Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

18 апреля — 24 апреля 2011 года

№14 (377)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Братские инициативы
Совместно с белорусскими партнерами
стр. 2

Москва — Индия
МТПП провела международную встречу
стр. 2

Оборудование для аварийной АЭС
Уникальная доставка ГК «Волга-Днепр»
стр. 2

Послепродажное обслуживание
ИТ в российском авиапроме
стр. 3

Морская слава
Признание лондонских экспертов
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Форум высокой логистики
CeMAT 2011: реальные перспективы
стр. 4

Лучшая в 21 веке
Итоги ведущей в мире HANNOVER MESSE
стр. 4

«Мостотрест» прибавил
Инвестиции в транспортную инфраструктуру
стр. 5

Широкие возможности
Стратегии срочного рынка
стр. 5

Золотое соглашение
«Полюс» сговорился с казахскими партнерами
стр. 5

Мировое продвижение
«Газпром»: представительство в Катаре
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Второе колесо
Оборудование для Саяно-Шушенской
стр. 6

ПС «Дорохово»
Очередной этап серьезных работ
стр. 6

Есть второй!
Владимирская «Районная»
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Schneider Electric
Экспо инноваций 2011
стр. 8

Экономное дополнение
Бюджетная линейка ноутбуков
стр. 8

Через Молому
Капитальный ремонт инфраструктуры
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Российские нефтяные компании не получат сверхприбылей за счет роста цены нефти, считает министр энергетики РФ Сергей Шматко. Все их дополнительные доходы уйдут на налоги, пошлины, а также будут вкладываться в разработку новых месторождений. «Главный бенефициар роста цен на нефть — это российский бюджет. Я бы не стал говорить о сверхдоходах российских нефтяников при существующей модели налогообложения. В частности, различные пошлины не дают возможности получать сверхприбыль», — сказал министр. По мнению Сергея Шматко, российские нефтяники вышли на предельный уровень добычи нефти — 505 млн т в год, и для дальнейшего роста необходимо будет значительно увеличивать инвестиции в бурение и разработку новых месторождений. Сергей Шматко указал на фактор экспортной альтернативы: «Это очень опасная вещь. Мы следим, чтобы не допустить дефицита нефтепродуктов на внутреннем рынке, что могло бы привести к росту цен».

Газовая коммерция

Проблема использования ПНГ в России решается крайне медленно

Влас Рязанов

В Москве состоялась конференция Creon «Попутный нефтяной газ 2011». Партнером мероприятия стала компания «Русгазинжиниринг», поддержку конференции оказала «Деловая Россия». Проблема полезного использования ПНГ существует на протяжении десятилетий, но в фокус внимания широкой общественности попала четыре года назад после выступления президента России Владимира Путина, который потребовал к 2012 году снизить объемы сжигания ПНГ до 5% от добычи. В 2007 году Creon провел первую конференцию, посвященную попутному газу, чтобы понять состояние проблемы и наметить пути ее решения. Менее чем за год до «даты Х» решили снова собрать всех заинтересованных участников рынка, чтобы понять, что изменилось за эти годы и в каком направлении двигается отрасль.

Директор ЦИСО «Глоботэк» Алексей Лукин заметил в своем докладе, что существенного прогресса в деле утилизации ПНГ нет, потому что вместо конкретных практических проблем дискуссия зачастую сводится к тому, что «у нас все плохо, а в США все хорошо». У российского государства, несмотря на громкие слова и публичные высказывания первых лиц, нет системного подхода к решению проблемы. В октябре прошлого года проверка администрации президента РФ показала, что поручения президента и правительства систематически не выполняются, причем в первую очередь не бизнесом, а самими чиновниками. Зато есть риск превращения проблемы использования ПНГ в инструмент передела собственности, отзыва лицензий у недропользователей и их принудительного банкротства.

Надежды на сами нефтяные компании вряд ли оправданы, потому что они предпочитают скорее сжечь ПНГ, чем поделиться этим ресурсом с кем-то, отдать его бизнесу. В 2008 году только «Ростехнадзор» насчитал 1841 факел на нефтепромыслах, в реальности их значительно больше. В годовых отчетах нефтяных компаний указывается только добыча нефти, но не попутного газа, поскольку за эти цифры никто не несет ответственности. Поэтому непонятно, сколько ПНГ сжигается в России — только официальные оценки колеблются от 14 до 20 млрд кубометров в год. При этом оснащение промыслов замерными узлами идет медленно и государственный контроль над этим фактически отсутствует. Это дает основания для «независимых» оценок в 50-60 млрд кубометров сжигаемого ПНГ ежегодно, которые означают совершенно другое состояние проблемы и другую экономику этой отрасли. Однако проектные организации, работающие по заказам нефтяных компаний, разрабатывают варианты утилизации ПНГ с минимальными затратами. Руководитель программы экологической политики ТЭК Всемирного фонда дикой природы Алексей Книжников и исполнительный директор агентства GreenLab Алексей Рогожин призвали нефтяные компании подумать об общественной и социальной ответственности, которые исключительно важны для их зарубежных контрагентов, инвесторов и акционеров. При этом по мере замедления роста добычи нефти и реализации новых нефтегазовых проектов значимость качественных показателей, экологической ответственности бизнеса будет расти. Среди «экологически безответственных» компаний была отмечена «Газпром нефть», которая, несмотря на то, что является дочерним предприятием «Газпрома», не может решить с ним вопросы приема газа в магистральные газопроводы. Однако, по словам менеджера углеродных проектов Carbon Trade & Finance Константина Мячина, позиция «Газпрома» изначально неконструктивна — компания не понимает, что за счет использования ПНГ и продажи квот на выбросы CO_2 в рамках Киотского протокола российский нефтегазовый сектор может получить существенные средства.

Часто деньги в натуре просто сгорают

О перспективах использования попутного газа Ямала рассказал заместитель директора департамента анализа ТЭК Сибирского научно-аналитического центра Артур Муллин. На полуострове много разведанных, но не используемых месторождений нефти и газа, и главным препятствием для их разработки является отсутствие инфраструктуры. По планам нефтяных компаний до 2018 года добыча нефти и газового конденсата на Ямале вырастет втрое, до 115 млн т. Для использования дополнительных объемов попутного нефтяного газа необходимы пять компрессорных станций мощностью 5 млрд кубометров, а также 600 км трубопроводов. Однако не ясно, что делать с главным продуктом переработки попутного газа — ШФЛУ. «Сибур» готов принять дополнительные объемы на Тобольский НХК, который может быть реконструирован, но как использовать продукты его переработки — неясно. В докладе руководителя отдела нефтепродуктовых рынков «Петромаркет» Александры Зубачевой были рассмотрены тенденции развития российского рынка сжиженных углеводородных газов, которые все активнее экспортируются и используются как автомобильное топливо, но не служат сырьем для российской нефтехимии. Затяжной конфликт интересов поставщиков и переработчиков сырья привел к тому, что в России нет нефтехимических проектов, которые ориентировались бы на эти потенциальные ресурсы. Альтернативой переработке ПНГ при запрете его сжигания является только закачка в пласт либо использование для нужд местной энергетики. По словам вице-губернатора ЯНАО Сергея Русакова, к 2015 году проблема использования попутного газа в регионе резко обострится и без срочных инвестиций объемы его сжигания увеличатся.

Поскольку надежды на честность самих нефтяных компаний и беспристрастие чиновников невелики, все большей популярностью пользуется оценка сжигания ПНГ с помощью спутниковых методов. Заместитель генерального директора ИТЦ «Сканэкс» Алексей Кучейко рассказал о них подробнее. Компания использует метеоспутники и военные спутники, оснащенные тепловизорами для наблюдения световых и тепловых пятен от факелов. По интенсивности тепловыделения можно оценить приблизительные объемы сжигаемого газа. Заказы на исследования от российских компаний и государственных органов практически не поступают, тогда как в Казахстане и США интерес властей к выявлению нелегальной нефтедобычи и сжигания ПНГ весьма велик.

(Окончание на стр. 6)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Новая версия социально-экономического прогноза Минэкономразвития на 2012-2014 годы предполагает к 2012 году снижение инфляции до 6%. На докризисные темпы роста Россия не вернется. До 2009 года они примерно в 1,5 раза превышали общемировые, а с 2011 года будут опережать их на 0,6 процентного пункта, не достигнув и 5% (максимум — 4,6% в 2014 году). Новый прогноз МЭР рассчитан из средней цены нефти марки Urals в $105 за баррель.

Le Bourget 2011

Российское участие заметно возрастет

На прошлой неделе организаторы парижского аэрокосмического салона Le Bourget символически (именно в день 50-летия полета Юрия Гагарина!) в стенах посольства Франции развернуто представили будущий 49-ый по счету салон. И хотя по срокам салон несколько сдвинулся к концу июня (20-26.06), любезно уступив свое традиционное время парижским теннисистам, сам Le Bourget 2011 претендует по масштабам и деловой насыщенности перекрыть все прежние рекорды. Что приятно: организаторы объявили, что Россия будет представлена в Париже как никогда широко.

Авиакосмический салоне в Париже (более известный как салон Le Bourget) — старейший в мире и, по мнению большинства авиаэкспертов, — самый престижный. Любопытно, что начинался он как часть выставки автомобильной (дело было в 1908 году), но уже на следующий год (до 1924 года салоны проходили каждое лето, сделав перерыв на Первую Мировую) он получил свою полную самостоятельность и эксклюзивность.

Но вернемся в посольство Франции. Открывая мероприятие, генеральный директор салона Le Bourget Жиль Фурнье отметил: «Авиационная промышленность мира после двух лет спада вновь находится на подъеме. Это видно и по салону Le Bourget: уже в январе все места были заняты. И это уникальный случай в истории салона, когда все места раскупили за пять месяцев до открытия. Так что 49-й салон в Париже — это салон подъема».

По словам организаторов, счет участников 49-го Le Bourget уже перешел на третью тысячу — 2001-я компания была зарегистрирована 8 апреля, и это не предел. Ожидается, что в этом году выставку посетят 140 тыс. человек, в том числе президент и премьер-министр Франции (второй по традиции откроет выставку), 11 французских министров, 62 французские делегации и 205 официальных делегаций из 88 стран. Освещать работу салона будут более 3000 журналистов. В третий раз в 2011 г. в рамках салона пройдет встреча малых предприятий, а 24-26 июня состоится крупнейшая в авиапроме ярмарка вакансий, в которой примут участие 60 компаний и вузы.

Директор по маркетингу салона Le Bourget Николя Тран (он тоже прибыл в Москву) рассказал, что экспозиционный парк салона полностью переделан и обновлен, на что было инвестировано более 10 млн евро. На выставке будет 28 национальных павильонов, в том числе и России, которая вошла в десятку крупнейших стран-участников. Российские компании также арендовали три шале: ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» вместе с «Сухим» и «Иркутом», «Рособоронэкспорт» вместе с «Ильюшин Финанс Ко» и «Оборонпром».

На выставке будут продемонстрированы более 150 летательных аппаратов. Среди новинок — самолеты A400M, ATR-72-600, Boeing 747-8 и 787, SSJ100, Skylander, Big Frog, Eurocopter X3... Возможно также участие российских Су-30 и Бе-200.. В области гражданской авиации посетители смогут познакомиться с натурными макетами российского самолета МС-21 и китайского самолета C919. В связи с этим Ж.Фурнье отметил, что «крупные монополии — Boeing и Airbus — потихоньку сдают свои позиции. Видимо Ле-Бурже вскоре будет принадлежать России, Китаю, Бразилии и Индии».

РАФ прав!

На прошлой неделе очередное общее собрание Российской ассоциации франчайзинга (РАФ) констатировало: франчайзинг в России успешно развивается, формируя и поддерживая по сути новую бизнес-среду, дополнительно гарантирующую потребителям соблюдение высоких стандартов качества продукции и сервиса. Собрание РАФ в том числе утвердило приоритетные направления деятельности ассоциации и новую редакцию Этического кодекса РАФ.

По официальным данным РАФ, в настоящее время в России работает 485 франчайзеров и более 20 тыс. франчайзинговых точек. При этом количество вовлеченных в бизнес франчайзеров постоянно растет. По сути, именно через эту модель государство обеспечивает цивилизованный рост малого и среднего предпринимательства в области торговли, сервиса, общепита, информационных технологий и т.д. Россия входит в число лидеров по темпам развития франчайзинга, хотя по общему количеству франчайзинговых компаний все еще сильно отстает от развитых стран (лидер — США, где работает около 750 тыс. франчайзинговых предприятий). Прирост российского рынка франчайзинга составляет сегодня около 98% (!), при этом больше половины франчайзинговых систем работают более 5 лет, и 62% рынка занимают отечественные бренды. По данным РАФ, в России франчайзинг развивается в основном в ритейле и общепите (57% и 16% соответственно). При этом РАФ является ведущей и по сути единственной реальной организацией, объединяющей российских франчайзеров.

Российская ассоциация франчайзинга (РАФ) была создана в 1997 году лидерами российского франчайзингового сообщества для поддержки и защиты интересов участников и содействия в формировании более благоприятной правовой и экономической среды для распространения франчайзинга в России. РАФ является действительным членом Всемирного Франчайзингового Совета (WFC) и действительным членом Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ». Президент и председатель совет директоров Российской ассоциации франчайзинга — известный российский предприниматель Мераб Елашвили.

На годовом собрании было отмечено, что за последний год проведена полная модернизация Российской ассоциации франчайзинга, в том числе избран новый состав совета директоров из представителей компаний — реальных лидеров франчайзингового сообщества, сформирован новый профессиональный состав Исполкома РАФ, зарегистрирована новая версия Устава РАФ, сформирован новый бюджет организации. Подготовлены программные предложения и началась реализация совместно с Министерством экономического развития программы развития франчайзинга в Российской Федерации. Разработан и внесен в Государственную Думу и принят в первом чтении проект Федерального закона N 392449-5 «О внесении изменений и дополнений в главу 54 Гражданского кодекса Российской Федерации». Налажено взаимодействие с Федеральным агентством по патентам и товарным знакам (РОСПАТЕНТ) по вопросам совершенствования механизма государственной регистрации договоров коммерческой концессии (результат — уменьшение сроков регистрации лицензионных договоров в среднем до 45 дней).

726-03-03
Policorp
корпоративная полиграфия
Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями
http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50
Книги
Буклеты
Папки
Календари
Листовки
Постеры
Каталоги продукции
Упаковка

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

«Волга-Днепр» осуществила перевозку в Токио крупногабаритной насосной установки

ОАГ обратилась к дилерам с требованием поддерживать розничные цены

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- **Годовые отчеты**
- **Материалы к собраниям акционеров**
- **Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.**
- **Объявления о существенных фактах**
- **Объявления о конкурсах и тендерах**
- **Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам**
- **Поздравления**

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

«Волга-Днепр» доставила оборудование для аварийной АЭС

Авиакомпания «Волга-Днепр» осуществила перевозку из Штутгарта в Токио крупногабаритной насосной установки для охлаждения реакторов на аварийной АЭС «Фукусима-1». Оборудование весом 60 т, включающее непосредственно насос — самый большой в мире из тех, что устанавливаются на грузовой автомобиль, и его мобильное основание, было перевезено на самолете Ан-124 «Руслан». По прибытии в токийский аэропорт Нарита оборудование было передано сотрудникам японской компании Tokyo Electric Power Company (TEPCO), управляющей АЭС «Фукусима-1». После этого на аварийную АЭС «Фукусима-1» были направлены еще три таких насоса. Их также перевезли в Японию из Штутгарта (Германия) и из Атланты и Лос-Анджелеса (США) самолеты Ан-124 «Русланы» авиакомпании «Волга-Днепр».

Продажи дизтоплива достигли 31,6 млн т

По данным Анализа рынка дизельного топлива в России, подготовленного компанией BusinesStat, основной вклад в предложение дизельного топлива на российском рынке вносит внутреннее производство. В 2006-2010 годах доля производства дизельного топлива в стране в среднем составляла 86% в общем объеме предложения. Натуральный объем продаж дизельного топлива в России в 2006-2010 годах вырос на 4,2 млн т, достигнув 31,6 млн т. На летнее дизельное топливо приходится основная часть продаж: в среднем его доля в общем объеме составляет 82%. Согласно обзору рынка, на долю зимнего дизтоплива в среднем приходится около 15% продаж. Продажи арктического дизтоплива составляют совсем небольшую часть от общего объема продаж — менее 1%. На подобное распределение долей, как ни странно, мало влияет тот факт, что на подавляющей территории России, даже в южных регионах, использовать летнее дизельное топливо на протяжении всего года нельзя. Однако цена летнего дизельного топлива значительно ниже цены зимнего, поэтому спрос на летнее дизтопливо наибольший. Здесь важно и то, что предприятиям выгоднее производить летнее топливо, чем зимнее. При производстве летнего топлива сырье можно использовать более эффективно.

Диплом энергофорума

Дипломом «За вклад в развитие электросетевого комплекса» награждена «МРСК Сибири» по итогам Московского международного энергетического форума «ТЭК России в XXI веке». Форум, прошедший в Москве, собрал на своих площадках ведущих мировых экспертов отрасли и представителей отечественных энергокомпаний, власти, научного сообщества. Основной темой мероприятия стало обсуждение роли России в международной энергетической политике.

«Энергетика всегда являлась ключевым фактором развития не только национальной, но и мировой экономики, — сказал в своем выступлении на открытии форума председатель комитета Госдумы РФ по энергетике Юрий Липатов. — А в условиях глобализации этот фактор приобретает судьбоносное значение уже и для перспектив устойчивого развития человеческой цивилизации в целом.

