

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Свод правил ASME

Сертификат Бугульминского завода

Регионы инноваций

Новый справедливый рейтинг НАИРИТ

«ТехноПРОРЫВ»

Первый новый молодежный форум

Неонатальные новации

Заседание комиссии по модернизации

Морские перспективы

Деловая встреча лидеров в Рыбинске

СТРАТЕГИИ

4-5

Зарплаты строителей

Рост умеренный, молодежь не подготовлена

Авиационные презентации

Российские истребители для ВВС Индии

Кабель в России

Завод «Инкаб» вошел в число лидеров

Очередная попытка

Авиапромышленность России и Украины

Технический анализ

Формирование оптимального фондового портфеля

Покупки Авиакомпания «ЮТэйр»

Новые российские вертолеты

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Малая перспективная

PE расширяет свое присутствие

Ключевая — Магдагачи

Продолжение строительных работ

В интересах экспорта

Монтаж реакторов на ПС «Амурская»

ПОДРОБНОСТИ

8

Lexard Si-530

Навигатор доступный на современной основе

Техническое перевооружение

ЦКБ «Рубин» выбрало решения Хегох

Сократить потери

Sulzer Chemtech поможет «Азоту»

ВАЖНАЯ ТЕМА

ФАС возбудила в отношении ММК дело о нарушении антимонопольного законодательства, заподозрив компанию в том, что она воспользовалась доминирующим положением при поставках металла для ЧТПЗ. В конце января ММК в одностороннем порядке на 18% повысил цену на широкоформатный прокат для изготовления труб большого диаметра, что привело к ущемлению интересов трубной компании и ТМК пожаловались в ФАС. На подорожание стали ЧТПЗ и ТМК пожаловались в феврале. Они утверждали, что в декабре-январе цены на лист росли по 15% в месяц, а некоторые марки дорожали на 27 и 29,7% (цены корректируются ежемесячно). Металл — главная составляющая в цене труб (70-80%). А ЧТПЗ и ТМК поставляют трубы большого диаметра для «Газпрома» по длинным контрактам с фиксированными ценами, поэтому рост цен на металл съедает маржу компаний. ММК наряду с «Северсталью» — единственные в России производители проката для изготовления ТБД.

Unilever в Туле

Двойной инвестиционный праздник в производстве продуктов

Елена Стольникова

Прошлая неделя внесла весомый вклад в историю прямых иностранных инвестиций в Россию ведущих мировых производителей. Мировой гранд в сфере производства продуктов питания Unilever одновременно представил в Туле сразу два своих производственных объекта: презентовал новые производственные мощности на пищевой фабрике Unilever и осуществил технический запуск производственного комплекса по выпуску мороженого марки «Инмарко» (входит в группу компаний Unilever). В церемонии приняли участие губернатор Тульской области Вячеслав Дудка, президент Unilever в регионе Азия, Африка, Центральная и Восточная Европа Хариш Манвани, президент Unilever в России, Украине и Беларуси Санжив Каккар, президент компании «Инмарко» Флорин Трандафиреску, другие официальные лица. Весомость и значимость случившегося трудно переоценить: крупнейший мировой игрок собственным примером подтверждает стратегическую инвестиционную перспективность российской экономики.

Новые производственные линии на фабрике Unilever в Туле предназначены для выпуска нового для российского продовольственного рынка продукта — концентрированных желеобразных бульонов «Кнорр» (в розницу поступают под брендом «Душа обеда»). Общий объем инвестиций в проект составил 7 млн евро.

Для организации производственного процесса на фабрике было установлено современное процессное и упаковочное оборудование от английских, итальянских, немецких и российских поставщиков. Подготовительный этап состоял из целого комплекса работ, включая капитальный ремонт здания и создание новой инженерной инфраструктуры (энергооснабжение, освещение, вентиляция и кондиционирование, водоподготов-

ка, канализация, противопожарные системы).

В результате производственные мощности фабрики увеличиваются на 50% и в перспективе выпуск продукции достигнет 15 тыс. т в год. По словам представителей предприятия, обеспечение работы новых линий и соответствующая поддержка бизнеса



Новая линия в Туле: есть душеобеденные перспективы

потребовали увеличения штата фабрики на 15%, привлечения новых специалистов и дополнительного обучения уже имеющихся сотрудников. Первые партии бульонов «Кнорр» в новом формате сойдут с конвейера уже в июле 2011 года. Директор пищевой фабрики Unilever в Туле Сергей Бобровский не исключает, что в будущем продукция предприятия будет поставляться и на экспорт.

пани, войдет в мировую пятерку. В структуру комплекса входят производственные мощности, оснащенные современным высокотехнологичным оборудованием, холодильный склад и логистический центр. Общая площадь комплекса — 60000 кв. м, максимальная производственная мощность на момент запуска достигает 60 млн литров мороженого.

Открытие первой очереди комплекса — логистического

порядка 120 млн литров готового продукта и обеспечит более 600 рабочих мест. Общий объем инвестиций к тому моменту составит 100 млн евро. Потенциально максимальная мощность производственных линий после 2014 года может достигнуть 200 млн литров.

Планируется, что новое производство будет выпускать все продукты ассортимента «Инмарко», обеспечивая поставку мороженого для евро-

пейской части России. Первые партии холодного лакомства сойдут с конвейера фабрики уже в конце мая 2011 года. «Новое предприятие, соглашение о строительстве которого было подписано 10 октября 2008 года, является одним из наиболее значимых инвестиционных проектов Unilever в странах Центральной и Восточ-

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В апреле промпроизводство в России выросло на 4,5% по сравнению с апрелем 2010 года и сократилось на 4,7% по сравнению с мартом. За первые четыре месяца 2011 года рост промышленного производства зафиксирован на уровне 5,5% после роста на 5,9% по итогам I квартала. Добыча полезных ископаемых и обрабатывающая промышленность сократились за месяц на 5,4%, спад в производстве составил почти 20%.

Лауреаты объявлены

Премии имени Никиты Кириченко

В Культурном центре Дипкорпуса МИД РФ в Москве прошла церемония награждения лауреатов Премии им. Никиты Кириченко в области деловой журналистики. Никита Кириченко, как известно, стоял у истоков «Промышленного еженедельника» и вплоть до своего ухода был шеф-редактором проекта. Премия его имени была учреждена по инициативе и при участии «Промышленного еженедельника».

До начала церемонии награждения руководитель оргкомитета Премии Антон Запольский и член Жюри, руководитель департамента новостей телеканала Russia Today Оксана Деревянко представили публике главный приз конкурса — «Перст указующий», выполненный из позолоченного металла в виде кисти руки с поднятым вверх указательным пальцем. По словам Оксаны Деревянко, «журналисты-аналитики берут на себя ответственность указывать обществу путь его развития. В рамках данной Премии наш «перст» является неким авансом для победителей конкурса, позволяющим им смело и решительно выс-

казывать свое особое мнение». Оксана Деревянко стала и ведущей Церемонии награждения. Она еще раз напомнила историю учреждения Премии им. Никиты Кириченко, рассказала о процедуре отбора номинантов, экспертном опросе, работе Жюри и определении победителей: «В опросе приняли участие эксперты российских финансовых компаний и банков, а также представители Министерства Финансов, Центрального Банка, ГК «Агентство по страхованию вкладов», Российского Союза Промышленников и Предпринимателей, Ассоциации Российских Банков».

Затем с приветственным словом к собравшимся обратился председатель Жюри, научный редактор журнала «Эксперт» Александр Привалов: «Премия, названная именем Кириченко, присуждается сегодня в четвертый раз — и очень хотелось бы, чтобы она стала традиционной, чтобы приобрела привычный и уважаемый вес в глазах журналистского сообщества. Для развития деловой журналистики очень важно, чтобы существовал призываемый коллегами знак профессионального мастера — нечто вроде знаменитой Пулитцеровской премии. Имя Никиты

Кириченко идеально подходит для такого знака».

Торжественная часть церемонии началась с награждения «Самой оперативной пресс-службы» — награду конкурса получил руководитель департамента внешних связей компании «Сбербанк Лизинг» Олег Гамов за наиболее быстрое и ответственное участие в экспертном опросе. Руководитель Премии Антон Запольский поблагодарил всех участников и отметил: «Деловая журналистика не может существовать и развиваться автономно, обособленно. Получение обратной связи от делового сообщества — жизненно необходимое условие повышения профессионализма журналистов. Экспертный опрос, проведенный в рамках первого этапа конкурса, и стал одной из форм такой обратной связи».

Журналистом года в категории «Экономика» Жюри Премии назвало Петра Рушайло, представляющего информационное агентство «Прайм-Тасс». Лауреат получил награду Премии из рук исполнительного вице-президента РСПП Александра Мурчичева и заместителя главного редактора журнала «Эксперт» Александра Ивантера.

(Окончание на стр. 2)

SAP Форум

EC

В Москве в Центре Международной Торговли прошел традиционный ежегодный SAP Форум, адресованный прежде всего российским клиентам и партнерам компании SAP — мировому лидеру в области решений для управления предприятиями. Форум прошел под девизом «Новый уровень мобильности, производительности и ответственности бизнеса в эпоху перемен». Форум SAP Москва 2011 прошел в рамках SAP World Tour — цикла мероприятий SAP для клиентов, партнеров, независимых экспертов и СМИ, проводящихся в более 50 стран мира. Прямая трансляция мероприятия велась через сайт SAP CIS. Серия телеэков объединила московский Форум с аналогичными мероприятиями SAP в Лондоне, Лозанне и Брюсселе, а также с крупнейшей глобальной конференцией SAPPHIRE NOW в Орландо (США).

Программа Форума была сфокусирована на основных направлениях повышения эффективности предприятий стратегических отраслей российской экономики: нефтегазового сектора, энергетики, металлургии, промышленности, торговли, транспорта и телекоммуникаций, а также инновациям в области технологий и методов управления современным бизнесом. В Форуме приняли участие более 5000 делегатов, в числе которых — руководители российских и зарубежных компаний, бизнес-эксперты и аналитики, представители СМИ. Важно отметить, что 40% участников Форума занимают руководящие позиции, столь представительный уровень участников Форума был достигнут впервые.

Цель SAP — предоставлять решения для всех задач, возникающих перед бизнесом любого масштаба. Мы достигаем этой цели двумя путями: формированием продуктовой линейки, отвечающей требованиям современных компаний и вызовам рынка, и развитием партнерской сети, благодаря которой решения SAP становятся доступными в любом регионе. Форум традиционно является ключевым событием для всей экосистемы SAP в России и странах СНГ: здесь рождаются новые идеи и формируются инновации, необходимые для дальнейшего развития ИТ индустрии в компании. На Форуме много внимания было уделено трем важным направлениям развития технологий SAP: разработке мобильных приложений, решений для управления бизнес-процессами и данными on-demand («по требованию»), совершенствованию «традиционных» (on-premise) решений для управления компаниями (в том числе ERP-систем).

Растущие риски и конкуренция, прогнозируемый дефицит трудовых ресурсов, ограниченность природных запасов энергоносителей и ужесточающиеся требования к ответственности бизнеса заставляют компании изыскивать внутренние резервы повышения эффективности. Мировые лидеры уже накапливают важный опыт трансформации бизнеса, который можно адаптировать и использовать, и современные технологии открывают для этого новые возможности. Много внимания было уделено возможностям повышения энергоэффективности, производительности труда, мобильности и управляемости современных российских компаний. Особыми фокусами мероприятия стали крупные столы для финансовых директоров и директоров по управлению персоналом.

(Окончание на стр. 2)

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



«Аэроэкспресс» вступил в корпоративный клуб Всемирного фонда дикой природы



Российские регионы высокой инновационной активности

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Наблюдательный совет

В Москве прошло очередное заседание Наблюдательного совета Некоммерческого партнерства «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка»). В ходе заседания Наблюдательный совет принял решение: лишить с 1 июня 2011 года ООО «ЛУКОЙЛ-Ростовэнерго» права на участие в торговле электрической энергией и мощностью в отношении групп точек поставки (ГТП), зарегистрированных за Каспийской ТЭЦ и Махачкалинской ТЭЦ, при условии предоставления ООО «Дагестанэнерго» права на осуществление поставки (покупки) электрической энергии и мощности на оптовом рынке с использованием указанных ГТП; принять в члены Партнерства и включить в Палату экспертов ООО «Ал-Виста», ООО «Агроэнергосбыт»; перевести из Палаты экспертов в Список А Палаты покупателей электроэнергии ООО «Комплексэнергосервис».

Регион высокой инновационной активности

По данным Национальной ассоциации инноваций и развития информационных технологий (НАИРИТ), Саратовская область в рейтинге инновационной активности регионов 2010 отнесена к субъектам высокой инновационной активности. Регион из списка субъектов со «средней активностью» перешел в разряд областей активности «высокой». Всего «высокую инновационную активность» в 2010 году продемонстрировали 15 субъектов РФ. Как отметил министр промышленности и энергетики области Сергей Лисовский, «на протяжении последних нескольких лет в Саратовской области уделяется пристальное внимание развитию инновационной среды. В частности, в «Стратегии социально-экономического развития Саратовской области до 2025 года» поставлена задача не просто способствовать созданию в области «экономики знаний», а сформировать у бизнеса и государства спрос на инновации».

Назначение в «Почте России»

«EMS Russian Post», крупнейший в РФ оператор экспресс-доставки, объявляет о назначении заместителем директора компании по финансовым вопросам Галины Рожковой. В должности заместителя директора «EMS Russian Post» Галина Рожкова будет курировать экономический блок филиала, отвечать за наращивание финансовых показателей и бухгалтерский учет. Ранее Галина Рожкова занимала должность заместителя генерального директора, советника генерального директора ФГУП «Связь-Безопасность» в период с 2006 по 2011 год. Прежде работала в аппарате управления ФГУП «Почта России» в период с 2005 по 2006 год. До этих пор занимала руководящие должности в различных компаниях отрасли. Накануне утверждения кандидатуры Галины Рожковой на должности заместителя директора по финансам в «EMS Russian Post» был назначен новый руководитель. После прохождения процедуры согласования кандидатуры в Федеральном агентстве связи 6 мая приказом ФГУП «Почта России» директором филиала был назначен Евгений Чельчицкий. С первых чисел апреля 2011 года он исполнял обязанности руководителя «EMS Russian Post».

«Аэроэкспресс» присоединился к WWF

«Аэроэкспресс» вступил в корпоративный клуб Всемирного фонда дикой природы, крупнейшей в мире независимой природоохранной организации. Компания планирует принимать самое активное участие в деятельности Фонда. В частности, в рамках корпоративной социальной ответственности «Аэроэкспресс» выступит партнером международной акции «День без машин», которая проходит ежегодно 22 сентября. Совместно с ОАО «Российские железные дороги» «Аэроэкспресс» решает важную социальную задачу по разгрузке основных автомагистралей Москвы и Московской области и улучшению экологической обстановки. В пересчете на автомобиль «Аэроэкспресс» за год избавляет город от 41 тыс. км пробок и 60 тыс. т вредных выбросов. «День без машин» — это символическая международная акция, призванная показать возможные альтернативы автомобилю, как, например, передвижение на поездах. Коммерческий директор ООО «Аэроэкспресс» Рустам Акинзязов отметил: «Вступление в WWF соответствует политике корпоративной социальной ответственности, принятой в нашей компании. Мы надеемся, что сотрудничество с Фондом поможет нам привлечь внимание потребителей к проблемам окружающей среды, на решение которых мы были нацелены, предложить потребителям аэроэкспресса в качестве альтернативы автомобильному транспорту».

Беловские чтения

В честь своего 50-летия Всероссийский институт легких сплавов объявил II Беловских научных чтений, которые впервые пройдут в сети интернет по адресу <http://www.oavils.ru/scientific-readings/>. В этом году основной темой чтений объявлена проблема эволюции технологий в области специальной металлургии. К участию приглашаются ученые, инженеры и конструкторы, имеющие свой взгляд на то, какими должны быть металлургические технологии будущего.

II Беловские научные чтения объединяют на одной информационной площадке ученых, инженеров, конструкторов, руководителей ведущих металлургических предприятий, представителей образовательных и научных учреждений, включая иностранных специалистов и представителей средств массовой информации. Научные статьи, размещаемые на сайте в рамках II Беловских научных чтений, не подлежат рецензированию, редактированию и будут публиковаться в авторском варианте. Стать участником чтений может автор, приславший свою статью по теме дискуссии. Цель чтений — привлечь внимание научно, делового и политического сообщества к текущей технологической ситуации на одном из немногих действующих в России рынков инноваций.

Свой юбилей предприятие отмечает в стадии активного роста. На базе сохраненного производственного потенциала, технологического багажа и уникального коллектива ученых, ВИС активно модернизируется: осуществляется закупка новейшего оборудования, завершены разработки специальных сплавов нового поколения, ведется программа передачи научных знаний молодым специалистам.

Свод правил ASME

Бугульминский механический завод прошел сертификацию

Бугульминский механический завод (БМЗ), входящий в структуру ОАО «Татнефть», успешно прошел все этапы сертификации на соответствие требованиям свода правил по коду ASME, получил сертификат Американского общества инженеров-механиков и клеймо «U» — знак соответствия требованиям ASME Code, Section VIII, Division 1 с предоставлением права нанесения на сосуды, работающие под давлением.



от обеспечения оригиналами последних действующих редакций Сводов правил ASME и заканчивая проектированием и изготовлением демонстрационного изделия. Специалистами завода были изучены

ментацию, расчеты на демонстрационное изделие и заполнены специальные формы, чем персонал не занимался ранее.

Сертификат по коду ASME выдан сроком на три года, в течение которых БМЗ имеет право изготавливать сосуды, работающие под давлением, в соответствии с требованиями свода правил ASME. Применение сертификата ASME обеспечит высокое качество и безопасность производимого теплообменного, емкостного оборудования, что даст заводу возможность позиционировать себя на международном рынке в части поставок такого рода оборудования.

