

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Экологическая политика

В Сибири обсудили единые подходы

200 электровозов

РЖД и ТМХ подписали контракт

Совместное заседание

Общественные советы объединяются

Утилизация опасных отходов

Выбор в пользу инсинераторов ИИ-50

Тестовая поставка

«Очаково» начало сотрудничать с пассажирами

СТРАТЕГИИ

4-5

Авто подробности

Дороги повышенной проходимости

Кадровые нюансы

Внешний и внутренний подбор персонала

Упущенные возможности

Российское энергомашиностроение

Отмена эмбарго

Ситуация на внутреннем рынке нормализуется

Влияние новостей

Ценовая динамика Forex

Новое СП

Ford и «СОЛЛЕРС» подписали соглашение

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Дополнительная очистка

Итоги гидроиспытаний в Красноярске

Релейная защита

Современные направления развития сетей

Навстречу будущей зиме

МОЭК рассказала о подготовке к ОЗП

МИРОВОЙ ОПЫТ

7

Награда SABRE

NXP и Text 100 получили премию

Синергия успеха

Akamai и Riverbed: совместные решения

Промышленная автоматизация

Honeywell укрепляет свои позиции

ВАЖНАЯ ТЕМА

Потери российских компаний-экспортеров от ограничений и недобросовестной конкуренции на рынках других стран исчисляются миллиардами долларов, сообщил премьер-министр РФ Владимир Путин. По его словам, во многом такая ситуация сохраняется из-за того, что Россия пока не вступила в ВТО. Одновременно премьер-министр подчеркнул, что вступление России в ВТО не означает автоматического открытия российских рынков для иностранных товаров. «Ряд позиций будет защищен более высокими ставками таможенного тарифа. Россия в полной мере сохранит возможность использования всех инструментов поддержки товаропроизводителей. Имею в виду специальные защитные антидемпинговые и компенсационные меры». В.Путин отметил, что Россия уже сегодня в значительной степени действует в правовом поле ВТО, и это способствует формированию открытого торгового режима, помогает создавать стабильную и предсказуемую правовую среду для развития торговли и инвестиций.

Домашние Дни

Бецема реализует эффективный формат общения и презентаций

Юлия Гужонкова

В Подмосковье прошли ставшие уже традиционными Домашние Дни красногорского машиностроительного завода Бецема. Домашние Дни завод проводит уже третий год, их основная задача — создать уютную атмосферу для неформального общения профессионалов машиностроения и смежных отраслей. В Домашних Днях принимают участие партнеры, клиенты, поставщики, дилеры завода, а также журналисты и эксперты профильных СМИ. Следует с удовлетворением констатировать, что таким образом Бецема внедрила очень продуктивный неформальный стандарт, достойный быть не просто предметно представленным, но и изученным для применения практически на любом виде высокотехнологического производства. Как говорится, оно того стоит.

Завод Бецема — предприятие историческое и заслуженное. В 1929 году в соответствии с решением XIV съезда ВКПб страна взяла курс на индустриализацию. Бурными темпами строили Магнитку, Днепродзержинск, Кузнецкий меткомбинат, Уралмашзавод, Челябинский тракторный, Московский и Горьковский автозаводы. По решению правительства на окраине подмосковного села Павшино (нынешний Красногорск), на месте болотистых пустырей началось строительство еще одного первенца отечественной индустрии — завода по производству железобетонных изделий. Первым на нем был возведен цех инертных материалов для добычи и сортировки песка и гравия, за ним последовали другие. Всего за три года завод был введен в строй. 6 июля 1932 года на экономической карте страны официально появился еще один красный флажок — завод «Стандарт-бетон» №1, который ныне именуется Бецема.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

ФНС за январь-май перечислила в бюджет России 1,76 трлн руб., на треть больше, чем годом ранее. В мае поступления увеличились в 1,6 раза (к маю 2010 года) — до 338,6 млрд руб. Доля НДС — 44%, НДС — 40%, налога на прибыль — 8%. Перечисления от НДС выросли за май в 2,4 раза, а за пять месяцев — в 2,3 раза. Поступления по сводной группе акцизов в мае составили 19,7 млрд руб., увеличившись по сравнению с прошлым годом вдвое.

леты, кровельные плиты, рассчитанные на высокое давление железобетонные трубы диаметром 300 и 600 мм; позднее — фундаменты под железнодорожные светофоры, телефонные блоки, колоды для аккумуляторов, изделия из струнобетона для особо важных объектов... Таков далеко не полный перечень продукции предприятия, которое крепко держит его имя. Продукция заво-



Бецема представила новейшие разработки своей машиностроительной продукции

да была жизненно необходима родной стране. По окончании войны было решено изменить профиль предприятия «Стандарт-бетон» и переориентировать его на выпуск машиностроительной продукции. И со временем «Стандарт-бетон» стал Павшинским механическим заводом. В шестидесятые — новое имя: Красногорский завод цементного машиностроения. А уже в 1991 году Совет Министров СССР принял ре-

зультаты высокими наградами. По окончании войны было решено изменить профиль предприятия «Стандарт-бетон» и переориентировать его на выпуск машиностроительной продукции. И со временем «Стандарт-бетон» стал Павшинским механическим заводом. В шестидесятые — новое имя: Красногорский завод цементного машиностроения. А уже в 1991 году Совет Министров СССР принял ре-

домашние Дни Бецема — это традиционно добродетельная и хлебосольная атмосфера, конструктивное общение и отличная возможность вспомнить о важном и поговорить на любые, в том числе машиностроительные темы. Кроме того, Домашние Дни Бецема — это великолепный формат общения всех участников цепочки создания коммерческого транспортного средства — от закупки ма-

териалов и комплектующих до конечного покупателя. Так, например, представители компании, эксплуатирующей более года ломовозы БЦМ-198, смогли воочию поблагодарить за высокое качество производства не только представителя завода, но и компанию SSAB — производителя высокопрочной стали HARDOX 450, великолепно зарекомендовавшей себя в тя-

5,5 млрд руб. в экологию

Проекты на предприятиях Урала и Сибири

ОК РУСАЛ крупнейший в мире производитель алюминия, сообщил о запуске экологических проектов на четырех предприятиях. Компания инвестирует в эти проекты около 5,5 млрд руб.

Новые экологические проекты начаты на трех уральских предприятиях — Богословском алюминиевом заводе, Уральском алюминиевом заводе, «СУАЛ-Кремний-Урал» и Ачинском глиноземном комбинате в Сибири.

На Ачинском глиноземном комбинате будут реконструированы газоочистные сооружения печи спекания №9 и №10. Кроме того, РУСАЛ намерен построить для предприятия новое шламовое поле. По завершении реконструкции степень очистки газов будет обеспечена на уровне 99,8%, а введение нового поля даст комбинату возможность продлить срок складирования отходов производства не менее чем на 20 лет с соблюдением всех современных требований природоохранного законодательства. В экологическую модернизацию АКГ будет инвестировано более 2,5 млрд руб.

ена сухая газоочистка. С ее запуском выбросы неорганической пыли с содержанием SiO₂ > 70% сократятся в 150 раз. Приблизительный объем инвестиций в этот проект составит 650 млн руб. На Уральском алюминиевом заводе запланированы реконструкция шламохранилища №2 и строительство новой карты шламохранилища №3, что продлит срок его службы до 2027 года. Стоимость проекта — порядка 750 млн руб. Увеличенное шламохранилище стоимостью 1,5 млрд руб./будет построено также на Богословском алюминиевом заводе. Реализация экологических проектов позволит РУСАЛу подготовить основу для дальнейшего развития и возможного увеличения объемов производства на фоне растущего спроса на алюминий в мире в полном соответствии с требованиями природоохранных стандартов.

Экологическая деятельность компании направлена как на модернизацию и усовершенствование мощностей на предприятиях, созданных 50-60 лет назад, так и на создание новых экологических сооружений технологий производства алюминия для строящихся заводов. РУСАЛ стремится свести к минимуму влияние своих производств на окружающую среду. Основная часть заводов компании сертифицирована на соответствие международному стандарту системы экологического менеджмента ISO 9001. Около 80% продукции РУСАЛа выпускается с использованием экологичной гидроэлектроэнергии, производство которой исключает вредные выбросы. Кроме того, РУСАЛ — первая в России компания, присоединившаяся к ПРООН, чтобы участвовать в международной программе по минимизации рисков климатических изменений.

ВТТВ-2011

IX Международная выставка высокотехнологичной техники и вооружения «ВТТВ-Омск-2011» пройдет с 6 по 9 июля 2011 года в г. Омске. Организаторами выставки определены Государственная корпорация «Ростехнологии» и правительство Омской области. Форум обещает предложить участникам весьма насыщенную программу.

Выставка вооружений стартует в Омске уже в девятый раз. В годы перемен и кризисов она выстояла, и немалую роль в этом сыграл форум по различным аспектам военного строительства, традиционно проводимый в рамках выставки. Сегодня предприятия региона имеют стабильный оборонный заказ, здесь полным ходом идет комплексная модернизация с перспективой выпуска конкурентной гражданской продукции. Поэтому, помимо традиционных разделов, «ВТТВ-Омск-2011» будет пополнена экспозицией высокотехнологичного оборудования, которая, надеются, вызовет повышенный интерес у специалистов и посетителей.

Ключевая тема форума — технологии двойного применения. В списке новинок — уникальные машины, обеспечивающие переправу крупногабаритной техники через водные и труднопроходимые преграды, современный мобильный мостоукладчик, самоходный паром, плавающий гусеничный транспортер, оборудование для российской глобальной навигационной системы «ГЛОНАСС» и многое другое. В рамках выставки ГК «Ростехнологии» проведет конкурс на лучший инновационный продукт и лучшую инновационную идею.

Специально к форуму приурочено открытие нового конгресс-холла. Под стеклянным куполом на площади более шести тысяч квадратных метров разместятся не только выставочные помещения, но и два конференц-зала, офисы для переговоров. Впервые на «ВТТВ-Омск-2011» будет работать межрегиональная биржа контрактов. Участниками биржи станут не менее десяти крупных предприятий с ожидаемым пакетом заказов в объеме 160 млн руб. Впервые в формате выставки пройдет и совместное заседание сразу трех Советов: Совета при полномочном представителе президента России в СФО, Совета законодателей СФО и Совета Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение». Главной темой дискуссии специалистов станут вопросы стратегии инновационного развития регионов.

Еще одно масштабное мероприятие «ВТТВ-Омск-2011» — международный научно-технический форум «Радиотехника, электроника и связь». Также пройдут конференции молодых ученых и изобретателей, конкурсы для школьников и студентов.

Традиционно на полигоне в поселке «Светлый» состоится демонстрационный показ современной военной техники. Боевые возможности техники и вооружения ВДВ, включая прыжки с парашютом, покажут десантники, на парад выйдут гусеничные и колесные армейские машины. По оценкам экспертов, омский полигон — один из самых оснащенных в России. На нем будет представлено более 50 образцов отечественной военной техники.

Также, впервые в рамках форума будет организован салон «Сибирское машиностроение». Специалисты представят здесь комплексную программу формирования нового промышленного облика Сибири. Презентация проекта состоялась три года назад, а уже сегодня регионы СФО выпустили инновационной продукции на общую сумму около 16,5 млрд руб.

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

- Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
- Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
- Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Как именно российские конструкторы решили проблему грузовиков марки Mercedes



Сибирские энергетики решают вопросы активной природоохранной деятельности

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Петербургский международный культурный форум

Осенью 2011 года в Санкт-Петербурге стартует новый уникальный проект — «Петербургский международный культурный форум». С 31 октября по 2 ноября выставочный комплекс «ЛЕНЭКСПО» превратится в площадку для обсуждения вопросов инновационного развития и государственной политики в сфере культуры.

Форум охватывает все направления деятельности учреждений культуры и искусства — от реализации творческих идей до развития и внедрения инновационных технологий. Проект поддерживают Министерство культуры РФ, Государственная Дума РФ, Правительство Санкт-Петербурга.

Партнеры форума: Союз музеев России, ИКОМ России, ФГУК «Государственный Эрмитаж», ФГУК «Государственный академический Мариинский театр».

www.lenexpo.ru

НОВОСТИ

Перспективы биотехнологий

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» и Группа компаний «Ренова» заключили соглашение о сотрудничестве в реализации инвестиционных проектов и программ в биотехнологической, медицинской и фармацевтических областях. Со стороны Внешэкономбанка документ подписал председатель Владимир Дмитриев, со стороны ГК «Ренова» — председатель совета директоров Виктор Вексельберг. В соответствии с соглашением, стороны намерены взаимодействовать в организации и финансировании инвестиционных проектов и программ в области производства сырья для фармацевтической промышленности и лекарственных средств, производства медицинской техники и изделий медицинского назначения, развития инновационных биологических и фармацевтических технологий. Реализация соглашения будет способствовать снижению объемов импорта, развитию высокотехнологических производств, не имеющих аналогов на территории Российской Федерации, созданию новых рабочих мест, увеличению объема налоговых поступлений в бюджеты всех уровней.

Проект реконструкции Автозаводской ТЭЦ

«Нижегородский Теплоэлектропроект», филиал ОАО «Институт ТЭП», в числе других проектных организаций примет участие в разработке проектной документации для реконструкции Автозаводской ТЭЦ с сооружением ПГУ-400 МВт. Генеральным проектировщиком реконструкции Автозаводской ТЭЦ является ООО «ЕвроСибЭнерго-инжиниринг». На данный момент «Нижегородский Теплоэлектропроект» завершил ряд этапов: разработаны варианты для выбора основного оборудования; проведены обследования строительных конструкций; подготовлена схема планировочной организации земельного участка и проект организации работ по сносу и демонтажу объектов капитального строительства. В настоящее время идет выбор поставщиков основного оборудования. Реконструкция проводится в условиях работающего предприятия, что требует особого ответственного и осторожного подхода к осуществлению всех работ. Помимо сооружения нового энергоблока в настоящее время ООО «Автозаводская ТЭЦ» планирует масштабные работы по обследованию и модернизации существующего оборудования ТЭЦ, значительная часть которого устарела.

Экологическая политика

В «МРСК Сибири» обсудили единые подходы

Юлия Колесова, Красноярск

В Красноярске прошло первое совещание специалистов-экологов «МРСК Сибири», посвященное обсуждению вопросов природоохранной деятельности компании. Помимо сотрудников соответствующих служб филиалов и общества под управлением сетевой компании, в совещании приняли участие представители общественных и производственных организаций, занимающихся вопросами экологии.

Участники встречи рассмотрели последние изменения в законодательстве РФ, касающиеся платежей за негативное воздействие на окружающую среду, проектов санитарно-защитных зон и внедрения новых технических установок по утилизации отходов IV-V классов опасности. А также обсудили основные направления единой экологической политики сетевой компании.

«МРСК Сибири» постоянно повышает уровень экологической безопасности компании и уделяет значительное внимание природоохранным мероприятиям. При этом вложения Общества в охрану окружающей среды с каждым годом возрастают: так, в 2008 году компания затратила на данные цели более 5,7 млн руб., в 2010 году — уже 16,25 млн руб. В частности, в минувшем году специалисты «МРСК Сибири» провели утилизацию 10,5 т конденсаторных батарей с ПХБ (полихлоробифенилами), продолжили применение сорбента «Унисорб — БИО» в обработке замученного грунта под мусоронаполненным оборудованием подстанций. Кроме того, энергетики установили около 570 птисезащитных устройств на воздушных линиях электропередачи в районах миграции редких птиц в Алтайском крае. В 2011 году все эти работы будут продолжены.

Под знаком ОМК

Импортозамещение — элемент стратегии



Объединенная металлургическая компания приступила к реализации стратегии импортозамещения в 2003 году, когда первой в стране приняла решение о строительстве линии по производству магистральных труб диаметром 1420 мм, сообщил директор по маркетингу ОМК Илья Коломеец. По его словам, в те годы российские трубные компании удовлетворяли менее 40% потребностей отечественного рынка в трубах. «Ни «Газпром», ни нефтяные компании не давали гарантий приобретения в будущем этой продукции, сообщил Коломеец. — Это, безусловно, был риск. Тем не менее, ОМК приняла решение о строительстве комплекса. В итоге в 2005 году выкуские металлургии построили первую и самую современную в стране линию по производству труб большого диаметра».