«МРСК Сибири» пристальное внимание уделяет повышению качества и надежности работы электросетевого комплекса регионов присутствия. Компания ежегодно увеличивает инвестиции в развитие сетей, внедряет инновационные технологии и современное оборудование.

«Инкаб» подтвердил соответствие

Завод «Инкаб» продлил действие сертификата TUV Thuringen e.V. о соответствии системы менеджмента качества (СМК) производства волоконно-оптических кабелей международным стандартам EN ISO 9001:2008. «Инкаб» получил сертификат TUV в 2010 году с обязательным условием ежегодного подтверждения. Решение о продлении сертификата принимается на основании данных аудита, который проводят полномочные представители TUV. Эксперты TUV Thuringen e.V побывали на заводе в феврале-марте 2011 года и ознакомились с организацией производства, а также с процессом контроля и тестирования продукции на предприятии. По итогам аудита было принято решение о соответствии СМК завода «Инкаб» требованиям ISO 9001:2008. Завод «Инкаб» создан 2006 году в Перми, производит оптический кабель, который используется для передачи данных телекоммуникационных и Интернет-провайдеров, кабельного телевидения. Компания имеет 20 дилеров в 12 городах России. Оптический кабель производства завода «Инкаб» поставляется на рынки России и Казахстана, и проложен в сетях таких компаний как «Вымпелком», «Мегафон», «ЭР-Телеком», «Комстар-ОТС», «Уралсвязьинформ» и др.

Первый опыт сертификации

ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод» (КРМЗ) получил сертификат системы менеджмента качества (СМК) по международному стандарту ISO 9001:2008 для предприятий, специализирующихся на проектировании и изготовлении деталей, металлоконструкций, машин и механизмов. Сертификат СМК согласно требованиям ISO 9001:2008 с аккредитацией «UKAS» был выдан Международным органом по сертификации «Bureau Veritas Certification». Данная аккредитация признана более, чем в 100 странах мира. Сертификационный аудит на предприятии проводился в феврале 2011 года. В ходе аудита эксперты проверили все ключевые структурные подразделения завода и организацию производственных процессов на них, а также наличие решений в области качества во всех сферах производственно-хозяйственной деятельности, охраны окружающей среды и безопасности сотрудников. Дмитрий Теплов, директор ООО «Краснокамский РМЗ», комментирует: «В ходе подготовки к аудиту нам удалось сократить сроки выполнения заказов и стандартизировать ряд процессов на предприятии. Для КРМЗ — это первый опыт сертификации по стандарту ISO 9001:2008, с первого раза давший положительный результат и подтвердивший эффективность выстроенной на предприятии системы управления качеством. Кроме того, итоги аудита как комплексной оценки производственных процессов помогают нам определить пути улучшения работы предприятия.

Москва — Индия

МТПП провела международную встречу-презентацию

Елена Барашева,
Пресс-служба МТПП

В Московской ТПП состоялась встреча столичных предпринимателей с делегацией индийских бизнесменов, представляющих базовые отрасли промышленности: машиностроительную, электротехническую, металлургическую, инструментальную, производство насосов, сельскохозяйственного оборудования, покрасочных материалов и другие. Индийскую делегацию из представителей четырнадцати производственных компаний возглавляли заместитель главы Миссии г-н Анил Тригунаят и советник по экономике и торговле Посольства Республики Индии г-н Муну Махавар. Гостей принимали генеральный директор МТПП Юрий Азаров и заместитель генерального директора МТПП Сергей Кузьмин.

Юрий Азаров познакомил прибывших гостей с деятельностью палаты, в первую очередь, во внешнеэкономической области. Одной из важнейших составляющих этой работы является проведение деловых встреч московских и иностранных предпринимателей для установления между ними взаимовыгодного делового сотрудничества. Юрий Азаров заметил, что в Московской ТПП уже проходили встречи с предпринимателями из Индии, которые имели положительные результаты для бизнеса обеих стран. В свою очередь, гости рассказали о торговой миссии, предпринимаемой головной индийской организацией по стимулированию экспорта машиностроительной продукции, инженерно-технических проектов и услуг — ЕЕРС ИНДИЯ в страны СНГ — Украину, Беларусь и Россию весной этого года. Встреча в МТПП — часть этой миссии, нацеленной на увеличение экспорта из Индии в страны этого региона. Россия представляется наиболее многообещающим рынком для индийских экспортеров. За 55 лет существования ЕЕРС ИНДИЯ экспорт индийской машиностроительной промышленности вырос с $10 млн в 1956-57 годы до $40,5 млрд в 2008-09 годы. Общий объем экспорта из Индии сократился до $32,7 млрд в 2009-10 годы из-за глобальной рецессии и низкого спроса на многих рынках. Однако благодаря экономическому подъему машиностроительный экспорт из Индии вновь увеличился и достиг 45 млрд дол. США в апреле 2010 года — январе 2011 года. Доля машиностроительного сектора в общем экспорте товаров из Индии составила почти 21% и стала основным источником валютных поступлений в страну. 40% потребителей индийского промышленного экспорта составляют развитые страны.

На встрече была представлена продукция индийских компаний: «Atlas Machine Tools» (машинное оборудование и электрические инструменты), «BNR Exports» (оборудование для обработки черных и цветных отливок), «Shri Vishvakarma (Emery Stones) Industries Pvt.Ltd» (мельницы и наждачные круги), «M/s Chemlin Pumps&Valves Pvt.Ltd» (вертикальные погружные центробежные насосы), «HYDRO PROKAV PUMPS INDIA Pvt.Ltd» (промышленные насосы), «Bajali Industries» (пробки, трубы, приборы, клапаны, коллекторы, вентили), «Arihanth Forgings» (ковка стали, пресс-инструменты, системы управления технологическим оборудованием), «Fluo-lite Pvt.Ltd» (оптоволоконные, галогеновые, светодиодные элементы, солнечные батареи, промышленные лампы), «Bhagavathi Enterprises Limited» (чугунная отливка, стальная ковка, гильзы цилиндра), «ELECTRO MECH CORPORATION» (компоненты из листового металла, генераторные установки, компьютерные панели, панели для серверов), «WENDT (INDIA) LIMITED» (алмазные и борозонные шлифовальные круги, машины для металлургической промышленности), «Gears&Gear Drives India Pvt.Ltd» (линейные приводные механизмы, моторизированный привод, универсальные шарниры), «BERI UDYOG Pvt.Ltd» (тракторы и другое сельскохозяйственное оборудование), «Prism Surface Coatings Pvt.Ltd» (покрасочные изделия, транспортеры, станции очистки сточных вод). Во встрече участвовали 22 российские и московские компании. В ходе встречи прошли двухсторонние переговоры между представителями компаний двух стран. По предварительным итогам встреча имела большую практическую пользу и, по заверению сторон, способствовала упрочению деловых российско-индийских отношений.

Братские инициативы

«РУСЭЛПРОМ»: создавать совместно с белорусскими партнерами

Антон Максимов

Российский электротехнический концерн «РУСЭЛПРОМ» выступил с инициативой расширить сотрудничество с белорусскими предприятиями — производителями транспортных средств — в сфере разработки и совместного выпуска энергоэффективной техники и оборудования. Это предложение было озвучено на встрече с белорусской делегацией, возглавляемой министром транспорта Республики Беларусь Иваном Щербо.

Переговоры в формате круглого стола состоялись в ходе посещения белорусской делегацией расположенного в Смоленской области ОАО «Сафоновский электромашиностроительный завод» (СЭЗ), входящего в концерн «РУСЭЛПРОМ». В состав белорусской делегации также вошли представители Минского тракторного завода, Минского автомобильного завода, ООО «Амкодор» и других компаний. Российскую делегацию на переговорах возглавлял заместитель Губернатора Смоленской области Александр Долгов. Значительную часть предложений концерна «РУСЭЛПРОМ» составили проекты по совместной разработке и производству инновационной техники, решающей задачи энергосбережения и экономии топливных ресурсов. Принципиально важным из рассмотренных предложений стал проект организации серийной сборки энергонасыщенного трактора «Беларус-3023» на производственной площадке «Сафоновского электромашиностроительного завода». Создание сборочного производства российско-белорусских тракторов на территории Смоленской области позволило бы приблизить продукт к потребителю и быстрее освоить рынок энергоэффективной сельскохозяйственной техники России и СНГ.

В число ключевых инициатив, представленных концерном «РУСЭЛПРОМ», также вошли проекты по разработке комплекта тягового электрооборудования для большегрузного карьерного самосвала БелАЗ-240 (грузоподъемность 240 т.), проекты по разработке и выпуску гибридных автобусов совместно с ОАО «Белкоммунмаш», разработке оснащенного электротрансмиссией фронтального погрузчика «Амкодор-371», созданию энергонасыщенного трактора мощностью 450 л.с. совместно с РУП «Минский тракторный завод» и другие.

«Проведенная встреча позволила нам сделать еще один важный шаг навстречу реализации стратегии развития инноваций и сотрудничества с нашими белорусскими партнерами», — заявил член совета директоров, заместитель генерального директора концерна «РУСЭЛПРОМ», д.э.н., проф., Святослав Масютин. «Интерес белорусской стороны к целому ряду наших предложений, высказанный на столь высоком уровне, свидетельствует о серьезных перспективах развития двухсторонних связей».

Подводя итоги переговоров министр транспорта Беларуси г-н Щербо заявил, что предложения российской стороны будут в ближайшее время представлены к обсуждению в правительстве республики. Он также отметил высокий потенциал Смоленской области и расположенных на ее территории п ромышленных предприятий, включая СЭЗ, в развитии экономического сотрудничества двух стран.

X Международная Конференция ПМСОФТ
«УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ: МЫ ЗАСТАВЛЯЕМ СОБЫТИЯ ДВИГАТЬСЯ!»

ORACLE
PMI Moscow Chapter

ГЛАВНОЕ или пять причин принять участие в конференции 2011:

Уникальное событие в области управления проектами в России, странах СНГ и Балтии
Более 250 участников в 2010 году, представителей ведущих отраслей промышленности
Доклады руководителей компаний и проектов
Стенды от лидеров рынка в области информационных технологий
Мастер-классы, эксклюзивные курсы, круглые столы (дискуссии), деловые игры

26-27 мая 2011
Москва, отель «Ренессанс»
www.pmsoft.ru/conf2011

Организатор конференции:
Группа компаний «ПМСОФТ»
+7 (495) 232-11-00
conf2011@pmsoft.ru
PM

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«В целом, безусловно, мы — очень привлекательная страна, потому что у нас масса возможностей, огромная территория, соответственно гигантский рынок, масса полезных ископаемых, развивающаяся экономика и экономические институты. Но у нас очень много проблем: я не хочу говорить, что мы хуже кого-то, это было бы абсолютно неправильно, но то, что наш инвестиционный климат пока требует кардинального изменения, внимания со стороны государства, переналадки целого ряда институтов, у меня сомнений никаких не возникает. В этом смысле наша конкурентоспособность даже на фоне других стран БРИКС снижена. Нам нужно обязательно обратить внимание на инвестиционный климат, что, собственного говоря, я не так давно и сделал».

УВЕДОМЛЕНИЕ

о результатах открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Мурманская область, Кольский район, п.г.т. Мурмаши, ул. Полярная, д. 1.

В соответствии с Извещением, официально опубликованным в газете «Промышленный еженедельник» 01.11.2010 №38(356), копии размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЕЭС» и в информационно-аналитической и торгово-операционной системе «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B energo.ru» за № 144869, уведомление о внесении изменений в Извещение о проведении открытого конкурса опубликовано 10.09.2010 на внешнем сайте ОАО «СО ЕЭС», копия размещена в информационно-аналитической и торгово-операционной системе «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B energo.ru» за № 140218, Заказчик, являющийся Организатором конкурса — ОАО «СО ЕЭС», почтовый адрес 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, провел открытый одноэтапный конкурс без предварительного отбора на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Мурманская область, Кольский район, п.г.т. Мурмаши, ул. Полярная, д. 1.

По результатам конкурса (протокол заседания Центральной закупочной комиссии от 21.12.2010 № 50-цзк) выбран Победитель — Закрытое акционерное общество «Союзинформ» (ОГРН 1025001414020), юридический адрес: 141980, г. Дубна, ул. Приборостроителей, д.2, с ценой Договора не более 392 945 510,00 рублей, в том числе НДС 59 722 634,75 рубля и включает вознаграждение за передаваемое право использования ПО в размере 1 430 460,00 рублей (НДС не облагается), сроком выполнения обязательств — не позднее 18,3 месяцев с момента заключения договора.

Между Организатором конкурса и Победителем подписан договор.

НОВОСТИ

Рост объемов производства в 2,5 раза

За 2010 год Энгельсский трубный завод выпустил 87,4 тыс. т трубной продукции, что составляет 276% к результату 2009 года (31,7 тыс. т). Достигнутый в 2010 году результат превысил показатели предыдущих лет за счет проводимой на заводе модернизации отдельных технологических узлов (трубообрезного устройства, системы охлаждения стана и др.), а также изменения системы организации производственного процесса. С октября 2010 года «ЭТЗ» перешел на четырехбригадный график работы (2 смены по 12 часов), иными словами, без остановки оборудования. Именно в IV квартале прошлого года были достигнуты рекордные результаты выпуска продукции — 160% от плана. В 2010 году производимые ЗАО «ЭТЗ» электросварные прямошовные и водогазопроводные трубы диаметром 12-159 мм были отмечены Всероссийским конкурсом «100 Лучших товаров России». В планах завода на 2011 год — освоение выпуска трубной продукции еще нескольких сортов.

Сертификат Inmetro

Продукция, выпускаемая шинными предприятиями УК ООО «Татнефть-Нефтехим», получила сертификат Inmetro — крупнейшего в Бразилии национального института промышленной метрологии, стандартизации и качества. Это еще раз подтверждает высокий уровень качества выпускаемой продукции, соответствующей международным требованиям. ООО «Торговый дом «Кама»входящий в состав Управляющей компании ООО «Татнефть-Нефтехим» тем самым получил возможность продавать шины компании на рынке Бразилии. Это событие свидетельствует о дальнейшем развитии стратегического партнерства между Татарстаном и Федеративной Республикой Бразилия. Как отметил Карлос Алберто Фракароли, аудитор компании «Фундасао Ванзолини», проводившей сертификацию: «По долгу службы мне приходится бывать на многих шинных заводах в самых различных странах мира. После посещения вашего завода хочется отметить, что Нижнекамский завод шин ЦМК является одним из самых современных в мире». Дальнейшее расширение рынка экспорта нижнекамских шин Торговый дом "Кама" связывает с развитием сотрудничества с государствами Персидского залива. Уже отгружена первая партия шин для проведения испытаний в их особых климатических условиях.

ОАГ рекомендует цены

«Объединенная автомобильная группа» обратилась к дилерским компаниям, реализующим ВАЗ-2104 и Иж-27175, с требованием поддерживать рекомендуемые розничные цены на эти автомобили. Подобные меры связаны с тем, что ряд дилеров начал систематически завышать рекомендуемые розничные цены. В связи с этим принято решение расторгнуть договоры поставки с ООО «Техноторг-Авто» (Казань), ООО «Автоторг» (Кемерово), ООО «Регион-Тыва» (Кызыл), ООО «Сибирь-Чемская» (Новосибирск), ООО «Арлан-Тюмень» (Тюмень), ООО «Компас» (Великий Новогород) и ООО СТТУ «Смоленск Иж Сервис» (Смоленск). «Ижевский автозавод производит и реализует автомобили в самой массовой, «народной» нише, поэтому мы жестко требуем от наших дилеров выдерживать рекомендуемые цены, — рассказал заместитель директора по маркетингу и координации материально-технического снабжения, начальник центра ситуационного анализа Виктор Лашкарев. — Мы должны быть твердо уверены, что потребитель имеет возможность приобретать ижевские автомобили именно по «народным» ценам».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Опыт использования ИТ-систем в российском авиапроме заслуживает особого внимания

Реализация инвестиционных проектов в Республике Бурятия и Забайкальском крае

Послепродажное и др.

НПО «Сатурн» и «Люксофт»: новая ИТ-система

На прошлой неделе НПО «Сатурн» и компания «Люксофт» официально представили ИТ-систему послепродажного обслуживания двигателя SaM146. Первая очередь ИТ-системы послепродажного обслуживания для двигателя SaM146 на основе решений, предложенных компанией «Люксофт», в НПО «Сатурн» была запущена в конце минувшего года. Работа идет успешно. В рамках совместной пресс-конференции, состоявшейся в Москве, НПО «Сатурн» и «Люксофт» поделились опытом сотрудничества по разработке и внедрению систем послепродажного обслуживания в области авиастроения.

По словам принявшего участие в пресс-конференции управляющего директора НПО «Сатурн» Ильи Федорова, «сегодня НПО «Сатурн» предлагает полный спектр газотурбинных технологий для транспорта, обороны и энергетики, полностью обеспечивая жизненный цикл поставляемых продуктов: разработку, производство, маркетинг и продажи, поддержку заказчика и послепродажное обслуживание. В авиационной индустрии ни одно предприятие не может создать новое изделие без действительно развитых и обеспечивающих работу информационных систем. С другой стороны, уровень развития информационных технологий на предприятии отражает уровень организационной зрелости бизнес-процессов в компании.

Мы очень далеко продвинулись в области проектирования: в результате внедрения в НПО «Сатурн» ИТ-систем автоматизированного проектирования сроки разработки газотурбинного двигателя сократились в 3 раза. Не менее важно и то, что ИТ-поддержка стала сегодня неотъемлемой частью процессов производства и эксплуатации. По ППО уже достигнуты определенные результаты, по крайней мере, ИТ- системы уже работают и для Д-30КУ/КП, и для наземных двигателей, и теперь для SaM146».

В результате развития ключевых информационных систем в НПО «Сатурн», в частности, создана виртуальная среда проектирования, включающая системы 3D проектирования изделий и процессов их изготовления, системы суперкомпьютерных инженерных расчетов, сбора и анализа данных испытаний. Количество измерительных каналов при испытаниях увеличилось в 100 раз, создана система, позволяющая обрабатывать до 1 петабайта экспериментальных данных.

Кроме того, на предприятии разработана новая модель управления производством, ведется ее практическая апробация. Данная система будет поддерживать одновременно как серийное производство двигателя SaM146 с учетом требований зарубежных авиационных властей, так и серийное и опытное производство других изделий.

Разработаны бизнес-модели и соответствующие информационные системы, охватывающие все аспекты послепродажного обслуживания авиационных двигателей, включая управление парком изделий и конфигурацией изделий в эксплуатации, заказ запчастей, выпуск и распространение технической документации, работу Центра поддержки заказчиков (call-центр) и другие процессы.

К слову сказать, с 2001 года вся конструкторская документация на предприятии выпускается в электронном виде, с 2003 года — вся технологическая документация. В 2005 и 2008 годах на НПО «Сатурн» были запущены суперкомпьютеры производительностью 1,0 и 14,3 терафлопс соответственно, каждый из которых становился самым производительным в промышленности. В 2007 году запущена ИТ-система ППО для двигателя Д30-КУ/КП/КП154.

Говоря об ИТ-поддержке процессов послепродажного обслуживания авиационного двигателя SaM146, директор по информационным технологиям НПО «Сатурн» Юрий Зеленков отметил: «Создание информационной системы послепродажной поддержки двигателя SaM146 — это уникальный для России опыт. Новый продукт SaM146 создан не только для российского, но и для западного рынка и, соответственно, все процессы послепродажного обслуживания реализуются партнерами программы — НПО «Сатурн» и «Снекма» — на паритетных началах по западным канонам.

Система ИТ-поддержки процессов послепродажного обслуживания SaM146 была запущена в декабре 2010 года, сейчас эта система находится в продуктивной эксплуатации.

Первое. С точки зрения бизнеса очень важно, что мы создали систему, открытую для наших заказчиков. Мы стираем границы предприятия, то есть, позволяем работать заказчикам в этой системе, даем им доступ к внутренней информации, у нас нет границы между работниками компании-производителя двигателя и работниками авиакомпаний. Второе. Мы сознательно пошли на то, чтобы использовать в качестве базовой платформы только свободно распространяемое программное обеспечение. Применение некоммерческого ПО было связано не только с целью сокращения затрат. Мы также задались целью проверить, насколько это программное обеспечение можно применять в корпоративной среде для решения бизнес-задач. Задачи были решены, эксперимент удался.

Третье. Новым для нашей компании и, собственно, для российского авиастроения в целом, стало использование внешнего хостинга. Размещение программных приложений на внешней компании, а не в собственном data-центре показало, что мы значительно можем сэкономить затраты, и в то же время получаем достаточно высокий уровень сервиса и скорости обратной связи.

И четвертое, в лице компании Люксофт мы получили действительно очень серьезного партнера, который выполнил все поставленные задачи качественно и в срок. И мы, конечно, многому научились за два года совместной работы в плане организации процессов разработки программного обеспечения».

Морская российская слава

Признание сормовских судов лондонскими экспертами

Английское Королевское общество корабельных инженеров включило в список «Значительные суда 2010 года» танкер «Джейхун» проекта 19900, построенный для Государственной службы морского и речного транспорта Туркменистана. «Джейхун» — головной нефтеналивной танкер типа «река-море» дедвейтом около 7 тыс. т. Тендер на его поставку выигран в апреле 2010 года, в мае подписан контракт на строительство между Туркмендениздеряеллары и Красным Сормово. Танкер был спущен на воду 31 августа и передан заказчику в октябре 2010 года.

Конструкция данного судна обеспечивает его круглогодичную эксплуатацию на внутренних водных путях РФ, а также в незамерзающих морях и в мелком разреженном льду арктических морей при температуре наружного воздуха от плюс 30°С летом до минус 20°С зимой. Технические характеристики танкера: длина — 141,4 м, ширина — 16,84 м, высота борта — 6,82 м, дедвейт в море — около 7100 т при осадке 4,6 м, в реке — 4700 т при осадке 3,60 м, вместимость двенадцати грузовых танков и двух отстойных танков — 8256 куб. м, мощность главного двигателя — 2х1200 кВт, скорость в эксплуатации — 10,5 узлов. В качестве главных двигателей используются два среднеоборотных дизеля мощностью по 1200 кВт, работающие на тяжелом топливе вязкостью IFO380.

При проектировании были учтены все специальные требования и экологические ограничения мировых нефтяных компаний, а также применены дополнительные требования по предотвращению загрязнения в аварийных случаях. В связи с этим танкеру присвоен дополнительный знак в символе класса — Эко Проект уже на стадии проектирования. Подобные экологически безопасные суда пользуются большим доверием со стороны грузовладельцев, морской администрации, портовых властей.

«Танкер «Джейхун» уже третий сормовский танкер, включенный в Британский список значительных судов за последние годы. В 2004 году в этот список вошел головной танкер «Президент Гейдар Алиев» проекта 19619, построенный для Азербайджанского государственного Каспийского морского пароходства. Шестой танкер-тринадцатитысячник для Каспара «Зангезур» был также включен в «Значительные суда 2008 года». Нынешний проект 19900 высокопрофессионально выполнен Волго-Каспийским ПКБ. Мы презентовали его на судостроительной выставке SMM-2010 в Гамбурге. Технико-экономические показатели танкеров проекта заметно усовершенствованы по сравнению с судами того же дедвейта: автоматизированы средства управления, полностью исключено попадание нефтепродуктов, до мелочей продуманы безопасные условия труда экипажа и др.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП) — компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения. В Группу входят: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород) и Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород).

Встреча в Лихтенштейне

Все внимание Oerlikon Balzers — к России

Денис Дунюшкин

На регулярной встрече (проходило в самом южном городе княжества Лихтенштейн — Бальцерсе. руководителей предприятий Oerlikon Balzers по нанесению наноструктурированных покрытий Центральной и Восточной Европы была представлена новая стратегия деятельности компании в России.

Ежегодная встреча директоров европейских центров покрытий компании Oerlikon Balzers, принадлежащей российской ГК «Ренова», традиционно служит площадкой для обсуждения результатов работы и обмена опытом делегатов из стран центральной и восточной Европы. На этот раз основное внимание было приковано к России. В прошлом году в подмосковной Электростали начал работу первый российский Центр Oerlikon Balzers, ставший 89-ым в глобальной сети компании. Во вторник генеральный директор Оерликон Бальцерс Рус, Виталий Казакевич, рассказал участникам встречи о начале работы в России и перспективах развития предприятия: «Первый год работы Центра показал, что Россия, наряду с Индией, Турцией и Китаем — наиболее емкий рынок для экспансии наноструктурированных покрытий. Мы ставим перед собой цель в ближайшем времени сократить отставание России в этой области».

«Покрытия Oerlikon Balzers используют ведущие мировые производители. Открыв Центр в Электростали, мы привезли современное оборудование, многолетний опыт и уникальные знания. Теперь у российских промышленников есть реальная возможность привести свою продукцию к мировым стандартам», — уверен генеральный директор Oerlikon Balzers Rus Виталий Казакевич.

Группа компаний «Ренова» — ведущая российская частная бизнес-группа, владеющая и управляющая активами в металлургической, нефтяной, горнодобывающей, химической, строительной отраслях, энергетике, телекоммуникациях, высокотехнологическом машиностроении, ЖКХ и финансовом секторе в России и за рубежом (странах СНГ, Швейцарии, Италии, Южной Африке и США). Крупнейшими активами ГК «Ренова» являются доли в компаниях THK-BP, UC RUSAL, КЭС, а также в швейцарских технологических концернах Oerlikon и Sulzer. Oerlikon — один из мировых лидеров в сфере высоких технологий и инноваций. Холдинг занимается разработками в области нанотехнологий, полупроводниковых и вакуумных технологий. Концерн Oerlikon включает 80 производственных и научно-исследовательских подразделений в 25 странах мира, ее штаб-квартира расположена в городе Пфеффикон (Швейцария).

Oerlikon Balzers является мировым лидером в области нанесения покрытий для инструмента и высокоточных деталей, которые защищают от износа, повышают производительность и долговечность. Oerlikon Balzers — поставщик всего объема сервисных услуг по всему миру, установок по нанесению покрытий, а также внутрифирменных решений.

Координационный совет

Реализация инвестпроектов в Бурятии и Забайкалье

Анна Калашникова, Улан-Удэ

Руководитель «МРСК Сибири» Константин Петухов принял участие в заседании Координационного совета по реализации инвестиционных проектов в Республике Бурятия и Забайкальском крае. Координационный совет проходил под руководством полномочного представителя Президента РФ в Сибирском федеральном округе Виктора Толоконского.

Одним из важнейших направлений названо кадровое обеспечение и перспективы создания на территории республики научно-образовательного инновационного комплекса. Озвучены этапы разработки республиканской программы создания благоприятных условий для привлечения инвестиций в экономику республики, ход реализации инвестпроекта по созданию турзоны «Байкальская гавань» и туристических кластеров республики.

Инвестиции «МРСК Сибири» в развитие электросетевого комплекса Республики Бурятия составят в 2011 году 417 млн руб. Для обеспечения электроснабжения потребителей особой экономической зоны на побережье озера Байкал будет проведена реконструкция трех подстанций: «Турка», «Нестерево», «Прибайкальская». В целях повышения надежности и качества электроснабжения потребителей столицы республики — Улан-Удэ — планируется модернизировать воздушную линию напряжением 35 киловольт (кВ) «Центральная-Западная». Бесперебойное электроснабжение Курумканского района обеспечит строительство воздушной линии «Курумкан-Барагхан». Эти мероприятия позволят обеспечить качественное, надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей Республики Бурятия.

Безопасность полетов

НП «САП», МАК и «ГосНИИАС» провели конференцию

В Москве прошла межотраслевая конференция «Реализация в авиационной промышленности Поправки 101 к Приложению 8 «Лётная годность воздушных судов» Конвенции о международной гражданской авиации». Организаторами мероприятия выступили НП «Союз авиапроизводителей» (НП «САП»), Межгосударственный авиационный комитет и ФГУП «ГосНИИАС». Председательствовали президента «НП «САП» Алексей Федоров и генеральный секретарь САП академик РАН Евгений Федосов.

В конференции приняли участие начальник отдела департамента авиационной промышленности Минпромторга России Александр Попов, председатель комитета по развитию авиационно-космического комплекса ТПП РФ Александр Белоусов, председатель научно-технического совета ГК «Ростехнологии» Юрий Коптев, президент Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта Евгений Чибирев.

Доклады на конференции представили директор ФГУ «Государственный центр по безопасности полетов» Евгений Лобачев, председатель президиума АР МАК Анатолий Круглов, начальник службы по активам авиационного комплекса ГК «Ростехнологии» Владимир Кутахов, представители ОАО «Ил», ОАО «Вертолеты России», ФГУП «НИИСУ», ОАО «Концерн «Авиаприборостроение», ОАО «Авиатехприемка», ОАО «Аэрофлот», ЗАО «ГСС», ФГУП «ГосНИИ ГА» и другие.

В ходе мероприятия обсуждались возможные пути реализации поправки в жизни авиационной промышленности России. В конференции приняло участие порядка 150 представителей институтов, опытно-конструкторских организаций, интегрированных структур и предприятий авиационной промышленности России, федеральной гражданской авиации, авиакомпаний и общественных организаций.

НП «Союз авиапроизводителей» создано в июне 2002 года по инициативе ведущих российских предприятий авиапрома. Эта отраслевая ассоциация представляет и защищает корпоративные интересы авиационной промышленности на всех уровнях законодательной и исполнительной власти, а также в различных международных организациях. Союз авиапроизводителей объединяет крупнейшие авиастроительные предприятия России, а также ведущие малые и средние предприятия отрасли. НП «САП» постоянно развивает сотрудничество с профессиональными союзами и ассоциациями, объединяющими предприятия авиапромышленности Европы и мира. Результатом международной деятельности Союза авиапроизводителей является взаимодействие с такими ассоциациями, как ADS (Великобритания), GIFAS (Франция), BDLI (Германия), AIAD (Италия), ASD (Ассоциация авиакосмической и оборонной промышленности Европы).

Новая электроника

Экспоцентр собирает профессионалов

На этой неделе в Москве в ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» проходят деловой форум и выставка «НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА» — одно из ключевых профессиональных событий в области электроники и смежных с ней отраслей.

Выставка «НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА» ориентирована на широкий круг специалистов, которые принимают решение об использовании современных электронных компонентов, обеспечивают снабжение ими производства, закладывают в новые разработки. Среди тематических разделов выставки — «Полупроводниковые устройства», «Электромеханические компоненты и технологии соединений», «Программно-аппаратные средства разработки интегральных схем и систем», «Источники питания», «Пассивные компоненты», «Трансформаторы и ферромагнитные компоненты», «СВЧ и RF компоненты», «Силовая электроника», «Контрактное производство», «Системы проектирования и разработки изделий микроэлектроники», «Информационные и консультационные услуги», «Электронные модули и компоненты для жестких условий эксплуатации», «Электронные модули и компоненты специального назначения», «Дисплеи и индикаторы».

На стендах компаний-участников руководителей предприятий ждут встречи с первыми лицами ведущих российских дистрибьюторов электронных компонентов и топ-менеджерами зарубежных производителей компонентов. Время обсудить стратегию технологического развития и стратегию снабжения предприятия.

Хорошо известны проблемы качества компонентов и увеличения сроков поставок, которые является в настоящее время важнейшими для большинства приборостроительных предприятий. Участники выставки «НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА» предложат решения, как минимизировать потери и снизить риски контрафакта в настоящий период дефицитного рынка, а также расскажут о долгосрочных программах снижения зависимости предприятия от циклических колебаний рынка электронных компонентов.

Ведущие дистрибьюторы и производители компонентов обсудят на «Форуме дистрибьюторов» новые логистические, инженерные и производственные сервисы. Будут представлены новые франчайзинговые соглашения ведущих мировых производителей и российских дистрибьюторов. Благодаря участию крупнейших российских дистрибьюторов, будет представлена продукция практически всех всех мировых лидеров рынка силовых электронных компонентов: STMicroelectronics, International Rectifier, Infineon, Mitsubishi, Semikron и многих других.

Для опытных разработчиков силовой электроники во время выставки будет организован семинар «Проектирование высокочастотных транзисторных преобразователей электроэнергии». Автор семинара профессор д.т.н. В.И. Мелешин представит передовые подходы к проектированию, сделает сравнительный анализ их эффективности для различных задач.

Российским разработчикам модулей и компонентов для силовой электроники выставка предлагает уникальные возможности для продвижения продукции: специальный тематический раздел экспозиции «Силовая электроника», низкие цены на выставочную площадь, большая аудитория посетителей, формируемая совместными усилиями организаторов выставки и крупнейших дистрибьюторов силовых компонентов.

В рамках деловой программы форума и выставки пройдет целый ряд семинаров, конференций, презентаций. В частности, «НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА» приглашает на конференцию «Стратегия развития приборостроительных предприятий», чтобы без политических лозунгов обсудить в кругу коллег реальные возможности и реальные угрозы, которые необходимо учитывать при стратегическом планировании производственного бизнеса. Также пройдут семинары «Снабжение и управление товарно-материальными запасами производства электронной аппаратуры», «Проектирование высокочастотных транзисторных преобразователей электроэнергии», «Стратегия развития российских приборостроительных предприятий и отрасли», «Обзор новых GPS/ГЛОНАСС модулей производства компании Fastrax» и другие. Презентации: отладочных комплектов Zetty ULP 868, светодиодного освещения, новинок аналоговой электроники от Texas Instruments и другие.

Форум высокой логистики

Мировая отрасль делает ставку на ганноверский CeMAT 2011

В настоящее время в Ганновере полным ходом идет подготовка к CeMAT 2011 — ведущей международной выставке по интралогистике. В течение пяти выставочных дней (со 2 по 6 мая 2011 года) в центре внимания выставки будут находиться стабильные и инновативные продукты, а также целостные системные решения для сферы логистики и потока материалов. «Отрасль интралогистики делает ставку на CeMAT 2011», — говорит директор Hannover Messe International Вольфганг Пех.

По предварительным данным, участие в CeMAT 2011 примут около 1100 экспонентов, стенды которых разместятся на площади примерно 80000 квадратных метров. Г-н Пех говорит: «В связи с экономическим кризисом отрасли пришлось испытать драматическое снижение оборотов. Тем не менее, мы с уверенностью ждем открытия CeMAT 2011. Мировая промышленность снова пошла в гору, и это приносит выгоду логистике, а вместе с ней и интралогистике». Реакция участников рынка на CeMAT 2011, по словам г-на Пеха, исключительно позитивна, готовность выступить на выставке очень велика: «Ни одно предприятие не ставит под сомнение уникальное всемирное значение CeMAT. Напротив, отрасль ждет от CeMAT конъюнктурных импульсов по всему миру».

Выставка CeMAT 2011 будет проходить под девизом «Sustainability in Intralogistics». Тема стабильности в связи с продолжающимся ростом цен на энергию и сырье является особым вызовом для интралогистики, особенно в свете актуальных дебатов о климате. «Нам хотелось бы, чтобы понятие стабильности не воспринималось как модный слоган, а обретало свой исконный смысл: взвешенность, равновесие между экологическими требованиями, экономическим успехом и ответственностью перед обществом», — говорит г-н Пех.