Деятельность Американского общества инженеров-механиков направлена на улучшение эффективности производства и облегчение ведения международной торговли. Полученный сертификат открывает экспортные барьеры в более чем 100 странах мира, правительства которых одобрили и приняли требования кода ASME, включая США, Канаду и ведущие европейские государства.

На торжественном мероприятии присутствовали представители компании Quality Program Design Inc. в лице президента Чарльза Л. Халлама и главы московского представительства Павла Умнягина. Президент компании Quality Program Design, Inc. отметил высокий уровень организации производства на Бугульминском механическом заводе, а также профессионализм и компетентность его специалистов.

Процесс сертификации на БМЗ проходил на протяжении двух лет в 16 этапов, начиная

от обеспечения оригиналами последних действующих редакций Сводов правил ASME и заканчивая проектированием и изготовлением демонстрационного изделия. Специалистами завода были изучены

новые требования стандарта, разработано большое количество документации на двух языках, включая процедуры основных процессов производства, рабочую конструкторскую, технологическую доку-

Unilever в Туле

Двойной инвестиционный праздник

(Окончание. Начало на стр. 1)

«Я очень рад, что мы сегодня объявляем о техническом запуске предприятия, которое должно стать одним из ключевых производителей тульской области. Это не только существенные инвестиции в экономику региона, создание новых рабочих мест и значительный вклад в развитие нашей социальной сферы. Уверен, что этот бизнес даст серьезный дополнительный импульс для роста агропромышленного комплекса области, ведь наше тульское мороженое будет производиться на основе сельскохозяйственного сырья от местных хозяйств-поставщиков», — заявил губернатор Тульской области Вячеслав Дудка.

Компания Unilever на российском рынке компания работает с 1992 года. В настоящее время Unilever принадлежит к крупным российским предприятиям, в т.ч. маргариновый завод в Москве, соусная, чаеразвесочная фабрика и парфюмерно-косметическая фабрики в Санкт-Петербурге, пищевая

фабрика и завод по производству мороженого в Туле, а также заводы по производству мороженого в Новосибирске и Омске. Общий объем инвестиций компании в российскую экономику приближается к 1 млрд евро, а число сотрудников уже превышает 6500 человек.

Портфель торговых марок Unilever в России включает в себя такие хорошо известные бренды пищевых продуктов, как майонез, кетчупы и соусы Calve, майонез Hellmann's, сырды Rama, растительно-творожные кремы Cremes Vanille, маргарин для выпечки «Пышка», супы и приправы Knorr, чай «Беседа», Brooke Bond и Lipton, а также популярные торговые марки средств личной гигиены и бытовой химии: шампунь и косметические средства Dove, шампуни и средства по уходу за волосами Clear Vitea, Sunsil и Timotei, дезодоранты Rexona и Axe, чистящие и дезинфицирующие средства Domestos, Cif и Glorix.

С приобретением ведущего российского производителя мороженого, компании

«Инмарко», состоявшимся в 2008 году, ассортимент продукции Unilever пополнился такими марками мороженого, как Ekzo, «Магнат», San-Cremo, «Золотой Стандарт» и т.д. В июле 2009 года Unilever объявила о приобретении бизнеса соусов компании «Балтимор» — лидера российского рынка кетчупов — с торговыми марками кетчупов, майонезов и томатной пасты «Балтимор» и «Восточный Гурман».

ООО «Инмарко» (до 31 марта 2010 года ОАО «Инмарко») занимает лидирующие позиции на рынке мороженого в России по объемам производства и продаж. Доля компании на российском рынке мороженого — свыше 20% (по данным исследовательского агентства Nielsen за январь 2011 года, в крупнейших городах России с населением более 10000 человек). С февраля 2008 года «Инмарко» входит в состав группы Unilever в России. «Инмарко» производит и продает более 100 наименований мороженого под 18 собственными торговыми марками.

Лауреаты объявлены

Премии имени Никиты Кириченко

(Окончание. Начало на стр. 1)

В категории «Финансы» журналистом года стала Светлана Деметрива, газета «КоммерсантЪ». Вручали призы Светлане Первый заместитель Председателя Банка России Геннадий Меликян и член Правления «ВТБ Капитал» Ольга Полюишина. «Российский бизнес стал частью глобального экономического сообщества, где ведение дел подразумевает определенные стандарты профессионализма, включая информационную открытость и экспертизу. И здесь деловые СМИ являются одним из ключевых игроков, активно участвующих как в формировании стандартов, так и в развитии рынка и делового сообщества в целом», — отметила Ольга Полюишина.

Журналистом года в категории «Компании и корпорации» по итогам конкурса стала Юлия Чайкина, журнал «Forbes». Награждали лауреата Президент Ассоци-

ции Российских банков Грегори Тосунян и зам. главного редактора газеты «РБК daily» Кирилл Ячештов. Для объявления и награждения победителя в номинации «Радиожурналист года» на сцену были приглашены руководители департамента по связям с общественностью ОСАО «Ингосстрах» Владимир Клейменов и вице-президент РСПП Александр Мурычев. Лауреат Премии Станислав Кучер в своем отчетном слове поблагодарил экспертов за неожиданную для него самого победу в конкурсе и заверил, что разделит ее со своими коллегами с радиостанции «КоммерсантЪ FM».

«Тележурналист года» по версии Премии стал Александр Кареевский, представляющий телеканал «Россия 24». Его награждали Председатель Жюри Премии Александр Привалов и председатель радиоконференции «Голос России» Андрей Быстрицкий. «Деловая журналистика в

России развивается. Да, она имеет свои трудности, но она необходима. И люди, которые в ней работают, пытаются сделать ее более понятной для простых читателей, зрителей, слушателей. Я думаю, что сейчас роль деловой журналистики будет только расти в обществе, в России, в мире, потому что сложные экономические процессы сейчас происходят везде. И без точного и, самое главное, своевременного их освещения гражданам и нашей стране, и во всем мире будет тяжело ориентироваться в текущей реальности», — сказал лауреат после вручения награды.

Оксана Деревянко завершила торжественную часть церемонии словами благодарности в адрес тех, кто стоял у истоков возрождения Премии имени Никиты Кириченко — замечательного человека, выдающегося журналиста, настоящего мастера своего дела.

«ТехноПРОРЫВ»

Первый ежегодный молодежный форум

Ежегодный молодежный форум «ТехноПРОРЫВ» — уникальное событие в области машиностроения — впервые пройдет в Москве с 15 по 17 июня 2011 года на ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют». Не имеющий аналогов форум «ТехноПРОРЫВ» представляет собой трехдневный марафон, в ходе которого участники — молодые сотрудники ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют», ОАО «Ил», ФГУП «ГНПЦ «Базальт», ОАО «ММПИ им. В.В. Чернышова», ГосМКБ «Вымпел», ОАО «Компания «Сухой», ОАО «Вертолеты России» в возрасте до 35 лет — получают возможность проверить свои теоретические и практические навыки как в личном первенстве, так и в командной борьбе, обменяться опытом и приобрести новые знания.

В первом форуме свыше 150 участников сразятся за победу в шести номинациях: «Токарь-универсал», «Фрезеровщик-универсал», «Слесарь-инструментальщик», «Инженер-конструктор», «Инженер-технолог», «Конструкторско-технологическая команда». Впервые в конкурсной программе будет отработана вся цепочка от разработки изделия до его изготовления и контроля.

В рамках третьего дня Форума, который носит название «ТехноКОНГРЕСС», состоится торжественное награждение

победителей, а также пройдет культурно-развлекательная программа. Все желающие смогут поучаствовать в экскурсионно-территорию предприятия с посещением Народного музея трудовой славы и цехов основного производства. Состоится круглый стол на тему «Проблемы адаптации и карьерного роста молодежи на предприятии машиностроительной отрасли» с участием генерального директора ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют» В.Е. Масалова. Также в программу дня включены тематические тренинги, направленные на повышение уровня знаний, навыков общения и командообразование, интеллектуальная игра.

Целью молодежного форума «ТехноПРОРЫВ» является пропаганда рабочих и инженерно-технических профессий и машиностроительной отрасли в целом, формирование горизонтальных связей между инженерными службами и производственными подразделениями, обмен знаниями, опытом и профессиональным мастерством. Главным организатором мероприятия выступает Центр развития и внедрения инноваций ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют».

Торжественная церемония открытия Первого молодежного форума «ТехноПРОРЫВ» состоится 15 июня в 09.00. Адрес: ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют», Москва, проспект Буденного, 16, м. «Семеновская», «Шоссе Энтузиастов».

Тел. +7 (919) 992 82 26, Тел. +7 (499) 785 82 97, e-mail: lunegova@ms-salut.ru



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Кстати, хочу всех проинформировать, что сегодня я подписал Указ о создании новой Федеральной службы по интеллектуальной собственности с переходом соответственно к этой службе полномочий от Роспатента и ФАПРИДА и с перераспределением полномочий по соответствующим направлениям внутри Правительства. Надеюсь, что после реорганизации этой службы, точнее — других служб, работа по этому направлению в Правительстве будет более осмысленной».

SAP Форум

(Окончание. Начало на стр. 1)

В программу Форума было включено около 107 докладов по отраслевой специфике, лучшим практикам и возможностям оптимизации управления современными компаниями. Модератором Форума стал известный российский журналист и телеведущий Леонид Парфенов. Основное внимание было уделено практическим инновационным подходам к оптимизации управления бизнесом и внедрению современных технологий, которые уже сегодня помогают российским компаниям успешно развиваться в условиях новой экономики.

В рамках Форума эксперты SAP представили широкую аудиторию новые продукты компании, в том числе — высокопроизводительный комплекс аналитических решений SAP HANA, мобильные решения на платформе Sybase, новую версию BI-платформы SAP Business Objects 4.0, новое отраслевое решение SAP Transportation Management 8.0.

Форум прошел при поддержке партнеров SAP СНГ — Группы компаний BDO (Платиновый спонсор Форума), BearingPoint и OpenText (Золотые спонсоры Форума). В рамках Форума также состоялась выставка отраслевых решений SAP, представленных российскими партнерами компании.

Так, например, последовательно проводя стратегию, согласно которой каждое приложение и каждый аспект работы должны обеспечивать возможность сотрудничества, компания SAP объявила, что приложение SAP StreamWork, предназначенное для совместной работы с применением облачных технологий, теперь интегрируется с бизнес-приложениями SAP.

Компания SAP обеспечивает отдельным сотрудникам, рабочим группам и целым организациям более широкие возможности для решения проблем, мозгового штурма и принятия решений непосредственно в тех бизнес-приложениях, с которыми они работают, применяя знакомую и повседневно используемую ими информацию — без обращения к какому-то автономному решению для совместной работы и без необходимости обширной перепишки по электронной почте во время работы над проектом.

С момента запуска SAP StreamWork и обеспечения более широких возможностей с точки зрения безопасности и интеграции в версии продукта enterprise edition, это приложение уже широко используется по всему миру. Новые интеграционные возможности еще больше расширяют исходный потенциал, тем самым все категории пользователей — сотрудники, клиенты, партнеры и поставщики — получают благоприятную возможность для безопасного сотрудничества при выполнении своей работы. Для сотрудников ИТ-подразделений SAP StreamWork — это безопасное решение для публичной работы, которое допускает дальнейшую стандартизацию в компаниях с учетом сложного ландшафта, включающего множество приложений. Данное решение также позволяет избежать управления несколькими решениями для совместной работы, в которых используются разные технологии и возможности обеспечения безопасности.

Компания SAP и ее партнеры уже реализовали интеграцию с SAP StreamWork, в процессе разработки находятся дополнительные возможности интеграции. SAP StreamWork легко интегрируется с приложениями SAP с помощью консультанта, партнера SAP или силами собственного ИТ-подразделения клиента.

«Возможности сотрудничества способствуют повышению качества и прозрачности решений, а также получению положительных результатов при условии совместности с существующим у клиента приложениями, информационными и бизнес-процессами, — говорит Рита Сэллэм, директор по исследованиям в компании Gartner. — Приложение для совместного принятия решений, которые можно связать с существующими бизнес-процессами в области управления работой компании, CRM, прогнозирования и закупок, объединяют соответствующих сотрудников, предоставляя необходимые инструменты для принятия оптимальных решений. Например, такие пользователи модуля бизнес-аналитики, как менеджеры по продажам, которые оценивают результаты реализации по регионам или продуктам, менеджеры, которые выбирают идеи новых продуктов для финансирования, или финансовые менеджеры, распределяющие капитальные затраты по стратегическим проектам, теперь получают эффективный способ предоставления соответствующим сотрудникам возможность совместного анализа и обсуждения результатов для выработки направленных действий. Это позволяет координировать весь процесс в целом, а не пытаться урегулировать отдельные вопросы в ручном режиме, как это было прежде».

Корпоративный выпуск SAP StreamWork теперь обеспечивает интеграцию с несколькими приложениями SAP, включая SAP Customer Relationship Management (SAP CRM) — социальное CRM-приложение, позволяющее руководителям отделов продаж координировать работу отдельных групп, таких как группы продаж, обслуживания клиентов, консультантов и других для более быстрой реализации возможностей продаж. Сотрудники отделов продаж также могут непосредственно взаимодействовать со своими клиентами, чтобы гарантировать своевременную поставку продуктов и услуг и содействовать удовлетворению заявленных требований.

СПРАВКА «ПЕ»: Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 17000 клиентов (включая клиентов Sybase), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту. В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 19 лет открылись представительства SAP в Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Деловая встреча руководителей ведущих предприятий по корабельной тематике



ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» представило свои разработки

Морские перспективы

НПО «Сатурн» и ЦКБ по СПК им. Р.Е. Алексева

В рамках делового визита председателя совета директоров — генерального конструктора ОАО «ЦКБ по СПК им. Р. Е. Алексева» Георгия Анцева и генерального директора ОАО «ЦКБ по СПК им. Р. Е. Алексева» Сергея Платонова в ОАО «НПО «Сатурн» состоялось обсуждение вопросов стратегического партнерства и обмен опытом.

По сути это было деловой встречей руководителей ведущего в секторе создания быстрого флота конструкторского бюро и авиационной двигательной компании, являющейся также базой морского отечественного газотурбостроения. На встречу управляющий директор НПО «Сатурн» Илья Федоров пригласил наиболее компетентных сотрудников предприятия в области морского газотурбостроения: генерального конструктора Юрия Шмотина, главного инженера Владимира Стогова, директора программы морских ГТД Дмитрия Новикова.

На НПО «Сатурн» государством возложена задача (в качестве головного разработчика и производителя) организации единственного в России производства корабельных газотурбинных агрегатов нового поколения мощностью от 8 до 40 МВт, агрегатов для широкого спектра судов ВМФ, пограничной службы ФСБ РФ и гражданского судостроения.

Сотрудничество НПО «Сатурн» и ЦКБ по СПК им. Р. Е. Алексева продолжается уже не одно десятилетие. На самом первом экраноплане, созданном фирмой Алексева и эксплуатирующемся более 25 лет, устанавливались двигатели рыбинского производства. Опыт взаимодействия был связан и с судами на воздушной каверне, на подводных крыльях. В период с 2005 по 2008 годы НПО «Сатурн» были выполнены опытно-конструкторские работы по разработке технического проекта газотурбинной установки для катера «Дюгонь». Сегодня специалисты ЦКБ по СПК им. Р. Е. Алексева делают ставку



на использование силовой двигательной установки НПО «Сатурн» в ряде новых гражданских проектов.

«В настоящий момент мы рассматриваем три глобальных проекта, — говорит Георгий Анцев, — Один из них — проект транспортно-экспедиционного судна на воздушной каверне водоизмещением 1200–1500 т, это достаточно серьезный корабль прибрежной зоны в обеспечении жизнедеятельности Российского государства и ряда наших иностранных заказчиков. Второе направление — создание новых поколений экранопланов двух типов, водоизмещением до 60 т и до 650 т. Мы достаточно долго работали в области силовых двигателей установок для экранопланов с КВ Кузнецова. Сегодняшнее состояние этого КВ не позволяет смотреть в будущее двигательных установок в 17–20 т тяги на одну двигательную установку. Поэтому нам хотелось бы найти в лице НПО «Сатурн» стратегического партнера, с кем бы мы создавали экраноплан с грузоподъемностью порядка 60 т».

Сергей Платонов добавляет третье направление, связанное с необходимостью создания нового скоростного пассажи-

рского и грузопассажирского флота. «Речь идет о создании и морских, и речных скоростных и высокоскоростных судов. На ряде проектов, планируемых к реализации, тоже просматривается возможность применения двигателей, уже созданных на сегодняшний день в НПО «Сатурн». Это отдельный большой пласт по нашему сотрудничеству».

По итогам своего визита Георгий Анцев отметил: «Мы видим в НПО «Сатурн» надежного партнера. Те годы, которые мы провели по созданию и проработке вариантов для таких проектов, как Дюгонь, на воздушной каверне, по поиску двигателя для КВК 1200 -1500, и ряд других проектов говорят о том, что мы в состоянии делать достаточно серьезные проекты. НПО «Сатурн» активно развивается: здесь идет техпереворужение, новое строительство. Мы видим молодое КБ — молодого генерального конструктора, молодых ребят-конструкторов, уже не за кульманами, а за компьютерами. Мы видим молодого главного инженера, молодые лица в производстве, молодую команду в целом. Команду серьезных профессионалов, имеющих кураж, желание сделать

«Сатурн» предприятием мирового уровня. И это не просто желание. Совместные работы, которые идут на «Сатурне» с Францией, достигли конкретных результатов. Проектирование, производство, вся технологическая цепочка — все здесь сегодня на самом современном уровне».

Зная Илью Николаевича Федорова порядка трех десятков лет, могу сказать о его высоком профессионализме. Это человек, который может быстро разобраться в самых сложных управленческих и технических вопросах, имеет богатый опыт работы и в вооруженных силах, и в промышленности. Он видел промышленность советского периода, переходного периода, периода современного, работал в серьезном частном бизнесе. Учитывая сегодняшнюю технико-политическую ситуацию в стране, процессы, идущие в корпорации «Ростехнологии», могу сказать, что Илья Николаевич на пять баллов подходит для такого модернизируемого, созидательного периода на «Сатурне». И ставка, сделанная им на молодежь, абсолютно, на мой взгляд, правильная: не будет молодежи — не будет будущего».

Неонатальные инновации

На заседании комиссии по модернизации

На заседании комиссии по модернизации при Президенте РФ генеральный директор ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» Государственной корпорации «Ростехнологии» Сергей Максин выступил с докладом по инновационным технологиям в детском здравоохранении.

Сергей Максин сообщил, что возглавляемый им холдинг — единственный в России комплексный производитель неонатального оборудования. «Нашими изделиями могут быть оснащены «под ключ» отделения интенсивной терапии новорожденных, начиная от перинатальных центров любого уровня до родильных отделений больших городов и сельских

районов. В сегменте неонатального оборудования мы ведем разработки более 15 лет и являемся лидером в Российской Федерации. В 2010 году созданы опытные образцы приборов 4-го поколения, в которых реализован полный перечень функций, обеспечивающий реанимацию и выхаживание новорожденных с экстремально низкой массой тела», — отметил Сергей Максин.

В настоящее время медицинская техника, производимая на предприятиях научно-производственного концерна, поставляется в 30 стран мира, включая страны СНГ, Швейцарию, Германию, Польшу, Кубу, Малайзию, Тайланд, Голландию и др. Программа разработок и серийного освоения новых, в том числе экспортори-

ентированных, изделий включает более 160 тематик опытно-конструкторских работ. В 2010 году в общей сложности было получено 37 патентов РФ, направлено 10 заявок на получение международных патентов.

По словам Сергея Максина, ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» совместно с Государственной корпорацией «Ростехнологии» подготовило предложение по созданию на базе одного из предприятий холдинга научно-производственного центра инновационного медицинского приборостроения. В рамках этого Центра предполагается объединить конструкторов и технологов, занимающихся данной тематикой, развивать научную базу.

Умные дороги в России

Объединенные интеллектуальные системы сбора платы

ОАО «Мостотрест» и ООО «Kapsch TrafficCom Russia» создали совместное предприятие ООО «Объединенные системы сбора платы» для совместной выработки стратегий по внедрению интеллектуальных систем управления автомобильными дорогами в России. ОАО «Мостотрест» является контролирующим акционером в совместном предприятии с долей участия в 51%.

ОАО «Мостотрест» (включая ООО «КОРПОРАЦИЯ ИНЖТРАНССТРОЙ» и ООО «Трансстроймеханизация») — крупнейшая диверсифицированная компания в сфере инфраструктурного строительства, ведущая мостостроительная компания России. По данным независимого отраслевого консультанта PMR, в 2010 году «Мостотрест» занял 8,4% российского рынка инфраструктурного строительства (за исключением работ по обслуживанию и ремонту дорог).

Основная компетенция «Мостотреста» — строительство и реконструкция мостов (в том числе автодорожных, железнодорожных и городских мостов), автомобильных дорог, а также других объектов транспортной инфраструктуры.

Развитие рынка строительства транспортной инфраструктуры и института платных дорог в России создает потребность в появлении на рынке компетенций в сфере управления автомобильными дорогами и внедрения интеллектуальных транспортных систем (ИТС). Опираясь на опыт ведущей российской компании по строительству транспортной инфраструктуры и крупнейшего европейского поставщика автоматизированных систем управления дорожным движением, совместное предприятие займется изучением потенциала рынка ИТС в России и разработкой опти-

мальных технологических решений по внедрению интеллектуальных систем управления автомобильными дорогами.

Компания Kapsch TrafficCom является международным поставщиком инновационных телематических решений для контроля дорожного движения. Основной деятельностью компании является разработка и внедрение электронных систем взимания платы за проезд, главным образом предназначенных для многополосного движения по принципу «свободного потока», а также техническое и коммерческое управление данными системами. Кроме того, компания Kapsch TrafficCom предлагает решения по управлению дорожным движением, сконцентрированные на безопасности и контроле дорожного движения, системы электронного доступа и системы управления парковками.

Компания «Мостотрест» была основана в 1930 году для строительства внеклассных и больших мостов. За годы своей деятельности компания построила и реконструировала более 7 500 различных инфраструктурных объектов — мостов, путепроводов, тоннелей и транспортных развязок. В настоящее время «Мостотрест» принимает участие в реализации крупнейших инфраструктурных проектов в России, таких как строительство транспортных объектов для Зимних Олимпийских игр в Сочи в 2014 году, транспортной развязки на Шоссе Энтузиастов в Москве, объектов на федеральных трассах М-4 «Дон», М-7 «Волга» и других. С 250 реализованными проектами в 41 странах всех пяти континентов с приблизительно 42 млн установленных бортовых устройств и более 17200 оборудованными полами компания Kapsch TrafficCom позиционирует себя в качестве одного из крупнейших мировых поставщиков в данной специализированной области. Компания Kapsch TrafficCom со штаб-квартирой в Вене.

Под маркой АББ

Концерн презентовал новейшие разработки

Светлана Фролова

Международный концерн АББ, мировой лидер по производству силового оборудования и систем автоматизации, в Санкт-Петербурге в рамках специализированной выставки «Энергетика и Электротехника 2011» представил последние достижения в области технологий для электроэнергетики и автоматизации.

Концерн представил широкую экспозицию интеллектуальных решений, позволяющих промышленным, коммерческим и жилым объектам повышать свою энергоэффективность и производительность, снижая негативное воздействие на окружающую среду. В этом году основные подразделения АББ: «Низковольтное оборудование», «Дискретная автоматизация и движение», «Системы для электроэнергетики», «Оборудование для электроэнергетики» — презентовали в рамках выставки новые продукты, ранее не представленные на российском рынке.

В частности, подразделение «Низковольтное оборудование» провело техническую презентацию компактных и экономичных устройств плавного пуска (УПП) последней серии PSE, предназначенных для эффективного управления и защиты насосного оборудования. Новые устройства плавного пуска серии PSE от АББ призваны способствовать надежности и стабильности работы систем водоподготовки, водоснабжения и канализации объекта, повышению энергоэффективности насосных станций и сооружений и увеличению периода безаварийной работы. Предназначенные для контроля и защиты двигателей насосов УПП новой серии обеспечивают максимально эффективное решение комплекса задач от подачи очищенной воды, отведения стоков и циркуляции воды в системах теплоснабжения — до охлаждения и иригации.

На презентации специалисты АББ осветили характеристики, особенности выбора и условия применения устройств плавного пуска PSE, а также преимущества, отличающие УПП производства АББ от существу-

ющих на рынке аналогов. Среди основных отличий УПП PSE — встроенная функция управления крутящим моментом, которая позволяет исключить преждевременный механический износ, возникновение гидродаров при пуске и останове или скачков давления, обеспечивая тем самым максимальную производительность и длительность эксплуатации оборудования и снижение затрат на обслуживание и ремонт.

Помимо презентации уникальных УПП серии PSE в рамках выставки подразделение «Низковольтное оборудование» АББ экспонировало широкий ряд электротехнических устройств последнего поколения, гарантирующих надежность и

качественной работы. Среди основных отличий УПП PSE — встроенная функция управления крутящим моментом, которая позволяет исключить преждевременный механический износ, возникновение гидродаров при пуске и останове или скачков давления, обеспечивая тем самым максимальную производительность и длительность эксплуатации оборудования и снижение затрат на обслуживание и ремонт. В этом году наше участие в выставке отличалось масштабом и широким охватом продуктовой линейки — были представлены возможности всех подразделений концерна — «Низковольтное оборудование», «Дискретная автоматизация и движение», «Системы для электроэнергетики», «Оборудование для электроэнергетики», — комментирует Дмитрий Китаев, директор филиала ООО АББ в Санкт-Петербурге.

На протяжении четырех дней посетителям стенда АББ были доступны технические консультации 30 высококвалифицированных специалистов, представляющих различные подразделения концерна в России. Высокая посещаемость стенда представителями промышленных и энергетических предприятий, управляющих структурах в области строительства свидетельствует о подьеме отрасли и эффективности инвестиций в современное электротехническое оборудование.

Среди внушительного ассортимента оборудования в сегментах первичного и конечного распределения электроэнергии (выключатели, предохранители, счетчики и др.) посетители стенда также имели возможность познакомиться с новинками рынка

бесперебойности промышленных и бытовых сетей. Среди внушительного ассортимента оборудования в сегментах первичного и конечного распределения электроэнергии (выключатели нагрузки и предохранители, счетчики электроэнергии, модульные устройства) посетители стенда также имели возможность познакомиться с новинками рынка. Реализующие многолетний инновационный потенциал АББ выключатели новой серии SACE Tmax XT отличают компактные размеры, простота установки и ввода в эксплуатацию, широкий набор доступных аксессуаров и соответствие самым сложным требованиям электроустановок.

«Первое полугодие 2011 было отмечено для АББ выводом на российский рынок ряда новых продуктов и технологий, среди

Сокращение расходов на энергоснабжение промышленного предприятия до 30% - это только начало.

Комплексные решения для оптимизации энергозатрат на всех уровнях предприятия.

Управление сложным производством промышленного предприятия — задача непростая. С повышением стоимости энергоресурсов и ужесточением экологических требований сегодня трудно, чем когда-либо, подстраивать производительность, сокращая простои и увеличивая эксплуатационную эффективность. Компания EcoStruxure предлагает комплексные решения, позволяющие оптимизировать энергозатраты, снизить затраты на электроэнергию, повысить энергоэффективность. Сегодня в производственном цехе, а завтра на всем предприятии.

Экономия энергии в масштабах всего предприятия. На сегодняшний день только архитектура EcoStruxure обеспечивает до 30% экономии энергии не только в производственных зонах, но и в центрах обработки данных и офисах промышленного предприятия. Снижение энергопотребления промышленного предприятия на 30% — это пять тысяч тонн жидкого углерода, который можно использовать для производства биопластика архитектуры EcoStruxure.

Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!

Загрузите на смартфон или планшет приложение EcoStruxure с помощью Apple iPad или Android. Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию. Центр поддержки клиентов: 8 100 22954011 (звонок по России бесплатный).

EcoStruxure

Архитектура активного управления энергией от электростанции до розетки

Центры Интеллектуальное управление энергией, оптимизация энергозатрат, повышение энергоэффективности, мониторинг и диагностика, ИТ и промышленный контроль, управление производственными процессами, оптимизация оборудования, оптимизация эксплуатации и обслуживания.

Центры обработки данных Оптимизация энергозатрат, повышение энергоэффективности, управление энергопотреблением, оптимизация инфраструктуры на уровне зданий, среда статической нагрузки и защита в целом.

Промышленные предприятия Оптимизация энергозатрат, повышение энергоэффективности, управление производственными процессами, оптимизация оборудования, оптимизация эксплуатации и обслуживания.

30%

Schneider Electric

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

НОВОСТИ

Перспективы терминала

Емкость контейнерного терминала FK Rail Garant в Челябинске будет увеличена до 1000 TEU. В настоящее время ведется работа по реконструкции и модернизации контейнерной площадки, расположенной в Челябинске. Площадка находится в управлении Трубной транспортной компании, осуществляющей контейнерные перевозки. По завершении модернизации площадь терминала будет увеличена в 2,5 раза до 15 тыс. кв. м. В настоящее время на территории терминала функционирует склад площадью 1500 кв. м. Наличие складского комплекса позволяет осуществлять на терминале не только хранение и обработку контейнеров и техники, но и перетарку грузов. Для обеспечения эффективной работы в ближайшее время дополнительно к имеющейся погрузочно-разгрузочной технике будет приобретен еще один ричтракер Fantuzzi грузоподъемностью 40 т для работы с контейнерами на терминале и два погрузчика Балканкар для работы в складском комплексе. Контейнерный терминал примыкает к станции Челябинск-Главный. Одним из его основных преимуществ является удобное расположение вблизи железнодорожного вокзала с выездом на автодорогу «Меридиан», связывающую север и юг города. Более того, на станцию Челябинск-Главный грузы поступают значительно раньше, чем на станцию Челябинск-Грузовый, что позволяет значительно сократить сроки доставки грузов.

Партнерство инноваций

ВТБ Капитал Управление Инвестициями и Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково») заключили соглашение о сотрудничестве. Данное соглашение предполагает партнерское взаимодействие сторон в области развития инноваций. Соглашение подразумевает, что, став венчурным партнером Фонда «Сколково», ВТБ Капитал Управление Инвестициями (ВТБ Капитал УИ) получит доступ к базе проектов, реализуемых в инновации, а также сможет стать инвестором этих компаний. ВТБ Капитал УИ будет активно участвовать в экспертных советах, подготовке и экспертизе законопроектов и других законодательных инициатив Фонда «Сколково».

Айдар Калиев, руководитель венчурного бизнеса ВТБ Капитал, отметил: «Заключив соглашение с Фондом «Сколково», ВТБ Капитал Управление Инвестициями стало венчурным партнером и полноценным участником инновации. В данное сотрудничество мы приносим экспертизу и средства для инвестиций в компании, которые будут регистрироваться в Фонде «Сколково». Также резидентами инновации станут и те 25 компаний, которые составляют портфель венчурного бизнеса ВТБ Капитал. Это стратегический союз, за которым большие перспективы».

STS Logistics: новый гендиректор

Вступил в должность Марк Бреннайзер — новый генеральный директор логистической компании STS Logistics, оказывающей полный спектр логистических услуг, включая услуги по таможенной очистке грузов. Марк Бреннайзер уроженец Германии. После окончания Кельнского экономического университета работал в различных отраслях промышленности во многих странах мира, где приобрел огромный профессиональный и организаторский опыт. С 2003 года Марк Бреннайзер работает в России и занимает руководящие посты в компаниях Weiersdorf и PricewaterhouseCoopers. На протяжении последних трех лет был генеральным директором крупнейшего логистического оператора сектора Automotive компании RolfsCS. По мнению международных аналитиков он превратил RolfsCS в ведущего поставщика полного спектра услуг по логистике автомобилей и запасных частей. Председатель совета директоров STS Logistics Кирилл Власов подчеркивает, что присоединение к команде менеджеров нового руководителя мирового уровня позволит поднять группу компаний на новый уровень и укрепить ведущие позиции логистического оператора в России и странах СНГ.

Презентация для ВВС Индии

На территории Лётно-исследовательского института им. М. М. Громова в подмосковном Жуковском прошла презентация и летная демонстрация перспективного авиационного комплекса фронтовой авиации (ПАК ФА) и модернизированного истребителя палубного базирования МиГ-29URP делегации Индии во главе с командующим ВВС Прадипом Васантом Найком. С российской стороны в мероприятии приняли участие президент Объединенной авиастроительной корпорации, генеральный директор компаний «Сухой» и «РСК «МиГ» Михаил Погосян, представитель ФГУП «Рособоронэкспорт», ВВС РФ.

Российско-индийская программа по созданию перспективного многоцелевого истребителя (ПМИ) — крупнейший проект в области военно-технического сотрудничества между двумя странами. Работы по его реализации проводятся на основе подписанного 18 октября 2007 года в Москве в рамках 7-го заседания российско-индийской межправительственной комиссии по военно-техническому сотрудничеству соглашения между правительством Российской Федерации и правительством Республики Индия о сотрудничестве в разработке и производстве перспективного многоцелевого истребителя.

«Для объединенной авиастроительной корпорации Российско-индийское сотрудничество — это долгосрочное стратегическое партнерство, основанное на более чем полувековом опыте кооперации. Мы не просто предлагаем индийским коллегам лучшие образцы нашей авиационной техники как готовый продукт, мы ориентированы на совместную работу российских и индийских предприятий, совместное использование инженерных ресурсов в области разработки самых современных авиационных комплексов, имеющих высокий потенциал реализации на мировом рынке. И я уверен, что совместные программы в области боевой и транспортной авиации — это стартовая площадка для расширения сотрудничества и в области реализации программ по созданию гражданской авиатехники», — подводя итоги встречи, сказал Михаил Погосян.

«Мечел-Энерго»: Итоги осенне-зимнего периода предприятия компании подвел генеральный директор ООО «Мечел-Энерго» Сергей Зорин

Результатом слаженной и профессиональной работы персонала управляемых обществ, филиалов и обособленных подразделений явилось отсутствие сбоев в выработке, распределении и передаче электрической и тепловой энергии потребителям. Для этого была проделана большая предварительная работа. Объем затрат на ремонтную программу в 2010 году составил 674 млн руб. По сравнению с предыдущим 2009 годом объем средств направленных на реализацию ремонтной программы увеличился на 13%. Запасы топлива превышали нормативные на 120%. На подготовку к следующему отопительному периоду запланировано направить свыше 818 млн руб. В ходе проведения модернизации объектов в «Мечел-Энерго» выполняется комплекс целевых программ, направленных на качественное улучшение надежности работы оборудования. Пристальное внимание уделяется мероприятиям, направленным на охрану труда.

Гарантией надежного обеспечения потребителей тепловой и электрической энергией были и остаются своевременные платежи потребителей для отпущенных энергоресурсов. К сожалению, сегодня хронические неплатежи предприятий-перепродавцов энергоресурсов ставят под угрозу надежность работы оборудования котельных, станций и тепловых сетей. Дефицит денежных средств не позволяет энергокомпаниям осуществлять полноценную хозяйственную деятельность, своевременно проводить ремонтную кампанию, закупать топливо и необходимое оборудование и т.д. В преддверии летних месяцев, когда производится основной объем ремонтных работ и мероприятий по вводу нового оборудования, энергетики планируют вызвать всю задолженность за энергоресурсы, которая сформировалась на данный момент. По состоянию на 01 мая общая сумма дебиторской задолженности уже превысила 2 млрд руб. Для сравнения, эта цифра составляет около 60% от стоимости необходимых годовых запасов топлива ООО «Мечел-Энерго».

