Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

11 апреля — 17 апреля 2011 года

№13 (376)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Совместные действия
Энергетики Сибири поддержат бизнес
стр. 2

Сотый электровоз ЭП2К
«Трансмашхолдинг» обновляет парк РЖД
стр. 2

Инновации на местах
Саратовские высокие технологии
стр. 2

Мировой металлопрокат
Текущее состояние рынка и ожидания
стр. 3

День Балтийского моря
Экологи продвигают «чистые» решения
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Новые области сотрудничества
«Ростехнологии» и «Сименс»
стр. 4

Russia Power и HydroVision
Крупнейший энергетический дуплет
стр. 4

Лабораторный бизнес
Объемы рынка IVD в России будут расти
стр. 5

Профессиональные секреты
Заработать на акциях «Акрона»
стр. 5

На 40% — за год
Рост выручки НЛМК
стр. 5

Брендовое топливо
«Газпром нефть» начала продажи
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Качество стандартов
«Индастек» под ключ
стр. 6

Компрессорный проект
«Энерготех» разработает станцию
стр. 6

Якутский завод
Производство моторных топлив
стр. 6

ИТ для ПРОМЫШЛЕННОСТИ 7

Пример аутсорсинга
IBS DataFort помогает розничным сетям
стр. 7

Новые Ethernet мосты
Motorolla снижает затраты компаний на связь
стр. 7

Единые решения
Заводы Roca Group в России переведены на SAP
стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Министерство экономического развития РФ разработало законопроект о банкротстве физических лиц. Согласно документу, правом на обращение в арбитражный суд с заявлением о признании должника банкротом обладают должник, конкурсный кредитор, уполномоченный орган. Заявление о признании должника банкротом принимается судом, если требования к должнику в совокупности составляют не менее чем 50 тыс. руб. Арбитражный суд может признать физлицо банкротом в том случае, если будет доказана неспособность должника выполнить в полном объеме обязательства перед кредиторами в течение шести месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены. При определении наличия признаков банкротства будут учитываться обязательства по возврату полученных до расторжения договора денежных средств или стоимости имущества (работ, услуг), а также обязательства по возмещению убытков в виде реального ущерба кредитору.

Бережливость life style

Основной потенциал энергосбережения сосредоточен в ЖКХ

Александра Ермакова

В последние годы тема бережливого энергопотребления получила в России небывалую поддержку у руководства страны. Эта проблема назревала давно, и сейчас крайне низкая энергоэффективность российской промышленности и ЖКХ стала одной из самых серьезных помех в развитии. По мнению Игоря Башмакова, руководителя Центра по эффективному использованию энергии, сегодня энергоемкость отечественной экономики в 2,5-3,5 раза выше, чем в странах Западной Европы и США. Наиболее жарким фронтом начавшейся битвы за энергоэффективность эксперты в один голос называют российское ЖКХ, где расходуется более половины энергоресурсов страны. Причем энергопотери в коммунальном хозяйстве составляют подчас более 2/3 от общего уровня потребления.

«Основной потенциал энергосбережения сосредоточен в жилищном секторе, — говорит Ирина Булгакова, директор департамента ЖКХ Министерства регионального развития РФ. — А это самый сложный участок работы как с технической, так и с экономической, да и с психологической точек зрения».

Действительно, попытки реформирования этой сферы сталкиваются не только с недостатком средств и косностью коммунальных служб, но и с непониманием населения. Привыкшие настороженно относиться к любым начинаниям «сверху» россияне не спешат пользоваться энергосберегающими технологиями, даже если это сулит им сокращение коммунальных платежей. В странах Европы, прошедших долгий путь к повышению энергоэффективности, привычку к бережливости целенаправленно прививали, и из этого опыта многое применимо в нашей стране.

Воспитание по-европейски

Для Западной Европы моментом истины стал нефтяной кризис 1973 года. Тогда из-за войны между Израилем и арабскими странами и последующего эмбарго стран ОПЕК цена на нефть в течение нескольких дней поднялась в четыре раза — с трех до двенадцати долларов за баррель! И это был первый из череды нефтяных кризисов, на каждый из которых экономика европейских стран отзывалась периодами долгого застоя. Именно зависимость от импортных энергоресурсов стала стимулом, побудившим европейские страны начать комплексную кампанию по повышению энергоэффективности экономики. Чтобы снизить энергопотери, с середины 1970-х годов здесь начали вводить первые нормативы по теплозащите зданий, энергоэффективности промышленного и бытового оборудования. Более того, эти требования регулярно ужесточались.

Изменения коснулись буквально всех сторон жизни европейцев. Они перешли на малолитражные автомобили, стали покупать энергосберегающие бытовые приборы класса А, считать каждый литр потраченной воды и киловатт-час электроэнергии.

Жилищный сектор на самом деле — клондайк энергосбережения

«При либерализации энерготарифов в Англии стоимость электроэнергии в ночные часы стала намного ниже, чем днем, — рассказывает Михаил Расстригин, аналитик по энергетике «ВТБ Капитал». — И многие домохозяйства перешли к запуску стиральных машин и похожего оборудования в ночные часы. Это им позволило сэкономить средства в семейном бюджете, и такое прямое экономическое стимулирование потребителя привело к повышению энергоэффективности всей страны».

Ключевой для продолжения энергосберегающей кампании стала принятая в 2006 году директива Energieeinsparverordnung EnEV. Согласно постановлению, все члены Евросоюза обязаны провести энергетическую паспортизацию зданий. В специальный документ по каждому объекту вносятся сведения о состоянии постройки: расход энергии на отопление, сведения о вентиляции или использовании альтернативных источников энергии. Этот документ обязателен при сдаче недвижимости в аренду или продаже дома, так как новые жильцы или владельцы должны знать, во сколько обходится его содержание.

Закон об экономии энергии заставляет домовладельцев и инвесторов строить энергетически экономичные дома, а также реконструировать старые. Энергетический паспорт здания начинает сильно влиять на стоимость недвижимости. Поэтому, по данным Федерального министерства экономики, в Германии ежегодно свыше 200 тыс. жилищ капитально ремонтируют с применением энергосберегающих технологий. Так, кнутом и пряником, европейцев загоняют в энергоэффективное будущее.

Однако бережливое энергопотребление становится для жителей единой Европы не просто вынужденной мерой, а своего рода экологичным образом жизни. Сейчас Германию, Данию, Швецию, Голландию охватил настоящий бум возведения энергоэффективных домов. Жить в таком здании, причиняющем минимум вреда природе, становится престижно и модно.

Все большую популярность приобретает концепция «пассивного дома» — строения, которое благодаря комплексу энергосберегающих решений и теплоизоляционным технологиям имеет крайне низкие затраты на отопление. Потери тепла в пассивном доме составляют не более 15 кВт • ч на кв. м, что примерно в 20 раз ниже, чем в традиционных зданиях. Для обогрева и горячего водоснабжения используются альтернативные источники энергии — например, солнечные батареи, ветрогенераторы, низкопотенциальное тепло земли. Затраты на возведение пассивного дома примерно на 10% выше, чем на постройку обычного, однако в климатических условиях Германии и Скандинавии они окупаются в течение 7-10 лет

Воспитание рынком

Еще более крутой переход к энергосберегающим технологиям пришлось совершить жителям постсоветских стран Прибалтики и Восточной Европы. Поскольку во времена Совета Экономической Взаимопомощи, возглавляемого СССР, энергоресурсы для членов СЭВ стоили весьма дешево, то об энергосберегающих мерах они совершенно не задумывались. Внезапное обращение к рынку и многократный рост цен на энергоресурсы до среднеевропейского уровня стали настоящим шоком для экономики и населения постсоветских республик. Например, в Венгрии тарифы на энергию, газ и другие виды топлива за 1991-2001 годы повысились в 14 раз, в Польше — в 18,5 раза.

В Восточной Германии реформирование ЖКХ началось сразу после объединения с ФРГ в 1990 году. Муниципальные коммунальные службы отдали в руки частных инвесторов, большая часть квартир была приватизирована. Возник рынок коммунальных услуг, и потребители могли сами выбирать поставщиков ресурсов.

Пожалуй, самой интересной программой, в том или ином виде заимствованной многими соседями Германии, стала модернизация панельных многоэтажек — аналогов отечественных «хрущевок». Она проводилась при кредитной поддержке банков содействия развитию ЖКХ.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Владимир Путин объявил, что российские компании в ближайшие три года готовы закупить продукцию энергомашиностроения на 3 трлн 100 млрд руб. В свою очередь, министр энергетики РФ Сергей Шматко сообщил, что затраты на ввод новых сетевых мощностей и модернизацию сетевых компаний до 2030 года составят 20 трлн руб. Министр уточнил, что в ближайшие десять лет на развитие энергетики потребуется 11 трлн руб.

Воруют, но платят

Алексей Черный

Ассоциация производителей программного обеспечения (BSA, Business Software Alliance, ведущая международная организация, представляющая интересы индустрии программного обеспечения в 80 странах мира) подвела итоги правоприменительной деятельности в 2010 году. Расходы российских компаний на урегулирование отношений с правообладателями в связи с незаконным использованием программного обеспечения участников BSA составили более 75,8 млн руб. (более $2,48 млн), что на 40% больше, чем в 2009 году (54 млн руб.). Размер самой крупной компенсации, выплаченной российской компанией по решению арбитражного суда, в 2010 году составил более 2 млн руб.

Большинство производителей программного обеспечения отмечают значительный прогресс в борьбе с нелегальной продажей и распространением продуктов на материальных носителях в России. Однако уровень использования нелицензионного ПО остается относительно высоким, в том числе и среди организаций. Многие предприятия по-прежнему недооценивают риски, которые несет компания и ее руководство в случае использования нелицензионных программных продуктов в коммерческой деятельности. Ежегодно через веб-сайт мы получаем более двухсот сообщений о незаконном использовании программного обеспечения участников BSA на том или ином предприятии. Если информация подтверждается, это, в конечном счете, приводит к существенным финансовым издержкам для предприятия и обвинительным приговорам для его руководства, — отметила Екатерина Громова, председатель российского комитета BSA.

Надлежащая защита авторских прав и пресечение нарушений прав интеллектуальной собственности является приоритетом для российского правительства. По данным Министерства внутренних дел Российской Федерации, с января по ноябрь 2010 года сотрудники органов внутренних дел выявили 5890 преступлений, связанных с нарушением авторских и смежных прав, из них расследовано 4395 преступлений и 3179 уголовных дел были направлены в суд.

По итогам 2010 года мы отмечаем ряд качественных изменений в правоприменительной практике по делам о незаконном использовании программного обеспечения в коммерческой деятельности предприятий. В прошлом году впервые было возбуждено уголовное дело против крупной международной компании по факту незаконного использования ПО, и, в целом, участились случаи проверок крупных предприятий. Кроме того, можно отметить активизацию работы правоохранительных органов Санкт-Петербурга по делам о незаконном использовании программных продуктов. — комментирует Алексей Черный, координатор программы BSA в России.

Несмотря на ряд различий правоприменительной практики в России и европейских странах, риски предприятий, использующих нелицензионное программное обеспечение, во многом схожи. В первую очередь это касается финансовых рисков. За 2010 год в регионе EMEA (Европа, Ближний Восток, Африка) на урегулирование отношений с правообладателями компании потратили более $17,56 млн, а самая крупная компенсация в регионе составила более $287 тыс.

Калужский фармкластер

Возьмем мировой НИОКР в хорошие руки

Юлия Тихонова, Калуга

В рамках конференции «Государственное регулирование и российская фармпромышленность 2011: продолжение диалога» состоялась сессия «Лекарственное будущее России: вектор развития фармпрома. Экономика локализации: плюсы и минусы». Заместитель министра экономического развития Калужской области Виталий Еремеев в своем докладе поднял наиболее актуальные вопросы развития российского фармпрома.

Калужская область сделала акцент на глобальном представлении о том, что происходит на рынке. Среди наиболее серьезных проблем Виталий Еремеев обозначил следующие. В стоимостном выражении 75% рынка занимают западные фармпроизводители, а это своего рода угроза для национальной безопасности страны. Доля потребления лекарственных средств на одного человека в год составляет в России $90-100, в развитых странах — в 5-10 раз больше. Из 400 фармзаводов, расположенных в России, лишь единицы работают по международным стандартам GMP. Сегодня российский фармрынок — это брендированные дженерики.

«Так называемое местное производство — это миф: до 90% препаратов в стране производится из зарубежного сырья», — сказал Виталий Ерофеев. По его словам, необходимо привлекать иностранных производителей на российский рынок. Чтобы игроки «Большой фармы» инвестировали в Россию, необходимо, чтобы государство сформировало четкие правила игры на рынке. Важным фактором является формирование кластеров, включающих всю необходимую инфраструктуру.

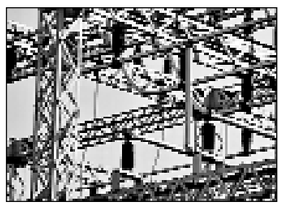
«Калужская область уже готова размещать на своей территории не только производство таблеток и упаковку, но и более сложное производство субстанций, а также центры исследований и разработок», — рассказал Виталий Еремеев. По его словам, у Калужской области — уникальный опыт привлечения инвестиций в создание новых производств. Для многих иностранных и российских компаний — это кластер первого выбора. Регион уже выбрали шесть крупных фармпроизводителей — «Хемофарм» (немецкая группа компаний STADA), «Берлин-Хеми/Менарини» (Италия), «Ново Нордиск» (Дания), «НиарМедик Плюс» (Россия), «Галеника» (Сербия), международный фармацевтический концерн «АстраЗенека», планирующий создать в России производство полного цикла.

К тому же в Калужской области НИОКР по фармации попадет в хорошие руки. Здесь находятся ведущие научно-исследовательские институты и развитая сеть малых и средних инновационных предприятий. Медицинский радиологический научный центр Российской академии медицинских наук (МРНЦ РАМН) в Обнинске — в настоящее время единственное отделение радионуклидной терапии в стране.

Одной из важных проблем фармотрасли остается подготовка квалифицированных кадров. Современные учебные учреждения готовят фармацевтов. Требуется серьезная переориентация на потребности рынка. Калужская область станет одним из первых регионов, который сможет предложить готовых специалистов именно для производства. В настоящее время ведется работа над проектом учебного центра для фармотрасли. Подобный центр подготовки кадров для автопрома уже успешно работает в Калуге.

726-03-03
Policorp
корпоративная полиграфия
Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями
http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50
Книги
Буклеты
Папки
Календари
Листовки
Постеры
Каталоги продукции
Упаковка

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«МРСК Сибири» и «Деловая Россия» заключили соглашение о сотрудничестве

«Мотовилихинские заводы» поставляют бурильные трубы для месторождений «Газпрома»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Дебютные облигации в юанях

Группа компаний Unilever объявила о первом в истории концерна размещении облигаций, деноминированных в юанях (Renminbi, Rmb). Облигационный выпуск объемом 300000000 юаней со сроком погашения до марта 2014 года был осуществлен Unilever N.V., гарантом по нему выступили Unilever PLC и Unilever United States, Inc. Деноминированные в юанях долговые обязательства Unilever являются первым подобным выпуском, как среди европейских глобальных корпораций, так и среди производителей в секторе потребительских товаров повседневного спроса. Облигации, выпущенные в Гонконге для институционных инвесторов, имеют примерную эквивалентную стоимость $45 млн или 33 млн евро.

«Некоторое время назад мы поставили перед собой вполне четкие и амбициозные задачи. Этот облигационный выпуск, несомненно, станет для компании новым источником качественного финансирования, придающим дополнительный импульс в реализации планов по увеличению нашего бизнеса», — говорит Грэм Питкефли, управляющий финансами группы компаний Unilever.

Продукция Unilever широко представлена на рынке Китая, как своими глобальными торговыми марками, так и локальными брендами. С целью дальнейшего усиления своего долгосрочного присутствия в этом регионе, в 2000 году китайское представительство компании приступило к реализации новой стратегической программы ведения бизнеса. В ее рамках был создан один из крупнейших производственных центров по выпуску товаров для дома и личной гигиены, а также чая в городе Хефей, продукция которого поставляется на экспорт в 14 стран. Ранее, в 2009 году, в Шанхае был открыт один из глобальных научно-исследовательских центров Unilever.

Поставки Мотовилихи

«Мотовилихинские заводы» завершили поставку утяжеленных бурильных труб для разработки нефтегазовых месторождений по тендеру, проведенному компанией «Газпром». Сумма контракта составила более $1 млн. Утяжеленные бурильные трубы были поставлены в буровые подразделения «Газпрома» в Иркутской области, Красноярском крае, Оренбургской области и Ямало-Ненецком автономном округе. Тендер прошел в 2010 году. «Мотовилихинские заводы» входят в число крупнейших российских производителей бурильных труб и являются партнерами ведущих нефтегазовых компаний России и СНГ. Нефтепромысловое и буровое оборудование «Мотовилихинских заводов» сертифицировано по системе Американского института нефти (American Petroleum Institute), то есть соответствует требованиям как российских, так и зарубежных нефтегазовых компаний.

Встреча в ЮАР

В Южно Африканской Республике (ЮАР) состоялась рабочая встреча генерального директора — председателя правления ОАО «ГМК «Норильский никель» Владимира Стржалковского с президентом ЮАР Джейкобом Зумой. На ней были обсуждены вопросы дальнейшего развития бизнес-проектов компании в стране. В настоящее время ГМК «Норильский никель» (через свою дочернюю структуру Norilsk Nickel Africa) совместно с южно-африканской компанией African Rainbow Minerals реализует в ЮАР крупный инвестиционный проект Nkomati по разработке медно-никелевых руд. Президент ЮАР Д.Зума положительно оценил проекты ГМК «Норильский никель», которые компания осуществляет на территории ЮАР. Он подчеркнул, что Южно-Африканская Республика готова и дальше поддерживать участие ГМК «Норильский никель» в новых проектах в области горной добычи и переработки никелевых и других руд, а также руд металлов платиновой группы на территории ЮАР. Президент ЮАР отметил, что ОАО «ГМК «Норильский никель» обладает значительным опытом в данной сфере.