Затраты российских трубных компаний на обновление основных фондов за последние семь лет составили около \$10 млрд. Из них свыше \$4 млрд — вложения ОМК в строительство новых мощностей и модернизацию существующих. Удельные инвестиции в трубной отрасли являются одними из самых высоких в реальном секторе экономики и составляют \$200 на одну тонну готовой продукции. «Масштабные инвестиции в развитие производства позволили ОМК наладить выпуск труб, превосходящих по качеству большинство зарубежных аналогов, — подчеркнул директор по маркетингу ОМК. — Как результат, компания стала участником самых сложных и ответственных проектов современности, таких как Nord Stream, «Бованенково — Ухта», «ВСТО», и другие. Именно трубы ОМК были использованы при строительстве «олимпийского» газопровода «Дубра-Лазаревское-Сочи».

По словам Илья Коломееца, следующим шагом на пути реализации стратегии импортозамещения станет введение в строй стана-5000 — комплекса по выпуску широкого толстого листа для производства труб большого диаметра. «В нашей стране это будет третий стан-5000 (ранее подобные комплексы ввели в

строй «Северсталь» и «Магнитка»), — продолжил Илья Коломеец. — Вместе с тем, сегодня мы по-прежнему закупает до 30-40% листа за рубежом. С вводом в строй стана-5000 в Выксе у нашей компании появится возможность производить качественный широкий лист исключительно для трубной отрасли. Комплекс изначально проектировался с целью производства листа для трубных предприятий и в этом основное отличие стана ОМК. С его введением в эксплуатацию российские мощности по производству широкоформатного листа (600 тыс. т у Северстали, 1,5 млн т у Магнитки и 1,5 млн т у ОМК) полностью покроют потребности в этом виде продукции отечественных трубных компаний. С пуском стана-5000 ОМК получит возможность осуществлять контроль над издержками, над качеством и сроками изготовления продукции. Государство и регионы получат дополнительные налоги. А потребители — высококачественные продукты отечественного производства».

Объединенная металлургическая компания (ОМК) — один из крупнейших отечественных производителей труб, железнодорожных колес и другой металлопродукции для энергетических, транспортных и промышленных компаний. В составе ОМК 4 крупных предприятия металлургической отрасли: Выксунский металлургический завод (Нижегородская область), Альметьевский трубный завод (Республика Татарстан), завод Трубодела (Челябинская область) и Литейно-прокатный комплекс (Нижегородская область). В 2010 году ОМК обеспечила 24% объема производства труб российскими предприятиями, в том числе 42% труб большого диаметра и 64% российского потребления железнодорожных колес. В 2010 году предприятия ОМК произвели 2,2 млн т трубной продукции различного сортамента, а также 664 тыс. железнодорожных колес. Среди основных потребителей продукции ОМК — ведущие российские и зарубежные компании: «Газпром», «Российские железные дороги», «ЛУКОЙЛ», «АК Транснефть», «Сургутнефтегаз», «Роснефть», «ТНК-ВР», ExxonMobil, Royal Dutch/Shell, General Electric, Samsung. Продукция ОМК поставляется в 20 стран мира.

Домашние Дни

Бецема реализует эффективный формат общения и презентаций

(Окончание. Начало на стр. 1)

В этом году первый Домашний День был посвящен партнеру завода — компании Mercedes-Benz.

Состоялась презентация новых машин и совместных проектов. В том числе был представлен самосвалный кузов Истра и алюминиевый цементовоз БЦМ-150, который за счет снижения полной массы автопоезда по сравнению со своими стальными аналогами позволяет перевозить существенно больше цемента.

В рамках дней, кстати, были представлены и аналитические национальные сессии-стори. Например, о том, как российские конструкторы решили проблему Mercedes. Эта история настолько хороша, что грех не привести ее и для читателей «ПЕ».

В последнее время почти все производители самосвалных шасси с целью увеличения дорожного просвета автомобиля заменяют в комплектации колеса посадочным диаметром 22,5 дюйма на 24 дюйма. Mercedes-Benz в данном случае — не исключение. Еще одна популярная у производителей оптимизация связана с переходом от длинной колесной базы к короткой. Преимуществом является каждая ЗавГару Mercedes-Benz и в этом случае не исключение: длина базы части выпускаемых шасси сократилась с 3900 мм до 3600 мм.

Итак, диаметр колес увеличивается, колесная база сокращается. А дальше в случае с Mercedes-Benz произошел маленький конструктивный запуск под названием «куда девать запаску?».

Если длинная колесная база позволяла крепить между кабиной водителя и кузовом запасное колесо в 24 дюйма, то при короткой колесной базе такая запаска банально не влезает.

зает — мешает устанавливаемому по центру продольной оси гидроцилиндр.

Производители кузовов пытались выйти из положения, сместив колесо в сторону, но в

этом случае оно выступало в бок и неудобно увеличивало габариты машины по ширине — самосвал банально не вписывался в установленный регламент.

Проблему решил машиностроительный завод Бецема. Причем решил принципиально, изменив идею кузова в целом.

Вместо того, чтобы переставлять колесо с места на место,



Красногорский машиностроительный завод Бецема существует с 1932 года и является ведущим предприятием России в своей области машиностроительной отрасли. Основное направление деятельности — производство автотранспорта специального назначения.

Ключевая продукция завода: Полуприцепы-цистерны, предназначенные для перевозки: сыпучих, порошкообразных материалов (цемента, доломитных и баритных порошков, минеральных удобрений, муки, комбикормов) грузоподъемностью от 10 до 35 т; светлых нефтепродуктов (бензин, дизельное топливо, растворители); темных нефтепродуктов (битум, мазут, нефть, печное топливо); сжиженных углеводородных газов (пропан-бутан); пищевых продуктов.

Дорожностроительная техника: автогудронаторы; термос-бункеры для литого асфальта; щебнераспределители; машины для отсыпки обочин; машины для асфальтового ремонта.

Технологическое оборудование для заводов по производству битумных эмульсий, а также емкости для хранения готовой битумной эмульсии и исходных компонентов (битум, кислотный раствор, водная фаза, эмульгатор).

Вместо того, чтобы переставлять колесо с места на место,

проблему решил машиностроительный завод Бецема. Причем решил принципиально, изменив идею кузова в целом.

Вместо того, чтобы переставлять колесо с места на место,



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«К настоящему времени по стране в целом накоплено более 30 миллиардов т опасных отходов. Большинство из них — это отходы промышленной деятельности. Ликвидация накопленного экологического ущерба — это большая и сложная тема, которая требует значительных инвестиций, не только государственных, конечно, но и частных; требует внедрения новых технологий переработки и безопасного захоронения отходов. Контроль и участие государства в этих вопросах должны быть, естественно, подкреплены и законодательной базой».

НОВОСТИ

Лаборатория ВТЗ прошла аккредитацию

На Волжском трубном заводе (ВТЗ) лаборатория охраны окружающей среды (ЛООС) Управления промышленной безопасности в очередной раз подтвердила аттестат аккредитации в системе аналитических лабораторий, выданный ранее Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии. В этом году лаборатория прошла аккредитацию в четвертый раз. Выездная комиссия отметила высокий профессионализм сотрудников и дала рекомендации о продлении действия аттестата на максимально возможный в России срок — пять лет. Лаборатория получила аккредитацию на проведение более 60 видов измерений сточных и технологических вод, атмосферного воздуха и промышленных выбросов предприятия, воздуха рабочей зоны и физических факторов производственной среды.

Хищения электроэнергии снижаются

По данным Департамента транспорта электроэнергетики, за период с 26 мая по 1 июня специалистами ОАО «МОЭСК» составлено 107 актов о безучетном потреблении 1,6 млн кВт·ч электроэнергии. По сравнению с неделей ранее безучетное потребление электроэнергии снизилось на 56% (2,1 млн кВт·ч). По фактам бездоговорного потребления электроэнергии за отчетный период составлено 189 актов. Объем бездоговорного оценивается в почти 1,5 млн кВт·ч. Из ранее составленных оплачено 157 актов на 1,68 млн кВт·ч и сумму в 7,4 млн руб. Объем выявленного бездоговорного потребления по сравнению с прошлым отчетным периодом также уменьшился на 1,5 млн кВт·ч, что составляет 50%.

Снова в Нижний!

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» возобновил выполнение регулярных рейсов на воздушной линии Москва — Нижний Новгород. Эта линия считается наиболее значимой для гражданской авиации России. Именно в Нижний Новгород 15 июля 1923 года был совершен первый регулярный авиарейс на внутренних авиалиниях. В начале девятых полеты на данном направлении были приостановлены, но возобновились в 1998 году. В 2005 году на данном направлении рейсы были вновь приостановлены прежде всего по причине использования топливно-неэффективных самолетов Ту-134. С июня 2011 года полеты будут возобновлены на А320, а позднее на Sukhoi SuperJet-100.

конструкторский отдел Бецема по главе с Виктором Бауринным разработал кузов со скошенным передним бортом. Гидроцилиндр низкого давления заменили на гидроцилиндр

высокого давления, который заметно меньше диаметром и весом. Скошенный борт в сочетании с уменьшенным размером гидроцилиндром позволил не только разместить запаску непосредственно на нем, но и уменьшить нагрузку на переднюю ось грузовика, чем значительно увеличил проходимость и долговечность всей конструкции. Кроме того, разработанный кузов стал универсальным, т.е. подходящим для шасси любых марок — Mercedes-Benz, Volvo, Man, Scania, Iveco, DAF, Renault, FORD, ASTRA и т.д. Кузова со скошенным бортом для трех-/четырёхосных шасси объемом 16/20 кубометров получили название Истра.

Нравится эта Истра не только клиентам, но и самим производителям: благодаря тому, что все узлы и детали кузова унифицированы, он устанавливается на шасси всего за два дня — против четырех дней для других моделей; ускорение производства — 50%. Если раньше за одну рабочую смену на одном самосвалном участке выпускалось максимум 4 кузова, то теперь — шесть и более.

Западные коллеги к Истре относятся с большим уважением. Ведущий специалист компании Mercedes-Benz Бент Тракс Восток Александр Лавров говорит: «Бецема — единственный из всех производителей, кто решил <...> задачу. К тому же, дизайн самосвалов со скошенным бортом больше нравится клиентам».

Благодаря своей универсальности кузова Истра разбираются с конвейера, как горячие пирожки. Причем, клиенты спрашивают сначала именно Истру, в смысле кузов, а уже потом концентрируются на выборе шасси. Но в жизни «запасливой» Истры самым первым и важным шасси остается все-таки шасси Mercedes-Benz.

Технологическое оборудование для заводов цементной, химической и металлургической промышленности (пневмотранспорт, пластинчатые конвейеры, элеваторы).

Самосвалы на шасси автомобилей VOLVO, MAN, SCANIA, IVECO, RENAULT, DAF, Mercedes-Benz, KAMA3, URAL, MA3 с кузовами объемом от 3 до 54 м³ (6х4, 6х6, 8х4) для перевозки песка, гравия, грунта, горячего асфальта, зерна, семечек.

Автобетоносмесители на шасси автомобилей VOLVO, MAN, SCANIA, IVECO, RENAULT, DAF, Mercedes-Benz, KAMA3, URAL, MA3.

Продукция Бецема успешно эксплуатируется в компаниях: Лафарж-цемент, Мордовцемент, Компат-видное, Щуровский цемент, Улитиньминот (Дорожно-строительная организация Узбекистана), Сургут-нефтегаз, Лукойл-Транс, Тюменьнефтегаз, Данон, Роснефть, Газпромнефть, Лукойл, ТНК, РИАС, Юг Руси, Halliburton и на многих других государственных и коммерческих предприятиях, а также за рубежом.

Среди постоянных заказчиков завода: Евроцемент, Клауф, Донстрой, Федеральное дорожное агентство, Магистраль АЗК (официальный перевозчик ТНК-ВР), ВестОйлгрупп (Украина, г. Луцк), Алмазы России Саха, Сибур-газсервис и другие компании.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Трансмашхолдинг поставит РЖД инновационные магистральные грузовые электровозы

200 электровозов

РЖД и Трансмашхолдинг подписали контракт

Артем Леденев

ЗАО «Трансмашхолдинг» и ОАО «Российские железные дороги» заключили контракт на поставку инновационных магистральные грузовые электровозы переменного тока 2ЭС5. Контракт подписан президентом ОАО «РЖД» Владимиром Якуниным и председателем совета директоров «Трансмашхолдинг» Андреем Бокаревым в рамках форума «Стратегическое партнерство 1520» в Сочи. В соответствии с соглашением, в период с 2013 по 2020 год российские железные дороги получат 200 электровозов 2ЭС5.



Работы по созданию этого электровоза ведутся в рамках меморандума, подписанного ЗАО «Трансмашхолдинг», французской компанией Alstom Transport и ОАО «Российские железные дороги» 21 сентября 2010 года в Берлине, на выставке Innotrans.

Электровоз 2ЭС5 разрабатывается в новочеркасском филиале совместного инжинирингового центра Трансмашхолдинга и Alstom Transport — компании «ТРТранс». Это второй локомотив 5 поколения, создаваемый в рамках российско-французского партнерства (после двухсистемного пассажирского ЭП20). В конструкции 2ЭС5

используются самые современные технические решения, включая тяговый привод с асинхронными тяговыми двигателями с индивидуальными инверторами напряжения, безмасляные поршневые компрессоры с устройствами осушки и очистки воздуха, микропроцессорную систему управления и диагностики.

Контракт предусматривает, что элементы электровоза, разработанные во Франции, должны быть локализованы на российской элементной базе, их производство будет

развернуто на отечественных предприятиях. Массовое применение новых локомотивов позволит существенно повысить провозную способность российских железных дорог, повысить энергоэффективность и снизить себестоимость перевозок.

В конструкцию электровоза закладываются многократно увеличенные по сравнению с серийными моделями межремонтные пробеги. За счет этого трудозатраты на техническое обслуживание будут снижены.

Большое внимание в конст-

рукции электровоза уделяется условиям труда локомотивной бригады. Конструкция предусматривает использование модульной кабины управления с климат-контролем, соответствующую всем современным санитарным, эргономическим нормам и нормам безопасности, а также энергопоглощающие аппараты, обеспечивающие безопасность машинистов при соударениях.

Электровозы будут производиться на Новочеркасском электровозостроительном заводе.



МПБК «Очаково» активно пошел в дальнюю железную дорогу

Совместное заседание

Общественные советы объединяют усилия

В Москве состоялось совместное заседание **Общественной палаты Российской Федерации и общественных советов при федеральных органах исполнительной власти.** В заседании приняли участие руководители и члены общественных советов, представители органов власти, Общественной палаты.

Открывая заседание, руководитель Межкомиссионной рабочей группы Общественной палаты по вопросам модернизации промышленности, председатель Общественного совета при Министерстве промышленности и торговли РФ Владимир Гутенев подвел итоги рейтингового общественного совета при федеральных органах исполнительной власти за I квартал 2011 года.

Участникам заседания была представлена новая редакция Методики определения рейтинговой оценки эффективности работы общественных советов при федеральных органах исполнительной власти.

О расширении взаимодействия общественных советов при федеральных органах исполнительной власти и сотрудничестве с Общественной палатой Российской Федерации в целях повышения эффективности их деятельности и решении приоритет-

ных задач модернизации экономики России шла речь в выступлении председателя Общественного совета при Минпромторге РФ, первого вице-президента Союза машиностроителей России Владимира Гутенева и председателя Комиссии Общественной палаты РФ по вопросам развития гражданского общества Иосифа Дисклина.

В ходе заседания было рассмотрено и принято Положение о Координационном комитете общественных советов при федеральных органах исполнительной власти Российской Федерации. Планируется, что создаваемый Комитет станет консолидирующим и направляющим звеном во взаимодействии общественных советов, поможет им координировать работу с учетом их сферы деятельности. Среди основных функций Координационного комитета — организация и осуществление взаимодействия с федеральными и региональными органами власти, осуществление взаимодействия с зарубежными и международными общественными, научными и культурными организациями и учреждениями по вопросам, входящим в сферу деятельности Общественных советов, а также организация межведомственной экспертизы законопроектов и программ, направленных на реализацию стратегии инновационного развития страны.

Федеральной важности

Создана Ассоциация предприятий региональной энергетики

В Санкт-Петербурге прошел V семинар-совещание «Муниципальная электроэнергетика: проблемы и перспективы». Организатором мероприятия выступило ОАО «Ленинградская областная управляющая электросетевая компания» совместно с ОАО «Московская областная электросетевая компания».

Работа семинара была построена на обсуждении актуальных проблем в рамках тематических круглых столов. На одном из заседаний рассматривалась организация работы по технологическому присоединению потребителей, в частности, в садовых товариществах.

Затем на круглом столе было продолжено рассмотрение проблемы, обсуждение которой началось год назад на семинаре в Москве, а именно: отнесение объектов электросетевого хозяйства к движимому или недвижимому имуществу. Заместитель генерального директора ОАО «МОЭСК» по корпоративной политике Елена Сарьян рассказала собравшимся, что в течение года данный вопрос прора-

батывался с органами технического учета и государственной регистрации прав, в результате чего было достигнуто согласованное понимание основной проблематики вопроса. По итогам обсуждений на нынешнем совещании будет начата работа над проектом нормативного документа, регулирующего данную тему.