Здесь подразумеваются три аспекта. Первый: экологическая стабильность ставит в центр внимания защиту климата, а также исключительно бережное обращение с природными ресурсами. Второй аспект: экономическая стабильность требует такого ведения бизнеса, которое на долгое время обеспечит надежную основу для успеха и благосостояния предприятия. И аспект третий: социальная стабильность означает стремление путем выравнивания социальных сил сохранить устремленное в будущее жизнеспособное общество.

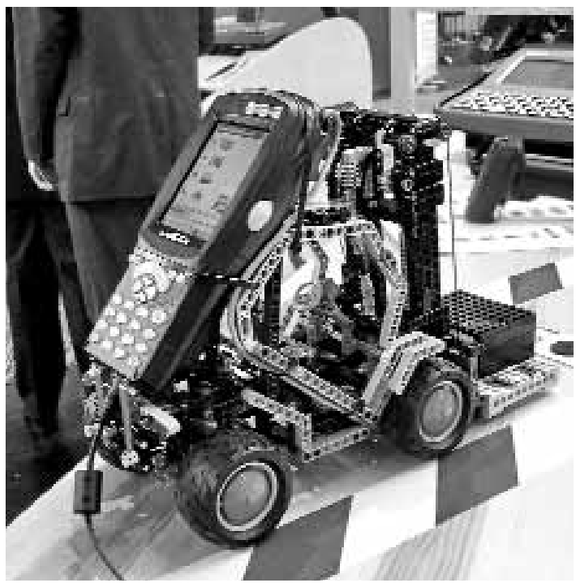
Интралогистика способна внести свой вклад в каждый из трех аспектов. Благодаря применению энергоэффективных и ресурсосберегающих продуктов обеспечиваются экономические и экологические приоритеты бизнеса. Социальная стабильность в интралогистике подразумевает, прежде всего, оптимизацию рабочих мест.

Структура CeMAT в последние годы прошла проверку опытом. На открытой площади и в павильонах 12, 13, 25, 26 и 27 участники представят инновативные продукты, комплексные системы и взаимосвязанные решения для внутренней логистики. CeMAT — это международная витрина достижений. Около половины участников — зарубежные фирмы, 35 процентов посетителей — иностранцы. Экспоненты используют эту глобальную платформу, чтобы представить свои важные новинки международному сообществу.

Выставочный ассортимент CeMAT включает комплексные линии, системы и компоненты, ленточные транспортеры, логистику для роботов, краны, подъемные платформы, рампы, подъемное оборудование, управление логистикой, системы идентификации транспортных средств, программные продукты, системы и оборудование для складского хозяйства, наземное транспортное оборудование и компоненты, портовое погрузочно-разгрузочное оборудование, сортировочное и упаковочное оборудование, погрузочную технику, телематику, финансирование и недвижимость для логистики.

Отрасль использовала периодом кризиса для исследований и разработок. Это будет способствовать стабильному успеху CeMAT. Ее участники представят многочисленные новинки мирового уровня и, таким образом, продолжат укрепление доброй славы CeMAT как крупнейшей и важнейшей в мире выставки интралогистики.

«Кластер эффективности LogistikRuhr» представит на CeMAT первые результаты исследований. Фирмы, объединившиеся в «Кластер эффективности LogistikRuhr», выиграли конкурс лучших кластеров федерального правительства. Таким образом, крупнейший на сегодняшний день исследовательский проект в области логистики выходит на старт с федеральной финансовой поддержкой в размере 40 миллионов евро и при участии более 120 партнеров по исследованиям.



Перед кластером эффективности поставлена цель: обеспечить индивидуальность завтрашнего дня в смысле индивидуального снабжения товарами, мобильности и производства на 75 процентов сегодняшними ресурсами. «Кластер эффективности LogistikRuhr» и Фраунхоферский институт потока материалов и логистики (IML) представят первые результаты исследовательских работ кластера в сфере интралогистики эксклюзивно — на коллективном стенде в рамках CeMAT. Профессор д-р Михаэль тен Хомпель, инициатор кластера и управляющий директор Фраунхоферского IML, подчеркивает: «Мы понимаем сложность задачи в столь короткое время представить первые результаты исследовательской работы. Но мы эффективно подошли к теме, и будем эффективно вести исследовательскую работу. Так что я уверен, что мы сможем показать первые продукты этого не имеющего аналогов в мире партнерства исследователей уже в мае 2011 года на международной отраслевой выставке интралогистики». Федеральная ассоциация логистики (BVL) организует на CeMAT расширенный международный форум (ICF), который станет важнейшим событием среди рамочных мероприятий выставки. Федеральная ассоциация логистики (BVL) проводит ICF впервые. В течение пяти выставочных дней эксперты из разных стран станут обсуждать стабильные концепции логистики. При этом в центре внимания будут находиться США, Китай, Россия, Бразилия и Индия.

В день открытия в центре внимания будет находиться вклад интралогистики в формирование стабильных цепочек создания стоимости. Организация и управление процессами логистики средствами современных ИТ-технологий станут предметом обсуждений также как и разработка новых энергоэффективных технологий для ресурсосберегающей эксплуатации интралогистических систем. Какое влияние оказывает адаптация этих систем и их связи на экологически безопасное и экономически оптимальное снабжение непрерывных производственных и сборочных процессов? Как можно адаптировать сети сбыта к процессам интралогистики? Наряду с развитием и увеличением мощностей существующих центров торговли и сбыта, важной темой станет гибкое управление интралогистическими процессами с применением новых информационных технологий. Техническое оборудование, в частности системы подачи, складирования и сортировки, статично. Речь идет о том, чтобы преодолеть разрыв между вариабельными концепциями производства, растущим потоком данных и относительно негибкими, затратными в обеспечении, эксплуатации и техническом обслуживании системами интралогистики.

Ставшая с 2008 года постоянной тема портовых погрузочно-разгрузочных работ получит развитие и в этом году. С одной стороны, инновативные технологии становятся для портового хозяйства одним из решающих местных факторов, позволяющим оптимизировать движение грузов по водным путям, а затем транспортировать их по суше. Таким образом, автоматизация портовой логистики интенсивно выдвигается на первый план. Актуальные тенденции будут обсуждаться на форуме по портовой тематике, организованном Дойче Мессе при участии отраслевого журнала Schifffahrt und Technik и ведущих отраслевых объединений.

В ходе дискуссии по теме «Морские и внутренние порты — «зеленая логистика» для глобальной экономики» специалисты обсудят, какой вклад может внести «зеленая» портовая логистика в развитие стабильных логистических цепочек. В центре внимания будут перевозки из морских портов в примыкающие регионы, интермодальные перевозки, а также программные продукты для терминалов и инновативная техника для погрузочно-разгрузных работ.

Специализированная экспозиция «Авто-ID и упаковочная логистика» на CeMAT 2011 покажет, какую важную роль играет интеграция автоматизированных методов идентификации в упаковочной логистике. Наряду с представлением об организации на этой основе информационных потоков и связанных с ней потенциалов оптимизации контроля прохождения грузов, прозрачности процессов и расходов, посетители получат представление о технических возможностях реализации. Это относится в первую очередь к первичной упаковке, транспортировочной упаковке, формированию и защите единичных грузов, а также к формированию и защите комплектных грузовых перевозок.

Концепция «фабрики логистики» включает в себя инновативные решения с использованием робототехники и систем автоматизации, которые не только найдут применение в стандартных производственных ситуациях, но и позволят адаптировать их для реализации сложных, частично не поддающихся стандартизации процессов логистики. Наряду с решениями для автоматизации потоков материалов и связанных с этим процессов одновременно будет рассматриваться автоматизация информационных потоков. В центре внимания будут находиться высокие технологические требования, предъявляемые к логистике потребителями ее услуг, а также гибкость и масштабируемость решений.

Научное общество технической логистики (WGTL) наряду с Союзом немецких машиностроителей (VDMA) вновь выступает как партнер Campus Intralogistik на CeMAT. В рамках этого коллективного стенда предполагается раскрыть инновационный потенциал отрасли в сфере сотрудничества промышленности с вузами. На центральном форуме и в отдельных докладах WGTL представит информацию об актуальных результатах исследований в области интралогистики. Совместно с инициативой для молодежи Tecto-You и биржей Job & Career этот раздел познакомит с отраслью интересующуюся техникой молодежь и квалифицированных выпускников вузов.

Лучшая из лучших площадок в 21 веке

В HANNOVER MESSE 2011 приняли участие более 6500 предприятий из 65 стран мира со всех континентов

Валерий Стольников,
Москва — Ганновер Москва

Выставка и деловой форум HANNOVER MESSE 2011 стала окончательным аргументом в пользу выздоровления мировой производственной сферы после глобального кризиса и ее устремленности к новым технологическим высотам. Стало совершенно очевидно: компании-лидеры остаются лидерами только в силу обостренного интереса к новым разработкам, технологиям, решениям… Активность трансфера идей и технологий значительно возросла. Как, собственно, возросла и роль собственно HANNOVER MESSE, традиционно выступающей в качестве ведущей мировой площадки новых промышленных идей и важнейшее в мире событие в области технологий. Официальные результаты выставки также свидетельствуют о наилучших результатах за последние десять лет: в этот раз в выставке участвовали более 6500 предприятий из 65 стран. Увеличилась и российское участие. Особенно значимым стало в этом году уральское присутствие: делегацию возглавил губернатор Свердловской области Александр Мишарин, а в рамках HANNOVER MESSE состоялось официальное открытие Уральской деловой миссии в Ганновере (всему этому «ПЕ» посвятит отдельные материалы).

«Мировая индустрия получила в Ганновере исключительно мощный прилив сил и включила турбодвигатель конъюнктуры, — заявил по закрытию выставки в Ганновере председатель правления компании Дойче Мессе АГ д-р Вольфрам фон Фрич. — Двигатель конъюнктуры в промышленности на нынешней HANNOVER MESSE снова существенно прибавил оборотов». Предприятия-экспоненты исходили из положительных конъюнктурных прогнозов и прибыли в Ганновер с большими надеждами. Как заявил г-н фон Фрич, «HANNOVER MESSE превзошла эти большие ожидания — с ее правильно выбранными темами, пятью тысячами инноваций и значительно более широким международным участием».

Итоги HANNOVER MESSE 2011 превысили ожидания мировой промышленности. Так, например, в ходе опроса членов Центрального союза электротехнической и электронной промышленности Германии почти все участники высказали очень высокие оценки. Некоторые компании сообщили, что до 30-40% роста заказов обечпеивает им именно HANNOVER MESSE. Такие же оценки высказывали участники из стран Среднего и Дальнего Востока, доля участия которых значительно возросла. Главная тема HANNOVER MESSE 2011 — «Smart Efficiency» — красной нитью прошла по всем стендам предприятий и вновь нашла отражение в дискуссиях и форумах. В рамках мероприятия прошло более 60 форумов, и так много посетителей у нас не было никогда — на 30% больше чем в 2009 году. Так HANNOVER MESSE наиболее значительной платформы для трансфера ноу-хау и знаний в области технологий. Особой популярностью пользовались такие темы, как энергия и автоматизация. «В Ганновере все эти дни шел разговор о «комбинации решений», то есть о комбинации видов энергии в будущем, но и об энергоэффективности. Благая весть, прозвучавшая из Ганновера, гласит: Мы скорее сможем сэкономить энергию, чем построить новые станции. HANNOVER MESSE показала, что уже сегодня индустрия предлагает эффективные технологии — их просто надо применять. Эксперты говорят о почти тридцатипроцентном потенциале экономии», — сказал г-н фон Фрич. Этот год убедительно показал, что все основные разделы HANNOVER MESSE выиграли от последовательного развития тематического раздела «Энергия». Предприятия-экспоненты исходили из положительных конъюнктурных прогнозов и прибыли в Ганновер с большими надеждами. Как заявил г-н фон Фрич, «HANNOVER MESSE превзошла эти большие ожидания — с ее правильно выбранными темами, пятью тысячами инноваций и значительно более широким международным участием».

Заглядывая в следующий год, г-н фон Фрич отметил, что будет развиваться впервые организованная в 2011 году специализированная экспозиция Metropolitan Solutions. «Отклик на Metropolitan Solutions исключительно мощный. Урбанизация порождает невероятную динамику. Индустрия уже сегодня предлагает множество конкретных ответов на животрепещущие вопросы урбанизации, и HANNOVER MESSE является лучшей площадкой для этой темы». Более того, тематический портфель HANNOVER MESSE еще прибавит в весе в следующем году. «Предлагаемая нами IndustrialGreenTec — это уникальная платформа для промышленных экотехнологий. Главными темами Industrial GreenTec станут предложения для промышленности, включая замкнутые циклы в индустрии, утилизацию отходов, очистку воды и воздуха, для применения по всей цепочке создания стоимости в промышленности. И все это под девизом «Промышленность для промышленности», — продолжил г-н фон Фрич.

Общая численность посетителей HANNOVER MESSE 2011 значительно превысила 230000 человек. По сравнению с мероприятием 2009 года, это означает прирост от десяти до пятнадцати процентов. Около 60000 гостей прибыли из-за рубежа — это на треть больше, чем в 2009 году. «Посетителей из-за границы в этом году было столько, что не хватило бы и 150 самых больших самолетов, чтобы их усадить, — сказал г-н фон Фрич. — В Ганновер прибыло больше посетителей из каждой страны, и от этого выиграли все разделы выставки». Каждый третий посетитель представлял высшее звено руководства предприятия, так что доля топменеджеров возросла на 20%.

Федеральный канцлер Ангела Меркель и французский премьер-министр Франсуа Фийон 3 апреля вместе открывали HANNOVER MESSE 2011 в присутствии 2400 гостей. Число международных делегаций экономистов и политиков, посетивших выставку, превысило 120.

Карен Халапян,
генеральный директор ООО «Нюкон»

«Мы уже немало лет производим пленочные конденсаторы для промышленности (электротранспорт, светотехника), и уже в четвертый раз в Ганновере. Наш бизнес — очень узкий, нас в мире знают, так как в каждом государстве два-три таких завода. На HANNOVER MESSE мы интересуемся новыми технологиями, встречаемся с партнерами, обсуждаем, находим заказчиков и новых поставщиков высококачественной продукции. Мы встречаемся с потенциальными клиентами. Сегодня это, в основном, азиатские и европейские рынки. Хотя есть контакты и с представителями Центральной Азии, Северной Африки… Они все здесь, потому что весь мир собирается в Ганновере и мы здесь контактируем практически со всеми. Ганновер — логистический центр не только для европейских стран: так сказать, продвинутые энергетики со всего мира обязательно посещают HANNOVER MESSE».

Юлия Кондратенко,
начальник отдела международных проектов ОАО ПО «УОМЗ имени Э.С.Яламова»

«Выставка HANNOVER MESSE — достаточно успешна для нас, и мы отмечаем ее масштаб и деловую насыщенность, при том что много участвуем в международных выставках в разных странах и довольно активно выходим на зарубежные рынки, учитывая, что у нас есть дочернее предприятие в Швейцарии, предприятие в Китае. Мы на выставке продвигали прежде всего свою светодиодную продукцию — энергосберегающие лампы, светофоры на светодиодах. На этой выставке у нас были очень активные контакты с компаниями из целого ряда стран и регионов. Продукция УОМЗ интересна прежде всего соотношением цены и качества, а также тем, что мы можем довольно оперативно реагировать на запросы потребителей (поставлять продукцию, осуществлять сервисное обслуживание) из разных стран — как из азиатских, так и европейских иди африканских».

Андрей Гайдин,
заместитель генерального директора ОАО «Корпорация НПО «РИФ» по внешнеэкономическому маркетингу

«Наше предприятие уже 15-ый год принимаем участие в HANNOVER MESSE. На этой выставке присутствует очень много интересных партнеров, благодаря которым можно наладить интересное сотрудничество, в том числе — по производству и сбыту своей продукции, созданию совместных предприятий. Здесь наша цель — поддержание отношений с уже имеющимися партнерами, заключение новых долгосрочных перспективных контрактов. HANNOVER MESSE — очень крупная и традиционная площадка, которую руководители компаний используют, чтобы встретиться и лично пообщаться друг с другом.

Мы видим, что Россия реально становится стратегически интересным рынком для производителей из Европы и других регионов мира. Наша продукция сегодня становится все более актуальной, особенно в связи с климатическими изменениями и нехваткой энергоносителей. Хотя эта выставка показала, что неожиданно изменился вектор — в нашей тематике появилось достаточно много новых производителей. Все больше европейских компаний склоняются к выпуску продукции по «зеленым» технологиям. То есть, конкурентная среда становится все интереснее».

Сергей Мартьянов,
коммерческий директор FAS Finanz Analytische Solutions GmbH, Мюнхен:

«Мы разрабатываем программное обеспечение для немецких производственных и торговых предприятий, которые выходят на российский рынок, а также для российских фирм, выходящих на немецкий рынок. Программное обеспечение позволяет полностью контролировать бизнес с учетом международной системы финансовой отчетности. В нашей клиентской базе порядка 400 компаний. Основной смысл нашего участия в HANNOVER MESSE — работа с клиентами, они здесь очень широко представлены. Как нигде больше!»