С участием президента ЮАР Д. Зумы и Секретаря Совета безопасности РФ Николая Патрушева состоялась презентация российской мобильной телемедицинской лаборатории «ТОТБОЛ», переданной Южно-Африканской Республике при поддержке ГМК «Норильский никель». Оборудование МТЛ можно использовать не только для диагностического наблюдения в удаленных районах населения страны и оказания ему своевременной высококачественной помощи, но и как многоцелевой интерактивный информационный центр. Таким образом, «Норильский никель» оказывает активную и эффективную поддержку делу развития социальной сферы страны. Как отметил в своем выступлении Президент ЮАР Джейкоб Зума, «этот шаг свидетельствует о высокой степени социальной ответственности «Норильского никеля».

«Красноярскэнерго»: 483 млн руб. на ремонтную кампанию

В ходе ремонтной кампании планируется провести капитальный ремонт 55 подстанций напряжением 35-110 кВ (киловольт) и 2067 километров линий электропередачи разного уровня напряжения. Одним из актуальных вопросов остается чистка просек в охранных зонах воздушных линий электропередачи. Падение деревьев и касание ветвями проводов зачастую становятся причиной отключений линий электропередачи. По требованиям безопасности трассы воздушных линий периодически должны очищаться от древесно-кустарной растительности. В этом году в «Красноярскэнерго» планируется расчистка 1125 га просек. В списке наиболее значимых работ замена 6552 дефектных опор линий электропередачи напряжением 0,4-10 кВ. А также замена 98 километров голого провода на воздушных линиях электропередачи 0,4-10 кВ на самонесущий изолированный провод (СИП), в том числе 37,7 километров на территории школ и детских садов. СИП считается проводом нового поколения, его конструкция позволяет обеспечить бесперебойную работу линий электропередачи вне зависимости от негативных погодных условий, в том числе гололедных явлений на проводах. Стоит отметить, что в первую очередь замену провода старого образца на СИП энергетики проводят вблизи социально-значимых объектов и детских учреждений, так как провод обладает изоляцией и при его эксплуатации резко снижается риск поражения электрическим током. Годовая ремонтная программа филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» позволит оптимально подготовить краевой электросетевой комплекс к работе в период осенне-зимнего максимума нагрузок 2011-2012 гг.

Сотый электровоз ЭП2К

Коломенский завод обновляет парк РЖД

Артем Леденев

Коломенский завод (Московская область, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») передал в депо Барабинск Западно-Сибирской железной дороги электровоз модели ЭП2К №100.

«Локомотивный парк пассажирских электровозов ЭП2К депо Барабинск переоснащается коломенскими электровозами ЭП2К. В настоящее время в работе находятся 93 электровоза ЭП2К, всего нам требуется 150 таких машин. Мы значительно расширили маршруты, на которых работают электровозы ЭП2К: Челябинск, Мариинск, Новосибирск, Новокузнецк, Белово, Петропавловск, осваиваем Свердловское, Пермское направления», — говорит начальник локомотивного ремонтного депо Барабинск Андрей Гармонов. На Октябрьской железной дороге на участках Санкт–Петербург–Свирь, Санкт–Петербург—Бабаево эксплуатируются 6 электровозов ЭП2К.

Опытный образец ЭП2К был представлен в 2006 году. В Программе ОАО «РЖД» создание пассажирского электровоза постоянного тока стало одним из приоритетов в реформе транспортной отрасли, поскольку аналогичная техника в России не производилась, пассажирские электровозы постоянного тока закупались в Чехословакии. К моменту начала работ по созданию нового электровоза средний возраст эксплуатируемых локомотивов составлял 30 лет. На железных дорогах ЭП2К заменяют чехословацкие электровозы серии ЧС2, по сравнению с которыми имеют ряд принципиальных технических преимуществ по мощности и тяговым характеристикам – мощность увеличена на 14%, сила тяги — на 20%. В 2006-2007 гг. электровоз ЭП2К проходил комплекс эксплуатационных испытаний в условиях зимнего и летнего климата. На Западно-Сибирской железной дороге (депо Барабинск) электровоз ЭП2К-001 испытывался в условиях зимнего периода резко-континентального климата (сильные снегопады, ветер, температура наружного воздуха до минус 30). Базой летнего эксплуатационного пробега электровоза ЭП2К-002 стало депо Санкт-Петербург — Пассажирский Московский (Октябрьская железная дорога).

«За период выпуска электровозов ЭП2К выполнен большой объем работ по совершенствованию конструкции и повышению надежности локомотива, внедрена система автоведения и система поддержания микроклимата в кабине машиниста», — отмечает главный конструктор ОАО «Коломенский завод» по локомотивостроению Анатолий Подопросветов. В декабре 2010 года электровозы ЭП2К сертифицированы для серийного выпуска. По заказу ОАО «РЖД» в 2011 году Коломенский завод изготовит 40 электровозов ЭП2К.

Совместные действия

Энергетики Сибири поддержат бизнес

Юлия Смоляк, Красноярск

«МРСК Сибири» и Общероссийская общественная организация «Деловая Россия» заключили соглашение о сотрудничестве. Подписи под документом поставили и.о. генерального директора «МРСК Сибири» Константин Петухов и депутат Госдумы РФ, председатель регионального совета Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Виктор Зубарев.

Соглашение предполагает совместные действия обеих сторон по совершенствованию законодательной и нормативно-правовой базы в сфере электроэнергетики и технологического присоединения, по формированию условий для снижения тарифов на электроэнергию, по разработке и реализации инициатив в области повышения энергоэффективности и энергосбережения.

«Сегодня мы сделали серьезный шаг на пути выстраивания конструктивного диалога с предпринимательским сообществом, — сказал Константин Петухов. — Интересы энергетиков и бизнеса во многом пересекаются. Мы ждем от «Деловой России» поддержки наших инновационных программ и проектов по реновации сетевого комплекса Сибири. Со своей стороны, готовы оказывать содействие в части технологического присоединения малого и среднего бизнеса к электросетям».

«Соглашение о сотрудничестве позволит нам в рабочем порядке и оперативно принимать необходимые для энергетики и бизнеса решения, в том числе, в сфере тарифного регулирования и технологического присоединения, — отметил Виктор Зубарев. — «МРСК Сибири» — крупнейшая в Сибири электросетевая компания, которая развивается системно и надежно. И мы заинтересованы в сотрудничестве с таким партнером».

Инновации на местах

Формирование высокотехнологичного промышленного блока

Анна Фадеева, Саратов

В Саратове прошел VI Салон изобретений, инноваций и инвестиций. Участники и гости Салона получили возможность ознакомиться с выставочной экспозицией, где более 50 предприятий и организаций представили свои разработки.

Наряду с крупнейшими промышленными предприятиями Саратовской области, такими как ОАО «НПП «Контакт», ФГУП НПП «Алмаз», ОАО «Волгадизельаппарат» и др. свои экспозиции представляют также малые инновационные предприятия, в числе которых ООО «Кантегир», ООО «Телемак», ОАО «НПП «Инжект», а также предприятия созданные при ВУЗах — НПФ «Прибор-Т» (Саратовский государственный технический университет), ООО «Вектор – СГУ» и др.

ООО «Аргон» представил на выставке уникальные углеродные материалы различного назначения и качеств, применяющихся для укрепления и улучшения прочностных характеристик продукции различных отраслей промышленности. Так, например, углеродные ткани не уступают по прочностным характеристикам современным аналогам и применяются в ракетостроении, авиастроении, автомобилестроении и атомной промышленности, а уникальная углеродная арматура, используемая в строительстве, в несколько раз превышает армирующую способность традиционных арматур.

ОАО «Научно-производственное предприятие «Контакт» продемонстрировало уникальные электровакуумные электронные приборы, камеры 110 кВ, используемые в энергетике. Оборудование разработано и уже внедрено на предприятие в серийное производство. Как отметил министр промышленности и энергетики области Кирилл Горшенин, сегодня СВЧ-технологиями обладают лишь четыре страны в мире: Франция, США, Израиль и Россия.

Целый спектр инновационных проектов и разработок были представлены ВУЗами области. Так, Саратовский национальный исследовательский университет им. Н.Г.Чернышевского представил ближнеполевой сканирующий СВЧ-микроскоп для измерения наноструктур и нанокомпозитов. Оборудование может применяться в микро- и наноэлектронике, приборостроении, химической промышленности и других высокотехнологичных отраслях. Результаты работ по этой технологии внедрены на НПП «Молния» (г.Москва), НПО «Энергия» (г. Королев)

В первый день работы Салона состоялось пленарное заседание «Региональная экономика: модернизация, инновации, инвестиции». Выступая на заседании, министр промышленности и энергетики области Кирилл Горшенин обозначил основные векторы инновационного развития Саратовской промышленности, в числе которых металлургическое производство, химическое промышленность и нефтехимия, транспортное машиностроение. Перспективным будет и авиа-, космическое приборостроение, СВЧ-технологии. По словам, министра в области осуществляются инвестпроекты по выпуску энергосберегающей продукции и материалов. Стремительно развивается сфера связи и телекоммуникаций (4G, цифровое телевидение). Развитие региональной промышленности будет связано также с реализацией крупных инвестиционных проектов в области энергетики, а также в нефтегазовом комплексе, в биотехнологиях, в трубопроводном транспорте.

Программа второго дня Салона включила в себя заседание круглого стола «Развитие региональной инновационной системы: государственная политика – инвестиционные механизмы — инновационный продукт». Участники обсудили практические аспекты формирования инновационной среды, вопросы законодательной практики в области внедрения в производство инноваций, а также факторы создания благоприятного инвестиционного климата.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«У нас безобразная ситуация с патентами. Значительная часть наших изобретателей по разным причинам — у кого-то денег нет, у кого-то просто желания нет — не патентуют свои разработки, работодатели себя так же ведут, очень большое количество этих изобретений утекает за границу. Поэтому патентование, на мой взгляд, это проблема номер один. Вторая проблема – это создание собственного бизнеса. Если что-то оттуда можно уже извлечь и коммерциализировать, то тогда, конечно, такого рода гранты должны, мне кажется, направляться прежде всего на создание собственного производства».

НОВОСТИ

Образовательная одиссея

В Казахстане, откуда полвека назад взлетел с космодрома Байконур корабль «Восток-1» с Ю.А.Гагариным на борту, стартовала Международная образовательная программа «Космическая одиссея». В рамках празднования пятидесятилетия полета Юрия Гагарина в космос Федеральное агентство Россотрудничество запускает в 48 странах мира международную образовательную программу «Космическая одиссея», которая направлена на повышение интереса зарубежной аудитории к достижениям России в области освоения космического пространства. Программа «Космическая одиссея» проходит под девизом «Русский язык – первый язык общения в космосе». Воплощать эту миссию будут ветераны космонавтики, представители действующего отряда космонавтов, ученые и эксперты в области космоса: дважды Герой Советского Союза А.А.Леонов, дважды Герой Советского Союза В.Н. Кубасов, дважды Герой Советского Союза Г.М. Гречко, дважды Герой Советского Союза В.П. Савиных, дважды Герой Советского Союза В.В.Коваленок, Герой Советского Союза, А.А.Серебров, Герой Российской Федерации Ю.В.Лончаков и многие другие. По всему миру в представительствах Россотрудничества состоятся выставки, тематические показы фильмов, конференции, круглые столы, посвященные юбилею первого полета человека в космос.

Стратегическое автопартнерство

Железнодорожные перевозки до 30% всех продающихся ижевских автомобилей осуществляются с помощью крупнейшего в России логистического оператора ОАО «РейлТрансАвто». Ежедневно вагоны с автомобилями ВАЗ-2104 и Иж-27175 отправляются с железнодорожных путей предприятиям сервисно-сбытовой сети автозавода. «Благодаря нашему надежному партнеру «РейлТрансАвто» Ижевский автозавод получил возможность своевременно и оперативно доставлять автомобили дилерским компаниям во все регионы страны, расширяя, таким образом, собственную географию продаж», — пояснил заместитель директора по маркетингу и координации материально-технического снабжения, начальник центра ситуационного анализа Виктор Лашкарев. В январе-феврале 2011 года объем реализации составил 3222 автомобиля, за 22 дня марта реализовано 2274 автомобиля. В 2010 году «Объединенная автомобильная группа» реализовала 5322 автомобиля. В январе-феврале 2011 года с конвейера Ижевского автозавода сошло 3204 автомобилей ВАЗ-2104 и Иж-27175. За 22 дня марта 2011 года выпущено 1895 автомобилей. В 2010 году (с сентября по декабрь) объем производства составил 6980 автомобилей.

Энергоновости из Пятигорска

Совет директоров ОАО «МРСК Северного Кавказа» утвердил новый состав Центрального закупочного органа (ЦЗО), рассмотрел отчет генерального директора общества о ходе реализации непрофильных активов в IV квартале 2010 года с анализом действий по отчуждению непрофильного имущества и о принятых дополнительных мерах в случае неисполнения принятых решений. Кроме того, советом директоров утвержден план-график мероприятий по снижению просроченной дебиторской задолженности за услуги по передаче электрической энергии и урегулированию разногласий, сложившихся на 01.01.2011. Генеральному директору ОАО «МРСК Северного Кавказа» поручено ежеквартально выносить на утверждение советом директоров общества план-график по снижению просроченной дебиторской задолженности за услуги по передаче электрической энергии и урегулированию разногласий. ОАО «МРСК Северного Кавказа» обеспечивает передачу электроэнергии по сетям напряжением от 110 до 0,4 кВ, а также осуществляет технологическое присоединение потребителей к сетевой инфраструктуре на территории Северо-Кавказского федерального округа в рамках шести филиалов и одного дочернего общества. Кроме того, ОАО «МРСК Северного Кавказа» осуществляет полномочия единоличного исполнительного органа восьми акционерных обществ – энергосбытовых ОАО «Каббалкэнерго», ОАО «Карачаево-Черкесскэнерго», ОАО «Калмэнергосбыт», ОАО «Севкавказэнерго», ОАО «Ингушэнерго» и ОАО «Дагестанская энергосбытовая компания», а также ОАО «Нурэнерго» и ОАО «Чеченэнерго» (Чеченская Республика).

Новая стратегия «Трубодетали»

Совет директоров Объединенной металлургической компании (ЗАО «ОМК», г. Москва) утвердил среднесрочную программу развития завода «Трубодеталь» (ОАО «Трубодеталь», г. Челябинск, входит в состав ЗАО «ОМК») на 2011-2015 годы. Предприятие планирует сосредоточить усилия на укреплении своих позиций на рынке трубной промышленности и выходе в новые сегменты рынка. В рамках среднесрочной программы развития завод «Трубодеталь» приобретет новое оборудование, проведет масштабную модернизацию существующих мощностей и откроет новые производственные участки.

«Несмотря на то, что программа была утверждена недавно, мы уже приступили к ее реализации, — говорит директор по техническому развитию ОАО «Трубодеталь» Игорь Воронин. — В 2011 году объем инвестиций в развитие предприятия превысит 700 млн руб.». К 2015 году ОАО «Трубодеталь» сможет значительно увеличить производительность труда: площадь нанесения изоляционного покрытия возрастет практически вдвое (в 2010 году данный показатель составил 35905 кв. м). Объемы производства монтажных узлов будут увеличены в два раза (в 2010 году было изготовлено 2344 т), производство штампосварных тройников и отводов увеличится на 40-50% (в 2010 году было изготовлено 4401 т). Объемы производства тройников и отводов крутоизогнутых штампованных увеличатся приблизительно на 40% (в 2010 году было произведено 3664 т).

Реализация среднесрочной стратегической программы развития позволит заводу «Трубодеталь» занять доминирующую позицию в сегменте штампосварных соединительных деталей трубопроводов на высокие давления, начать выпуск новой продукции из нержавеющей стали.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Экологи продолжают бороться за чистоту и спокойствие Балтийского моря

Ценовая ситуация на рынке металлопроката остается достаточно непростой

День Балтийского моря

Улучшая состояние морской среды

Мерья Нисканен

Во Всемирный день водных ресурсов компания Kemira приняла участие в XII международном экологическом форуме «День Балтийского моря», состоявшемся в Санкт-Петербурге. Учрежденный с целью поддержки и популяризации деятельности Хельсинкской комиссии по охране морской среды Балтийского моря, известной как ХЕЛКОМ, День Балтийского моря считается важным региональным форумом, повышающим степень информированности общественности о состоянии морской среды Балтийского моря и стимулирующим поддержку работы по охране моря. В форуме приняли участие 600 человек, среди которых были государственные должностные лица, ученые, крупные предприниматели, а также представители региональных и неправительственных организаций.

Программа Дня Балтийского моря состояла из главного семинара и «круглых столов» по ряду вопросов. Круглый стол Kemira, который назывался «Новые решения и старые задачи станций очистки сточных вод», был организован при поддержке фонда BSAG (Финляндия), в тесном сотрудничестве с ХЕЛКОМ и с главным организатором конференции – СПб ОО «Экология и бизнес». Круглый стол собрал около 50 участников.

Компания Kemira, ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга» и ООО «Эковод» (Россия) представили инновационные технические решения в области удаления фосфора, энергосберегающие технологии очистки сточных вод и утилизации осадков. В качестве одного из направлений устойчивого развития была названа утилизация осадков как источника биогаза и азота. Кроме того, представители фонда NIB BSAP и фонда Джона Нурминена (Финляндия) обсудили возможности финансирования средне- и мелкомасштабных проектов.

«Одним из главных выводов «круглого стола», проведенного компанией Kemira, является важность фундаментальных исследований, необходимых для разработки требований и законодательных основ. Также было отмечено, что удаление фосфора является и будет оставаться очень важным вопросом обеспечения чистоты Балтийского моря», – говорит Айя Янтунен, являющаяся главой подразделения Municipal & Industrial компании Kemira в Финляндии и странах Балтии.

«Важен обмен идеями о передовых методах и новейших технологиях. В качестве одного из примеров, приведенных в ходе «круглого стола», была приведена технология Geotube, которая смогла предложить решения для сложнейшей очистки иловых карт, что является проблемой очистных сооружений в России и странах СНГ», – говорит в заключение основной докладчик Kemira на «круглом столе» госпожа Янтунен.

СПРАВКА «ПЕ»: Kemira – международный химический концерн с годовым оборотом 2 млрд евро, главными клиентами которого являются предприятия, постоянно использующие воду в технологическом процессе. Kemira предоставляет решения в области водоподготовки с учетом задач по энергосбережению и ресурсосбережению на предприятиях клиентов. Kemira стремится стать лидером в сфере химических технологий очистки воды.

Апрель, Ульяновск

Первый Международный Авиатранспортный Форум

22-23 апреля этого года в Ульяновске пройдет Первый Международный авиатранспортный Форум, который призван стать дискуссионной площадкой федерального уровня для обсуждения ключевых вопросов формирования стратегии и тактики развития авиационного транспорта и неразрывно связанного с ним авиастроительного комплекса. Форум проводится по инициативе правительства Ульяновской области и при поддержке Министерства транспорта и Министерства промышленности и торговли РФ. Составной частью Форума станет тематическая выставка.

Являясь одним из крупнейших авиационных центров страны, Ульяновская область демонстрирует хорошую динамику в части модернизации и развития авиационной отрасли. Здесь реализуются инвестиционные проекты и оказывается поддержка действующим предприятиям, организациям и учебным заведениям, составляющим основу авиационного кластера региона. Портовая особая экономическая зона, созданная в регионе, предоставляет отличные условия для инвесторов.

В рамках Международного авиатранспортного форума планируется проведение однодневного конгресса, который откроет пленарное заседание. Затем будут проведены тематические конференции и дискуссии в формате «круглого стола». На конгрессе будут обсуждаться следующие темы: «Задачи развития пассажирского и грузового авиатранспорта России»; «Проблемы обновления парка воздушных судов авиакомпаний», «Перспективы развития грузовой авиации», «Особенности организации технического обслуживание и ремонта авиатехники», «Методы стимулирования развития региональных авиаперевозок», «Пути решения проблем подготовки кадров для авиационной отрасли»,

Официальная программа конгресса включает проведение одного пленарного заседания, двух конференций и двух круглых столов по наиболее актуальным вопросам в сфере авиаперевозок и авиастроения. Среди участников конференции, подтвердивших свое участие, представители органов государственной власти, крупнейших авиакомпаний и аэропортов РФ, ведущих компаний-производителей и учебных центров, а также эксперты авиационного рынка.

Мероприятие откроют губернатор Ульяновской области Сергей Морозов и президент Объединенной авиастроительной корпорации Михаил Погосян. Со своими докладами по отдельным вопросам выступят: Татьяна Арсланова (исполнительный президент AirBridgeCargo), Денис Барышников (генеральный директор ООО «Волга-Технопорт»), Александр Бородин (генеральный директор аэропорта «Толмачево»), Олег Демченко (президент ОАО «Корпорация «Иркут»), Алексей Исайкин (президент Группы компаний «Волга-Днепр»), Виктор Ливанов (генеральный директор ОАО «Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина»), Саймон Уард (вице-президент по международной деятельности Airbus), Леонид Шварц (генеральный директор ООО «Международный аэропорт «Курумоч») и др. В рамках конгресса будет подписан ряд стратегических соглашений между участниками авиационной отрасли. Также, планируется проведение церемонии награждения победителей конкурса «Молодые ученые транспортной отрасли 2010» в номинации «Воздушный транспорт».

Вагоны сопровождения

ТВЗ отправил на испытания опытный образец

Артем Леденев

Тверской вагоностроительный завод (входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») направил на ходовые испытания опытный образец специализированного служебно-технического вагона, предназначенного для сопровождения хоппер-дозаторных поездов. Вагоны создаются в рамках программы РЖД по коренному улучшению условий труда железнодорожников.

Созданный на предприятии вагон обеспечивает комфортные условия труда и отдыха для железнодорожников, занятых обслуживанием состава. В нем оборудованы два двухместных купе, душевая с системой нагрева горячей воды, кладовая, сушка одежды, мастерская, машинное отделение с мощным компрессором. Предусмотрено энергоснабжение от бортовой дизель-генераторной установки, позволяющее обеспечивать автономность вагона на протяжении 30 суток. Вагон оснащен кондиционером и автономной дизельной горелкой котла для работы в разных климатических условиях. Кухня оборудована всей необходимой техникой: электрической плитой, микроволновой печью и холодильником. Предусмотрена возможность подключения телевизионной антенны. Специальные вагоны на 8 метров короче обычных пассажирских, которые часто переоборудуют для сопровождения грузовых поездов. Они легче, экономичнее и гораздо удобнее в использовании. Решение о создании новых специализированных вагонов было принято в 2010 году. В октябре было подписано техническое задание, начались проектные работы и подготовка производства. Изготовление опытного образца завершилось к середине марта 2011 года. Испытания будут проходить на Мурманском отделении Октябрьской железной дороги.

Кроме того, на ТВЗ завершается постройка второй модификации служебного вагона — модели 61-4484. Он предназначен для эксплуатации в составе поездов, состоящих из путевых машин. Эта модификация отличается отсутствием компрессорной, а также количеством купе (одно двухместное и два четырехместных). Вагон может вмещать от 6 до 12 сотрудников железной дороги.

В 2011 году ТВЗ подписал договор на поставку для РЖД 20 таких вагонов. Ожидается, что в октябре 2011 года на новые вагоны будут получены государственные сертификаты, а в ноябре-декабре состоится первая отправка.

Мировой металлопрокат

«Брок-Инвест-Сервис»: текущая ситуация на рынке

Ольга Чехунова

Металлотрейдинговая компания «Брок-Инвест-Сервис» представила анализ ситуации на рынке металлопроката. Текущий уровень экспортных цен на квадратную заготовку стабилен и составляет 630-640$/тн FOB Черное море. Данный уровень цен отражает, с одной стороны, невысокий спрос со стороны конечных потребителей, а с другой – неготовность отечественных производителей поставлять продукцию по более низким ценам.

Мировой рынок плоского проката характеризуется стабильно хорошим спросом на слябы, составляющими основной объем в экспортных поставках отечественной «листовой» продукции. Данный факт обеспечивает отечественным комбинатам уверенные позиции на внешнем рынке. Экспортные цены на слябы стабильны и составляют — 700$/тн FOB. Спрос на готовый горячекатаный рулонный прокат слабый, цена на него на мировом рынке составляет 720-740$/тн FOB. Январь-март 2011 года характеризовались повышенным спросом на металлопрокат со стороны трейдеров при умеренном спросе со стороны конечных потребителей. Как результат на данный момент склады трейдеров заполнены, и спрос на металлопрокат со стороны трейдеров на комбинатах снизился. Вместе с ослабшим спросом на внешнем рынке данный факт привел к частичному пересмотру цен на металлопрокат на март.

Прогноз на апрель по товарным группам. Холоднокатаный листовой прокат — цены производителей на апрель остались без изменений, по оцинкованному листовому прокату — рост цен на 2%, возможен дефицит в отдельных позициях. Сортовой прокат (кроме балки) — комбинаты оставили цены на апрель на уровне мартовских пересмотренных цен. Для поддержки цен на внутреннем рынке производители сокращают объемы выпускаемой продукции. Текущий уровень закупочных цен не обеспечивает трейдерам приемлемую маржу и после завершения реализации металлопроката, закупленного по более низким ценам, трейдеры вынуждены будут произвести повышение цен. Повышению цен будет способствовать и сезонный фактор. По балке цена стабильна. Электросварные и профильные трубы — цена стабильна. Штрипс закупался производителями на пике цен, что будет оказывать повышающее воздействие на цены. Мартовское повышение закупочных цен на трубы еще не реализовано трейдерами, что вместе с сезонным фактором также приведет к росту розничных цен на трубы.

Бережливость life style

Основной потенциал энергосбережения сосредоточен в жилищном секторе

(Окончание. Начало на стр. 1)

В санацию входило утепление фасадов и крыш, монтаж теплосберегающих пластиковых окон, модернизация систем централизованного тепло- и водоснабжения, обязательная установка тепло-, водо- и газосчетчиков. В результате теплопотери, а заодно и платежи жильцов удалось сократить вдвое.

Одна из самых радикальных коммунальных реформ была проведена в Эстонии в 1990-х годах. Она заняла меньше десяти лет и была довольно болезненной для населения. Например, при средней зарплате в 50 долларов семье мог прийти квартирный счет на 20 долларов! При этом за трехмесячную просрочку коммунальных платежей по решению суда неплательщик мог лишиться своей квартиры.

Теплоцентрали, водоканалы и ЖЭКи передали местным самоуправлениям и перевели на хозрасчет. Они стали посредниками между жильцами и поставщиками тепла, электроэнергии, воды, газа. Для модернизации коммунальной инфраструктуры использовались целевые кредиты Европейского банка реконструкции и развития. С 1996 года начали образовываться квартирные товарищества, которые получили право заключать договоры с поставщиками коммунальных услуг и обслуживающими компаниями. Те дома, где организовалось товарищество, первым делом устанавливали счетчики воды, тепла и газа и начинали сами выставлять счета жильцам, исходя из реального потребления. Схожие процессы происходили и в других странах Восточной Европы и Прибалтики. Граждан приучали к рыночным отношениям порой довольно суровыми методами, но в конечном итоге своего добились.

Российские подходы

Российские власти еще с 1990-х годов в угоду поддержанию социальной стабильности старались не допускать шоковых методов в реформе ЖКХ. Хотя в начале 2000-х был взят курс на 100% оплату коммунальных услуг населением, но по сравнению со странами Восточной Европы тарифы поднимались довольно медленно — на 15-25% в год.

Суммы в квитанциях росли из года в год, а у россиян полностью отсутствовали способы уменьшить коммунальные расходы, так как тепло, газ, воду почти все оплачивали по нормативам, а не по реальному потреблению. Наконец, в 2009 году принят Федеральный закон «Об энергосбережении», в соответствии с которым до 1 января 2012 собственники жилых помещений обязаны оборудовать многоквартирные дома счетчиками воды и тепла.

По свидетельству экспертов, только сам факт перехода на приборный учет ресурсов сокращает коммунальные платежи не менее чем на 20%. Но подомовые теплосчетчики довольно дороги, и население не спешит их устанавливать.

«Надо вести разъяснительную работу среди жителей по вопросу энергосбережения, учить экономить, ставить приборы учета», — считает Алексей Фролов, председатель Комитета ЖКХ Казани.

Чтобы население смогло увидеть настоящий эффект от экономии, необходимо модернизировать системы теплоснабжения и заняться снижением теплопотерь через ограждающие конструкции здания.

«Модернизация частных и многоквартирных домов не имеет смысла без замены старых деревянных окон. Ведь через них уходит не менее 20% всей тепловой энергии, — отмечает Рафик Алекперов, технический директор ТД ПРОПЛЕКС (эксклюзивного поставщика оконного ПВХ-профиля, произведенного в России по австрийским технологиям). — Установка теплосберегающих пластиковых окон позволяет сократить затраты на отопление на 20-30%».

В качестве примера эксперт приводит здание сервисно-учебного центра «Биатлон» в Уфе. Благодаря установке теплосберегающих окон из профиля PROPLEX-Optima затраты на отопление спортивного комплекса зимой 2010 года сократились на 15%! По словам Финаса Шарипова, главного инженера центра, данный результат по энергоэффективности в зимнее время стал рекордным для региона.

Утепление фасадов и кровель зданий вкупе с заменой светопрозрачных конструкций еще больше снизит теплопотери. И сегодня проектов комплексной модернизации, софинансируемых местными властями и Фондом содействия реформированию ЖКХ, по всей России уже найдется немало. Например, «Энергоэффективный квартал» в Казани, где ведется модернизация 55 жилых домов. Там проведена реконструкция инженерных систем с установкой энергосберегающего оборудования для сокращения потерь тепла и электроэнергии, утеплены фасады и кровля зданий, установлены теплосберегающие окна. Ильсур Метшин, мэр Казани, рассчитывает, что с помощью этих мер удастся достичь 20-30% экономии различных ресурсов. А это позволит сэкономить платежи из бюджета и деньги населения.

Сходный проект стартовал и в Санкт-Петербурге. «У нас в городе застройка панельными зданиями – это 53% жилого фонда, или более 700 тыс. квартир. На такие дома приходится до 60% общегородского теплопотребления, – говорит Николай Питиримов, председатель Совета некоммерческого партнерства «Городское объединение домовладельцев». – Начавшаяся программа «Энергоэффективный квартал» позволит выбрать из широкого перечня энергосберегающих мероприятий те, которые нужны и посильны для данного объединения собственников жилья. То есть они сами будут решать, на что именно потратить выделенные кредиты».

«Главное препятствие в России для распространения прогрессивных энергосберегающих технологий – это инертность мышления, – подчеркивает Игорь Башмаков, директор Центра по эффективному использованию энергии. – В Федеральной программе энергосбережения, в разработке которой мы принимали участие, почти половина пунктов – работа с гражданами. Одной агитации тут недостаточно. Программа энергосбережения – это пособие, как изменить психологию россиян. Сделать так, чтобы они закрывали воду, вовремя выключали свет и газ. Вот хороший пример: если мы за сегодняшнюю ночь заменим в жилищном только секторе все лампы накаливания на энергоэффективные лампы, а там примерно 450 миллионов ламп накаливания, то, по нашим оценкам, мы сможем сэкономить 10 миллиардов киловатт-часов. Столько электроэнергии вырабатывают крупнейшие ГРЭС в России».

По мнению Эльвиры Набиуллиной, главы Министерства экономического развития РФ, замена лампочек Ильича на энергосберегающие сократит затраты России на освещение на 60%. Ведь современные энергоэффективные лампы тратят в пять раз меньше энергии, чем лампы накаливания при одинаковой яркости, а работают в 10-15 раз дольше.

Между тем, совсем недавно вступил в силу запрет на продажу ламп накаливания мощностью в 100 Вт, принятый, чтобы стимулировать население пользоваться дорогими энергосберегающими лампами. Однако россияне словно и не заметили этого закона – запаслись стоваттными лампами впрок или стали покупать 95-ваттные аналоги, которые тут же появились на прилавках магазинов. Бережливость у нас зачастую принимает весьма недальновидные формы, и с этим очень трудно бороться даже запретами и директивами.

Увы, нас никто не учил экономить энергию. Но сейчас пора постигать эту не самую сложную науку, которая сбережет немало наших денег. По данным Росстата, до 40% российских семей тратят на коммунальные услуги более четверти своих доходов, а каждый седьмой житель нашей страны отдает за квартиру от половины до трех четвертей заработка. Так что есть все резоны осваивать энергосберегающие технологии – просто потому, что другого пути нет. Время дешевых энергоресурсов и копеечных тарифов безвозвратно ушло.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Крупнейший энергетический дуплет

Russia Power 2011 и HydroVision Russia 2011 подвели итоги работы

Наталья Можаева

В московском Экспоцентре в девятый раз прошла уже ставшая традиционно одним из ключевых событий в жизни российской энерегетики — выставка и конференция Russia Power 2011. Впервые одновременно с ней прошла выставка и конференция по гидроэнергетике Hydro Vision Russia 2011, которая продолжает традиции крупнейшего мирового мероприятия отрасли — Hydro Vision (США). Оба мероприятия собрали рекордное количество посетителей — более 5,8 тыс. человек. За три дня работы форума участники смогли оценить достижения и новейшие разработки ведущих российских и иностранных компаний-поставщиков оборудования, генераторов энергии и ее потребителей. Общая площадь экспозиции превысила 3,4 тыс. кв. м., а число экспонентов из более чем 50 стран мира составило свыше 150. Около 85% из них — отечественные компании, более 11% — компании стран Евросоюза.

В числе почетных гостей Russia Power 2011 и Hydro Vision Russia 2011 были министр энергетики РФ Сергей Шматко, председатель правления ОАО «РусГидро» Евгений Дод и генеральный директор ОАО «Атомэнергомаш» Владимир Кащенко, которые высоко оценили экспозицию и программу мероприятий. Они выступили на открытом пленарном заседании Russia Power 2011 и Hydro Vision Russia 2011, задавшем тон всей дальнейшей работе форума. На заседании обсуждались следующие темы: текущая ситуация в индустрии, проблемы, перспективы и планы модернизации энергетики. Особое внимание было уделено вопросам развития гидроэнергетики.

В обращении к собравшимся министр энергетики РФ подчеркнул, что гидроэнергетика, на долю которой приходится порядка 17% выработанной в 2010 году в России электроэнергии, является инфраструктурной основой инновационного развития российской электроэнергетики, дешевым и экологичным источником энергии. В связи с этим эксперты отрасли отметили своевременность и необходимость проведения в стране ежегодного форума по гидроэнергетике — Hydro Vision Russia 2011. Конференция по гидроэнергии вызвала огромный интерес среди участников мероприятия.

Ведущие эксперты отрасли обсудили различные вопросов: планирование и разработка проектов, строительство, модернизация и эксплуатация плотин и водохранилищ, турбины и генераторы, инструменты усовершенствования работы оборудования гидроэлектростанций, эксплуатация, техническое обслуживание и надежность, малая гидроэнергетика. По мнению издателя и главного редактора Hydro Group, Penn Well Corporation Марлы Барнс, «HydroVision Russia 2011 предложил замечательную возможность для конструктивного диалога всех участников рынка: поставщиков оборудования, консультантов, инженеров, владельцев гидроэнергетических предприятий. Совместное обсуждение необходимых мер по усовершенствованию, обмен знаниями между компаниями и специалистами, презентация новых идей и технологий помогут будущему развитию и процветанию гидроэнергетики страны».

На конференции, в частности, было отмечено, что несмотря на то, что на сегодняшний день наша страна является одним из ведущих мировых производителей гидроэлектроэнергии, потенциал этого вида электроэнергетики используется не полностью: по подсчетам экспертов, сейчас освоена только пятая его часть. Для развития гидроэнергетики предстоит сделать еще немало шагов: разработать и внедрить меры по увеличению эффективности и надежности существующих установок, повысить безопасность проектов, построить новые современные объекты.

Важнейшим шагом на пути развития энергетики должен стать конструктивный диалог между властью, бизнесом и экспертным сообществом. «Проведение мероприятия подобного уровня в российском формате, на российской почве – само по себе знаковое событие. Продолжая лучшие традиции HydroVision International, самого крупного сообщества профессионалов гидроэнергетики в Северной Америке, HydroVision Russia призвана стать достойным продолжателем. Уверен, так и будет», — заявил Евгений Дод, председатель правления ОАО «Русгидро», на общем открытом пленарном заседании Russia Power и HydroVision Russia 2011. Оно прошло под председательством Директора конференции Найджела Блэкаби, корпорация PennWell сразу после открытия выставки. На форуме также выступил Владимир Кащенко, генеральный директор ОАО «Атомэнергомаш». В конференции приняли участие эксперты по гидроэнергетике и строительству плотин из 17 стран Европы, Латинской Америки, Азии, Ближнего Востока и Северной Америки.