Опытом своей работы по указанным направлениям деятельности поделились специалисты энергобытовых компаний из Петербурга и Ленинградской области. Участники обсуждения выразили надежду, что актуальная для всех регионов страны проблема отношений с управляющими компаниями по переходу на расчеты по коллективным приборам учета в многоквартирных домах будет окончательно решена уже в скором будущем.

В заключение семинара-совещания его участники объявили о создании Ассоциации предприятий и организаций региональной энергетической и коммунальной инфраструктуры (АПОРЕ). О ее целях и задачах рассказал генеральный директор ЛОУЭСК Валдим Малек. Он подчеркнул, что создание Ассоциации соответствует политике государства в деле консолида-

ции и укрепления муниципальных электросетевых предприятий для обеспечения надежности и качества регионального электроснабжения.

Генеральный директор МОЭСК Леонид Мазо объявил собравшимся, что идея создания Ассоциации была озвучена в Министерстве энергетики РФ и нашла там понимание.

В качестве руководителя создаваемой организации была предложена кандидатура Олега Зайцева, который в настоящее время работает в Комитете по тарифам и ценам Правительства Ленинградской области. Местом нахождения АПОРЕ решено избрать Санкт-Петербург.

В своем обращении к участникам семинара руководитель вновь созданной Ассоциации отметил, что в результате работы АПОРЕ предполагается наработать законодательные и нормативные предложения по формированию системы управления региональной энергетикой и, в перспективе, интегрированных коммунальных структур в сфере электроэнергетики и теплоснабжения по аналогии с действующими в ряде европейских стран.

Утилизация опасных отходов

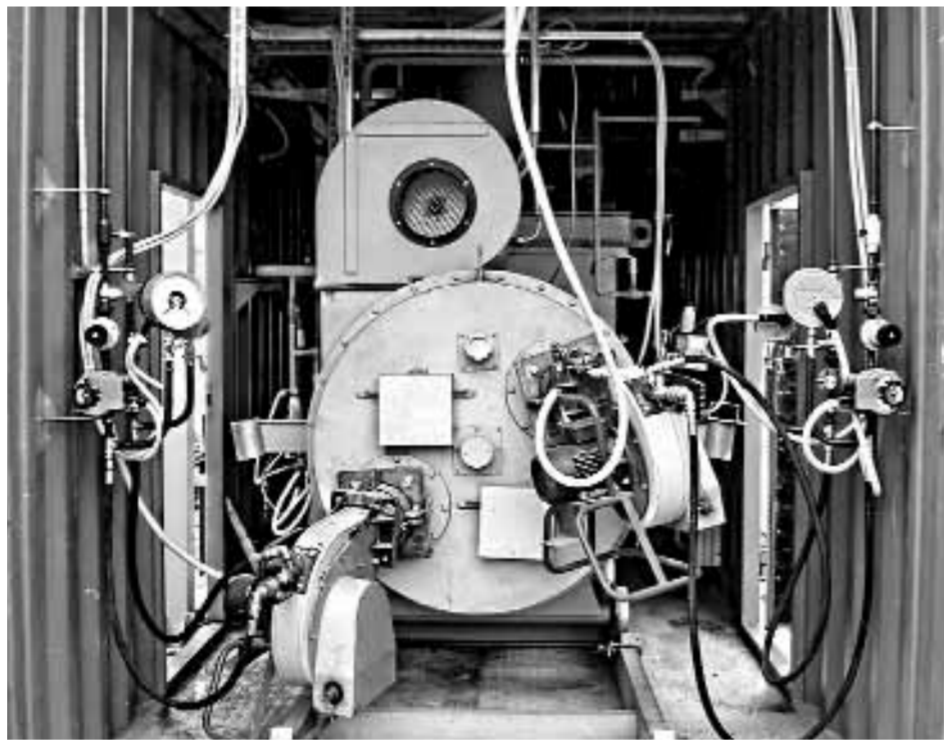
Посетители выбрали инсинераторы ИН-50

Как утилизировать отработанные железнодорожные шпалы, буровые шпалы, таможенный конфискат или просроченные лекарства? Эти вопросы чаще всего задавали посетители международного форума «ВэйстТэк», подходя к стенду производителя инсинераторов ИН-50 ЗАО «Турмалин». В первый день работы на выставку приехала целая делегация экологов и инженеров из разных филиалов РЖД. Большая проблема железнодорожников — старые шпалы, пропитанные креозотом — пока масштабно решается только на Восточно-Сибирской железной дороге: на ст. Тагул в Иркутской области работает цех утилизации шпал производительностью 500 кг/час.

«Мы знаем об иркутском проекте, следим, как он развивается. Наверное, нам пора перенимать опыт коллег из ВСЖД. У нас задачи похожие: отходы в основном третьего класса опасности — их нужно безопасно уничтожить. Сейчас поближе познакомимся с вашей технологией, надо брать ее на вооружение», — говорят железнодорожники.

Многие посетители «ВэйстТэк» уже довольно долго и успешно эксплуатируют сжигающее оборудование ЗАО «Турмалин». Начальник отдела развития производства предприятия «Август» (Вурнары, Чувашия) Юрий Романов рассказал о работе комплекса термического уничтожения отходов производства химических средств защиты растений. Комплекс оборудован вращающейся печью.

«Печь работает лет пять, наверное, уже. Сжигает порошкообразные, жидкие горючие отходы, пластик. Проблема у нас была только с деревянными поддонами — нужна дробилка, а так стопроцентно все



наши вредные отходы могут уничтожаться в одной печи», — говорит Юрий Романов. Вращающаяся печь также заинтересовала постоянных заказчиков «Турмалина» ООО «Утилитсервис» (Помень, Новосибирск). Директор новосибирского филиала «Утилитсервиса» Сергей Зубков рассказал об опыте создания регионального центра уничтожения медицинских отходов на базе инсинераторов ИН-50. Теперь новосибирцы намерены взяться за промышленные отходы, в том числе жидкие и сыпучие. А для этих целей лучше всего подойдет барабанная (вращающаяся) печь. Установку такого комплекса вновь доверят ЗАО «Турмалин».

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «Турмалин» разрабатывает и поставляет «под ключ» сертифицированное оборудование для термического уничтожения (сжигания) и обезвреживания опасных и особо опасных отходов — инсинераторы ИН-50. Основные виды уничтожаемых отходов: твердые, жидкие, пастообразные химические, медицинские, отходы фармацевтических производств, биологические, промышленные (в том числе нефтешламы), сельскохозяйственные, иловые осадки сточных вод, ТБО.

Сокращение расходов на энергоснабжение промышленного предприятия до 30% - это только начало.

Комплексные решения для оптимизации энергозатрат на всех уровнях предприятия.

Управление сложным производством промышленного предприятия — задача непростая. С повышением стоимости энергоресурсов и ужесточением экологического регулирования сегодня труднее, чем когда-либо, поддерживать производительность, сокращать простои и добиваться максимальной эффективности. Компания Schneider Electric предлагает решение: архитектуру управления энергопотреблением EcoStruxure, обеспечивающую максимальные производственные показатели, а также высокий уровень энергоэффективности. Сегодня в производственном цехе, а завтра — на всем предприятии.

Экономия энергии в масштабах всего предприятия

На сегодняшний день только архитектура EcoStruxure обеспечивает до 30% экономии энергии не только в производственных зонах, но и в центрах обработки данных и офисах промышленного предприятия. Снижение энергопотребления промышленного предприятия на 30% — это почти треть экономии, которой можно достичь в масштабах предприятия благодаря архитектуре EcoStruxure.

Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!

Загрузите приложение EcoStruxure на свой смартфон или планшет и получите участие в розыгрыше Apple iPad!

Заходите на наш сайт www.schneider.com и регистрируйтесь по адресу: 1903771, Центр инновационных клиентских решений 8 10 800 22954011 (звонок по России бесплатный)

EcoStruxure

Архитектура активного управления энергией от электростанции до розетки

- Центры обработки данных**
Энергоэффективные решения: интеллектуальное управление энергопотреблением, ИТ-инфраструктура на уровне шлюзов, преобразование энергии в центре обработки данных и здания в целом.
- Промышленные предприятия**
Открытые стандартные протоколы позволяют осуществлять комплексное управление энергопотреблением: оптимизация энергопотребления, интеллектуальное управление энергопотреблением.

Тестовая поставка

МПБК «Очаково» начал сотрудничество с РЖД

Софья Сониная

МПБК «Очаково» и РЖД заключили договор о сотрудничестве. В преддверии жаркого летнего сезона пассажиров 82 поездов дальнего следования ждет приятный сюрприз. В вагонах-ресторанах они найдут более 35 наименований очаковской продукции. Кроме этого, любимые напитки и новинки комбината можно приобрести также в 46 привокзальных магазинах Калуги, Смоленска, Тулы, Брянска, Орла, Кирова и других городах.

Продегустировать очаковские напитки смогут не только жители РФ, но и иностранцы. Поезда, следующие по маршруту «Москва-Прага», «Москва-Варшава», «Москва-Пекин» также снабжены продукцией «Очаково».

«В процессе производства прежде всего мы ставили качество напитков. Поэтому представляя свои продукты на суд иностранного потребителя, не боимся, что очаковское пиво, квас и лимонады окажутся аутсайдерами в меню. Уверены, что иностранные потребители по достоинству оценят нашу продукцию. Сотрудничество с РЖД дает нам прекрасную возможность обобщать с нашими напитками всю Россию и зарубежные страны. Наше

стратегическое партнерство заставляет нас еще внимательнее относиться к качеству и натуральности наших напитков. Учитывая тот факт, что наша продукция давно и успешно экспортируется, то продажа на международных маршрутах позволит нам укрепить позиции за рубежом и приобрести лояльность потребителей. Никто из желающих насладиться в дороге прохладным освежающими, главное, натуральным напитком не останется без внимания», — подытожил директор по продажам компании «Очаково» Владимир Ефремов.

Тестовая поставка включила внушительный ассортимент напитков: пиво «Очаково», «Ячменный колос», Kaltenberg, лицензионное пиво, производимое баварской королевской семьей, торговый дом Konig Ludwig International, квасы, в том числе и детская линейка «Квасенок», классические лимонады «Ах». Следующая партия будет формироваться из наиболее востребованных пассажирами напитков. Главная идея проекта заключается в возможности оценить сразу все самые популярные марки напитков. «Сезонно традиционный спрос на напитки возрастает. Мы стараемся создать для российского и иностранного пассажира наиболее комфортные условия, активно расширяем границы своего присутствия, предлагая пассажирам многообразие прохладительных напитков», — объясняет свою цель Владимир Ефремов.

30%

Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!

Загрузите приложение EcoStruxure на свой смартфон или планшет и получите участие в розыгрыше Apple iPad!

Заходите на наш сайт www.schneider.com и регистрируйтесь по адресу: 1903771, Центр инновационных клиентских решений 8 10 800 22954011 (звонок по России бесплатный)

Schneider Electric

Что упущено

Риски и перспективы

Генеральный директор Института проблем естественных монополий Юрий Саакян в докладе «Российское энергомашиностроение: риски и перспективы», представленном в рамках Международного форума «АТОМЭКСПО 2011», рассказал о посткризисной ситуации в отрасли.

По словам руководителя ИПЕМ, на фоне других отраслей промышленности, энергетическое машиностроение если и пострадало от кризиса, то незначительно, и речь может идти скорее не о фактических потерях, а об упущенных возможностях. Однако в ближайшей перспективе российские производители энергетического оборудования ожидают не только новые возможности, но также опасности и риски. Основными из них могут стать: усиление конкуренции и давления со стороны зарубежных производителей, увеличение технологического отставания и негативные последствия вступления России в ВТО. По мнению Юрия Саакяна, у российского энергетического машиностроения есть три основных сценария дальнейшего развития: «Добровольная консолидация в отрасли перед лицом усиления неравной конкурентной борьбы с зарубежными производителями. Этот шаг может дать естественные преимущества большой компании: эффект масштаба, возможность получения кредитов под более низкий процент и т.д. Государству, особенно если оно будет одним из акционеров, будет проще оказывать отрасли помощь, не взирая на ограничения норм ВТО. Для такой компании станет реальным осуществление проектов по крупносерийному производству стандартизированных энергоблоков ТЭС. Но в процессе консолидации необходимо будет согласовать интересы собственников и менеджмента ныне самостоятельных игроков рынка».

Также он рассказал, что создание единого крупного заказчика, способного стать не только крупным ЕРС-контрактором, но и проводником между рынком и деньгами государства, выделяемыми на НИОКР и поддержку отрасли. Выступая в качестве посредника между рынком, производителями и государством, такой игрок стал бы эффективным инструментом реализации стратегии развития энергетического машиностроения. Минусы этого варианта во многом схожи с недостатками первого, однако к ним можно добавить необходимость существенных денежных вливаний со стороны государства на первоначальном этапе. По мнению г-на Саакяна, создание отдельными российскими производителями альянсов с зарубежными компаниями с перспективой на постепенный трансфер технологий. В настоящее время наиболее активно реализуется именно этот сценарий. Плюсы его хорошо известны — зарубежные компании могут дать нам необходимые технологии и инвестиции. Минусы также предсказуемы: зарубежные партнеры не спешат делиться по-настоящему ключевыми и передовыми технологиями и решениями. К тому же существует реальная опасность превратить отечественное энергомашиностроение в «отверточное» производство из импортных комплектующих.

Подводя итоги своего выступления, Юрий Саакян отметил, что у каждого из этих вариантов есть свои плюсы и минусы, более того, вероятно, необходимо их сочетание. Тем более недавно принятая Стратегия развития энергетического машиностроения вполне допускает это. Отсутствие же должной реакции на имеющиеся вызовы, неизбежно приведет российское энергетическое машиностроение к стагнации, а затем и к деградации, чего, по мнению выступавшего, нельзя допустить ни в коем случае.

Авто подробности

Дороги повышенной проходимости в теории и на практике



Michal Weber,
генеральный директор
Kapsch TrafficCom Russia

Проблему пробок пытаются решить не только в Москве и Санкт-Петербурге, но и в других городах России. Идея ограничение движения в центральной части города отнюдь не нова и не является российским изобретением. К 2025 году около двух третей населения мира будет проживать в крупных городах с численностью населения более миллиона жителей. При этом в большинстве случаев центральные улицы крупных городов уже и без того перегружены. Только в России водители тратят более трети всего времени на поиск парковочных мест в центре города. Практически во всех европейских городах власти стремятся ограничить приток транспорта в центр. Конечно же, все мы мечтаем, чтобы пробок на дорогах стало меньше, а воздух — чище, но при этом мы не хотим оставаться без автомобилей. Но осуществима ли наша мечта?

Центр города — без автомобилей

По мнению экспертов, наиболее эффективным способом достижения этой цели является введение платного въезда в центр города и использование так называемой электронной технологии сбора платежей. По мнению экспертов, наиболее эффективным и действенным методом снижения притока транспорта, уменьшить количество автомобилей на дорогах, улучшить поведение водителей и изменить характер пробок — это введение платы за пользование дорогами. Помимо самых простых систем сбора платежей, размещенных на въездах на платные дороги, сюда также относятся становящиеся все более популярными интеллектуальные системы, построенные на базе современных точных технологий. Такие системы позволяют получать подробную информацию о потоках транспорта, которая затем может использоваться для проектирования и создания будущих поколений систем управления движением. При оплате только по мере пользования и с получением скидок за то, что пользуемся транспортом вне пикового периода,

мы получаем веский аргумент в пользу пересмотра своих ежедневных поездок и даже стимул подкорректировать свое рабочее расписание.

Увеличение трафика, а также потребность в пополнении бюджета будут приводить к тому, что в ближайшие годы взимание платы за проезд станет повсеместной практикой практически для любого крупного европейского города. Во многих городах Италии, в Лондоне и в Стокгольме в настоящее время уже взимается плата за проезд. Однако все это будет быстро меняться. Сегодня в одном лишь Евросоюзе идея ввоза платы за проезд обсуждается в Хельсинки,

проблема: либо вовсе ничего не делать, либо повышать эффективность регулирования дорожного движения. Сегодня в мире наблюдается устойчивый интерес к ограничению движения транспорта в городах — либо в каких-то отдельных районах, как это сделано с введением платных зон в Лондоне или Стокгольме, либо на значительной большей территории, как, например, в экологических зонах, появляющихся на территории всей Европы. И здесь существует две возможности: либо ввести полный запрет на движение транспортных средств, как это сделано в некоторых городах Германии и Италии, либо взимать

автоторг для автомобилистов, при этом оборудование не предназначено для наказания или преследования водителей.

Информация, собранная системами, используется для анализа и предсказания потоков транспортного движения, чтобы было возможно принимать своевременные меры для предотвращения проблем. Обычно в одну и ту же точку можно попасть различными способами, но большинство водителей предпочитают пользоваться одним и тем же маршрутом. Интеллектуальные технологии позволяют проанализировать транспортные потоки, выявить узкие места в дорожной сети и в наиболее загруженные, пиковые часы перенаправить трафик по менее используемым маршрутам.

Платные дороги могут оказаться полезными не только для водителей, но и для муниципалитетов, для местной власти и для правительственных структур. В качестве примера можно привести управление парковками. Обычно водителям приходится «наматывать» круги в поисках свободного места на улице, при этом они надеются, что на следующей улице, в следующем переулке все же найдется свободное место. Одним из решений данной проблемы может быть реализация концепции динамической парковки в условиях различных тарифных зон города. Концепция динамической парковки предполагает временной критерий, при этом плата за стоянку взимается за то время, в течение которого транспортное средство остается внутри определенной зоны.

Если система наделена определенным интеллектом, то подобный подход может быть выгоден участникам дорожного движения. Система мониторинга перемещения транспортных средств по окрестностям может использоваться в том числе и для передачи в текстовом сообщении подробной информации о свободных парковочных местах на специализированных парковках, в частности данные о местоположении парковки и о ее тарифах. Естественно, плата за пользование специализированной парковкой должна быть меньше платы за постоянное нахождение автомобиля в движении.

Активное использование специализированных парковок позволяет сделать дороги чище, оптимизировать движение транспорта, повысить безопасность и уменьшить уровень загрязнения. Очевидно, средства, собираемые за стоянку и движение транспорта, могут использоваться для строительства новых парковок, а в долгосрочной перспективе инвестироваться в развитие альтернативных видов транспорта: электробусов, трамваев, а также для строительства велосипедных дорожек.



Копенгагене, Порто, Берне, Цюрихе и в Афинах. Интерес к подобным системам отмечен в городах по всему миру. Необходимо вводить платного движения зачастую объясняется стремлением избавиться от дорожных пробок, уменьшить шумовое загрязнение и снизить выбросы углекислого газа. Нехватка муниципальных средств выдвигает эту проблему на первый план, и с наступлением финансового кризиса, очевидно, оно стоит еще острее.

Платный проезд следует рассматривать как инструмент ограничения движения, а не просто как некий дорожный сбор. Ранее существовало два традиционных подхода к решению этой

плату за проезд, как это происходит в Лондоне или Стокгольме. Муниципалитетам не остается ничего иного, как принимать активные меры.

Быстрая платная парковка, или долгий поиск бесплатной?

В странах Европы все чаще встречаются платные автостоянки, и у водителей постепенно возникает понимание, что введение платы за проезд — это единственный реалистичный способ повысить качество дорог и сохранить безопасную и управляемую дорожную сеть. С помощью интеллектуальных систем власти могут продемонстрировать преимущества платных

Кадровые нюансы и подробности в свете сегодняшней практики

Внешний и внутренний подбор персонала: зачастую не очевидно, кто кого и зачем набирает

Ирина Мещерякова

Эксперты кадрового центра «ЮНИТИ» в мае этого года провели опрос среди работодателей, обратившихся с заказом на подбор персонала. Согласно полученным данным, для подавляющего большинства клиентов (около 90%) поводом попросить помощи у профессионалов стали долгие самостоятельные поиски кандидата, не принесшие результата.

Все в свои руки

Сразу хочется отметить — компании не торопятся отдавать подбор персонала на аутсорсинг. «Действительно, как только появилась устойчивая потребность в новых кадрах, многие работодатели решили возродить кадровую in-house службу, которая бы взяла на себя обязанности по подбору персонала. Квалифицированные рекрутеры понадобились в ритейле, строительстве, производстве. Т.е. в тех направлениях, которые постоянно нуждаются в линейном персонале из-за текучки, а также сезонного спроса», — замечает Александра Жукова, специалист по подбору персонала кадрового центра «ЮНИТИ».

В тех случаях, когда компания не предъявляет особых требований к кандидату, а вакансия популярна на рынке, внутренняя кадровая служба легко справляется с подбором. «На сегодняшний день проще всего для нашей компании найти офисных сотрудников таких направлений, как закупки, бухгалтерия, работа с клиентами, продажи, административная поддержка и т.д. Это кандидаты, опыт которых не сильно специализирован по отраслям», — говорит Мария Гулина, специалист по работе с персоналом компании NSG Group (производитель плоского стекла под брендом Pilkington).

Одним из предовиков в вопросах самостоятельного подбора стала IT-отрасль. Во время царившего последние пару лет избытка кандидатов IT-фирмы не преследовали претендентов, а накапливали базу контактов. Благодаря ей сейчас у них нет проблем поиска подходящих кандидатур. Кроме того, компании используют всевозможные интернет-ресурсы. «IT-специалисты жи-

вут в виртуальном мире», и мы активно используем эту черту. В частности, активно экспериментируем с социальными сетями. Также более двух лет существует собственный карьерный портал, рассказывающий о компании как работодателе», — рассказывает директор по связям с общественностью Группы компаний «ЛАНИТ» Константин Васильев. Таким образом, если три года назад компании IT-отрасли были одними из наиболее многочисленных клиентов кадровых агентств, то сегодня вакансии от них — единичны.

Найти в стог сена иголку... золоченую



Второй вывод, который напрашивается исходя из итогов опроса кадрового центра «ЮНИТИ» — компании стали очень тщательно подходить к процессу оценки кандидатов.

В условиях докризисного перегрева рынка работодатели были вынуждены рассматривать претендента в крайне ограниченные сроки, понимая, что хороший кандидат, как правило, имеет одновременно несколько предложений. Из-за этого процедура отбора часто упрощалась, а положительное решение принималось, даже если кандидат соответствовал требованиям лишь частично. Сегодня настроения на рынке сильно изменились: компании заинтересованы в том, чтобы найти такого кан-

дидата, который точно подходит по всем критериям.

Повышение требований к экспертизе при подборе стало тем условием, благодаря которому услуги по подбору персонала по-прежнему пользуются спросом. Причем, судя по результатам опроса, приведенным в начале статьи, обращаются к аутсорсерам именно то время, когда собственные ресурсы исчерпаны. Мария Гулина подтверждает: «Конечно, прежде чем обращаться в агентство, нужно попробовать самостоятельно найти нужного человека и сэкономить деньги компании. Однако в некоторых случаях, оценив соотношение денежных и временных

ресурсов, оценив соотношение денежных и временных затрат на прямой поиск и на вознаграждение агентству, бывает целесообразнее воспользоваться услугами сторонних профессионалов».

С тем, что есть обстоятельства, которые смогли бы стать поводом обратиться в кадровое агентство за помощью даже для компании, имеющей собственную кадровую службу, соглашается и Наталья Бердник, директор по персоналу Группы компаний «Пир» (производство и поставка продуктов питания). «Например, если необходимо найти кандидата на территории другого государства или специалиста узкого профиля, которого часто можно лишь переманить у конкурента», — приводит пример эксперт. — Также причиной могла бы стать осо-

бая вакансия, знания и навыки претендента на которую специалисты внутренней службы подбора не смогли бы оценить самостоятельно».

Пожоже мнение высказывает и Константин Васильев: «В нашем случае, когда собственная HR-служба высокопрофессиональна, сотрудничество с кадровым агентством может быть эффективно по нестандартным вакансиям. Например, когда достаточно времени для поиска специалиста, каких на рынке крайне мало. Полезно бывает обратиться к услугам аутсорсера и при создании нового регионального филиала».

Надо заметить, что большинство спикеров делают акцент на возможности собственной кадровой службы. Следовательно, еще один важный повод для работодателя использовать сторонний поиск — это отсутствие специалистов по подбору в штате компании. «Безусловно, одним из условий, подтолкнувших нашу компанию к более активному сотрудничеству с аутсорсерами, могло бы стать решение руководства сократить кадровую службу», — говорит Наталья Бердник.

Есть ли волшебная палочка?

Все мнения специалистов подтверждают, что рынок ждет от кадровых агентств экспертного подхода к решению проблем поиска. Но есть ли у них какие-то особые ресурсы, которые позволяют найти того самого соискателя? Начнем с того, что определим, чем же пользуются сами работодатели.

Наиболее популярным каналом поиска остаются рекомендации сотрудников. Согласно данным онлайн-опросов RUMетрика, в 2009 году доля рекомендаций, для кого знакомство сыграло главную роль при трудоустройстве, составляла 50,3%, а в 2010-м — уже 56,2%. Сегодня их число не уменьшается, поскольку тенденцию поддерживают сами работодатели. Этот способ подбора, по их мнению, требует минимум затрат и порой дает наибольший отклик, так как кандидаты, особенно рабочих специальностей, мало активны в интернете и в первую очередь узнают о вакансиях через знакомых. Однако пул контактов внутреннего рекрутера изначально ограничен числом

сотрудников компании, что часто делает данный способ поиска малоэффективным. По словам экспертов, исключение составляют те случаи, когда HR-специалисты просят у новых сотрудников посоветовать кандидата по смежным специальностям с предыдущего места работы. Кроме того, по словам бизнес-тренера, консультанта Елены Суворовой, родственные и дружеские связи между работниками приводят к проблемам в управлении, которые чреваты для компании снижением эффективности работы персонала, ответственности за результат. «Это происходит в каждой первой российской компании, но, к сожалению, руководители не замечают проблем, пока ситуация не станет критической», — поясняет эксперт и приводит в пример случай своего клиента.

По рекомендации новой сотрудницы-бухгалтера в компанию на должность ассистента взяла ее дочь. Однако юная особа проявила слабый интерес к обязанностям. И через некоторое время, несмотря на то, что мать покрывала ее, как могла, встал вопрос об увольнении девочки. Бухгалтер решила поставить ультиматум, пригрозив своим уходом».

В руках аутсорсера такой инструмент, как рекомендация, теряет все свои недостатки, поскольку сотрудник агентства основывается на профессиональных связях, что исключает субъективность оценок и предвзятость в рекомендациях. «Мы собираем информацию через контакты со специалистами, если не эффективны варианты поиска, дающие более быстрый результат. В частности, этот канал используется при региональном подборе», — поясняет Александра Жукова. — Сегодня мы работаем с крупным вендором телекоммуникационного оборудования, который принял решение развивать собственную сеть на Урале. Но в таких городах, как Екатеринбург, Тюмень, Пермь, квалифицированных специалистов в данной отрасли вообще очень мало, а в открытом доступе мы смогли найти лишь одного. Работа над этим заказом перекрела в плоскость доверительного общения с данным кандидатом. Это помогло нам из первых рук узнать о ситуации на рынке труда и получить контакты его коллег из других городов».

Следующими в списке in-house рекрутеров стоят другие наименее затратные варианты. Так, по словам Марии Гулиной, для подбора производственного персонала пока еще широко используются печатные СМИ, а также местные каналы ТВ. Однако при подборе персонала более высокого уровня этот канал не приносит нужного результата. Так, печатные журналы и газеты не используют кад-

ровые порталы в базовом тарифе. Большинство HR-специалистов наиболее эффективными инструментами называют интернет-порталы (superjob.ru и hh.ru). При этом многие упрекают кадровые агентства в том, что последние пользуются теми же средствами, поэтому работодателю зачастую гораздо быстрее и эффективнее подоб-



равать необходимого кандидата самостоятельно. «Действительно, как и сотрудники кадровых служб компаний, для первичного отбора мы используем порталы по трудоустройству. Однако по поводу эффективности и скорости — я не могу согласиться», — говорит Александра Жукова. — Одно из преимуществ аутсорсера, которое позволяет повысить оперативность поиска, в том, что он использует платные услуги интернет-порталов в полном объеме, причем одновременно всех популярных. У in-house специалиста бюджет часто ограничен». Однако, по мнению эксперта кадрового центра «ЮНИТИ», дело не только в самом доступе к интернет-базе, но и в навыках работы с ней, которые специалист, работающий в кадровом агентстве, постоянно совершенствует. «В частности, наших рекрутеров мы обучаем, как составлять поисковые формулы для каждого сайта по трудоустройству. Например,

задавая в качестве ключевых параметров должность «технолог пищевого производства», внутренний hr-специалист получит в качестве результата список из 1000 претендентов. В их числе будут и те, кто сейчас работает на данной должности, и те, кто с нее начал, но теперь стал директором производства, и те, кто только получил диплом. Прометреть всех он физически не сможет, а значит, возможно, упустит того, кто больше других подошел бы по требованиям», — приводит пример Александра Жукова. — Воспользовавшись же специальными формулами, можно вычленил из всей массы резюме тех, кто идеально подошел бы по всем параметрам, например, по данному параметру отсеять кандидатов без опыта или слишком высокой квалификации. Знание подобных нюансов технологий и отличает внешний подбор».

Еще один инструмент, который задействуется работниками внутренних кадровых служб и сторонними экспертами — собственная база. «Иногда на собеседование приходят кандидаты, которые в целом подходят компании и были бы эффективны на другой должности, и к рассмотрению их кандидатуры можно вернуться при появлении вакансии», — говорит Мария Гулина. Но, оценивая базу кадрового агентства, работающего на рынке более десяти лет, и отдельной компании, придется признать, что в первом случае число кандидатов будет несравнимо больше. «Конечно, рынок постоянно меняется, однако при поиске редких узких специалистов база очень помогает», сознается Александра Жукова.

В итоге, если смотреть укрупненно, то те каналы, через которые ищут кандидатов внешние и внутренние специалисты по подбору, схожи. Однако при более детальном анализе становится заметно: аутсорсерам доступна большая емкость этих каналов. Кроме того, технологии их использования у специалистов агентства отработаны более четко. Эти нюансы в конечном итоге позволяют внешнему рекрутеру не ждать подолгу, пока нужный кандидат покажется на поверхности той огромной кадровой массы, а запустить «руку» влбуть и достать нужный контакт в нужное время.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

BP может продать часть своей доли



Компания BP рассматривает вариант продажи части своей доли в «ТНК-ВР». BP хочет иметь возможность разрабатывать проекты на территории РФ, без участия российских партнеров по «ТНК-ВР» — консорциума ААР («Альфа-Аксесс-Ренова»). В настоящее время соглашение между партнерами (по 50% в «ТНК-ВР») подразумевает только совместную работу в России. Ранее из-за исков ААР сорвалась сделка BP с «Роснефтью», в рамках которой стороны должны были совместно разрабатывать арктический шельф РФ и обменяться акциями на сумму около \$8 млрд.

«Сбербанк Капитал» завершил сделку

ООО «Сбербанк Капитал», дочерняя структура «Сбербанка», завершило сделку по продаже 10% уставного капитала компании Global Ports. Сумма сделки составила \$238 млн. Покупателем выступила группа «Н-Транс». Сделка увеличила показатель возврата на инвестиции для акционеров ООО «Сбербанк Капитал».

«Акрон» увеличил чистую прибыль в первом квартале

ОАО «Акрон» увеличило неаудированную чистую прибыль в I квартале 2011 года по МСФО в 2,2 раза — до 3,8 млрд руб. по сравнению с 1,7 млрд руб. годом ранее. Выручка компании увеличилась до 13,8 млрд руб., что на 21% выше 11,4 млрд руб. в I квартале 2010 года. Показатель EBITDA составил 4,6 млрд руб., что на 93% выше результата за первый квартал 2010 года — 2,4 млрд руб. Уровень рентабельности по EBITDA составил 33% по сравнению с 21% за первый квартал 2010 года. Размер чистого долга за отчетный квартал снизился на 10% и составил 25,7 млрд руб. Рост выручки на 21% был обеспечен устойчивым увеличением мировых цен на минеральные удобрения. Приrost выручки превысил увеличение издержек, что позволило группе значительно увеличить операционную прибыль и рентабельность деятельности.

Чистая прибыль выросла в 2,2 раза, что, помимо вышеуказанных факторов, обусловлено укреплением российского рубля в первом квартале текущего года, за счет чего была получена прибыль по курсовым разницам по переоценке обязательств группы, выраженных в иностранной валюте, в размере 1,8 млрд руб. Положительный денежный поток от операционной деятельности за отчетный период составил 3,4 млрд руб. Это позволило компании в полной мере финансировать инвестиционную деятельность, расходы на которую в первом квартале 2011 года составили 1,8 млрд руб., а также существенно снизить долговую нагрузку. Размер чистого долга Группы снизился на 2576 млн руб., показатель LTM EBITDA/чистый долг составил 2,1 против 2,7 на конец 2010 года.

Чистая прибыль «Башнефти» выросла на 53%

Выручка «Башнефти» по МСФО в I квартале 2011 года увеличилась на 42% и составила \$4135 млн по сравнению с \$2912 млн в I квартале 2010 года. Показатель EBITDA в I квартале 2011 года вырос на 39,4% и составил \$856 млн по сравнению с \$614 млн в I квартале 2010 года. Чистая прибыль, принадлежащая акционерам материнской компании, в I квартале 2011 года увеличилась на 52,9% и составила \$370 млн по сравнению с \$242 млн в I квартале 2010 года. Восьмой квартал подряд ОАО АНК «Башнефть» демонстрирует устойчивый рост добычи нефти. Добыча в I квартале 2011 года составила 3680 тыс. т по сравнению с 3374 тыс. т в I квартале 2010 года. Среднесуточная добыча нефти в I квартале 2011 года увеличилась на 9,1% и составила 291 тыс. барр. в сутки по сравнению с 267 тыс. барр. в сутки в I квартале 2010 года. Объем переработки нефти в I квартале 2011 года увеличился на 3,8% и составил 4993 тыс. т по сравнению с 4808 тыс. т в I квартале 2010 года.

Выручка от экспорта нефтепродуктов в дальнее зарубежье за I квартал 2011 года составила \$1257 млн, что на 60,9% больше, чем за I квартал 2010 года. Выручка от экспорта нефтепродуктов в страны СНГ в I квартале 2011 года составила \$269 млн по сравнению с \$25 млн в I квартале 2010 года. Объем экспортных поставок нефтепродуктов в дальнее зарубежье в отчетном периоде составил 1644 тыс. т, что на 14,9% выше соответствующего показателя за I квартал 2010 года. Объем поставок нефтепродуктов в страны СНГ в I квартале 2011 года составил 474 тыс. т по сравнению с 54 тыс. т в I квартале 2010 года.



Отмена эмбарго

Ситуация на внутреннем рынке зерна нормализуется

Ольга Костенкова, обозреватель Finam.ru

Если запрет на экспорт зерна и позволил избежать его дефицита на внутреннем рынке, то он негативным образом отразился на большинстве его участников. Российские сельхозпроизводители надеются, что скорая отмена эмбарго позволит стабилизировать ценовую ситуацию на внутреннем рынке и восстановить утерянные за год позиции предприятиям сектора.

дене запрета на экспорт, который действовал с августа прошлого года из-за аномальной засухи и неурожая, на мировых рынках восприняли неоднозначно, репутация нашей страны как надежного поставщика оказалась под угрозой. Тем более что в последние годы Россия входила в четверку крупнейших экспортеров зерна в мире, поставляя пшеницу на Ближний Восток, Средиземноморье, Северную и Центральную Африку, Закавказье и Азиатско-Тихоокеанский регион. До введения запрета на экспорт рос-

уже негативным образом сказались на отрасли. Почти годовой запрет на продажу зерна за границу некоторым производителям так и не удалось пережить: ряд частных компаний стали банкротами. Их не смогли спасти даже пролонгированные кредиты. Большие потери понесли зернопроизводители и зернотрейдеры, а также транспортные компании, столкнувшиеся с резким сокращением объемов перевозки и перепалки грузов в экспортных направлениях.

«Результаты введения эмбарго сегодня до-

сти форс-мажорный характер, в том числе в статистическом плане — не было даже понимания того, каким будет итоговый баланс. В какой-то степени все это позволило избежать формирования еще более неприятных ценовых дисбалансов на внутреннем рынке. Сложная ситуация, по словам аналитика, наглядно продемонстрировала и все инфраструктурные проблемы. На отдельных региональных рынках формировался избыток предложения по конкурентоспособным ценам, однако оборот внутри стра-

наиболее выраженной. Отмена эмбарго позволит стабилизировать ценовую ситуацию на внутреннем рынке, что окажет поддержку предприятиям сектора. Цены уже демонстрируют восходящую динамику после существенной коррекции в первом квартале, стоимость пшеницы 3 класса в среднем по стране уже превысила 6 тыс. руб. за тонну.

Кроме того, большинство экспертов не разделяют опасений Центробанка, связанных с тем, что отмена эмбарго и последующий рост цен на зерно может

Влияние новостей

Ценовая динамика Forex



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Новости считаются одним из основных факторов, определяющих движение на рынке, в том числе и на Forex. И несмотря на то, что большинство макроэкономических индикаторов выходят во всех странах, валютный рынок в большей степени реагирует на данные по США.

В принципе, это вовсе неудивительно, что Соединенные Штаты Америки являются мировым лидером по всем показателям, американский ВВП составляет более 20% от всего мирового ВВП. Американские финансовые рынки считаются наиболее сильными, упорядоченными и сбалансированными. Поэтому очень часто игроки могут проигнорировать утренние данные по Еврозоне и более резко среагировать на такие же данные по США. Видно то, что доллар является основной мировой валютой платежей и накопления, то все изменения в экономической и финансовой жизни США отражаются абсолютно на всех мировых валютах.

Макроэкономические данные по Еврозоне в основном оказывают воздействие на курсы европейских валют и в меньшей степени на другие региональные денежные единицы. Данные по Еврозоне выходят как по всей Еврозоне в целом, так и по странам в отдельности. Но на курсы валют наиболее сильное влияние оказывает публикация макроэкономических показателей лишь по Еврозоне. Некоторые данные по Германии также могут привести к сильному воздействию на курс евро. Макроэкономическая статистика по Франции и Италии хоть и публикуется, но редко может оказать влияние на ход торгов. Данные по остальным странам Евросоюза не оказывают какого-то воздействия на игроков.

Публикация макроэкономических показателей по Великобритании оказывает сильное влияние на курс фунта стерлингов и часто на курс евро, поскольку Британия является основным торговым партнером Еврозоны. Данные по Японии, в первую очередь, оказывают влияние на курс иены и другие азиатские валюты. Но если макроэкономическая статистика приводит к сильному изменению курса USD/JPY, то это может повлиять и на другие основные валюты. Кросс-курсы EUR/JPY и GBP/JPY так же сильно реагируют на всю информацию, приходящую из Японии. Данные по Канаде в основном оказывают давление лишь на курс USD/CAD, правда, отметим, что если в этой паре происходит сильные изменения, то основные валютные пары так же могут прийти в движение. Информация из Швейцарии крайне редко оказывает влияние на курсы валют, даже USD/CHF. Макроэкономическая информация по остальному миру, включая и Россию, крайне редко может оказать сильное влияние на валютный рынок.



Российское зерно возвращается на мировые продовольственные рынки

Экспорт российского зерна скоро восстановится. Продажу зерновых за границу планируется возобновить с 1 июля. Об этом заявил премьер-министр РФ Владимир Путин на встрече с первым заместителем председателя правительства Виктором Зубковым, который курирует сельское хозяйство.

Решения правительства об отмене эмбарго ждали все — как участники отрасли, так и крупнейшие импортеры российского зерна. Вве-

дение запрета на экспорт, который действовал с августа прошлого года из-за аномальной засухи и неурожая, на мировых рынках восприняли неоднозначно, репутация нашей страны как надежного поставщика оказалась под угрозой; тем более, что в последние годы Россия входит в четверку крупнейших экспортеров зерна в мире

вольно трудно оценить однозначно, — говорит Максим Клягин, аналитик УК «Финанс Менеджмент». Ограничение нельзя назвать положительным фактором для отрасли, но все же оно было оправданным, так как ситуация явно не-

был затруднен как по техническим причинам, так и вследствие высоких издержек. В результате потенциально востребованный объем не попадал на другие рынки, где спрос был наиболее высоким, а динамика роста цен —

стать серьезным катализатором для ускорения инфляции во втором полугодии 2011 года. «Отмена ограничений на экспорт зерновых, очевидно, будет оказывать определенное давление на инфляцию, но в условиях достаточно благоприятного баланса и хороших текущих прогнозов относительно нового урожая это влияние будет носить умеренный характер и не создаст каких-либо существенных рисков», — полагает Максим Клягин.

НОВОСТИ

нию с \$25 млн в I квартале 2010 года. Объем экспортных поставок нефтепродуктов в дальнее зарубежье в отчетном периоде составил 1644 тыс. т, что на 14,9% выше соответствующего показателя за I квартал 2010 года. Объем поставок нефтепродуктов в страны СНГ в I квартале 2011 года составил 474 тыс. т по сравнению с 54 тыс. т в I квартале 2010 года.

Fitch подтвердило рейтинги «Россельхозбанка»

Рейтинговое агентство Fitch Ratings подтвердило рейтинги «Российского сельскохозяйственного банка» включая его долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (РДЭ) на уровне «ВВВ» со «Стабильным» прогнозом. РДЭ банка продолжают поддерживаться мнением Fitch о высокой вероятности поддержки со стороны российских властей (суверенные долгосрочные РДЭ «ВВВ»/прогноз «Позитивный») в случае необходимости. Данное мнение основано на том, что банк находится в 100% государственной собственности, его роли в проведении государственной политики в области агропромышленного кредитования, тесных связей между государством и банком, обусловленных сильным представительством в совете директоров и заявлениями о поддержке со стороны государства, а также истории предоставления банку нового капитала в период кризиса.

Ford и «СОЛЛЕРС» подписали соглашение

Ford Motor Company и ОАО «СОЛЛЕРС» подписали сегодня соглашение о создании совместного предприятия с равным участием сторон. Предприятие, которое будет называться Ford Sollers, начнет операционную деятельность до конца этого года. Соглашение было подписано Стивеном Оделлом, председателем совета директоров и исполнительным директором Ford of Europe и Валдимом Шведовым, генеральным директором ОАО «СОЛЛЕРС» в присутствии председателя правительства РФ Владимира Путина. Также компания подписала меморандум о намерениях с «Внешэкономбанком», согласно которому будущему Ford Sollers будет предоставлена кредитная линия в раз-

мере 39 млрд руб. Сегодня компания подтвердила, что наряду с другими новыми продуктами Ford, будет производиться средний коммерческий автомобиль Ford Transit. В совместное предприятие Ford и «СОЛЛЕРС» вошли производственные площадки компаний в г. Всеволожск (Ленинградская область), а также в г. Набережные Челны и на территории особой экономической зоны «АЛАБУГА» (республика Татарстан), на которых будут производиться пассажирские автомобили и легкие коммерческие автомобили Ford.

Украина решила изучить контракты «Газпрома» с Европой

Премьер-министр Украины Николай Азаров поручил Минэнерго республики и угольной промышленности проанализировать контракты «Газпрома» на поставки газа в европейские страны, с целью доказать невыгодность действующего газового соглашения Украины с Россией. «Я поручаю министерству энергетики и угольной промышленности, нашей переговорной группе детально проанализировать аналогичные контракты «Газпрома» с другими странами, уверенно доказать, что условия контракта для Украины являются самыми худшими и не соответствуют рыночным условиям ценообразования», — сказал Николай Азаров на заседании правительства. Как сообщалось ранее, по итогам российско-украинских переговоров, прошедших 7 июня, стороны подтвердили намерение строго следовать действующим газовым соглашениям, в том числе по ценам поставки газа. По словам российского премьера Владимира Путина, формула цены на природный газ для Украины — точно такая же, как для всех остальных партнеров в Европе.

Премьер-министр поручил разработать с НДС

Премьер-министр РФ Владимир Путин поручил министерству финансов и министерству экономического развития разработать с вопросом о взимании НДС при внутренних авиаперелетах. По словам главы правительства, дороговизна авиаперелетов по России связана с особенностями налоговой системы в стране.



«Дело в том, что НДС взимается с внутренних авиаперелетов. Это не просто преодолеть. Но есть поручение Минфину и Минэкономразвития на этот счет», — сказал Владимир Путин.

ФСФР зарегистрировала отчет

ФСФР зарегистрировала отчет об итогах допэмиссии обыкновенных именных бездокументарных акций «ИНТЕР РАО ЭЭС», размещенных путем закрытой подписки. В соответствии с представленным отчетом об итогах дополнительного выпуска ценных бумаг, эмитент разместил 6 трлн 822 млрд 972 млн 629 тыс. 771 штуку акций. Номинальная стоимость каждой ценной бумаги дополнительного выпуска: 0,02809767 руб. Общий объем дополнительного выпуска (по номинальной стоимости) составил 191 млрд 709 млн 633 тыс. 370,34 руб. Государственный регистрационный номер дополнительного выпуска 1-03-33498-E-002D от 16.11.2010.

«Норильский никель» запустит Lake Johnston

ГМК «Норильский никель» завершил подготовительные работы по запуску рудника и обогатительной фабрики на австралийском предприятии Lake Johnston. Обогатительная фабрика запущена в штатном режиме, выход на проектную мощность запланирован в течение 2011 года. Руда будет поставляться с рудника Maggie Hays. До конца 2011 года планируется произвести 25 тыс. т никелевого концентрата. Поставка концентрата будет осуществляться на перерабатывающие мощности компании в Финляндии (завод NN Harjavalta). Предприятие Lake Johnston расположено в 500 км к востоку от г. Перт (западное побережье Австралии). Проект представляет собой подземный рудник и обогатительную фабрику с пропускной способностью 1,5 млн т руды в год. Всего на предприятии вахтовым методом работает 180 человек, включая контрактников. Lake Johnston является первым предприятием из активов группы в Австралии, возобновившим производство после его остановки в 2009 году. По результатам расчета экономической эффективности планируется запуск остальных предприятий группы в Австралии.

Недельный срез

Итоги работы оптового рынка электроэнергетики и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 27.05.2011 по 02.06.2011 плановое электропотребление характеризовалось сокращением объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. При этом плановое электропотребление накопленным итогом с начала года в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири снизилось по отношению к значению аналогичного периода прошлого года. Индекс равновесных цен в Европе и на Урале сохранил значение предыдущей недели, а в Сибири — выросло.

За неделю плановое электропотребление снизилось на 1,1% по сравнению с предыдущей неделей и увеличилось на 1,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за неделю составил 15,5 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,3 млн МВт·ч, что на 0,7% меньше, чем на прошлой неделе, и на 2,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,2 млн МВт·ч, снизившись на 2,1% по отношению к прошлой неделе и на 1,9% — по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС выросла на 1,8 п.п. При этом доля ТЭС на 5,9 п.п. ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС сократилась на 1 п.п. относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 11,8 процентных пунктов.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 64,8% выработки, на ГЭС и АЭС — 11,5% и 23,7% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 44%, ГЭС — 56%. Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале за неделю не изменился (и вырос на 22,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 1 034,6 руб./МВт·ч. В Сибири индекс за неделю вырос на 3,4% (и на 10,4% — по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 551,2 руб./МВт·ч. По состоянию на 2 июня 2011 года, общая задолженность участников рынка составила 23,7 млрд руб., увеличившись с 26 мая на 0,6 млрд руб.

Рабочее совещание

Деловая Россия разделяет заботы Холдинга МРСК

В ОАО «Холдинг МРСК» состоялось рабочее совещание высших и ведущих менеджеров Компании и представителей Генерального Совета Общероссийской общественной организации «Деловая Россия». Среди обсуждаемых вопросов — научно-техническое сотрудничество и взаимодействие энергетиков и бизнес-сообщества по совершенствованию законодательства в области государственной тарифно-балансовой политики. На совещании был рассмотрен план совместных мероприятий Холдинга МРСК и «Деловой России» по реализации Соглашения о сотрудничестве, подписанного 3 марта этого года.

«Хотелось бы отметить, — сказал, открывая совещание, директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК» Александр Ужанов, — что в соответствии с поручением, полученным из Правительства Российской Федерации, 6 мая этого года в Холдинге МРСК были внимательно изучены предложения от «Деловой России» по упрощению доступа предпринимателей к инфраструктуре российского распределительного электросетевого комплекса. Они касались вопросов упрощения процедуры технологического присоединения к электрическим сетям субъектов малого и среднего предпринимательства. В частности — методологии, совершенствования законодательства и практики применения, в том числе в жилищном строительстве. Комментарии Холдинга МРСК были направлены в Министерство. 19 мая 2011 года в Минэнерго состоялось совещание, на котором отмечено, что значительная часть замечаний и предложений «Деловой России» уже учтена вступающими в силу нормативно-правовыми актами разного уровня. Мы готовы продолжить конструктивное общение».

Представителям «Деловой России» были предложены концептуальные сообщения руководителей профильных департаментов ОАО «Холдинг МРСК». Анализу подвергнуто текущее состояние распределительного электросетевого комплекса и работ МРСК/РСК, что вызвало интерес у партнеров как масштабностью задач, так и открытостью, с которой ведущие менеджеры Холдинга МРСК делились перспективами развития с представителями авторитетнейшей в России бизнес-организации.

«Для увеличения пропускной способности электросетей специалистами МРСК разрабатывается система их температурного мониторинга, — подчеркнул в своем докладе о единой технической политике Холдинга МРСК врио заместителя Генерального директора — технического директора Павел Голубев. — Есть возможность реально увеличить пропускную способность распределительно-электросетевой инфраструктуры, используя данные инновационного термического мониторинга. В активной проработке находятся способы и методики определения рисков электросетей. На особом контроле — задача внедрения стандартов проектной документации электросетевых объектов. Это значительно увеличит качество и скорость их проектирования», — подчеркнул Павел Голубев.

Что касается вопросов технологического присоединения к электрическим сетям, то, по словам начальника Департамента перспективного развития и технологического присоединения Холдинга МРСК Александра Пятигора, необходимо комплексное участие государства. В данном вопросе удалось достичь значительных успехов. «В 2010 году операционные компании Холдинга МРСК осуществили технологическое присоединение к электросетям более 134 тыс. потребителей суммарной максимальной мощностью 4198,6 МВт. По сравнению с 2009 годом, количество присоединенных потребителей увеличилось на 25%, а показатель мощности — на 29%», — отметил Александр Пятигор. Однако остаются и нерешенные проблемы. В частности, вопросы технологического присоединения объектов генерации, вопросы присоединения объектов с потребляемой мощностью менее 15 кВт (квартиры, офисы и т.п.), дачных садоводческих товариществ и т.д. Необходимо рассмотреть все вопросы и пробраться в законодательство, к разрешению которых целесообразно подключать не только энергетиков, но и представителей бизнеса.

В свою очередь, председатель Комитета по энергетике Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Эльгиз Качаев и вице-президент «Деловой России» Антон Данилов-Данильян отметили, что взаимное сотрудничество между энергетиками, безусловно, поможет взаимопониманию и конструктивной работе. «Прежде всего, это касается совместного изучения международного опыта, проведения совместных исследований и информационного взаимодействия», — подчеркнул Антон Данилов-Данильян. — Полагаю, что результаты и достижения в нашей совместной работе должны более активно становиться достоянием широкой общественности, что, безусловно, пойдет только на пользу».

Дополнительная чистка

Итоги гидравлических испытаний сетей в Красноярске

Завершены гидравлические испытания тепловых сетей Красноярска, находящихся на балансе ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)». В этом году предприятие «Красноярская теплосеть» (филиал ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» провело дополнительную промывку сетей, что позволит стабильно поддерживать качество горячей воды.

В период проведения гидравлических испытаний теплоты проверяются на прочность и плотность. Вода в магистральные и внутриквартальные сети подается повышенным давлением. Такая технологическая процедура позволяет выявить слабые участки теплотрасс. Испытания помогают обнаружить дефекты, вызванные коррозией и усталостью металла, проверить качество сварных швов, определить наиболее изношенные участки теплотрасс, нуждающиеся в первоочередном ремонте.

Гидравлические испытания в этом году прошли в штатном режиме. За время их проведения было зафиксировано 58 порывов. Это несколько больше, чем в прошлом году. Традиционно большинство порывов произошло в Кировском и Ленинском районах, где часть



сетей имеет срок эксплуатации, превышающий 60 лет. 27 порывов устранили во время проведения гидравлических испытаний. Сейчас работы продолжаются. Все участки, где возникли порывы, включены в летнюю ремонтную кампанию.

В текущем году на финансирование ремонтных работ на теплотрассах и тепловых сетях компания планирует направить 2,2 млрд руб. На ремонт теплотрассового хозяйства

запланировано потратить средств на 15% больше, чем в прошлом году. А именно 400 млн руб. — это затраты на ремонт теплотрасс, тепловых пунктов, подкачивающих насосных станций.

В 2011 году по плану ремонту в Красноярске подлежат 22 км тепловых сетей. Нынешним летом масштабные ремонтные работы запланированы в нескольких районах города. Основная часть работ будет проведена во время профилакти-

ческих ремонтов на ТЭС с отключением горячего водоснабжения. Возможны кратковременные отключения во время проверки труб, о чем жители будут заблаговременно предупреждены. Энергокомпания надеется, что жители отнесутся с пониманием к временным неудобствам. Ведь от качественно проведенных работ будет зависеть стабильность теплоснабжения потребителей в следующем отопительном сезоне.

Криминал

Украл провод — в тюрьму

Татьяна Бунина

Сотрудники правоохранительных органов задержали жителей Красноярского края, промышлявших кражами проводов с линий электропередачи в пригороде Красноярска.

Двое мужчин, жители Березовского района, неоднократно похищали алюминиевые провода с объектов филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго», оставляя без электроэнергетики целые населенные пункты. Последнее преступление произошло в районе городской свалки рядом с селом Частоостровское. Злоумышленники свалили опору линий электропередачи и сняли два нижних алюминиевых провода с воздушной ЛЭП, весом 200 кг, длиной около двух километров. Дежурившие в районе сотрудники правоохранительных органов пытались задержать нарушителей, однако тем удалось скрыться, но вскоре путем оперативно-розыскных работ их личности были установлены.

По вине преступников произошли аварийные отключения электрической энергии ряда населенных пунктов и садовых объектов. Восстановительный ущерб для энергокомпании составил 1 миллион руб. Данные средства, предназначенные для плановых ремонтных работ энергетиков, были направлены на оперативное восстановление электроснабжения жителей районов. К слову, слав украденные провода в пункт приема цветного лома, злоумышленники получили бы не более 10 тыс. руб.



Сейчас правоохранительные органы проводят расследование в отношении 5 краж изделий, содержащих лом цветных металлов, с объектов «Красноярскэнерго» в Березовском и Емельяновском районах. Кроме того, при попытке кражи алюминиевых проводов с линий электропередачи под городом Сосновоборском были повреждены 30 опор ЛЭП. Все случаи имеют один почерк и заведены в одно уголовное дело. Задержанным грозит наказание вплоть до лишения свободы сроком до десяти лет.

Случаи хищения алюминиевых проводов и других изделий, содержащих лом цветных металлов, с объектов энергетики являются не только уголовно наказуемыми, но и социально опасными деяниями, поскольку могут привести к скачкам напряжения, короткому замыканию, перегрузке оборудования подстанций, обесточиванию потребителей. Более того, ставят под угрозу жизни и здоровье людей.

Навстречу зиме

МОЭК рассказала, как подготовиться к ОЗП

Райфа Биткова

Специалисты Теплоэнергетического колледжа ОАО «МОЭК» провели семинар на тему: «Подготовка к зиме систем тепло- и водоснабжения, оборудования, сетей и сооружений объектов ЖКХ, бюджетной и социальной сферы города Москвы». В ходе мероприятия руководители управляющих компаний, ТСЖ и эксплуатационных служб организаций бюджетной сферы получили информацию о подготовке внутридомового теплосетевого хозяйства к отопительному сезону 2011/2012 г.г., а также приобрели знания по трем направлениям.

Слушатели семинара были ознакомлены с требованиями нормативно-технических документов по подготовке к зимней эксплуатации систем тепло- и водоснабжения жилых домов, оборудования, сетей и сооружений ЖКХ города Москвы. Получили знания по проведению мониторинга и обследованию технического состояния жилых зданий и по диагностике поврежденных инженерных сооружений.

Участники изучили перечень мероприятий по подготовке объектов ЖКХ, бюджетной и социальной сферы к работе в зимний период. Также они ознакомились с требованиями, предъявляемыми к паспорту готовности жилого дома и придомовой территории в период эксплуатации в осенне-зимний сезон.



В конце семинара заведующий Центром энергосбережения и энергоэффективности МОЭК Николай Драгунов представил участникам презентацию мероприятий по энергоэффективности и энергосбережению, реализуемым в теплоэнергетике.

По итогам обучающего семинара все участники получили свидетельства об окончании курсов повышения квалификации по актуальным вопросам подготовки систем тепло- и водоснабжения.

Всероссийская акция

Энергетики подарили Сибири целый лес

Юлия Колесова, Красноярск

Более 2 тыс. саженцев высадили сотрудники «МРСК Сибири» в ходе Всероссийской акции «Сохранение энергии лесам!». Акция проходила в апреле-мае в рамках целевой программы «Холдинга МРСК» «Распределительный электросетевой комплекс — за охрану окружающей среды» и была призвана восстановить экологический баланс, нарушенный антропогенными явлениями минувшего года: пожарами, грозами, «ледяными дождями».

В Сибири мероприятие стартовало в Алтайском крае: 23 апреля сотрудники филиала «МРСК Сибири» — «Алтайэнерго» высадили около тысячи саженцев сосны в Михайловском районе, леса которого летом 2010 года наиболее сильно пострадали от пожаров.

В середине мая на посадку деревьев вышли энергетики Бурятии, Горного Алтая, Красноярского края, Кузбасса, Томска, Тывы, Хакасии и За-



байкалья. Еще спустя несколько дней к ним присоединились саженцы сосны в Михайловском районе, леса которого летом 2010 года наиболее сильно пострадали от пожаров.

В середине мая на посадку деревьев вышли энергетики Бурятии, Горного Алтая, Красноярского края, Кузбасса, Томска, Тывы, Хакасии и За-

байкалья. Еще спустя несколько дней к ним присоединились саженцы сосны в Михайловском районе, леса которого летом 2010 года наиболее сильно пострадали от пожаров.

Всероссийская акция по высадке деревьев показала, что инициатива энергетиков имеет высокую социальную значимость: «МРСК Сибири» поддержали властные структуры, общественность, экологи-

ческие организации. Благоустроить города сотрудникам компании помогли депутаты, чиновники, представители лесничеств. И все это позволило сделать вывод: идея восстановления баланса в экосфере может и должна стать, с подачи энергетиков, идеей общественной.

Релейная защита и автоматика

Современные направления развития систем

В Санкт-Петербурге прошла 3-я международная научно-техническая конференция «Современные направления развития систем релейной защиты и автоматизации энергосистем». Форум был организован ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» совместно с ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы», ОАО «Всероссийский научно-исследовательский, проектно-конструкторский и технологический институт релейного строительства» и Российским национальным комитетом СИГРЭ при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации.

Надежная работа энергосистем, бесперебойное обеспечение потребителей электроэнергией, постоянное развитие технологий и принципов управления являются основными приоритетами в работе Системного оператора. Релейная защита, режимная и противоаварийная автоматика играют ключевую роль в обеспечении надежности работы энергетических объектов, поэтому для Системного оператора развитие и совершенствование систем и средств технологического управления энергосистемой является одним из важнейших направлений деятельности.

Постоянное активное участие специалистов Системного



оператора в совершенствовании алгоритмов и технической базы систем релейной защиты, режимной и противоаварийной автоматизации позволяет обеспечить надежное функционирование и непрерывное развитие энергосистем.

В обращении к участникам конференции Председатель Правления ОАО «СО ЕЭС», Председатель РНК СИГРЭ Борис Аюев отметил, что РНК СИГРЭ также уделяет большое внимание развитию средств и систем релейной защиты, режимной и противоаварийной автоматизации в ЕЭС России с учетом передового

мирового опыта и через свой Исследовательский комитет «Релейная защита и автоматика» участвует в разработке концепции развития релейной защиты и противоаварийной автоматизации в ЕЭС России и определении перспективных направлений технического развития систем РЗА и ПА.

По мнению Бориса Аюева, конференция стала эффективным инструментом для обмена систематизации и анализа накопленного мирового опыта в проектировании, производстве и применении средств и систем релейной защиты, режимной и противоаварийной автоматизации в ЕЭС России с учетом передового

автоматики: «Презентации передовых научных и инженерно-технических решений, живой диалог ученых-исследователей, разработчиков и специалистов-эксплуатационников, обсуждение современных тенденций и направлений развития способствует дальнейшему прогрессу в области разработки и освоения новейших систем релейной защиты и противоаварийной автоматизации».

В работе конференции приняли участие более 250 руководителей и специалистов энергопредприятий, НИИ и проектных институтов, производителей оборудования РЗА, эксперты в области систем релейной защиты, противоаварийной и режимной автоматизации из 18 стран, преподаватели и студенты вузов энергетического профиля. В числе участников конференции — почетный генеральный секретарь СИГРЭ Жан Коваль (Франция) и Секретарь Исследовательского комитета СИГРЭ В5 «Релейная защита и автоматика» г-н Иони Патриота де Сикейра (Бразилия).

В ходе пятидневной конференции было проведено пленарное заседание и 8 тематических секций, посвященных современным тенденциям развития систем РЗА. В рамках конференции состоялось заседание круглого стола по теме «Управление энергосистемами будущего», пролуфт презентация фирм-производителей оборудования.

МИРОВОЙ ОПЫТ

Синергия успеха лидеров отрасли Akamai и Riverbed

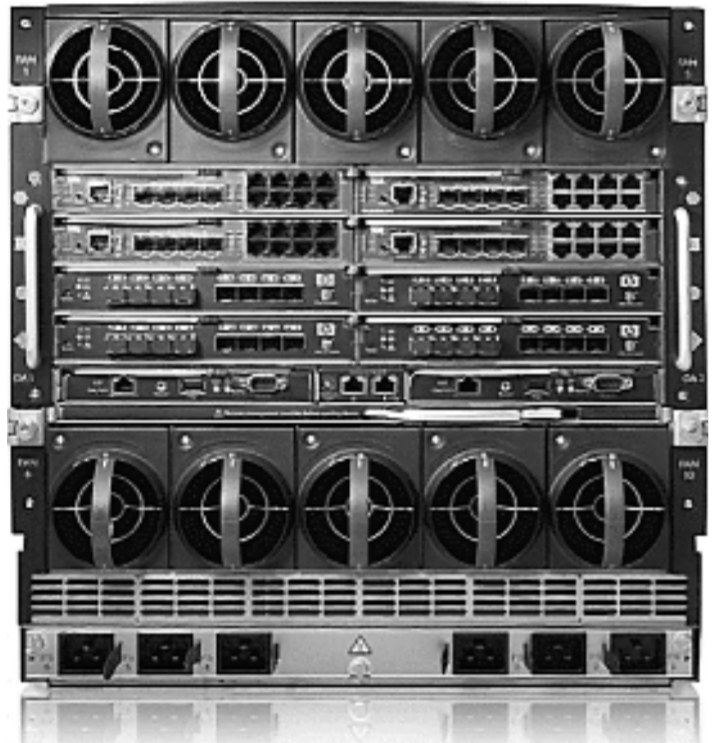
Натали Темпл, Лас-Вегас

Компании Akamai, ведущий поставщик сервисов для оптимизации облачных вычислений, и Riverbed Technology, специализирующаяся на решениях для повышения производительности ИТ-инфраструктуры, объявили о работе над созданием совместного решения, позволяющего устранить проблемные места в работе приложений, с которыми сталкиваются предприятия при использовании публичных облачных сервисов.

Современные предприятия все чаще прибегают к использованию сервисов публичных облачных вычислений. Таким образом они избегают необходимости строить дорогостоящую инфраструктуру и получают возможность повысить эффективность использования таких бизнес-моделей как «программное обеспечение как услуга» (SaaS). Однако в результате доступ к бизнес-приложениям, некогда работавшим внутри корпоративной сети, а теперь размещенным в облачном окружении, осуществляется по Интернету, зачастую непредсказуемой публичной сети. И для устранения ограничивающих факторов, обусловленных этим гибридным сетевым окружением и сказывающихся на производительности, доступности, масштабируемости и безопасности приложений, нужны новые решения.

«Сегодня предприятия все чаще внедряют одновременно как приложения, работающие внутри корпоративной сети, так и приложения, работающие в облачной инфраструктуре, — говорит Джо Скорупа, вице-президент по исследованиям корпоративных центров обработки данных из аналитической компании Gartner. — С переходом к гибридным сетям предприятия критически важно обеспечить высокую производительность приложений и продуктивность работы конечных пользователей. Все это приводит к потребности в интеграции доступа к корпоративным приложениям и ресурсам SaaS из единого, повсеместно доступного окружения».

Компании Akamai и Riverbed объявляют о своем намерении заняться разработкой совместного решения для повышения производительности приложений в гибридных облачных сетях, которое будет сочетать в себе функции оптимизации работы в сети Интернет и оптимизации работы территориально распределенной сети (WAN). Новое решение позволит ускорить работу приложений, размещенных в облачной инфраструктуре.



Решения Akamai и Riverbed так или иначе уже используются сегодня более чем в 13000 организациях по всему миру, в том числе в компаниях, входящих в список Fortune 500. Территориально-распределенная глобальная сеть Akamai, насчитывающая более 90 тысяч объединенных в облако серверов, обеспечивают возможности для оптимизации работы Интернета на уровне маршрутизации, протоколов и приложений и используются для передачи примерно 30% всего сетевого трафика. Тысячи устройств Riverbed уже установлены в корпоративных сетях, оптимизируя работу сетей, приложений и систем хранения данных, работающих через WAN.

Объединив усилия над созданием совместного решения, компании Akamai и Riverbed намерены сосредоточиться на интеграции технологий с тем, чтобы эффективнее решать возникающие задачи по обеспечению производительности приложений, обусловленные использованием гибридных облачных сетей. Программное обеспечение Akamai для оптимизации работы Интернета будет интегрировано в устройства Riverbed Steelhead, чтобы расширить возможности оптимизации Интернета и использовать их в корпоративных сетях. Таким образом, периферийные решения Akamai будут работать не только в окружении центров обработки данных, но и непосредственно в корпоративных сетях.

«Стремительный переход предприятий к облачному окружению открывает новые возможности для двух лидеров отрасли — компаний Riverbed и Akamai, и позволяет им создавать решения, упрощающие для заказчиков работу с облачными сервисами и позволяющие использовать уже имеющуюся инфраструктуру, — говорит Эрик Уолфорд, исполнительный вице-президент по маркетингу и развитию бизнеса в Riverbed. — Так, ускорение работы SaaS ресурсов в гибридном облачном окружении помогает предприятиям эффективнее внедрять новые приложения. Мы считаем, что это в свою очередь обеспечивает более высокие бизнес-показатели, позволяет уменьшить текущие и инфраструктурные расходы и повысить продуктивность работы пользователей».

«Сильно распределенную архитектуру Akamai можно встретить в непосредственной близости практически с любой публичной облачной инфраструктурой, а устройства Riverbed Steelhead используются в корпоративных сетях тысяч различных компаний, как в центрах обработки данных, так и в филиальных офисах и на рабочих местах удаленных сотрудников, — говорит Вилли Тегада, вице-президент по оптимизации работы приложений и сетей в Akamai. — Этот альянс ставит целью объединить лучшее в своем классе средства оптимизации протоколов».

Akamai® поставляет лидирующие облачные сервисы для оптимизации мобильного контента, веб-приложений, онлайн видео в высоком разрешении и безопасной электронной коммерции. Сочетая высокопроизводительные энергоэффективные вычисления и интеллектуальное программное обеспечение, глобальная платформа Akamai позволяет сделать облачные сервисы еще более перспективным средством для публикации информации, развлечения, рекламы, осуществления транзакций и для совместной работы.

Riverbed Technology специализируется на решениях, помогающих повысить производительность корпоративной ИТ инфраструктуры. Семейство решений Riverbed по оптимизации работы сети WAN помогает компаниям избавиться от стандартных технологических ограничений за счет увеличения производительности своих приложений, обеспечения возможности консолидации и повышения доступности корпоративных сетей и приложений — при этом устраняя необходимость расширения каналов связи, модернизации систем хранения данных или серверов. Тысячи территориально распределенных компаний используют решения Riverbed для ускорения работы своей ИТ инфраструктуры, ее удешевления и повышения гибкости.

Промавтоматизация

Корпорация Honeywell укрепляет свои позиции

Степан Гвоздик

Подразделение корпорации Honeywell, специализирующееся в области промышленной автоматизации, представляет ведущие в отрасли решения; «это больше, чем просто поставщик распределенных систем управления», — говорит президент подразделения Норм Гилсдорф.

Корпорация Honeywell объявила о том, что ее подразделение промышленной автоматизации, Honeywell Process Solutions (HPS), добилось значительных успехов в области диверсификации своих основных предложений и занимает на сегодняшний день ведущие позиции во многих секторах. Основанная в 1975 году, когда была выпущена первая распределенная система управления TDC 2000, компания HPS превратилась в крупное международное игрока с более чем 12000 сотрудников, работающих более чем в 100 странах мира.

«Принимая во внимание наше наследие, нас часто воспринимают как компанию-поставщика распределенных систем управления, но сегодня эти системы представляют только примерно половину нашего бизнеса, — говорит Норм Гилсдорф, президент Honeywell Process Solutions (HPS). — Благодаря нашему органичному росту и приобретениям мы добились значительных успехов в таких областях, как безопасность, контроль качества, обучение операторов, защита критически важных объектов инфраструктуры, управление производством и специализированные решения. Мы также расширили свою сферу деятельности в таких секторах, как трубопроводы для транспортировки нефти и газа, нефтяные терминалы, альтернативное топливо, горнодобывающая промышленность и морское оборудование, и распространили ее на такие регионы, как Узбекистан, Туркменистан, Ирак и Нигерия».

За последние три года Honeywell при-

обрела и интегрировала в структуру подразделения HPS поставщика систем контрольно-измерительного газового оборудования RMG, поставщика систем автоматизации терминалов Enraf и, совсем недавно, разработчика специализированного программного обеспечения



Норм Гилсдорф

Matrikon. В 2010 году HPS заключила сделки на общую сумму \$2,9 млрд, включая договоры на поставку систем безопасности для самого протяженного в мире трубопровода, «Запад-Восток II» длиной 8704 км в Китае, и систем управления и безопасности с беспроводной связью для проекта разработки газового месторождения Шах в ОАЭ.

«В настоящее время Honeywell может предложить своим заказчикам намного более широкий и глубокий ассортимент продуктов, решений и услуг, — говорит Орхан Генис, вице-президент по продажам Honeywell Process Solutions в Европе, Азии и на Ближнем Востоке. — Наши передовые технологии помогают нашим за-

казчикам решать задачи, касающиеся производительности, надежности, безопасности и устойчивого развития».

За последнее время передовые технологии компании также были удостоены множества наград. В конце 2010 года во Франции Honeywell была награждена серебряной пальмовой ветвью Технической ассоциации бумажной промышленности (ATIP) за свою систему Precision PhotoFiber. В феврале 2011 года платформа автоматизации и управления технологическими процессами Experion Process Knowledge System (PKS) R400 получила от журнала «Control Engineering» награду «2011 Engineers' Choice Award» в категории систем управления технологическими процессами. HPS также была удостоена награды ведущего веб-сайта Китая (Гонконг) по системам автоматизации и управления за свое решение Experion LS и услуги по управлению жизненным циклом.

Honeywell International — многоотраслевая промышленно-технологическая корпорация, входящая в список 100 ведущих мировых компаний, составленный журналом Fortune. По всему миру корпорация предоставляет услуги в таких областях, как авиационная техника, технологии управления административными, промышленными и жилыми зданиями, автомобильная техника, турбокомпрессоры и специальные материалы. Главный офис корпорации Honeywell находится в городе Моррис, штат Нью-Джерси, США. Акции компании размещены на фондовых биржах Нью-Йорка, Лондона и Чикаго. Компания Honeywell Process Solutions входит в состав группы Honeywell Automation and Control Solutions — мирового лидера в области продуктов и услуг для повышения эффективности и рентабельности, обеспечения соответствия нормативам и поддержания безопасной и комфортной среды в административных, промышленных и жилых зданиях.

Сан-Хосе, май 2012

Третья конференция по GPU-технологиям

NVIDIA объявила о том, что третья конференция по GPU-технологиям (GTC), самое значимое мероприятие в области вычислений на GPU, состоится в Выставочном Центре McEneaney, Сан-Хосе, с 14 по 17 мая 2012 года. В эту же неделю пройдет Симпозиум по высокопроизводительным вычислениям (HPC) Национальной Лаборатории Лос-Аламоса, а также новая научная конференция InPar 2012, призванная собрать в одном месте ведущих докладчиков в области инновационных параллельных вычислений.

Для посетителей и участников GTC 2012 и всего сообщества исследователей, использующих в своей работе GPU, начал работать новый онлайн-ресурс www.gputechconf.com. Круглогодично доступный сайт содержит записи ключевых выступлений, материалы технических сессий, инструменты составления расписания, ресурсы для социальных сетей и многое другое. Ключевым разделом нового сайта является Центр Обучения GTC, который предоставляет образовательные материалы, новости и другую информацию для GPU-сообщества. Кроме свыше 300 часов контента с GTC 2010, в этом разделе можно найти информацию по новой серии вебинаров GTC Express, в которых эксперты по вычислениям на GPU и ученые расскажут о том, как GPU влияют на получение результатов в разных областях знания.

На сайте GTC также приводится информация по региональным мероприятиям, проводимым в течение всего года в разных

странах. В мае мероприятия в Сингапуре, Тайване и Израиле посетили свыше тысячи ученых, инженеров, исследователей и разработчиков. До конца года такие мероприятия пройдут в Японии и Китае.

В прошлом году конференция GTC в Сан-Хосе предложила тысячам посетителей более 280 часов материалов, предназначенного главным образом для ученых, инженеров и разработчиков, которые хотят больше узнать о том, как GPU меняет подход к научным, визуальным и техническим расчетам. В 2010 году конференцию посетили на 50% больше человек, чем в 2009; в 2012 году также ожидается дальнейший рост числа участников.

Спонсорами GTC 2012 стали HP, Microsoft, Supermicro, PNY, Adobe, Dell, Национальная Лаборатория Лос-Аламоса, Lenovo, Caps, Bull, Synnex, Next IO, GE Intelligent Platforms, Appro и AMAX.

NVIDIA (NASDAQ:NVDA) открыла миру мощь компьютерной графики с изобретением GPU в 1999 году. С тех пор компания периодически устанавливает новые стандарты в области визуальных вычислений, позволяя создавать захватывающую интерактивную графику на различных устройствах — от планшетных ПК и медиаплееров до ноутбуков и рабочих станций. Опыт NVIDIA в создании программируемых GPU привел к прорывам в области параллельных вычислений, сделав суперкомпьютеры недорогими и широко доступными. Компания обладает более 1800 патентами по всему миру, включая те, что легли в основу современных вычислений. Подробнее смотрите www.nvidia.ru.

NXP и Text 100 получили премию SABRE

Лучшая в Европе рекламная кампания в области телекоммуникаций

Анна Филиппова

Компании NXP Semiconductors N.V. (Nasdaq: NXP) и Text 100 отмечены премией SABRE за лучшую в Европе рекламную кампанию в области телекоммуникаций — eCall «Sending a Strong Signal to Save Lives» (служба eCall «Надежная передача сигнала для спасения жизни»). Эту престижную премию, вручение которой состоялось на торжественной церемонии в Праге, компании NXP и Text 100 получили за панъевропейскую кампанию, включавшую в себя мероприятия для прессы в различных странах, испытание системы экстренного вызова (eCall) в режиме реального времени с участием трех автомобилей в разных точках Европы и виртуальную поездку, за которой можно было следовать в Твиттере. Панъевропейские тестовые испытания системы eCall, проведенные компанией NXP Semiconductors совместно с партнерами BMW, IBM, Deutsche Telekom, Dekra, Allianz, а также с автомобильными клубами ANWB, AVD и Touring в ноябре 2010 года, не только получили великолепную оценку в социальных сетях и традиционных средствах массовой информации, но также помогли наладить и активизировать сотрудничество со всеми значимыми политическими организациями и ответственными лицами в европейской экосистеме телематики.

Кампания eCall: Sending a Strong Signal to Save Lives

eCall может сохранить жизнь людям, попавшим в автомобильную аварию в Европе. Система экстренных

вызовов eCall автоматически отправляет GPS координаты пострадавшего автомобиля локальным операторам, это на 40-50% сокращает время, необходимое бригаде спасателей для прибытия на место происшествия. По оценкам Еврокомиссии система eCall может спасти 2500 жизней и

сэкономить 26 млрд евро за год. Панъевропейские испытания системы eCall стали знаковым событием, они повысили уровень информированности общества об этой технологии, продемонстрировали ее готовность и надежную поддержку отрасли в практической реализации службы экстренных вызовов. В испытаниях системы eCall приняли участие три автомобиля, стартовавшие из Мадри-

да, Афин и Хельсинки. Каждый автомобиль был оснащен телематическим решением NXP ATOP. Двигаясь по маршруту, который проходил через 16 стран ЕС, автомобили регулярно совершали тестовые вызовы eCall, чтобы подтвердить, что межгосударственные границы не мешают рабо-

рамках творческой маркетинговой кампании, благодаря которой технология eCall получила широкую известность по всей Европе и коммерческую поддержку».

«Мне очень приятно узнать, что инновационная креативная кампания одного из наших клиентов полу-

чила столь высокую оценку. NXP является глобальным клиентом Text 100, и замечательно то, что кампания в регионе EMEA, которая проходила при поддержке местных офисов Text 100, получила награду», — отметил Дан Бакстер, управляющий директор компании Text 100 UK.

Премия SABRE присуждается изданием The Holmes Group победителям крупнейшего международного

конкурса в рекламно-информационной отрасли. Премией SABRE отмечаются PR-кампании, в которых был продемонстрирован наивысший уровень творчества, целостности и эффективности. В этом году на конкурс SABRE в регионе EMEA было подано более 2200 заявок.

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 30 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд (2010 год).

Text 100 — глобальная консалтинговая компания в рекламно-информационной сфере, имеющая численность в 30 городах мира, численность ее персонала составляет 500 человек. Компания сотрудничает со многими ведущими технологическими, интернет- и цифровыми брендами, среди которых Xerox, IBM, Cisco, Fujifilm, Lenovo, SanDisk, Skype, British Airways и PayPal. Text 100 является признанным новатором в PR-сфере, особенно в новой области социальных медиа, и лидером рекламно-информационной отрасли в управлении кадрами. В последние два года высокий уровень корпоративной культуры Text 100 был по достоинству оценен во всем мире: компания признана лучшим агентством среднего размера в Азии, лучшим агентством среднего размера, действующим в США, и одной из лучших компаний малого бизнеса в Великобритании.



сэкономить 26 млрд евро за год. Панъевропейские испытания системы eCall стали знаковым событием, они повысили уровень информированности общества об этой технологии, продемонстрировали ее готовность и надежную поддержку отрасли в практической реализации службы экстренных вызовов. В испытаниях системы eCall приняли участие три автомобиля, стартовавшие из Мадри-

да, Афин и Хельсинки. Каждый автомобиль был оснащен телематическим решением NXP ATOP. Двигаясь по маршруту, который проходил через 16 стран ЕС, автомобили регулярно совершали тестовые вызовы eCall, чтобы подтвердить, что межгосударственные границы не мешают рабо-

рамках творческой маркетинговой кампании, благодаря которой технология eCall получила широкую известность по всей Европе и коммерческую поддержку».

«Мне очень приятно узнать, что инновационная креативная кампания одного из наших клиентов полу-

чила столь высокую оценку. NXP является глобальным клиентом Text 100, и замечательно то, что кампания в регионе EMEA, которая проходила при поддержке местных офисов Text 100, получила награду», — отметил Дан Бакстер, управляющий директор компании Text 100 UK.

Премия SABRE присуждается изданием The Holmes Group победителям крупнейшего международного

конкурса в рекламно-информационной отрасли. Премией SABRE отмечаются PR-кампании, в которых был продемонстрирован наивысший уровень творчества, целостности и эффективности. В этом году на конкурс SABRE в регионе EMEA было подано более 2200 заявок.

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 30 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд (2010 год).

Text 100 — глобальная консалтинговая компания в рекламно-информационной сфере, имеющая численность в 30 городах мира, численность ее персонала составляет 500 человек. Компания сотрудничает со многими ведущими технологическими, интернет- и цифровыми брендами, среди которых Xerox, IBM, Cisco, Fujifilm, Lenovo, SanDisk, Skype, British Airways и PayPal. Text 100 является признанным новатором в PR-сфере, особенно в новой области социальных медиа, и лидером рекламно-информационной отрасли в управлении кадрами. В последние два года высокий уровень корпоративной культуры Text 100 был по достоинству оценен во всем мире: компания признана лучшим агентством среднего размера в Азии, лучшим агентством среднего размера, действующим в США, и одной из лучших компаний малого бизнеса в Великобритании.

Премия SABRE присуждается изданием The Holmes Group победителям крупнейшего международного

Под брендом Dell

Новые защищенные решения

Компания Dell представила новые защищенные решения, которые разработаны специально для военных, работников служб спасения и других специалистов, которые часто вынуждены работать в экстремальных условиях и на промышленных объектах с агрессивной внешней средой. Новая линейка защищенных решений дает заказчикам лучшее из обоих миров — высокую производительность и прочность. Новая линейка ноутбуков в сочетании с такими решениями, как Dell Mobile Video Evidence Management, которое также было недавно анонсировано, полностью удовлетворяет потребности клиента, которому приходится работать в любой среде.

До сих пор заказчикам вынуждено было делать выбор между высокой производительностью и прочностью ноутбука. Новая линейка защищенных ноутбуков обеспечивает как лучшую в своем классе производительность, так и самый прочный корпус, способный выдержать экстремальную температуру и суровую погоду на поле боя и на строительных площадках.



Сверхпрочный ноутбук Latitude E6420 XFR и ноутбук с ударопрочным корпусом Latitude E6420 ATG рассчитаны на использование в самых тяжелых условиях. Среди усовершенствований этой серии ноутбуков Dell — увеличенный срок работы от батареи, LCD-дисплей с антибликовым покрытием и усиленный с помощью «бронированного» покрытия Ballistic Armor корпус. Кроме того, путем интеграции дополнительного функционала ИТ на базе этих ноутбуков можно создать специализированные решения. Например, Dell Mobile Video Evidence Management предоставляет органам правопорядка защищенное комплексное решение для патрульных автомобилей, обеспечивающее съемку видео, его передачу, хранение и извлечение из архива. Решение Dell Mobile Digital Forensics позволяет оперативникам сразу прочитать с помощью одного устройства информацию, записанную на любом устройстве хранения с USB-интерфейсом. Dell также заключила партнерское соглашение с компанией Crystal Guard Inc. на поставку серверов в защищенном исполнении. Эти мощные и функциональные решения обеспечат военным специалистам и органам правопорядка возможность в полевых условиях собирать и анализировать важные улики и разведывательную информацию.

Основные преимущества и функции этих решений: повышение производительности за счет использования интегрированной в Intel Core i7/i5/i3 графики или дискретной графики 512 Мбайт; ударопрочный 14-дюймовый широкоформатный LCD-экран в XFR, информацию с которого можно читать даже при прямом солнечном свете с помощью функции Direct View, и ударопрочный 14-дюймовый сенсорный экран HD WLED в ATG, который реагирует даже на нажатие руки в перчатке; увеличенный срок работы от батареи и опции, включая 6- и 12-элементную батарею для XFR и шести- и девятиэлементную батарею для ATG, а также внешнюю батарею E-slice для ATG. Батареи для обоих ноутбуков можно быстро подготовить к работе с помощью специального зарядного устройства, которое одновременно заряжает несколько ноутбучных батарей.

Американские звоняры

«Связь времен» организует гарвардское обучение

Культурно-исторический фонд «Связь времен» совместно со Свято-Даниловым монастырем организует обучение звоняры из Гарварда на исторических звонницах Москвы.

В 1930-е годы 18 колоколов из Свято-Данилова монастыря, едва избежав уничтожения, были проданы за рубеж по цене металла. От полной утраты уникальные колокола спас профессор Гарвардского университета Томас Виттемор, бывший в то время членом американской благотворительной миссии в Москве. Он убедил приобрести колокола американского промышленника Чарльза Ричарда Крейна, который очень интересовался культурой России. С тех пор Даниловские колокола разместились на территории Гарвардского университетского городка, где специально для них были переоборудованы две башни. Русские колокола неизменно звонят в течение четверти часа каждое воскресенье и в праздничные дни. По признанию выпускников Гарварда, за более чем 70 лет колокола стали неотъемлемой частью жизни университета, именно поэтому принято решение заменить историческую звонницу точными копиями колоколов, отлитыми в России.

Группа студентов-звоняры из Гарварда прибыла в Москву для прохождения учебного курса. На территории Данилова монастыря будут проходить теоретические и практические занятия по звонарскому искусству для «американской группы». Кроме того, в программе пребывания представителей Гарварда обучение звонарям на колокольнях московских соборов и храмов, в Ростове Великом и Троице-Сергиевой Лавре.

По словам председателя правления культурно-исторического фонда «Связь времен» Владимира Воронченко, «приезд американских звоняры — часть масштабной программы культурного сотрудничества между Гарвардским университетом, Даниловским монастырем и фондом «Связь времен». Она стала логическим продолжением уникального проекта по возвращению в Россию исторических колоколов Данилова монастыря, осуществленного фондом в 2006-2008 гг. Цель программы — поделиться навыками и традициями колокольного звона с представителями Гарварда, где на протяжении десятков лет существует сообщество звоняры, ставшее гордостью и неотъемлемой частью университета», — отметил Воронченко. В рамках обучения «клапермейстерам» — гарвардским звонарям расскажут об истории и традициях колокольного звона в России, особенностях архитектуры, литья и декора русских колоколов, а также о необходимой технике безопасности при исполнении звона. Эти навыки будут применяться на звонницах Гарвардского университета.

MGE Galaxy 300

Надежное энергоснабжение критически важных систем

Эмилия Пашнина

Подразделение IT Business компании «Шнейдер Электрик», объявила о начале выпуска источника бесперебойного питания MGE Galaxy 300. Galaxy 300 — это простое и надежное решение для защиты электротехнического оборудования на малых и средних предприятиях, в коммерческих зданиях и в технических отделах. Данная система обеспечивает надежную поддержку электропитания, легкость установки и обладает оптимальным соотношением цены и эффективности.



Galaxy 300 является трехфазным ИБП, полностью отвечающим требованиям по ограничениям на содержание вредных веществ (RoHS). КПД источника бесперебойного питания достигает 93% что примерно на 5% выше, чем у других ИБП с аналогичными характеристиками. Это помогает снизить расходы на эксплуатацию и окупается в среднесрочной и долгосрочной перспективе. В данном ИБП применяется топология двойного преобразования, что способствует стабильности и надежности при подаче электропитания. Galaxy 300 обеспечивает до 30 минут автономной работы от встроенной батареи и имеет внутренний механический байпас для повышения уровня бесперебойности электропитания. Эти характеристики в сочетании с компактной конструкцией и удобством установки отвечают основным требованиям заказчиков, выбирающих 3-фазный ИБП в диапазоне мощности 10-40 кВА.

«Отзывы наших партнеров и основных заказчиков показали, что бесперебойная работа, надежность, управляемость и удобство — это требования, которым должен соответствовать ИБП по защите критического оборудования, не относящегося к ИТ-области», — отметил Николай Харитонов, руководитель департамента по работе с партнерами подразделения IT Business (APC by Schneider Electric) компании «Шнейдер Электрик». Оборудование производственных линий или технологических процессов, которые не могут быть остановлены до завершения цикла, нуждается в точно такой же защите, как и ИТ-оборудование серверных и ЦОДов. Galaxy 300 создается с акцентом на работу именно на таких участках и будет продаваться только через электротехнических партнеров Schneider Electric. Пользователи могут отслеживать и контролировать потребности в электропитании как локально, так и удаленно через простой интерфейс на основе веб-браузера и SNMP с удобным представлением информации на 18 языках, включая русский. Для удобства распределения электропитания предлагаются конфигурации входа и выхода: «три фазы — одна фаза» и «три фазы — три фазы». Обслуживать Galaxy 300 стало гораздо проще даже в условиях ограниченного пространства, благодаря возможности обслуживания только со стороны передней панели. Электромонтажные могут приобрести ИБП Galaxy 300 у того же поставщика, у которого обычно приобретает остальное электрооборудование.

Lexand Si-535

GPS-навигатор с базовым набором функций

Даже если с рождения живешь в одном месте, все равно, сбившись с привычных маршрутов, теряешься — в пустых переулках где-нибудь на окраинах или среди одинаковых новостроек на другом конце родного города. О междугороднем переезде и незнакомых населенных пунктах и говорить нечего — без достоверной карты с POI (Points-Of-Interest, «интересные места») там самому будет разобраться очень сложно.

Поэтому на автомобильные навигаторы всегда будет уверенный спрос — причем, наиболее популярны бюджетные модели, ведь не все готовы выложить за гаджет, которым пользуешься через раз, больше 5-6 тысяч. Большинство дешевых навигаторов имеют схожие недостатки — маленький тусклый дисплей, «заторможенное» железо и уязвную сборку/дизайн. Устройство же, о котором сегодня пойдет речь — бюджетный навигатор, который указанных недостатков, по большому счету, не имеет.

У Lexand Si-535 5-дюймовый сенсорный дисплей с разрешением 480 x 272 точки — такой же, как в большинстве других GPS-навигаторов этой ценовой категории. Специальное антибликовое покрытие делает картинку менее яркой — это более «устойчивой» к отсвечиванию в солнечные дни. Яркость подсветки с той же целью автоматически регулируется в зависимости от освещения. Радует и дизайн — темный пластиковый корпус без «бортников» (лицевая панель представляет собой абсолютную плоскость) с серебристой рамкой по периметру позволяет Lexand Si-535 одинаково успешно вписаться и в интерьер спортивного купе, и семейного минивэна.

Современная операционная система Windows CE 6.0 поддерживает русский язык, а удобный фирменный интерфейс с крупными иконками, «натянутый» поверх меню, рассчитан на то, чтобы можно было выполнять все необходимые операции, не отвлекаясь от дороги. Существует множество навигационных систем, написанных специально для этой системы — в комплекте же поставки Lexand Si-535 может идти на выбор одна из трех: «Навигатор», «СитиГид» или «Прогород». У каждой есть свои достоинства и недостатки — и каждая будет отлично работать на Lexand Si-535. Естественно, все другие навигаторы, выходящие под брендом Lexand, герой этого обзора позволяет установить сразу несколько навигационных систем и в любой момент переключаться между ними: делается это в меню, список навигационных приложений открывает пункт «Путь навигации», по умолчанию же будет открываться верхняя в списке система. Достоинство быстрого переключения современных приложений гарантируется высокой частотой процессора 533 МГц. Под хранение файлов (помимо своих основных «обязанностей»), Lexand Si-535 умеет отображать тексты и открывать медиа-файлы: музыку, фотографии, видео) в этом навигаторе есть 2 Гб



памяти, расширить этот объем можно, установив в соответствующий слот карту памяти формата microSD/microSDHC. Аккумулятор емкостью 1200 мАч позволяет Lexand Si-535 проработать без подзарядки (в неподключенном к прикуривателю состоянии) до 2 часов (до 4 часов — в режиме с минимальной подсветкой дисплея). В наличии 2,5-мм вход для наушников — чтобы прослушивать аудио-файлы формата MP3, или просто не путать спящих пассажиров голосовыми сообщениями вроде «поверните налево через 11 км».

Цена Lexand Si-535 составляет примерно 4 тыс. руб. Вполне адекватный ценник за аккуратно собранный и симпатичный навигатор.

«ВЕМИНА Авиапрестиж»

70% рынка внутреннего оборудования воздушных судов

На прошлой неделе свои достижения представил в Москве производственный холдинг «ВЕМИНА Авиапрестиж», который стоит у истоков отечественного рынка авиационных интерьеров и компонентов для салонов воздушных судов, на котором, по оценкам самого холдинга, за последнее десятилетие произошло активное развитие.

предприятий, включая главные авиационные заводы России. Один из самых крупных участников российского рынка авиационных интерьеров, компания «ВЕМИНА Авиапрестиж», занимает около 70% рынка отрасли внутреннего оборудования воздушных судов.

С 2000 года «ВЕМИНА Авиапрестиж» создает и

нию салонов повышенной комфортности современных лайнеров Ту-214, Ил-96. Генеральный директор производственного холдинга «ВЕМИНА Авиапрестиж» Виталий Романок комментирует: «История развития компании «ВЕМИНА Авиапрестиж» я смело связываю с историей развития российского рынка авиацион-

ИЗВЕЩЕНИЕ

О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ИМУЩЕСТВА ОАО «СО ЭЭС» (4 лота)

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЭЭС») (местонахождение в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: sec@so-cdu.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения:
 - 1) договора страхования гражданской ответственности ОАО «СО ЭЭС» перед третьими лицами (Лот № 1);
 - 2) договора страхования имущества ОАО «СО ЭЭС» (Лот № 2);
 - 3) договора обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (Лот № 3);
 - 4) договора добровольного страхования транспортных средств (Лот № 4).

2. Основные условия договоров страхования, заключаемых по результатам конкурса:

Лот № 1. Договор страхования гражданской ответственности ОАО «СО ЭЭС» перед третьими лицами:

Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре страхового случая возместить третьим лицам убытки и Страхователю расходы (выплатить страховое возмещение) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы).

Третьими лицами по Договору являются субъекты электроэнергетики и потребители электрической энергии, определяемые в соответствии с Федеральным законом от 26.03.2003 № 35-ФЗ «Об электроэнергетике». Начальная (максимальная) цена Договора, т.е. максимальная сумма страховой премии, которая может быть выплачена по Договору в течение срока его действия: 32 000 000 (Тридцать два миллиона) рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 2. Договор страхования имущества ОАО «СО ЭЭС»:

Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию), уплачиваемую Страхователем, при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить Страхователю причиненные вследствие этого события убытки в застрахованном имуществе и расходы, связанные с устранением последствий страхового случая, (выплатить страховое возмещение) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы) в порядке и на условиях, предусмотренных Договором.

Начальная (максимальная) цена Договора, т.е. максимальная сумма страховой премии, которая может быть выплачена по Договору в течение срока его действия: 4 788 281 (Четыре миллиона семьсот восемьдесят восемь тысяч двести восемьдесят один) рубль 00 копеек, НДС не облагается.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 3. Договор обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств:

Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить потерпевшим причиненный вследствие этого события вред их жизни, здоровью или имуществу (осуществить страховую выплату) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы).

Договор заключается в соответствии с требованиями Федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» и Правил обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 07.05.2003 № 263.

Начальная (максимальная) цена Договора, т.е. максимальная сумма страховой премии, которая может быть выплачена по Договору в течение срока его действия: 6 195 (Шесть тысяч сто девяносто пять) рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 4. Договор добровольного страхования транспортных средств:

Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить Страхователю причиненные вследствие этого события убытки в застрахованном имуществе в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы).

Начальная (максимальная) цена Договора, т.е. максимальная сумма страховой премии, которая может быть выплачена по Договору в течение срока его действия: 14 903 (Четырнадцать тысяч девятьсот три) рубля 00 копеек, НДС не облагается.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

3. Подробное описание условий договоров, требований к Участникам размещения заказа, Участникам конкурса, требований к содержанию и форме Заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов и на сайте ОАО «СО ЭЭС» — www.so-ups.ru.

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Олареско Анастасии Васильевны (тел. (499) 788-19-45, факс (495) 627-94-89, e-mail: olaresko@so-ups.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, полномочном получить Конкурсную документацию.

Конкурсная документация предоставляется без взимания платы.

4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 09 часов 00 минут по московскому времени «15» июля 2011 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуру могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе.

5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «19» июля 2011 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «19» июля 2011 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с Победителями конкурса, заключаются в течение 25 (двадцати пяти) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов Протокола оценки и сопоставления Заявок на участие в конкурсе, на условиях, указанных в Заявке на участие в конкурсе Победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, Участник размещения заказа, Участник конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».



внедряет в гражданскую авиацию интерьерные технологии. Компания сегодня — это 12000 кв. м производственных площадей, оснащенных современным оборудованием, рассчитанным на изготовление эксклюзивной мебели, элементов интерьера, комплектующих изделий. В компании трудится более 400 высококвалифицированных сотрудников. За годы работы предприятие выполнило 60 проектов по производству интерьеров российских компаний. На рынке производства салонов воздушных судов и интерьерных комплектующих сегодня работает 17

внутренних интерьеров. И на то есть причины: до того как мы пришли на рынок, в проекты по переоборудованию салонов воздушных судов привлекались зарубежные компании: британская Diamond Aircraft Furnishings, швейцарская Jet Aviation. Одной из наших стратегических задач была организация системы авиационного производства, необходимой для изготовления салонов самолетов, не уступающих по технологиям и качеству мировым образцам. Тенденции в мировом салоностроении диктуют российским разработчикам и производи-

телям авиационных интерьеров необходимость концентрации усилий в создании интерьерного оборудования, которое отвечает современным требованиям по экологии и обеспечивает комфортное пребывание пассажира на борту. Последние 10 лет можно назвать активным периодом новых разработок.

В это время в стране сформировался рынок полного переоборудования салона воздушного судна. Возможности конструкторских бюро, технологий и оснащенность производства позволяют переоборудовать самолет класса авиалиний в самолет повышенной комфортности.

В России появился рынок комплектующих изделий, мебели, оборудования для VIP салонов воздушных судов. Среди них основные элементы интерьера: пассажирское кресло повышенной комфортности, светодиодная система освещения.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомирин, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 10.06.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2499
Тираж 40000 экз.