Зарплаты строителей

Рост умеренный, бонусы вернулись, молодежь неучена

Ирина Мещерякова

Центр управленческих технологий в недвижимости REMI и консалтинговая компания CASE сообщили о результатах своего исследования: выяснилось, что около 60% российских строительных-девелоперских компаний в 2009-2010 годах сэкономили на фонде оплаты труда. В то же время, отмечается в исследовании, сейчас наблюдается тенденция повышения зарплат.

«Наметившийся рост носит отличный от докризисных годов характер. Тогда мы были свидетелями «лавинообразного» увеличения доходов строителей на 30-50% ежегодно. Сейчас прибавки к зарплате несут, скорее, компенсационный характер, примерно совпадая с инфляцией», — поясняет Ольга Рыбалова, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ», одного из признанных лидеров на рынке рекрутмента.

По данным кадрового центра, за последний год размер зарплат по отрасли вырос на 15-20%. Руководители проектов сегодня зарабатывают около 120000 руб. в месяц, ГИПы — от 80000 руб., сметчики, финансовые аналитики и экономисты — от 50000, маркетологи — от 40000 руб. У прорабов рост равен всего 7%, а зарплата 50000-70000 руб. Последнее, в качестве одного из факторов, свидетельствует — строитель-

ная отрасль еще далека от выхода на докризисные темпы.

Тем не менее, осторожный рост фиксированной части заработной платы продолжается. Работодатели смелее возвращают систему бонусов и поощрений.



«В нашей компании по итогам успешного завершения проекта (или заключения нового контракта, прохождения сметы и т.д.) сотрудник получает премию. Максимальный ее размер по результатам отличной работы — 50% фиксированной ставки (оклада) за период реализации проекта (до 2,5 лет). При выполнении

объекта на «хорошо» — 30% от оклада. Если срок реализации проекта составляет 1,5 года, премия может быть выплачена одновременно. Если же проект длится 2-2,5 года, то для поддержания мотивации сотрудника бонус выплачивается

связывают слабую подготовку выпускников с подписанной Россией несколько лет назад Болонской конвенцией. Согласно ей, в нашей стране введение подготовки специалистов по системе «бакалавр — магистр». Первые бакалавры на строительном рынке уже появились, но большинство компаний им не доверяют, полагая, что за четыре года трудно научить профессии. Отсутствие пополнения рядов квалифицированных кадров влечет увеличение окладов опытных специалистов. «В целом, нынешний рост зарплат носит более разумный, а не спекулятивный характер, как раньше. Строительный рынок становится зрелым и предсказуемым», — резюмирует Ольга Рыбалова.

СПРАВКА «ПЕ»:

Кадровый центр «ЮНИТИ» основан в 1999 году. В компании работают более 200 сотрудников. В непрерывно пополняемой базе данных агентства — более миллиона резюме специалистов. Ежемесячно в базу данных поступают примерно 15-20 тыс. резюме, выполняются более 170 заказов по подбору персонала. С 1 июня 2007 года открылся департамент по подбору специалистов финансовой, банковской, инвестиционной и страховой сферы «ЮНИТИ Финанс».

В обход Воронежа

Тендер по участку автомагистрали «Дон»

ООО «Транстроймеханизация» (ТСМ, дочерняя компания ОАО «Мостотрест») признано победителем открытого конкурса на право заключения первого контракта «полного жизненного цикла» на выполнение комплекса работ по реконструкции, содержанию и ремонту участка автомобильной дороги М-4 «Дон» в Воронежской области. Заказчик — ГК «Российские автомобильные дороги» (ГК «Автодор»). Стоимость контракта — 19,266 млрд рублей (включая НДС).

Федеральная автомобильная дорога М-4 «Дон» общей протяженностью более 1500 км связывает Москву и Новороссию, следуя через Воронеж, Ростов-на-Дону и Краснодар. Основная часть трассы от Москвы до Краснодара является составной частью европейского маршрута E115. Комплексный проект по реконструкции, содержанию и ремонту участка магистрали М-4 «Дон» в обход Воронежа разделен на три этапа. В рамках первого этапа будут проведены: реконструкция участка федеральной трассы М-4 «Дон» (км 492,7 — км 517) протяженностью 25 км с увеличением полос движения на реконструируемом участке от двух/трех до шести, реконструкция существующей и строительство нового автомобильных мостов длиной 360 м каждый через реку Воронеж, а также строительство семи разноразмерных развязок. Срок реализации первого этапа работ: июнь 2011 г. — октябрь 2013 г.

Кабель в России

Завод «Инкаб» вошел в число лидеров

Сергей Карпов

Завод «Инкаб» по итогам I квартала 2011 года занял 1 место в России по выпуску кабеля в одноволоконном исчислении (суммарная протяженность всех волокон в кабеле) и 2 место по выпуску в физическом исчислении (длина кабеля вне зависимости от количества волокон в нем).

В январе-марте 2011 года завод «Инкаб» произвел 159 468 км оптического кабеля в одноволоконном исчислении и 5872 км в физическом исчислении, что соответственно в 3,3 раза и 1,9 раз больше, чем в аналогичный период 2010 года. Соответствующий рейтинг производителей оптического кабеля России составил Всероссийский научно-исследовательский проектно-конструкторский и технологический институт кабельной промышленности.

Увеличение производства кабеля в I квартале 2011 года связано с активизацией продаж дилерской сетью и увеличением производственных мощностей завода «Инкаб». В августе 2010 года завод «Инкаб» запустил дополнительную линию ошлангования оптического кабеля, которая увеличила производственные мощности вдвое и позволила выпускать до 2500 км кабеля в месяц. Количество волокон в кабеле может варьироваться от 1 до 288, чем больше волокон в кабеле — тем выше его пропускная способность.

Генеральный директор завода «Инкаб» Александр Смилевич комментирует: «Статистика показывает, что в физическом выражении мы выпустили кабеля вдвое больше, чем в первом квартале 2010 года, а по протяженности волокон выросли более чем в три раза. Это отражает объективные изменения у наших ключевых потребителей — операторов связи. Трафик с каждым годом растет и они повышают требования к пропускной способности кабеля. Реагируя на эти изменения, мы второй год подряд находимся в числе лидеров рейтинга».

СПРАВКА «ПЕ»:

Завод «Инкаб» создан 2006 году в Перми, производит оптический кабель, который используется для передачи данных телекоммуникационных и Интернет-провайдеров, кабельного телевидения. Компания имеет 20 дилеров в 12 городах России. Оптический кабель производства завода «Инкаб» поставляется на рынки России и Казахстана, и проложен в сетях таких компаний как «Вымпелком», «Мегафон», «ЭР-Телеком», «Комстар-ОТС», «Уралсвязьинформ» и др.

Центральный «Детский мир»

Система-Галс исследует фасады исторического здания

Наталья Михайлюк-Шугаева

Компания-инвестор проекта реконструкции Центрального «Детского мира» на Лубянке ОАО «Система-Галс» реализует работы по исследованию фасадов торгового центра. Для комплексного технологического исследования внешних стен Детского мира вокруг всего здания универмага установлены строительные леса. Новый этап в работе стал возможен после того, как правительство Москвы продлило сроки реконструкции до 2013 года.

«Детский мир» был открыт 6 июня 1957 года и практически сразу же стал лидером в СССР по продаже товаров для детей. 1 июля 2008 года здание магазина, общая площадь которого достигала 54,5 тыс. кв. м, а торговая — 21 тыс. кв. м, пришлось закрыть на реконструкцию и реставрацию в связи с естественным износом здания. Процесс исследования фасадов займет у реставраторов более 6 месяцев. Полученные результаты лягут в основу рабочего проекта по реставрации фасадов центрального «Детского мира». Комплекс предварительных исследовательских реставрационных работ по фасадам, производимым в натуре, включая конструкции и

элементы декора, будет производиться под авторским надзором ООО «Фирма ГИПРОКОН Л-Д». Реставрационную мастерскую ООО «Фирма ГИПРОКОН Л-Д» возглавляет архитектор высшей категории Министерства культуры РФ, государственный эксперт, доцент кафедры архитектуры РАЖВиЗ им. Глазунова Лариса Лазарева. Наиболее широко известные проекты, осуществленные под ее руководством — комплексная научная реставрация Дома И.М.Муравьева-Апостола и Петровского пассажа. «Благодаря решению Московского правительства о продлении сроков реконструкции Детского мира, мы можем своевременно начать работы по реставрации фасадов Детского мира, которые, как и все здание универмага, находятся в предаварийном состоянии. Сегодня, когда для сохранения здания важен уже каждый месяц, начало исследовательских реставрационных работ в Детском мире — серьезный шаг по проекту. Сохранение облика и духа этого уникального детского торгового центра — одна из основных задач, которую наша компания ставит перед собой. Именно поэтому мы намерены задействовать в работе по сохранению исторического наследия нашего города лучших специалистов с большим опытом реставрационных работ», — говорит президент компании «Система-Галс» Андрей Нестеренко.

Переправа по леднику

Поставки оконного профиля в экстремальных условиях

Александра Ермакова

Для поставок оконного профиля в Якутск использована особая схема переправы через реку Лену. В конце апреля 2011 года компания ПРОПЛЕКС (крупнейший российский производитель теплосберегающего оконного ПВХ-профиля по австрийским технологиям) провела первые поставки продукции в Якутск. Два контейнера были транспортированы из Подольска в столицу Республики Саха по особой схеме. Груз перевозили по зимнику — смешанной железнодорожно-автомобильной дороге, которая проходит ледовой переправой через Лену и составляет около 8 тыс. км.

Якутск расположен на левом берегу водной артерии. Поэтому для доставки оконного профиля в город контейнеры необходимо было транспортировать через реку. Зимой — с октября по апрель включительно — для перевозки грузов на реке Лене организуют специальную дорогу. Для устройства зимника снег на реке уплотняют и разгребают грейдерами и намораживают ледовую переправу. По зимнику контейнеры с профилем PROPLEX доставили в Якутск.

«Такой способ перевозки покажется непривычным современному человеку! Но другого пути зимой нет! Мост через Лену в столицу Республики Саха не проложен, а паромы по реке курсируют только в летнее время. И мы использовали ледовую переправу. Контейнеры привезли в Якутск до начала мая. Затем на реке начинается таяние льдов. Новые поставки через реку возможны уже со стартом навигации, а значит, в конце мая — начале июня», — отметил Станислав Соиннов, начальник отдела продаж ООО «ТД «ПРОПЛЕКС» в Красноярске.

Транспортировка контейнеров из Подольска заняла 30 дней. В Якутск были доставлены паллеты (деревянные основания, на котором размещаются профили. Имеет размеры 6х0,8х0,8 м) с трехкамерным профилем PROPLEX-Optima (58 мм) и четырехкамерной системой PROPLEX-Comfort (70 мм).

По словам специалистов компании ООО «ПСК «Стройшадка» — производителя пластиковых окон, трехкамерный профиль с монтажной шириной 58 мм будет использоваться для остекления частных домов и коттеджей, четырехкамерный — для объектов жилищного строительства.

«Зима в Якутске суровая: средняя температура января около -40°С, иногда морозы могут пересечь 60-градусную отметку. Поэтому, согласно строительным нормам, принятым в регионе, качество ПВХ-профилей для окон должно быть на высоком уровне, как у систем PROPLEX. Их использование позволит снизить теплопотери и сэкономить на отоплении жилья», — подчеркнул Геннадий Мырезов, коммерческий директор ООО «ПСК «Стройшадка».

СПРАВКА «ПЕ»: Компания ПРОПЛЕКС — крупнейший российский производитель теплосберегающего оконного ПВХ-профиля по австрийским технологиям. Завод по производству профиля под торговой маркой PROPLEX™ был открыт в Подольске в 2000 году. В настоящий момент ПРОПЛЕКС имеет широкую сеть складов в 21 регионе России.

Эффективное освещение

Администрация Томска и Philips работают совместно

Ксения Шустова

Компания Philips, лидер в области светотехники, и администрация города Томска реализуют Протокол о намерениях, в рамках которого предполагается установить в городе современное светодиодное уличное освещение. О подписании документа было объявлено еще в марте 2011 года во время проведения круглого стола «Экономика нового города», организованного администрацией Томской области и города Томска, Томским агентством привлечения инвестиций и ЗАО «Делойт и Туш СНГ» при поддержке Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Соглашение было подписано мэром города Томска Николаем Николаичуком и Владимиром Габриэляном, вице-президентом и генеральным менеджером Philips «Световые решения» в России, Беларуси, Украине, Турции, Закавказье и Центральной Азии.

Всего в Томске насчитывается 20712 уличных светильников. По оценке экспертов компании Philips, их замена на энергоэффективные светодиодные аналоги поможет городскому бюджету сократить затраты на электроэнергию на 35%. Вложенные в данный проект инвестиции должны окупиться в течение десяти лет.

В течение 2011 года компания Philips предполагает провести светотехнический аудит в Томске. На 2011-2012 запланировано внедрение новейших ресурсосберегающих технологий в уличных осветительных системах и во внутренних осветительных системах муниципальных организаций города.

«Оптимальным решением для города является составление мастер-плана освещения, который, с одной стороны, отвечает таким функциональным требованиям, как соответствие государственным нормам, безопасности движения и энергоэффективность, и с другой — таким эстетическим требованиям, как привлекательность и имидж города. Нельзя забывать также, что правильное уличное освещение способствует повышению уровня безопасности и комфорта жителей города», — говорит Владимир Габриэлян, вице-президент и Генеральный менеджер Philips «Световые решения» в России, Беларуси, Украине, Турции, Закавказье и Центральной Азии — «При реализации наших светотехнических проектов мы учитываем множество факторов и используем индивидуальный подход к каждому городу. Мы рады начать сотрудничество с Томском и способствовать появлению в городе нового красивого и «умного» света».

Компания Philips занимается модернизацией уличного освещения по всему миру. В России только за последние два года компания успешно реализовала целый ряд проектов наружного городского освещения в Новосибирске, Красноярске, Волгограде, Махачкале, Кемерово, Нижнем Новгороде и других городах.

Royal Philips Electronics of the Netherlands — международная компания, работающая в индустрии «здоровья и благополучия» и нацеленная на улучшение качества жизни людей путем постоянного внедрения инноваций. Являясь мировым лидером в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений, Philips в своих технологических и дизайнерских решениях ориентируется на людей. Потребности потребителей и принцип «разумно и просто» лежат в основе всех разработок компании. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, 119000 сотрудников работают в представительствах компании более чем в 60 странах мира. Объем продаж в 2010 году составил 25,4 млрд евро.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ЛУКОЙЛ» и ERG Renew создают СП

В Вене ООО «ЛУКОЙЛ-Экоэнерго» (100% дочернее предприятие ОАО «ЛУКОЙЛ») и итальянская компания ERG Renew подписали соглашение о создании на паритетной основе совместного предприятия LUKERG Renew. LUKERG Renew создается в рамках меморандума о взаимопонимании по вопросам сотрудничества на рынке возобновляемых источников энергии, подписанного ОАО «ЛУКОЙЛ» и ERG Renew в июле 2010 года.

Совместное предприятие будет осуществлять деятельность в сфере применения возобновляемых источников энергии первоначально на территории Болгарии и Румынии, затем Украины и России в соответствии с бизнес-планом, который должен быть согласован в ближайшие месяцы и утвержден до конца текущего года. Стороны внесут в уставный капитал предприятия 35 тыс. евро пропорционально своим долям участия. Создание совместного предприятия должно получить одобрение соответствующих антимонопольных органов.

«Сыктывкар Тиссю Групп» отложила IPO

ОАО «Сыктывкар Тиссю Групп» отложило IPO в связи с неблагоприятной конъюнктурой российского фондового рынка. Такое решение принято эмитентом совместно с организаторами выпуска — ООО «ИК ВЕЛЕС Капитал» и ЗАО «АЛОП ИНВЕСТ». В рамках IPO компании в конце мая планировалось разместить до 30% уставного капитала и привлечь до 700 млн руб. Диапазон цены заявок был определен на уровне 11,41–14,52 руб. за акцию. Стоимость бизнеса «Сыктывкар Тиссю Групп» оценивается в 2,7 млрд руб. или 16,65 руб. за акцию.

«ЮТэйр» купит Ми-34С1

ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» и ОАО «Вертолеты России» подписали соглашение на производство и поставку десяти вертолетов Ми-34С1. Начало поставки ожидается в 2012 году. Согласно предварительной договоренности между «ЮТэйр» и ОАО «Вертолеты России», возможно увеличение количества заказываемых Ми-34С1 до 50 машин. «Наша авиакомпания имеет более чем 40-летний опыт эксплуатации вертолетов семейства «Миль» всех классов в различных регионах планеты. Мы уверены, что поставка новых Ми-34С1 расширит возможности вертолетного парка «ЮТэйр», — сказал генеральный директор «ЮТэйр» Андрей Мартиросов.

Ми-34С1 — легкий многоцелевой вертолет, предназначенный для грузопассажирских перевозок и авиатранспортировки. Планируется, что новые вертолеты «ЮТэйр» будут в первую очередь задействованы в выполнении авиационных работ по обслуживанию нефтегазового сектора. Кроме того, часть закупаемой партии будет предназначена для выполнения тренировочных полетов при подготовке летного персонала авиакомпании.

Цена акций «Яндекса» составила \$25 за бумагу

Российский Интернет-поисковик «Яндекс» разместил свои акции в ходе IPO на NASDAQ по цене \$25 за бумагу, что позволит компании привлечь \$1,3 млрд. «Яндекс» повысил верхнюю границу цены размещения с \$22 до \$25 за акцию, что было связано с высоким спросом на бумаги. В результате вся компания была оценена в \$8 млрд. О планах «Яндекса» по проведению IPO на американской бирже стало известно в конце апреля. В рамках IPO голландская Yandex N.V. размещает на NASDAQ более 50 млн обыкновенных акций. Перед размещением компания оценила себя в \$6,38–7,02 млрд, что примерно на \$1 млрд превышает оценку Mail.ru Group, разместившейся полгода назад в Лондоне. В рамках IPO переподписка на акции «Яндекса» превысила 1500%. При этом в первый день торгов бумаги поисковика прибавили в цене более 50%.



Чистая прибыль «Аэрофлота»

Чистая прибыль группы компаний «Аэрофлот» по итогам 2010 года составила \$3517 млн. Показатель вырос в 1,7 раза по сравнению с I кварталом 2010 года (\$2053 млн). Выручка от реализации составила \$29626 млн против \$23902 млн в I квартале 2010 года. Показатель ЕВТДА (прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, износа и амортизации) в I квартале 2011 года увеличился на 43,3%, до \$5343 млн. Выручка от реализации составила \$29626 млн (+23,9% в годовом выражении). Существенный рост финансовых показателей объясняется главным образом ростом цен на углеводороды в I квартале 2011 года по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Капитальные затраты, включая неденежные операции, в I квартале 2011 года составили \$1,7 млрд, что на 17,3% выше показателя I квартала 2010 года. Свободный денежный поток в I квартале 2011 года вырос на 43,3% и составил \$2013 млн. Удельные расходы на добычу угле-

«ЛУКОЙЛ»: рост показателей в 1,7 раза

Чистая прибыль НК «ЛУКОЙЛ» по US GAAP в I квартале 2011 года составила \$3517 млн. Показатель вырос в 1,7 раза по сравнению с I кварталом 2010 года (\$2053 млн). Выручка от реализации составила \$29626 млн против \$23902 млн в I квартале 2010 года. Показатель ЕВТДА (прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, износа и амортизации) в I квартале 2011 года увеличился на 43,3%, до \$5343 млн. Выручка от реализации составила \$29626 млн (+23,9% в годовом выражении). Существенный рост финансовых показателей объясняется главным образом ростом цен на углеводороды в I квартале 2011 года по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Капитальные затраты, включая неденежные операции, в I квартале 2011 года составили \$1,7 млрд, что на 17,3% выше показателя I квартала 2010 года. Свободный денежный поток в I квартале 2011 года вырос на 43,3% и составил \$2013 млн. Удельные расходы на добычу угле-

Очередная попытка

Авиапром России и Украины пытаются объединиться

Захаров Алексей, обозреватель Finam.Aero

Россия и Украина предпринимают очередные попытки создания совместного производства гражданских авиатехники. Однако, этот процесс сдерживается реорганизацией авиапрома Украины и нежеланием сторон реально объединять производственные активы.

Процесс создания совместного российско-украинского авиационного предприятия получил новое направление. В середине мая Киев с кратким визитом посетила делегация «Объединенной авиастроительной корпорации» (ОАК). Ее возглавлял президент корпорации Михаил Погосян, которого сопровождали Юрий Грудинин (генеральный директор ОАО «ОАК — Гражданские самолеты»), Сергей Вельможин (глава компании «ОАК — транспортные самолеты») и Леонид Комм — вице-президент «ОАК» по управлению программами и разработками. Украинскую сторону представляли председатель правления Государственного авиастроительного концерна (ГАК) «Антонов» Дмитрий Кива и генеральный директор ГАК Василий Белинский.

У этого визита есть предыстория: в марте «ОАК» и ГАК «Антонов» заключили договор купли-продажи 50% процентов уставного капитала ООО «Управление авиационными самолетами». В будущем на основе этой сделки планируется создание совместного российско-украинского предприятия «ОАК-Антонов». Первоначально российская сторона выражала желание приобрести крупный пакет акций концерна «Антонов». В идеале, «ОАК» рассчитывал на 51% ка-

питала украинского авиастроителя. Это позволило бы представителям РФ фактически распоряжаться интеллектуальной собственностью КБ «Антонова». Естественно, в Украине это не устраивало многих, в первую очередь — руководство ГАК «Антонов». В результате принципиальных противоречий стороны не смогли прийти к компромиссу. Однако, за ходом образования нового СП следят «с самого

начала». Теперь российская сторона думает о «наполнении» будущего СП производственными мощностями. По неофициальной информации, во время визита команды «ОАК» в Киев руководству ГАК «Антонов» было сделано предложение о передаче под контроль СП части мощностей «Воронежского авиастроительного объединения» (ВАСО) и завода «Авиастар» (Ульяновск). С украинской стороны ожидают пере-

вести которые нечем). Однако, переговоры по приобретению «ОАК» самарского завода у частной компании «Базовый элемент» явно застопорились, и это делает Ан-140 «пасынком» потенциального российско-украинского объединения в области производства авиационной техники. Впрочем, до реального объединения, судя по всему, пока еще далеко. Предложение российской стороны больше напоминает «жест доброй воли», нежели желание действительно передать контроль украинцев

Можно отметить, что вне зоны внимания организаторов СП по-прежнему остается четвертая российско-украинская авиационная программа — производство на заводе «Авиастар» (Самара) турбовинтового самолета региональных и местных воздушных линий Ан-140. Эта машина может оказаться востребованной (глядя массовое списание работающих в регионах Ан-24, заме-

пусть и воплотил, но работающие авиазаводы. Ситуацию осложняет то, что правительство Украины решило начать очередную реорганизацию авиапрома. На заседании, прошедшем в конце апреля, Агентству госимущества было предписано подать в Кабинет Министров проект постановления о создании в авиационной промышленности эффективной вертикально-интегрированной структуры. Парал-



лельное проведение реорганизации и создания совместного предприятия будет тормозить действия украинской стороны. Тем не менее, надежда на то, что СП «ОАК-Антонов» будет не только создано на бумаге, но и начнет работать, сохраняется. Но для реализации этих планов участникам переговоров лучше бы «засунуть в карман» личные амбиции и интересы, и начать думать о сохранении, а в идеале — и возрождении былой силы нашего общего авиапрома.

Можно отметить, что вне зоны внимания организаторов СП по-прежнему остается четвертая российско-украинская авиационная программа — производство на заводе «Авиастар» (Самара) турбовинтового самолета региональных и местных воздушных линий Ан-140. Эта машина может оказаться востребованной (глядя массовое списание работающих в регионах Ан-24, заме-

лельное проведение реорганизации и создания совместного предприятия будет тормозить действия украинской стороны. Тем не менее, надежда на то, что СП «ОАК-Антонов» будет не только создано на бумаге, но и начнет работать, сохраняется. Но для реализации этих планов участникам переговоров лучше бы «засунуть в карман» личные амбиции и интересы, и начать думать о сохранении, а в идеале — и возрождении былой силы нашего общего авиапрома.

Можно отметить, что вне зоны внимания организаторов СП по-прежнему остается четвертая российско-украинская авиационная программа — производство на заводе «Авиастар» (Самара) турбовинтового самолета региональных и местных воздушных линий Ан-140. Эта машина может оказаться востребованной (глядя массовое списание работающих в регионах Ан-24, заме-

Технический анализ

Оптимально наполнить свой ценный портфель

Афанасьева Юлия, аналитик ВЦ «ФИНАМ»

Фундаментальные факторы сохраняются, а все редкие позитивные сигналы на отечественном рынке наталкиваются на малейшее сопротивление и сходятся к нет. Российские инвесторы уже начинают задумываться о пределах роста в условиях среднесрочного роста негатива.

В последнее время многие трейдеры часто говорят, что в воздухе вест духом 2008 года. Я в текущей ситуации пока вижу яркую аналогию с 2010 годом. Тогда после существенного роста индекс ММВБ завалился на 22% с 16 апреля по 25 мая, а потом пришла мощная волна роста, после которой заметная волна коррекции пришла только через месяц, ближе к концу июня. Сейчас движение индекса ММВБ от апрельских пиков вниз максимально отклонилось чуть более, чем на 15%. Другими словами, если индекс ММВБ не затормозится на самом проторгованном пиковом рубеже 2010 года 1530-1550 пунктов, то он отправится от этого рубежа еще на 15% вниз к поддержке 1340-1350 пунктов (линия коррекции по Фибоначчи 38,2% к росту котировок с ноября 2008 года по апрель 2011 года).

Некоторые воспринимают текущую ситуацию как накапывающийся потенциал падения, а я считаю, что кто-то просто придерживает основные бумаги. Соответственно, если в ближайшие дни разворот наших акций наверх подтвердится и подкрепится динамикой тех же цен на нефть, то растущий импульс будет гораздо ярче и мощнее чем в 2010 году.

Хотя меня и терзает сомнения, поскольку делать прогнозы по динамике движения, темпу и ритму — вообще неблагоприятное дело, но я вижу, как по техническому анализу наполняется мой портфель. Сейчас в нем — бумаги «Сбербанка» от 94 руб., акции «Газпрома» — 191,8 руб., бумаги «Транснефти» — 38400 руб., и старый запас бумаг «РусГидро» от уровня 1,41 руб. Возможно, что сейчас многих удивит моя позиция по «Транснефти». В начале недели у акций «Транснефти» уже была неудачная покупка и вылет по «стопу». Но я решила, что буду настойчиво покупать эти акции, пока они будут сражаться за поддержку 37600 руб. Все просто: для меня это долгосрочное вложение. Я вижу, естественно, промежуточные цели 40300 руб., но глобальная моя цель — 51000 руб. Вдобавок, в зависимости от силы движения, позже, полагаю, с большой вероятностью я пересмотрю ее в сторону повышения. Мне кажется, что ради такой цели не страшно выпасть даже 2-3% «лосей».



НОВОСТИ

водородов в I квартале 2011 года составили 4,52 \$/барр. н. э., увеличившись на 13,9% по сравнению с I кварталом 2010 года, что обусловлено главным образом реальным укреплением рубля, а также ростом тарифов на электроэнергию.

«Ростелеком» разработает «облачную» нацплатформу

ОАО «Ростелеком» в течение ближайших двух месяцев намерено разработать концепцию национальной платформы на основе «облачных» вычислений. Об этом заявил вице-президент компании по федеральным программам Алексей Нашекин в ходе форума «Телеком-2011». «Мы зададим стандарты компаниям-разработчикам. Соответственно будем продвигать решения в области медицины, транспорта, ЖКХ, традиционных IT-сервисов», — сказал он и добавил, что с сентября-ноября «Ростелеком» намерен получить 5-10 сервисов. Технология «облачных» вычислений позволяет предоставлять пользователям необходимые им вычислительные ресурсы в качестве интернет-услуги. Основное преимущество «облачных» технологий для пользователя состоит в отсутствии затрат на приобретение, установку, обновление и поддержку работоспособности дорогостоящего серверного оборудования, а также работающего на нем программного обеспечения. В соответствии с распоряжением правительства России «Ростелеком» является единственным исполнителем мероприятий Федеральной целевой программы «Информационное общество (2011-2020 годы)» в части создания инфраструктуры «электронного правительства», а также в части формирования национальной российской платформы «облачных» вычислений.

Выручка «МТС» увеличилась на 12,2%

Консолидированная выручка группы «МТС» по US GAAP выросла в первом квартале 2011 года на 12,2% по сравнению с первым кварталом 2010 года до \$2,934 млрд. Консолидированный показатель OIBDA по Группе «МТС» в первом квартале 2011 года уменьшился в годовом исчислении на 2,7% до \$1,126 млрд. Маржа OIBDA в первом квартале 2011 года по группе «МТС» составила 38,4%. Консолидированная чистая прибыль группы «МТС» в I квартале 2011 года составила \$322 млн, сократившись на 16,1%. Чистый денежный поток компании за первые три месяца 2011 года составил \$621 млн. В России, на основном рынке группы «МТС», выручка за первый квартал 2011 года выросла в годовом исчислении на 14% до 74,3 млрд руб. При этом в первом квартале 2011 года, выручка от услуг передачи данных в России выросла в полтора раза до 5,5 млрд руб.



Стратегия развития в Краснодарском крае

В Краснодаре состоялась пресс-конференция, приуроченная к десятилетнему юбилею представителя ИК «ФИНАМ» в регионе. В рамках мероприятия были подведены промежуточные итоги деятельности холдинга на рынке финансовых услуг Краснодарского края, а также озвучена стратегия дальнейшего развития. Заслуги «ФИНАМ» в вопросе повышения финансовой грамотности на Кубани были признаны администрацией Краснодарского края, представители которой в рамках пресс-конференции вручили компании почетную грамоту. Ассортимент финансовых услуг и продуктов, предлагаемых в настоящий момент жителям Краснодарского края, охватывает все категории инвесторов. Так, кубанцам, располагающим крупным капиталом, будут интересны услуги индивидуального доверительного и консультационного управления активами. При этом минимальная сумма инвестирования в рамках услуги

«Доверительное управление — Лайт», обладающей всеми преимуществами индивидуального доверительного управления, составляет всего 1 млн руб. А для жителей Краснодарского края, располагающих меньшей стартовой суммой, оптимальным инструментом инвестирования могут стать паевые инвестиционные фонды (ПИФы), сформированные управляющей компанией «Финан Менеджмент». Следует отметить, что минимальный порог инвестиций в открытые ПИФы составляет 200 рублей.

Региональным инвесторам также доступна услуга брокерского обслуживания. В частности, возможность совершать операции на российских биржах РТС и ММВБ могут воспользоваться как физические, так и юридические лица. Каждый, у кого открыт брокерский счет в «ФИНАМ», может в режиме реального времени совершать операции по покупке/продаже акций и облигаций российских компаний, торговать фьючерсами и опционами на различные виды сырья, валюты, ценные бумаги и биржевые индексы.

«За прошедшие 10 лет «ФИНАМ» стал безусловным лидером регионального финансового рынка, предложив кубанцам современные брокерские услуги и качественные образовательные мероприятия. При этом уже несколько лет в Краснодаре действует полноценный финансовый супермаркет с полным набором современных инвестиционных услуг, некоторые из которых являются последним словом на мировом финансовом рынке. Мы уверены, что реализация политики, ориентированной на предложение нашим клиентам уникальных инвестиционных продуктов, а также продолжение активной работы по повышению финансовой грамотности будут способствовать динамичному развитию нашей клиентской базы», — говорит президент-председатель правления холдинга «ФИНАМ» Владислав Кочетков.

X5 в I квартале 2011 года

Чистая выручка X5 Retail Group по итогам I квартала 2011 года по МСФО достигла 112554 млн руб. или \$3845 млн, увеличившись по сравнению с I кварталом 2010 года на 48% в рублях и на 51% в долл. США. Рост чистой выручки был обусловлен 12% ростом LFL продаж, 17% приростом благодаря открытию новых магазинов и 19% вкладом от приобретенных магазинов «Копейка», отмечается в сообщении ритейлера. Валовая прибыль достигла \$914 млн, валовая маржа составила 23,8%. Показатель ЕВТДА составил \$281 млн, маржа ЕВТДА составила 7,3%. Чистая прибыль X5 составила \$97 млн, увеличившись на 23% по сравнению с I кварталом 2010 года. Маржа чистой прибыли составила 2,5%.

Малая энергетика

Perkins Engines расширяет свое присутствие

Софья Ваняткина,
Санкт-Петербург

В Санкт-Петербурге прошла совместная пресс-конференция компаний «Хайтед» и Perkins Engines. Ее ключевой темой стало обсуждение перспектив развития компании Perkins в России, а также основных трендов на рынке малой энергетики.

Открывая пресс-конференцию, Норберт Шухерт, генеральный директор по продажам Perkins Engines Company Ltd. заявил: «Я очень рад, что у нас есть такой партнер. Хайтед — это наша правая рука на российском рынке». Как было сказано на пресс-конференции, автономное энергоснабжение — важный тренд развития малой энергетики в России. И одним из ключевых направлений развития является обеспечение промышленных предприятий комплексными системами автономного и резервного энергоснабжения.

Компания «Хайтед» является ведущим российским поставщиком решений в данной сфере. Как отметил Сергей Волков, генеральный директор ООО «Хайтед», «проекты собственной генерации на основе газопоршневых электростанций не только обеспечивают надежность и бесперебойность подачи электроэнергии, но и позволяют снизить затраты на отопление и энергоснабжение в

среднем в 2-3 раза — срок окупаемости подобных проектов обычно не превышает 3 лет».

Об эффективности решений Perkins рассказал Сергей Дюинов, исполнительный директор ООО «Хайтед», на примере газового энергорешения для завода «Тверстеклопластик», где компанией был установлен комплекс из двух мини-ТЭС FG Wilson PG1250B на базе двигателей Perkins — «наше решение обеспечило 40% потребности завода в электроэнергии, 100% теплоэнергии летом и 30-40% зимой».

Рассказывая о развитии Perkins Engines, Норберт Шухерт отметил, что в 2011 году мировой объем продаж Perkins Engines должен составить 348000 двигателей — это 24% от мирового рынка. По результатам исследования компании «Хайтед» прогнозируемый рост российского рынка машиностроения в ближайшие три года составит 18-20%. Будет расти и доля импортных двигателей в российской спецтехнике — по оценкам Ирины Груниной, директора по маркетингу ООО «Хайтед», к 2013 году она увеличится с нынешних 12% до 15% минимум.

Высокие темпы роста в 2010 году наблюдались в сегментах автомобилестроения, ж/д транспорта, крупного энергооборудования. В то же время был отмечен спад в сельскохозяйственном машиностроении, низкие показатели в производстве строительной и до-

рожной техники в сравнении с 2008 годом — в этих сегментах крайне высок отложенный спрос — износ техники составляет около 60%.

В России наиболее перспективными сегментами для Perkins являются дорожно-строительная и сельскохозяйственная техника, генераторные установки. Говоря о продвижении Perkins на российском рынке спецтехники, Сергей Волков, генеральный директор ООО «Хайтед», заявил: «К 2013 году мы намерены вывести Perkins в тройку лидеров на рынке зарубежных двигателей, устанавливаемых в российскую спецтехнику (минимальная доля рынка в этом сегменте — 10%)».

Компания «Хайтед» расширила линейку двигателей Perkins в России, открыв в 2011 году новое направление — судовые двигатели Perkins Marine. Комментируя подписание соглашения о дистрибуции с Perkins Marine, Сергей Волков, генеральный директор ООО «Хайтед», отметил высокий потенциал данного рынка — «в России зарегистрировано порядка 30 000 судов, средний возраст которых 28 лет — мы уверены, что в ближайшие годы спрос на действительно качественные судовые двигатели в нашей стране будет только расти».

Мэтт Вилсон, менеджер по маркетингу и продажам Wimborne Marine Power Centre, также уверен в хороших перспективах Perkins Marine на рос-

сийском рынке — «Интересно, что когда в течение всего 2009 года продажи прогулочных судов по всему миру стремительно падали, в России рынок вырос на 30% по сравнению с предыдущим годом». В то же время, по оценкам Wimborne Marine Power Centre, мировой рынок прогулочных судов восстановится не ранее 2014 года.

ООО «ХАЙТЕД» является ведущим российским поставщиком решений в области автономного и резервного энергоснабжения, энергоэффективных технологий и сервисного обеспечения на территории России, Украины и Казахстана. С момента основания в 1999 году компанией было успешно реализовано более 1000 крупных проектов. Компания является эксклюзивным дистрибутором двигателей Perkins в России, дилером электростанций FG Wilson, золотым партнером APC by Schneider Electric, дистрибутором компании SATEC, официальным представителем компании FW Murphy.

Компания PERKINS ENGINES, основанная в 1932 году в Англии, является одним из ведущих мировых производителей дизельных и газовых двигателей мощностью от 4 до 2000 кВт. Двигатели Perkins используются более чем в 5000 областях применения, преимущественно — в энергетике, строительной и промышленной сфере, добывающих и перерабатывающих отраслях, сельском хозяйстве, специализированной автотехнике.

Ключевая — Магдагачи

Строительные работы продолжаются

«Индастек» продолжает работы по строительству ВЛ 220 кВ «Ключевая-Магдагачи». Компания уже построила все фундаменты для опор ЛЭП для ВЛ 220 кВ «Ключевая — Магдагачи». Заказчик строительных работ — филиал ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока.

По словам управляющего директора «Индастек» Андрея Лукьянченко: «Завершены монтажные работы на самом сложном, болотистом участке местности — в пойме реки Ольга. Завершен монтаж 70% всех опор. Полным ходом продолжаются работы по подготовке к монтажу провода. Завершение всех СМР планируется до конца второго квартала 2011 года». Напомним, в ходе строительных работ завершены работы по вырубке просеки, площадь которой составляет 293 Га. В соответствии с графиком начаты работы по реконструкции и расширению открытых распределительных устройств (ОРУ) на подстанциях «Ключевая» и «Магдагачи».



Общая протяженность линии ВЛ 220 кВ «Ключевая — Магдагачи» составит 54,64 км. В ходе строительных работ будет смонтировано 197 опор. Строительные работы ведутся с учетом географических и климатических особенностей региона, в котором встречаются участки леса, выходы скальных пород, ослабленные грунты, пойменные участки рек, участки многолетней мерзлоты, а также с учетом возможной сейсмической активности. В связи со сложным рельефом местности на трассе имеется 14 углов поворота.

Строительные работы проводятся в рамках реализации программы мероприятий по обеспечению выдачи мощности Зейской ГЭС, а также увеличению пропускной способности сетей в восточном направлении для повышения надежности электроснабжения потребителей Амурской энергосистемы. Новая линия электропередачи пройдет по территории Зейского и Магдагачинского районов Амурской области.

КПД на уровне 61%

GE представила новую электростанцию

Компания GE представила в Париже первую в своем роде электростанцию, в которой уникальным образом сочетаются беспрецедентная гибкость и высокий КПД. Новая технология позволяет практически моментально наращивать или уменьшать объем вырабатываемой энергии в зависимости от колебаний поступающей энергии ветра и солнца, что поможет более широко использовать возобновляемые источники энергии в энергосетях.

Электростанция комбинированного цикла (тепло отходящих газов газовой турбины используется повторно для получения пара, который затем поступает в паровую турбину) FlexEfficiency 50 обладает мощностью 510 МВт и работает с КПД на уровне 61%. Новая технология стала результатом инвестиций GE в научные исследования и разработку в размере более \$500 млн; ее появление является важным этапом в создании и тиражировании технологий для развития более чистой и эффективной энергетики по всему миру.

Тогда как современные электростанции обладают либо высокой эксплуатационной гибкостью, либо высокой высокими КПД, новая электростанция сочетает в себе оба этих качества. В GE такое сочетание высокой гибкости и эффективности называют термином FlexEfficiency, и оно имеет важное значение для эффективного использования возобновляемых источников энергии в энергосетях всего мира в широких масштабах.

Компания GE воспользовалась собственными наработками в области разработки реактивных двигателей для создания электростанции, способной увеличивать выходную мощность со скоростью более 50 МВт в минуту, что вдвое быстрее показателя

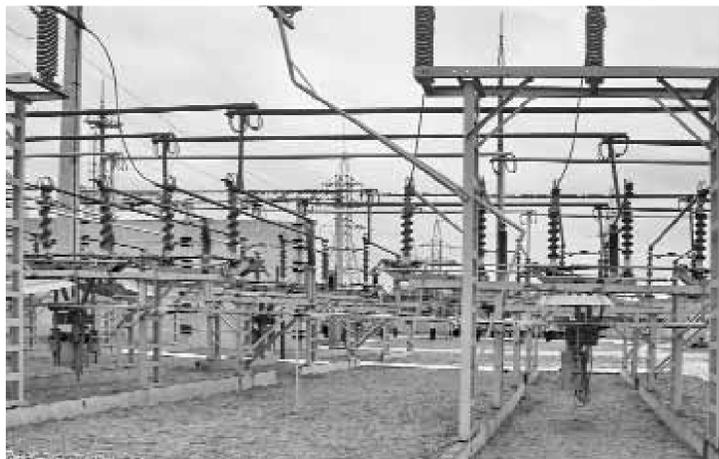
современных электростанций. Подобная функциональная гибкость позволит генерирующим компаниям моментально увеличивать мощность при возникновении необходимости и снижать ее по мере уменьшения потребления, что обеспечит высокую экономическую эффективность и поможет использовать возобновляемые источники энергии, такие как ветер и солнце. Типовая электростанция подобного класса способна производить достаточно энергии для энергоснабжения более чем 600 тыс. европейских домохозяйств.

«Наши заказчики стремятся все активнее использовать возобновляемые источники энергии, что делает вопрос обеспечения стабильности энергосистем все более и более актуальным. В то же время, заказчикам приходится решать вопросы повышения энергетической эффективности и снижения объема выбросов с использованием электростанций, работающих на природном газе. Электростанция FlexEfficiency 50 открывает неограниченные возможности для внедрения наших газотурбинных технологий в новом сегменте и полностью соответствует стремлению компании строить экологически чистую энергетику будущего», — говорит Пол Браунинг, президент и главный исполнительный директор подразделения Thermal Power в GE Energy. — В течение нескольких лет мы занимались созданием технологии, которая одновременно обеспечивала бы высокую эффективность и учитывала бы нестабильный, часто меняющийся характер энергии ветра и солнца при использовании этой энергии в энергосетях. С учетом того, что во многих странах мира принимаются новые стандарты, ограничивающие выбросы загрязняющих веществ, потребность в высокой гибкости и эффективности становится сегодня все более актуальной».

В интересах экспорта

Начался монтаж реакторов на ПС «Амурская»

Компания «Индастек» приступила к монтажу токоограничивающих реакторов на подстанции 500/220/35/10 кВ «Амурская», расположенной в Амурской области. Монтажные работы выполняются в рамках расширения подстанции с целью увеличения объемов экспорта электроэнергии в КНР, а также для повышения надежности электроснабжения потребителей Амурской энергосистемы. Заказчиком выступает ОАО «ФСК ЕЭС».



Токоограничивающие реакторы РОДУ 60000/500 соответствуют самым современным стандартам. Их конструкция обеспечивает линейность вейбер-амперной характеристики в диапазоне токов до двойной амплитуды тока короткого замыкания.

Как сказал Управляющий директор компании «Индастек» Андрей Лукьянченко: «Продолжаются работы по монтажу основного оборудования. Завершение всех строительно-монтажных работ планируется до начала июля 2011 г.»

В рамках предстоящего расширения на подстанцию «Амурская» будет заведена ВЛ 500 кВ «Амурская — Хэйхэ», будет реконструировано ОРУ 500 кВ, установлены 5 дополнительных групп выключателей 500 кВ, 10 комплектов разрядников, трансформаторы тока и напряжения, а также смонтирована группа управляемых шунтирующих

реакторов с резервной фазой. В настоящее время передача электроэнергии на территорию КНР, в район города Хэйхэ в приграничной провинции Хэйлунцзян, ведется по двум межгосударственным линиям электропередачи: «Благовещенская — Хэйхэ» (110 кВ) и «Благовещенская — Айгунь» (220 кВ). Из-за низкой пропускной способности этих линий максимальный объем передачи электроэнергии ограничен 1,2 миллиарда кВт·ч в год.

Ввод в эксплуатацию новой ЛЭП 500 кВ от подстанции «Амурская» до государственной границы с КНР, намеченный на начало 2012 года, поз-

волит увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай до 4,5-5 миллиардов кВт·ч в год.

Подстанция 500 кВ «Амурская», построенная в конце 60-х годов, обеспечивает энергоснабжение города Свободный,

а также так таких крупных потребителей, как Амурский завод железобетонных конструкций, ОАО «Амурский металл», Маломыровский и Покровский рудники — крупнейшие предприятия золотодобычи Дальнего Востока.

Компания «ИНДАСТЕК» (ООО «Строймехпроект») — одна из крупнейших российских инженеринговых компаний на рынке электроэнергетического строительства. Компания осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

Комплексная реконструкция

«Энергострой — М.Н.» на ПС «Ногинск»

ОАО «Энергострой — М.Н.» приступило к комплексной реконструкции и техническому перевооружению подстанции 500 кВ «Ногинск» филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра. Общая стоимость работ составит 11,5 млрд руб. В настоящее время ведется сооружение строительного городка, завершается ограждение, производится установка фундаментов.

Специалисты компании «Энергострой — М.Н.» выполняют разработку рабочей документации, поставку оборудования, строительно-монтажные и пуско-наладочные работы. На территории подстанции будут смонтированы комплексные распределительные устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ) напряжением 500, 220 и 110 кВ. Объем работ включает в себя установку двух автотрансформаторов 500/220 кВ по 500 МВА, четырех автотрансформаторов 220/110 по 250 МВА, двух трансформаторов 220/10 кВ по 100 МВА. На подстанции будут смонтированы микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики, требующие минимального обслуживания, современные системы связи, автоматизированная система управления технологическими процессами

(АСУ ТП), новейшие устройства коммерческого учета электроэнергии. В ходе реализации проекта, подстанция 500 кВ «Ногинск» станет современным, надежным, высокотехнологичным, экологически безопасным энергообъектом закрытого типа. Работы по комплексной реконструкции и техническому перевооружению подстанции 500 кВ «Ногинск» будут выполнены без отключения потребителей. Установленная мощность подстанции после завершения реконструкции увеличится более, чем в два раза и составит 2200 МВА. Планируемый срок завершения работ — 2016 год.

«Ногинск» входит в число подстанций, к которым предъявляются повышенные требования из-за их участия в обеспечении бесперебойного электроснабжения Москвы. Наша компания имеет необходимый опыт выполнения работ в сложных условиях, в том числе, и на действующих энергообъектах» — отметил генеральный директор компании Василий Власок. Напомним, что ОАО «Энергострой — М.Н.» активно участвует в создании инфраструктуры для объектов Олимпиады 2014 года в Сочи. В частности, силами компании построены три подстанции 220 кВ «Поселковская», 110 кВ «Роза Хутор», «Лаура», ведется реконструкция подстанций 500 кВ

«Центральная» и 220 кВ «Псоу». ПС 500 кВ «Ногинск» установленной мощностью 1050 МВА построена в 1955 году. Она обеспечивает выдачу мощности Шатурского ГРЭС в Московскую энергосистему. От стабильной работы энергообъекта зависит надежность электроснабжения потребителей города Ногинск и Ногинского района Московской области, а также Центрального аэрогидродинамического института (ЦАГИ) в г. Жуковский.

СПРАВКА «ПЕ»: Открытое акционерное общество «Энергострой — М.Н.» является одним из лидеров в области энергосетевого строительства в России. В состав «Энергострой — М.Н.» входят 13 филиалов, в т.ч. «Институт Энергопроект» (г. Иваново) и «Институт Энергопроект» (г. Ессентуки). Компания осуществляет проектирование и управление проектами, комплексную поставку электротехнического и промышленного оборудования, реконструкцию и строительство линий электропередачи и подстанций напряжением от 110 кВ и выше.

Несерые города

В России стали больше внимания уделять цвету

Денис Давыдов

В июне 2011 года будет представлена градостроительная схема регулирования цветового климата Калининграда. «Мы постарались уйти от радикальных, жестких цветов. В итоге город будет иметь палитру в 698 цветов. Документ дает рекомендации по сочетаемости на различных территориях Калининграда», — рассказал главный городской дизайнер Валерий Губин. Создание схемы необходимо для того, чтобы собственники зданий следовали определенной цветовой гамме. Долгое время этот вопрос в России практически никак не регулировался. В результате единый облик городской среды был нарушен. И сейчас необходимо его восстанавливать. Однако подобная проблема характерна не только для Калининграда.

В целом ряде регионов разрабатываются документы, регулирующие данный вопрос. Например, в Тюмени для фасада любого строения собираются завести паспорт. В числе прочей информации, он будет содержать цвет и сведения о его цветовом фоне. Аналогичные рекомендации плани-

руется закрепить и на федеральном уровне. В апреле 2011 года Минрегион опубликовал проект национального стандарта городской среды. Среди основополагающих понятий, закрепленных в документе, отмечается, что такое пространство должно быть оформлено в едином цветовом решении. Разумеется, универсальных правил вводить никто не собирается — у каждого города может быть своя индивидуальная окраска. Например, в Челябинске решили окрасить 123 фасада многоквартирных домов в цвета российского флага.

Краска — наиболее простой, но далеко не единственный способ изменить облик города. На последний наиболее влияние оказывает цвет фасада, для создания и ремонта которого используются разнообразные материалы. Например, стекло, сегодня часто применяющееся при строительстве современных зданий, может быть не только прозрачным, но и цветным — желтым, зеленым, голубым и практически любым другим цветом.

Различные облики может приобретать и широко используемый при устройстве вентилируемых фасадов и их отделке керамогранит. «Можно утверждать, что это одно из самых универсальных решений. Цветовая гамма керамической плит-

ки — исключительно широка. При необходимости есть возможность даже разработать индивидуальный цвет для конкретного здания с учетом всех пожеланий архитекторов и дизайнеров. Кроме того, сейчас производится керамическая плитка с искусно «состаренной» структурой. Она подходит для применения на исторических зданиях. И стоит отдельно отметить, что керамическая плитка служит на порядок дольше, чем краска и большинство других материалов», — говорит представитель Группы KERAMA MARAZZI, ведущего российского производителя керамической плитки и керамического гранита.

Помимо фасада необходимо выработать единые требования к облику наружной рекламы в городе, общественного транспорта, различным элементам окружающей среды — скамейкам, урнам, киоскам. Первый шаг в этом направлении сделали в Санкт-Петербурге. В городе разработан архитектурно-художественный регламент Невского проспекта. В нем прописаны требования ко всем составляющим главной улицы «северной столицы». Появление подобных стандартов во всех российских городах позволит сделать их облик целостным, сохраняя традиции прошлого и учитывая тенденции современности.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Лесные просеки Северо-Запада

Олег Темеров: «До 2016 года нам предстоит расширить 5000 га трасс ЛЭП, чтобы повысить надежность электроснабжения»



Олег Темеров,
начальник департамента
эксплуатации и ремонта
ОАО «МРСК Северо-
Запада»

С принятием нового Лесного кодекса у российских энергетиков возникло множество проблем при организации плановых и аварийно-восстановительных работ на трассах ВЛ. Разночтения документов законодательства по лесопользованию позволяют трактовать отдельные статьи законов каждому хозяйствующему субъекту по-своему. Несмотря на внесенные в Лесной кодекс поправки, проблемы во взаимодействии между эксплуатирующими ВЛ организациями и органами лесного хозяйства имеют место.

Общая площадь просек линий электропередачи крупнейшей на Северо-Западе сетевой компании ОАО «МРСК Северо-Запада», проходящих по землям лесного фонда, составляет порядка 160 тыс. га. В зависимости от интенсивности роста древесно-кустарниковой растительности цикл расчистки просек составляет от 6 до 12 лет. Ежегодный объем расчистки просек ВЛ всех классов напряжения в среднем 10-12 тыс. га ежегодно. В связи с отсутствием высокопроизводительной, надежной и производительной автотехники процесс расчистки преимущественно производится ручным способом, что является неэффективным.

С принятием нового Лесного кодекса у энергетиков возникло множество проблем при организации плановых и аварийно-восстановительных работ на трассах ВЛ. Разночтения документов законодательства по лесопользованию позволяют трактовать отдельные статьи законов каждому хозяйствующему субъекту по-своему. Несмотря на внесенные в Лесной кодекс поправки, проблемы во взаимодействии между эксплуатирующими ВЛ организациями и органами лесного хозяйства имеют место.

В Лесном кодексе необходимо четко разделить правила использования лесов при строительстве, реконструкции и эксплуатации ВЛ. При новом строительстве ЛЭП или реконструк-

ции (требующей расширения просеки до нормативной) земля под опорами ЛЭП оформляется в аренду, а остальная часть трассы ВЛ под проводами должна быть оформлена как особая зона эксплуатации лесных участков и передана владельцу ЛЭП в бессрочное пользование.

Все регламентные работы на трассах ВЛ (расчистка трассы от древесно-кустарниковой растительности, обходы и осмотры, плановые и аварийно-восстановительные работы и др.)



должны выполняться без предоставления в пользование (аренды) лесных участков и согласования с лесохозяйственными организациями. Кроме того, необходимо ввести ответственность лесохозяйственных организаций за ущерб, нанесенный имуществу электросетевой компании в результате падения деревьев из-за пределов просеки на провода ВЛ.

Ежегодно при плановых работах по расчистке просек и осмотру ВЛ вырубается порядка 15000 деревьев, находящихся за пределами просек и угрожающих падением на провода ВЛ из стенки

леса. Несмотря на принимаемые меры по вырубке угрожающих деревьев, отключение ВЛ из-за упавших из-за края просеки деревьев остается основной причиной технологических нарушений со всеми вытекающими последствиями.

События, происходившие в Подмосквье в декабре 2010 — январе 2011 года еще раз подтвердили актуальность общей для всех МРСК проблемы эксплуатации зауженных просек ВЛ. Решение этой проблемы требует значительных

финансовых и временных затрат. Так, если стоимость расчистки 1 га просеки в среднем составляет по ОАО «МРСК Северо-Запада» порядка 15 тыс. руб., то стоимость расширения просеки с учетом затрат на разработку проекта освоения лесов и арендной платы может составлять в Северо-Западном регионе до 200 тысяч рублей за 1 га. При потребности ОАО «МРСК Северо-Запада» в расширении просек в объеме почти 24000 га для приведения их в соответствие с требованиями ПУЭ-7, потребуется порядка 5 млрд руб. Изыскать указанные денежные средства

для включения в инвестиционные программы (ИПР) в полном объеме работ по расширению просек не представляется возможным. В инвестиционные программы ОАО «МРСК Северо-Запада» включаются работы по расширению просек только приоритетных ВЛ (питающих ответственных потребителей, тупиковые ВЛ и др.), аварийное отключение которых может привести к соответствующим последствиям. Инвестиционной программой ОАО «МРСК Северо-Запада» 2011 года и долгосрочной ИПР 2012-2016 годов предусмотрены работы по расширению просек ВЛ 35-220 кВ в объеме 5000 га.

Решением проблемы повышения надежности работы ВЛ 6-20 кВ является замена голого провода на изолированный, что по затратам сопоставимо с затратами на расширение просек до объемов, позволяющих избежать падения деревьев на провода ВЛ. Так, затраты на расширение просеки площадью 5 га (вдоль трассы ВЛ длиной 1 км на ширину 50 метров) составят порядка 1 млн руб. Ориентировочно, такую же сумму нужно потратить на реконструкцию 1 км ВЛ 6-20 кВ с заменой голого провода на изолированный. Однако, подобная реконструкция позволит не только избежать необходимости расширения просек, но и уменьшить их ширину с последующим снижением затрат на поддержание просек (расчистку от древесно-кустарниковой растительности) в нормальном состоянии.

На ВЛ 35 кВ также возможно применение изолированного провода. При этом, учитывая более высокую стоимость реконструкции ВЛ 35 кВ по сравнению с ВЛ 6-20 кВ, в каждом конкретном случае необходимо выполнение технико-экономического обоснования.

Для ВЛ напряжением 110 кВ и выше альтернативой расширению просек может служить выполнение работ по внесению конструктивных изменений в оборудование ЛЭП (например, увеличение высоты опор). При этом, целесообразность применения тех или иных мероприятий, также требует технико-экономического обоснования.

Для решения проблемы зауженных просек, возможно воспользоваться опытом отдельных государств, где органы лесного хозяйства обязаны выделять лесосеки лесозаготовительным организациям преимущественно вдоль трасс ВЛ. Таким образом, плановые вырубки леса, с одной стороны, не несут ущерба лесному хозяйству, с другой — способствуют расширению трассы ВЛ.

КОРОТКО

«Сохраним энергию леса»

23 апреля прошел Елиный день Всероссийской высадки деревьев в рамках целевой Программы Холдинга МРСК «Распределительный электросетевой комплекс — за охрану окружающей среды». Компенсационные (восстановительные) высадки деревьев и других зеленых насаждений проходили только в этот день более чем в 30 субъектах Российской Федерации в зоне ответственности МРСК Северо-Запада, МРСК Юга, «Кубаньэнерго», МРСК Северного Кавказа, МРСК Центра и Приволжья, Янтарьэнерго, МРСК Волги и МРСК Центра. В акции энергетиков, которая уже на старте приобрела Всероссийский масштаб, задействованы тысячи сотрудников распределительного электросетевого комплекса и члены их семей, а также многочисленные партнеры: представители федеральной и региональной исполнительной и законодательной власти, экологи, религиозные и общественные организации. Всех, кто присоединился к акции, прошедшей под эгидой Холдинга межрегиональных распределительных сетевых компаний, объединила общая идея: «Сохраним энергию леса», которая стала и слоганом социальной программы энергетиков.

Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец поблагодарил представителей органов государственной власти в регионах операционной ответственности сетевых компаний за поддержку и содействие в проведении этого общественно значимого мероприятия, организованного компаниями Холдинга МРСК в год, объявленный ЮНЕСКО «Годом лесов».

На воинском мемориале Мясной бор заложил парк (Новгородская область)

В память о погибших воинах 2-й ударной армии и в честь 66-летия великой Победы сотрудниками управления филиала МРСК Северо-Запада «Новгородэнерго» и Ильменских электротехнических сетей на территории воинского мемориала «Мясной бор» высажены саженцы липы широколистной и шведской рябины. Посадка деревьев прошла накануне торжественных мероприятий по захоронению на мемориале павших воинов экспедицией «Долина». На период проведения акции на мемориал было доставлено 30 тысяч саженцев. Его точные копии по инициативе Холдинга МРСК были изготовлены в Москве и переданы всем филиалам межрегиональных распределительных сетевых компаний на хранение в память о великой Победе.

«На будущее мы не ограничимся только этой памятной акцией на мемориале «Мясной бор». Экспедиция «Долина» продолжает свои поиски павших солдат, а значит и мы — энергетиков, конкретным делом, будем чтить память наших воинов. В следующем году накануне 9 мая высадим на мемориале новые деревья, разобьем аллею, установим здесь скамейки для отдыха», — заверил директор филиала МРСК Северо-Запада «Новгородэнерго» Владимир Чистяков, который лично принимал активное участие в мероприятиях и высадке деревьев.

Аллея энергетиков появилась в Пскове

Возле учебных корпусов Псковского сельскохозяйственного техникума состоялась закладка Аллеи Энергетиков в честь 50-летия открытия на базе ПСХТ отделения электрификации в рамках всероссийской целевой Программы Холдинга МРСК «Распределительный электросетевой комплекс — за охрану окружающей среды». В мероприятии приняли участие более ста человек — студенты и преподаватели Псковского сельскохозяйственного техникума, сотрудники «Псковэнерго» и «Псковэнергосбыт».

Открыли торжественную церемонию закладки Аллеи Энергетиков заместитель директора «Псковэнерго» Елена Исаева и директор ПСХТ Александр Задонцев. «Высадка деревьев в Аллее Энергетиков — это символическая и яркая страница в совместной истории «Псковэнерго» и Псковского сельскохозяйственного техникума», — подчеркнула в приветственном слове Елена Исаева. За годы работы отделения электрификации для энергетиков Псковской области подготовлены сотни высококвалифицированных специалистов, в т.ч. первый директор МРСК Северо-Запада Вениамин Пинхасик, директор «Псковэнерго» Александр Тимофеев и многие другие.

Основу будущей Аллеи Энергетиков составили саженцы липы мелколистной и кустарника дерен сибирской. Ухаживать за зелеными насаждениями будут студенты всех отделений Псковского сельскохозяйственного техникума.

Закладка Аллеи Энергетиков в Пскове стала первым мероприятием в рамках масштабной акции, в которой примут участие все филиалы МРСК Северо-Запада. В течение года в каждом из семи регионов ответственности электросетевой компании планируется провести неоднократные акции по высадке деревьев в различных городах.

Только весной-летом в филиалах компании запланировано не менее 15 акций в рамках экологической целевой Программы «Сохраним энергию леса». А в течение года работники МРСК Северо-Запада намерены высадить не менее 15 тыс. зеленых насаждений на территории Северо-Западного региона.

Система энерготрейдинга

«Стинс Коман» и «IRM» завершили внедрение в «ИНТЕР РАО ЕЭС»

Екатерина Алексеева

ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», ведущая электроэнергетическая компания России, и компания «Стинс Коман», российский системный интегратор, совместно с партнером «IRM/OprenLink», Австрия, объявили об успешном завершении работ по внедрению системы для решения оптимизационных задач при работе на оптовом рынке электроэнергии и мощности (ОРЭМ), оптимизации работы электростанций, управления портфелем договоров и рисками. Проект по внедрению системы — контракт между компаниями был подписан в августе 2010 года — был выполнен согласно установленному графику и был завершен в срок.

Программное решение для базовой реализации проекта является разработкой iRM/OprenLink — Австрийской дочерней компании OprenLink International и главным поставщиком решений для мировой индустрии энергии и товаров — и не имеет аналогов в России. Более того, это первый успешный проект по Системе трейдинга и Управлению рисками в России. «Стинс Коман» яв-

ляется эксклюзивным партнером по поставке решения iОРТ в энергетическом секторе России. В настоящее время в компании ведется еще несколько подобных проектов по внедрению систем у компаний-участников ОРЭМ. Одной из главных задач, успешно решенных специалистами «Стинс Коман» и IRM, стала адаптация данного решения к особенностям (регламентам) ОРЭМ, перевод на русский язык и эффективная настройка под задачи ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС».

«Благодаря использованию стандартизированного, полностью интегрированного программного обеспечения — системы iОРТ — нам удалось реализовать решение достаточно разноплановых, но при этом взаимосвязанных задач в рамках единой системы, — говорит заместитель руководителя Блока Трейдинга «ИНТЕР РАО ЕЭС», руководитель проекта Геннадий Семенов, — это, безусловно, положительно отразится на эффективности принимаемых решений при работе на энергорынке. Важно также отметить, что одним из главных результатов при реализации данного проекта было внедрение технологической платформы, которая позволит осуществить дальнейшее развитие системы для полного раскрытия потенциала пакета ПО, предлагаемого «Стинс Ко-

ман», а также в максимально сжатые сроки произвести адаптацию под изменяющиеся условия Российского рынка».

«Это был наш первый проект в России, и поэтому было особенно важно, с одной стороны, показать гибкость и возможность нашего продукта, соответствующего требованиям российского рынка, а с другой стороны, показать, что основываясь на профессиональном управлении проектами и наличии экспертов в области энергетики со стороны OprenLink/IRM, мы можем успешно и своевременно реализовывать проекты в России», — говорит Маркус Сейсер, управляющий директор IRM.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» — динамично развивающаяся электроэнергетическая компания со штаб-квартирой в Москве, управляющая активами в России, Грузии, Армении, Казахстане, Таджикистане, Молдавии и Финляндии. Деятельность «ИНТЕР РАО ЕЭС» охватывает производство и сбыт электрической и тепловой энергии, международный энергетический трейдинг, инжиниринг и др.

Столичный подход к энергетическому хозяйствованию

В Московской торгово-промышленной палате обсудили программу энергосбережения города

Елена Барашева, пресс-служба МТПП

Тема энергосбережения в настоящее время актуальна во всем цивилизованном мире. В России энергосбережение и энергосбережение входят в 5 стратегических направлений приоритетного технологического развития. Одна из важнейших стратегических задач страны, поставленной президентом РФ Д. А. Медведевым, — снижение энергоёмкости отечественной экономики (ВВП) на 40% к 2020 году. Для ее реализации необходимо создание совершенной системы управления энергоэффективностью и энергосбережением. В целях решения этой задачи идет формирование программ энергосбережения во всех регионах страны. В Москве проект такой программы уже создан на базе Департамента топливно-энергетического хозяйства города Москвы (ДепТЭХ).

Непосредственным разработчиком московской программы — ЗАО «Агентство по прогнозированию балансов в электроэнергетике». Вести программу в действие намечено в июне этого года. Однако эффективность работы программы во многом зависит от принятия и следования ей всеми участниками рынка. Важную роль в продвижении энергосберегающих технологий и программ призваны играть общественные институты предпринимательства, которые имеют возможности для широкого обсуждения вопросов, формирования единого общественного мнения и при-

ятия общественно значимых решений. В Москве одной из ведущих общественных площадок бизнес-сообщества является Московская торгово-промышленная палата.

Московская ТПП неоднократно поднимала тему энергосбережения на своих мероприятиях, недавно в стенах МТПП проводилась презентация энергосберегающих технологий датских компаний, дочерняя организация МТПП — Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций была организатором круглого стола по энергоэффективности в сфере ЖКХ на форуме «Московский партнер 2010». Об этом рассказал генеральный директор МТПП Юрий Азаров, открывая круглый стол, посвященный обсуждению государственной программы «Энергосбережение в городе Москве на 2012-2016 гг. и на перспективу до 2020 года», который состоялся в Московской торгово-промышленной палате по инициативе Департамента топливно-энергетического хозяйства города Москвы. В заседании приняли участие представители порядка сорока коммерческих структур энергетической отрасли, предприниматели — члены Московской ТПП, представители федеральных и городских органов исполнительной власти.

На заседании круглого стола состоялась презентация проекта Программы энергосбережения г. Москвы, которую провел заместитель руководителя Департамента топливно-энергетического хозяйства города Москвы Александр Татарников. Как отметил докладчик, целью встречи с предпринимателями является выявление замечаний и предложений по проекту программы в результате ее обществен-

ного обсуждения для последующей доработки. Проект программы размещен на сайте Департамента топливно-энергетического хозяйства города Москвы, Александр Татарников призвал всех участников рынка ознакомиться с этим документом.



Александр Татарников рассказал об основных элементах программы, отметив, что отдельные программные продукты прошли испытания в экспериментальном режиме. Это позволило оценить работоспособность программы и подтвердить значения ряда показателей энергоэффективности. Однако, заместитель руководителя Департамента признал, что реформа энергосбережения еще «не дошла» до рынка. Чтобы создать модель поведения рынка в области

энергосбережения, недостаточно усилий ДепТЭХ, необходима помощь профессионалов и самого предпринимательского сообщества, и А. Татарников обратился к руководству МТПП с предложением организовать в дальнейшем совместные мероприятия с привлечени-

ем экспертов в интересующих областях знаний. Городская программа энергосбережения нацелена на достижение в 2020 году снижения энергоёмкости ВВП на 40%, расчетный объем конечного потребления ТЭР должен составить 2,2 ктут/тыс.руб., притом что Москва является лидером среди субъектов РФ по потреблению топливно-энергетических ресурсов (31,6 млн т условного топлива в год). Поэтому главная задача всех мероприятий программы — добить-

сти. Продвижению энергосервисных программ на рынок препятствуют риски, снижающие их инвестиционную привлекательность. Чтобы снизить риски, нужно, в частности, повысить уровень энергоаудита, разработать типовые контракты, а для этого требуются консультации и обсуждения широким кругом специалистов. Александр Татарников предложил бизнес сообществу на базе Московской торгово-промышленной палаты инициировать такую работу. О том,

как проходила разработка городской программы энергосбережения, рассказал руководитель Дирекции по ЦФО ЗАО «Агентство по прогнозированию балансов в электроэнергетике» Евгений Чичеров. Он сообщил, что в основу программы заложен анализ единого топливно-энергетического баланса города Москвы, который впервые представлен в этом документе в систематизированном виде. Программа учитывает и динамику изменения структуры ВВП города Москвы: ежегодно снижается доля промышленного производства и растет объем непромышленных секторов экономики. Это отражается на динамике процесса энергосбережения, поскольку возможности для энергосбережения у непромышленных учреждений меньше, чем у промышленных предприятий. Программа предусматривает способы управления энергосбережением как административные (через структуру, объединяющую органы власти и государственные ведомства), так и неадминистративные путем различных стимулов. Об одном из них Евгений Чичеров напомнил — о принятии нового международного стандарта ISO 50001 в области энергосбережения странами Евросоюза с июля этого года — и поторопил предпринимателей включаться в процесс энергосбережения, особенно тех, кто развивает внешнеэкономические связи.

В ходе обсуждения проекта программы участники заседания высказали ряд замечаний и предложений. Вице-президент Национального объединения энергоаудиторов Леонид Питерский считает, что в программе энергосбережения должен быть сделан акцент на возможности,

предлагаемые для участников рынка, поскольку программа ориентирована именно на них. Руководитель объединения энергоаудиторов посетовал на то, что квалифицированных специалистов в области энергоаудита очень мало, необходимо обучение функциональных специалистов, а разработчики предусматривают в программе энергосбережения настолько незначительную сумму финансирования исследовательских работ, что рассчитывать на высокое качество их выполнения не приходится. Он также высказал опасения, что в погоне за экономическими выгодами и показателями участники процесса энергосбережения могут пренебречь условиями сохранности здоровья людей, и предложил в виде обязательного условия предусмотреть, чтобы экономия в целях энергосбережения не осуществлялась в ущерб людям.

Начальник отдела Московского центра развития предпринимательства, член Совета Минэкономразвития РФ по вопросам малого и среднего предпринимательства Юрий Павленков выступил за включение в программу определения объекта жилищно-коммунального комплекса как объекта инвестиций в энергосбережение, к которому могли бы в полной мере применяться мероприятия, прописанные в программе энергосбережения.

Председатель Комитета по вопросам взаимодействия с СРО Московской ТПП, вице-президент СРО «РусСтрой» Анатолий Комаров предложил на базе МТПП организовать постоянно действующий орган, координирующий исполнение городской программы энергосбережения участниками процесса.

Lexand Si-530

Бюджетный навигатор на современной платформе

Представляем детище компании «Лаборатория «Лександ»» — бюджетный автомобильный спутниковый GPS-навигатор Lexand Si-530 с 4,3-дюймовым экраном. Этот продукт является бюджетным решением — его стоимость не превышает 3,5 тыс. руб. Да, он лишен поддержки пробочных сервисов и HD-экрана, зато аппаратной основой Lexand Si-530 является современный чипсет SIFAtlasV.

Центральный процессор здесь имеет частоту 533 МГц, которая обуславливает весьма высокую скорость работы устройства: Lexand Si-530 не тормозит ни при передвижении по главному меню, ни при просмотре видео, ни при прорисовке карт. Моделью на аппаратном уровне поддерживается технология Instant Fix II, которая обеспечивает сокращение времени активации системы за счет прогнозирования местоположения спутников и эскарирования получаемой информации. Все это позволяет увеличить продолжительность «теплого старта» до трех дней по сравнению с чипсетом предыдущего поколения, в случае которых данный показатель не превышал трех часов.

На борту также имеется 128 Мб оперативной памяти и флеш-накопитель емкостью 2 Гб. Если памяти вам окажется мало, что ее всегда можно расширить картами типа MicroSD/MicroSDHC емкостью до 16 Гб. Таким образом, «железо» в Lexand Si-530 используется вполне современное. Правда, как уже говорилось выше, ни модуля Bluetooth, ни GSM/GPRS-модуля в данной модели нет в силу бюджетного статуса.

Одна из главных составляющих любого навигатора — дисплей. В данной модели его диагональ составляет 4,3 дюйма. На поверхность экрана нанесено специальное антибликовое покрытие, которое обеспечивает комфортную работу с гаджетом даже при ярком солнечном свете. Зрительно дисплей увеличивается за счет серебристой окантовки, которая является стандартным элементом декора навигаторов Lexand. Цветовая палитра экрана насчитывает 65000 цветов, а его разрешение составляет 480 на 272 точек. Стоит отметить, что дисплей плотно «сидит» в корпусе и не имеет выступающих бортиков, как на некоторых других моделях навигаторов, представленных на российском рынке.

Дополнительные удобства привносит интегрированный датчик освещенности, который обеспечивает автоматическую регулировку яркости подсветки дисплея.

Навигатор Lexand Si-530 может поставляться с одной из трех навигационных систем: «Навигатор Навигатор 3.5», «Прогород» или «СитиГИД 3.8». При этом поддерживается установка сразу нескольких программных продуктов для навигации с возможностью переключения между ними в режиме реального времени с помощью специальной опции «Путь навигации». К нам попала версия навигатора с

Внешний вид и качество сборки навигатора находятся на довольно высоком уровне. Корпус выполнен из практически неарпающегося материала «софт-тач». Толщина устройства составляет 13 мм. Благодаря малому весу и компактности Lexand Si-530 удобно носить в кармане рубашки или джинсов, а также, например, в дамской сумочке.

Помимо исполнения своих прямых «обязанностей» (то есть навигации), Lexand Si-530 также может служить мультимедийным центром. Устройство позволяет просматривать видео, прослушивать



системой «Прогород», которую благодаря хорошо проработанному и дружелюбному интерфейсу часто называют «русским iGO». Программу отличают крупные иконки и прочие элементы, облегчающие пальцевое управление, и опция Smart Menu, позволяющая активировать в одно касание до 8 наиболее часто используемых функций, которые необходимо предварительно задать. В программе также реализован ряд дополнительных и удобных функций, например, опция «3D-развязки», которая в 3D-режиме показывает транспортные развязки на сложных перекрестках и дает указания для нужного направления движения.

музыку, читать тексты и разглядывать фотографии. Здесь же добавим, что в модели весьма приятный интерфейс с крупными пиктограммами.

Комплектация Lexand Si-530 включает сам навигатор, держатель на стекло автомобиля, автомобильную зарядку в прикуриватель, USB-кабель, лицензионную карту на навигационное ПО, инструкцию пользователя на русском языке, мягкий чехол и гарантийный талон. В общем, все необходимое и даже чуть больше.

Итого, имеем весьма интересное бюджетное решение, которое при этом отличается симпатичным дизайном и качеством изготовления.

КОРОТКО

В числе лучших страхователей края

В отделении Пенсионного фонда РФ по Красноярскому краю состоялась церемония награждения победителей Первого Всероссийского конкурса «Лучший страхователь года по обязательному пенсионному страхованию». Одним из победителей в категории «Численность сотрудников у работодателя свыше 500 человек» стало ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)». Среди других победителей в категории предприятий с численностью свыше 500 человек: Запоярский филиал ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель», ОАО «РУСАЛ Ачинский глиноземный комбинат», ОАО «Ачинский нефтеперерабатывающий завод Восточной нефтяной компании». Дипломы ПФ России вручили зампред Правительства Красноярского края Андрей Незнамов, министр экономики и регионального развития края Анатолий Цыкалов, управляющий ОПФР по Красноярскому краю Сергей Жирков.

Райффайзенбанк: кредит ЯТЭК

Совет директоров ОАО «Якутская топливно-энергетическая компания» (входит в Инвестиционную группу «Сумма Капитал») одобрил крупную сделку по заключению соглашения с ЗАО «Райффайзенбанк» о привлечении заемных средств. Предполагается открытие двух кредитных линий с общим лимитом 1,65 млрд руб. Часть кредита должна быть погашена к февралю 2013 года, а другая часть — к февралю 2015 года. Это позволит компании использовать высвободившиеся ресурсы для развития и реализации намеченных на среднесрочную перспективу планов. Комментарий сделки, генеральный директор ОАО «ЯТЭК» Игорь Демидов заявил: «Привлечение кредитных средств ЗАО «Райффайзенбанк» стало возможным благодаря успешным переговорам с банком о создании для ОАО «ЯТЭК» благоприятных условий кредитования. ЗАО «Райффайзенбанк» пошел нам на встречу, в результате чего мы получили более гибкие кредитные условия, а процентная ставка установлена на приемлемом для ОАО «ЯТЭК» уровне».

Новый глава СПЭ

Председателем Наблюдательного совета Некоммерческого партнерства «Совет производителей электроэнергетики и стратегических инвесторов электроэнергетики» (НП «СПЭ») стал Андрей Буренин, заместитель генерального директора по экономике и финансам ЗАО «Комплексные энергетические системы». Такое решение было принято на первом заседании Наблюдательного совета НП «СПЭ», избранного на общем собрании в понедельник в Москве. По словам Михаила Слободина, который возглавлял Наблюдательный совет партнерства более трех лет: «Андрей Буренин будет до 40% своего рабочего времени уделять вопросам партнерства, что позволит эффективно решать важные отраслевые задачи. В разное время Буренин работал председателем Региональной энергетической комиссии, был депутатом Государственной Думы, поэтому сможет уверенно отстаивать позицию генераторов на всех этапах принятия решения» «Планы партнерства настолько широки, что потребуют от нового руководителя полного погружения в работу, направленную на снижение рисков для инвесторов российской энергетики. К сожалению, Михаил Слободин не может уделять работе в СПЭ достаточно времени в связи с переходом в ТНК-ВР, поэтому было принято простое для всех решение о смене председателя наблюдательного совета», — пояснил директор партнерства Игорь Миронов.

Сократить потери процесса

Sulzer Chemtech поможет «Азоту»

Специалистами филиала «АЗОТ» ОАО «Объединенная химическая компания «УРАЛХИМ» в городе Березники разработан проект реконструкции колонны дистилляционных сточков, образующихся в технологической схеме производства в цехе карбамида. Комплекс мероприятий позволит предприятию снизить сброс аммонийного азота и ежегодно экономить около 1 миллиона рублей. Оборудование для колонны разработала и поставила компания Sulzer Chemtech.

В колонне дистилляции осуществляется очистка раствора, образующегося в процессе производства карбамида. Перед сбросом в систему промышленной канализации из него, в частности, выделяются и возвращаются в производство не прореагировавшие аммиак и карбамид. Для улучшения очистки проточка компании Sulzer Chemtech, дивизион швейцарского концерна Sulzer AG, разработала и произвела эффективную насадку. Использование современных технологий позволит не только снизить потери аммиака практически до нуля, но и сократить негативное воздействие на окружающую среду.

Подобная модернизация уже была проведена на отпарной колонне в цехе производства аммиака в 2010 году. Внедрение современного оборудования продемонстрировало отличный результат, позволив «Азоту» добиться существенного снижения сброса загрязняющих веществ. В цехе карбамида работы будут завершены летом 2011 года в период остановочного капитального ремонта. Затраты на реализацию проекта составят около 3 млн руб. Срок окупаемости около 3 лет.

Компания Sulzer была основана в 1834 году в Швейцарии. Сегодня в этом динамично развивающемся технологическом концерне работает около 12500 сотрудников. Продажи в 2009 году составили около 3,02 млрд швейцарских франков. В 2007 году 31,2% акций Sulzer AG были приобретены Группой компаний «Ренова». Международная промышленная компания Sulzer AG имеет большой опыт технических инновационных разработок в машиностроении, производстве и сервисе оборудования для самых различных отраслей промышленности. В состав концерна входят 4 подразделения и один научно-исследовательский центр для инновационных разработок. Sulzer AG поставляет продукцию и услуги для нефтегазового сектора (добыча, транспорт и переработка), химической, пищевой и фармацевтической промышленности, производства электроэнергии, производства целлюлозы, работает в области авиа- и автомобилестроения.

Подразделение Sulzer Chemtech входит в состав концерна Sulzer AG и является лидером на рынке технологий переработки и оборудования для массовых колонн. Sulzer Chemtech специализируется на изготовлении так называемых «тарелок» и «насадок» — ключевых компонентов, определяющих эффективность нефте- и газопереработки, нефтехимии и других отраслей промышленности. Предприятие оказывает инженерные услуги и обеспечивает логистическую поддержку своего бизнеса на территории России и стран СНГ.

Техпереворужение

ЦКБ МТ «Рубин» выбрало технологии Хегох

Нина Артемьева, Санкт-Петербург

Компания Хегох внедрила в петербургском Центральном конструкторском бюро морской техники (ЦКБ МТ) «Рубин» полиграфическое решение на базе полноцветной цифровой печатной машины Хегох 700 PRO. Решение позволило крупнейшему в России бюро по проектированию подводных лодок оптимизировать процессы печати инженерных чертежей и разнообразных документов, включая маркетинговую продукцию.

ЦКБ МТ «Рубин» — российское конструкторское бюро по проектированию подводных судов, созданное в 1900 году. Из 1150 подлодок, входивших в состав российского подводного флота за столетие его существования, по проектам «Рубина» построено 930 (более 80%) субмарин различных типов и назначения. Сюда, спроектированные предприятием, входят в состав военно-морских сил 14 стран мира. Кроме кораблестроения предприятие занимается проектированием экологического оборудования и морских ледостойких платформ для добычи нефти и газа. В конструкторском бюро работает комп-

лекс оперативной полиграфии, который осуществляет печать инженерных чертежей и разнообразных документов, в том числе персонализированных. Однако помимо рабочих материалов «Рубину» была необходима качественная цветная печать рекламно-маркетинговой продукции: буклетов, брошюр и других приложений, а также технической документации, содержащей сложные графические объекты.

Руководством ЦКБ МТ «Рубин» было принято решение модернизировать комплекс оперативной полиграфии до системы промышленной цифровой полноцветной печати. Конструкторское бюро объявило тендер на разработку и поставку полиграфического решения, по итогам которого исполнителем проекта была выбрана компания Хегох — лидер в области цифровых печатных технологий, сервиса и услуг, представившая наиболее оптимальное решение для обеспечения качественной полноцветной печати ЦКБ МТ «Рубин». Контракт на внедрение и сервисное обслуживание решения на базе полноцветной цифровой печатной машины Хегох 700 PRO между «Рубином» и Хегох Россия был заключен в 2010 году. Операторы конструкторского бюро прошли стажировку в Учебном центре Хегох в Москве.

«Наше конструкторское бюро широко использует цифровые технологии Хегох на протяжении уже 12 лет. За это время мы убедились в высоком качестве, надежности оборудования и отличном сервисном обслуживании Хегох, — комментирует начальник редакционно-издательского отдела ЦКБ МТ «Рубин» В.С. Волотинский. — Внедрение Хегох 700 PRO позволило нам не только наладить качественную цветную печать на нашем предприятии, но и сократить расходы и сроки создания печатной продукции».

«Благодаря Хегох 700 PRO наш заказчик может создавать сложную печатную продукцию на базе собственного полиграфического центра. Уверен, что теперь качество цветных брошюр и буклетов предприятия будет соответствовать статусу лучшего конструкторского бюро России по проектированию подводных лодок, — комментирует Евгений Голубев, директор филиала Хегох Россия в г. Санкт-Петербург. — Хочется отметить, что этот важный для нас проект был осуществлен с помощью надежного партнера Хегох в Санкт-Петербурге — компании «Копи Лэнд», которая на протяжении 12 лет помогает реализовывать наши проекты в конструкторском бюро «Рубин».

Compact CVS

Новая серия выключателей Schneider Electric

Наталья Можаяева

Компания Schneider Electric — один из мировых лидеров в области управления электроэнергией — объявила о начале продаж в России новой серии автоматических выключателей Compact CVS. Эта серия унаследовала ключевые особенности автоматических выключателей Compact NSX, но отличается большей простотой и предназначена для малых и средних промышленных предприятий, а также OEM-производителей. Новая разработка Schneider Electric учитывает потребности клиентов в оптимизации производственных расходов.

Ассортимент автоматических выключателей Compact CVS включает в себя аппараты на номинальные токи от 16 до 630 А с отключающими способностями 25, 36 и 50 кА. Для реализации функции защиты от перегрузок и короткого замыкания выключатели оснащены термомангнитным или электронным расцепителем сверхтока. Электронные расцепители, установленные в Compact CVS 400А и 630А, имеют возможность оперативного изменения параметров защитной характеристики (3 вида защиты от токов короткого замыкания и 6 уставок тепловой защиты от 0,5 до 1 In). Это позволяет подобрать оптимальный режим работы их систем защиты.

Одно из преимуществ автоматических выключателей Compact CVS — простота установки. Выключатели этой серии обладают достаточно простой конструкцией, а все вспомогательные устройства легко монтируются в специальные ниши. Серия Compact CVS обеспечивает потребителям оборудованием, способным реализовать



электрическую защиту, при этом оптимизируя свои производственные затраты за счет исключения ненужных в каждом конкретном случае функций.

Надежность и повышенные эксплуатационные характеристики автоматических выключателей Compact CVS компании Schneider Electric обеспечиваются рядом конструктивных и технологических решений. В выключателях использован запатентованный принцип рото-активного отключения. Они собираются в литых

корпусах, изготовленных из стеклонаполненного полиамида, который обеспечивает устойчивость к деформациям, возникающим при коротком замыкании. Силовая и вспомогательные цепи полностью разделены, то есть корпус каждого из дополнительных устройств помещается в отдельную нишу. Это полностью исключает риск контакта с активными частями и повышает безопасность обслуживания и тестирования. Использование электронных расцепителей в выключателях Compact CVS гарантирует работоспособность выключателей при наличии коммутационных помех и грозовых перенапряжений. Важно, что эти аппараты не создают помех для другого электронного оборудования.

«Белый свет 2000»

«АНД Проджект» автоматизировала отношения с клиентами

Ирина Серебрякова

Компания «АНД Проджект», входящая в группу компаний «Систематика», завершила проект по внедрению системы управления взаимоотношениями с клиентами в ООО «Белый свет 2000». Компания «Белый свет 2000» работает на рынке уже более 14 лет и занимает лидирующую позицию среди отечественных производителей продукции для аварийного освещения. Внедренное «АНД Проджект» решение создано на базе Microsoft Dynamics CRM.

«С помощью Microsoft Dynamics CRM мы получаем детальную аналитику по компании в различных разрезах — продажи, клиенты, контрагенты, подразделения, регионы, направления бизнеса, проекты, продукты и прочее. Это позволяет нам повышать эффективность нашей деятельности и еще успешнее конкурировать на рынке», — комментирует Сергей Горишин, генеральный директор ООО «Белый свет 2000». Компания «Белый свет 2000» осуществляет свою деятельность на всей территории России и странах СНГ, поэтому одной из важных задач проекта стала консолидация баз клиентов и контрагентов в едином хранилище. Менеджеры различных территориально распределенных подразделений компании получают оперативный доступ ко всем необходимым данным, что способствует повышению эффективности взаимодействия с клиентами, их запросы, оценивая эффективность взаимодействия и принимая управленческие решения, связанные с развитием рынка. Кроме того, в компании активно используется не только сегментация клиентов и контрагентов по видам бизнеса, но и по географическому признаку. Например, входящий звонок от клиента переводится в территориальному менеджеру, который, в свою очередь, имеет полный доступ ко всей информации по своему региону. Новая CRM-система содержит расширенную информацию о контрагентах компании:

поставщиках и производителях, конкурентах, прямых контрагентах, торговых точках, эксплуатационных и монтажных организациях, генеральных подрядчиков и инвесторах. В карточках контрагентов фиксируется уникальный ID идентификатор, текущий статус, вся история взаимодействия, специализированная информация. Все необходимые документы привязаны к карточке, также обеспечена возможность поиска и ведения информации о контрагентах из единой системы позволяет формировать базу знаний и увеличивать количество каналов продвижения продукции. Решение «АНД Проджект» упростило и ускорило процесс закупки и реализации неноменклатурной продукции. CRM позволяет в максимально короткие сроки подготовить наиболее интересное для клиента предложение — теперь менеджер может быстро передать запрос клиента на нестандартную продукцию в отдел поставок, где инженер по комплектации осуществляет подбор вариантов и выбор наиболее выгодных условий поставки интересующего оборудования.

С помощью новой CRM-системы осуществляется полный цикл работ по строительным объектам: от поиска объектов по регионам и фиксации данных в системе для дальнейшей проработки, поставки светильников аварийного освещения и их установки до дальнейшего сервисного сопровождения данных объектов. В системе фиксируются все контрагенты строительного объекта (начиная от монтажников и заканчивая заказчиком) и работа со спецификациями.

СПРАВКА «ПЕ»: ООО «Белый свет 2000» ведет свою историю с 1997 года. За 9 лет было спроектировано и запущено в серийное производство около 100 моделей аварийных светильников. Поставляемая продукция: светильники аварийного освещения, пожарные оповещатели, пиктограммы, блоки аварийного питания и др.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 27.05.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1899
Тираж 40000 экз.