Конференция Russia Power 2011 упрочила свой статус главной отраслевой площадки для обмена опытом и мнениями. В этом году на ее стратегической и технической сессиях обсуждался широкий спектр актуальных вопросов современной энергетической отрасли. Наибольший интерес у делегатов вызвали такие темы, как: тепловые электростанции, возобновляемые источники энергии, атомная энергия, ГЭС, использование отходов в электроэнергии, транспортировка и распределение. За время работы форума с докладами выступило 102 эксперта из 11 стран мира.

На пленарном заседании, открытом для всех участников и как всегда являющемся ключевым этапом выставки и конференции Russia Power, выступили докладчики самого высокого уровня: председатель правления ОАО «Русгидро» Евгений Дод, генеральный директор ОАО Атомэнергомаш Владимир Кащенко и другие. Дискуссия была продолжена во время круглого стола «Российский энергетический рынок – мираж или действительность?», где были подняты наиболее острые вопросы отрасли. Кроме того, в рамках стратегического направления состоялась сессия на тему «Заказчик – потребности и перспектива». Отдельная сессия, вызвавшая наибольший интерес у участников, была посвящена развитию и интеграции рынка атомной энергетики. В ходе технических семинаров конференции Russia Power — 2011 участники обсудили темы эксплуатации, техобслуживания и АСУ ТП, газовых технологий, модернизации и реконструкции электростанций. «Мы рады предоставить участникам конференции возможность обсудить ключевые вопросы отрасли и надеемся, что посещение Russia Power 2011 действительно подарит ценный опыт как российским, так и зарубежным участникам, заинтересованным в электроэнергетическом секторе Российской Федерации», — отмечает директор конференции Russia Power Найджел Блэкаби.

«Russia Power была очень интересной выставкой с множеством хороших контактов для нашей компании, мы получили огромное удовольствие и обязательно будем участвовать в мероприятии в следующем году», — сказал Маттео Манджаротти, вице-президент по продажам нового оборудования компании Ansaldo Energia.

Елена Кулясова, директор департамента организации выставок компании «Силовые машины», отметила: «На наш взгляд это прекрасная возможность встретиться как с нашими партнерами, так и с конкурентами, узнать об их делах, предложить наши услуги. Выставка прошла замечательно и мы обязательно будем участвовать в ней в следующем году».

Одним из важных элементов деловой программы форума стала панельная дискуссия «Барьеры для коммерциализации активов» (прошла во второй день конференции), собравшая специалистов и консультантов российской промышленности по актуальным вопросам развития энергетического рынка страны, функционирования и развития энергетической отрасли в целом. Дебаты, в частности, были посвящены теме эффективного управления активами электростанций (большинство из которых в результате реформ в России стали частной собственностью) на конкурентном рынке. Обсуждались процессы и системы, которые могут уменьшить производственные риски на электроэнергетическом рынке, продемонстрировать, как применение систем управления активами помогает точно оценить производительность и техническое состояние электростанции, определить и оптимизировать объем производимой электроэнергии и точно прогнозировать операционный поток денежных средств.

Серьезной составляющей IX выставки и конференции Russia Power 2011 стала и молодежная программа «Инвестирование в будущее» в рамках, организованная Международной ассоциацией корпоративного образования (МАКО) совместно с корпорацией PennWell при поддержке Федерального агентства по делам молодежи. Сама программа была запущена 10 ноября прошлого года и представляет собой конкурс проектов молодых специалистов энергетической отрасли. В программе принимают участие молодые специалисты, студенты последних курсов и аспиранты энергетических вузов, которые представили собственные проекты в области энергетики, содержащие подробное раскрытие актуальной проблемы и обоснованные практические варианты ее решения. Всего в этом году был представлен 121 проект от 170 участников более чем из 30 регионов России по следующим номинациям: «Энергоэффективность и энергосбережение», «Обеспечение надежности работы оборудования и безопасности на энергопредприятиях», «Возобновляемые и альтернативные источники энергии. Малая энергетика», «Автоматизированные системы управления объектами электроэнергетики», «Рынок электроэнергии и мощности. Управление рисками и оптимизация расходов в энергетике», «Социальная ответственность и экология. Молодежь в энергетической отрасли». В рамках молодежной программы прошла также панельная дискуссия, участие в которой приняли представители органов власти и ведущих компаний, таких как Siemens, Schneider Electric, Fortum, РусГидро, Росатом, ЕвроСибЭнерго, Холдинг МРСК.

Новые области сотрудничества

«Ростехнологии» презентовали себя и обсудили с «Сименсом» совместные проекты на будущее

Кристина Невская

На прошлой неделе в городе Штутгарте при поддержке Восточного комитета немецкой экономики и концерна «Даймлер» состоялась презентация Государственной корпорации «Ростехнологии» с участием ее генерального директора Сергея Чемезова. Основной темой презентации стало сотрудничество в области автомобилестроения и сопутствующих отраслей промышленности. Мероприятие открылось выступлением экс-канцлера ФРГ г-на Герхарда Шредера на тему: «Актуальные аспекты германо-российских отношений» и приветствием члена правления концерна «Даймлер» г-на Андреаса Реншлера. С российской стороны в презентации приняли участие представители руководства ГК «Ростехнологии», а также ОАО «АВТОВАЗ» и ОАО «КАМАЗ». В тот же день генеральный директор государственной корпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов и председатель Правления концерна «Сименс АГ» Петер Лешер провели встречу в Штутгарте, в ходе которой подписаны соглашения о сотрудничестве в области редкоземельных металлов и создании совместного предприятия по производству трансформаторов.

Предваряя свое выступление на презентации, Сергей Чемезов огласил Приветственное слово участникам встречи российских и немецких деловых кругов, направленное председателем правительства Российской Федерации Владимиром Путиным. Глава ГК «Ростехнологии» рассказал о структуре, целях и задачах Госкорпорации, привел примеры успешного сотрудничества с действующими на российском рынке ведущими европейскими автопроизводителями. Сергей Чемезов выразил надежду, что «эта встреча станет эффективной площадкой для обсуждения уже существующих и возможных направлений двустороннего сотрудничества, будет содействовать установлению перспективных контактов, даст импульс поиску и реализации высокотехнологичных промышленных проектов».

С немецкой стороны в презентации приняли участие руководители около пятидесяти непосредственно связанных с автомобильной промышленностью компаний, которые познакомились с местом, значением и ролью Государственной корпорацией «Ростехнологии» в экономике современной России, получили подробную информацию о технологических и кооперационных возможностях входящих в состав Госкорпорации предприятий.

Большой интерес представителей деловых кругов Германии вызвало выступление губернатора Самарской области Владимира Артякова, посвященное свободной экономической зоне «Тольятти», на территории которой ГК «Ростехнологии», в частности, планируют реализовать проекты в сфере производства автомобильных шин, а также в других областях.

По окончании презентации представители Государственной корпорации «Ростехнологии» и германского бизнес-сообщества провели двусторонние переговоры, в ходе которых состоялся заинтересованный обмен мнениями по широкому кругу вопросов потенциального сотрудничества.

Кроме того, генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чемезов провел переговоры с Президентом, Председателем Правления концерна «Сименс АГ» г-ном Петером Лешером, в ходе которых обсуждались вопросы сотрудничества в области производства силовых трансформаторов, электрооборудования для автоматизации работы подстанций и др. Учитывая, что Германия является стратегическим экономическим партнером России, презентации ГК «Ростехнологии» в Штутгарте и Мюнхене позволят дополнительно стимулировать спрос на продукцию организаций Госкорпорации, повысить эффективность существующего сотрудничества и задать новые векторы кооперации в области высоких технологий и инноваций с ведущими немецкими компаниями. Так, например, первое из подписанных с концерном «Сименс АГ» соглашений предусматривает проведение совместных исследований возможности использования российских редкоземельных металлов для обеспечения потребностей «Сименс», а также производства изделий с использованием редкоземельных металлов на предприятиях ГК «Ростехнологии». Намечено, в частности, проверить аличие подходящих металлов на территории Российской Федерации. Наряду с этим стороны рассмотрят ценовую политику для возможных поставок редкоземельных металлов, производных продуктов и изделий. Особое внимание будет уделено вопросам охраны окружающей среды. Совместное исследование всего комплекса вопросов намечено завершить в течение шести месяцев. На базе его результатов стороны продолжат переговоры о возможном дальнейшем сотрудничестве.

Стороны также обсудили перспективы сотрудничества в области высокотехнологичного электросетевого оборудования для долгосрочного обеспечения потребностей российских заказчиков, в частности ОАО «ФСК», ОАО «МРСК», российских электрогенерирующих компаний и др. Подписано соглашение о намерениях по созданию совместного предприятия по производству высоковольтных трансформаторов от 110 кВ до 500 кВ с преобладающим участием «Сименс». Соглашение фиксирует, в частности, намерение сторон добиться максимальной локализации комплектующих, а также обеспечения для создаваемого совместного предприятия гарантированных заказов со стороны российских конечных потребителей.

В ходе встречи стороны выразили взаимный интерес в развитии сотрудничества в сфере производства на территории Российской Федерации выключателей и разъединителей среднего напряжения, а также по поставкам оборудования для автоматизации работы подстанций.

Обсужден также ход реализации рамочного Соглашения между «Ростехнологиями» и «Сименс», подписанного в декабре 2008 года. Рассмотрен ряд других тем, в частности, состояние работ по совместным проектам в области ветроэнергетики и перспективы дальнейшего развития сотрудничества на этом направлении, проекты в сфере технологий управления жизненным циклом изделий с помощью программного обеспечения Siemens PLM. Руководители компаний выразили готовность к дальнейшему развитию сотрудничества «Ростехнологий» и «Сименс», дали ряд поручений по осуществлению дальнейших шагов и подготовке совместных документов.

«Сименс» является стратегическим партнером России благодаря портфелю компании, который удовлетворяет текущим потребностям страны, — завил председатель правления «Сименс АГ» Петер Лешер. — Мы полностью понимаем задачи, которые стоят перед нашим партнером — «Ростехнологиями», — и видим направления, на которых наши компании могли бы эффективно и плодотворно сотрудничать. Нас уже объединяют проекты в области ветроэнергетики, которые на данный момент находятся в стадии реализации. Будучи поставщиком новейших мировых технологий и ноу-хау, «Сименс» намерен и в будущем вносить свой вклад в динамичное развитие российской экономики».

Со своей стороны Сергей Чемезов заявил, что сотрудничество Корпорации «Ростехнологии» и «Сименса» позволит предприятиям Корпорации уже в ближайшее время стать лидерами производства в Российской Федерации высокотехнологичного электросетевого оборудования и оборудования для производства электроэнергии на базе возобновляемых источников.

Государственная корпорация по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростехнологии» создана на основании Федерального закона от 23 ноября 2007 года № 270-ФЗ. Цель Корпорации — содействие разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции путем обеспечения поддержки на внутреннем и внешнем рынках российских организаций-разработчиков и производителей высокотехнологичной промышленной продукции, а также привлечения инвестиций в организации различных отраслей промышленности, включая оборонно-промышленный комплекс.

Сегодня в составе Корпорации насчитывается 591 организация, из них 278 имеют статус стратегических, а 21 организация относится к градообразующим. Общая численность работающих на предприятиях Корпорации составляет почти 800 тыс. человек.

В ГК «Ростехнологии» входят такие крупные и хорошо известные за рубежом российские компании, как: ФГУП «Рособоронэкспорт», ОАО «УК»Объединенная двигателестроительная корпорация», ОАО «Вертолеты России», ОАО «Корпорация ВСМПО-Ависма», ОАО «Уральский оптико-механический завод»,ОАО «Российская электроника», ОАО «АвтоВАЗ», ОАО «КАМАЗ», ООО «Скартел» (бренд Yota) и многие другие. Корпорацией заключены соглашения о сотрудничестве с такими ведущими зарубежными компаниями, как «Boeing», «Airbus», «Finmeccanica», «Safran», «Thales», «Pirelli», «FIAT», «Daimler», «Renault», «Siemens», «GE», «Cisco», «MAG», «Alcatel-Lucent», «Polycom».

«Сименс АГ» (Берлин и Мюнхен) — мировой лидер в области электроники и электротехники. Концерн действует в таких областях, как индустрия и энергетика, а также в сфере здравоохранения. Кроме того, «Сименс» является крупнейшим в мире поставщиком экологически безопасных технологий. Около 405000 сотрудников разрабатывают и производят продукцию, проектируют и создают системы и оборудование, предлагают индивидуальные решения для конкретных заказчиков. Более 160 лет «Сименс» олицетворяет технический прогресс, инновации, качество, надежность и международное сотрудничество. В 2010 финансовом году (по состоянию на 30 сентября) оборот концерна составил 75,978 млрд евро, а чистая прибыль – 4,068 млрд евро. В 2010 финансовом году объем продаж продуктов и решений, относящихся к экологическому портфелю «Сименс», составил около 28 млрд евро.

ООО «Сименс» является головной компанией «Сименс» в региональном кластере «Россия и Центральная Азия», к которому, помимо России, отнесены Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан. В этих странах концерн работает по всем традиционным направлениям своей деятельности, присутствует более чем в 40 городах и является одним из ведущих поставщиков продукции, услуг и комплексных решений для модернизации ключевых отраслей экономики и инфраструктуры. «Сименс» в России и Центральной Азии насчитывает более 3500 сотрудников. Объем заказов «Сименс» в России, Беларуси и Центральной Азии в 2010 финансовом году (по состоянию на 30 сентября) превысил 2,7 млрд евро, а оборот составил более 1,3 млрд евро.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

35,6 млрд руб. в развитие Свердловской железной дороги

Новым начальником Свердловской железной дороги назначен Алексей Миронов, говорится в сообщении РЖД. «Под руководством нового начальника одним из важнейших приоритетов в работе должно стать укрепление стабильности и повышение эффективности во всех видах деятельности», — заявил президент компании Владимир Якунин во время представления нового руководителя коллективу Свердловской магистрали. В развитие Свердловской железной дороги до 2015 года ОАО «РЖД» планирует инвестировать 35,6 млрд руб. В соответствии со «Стратегией развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года» и Федеральной целевой программой «Развитие транспортной системы России (2010-2015 годы)», на севере Уральского федерального округа предусматривается строительство новых железнодорожных линий общей протяженностью более 2300 км.

НЛМК увеличил выручку на 40%

«Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК) в 2010 году увеличил выручку по РСБУ на 40% по сравнению с аналогичным показателем за 2009 год — до 179,9 млрд руб., говорится в сообщении компании. Рост выручки обусловлен восстановлением спроса на основные виды продукции как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Чистая прибыль НЛМК по итогам 2010 года увеличилась на 35% и составила 32,384 млрд руб. Рост показателя компания объясняет улучшением результатов от основной деятельности.

«ФосАгро» направит на выплату дивидендов 26 млрд руб.

Совет директоров ОАО «ФосАгро» рекомендовал общему собранию акционеров выплатить дивиденды по итогам 2010 года в размере 2097 руб. на одну обыкновенную акцию, 2080,5 руб. на привилегированную акцию типа «А1» и 52,9 руб. на привилегированную типа «А2», говорится в сообщении компании. Всего на выплату дивидендов холдинг направит 26000152103,6 руб. Дивиденды за первый квартал 2011 года предполагается выплатить из чистой прибыли за первй квартал 2011 года на сумму 3,85 млрд руб. — из расчета 310,35 руб. на обыкновенную акцию, 308,25 руб. на привилегированную акцию «А1» и 50,2 руб. на привилегированную акцию типа «А2». Одобрение этого решения может быть получено на ГОСА, которое состоится 12 мая 2011 года. Реестр акционеров для участия в собрании закрыт 4 апреля.

«Газпром нефть» начала продажи брендированного топлива

«Газпром нефть» начала реализацию нового моторного топлива под брендом GDrive через собственную сеть автозаправочных станций. Продажи топлива премиум-класса уже стартовали на АЗС «Газпром нефть» в Санкт-Петербурге; планируется, что до конца 2011 года новое моторное топливо G-Drive будет представлено на автозаправочных станциях «Газпром нефть» в ключевых регионах присутствия сети АЗС компании. Новое топливо G-Drive с октановым числом 95 обладает улучшенными характеристиками по сравнению с обычным бензином АИ-95 и содержит активный комплекс присадок последнего поколения, которые увеличивают эффективность работы двигателя, повышая мощность и разгонную динамику автомобиля, а также обеспечивают профессиональную защиту топливной системы бензиновых двигателей. Также использование бензина G-Drive способствует снижению расхода топлива и сокращению вредных веществ в автомобильных выбросах.

«ЮТэйр» приобретает 20 новых самолетов

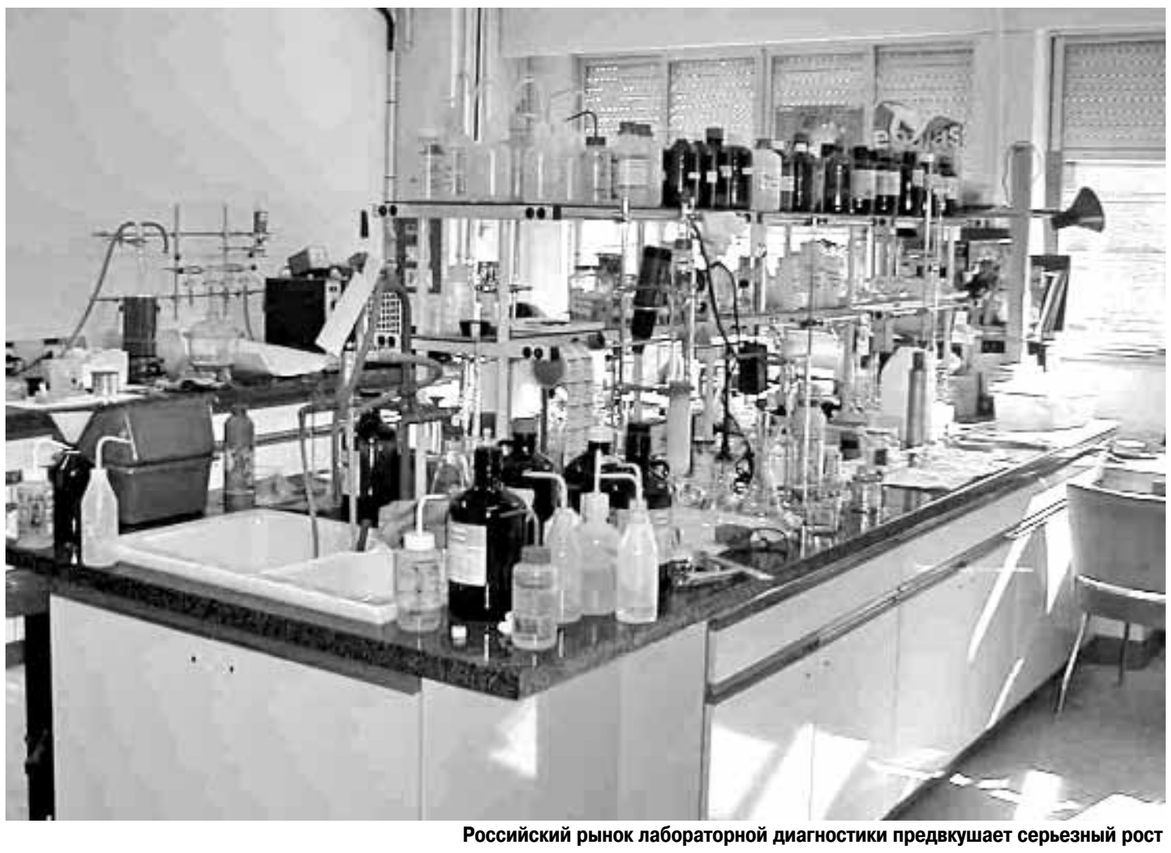
ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» и компания ATR заключили контракт на поставку 20 новых региональных турбовинтовых самолетов ATR 72-500. Заключение сделки состоялось 7 апреля в Киеве, столице государства, которое «ЮТэйр» и ATR рассматривают одним из самых перспективных для совместного бизнеса.

Лабораторные ответы

Объем рынка IVD в России скоро многократно возрастет

Наталья Малых, аналитик ИК «ФИНАМ»

Российский рынок лабораторной диагностики пока находится в стадии своего начального развития, однако имеет значительные перспективы роста. Этому будет способствовать увеличение объемов государственных расходов на здравоохранение и рост потребности населения в качественной диагностике. Наряду с реализацией политики импортозамещения, это позволит существенно укрепить позиции отечественных производителей продукции для лабораторной диагностики.



Российский рынок лабораторной диагностики предвкушает серьезный рост

Российский рынок лабораторной диагностики, или IVD, в 2009 году достиг $300 млн. На сегодняшний день на рынке присутствуют около пяти достаточно крупных отечественных производителей и порядка 10 иностранных. Данный рынок остается очень перспективным и обладает значительным потенциалом роста. Лидером российского рынка диагностических препаратов является Roche с долей в 35%.

Примерно половина потребляемой в России медицинской техники (к ней относится и IVD, 80% которой импортируется) — иностранного производства, примерно четверть не имеет аналогов, производимых внутри РФ. С точки зрения перспектив изменения структуры, сегмент IVD обладает одними из лучших в секторе показателей. При этом подотрасли оборудования для телемедицины и ядерной медицины находятся на этапе рождения: они активно поглощают денежные потоки для дальнейшего развития, но до генерации прибылей еще далеко.

Активную поддержку развитию сектора оказывает и рост государственных расходов на здравоохранение. Следуя своим социальным обязательствам, правительство в 2011 году предполагает увеличить расходы на здравоохранение на 10% по сравнению с 2010 годом. Согласованы параметры финансирования региональных программ модернизации здравоохранения — как и планировалось, их общая стоимость составит 460 млрд руб., из них в 2011 году в субъекты Федерации поступит 215,9 млрд руб. В рамках нацпроекта «Здоровье» будет израсходовано около 156,8 млрд руб.

Активную поддержку развитию сектора оказывает и рост государственных расходов на здравоохранение. Следуя своим социальным обязательствам, правительство в 2011 году предполагает увеличить расходы на здравоохранение на 10% по сравнению с 2010 годом.

Немаловажно также, что в России имеется значительный отложенный спрос на IVD, что будет способствовать росту объемов производства продукции для лабораторной диагностики. Так, прогноз Минпромторга до 2020 года предусматривает многократный рост объемов внутреннего потребления и гармонизацию стандартов диагностики и лечения в соответствии с мировой практикой. При консервативном сценарии развития событий, в рамках которого внутренние драйверы динамики рынка не оказывают существенного влияния, рынок лабораторной диагностики до 2020 года вырастет не менее чем в 4 раза только на внешней поддержке со стороны государства (согласно Концепции долгосрочного развития РФ и программы развития Минздравсоцразвития). При этом в рамках реформы ОМС планируется потратить 460 млрд руб. ($15 млрд) на поддержку региональных программ модернизации; сопоставимую сумму — до 452 млрд руб. (с 2005 года на данные цели было направлено 590 млрд руб.; в 2011-2013 гг. федеральный бюджет потратит более 440 млрд руб. на развитие указанного нацпроекта) планируется потратить до конца 2012 года в рамках приоритетного национального проекта «Здоровье» на возрождение профилактического направления в здравоохранении, укрепление здоровья граждан, повышение доступности и качества медпомощи и др.

До 2020 года, согласно нашим оценкам, российский рынок IVD вырастет более чем в 6 раз. Одним из драйверов его роста будет выступать развитие новых подходов к предотвращению и лечению заболеваний. В основе современных методов лечения лежит использование информации об индивидуальных особенностях конкретных пациентов для более точной постановки диагноза и назначения наиболее оптимальных методов профилактики и лечения.

Инструменты IVD позволяют существенно повысить точность постановки диагноза. Значительных улучшений в развитии персонализированной медицины, как в России, так и в мире, можно ожидать в течение ближайших нескольких лет. Все больше врачей осознают важность диагностики и ее значимость в эффективном лечении.

Заработать на «Акроне»

Профессиональные секреты

Юлия Афанасьева, аналитик УЦ «ФИНАМ»

Текущая ситуация с бумагами «Акрона», сложившаяся на рынке, выглядит весьма привлекательной для инвесторов — технические индикаторы указывают на возможность роста акций производителя более чем на 15%. Рассмотрим ситуацию поподробнее.

У меня есть простое, но весьма надежное правило: если внешние маяки разрозненны и я не могу уверенно сказать, каким будет открытие торгов на отечественном фондовом рынке, я в такой день на торги не лезу. Утро 7 апреля как раз было именно таким. Поэтому проверю «стопы» и буду заниматься анализом бумаг. Может быть, и в свою копилку добавляю новую жемчужину.

Предлагаю обратить внимание на акции «Акрона». Бумаги компании на фоне последних обновлений некоторыми популярными бумагами исторических пиков сразу вызывают интерес. Ведь для восстановления до пиковых уровней 2008 года им нужно вытянуться более чем на 100%. Стоит отметить, что в те времена рубежи по бумагам «Акрона» были достигнуты не стихийно разросшимся пузырем, а за счет освоения рубежа в 2400-2800 руб. на протяжении двух месяцев. Тем не менее, от прошлого вернемся к настоящему. Приятно, что на графике цел и невредим восходящий тренд от ноября 2008 года, он подтягивается в район 1050-1100 руб. Вторая ближайшая поддержка 1200 руб. весьма условна. Это тренд от ноября 2010 года, он кажется жив, но давно не получает развитие не прорисовывает новые подтверждающие пики. Но сила поддержки рубежа 1200 руб. подкрепляется тянущейся сюда медленной скользящей средней EMA100.

Ввиду того, что ноябрьский восходящий тренд 2010 года мешкался, котировки захватил нисходящий тренд от 27 января 2011 года — рубеж 1300-1280 руб. Если намечать среднесрочные покупки эмитента, то, наверное, лучше не от поддержек, а на пробое уровня 1300-1280 руб. Если он будет пройден, то целью бумаг станет рубеж 1500-1550 руб. (линия сопротивления восходящего канала от 2008 года). То есть поймать можно 15-16% прибыли.

Если удастся купить бумаги от уровней поддержек, то стоит это делать не на всю сумму, отведенную для покупки акций «Акрона». Дело в том, что «стукнувшись» о район 1200 руб., они могут застрять в узком диапазоне с верхней планкой 1280-1260 руб. Однако после пробоя 1300 руб., скорее всего, и индикатор MACD будет выглядеть симпатичнее, и переберется в «бычью зону».

НОВОСТИ

Серьезность намерений подтверждается динамичным развитием дочернего общества «ЮТэйр» – авиакомпании «ЮТэйр-Украина», созданной в сентябре 2008 года. В 2009 году компания получила сертификат эксплуатанта гражданской авиации Украины. В настоящее время «ЮТэйр-Украина», базирующаяся в международных аэропортах «Луганск» и «Борисполь» (Киев), выполняет регулярные и чартерные рейсы в страны ближнего и дальнего зарубежья на самолетах ATR 42 и Boeing 737-400. Пополнение воздушного флота двадцатью самолетами ATR 72-500 позволит сделать парк региональных самолетов «ЮТэйр» максимально соответствующим потребностям растущего рынка авиаперевозок, а также сократить удельные расходы на топливо. Планируется, что часть закупленных самолетов будет обслуживать украинский авиарынок, имеющий многолетние традиции региональных перевозок, что, в конечном счете, повысит доступность транспортных услуг и будет способствовать снижению тарифов на перелеты внутри страны.

Мощность Волжской ГЭС увеличена на 5 МВт

Установленная мощность Волжской ГЭС, входящей в ОАО «РусГидро», увеличена на 5 МВт и теперь составляет 2587,5 МВт вместо прежних 2582,5 МВт. Увеличение мощности станции является результатом реализации программы технического перевооружения и реконструкции гидроэлектростанции, говорится в сообщении «РусГидро». Программа технического перевооружения и реконструкции (ТПиР) оборудования и гидросооружений Волжской ГЭС реализуется на станции с 2005 года. Она направлена на полную замену изношенного оборудования на современное, отвечающее последним требованиям надежности и безопасности. Срок реализации программы рассчитан до 2020 года. Волжская ГЭС «РусГидро» является самой крупной гидроэлектростанцией в Европе. Станция является последней (восьмой) и самой мощной ступенью Волжско-Камского гидроэнергетического каскада. Среднегодовая выработка электроэнергии — 11,1 млрд кВт • ч.

«Белон» увеличил производство на 20%

Производство концентрата коксующихся углей в «Белон», угольном сегменте Группы ММК, за 2010 год выросло по отношению к 2009 году на 20% и составило 2960 млн т. Выручка по угольному сегменту в 2010 году составила $556 млн. Показатель EBITDA составил $270 млн, обеспечив маржу EBITDA 49%. «Белон» остается одним из основных поставщиков угольного концентрата жирных марок на рынке РФ. После снижения объемов производства концентрата коксующихся углей в III кв. 2010 года, связанного с перемонтажем лав, производство концентрата в IV кв. 2010 года выросло на 60% и составило 842 тыс. т., говорится в отчете ММК.

ММК: рост производства стали в 2010 году на 19%

ММК в 2010 году увеличил производство стали на 19% до 11,4 млн т. Производство товарной продукции за 12 месяцев 2010 года составило 10,4 млн т (+18% к 2009 году). В группе компаний ММК доля металлопродукции с высокой добавленной стоимостью в 2010 году составила 38% (31% в 2009 году), а в IV кв. 2010 года составила 42%, что является исторически самым высоким показателем для компании. Производство ММК в России: производство товарной металлопродукции за 12 месяцев 2010 года составило 10 245 тыс. т., что превышает аналогичный показатель 2009 года на 17%. Данный рост связан с восстановлением мировой экономики и экономики России, а также с освоением на ММК производства новых видов продукции. Производство продукции с высокой добавленной стоимостью в 2010 году составило 3449 тыс. т, рост к уровню 2009 года составил 44%.

Первую очередь полностью запустят к концу года

В конце III квартала 2011 года «Газпром» планирует начать поставки газа по направлению «Северный поток» в Германию, а к концу года планируется запустить первую очередь газопровода полностью. Об этом сообщил зампред правления «Газпрома» Валерий Голубев. Он отметил, что практически завершено создание сухопутной части, в ближайшее время компания приступит к заполнению подводной части газопровода. В 2012 году, по его словам, будет начато строительство второй очереди «Северного потока». На полную мощность газопровод заработает в 2014 году. По нему будет передаваться 55 млрд куб. метров газа в Европу. «Строя экспортные коридоры, мы в первую очередь заботимся о восполнении своей ресурсной базы», — добавил Голубев и привел в пример мега-проект «Газпрома» — «Ямал».

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По информации НП «Совет рынка», неделя с 25 по 31 марта характеризуется сокращением объемов планового электропотребления в подавляющем большинстве субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка электроэнергии. При этом относительно прошлогодних показателей потребление обеих ценовых зон выросло. За неделю плановое электропотребление снизилось на 1,7% по сравнению с предыдущей неделей и увеличилось на 3,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Уменьшение планового электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 12 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 18,65 млн МВт•ч. В европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 14,80 млн МВт•ч, что на 1,2% меньше, чем на прошлой неделе, и на 3,9% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,85 млн МВт•ч, снизившись на 3,8% по отношению к прошлой неделе и увеличившись на 0,5% — по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

В структуре плановой выработки Европейской части России и Урала существенных изменений по отношению к предыдущей неделе не произошло. При этом в сравнении с аналогичным периодом прошлого года наблюдается сокращение доли ГЭС на 1,7 процентных пункта. В структуре плановой выработки Сибири доля ГЭС увеличилась за неделю на 1,6 процентных пункта относительно предыдущей недели и на 4 процентных пункта в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 70,55% выработки, на ГЭС и АЭС – 5,89% и 23,56% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась так: ТЭС –53,78%, ГЭС –46,22%.

По отношению к предыдущей неделе индексы равновесных цен сократились в ценовой зоне Сибири и большинстве регионов объединенной энергосистемы Юга. Однако в целом по ценовой зоне Европы и Урала отмечен рост индексов равновесных цен. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 63 из 64 регионов, объединенных в ценовые зоны оптового рынка.

Дела весенние

МЭС Урала готовятся к паводку

Евгения Деева

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» – Магистральные электрические сети (МЭС) Урала – начал подготовку к весеннему паводку. Проводимые мероприятия направлены на усиление защиты электросетевых объектов от возможного подтопления и снижение риска возникновения аварийных ситуаций. В результате их выполнения повысится надежность энергоснабжения семи уральских регионов в период половодья.

В рамках подготовки к паводку на всех подстанциях МЭС Урала ведется очистка от снега территории открытых распределительных устройств, крыш зданий и сооружений. Выполняется проверка технической исправности дренажных устройств, водоотводных канав, стационарных и передвижных насосов.

На всех предприятиях МЭС Урала проверяют комплектацию аварийного резерва и техническое состояние спецтехники, машин, различных механизмов, необходимых для оперативной ликвидации аварий на подстанциях и линиях электропередачи. В конце марта автопарк МЭС Урала пополнился гусеничным вездеходом. В апреле также ожидаются поставки новой спецтехники, применение которой повысит оперативность планового обслуживания энергообъектов и, при необходимости, аварийно-восстановительных работ. Кроме того, в МЭС Урала составлен перечень линий электропередачи 220-500 кВ, расположенных в зоне возможного подтопления. В него вошли 273 участка воздушных линий, расположенных в пойме или имеющих переходы через реки. Для оперативного информирования об угрозе чрезвычайных ситуаций и координации действий при их ликвидации в МЭС Урала актуализировано взаимодействие с региональными гидрометеорологическими службами, подразделениями МЧС России и местными администрациями. После завершения половодья специалисты МЭС Урала проведут дополнительные осмотры воздушных линий и подстанций для выявления и устранения дефектов, возникших в результате паводка.

Проект завода

Производство моторных топлив

Надежда Прокопьева

На встрече руководства Якутской топливно-энергетической компании и датской компании «Хальдор Топсе» (Haldor Topsoe A/S) с руководством министерств и ведомств Республики Саха (Якутия) был представлен проект строительства завода по производству моторных топлив по технологии GTL.

Как сообщалось ранее, между ОАО «ЯТЭК» (входит в состав нефтегазового блока Инвестиционной группы «Сумма Капитал») и датской компанией «Хальдор Топсе» заключено соглашение о проведении расчета предварительного технико-экономического обоснования строительства завода по производству моторных топлив из природного газа по технологии GTL.

Открывая встречу, Павел Маринычев отметил, что руководство Республики Саха (Якутия) уделяет большое внимание развитию газовой отрасли. «Мы надеемся, что усилия правительства и государственных компаний Республики Саха (Якутия) помогут в реализации перспективных газовых проектов Якутской топливно-энергетической компании, а менеджмент «ЯТЭК» будет содействовать в вопросах социально-экономического развития» — сказал Павел Маринычев.

Менеджер по развитию бизнеса компании «Хальдор Топсе» Хенрик Удесен рассказал о своей компании, имеющей более чем полувековую историю.

«Хальдор Топсе» является мировым лидером в области технологий синтез-газа, специализируется в области технологий синтеза кислородных соединений, является Лицензиаром процесса целиком — от подачи сырья, природного газа до получения продукта — бензина. Данная компания работает в России уже около 20 лет и имеет более 30 внедренных технологических проектов и еще около 30 в странах бывшего Советского Союза.

Генеральный директор ОАО «ЯТЭК» осветил основные положения Стратегии развития компании до 2016 года. По словам Игоря Демидова, ОАО «ЯТЭК» – рентабельное, социально ответственное и стабильное предприятие. «Деятельность компании напрямую влияет на улучшение качества жизни населения Республики Саха (Якутии), развитие ее экономики и системы ЖКХ. Ключевыми задачами нашей стратегии являются модернизация производства и оптимизация управления; внедрение и применение новых технологических решений; увеличение капитализации компании; вывод ОАО «ЯТЭК» на международный уровень» — заявил Игорь Демидов.

«Индастек» под ключ

Качество строительства, возведенное в стандарт

Эдуард Ананьев

Текущее состояние электросетевого комплекса России характеризуется высокими уровнями износа оборудования (до 69%) и потерь (до 8,7% по итогам 2010 года). Об этом говорилось в одном из докладов на конференции, посвященной состоянию, проблемам и путям решения распределительного сетевого комплекса. Положение осложняется постоянным ростом потребления электроэнергии, а, следовательно, необходимостью увеличения пропускной способности сетей.

Программа реновации распределительного комплекса решается в основном силами одних и тех же двух десятков подрядных организаций, к числу которых относится компания «Индастек» (ООО «Строймехпроект-П»). Выиграв тендеры на строительство и реконструкцию ряда ключевых энергообъектов Сибири, компания по праву считается одним из лидеров на энергостроительном рынке России.