Владислав Целовальников,
коммерческий директор НТЦ «Экофизприбор»:

«Мы представили на HANNOVER MESSE радиоизотопное оборудование, которое выпускаем по собственной технологии: мы первыми начали использовать в радиоизотопных приборах источники с очень низкой активностью. На сегодняшний день мы владеем «ноу-хау», которые позволяют нам решать 85% задач, которые решаются с помощью мощных радиоизотопных приборов. В Ганновере нашей пордукци ей заинтересовались представители практически со всех континентов, в том числе специалисты из Америки, Азии. Надеемся, что в результате у нас появятся новые стратегические партнеры по бизнесу и благодаря этому мы выйдем со своей продукцией на новые рынки».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

X5 увеличила выручку

X5 в первом квартале 2011 года увеличила выручку по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 51% — до $3,8 млрд. В рублевом выражении выручка выросла на 48% и составила 111,989 млрд руб. Без учета показателей сети «Копейка», приобретенной X5 в конце прошлого года, выручка компании в рублях выросла на 29%. Продажи приобретенных магазинов «Копейки» добавили около 19% роста. Рост LFL продаж в целом по компании составил 12% в рублевом выражении. Также X5 намерена ускорить процесс интеграции «Копейки» и завершить его к концу 2011 года.

Продажи авто выросли на 77%

По данным Комитета автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса, продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей в России за первый квартал 2011 года выросли на 77%, или на 224,867 тыс. по сравнению с 2010 годом, и составили 517 304 шт. Рост продаж в марте 2011 года также составил 77%, или 96,924 тыс. по сравнению с тем же периодом 2010 года, до 223429 автомобилей. В десятке лидеров по моделям среди легковых автомобильных марок, наиболее продаваемых с начала года, девять производятся в России. «АВТОВАЗ»/RENAULT-NISSAN в 1 квартале увеличил продажи автомобилей на 83% — до 181 877 штук, в марте продажи выросли на 57% — до 72588 штук. «Группа ГАЗ» в 1 квартале 2011 года увеличила продажи на 45% — до 16140 штук, в марте его продажи составили 6985 автомобилей, увеличившись на 48%. Продажи «СОЛЛЕРСа» выросли в 1 квартале на 79% — до 20683 штук, в марте 2011 года на 112% — до 9812 штук. «УАЗ» в 1 квартале увеличил продажи на 66% — до 11171 штук, в марте продажи производителя выросли на 74% — до 4775 автомобилей.

«Мечел» отчитался за 2010 год

Чистая выручка «Мечела» по US GAAP за 2010 год выросла на 69,4% по сравнению с аналогичным показателем в 2009 году и составила $9,7 млрд. Операционная прибыль увеличилась на 523,7% и составила $1,5 млрд, или 15,72% от чистой выручки, по сравнению с операционной прибылью в $245,6 млн, или 4,27% от чистой выручки, за 2009 год. За 2010 год консолидированная чистая прибыль, принадлежащая акционерам ОАО «Мечел», увеличилась на 791,2% до $657,2 млн. Консолидированный скорректированный показатель EBITDA за 2010 год увеличился

на 193,6% до $2,0 млрд. За 2010 год капитальные затраты в основные средства и приобретение минеральных лицензий составили $990,1 млн, из которых $621,9 млн пришлось на горнодобывающий сегмент, $315,2 млн — на металлургический, $41,7 млн — на ферросплавный и $11,2 млн — на энергетический сегмент. В течение 2010 года «Мечел» потратил $107 млн на приобретения, включая $70,2 млн на приобретение 51% пакета ТЭЦ «Топлофикация Русе» и $17,5 млн на приобретение миноритарных пакетов акций различных дочерних предприятий. На 31 декабря 2010 года общий долг составил $7,3 млрд. Денежные средства и их эквиваленты на конец 2010 года составили $340,8 млн, а чистый долг составил $7 млрд.

«Мостотрест» прибавил

Инвестиции в транспортную инфраструктуру

Сергей Фильченков, аналитик ИК «ФИНАМ»

Низкий уровень развития транспортной инфраструктуры в России, наряду с увеличением объемов инвестиций в развитие дорожно-транспортной сети формируют мощную базу для динамичного роста бизнеса компаний сферы инфраструктурного строительства. Это позитивно отразится на финансовых показателях лидеров данного сегмента, в числе которых, прежде всего, можно выделить «Мостотрест», акции которого уже прибавили более 22% с момента IPO.

Все фундаментальные факторы роста рынка транспортного строительства РФ остаются в силе, и их актуальность по мере восстановления экономики только возрастает. Принимая во внимание крайне низкий уровень развития транспортной инфраструктуры РФ (как в мегаполисах, так и в целом по стране), увеличение инвестиций в дорожно-транспортное строительство является необходимым условием экономического роста. Отраслевое агентство PMR прогнозирует средний темп роста рынка на уровне 17% до 2015 года, а в соответствии с государственной программой (разработанной до кризиса 2008 года) объемы дорожно-транспортного строительства в ближайшие 5 лет будут расти со средним темпом более 20%. Учитывая лидирующие позиции «Мостотреста» на российском рынке дорожно-транспортной инфраструктуры, с позиций как фактической рыночной доли, так и используемых в строительстве технологий, мы ожидаем, что компания сможет поддерживать темпы роста, сравнимые с динамикой сектора. Однако, не умаляя достоинств компании, стоит отметить, что более детальный анализ открывает ряд существенных рисков, среди которых можно выделить негативное влияние роста доли субподрядов на рентабельность компании и неопределенность относительно сроков реализации ключевых проектов.

Так, например, неопределенность вокруг трех ключевых проектов, на долю которых приходится около 40% совокупного портфеля группы, формирует дополнительные риски для будущих доходов «Мостотреста». Первоначально старт работ на первом участке автодороги «Москва — Санкт-Петербург» планировался на лето 2010 года, однако проект не запущен до сих пор. Работы на участке 4-го транспортного кольца пока идут полным ходом, но мэр Москвы неоднократно высказывался о нецелесообразности строительства данного объекта, и мы не можем исключать внезапного пересмотра параметров проекта. Сроки строительства железнодорожной ветки Нарын-Лугокан, которое планировалось завершить в 2012 году, вероятно, будут пересмотрены.

С высокой долей вероятности, рост доли проектов, отдаваемых на субподряд, рискует негативно отразиться на рентабельности компании. После начала реализации крупных проектов (строительство дублера Курортного Проспекта в Сочи, автодорога «Москва–Санкт-Петербург»), в которых около половины работ выполняют субподрядчики, доля работ, выполняемых «Мостотрестом» своими силами может резко сократиться: с 75-80% в предыдущие годы до 55-60% в 2011-2012 гг.

Строительство мостов остается одним из самых востребованных аспектов строительного бизнеса

Все фундаментальные факторы роста рынка транспортного строительства РФ остаются в силе, и их актуальность по мере восстановления экономики только возрастает. Увеличение инвестиций в дорожно-транспортное строительство является необходимым условием экономического роста экономики страны.

Стратегия срочного рынка

Широкие возможности

Афанасьева Юлия, аналитик УЦ «ФИНАМ»

Срочный рынок предоставляет широкие возможности для получения прибыли. Однако, чтобы работа с его инструментами приносила доход, необходимо выстроить эффективную торговую стратегию и тщательно ее придерживаться.

Несмотря на то, что после зимы в нашем регионе наступила осень, настроение у меня боевое. Руки тянутся к торговой системе, портфель жаждет свежие идеи. Бумаги второго эшелона буду рассматривать в течение ближайших дней, меня сегодня больше вдохновляют фьючерсы. В выходные смотрела интервью одной популярной девушки трейдера, моей заочной подруги. Я уже много раз говорила о том, что трейдер это существо цельное — в нем все должно быть прекрасно. Уверенные, четкие мысли, они как-то сами собой передаются и во внешний вид, и в жизненную позицию.

Девушка-трейдер сказала одну интересную мысль, что торговая стратегия может меняться с течением времени, подстраиваться под текущие обстоятельства. Я, конечно, понимаю, что рынок есть рынок во все времена и люди всегда будут хотеть денег и гнаться за ними, обуреваемые то страхом, то жадностью, то надеждой. И особо новых торговых приемов придумывать и не надо. Но я решила поэкспериментировать. Еще до интервью начала это делать, просто сейчас я буду продолжать более осознанно. Чтобы быстрее получать результат я пользуюсь инструментами срочного рынка. Я не так давно торгую на ФОРТС, но, тем не менее, уже есть свои пристрастия.

Мой любимый инструмент — индекс РТС, мой любимый таймфрейм — мелкие пятнадцатиминутные графики. Но несколько раз весьма удачно в начале этого года я выходила по индексу за пределы одного дня, переносила позицию. На прошлой неделе я подержала по нескольку дней с полными плечами фьючерсы «Газпрома» и «Сбербанка». Это было сложно для моей психологии трейдинга, я видела возможное сильное движение, но «боковик» изводил. Теперь я продолжу в том же ритме, но не буду заходить на все, а стану оставлять денежки на то, чтобы корректировать позиции внутри дня тем же фьючерсом на индекс РТС.

Больше, чем раньше, внимания я уделяю базовому активу торгуемого мной фьючерса, а также чрезвычайно важным считаю понять, кто ты с утра — «бык» или «медведь». В чем динамика и изменения моей стратегии? Если две недели назад было не понятно, какая биржевая сила победит: все «стопы» у меня стояли с переворотами. Прошлую неделю я уверенно смотрела вверх, поэтому вся прибыль на срочном рынке пришла от «лонга».

НОВОСТИ

ций денежными средствами и зачетом долга KazakhGold по договору займа перед компанией Gold Lion Holdings Limited в размере $31025000 плюс начисленные по договору проценты. Дополнительно до или в день оплаты первого транша AltynGroup безвозмездно должен был предоставить KazakhGold денежные средства для погашения долга KazakhGold перед компанией Jenington International Inc., входящей в группу ОАО «Полюс Золото», в размере $52669195,05 плюс начисленные проценты.

В августе 2009 года ОАО «Полюс Золото» завершило приобретение 50,1% акций KazakhGold и в последующем увеличило свою долю до 65%. В июне 2010 года ОАО «ГМК «Казахалтын» и компания Jenington International Inc., входящая в группу компаний ОАО «Полюс Золото», подали иски в Высокий Суд Лондона с обвинениями в адрес бывшего менеджмента KazakhGold в фальсификации отчетности, использованной для определения цены покупки, и выводе денежных средств из компании в пользу контролируемых им компаний. В июле — августе 2010 года правительство Республики Казахстан отозвало ранее выданные согласования сделок с акциями компании KazakhGold, тем самым сделав невозможным проведение сделки обратного поглощения с компанией ОАО «Полюс Золото».

Переговоры о продаже AltynGroup операционных активов стали частью процесса урегулирования конфликтной ситуации вокруг компании KazakhGold и были инициированы с учетом мнения государственных органов Республики Казахстан.

Проспект «Витал Девелопмент Корпорэйшн»

Региональное отделение ФСФР в Северо-Западном федеральном округе утвердило решение о выпуске эмиссионных ценных бумаг открытого акционерного общества «Витал Девелопмент Корпорэйшн». Государственный регистрационный номер выпуска ценных бумаг: 1-01-05199-D-001D от 5 апреля 2011 года. Дополнительная эмиссия обыкновенных бездокументарных акций компании номинальной стоимостью 0,1 руб. каждая составила 12 млн. штук, что соответствует 20% от увеличенного уставного капитала ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн». Ценные бумаги будут размещены по открытой подписке.

В настоящий момент ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» ведет активную подготовку к IPO, которое должно состояться во втором полугодии текущего года. Привлеченные средства планируется направить на финансирование инвестиционной программы компании, объем которой до 2014 года составляет 560 млн. руб. Так, основная часть денег инвесторов пойдет на реализацию проекта по строительству научно-производственного комплекса в Особой экономической зоне «Новоорловская» в Санкт-Петербурге, что позволит ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» более чем в 7,5 раз нарастить объемы производства продукции и, соответственно, увеличить выручку к 2014 году до 4,5 млрд. руб. Кроме того, инвестиционная программа предусматривает финансирование R&D и маркетинга в совокупном объеме около 200 млн. руб.

Предполагается, что за счет предложения потребителям качественного продукта по разумной цене уже через несколько лет ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» сможет войти в число лидеров на динамично растущих рынках лабораторной диагностики развивающихся стран. В частности, к 2014 году компания планирует работать на рынках более чем 40 государств СНГ, Африки, Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока, доведя в них свою долю до 2%. Присутствие «Витал Девелопмент Корпорэйшн» на отечественном рынке, по прогнозам менеджмента, достигнет к обозначенному времени 10%.

BP и «Роснефть» продлили обмен

Британская BP и крупнейшая российская нефтяная компания «Роснефть» договорились о продлении срока для завершения обмена акциями, который истекал 14 апреля, до 16 мая 2011 года. Компания BP договорилась с ОАО «НК «Роснефть» о переносе крайнего срока закрытия сделки по обмену акциями на 16 мая 2011 года. Это соглашение последовало за объявленным 8 апреля разрешением арбитражного суда обсудить такую возможность. Таким образом, срок обмена акциями не истечет 14 апреля 2011 года. О соглашении об обмене акциями между BP и «Роснефтью» и связанных с ним планах совместной работы в Арктике было объявлено 14 января 2011 года. Обеспечительные меры, налагающие временный запрет на реализацию этих соглашений, остаются в силе. BP намерена продолжить арбитражный процесс, чтобы получить окончательное определение по всем остающимся вопросам, включая сохранение или отмену обеспечительных мер.

«РОСБАНКа» и Societe Generale

Председатель правления «РОСБАНКа» Владимир Голубков сообщил о том, что объединение «РОСБАНКа» и Банка Societe Generale завершится в июле 2011 года. Он напомнил, что о консолидации российских активов группы Societe Generale было объявлено в феврале прошлого года. В качестве первого этапа консолидации в январе 2011 года 100%-ными дочерними компаниями «РОСБАНКа» стали банки «Дельтакредит» и «Русфинанс». В 2011-2012 годах «РОСБАНК» поэтапно проведет ребрендинг. После завершения процедуры юридического объединения «РОСБАНКа» и BSGV новый «РОСБАНК» целиком перейдет на новую символику. Осенью 2011 года будет проведена замена вывесок. В августе 2011 года аналогичный ребрендинг проведет и «Русфинанс Банк».

«Газпром»: представительство в Катаре

В соответствии с решением совета директоров в ОАО «Газпром» подписан приказ об открытии представительства компании в городе Доха государства Катар. Основными задачами представительства станут развитие долгосрочного взаимовыгодного экономического сотрудничества ОАО «Газпром» с государствами Персидского залива, а также представление и защита интересов компании в регионе. В сферу деятельности представительства входит взаимодействие с государственными органами и нефтегазовыми компаниями Катара и стран Персидского залива, координация деятельности компаний ОАО «Газпром» на энергетических рынках региона, а также сотрудничество с форумом стран-экспортеров газа.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

ИЗВЕЩЕНИЕ

о проведении открытого конкурса

1. Покупатель, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы», место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе на право заключения:

— договора поставки серверного оборудования для ОАО «СО ЕЭС» и предоставления права использования программного обеспечения **(Лот № 1);**

— договора поставки серверного оборудования для обеспечения обмена уведомлениями о составе и параметрах генерирующего оборудования и рынка системных услуг **(Лот № 2).**

2. Предмет Договора, сроки исполнения обязательств по Договору, порядок оплаты:

2.1. **Лот №1**

2.1.1. Поставщик обязуется передать в собственность Покупателю серверное оборудование (далее — Оборудование) в соответствии со Спецификацией оборудования и предоставить право использования программного обеспечения (далее — ПО) в соответствии с Составом программного обеспечения на условиях, предусмотренных Договором, а Покупатель обязуется принять Оборудование, право использования ПО и оплатить их.

2.1.2. Срок поставки Оборудования и предоставления права использования ПО — не более 10 (Десяти) недель с момента заключения Договора (Потенциальный Участник вправе предложить иные, более короткие сроки поставки).

2.1.3. Оплата по Договору производится путем перечисления Покупателем 100% цены Договора на расчетный счет Поставщика в течение 20 (Двадцати) дней после передачи Покупателю Оборудования, подписания Сторонами товарных накладных (форма ТОРГ-12) на всех объектах Покупателя и Актов о предоставлении права использования ПО на объектах Покупателя, на которых будет использоваться ПО, выставления Поставщиком счетов и счетов-фактур, оформленных в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

2.2. **Лот №2**

2.2.1. Поставщик обязуется передать в собственность Покупателю серверное оборудование для обеспечения обмена уведомлениями о составе и параметрах генерирующего оборудования и рынка системных услуг (далее — Оборудование) в соответствии со Спецификацией оборудования, предусмотренной Договором, а Покупатель обязуется принять Оборудование и оплатить его.

2.2.2. Срок поставки Оборудования — не более 6 (Шести) недель с момента заключения Договора (Потенциальный Участник вправе предложить иные, более короткие сроки поставки).

2.2.3. Оплата по Договору производится путем перечисления Покупателем 100 % цены Договора на расчетный счет Поставщика в течение 20 (Двадцати) дней после передачи Покупателю Оборудования, подписания Сторонами товарных накладных (форма ТОРГ–12) на всех объектах Покупателя и выставления Поставщиком счета и счетов-фактур, оформленных в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

3. Потенциальным Участником конкурса может быть любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Претендовать на победу в конкурсе могут Участники конкурса, предложившие лучшие условия для исполнения Договора и отвечающие следующим требованиям:

а) наличие гражданской правоспособности в полном объеме для заключения и исполнения Договора;

б) соответствие требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим выполнение обязательств, являющихся предметом Договора;

в) непроведение ликвидации, реорганизации, процедуры банкротства;

г) неприостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;

д) на имущество не должен быть наложен арест;

е) наличие статуса IBM Premiere Partner, подтвержденного документально;

ж) наличие авторизации производителя на поставку Оборудования, указанного в конкурсной документации;

з) наличие документов, подтверждающих исключительное право на ПО, или лицензионных (сублицензионных) договоров, в том числе заключенных под отлагательным условием, в соответствии с которым права и обязанности сторон возникают в случае признания Потенциального Участника Победителем открытого конкурса (согласно п. 1 ст. 157 Гражданского кодекса Российской Федерации) или иных документов, подтверждающих право использования ПО путем передачи прав на ПО третьим лицам (данное требование относится к Лоту №1).

4. Подробные требования к оборудованию и программному обеспечению, условиям Договора, требования к Потенциальным Участникам, Участникам конкурса и их Конкурсным заявкам, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации, которая может быть получена всеми заинтересованными лицами на сайте ОАО «СО ЕЭС» http://www.so-ups.ru.

5. На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, Конкурсная документация может быть получена по адресу: **115114, г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2,** у ответственного секретаря Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамары Константиновны (тел.: (495) 627-94-13 (внутренний 20-13), факс (495) 627-94-89) в течение 2 (Двух) рабочих дней со дня получения Организатором конкурса соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

6. Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками, рассмотрение, оценка и сопоставление Конкурсных заявок, определение Победителя, уведомление об итогах конкурса, иные необходимые действия Организатора конкурса совершаются постоянно действующей Центральной закупочной комиссией ОАО «СО ЕЭС», созданной приказом ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» от 24.11.2006 № 372.

7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются по рабочим дням, до 15 часов 00 минут «18» мая 2011 г. (перерыв с 12.00 до 13.00), по адресу: **115114, г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2,** ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамаре Константиновне (тел.: (495) 627-94-13 (внутренний 20-13), факс (495) 627-94-89).

8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками начиная с 15 часов 00 минут «18» мая 2011 г. по адресу: **115114, г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2,** на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуре вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.

9. Итоги конкурса подводятся в мае-июне 2011 года.

10. Точное время и место подписания протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса указываются в Уведомлении Победителю конкурса.

11. Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса составляет:

— по Лоту №1 — Поставка серверного оборудования для ОАО «СО ЕЭС» и предоставление права использования программного обеспечения — 125000000 (Сто двадцать пять миллионов) рублей 00 копеек, без учета НДС, но не более чем 142 529 894 (Сто сорок два миллиона пятьсот двадцать девять тысяч восемьсот девяносто четыре) рубля 00 копеек с учетом НДС.

— по Лоту № 2 — Поставка серверного оборудования для обеспечения обмена уведомлениями о составе и параметрах генерирующего оборудования и рынка системных услуг — 26 380 699 (Двадцать шесть миллионов триста восемьдесят тысяч шестьсот девяносто девять) рублей 00 копеек, кроме того НДС (18%) — 4 748 525 (Четыре миллиона семьсот сорок восемь тысяч пятьсот двадцать пять) рублей 82 копейки.

12. Договоры по результатам конкурса между Покупателем и Победителем конкурса заключаются в течение 20 (Двадцати) дней с момента подписания Протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса.

13. Обязательства Потенциальных Участников, связанные с подачей Конкурсных заявок, обеспечиваются неустойкой в размере 2 (Двух) % от начальной (предельной) цены Договора без учета налогов по Лоту № 1 и в размере 2 (Двух) % от начальной (предельной) цены Договора с учетом налогов по Лоту № 2, установленной пунктом 11 настоящего Извещения:

— По Лоту №1 — в сумме 2 500 000 (Два миллиона пятьсот тысяч) рублей 00 копеек;

— По Лоту №2 — в сумме 622584 (Шестьсот двадцать две тысячи пятьсот восемьдесят четыре) рубля 50 копеек.

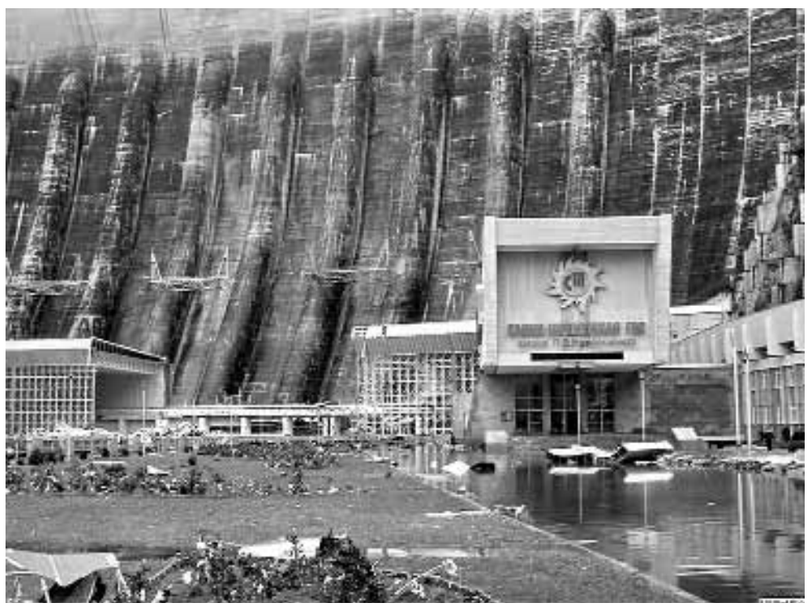
14. Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса не позднее, чем за 5 (Пять) дней до даты публичного вскрытия конвертов, указанной в п. 8 настоящего Извещения, не неся никакой ответственности перед Потенциальными Участниками или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки. Извещение об отказе от проведения конкурса публикуется в газете «Промышленный еженедельник», а копия размещается на сайте ОАО «СО ЕЭС» — http://www.so-ups.ru/, на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energo» — www.B2B-Energo.ru.

Второе колесо

Оборудование для Саяно-Шушенской ГЭС

Роман Деняк

ОАО «Силовые машины» изготовило, испытало и сдало представителям заказчика второе рабочее колесо гидротурбины для одного из новых гидроагрегатов Саяно-Шушенской ГЭС (СШГЭС). Пуск данного гидроагрегата будет осуществлен на втором этапе восстановления станции — в 2012-2014 годах.



После приемки оборудования представителями заказчика — АНО «СоюзЭкспертиза» Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, наделенной решением ОАО «РусГидро» всеми полномочиями для осуществления внешнего контроля — рабочее колесо весом 145 т поступило на склад готовой продукции «Силовых машин» и подготовлено к отгрузке. В январе 2011 года «Силовые машины» изготовили, испытали и сдали представителям заказчика первое рабочее колесо гидротурбины для гидроагрегата №1 СШГЭС, пуск которого запланирован на декабрь 2011 года. По условиям контракта, заключенного между ОАО «Силовые машины» и ОАО «РусГидро» в 2009 году, энергомашиностроительная компания в 2011 году должна изготовить гидросиловое оборудование еще для четырех гидроагрегатов восстанавливаемой станции. В частности, в мае текущего года завершится изготовление третьего рабочего колеса.

Транспортная операция по доставке первой партии тяжеловесного оборудования для СШГЭС (трех изготовленных в 2011 году новых рабочих колес, а также трех комплектов крупногабаритного генераторного оборудования) запланирована на третий квартал 2011 года. Доставка нового крупногабаритного тяжеловесного оборудования на СШГЭС будет осуществлена единственно возможным способом — по морским и речным трассам в летние навигации 2011, 2012 и 2013 годов. Протяженность маршрута составит около 6500 км. Тяжеловесные узлы для гидроагрегатов СШГЭС будут погружены на судно класса «река — море» на причале возле входящего в «Силовые машины» Ленинградского Металлического завода (Санкт-Петербург). Судно с грузом пройдет по Ладожскому и Онежскому озерам. Затем через Беломорско-Балтийский канал выйдет в Белое море, а далее по Северному морскому пути, Енисею до Красноярска. В Красноярском речном порту оборудование будет перегружено на речное судно, которое, преодолев судоподъемник Красноярской ГЭС, доставит груз до причала (перегрузочного узла) в нижнем бьефе Майнской ГЭС. До монтажной площадки СШГЭС новые узлы будут доставлены автотранспортом.

Ранее, в декабре 2010 года, «Силовые машины» досрочно завершили отгрузку генераторного оборудования для гидроагрегата №1 (в настоящее время на СШГЭС идет его монтаж), а также изготовили и испытали модернизированную систему возбуждения для него. Кроме того, петербургская энергомашиностроительная компания в соответствии с договорными сроками поставила в феврале 2011 года на ГЭС оборудование гидротурбины №1 (направляющий аппарат, вал, крышка турбины и т.д.). Данное оборудование проходит по габаритам для транспортировки по железной дороге.

В настоящее время в рамках работ по восстановлению следующего гидроагрегата СШГЭС «Силовые машины» завершают отгрузку второго генератора, готовых узлов третьего генератора, а также оборудования второй гидротурбины. В соответствии с контрактом на изготовление основного энергетического оборудования для восстановления СШГЭС, заключенного между «Силовыми машинами» и РусГидро, энергомашиностроители изготовят 10 гидротурбин и девять гидрогенераторов мощностью по 640 МВт каждый, а также шесть систем возбуждения. Помимо этого специалисты «Силовых машин» окажут услуги по монтажу поставленного оборудования, включая шеф-монтаж и пуско-наладочные работы. Сумма контракта — 11,7 млрд руб. Срок службы новых гидроагрегатов будет увеличен до 40 лет, при этом максимальный КПД гидротурбины составит 96,6%. Ранее для восстановительного ремонта наиболее уцелевших после аварии гидроагрегатов СШГЭС «Силовые машины» изготовили и поставили на станцию в полном объеме запасные части и комплекты оборудования систем возбуждения для гидроагрегатов №6, 5 и 4, а также с опережением контрактных сроков новый гидрогенератор и комплект оборудования системы возбуждения для замены поврежденного генератора гидроагрегата №3, который был включен в сеть для проведения эксплуатационных испытаний 22 декабря 2010 года. Гидроагрегаты №6 и 5 восстановлены и введены в эксплуатацию с опережением директивного срока — в феврале-марте 2010 года.

ПС «Дорохово»

«Энергострой — М.Н.»: очередной этап работ

Илья Кетов

ОАО «Энергострой — МН» принял участие в штабе по строительству подстанции «Дорохово» 500 кВ и высоковольтной линии (ВЛ) 500 кВ «Грибово» — «Дорохово» (Московская область) — филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра. Работы выполняются в соответствии с ранее утвержденным графиком.

Строительство ведется по выданной в производство рабочей документации с наращиванием темпа работ. На площадке закончен монтаж свайных фундаментов для порталов открытых распределительных устройств, в том числе, на ОРУ 500 кВ и ОРУ 220 кВ выполнено погружение 3360 двенадцатиметровых свай. Завершается установка фундаментов под оборудование ОРУ 500, 220 и 110 кВ. В условиях низких температур воздуха работы проводятся методом подогрева бетона с применением дизель-генераторных установок. Сейчас ведутся строительные работы в административном здании подстанции (готовность которого составляет 85%), общеподстанционный пункт управления (ОПУ) готов на две трети. В зданиях камер переключения задвижек идут отделочные работы. Подъездные и внутриплощадочные дороги на подстанции выполнены на 50%. Проводятся подготовительные работы по заходам высоковольтной линии электропередачи 220 кВ «Дровнино» — «Кедрово» на подстанцию 500 кВ «Дорохово». Ввод объектов в эксплуатацию планируется в конце 2011 года. Подстанция 500 кВ «Дорохово» станет первым объектом второго энергетического кольца 500 кВ в магистральных электрических сетях Московского региона. Линия электропередачи 500 кВ «Грибово» — «Дорохово» протяженностью 72 км свяжет меду собой строящиеся объекты 4-го блока Калининской АЭС — подстанции 750 кВ «Грибово» и 500 кВ «Дорохово».

«Умные» сети

Идеальная модель развития электроэнергетики

Юлия Смоляк, Красноярск

На Московском международном энергетическом форуме «ТЭК России в XXI веке» «МРСК Сибири» представила концепцию создания интеллектуальной электрической сети. Главный инженер «МРСК Сибири» Евгений Митькин выступил с докладом на международной конференции, посвященной изучению мирового опыта и перспективам внедрения в России инновационных технологий управления электросетевым комплексом.

Интеллектуальная сеть представляет собой полностью автоматизированную и саморегулирующуюся систему, способную эффективно управлять потреблением и транспортом электроэнергии. Проще говоря, обеспечивает мониторинг и корректировку ситуации в режиме реального времени. В 2011 году в «МРСК Сибири» будет реализован пилотный проект по созданию подобной сети: в филиале «Читаэнерго» энергетики планируют внедрить систему автоматического ограничения нагрузки, тем самым, обеспечив надежное и бесперебойное функционирование распределительного сетевого комплекса столицы Забайкалья — города Читы.

По словам главного инженера «МРСК Сибири», для энергетиков переход к интеллектуальным распределительным электросетям будет означать возможность управления потреблением электроэнергии и снижения потерь при ее передаче. Для потребителя же это станет гарантией бесперебойного и качественного электроснабжения.

«Избегать инвестиций в модернизацию сети, эксплуатировать выработавшие нормативный срок службы трансформаторы и линии электропередачи, — значит, ждать неминуемого сбоя, последствия которого могут быть непредсказуемыми, — сказал Евгений Митькин. — Мы считаем, что нам сегодня нужен новый подход к организации работы сетей. России еще предстоит пройти этот путь. И чтобы он был успешным, необходимо активное участие государства и научного сообщества.

От утилизации к коммерции

Проблема полезного использования ПНГ в России

(Окончание. Начало на стр. 1)

Вопреки мнению г-на Книжникова, экологическая ответственность даже западного бизнеса в России крайне низка. Если в других странах заказывается спутниковый мониторинг разлива нефти и регулярно публикуются его результаты, то в России те же самые компании не считают нужным это делать. В своем выступлении представитель администрации ХМАО Ирина Макуха отметила: несмотря на то, что ситуация с переработкой ПНГ в округе относительно благоприятная (здесь находятся шесть крупных ГПЗ), проблема его сжигания остается актуальной. Разработана ГИС использования ПНГ по отдельным лицензионным участкам, однако никаких лицензионных обязательств по использованию ПНГ, как и по его учету у недропользователей попрежнему нет. Об американском и канадском опыте переработки ПНГ рассказал ведущий научный сотрудник ИМЭМО РАН Назип Байков. По его словам, до 80% ГПЗ мира находятся в США и Канаде, однако их загрузка невелика и мощности избыточны: в США загрузка мощностей ГПЗ составляет 62%, в Канаде 47%. В 1950-60-е годы отдельные недропользователи строили большое число малых ГПЗ, их целевым продуктом является бытовой газ, который отгружается в цистернах. Однако сейчас ГПЗ мощностью даже 1-2 млрд кубометров считаются в США небольшими, основой отрасли являются крупные заводы с комплексами деэтанизации, связанные с газохимическими комбинатами. Сжигать попутный газ в США и Канаде запрещено, в Техасе запрет был введен еще в 1946 году. Там, где нет мощностей по переработке, например, на Аляске, ПНГ полностью закачивается обратно в пласт.

Генеральный директор «Сибур Восток» Денис Соломатин рассказал о рынке ПНГ в России, а также о текущем состоянии и перспективах развития бизнеса крупнейшего газопереработчика страны. За пять лет «Сибур» реализовал ряд инвестиционных проектов и намерен в 2011 году переработать 18 млрд кубометров ПНГ — на 4 млрд больше, чем пятью годами ранее. При этом Няганский, Южнобалыкский и Ноябрьский ГПЗ компании остаются недогруженными. Основными инвестиционными проектами компании в газопереработке являются расширение Южно-Балыкского и Нижневартовского ГПЗ, ГПЗ в Нягани, который в 2011 году вошел в СП с ТНК-ВР, строительство Вынгапуровского ГПЗ на базе одноименной компрессорной станции. За счет увеличения объемов газопереработки объемы сжигания ПНГ в ХМАО существенно сократились, однако в других регионах — напротив, выросли. Существуют проекты Барабинского ГПЗ в Новосибирской области с большим числом компаний-участников, обсуждается проект крупного Заполярного ГПЗ на 5 млрд кубометров. «Роснефть» и «Салым Петролеум» реализуют собственные газоперерабатывающие проекты, которые позволят использовать до 1 млрд кубометров газа. Что же касается «Сибура», то хотя компания рассчитывает получить «свободные» объемы ПНГ, которые сейчас сжигаются, акцент будет смещаться с объемов на глубину переработки. Компания планирует заняться также проектами в области стабилизации газового конденсата и переработки природного газа и рассчитывает на помощь государства в создании соответствующей инфраструктуры.

В то же время помимо традиционной крупномасштабной газопереработки в России активно развивается и малая газопереработка, призванная помочь решить проблему использования ПНГ малых и удаленных нефтяных месторождений. Генрих Зиберт, директор департамента НТР «Русгазинжиниринг», рассказал об опыте работы на рынке газоперерабатывающих установок. Проектирование, производство оборудования, его монтаж и запуск производства занимают полтора года, а при блочной поставке и полгода. От установки прокладывается локальный газопровод из полиэтиленовых труб протяженностью до 50 км. В компрессорах используется вода и осушающие газ гликоли, в зависимости от сернистости газа может быть добавлен блок улавливания сероводорода. Производительность установки составляет до 50 тыс кубометров газа в сутки, проект окупается через 1,5 года.

Руководитель проекта «Грасис» Анатолий Ширяев рассказал о мембранной технологии осушки ПНГ с выделением ценных углеводородов. Производительность установок, работающих по такой технологии составляет до 200 млн кубометров газа в год, однако их стоимость достаточно существенна. Председатель правления «Нефтегазтоп» Борис Рачевский пояснил, что стандартная малая установка сепарации стоит всего 3 млн евро, однако не ясно, как использовать сухой газ. Возможно перерабатывать его в метанол, жидкие полупродукты, синтетическое топливо и даже в белково-витаминные комплексы, однако экономически целесообразно это делать при объеме добычи более 20 млн кубометров.

Председатель совета директоров «Глоботэк» Владислав Тененбаум рассказал о проблемах и перспективах «местного» использования ПНГ. Этот вариант использования оказывается предпочтительным для нефтяных компаний, которые отказываются продавать газ. Однако энергетическое оборудование в массе своей предназначено для работы на чистом природном, а не на попутном газе, и быстро выходит из строя. Однако и при компрессии газа на пути к ГПЗ из него выпадают отдельные ценные фракции, в которых нуждаются газопереработчики. Эти фракции сжигаются. Впрочем, на отдельных ГПЗ, например, Отрадненском и Нефтегорском в Самарской области, техническое состояние не позволяет перерабатывать полностью «жирный» газ и часть ценных фракций направляется в факел, но не на месторождениях, а на самих заводах. Заведующий лабораторией ЦЭМИ РАН Сергей Чернавский считает источником проблемы утилизации ПНГ неверную институциональную среду и отсутствие кооперативного поведения участников отрасли. Практически везде в мире ПНГ перерабатывается на ГПЗ нефтяных компаний, однако Россия из-за особенностей приватизации является исключением, что и порождает конфликты между «Сибуром» и нефтяными компаниями из-за закупочных цен на ПНГ. При том, что, например, в Азербайджане и ряде других стран ПНГ принадлежит государству, которое самостоятельно регулирует ценообразование на этот ресурс, в России цена зависит от соотношения лоббистских усилий разных участников отрасли. Выходом является переход к net-back ценообразованию, когда цена ПНГ ставится в зависимость от котировок на продукты его переработки (природный газ и нефтехимическое сырье). Государственное регулирование должно носить стимулирующий характер и при низкой загрузке мощностей переработчиков цена ПНГ должна повышаться, а при высокой — снижаться. Это стимулирует нефтяные компании и ГПЗ попеременно вкладывать средства в развитие газосборной инфраструктуры. В то же время озвученные в ходе дискуссии нынешние закупочные цены на ПНГ в 535 руб. за кубометр «в разы» ниже даже регулируемых цен на природный газ и являются экономически неприемлемыми для нефтяных компаний.

Есть второй!

Реконструкция владимирской ПС «Районная»

Антон Васильев

ЗАО «Интертехэлектро» продолжает работы по реконструкции и техническому перевооружению подстанции 220 кВ Районная (г. Владимир). Реконструкция подстанции ведется в рамках инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС». На площадку строительства доставлен второй автотрансформатор.

Оборудование, полная масса которого составляет 160 тонн, было отгружено с завода и доставлено на станцию Юрьевец по железной дороге. Доставка трансформатора на подстанцию осуществлялась автомобильным транспортом с использованием специальной платформы.

Автотрансформатор АТДЦТН-125000/220/110-У1 номинальной мощностью 125 МВА изготовлен ОАО ХК «Электрозавод». От существующих аналогов он отличается меньшей массой и пониженными электрическими потерями, а также увеличенным сроком службы. Ранее на подстанцию был доставлен первый автотрансформатор этого типа.

В настоящее время на площадке строительства завершены работы по сооружению контура здания комплектного распределительного устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ) 110 кВ, ведется облицовка контура здания КРУЭ 220 кВ. На площадку строительства доставляются ячейки КРУЭ 220 и 110 кВ. Ведется строительство здания закрытого распределительного устройства (ЗРУ) 10 кВ, завершен монтаж металлоконструкций ЗРУ 6 кВ. Завершено сооружение маслосборника, ведется монтаж маслостоков. Закончено строительство здания проходной.

Подстанция 220 кВ Районная станет первым объектом закрытого типа Владимирской энергосистемы. Преимуществами такого энергообъекта перед традиционными подстанциями открытого типа являются компактность, экологическая и пожарная безопасность, бесшумность, а также защищенность оборудования от внешнего воздействия. В ходе реконструкции на подстанции будут установлены новые автотрансформаторы 220/110 кВ, смонтированы КРУЭ 220 и 110 кВ. Подстанция будет оборудована новейшими микропроцессорными устройствами релейной защиты и автоматики, автоматизированной системой управления технологическими процессами (АСУТП), комплексом современных систем связи. Мощность подстанции после реконструкции составит 460 МВА. Реконструкция выполняется в рамках инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС».

Подстанция 220 кВ Районная установленной мощностью 346,5 МВА введена в эксплуатацию в 1963 году и находится в эксплуатационном обслуживании филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра. Она является одним из основных источников электроснабжения потребителей города Владимира, в том числе таких крупных промышленных предприятий, как ОАО «Владимирский электромоторный завод» и ОАО «Владимирский тракторный завод».

Он сказал «Поехали»!

Памяти человека, первым отворившего в космос дверь для человечества

Валерий Родиков

Спустя полвека о полете Гагарина вспомнила Генеральная ассамблея ООН и 8 апреля 2011 года на своем внеочередном пленарном заседании провозгласила 12 апреля Международным днем полета человека в космос. В этот день, признала Генеральная ассамблея, произошло «историческое событие, открывшее путь для исследования космического пространства на благо всего человечества». А много раньше,1 июня 1970 года, астронавт Нейл Армстронг — первый человек, ступивший на Луну, написал в Книге памяти Юрия Алексеевича Гагарина, что лежит в мемориальном кабинете первого космонавта Земли в Звездном городке: «Он всех нас позвал в космос».1

12 апреля 1961 года был сделан первый, самый трудный шаг на звездной дороге человечества. То, что еще недавно считалось фантастикой, стало реальностью. И первым преодолел барьер космической неизвестности простой русский парень со Смоленщины Юрий Гагарин. Своим полетом он доказал, что жить и работать в космосе можно!

А ведь была и другая точка зрения. Недаром, чтобы убедиться, что космонавт находится в здравом уме и твердой памяти при переходе к ручному управлению в случае отказа автоматики был введен «логический» замок. Он был снят после полета Германа Титова.

Американский художник Рокуэл Кент в памятные апрельские дни 1961 года писал: «Советские друзья! Ваш Юрий — не только ваш, он принадлежит всему человечеству. И дверь в космос, которую он открыл, распахнется для всех нас, нужно только время. Только ли время? Нет, время и мир... Пусть человечество чтит день полета Юрия как день всеобщего мира. Пусть празднуют его по всей земле с музыкой и танцами, песнями и смехом»...

К сожалению, днем всеобщего мира 12 апреля не стало, а ООН в лице своего Совета безопасности в преддверии 50-летия первого полета человека в космос дает разрешения на войну. И в эти дни натовские бомбы падают на Ливию. Горит земля, гибнут люди.

Перенесемся в 30-е годы прошлого века. За двадцать шесть лет до звездного полета Юрия Гагарина Константин Эдуардович Циолковский писал: «Я свободно представляю первого человека, пре¬одолевшего земное притяжение и полетевшего в межпланетное пространство... Он русский... у него отвага умная, лишенная безрассудства... Представляю его открытое русское лицо, глаза сокола».

Юрию Гагарину было в то время около года...

Не правда ли, вещие слова? Портрет космонавта, нарисованный основоположником теоретической космонавтики, удивительно точно предвосхищает и внешний облик Гагарина, и содержание его внутреннего мира.

Когда Гагарин приземлился под Саратовом, над Техасом только занималась заря. Американские летчики, будущие астронавты, еще крепко спали. В роскошном номере полковника Джона Пауэрса, офицера связи ВВС США и пресс-секретаря программы «Меркурий» (программа разработки первых американских кораблей, предназначенных для одноместных полетов), раздался телефонный звонок. В Хьюстоне было 4 часа утра.

— Доброе утро, сэр! С вами говорит журналист Белл из Вашингтона. Слышали последнюю новость — русские запустили человека в космос! Что вы на это скажете?

— Что за идиотские шутки в такое время! Если у вас не все в порядке с психикой, обратитесь к врачу! — заорал Пауэрс в трубку.

Даже осведомленный сотрудник, имеющий непосредственное отношение к американской космической программе не мог поверить, что первым в космосе оказался русский.

День 12 апреля 1961 года потряс планету. Равнодушных в этот день не было. На первой пресс-конференции после полета Юрия Гагарина пораженный личностью первого космонавта корреспондент американского информационного агентства спросил: «Я могу допустить, что вы рассчитали свой космический корабль и космическую орбиту. Но как вы рассчитали человека? Как рассчитали своего Колумба Вселенной! Красив. Умен. Мил. Обаятелен. Образован. Спортсмен. Летчик. Храбрец. Княжеская фамилия и... классическая красная биография! Как вам удалось добыть такого уникума как Гагарин?»

Людям Земли полюбился улыбающийся русский паренек, которого они увидели на экранах телевизоров и на первых полосах газет.

В Манчестере к Н.П.Каманину, в то время руководителю подготовки советских космонавтов, сопровождавшему Гагарина в поездке по Англии, подошел пожилой человек и спросил: «Сэр, у вас все такие, как этот?»

Можно согласиться со всеми эпитетами в адрес Юрия Гагарина. Но самый характерный эпитет — насчет биографии. Таких биографий в нашей стране — тысячи и тысячи. Родился в крестьянской семье, рос в трудные военные годы, учился в техникуме, окончил аэроклуб, затем авиационное училище. У многих — княжеские фамилии, но не из-за родства. Их прадеды были крестьянами, мастеровыми, служилыми людьми, крепостными Гагариных, Потемкиных, Румянцевых...

Нет, не родня российской громкой знати
При княжеской фамилии своей,
Родился ты в простой крестьянской хате
И, может, не слыхал про тех князей.

Фамилия — ни в честь она, ни в почесть,
И при любой обычная судьба:
Подрос в семье, отбегал хлеботочец,
А там и время на свои хлеба.

А там и самому ходить в кормильцах,
И не гадали ни отец, ни мать,
Что те князья у них в однофамильцах
За честь почтут хотя бы состоять.

Что сын родной, безгласных зон разведчик,
Там на переднем космоса краю,
Всемирной славой, первенством навечным
Сам озаглавит молодость свою.

Читая эти строки Александра Твардовского, посвященные памяти Гагарина, невольно вспоминаешь героя другого его произведения — Василия Теркина. Гагарин и Теркин — земляки, со Смоленщины. Ощущаешь их родство. Оба они — от плоти народной.

«Смоляне испокон веков были ратоборцами, защитниками Руси. Смоленск называют городом-крепостью. По старой смоленской дороге бежала наполеоновская армия, бежали разбитые под Москвой дивизии Гитлера», — с гордостью сказал Юрий в одном из своих выступлений в Смоленске.

Вмиг став публичным человеком, Гагарин не мог оставаться в стороне от общественных процессов. Об этом свидетельствует его взволнованное и откровенное выступление на пленуме ЦК ВЛКСМ в декабре 1965 года, проникнутое беспокойством за судьбу исторических памятников русской воинской славы:

«...На мой взгляд, мы еще недостаточно воспитываем уважение к героическому прошлому, зачастую не думаем о сохранении памятников. В Москве была снята Триумфальная арка 1812 года, был разрушен Храм Христа Спасителя, построенный на деньги, собранные по всей стране в честь победы над Наполеоном. Неужели название этого памятника затмило его патриотическую сущность? ...Примеров, к сожалению, много».

Услышать такие слова о Храме Христа Спасителя в то время было неожиданным, да еще из уст первого космонавта.

Летчик может не быть космонавтом,
Космонавту нельзя не летать!

Гагарину полюбились эти строчки из песни. Они созвучны его мечтам о новом полете в космос. И он готовился к нему. Утром 27 марта 1968 года он на спарке, учебно-тренировочном МиГ-15, вместе с инструктором, командиром части Владимиром Серегиным, вылетел в зачетный полет. Этот полет оказался последним. Самолет потерпел аварию и упал в густых лесах в районе Киржача.

Всего 34 года прожил первый космонавт. Столько же, сколько Валерий Чкалов, мечтавший «облететь вокруг шарика». Его мечту осуществил Юрий Гагарин. В своем планшете Юрий хранил фотографию легендарного летчика.

Ровно за 25 лет до гибели Юрия, 27 марта 1943 года, на седьмом испытательном полете первого отечественного ракетного самолета БИ-1 погиб тридцатичетырехлетний Григорий Бахчиванджи. Как и Гагарин, он был выпускником Оренбургского летного училища.

Вряд ли следует искать символику в трагических совпадениях дат гибели и возрастов героев. Профессия летчика сопряжена с риском. Символика в другом: Чкалов, Бахчиванджи, Гагарин были первопроходцами. Словно по эстафете они передавали друг другу стремление летать дальше всех, быстрее всех, выше всех.

Владимир Высоцкий посвятил Юрию стихотворение «Космонавт», которое заканчивается такими строками:

И стало тесно голосам в эфире,
Но Левитан ворвался, как в спортзал,
И я узнал, что я впервые в мире
В историю «поехали» сказал.

В гагаринском «Поехали!» прошелестела метафора. Ведь у ракеты нет колес. Возможно, Юрию вспомнились замечательные гоголевские строки, и он уподобил космическую ракету птице-тройке. «Поехали!» — И какой же русский не любит быстрой езды?.. Кажись, неведомая сила подхватила тебя на крыло к себе, и сам летишь, и все летит... Не так ли ты, Русь, что бойкая необгонимая тройка несешься?... и косясь, постараниваются и дают ей дорогу другие народы и государства».

Скорее всего, «Поехали!» вырвалось у Гагарина стихийно. Этот возглас отразил стихию гагаринского характера — озорство, удаль, размах...

«На долю этого человека, — сказал в апрельские дни 1961 года писатель Леонид Леонов, — выпало совершить первый космический облет планеты. А на нашу — не меньшее: быть его согражданами, современниками, соучастниками, помощниками, земляками — его народом».

Мы помним:
В космос
Начался поход
С гагаринского
Русского
«Поехали!»

STS Logistics

Перевозка памятника Юрию Гагарину в Лондон

Дмитрий Партон

Памятник Юрию Гагарину специально по заказу лондонской мэрии был изготовлен в Ижевске на Литейном заводе. Консервативные англичане, не заказывали новую скульптуру, а попросили изготовить точную копию памятника скульптора Новикова, который еще в 1984 году был установлен в Люберцах рядом со зданием ремесленного училища, в котором учился будущий космонавт.

Новый вариант памятника из цинкового сплава установят в Лондоне вблизи Трафальгарской площади у Адмиралтейской арки недалеко от памятника известному английскому мореплавателю и первооткрывателю Австралии Джеймсу Куку. Таким образом, англичане решили отметить не только 50-летие первого полета в космос, но и полувековой юбилей визита первого космонавта Земли в Лондон и его встречу с Королевой Великобритании Елизаветой II. По договоренности с Российским космическим агентством и властями Люберец копия этого памятника преподнесена в дар Британскому совету и лично Королеве.

7 апреля специалисты STS Logistics смонтировали скульптуру на территории Всероссийского выставочного центра в Москве. Памятник там простоит до 14 апреля, затем будет демонтирован и отправлен в Великобританию. Сначала он пройдет таможенное оформление в Москве, затем через Беларусь, Германию, Бельгию и Францию прибудет в Англию. Высота памятника 2,5 м, а общий вес груза около тонны.

По словам специалистов Департамента выставочной логистики STS Logistics доставка груза займет от 7 до 10 дней. Открытие же памятника в Лондоне намечено на 14 июля — в этот день исполнится ровно 50 лет встрече Гагарина с английской королевой Елизаветой II. Участие в церемонии открытия памятника примет дочь Юрия Гагарина — Елена. Вместе с ней в Лондон приедут космонавты Алексей Леонов, Сергей Крикалев, возглавляющий сейчас Звездный городок, а также дочь Сергея Королева — Наталья. В здании Британского совета также пройдет выставка, посвященная советскому космонавту. Для этой выставки члены семьи Юрия Гагарина предоставили редкие фотографии, экспонаты Музея космонавтики и костюм космонавта. Кроме того, посетители смогут посмотреть фильм, рассказывающий о программе подготовки космонавтов в советские годы и включающий кадры первого полета в космос.

ПОДРОБНОСТИ

КОРОТКО

РУСАЛ: смена правовых кадров

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, объявил о назначении Игоря Макарова директором по правовым вопросам. Игорь Макаров имеет почти 20-летний опыт юридической деятельности. Последние семь лет он являлся партнером в московском филиале международной юридической компании Jones Day, ведущей деятельность в 16 странах мира на четырех континентах. До этого Игорь Макаров возглавлял корпоративно-правовой департамент ТНК-ВР. В РУСАЛе Игорь Макаров будет отвечать за комплексное юридическое сопровождение деятельности компании, обеспечивающее минимизацию рисков с использованием лучших международных практик. Кирилл Александров, ранее возглавлявший юридическую службу РУСАЛа, займет должность директора по юридическим вопросам группы компаний En+.

Сервис по продаже PDF-версий

В коммерческую эксплуатацию запущен интернет-сервис YourPress.ru, который впервые в России позволяет покупать электронные версии газет и журналов в формате PDF. Формат PDF поддерживается на 99% персональных компьютеров, смартфонов, планшетов и ридеров. Для загрузки электронных версий периодических изданий не требуется дополнительное программное обеспечение. Приобретенный у сервиса YourPress.ru PDF-файл можно бесплатно просматривать на нескольких устройствах. За счет отсутствия затрат на типографию и распространение изданий, сервис YouPress позволяет приобретать электронные копии СМИ на 20-30% дешевле бумажных версий. Общий объем мирового рынка электронных версий СМИ сейчас оценивается примерно в $25 млрд в год. Доля России к 2012 году может достичь 5% от этого объема.

ТМК вручила именные стипендии

Лучшие студенты металлургического факультета Уральского Федерального Университета (УРФУ, Екатеринбург) награждены именными стипендиями Трубной Металлургической Компании (ТМК) по результатам зимней сессии 2010/2011 учебного года. Согласно Положению об Именной стипендии ТМК дополнительное материальное поощрение в размере, равном базовой академической стипендии УрФУ, получают студенты, имеющие средний балл успеваемости по результатам сессии не ниже 4,75 и победившие ранее в конкурсе «Золотой Самородок». Именная стипендия ТМК выплачивается дважды в год по результатам зимней и летней сессий. Победителями в прошедшем полугодии стали семь студентов пятого курса металлургического факультета УрФУ, подтвердившие высокий балл успеваемости. Для формирования кадрового резерва в ТМК действует программа сотрудничества с УРФУ, которая направлена на повышение мотивации студентов в приобретении профессиональных знаний и подготовку компетентных специалистов и руководителей для предприятий Компании. Программа предусматривает целевую подготовку специалистов, прохождение стипендиатами производственной, технологической и преддипломной практики на предприятиях ТМК Уральского региона.

Экологические заботы

Для обеспечения экологической безопасности нефтедобычи в ОАО «Татнефть» реализуется комплекс технико-технологических и организационных мероприятий по обеспечению устойчивой и безаварийной работы нефтепромысловых объектов. Повышать надежность нефтепромыслового оборудования на объектах Компании позволяет применение труб в антикоррозионном исполнении, а также ингибиторная и электрохимическая защита от коррозии. Для обеспечения устойчивой и безотказной работы нефтепромысловых объектов, повышения их промышленной и экологической безопасности в 2010 году Компанией произведено 773 км труб в антикоррозионном исполнении (314 км — металлопластмассовых, 459 км — полимерно-покрытых) и 7019,6 т ингибиторов коррозии. Электрохимической защитой оборудованы обсадные колонны 917 скважин, 810 км нефтепроводов и водоводов, выполнено диагностическое обследование 2959 км нефтепромысловых трубопроводов.

Долгосрочное сотрудничество

Московская объединенная электросетевая компания и Московское городское отделение Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» заключили соглашение о долгосрочном сотрудничестве. Документ подписали генеральный директор ОАО «МОЭСК» Андрей Коновалов и председатель Совета Московского городского отделения ООО «Деловая Россия» Александр Левченко.Соглашением предусмотрено сотрудничество по ряду важных направлений, в том числе — по изучению и внедрению передового мирового опыта услуг в области передачи и распределения электроэнергии; расширению возможностей участия московских предпринимателей в развитии, инвестировании и обслуживании электросетевой инфраструктуры, развитию внутреннего рынка услуг в сфере энергоэффективности и энергосбережения в Москве и др. ОАО «МОЭСК» и ООО «Деловая Россия» обязуются поддерживать и реализовывать совместно подготовленные программы, проекты и мероприятия. Предусмотрено создание совместных рабочих и экспертных групп, оказание взаимной консультативной, организационно-методической, и информационной поддержки.

Впервые больше 11 млн пассажиров

Совет директоров ОАО «Аэрофлот» (под председательством министра транспорта РФ Игоря Левитина) рассмотрел предварительные итоги производственной, финансово-экономической и коммерческой деятельности и исполнении бюджета за 2010 год. В 2010 году Аэрофлот впервые в истории авиакомпании перевез более 11 млн пассажиров. По данным управленческого учета за 2010 год чистая прибыль ожидается в размере 10,5 млрд руб. Основные факторы, повлиявшие на значительное перевыполнение плана — рост доходов и снижение расходов, в том числе стабилизация цены на авиационные ГСМ. Значение уровня безопасности полетов в 2010 году составило 99,956%, что соответствует уровню наиболее «безопасных» авиакомпаний мира. Происшествий, квалифицируемых как «Аварийная ситуация», не было. Утверждены основные направления деятельности компании в этой области.

Совет директоров рассмотрел также вопрос о заключении соглашений с учебными заведениями гражданской авиации. Соглашение о партнерстве будет способствовать созданию системы дополнительного профессионального образования по специальности «Эксплуатации воздушных судов» для лиц имеющих высшее техническое и авиационное образование. Профессиональную подготовку пилотов планируется строить на основе программ, утвержденных приказом Росавиации. Основную подготовку по данным программам планируется проводить на базе Ульяновского ВАУ ГА, а завершающий этап подготовки будет проводиться на базе школы Аэрофлота. Предложено рассмотреть вопрос заключения контрактов с курсантами, которые будут способствовать решению одной из приоритетных задач ОАО «Аэрофлот» по удовлетворению потребности в специалистах летного труда.

Schneider Electric Экспо 2011

Выставка мировых инновационных энергетических решений

Юлия Гужонкова

Глобальный специалист в области управления электроэнергией — международная компания Schneider Electric провела в Москве выставку инновационных решений Schneider Electric Экспо 2011. Проект Schneider Electric Экспо реализуется в разных странах мира, и в этом году местом проведения была выбрана именно Россия как один из наиболее стратегически важных для компании рынков. На выставке Schneider Electric Экспо 2011 были представлены интегрированные решения для сетевых компаний, предприятий нефтегазовой отрасли, металлургических и горнодобывающих предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства и центров обработки данных. Центральным событием выставки стал официальный запуск в России новой архитектуры EcoStruxure — комплекса интеллектуальных и энергоэффективных решений по управлению энергией от электростанции до розетки.

Новая архитектура EcoStruxure призвана объединить все направления деятельности компании в единую экосистему. Цель нового идеологического и программного подхода EcoStruxure — предложить партнерам и клиентам комплексные эффективные решения в области управления энергией для оптимизации энергозатрат на всех уровнях деятельности предприятия.

В рамках выставки прошла пресс-конференция с участием генерального директора ЗАО «Шнейдер Электрик» Жана-Луи Стази, вице-президента по маркетингу компании Schneider Electric в мире Аарона Дэвиса и технического директора ЗАО «Шнейдер Электрик» Валерия Саженкова.

В ходе пресс-конференции Жан-Луи Стази подвел итоги 2010 года для компании «Шнейдер Электрик» в России и поделился планами на следующий год. Среди достижений компании он особо выделил заключение договора о создании совместного предприятия с одним из крупнейших игроков российского рынка электроэнергетики — ЗАО «ГК «Электрощит» — ТМ Самара». Сотрудничество с самарскими партнерами позволит России стать второй страной в мире по объему промышленного производства Schneider Electric после Франции. Объем инвестиций в этот проект составил 10,7 млрд руб., благодаря чему сделка стала одной из крупнейших в истории компании. Кроме того, в 2010 году компания открыла новый завод по производству элегазовых моноблоков RM6 в Ленинградской области.

Бизнес-показатели Schneider Electric в 2010 году превзошли все ожидания, как в России, так и в мире. Глобальная прибыль компании согласно предварительным данным превысила 20 миллиардов евро. В России компании также удалось достичь уверенного роста, прежде всего в таких важных для Schneider Electric сегментах рынка как промышленность и инфраструктура.

В планах Schneider Electric в России на 2011 год — развитие партнерства с ЗАО «ГК «Электрощит»-ТМ Самара», запуск совместного научно-технического центра и внедрение новой архитектуры решений EcoStruxure.

Генеральный директор ЗАО «Шнейдер Электрик» Жан-Луи Стази отметил: «Россия является одной из приоритетных стран и стратегических рынков для нашей компании. Сегодня, когда вопрос энергоэффективности в мире и в России стоит особенно остро, для нас как никогда важно продемонстрировать новейшие разработки и технологии Schneider Electric, которые позволяют сделать электроэнергию безопасной, надежной и эффективной. Мы готовы делиться нашими знаниями и богатым опытом реализованных проектов. Мы считаем, что российская энергетика обладает большим потенциалом роста».

Параллельно с этим Schneider Electric объявила о начале продаж в России новой конфигурации низковольтных комплектных устройств (НКУ) для распределения электроэнергии и управления электродвигателями Okken 70-M. Новое НКУ в линейке шкафов Okken MCC полностью совместимо с существующими конфигурациями и применяется в качестве колонны управления электродвигателями на токи до 2000 А., при этом себестоимость снижена на 15-25%. Okken 70-M соответствует требованиям управления электродвигателями и прочих сложных технологических процессов. В колонне установлена двойная система вертикальных шин, что позволяет уменьшить сечения шин и увеличивает полезное пространство. В новом НКУ обеспечен контроль температуры на шинах и силовых зажимах. НКУ легко встраивается в любое щитовое помещение и обладает отличной электрической, механической и электромагнитной совместимостью всех компонентов. Выдвижные функциональные блоки имеют четкое положение «Тест», которое достигается автоматически при обычном выдвижении блока. В результате гарантируется надежное электрическое разъединение силовых цепей, что обеспечивает максимальную безопасность выполнения работ.

Компания «Шнейдер Электрик» является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российском рынке и входит в 5-ку крупнейших электротехнических предприятий России. Компания специализируется в области управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей.

Оборот Schneider Electric в 2010 году составил 20 млрд евро. Штат — 110000 человек более чем в 100 странах (207 заводов по миру). Дистрибьюторская сеть охватывает 190 стран мира. Научно-исследовательские центры компании расположены в 25 странах мира,

В России у компании «Шнейдер Электрик» — 19 офисов и три завода (Санкт-Петербург, Казань, Козьмодемьянск), 2 логистических центра (Москва, Екатеринбург), штат — более 3000 сотрудников.

Компания предлагает российским клиентам: диагностику, разработку и внедрение комплексных энергоэффективных решений; эффективную логистику; сервисное обслуживание; передачу инновационных технологий и обучение.

Решения компании успешно внедрены на таких объектах, как здание мэрии Москвы, Дом Правительства РФ, комплекс зданий Государственной Думы РФ, Московский Кремль, деловой комплекс «Москва-Сити», Большой театр, сети гипермаркетов («Рамстор», «Мосмарт», «Перекресток», «Ашан»), аэропорты Москвы и других российских городов, МКАД, Третье транспортное кольцо (Москва), тоннели Красная Поляна, Лефортово, Кутузовский, ЖД тоннель Внуково, порты Мурманска, Новороссийска; предприятия «Газпрома»; «Транснефти», «Роснефти» и других компаний и городов.

Highscreen Cosmo

Бюджетный Android-смартфон с «цветомузыкой»

Смартфоны на базе платформы Android вот уже более двух лет являются одними из самых востребованных мобильных устройств на рынке. Они интересны, прежде всего, интеграцией с сервисами компании Google (Gmail, YouTube, Google Maps), которыми сегодня пользуется все человечество. В этом материале речь пойдет о смартфоне Highscreen Cosmo, который выпущен российской компанией «Вобис Компьютер» и тайваньской компанией Compal, вторым по величине в мире контрактным производителем электроники. Собственно, последняя отвечала за разработку и теперь отвечает за сборку этого продукта, вторая — за его продвижение в России.

Ключевая особенность новинки, которая является одним из самых бюджетных смартфонов на базе Android версии 2.2 — светодиодная панель на нижней грани корпуса. В зависимости от событий (входящие и пропущенные вызовы, сообщения, сигналы будильника, проигрывание музыки в плеере и т. д.) она может светиться пятью узорами семи различных цветов: красного, оранжевого, желтым, зеленого, голубого, розового или фиолетового. Наглядно и практично, поскольку подсветка дополняет звуковые сигналы. Практически для каждого события можно выбрать свой цвет и узор; например, при входящем вызове панель будет мерцать красным, а при передаче файла по Bluetooth — синим. В общем, идея весьма интересная.

Из аппаратных характеристик смартфона Highscreen Cosmo стоит выделить поддержку всех актуальных интерфейсов и коммуникаций (сети 3G, Wi-Fi и Bluetooth), а также встроенный акселерометр, который меняет ориентацию картинки на экране в зависимости от положения аппарата, и GPS-приемник. Любопытно, что в комплект поставки модели входят карта памяти формата microSD на 2 Гб и навигационная система «iДа»; бюджетные смартфоны довольно редко комплектуются таким программным обеспечением. Качество 3-мегапиксельной камеры откровенно невысокое, но это, опять же, обусловлено бюджетным статусом устройства.

Аппаратная платформа типична: в Highscreen Cosmo используется процессор Qualcomm с тактовой частотой 600 МГц. При этом модель довольно «шустрая». Если говорить об операционной системе, то Android 2.2 — это самый лучший на сегодняшний день выбор для недорогого устройства. Большинство аппаратов этого ценового уровня (Samsung Galaxy 550, LG GT540 Optimus, MTC 916 и пр.) поставляются с устаревшей Android 2.1, которая не позволяет устанавливать дополнительные приложения и игры на карту памяти. Между тем свободной встроенной памяти во всех перечисленных аппаратах по 200 Мб; этого хватит примерно на 10 игрушек и программ. Основную конкуренцию Highscreen Cosmo составляет смартфон LG Optimus One. Обе модели имеют одинаковый процессор Qualcomm, операционную систему Android 2.2, а также емкостной 3,2-дюймовый дисплей с разрешением 320 x 480 пикселей и поддержкой «мультитача» (картинки и карты можно масштабировать двумя пальцами — как в iPhone). В то же время, Highscreen Cosmo дает фору конкуренту по стоимости: 8 тыс. руб. против 10 тыс. руб. Кроме того, Higshcreen Cosmo интереснее и в плане дизайна — хотя бы благодаря «цветомузыкальной» панели.

Через Молому

«Мостотрест» проведет капитальный ремонт

Елена Голякова

ОАО «Мостотрест» заключило госконтракт на выполнение работ по капитальному ремонту моста через реку Молому в Кировской области на автомобильной дороге «Вятка». Стоимость контракта составляет 43 466 990 рублей. Заказчиком по объекту выступает Федеральное государственное учреждение «Федеральное управление автомобильных дорог Волго-Вятского региона Федерального дорожного агентства».

Автодорога «Вятка» общей протяженностью 872 км — трасса федерального значения. Начинаясь в Чебоксарах, магистраль связывает Чувашию, Республику Марий Эл, Кировскую область и Республику Коми, являясь ключевой межрегиональной автомобильной артерией. Мост через реку Молому расположен в 70 км от Кирова, на км 336+330 автодороги «Вятка».

Работы по госконстракту будет осуществлять филиал ОАО «Мостотрест» Кировская территориальная фирма «Мостоотряд-46». Компания приступит к реконструкции в конце апреля 2001 года, окончание работ запланировано на конец августа 2011 года. В ходе капитального ремонта специалистам «Мостоотряда-46» предстоит заменить конструкции мостового полотна, деформационные швы, ограждения безопасности на мосту и подходах к нему, а также провести ремонт промежуточных опор.

ОАО «Мостотрест» (включая ООО «КОРПОРАЦИЯ ИНЖТРАНССТРОЙ» и ООО «Трансстроймеханизация») — крупнейшая диверсифицированная российская компания в сфере инфраструктурного строительства, ведущая мостостроительная компания России. Компания была основана в 1930 году как Всесоюзный трест по строительству внеклассных и больших мостов «Мостотрест». За годы своей деятельности компания построила и реконструировала более 7500 различных инфраструктурных объектов — мостов, путепроводов, тоннелей и транспортных развязок.

Экономное дополнение

Бюджетная линейка ноутбуков Toshiba Satellite C

Иван Ромашко

Toshiba Computer Systems, подразделение компании Toshiba Europe GmbH, представила новый продукт в ассортименте недорогих ноутбуков — Satellite C670/C670D с широким экраном. Ноутбук с диагональю экрана 43,9 см (17,3") предназначен для повседневного использования и предлагается по цене модели начального уровня. Satellite C670 на базе процессора Intel и C670D появятся в России во втором квартале 2011 г.

Satellite C670/C670D с широким 17-дюймовым (43,9 см) дисплеем — идеальная замена настольному ПК для тех, кто в основном работает дома, любит компьютерные развлечения и кому не очень важна портативность. Потребителю, у которого ограничен бюджет, серия Satellite C670 предлагает по приемлемой цене все, что ему нужно для удобной работы с компьютером. Несмотря на то, что ноутбуки этой серии относятся к классу недорогих устройств, они позволяют пользоваться основными возможностями мультимедиа, а также электронной почтой, Интернетом, социальными сетями (и веб-чаты) и стандартными офисными приложениями.

Satellite C670 снабжен плоской эргономичной клавиатурой со встроенной десятиклавишной цифровой панелью, упрощающей работу с рисунками и таблицами. Также эта панель пригодится в играх. Благодаря ей можно перемещаться по диагонали с помощью только одной стрелки, управляя персонажем в игре. Широкая сенсорная панель с функцией мультитач обеспечивает удобную прокрутку, а встроенная веб-камера с программой Toshiba Face Recognition дает возможность войти в систему, не набирая пароль. Вместительный жесткий диск емкостью до 750 ГБ предоставляет достаточно места для хранения множества фотографий, музыки, видео и др.

Два порта USB 2.0 и очень быстрый Bluetooth 3.0 HS передают данные на скорости до 24 Мб/с — это почти в восемь раз быстрее, чем с Bluetooth 2.1 + EDR, и дают возможность связываться с устройствами, оснащенными Bluetooth, например, со смартфонами. Интерфейс WLAN обеспечивает легкий доступ к домашним беспроводным сетям и Интернету.

Помимо оптимального соотношения цены и производительности, привлекательности новой линейке Satellite C670 добавляет прочная конструкция. На устойчивом к повреждениям текстурированном покрытии опоры для рук и покрытии дисплея менее заметны следы пальцев. Пользователям предлагаются два варианта: Satellite C670 и C670D будут доступны в черном цвете и с покрытием дисплея и внутренней части.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 15.04.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1290
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru