

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Допсоглашение

Модернизация генерирующих мощностей

Магистральный полет

Комплекс моделирования дозаправки

Рост ВВП — 4,5%

Прогноз на 2011 год

Петербургские задачи

Проект качественного улучшения

Чай из России

Unilever начал экспортные поставки

СТРАТЕГИИ

4-5

«Красное Сормово» 2010

Судоостроители успешно завершили год

Стандартизация ISO

Перспективы международной интеграции

Киотский доход

РУСАЛ будет продавать квоты

Рынок стали

Конъюнктура восстанавливается

Индекс Nikkei

Японский фондовый стиль

Новый альянс

«Роснефть» и ВР формируют союз

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Ростовский опыт

Учение энергетиков юга

ПС «Каскадная»

Очередной этап строительных работ

Уникальное оборудование

Испытание основных узлов

ЖКХ и СТРОИТЕЛЬСТВО

8

Новый проект

Синергия на поле хозяйствования

Критерии выбора

Природное или искусственное?

Пройтись топором

Строители хотят уменьшить согласования

ВАЖНАЯ ТЕМА

Президент России Дмитрий Медведев поручил правительству подготовить до 1 апреля 2011 года новый порядок использования нефтегазовых доходов бюджета. Одновременно глава государства предложил определить предельную величину нефтегазового дефицита бюджета РФ. К указанному сроку правительство должно представить предложения о возможности отказа от использования в 2011 году дополнительных доходов федерального бюджета от добычи и экспорта нефти и газа для финансирования расходов бюджета РФ. Таким образом, спустя несколько лет перерыва Россия вновь начнет наполнять резервные фонды, порядком истрепанные за 2009-2010 годы. До кризиса значительную часть нефтегазовых доходов шло Фонд национального благосостояния и Резервный фонд. Затем фонды начали тратить, а одновременно в связи с кризисом было приостановлено действие норм об использовании нефтегазовых доходов федерального бюджета для их пополнения.

Приметы здоровья

Российские банки авансируют в персонал

Дарья Ильина

Кризис не выбирал страны и отрасли — плохо было всем и везде. Однако судя по тому, как восстанавливается российский кадровый рынок банковской сферы, все-таки какие-то скрытые преимущества у него были. Иначе почему одна из наиболее «просевших» в свое время отраслей сегодня не жалеет средств на привлечение персонала?

За морем...

Сколько государств, столько и сценариев. Каждый пятый банковский служащий Бразилии открыто недоволен своими доходами. Во время недавних массовых забастовок на улицы страны вышло почти полмиллиона сотрудников банков. Основными требованиями стали: увеличение заработной платы на 11% (а не на размер инфляции (4,3%)), как предложила Национальная банковская федерация), совершенствование социальных пакетов и возможность долевого участия в прибыли своего банка.

А в Британии банковскими работниками «недовольно» уже правительство страны. Так, бонусы, выплаченные по итогам 2009 года, попали под действие разового налога, составляющего 50% от суммы, которая превышает 25 тыс. фунтов стерлингов. Новый проект закона о выплате бонусов сотрудникам банков предусматривает снижение доли наличных в премии до 20%. При этом предлагают оставлять часть отдачи в виде акций или иных финансовых продуктов и в зависимости от должности служащего выплачивать бонусы с задержкой на срок от трех до пяти лет.

Лучше работаем, или работаем лучше?

Тем временем российские банковские служащие считают растущие доходы. По совокупности данных разных источников, только за 2010 год их зарплаты увеличились на треть, приблизившись, а то и превысив кое-где докризисные показатели. Впрочем, подобные рекорды не связаны со стремительным возрождением российской банковской системы. Рост в отрасли, действительно, есть, но его сложно назвать выдающимся: как сообщает ЦБ, за три квартала 2010 года суммарные активы выросли на 8%.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Чистый отток частного капитала в 2010 году Центробанк оценил в \$38,3 млрд: \$11,4 млрд вывели банки, а \$49,7 млрд вывел нефинансовый сектор. Оценка за год существенно превышает все последние прогнозы. Большой отток был только в кризисные 2008 и 2009 годы — \$133,9 млрд и \$56,9 млрд соответственно. Рекорд поставили и компании: больше они вывели только в 2008 году — \$76,9 млрд. Серый отток оценивается в \$5,4 млрд.

Если посмотреть данные отчетности (форма 102 «Отчет о прибылях и убытках»), размещенные на сайте ЦБ РФ, то

Скептики уже выказали свои опасения в отношении необоснованности роста доходов банковских служащих, назвав ситуацию «перегревом рынка», который уже к середине 2011 года может вылиться в «зарплатный пузырь».

В свою очередь рекрутеры пока не склонны драматизировать. «На данный момент яв-

Наиболее востребованными были клиентские менеджеры, отвечающие за привлечение средств. Такие заказы составляли около 70% от общего числа. Причем интересом работодателей пользовались как линейный персонал, так и кандидаты уровня вице-президентов. Позднее появился спрос на кредитных специалистов».

последний год около 10% у линейного персонала и до 25% — у топ-состава. Такая прибавка обоснована значительным снижением уровня зарплаты банковских служащих в прошлом году, при этом провоцировало работодателей увеличивать вознаграждение желание привлечь лучших специалистов.

«Требования к персоналу возросли. От современного банковского служащего работодатель ждет многофункциональности, выполнения большого объема работы, высокий уровень итеративного КПД», — поясняет Ольга Ожерельева, начальник отдела эмиссии и эквайринга управления пластиковых карт КБ «СИСТЕМА» ООО. Подобная тенденция объясняется просто: на оздоровление экономики банки реагируют открытием новых направлений или усилением имеющихся. Дефицита кадров в стране нет, количество резюме существенно превышает число вакансий (от 10 до 18 соискателей на место). Но нужны блестящие кадры.

По словам экспертов, проблемы подбора часто связаны с высокими запросами по заработной плате, которым не всегда соответствует квалификация кандидатов. Кроме того, нелегко подобрать специалиста под требования и условия работы, заявленные конкретным подразделением банка. «Личностным характеристикам при подборе банковского служащего также уделяется колоссальное значение», — отмечает Юлия Винча. — Недавний пример. На позицию руководителя VIP-зоны работодатель предпочел кандидата с более скромным опытом работы и меньшим числом рекомендаций, но энергичного, с отличными коммуникативными способностями».

Но идеальных кандидатов, как водится, нет, а те, кто более или менее соответствуют заявленным требованиям, зачастую уже заняты конкурентами. «Во время кризиса были сокращения, в основном, сотрудников с невысоким потенциалом», — комментирует проблему подбора персонала директор департамента по работе с персоналом, руководитель Корпоративного университета «Юниаструм Банка» Наталья Минина.

(Окончание на стр. 3)



Банковским работникам есть чему радоваться

наблюдается интересная тенденция: у большинства банков сумма доходов по итогам трех кварталов 2010 года на 40-60% ниже того же показателя за прошлый год, при этом расходы на содержание персонала у многих возросли. Так, «Альфа-Банк» увеличил эту статью с 6,7 млрд руб. до 9,7 млрд руб., «Газпромбанк» — с 7,9 млрд руб. до 12,5 млрд руб.; «ВТБ» — с 7,3 млрд руб. до 9,2 млрд руб. Таким образом, часть банков увеличила данные расходы на 20-30%.

ных предпосылок к «перегреву» банковского кадрового рынка не наблюдается. Равно как и окончательной стабильности в данном секторе, — считает Юлия Винча, директор Департамента «Финанс» кадрового центра «ЮНИТИ». — В целом, размеры ежемесячного вознаграждения сотрудников банков не достигли докризисных. Рост расходов компаний отчасти обоснован увеличением численности персонала. Еще с весны 2010 года банки активизировали подбор.

Безусловно, банковских вакансий сегодня становится все больше. По данным КЦ «ЮНИТИ», они составляют около 15% обращений работодателей. Своеобразным индикатором может служить и возращение на рынок труда тех кандидатов, которые пару лет назад предпочли сменить специализацию. Однако о масштабных программах привлечения персонала пока банки не объявляют. А вот рост уровня предлагаемой компенсации налицо. В среднем он составил за

Цены на нефть

Спекулянты продолжают «зажигать»

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Цены на нефть: до \$100 и выше?». По оценкам экспертов, имеющей место в последние месяцы рост цен на рынке нефти не обусловлен фундаментальными факторами — цены на «черное золото» подогревают спекулянты. Однако, если нефть пробьет отметку в \$110 за баррель, мировым регуляторам придется предпринять меры по предотвращению нового пузыря.

Стремительный рост цен на нефть, наблюдаемый в последние месяцы, в большей степени носит спекулятивный характер, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Оправдание текущей цены на нефть фундаментальным фактором спроса и предложения не подкрепляется», — говорит заместитель руководителя аналитического отдела «Алор-Инвест» Дмитрий Лютягин. — Нефть не является просто сырьем, необходимым для запитывания экономики, она все больше становится спекулятивной, высоколиквидной фишкой».

Фундаментально нефть выглядит перекупленной, уверен старший аналитик «Банка Москвы» Денис Борисов: «Однако мягкая монетарная политика и низкая доходность по инструментам с фиксированной доходностью вызывают приток капиталов на фондовый и сырьевые рынки, тем самым, вызывает риски дальнейшего надувания «пузыря», вершину которого можно не спрогнозировать, а угадать».

Тем не менее, повторения ситуации 2008 года, характеризовавшейся резким падением цен на сырьевых рынках, участники конференции не ожидают. Не думаю, что сегодня возможно повторение 2008 года — тогда было классическое нагнетание цены в преддверии взрыва пузыря в мировой экономике, — отмечает г-н Лютягин. — Сейчас ситуация отличается большей настроенностью участников торгов и в некоторой степени заинтересованностью в стабильности и равновесии цены между покупателями и производителями».

В случае повторного возникновения «пузыря» на рынке нефти ОПЕК и мировые регуляторы должны будут сработать более оперативно, чем в 2008 году, добавляет аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Ерёмин:

«Уже при цене \$110, если этот уровень будет достигнут в I квартале 2010 года, думаю, все начнут серьезно беспокоиться».

Экспертам пока сложно предположить, сколько еще продлится движение нефтяных цен к отметке в \$100, поскольку все будет зависеть от целого комплекса постоянно изменяющихся факторов. «Я думаю, что подобными думами озадачиваются сейчас все на фоне взлета Brent к \$100 за баррель», — говорит аналитик ИК «Арбат Капитал» Виталий Громалин. — Не очень приятно говорить о необходимости коррекции, когда цена на нефть, невзирая ни на что, движется к \$150 за баррель в течение полугода».

В данном случае речь идет не о прогнозировании, а об угадывании значений, до которых доберется нефть и куда упадет. Текущей ситуацией могут воспользоваться спекулятивные инвесторы, которые постараются заткнуть рынок как можно выше. Впоследствии может произойти падение и до \$50 за баррель. Сейчас мне видится более вероятным, что нефть не пойдет выше \$100 за баррель, и будет коррекция до \$80-90, а примерно через полгода — уже более существенная».

Услуги по НПРЧ

По сообщению «Системного оператора», электростанции ЕЭС России приступили к нормированному первичному регулированию частоты в рамках оказания услуг по обеспечению системной надежности. С 0:00 18 января электростанции Единой энергосистемы России начали оказывать услуги по нормированному первичному регулированию частоты (НПРЧ) в рамках рынка услуг по обеспечению системной надежности (системных услуг).

ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» разместил резервы первичного регулирования на первых 10 энергоблоках тепловых электростанций из 36, отобранных по результатам конкурентного отбора.

Конкурентный отбор поставщиков услуг НПРЧ на 2011 год проведен Системным оператором в декабре 2010 года. По итогам отбора услуги по НПРЧ в 2011 году в соответствии с правилами рынка системных услуг будут оказывать 8 субъектов электроэнергетики: ОАО «ОГК-1», ОАО «ОГК-2», ОАО «ОГК-4», ОАО «Энел ОГК-5», ОАО «ОГК-6», ОАО «Генерирующая компания», ОАО «Башкирэнерго» и ЗАО «Нижевартовская ГРЭС». Для оказания услуг по НПРЧ отобраны 36 энергоблоков тепловых станций из 39 принимавших участие в конкурентном отборе, что обеспечит плановую величину резервов первичного регулирования ±604,5 МВт.

Размещение резервов на остальных 26 энергоблоках и перевод их в режим НПРЧ будет осуществляться поэтапно до конца января 2011 года.

Рынок услуг по обеспечению системной надежности (системных услуг) — один из инструментов поддержания необходимого уровня надежности и качества функционирования Единой энергетической системы России в условиях полной либерализации рынков электроэнергии и мощности, начиная с 2011 года. Виды услуг по обеспечению системной надежности, порядок отбора субъектов электроэнергетики и потребителей электрической энергии, оказывающих такие услуги, а также правила их оказания и механизмы ценообразования определены Постановлением Правительства Российской Федерации от 03.03.2010 №117 «О порядке отбора субъектов электроэнергетики и потребителей электрической энергии, оказывающих услуги по обеспечению системной надежности».

Частота является важнейшим показателем качества электроэнергии и параметром режима энергосистемы. Задача НПРЧ — обеспечение гарантированного первичного регулирования частоты для удержания ее отклонений в допустимых пределах при нарушении общего баланса мощности в любой части энергосистемы. НПРЧ осуществляется системами автоматического регулирования частоты и активной мощности электростанций. Первичное регулирование ограничивает отклонения частоты, но не восстанавливает ее нормальный уровень после появления дисбаланса мощности в энергосистеме. Задачу восстановления частоты решает автоматическое вторичное регулирование частоты и мощности (АВРЧМ), которое также входит в перечень системных услуг. Предоставление услуги АВРЧМ энергоблоками ТЭС в рамках рынка системных услуг также начнется в 2011 году.

726-03-03

PoliscorP

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



VMZ в 2010 году на треть увеличил объем производства разных труб



Специалисты ЦАГИ совершенствуют технологии авиационного сервиса

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

985 тыс. т рулонного проката

Литейно-прокатный комплекс (ЛПК, Выксунский район, Нижегородская область, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО «ОМК») в 2010 году выпустил 985 тыс. т горячекатаного рулонного проката, 200 тыс. т листа и 159 тыс. т штрипса. По сравнению с 2009 годом ЛПК увеличил объем производства на 39%. Совокупная отгрузка продукции ЛПК по итогам 2010 года составила 955 тыс. т.

VMZ произвел два миллиона тонн

Выксунский металлургический завод (Нижегородская область) в 2010 году увеличил объем производства труб на 33,4% и произвел 2 млн т труб различного сортамента (1,5 млн т в 2009 году). Было выпущено 1,3 млн т труб большого диаметра, что на 35,5% превышает показатель 2009 года (967 тыс. т). Колесопркатный комплекс VMZ выпустил 665 тыс. железнодорожных колес, что на 53,6% больше показателя производства 2009 года (433 тыс. штук).

Как пояснил вице-президент ЗАО «ОМК», исполнительный директор ОАО «VMZ» Владимир Кочетков, высокие производственные показатели VMZ по итогам года обусловлены участием предприятия в ряде крупных нефтегазовых проектов. В 2010 году завод стал единственным российским поставщиком труб большого диаметра для второй очереди международного газопровода Nord Stream, продолжил поставки для таких крупных проектов, как «ВСТО-2», «БТС-2», «Сахалин-Хабаровск-Владивосток». Также в прошлом году был подписан меморандум с «Российскими железными дорогами» об освоении и производстве новых видов железнодорожных колес, в том числе для высокоскоростных поездов. «В 2011 году главной задачей компании станет ввод в эксплуатацию листопрокатного комплекса «Стан-5000», что позволит полностью удовлетворить потребность VMZ в сырье для выпуска труб большого диаметра», — подчеркнул Владимир Кочетков.

«Синтерра» сеть для Россельхозбанка

«Синтерра» — национальный оператор связи, приобретенный в июне 2010 года ОАО «МегаФон», организовала защищенную сеть передачи данных для филиалов ОАО «Российский сельскохозяйственный банк» (Россельхозбанка) в девяти городах России. В рамках контракта «Синтерра» организует резервную сеть, которая свяжет центральный офис банка в Москве с филиалами в Майкопе, Горно-Алтайске, Махачкале, Калининграде, Петрозаводске, Владикавказе, Смоленске и Чите. «Мы рады началу сотрудничества с Россельхозбанком — одним из крупнейших банков России», — говорит Константин Солдухин, генеральный директор национального оператора связи «Синтерра» и заместитель генерального директора ОАО «МегаФон». — Победа в указанных городах в конкурсе государственного банка со второй по величине филиальной сетью во многом стала возможной благодаря постоянному расширению инфраструктуры «Синтерры» внутри регионов».

Полет ПАК ФА вошел в десятку

Журнал «Национальная оборона» составил список наиболее важных событий 2010 года, имевших наибольшее значение для укрепления обороноспособности России. В их число вошел первый полет авиационного комплекса пятого поколения (ПАК ФА), состоявшегося 29 января на аэродроме входящего в холдинг «Сухой» Комсомольского-на-Амуре авиационного производственного объединения им. Ю.А.Гагарина (КнААПО). По мнению экспертов, программа ПАК ФА выводит российское авиационное и смежные отрасли на качественно новый технологический уровень. Эти самолеты, наряду с модернизированными авиационными комплексами четвертого поколения будут определять потенциал российских ВВС в течение ближайших десятилетий.

В десятку главных событий в сфере национальной обороны журнал включил также приведение Вооруженных сил к новому облику, выделение на финансирование Госпрограммы вооружения 2011-2020 гг. 20,7 трлн. руб., создание новой структуры управления ВС РФ, решение о создании Объединенной системы воздушно космической обороны, Лиссабонский саммит НАТО, на котором была принята новая Стратегическая концепция альянса, предусматривающая установление стратегического партнерства с Россией, осуществление успешных пусков БРПЛ «Булава-30», подписание и ратификацию российско-американского нового Договора по СНВ, начало серийных закупок Минобороны РФ техники иностранного производства и 10 годовщину со дня создания ФСОФС и ФГУП «Рособоронэкспорт».

Комплекс особо тонкого проката

УГМК завершила создание на Кировском заводе ОЦМ (КЗОЦМ, предприятие перерабатывающего комплекса УГМК) современного литейно-прокатного комплекса со сквозной технологией от литья до прокатки лент толщиной до 25 микрон (что тоньше человеческого волоса). Вложения УГМК в реализацию проекта составили свыше 30 млн евро. На предприятии введена промышленную эксплуатацию линия непрерывного отжига фирмы Otto Junker (Германия). Это четвертый, заключительный, этап инвестиционной программы. Ожидается, что в торжественной церемонии запуска линии примут участие генеральный директор УГМК Андрей Козицын, генеральный директор управляющей компании «УГМК-ОЦМ» Александр Банников, представители администрации Кировской области.

«Для Кировского завода ОЦМ создание современного литейно-прокатного комплекса значительно расширило границы возможного. Весь этот комплекс способен обрабатывать особо тонкие ленты на высоких скоростях, что позволяет выдавать большое количество продукции самого высокого качества», — говорит директор КЗОЦМ Александр Даренский.

Завод уже сейчас готов к промышленному выпуску металлпродукции под любой спрос, и не только плоского, но и круглого проката: труб, прутков, профиля. Учитывая стремительно развивающийся уровень технологий и высокие требования к качеству проката, а также дальнейшее увеличение спроса на эту продукцию, Кировский завод ОЦМ способен и дальше расширять сортамент по видам и сплавам под различные запросы потребителей, в том числе индивидуальные», — подчеркивает руководитель КЗОЦМ.

УВЗ и «Амстед Рейл»

Меморандум о взаимопонимании

В рамках рабочего визита в США делегация корпорации «Уралвагонзавод» состоялась подписание Меморандума о взаимопонимании с американской компанией «Амстед Рейл». Меморандум подписали главы компаний Олег Сиенко и Джон Вориз.

Целью подписания Меморандума стало развитие долгосрочного сотрудничества между компаниями. Так, стороны договорились о том, что «Уралвагонзавод» предоставит лицензию на изготовление надressорных балок и боковых рам грузовой вагонной тележки модели 18-100. Также будут продолжены переговоры по вопросу передачи неисключительной лицензии на грузовой вагонную тележку модели 18-9836 Моушн Контрол с нагрузкой на ось 25 тс., которая была сертифицирована в сентябре 2010 года.

Корпорация «УВЗ» подтвердила свою готовность установки кассетных подшипников Бренко на тележки с нагрузкой на ось 23,5 тс и 25 тс «Амстед Рейл Компани, Инк». Было заявлено, что российская корпорация дополнительно рассмотрит возможность совместной работы по боковым скользящим постоянному контакту Preload Plus 4500 и другим компонентам.

Одним из важнейших пунктов подписанного Меморандума стало подтвержде-



ние заинтересованности «УВЗ» в литых колесах для грузовых вагонов и начале совместного с компанией «Амстед Рейл» процесса испытаний и сертификации литых колес на территории РФ. Стороны договорились подготовить программу по строительству завода на территории Российской Федерации.

В ходе визита в США делегация «УВЗ» посетила литейный завод «АСФ» (г. Гранит Сити, шт. Иллинойс), где осмотрела производство литых рам боковой и балки надressорной, и завод «Гриффи» (г. Колумбус, шт. Огайо) по производству колесных пар. Оба предприятия входят в состав компании «Амстед Рейл».

Магистральный полет

Создан комплекс моделирования дозаправки

Специалисты ФГУП «Центральный аэродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) разработали программный комплекс имитационного моделирования дозаправки в полете пассажирских и транспортных магистральных самолетов, осуществляющих дальние перевозки. Данный комплекс был создан для того, чтобы определить эффективность применения дополнительной дозаправки магистральных самолетов в воздухе.

Эффективность технологии дозаправки зависит в значительной степени от организации функционирования авиационно-технического заправочного комплекса. Основными факторами, влияющими на возможность процесса дозаправки, являются: структура парка самолетов-топливозаправщиков (СТЗ); выбор места размещения аэродрома базирования СТЗ;

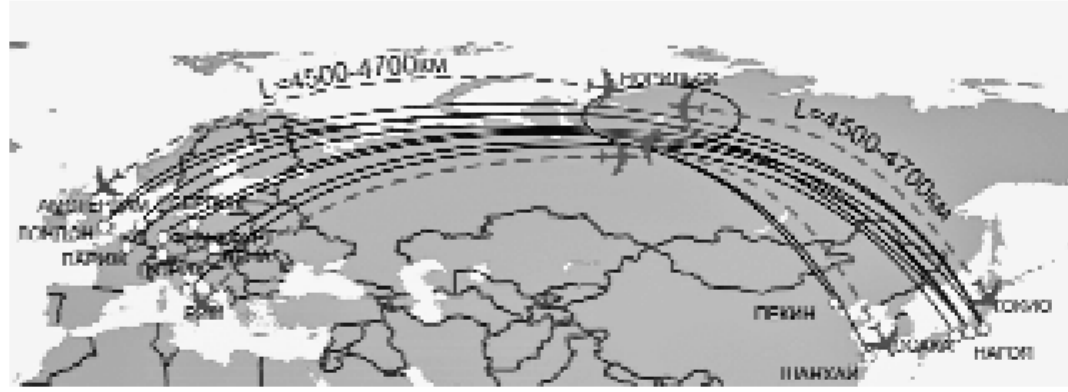
расположение зон дозаправки и формирование схемы организации движения воздушных судов в этих зонах.

Разработанная в ЦАГИ имитационная модель позволяет сформировать пространственно-временную последовательность событий процесса дозаправки магистральных самолетов. В этой модели согласованы временные ограничения, присущие работе самолетов-топливозаправщиков и прибывающих в зону дозаправки магистральных самолетов, а также объемы топлива

необходимые для дополнительной дозаправки воздушных судов. Оценка эффективности применения топливозаправщиков осуществляется с использованием следующих показателей: количество топлива, израсходованное парком СТЗ на полет в зону дозаправки и возврат на аэродром базирования; количество топлива, израсходованное парком СТЗ на ожидание магистральных самолетов в зоне дозаправки; количество топлива, расходуемое прибывающими в зону дозаправки магистральными само-

летами на ожидание; количество топлива, переданное СТЗ магистральным самолетом.

Расчеты показывают, что при полетах с дозаправкой в воздухе экономия в стоимости мирового парка самолетов к 2028 г. за счет замены дорогих дальних авиалайнеров более дешевыми самолетами средней дальности оценивается в сотни миллиардов долларов. Снижение годового объема расхода авиатоплива может составить десятки млн т, а уменьшение выбросов CO₂ в атмосферу — более 100 млн т.



Допсоглашение

«Силловые машины» продолжают модернизацию Жигулевской ГЭС

Елена Вишнякова

ОАО «РусГидро» и ОАО «Силловые машины» подписали дополнительное соглашение к договору на изготовление и поставку оборудования для гидроагрегатов Жигулевской ГЭС.

В рамках дополнительного соглашения «Силловые машины» спроектируют, изготовят и поставят на станцию пять (дополнительно к девяти, поставленным по ранее заключенному договору) новых гидротурбин номинальной мощностью 129 МВт каждая, а также оборудование для частичной замены основных узлов действующих гидроагрегатов. Кроме того, специалисты «Силловых машин» окажут услуги шеф-монтажа и примут участие в пуско-наладочных работах для ввода поставленного оборудования в эксплуатацию. Поставка оборудования и выполнение работ, предусмотренных дополнительным соглашением, будут завершены до 31 декабря 2016 года.

Установка новых турбин позволит повысить номинальную мощность каждого гидроагрегата при расчетном напоре на 10,5 МВт (со 115 МВт до 125,5 МВт). После модернизации всех 14 гидроагрегатов Жигулевской ГЭС суммарная мощность гидроэ-

лектростанции увеличится на 147 МВт. Основные условия дополнительного соглашения одобрены советом директоров ОАО «РусГидро» 8 декабря 2010 года. Ранее ОАО «РусГидро» и ОАО «Силловые машины» заключили договор на изготовление и поставку оборудования для модернизации



девяти гидроагрегатов Жигулевской ГЭС. Договор заключен в целях реализации среднесрочной программы технического перевооружения и реконструкции Жигулевской ГЭС на 2011-2015 годы, которая предусматривает ускорение темпов реконструкции станции.

Компания «Силловые машины» — ведущий российский производитель комплексных решений в области энергомашиностроения. Компания «Силловые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силловые машины» — завод Реостат (1960). Оборудование предприятий установлено в 57 странах мира.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Мне кажется, очень важно привлекать иностранные инвестиции, во-первых, потому что их вообще хорошо привлекать, а во-вторых, потому что у нас есть очень неплохие налаженные связи с целым рядом производителей из разных стран. Взять тот же самый индийский рынок. Они традиционно нам поставляют большое количество медицинских препаратов. У нас хорошие связи в общем и целом. Но если наши партнеры готовы приходить к нам участвовать в создании совместных предприятий и выпускать те же самые препараты на российском рынке, в российских условиях, это было бы как раз, может быть, самое лучшее».

УВЕДОМЛЕНИЕ

о результатах открытого одностайного конкурса на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Сургут, бульвар Писателей, 19.

В соответствии с Извещением, официально опубликованным в газете «Промышленный еженедельник» 09.08.2010 №26(344), копии размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЭЭС» и в информационно-аналитической и торгово-операционной системе «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B enrgo.ru» за № 137716, Заказчик, являющийся Организатором конкурса — ОАО «СО ЭЭС», почтовый адрес 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, провел открытый одностайный конкурс без предварительного отбора на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Сургут, бульвар Писателей, 19.

По результатам конкурса (протокол заседания Центральной закупочной комиссии от 06.10.2010 № 38-цзк) Победителем признано Общество с ограниченной ответственностью «Промстрой» (ОГРН 1028601680910), юридический адрес: 628433, Тюменская область, Сургутский р-н, п. Белый Яр, ул. Набережная, 1а, с ценой Договора не более 858828928,80 рублей с учетом НДС, в том числе ПО — 373 430,00 рублей (НДС не облагается), сроком выполнения обязательств — не позднее 24 месяцев с момента заключения договора.

Между Организатором конкурса и Победителем подписан договор.

КОРОТКО

ГТЛК поставит первый самолет Cessna

До конца января 2011 года Государственная транспортная лизинговая компания передает в лизинг авиакомпании ООО «АэроГео» (Красноярск) легкий турбовинтовой самолет Cessna 208B Grand Caravan, предназначенный для осуществления региональных перевозок. 10 января воздушное судно прибыло в Россию. Cessna 208B Grand Caravan стало первым опытом лизинга самолетов для Государственной транспортной лизинговой компании. Стоимость договора сроком на 5 лет составила более 100 млн руб.

«Cessna 208B Grand Caravan стала первым воздушным судном, поставленным Государственной транспортной лизинговой компанией, — заявил Эдуард Горбачевский, заместитель генерального директора по работе с клиентами. — Воздушные суда для местных авиалиний являются приоритетным направлением для нашей компании и в следующем году мы будем активно развивать это направление. Надеемся, что и сотрудничество с первым лизингополучателем — компанией «АэроГео» не остановится и будет продолжено». Производитель и поставщик самолета Cessna Aircraft Company является признанным мировым лидером в производстве самолетов авиации общего назначения. Компания поставила на мировой рынок более 190 тысяч самолетов такого типа.

Рабочая встреча

В администрации Ярославской области состоялась рабочая встреча губернатора Ярославской области Сергея Вахрукова и заместителя генерального директора ОАО «УК «ОДК» — управляющего директора ОАО «НПО «Сатурн» Ильи Федорова. На встрече стороны обсудили основные показатели работы компании в 2010 году. Губернатор дал позитивную оценку работе менеджмента НПО «Сатурн», позволившей добиться положительной динамики эффективности деятельности предприятия за истекший период. Помимо существенного снижения кредиторской задолженности, получения операционной прибыли, роста объемов производства, выручки и производительности труда, НПО «Сатурн» полностью погасило задолженность по уплате налога на доходы физических лиц и на сегодняшний день не имеет задолженностей перед бюджетами всех уровней, пенсионным фондом и органами социального страхования. Предприятие в полном объеме выполняет все обязательства перед персоналом по оплате труда. В ходе встречи Илья Федоров заверил Сергея Вахрукова в дальнейшей стабильности налоговых отчислений и соблюдения трудового законодательства со стороны ведущего предприятия области. Губернатор и управляющий директор НПО «Сатурн» также обсудили вопросы организации этапа Кубка мира FIS по лыжным гонкам в ЦЛС «Демин». По словам Ильи Федорова, НПО «Сатурн» будет оказывать традиционную спонсорскую поддержку предстоящим международным соревнованиям.

Шинные достижения

Предприятия шинного холдинга «Татнефти» перевыполнили плановые показатели 2010 года. Шинными предприятиями, входящими в состав ООО «Татнефть-Нефтехим», за истекший год произведено 10951,9 тыс. шин, что на 10,8% выше плановых показателей. По сравнению с 2009 годом, объем производства шин увеличился на 1,5 млн штук (16,1%). Основное увеличение объемов производства в натуральном выражении произошло за счет группы грузовых шин — рост по ним составил 16,2 процента (496,4 тыс. штук). В 2010 году потребителям реализовано 11135,8 тыс. шин, что также на 9,4% выше плановых показателей. Выручка от реализации по шинному бизнесу составила 23 млрд руб., что на 3,7 млрд руб. больше планового задания.

На сегодняшний день в рамках нефтехимического комплекса ОАО «Татнефть» реализуется несколько крупных инвестиционных проектов. Наиболее перспективным стратегическим проектом нефтехимического комплекса нефтяников является создание производства грузовых и автобусных радиальных шин с цельным металлокордом мощностью 1,2 млн штук. Его целями являются: завоевание российского рынка в сегменте цельнометаллокордных шин, удовлетворение потребностей внутреннего рынка (КАМАЗ, НЕФАЗ) и выход на зарубежный рынок.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Пример операции по доставке тяжелых специфических грузов

Сертификаты ТВЗ

Продукция повышенной грузоподъемности

В соответствии с планами работ по созданию на Тихвинском вагоностроительном заводе подвижного состава нового поколения успешно завершена сертификация тележки для грузовых вагонов с осевой нагрузкой 25 т модели 18-9855 типа Barber S-2-R и универсального полувагона с разгрузочными люками модели 12-9853 на ее базе.

Таким образом, накануне запуска основного вагоностроительного производства Тихвинского вагоностроительного завода получено разрешение Государственного учреждения «Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте» («РС ФЖТ») на производство основных типов инновационной тележки типа Barber S-2-R в двух весовых категориях — с осевыми нагрузками 23,5 и 25 т. Линейка тележек с различной грузоподъемностью, совместимых со всеми типами современных вагонов, позволит реализовать весь спектр задач, стоящих перед грузовыми вагонами.

В рамках долгосрочного соглашения, разработчик холодильной части — компания Standard Car Truck (США) будет заниматься дальнейшим совершенствованием тележек Barber S-2-R и увеличением их нагрузок на ось до 27 т и выше. Зарубежный опыт создания



ходовых частей грузовых вагонов позволило разработать инновационные тележки, которые по показателям безопасности, прочности, динамики и эксплуатационной надежности превосходят производимые в настоящее время на просторах железных дорог 1520 аналоги. Эксплуатация грузовых вагонов на тележках Barber позволит собственнику подвижного состава повысить эффективность бизнеса за счет сокращения затрат на эксплуатацию и ремонт подвижного состава, а владельцу инфраструктуры — повысить безопасность движения и про-

пускную способность железных дорог за счет увеличения грузоподъемности и скорости движения грузовых составов. Тихвинский вагоностроительный завод принял решение развивать конструкцию Barber, как открытой для всех вагоностроителей стандарт, поэтому сейчас, при активном участии со стороны ОАО «РЖД», идет подготовка к массовой эксплуатации вагонов на тележке Barber. Напомним, что компания принадлежит интеллектуальные права на конструкцию тележки Barber S-2-R, ее производство и продажу на прост-

ранстве колеи 1520. По словам директора торгового дома ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» Максима Куземченко «решения, примененные при проектировании, активные работы по внедрению на сеть и ожидаемая экономическая эффективность делают вагоны на тележках Barber привлекательными для рынка уже сейчас. Практически все крупнейшие операторы заявили сегодня о своей готовности приобрести вагоны с технологией Barber, проявляют интерес к освоению тележки и крупные вагоностроители».



Аналитический прогноз по росту ВВП России по итогам 2011 года

Трубы в воду

ТМК подтвердила соответствие ТБД стандарту DNV

Илья Житомирский

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, завершила сертификацию труб большого диаметра (ТБД), произведенных из отечественного металлопроката, на соответствие стандарту DNV-OS-F101.

Сертификат, врученный представителям ТМК в конце декабря 2010 года, подтверждает соответствие прямошовных ТБД, произведенных на Волжском трубном заводе (ВТЗ), входящем в ТМК, из отечественных марок стали требованиям DNV для подводных трубопроводов. Вручение сертификата соответствия стало итогом совместной работы ТМК и Магнитогорского металлургического комбината — крупнейшего в России производителя листового проката для ТБД — по освоению современного высокотехнологического производства труб для строительства и эксплуатации подводных трубопроводов. В рамках этого сотруд-

ничества разработаны новые, усовершенствованные марки стали для производства прямошовных ТБД, внедрены методы производства и контроля, отвечающие самым передовым требованиям. Это не первый сертификат DNV, полученный Компанией. Ранее ТМК сертифицировала трубы, изготовленные только из импортного металла, а новый сертификат подтверждает качество ТБД, произведенных на ВТЗ из российского металлопроката. Получение данного сертификата расширяет для ТМК возможности участия в подводных трубопроводных проектах в России и за рубежом и подтверждает готовность Компании поставлять ТБД, как из отечественной, так и из импортной стали.

«Работа по международной сертификации трубной продукции отражает стратегическую направленность Компании на создание прочных научно-производственных связей со своими поставщиками и потребителями. Получение данного сертификата DNV дает возможность ТМК участвовать в шельфовых проектах, замещающих дорогостоящий импорт трубами, сделанными из отечественной стали», — заявил Генеральный директор ТМК Александр Ширяев.

Будни логистики

Негабаритная поставка для «ЛУКОЙЛА»

Дмитрий Партон

Компания STS Logistics завершила сложную доставку негабарита для Цимлянской ГЭС. Еще в октябре 2010 года STS Logistics начала технологическую разработку крупного проекта по доставке негабаритного груза для реконструкции гидроагрегата Цимлянской ГЭС, которая входит в состав ОАО «Южная генерирующая компания ТК-8» — дочерней компании «ЛУКОЙЛ».

Проект реконструкции Цимлянской ГЭС предусматривает замену изношенных гидроагрегатов, проработавших более 50 лет. С точки зрения логистики он является довольно сложным, как по весовым характеристикам груза (вес до 160 т), так и по географии перевозки (Китай, Австрия, Россия). Успешная реализация проекта потребовала от оператора согласования ряда деталей с проектными организациями, партнерами, авто и судовладельцами, портами и органами власти. Задолго до первой отгрузки

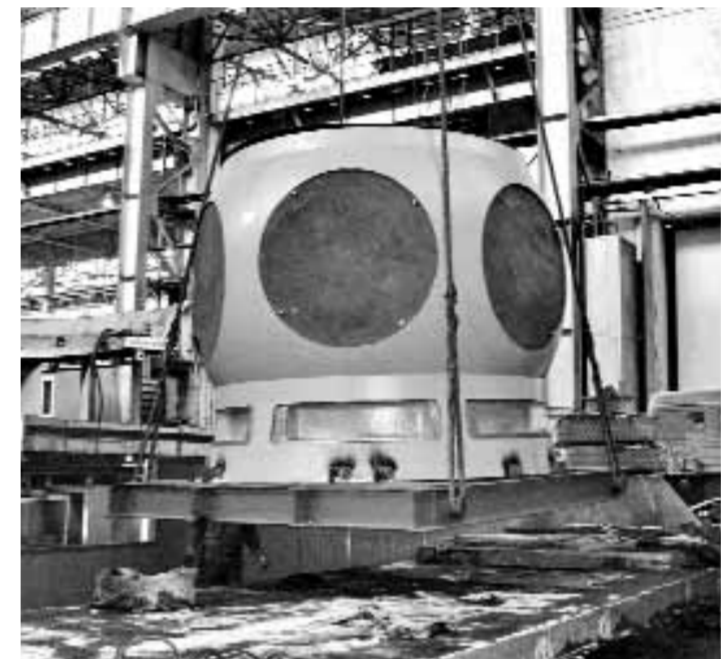
над реализацией контракта начали работать офисы в Москве, Шанхае, Новороссийске и Европе.

партии деталей гидротурбины. Детали, массой до 43 т, доставлялись по территории Китая с завода HEC (Harbin Electric

ртно контейнерное судно, что позволило максимально сократить сроки доставки. Традиционно негабаритные грузы осуществляют перевозку грузов массой более 39 т. В связи с этим негабаритные грузы ожидают «догрузки» на проходящие по данному маршруту судно.

Ожидание может затянуться на месяцы. Специалисты STS Logistics предложили техническое решение с использованием двух специальных контейнеров Flat Trac, что позволило равномерно распределить нагрузку на нижестоящие контейнеры и палубу судна. В результате груз был оперативно отправлен в Итальянский порт Триест, с которого в дальнейшем будет перевезен автотранспортом на завод Andritz Hydro для контрольной сборки детали.

После произведенных на австрийском предприятии необходимых процедур, груз проследует железнодорожным транспортом в Ростовскую область, город Волгодонск до станции Цимлянская. С площадки станции груз будет перевезен специализированным автотранспортом непосредственно к месту монтажа на Цимлянской ГЭС.



В соответствии с договором, подписанным с ООО «ЛУКОЙЛ-Энергоинжиниринг», STS Logistics 12 января произвела отгрузку первой

Machinery), в городе Харбине, в порт Дальня. Автотранспортная перевозка была затруднена из-за обильных снегопадов в Китае. Затем груз был погружен на стандар-

Рост ВВП — 4,5%

«ФИНАМ» представил прогноз на 2011 год

Владислав Исаев

ИК «ФИНАМ» представила прогноз, согласно которому рост ВВП России по итогам 2011 года составит 4,5%. По оценкам аналитиков, сохранение благоприятной ситуации на рынке нефти, восстановление потребительского спроса и инвестиций, а также ожидаемое увеличение госрасходов в предвыборный год внесут основной вклад в ускорение российской экономики.

В 2010 году российская экономика в целом разочаровала инвесторов, ожидавших более быстрых темпов восстановления, особенно, на фоне уверенного роста сырьевых рынков. «После достижения пиковых темпов в мае (год к году), рост российской экономики замедлился вплоть до октября 2010 года», — говорится в аналитическом отчете «ФИНАМ». Всего по итогам 11 месяцев 2010 года ВВП России продемонстрировал скромные темпы роста, прибавив 3,7% год к году. Основной причиной скромной динамики ВВП в 2010

году стал спад экономики в летние месяцы, обусловленный аномальной жарой и лесными пожарами, считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «При этом, от жары пострадало не только сельское хозяйство, но и другие отрасли. Осенние инвестиции в основной капитал начали демонстрировать положительную динамику, а потребительский спрос продолжил расти год к году».

Увеличению ВВП РФ в декабре 2010 года должно способствовать увеличение госрасходов, характерное для периода конца года, прогнозируют в «ФИНАМ». Тем не менее, аналитики полагают, что их прежний прогноз роста российской экономики на 4% оказался излишне оптимистичным, и реальная динамика ВВП оказалась ниже обозначенного уровня.

Реальный рост ВВП России по итогам 2011 года, согласно базовому сценарию «ФИНАМ», может составить 4,5%. По мнению аналитиков инвестиционной компании, ускорение темпов роста ВВП будет способствовать целый ряд факторов. «Во-первых, по нашим оценкам, цены на нефть должны остаться на высоком

уровне, — прогнозирует г-н Романов. — В базовом сценарии наш прогноз средней цены на нефть марки Urals составляет \$89 за баррель, а в оптимистичном — \$95 за баррель. Высокие цены на нефть позволят сохранить объемы экспорта на высоком уровне. Во-вторых, стоимость кредитов для реального сектора находится на рекордно низком уровне, в том числе и ниже докризисных, что будет стимулировать как потребление, так и инвестиционную активность. В-третьих, Правительство РФ в предвыборный год будет увеличивать объем госрасходов, что также окажет позитивное влияние на динамику ВВП. В оптимистичном сценарии мы ожидаем рост ВВП на 5,0%, а в пессимистичном — 3,5%».

Главными бенефициарами развития процессов восстановления российской экономики должны стать компании, ориентированные, прежде всего, на внутренний спрос. В их числе — отдельные представители банковского сектора, отрасли электроэнергетики, потребительского сектора, имеющие прочные рыночные позиции.

Приметы здорovia

(Окончание. Начало на стр. 1)

Перспективные работники в большинстве своем остались работать в своих организациях. А значит, требуют самого щедрого подхода. Так, оклад руководителя отдела по работе с клиентами, по последним данным КЦ «ЮНИТИ», доходит до 120 тыс. руб. (против 100 тыс. руб. в начале 2010 года); вице-президента банка в зависимости от масштаба бизнеса — 120-350 тыс. руб. (ранее — 100-300 тыс. руб.). К этим суммам надо прибавить еще бонусы. Кстати, именно их рост, по мнению рекрутеров, в большей степени повлиял на увеличение уровня дохода банковских служащих. «Ставки, предлагаемые работодателям, нередко ниже, чем до кризиса, но переменная часть при этом не имеет жестких границ, — комментирует ситуацию Юлия Винча. — Особенно в случаях с теми банковскими служащими, чья работа сопряжена с получением очевидных результатов — привлечением клиентов, наращиванием объемов и т.п. Например, московский топ-менеджер, призванный возглавить новый филиал в регионе, может ежемесячно зарабатывать до 500 тыс. руб. Оклад из которых — 150-250 тыс. руб. Остальное — бонусная часть».

При этом эксперт замечает, что сегодня банки постепенно вводят переменную составляющую в систему мотивации

большинства своих сотрудников. «Многие годы оценивались общие финансовые показатели банка или его структурного подразделения, — рассказывает Сергей Приходько, заместитель начальника управления корпоративного бизнеса ОАО «ЮмэньЭнергоБанк». — Премии часто осуществлялись неперсонифицированно. Процент вознаграждения, как правило, определялся иерархической ступенью сотрудника и был некоей постоянной величиной. Нынешний тренд — оценивать личный вклад специалиста. Его индивидуальный результат. Например, сколько было привлечено новых клиентов, если речь идет о «продажнике» услуг, или как быстро был внедрен новый IT-проект программистом банка».

Расходы будущих периодов

Итак, зарплата в банках растет, несмотря на большое количество консалтеров и не самые завидные результаты работы самих банков. Получается, что со стороны работодателя это своеобразный аванс в будущее: привлечь лучших, которые и поведут компанию вперед. Подогревают надежды на оздоровление банковских процессов оптимистические прогнозы об экономическом подъеме. Так, по мнению президента «Альфа-Банка» Петра Авена, высказанному в ходе V

ежегодной конференции для СММ «Российский банковский сектор: жизнь в новой реальности», все макроэкономические показатели свидетельствуют о том, что экономика России выходит из кризиса. В частности, сумма внешнего государственного долга за девять месяцев текущего года составила \$35,8 млрд, это всего 234 млрд руб. против 91 млрд. Вклады физических лиц по состоянию на 1 декабря 2010 года увеличились за 12 месяцев на 33,5%. Это максимальный показатель за последние два года: в 2008-м рост составил 26,9%, в 2009-м — 13,8%.

«Банковский секторживает очень активно, — замечает Юлия Винча. — Многие компании начинают осваивать новые для себя сектора. Например, пробуют свои силы в рознице те, кто никогда не занимался этим направлением. Банки, работавшие с корпоративными клиентами одной из отраслей, сейчас пытаются расширить сферы присутствия». В подтверждение можно привести слова Натальи Мининой. Комментируя воп-

рос о росте численности персонала в своей компании, она говорит, что «штат сотрудников за 2010 год увеличился, в частности, за счет подбора сотрудников бизнес-направлений, что обосновано активным ростом бизнеса «Юниаструм Банка»».

Учитывая тенденции, среди вакансий, которые начнут пользоваться спросом в ближайшее время, можно выделить специалистов по стратегическому развитию банков, маркетологов высшего звена. По прогнозам экспертов «ЮНИТИ», позиции лидера скорее всего сохранят клиентские менеджеры, активно будут востребованы специалисты по развитию розничного направления и инвестбанкинга. «Не исключено, что уже весной кадровый рынок станет вновь рынком консалтера. И при сохранении нынешних темпов развития данной сферы, а также динамики спроса на персонал в следующем году рост зарплат продолжится. Большими темпами будет увеличиваться уровень компенсации сотрудников топ-менеджеров и кандидатов, имеющих узкую специализацию, — около 15-17% в течение года; для линейного персонала рост составит 10-12%», — предполагает Юлия Винча. Будем надеяться, что такие инвестиции в персонал окупятся в 2011 году.

Чай на внешние рынки

Фабрика Unilever начала экспортное производство

Екатерина Задонская

Чаеразвесочная фабрика Unilever (Санкт-Петербург) начинает реализацию программы экспортного производства. Предприятие, которое сегодня является одним из крупнейших в российской и европейской чайной промышленности, получило существенное число заказов на изготовление продукции для потребителей зарубежных стран. Это первый подобный проект за всю историю существования фабрики.

В 2011 году предприятие осуществит поставки продуктов под торговой маркой Lipton в Турцию, Сингапур, Монголию, Казахстан, Израиль, а также в ряд госу-

дарств Европейского союза. Для экспорта будут выпускаться несколько видов чая в пакетиках-пирамидках. Планируется, что объем экспортного производства составит порядка 30 млн пирамидок в год, из которых около 18 млн будут направлены в страны Европы (Францию, Финляндию, Испанию, Португалию и др.).

В марте 2010 года на чаеразвесочной фабрике была проведена существенная модернизация, установлены дополнительные линии для фасовки чая. Общий объем инвестиций в расширение производства составил тогда 11 млн евро. В результате, производственные площади были увеличены на 60%, складские — на 50%. Все это дало предприятию возможность заключить новые контракты на экспортные поставки продукции, продолжая

планомерно наращивать выпуск чая для внутреннего рынка.

«Наши предприятия в России уже давно являются крупным производственным кластером для экспорта продукции за рубеж. Например, парфюмерно-косметические товары Unilever, выпускаемые на петербургской фабрике по производству товаров личной гигиены и бытовой химии, регулярно поступают на рынок не только СНГ, но и большинства стран Западной Европы. Мы очень гордимся тем, что теперь и чаеразвесочная фабрика доказала свою конкурентоспособность и готовность удовлетворить вкусы потребителей из самых разных стран», — говорит Ирина Кураченко, управляющая по корпоративным отношениям группы компаний Unilever в Санкт-Петербурге.

Чаеразвесочная фабрика Unilever, построенная по последнему слову техники в Санкт-Петербурге, была введена в эксплуатацию в 2002 году. Здесь производится ведущие российские марки Lipton, Brooke Bond и Беседа. За минувшие восемь лет в строителство и расширение производственных мощностей фабрики — од-

ной из лучших в российской и европейской чайной промышленности — было вложено около 75 млн евро. В 2008 году мощность чаеразвесочной фабрики была существенно увеличена благодаря запуску 6 новых производственных линий, в том числе по выпуску инновационного формата упаковки.

Петербургские задачи

Обсуждение проекта Программы модернизации здравоохранения

В Санкт-Петербурге в конце прошлого года состоялось совместное расширенное заседание президиумов Общественной организации и Регионального объединения работодателей «Союз промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга» (ОО СПП СПб и РОР СПП СПб), основным вопросом повестки дня которого было обсуждение проекта Программы модернизации здравоохранения Санкт-Петербурга на 2011-2012 годы. Заседание президиумов вел президент Союза промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга Анатолий Турчак.

Анатолий Турчак определил стратегические задачи, которые необходимо решить для развития отечественного здра-

воохранения. Первая задача. Отечественные предприниматели обеспечивают потребность России в лекарствах только на 20% по стоимости. Это значит, что львиную часть дорогих лекарств и практически все высокотехнологичное оборудование мы закупаем по импорту. Отсюда вывод: покупку импортного оборудования и лекарств нужно сопровождать требованиями передачи технологий, создания совместных производств, в том числе инновационных, совместных исследований и разработок, локализации и так далее. Вторая задача. Требуется коренная модернизация нашей фармацевтической и медицинской промышленности. По сути, нам предстоит построить новую отрасль, привлекающую для инвестиций, способную генерировать иннова-

ции, создать эффективные рабочие места, а главное — готовую выпускать конкурентоспособную, безопасную, качественную, доступную по цене продукцию. Для достижения этой цели в России должно производиться не менее 90% препаратов, входящих в перечень жизненно необходимых и важных лекарств, а доля медицинского оборудования отечественного производства должна составлять не менее 50%. Третья задача. Чтобы обеспечить разработку и внедрение современных препаратов и медицинского оборудования, должна эффективно работать цепочка «наука — клинические испытания — производство», необходимо создавать максимально благоприятные и комфортные условия для притока частных инвестиций и новых технологий в отрасль.

«Практически все эти важнейшие задачи нашли свое отражение в представленной Программе, которая была дополнена выступающими, поэтому приглашаю всех членов нашего Союза включиться в процесс ее реализации», — сказал Анатолий Турчак.

По итогам обсуждения участники заседания приняли постановление «О проекте Программы модернизации здравоохранения Санкт-Петербурга на 2011-2012 годы» с учетом высказанных предложений и замечаний. Также в ходе заседания президиумов СПП СПб советник губернатора Санкт-Петербурга по промышленной политике Сергей Бодров сделал сообщение о ходе реализации Концепции развития промышленного комплекса Санкт-Петербурга до 2020 года.

Кр.Сормово 2010

Судостроители МНП успешно завершили год

Анна Терехова, Нижний Новгород

Дедвейт судов, спущенных Группой МНП на воду в 2010 году, превысил 70 тыс. т. Верфь Группы («Красное Сормово») спустила на воду 9 танкеров различного дедвейта, в том числе два танкера, спущенных в декабре уходящего года, которые будут передаваться заказчиком по открытию навигации 2011 года, это второй танкер для компании SVL дедвейтом 7,1 тыс. т и танкер дедвейтом 5,6 тыс. т для компании «В.Ф.Танкер».

Суммарный дедвейт построенных Группой МНП в 2010 году судов составил 58 тыс. т. Семь судов было построено на заводе «Красное Сормово» и передано заказчиком. Это три танкера («Энцеладус», «Япетус», «Тетис») проекта 19614 дедвейтом по 5,6 тыс. т для компании Moorpark Ltd. (Кипр), два танкера («Актобе», «Орал») проекта 19619 дедвейтом по 13,4 тыс. т для Казмортрансфлота и два танкера проекта 19900 дедвейтом по 7,1 тыс. т — «Джейхун» для Государственной службы морского и речного транспорта Туркменистана и «SVL Прайд» для компании SVL (СВЛ Актив Трединг Лтд).

В 2011 году «Красное Сормово» планирует построить восемь кораблей — второй танкер для Moorpark Ltd. дедвейтом 5,6 тыс. т и семь танкеров дедвейтом по 5,6 тыс. т для «В.Ф.Танкер». Контракт на строительство семи нефтеналивных танкеров с «Волга-Флот Танкер» был подписан в июле 2010 года, все танкеры планируется передать заказчику в 2011 году. Таким образом, судостроительная программа на 2011 год полностью сформирована. Служебная программа 2011 года откроется передачей судов для «В.Ф.Танкер» и компании SVL.

«В 2010 году мы завершили контракт с Казмортрансфлотом, построив три танкера-тринадцатитысячника, первый был передан в 2009 году, два в 2010, но все три в рекордно короткие сроки, как и танкер-семьдесятитысячник для компании SVL. Сроки — это сильное преимущество Красного Сормово, наряду с высоким уровнем исполнения заказов. В ушедшем году мы заключили первый масштабный контракт с российской компанией «В.Ф.Танкер», для них мы построим в 2011 году семь танкеров, в канун Нового года уже был спущен первый танкер «Механик Антонов». Кроме того, мы продолжаем модернизацию производства, в текущем году на нее будет истрачено 160 млн руб. против 100 млн руб. в ушедшем году, на эти деньги планируется приобрести новейшее прессовое оборудование и вторую машину плазменной резки. Мы открыты для всех новых контрактов, и не теряем надежды на получение заказа от ВМФ, технологически завод готов возобновить производство подлодок, а огромная школа их постройки и накопленный опыт корабельного мастерства никуда не делись», — прокомментировал генеральный директор Группы МНП Вадим Малов.

ОАО «Завод «Красное Сормово» — одно из старейших российских судостроительных предприятий, основано в 1849 году. Верфь внесла огромный вклад в развитие подводного кораблестроения и отечественного коммерческого флота. В 2007 году завод признан «Лучшим экспортером России». Все суда, построенные на Красном Сормово, отвечают требованиям международных конвенций по охране жизни и окружающей среды, оснащены самым современным оборудованием.

Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты: компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения. В Группу входят: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород) и Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород).



Киотский доход

РУСАЛ будет продавать

Вера Курочкина

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, объявил о включении проекта «Снижение выбросов перфторуглеродов на Красноярском алюминиевом заводе» в перечень утвержденных проектов, осуществляемых в соответствии со статьей 6 Киотского протокола к рамочной конвенции ООН об изменении климата.

Утверждение проекта позволит РУСАЛу воспользоваться правом продажи Единиц сокращения выбросов (ЕСВ). Суммарный доход компании от продажи ЕСВ по итогам реализации проекта может составить до \$15 млн. Полученные средства планируется направить на реализацию экологических проектов компании.

Результатом проекта по снижению выбросов перфторуглеродов на КраАзе за период с 1 января 2008 г. по 31 декабря 2009 г. стало сокращение выбросов парниковых газов в совокупности на 464,5 тыс. т CO₂ эквивалента. Данная цифра верифицирована BUREAU VERITAS CERTIFICATION HOLDING SAS. Предусмотрен проект суммарное сокращение выбросов перфторуглеродов на КраАзе за период 2008-2012 гг. составит 1,16 млн т CO₂ эквивалента. Проект по снижению выбросов перфторуглеродов был начат на Красноярском алюминиевом заводе в 2006 году. Он обеспечивает сокращение выбросов парниковых газов за счет уменьшения частоты и длительности анодных эффектов в результате реализации ряда организационных и технических мероприятий в 24 корпусах электролиза КраАза. Партнером РУСАЛа по данному проекту является компания Carbon Trade & Finance (совместное предприятие ОАО «Газпромбанк» и Commerzbank), которая выступает покупателем всех образующихся ЕСВ и обеспечивает сопровождение проекта как проекта совместного осуществления, реализуемого в соответствии со статьей 6 Киотского протокола.

СПРАВКА «ПЕ»: РУСАЛ — лидер мировой алюминиевой отрасли. На долю компании приходится около 10% мирового производства алюминия и 10% глинозема. В компании работают около 76 000 человек. РУСАЛ присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует свою продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии и Корее.

На новый уровень

Проверенный энергоаудит от «Шнейдер Электрик»

Компания «Шнейдер Электрик», ведущий производитель и поставщик решений в области управления энергией и систем автоматизации, стала полноправным членом саморегулируемой организации энергоаудиторов «Объединение независимых энергоаудиторских и энергоэкспертных организаций».

Данный документ подтверждает статус «Шнейдер Электрик» как высококвалифицированного эксперта в области энергоаудита и свидетельствует о том, что специалисты компании прошли дополнительное обучение, и уровень их квалификации соответствуют самым высоким требованиям, предъявляемым в области энергетических исследований. Кроме того, «Шнейдер Электрик» приобрела высоко-

технологичное оборудование, позволяющее проводить измерения любого уровня сложности на различных объектах.

Энергоаудит является первым и одним из самых ключевых этапов при модернизации энергосистемы и внедрении любой энергоэффективной программы. Процедура подразумевает проведение ряда измерений, посредством которых выявляются наиболее энергоемкие участки сети. Результаты анализа демонстрируют, насколько эффективно расходуется энергия на предприятии в текущий момент, позволяют определить область основных модернизаций и помогают рассчитать экономический эффект от внедрения энергосберегающих технологий. Именно поэтому специалисты «Шнейдер Электрик» одними из первых на российском рынке начали доказывать важность и необходи-

мость предварительной диагностики действующей энергосистемы, качество работы которой во многом определяет успех реализации всего проекта. Сегодня «Шнейдер Электрик» может предложить весь комплекс услуг — энергоаудит, внедрение энергоэффективных технологий и систем автоматизации и постоянный мониторинг функционирования энергоустановки после модернизации.

«Проведение энергоаудита является необходимой мерой, предшествующей разработке и внедрению нового оборудования, — комментирует руководитель группы энергоаудита «Шнейдер Электрик» Николай Яшков, — С помощью энергетического исследования мы выявляем эффективность использования энергоресурсов и потенциальные возможности экономии и разрабатываем комплекс мероприятий».

Schneider Electric — один из мировых лидеров по производству электротехнической продукции. В России компания представлена своим дочерним подразделением ЗАО «Шнейдер Электрик», которое является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российском рынке и входит в 5-ку крупнейших электротехнических предприятий России. Специализируется в области управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей.

ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет собственный Научно-технический центр, коммерческие представительства в 19 крупнейших городах Российской Федерации с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами. Благодаря решениям Schneider Electric электроэнергия становится безопаснее, надежнее и доступнее. По итогам 2009 года Schneider Electric в мире: объем продаж 15,8 млрд евро, более 100 тыс. сотрудников более чем в 100 странах.

Учет энергии

В Москве заработала автоматизированная система

С начала 2011 года ОАО «МОЭК» вошло в эксплуатацию автоматизированную систему коммерческого учета потребления энергоресурсов (АСКУПЭ).

Основной целью создания АСКУПЭ является подготовка данных для проведения взаиморасчетов между ОАО «МОЭК» и потребителями услуг теплоснабжения. Кроме того, в основные задачи системы входят оперативный контроль количества и качества поставленных энергоресурсов, а также предоставление управляющим компаниям информационных услуг. В настоящее время к АСКУПЭ подключено 47 тыс. приборов учета тепловой энергии и горячей воды.

АСКУПЭ представляет собой распределенную автоматизированную систему, состоящую из совокупности измерительных и программно-технических средств, осуществляющих в автоматическом режиме регистрацию, сбор, обработку и хранение в течение трех лет данных коммерческого и технологического учета энергоресурсов.

По словам заместителя ге-

нерального директора ОАО «МОЭК» по информационным технологиям Александра Лебедева, «АСКУПЭ позво-

лится централизованно управлять доступом к данным учета потребления, интегрироваться с информационными ресурсами

Москвы: АС индивидуального учета энергоресурсов, АСУ ЕИРЦ, АС диспетчерского контроля».

энергосбережения и повышении энергетической эффективности» в части организации учета производимых, передаваемых и потребляемых ресурсов и стать одним из первых городов России с действующей общегородской автоматизированной измерительной системой коммерческого учета энергоресурсов.

ОАО «МОЭК» создано в 2004 году по распоряжению Правительства Москвы. Акционерами компании являются Правительство Москвы, которому принадлежит 89,25% акций, ООО «МОЭК-Финанс» (7,46%), миноритарные акционеры (3,29%). ОАО «МОЭК» является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России. Компания осуществляет отопление и горячее водоснабжение 70% жилых и административных зданий, промышленных предприятий и объектов социальной сферы Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 21 тыс. сотрудников, которые обслуживают 9252 тепловых пункта, 71 районную и квартальную тепловую станцию, 129 малых котельных и более 10,5 тыс. км теплосетей.



ет централизованно управлять доступом к данным учета потребления, интегрироваться с информационными ресурсами

Внедрение АСКУПЭ позволит Москве в срок выполнить требования Федерального Закона от 23.11.09 № 261-ФЗ «Об

По стандарту DNV

ТМК подтвердила соответствие своих ТБД

Илья Житомирский

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, завершила сертификацию труб большого диаметра (ТБД), произведенных из отечественного металлопроката, на соответствие стандарту DNV-OS-F101. Сертификат, врученный представителем ТМК в конце декабря 2010 года, подтверждает соответствие прямошовных ТБД, произведенных на Волжском трубном заводе (ВТЗ), входящем в ТМК, из отечественных марок стали требованиям DNV для подводных трубопроводов.

Вручение сертификата соответствия стало итогом совместной работы ТМК и Магнитогорского металлургического комбината — крупнейшего в России производителя листового проката для ТБД — по освоению современного высокотехнологичного производства труб для строительства и эксплуатации подводных трубо-

водов. В рамках этого сотрудничества разработаны новые, усовершенствованные марки стали для производства прямошовных ТБД, внедрены методы производства и контроля, отвечающие самым передовым требованиям. Это не первый сертификат DNV, полученный Компанией. Ранее ТМК сертифицировала трубы, изготовленные только из импортного металла, а новый сертификат подтверждает качество ТБД, произведенных на ВТЗ из российского металлопроката. Получение данного сертификата расширяет для ТМК возможности участия в подводных трубопроводных проектах в России и за рубежом и подтверждает готовность Компании поставлять ТБД, как из отечественной, так и из импортной стали.

«Работа по международной сертификации трубной продукции отражает стратегическую направленность Компании на создание прочных научно-производственных связей со своими поставщиками и потребителями. Получение данного сертификата DNV дает возможность ТМК участвовать в шельфовых проектах, замещающая дорогостоящий импорт трубам, сделанными из отечественной стали», — заявил Генеральный директор ТМК Александр Ширяев.

Стандартизация ISO

В Москве обсудили перспективы международной организации

В Москве состоялась встреча президента Международной организации по стандартизации (ISO) Бориса Аleshина, генерального директора Государственной корпорации «Ростехнологии», председателя Союза машиностроителей России Сергея Чemezова, руководителя Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (Росстандарта) — национального органа по стандартизации Российской Федерации Григория Элькина и генерального секретаря ISO Роба Стила.

В ходе встречи обсуждались принципы участия в ISO России и стран СНГ. Отдельное внимание было уделено проблемам внедрения стандартов в области управления качеством и экологического менеджмента, а также социальной ответственности. Рассмотрены некоторые организационные вопросы, в том числе рационализация участия России в технических комитетах ISO, а также возможность проведения Генеральной ассамблеи ISO в России в 2013 году.

Во время встречи была сформулирована оптимальная схема применения международных стандартов на промышленных предприятиях России. Борис Аleshин как первый заместитель Председателя Союза машиностроителей России выразил мнение, что соблюдение единых стандартов позволяет значительно ускорить



многие производственные и экономические бизнес-процессы, а следовательно, повысить коэффициент удовлетворенности как производителя, так и потребителя. «Стандарты разрабатываются не для того, чтобы усложнить жизнь производителям, а для того, чтобы максима-

льно повысить их рентабельность, улучшить качество условий труда и, конечно же, конечного продукта», — подчеркнул он. По словам Сергея Чemezова, усложнение эффективного производства конкурентоспособной продукции является наличием на предприятиях системы менеджмента

УВЕДОМЛЕНИЕ

о результатах открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Пермь, ул. Новосибирская, 8.

В соответствии с Извещением, официально опубликованным в газете «Промышленный еженедельник» 09.08.2010 №26(344), копии размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЭЭС» и в информационно-аналитической и торгово-операционной системе «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B energy.ru» за № 137718, Заказчик, являющийся Организатором конкурса — ОАО «СО ЭЭС», почтовый адрес 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, провел открытый одноэтапный конкурс без предварительного отбора на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Пермь, ул. Новосибирская, 8.

По результатам конкурса (протокол заседания Центральной закупочной комиссии от 13.10.2010 № 39-цзк) Победителем признано **Общество с ограниченной ответственностью «Производственная фирма «ВИС»** (ОГРН 1037835013006), юридический адрес: 188309, Ленинградская обл., Гатчинский район, г. Гатчина, Промышленна-1, квартал №1, с ценой Договора не более 530 877 308,20 рублей с учетом НДС, сроком выполнения обязательств — не позднее 21 месяца с момента заключения договора. Между Организатором конкурса и Победителем подписан договор.

КОРОТКО

Лучший дилер МАЗ

На Минском автомобильном заводе состоялась ежегодная конференция официальных представителей грузовой и пассажирской техники МАЗ. На конференции обсуждались перспективы развития на 2011 год, планы по выпуску новых моделей грузовой и пассажирской техники, а также подводились итоги 2010 года. Компания Рубизнесавто, являясь одним из крупнейших официальных представителей Минского Автомобильного завода в России, получила награду «Лучший дилер 2010 года». В торжественной обстановке генеральный директор ОАО «МАЗ» Александр Боровский вручил представителю компании Рубизнесавто дипломы первой степени по реализации грузовой техники и второй степени по реализации пассажирской техники в 2010 году, как подтверждение плодотворной деятельности компании. По итогам 2010 года компаний Рубизнесавто было реализовано более 925 единиц грузовой и 18 единиц пассажирской техники.

«Техносерв» внедрил Cisco UCS

Компания «Техносерв» — крупнейший российский системный интегратор, успешно завершил установку оборудования Unified Computing System (UCS) компании Cisco Systems в интересах ОАО «РЖД». Данная инсталляция стала одним из первых внедрений данного продукта в России. Специалисты «Техносерв» на базе Московского ЦОДА РЖД успешно провели «пилотное тестирование» задачи «График исполненного движения», а также еще 5 автоматизированных систем линейного уровня, на виртуальных серверах VMware, размещенных на вычислительной платформе UCS компании Cisco Systems, подключенных к корпоративным сетям хранения и передачи данных заказчика. Отметим, что работа по инсталляции решения, включая поставку оборудования заняла 12 календарных дней.

Тепловой конфликт

ОАО «МОЭК» утверждает, что ОАО «Мосэнерго» пытается взыскать с компании несуществующий долг. Как говорится в официальном комментарии компании, долг ОАО «МОЭК» перед ОАО «Мосэнерго» в размере 2,44 млрд руб. на самом не существует. Между ОАО «МОЭК» и ОАО «Мосэнерго» заключено 12 договоров, и ни по одному из них не было поставлено тепловой энергии на такую сумму. Кроме того, ОАО «МОЭК» до сих пор не получило копию искового заявления о ОАО «Мосэнерго», как это предусмотрено нормами Арбитражного процессуального кодекса. Согласно этим нормам дело о взыскании долга должно быть приостановлено вплоть до направления истцом копии искового заявления в адрес ответчика. «Я рассматриваю данный иск как попытку давления на компанию со стороны ОАО «Мосэнерго» путем нанесения ущерба нашей деловой репутации», — заявил генеральный директор ОАО «МОЭК» Александр Ремезов.

Tatragovonka входит в «Трансмаш»

Словацкий производитель железнодорожного подвижного состава Tatragovonka приобретает у ООО «Интегрированная вагоностроительная компания» (ООО «ИВСК», дочернее общество ЗАО «Трансмашхолдинг») 50% акций предприятия ОАО «Трансмаш» (г. Энгельс Саратовской области). Соглашение о вхождении Tatragovonka в капитал «Трансмаша» было заключено в Словацкой Республике, в г. Добра. Подписи под документом поставили президент словацкой компании Алексей Беляев и член совета директоров Трансмашхолдинга Кирилл Липта. Финансовые условия сделки не разглашаются. Вхождение словацкой компании в капитал «Трансмаша» осуществляется во исполнение договоренностей о стратегическом партнерстве, в рамках которого стороны намерены организовать на энгельском предприятии производство современных грузовых вагонов. В ближайшие 3 года «Интегрированная вагоностроительная компания» и Tatragovonka намерены создать серию новых моделей грузовых вагонов.

С 1993 года компания Рубизнесавто осуществляет продажу и сервисное обслуживание грузовой и пассажирской техники МАЗ на территории РФ. В 2011 году Рубизнесавто планирует расширение сервисных центров по обслуживанию техники МАЗ, а также проведение сертификации филиалов Рубизнесавто как субдилеров Минского автомобильного завода.

та качества (СМК). В связи с этим Государственная корпорация «Ростехнологии» и Союз машиностроителей России приняли решение о создании системы сертификации в сфере машиностроительного комплекса, включающей орган по сертификации СМК, признаваемый на внешнем рынке. Задача указанного органа состоит в обеспечении соответствия действующих на предприятиях СМК требованиям международных стандартов ISO 9000. В своем выступлении Роб Стил подчеркнул, что «сегодня ISO должна не просто удовлетворять потребности клиента, но и создавать атмосферу доверия среди тех российских предприятий, которые используют международные стандарты».

«Активизация позиции России в ISO за счет более полного учета интересов России в области международной стандартизации при принятии решений и влияния на стратегическую политику ISO обеспечит продвижение экспортно-ориентированной российской продукции на международных рынках?» — отметил Григорий Элькин. Подводя итоги встречи, Борис Аleshин добавил: «С каждым годом сторонники Международной организации по стандартизации становятся все больше, но нам не стоит на этом останавливаться. Необходимо постоянно расширять влияние ISO, чтобы и развитие промышленности России и стран СНГ не стояло на месте, а шагало в ногу со всем миром».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Комстар» запустил ТВ высокой четкости

«Комстар-ОТС» сообщил о запуске в коммерческую эксплуатацию телевидения высокой четкости (HDTV) в Подмоскowie. Ежемесячная абонентская плата за пакет из пяти телеканалов, доступных для просмотра в HD-формате, составит 200 руб. (не считая стоимости покупки или аренды специального телевизионного оборудования). Кроме того, абоненты компании получат доступ к аудиовизуальному контенту в формате высокой четкости (фильмы, видеоклипы, ролики и т.д.) по запросу с помощью интерактивного пользовательского интерфейса.

Несмотря на то, что проникновение услуг платного HDTV, по оценкам экспертов, составляет в настоящее время около 0,5%, и для большинства операторов связи эти услуги являются имиджевыми, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов: «Мы считаем, что своевременный запуск в коммерческую эксплуатацию услуг позволит «МТС», к которой присоединяется «Комстар», оказаться в числе лидеров в этом сегменте рынка, когда проникновение вырастет до такой степени, что эти услуги станут приносить компаниям весомый доход». Аналитики инвестиционной компании позитивно смотрят возможность диверсификации бизнеса сотовыми операторами ввиду ослабления драйверов роста в сегменте сотовой связи. «В то же время, мы полагаем, что вышедшая новость не окажет существенного влияния на биржевые котировки акций «Комстара» и «МТС», в связи с чем даем ей умеренно позитивную оценку», — добавил Эльдар Вагабов.

«Роснефть» и ВР формируют альянс

15 января прошла встреча глав компаний «Роснефть» и ВР на правительственном уровне, с участием главы российского правительства Владимира Путина. По ее результатам было подписано соглашение о сотрудничестве двух компаний в сфере освоения нефтегазовых залежей арктического шельфа, а также об обмене акциями. «Роснефть» отдала 9,53% своих акций ВР взамен на 5% акций ВР, которая проведет для этих целей доэмиссию. Обмен акциями происходит по рыночным ценам на равноправных условиях. «По нашим оценкам, формирующийся альянс между «Роснефтью» и «ВР» может принести неплохие выгоды «Роснефти» в долгосрочном периоде», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — В частности, «Роснефть» станет одним из крупнейших акционеров концерна ВР, который на данный момент не имеет контролирующих мажоритарных акционеров. Кроме того, совместная разработка арктического шельфа поможет «Роснефти» получить от «ВР» новые технологии, а также финансовую поддержку». Что касается интересов ВР в компании «ТНК-ВР», то конкуренции не возникнет, так как российские акционеры «ТНК-ВР» объявили об изучении возможности присоединения «ТНК-ВР» к альянсу «Роснефти» и «ВР» в той или иной форме, отмечает Александр Еремин: «Даже если «ТНК-ВР» не удастся присоединиться к альянсу, по нашим оценкам российское государство не допустит конфликта интересов между российской госкомпанией и компанией с участием иностранного капитала».

«ЮТэйр» получает маршруты

«Росавиация» опубликовала информацию о совещании по вопросу операционной деятельности «Авиакомпания Москва», которое состоялось 13 января. Первый заместитель генерального директора авиакомпании сообщил о том, что у нее нет возможности финансировать свою дальнейшую операционную деятельность, а предельно годная программа была выполнена в полном объеме лишь благодаря поддержке авиакомпании «ЮТэйр». В результате, с 17 января «Авиакомпания Москва» прекращает выполнение полетов, а на ее маршрутной сети будет работать «ЮТэйр».

«Авиакомпания получит новые маршруты практически без инвестиций», — считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Для работы на новых маршрутах «ЮТэйр» планирует переформировать на себя лизинговые контракты «Авиакомпания Москва» на 6 самолетов Boeing-737. В результате «ЮТэйр» может выйти на 3-е место по пассажирообороту среди российских авиакомпаний, а ее доля может увеличиться с текущих 5,4% до 7,8%. Среди важнейших позитивных моментов сделки для «ЮТэйр» мы отмечаем, что он не будет покупать всю «Авиакомпанию Москва», таким образом, «ЮТэйр» не получит 3,5 млрд руб. (около \$115 млн) долгов «Авиакомпания Москва», и его долговая нагрузка не претерпит значительных изменений».



«М.Видео» отчиталась о росте продаж

«М.Видео» объявила неаудированные показатели розничных продаж и продаж сопоставимых магазинов за IV квартал и полный 2010 год, а также результаты реализации программы развития сети. Консолидированная розничная выручка компании в IV квартале 2010 года (без НДС) продемонстрировала 36%-й рост (год к году) и составила 29,7 млрд руб. Динамика этого же показателя за весь 2010 год была немного скромнее: +23% до 86,7 млрд руб. Продажи сопоставимых магазинов увеличились в 2010 году на 9%. За отчетный период общее количество магазинов под управлением компании выросло на 42 единицы (до 219 магазинов). Торговые площади расширились на 21% и достигли 564 тыс. кв. м по состоянию на конец 2010 года. «Несмотря на довольно посредственный рост сопоставимых продаж в 2010 году (он практически в точности совпал с темпами инфляции) и на тот факт, что итоговое значение по выручке оказалось на 1% ниже консенсуса, в целом результаты представляются нам относительно неплохими», — заявил аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы связываем это с активным открытием компанией новых магазинов в 2010 году. В планах «М.Видео» на 2011 год — открытие 25-30 новых магазинов». К концу 2010 года рост выручки ускорился, что свидетельствует о восстановлении спроса на электронику и бытовую технику, которые не относятся к товарам первой необходимости. «По нашим оценкам, в кризисный 2009 год этот сег-

Несмотря на ситуацию

Конъюнктура рынка стали восстанавливается

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Несмотря на постепенное восстановление мирового производства стали и достижение рекордного месячного уровня производства в 2010 году, общий уровень загрузки мощностей пока остается низким, что непременно отражается на ценах на сталь. Тем не менее, постепенное восстановление мировой экономики и увеличение загрузки стальных мощностей будут способствовать сохранению позитивного ценового тренда в ближайшей год.

Восстановление мировых и внутренних цен на сталь. Так, в течение первых 4-х месяцев года наблюдалось уверенное восстановление как мировых, так и внутренних цен на сталь во многом под влиянием роста себестоимости производства. Однако, начиная с мая, на мировых рынках стальной продукции доминирует повышенная волатильность. Слабые попытки повышения цен практически сразу же натапливаются на появление избыточного предложения. На внутреннем рынке с конца весны цены на стальную продукцию претерпели минимальные изменения, ориентируясь на отсутствие ярко выраженного тренда на мировых рынках.

тировалось, то к осени 2010 года данный показатель опустился практически до докризисного уровня — 40%.

В 2011 году мы ожидаем сохранения сравнительно высокой доли незагруженных мощностей в мировом масштабе. Несмотря на постепенное восстановление мирового производства стали и достижение рекордного месячного уровня производства в мае 2010 года, общий уровень загрузки мощностей пока остается низким. По нашим оценкам, глобальный уровень загрузки стальных мощностей не превысит 80%. Лишь производство стали в Китае находилось выше докризисных уровней, а стальные предприятия «остального



Общий уровень загрузки мощностей остается все еще недостаточным

На протяжении всего 2010 года наблюдалась стагнация производства стали в РФ на уровнях, достигнутых еще в конце 2009 года. Так, ежемесячный объем выплавки стали российскими предприятиями в 2010 году составлял 5,5-5,9 млн т, что на 5-15% ниже докризисных уровней. Основными препятствиями достижения максимальных уровней производства стали 2010 года явились сравнительно медленное восстановление строительного сектора и нежелание некоторых крупных игроков наращивать относительно низкомаржинальные экспортные поставки. Среди позитивных тенденций стоит отметить ста-

в свою очередь, внутреннее потребление стальной продукции поступательно восстанавливалось на протяжении всего 2010 года: если в начале 2010 года месячный уровень потребления уступал докризисным показателям 30-35%, то в октябре вплотную приблизился к ним. Основной вклад в восстановление внутреннего потребления внес рост спроса со стороны производителей труб и машиностроительного сектора.

Также в 2010 году наблюдалось стабильное снижение доли экспорта в структуре поставок российских сталепроизводителей. Если в наиболее острые периоды кризиса более 60% производства экспор-

мира» продолжают производить ощутимо меньше докризисных показателей.

Повышенная волатильность на рынках стальной продукции сохранится на протяжении большей части 2011 года. Тем не менее, при условии реализации сценария медленного поступательного восстановления мировой экономики, наш прогноз осторожно-позитивного ценового тренда на ближайшие годы остается в силе. Препятствовать сильному росту цен будет большой объем незадействованных мощностей, а высокая себестоимость производства продолжит удерживать котировки от значимого снижения.

НОВОСТИ

мент рынка просел на 10,7%. По предварительным оценкам, в 2010 г. рост составил 13,5%. Мы считаем, что в 2011 году тенденция продолжится, и рынок продолжит расти (рост составит 13,7%), — отметил Эльдар Вагабов. Он полагает, что восстановление спроса на непродовольственные товары (в частности, бытовую технику и электронику), а также стратегия компании, ориентированная на постоянное расширение сети, будут способствовать дальнейшему росту операционных показателей «М.Видео».

«Мечел» разослал предложение

По данным деловых СМИ, «Мечел» разослал предложение банкам (потенциальным организаторам IPO) об организации IPO «Мечел-Майнинг». Данное действие вполне согласуется с планами компании, озвученными в конце 2010 года, о проведении IPO своего горно-рудного дивизиона до конца 2011 года. Размещение «Мечел-Майнинг» заключается в себе определенные риски для акций самого «Мечела», считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский: «С одной стороны, оно будет подогревать общий интерес рынка к компании, с другой — не исключено, что инвесторы будут продавать акции «Мечела», чтобы купить «Мечел-Майнинг» на IPO, так как горнодобывающие активы создают основную стоимость Группы «Мечел». Шаг в сторону IPO «Мечел-Майнинг» является хорошим поводом для инвесторов обратить внимание на дочерние компании добывающего дивизиона «Мечела» — «Коршуновский ГОК» и «Южный Кузбасс», полагают в «ФИНАМе». «Во-первых, мы ожидаем чисто спекулятивного роста интереса рынка к дочерним структурам размещающейся компании», — говорит Владимир Сергиевский. — Во-вторых, с публичным размещением акций «Мечел-Майнинг» можно ожидать улучшения уровня корпоративного управления в «дочках», в частности, отказа от внутригрупповых займов и возможного возврата к практике распределения прибыли дочерних структур в виде дивидендов, зарождавшейся в преддверии кризиса 2008 года. К тому же, обе компании оценены рынком на уровне всего 4 чистых прибыли 2011 года, что мы считаем привлекательной инвестиционной возможностью».

Повышение «Полос Золота»

ИК «ФИНАМ» повысила 12-месячную целевую цену обыкновенных акций ОАО «Полос Золото» до \$63,3 с повышением рекомендации до «Держать». Несмотря на риски невыполнения первоначального производственного плана 2010 года и необходимость продажи «Полос Золотом» активов «KazakhGold» вследствие конфликта с казахскими властями, ажиотажный интерес инвесторов к золоту, наряду с амбициозными планами наращивания производства и возможном объединении с крупной международной золотодобывающей компанией, будет способствовать росту котировок «Полос Золота». Еще летом 2010 года «Полос Золото» анонсировало процедуру обратного поглощения акций компании собственной дочерней структурой — «KazakhGold». В результате объединения планировалось уже до конца лета получить золотую рудную компанию, зарегистрированную в Великобритании. «Однако, конфликт «Полос Золота» с бывшими владельцами

«KazakhGold» затормозил процесс реорганизации. После подписания мирового соглашения с семьей Асаубаевых, в 2011 году «Полос Золото» осуществит процедуру обратного поглощения. Смена российской «прописки» на британскую будет способствовать повышению ликвидности GDR компании и создаст стоимость для акционеров «Полоса», — говорится в аналитическом отчете «ФИНАМ». Потенциальное объединение с одной из крупнейших в мире золотодобывающих компаний станет мощным катализатором для роста капитализации «Полос Золота». «В конце декабря 2010 года один из совладельцев «Полос Золота», М. Прохоров, сообщил, что одной из стратегических целей компании, которая может быть реализована уже в 2011 году, является слияние с одним из крупнейших мировых производителей золота. Несмотря на то, что заявление носило скорее концептуальный характер, мы считаем, что оно продолжит оказывать поддержку акциям «Полос Золота» в среднесрочной перспективе», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

Фонд доверия

ОАО «БИНБАНК» и ЗАО «Инвестиционный холдинг «ФИНАМ» вошли в число основных учредителей НПФ «Доверие», приобрели равные доли в капитале данного негосударственного пенсионного фонда. Соинвестором в проекте также выступил Алексей Гарюнов, генеральный директор ООО «УК БИН ФИНАМ Групп». Сделка осуществлена в рамках сотрудничества «БИНБАНКА» и «ФИНАМа» в сфере управления активами и позволит ее участникам существенно расширить перечень предоставляемых услуг, усилив позиции на российском пенсионном рынке.

Участие в капитале НПФ «Доверие» позволит ОАО «БИНБАНК» и Инвестиционному холдингу «ФИНАМ» диверсифицировать свой бизнес в сфере управления активами, предложить клиентам дополнительные услуги. Прежде всего, речь идет об обязательном пенсионном страховании и добровольном пенсионном обеспечении для физических лиц, а также о комплексном обслуживании корпоративных клиентов. Приобретение НПФ «Доверие» стало вторым проектом, совместно реализованным ОАО «БИНБАНК» и Инвестиционным холдингом «ФИНАМ» на рынке управления активами. Так, весной 2010 года «ФИНАМ» вошел в капитал ООО «Управляющая компания БИНБАНКА», на базе которой было учреждено ООО «УК БИН ФИНАМ Групп». Ей были переданы в управление активы трех закрытых ПФФов, пяти открытых ПФФов, пенсионные резервы трех НПФ и др. Впоследствии созданная компания стала доверительным управляющим двух ЗПИФов, сформированных ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» фондом акций «Финам — Информационные технологии» и рентный паевым инвестиционным фондом «Финам — Капитальные вложения».

«КАМАЗ»: новое СП с Daimler

«КАМАЗ» и Daimler подписали соглашение о намерениях создать совместное предприятие по производству осей для грузовых автомобилей. Планируемый объем инвестиций на I этапе составит, согласно плану, 50 млн евро. «Работа в рамках совместного предприятия позволит производить в России комплектующие для

Индекс Nikkei

Японский фондовый



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

В мире используется множество фондовых индексов, каждый из которых имеет свою конкретную цель и применение. Каждый индекс создается с использованием определенного критерия пригодности, позволяющего, время от времени, менять входящие в него компании. Одним из таких индексов является японский индекс Nikkei 225.

Индекс или, точнее, система индексов Nikkei — наиболее широко используемый показатель состояния японского фондового рынка. Впервые его значение было опубликовано 7 сентября 1950 года Токийской фондовой биржей. С 1970 года Nikkei вычисляется японской газетой Nihon Keizai Shimbun, от которой он и заимствовал свое название. Он рассчитывается на базе котировок 225 компаний, наиболее активно торгуемых компаний в первой секции Токийской фондовой биржи. Эта цена показывает, насколько, по сравнению с 16 мая 1949 года, выросла стоимость набора из 225 акций.

Индекс Nikkei хорошо отражает структуру экономики Японии, уровень капитализации и степень ликвидности японских акций, но поскольку все эти параметры меняются во времени, периодически требуется корректировка его компонентов. На предмет ликвидности более внимательно отслеживаются 450 акций, а из списка компаний, включенных в число 225, исключаются бумаги, оборот по которым продемонстрировал снижение.

Главными критериями для включения в список являются стоимостные показатели — объем оборота и степень изменения цены к обороту. Оборот подсчитывается умножением средних величин четырех цен (открытия, максимальной, минимальной и закрытия) на число проданных акций. Период измерения ликвидности сегодня не превышает пять лет. Такой короткий срок помогает более тщательно отслеживать основные тенденции рынка и элиминировать краткосрочные факторы, влияющие на его ликвидность.

В результате в индексе представлены все основные отраслевые группы — технология, финансы, потребительские товары, материалы, капитальные и прочие товары, транспорт и коммунальное хозяйство (всего же в отраслевой классификации компании «Нikkei» существует 36 подгрупп). Кроме того, выделяются группы акций, подлежащих исключению (сэйри) из числа 225, и кандидатов на исключение из списка (канри). Замена вышедшей акции подыскивается в той же отрасли, к которой принадлежала выбывшая фирма. Сама замена происходит в тот день, когда акция была переведена в группу «сэйри». В некоторых случаях допускается временной лаг между перемещениями.

Пересмотр состава акций Nikkei-225 происходит ежегодно в октябре. Но, по необходимости, он может проводиться чаще. Использование индекса для создания производных финансовых инструментов, таких как фьючерсы или CFD, является наиболее активно развивающимся направлением фондового рынка Японии. Одновременно проводится балансировка отраслевой представительности компаний. Японские экономисты считают, что результаты корректировки должны четко отражать экономическую динамику, а сама методика расчетов должна сохранять прежнее значение показаний индекса. Это необходимо, чтобы значения индексов за разные годы были сопоставимыми и позволяли отслеживать долгосрочные тенденции развития экономики.

автомобилей «КАМАЗ» по иностранным технологиям, что будет способствовать улучшению их потребительских свойств и качества, — уверен старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — При этом, производство в России будет более выгодным по сравнению с прямым импортом. Увеличение конкурентоспособности автомобилей «КАМАЗ» позволит компании продолжать увеличивать свою долю на рынке, которая в настоящее время составляет более 50%».

«Полиметалл»: результаты за 2010 год

Общий объем производства «Полиметалла» в 2010 году вырос на 25% и составил порядка 753 тыс. унций золотого эквивалента. Производство золота по итогам года увеличилось на 43% и составило 444 тыс. унций, что в целом соответствовало ранее озвученным прогнозам компании. Производство серебра по итогам 2010 года практически не претерпело изменений и составило 17,3 млн унций. При этом отставание от прогнозов компании связано со слабыми операционными результатами фабрики на Дукате. Выручка «Полиметалла» по итогам 2010 года увеличилась более чем на 65% до \$922 млн, благодаря росту производства, а также на фоне благоприятной конъюнктуры на рынке драгоценных металлов. В пресс-релизе «Полиметалл» подтвердил свои планы по производству в 2011 году на уровне 620-660 тыс. унций золота, 21-22 млн унций серебра и 6-7 тыс. т меди. При этом основным фактором достижения планов по производству станет успешная реализация проекта Албазино-Амурск в 2011 году.



Нефтяной топ

Важнейшие события 2010 года в жизни отрасли

Ольга Бурашников

Результаты деятельности нефтяной отрасли являются основной базой для формирования платежного баланса, поддержания курса национальной валюты, имеют ключевое значение для преодоления кризисных явлений. В 2010 году 44% доходов бюджета России и 20% ВВП сформировано нефтегазовой отраслью; дефицит бюджета без учета нефтегазовых доходов и внешних заимствований за последние 10 лет вырос с 1,7% ВВП в 2000 году до 13,7% ВВП в 2010 году. Нефтяной отрасли соответствует один из максимальных инвестиционных мультипликаторов, прежде всего за счет того, что более 94% используемого в нефтегазовой отрасли оборудования и материалов — отечественного производства. Аналитики INFOLine подвели итоги года в нефтегазовой отрасли и представили пятерку самых значимых событий.

Авария в Мексиканском заливе

Взрыв на плавучей буровой платформе Deepwater Horizon, арендованной британской компанией BP у компании Transocean, произошел 21 апреля в 200 км от Нового Орлеана. В момент аварии на ней работали 126 человек: 17 человек получили ранения, 11 погибли. Вскоре после взрыва платформа затонула.

British Petroleum потратила более \$11 млрд на устранение последствий разлива нефти, выплатила около \$2 млрд в качестве штрафов и компенсаций пострадавшим и властям США, \$20 млрд концерн обязался внести на счет специального фонда, который займется помощью пострадавшим в дальнейшем. Чтобы покрыть все расходы от аварии, British Petroleum начала масштабную распродажу своих активов, которая должна принести компании \$40 млрд, 2010 году уже проданы активы на \$21 млрд.

«Авария в Мексиканском заливе изменила представление о размерах приемлемого риска при проведении морских операций, осложнила разработку сверхглубоких месторождений, снизила ожидания восполнения нефтяных запасов, что не могло не сказаться и на долгосрочной перспективе формирования нефтяных цен. В России же она ослабила позиции представителей отрасли, настаивавших на скорейшем освоении национального шельфа», — отметил генеральный директор RusEnergy Юрий Коттев.

Введение нового технического регламента

Внесены последние поправки в Проект постановления Правительства Российской Федерации «О внесении изменений в технический регламент «О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и топочному мазуту». Проект постановления прошел последние согласования с Министерством промышленности и торговли России (24.11.2010), Министерством финансов России (23.11.2010) и Минздравсоцразвития России (25.11.2010) и направлен в Министерство юстиции России.

Новый технический регламент предусматривает изменение норм по содержанию сероводорода и летучих меркаптанов в топочном мазуте, сроков выпуска в оборот автомобильного бензина с октановым числом не менее 92, соответствующего установленным техническим регламентом требованиям (классам). Техрегламент также предусматривает ограничение применения ряда антидетонационных присадок к автомобильным, используемым для повышения октановых чисел моторных топлив, влияние которых на окружающую среду до конца не изучено. Согласно новым нормам техрегламента, необходимо будет также указывать экологический класс моторного топлива в местах, доступных для приобретателей.

Создание Таможенного союза

1 июля 2010 года вступил в действие таможенный кодекс и единый таможенный тариф Таможенного союза Белоруссии, России и Казахстана. Создание единого экономического пространства на территории союза будет происходить в несколько этапов и должно окончательно сформироваться в течение 2 лет и завершится в 2011 году. Отменены экспортные пошлины на нефть в рамках Единого экономического пространства, что отчасти компенсируется экспортными пошлинами на нефтепродукты, экспортируемые за пределы Таможенного союза. В рамках соглашений по формированию Единого экономического пространства, поставки газа в Беларусь в 2011 году будут осуществляться по сниженным ценам — 220 долл. за 1000 кубометров. Казахстан получит на льготных условиях доступ к инфраструктурным объектам России и Беларуси для транспортировки нефти.

Начало освоения рынков АТР

Развитие нового направления поставок нефти — из Восточной Сибири в Китай — стартовало с запуском китайского участка нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ВСТО) 29 августа 2010. Введено в эксплуатацию Ванкорского месторождения. Реализация этого значимого в политическом смысле проекта стало возможным благодаря предоставлению адресных налоговых льгот. Данный поход в стимулировании освоения новых месторождений нефти правительство планирует использовать и в дальнейшем.

Определение проблем и ориентиров развития отрасли

28 октября 2010 года Председатель Правительства Российской Федерации В.В.Путин провел в г. Новокузнецке совещание по вопросу завершения проекта подготовки Генеральной схемы развития нефтяной отрасли на период до 2020 года, обозначив риски развития при современном подходе к государственному регулированию отрасли. В документе фактически опровергается возможность достижения целевых показателей развития нефтяной отрасли, обозначенных в Энергетической стратегии России на период до 2020 года, утвержденной в ноябре 2009 года.

Ключевым ориентиром для выполнения проектов Генсхемы была обозначена политика сохранения уровня добычи нефти в размере 500 млн т в год. Лейтмотивом генеральной схемы являлась необходимость формирования новой системы налогообложения в российской нефтегазовой отрасли. В дополнение к действующим налогам (налог на добычу полезных ископаемых, экспортная пошлина), возможно, появится новый налог на финансовый результат (налог на дополнительный доход, НДС) применительно к новым проектам с целью заполнить существующий пробел между действующей общей системой налогообложения и специальным налоговым режимом соглашений о разделе продукции. Возможность применения НДС ограничивается отсутствием механизма расчета налогооблагаемой базы, рисками субъективной оценки рентабельности проектов и коррупционной составляющей, что требует дополнительной правовой проработки данного режима налогообложения.

СПРАВКА «ПЕ»: Информационное агентство «INFOLine» было создано в 1999 году для оказания информационно-консалтинговых услуг коммерческим организациям. Осуществляет на постоянной основе информационную поддержку более 1000 компаний России и мира. Агентство «INFOLine» проводит мониторинг более 7000 источников информации: ленты информационных агентств, центральные и региональные СМИ (как электронные, так и печатные), специализированные порталы. Постоянно обновляемая база СМИ ИА «INFOLine» содержит более 1500 проверенных контактов журналистов и специалистов, отвечающих за работу с различными PR службами. База включает ведущие деловые печатные издания, информационные агентства, СМИ различных отраслей и региональную прессу.

Ростовский опыт

Энергетики МРСК Юга приняли участие в учениях

Специалисты «Ростовэнерго» приняли участие в учениях с органами управления, силами и средствами областной подсистемы единой государственной системы предупреждения и ликвидации ЧС на территории Ростовской области. Учения были организованы департаментом по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций администрации Ростовской области.

В мероприятии приняли участие энергетики всех отделений «Ростовэнерго». Основной темой учений стала отработка действий органов управления, сил муниципальных звеньев областной подсистемы единой государственной системы предупреждения и ликвидации ЧС по организации защиты населения и территорий от ЧС природного и техногенного характера, участвовали все. Донские энергетики отработали как теоретические, так и практические вопросы взаимодействия при ликвидации последствий обрывов проводов и падений опор ЛЭП в результате неблагоприятных погодных условий.

В частности, непосредственно специалистами филиала была решена вводная задача оперативного штаба «в результате возникновения комплекса неблагоприятных метеорологических явлений сложилась чрезвычайная ситуация, обусловленная обрывом проводов, падением трех опор и отключением электроэнергии». В



станции Ивановская Миллеровского района бригада производственного отделения «Северные электрические сети Ростовэнерго» в условном месте расположения ЛЭП оперативно установила новые опоры и провела монтаж провода в течение 50 мин. Кроме того, в ходе учений была осуществлена проверка состояния техники, аварийных запасов, диспетчерских пунктов филиала в зоне ответственности.

Подводя итоги, директор департамента по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций администрации Ростовской области С. Панов особо отметил добросовестное отношение филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» к выполнению поставленных задач. Оперативные и четкие действия энергетиков подтверждают их готовность к нестандартным ситуациям.

30 дней энергосбережения

137 победителей конкурса получили подарочные сертификаты

Подведены итоги конкурса «30 дней энергосбережения», который КЭС-Холдинг проводит второй год подряд для поощрения активных действий населения в сфере повышения энергетической эффективности. По итогам работы конкурсных комиссий призы — дипломы и подарочные сертификаты на покупку энергосберегающих товаров — получили 137 самых ответственных и активных потребителей из 16 регионов Российской Федерации, где работают компании КЭС. 14 участников также получили специальные призы от официального партнера конкурса Центра энергоэффективности ООО «ГипроКоммуНЭнрго» за самые творческие и оригинальные работы.

В рамках «30 дней энергосбережения» КЭС-Холдинг и «ГипроКоммуНЭнрго» совместно с ведущими региональными СМИ информировали бытовых потребителей о способах сбережения электрической и тепловой энергии в домашних условиях, а также о том, как это поможет сберечь энергоресурсы и способствовать сохранению природы. Участники с учетом полученных рекомендаций проводили в своем доме или квартире мероприятия по энергосбережению и делились опытом их применения в письме-отчете «Как я провел 30 дней энергосбережения».

«30 дней энергосбережения» проводили люди самых различных возрастов и профессий — изобретатели, школьники, учителя, студенты, активисты-экологи, домохозяйки, пенсионеры, ветераны войны и труда. Наиболее активные группы участников: старшее поколение, ориентированное на реальную экономию в рублях, и дети, озабоченные сохранением ресурсов для будущих поколений.

Ярче всех проявили себя школьники из Чувашии и Свердловской области. В четырех детских образовательных учреждениях решили всеми коллективами выполнять мероприятия по энергосбережению. Итоговые отчеты получились настолько внушительными и креативными, что члены жюри приняли их работы к рассмотрению и признали в числе победителей. В 2010 году организаторы конкурса учредили специальную номинацию для средств массовой информации, поскольку именно журналисты являются самой активной частью общества, и внимание с их стороны к теме энергоэффективности особенно важно. По итогам конкурса среди СМИ, творческие коллективы, представившие наиболее интересные отчеты об энергосбережении в своих редакциях, получили в подарок от «ГипроКоммуНЭнрго» энергосберегающую бытовую технику. Прием заявок на конкурс осуществлялся с 1 ноября до 15 декабря.

СПРАВКА «ПЕ»: КЭС-Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания в сфере электроэнергетики и газораспределения. Основные направления деятельности: генерация, энерготридинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТТК-5, ТТК-6, ТТК-7, ТТК-9, ряд региональных энергообъектов компаний, а также ГАЗЭКС — компания, работающая в сфере газораспределения и газоснабжения России и Украины. Суммарная установленная электрическая мощность ТТК — 15767 МВт, тепловая — 67799 Гкал/ч.

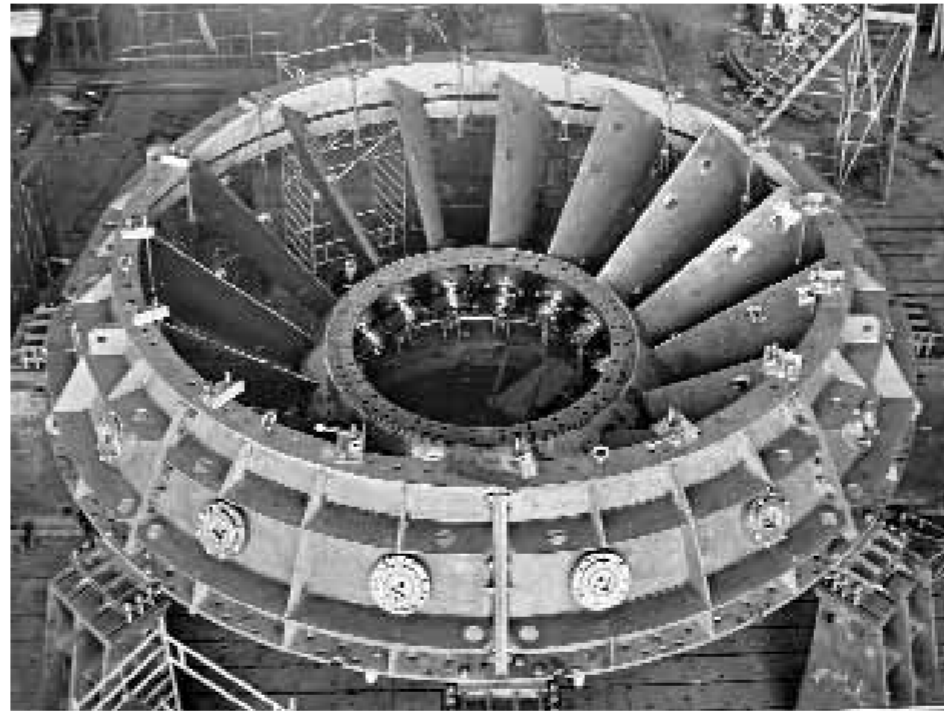
Уникальное оборудование

На Саратовской ГЭС испытаны основные узлы агрегатов

ОАО «РусГидро» и ОАО «Силовые машины» завершили комплексные испытания последнего из основных узлов — направляющего аппарата горизонтально-капсульного агрегата (ГКА) ст. №22. Испытания прошли на базе «Силовых машин» в соответствии с программой контроля качества.

В состав группы под руководством заместителя главного инженера Саратовской ГЭС Николая Краснова вошли специалисты ОАО «Турбоборомет — ВКК» и ОАО «Монтажэнерго». В ходе комплексных испытаний, максимально приближенных к реальным условиям работы направляющего аппарата ГКА, было проверено качество сборки, а также соответствие узлов технической документации и эксплуатационным требованиям. В настоящее время комиссией приняты все основные узлы ГКА №22: вал, рабочее колесо и направляющий аппарат. Начиная с февраля Саратовская ГЭС готовится принять оборудование для сборки и монтажа ГКА №22.

Контрольные испытания основных узлов и оборудования для ГКА №23 успешно прошли в «Силовых машинах» в 2009-2010 годах. В текущем году запланированы работы по монтажу обоих ГКА. На Саратовской ГЭС установлено два горизонтально-капсульных агрегата (№22 и 23). На момент создания (1970 год) турбины горизонтально-капсульных агрегатов Саратовской ГЭС были самыми мощными в мире (установленная мощность — по 45 МВт), имели самый большой диаметр рабочего колеса — 7,5 м. Это были первые в СССР модели гидроагрегатов такого типа, они монтировались как опытно-промышленные образцы. В 2005 году, после 35-летней эксплуатации на Саратовской ГЭС, оба агрегата были остановлены и выведены из эксплуатации. Каждая новая турбина, изготовленная «Силовыми машинами»,



мощнее предыдущих аналогов на 20% (установленная мощность новых горизонтально-капсульных гидроагрегатов увеличится с 45 до 54 МВт) и имеет принципиально новую конструкцию рабочего колеса, что позволит повысить эффективность использования водных ресурсов и снизить воздействие на экологию.

На данный момент ГКА Саратовской ГЭС — самые мощные и крупные в России среди агрегатов подобного типа и входят в пятерку крупнейших горизонтальных агрегатов в мире. Реализация проекта реконструкции ГКА относится к разряду наиболее масштабных и приоритетных направлений программы теплереволюции и реконструкции Саратовской ГЭС. На финансирование программы ТПИР в 2011 году запланировано более 2,5 млрд

руб. (для сравнения: объем финансирования ТПИР-2010 — порядка 1,5 млрд руб.), половину затрат составит реализация проекта реконструкции ГКА. Завершить монтажные работы планируется в 2012 году.

На Саратовской ГЭС 24 гидроагрегата общей мощностью 1360 МВт, из которых 22 — крупнейшие в России с поворотными лопастными типом турбины, 2 — горизонтально-капсульных. По показателю мощности ГЭС входит в десятку крупнейших в стране. Первые работы по программе ТПИР начались 15 лет назад, а к 2030 году будет обновлено все основное и вспомогательное оборудование Саратовской ГЭС. Реализация актуализированной программы реконструкции позволит существенно повысить уровень надежности и эффективности эксплуатации ГЭС.

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силовые машины — завод Реостат» (1960).

Подстанция Каскадная

Очередной этап работ

Ольга Меркушева

Филиал ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — «ИЦ «Сети» с опережением графика ведет работы по строительству ПС 500 кВ «Каскадная» в рамках инвестиционной программы филиала ОАО «ФСК ЕЭС — МЭС Центра. Подстанцию, установленной мощностью 1900 МВА, планируется построить к 2013 году. К началу 2011 года в заключительной стадии находятся три объекта из необходимых пятнадцати.

Инженерные изыскания по проекту выполнил филиал «Инженерного центра ЕЭС» — «Институт Энергомонтажпроект». Была подготовлена рабочая документация по всем сооружениям пускового этапа (трансформаторов Т5-Т7, ЗРУ 10 кВ, трансформаторов Т6-Т8, КРУЭ 220 кВ). Полностью выполнена документация по сооружениям вспомогательного назначения.

Сегодня в стадии окончания работ находятся две проходные, подземный узел учета воды, два пожарных резервуара (суммарной емкостью 600 куб. м). В пожарной насосной станции закончен монтаж технологического оборудования. Заключены строительные работы и ведется прием оборудования в противорадиационном укрытии, смонтировано оборудование для очистки маслосток в двух маслоприемниках. Ведется монтаж здания трансформаторов Т5-Т7 и Т6-Т8 и здания ЗРУ-10 кВ. Заключены работы на магистральных участках инженерных сетей (пожарный и хозяйственный водопровод, ливневая и хозяйственная канализация, маслостоки)



Кроме того, выполнено бетонное основание для здания КРУЭ 220 кВ и здания автотрансформатора 500 МВА напряжением 500/220 кВ, ведутся работы по устройству фундамента для КРУЭ 500 кВ.

«Опережение намеченных сроков дает нам возможность распределить во времени работы по монтажу и пуско-наладке оборудования. Закрытое распределительное устройство будет готово к 20 февраля текущего года и после окончания отделочных работ в марте, приступим к монтажу 159 ячеек КРУ-10кВ. К лету должны закончить строительную часть практически всех сооружений. В августе-сентябре планируем начать монтаж оборудования КРУЭ 500 кВ и КРУЭ 220 кВ, а также силовых трансформаторов 500/220 кВ и 220/10/10кВ» — отметил директор дирекции «Москва» филиала «ИЦ ЕЭС» — «ИЦ «Сети» Виктор Бахчиванян.

Строительство подстанции «Каскадная» ведется в промышленной зоне Руднево, Косино-Ухтомского района Москвы. Здесь планируется строительство нового микрорайона со значительной инфраструктурой. После запуска в 2013 году Подстанция «Каскадная» станет важным звеном в Московском энергетическом кольце 500 кВ, находящемся в обслуживании филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра.

Недельный срез

Работа оптового рынка

По информации НП «Совет рынка», неделя с 07.01.2011 по 13.01.2011 характеризуется ростом объемов планового электропотребления главным образом в Европейской части России и на Урале относительно предыдущей недели. Одновременно наблюдается рост индексов равновесных цен в обеих ценовых зонах. Сокращение планового электропотребления относительно прошлого года значения на территории Европы и Урала обусловлено, в частности, повышенным спросом в результате нетипично низкой для первой ценовой зоны температуры воздуха зимой прошлого года.

За неделю плановое электропотребление выросло на 3,1% по сравнению с предыдущей неделей и сократилось на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшение планового электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 36 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 20,23 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 15,72 млн МВт·ч, что на 3,9% больше, чем на прошлой неделе, и сократилось на 2%, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,51 млн МВт·ч, увеличившись на 0,2% по отношению к прошлой неделе.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала изменения по каждому типу генерирующего оборудования составили менее 0,1 процентного пункта. При этом, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, наблюдается увеличение доли АЭС на 1 процентный пункт. В структуре плановой выработки Сибири по отношению к предыдущей неделе доля выработки ТЭС в суммарном объеме выросла на 0,5 процентных пункта, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года — сократилась на 4,7 процентных пункта. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 72,52% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,64% и 21,84% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 61,47%, ГЭС — 38,53%.

По отношению к предыдущей неделе индексы равновесных цен выросли в обеих ценовых зонах. Рост затронул большинство регионов за исключением Дагестана, Ингушетии, Северной Осетии-Алании, Чеченской Республики и Мурманской области. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 57 из 64 регионов, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. По состоянию на 13 января 2011 года, общая задолженность участников рынка составила 20,2 млрд руб., уменьшившись с 31 декабря на 2,1 млрд руб. Изменение задолженности на ОРЭМ было обусловлено, главным образом, снижением в ценовых зонах.

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Своими силами

Коммунальщики Москвы решают проблемы на местах

Елена Чернобровцев

Взяв высокий старт, российские программы энергоэффективного ЖКХ практически сразу же столкнулись с целым рядом серьезных препятствий. Принятый в конце 2009 года закон «Об энергосбережении», призванный ускорить темпы модернизации коммунальной отрасли, поставил перед ее специалистами массу новых вопросов — финансовых, юридических и технических. Для их решения необходимо приводить в соответствие с требованиями времени всю нормативно-правовую базу, регуливающую отношения между субъектами ЖКХ. В противном случае они просто не смогут выполнить требования закона № 261-ФЗ. Работа по этой проблематике ведется сегод-

ня, тогда как только Москве, по некоторым оценкам, требуется несколько тысяч энергоаудиторов.

Тем не менее, понять, какие энергосберегающие мероприятия более окупаемы, все же можно. Для этого следует обратиться к данным статистики. Так, по словам Ольги Фоломеевой, заместителя генерального директора ГУП «Московский городской Единый информационно-аналитический центр» (МОСГОРЕИАЦ), на долю теплоснабжения приходится почти половина (42%) суммарного энергопотребления московского ЖКХ. На втором месте находится горячее водоснабжение и на третьем — электроснабжение. Все же коммунальный сектор потребляет треть всех городских энергоресурсов.

Итак, наиболее актуальны на сегодняшний день мероприятия по модернизации отопительных систем. Подтверждают

Финансы решают все

После того, как состав энергоэффективных мероприятий определен, необходимо найти источник их финансирования. Закон №261-ФЗ предусматривает, что осуществлять реализацию подобных проектов будут специализированные энергосервисные компании (ЭСКО), привлекающие сторонних инвесторов. А возврат вложенных средств предполагается осуществлять за счет полученной экономии. «Конечный потребитель не должен платить ничего сверх тех коммунальных платежей, размер которых фиксируется на момент начала модернизации», — объясняет главный экономист Дирекции по управлению проектами в области энергосбережения и природопользования Сбербанка России Дмитрий Лёушкин. — В этом состоит идеология энергосервисного контракта».



на всех уровнях государственной власти и управления экономикой, и, очевидно, она займет некоторое время. Однако требований закона «Об энергосбережении» никто не отменял и отведенных на их исполнение сроков тоже. Поэтому на местах предприятия коммунальной отрасли и муниципальные структуры самостоятельно ищут решения существующих проблем, используя имеющиеся в их распоряжении материальные и административные ресурсы.

Именно такую цель преследовала встреча руководителей и специалистов управляющих компаний Восточного административного округа (ВАО) г. Москвы с представителями ресурсоснабжающих, энергосервисных и энергоаудиторских компаний, а также нескольких ведущих банков. Мероприятие, в котором приняли участие около 100 человек, состоялось в рамках прошедшей 18 августа 2010 года в Городском научно-техническом центре энергосбережения ОАО «Сантехпром» выставки-семинара «Промышленность. Инвестиции. 2010» и было организовано префектурой ВАО г. Москвы и Муниципальным фондом поддержки малого предпринимательства ВАО г. Москвы. «Мы собрали под одной крышей тех, кто непосредственно заинтересован в скорейшей реализации энергосберегающих мероприятий, тех, кто имеет опыт подобной работы, и тех, кто может ответить на актуальные вопросы в части разработки механизмов финансирования энергоэффективных проектов и энергосервисных контрактов», — сказала директор фонда Анжела Раевская, открывая встречу. — С момента принятия закона «Об энергосбережении» прошел почти год, а многие вопросы так и продолжают оставаться без ответа. Однако времени у нас совсем немного. До конца 2012 года на все здания будут выданы энергетические паспорта и определены квоты на потребление коммунальных ресурсов. Но их фактический расход может оказаться значительно выше этих квот, если сейчас не проводить никаких мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности жилого фонда. А за сверхнормативное потребление собственникам придется платить совсем по другим тарифам. Спасибо они за это эксплуатирующим организациям не скажут, и судьба последних будет решена сразу».

Проблема выбора стратегии

Однако прежде, чем приступать к реализации энергоэффективных мероприятий, нужно определиться с их составом и очередностью. Проще говоря, специалистам управляющих компаний необходимо понимать, где энергетические наиболее высоки, что нужно делать в первую очередь и какие действия дадут наибольший и скорейший экономический эффект. Исчерпывающий ответ на эти вопросы может дать только комплексный энергоаудит, проведение которого, в числе прочего, и предусматривает закон «Об энергосбережении».

И здесь возникает первое препятствие. По состоянию на середину августа 2010 года в государственном реестре было зарегистрировано всего 6 саморегулируемых организаций (СРО) в области энергоаудита, объединяющих немногим более двухсот аудиторских компаний. И это на всю

эту и данные других участников встречи. «Как показывает наш опыт, основной потенциал энергосбережения заключен сегодня в системах отопления», — отмечает Семен Гершович, генеральный директор ООО «Аврора Энерго Менеджмент», совместного российско-германского предприятия, специализирующегося на консалтинге и инжиниринге в области энергоэффективности и энергосбережения.

Вниманию участников встречи были представлены и конкретные цифры. «Комплексная модернизация систем теплоснабжения многоквартирных жилых зданий позволяет получить экономии тепла до 35-45%, — объясняет Антон Белов, заместитель начальника теплового отдела компании «Данфос». — Установка в системе отопления автоматизированного узла управления (АУУ) или индивидуального теплового пункта (ИТП) совместно с балансировкой отопительной системы по стоякам снижает теплопотребление в среднем на 20-25%. А использование радиаторных терморегуляторов в комплексе с индивидуальными счетчиками-распределителями, устанавливаемыми непосредственно на отопительных приборах, усиливает этот эффект еще на 15-20%. Причем некоторым экономным жильцам удается снизить свои затраты на отопление на 50-60%». Интересно, что представленные данные были получены на реальных заселенных объектах, в числе которых знаменитый «Интеллектуальный дом» в Жулебинке и одна из новостроек последних лет в Басманном районе столицы.

Особо специалист отметил важность проведения именно комплексных мероприятий по повышению энергоэффективности отопительных систем, так как только таким образом можно привлечь к энергосбережению самих собственников жилья и мотивировать их к экономии тепла. Примечательно, что в том же ключе высказывались и многие другие участники встречи. «Детальный, в том числе поквартирный учет всех потребляемых энергоресурсов — непременное условие успеха любых энергоэффективных мероприятий», — говорит Анжела Раевская (Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства ВАО г. Москвы). — Ведь основной объем потребления (порядка 70%) приходится на жильцов, а они сегодня никак не участвуют в энергосбережении, не заинтересованы в нем». «Приборы учета должны быть установлены там, где находится конечный потребитель», — добавляет Ольга Фоломеева (МОСГОРЕИАЦ). — Только в этом случае мы будем иметь детальную картину потребления и сможем добиться наибольшего эффекта в его оптимизации».

Нужно заметить, что сегодня схема начисления коммунальных платежей на основании детального поквартирного учета всех потребляемых ресурсов, в том числе и тепла, уже отработана в Москве. Например, подобная система была реализована по инициативе Департамента капитального ремонта жилищного фонда г. Москвы (ГУ ДКР) и Мосгосэкспертизы в доме №59 по улице Обручева. Подготовку проекта и выполнение работ взяла на себя компания «Данфос» совместно с институтом «Мосжилниипроект». Интересен этот опыт тем, что данные с индивидуальных счетчиков-распределителей в данном случае собираются уже централизованно, на компьютер ЕИРЦ. И, как показали итоги отопительного сезона 2009-2010 годов, это дает более 12% экономии тепла.

Однако на практике все оказывается не так просто. Дело в том, что банкам (а именно они в большинстве случаев выступают в качестве сторонних инвесторов) необходимы гарантии возвратности средств. Но поскольку у вновь образованных энергосервисных компаний нет ни материальных активов, ни кредитной истории, таких гарантий они предоставить не могут.

Еще одна проблема связана со сроками реализации энергоэффективных проектов. «На реализацию энергосберегающего проекта нужно не менее 2-3 лет и примерно за такой же срок он окупается», — говорит Семен Гершович («Аврора Энерго Менеджмент»). — Это значит, что ЭСКО должна работать на конкретном объекте в течение по крайней мере 5-7 лет. Однако, в соответствии с существующим антимонопольным законодательством, конкурсы в этой сфере нужно проводить ежегодно. Таким образом, ввязываясь за реализацию проекта ЭСКО рискует оказаться в «подвешенном» состоянии».

В решении этих проблем велика роль муниципальных структур. Например, администрация ВАО города Москвы предлагает управляющим компаниям самостоятельно взяться за создание ЭСКО. «В этом случае мы готовы давать собственное поручительство энергосервисным предприятиям, которые будут получать кредиты в банках под энергосберегающие проекты», — говорит Анжела Раевская. — Таким образом, мы можем гарантировать, что все нововведения окупятся и банки получат свои деньги обратно». По единодушному мнению собравшихся, важность такого решения трудно переоценить. Ведь до сегодняшнего дня многие потенциальные инвесторы просто боялись вкладывать деньги в энергосберегающие мероприятия. Но с таким гарантом, как Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства, вопрос можно считать практически закрытым.

Интересные решения предлагают и некоторые ресурсоснабжающие организации. Так, по словам ведущего специалиста Центра по энергосбережению ОАО «Мосэнергосбыт» Дмитрия Владимировича «Мосэнергосбыт» уже готов финансировать реализацию энергоэффективных проектов в системах электроснабжения жилых зданий. «Мы предварительно согласовываем с управляющей компанией перечень необходимых работ (например, замена осветительных приборов, люминесцентного оборудования, приборов учета электроэнергии и т.д.), затем производим их своими силами, а средства возвращаем за счет полученной в результате экономии электроэнергии», — объясняет специалист. — Возможен и другой вариант. В течение какого-то времени эксплуатирующая организация может не перечислять нам деньги за электричество, аккумулируя их, чтобы потом потратить на реализацию тех или иных предварительно согласованных энергоэффективных мероприятий. Возврат средств также осуществляется за счет полученной экономии электроэнергии».

Таким образом, несмотря на все существующие сегодня трудности в реализации энергоэффективных проектов, их осуществление все-таки возможно. В том случае, если всем заинтересованным сторонам удастся найти общий язык. И определяющую роль в этом многостороннем диалоге играют муниципальные структуры, способные оказать коммунальным предприятиям значимую организационную, а также материальную поддержку.

Новые насосы

Расход электроэнергии сокращается на 30%

Ксения Толмачёва

Компания GRUNDFOS, ведущий мировой производитель насосного оборудования, в этом году начинает поставлять на российский рынок новое поколение цифровых дозирочных насосов SMART Digital. По мнению разработчиков, в новом оборудовании воплощены три основных принципа создания подобных агрегатов: модульность, простота и интеллект. В результате чего появляется возможность применять насосы во многих технологических процессах, значительно повышается надежность и взаимозаменяемость основных узлов, что особенно важно для предприятий непрерывного цикла производства.

Компания GRUNDFOS была основана в 1945 году. На данный момент она представлена 80 компаниями в более чем 45 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год. Доля мирового рынка по циркуляционным насосам составляет свыше 50%, что делает GRUNDFOS самым большим производителем насосов данного типа. В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Официальное представительство GRUNDFOS в Москве открыто в 1992 году, а в 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». В 2005 году открыто первое производство в городе Истра (Московская область), и в настоящее время идет строительство второй очереди завода.

«Линейка насосов-дозаторов GRUNDFOS SMART Digital — это прорыв в создании нового поколения дозирующих насосов. Я уверен, она станет эталоном в созда-

нии подобной техники», — прокомментировал Сергей Кельп, руководитель по развитию бизнеса компании «Грундфос». — Интуитивная структура меню позволит быстро, комфортно и без ошибок выполнить настройку. А интеллект насоса обеспечит полный контроль процесса дозирования».

Линейка SMART Digital включает в себя три модели: DDE, DDC и DDA. «DDA — цифровой дозирочный насос, который включает в себя все инновационные и запатентованные технологии и предназначен для решения сложных технологических задач. DDC — оптимальный по возможностям управления и стоимости насос. DDE — это экономичный насос, с цифровым дозированием», — утверждает Руслан Рябов, руководитель направления «Дозирование и дезинфекция» компании «Грундфос».

По словам специалиста, одно из преимуществ новинок — модульность. Насос может крепиться как на вертикальной, так и на горизонтальной панели. Расположение дисплея: левое, правое или фронтальное. Поэтому насос монтируется в любом, даже самом ограниченном пространстве. Быстроразъемные фиксаторы гарантируют простой монтаж насоса. «Блок управления на моделях DDC и DDA имеет большой графический экран с текстовым меню на русском языке, с помощью настроечного колесика осуществляется простая навигация по меню», — продолжает Руслан Рябов.

Линейка SMART Digital предназначена для перекачки высококонцентрированных и сложных (например, выделяющих газ) жидкостей. «Мы посчитали и экономическую эффективность новых насосов по сравнению со стандартными технологиями. Экономия реагентов может составлять до 25%. Расход энергии сокращается на 30%, а межсервисный интервал — более чем на 50%», — подчеркивает Руслан Рябов.

Основные параметры насоса DDA:

- улучшенные характеристики расхода и давления (оптимальное всасывание даже газыделяющих сред)
- глубина регулирования до 1:3000;
- системы контроля/диагностики ошибок и контроль давления;
- интеллектуальное регулирование потока;
- режим «партия» (по таймеру или от импульсного сигнала);
- управление от аналогового, импульсного и цифрового сигнала (GENIbus или PROFIBus);
- автоматическая деаэрация также и в режиме ожидания насоса;
- четырехцветная подсветка дисплея («светофор»-концепция экрана — это индикация состояния насоса).

Основные параметры насоса DDC:

- глубина регулирования 1:1000;
- панель управления с графическим дисплеем и текстовым меню;
- настроечное колесико и интуитивная структура меню;
- настройка расхода в л/ч;
- стандартный набор функций управления (ручное, импульсное, внешний старт/стоп);
- двухступенчатое замедление при всасывании — против кавитации потока;
- режим калибровки дозирования;
- двухуровневый контроль реагента.

Основные параметры насоса DDE:

- регулирования 1:1000;
- ручное управление 0,1-100%;
- непрерывное дозирование;
- дифрагма из тефлона;
- напряжение 100-240В, 50/60Гц;
- внешний старт/стоп, импульсный сигнал и контроль уровня.

Регулируемое отопление

Вменяемые решения в городских условиях

Михаил Чутко

В необходимости перехода к регулируемому отоплению сегодня уже не у кого не возникает сомнений. Ведь на оплату услуги центрального отопления горожане тратят сегодня гораздо больше средств, чем на прочие коммунальные ресурсы. Так, по словам Ольги Фоломеевой, заместителя генерального директора ГУП «Московский городской Единый информационно-аналитический центр», на долю теплоснабжения приходится почти половина (42%) суммарного энергопотребления столичного ЖКХ. Причем не секрет, что значительная часть оплаченного тепла попросту выбрасывается на улицу через открытые форточки. Поэтому главный вопрос сегодняшнего дня — выбор наиболее эффективных инструментов регулирования, позволяющих добиться максимального экономического эффекта.

В отопительных системах многоквартирных жилых домов существует два уровня регулирования. Первый — на входе в здание — реализуется посредством замены доказавших свою неэффективность и бесперспективность гидрозелеваторов на автоматизированные индивидуальные тепловые пункты (АИТП) и автоматизированные узлы управления (АУУ). Тепловой пункт предполагает независимое подключение к теплосети (с замкнутым внутренним отопительным контуром), узел управления — зависимое (с управляемой насосной схемой смещения теплоносителя). Автоматика подает в дом тепло в соответствии с изменениями уличной температуры и колебаниями внутреннего потребления. Некоторые обусловлены корректировкой жильцами мощности, отдаваемой отопительными приборами. Это и есть второй уровень регулирования, позволяющий сделать работу системы максимально эффективной. «Добиться наибольшей экономии и комфорта можно только в том случае, если каждый собственник будет иметь возможность дозировать свое теплопотребление в соответствии со своими индивидуальными потребностями и, тем самым, корректировать режим работы системы в целом» — считает Виктор Грановский, заместитель технического директора компании «Данфос».

Как показывает практика, на сегодняшний день существует только одно решение, позволяющее обеспечить действительно эффективное регулирование на уровне конечного потребителя: специально созданные для этой цели автоматические радиаторные терморегуляторы. Только они



способны автоматически поддерживать в помещении заданную температуру.

Однако терморегулятор терморегулятор рознь.

Принцип работы этих устройств весьма прост. Они состоят из двух основных частей — клапана и термостатической головки. Клапан монтируется в подающем трубопроводе непосредственно перед отопительным прибором (в случае с однотрубной системой — между байпасом и отопительным прибором). На него устанавливается термостат, основным рабочим элементом которой является сильфон, заполненный веществом с большим коэффициентом теплового расширения (т.е. заметно меняющим свой объем даже при незначительном нагреве или охлаждении). Когда температура воздуха повышается, сильфон расширяется и давит на шток клапана, перекрывающий подачу теплоносителя в отопительный прибор. При охлаждении сильфон «отпускает» клапан и возвратная пружина приводит его в первоначальное положение: теплоноситель начинает поступать снова. Рукоятка термостата, на которую нанесена температурная шкала, воздействует на сильфон через пружину, изменяя температуру срабатывания устройства.

Большинство современных терморегуляторов обладает высокой чувствительностью и способно реагировать на изменение температуры воздуха всего в 1°C. Однако определяющим при их выборе должен быть другой параметр — время реакции, характеризующее скорость изменения объема сильфона, а значит и скорость срабатывания устройства. Время это может быть очень разным и зависит оно от свойств заполняющего датчик термочувствительного вещества.

Сегодня они встречаются термостаты трех типов: газонаполненные, жидкостные и

твердотельные (чаще всего парафиновые). Газ меняет объем быстрее всего, поэтому и время реакции будет минимальным. Например, радиаторные терморегуляторы Danfoss RA с газонаполненным сильфоном срабатывают в течение 8 минут после изменения температуры воздуха на 1°C. Это быстрее, чем потребитель успеет что-то почувствовать. Жидкостные термостаты, присутствующие сегодня в линейке большинства производителей, имеют в среднем втрое большее время реакции — 20-25 минут. Достаточно, чтобы ошутить некоторый дискомфорт. Наконец, твердотельный терморегулятор будет «раскачиваться» от 40 минут до часа, а иногда и дольше. Тут, пожалуй, комментарии излишни.

Иллюзия регулирования

Чтобы быть объективными, рассмотрим также более примитивные решения — шаровый кран и ручной вентиль. Первый является не регулирующим, а запорным устройством, имеющим всего 2 положения — «открыто» и «закрыто». Когда вы становитесь жарко, вы перекрываете подачу теплоносителя, когда холодно — открываете снова. Но возможны эти действия только в присутствии человека, который и является главным элементом подобной «системы». Если же, к примеру, никого нет дома, то и кран перекрывает некому (не говоря уже о том, чтобы оценить необходимость этого действия). То есть основная возможность для экономии потеряна. Аналогичная проблема возникает и с наступлением ночи: нельзя же открывать и закрывать кран во сне. Чтобы как-то выйти из положения, многие потребители просто... открывают на ночь форточку, свода тем самым на нет все свои усилия по экономии тепла. Впрочем, и в остальное время регулирование не будет эффективным. Ведь за ручку крана мы беремся только после того, как почувствуем дискомфорт (и пр.) постоянно меняются, поэтому вентиль нужно периодически подстраивать. Без человека это, опять же, невозможно. И, опять же, нельзя забывать о физиологическом факторе, значимость которого при ручном управлении многократно возрастает.

Новый проект

Синергия на поле энергоэффективности

Крупнейшая строительная компания России «РЕНОВА-СтройГрупп» и компания «Данфосс» запустили масштабный совместный проект по обеспечению энергоэффективным теплом жилых домов и объектов бюджетного и коммерческого назначения.

Холодные российские зимы, а также растущие объемы строительства (ежегодно в РФ вводятся в эксплуатацию новые здания общей площадью около 60 млн кв. метров) стимулируют коммунальный комплекс страны к развитию и внедрению энергоэффективных технологий. Именно поэтому крупнейшая российская строительная компания «РЕНОВА-СтройГрупп» направляет сейчас свои силы на реализацию потенциала российской экономики в части повышения ее энергоэффективности. Так, в конце прошлого года компания подписала соглашение о сотрудничестве с концерном Danfoss A/S, мировым лидером в области энергосбережения.



В рамках данного соглашения компании планируют объединить свой опыт и усилия для широкого внедрения энергоэффективных решений для систем отопления при новом строительстве. Являясь крупнейшим в стране девелопером, «РЕНОВА-СтройГрупп» хорошо понимает ситуацию на отечественном рынке недвижимости. Компания «Данфосс» вносит в проект свой вклад, предлагая надежные и зарекомендовавшие себя энергоэффективные решения для систем отопления. Президент «РЕНОВА-СтройГрупп» Вениамин Голубицкий считает подписание соглашения многообещающим и перспективным событием. Он подчеркивает: «В рамках соглашения мы совместно с компанией «Данфосс» будем разрабатывать

инновационные решения в сфере энергоэффективности и внедрять их при проектировании и строительстве объектов социального, коммерческого и жилого назначения, возводимых компанией «РЕНОВА-СтройГрупп».

Только за 2010 год цены на энергоносители выросли в нашей стране на 22%, поэтому тема энергосбережения становится все более актуальной для россиян. Генеральный директор ООО «Данфосс» Михаил Шапиро считает, что энергоэффективность все чаще становится конкурентным преимуществом при выборе и приобретении объектами новой недвижимости.

Михаил Шапиро объясняет: «Сегодня в нашей стране расходы на отопление все

еще составляют немалую часть бюджета — как для частного потребителя, так и для организаций, что значительно повышает их интерес к энергоэффективным технологиям. Способствует этому и то обстоятельство, что Россия присоединилась к соглашению о снижении объема выбросов углекислого газа в атмосферу к 2020 году.

По мнению премьер-министра РФ Владимира Путина, применение энергосберегающих мер позволит экономить средства и гражданам, и государству. Также премьер-министр подчеркивает, что энергоэффективные технологии необходимы для дальнейшего развития конкурентоспособности российской промышленности.

Критерии выбора

Бытовые заблуждения: природное или искусственное?

Что вы подумаете о человеке, который принципиально не пользуется мобильным телефоном, компьютером или микроволновкой, не ездит на автомобилях и не летает на самолетах, словом, отвергает все блага современной цивилизации? Согласитесь, это выглядит странно. Однако когда дело касается нашего дома или квартиры, некоторые из нас впадают в подобные крайности. Например, даже среди самых здравомыслящих людей бытует почти иррациональная неприязнь к всевозможным искусственным материалам, применяемым в строительстве и ремонте — полистиролу, полипропилену, полиуретану. Мол, они «не живые», неэкологичные, неприятны на ощупь, плохо пахнут и т.д. С точки зрения психологии это легко объяснить. Человек в современном городе настолько оторван от природы, что хотя бы в собственном жилье ему хочется быть окруженным естественными материалами — например, деревом во всех его проявлениях. Но если рассмотреть вопрос беспристрастно, то окажется, что тяга к естественному часто базируется на заблуждениях и мифах. Давайте разберемся, стоит ли избегать применения синтетических материалов и так ли уж безупречна с точки зрения безопасности и экологичности древесина.

Натуральность как она есть

Мы привыкли считать, что древесина — один из самых экологических материалов, известных человечеству. Благодаря пористой структуре она поддерживает в доме оптимальный уровень влажности, не аллергена и обладает «положительной энергетикой». Разные хвойные и лиственные породы дерева используют для постройки домов, изготовления напольных покрытий, отделки потолков и стен и, конечно, для производства мебели.

Но с точки зрения строителей и мебельных мастеров у древесины немало минусов. Это горючий материал, который «обожает» насекомые, гнилостные грибки и т.п. Со временем и при изменении влажности он растрескивается, трескается и деформируется. Поэтому в современном строительстве используют древесину с целым рядом защитных пропиток и покрытий, препятствующих возгоранию и гниению материала. А вместо традиционных бревна и профилированного бруса все чаще применяют так называемый клееный брус, который практически не реагирует на колебания влажности и не боится гниения.

Материалы из массива дерева для внешней и внутренней отделки (вагонка, блок-хаус, паркет, террасная и половая доска) также нуждаются в обработке для увеличения срока службы — хотя бы в покрытии краской или лаком. И строго

говоря, дерево, прошедшее такую обработку, уже нельзя назвать 100% натуральным материалом.

Еще хуже в смысле «натуральности» обстоит дело с такими популярными материалами, как древесно-стружечные и древесно-волокнистые плиты (ДСП и ДВП). Они нашли самое широкое применение в строительстве — для внутренней отделки помещений (как основа под полочки и настил под полы), изготовления дверей, подоконников. Большая часть современной корпусной мебели (шкафы, кухни и т.п.) также производится из ДСП. Дело в том, что ДСП и ДВП изготавливаются путем горячего прессования измельченной древесины (стружки, опилок) и «спекания» ее с синтетическими смолами (карбамидоформальдегидными или фенолформальдегидными), а также гидрофобизирующими, антисептическими и прочими добавками. Со временем смолы начинают распадаться, и в воздух выделяются крайне вредные для здоровья формальдегид и фенол.

Формальдегид — бесцветный и сильно пахнущий газ — официально признан канцерогеном, то есть веществом, способным вызывать раковые заболевания. Он раздражает слизистые глаз, носа, горлани, а высокая его концентрация способна вызывать приступы астмы. По мнению представителей Greenpeace, мебель из ДСП выделяет формальдегид на протяжении 10-14 лет, причем особенно сильно — в течение первых полутора лет. Под воздействием тепла, например, у батарей отопления, скорость выделения вредных веществ увеличивается.

Показатель, который отражает выделение формальдегида, называется классом эмиссии. Наиболее безопасным считается ДСП, принадлежащий к классу E1 (выделяет не более 10 мг формальдегида на 100 г плиты). Гораздо более экологично по сравнению с ДСП является МДФ (Medium Density Fiberboard) — древесноволокнистая плита средней плотности. При ее производстве не используются эпоксидные смолы. Основным связующим веществом является лигнин — природный полимер, который выделяется при нагревании древесины. По своим экологическим и качественным характеристикам МДФ близок к натуральной древесине, что делает его привлекательным для производства высококачественной мебели. Впрочем, этот материал также нуждается в защите с помощью лаков, красок или ламинации.

Как мы смогли убедиться, в наших домах очень сложно встретить 100% натуральную древесину. Она никак не может обойтись без искусственных добавок и покрытий, которые не безупречны в экологическом плане. Сейчас все виды деревянных материалов в обязательном порядке подвергают лабораторным испытаниям, в которых определяется безопасность для здоровья человека. Так что при покупке готовой мебели или пиломатери-

алов всегда стоит спрашивать у производителей или продавцов санитарно-гигиенический сертификат — документ, подтверждающий безопасность материала.

Пластики-синтетика

«Синтетические полимеры появились более ста лет назад. Они разрабатывались как дополнение и замена дорогим и недолговечным природным материалам», — рассказывает Татьяна Кузнецова, директор по маркетингу компании Tarkett (одного из европейских лидеров на рынке напольных покрытий). — С тех пор технологии их производства шагнули далеко вперед, и на первое место вышли критерии безвредности для здоровья. Сейчас все исходные сырьевые компоненты и готовые изделия проходят серьезную процедуру контроля качества. Благодаря этому производители современной продукции на основе искусственных полимеров добились того, что она стала экологически безопасной и разрешена к использованию даже в больницах и детских садах».

Действительно, сейчас уже трудно представить современный дом без тех или иных синтетических материалов. Например, из полиуретана делают не только водопроводные трубы, но и детскую посуду и т.п. Вместо дорогого деревянного паркета мы используем вполне доступный по цене виниловый линолеум. Потолочные и напольные плитки часто сделаны из дерева, а из того же винила, как и панели для навесных потолков. На смену обычным бумажным обоям пришли более долговечные виниловые — поверх их бумажной или флизелиновой основы нанесен тонкий слой поливинилхлорида (ПВХ).

Вообще, именно ПВХ в последние десятилетия зарекомендовал себя как один из самых универсальных полимерных материалов. Он безопасен для здоровья — из него изготавливают сосуда для хранения донорской крови и плазмы. Все эти свойства сделали его наилучшим материалом для таких конструкций, как теплозащитные окна. Их изготавливают на основе ПВХ-профиля сложной конфигурации, содержащий от 3 до 5 камер. Благодаря низкой теплопроводности пластиковые окна помогают удерживать тепло в доме гораздо лучше, чем старые конструкции.

«В Европе ПВХ-окна применяют уже более шестидесяти лет, и за это время различными европейскими институтами проведено немало исследований, доказавших полную безопасность этого материала», — рассказывает Рафик Алекперов, руководитель Центра технического сервиса и обучения ТД ПРОПЛЕКС (эксклюзивного поставщика ПВХ-профиля, произведенного в России по австрийским технологиям). — Нами получено заключение о возможности применения профиля PROPLEX в жилых, лечебно-профилактических и детских учреждениях, школах и т.п. Таким образом, покупатели могут быть уверены в качестве приобретаемой продукции».

Предварительные итоги РКС

За год объем услуг увеличился на 9%

Людмила Воробьева

По прогнозным оценкам, в 2010 году объем коммунальных услуг, реализованных группой компаний ОАО «РКС», составил 29,7 млрд руб., увеличившись по сравнению с 2009 годом на 9 процентов. Данный показатель отражает среднее удорожание услуг по контуру ОАО «РКС». Натуральные объемы отпуска услуг, отмечая в компании, остались примерно на уровне прошлого года.

В структуре сбытовой деятельности группы компаний ОАО «РКС» наибольшая доля приходится на услуги теплоснабжения (отопление и горячее водоснабжение), что обусловлено как их большей стоимостью по сравнению с другими видами коммунальных ресурсов, так и тем, что в теплоснабжении работают почти все дочерние компании ОАО «РКС» (за исключением «Кировских коммунальных систем»). Примерно 20% — доля услуг водоснабжения-водоотведения и около 33% — услуг электроснабжения. Пропорционально этому наибольшая сумма просроченной задолженности потребителей коммунальных услуг скопилась в секторе теп-

лоснабжения. При общей абонентской задолженности в 5,2 млрд руб. долг за тепловую энергию уже превышает 3,2 млрд руб.

Основной акцент в сбытовой деятельности группы компаний ОАО «РКС» в 2010 году делается на адресной работе с потребителями коммунальных услуг. За 9 месяцев 2010 года в рамках проведенных мероприятий с потребителями-неплательщиками удалось взыскать 3,1 млрд руб. просроченной задолженности и обеспечить по итогам 9 месяцев уровень сбора платежей относительно объемов реализации — 100%.

Сейчас в судебном производстве находятся 9035 дел в отношении злостных неплательщиков за коммунальные услуги, в том числе иски, связанные с выселением должников из занимаемых квартир в менее благоустроенные жилые помещения. В Службу судебных приставов на постоянной основе передаются списки граждан-должников, в отношении которых правомочно взыскание задолженности, а также, что особенно актуально накануне новогодних каникул, временное ограничение прав выезда за рубеж.

В ОАО «РКС» отмечают, что системная работа по обеспечению своевременной и полной оплаты коммунальных ресурсов

требует особых решений в отношении управляющих организаций, работающих в многоквартирном жилищном фонде. В конце декабря 2010 года Государственной Думой Российской Федерации в окончательном чтении будут рассмотрены поправки в Жилищный кодекс, направленные на совершенствование порядка взыскания гражданами платы за коммунальные услуги. Новыми положениями Жилищного кодекса РФ будет установлено право граждан оплачивать коммунальные услуги напрямую на счета ресурсоснабжающих организаций, без их аккумуляции на счетах управляющих компаний. Аналогичные положения содержат также проект Правил предоставления, приостановки и ограничения предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домах, который планируется в ближайшее время утвердить Правительством Российской Федерации взамен действующих Правил (утвержденных постановлением Правительства РФ от 23 мая 2006 года №307). Пока же в условиях действующего механизма платежей, считают в ОАО «РКС», достаточно сложно мотивировать управляющие организации на своевременные расчеты.

Биография успеха

Назначен новый директор завода «Автокран»

Наталья Мартынова, пресс-служба ТК «Ивановская марка»

Вступил в должность новый генеральный директор ОАО «Автокран» Евгений Юрьевич Токаренко. Он родился в 1968 году в городе Новочеркасске. Свою трудовую деятельность Евгений Юрьевич начал на ленинградских предприятиях в должности оператора и наладчика станков с ЧПУ. Разработывал управляющие программы для обработки крупногабаритных корпусных и особо сложных деталей, производил точную обработку корпусов и деталей на станках с ЧПУ.



После Санкт-Петербургского Государственного технического университета, где он обучался на электротехническом факультете по специальности: робототехнические системы и комплексы, работал в Санкт-Петербургских организациях по проектированию и изготовлению крупногабаритной оснастки для автомобильной промышленности, сначала в должности ведущего специалиста, затем технического директора. С 2003 по 2005 год Е.Ю.Токаренко занимает должность технического директора в Промышленном союзе «Новое Содружество» ЗАО «Ростовский завод специнструмента и технологической оснастки». Он успешно реализует стратегию технического развития за счет собственного капитала предприятия, модернизирует и поднимает его технический уровень выше среднеотраслевого, созда-

вая тем самым благоприятные условия для дальнейшего устойчивого развития предприятия.

В мае 2005 года Е.Ю.Токаренко назначается генеральным директором этого предприятия и возглавляет его до апреля 2009 года. В сложный период экономического кризиса ему удается трансформировать компанию от убытков к устойчивой прибыли, создать эффективную управленческую команду и вывести предприятие на рынок с высокими темпами роста, удерживая конкурентные преимущества.

Успехи в работе и приобретенный опыт не сдерживают стремления Е.Ю.Токаренко к получению новых профессиональных знаний, необходимых для современного

руководителя. Ежегодно, начиная с 2001 года, он обучается на курсах повышения квалификации. А в 2008 году оканчивает институт Бизнеса и Делового администрирования АНХ при правительстве РФ, Executive MBA.

В 2009 году Евгения Токаренко приглашают в управляющую компанию ОАО «Мотовилихинские заводы» на должность технического директора. С его участием всего за четыре месяца проведена реструктуризация производственных, технических и технологических служб компании, осуществляется реализация разработанной им бизнес стратегии одного из активов холдинга, одобренной советом директоров, разработаны и внедрены положения, регламентирующие инвестиционную деятельность холдинга. Богатый трудовой путь, пройденный от рабочего до генерального директора, высокий профессионализм, талант современного организатора и руководителя, успешный опыт в разработке и реализации конкурентной стратегии производства, формирования эффективных команд и управление ими, а также целеустремленность и достижение поставленной цели имели определяющее значение при выборе кандидатуры на должность генерального директора ОАО «Автокран». Именно такой технически грамотный и разносторонний специалист, с огромным опытом производства сегодня нужен заводу. Завод «Автокран» активно внедряет технические и технологические новинки и ставит перед собой цель создания техники на уровне лучших мировых образцов.

Пройтись топором

Строители хотят сократить согласования

Как известно каждому специалисту, в России на любом этапе строительства необходимы толстая папка документов и визитка для получения нужной печати. Различные оформления настолько сильно тормозят строительство, что глава Петербурга Валентина Матвиенко призывает «не ножом, а топором пройтись по всем регламентам и согласованиям».

По данным исследований Всемирного банка, типовая процедура оформления документов на возведение склада в Москве занимает в среднем 704 дня, в то время как в Восточной Европе — 264 дня. И если в столице нужно при этом пройти около 54 процедур, то в Европе — 23.

Очень много в решении этого вопроса зависит от позиции властей, готовности чиновников вносить изменения в сложившиеся процедуры. Например, в Свердловской области подсчитали, что сроки согласования земли под строительство можно сократить с одного года до трех месяцев. Начать здесь решили с создания многофункционального центра, который будет существовать в системе Электронного правительства.

«Гражданин должен в любой момент иметь возможность зайти на интернет-сайт этого центра и увидеть, в каком учреждении и на какой стадии решения в текущий момент находится его документ», — рассказал губернатор Свердловской области Александр Мишарин.

В Москве уже удалось существенно уменьшить сроки оформления разных бумаг. «Если ранее согласования длились до 470 дней, то сейчас мы резко сократили сроки получения всей проектной документации, необходимой для строительства, до 260 дней», — пояснил Владимир Ресин в бытность руководителем столичного стройкомплекса в правительстве Лужкова. Тогда же подсчитали, что сокращение сроков согласований в среднем экономит для каждого инвестора около 12 млн руб.

Главным нововведением в ближайшее время в столице может стать переход от последовательной к параллельной разработке проектной и рабочей документации по объектам для городских нужд. «Мы живем сегодня в двух измерениях. Я считаю, что на новую систему надо обязательно переходить, она давно назрела», — заявил глава департамента городского заказа Леонид Моносов.

Некоторые организации уже сейчас внедряют новые механизмы работы, позволяющие значительно сократить сроки согласований. Например, компания Ruukki, европейский поставщик комплексных решений из металла для строительства и машиностроения, предлагает клиентам одноэтапное проектирование. «В этом случае уже имеется стандартный набор документации и разрешительными визитами ключевых инстанций. Такой подход позволяет начать строительство как промышленного, так и жилых зданий практически сразу после получения землеувода», — отмечает Сергей Чернышев, генеральный директор российского подразделения компании Ruukki. — Вообще, когда приоритетом строительства является скорость, я считаю наиболее рациональным использование типовых решений на основе металлоконструкций. В этом случае заказчик получает здание высокой заводской готовности и всю разрешительную документацию на него».

Снижение сроков согласований зависит не только от чиновников, но и самих бизнесменов, которые могут использовать более эффективные способы проектирования.

Например, как отмечает директор филиала «Института Теплоэлектропроект» Игорь Михайлов, при подготовке рабочей документации по строительству технологического комплекса зданий и сооружений на Шатурской ГРЭС «силами Института была создана трехмерная модель объекта в программе PDMS, что позволило значительно сократить сроки проектирования и избежать в дальнейшем ошибок и коллизий во время строительства и монтажа».

Еще более перспективным является 6D-проектирование. В этом случае учитываются не только физические измерения, но и время — в виде календарно-сетевого планирования; оборудование — как информация о конфигурации, комплектации и поставке необходимых материалов; ресурсы — трудовые, технические и прочие.

Подобный подход широко применяется в Японии, что позволяет не только снизить временные затраты на проектирование, но и значительно уменьшить вероятность возникновения различных проблем в ходе реализации проекта. Именно такими, совершенно «не топорными» методами и можно добиться значительного сокращения «бумажного» периода строительства.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители
главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net
Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптьев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 21.01.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4810
Тираж 40000 экз.