На текущий момент специалистами «Индастек» ведутся работы по строительству сразу двух знаковых объектов. Один из них – международного значения. Это высоковольтная линия электропередачи (ВЛ) 500 кВ «Зейская ГЭС – ПС Амурская – государственная граница». Завершение первой очереди планируется в третьем квартале текущего года. График выполнения работ находится под пристальным вниманием не только заказчика, но и Правительства России, срыв сроков строительства совершенно недопустим, ведь они установлены межправительственным Договором с Китаем. Второй – федерального значения – это ВЛ 220 кВ «Ключевая — Магдагачи». Работа ведется в рамках реализации программы мероприятий по обеспечению выдачи мощности Зейской ГЭС. Срок сдачи – середина июля 2011 года.

Как подчеркивает генеральный директор компании «Индастек» Борис Анатольевич Зубков: «Индастек – это сочетание слов «industrial» и «technology». В своей работе мы стараемся найти необходимое гибкое сочетание самых современных технологических решений и канонически незыблемого стандарта качества. То, что сегодня именно нашей компании доверили вести строительство сложнейших по своему техническому решению энергообъектов, говорит о соответствии Компании «Индастек» самым высоким требованиям и критериям, которые может предъявить инжиниринговой компании заказчик».

Отметим, что «Индастек» – это одна из немногих строительных компаний на энергостроительном рынке, которая способна предложить заказчику условия EPC-контракта». EPC — английская аббревиатура (engineering, procurement, construction — инжиниринг, поставки, строительство), под которой понимается договор на строительство «под ключ» с фиксированной ценой. Компания «Индастек», как подрядная организация, способна выполнить весь объем работ инвестиционно-строительного проекта с момента проектирования, отвода земли и до момента передачи готового объекта заказчику.

Отвечая на вопрос об актуальных проблемах энергостроительного рынка, Борис Анатольевич Зубков подчеркивает: «Общемировой кризис 2009 года ни как не повлиял на работу энергостроительных компаний. Дело в том, что инвестиционная программа наших основных заказчиков рассчитывается на пятилетку и утверждается на уровне Правительства РФ. Резервирование денежных средств, согласование рабочих проектов выполняется заблаговременно. Поэтому, ни графики платежей со стороны заказчика, ни ход выполнения строительства с нашей стороны, как подрядчика, нарушены не были. Из основных проблем энергостроительного рынка выделю дефицит компетентных подрядных организаций. Одним из основных критериев при выборе подрядчика является хорошая репутация на рынке, успешные финансовые показатели и гарантии надежности. Удовлетворить этим требованиям сегодня могут не многие».

Ответственный подход к выполнению условий заказа обеспечивает необходимо высокий уровень надежности энергообъекта в течение срока эксплуатации. Очень важно укомплектовать объект не просто подходящим по характеристикам оборудованием, но и применить современные технические решения. Специалисты «Индастек» для решения этих задач выбирают надежных поставщиков. По словам Главного инженера Алексея Шарова, «Мы стремимся поддерживать отечественных производителей. Если говорить о строительных материалах, то они, безусловно, российские. А вот оборудование, пока в основном импортное. Дело в том, что очень многое из них производится только за рубежом. А вообще, мы делаем все то, что требует от нас Заказчик. Его желание – для нас закон».

На четверть больше

Холдинг МРСК наращивает темпы техприсоединения

В 2010 году операционные компании Холдинга МРСК осуществили технологическое присоединение к электросетям более 134 тыс. потребителей суммарной максимальной мощностью 4198,6 МВт. По сравнению с 2009 годом, количество присоединенных потребителей увеличилось на 25%, показатель мощности – на 29%.

Из общего числа потребителей, которым был обеспечен доступ к электросетям, 69% — физические лица, 24% – малые предприятия мощностью до 15 кВт (как частные, так и муниципальные), 4% — объекты 15-100 кВт (малый и средний бизнес, а также предприятия бюджетной сферы). Оставшаяся часть приходится на заявки от крупных потребителей.

В рамках осуществления договоров о предоставлении мощности к сетям Холдинга МРСК подключены три крупных объекта генерации электроэнергии: блок №7 ПГУ-400 МВТ Шатурской ГРЭС (г. Шатура Московской области), блок № 8 ПГУ-420 МВт ТЭЦ-26 (г. Москва), а также блок №2 ПГУ-450 МВт «Калининградской ТЭЦ-2» (г. Калининград). Кроме того, в Калининградской области реализуется схема внешнего электроснабжения Балтийской АЭС.

Холдинг МРСК реализует также ряд социально-значимых программ, включающих технологическое присоединение новых научных, спортивных, инфраструктурных и промышленных объектов. Так, в рамках реализации Программы строительства олимпийских объектов в городе-курорте Сочи осуществлено технологическое присоединение энергопринимающих устройств горнолыжного центра «Роза Хутор», вмещающего 18 тыс. зрителей. В Московской области реализуется схема внешнего электроснабжения Инновационного центра «Сколково». В зоне ответственности ОАО «МРСК Сибири» идет работа по обеспечению электроснабжения телекоммуникационной инфраструктуры для оборудования федеральной автотрассы Чита-Хабаровск «Амур», в Кемеровской области осуществляется восстановление схемы внешнего электроснабжения шахты «Распадская».

Помимо физического подключения потребителей к электросетям, на протяжении всего 2010 года в Холдинге МРСК продолжалась последовательная работа по совершенствованию нормативно-правовой базы технологического присоединения. В частности, при участии специалистов ОАО «Холдинг МРСК» подготовлено Постановление Правительства РФ от 24 сентября 2010 года №759 «О совершенствовании порядка технологического присоединения потребителей к электросетям», которое уточняет условия договоров о технологическом присоединении, а также процедуру техприсоединения по индивидуальному проекту. ОАО «Холдинг МРСК» также участвовало в подготовке изменений в нормативно-правовые акты, касающиеся введения особых условий техприсоединения на территории города-курорта Сочи в период организации и проведения XXII Олимпийских зимних игр. Итогом этой работы стало принятие Правительством РФ Постановления №341.

Кроме того, в связи с тем, что с 1 января 2011 года вступила в действие норма Федерального закона № 35 «Об электроэнергетике», исключающая из платы за техприсоединение расходы на развитие существующей инфраструктуры, Федеральной службой по тарифам России при участии экспертов ОАО «Холдинг МРСК» разработаны Методические указания по определению размера платы за технологическое присоединение к электрическим сетям.

«Энерготех» разработает станцию

Новый масштабный компрессорный проект

Олег Данилов

Компания «Энерготех» проведет разработку проектной документации по строительству газокомпрессорной станции для Юрубчено-Тохомского месторождения, разрабатываемого ОАО «Восточно-Сибирская нефтегазовая компания» (ОАО «ВСНК», дочерняя компания НК «Роснефть»). Компрессорные агрегаты предназначены для компримирования и закачки попутного нефтяного газа в пласт.

Техническим заданием предусмотрено строительство 10 отдельных компрессорных блоков, «сердцем» каждого из которых является КУ на базе четырехступенчатого оппозитного поршневого компрессора Ariel JGU/6 с приводом от ГПД Caterpillar G3616. Компрессорные агрегаты должны обеспечить общую производительность 2,137 млрд кубометров в год. Заказчик проекта регламентирует давление газа на входе в ГКС — 0,6 МПа (абс) и на выходе из ГКС — 28 МПа (абс). Каждый газокомпрессорный агрегат с приводом будет размещен внутри отдельного блок-модуля полной заводской готовности, а аппараты воздушного охлаждения и межступенчатые сепараторы разместятся вне блок-модулей.

Одна из основных сложностей проекта обусловлена особенностью ПНГ, добываемого на Юрубчено-Тохомском месторождении. Газ содержит крайне высокое количество сероводорода в своем составе и, следовательно, требует применения соответствующих технических и технологических решений. Так, предполагается, что поршни оппозитных компрессоров Ariel будут изготовлены из специальной стали. Причем до настоящего времени компрессоры такого исполнения еще не применялись на территории РФ. А для подготовки топливного газа для работы ГПД Caterpillar в технологическую цепочку предполагается ввести станцию сероочистки. В настоящий момент специалисты «Энерготех» и Caterpillar прорабатывают эту возможность. Второй сложностью проекта является крайне агрессивный климат территории строительства ГКС: минимальная температура опускается ниже 55-градусной отметки со знаком «минус» при достаточно сильной снеговой и ветровой нагрузке. Сейсмичность района нефтяного промысла составляет 6 баллов. Эти факты будут учтены специалистами «Энерготех» при разработке проектной документации ГКС. Немаловажно, что Юрубчено-Тохомское месторождение отличается сложным геологическим строением и сильно удалено от транспортной инфраструктуры и линий электропередач. Начало масштабного проекта на Юрубчено-Тохомском промысле обусловлено активностью нефтяных операторов России по освоению недр Восточной Сибири.

Стоит отметить, что новая компрессорная станция станет уже вторым в истории «Энерготех» мощным компрессорным проектом для этой крупнейшей нефтяной компании России. Напомним, что в конце 2010 года «Энерготех» полностью выполнил условия контракта по реализации комплекса для утилизации ПНГ Харампурской группы месторождений. Несмотря на меньшее количество компрессорных агрегатов в составе станции КС Юрубчено-Тохомского месторождения станет на 30% более мощной по сравнению с Харампуром.

ООО «Энерготех» (г. Москва) является одной из лидирующих российских EPC-компаний, работающих в области малой энергетики и компрессорных станций. «Энерготех» осуществляет все работы по введению в эксплуатацию генерирующих и компрессорных станций «под ключ»: проектирование, поставка оборудования, строительно-монтажные и пусконаладочные работы, гарантийное и послегарантийное сопровождение, подготовка персонала заказчика, консалтинг. С 1995 года сотрудниками компании реализовано более 60 масштабных проектов для предприятий нефтегазового сектора, ЖКХ и др. отраслей. С января 2006 года «Энерготех» является официальным дистрибьютором Waukesha Engine Dresser, Inc (США) на территории РФ, с июля 2005 года — дилером Cummins, Inc (США). «Энерготех» в 2006 году признан лучшим дистрибьютором Waukesha в Европе.

Замена прибора

Энергетики помогут сберечь электроэнергию

Владислава Теренина

Специалисты ОАО «МРСК Центра и Приволжья» предлагают комплекс услуг по замене старых счетчиков в домах потребителей на новые. Консультации и установка новых приборов учета электроэнергии осуществляются энергокомпанией в рамках выполнения ФЗ №261 «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности».

Согласно закону, владельцы жилых квартир, домов и организации, ответственные за содержание многоквартирных домов, должны перейти на современные системы учета электроэнергии до 1 января 2012 года. В настоящее время у большинства потребителей установлены счетчики, не соответствующие классу точности, который необходим в современных условиях. Бремя содержания индивидуального прибора учета, его установка или замена лежит на собственнике (нанимателе) жилья. Однако менять их самостоятельно, без привлечения специализированной организации, законодательство запрещает.

Дело в том, что в процессе замены прибора учета представителями сбытовой и сетевой организаций должны быть зафиксированы и подтверждены показания потребления электроэнергии. Для этого специалисты сетевой компании фиксируют показания прибора учета до снятия пломбы, а после установки нового счетчика передают информацию о замене в сбытовую компанию. После этого владельцу выдают гарантийный талон.

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» готово оказать потребителям консультации и услуги по установке современных приборов учета в соответствии с законом. Консультации можно получить бесплатно, позвонив по телефону «горячей линии» компании 8-800-100-33-00 или обратившись в региональный центр обслуживания клиентов. Необходимую информацию можно узнать, задав вопрос специалистам ОАО «МРСК Центра и Приволжья» через Интернет-приемную на сайте www.mrsk-cp.ru.

Филиалы энергокомпании предлагают потребителям комплекс услуг по замене и установке счетчиков, в том числе с рассрочкой по оплате. Потребителям ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — физическим лицам, испытывающим финансовые трудности, будет предоставлена рассрочка платежей до 5 лет на оплату услуг по монтажу приборов учета.

Новые ПГУ в Березники

GE 6FA: вклад в модернизацию

Екатерина Горон

GE Energy поставит передовые газотурбинные технологии для российской энергетической компании ТГК-9, являющейся филиалом. Эти технологии будет использоваться на электростанции комбинированного цикла, которая будет поставлять электрическую и тепловую энергию для жителей города Березники, крупного промышленного центра в Уральском федеральном округе России. Проект будет способствовать развитию правительственной инициативы по модернизации энергетической инфраструктуры с целью удовлетворения растущего в стране спроса на энергию.

В рамках данного проекта GE поставит две газотурбинных генераторных установки Frame-6FA, а также окажет техническую поддержку, проведет практическое обучение персонала на рабочих местах и осуществит эксплуатационные испытания электростанции. Мощность парогазовой установки на базе двух 6FA составит 230 МВт. «При выборе оборудования для реализации инвестиционных проектов КЭС отдает приоритет высокоэкологичным установкам с высоким КПД. Поэтому новые энергоблоки оснащаются самым современным оборудованием зарубежного и отечественного производства. Турбины GE используются на трех электростанциях КЭС, и мы рассчитываем, что они будут работать долго и надежно», — отметил первый вице-президент – операционный директор ЗАО «КЭС» Андрей Вагнер.

Газовые турбины GE 6FA предназначены для работы на электростанциях комбинированного цикла средней мощности, а также для использования на промышленных проектах и проектах комбинированного производства тепловой и электрической энергии. «Мы рады, что наши газовые 6FA турбины были выбраны для этого проекта. Это подчеркивает значимость наших технологий для заказчиков, которые делают акцент на выполнении своих коммерческих и технологических целей в ходе реализации инициатив правительства в области энергоэффективности и модернизации, – говорит Руслан Пахомов, исполнительный директор GE Energy в России. –GE расширяет свою операционную и производственную деятельности в стране, и, благодаря таким проектам, мы только наращиваем темп».

GE – это многопрофильная корпорация, работающая в сфере высоких технологий, средств массовой информации и финансовых услуг. Главная цель GE – создание и обслуживание продукции, повышающей качество жизни людей. Сфера деятельности компании охватывает в числе прочего энергетику, водные ресурсы, транспорт, здравоохранение, финансовые и информационные услуги. GE обслуживает заказчиков более чем в ста странах мира; глобальный штат GE насчитывает более 300 тыс. сотрудников.

Компания GE Energy активно работает в России с начала 20 века; в настоящее время штат компании в России насчитывает 2500 специалистов. Продукция компании представлена в самых различных отраслях, в том числе в сфере здравоохранения, в транспорте, авиации, в энергетической отрасли, нефтегазовой промышленности, в области очистки воды, финансовых услуг, СМИ, освещении и в сфере интеллектуальных платформ.

ИТ-аутсорсинг

IBS DataFort помогает расти сети «Посуда Центр»

Евгений Кутилов

IBS DataFort — поставщик услуг ИТ-аутсорсинга на российском рынке — оказывает услуги технической поддержки ИТ-инфраструктуры региональной сети магазинов «Посуда Центр». Розничная сеть является лидером на рынке посудо-хозяйственных товаров в Западно-Сибирском регионе и входит в пятерку крупнейших предприятий в России по данному направлению.

С инициативой передачи ряда ИТ-функций на аутсорсинг выступил сам заказчик. Предложенный с целью оптимизации расходов ИТ-директором план реструктуризации ИТ-службы встретил активную поддержку у руководства «Посуда Центр». Летом 2010 года часть системных администраторов, осуществляющих обслуживание филиалов компании, была переведена в разряд внештатных сотрудников. Одновременно был подписан договор с IBS DataFort как с основным поставщиком услуг ИТ-аутсорсинга.

По условиям договора, в центральном офисе «Посуда Центр» функционирует служба Service Desk, выстроенная с помощью IBS DataFort. Работу первой линии Service Desk обеспечивают штатные сотрудники заказчика, вторую линию поддерживают специалисты IBS DataFort. Все внешние сервисы предоставляются по модели инцидентного обслуживания, когда оплата производится только за фактически оказанные услуги.

На данный момент IBS DataFort обслуживает 12 из 15 магазинов розничной сети «Посуда Центр» в городах Уральского, Сибирского и Дальневосточного федеральных округов. Помимо функций Service Desk специалистами IBS DataFort оказываются услуги по поддержке и управлению рабочими станциями и периферийным оборудованием, а также услуги по ремонту компьютерного оборудования.

«В течение 2011 года мы намерены увеличить свою розничную сеть до 20 магазинов, выйдя в новые для компании регионы — Уфу, Казань, Екатеринбург и Владивосток, — заметил ИТ-директор „Посуда Центр“ Дмитрий Заузолков. — Сотрудничество с IBS DataFort позволило нам грамотно провести реструктуризацию ИТ-службы, внедрить в филиалах качественные и понятные для всех ИТ-сервисы, а также поддерживать рост ИТ-инфраструктуры в условиях динамичного развития торговой сети».

На рынке серверов и СХД

В 2010 году сохранился позитив

По данным исследования IDC Russia Quarterly Server Tracker, в четвертом квартале 2010 года на российском серверном рынке сохранилась положительная динамика. Было продано 42340 серверов стандартной архитектуры. Это на 29,4% больше, чем кварталом ранее и соответствует росту на более чем 21,5% в годовом выражении. Выручка производителей достигла без малого $200 млн. Рост был отмечен и в сегменте «тяжелых» серверов. В четвертом квартале 2010 года было продано оборудования почти на $70,5 млн, что почти на 10% больше, чем в предыдущем квартале, и соответствует росту поставок на 30% в годовом исчислении.

Лидерами российского рынка по объему выручки в обоих классах серверного оборудования остаются HP и IBM. Совокупно эти поставщики контролируют более 70% рынка в денежном выражении. Как и годом ранее, четвертый квартал был весьма успешным для компании T-Platforms. Главным образом благодаря поставкам в сегмент HPC рыночная доля этого производителя составила около 10%. Следует отметить, что едва ли не основным стимулом для роста продаж серверного оборудования в 2010 году выступил отложенный спрос. Именно поэтому снижение темпов роста рынка к концу года выглядит достаточно закономерным. Продолжает увеличиваться доля рынка, приходящаяся на сервера стандартной архитектуры. Если в 2008 году 35,9% выручки производителей приходилось на продажи RISC-, CISC- и EPIC-серверов, то по итогам 2010 года эта величина сократилась до 28,8%.

Другой заметной тенденцией является рост поставок blade-серверов. Следует отметить, что в отличие от решений в других форм-факторах, серверов этого типа в абсолютном выражении уже поставляется больше, чем в докризисный период. Соответственно, в общих объемах поставок серверов всех классов доля blade-систем выросла с 8,7% в 2008 году до 15,7% по итогам 2010 года. Крупные международные игроки выводят на российский рынок новые бюджетные модели, средняя розничная цена которых составляет менее $500. Однако в данном случае скорее можно говорить о попытке увеличения доли на рынке, так как подобные устройства едва ли можно считать серверами в полном смысле этого слова из-за крайне ограниченного функционала.

В 2010 году был отмечен рост числа проектов по строительству HPC-систем. Эта тенденция сохранится и в 2011 году. Также в ближайшее время на российском рынке появятся новые международные поставщики. «Несмотря на активность российских компаний-сборщиков ПК и серверного оборудования, появление новых, номинально российских, брендов и попытки этих компаний усилить свои позиции в регионах страны, доля местных производителей на отечественном рынке неуклонно снижается на протяжении последних пяти лет», — отмечает руководитель программы исследований «Корпоративные системы» Александр Загнетко.

При этом объем выручки производителей внешних систем хранения данных (СХД), поставленных на российский рынок, в четвертом квартале 2010 года превысил $93 млн, что на 45% больше, чем кварталом ранее и почти на 29% превышает итоги аналогичного периода 2009 года. Потребителям в четвертом квартале было поставлено внешних СХД суммарной емкостью 30 тыс. Тб., что соответствует росту более чем на 42% в годовом исчислении. На российском рынке внешних систем хранения данных лидирует компания EMC. Ее доля в общем объеме продаж составила более 33%. Ближайший конкурент – HP – удерживает 27% рынка. Значительную поддержку рынкам систем хранения данных и серверов оказало развитие сегмента ЦОДов. Во второй половине 2010 года было объявлено о нескольких крупных инфраструктурных проектах, в том числе долгосрочных, реализация которых предполагает несколько этапов. Среди прочих выделяются проекты в ВТБ, Сбербанке, «Росатоме», различных госструктурах. Также наращивают собственные ЦОДы крупные телекоммуникационные компании, рассматривающие предоставление ИТ-услуг как перспективное направление развития бизнеса.

Соответственно, растет и доля решений, предназначенных для работы в условиях ЦОДов. Поддержка стандартов интеграции, управления, охлаждения и электропитания все чаще становится важным критерием при выборе серверов и СХД. Определенное влияние на рынок начали оказывать облачные сервисы. По итогам четвертого квартала 2010 года уже можно говорить о том, что они выступают в роли ингибитора для рынка СХД и серверов, так как ряд заказчиков (в первую очередь, представительства иностранных компаний, у которых существуют единые ИТ-политики) прибегают к услугам зарубежных провайдеров AaaA, IaaS и PaaS. Однако среди прочих сегментов корпоративного «железа» рынок СХД остается одним из наиболее динамично развивающихся, и сохраняется множество факторов, способствующих его росту, даже после удовлетворения отложенного спроса, возникшего в период кризиса. Ожидающаяся активизация крупных альянсов производителей и разработчиков ПО.

Новые Ethernet мосты

Motorola Solutions снижает затраты на хорошую связь

Данила Кукарский

Компания Motorola Solutions анонсировала новые дополнения к серии беспроводных мостов PTP 200 класса «точка-точка» (point-to-point) – PTP 230 и PTP 250. Оба решения объединяют технологические достижения Motorola и обеспечивают надежную широкополосную передачу данных и транзитное соединение в областях прямой (LOS) и ограниченной видимости (nLOS). Новые решения предоставят возможность осуществления радиосвязи с более высоким уровнем передачи данных по весьма конкурентоспособной цене. Это позволит удовлетворить растущие потребности в пропускной способности, связанные с использованием таких приложений, как видеонаблюдение, замена выделенных каналов и IP-телефония. Кроме того, заказчики смогут расширить площадь покрытия за счет ранее недоступных районов.

В основе новых беспроводных Ethernet-мостов серии PTP 200 лежит уникальная технология Motorola, обеспечивающая радиус действия, надежность и скорость обработки информации для оптимального функционирования приложений, необходимых профессиональным и индивидуальным пользователям. PTP 230 работает в диапазоне 5,8 ГГц и обеспечивает широкополосную передачу данных со скоростью до 50 Мб/с на расстоянии до 129 км. Применяемые технологии ортогонального частотного разделения каналов (OFDM) и GPS-синхронизации снижают влияние многолучевого распространения сигнала и вероятность собственных помех внутри сети. Это позволяет расширить сеть широкополосной передачи данных в ранее необслуживаемых регионах.

Двухдиапазонный PTP 250 работает в диапазоне частот от 5,4 ГГц до 5,8 ГГц, не требуя при этом наращивания аппаратной базы. Решение использует технологию многоканального входа – многоканального выхода (MIMO) для обеспечения надежного соединения в условиях прямой и ограниченной видимости и устойчивости к затуханию сигнала. Обладая пропускной способностью до 220 Мб/с, решение идеально подходит для улучшения функциональных возможностей сети при обработке мультимедийных приложений или передаче данных с камер видеонаблюдения в центры управления.

Расширенное портфолио PTP-решений Motorola включает лучший в отрасли программный пакет Motorola One Point Wireless Suite для проектирования и управления беспроводными сетями, который позволит снизить время развертывания сети и улучшить ее видимость.

Крис Линч, директор APC Solutions, крупнейшего партнера Motorola Solutions в Великобритании, комментирует: «Рынок нуждался в быстродействонном и доступном PTP-решении малой дальности действия, и новый беспроводной Ethernet-мост PTP 250 компании Motorola Solutions заполнит эту нишу. Мы рады появлению новой технологии, которая позволит нам быстро и эффективно расширить спектр наших услуг для новых заказчиков».

Оптимизация производства

Программы пакета aspenONE V.7 доступны на русском языке

Екатерина Шевченко

Компания Aspen Technology, Inc. – ведущий поставщик программного обеспечения и услуг для производств, работающих на базе непрерывных процессов, – анонсировала выход новых русскоязычных версий своих программных продуктов для оптимизации производства и систем поставок, входящих в пакет aspenONE V7 (выпуск 7.2).

На русском языке теперь доступны Aspen PIMS, Aspen Petroleum Scheduler, Aspen Plant Scheduler, Aspen IP.21 Process Browser и другие решения для оптимизации производственных производства и системы поставок. Они дополняют обширный портфель продуктов aspenONE Engineering и aspenONE Manufacturing & Supply Chain, которые уже переведены на многие языки, в т.ч. на русский. «Предлагая большее количество продуктов aspenONE на различных языках, мы помогаем клиентам готовить новое поколение квалифицированных инженеров и операторов, распространяя по всему миру лучшую практику, способствующую достижению более высоких финансовых и операционных результатов», – говорит исполнительный вице-президент Aspen Technology, Inc. Манолис Коцабасакис. Кроме русской, программы пакета aspenONE V7 имеют китайскую, французскую, немецкую, итальянскую, японскую, корейскую, португальскую и испанскую локализацию. Языковые пакеты можно скачать со страницы AspenTech Support Center.

СПРАВКА «ПЕ»: AspenTech — ведущий поставщик программного обеспечения для оптимизации производства. Клиенты AspenTech — энергетические, химические, фармацевтические, проектно-строительные компании и поставщики коммунальных услуг. Используя решения aspenONE, производители могут применять свой опыт для оптимизации процессов проектирования, производства и поставок.

Единое решение

GMCS перевела на SAP заводы Roca Group в России

Анна Окунькова

Компания GMCS сообщила о завершении проекта по внедрению автоматизированной системы управления на базе SAP ERP в компаниях «Рока Рус» и «Керамика» – дочерних предприятиях холдинга Roca Group. Единое решение, полностью соответствующее корпоративным стандартам Roca Group и специфике российских заводов холдинга, обеспечивает поддержку управления ключевыми бизнес-процессами производителя: финансами, производством и логистикой.

Roca – мировой лидер по производству полного ассортимента продукции для ванных комнат: ванн, санитарной керамики, смесителей, аксессуаров и мебели для ванной комнаты. Одним из корпоративных стандартов для заводов Roca Group в мире являются решения SAP. Цель стартовавшего зимой 2010 года проекта заключалась в локализации информационной системы управления на базе решений SAP, используемой на предприятии Roca Group в Швейцарии, для последующего внедрения на российских заводах холдинга.

В соответствии с поставленной задачей требовалось разработать единое решение для управления всем производственным циклом – от планирования производства до выпуска готовой продукции. В том числе было необходимо автоматизировать процессы управления логистикой (управление материальными потоками, закупками, сбытом, включая экспорт), а также реализовать инструменты для ведения бухгалтерского, налогового и управленческого учета, расчета себестоимости продукции и производственного контроллинга.

С учетом требований российского законодательства и особенностей бизнес-процессов заводов «Рока Рус» и «Керамика» специалисты GMCS не только разработали новую архитектуру системы, но и адаптировали ее к европейским стандартам управления Roca Group. Работы были выполнены в тесном сотрудничестве с международной компанией ITML, осуществлявшей настройку SAP на предприятии Roca Group в Швейцарии.

В середине января 2011 года новая информационная система на базе SAP ERP была запущена в промышленную эксплуатацию в головном офисе «Рока Рус» в Москве и на производстве под Санкт-Петербургом, а также в центральном офисе «Керамика» в Москве и двух ее заводах в Чебоксарах и Новочебоксарске.

Комментируя результаты проекта, генеральный директор Roca в России Антонио Линарес сказал: «Сегодня Roca Group занимает лидирующие позиции на рынке санфаянса в России. Использование единого решения для управления бизнесом дает нам значительные преимущества: прозрачность бизнес-процессов и поддержку корпоративных стандартов управления на уровне каждого отдельного завода. Учитывая стратегические планы Roca Group на российском рынке, важным является тот факт, что разработанное решение может быть легко тиражировано в случае строительства или приобретения новых производственных площадок».

«В корпоративной информационной системе Roca Group работают сотрудники четырех стран. Поэтому особое внимание было уделено тому, чтобы с запуском системы можно было избежать противоречий в работе между участниками единого информационного пространства, обусловленных различными подходами ведения, к примеру, российского и европейского учета, – сказала Кира Бурма, заместитель директора департамента решений SAP компании GMCS. – Особенностями проекта можно считать сжатые сроки формирования единого решения, а также то, что в соответствии с требованиями клиента система SAP ERP была сразу же запущена в промышленную эксплуатацию».

В свою очередь Михаил Романов, президент компании GMCS, отметил, что «проекты, подобные этому, требуют глубокого знания как особенностей российского рынка, так и самого решения. Накопленный нашей компанией опыт внедрения SAP в холдингах, включая представительства иностранных компаний, нашел свое применение при решении поставленных заказчиком задач, а полученные в ходе тесного взаимодействия с участниками международной команды внедрения наработки будут использованы в рамках намеченных планов дальнейшего сотрудничества с Roca в России».

Roca Group – мировой лидер по производству полного ассортимента продукции для ванных комнат с почти столетней историей, берущей свое начало в пригороде Барселоны. Семейный бизнес начался там в 1917 г., и сегодня компания имеет представительства в 135 странах и располагает 68 заводами, на которых заняты более 18 700 сотрудников. В 2006 г. недалеко от Санкт-Петербурга заработало производство Roca в России – ООО «Рока Рус». Это первый завод в России иностранного производителя сантехнического оборудования. Производство со 100% испанским капиталом, с запланированными инвестициями в 40 млн евро, с производственной мощностью 600 000 изделий в год сегодня выпускает продукцию под торговыми марками Jika и Roca. На сегодня Roca Group принадлежит 4 завода на территории России с общим объемом производства более 4,4 млн изделий в год.

GMCS – передовая консалтинговая компания в сфере ИТ, выполняющая комплексные проекты, направленные на повышение эффективности бизнеса. GMCS является партнером ведущих поставщиков программных продуктов: IBM Cognos, Infor, JDA, Microsoft Dynamics, Oracle, SAP, «БОСС Кадровые системы» и др. GMCS основана в 1997 г., компания имеет значительный опыт работы с крупнейшими предприятиями различных секторов экономики и стран мира. С 2005 г. GMCS входит в Группу компаний «КомпьюЛинк». Головной офис компании GMCS расположен в Москве, филиал – в Санкт-Петербурге.

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 95 000 клиентов в более чем 120 странах и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-йоркскую фондовую биржу, под символом «SAP». В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 18 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

LPC1200

NXP расширяет портфель

Анна Филиппова

Компания NXP Semiconductors N.V. представила семейство микроконтроллеров LPC1200 для управления оборудованием на базе процессора ARM® Cortex™-M0. Микроконтроллеры LPC1200 расширяют линейку 32-битных ARM-микроконтроллеров NXP и ориентированы на широкий диапазон промышленных применений в области производственной и бытовой автоматики, таких как крупная бытовая техника, блоки управления двигателями, преобразователи энергии и источники электропитания. Семейство LPC1200 также расширяет портфель микроконтроллеров на базе ядра Cortex-M0, предлагая широкий выбор объемов Flash-памяти. Теперь заказчики LPC1200 могут выбрать микроконтроллер с необходимым им объемом Flash-памяти в диапазоне от 32KB до 128KB с шагом 8KB.

Платформа продуктов LPC1200 специально создавалась с ориентацией на предоставление гибкости и возможностей модификации в соответствии с запросами клиентов, что делает ее максимально соответствующей многочисленным требованиям энергосберегающих систем и систем управления энергопотреблением. Например, в современных стиральных машинах простые интегрированные и энергосберегающие решения на базе LPC1200 позволяют управлять системами двигателей, поддерживать интерфейс пользователя, контролировать энергопотребление и управлять обменом информацией с внешними источниками. Сильноточные порты ввода-вывода общего назначения (GPIO) позволяют непосредственно управлять симисторами без необходимости использования внешних транзисторов, обеспечивая дальнейшее уменьшение размеров посадочного места и снижение затрат.

«Мы рады сотрудничать с NXP в определении технических параметров LPC1200, — заявил Стефано Фраттези, менеджер отдела инноваций в проектировании компании Indesit, ведущего производителя энергосберегающих интеллектуальных бытовых приборов. – Высокая производительность 32-битного ядра Cortex-M0 и новые функции микроконтроллера LPC1200 позволят создать перспективную инновационную платформу для следующего поколения крупной бытовой техники, обеспечив при этом непрерывное повышение отказоустойчивости и надежности».

«Микроконтроллеры семейства LPC1200 представляют собой привлекательное решение для разработки промышленных систем управления, — считает Джоф Лис, вице-президент и генеральный директор подразделения микроконтроллеров, NXP Semiconductors. – Сочетание процессора Cortex-M0 с конфигурируемыми периферийными модулями не может предоставить ни одна из устаревших 8-битных систем».

В интеллектуальных энергосберегающих бытовых приборах завтрашнего дня центральному процессору (CPU) необходимо будет управлять не только интерфейсом пользователя и выполняемыми процессами – ему потребуется контролировать работу нескольких систем двигателей, а также непрерывно измерять величины силы тока и напряжения для высокоточного расчета активной мощности. Семейство LPC1200 полностью удовлетворяет таким высоким системным требованиям, обеспечивая высокое значение (выше 45) в тесте производительности процессора CoreMark™, что эквивалентно 1.51/Mrц.

Для массовых применений платформа LPC1200 обеспечивает быструю установку узко прикладных решений (ASSP) для выполнения самых разнообразных функций управления промышленным оборудованием посредством гибкого подключения контроллера прерываний, подсистемы DMA, интегрированных периферийных устройств и GPIO. Решение для распознавания внешних и внутренних событий и выполнения заранее определенных задач без привлечения центрального процессора значительно снижает нагрузку на центральный процессор, что позволяет ему дольше оставаться в режиме пониженного потребления энергии.

Решение NXP LPC1200 предлагает свыше 50 комбинаций Flash и SRAM памяти, обеспечивая разработчикам максимальную гибкость для оптимизации функций и стоимости продуктов при сохранении размера посадочного места. Кроме того, небольшой 512-байтный сектор стирания Flash-памяти обеспечивает несколько дополнительных преимуществ в разработке, таких как более точная эмуляция EEPROM, поддержка загрузки любым последовательным интерфейсом и простота объектного программирования при снижении необходимого объема буфера RAM на кристалле.

Микроконтроллер LPC1200 оснащен набором периферийных устройств, специально предназначенных для применения в системах управления бытовым и промышленным оборудованием. Семейство LPC1200 расширяет портфель микроконтроллеров NXP на базе ядра Cortex-M0, предоставляя до 55 контактов ввода-вывода общего назначения (GPIO), несколько таймеров/последовательных каналов и новые встроенные периферийные устройства, такие как RTC, DMA, CRC и 1% внутренний генератор, с требуемой точностью задающий скорость обмена данными. Будущие модифицированные решения LPC1200 будут иметь дополнительные функции, такие как интегрированный драйвер сегментного дисплея 40x4.

Все микроконтроллеры NXP на базе ядра Cortex-M являются совместимыми вверх по коду и предлагают все преимущества единого программного набора средств разработки. Пользователи могут легко и с минимальными усилиями переходить в своих проектах от ядра Cortex-M0 на ядро Cortex-M3. Стоимость простой в использовании интегрированной среды разработки (IDE) LPCXpresso для семейства LPC1200 не превышает 30 долларов США.

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в $4,4 млрд (2010 год).

ПОДРОБНОСТИ

PocketBook Pro 602 и 603

Устройства для чтения книг премиум-класса

Среднее устройство для чтения электронных книг сегодня стоит 6-7 тысяч руб. Правда, за эти деньги предлагаются в основном модели локальных брендов, которые не отличаются высоким уровнем качества. Конечно, это не самый приятный момент, но и неожиданным его тоже не назовешь: создать «конфетку» за этакие деньги практически невозможно. Поэтому дешевый пластик с заусенцами, опечатки в меню и средний уровень реализации основных функций являются для электронных «читалок» нормой.

Конечно, такая ситуация устраивает далеко не всех потенциальных покупателей букридеров (и автора этого текста в том числе). В этом случае самое время обратить внимание на устройства для чтения, которые по праву можно отнести к премиум-сегменту. Пример таких ридеров — PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603. Стоимость данных моделей несколько выше среднего, но и уровень качества здесь совсем другой.

По дизайну устройства практически одинаковы (902-я, правда, доступна в белом и темно-сером исполнении, в 903-я — только в серебристом), однако есть у них и коренные различия. Во-первых, у них разные дисплеи. Обе модели снабжены экранами на базе технологии E-Ink Vizplex третьего поколения (к ней мы еще вернемся ниже) с диагональю 6 дюймов и вполне комфортным разрешением 600 x 800 точек. При этом экран PocketBook Pro 603 сенсорный, он выполнен по индуктивной технологии. Пусть она имеет определенные недостатки (например, дисплей понимает нажатия исключительно стилусом, и, само собой, не поддерживает модную технологию «мультитач» — как в iPhone), зато он практически не бликует на солнце.

В PocketBook Pro 602 установлен обычный экран, который вообще не реагирует на прикосновения. Читать текст вполне приятно на обеих моделей. И в этом заслуга уже упомянутой выше технологии E-Ink Vizplex (или «электронных чернил»). Ее ключевые преимущества заключаются в следующем. Во-первых, такие экраны не слепнут на солнце, то есть читать с помощью того же PocketBook Pro 602 и 603 можно и на улице. Во-вторых, они практически безвредны для глаз ввиду отсутствия мерцающей подсветки, которая есть в ЖК-экранах нетбуков, смартфонов и планшетов. В-третьих, энергия аккумулятора расходуется дисплеями E-Ink крайне экономно, только при обновлении изображения на экране (например, при переходе на новую страницу или карки по заказу – вы знакомы с их работой, если вам приходилось иметь дело с Apple iPhone, Microsoft Xbox или Sony PlayStation 3. Задние панели PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 изготовлены из металла, что придает «читалкам» дополнительную прочность. При этом толщина устройств в 11 мм и сравнительно небольшой вес (в случае PocketBook Pro 602 это 255 г., в случае PocketBook Pro 603 —

тинку). В итоге ресурс одного заряда батареи электронного ридера стоит оценивать не временем, а количеством перевернутых виртуальных страниц. В случае PocketBook Pro 602 и 603 разработчики заявляют о 14 тысячах перелистываний. Этого хватит примерно на месяц чтения в режиме «пара часов в день» или на полудюжину книг уровня Анны Карениной.

Отличное качество изображения, отчасти, обеспечивается хитрым приемом: для отображения графики экраны используют всю доступную палитру в 16 оттенков серого (да, экраны E-Ink не цветные, а, фактически, черно-белые – как большинство газет), а для текста — только 4, что увеличивает контрастность и четкость шрифта, а значит, и удобство чтения.

Качество сборки PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 — на все пять баллов. И это неудивительно, ведь собирает их компания Foxconn, крупнейший производитель электроники по заказу – вы знакомы с их работой, если вам приходилось иметь дело с Apple iPhone, Microsoft Xbox или Sony PlayStation 3. Задние панели PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 изготовлены из металла, что придает «читалкам» дополнительную прочность. При этом толщина устройств в 11 мм и сравнительно небольшой вес (в случае PocketBook Pro 602 это 255 г., в случае PocketBook Pro 603 — 280 г.) вполне позволяют держать устройство в одной руке длительное время.

Не вызывают нареканий и технические характеристики этих ридеров — в арсенале PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 процессор Samsung с тактовой частотой 533 МГц и 256 Мб оперативной памяти. Для сравнения: среднестатистическая «читалка» сегодня оборудуется 400-мегагерцевым процессором и 128 Мб оперативной памяти. В итоге герои этого материала быстрее примерно на треть: это касается и открытия пунктов меню, и открытия файлов электронных книг. Для хранения контента предусмотрены 2 Гб встроенной памяти и слот для карточек формата microSD/microSDHC объемом 32 Гб.

Вторая особенность более дорогой книги PocketBook Pro 603 – наличие 3G-модема, как в сотовых телефонах. Правда, совершать звонки он все же не позволяет: этот компонент необходим для загрузки данных из Интернета. Кроме того, и в PocketBook Pro 603, и в PocketBook Pro 602 есть встроенные модули Wi-Fi и Bluetooth. Последний может использоваться для подключения мобильника в качестве беспроводного модема, а также для обмена файлами. В обеих моделях есть предустановленный браузер и удобный клиент интернет-магазина книг BookLand.net — иными словами, начать покупать понравившиеся книги можно сразу после приобретения ридера, не подключая его к компьютеру и не устанавливая какие-то дополнительные приложения. Более того, первые 500 электронных книг в качестве подарка от того же интернет-магазина уже записаны в память устройств. Классическая же литература доступна в нем и вовсе бесплатно.

PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 поддерживают 13 самых востребованных текстовых форматов: DOC, DOCx, FB2, FB2, ZIP, TXT, PDF, DJVU, RTF, HTML, PRC (mobi), CHM, EPUB, TCR. Для комфортного чтения есть достаточно много настроек и установок, а для изображений (JPG, BMP, PNG и TIFF) – примитивный просмотрщик, которому, впрочем, доступна функция масштабирования. Единственный доступный формат аудио – MP3 – встроенный проигрыватель может воспроизводить даже в свернутом состоянии, таким образом, музыка может стать задающим атмосферу фоном для чтения. Слушать музыку можно либо через наушники – для них есть 3,5-мм вход на одном из торцов, либо через встроенные динамики – качество звучания при этом не хуже, чем у любого современного «немузыкального» сотового телефона.

Подведем итог. Ридеры получились действительно высококлассными, но, как обычно и бывает в таких случаях, недешевыми. PocketBook Pro 602 стоит около 9500 руб., а PocketBook Pro 603 — около 12500. В комплекте с устройствами идет инструкция на 26 языках, неплохой по качеству защитный чехол и microUSB-кабель — через него можно скинуть файлы с компьютера, и через него же придется заряжать ридер, так как отдельного зарядного устройства для PocketBook Pro 602 и PocketBook Pro 603 не предусмотрено.

Лидер продаж

«МИГ Электро» заняла верхнюю строчку Pfannenberg

По результатам 2010 года компания «МИГ Электро», один из крупнейших поставщиков электротехнических комплектующих, завоевала титул лидера продаж оборудования концерна Pfannenberg. «МИГ Электро» сотрудничает с концерном Pfannenberg с 2004 года и является его эксклюзивным представителем в Российской Федерации. Это позволяет компании «МИГ Электро» поставлять на отечественный рынок высокотехнологичные материалы и комплектующие, изготовленные на производствах концерна.

Компания Pfannenberg – признанный мировой лидер в производстве светосигнальных устройств и современного оборудования для климатического контроля. Ежегодно в разработку новых технологий, внедрение инновационных решений концерн вкладывает значительные материальные средства, что способствует повышению качества выпускаемой им продукции. Широкую известность получили и многие художественные проекты Phannenberg, самыми значимыми из которых являются разработка систем освещения для Эйфелевой башни, а также петербургского Троицкого моста.

Системы климат-контроля востребованы на многих предприятиях. Это связано с тем, что даже незначительное повышение температуры, равно как и минимальное увеличение уровня влажности могут оказывать негативное влияние на работу высокоточного оборудования. Принимая во внимание всю важность качественного климатического оборудования для различных производств, компания «МИГ Электро» поставляет решения исключительно надежных и ответственных концернов, таких как Pfannenberg.

«МИГ Электро» присутствует на рынке электротехнических комплектующих с 2001 года. В настоящее время компания входит в число крупнейших поставщиков продукции многих мировых брендов – Jay Electronique, Pfannenberg, Siemens, Finder, Moeller, Finder, а также некоторых других. В ассортименте предлагаемой «МИГ Электро» продукции – разнообразная контрольно-измерительная техника, варисторы, трансформаторы, источники питания, световые и звуковые сигнальные приборы, плавкие вставки и предохранители, полупроводниковые контакторы и многие другие наименования. На протяжении долгих лет девизом компании является выражение «Скорость и точность», который прекрасно отражает стиль ее работы. Все поставки «МИГ Электро» осуществляет максимально оперативно, с гарантированно высоким качеством обслуживания.

Кстати, компания «МИГ Электро» занимает лидирующие позиции не только на рынке климатического оборудования. В 2008 и 2010 годах «МИГ Электро» возглавила список ведущих дистрибьюторов средств автоматизации концерна Siemens.

Достойный прецедент

Квартиры для ветеранов Великой Отечественной

Илья Кетов

В Электрогорске ветеранам Великой Отечественной войны вручили ключи от новых квартир в доме, построенном компанией «Энергострой – М.Н.». Выполняя президентскую программу по улучшению жилищных условий ветеранов Великой Отечественной войны, администрация Павлово-Посадского муниципального района приобрела две однокомнатные квартиры в новой четырехэтажке в начале 2011 года. До майских праздников решили не ждать, и передали жилье по договору социального найма уже сейчас.

Глава Администрации Андрей Лютоев, вручая ключи ветеранам, поблагодарил компанию – «Энергострой – М. Н.» за качественное выполнение строительных и отделочных работ. Новоселами стали Геннадий Александрович Каленов и Василий Егорович Шилягин. За плечами ветеранов долгий путь – Василий Егорович участвовал в битве за Москву, а затем более 26 лет отдал службе в госорганах. Геннадий Александрович воевал в составе 1-го Белорусского фронта, дошел до Берлина, его подпись навсегда осталась на одной из колонн рейхстага. Поздравил фронтовиков директор управления ОАО «Энергострой – М. Н.» в Павловском Посаде Алексей Антипов. Он пожелал крепкого здоровья, благополучия, тепла и любви близких, а чтобы в новых квартирах было уютно, в подарок передал телевизоры. «Дом построен за два года, находится в тихом живописном месте. Квартиры мы передали новоселам с отделкой. Надеюсь, им здесь понравится и предстоящую годовщину Победы они встретят с праздничным настроением» — отметил Алексей Антипов.

Двигателестроительный юбилей

«Научно-технический центр им. А. Люльки» отмечает 65-летие

Московский филиал ОАО «НПО «Сатурн» — «Научно-технический центр им. А. Люльки» отметило 65-летие со дня основания. День рождения НТЦ, как и его основателя Архипа Михайловича Люльки, приходится на последнюю декаду марта. Предприятие создано 30 марта 1946 года постановлением правительства СССР и приказом министра авиационной промышленности М.В.Хруничева. Этими официальными документами Государственный союзный завод №165 был передан в ведение Главного Управления МАП для развития на базе этого небольшого инструментального завода мощной опытно-конструкторской базы по реактивным двигателям.

За свою 65-летнюю историю НТЦ им. А. Люльки осуществило разработку целого семейства двигателей для отечественной авиации и ракетостроения. Двигателями московского конструкторского бюро были оснащены дозвуковые и сверхзвуковые истребители и бомбардировщики, крылатые и стратегические ракеты. Базовым двигателем для большинства современных и перспективных боевых самолетов России является АЛ-31Ф, ставший по праву бестселлером мирового двигателестроения. Он был создан под руководством генерального конструктора академика А. М. Люльки, а на этапе государственных испытаний — под руководством генерального конструктора В. М. Чепкина и передан для серийного производства в ОАО «УМПО» (г. Уфа), а затем и на ФГУП «ММПП «Салют» (г. Москва). Данный двигатель, специально разработанный для многофункционального истребителя Су-27, и сейчас активно применяется на его многочисленных модификациях под литерами АЛ-31ФП, АЛ-31ФН.

Архип Михайлович Люлька гордился своим коллективом, объективно оценивая его роль в создании новейшей реактивной техники. Он говорил: «Сложнейшая техника авиатурбостроения немыслима без большого слаженного коллектива. Один человек не сделает турбореактивный двигатель, точно так же как и одно конструкторское бюро без помощи других КБ, институтов и производств не в состоянии справиться с современной техникой. Мы объективно не можем работать в отрыве друг от друга».

Сегодня НТЦ им. А. Люльки – это динамично развивающееся предприятие с высоким интеллектуальным потенциалом, развитой материально – технической базой. Специалисты НТЦ им. Люльки заслуженно считаются одними из самых профессиональных работников в области машиностроения. Их достижения в области научно – конструкторской деятельности были по достоинству оценены многочисленными государственными наградами и званиями. Традиции конструкторской школы А.Люльки бережно сохраняются и помогают готовить новое поколение конструкторов для решения широкого круга задач по обеспечению обороноспособности и национальной безопасности страны.

Лучшим доказательством этому являются полеты прототипа российского истребителя пятого поколения Т-50 с двигателями ОАО «НПО «Сатурн». Эти полеты дали старт началу интенсивных испытаний самолета, который на долгие годы станет основной ударной силой фронтовой авиации ВВС России.

Илья Федоров,
управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн»,
председатель ЯРО «Союза машиностроителей России»:

«Даже более солидные по возрасту компании не смогут похвастаться тем количеством работ, которые созданы в конструкторском бюро НТЦ им. Люльки. Практически все двигатели самолетов Сухого рождены на нашей московской площадке.

Хочется пожелать нашему славному коллективу не только нового двигателя пятого поколения второго этапа, но и чтобы мы создали пульсирующий двигатель, которым активно сегодня занимаемся.

Нас ждет достаточно большая работа по перспективным самолетам следующего этапа, возможно, это будет самолет без летчика. Я думаю, что десятитонные машины в середине 21 века, чтобы там ни случилось и кто бы, что ни говорил, тоже придется делать нам.

Я желаю НТЦ имени Люльки огромной, нескончаемой работы. А если будет много работы, соответственно компания будет развиваться, появится больше молодежи. Мы будем прикладывать всяческие усилия для этого.

Я желаю большого счастья всем специалистам НТЦ, их семьям. Желаю московскому филиалу «Сатурна» постоянно ревущих двигателей».

Юрий Шмотин,
генеральный конструктор
ОАО «НПО «Сатурн»:

«Благодаря научно-техническому заделу и накопленному опыту, проводимой в рамках НПО «Сатурн» работе по модернизации испытательной базы, внедрению передовых, в том числе информационных технологий выполнения проектно-конструкторских работ, сохранению и развитию кадрового потенциала, НТЦ им. А. Люльки остается одним из флагманов конструкторского блока не только нашей компании, но и всей Объединенной двигателестроительной корпорации.

Поздравляю коллектив НТЦ с праздником и искренне желаю дальнейших творческих побед в нелегком деле создания новых образцов авиационной техники самого разного назначения».

Евгений Марчуков,
генеральный конструктор НТЦ им. А. Люльки:

«Желаю каждому работнику НТЦ здоровья, счастья, творческих успехов. Чтобы у каждого была мечта, чтобы было к чему стремиться. Главное, чтобы мы неуклонно двигались вперед. То, что у нас будут новые разработки, новые свершения, — я считаю, это гарантировано».

АРСИБ начала работу

Ассоциация руководителей служб информационной безопасности

Дмитрий Терентьев

«Ассоциация руководителей служб информационной безопасности» (АРСИБ) официально объявляет о начале работы на российском рынке. Важнейшая цель АРСИБ – способствовать развитию информационного общества, эффективному использованию технологий и средств информационной безопасности во всех сферах деловой и социальной активности. Ассоциация будет вести систематическую работу по повышению престижа служб информационной безопасности и деятельности их руководителей в бизнесе и обществе, а также оказывать членам Ассоциации помощь в методологических вопросах, квалификационном и карьерном росте. Кроме того, АРСИБ планирует формирование собственной школы менеджмента ИБ, участие в разработке национальных и международных стандартов и нормативных документов в области информационной безопасности. Уже в 2011 году АРСИБ намерена стать одним из наиболее влиятельных в России сообществ профессионалов в сфере ИБ.

Участниками АРСИБ являются ключевые фигуры рынка информационной безопасности, руководители ИБ-подразделений организаций, действующих в различных отраслях экономики, – в промышленности, банковской сфере, в телекоммуникационных компаниях и др. В АРСИБ могут также входить представители профессиональных объединений и государственных органов. Личное участие в работе Ассоциации лиц, от которых непосредственно зависит стратегия в сфере ИБ на предприятиях, существенно отличает АРСИБ от других ИБ-Ассоциаций на российском рынке. В состав правления Ассоциации вошли: Дмитрий Костров (ОАО «МТС»), Виктор Минин (МРОО «АРСИБ»), Михаил Левашов (ООО «Инфосекьюрити Сервис»), Артем Сычев (ОАО «Россельхозбанк»), Дмитрий Устюжанин (ОАО «ВымпелКом»), Александр Токаренко (НП «ДАТУМ»), Дмитрий Терентьев (МРОО «АРСИБ») и другие заметные фигуры отрасли информационной безопасности.

В структуре АРСИБ выделено шесть основных комитетов, координирующих ее деятельность. Комитет по взаимодействиям с госорганами отвечает за работу с государственными структурами в рамках предложений по совершенствованию законодательной и нормативной правовой базы в области ИБ, по выработке государственной политики в области развития ИБ в России, по содействию в разработке и внедрении национальных и отраслевых ИБ-стандартов. Задачей Комитета по актуальным угрозам является сбор, обработка и предоставление участникам АРСИБ информации об актуальных угрозах, наиболее эффективных способах их устранения и минимизации рисков.

Комитет по экспертизам отвечает за участие в разработке отраслевых стандартов, экспертизу проектов ИБ, внутренних ОРД, формирование списков добросовестных и недобросовестных поставщиков услуг и оборудования на рынке безопасности.

В задачи Комитета по сервисам и услугам входит формирование требований к аутсорсерам и рекомендаций руководителям служб информационной безопасности по передаче на аутсоринг ИБ-ресурсов организации. Эта работа направлена на создание условий по ускоренному развитию в России рынка услуг аутсорсинга в сфере ИБ.

Комитет по созданию системы сертификации специалистов ИБ должен сформировать национальную систему сертификации ИБ-специалистов РФ, проводить независимые аттестации сотрудников ИБ, а также координировать работы по повышению их профессиональных компетенций. Комитет по кадровой политике отвечает за формирование кадрового резерва, создание школы молодого руководителя ИБ, работу с ведущими вузами страны, помощь в трудоустройстве руководителей и специалистов ИБ.

СПРАВКА «ПЕ»: Межрегиональная общественная организация «Ассоциация руководителей служб информационной безопасности» (АРСИБ) создана решением инициативной группы в 2010 году. В состав группы вошли руководители и специалисты подразделений предприятий различных отраслей промышленности, представители профессиональных объединений.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Номер подписан 8.04.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1289
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru