

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Евро сотрудничество

«Союз авиапроизводителей» и GIFAS

Права на товарные знаки

Консультируют ведущие эксперты

Коммерциализация технологий

Управление нематериальными активами

Microsoft Dynamics

Пятая ежегодная конференция

Инновационный путь

Транспортная инфраструктура России

СТРАТЕГИИ

4-5

HANNOVER MESSE 2011

Самые яркие предложения участников

Банковский сектор

Все готовы к продолжению роста

Важность выбора

Торгуемые на бирже инструменты

Развитие до 2025 года

«Норникель» рассмотрит свою стратегию

На пороге конфликта

«Роснефть» против китайской CNPC

Укрепляя свои позиции

«Аэрофлот» выкупает акции компании

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Против хищений

«Нижневэнерго»: стратегия искоренения

Кабельная неделя

CABEX в Сокольниках, Москва

Тарифное регулирование

Ольга Макарова, интервью

ПОДРОБНОСТИ

8

Новости «Сухого»

Leta защитила данные

Выбор молодых

Приоритеты «Электронной России»

SAP СНГ 2010

Чемпион среди всех подразделений

ВАЖНАЯ ТЕМА

Список банков, получивших в кризис господдержку от американского правительства, все-таки будет опубликован. Окружной апелляционный суд Нью-Йорка отклонил апелляцию ассоциации американских банкиров, пытавшихся заблокировать раскрытие этих данных. Суд посчитал, что раскрытие это не подпадает под исключение из закона о свободном доступе к информации США. Таким образом, почти четырехлетняя тяжба американской прессы против Федеральной резервной системы США и банкиров завершилась победой свободы слова. В самый разгар кризиса ФРС США вместе с Минфином начали раздавать многомиллиардные средства финансовым организациям, чтобы сдержать крушение финансовой системы. В ход пошло льготное кредитование, через которое банки и финансовые компании выбирали у ФРС средства сотнями миллиардов долларов. Взамен частные организации должны были предоставлять обеспечение займов, равное по ценности полученным средствам.

Россия плюс Швейцария

Сотрудничество в интересах инновационного развития

Владимир Гутенев,
вице-президент Союза
машиностроителей России

В феврале этого года в швейцарском городе Базеле состоялся Первый форум промышленников и предпринимателей России и Швейцарии. В течение двух дней более 150 представителей бизнеса, промышленности и государственной власти двух государств обсуждали перспективы инвестиционного сотрудничества и развития промышленности наших стран в посткризисный период. В центре внимания были разработка и внедрение передовых технологий и инноваций в области энергоэффективности, промышленного ресурсосбережения, а также вопросы сотрудничества в области машиностроения и медицинской промышленности. Форум показал взаимную заинтересованность сторон в дальнейшем развитии двустороннего партнерства и сотрудничества. Большой резонанс вызвала речь вице-президента Союза машиностроителей России Владимира Гутенева, принявшего участие в Форуме. Ниже приводим развернутые тезисы его выступления в формате авторской статьи.

Условия и предпосылки

Одним из важнейших приоритетов государственной политики являются вопросы экономического развития России и выработка механизмов, направленных на повышение его эффективности. Их успешное решение, в конечном итоге, составляет основу для дальнейшего развития российского общества и повышения качества жизни его граждан. Руководством Российской Федерации четко определен стратегический курс на модернизацию экономики и переход на инновационное развитие. В настоящее время активно формируется новый постиндустриальный облик России, основу которого составят мощные конкурентоспособные производства с существенной инновационной составляющей.

Идет активный поиск перспективных механизмов взаимодействия государства, деловых кругов и гражданского общества. Здесь для нас важен европейский опыт, в частности по формированию и реализации технологических платформ. В этом контексте особо актуальным становится развитие взаимовыгодного международного сотрудничества. Это

важнейшее направление в настоящее время занимает 1-е место в Европе и 2-е место в мире. Для России, экономика которой вступает в фазу активной модернизации, важен швейцарский опыт инноваций, особенно в сфере быстрого воплощения идей ученых и разработчиков в готовые изделия, востребованные на национальном и международных рынках. Отрадно, что наши швейцарские партнеры в основном через участие в

крупных инвестиционных проектах довольно активно подключаются к процессу модернизации российской экономики. Вместе с тем, желательнее, чтобы процессы промышленной кооперации, обмена технологиями нового поколения приобрели более активный характер. Это, несомненно, способствовало бы тому, чтобы каче-

ственные высокотехнологичная швейцарская продукция существенно повысила свое присутствие на российском рынке. При этом промышленники Швейцарии могут с выгодой для себя осваивать потенциал российских особых экономических зон, создаваемых в России технопарков и бизнес-инкубаторов, региональных промышленных зон, что собственно, уже имеет место в иннограде Сколково.



Первый форум промышленников и предпринимателей России и Швейцарии, рабочий момент

важно, как с точки зрения промышленной кооперации и трансфера передовых технологий, так и экспорта конкурентоспособной продукции реального сектора отечественной экономики.

Экономическое сотрудничество сближает народы

Швейцария является одним из стабильных торговых партнеров России. Динамично раз-

вити. Ведь несмотря на преимущественно аграрную специализацию республики Дагестан, промышленность всегда занимала важное место в экономике и являлась главным приоритетом развития. Однако в последние годы, несмотря на предпринимаемые усилия руководства республики, так и не удается остановить процессы деиндустриализации Дагестана. Реальный сектор экономики, который представляет промышленность, сильно сократился: если десять лет назад на долю промышленности приходилось 18% валового регионального продукта, то сегодня — лишь 5-6%. В 2010 году от машиностроительных предприятий в консолидированный бюджет республики поступило меньше 1% налоговых поступлений. Для сравнения, каждый из крупных операторов сотовой связи дает республике налогов больше, чем все машиностроение.

В дагестанской промышленности накопилось множество проблем. Это высокая степень изношенности основных фондов, недоступности долгосрочных кредитных ресурсов, недостатков квалифицированных кадров, жесткая конкуренция с иностранными производителями. Промышленности рес-

публики недостает внутренней и межрегиональной кооперации и интеграции. Выступая на одном из последних совещаний, президент Дагестана Магомедов подчеркнул, что развитие промышленности в значительной мере сдерживается устаревшим стилем корпоративного управления и неэффективным менеджментом многих предприятий. Предприятиям не удается не только организация сложного высокотехнологичного производства, но даже составление грамотного бизнес-плана развития. Поэтому на уровне Северо-Кавказского федерального округа и Республики Дагестан формируется новый набор инструментов развития реального сектора экономики. Создана «Корпорация развития Северного Кавказа», которая возьмет на себя сопровождение инвестиционных проектов — от идеи до практического воплощения. Она будет помогать инвесторам в подготовке и согласовании необходимой документации, в получении долгосрочного финансирования. На 2011 год под приоритетные инвестиционные проекты федерального округа выделен лимит государственных гарантий на 50 млрд руб.

Окончание на стр. 3)

Дорожная карта Новые производства в Дагестане

Правительство Дагестана совместно с Российским союзом производителей техники реализует программу организации совместных производств, что позволит создать на Северном Кавказе сотни новых рабочих мест.

Подписанием протокола намерений о совместной деятельности по созданию сборочных производств и новых рабочих мест в Дагестане закончилась встреча президента Дагестана Магомедсалама Магомедова и президента некоммерческой организации «Российский союз производителей строительно-дорожной техники», депутата Государственной Думы ФС РФ Георгия Лазарева. Этот протокол стал официальным документом, который положил начало реализации программы организации совместных производств в Дагестане с помощью российских предприятий, которые объединены в Российский союз производителей дорожной и строительной техники. Как известно, проблема занятости на Северном Кавказе стоит сегодня необычайно остро и является одним из факторов социальной напряженнос-

ти. Ведь несмотря на преимущественно аграрную специализацию республики Дагестан, промышленность всегда занимала важное место в экономике и являлась главным приоритетом развития. Однако в последние годы, несмотря на предпринимаемые усилия руководства республики, так и не удается остановить процессы деиндустриализации Дагестана. Реальный сектор экономики, который представляет промышленность, сильно сократился: если десять лет назад на долю промышленности приходилось 18% валового регионального продукта, то сегодня — лишь 5-6%. В 2010 году от машиностроительных предприятий в консолидированный бюджет республики поступило меньше 1% налоговых поступлений. Для сравнения, каждый из крупных операторов сотовой связи дает республике налогов больше, чем все машиностроение. В дагестанской промышленности накопилось множество проблем. Это высокая степень изношенности основных фондов, недоступности долгосрочных кредитных ресурсов, недостатков квалифицированных кадров, жесткая конкуренция с иностранными производителями. Промышленности рес-

публики недостает внутренней и межрегиональной кооперации и интеграции. Выступая на одном из последних совещаний, президент Дагестана Магомедов подчеркнул, что развитие промышленности в значительной мере сдерживается устаревшим стилем корпоративного управления и неэффективным менеджментом многих предприятий. Предприятиям не удается не только организация сложного высокотехнологичного производства, но даже составление грамотного бизнес-плана развития. Поэтому на уровне Северо-Кавказского федерального округа и Республики Дагестан формируется новый набор инструментов развития реального сектора экономики. Создана «Корпорация развития Северного Кавказа», которая возьмет на себя сопровождение инвестиционных проектов — от идеи до практического воплощения. Она будет помогать инвесторам в подготовке и согласовании необходимой документации, в получении долгосрочного финансирования. На 2011 год под приоритетные инвестиционные проекты федерального округа выделен лимит государственных гарантий на 50 млрд руб.

Окончание на стр. 2)

На здоровье!

В Москве ГК «Ростехнологии» и Федеральное медико-биологическое агентство заключили соглашение о сотрудничестве. Документ определяет основные направления взаимодействия двух организаций в сфере повышения качества и доступности в России услуг по использованию высокотехнологичной медицинской техники и современных изделий медицинского назначения, а также в области их разработки и производства.

Соглашение подписали генеральный директор Государственной корпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов и руководитель Федерального медико-биологического агентства Владимир Уйба. Подписывая соглашение, стороны руководствовались стремлением в полной мере использовать свои возможности для обеспечения граждан Российской Федерации качественной и доступной медицинской помощью. В первую очередь это относится к внедрению передовых инженерно-строительных технологий для строительства и модернизации лечебных учреждений. Для реализации этого направления планируется использовать потенциал компании «Проминвест», специализированной инженеринговой организации Корпорации.

В соответствии с условиями соглашения будут осуществляться оснащение (переснащение) медицинских учреждений высокотехнологическим медицинским оборудованием и его сервисное обслуживание, в том числе путем привлечения организационных, методологических, производственных и иных ресурсов и активов интегрированной структуры ГК «Ростехнологии» — ООО «РТ-Биотехпром». В частности, будет задействовано создаваемое «РТ-Биотехпром» и «Дженерал Электрик» совместное предприятие по производству компьютерных томографов и другой высокотехнологичной медицинской техники.

В рамках соглашения планируется осуществлять сотрудничество по ряду направлений: разработка, производство и испытание медицинской техники и изделий медицинского назначения, медицинской специальной техники, протезно-ортопедических изделий и средств реабилитации инвалидов; создание в России новых производств фармацевтических препаратов; медико-санитарное обеспечение работников предприятий ГК «Ростехнологии», имеющих особо опасные условия труда; развитие социального партнерства в сфере здравоохранения и социальной защиты.

Как отметил на церемонии подписания генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чемезов, «соглашение определяет направления сотрудничества, которые охватывают как оснащение оборудованием и аппаратурой, так и качественное строительство и реконструкцию объектов здравоохранения на современном уровне». Глава Корпорации оценил подписание Соглашения как серьезный шаг к улучшению качества жизни населения и положительной динамике медико-социальных показателей, а также созданию новых рабочих мест.

Со своей стороны руководитель Федерального медико-биологического агентства Владимир Уйба заявил: «Нам взят курс на повышение качества и доступности медицинской помощи гражданам Российской Федерации в лечебно-профилактических учреждениях ФМБА России. Для нас очень важно, что данное Соглашение позволит значительно улучшить имеющуюся материально-техническую базу медицинских учреждений ФМБА России высокотехнологичным медицинским оборудованием».

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



На пути взаимного соответствия техрегламентов в авиационной промышленности России и ЕС



Приглашает полезный курс «Управление нематериальными активами»

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Мы закупаем за рубежом запасные детали и агрегаты для отечественных автомобилей и тракторов, при этом на упаковке указываем наименование автомобилей и тракторов, некоторые из которых зарегистрированы в качестве товарных знаков. Не нарушаем ли мы исключительное право владельцев товарных знаков?»

Ирина Скобцева, Воронеж



Валерий Джермакян, кандидат технических наук, советник, ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«Все зависит от того, каким образом Вы указываете на упаковке наименование автомобиля или трактора. Если приведенное на упаковке обозначение идентифицирует принадлежность запасных деталей или агрегатов к конкретной модели, то такое использование наименования модели не является правонарушением. Совершенно однозначная позиция по данному вопросу представлена в Постановлении от 20 октября 2010 года №КА-А40/11009-10 ФАС Московского округа по делу №А40-169268/09-130-1014, извлечение из которого представлено ниже.

Решением Арбитражного суда города Москвы от 22.03.2010 года, оставленным без изменения постановлением Девятого арбитражного апелляционного суда от 25.06.2010 года, отказано в удовлетворении заявления Новороссийской таможи о привлечении ООО «Авто-КЛАКСОН» (далее — общество) к административной ответственности по статье 14.10 КоАП РФ за незаконное использование товарных знаков «ГАЗ» и «ГАЗель» при ввозе на таможенную территорию товаров, маркированных указанными товарными знаками.

Из материалов дела следует, что согласно контракту от 25.03.2008 года №02, заключенного обществом с фирмой «Radiator Iran Co» (Иран), в порт Новороссийск на пароме прибыл автомобиль VOLVO гос. номер NTHR95661/THR95662, в грузовом помещении которого находился товар, следующий в г. Москву в адрес общества.

В процессе документального и фактического контроля должностными лицами ОТА Новороссийского юго-восточного таможенного поста Новороссийской таможни был осуществлен таможенный досмотр товара, в результате которого было установлено, что в грузовом помещении указанного автомобиля находится товар — радиаторы для автомобилей различного ассортимента общим количеством 2045 радиаторов, помещенные в 2045 картонных коробок. В числе прибывшего товара также находились автомобильные радиаторы, помещенные в картонные коробки, на которых имеется наклейка из полимерного материала с маркировкой: «GAZELLE» 2 (3 ROWS) GA-11-319 139601 в количестве 800 картонных коробок; «GAZELLE» 2Y (2 ROWS) GA-11-219 139621 в количестве 845 картонных коробок; «GAZELLE» 1 (3 ROWS) GA-11-319 140216 в количестве 100 картонных коробок; «GAZELLE» 1 (2 ROWS) GA-10-219 140231 в количестве 100 картонных коробок; «VOLGA» 3110 (3 ROWS) VI-11-319 132835 в количестве 50 картонных коробок; «VOLGA» 3110 (2 ROWS) VI-11-219 147429 в количестве 100 картонных коробок.

В Новороссийскую таможню от компании «ГАЗ» поступило заявление о нарушении прав на использование товарных знаков «GAZelle», «VOLGA» обществом, осуществившим ввоз на территорию РФ продукции, маркированной товарным знаком «GAZelle», «VOLGA», принадлежащем ОАО «ГАЗ» (а также являющимся сходным до степени смешения с товарными знаками принадлежащим ОАО «ГАЗ»). Общество обратилось в Новороссийскую таможню с заявлением (исх. N 27 от 31.08.2009), в котором сообщалось, что заводом изготовителем были наклеены этикетки со словами «VOLGA», «GAZelle» без согласования с ним.

Указанные обстоятельства послужили основанием для возбуждения в отношении общества дела об административном правонарушении по признакам правонарушения, ответственность за которое установлена ст. 14.10 КоАП РФ, в связи с чем 14.12.2009 года Новороссийская таможня обратилась в Арбитражный суд г. Москвы с заявлением о привлечении общества к административной ответственности по статье 14.10 КоАП РФ.

Отказывая в удовлетворении заявленных требований Новороссийской таможни, суды правомерно исходили из того, что намерения приобрести радиаторы, маркированные чужим товарным знаком, у общества не было. Общество во всех документах применяло условное обозначение, позволяющее идентифицировать радиаторы по видам, используя фразу: «Automotive radiators for». (Автомобильные радиаторы для), и указанием в дальнейшем конкретных моделей автомобилей (VOLGA 3110, UVAZ, GAZelle), для которых они предназначены.

Фраза «Автомобильные радиаторы для...» с указанием моделей автомобилей, на которые они могут быть установлены, носит информационный характер и не может быть расценена в качестве названия самих радиаторов или в качестве маркировки их чужим товарным знаком, поэтому такая фраза не может повлечь вывод о незаконном использовании товарного знака. Иные фактически означают ли лишние возможности изготавливать принадлежности для товаров другого лица, т.к. производитель такой принадлежности не смог бы давать необходимую информацию относительно предназначения, способов использования своего товара.

Суды обоснованно указали, что отсутствие обозначения на упаковке, позволяющего определить конкретную модель автомобиля, на которую может быть установлен радиатор, сделало бы невозможным дальнейшую реализацию товара, поскольку исключало бы возможность выбора конкретной модели товара. Иное условное обозначение моделей радиаторов не исключает необходимости ссылки на наименование и модель автомобиля. Факт возможного использования задержанных таможенным органом радиаторов только в модификациях автомобилей «ГАЗ» и «ГАЗель» подтвержден проведенной по делу экспертизой, назначенной таможней органом.

Таким образом, в действиях общества отсутствует состав административного правонарушения, ответственность за которое установлена ст. 14.10 КоАП РФ».

Уважаемые читатели! Свои вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности (ИС) вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес re-gazeta@inbox.ru. Редакция переставит ваши вопросы экспертам «Юридической фирмы Городисский и партнеры» — ведущей в России и одной из крупнейших в Европе компаний данного профиля.

Евро сотрудничество «Союз авиапроизводителей» и ассоциация GIFAS



В Париже состоялась деловая встреча НП «Союз авиапроизводителей» (НП «САП») и Ассоциации аэрокосмической промышленности Франции GIFAS. Российскую сторону представлял генеральный директор НП «САП» Евгений Горбунов, заместитель торгового представителя России во Франции Дмитрий Ерофеев, заместитель председателя комитета по международному сотрудничеству НП «САП» Александр Силиков.

НП «САП» также присутствовало на встрече руководства ОАО «ОАК» в лице вице-президента Александра Тулякова и Ульяновской области в лице губернатора Сергея Морозова с GIFAS, где обсуждалось участие предприятий авиационной промышленности Франции в Международном авиатранспортном форуме в г. Ульяновск 22-23 апреля 2011 года. От GIFAS в переговорах принимали участие генеральный директор ассоциации Ги Рупье, директор департамента по международному сотрудничеству Винсент Горри, заместитель директора департамента Седрик Пост, заместитель директора департамента Мишель Самюэль. На встрече обсуждались следующие вопросы: реализация Поправки 101 к приложению 8 «Летная годность воздушных судов» Конвенции ИКАО; проведение заседания рабочей группы СЕФИК в г. Ульяновск; сотрудничество в области поддержки малого и среднего бизнеса при реали-

зации проектов в авиационной промышленности. В ходе обсуждения было принято решение о проведении в рамках МАКС-2011 российско-французского круглого стола с участием малых и средних предприятий.

Стороны также обсудили возможность двустороннего сотрудничества в области научных исследований, вопросы логистики и таможенного оформления комплектующих и запасных частей при реализации совместных проектов, а также вопросы системы стандартизации и взаимного соответствия технических регламентов в авиационной промышленности.

В ходе визита во Францию НП «Союз авиапроизводителей» провело переговоры с генеральным директором компании «Эдвансед Бизнес Эвентс» Стефаном Пьером Касте о возможности проведения делового авиационного форума «Аэромарт» в России в 2012 году.

10 июня 2010 года в Париже в присутствии Председателя Правительства Российской Федерации В.В.Путина и Премьер-Министра Франции Франсуа Фийона Президент Союза авиапроизводителей А.И.Федоров и Президент Ассоциации аэрокосмической промышленности Франции (GIFAS) Жан-Поль Эрteman подписали Меморандум о взаимопонимании относительно основных направлений сотрудничества. Российско-Французский совет по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам (СЕФИК) является одним из основных органов российско-французского межправительственного взаимодействия.

Дорожная карта Новые производства в Дагестане

(Конец. Начало на стр. 1)

Проект, который предложил Российский Союз производителей дорожной и строительной техники определила несколько таких площадок на территории Дагестана, где можно организовать сборочное производство дорожной, строительной и коммунальной техники, которая так необходима северокавказским республикам.

Подводя итоги встречи и совещания директоров предприятий, президент Союза Лазарев подчеркнул, что начинаемый проект не только обеспечит республику качественной и сравнительно недорогой отечественной техникой, но также создаст новые и хорошо оплачиваемые рабочие места, и будет способствовать подготовке специалистов для сборочного производства. В службах занятости республики стоят на учете и получают пособия десятки тысяч безработных. И в то же время наблюдается

дефицит специалистов для промышленности. К сожалению, многие специалисты — люди предпенсионного возраста и пенсионеры. Предприятия Союза производителей дорожной и строительной техники берут на себя обязанность на своих производствах обучить будущих специалистов для дагестанских совместных предприятий.

Работа по реализации проекта уже началась. В настоящее время в Дагестане выбирается площадка для первого совместного сборочного производства. В начале марта комплектующие для первых трех машин спецтехники для ЖКХ поступят в республику. В проекте согласились принять участие шесть заводов, входящих в Российский Союз производителей дорожной и строительной техники и расположенных в различных регионах России.

Коммерциализация технологий

Управление нематериальными активами

26 апреля 2011 года в Москве состоится вводный курс «Коммерциализация технологий посредством лицензирования» в курсе «Управление нематериальными активами», который предназначен для специалистов, не имеющих глубокого опыта лицензирования.

Курс ориентирован на профессионалов в области интеллектуальной собственности, не связанных с лицензированием, но желающих получить знания в этой области; специалистов, желающих связать свою карьеру с лицензированием; предпринимателей, которые хотят понять важность интеллектуальной собственности на предприятии; преподавателей в области экономической и предпринимательской деятельности; студентов, интересующихся основами интеллектуальной собственности и ее коммерциализации посредством лицензирования, и т.д.

Содержание курса
Курс разделен на 5 модулей с примерами, упражнениями и интерактивным обсуждением между слушателями и инструкторами в каждом модуле.

Модуль 1: Введение и основы интеллектуальной собственности: В данном модуле рассматриваются и определяются примеры различных объектов интеллектуальной собственности, включая патенты, товарные знаки, авторское право, секреты производства и др.

Модуль 2: Основы коммерциализации и лицензирования интеллектуальной собственности: Введение в лицензирование, включая причины лицензирования, обзор лицензионных соглашений, нарушение исключительного права, антимонопольное законодательство.

Модуль 3: Определение обоснованных лицензионных платежей и норм роялти: В данном модуле рассматриваются риски и вознаграждения, различные методики оценки (Рыночная, Финансовая, Затратная), преимущества и недостатки данных методик и структуры роялти.

Модуль 4: Управление рисками: Рассматриваются различные виды рисков и как ими управлять, т.е. конфиденциальность, нарушение исключительного права, ответственность сторон, востребо-

вание роялти и других лицензионных платежей, и конкуренция вне заключенных лицензий.

Модуль 5: Лицензионная игра: Слушатели применяют на практике материал курса. Аудитория разделяется на команды «Лицензителей» и «Лицензиаров», которые затем обсуждают условия конкретного лицензионного дела на основе публичных и конфиденциальных данных, представленных каждой из команд. По итогам обсуждения каждая из команд докладывает о результатах переговоров, и о том, каким образом данные результаты были достигнуты.

Докладчики

Д-р Хейли Фрэнч, (Dr. Hayley French), коммерческий директор, «Ariport Technology (Bristol) Ltd», Великобритания;

Томас Берейтер, (Thomas Bereuter), директор по использованию технологий, TU Graz GmbH & Molekulare Biotechnologie GmbH, Австрия

Проф. Н.Н.Карпова, д.э.н., зав. кафедрой «Внешнеэкономической деятельности», Академия народного хозяйства при Правительстве РФ, президент «LES Russia»

Рабочий язык — русский
Организатор семинара: Российское лицензионное общество (LES Russia)

Место проведения: Москва, ул. Б. Спасская, д. 25, стр. 3, конференц-зал юридической фирмы «Городисский и Партнеры»

Регистрационный взнос: 3000 руб. (вкл. НДС) — для членов общества LES Russia; 6000 руб. (вкл. НДС) — для остальных участников. Предоставляется 30% скидка второму и последующим участникам (не членам Общества), являющимся сотрудниками одной организации. При регистрации необходимо заявить о своем участии в работе Круглого стола.

Срок окончания регистрации: 7 апреля 2011 года
Количество участников ограничено.

Регистрационная форма находится по адресу: <http://les-russia.org/LES1104sem.doc>

Оргкомитет семинара:

Россия, 129090, Москва, ул. Большая Спасская, 25, строение 3.
тел.:(495) 937 11 61, факс: (495) 937 11 62, e-mail: kat@gorodiskyy.ru



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы не должны воспроизводить советские подходы, потому что они остались в прошлом, уже много лет прошло с тех пор, но какие-то близкие вещи все-таки нужно делать, включая и возрождение таких опытных станций, технических факультетов, но, конечно, на принципиально новом уровне. И эта задача, как мне представляется, не только для государства, но и в значительной мере для бизнеса».

КОРОТКО

«Пластиковые решения»

Компания «Пластиковые решения», специализирующаяся на изготовлении пластиковых карт, внедрила автоматический эмбоссер MAXIMA 861 для персонализации 2000 карт в день. «Пластиковые решения» производят различные виды пластиковых карт — клубных, дисконтных и страховых с любой персонализацией от штрих-кодирования и эмбоссирования до кодирования магнитной полосы. Эмбоссер MAXIMA 861, итальянской фирмы CIM, позволяет персонализировать выпускаемые пластиковые карты от 2 до 3 тысяч в день, в зависимости от количества символов. Компания произвела более 10 тыс. клубных и дисконтных карт для ряда заказчиков, среди которых сеть ресторанов «Серебряная Чаша», туроператор «Спроси Тур», ювелирный интернет-магазин Golden Sign.

Сертификация литых колесных центров

Бежицкий сталелитейный завод (ООО «ПК БСЗ» входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») получил от Регистра сертификации на федеральном железнодорожном транспорте сертификат соответствия на литые колесные центры, изготавливаемые на новом участке по производству стального литья. Об этом сообщили Департаменте по связям с общественностью холдинга. Стальные отливки колесных Центров, изготовленные по новой технологии, отличаются хорошим качеством поверхности и точными геометрическими размерами. Регистр сертификации подтвердил соответствие отливок действующим нормам безопасности. Сертификационные испытания отливок проводились в специализированном испытательном центре — Тверском институте вагоностроения. Процедура сертификации предусматривает тщательную проверку изделий на соответствие установленным нормам по химическому составу, макро- и микроструктуре стали, ресурсной выносливости, механическим свойствам. Ввиду того, что вагоны, комплектуемые отливками БСЗ, эксплуатируются, в том числе, и в условиях Крайнего Севера, механические свойства стали испытывались при низких температурах (-60 °С). Срок действия сертификата — три года.

УВЕДОМЛЕНИЕ

о результатах открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на оказание транспортных услуг исполнительному аппарату ОАО «СО ЕЭС»; филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Центра, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Московское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Белгородское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Воронежское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Вологодское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Рязанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Смоленское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тамбовское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тульское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Костромское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ярославское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ЦТО, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ленинградское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кольское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Сибири, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кузбасское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Средней Волги, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Самарское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Урала, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Башкирское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Свердловское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тюменское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Юга, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Астраханское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Волгоградское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Дагестанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кубанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ростовское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Северокавказское РДУ

В соответствии с Извещением, официально опубликованным Организатором конкурса — ООО «КомСтрин» в общероссийской независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник» от 27.12.2010 (№45-аз (364)), копии Извещения размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЕЭС» — <http://www.so-ups.ru/> и на сайте информационно-аналитической и торговой-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energy.ru» — <http://www.B2B-Energy.ru/> за номером 151986 Организатор конкурса — ООО «КомСтрин», почтовый адрес: 117647, г. Москва, ул. Профсоюзная, д.125, корп.1, провел открытый одноэтапный конкурс на право заключения Договора на оказание транспортных услуг исполнительному аппарату ОАО «СО ЕЭС»; филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Центра, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Московское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Белгородское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Воронежское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Вологодское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Рязанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Смоленское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тамбовское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тульское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Костромское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ярославское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ЦТО, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ленинградское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кольское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Сибири, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кузбасское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Средней Волги, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Самарское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Урала, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Башкирское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Свердловское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Тюменское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Юга, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Астраханское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Волгоградское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Дагестанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Кубанское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Ростовское РДУ, филиалу ОАО «СО ЕЭС» Северокавказское РДУ.

По результатам конкурса (протокол заседания Закупочной комиссии от 11.02.2011 №2/11) победителем признано ООО «Счет Спец Транс» (ОГРН 1035006452722), юридический адрес: 143013, Московская обл., Одинцовский р-н, д. Новоивановское, Можайское шоссе, вл. 165, с ценной Договора 702 922 403,21 (Семьсот два миллиона девятьсот двадцать две тысячи четыреста три) рубля, 21 копейка, в том числе НДС 107 225 451,34 (Сто семь миллионов девятьсот двадцать пять тысяч четыреста пятьдесят один) рубль 34 копейки, со сроками оказания услуг: — с 01 апреля 2011 года до 31 марта 2013 года включительно.

Между Заказчиком и Победителем подписан Договор.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Концепция динамичного бизнеса помогает компаниям достичь успеха



Российский транспорт может получить реальный инновационный путь развития

Microsoft Dynamics AX Forum 2011

Бизнес-идеи на пятой ежегодной конференции по лучшим практикам использования системы

Ирина Серебрякова

В Москве в отеле «Ренессанс» компании «АНД Проджект» и Microsoft провели V ежегодный Microsoft Dynamics AX Forum 2011 — ключевую конференцию, посвященную лучшим практикам использования системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса. V юбилейный Форум объединил элиту российского рынка — 367 представителей 161 компании из более 30 регионов России. В 2011 году V Microsoft Dynamics AX Forum посетили руководители предприятий оптовой торговли и дистрибуции, промышленного производства, транспорта, энергетики, производства товаров народного потребления, телекоммуникаций, мультинациональных компаний и крупных распределенных холдингов.

V ежегодный Microsoft Dynamics AX Forum 2011 открыло традиционное видеопоздравление Кирилла Татарнинова, вице-президента направления Microsoft Business Solutions (MBS) в корпорации Microsoft (США). Он подчеркнул, что Microsoft Dynamics AX реализует концепцию динамичного бизнеса, помогает компаниям-пользователям достичь успеха и быть конкурентоспособными на рынке. В свою очередь Владимир Волянов, директор Microsoft Business Solutions в России, рассказал о стратегии развития Microsoft Dynamics AX в России.

Высокий интерес у участников Форума вызвало выступление Ильи Пантелеева, генерального директора «АНД

Проджект». Он представил анализ тенденций рынка бизнес-приложений в России. В условиях глобализации, постоянно увеличивающейся скорости технологических изменений и концентрации современных технологий и решений в руках экономических лиде-

ров, чтобы снизить зависимость того или иного бизнес-процесса от влияния человеческого фактора.

Специальным гостем Форума 2011 стал Marc De Deygere (Марк Де Дейгер), ИТ-директор Picanol Group, Бельгия. Компания Picanol Group —

разделения в разных концах света — от Бельгии, где расположена штаб-квартира группы компаний Picanol, до производств в Китае и США.

В пленарной части мероприятия опыт реализации проектов и полученными результатами поделились топ-менеджеры крупных российских компаний: Артём Михайлов (руководитель ИТ-управления «Сибирский антрацит»), Александр Бритов (ИТ-директор Kelly Services Russia), Сергей Сосинов (директор по ИТ Olympus Russia) и Ирина Гусева (заместитель генерального директора по стратегическому управлению «Калужский двигатель»).

Так, Ирина Гусева представила систему КРП, используемую на предприятии «Калужский двигатель» для мониторинга бизнес-ситуации. Основу расчетов составляет стратегический план продаж по каждому виду продукции (плановый период не менее 3 лет). Среди приведенных КРП можно выделить: оценку выполнения показателя производства (по видам продукции), мониторинг выполнения планов, анализ в разрезе изделий на любую дату, мониторинг в разрезе цехов по причинам задержки сдачи производственных заказов, показатели по процессу маркетинга и продаж и прочее.

Как отметила в своем докладе Ирина Гусева, технология процессного управления позволяет достичь выполнения стратегических показателей, а также обеспечивает дополнительные преимущества. Например, работа функциональных служб превращается в целенаправленное процессное движение, подлежащее системному контролю, а за счет стандартизации каждого блока

процесса снижаются требования к квалификации персонала. В результате возрастает производительность труда, снижается количество ошибок и рационально используются ресурсы.

О лучших разработках и решениях «АНД Проджект» на базе Microsoft Dynamics AX в 2010 году и планах по развитию решений на 2011 год рассказала Наталья Овчаренко,

также горизонтальных решений (управление финансами, учет кадров и расчет заработной платы, управление ремонтами и техобслуживанием).

Программа Форума включала серию интерактивных мероприятий с разделением на тематические секции: «Управление продажами и логистикой», «Управление производством», «Управление финансами» и «Технологии». В перерывах

луживания ERP-систем, участники Форума получали консультации от сотрудников Службы технической поддержки «АНД Проджект» и экспертов Microsoft.

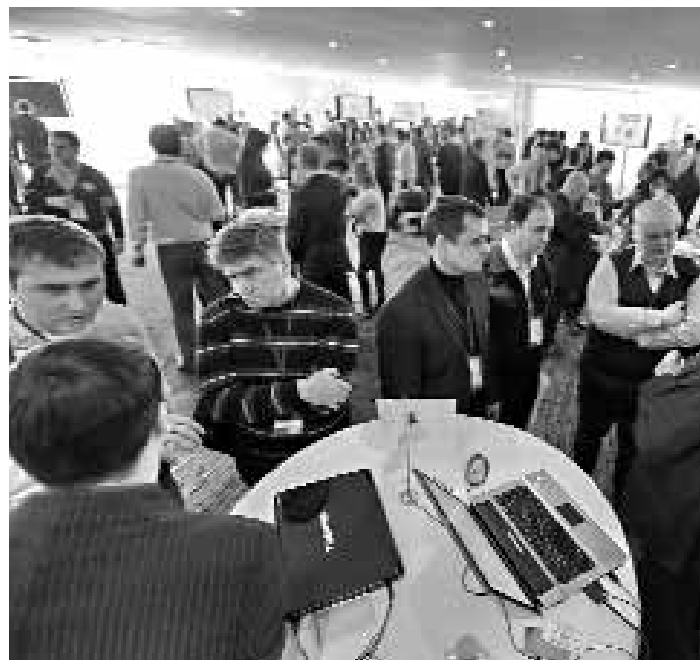
Microsoft Dynamics AX Forum — уникальная возмож-

ность познакомиться с новыми идеями и интересными решениями для бизнеса, обменяться опытом, проконсультироваться с ведущими международными и российскими экспертами, пообщаться с коллегами и партнерами.



ров (G7+Китай, Корея, Индия) на экономическое развитие существенное влияние оказывают демографические факторы. В недалекой перспективе снижения притока молодых специалистов перед компаниями уже сегодня стоит важная задача оптимизировать работу конкретных информационных систем таким обра-

мировой лидер в производстве оборудования для текстильной промышленности, управляющий бизнесом с помощью ERP-системы Microsoft Dynamics AX. Марк Де Дейгер поделился с участниками Форума практическим опытом реализации масштабного, географически распределенного проекта, объединившего бизнеспод-



директор по консалтингу «АНД Проджект». Среди технических инноваций были выделены интеграция с системами электронного документооборота и интеграция с мобильными устройствами. Наталья подробно осветила вопросы создания и развития отраслевых решений (дистрибуция, оптовая торговля, дискретное производство, решения для транспортных и энергетических компаний), а

между секциями работали демонстрационные стенды, на которых все участники могли подробно рассмотреть и обсудить детали решений по управлению финансами, цепочками поставок, производством, продажами, персоналом, взаимоотношениями с клиентами, ТОИР, порталными решениями и электронным документооборотом. На специализированных стендах, посвященных вопросам поддержки, развития и об-

Компания «АНД Проджект», входящая в группу компаний «Систематика», с 1997 года работает в области информационных технологий. Компания занимает лидирующие позиции в области консалтинга и внедрения систем управления предприятием; ее деятельность охватывает территорию России, стран СНГ и Балтии. В настоящее время свыше 10 000 сотрудников более чем 100 компаний используют решения «АНД Проджект». Компания специализируется на создании эффективных бизнес-решений для распределенных холдингов и предприятий добывающей промышленности и производства ТНП, дистрибуции, автодилеров, предприятий машиностроения и приборостроения, телекоммуникационных компаний. Компания решает задачи в областях: автоматизации управления финансами, бюджетирования, управления логистикой, управления взаимоотношениями с клиентами, управления техническим обслуживанием и ремонтами оборудования, оптимизации планирования и управления производством.

Для корпорации Microsoft направление бизнес-приложений является миллиардным бизнесом с более чем 300 000 клиентов и 10 000 партнеров по всему миру. Подразделение Microsoft Business Solutions продвигает на рынок бизнес-приложения под брендом Microsoft Dynamics. В России под этим брендом распространяются Microsoft

Dynamics AX и Microsoft Dynamics NAV — это интегрированные системы управления предприятием класса ERP и Microsoft Dynamics CRM — система для управления взаимоотношениями с клиентами. Бизнес-решения Microsoft Dynamics используются в повседневной деятельности предприятий уже более 20 лет, помогая эффективно развивать отношения с клиентами, партнерами, поставщиками и сотрудниками, оптимизировать бизнес-процессы в области управления финансами, производством и логистикой, отношениями с клиентами. Бизнес Microsoft Dynamics в России динамично развивается: более 2500 клиентов; 100 отраслевых решений партнеров. Среди крупных проектов минувшего финансового года: «Нарьянмарнефтегаз», «ВостокЦеммент», «Русское Мореп», «Страховой дом ВСК», МБПР, «За рулем», «Сити FM» («Газпром-медиа»). Microsoft Dynamics являются охраняемыми товарными знаками Microsoft Corporation в США и/или других странах. Другие названия продуктов и компаний, упоминаемые в данном документе, могут являться товарными знаками соответствующих владельцев. С ноября 1992 года в России действует представительство Microsoft, которое занимается продвижением ПО, развитием партнерской сети, внедрением продуктов, локализацией переводных решений и развитием рынка информационных технологий России.

Россия плюс Швейцария

Сотрудничество в интересах инновационного развития

(Окончание. Начало на стр. 1)

Отмечу также, что немаловажное значение для инновационного сотрудничества между нашими странами будут оказывать результаты переговоров по соглашению о свободной торговле между Европейской ассоциацией свободной торговли (Швейцария, Лихтенштейн, Исландия, Норвегия) и странами Таможенного союза (Россия, Казахстан, Белоруссия). Мы, конечно, очень заинтересованы, чтобы по их итогам были созданы как можно более комфортные условия для экономического сотрудничества.

Промышленность Швейцарии, как и многих других стран мира, понесла потери в кризисных 2008–2009 годах, и теперь ищет новые рынки и новых партнеров. Россия, несомненно, является для швейцарской промышленности растущим, надежным рынком на многие десятилетия вперед.

В свою очередь, Россия видит в Швейцарии перспективного партнера и заинтересована в дальнейших швейцарских инвестициях, прежде всего, в сфере инноваций. На повестке дня — оптимизация нашего экспорта-импорта.

Посмотрим на структуру российско-швейцарского товарооборота. В настоящее время в экспорте из России преобладают энергоносители, цветные металлы, а также драгоценные металлы и камни. Импорт из Швейцарии представлен фармацевтической продукцией, машинами и оборудованием, приборами, точными инструментами и часами.

В числе наших приоритетов — увеличение в экспорте доли конкурентоспособной продукции машиностроения и электротехнической промышленности, современных технологий в области возобновляемых видов энергии, энергосбережения и т.п.

Необходимо также продолжить реализацию совместных научно-исследовательских проектов. Положительным примером такого сотрудничества является проект Большого адронного коллайдера. Уже сегодня около 10% совокупного участия — это вклад России. Над созданием коллайдера трудились 12 российских научно-исследовательских институтов. В общей сложности в проводимых в рамках проекта экспериментах участвуют около тысячи отечественных специалистов.

В России зарегистрировано свыше 600 компаний с участием швейцарского капитала. Накопленный объем швейцарских инвестиций в конце III квартала 2010 года составлял \$5,7 млрд. При этом более 44% швейцарских капиталовложений, накопленных в России, приходится на «прямые» инвестиции. Это свидетельствует о стратегических долгосрочных намерениях

швейцарских компаний. Подтверждением этому служит также то, что даже в условиях финансово-экономического кризиса, крупнейшие инвесторы Швейцарии сохранили свои проекты в России, и сегодня расширяют свое производство.

Вместе с тем машиностроение среди отраслей инвестирования представлено в основном только электротехникой и производством подъемного оборудования. Крупнейшими швейцарскими инвесторами в России в этих сферах являются концерн «Асеа Брунн Бовери» и концерн «Шиндлер».



Убежден, что российско-швейцарское инвестиционное и инновационное сотрудничество должно стать более масштабным, глубоким и нацеленным, в первую очередь, на разработку и реализацию уникальных технологических и производственных процессов, обмен лицензиями и «ноу-хау».

В качестве примера можно привести запуск в начале февраля этого года компанией «ВНИИИНСТРУМЕНТ», входящей в ГК «Ростехнологии», наноточного многофункционального комплекса по изучению процессов резания современных конструкционных материалов и оптимизации проектов технологического перевооружения предприятий. Данная инновация создана совместными усилиями российских специалистов и их швейцарских коллег из фирмы Виллемин-Макголь.

Следует отметить, что в 2011 году вступил в действие уже второй 3-летний план действий в области экономического сотрудничества между Министерством экономического развития Российской Федерации и Федеральным департаментом экономики Швейцарской Конфедерации на период с 1 января 2011 по 31 декабря 2013 года.

Позитивный вектор этому сотрудничеству заложили регулярные встречи лидеров двух наших стран. Напомню, что последняя встреча Президента Российской Федерации Дмитрия Медведева с Президентом Швейцарской Конфедерации Дорис Лойтхард состоялась в августе 2010 года в Сочи.

Форум равноправных партнеров и единомышленников

В этот контекст вполне логично ложится и прошедший российско-швейцарский форум промышленников, который стал важным этапом в реализации договоренностей и планов двустороннего партнерства и сотрудничества. Чем он характерен?

Прежде всего, особым вниманием к инновационной тематике. Это особенно интересно в свете того, что Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково») подписал в прошлом году меморандум о сотрудничестве со швейцарским фондом «Технопарк Цюрих». Предметно обсуждалось взаимодействие бизнеса двух стран в области инноваций и инвестиций на уровне регионов. В частности, презентацию Свердловской области провел ее губернатор Александр Мишарин, пригласив швейцарских инвесторов к реализации совместных проектов. Среди них он упомянул создание особой экономической зоны «Титановая долина», формирование Уральского фармацевтического кластера, строительство высокоскоростной железнодорожной магистрали Москва-Екатеринбург, возведение крупнейшего в России выставочного комплекса «Екатеринбург-экспо» площадью более 150 тыс. кв. м и другие проекты.

Отдельно были рассмотрены: состояние инвестиционного климата в Российской Федерации, вопросы коммуникационных технологий. На мой взгляд, Первый форум промышленников и предпринимателей России и Швейцарии достиг своей цели. Он позволил участникам не только обсудить весьма широкий круг вопросов, но и заложил предпосылки для привлечения инвестиций в экономику российских регионов.

Особенностью Форума было то, что на нем присутствовали не только представители деловых кругов, но и многих профессиональных и общественных объединений. Это, несомненно, открывает новые возможности для дальнейшего успешного развития российско-швейцарского сотрудничества. Важно, чтобы такой формат общения стал регулярным, что позволит ему эффективно выполнять роль инструмента развития взаимовыгодного экономического партнерства между Россией и Швейцарией.



21 апреля 2011 г.
«Лотте Отель Москва»



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ «ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА РОССИИ — ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ»

В рамках проекта Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» — «Инфраструктура России»

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ КОНГРЕСС И ВЫСТАВКА В ОБЛАСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И УСЛУГ ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ

В программе

- ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «Модернизация транспортной инфраструктуры России: доступность и безопасность»
- 2-АЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «Интеллектуальный транспорт 2011» станет прямым продолжением дискуссий состоявшихся в рамках Международной Конференции «Интеллектуальный транспорт 2010» по разработке Федерального Закона «Об интеллектуальной транспортной системе в РФ», которая с успехом прошла в Москве в ноябре 2010 года. Специальное внимание на Конференции будет уделено вопросу интеллектуальной мобильности для надежной и безопасной перевозки людей и грузов в городских условиях.
- КОНФЕРЕНЦИЯ «Развитие региональной инфраструктуры в преддверии Чемпионата мира по футболу 2018 года» В ходе дискуссии эксперты крупнейших финансовых организаций и юридических компаний рассмотрят следующие вопросы:
 - ✓ Модернизация региональной транспортной инфраструктуры
 - ✓ Презентация региональных проектов к ЧМ 2018 (создание объектов транспортной инфраструктуры, включая дорожное строительство, строительство аэропортов, высокоскоростного ж/д транспорта и др) с использованием инновационных технологий
 - ✓ Роль банков с участием государственного капитала в финансировании инфраструктурных проектов
 - ✓ Создание «Интеллектуального города»
- КОНФЕРЕНЦИЯ «Развитие железнодорожной инфраструктуры»
- ВЫСТАВКА Для экспонирования на выставке приветствуются все направления, используемые в современных транспортных системах.

По вопросам участия и регистрации обращаться в ОРГКОМИТЕТ:

Оксана Корнилова Татьяна Миллер
Тел./факс: (495) 953-65-87; (495) 971-00-91; Тел: (495) 695-36-62
info@pibd.ru, okornilova@rambler.ru t.miller@infros.ru
Сайт: http://www.pibd.ru/tr2011/



HANNOVER MESSE 2011

Продукты и инновации: самые яркие предложения участников

К HANNOVER MESSE 2011 (проходит в германском Ганновере с 4 по 8 апреля) экспоненты подготовили новейшие разработки, темы и тренды индустрии. Группа научных экспертов свела воедино, оценила и кратко изложила содержание предложений участников. Некоторые наиболее интересные продукты и инновации, подготовленные к HANNOVER MESSE 2011, «Промышленный еженедельник» представляет потенциальным участникам и всем заинтересованным в техническом прогрессе.

Industrial Automation

Лазерный измеритель дистанций на основе метода оценки времени пролета фотонов. Предприятие Lase (Везель) специализируется на промышленном применении лазерных технологий: от измерений на расстоянии и передачи данных до бесконтактных измерений в сложных условиях использования. На HANNOVER MESSE 2011 фирма представит датчик Lase 1000D. Он позволяет проводить измерения методом TOF (Time of flight Technology) на расстоянии до отражающей поверхности до 800 м с высокой точностью и высоким разрешением. Датчик в прочном пыле- и грязезащитном исполнении оснащен подключаемым указателем, серийным интерфейсом RS-232/RS-422, аналоговым интерфейсом от 4 до 20 мА, Profibus DP и двумя цифровыми интерфейсами и имеет небольшой вес. Управление осуществляется 4 кнопками на дисплее или по интерфейсу.

Совершенно новые ощущения от выравнивания. Прибор FixturLaser Go Pro, разработанный фирмой Status Pro, позиционируется как новинка на рынке систем выравнивания валов на основе лазерной оптики. Компактная система с понятным интерфейсом подсказывает пользователю каждый следующий шаг в зависимости от результатов измерений. Встроенная функция Cotround Moves при необходимости устранения ошибок выравнивания точно рассчитывает требуемые данные для строго вертикальной установки машины. Эти особенности, а также возможность не тратить время на черновое выравнивание и повторные измерения делают новый продукт незаменимым инструментом для производителей и сервисных служб. Производитель особо отмечает наличие большого цветного дисплея с анимированной графикой, а также беспроводной обмен данными между детекторами и измерительным прибором, что делает прибор портативным как для неопытных пользователей, так и для профессионалов.

Вакуумный насос с интегрированной технологией IO-Link. Для улучшения обработки деталей из листового металла на предприятии J. Schmalz, специализирующемся на вакуумной технике, разработана и дополнена новыми функциями серия X-Pump (SXP/SXMP), имеющая повышенную мощность вакуумного насоса, что в сочетании с интегрированной системой выпуска обеспечивает ускорение цикла обработки материалов. Интегрированная функция включения или отключения вакуумного насоса по достижению заданных значений позволяет существенно снизить расход сжатого воздуха. Благодаря интегрированной технологии IO-Link процесс управления вакуумом полностью контролируется и управляется электронными средствами. Функция Condition Monitoring позволяет пользователю на основе полученных данных своевременно проводить технический уход, планировать ремонтные работы и отходы оборудования. Новый вакуумный насос поставляется в различных исполнениях и может работать с различными концепциями оборудования, в том числе с приборами без функции IO-Link, в любых системах автоматизации.

Аналоговый мини-преобразователь для международного рынка. Серией ACT20M фирма Weidmüller открывает 4 поколение аналоговых преобразователей, имеющих ширину 6 мм. До сих пор присутствующие на рынке устройства с таким набором функций не были столь компактными. Такая миниатюризация позволяет эконо-

мить место в шкафу с приборами управления, а значит и деньги. Новое высокофункциональное семейство продуктов оснащается одно- и двухканальными пассивными разделителями, универсальным преобразователем температурных измерений, удвоителем сигнала и т.п. Дополнительная функциональность обеспечивается восьмью возможностями для удобного подключения модулей. Высокая точность измерений, большой температурный диапазон и международные сертификаты по с-UL-us, FM Div. 2, Atex Zone 2, GL и DNV позволяют применять устройство по всему миру для самых разнообразных потребностей.

Контроль протекающего расхода с ультразвуковым датчиком. Фирма Henke-Sass, Wolf представляет транзистор типа DW-S с двумя расположенными по разным сторонам ультразвуковыми датчиками, которые могут выполнять функции как приема, так и передачи. Данные о времени прохождения звукового сигнала позволяют определять скорость потока. При исключительно компактных размерах устройство обеспечивает высокую точность, отличную динамику измерений и возможность измерения потоков с особо высокой скоростью без сужения сечения.

Датчики передают информацию по сети. В области средств автоматизации наблюдается тенденция к замене промышленных сетей первого поколения новыми сетями, работающими в режиме реального времени. Они известны как Realtime Ethernet или Industrial Ethernet. Фирма Wenglor, специализирующаяся на сенсорике нового поколения, выводит на рынок продукты на базе трех последних распространяемых в последнее время коммуникационных платформ Ethernet: EtherNet/IP, EtherCAT и Profinet. Связанные сетью Ethernet компоненты обеспечивают, благодаря широкой полосе технологии и коммуникации в режиме реального времени, быструю передачу, простую обработку и анализ процессных и сервисных данных, а также свободную конфигурацию датчиков.

Motion, Drive & Automation

Рукой робота управляет пневматический роторный привод. Представленный Институтом гидравлических приводов и систем управления (IFAS) привод был разработан для применения в сервопневматическом манипуляторе с 11 степенями свободы. При объеме всего 21 куб. см привод оснащен интегрированными угловыми датчиками и клапанной техникой. Привод оснащен передачей, разработанной специально для применения в антропоморфной руке робота. На выставке он будет представлен на испытательном стенде.

Высокоскоростное измерение потока, давления, температуры. Комбинированный сенсор Fluidsens 1000, состоящий из датчиков давления, температуры и протекающего расхода, используется для высокоскоростных измерений в гидравлике. Производитель, фирма Dipl. Ing. K. Dietzel предлагает использовать его там, где необходимо быстро измерять и оценивать характеристики потока а также, например, время срабатывания клапана. Комбинированный сенсор регистрирует изменения характеристик потока с частотой до 1 кГц и, таким образом, открывает совершенно новые сферы применения. Показателем эффективности гидравлического устройства служат результаты измерений давления и протекающего расхода.

Energy

Молекулярная акустика для безопасности Smart Grid. Инновативная технология Transcom фирмы Yucosa Energy Safety станет революционным шагом в сфере анализа состояния мощных трансформаторов. Теперь достаточно одного мобильного акустического спектрометра, чтобы одновременно получать несколько важнейших технологических характеристик трансформаторов в реальных условиях эксплуатации. Это стало возможным благодаря специально разработанным для работы в промышленных условиях го-

ловкам, использующим одновременно три различных частоты в диапазоне от 1 до 10 МГц. Новая технология, разработанная совместно с предприятиями A.Eberle и Micafluid, поможет своевременно распознавать проблемы и предотвращать отказы мощных трансформаторов.

Предохранительный клапан для автомобилей с водородным двигателем. Решение Европарламента EG 79/2009 предъявляет повышенные требования к безопасности автомобильных двигателей на водороде. Фирма Witt-Gasetechnik впервые представляет предохранительный клапан, которым скоро обязательно будет оснащаться каждый автомобиль. SV811 отвечает новым требованиям и разработан для установки на легковых автомобилях и автобусах. Он защищает водород-



ную установку от опасных перегрузок от 2 до 45 бар. Клапаны компактны и имеют разнообразные возможности для установки. Каждый клапан перед отпуском проходит индивидуальную проверку.

Wind and MobilTec

Condition Monitoring для роторных лопаток. Роторные лопатки подвергаются экстремальным нагрузкам, что может привести к их повреждению. Незамеченные мелкие дефекты могут привести к большим проблемам. Инновативная система FiZ-E, разработанная в Техническом университете Кемнича, позволяет постоянно контролировать состояние лопаток и, таким образом, сокращать эксплуатационные расходы благодаря своевременному обслуживанию и ремонту. Кроме того, система сигнализирует о наличии обледенения. Данные о нагрузках на лопатки удобно использовать для индивидуальной отладки. Система рассчитана на работу в первую очередь с новым поколением роторных лопаток класса 60 м в оффшорных зонах.

Модули для комплектации батарейных систем. Американско-германское СП Johnson Controls-Saft разработало модульный принцип для транспортных средств с электрическими и гибридными моторами на базе субмодулей, содержащих все необходимые компоненты, включая энергетические ячейки, коллекторную систему, электронику для контроля, систему охлаждения и механическое крепление. Из субмодулей в двух вариантах исполнения (PM12 и EM12) можно легко собирать батарейные системы необходимой энергоемкости и различной электрической мощности. Этот принцип был применен при создании батарейных систем для легких фургончиков Ford Transit Connect Electric, которые производятся с 2010 в США и появятся на европейских дорогах в этом году.

Digital Factory

Система MES оптимизирует производственный процесс. Основанное на принципах MES решение Fastec 4 Pro — это средство улучшения производственных показателей и

снижения расходов, применимое в различных отраслях. Производственная исполнительная система MES обеспечивает большую прозрачность и эффективность производственных процессов путем сбора текущих данных об оборудовании, персонале и производстве и их анализа. Модульный принцип MES позволяет использовать и расширять систему в различных условиях производства. При этом пользователь может самостоятельно вносить в систему любые изменения, а ее гибкость гарантирует низкий TCO (Total Cost of Ownership).

Моделирование неустойчивых разрядов. Разработанный фирмой Comsol Multiphysics прибор Plasma Modul представляет собой специализированный инструмент для моделирования неустойчивых раз-

рядов, с которыми имеют дело многие инженерные науки. Для наиболее распространенных плазменных реакторов существуют специальные моделирующие поверхности, предназначенные в числе прочего для индуктивно сцепленных плазм (ICP), разрядов постоянного тока, микровольтовых плазм и capacitively сцепленных плазм (CCP). Химические

HANNOVER MESSE

Крупнейшее в мировом масштабе событие в сфере технологий будет проходить в Ганновере с 4 по 8 апреля 2011 года. HANNOVER MESSE 2011 объединит под одной крышей 13 специализированных выставок: Industrial Automation, Motion, Drive & Automation, Energy, Power Plant Technology, Wind, MobilTec, Digital Factory, ComVac, Industrial Supply, CoilTechnica, SurfaceTechnology, MicroNanoTec, Research & Technology. Центральными темами HANNOVER MESSE 2011 станут промышленная автоматизация, технологии для энергетики, моторы, промышленные поставки и услуги, а также технологии будущего. Страной-партнером HANNOVER MESSE 2011 выбрана Франция.

свойства плазмы определяют непосредственно на пользовательском дисплее. Разработанный с учетом специфических задач пульт управления Plasma Modulс дельта возможной автоматической имплементации сложных сцеплений между компонентами, из которых состоит плазма.

Быстрая обработка изображений с помощью графических процессоров. Мюнхенская фирма MVtec объявила о начале сотрудничества с Nvidia в области мощных решений для обработки изображений, которые значительно улучшат контроль производственных процессов. Ее собственный стандартный софт Halcon 10 уже активно применяется для мониторинга процессов и обеспечивает стабильное качество продукции. Применение графических процессоров партнера по кооперации, ускоряющих основные операции по обработке изображений почти в 30 раз, позволит создать новые мощные системы

обработки изображений для промышленной автоматизации, существенно повышающие производительность без потери качества контроля.

ComVac and Industrial Supply

Энергоэффективный безмасляный винтовой компрессор. Фирма Almig Kompresoren разработала новый безмасляный винтовой компрессор Duplexx для производства безмасляного сжатого воздуха. Новый продукт с номинальной мощностью мотора от 75 до 250 кВт и производительностью от 7,2 до 32 кубометров в минуту

рочных компонентов и изготавливается из сырья из возобновляемых источников. Кроме того, экономически выгодная и компактная система сокращает объем отходов, т.к. не требуется утилизация использованных азотных баллонов.

Заместитель костной ткани с объемной пористостью. Французское предприятие 3D Ceram представляет новую технологию FCP (Fast Ceramic Production) для производства заместителей костной ткани. Исходным материалом служит керамика, обрабатываемая методом объемной лазерной стереолитографии. Данные для из-

например, имитацию древесины или зеркальную поверхность. По мнению производителя, прочная панель ACD с ее прекрасными оптическими свойствами станет технологическим прорывом в области оформления поверхностей, в том числе контрольных панелей машин и электроприборов.

Гибкая алюминиевая комбинационная панель с наполнителем из полипропилена. Фирма ZA Composites разработала слоистую алюминиевую панель, в которой пространство между двумя алюминиевыми пластинами заполняется полипропиленом. Новинка получила название Hylite. По данным производителя, продукт обладает исключительно малым весом и высокой формоустойчивостью. Поэтому его можно подвергать всевозможным видам обработки. Особенности производства позволяют достигать любых эффектов при отделке поверхности порошковым напылением. Продукт прошел испытания на прочность в бюро TUV Северного Рейна — Вестфалии.

Патентованная сенсорная система для газометрии. Устойчивые к вибрации и ударам сенсоры Dynamic Gunyflow V10 предназначены для сбора данных о скорости прохождения газопотока, на основе которых рассчитывается объем прохождения. Для расчетов используются внешние датчики температуры и давления. Опционально в прибор может быть



представляет собой революционное решение, позволяющее экономить до 20 процентов энергии по сравнению с обычными винтовыми компрессорами. В компрессоре использу-

готовления заготовок, соответствующих форме заполняемых интерферентных камер, передаются в виде файлов CAD. По мнению разработчика, такая ткань выгодно отличается от имплантантов с применением органической пены, так как позволяет контролировать положение и геометрию пористых участков в керамических заместителях. Структурированная пористость и стабильная форма обеспечивают прочность заместителей и облегчают вживление. Процесс позволяет быстро изготавливать единичные или серийные изделия из керамики, что делает его пригодным для промышленности.

Комплексные черновые формы из стандартных полуфабрикатов. Установка AR-D для производства черновых форм была разработана фирмой Lasco как гибко используемая кузнечная установка для инкрементной формовки. Используя простые, недорогие в изготовлении инструменты, на ней можно быстро и с высокой точностью изготавливать из стандартных полуфабрикатов комплексные черновые формы даже малыми сериями без больших затрат средств и энергии. Типичной сферой применения производитель называет производство черновых форм для передних осей грузовиков или колесных валов. Простые детали можно сразу после изготовления черновой формы доработать кузнечным способом.

Новые дизайнерские перспективы для концепции «черной панели». Так называемая черная панель, используемая в первую очередь в автомобилях, обычно представляет собой сплошную черную поверхность, на которой информация видна только при активации подсветки. В остальных случаях поверхность остается черной. Для решения проблемы французское предприятие Deam разработало технологию ACD, позволяющую использовать для панелей любой цвет, включая столь любимый дизайнерами белый, и структуру,

например, имитацию древесины или зеркальную поверхность. По мнению производителя, прочная панель ACD с ее прекрасными оптическими свойствами станет технологическим прорывом в области оформления поверхностей, в том числе контрольных панелей машин и электроприборов.

Гибкая алюминиевая комбинационная панель с наполнителем из полипропилена. Фирма ZA Composites разработала слоистую алюминиевую панель, в которой пространство между двумя алюминиевыми пластинами заполняется полипропиленом. Новинка получила название Hylite. По данным производителя, продукт обладает исключительно малым весом и высокой формоустойчивостью. Поэтому его можно подвергать всевозможным видам обработки. Особенности производства позволяют достигать любых эффектов при отделке поверхности порошковым напылением. Продукт прошел испытания на прочность в бюро TUV Северного Рейна — Вестфалии.

Патентованная сенсорная система для газометрии. Устойчивые к вибрации и ударам сенсоры Dynamic Gunyflow V10 предназначены для сбора данных о скорости прохождения газопотока, на основе которых рассчитывается объем прохождения. Для расчетов используются внешние датчики температуры и давления. Опционально в прибор может быть

Экономичная лазерная сварка прозрачных пластмасс. Обычная лазерная сварка полимерных материалов — весьма затратная технология, кроме того, шов зачастую отличается от материала по цвету. Решить проблему помогут разработки Аахенского института, посвященные сочетанию оптимальной длины лазерной волны и инновативными стратегиями облучения. Технология позволяет обходиться без лучепоглотителей. Вместо применяющихся по сей день для сварки пластмасс диодных лазеров с длиной волны от 800 до 900 нм исследователи предлагают использовать при сварке прозрачных полимеров новые источники лазерных лучей с длиной волны более 1400 нм. Термические характеристики процесса можно оптимизировать. Для этого используется специальная оптика, в результате интенсивность излучения в фокусе превышает необходимую для расплавления полимера пороговую интенсивность только на уровне шва. На поверхности свариваемого материала интенсивность настолько мала, что она не повреждает лазерной сваркой. Новая экономная и экологически безопасная технология может стать основой для разработки новых производственных технологий, в первую очередь в медицинской промышленности.

Новая измерительная система обнаружит фальсификацию. Отделка бытовых предметов имеет защитные или декоративные функции. Контроль толщины покрытия и других его свойств, в частности, высыхания жидких лаков или износа порошковых покрытий в процессе производства прежде не был возможен. Швейцарское предприятие Wintertur Instrumente разработало новую измерительную систему, позволяющую выполнять оценку многослойных покрытий на любых материалах быстрым, бесконтактным и неразрушающим способом. Система пригодна для непрерывного контроля на производстве, однако она может использоваться в медицинской технике для неинвазивной классификации меланом и ожогов. Реставраторам и экспертам система поможет найти структурные изменения красочного слоя картин, а также распознать фальсификацию.

MicroNanoTec and Research & Technology

Мини-гексаподы для использования в вакуумных камерах. При работе внутри вакуумных камер часто необходимо выполнение действий в весьма ограниченном пространстве, а перемещаемые объекты труднодоступны. Новый миниатюрный гексапод M-811-STV, созданный на предприятии Physik Instrumente, позволит решить эту проблему. Устройство диаметром 130 мм и высотой 115 мм очень компактно, перемещается со скоростью до 10 мм/с и может выполнять множество сложных движений в различных направлениях. При этом оно может надежно размещать груз весом до пяти килограммов с исключительной точностью при повторяющихся операциях. Как подчеркивает производитель, параллельно-кинематические системы имеют ряд преимуществ по сравнению с многоосевыми. В частности, все шесть акторов действуют на общей платформе, благодаря чему невелика масса. Кроме того, эти приводимые в движение специальными программами системы совершают меньше ошибок.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«МОЭСК»: рекордные показатели прибыли

Гендиректор «Московской объединенной электросетевой компании» (МОЭСК) Андрей Коновалов сообщил, что выручка компании в 2010 году, рассчитанная по РСБУ, достигла 108 млрд руб. (рост на 27% по сравнению с 2009 годом), а чистая прибыль увеличилась примерно в 2,5 раза — до 15,7 млрд руб. Таким образом, рентабельность чистой прибыли «МОЭСК» увеличилась за год более чем вдвое — до 15%. Столь динамичный рост был достигнут, в том числе, и благодаря успешным результатам 4-го квартала, в котором чистая прибыль компании возросла по сравнению с аналогичным периодом 2009 года в 6,6 раза.

«Объявленная величина чистой прибыли за 2010 год оказалась несколько выше прогноза компании, данного в январе этого года (14 млрд руб.), — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев. — Хотя инвесторы традиционно больше внимания уделяют показателям по МСФО, объявленные значения чистой прибыли позволяют предположить, что 4-й квартал подтвердил тенденцию всего 2010 года и оказался также весьма удачным для компании».

«Роснефть»: на пороге конфликта с CNPC

В СМИ появилась информация о том, что назревает конфликт между «Роснефтью» и китайской CNPC. Последняя недоплатила «Роснефти» \$40 млн за январские поставки нефти по контракту, заключенному в 2009 году, в результате которого «Роснефть» получила кредит на \$15 млрд на 20 лет и обязалась поставлять ежегодно 9 млн т нефти в Китай. На данный момент был проведен первый раунд переговоров по урегулированию конфликта, не увенчавшийся успехом. Уже запланирован второй раунд, который пройдет на территории Китая. По аналогичному контракту между CNPC и «Транснефтью» никакой информации о возможном конфликте пока не поступало.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин считает, что конфликт CNPC и «Роснефти» может дойти до судебных разбирательств: «Соглашение сторон предусматривает суд Лондона в качестве арбитра. Тем не менее, конфликт вряд ли может затронуть кредит на \$15 млрд, так как кредитный риск несет китайская сторона. «Роснефть» в худшем случае может грозить перебой с поставками нефти из Восточной Сибири в объеме около 13% всей добычи компании. Также не исключено затягивание дела в судах, при котором «Роснефть» продолжит недоплачивать часть денег за поставки в Китай».

Возможность управления по-французски

«Холдинг МРСК» передаст в управление французской ERDF (Electricite Reseau Distribution France, дочерняя компания Electricite de France) «Томскую распределительную компанию» (ТРК). Соответствующее соглашение 18 марта 2011 года в Москве подписали председатель правления холдинга Николай Швец и председатель правления ERDF Мишель Белон. Документ предусматривает подготовку договора о передаче «ТРК» в управление дочерней компании ERDF, которая будет создана в России, а также подписание соглашения о стратегическом сотрудничестве между французской и российской компаниями.

В компаниях подчеркнули, что соглашение носит рамочный характер, а практические шаги по передаче «ТРК» в управление могут быть предприняты только после одобрения правительства РФ. В компаниях полагают, что соответствующий договор может быть заключен в ходе Санкт-Петербургского экономического форума в июне текущего года.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев считает, что новость о заключении предварительного соглашения о переходе «ТРК» под управление французской компании весьма позитивна для котировок акций российского дистрибутора: «В результате сотрудничества с ERDF можно рассчитывать на улучшение корпоративного управления «ТРК», а также на внедрение передовых технологий управления, в первую очередь, с точки зрения контроля затрат».

«НорНикель» рассмотрит стратегию до 2025 года



«НорНикель» рассмотрит стратегию развития компании до 2025 года. Ранее компания сообщила, что общий объем инвестиций может составить \$34 млрд (более половины текущей рыночной капитализации), а наиболее интенсивными с точки зрения капитальных расходов будут ближайшие 7–8 лет.

В соответствии с обсуждаемой стратегией, к 2023 году предполагается постепенно увеличить добычу руды Заполярным филиалом компании с текущих 16,5 млн т, до 29 млн т. Объем производства на «Кольской ГМК» будет сохранен на текущем уровне. Также, в соответствии с ожиданиями компании, комплекс инвестиционных мероприятий позволит эффективно восполнять ресурсную базу и существенно снизить вредное воздействие на окружающую среду.

«Принятие долгосрочной стратегии развития компании даст инвесторам новые производственные ориентиры, и будет в целом позитивно воспринято рынком, — считает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Тем не менее, ощутимый эффект на рыночную стоимость компании возможен лишь в случае хотя бы частичного смягчения конфликта акционеров».

«ВТБ» консолидировал контрольный пакет «Банка Москвы»

В СМИ появилась информация о том, что «ВТБ» консолидировал контрольный пакет акций «Банка Москвы». «ВТБ» купил 2,77% у Credit Suisse, а также 1,7% у неизвестного миноритарного акционера. Цены сделок не раскрываются. Что касается паке-

Банковский сектор

Все готовы к продолжению роста

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Российские банки продолжают демонстрировать рост объемов депозитов и кредитования. Высокий уровень достаточности капитала, дешевое фондирование и улучшение качества кредитного портфеля только добавляют оптимизма относительно дальнейших перспектив банковского сектора.

Кредитный портфель российских банков продолжает расти. Так, за 2-е полугодие 2010 года кредитный портфель банковского сектора РФ увеличился на 8,4%. В январе

текущего года рост продолжился и составил 0,6%. По нашим прогнозам, в 2011 году кредитный портфель российских банков (исключая межбанковские кредиты) вырастет на 16,5% против роста на 11,5% в 2010 году. Увеличению кредитования будет способствовать экономический рост, который в 2011 году должен ускориться до 4,5% (против 4% в 2010 году). Также мы ожидаем увеличения инвестиций со стороны реального сектора, что также будет стимулировать спрос на кредиты.

Увеличение продолжают демонстрировать и банковские депозиты. По итогам 2-го полугодия 2010 года объем депозитов физических лиц на

счетах российских банков вырос на 16,4%. В январе текущего года наблюдался незначительный спад (0,9%), который, на наш взгляд, был обусловлен влиянием сезонных факторов. Несмотря на существенное снижение процентных ставок за прошедший год, приток депозитов в банковскую систему сохраняется. В глазах большинства россиян банковские вклады остаются наиболее понятным и надежным способом размещения сбережений, что будет обеспечивать стабильный приток фондирования банков. Мы ожидаем, что по итогам 2011 года объем депозитов физических лиц увеличится на 23%, тогда как в 2010 году этот показатель вырос 31%.

ду ставки по кредитам колебались в диапазоне 9–11%. В результате, процентный спред сузился в январе 2011 года до 1,9%, продолжая оказывать давление на процентную маржу российских банков. Тем не менее, последние макроэкономические тенденции указывают на то, что процентные ставки очень близки к минимуму, и мы ожидаем постепенного роста процентной маржи банковского сектора, начиная со 2-го полугодия 2011 года.

Однако снижению давления на процентную маржу банков должен будет способствовать рост текущих счетов предприятий. Так, за июль-декабрь 2010 года объем средств предприятий на счетах банков вырос на 12,4%, при этом те-

возвращаясь к позитивным тенденциям, стоит отметить, что банковский сектор прошел пик просроченной задолженности. Последние 3 месяца 2010 года отразили стабильное снижение объема просроченной задолженности после двух лет практически непрерывного роста: за октябрь-декабрь она уменьшилась на 7%. Снижение объема просроченной задолженности позволяет российским банкам начать процесс частичного респуска резервов, что должно позитивно отразиться на их чистой прибыли в 2011 году. По данным ЦБ РФ на 1 февраля 2011 года, уровень покрытия просроченной задолженности резервами составляет 211%, следовательно,

потенциал для респуска резервов в целом по сектору велик. Кроме того, достаточность капитала в банковском секторе остается на высоком уровне. На 1 февраля 2011 года достаточность капитала российских банков составила 18%, снизившись с пика осени 2009 года в 21%. Банки продолжают постепенно задействовать капитал за счет увеличения кредитного портфеля и снижения доли ликвидных активов, что увеличивает эффективность его использования. Мы считаем, что достаточность капитала в 18% отражает очень хороший уровень готовности российского банковского сектора к росту спроса на кредиты.



В 2011 году кредитный портфель российских банков вырастет на 16,5%

текущего года рост продолжился и составил 0,6%. По нашим прогнозам, в 2011 году кредитный портфель российских банков (исключая межбанковские кредиты) вырастет на 16,5% против роста на 11,5% в 2010 году. Увеличению кредитования будет способствовать экономический рост, который в 2011 году должен ускориться до 4,5% (против 4% в 2010 году). Также мы ожидаем увеличения инвестиций со стороны реального сектора, что также будет стимулировать спрос на кредиты.

Увеличение продолжают демонстрировать и банковские депозиты. По итогам 2-го полугодия 2010 года объем депозитов физических лиц на

счетах российских банков вырос на 16,4%. В январе текущего года наблюдался незначительный спад (0,9%), который, на наш взгляд, был обусловлен влиянием сезонных факторов. Несмотря на существенное снижение процентных ставок за прошедший год, приток депозитов в банковскую систему сохраняется. В глазах большинства россиян банковские вклады остаются наиболее понятным и надежным способом размещения сбережений, что будет обеспечивать стабильный приток фондирования банков. Мы ожидаем, что по итогам 2011 года объем депозитов физических лиц увеличится на 23%, тогда как в 2010 году этот показатель вырос 31%.

Однако снижению давления на процентную маржу банков должен будет способствовать рост текущих счетов предприятий. Так, за июль-декабрь 2010 года объем средств предприятий на счетах банков вырос на 12,4%, при этом те-

возвращаясь к позитивным тенденциям, стоит отметить, что банковский сектор прошел пик просроченной задолженности. Последние 3 месяца 2010 года отразили стабильное снижение объема просроченной задолженности после двух лет практически непрерывного роста: за октябрь-декабрь она уменьшилась на 7%. Снижение объема просроченной задолженности позволяет российским банкам начать процесс частичного респуска резервов, что должно позитивно отразиться на их чистой прибыли в 2011 году. По данным ЦБ РФ на 1 февраля 2011 года, уровень покрытия просроченной задолженности резервами составляет 211%, следовательно,

потенциал для респуска резервов в целом по сектору велик. Кроме того, достаточность капитала в банковском секторе остается на высоком уровне. На 1 февраля 2011 года достаточность капитала российских банков составила 18%, снизившись с пика осени 2009 года в 21%. Банки продолжают постепенно задействовать капитал за счет увеличения кредитного портфеля и снижения доли ликвидных активов, что увеличивает эффективность его использования. Мы считаем, что достаточность капитала в 18% отражает очень хороший уровень готовности российского банковского сектора к росту спроса на кредиты.

НОВОСТИ

та Goldman Sachs, с которого Лондонский суд снял арест в пятницу, «ВТБ» отказался от его покупки и, по данным независимого источника, его приобретет Сулейман Керимов по цене, которую предлагал заплатить «ВТБ» (7,1 млрд руб.).

«Покупка контрольного пакета акций «Банка Москвы» позволит «ВТБ» консолидировать его результаты на своем балансе, а также инициировать процесс замены менеджмента, — считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Кроме того, покупка контрольного пакета может способствовать переговорному процессу между «ВТБ» и текущим менеджментом «Банка Москвы». Что касается отказа «ВТБ» от планов выкупить пакет Goldman Sachs, то эта новость стала весьма неожиданной, так как ранее «ВТБ» анонсировал планы в перспективе консолидировать 100% акций «Банка Москвы». Учитывая цену сделки между Goldman Sachs и г-ном Керимовым, соответствующую прошлому предложению «ВТБ», существует риск того, что в будущем «ВТБ» придется выкупать данный пакет дороже».

Партнерство «Роснефти» и Chevron — под угрозой срыва

Как стало известно из СМИ, «Роснефть» и Chevron не могут согласовать позиции по поводу соглашения о разработке месторождения Вал Шатского на шельфе Черного моря. При этом также сообщается о том, что предварительные результаты геологоразведки показывают высокую вероятность отсутствия на месторождении коммерческих запасов нефти.

В июне прошлого года «Роснефть» договорилась с Chevron о совместной разработке крупного месторождения нефти Вал Шатского на шельфе Черного моря. При этом инвестиции в проект на стадии геологоразведки оценивались в \$1 млрд, а на стадии добычи — в 1 трлн руб. Перспективные ресурсы месторождения оцениваются в 860 млн т нефти, а запасы — в 97 млн т. За последнее время, с начала этого года, данный проект является уже третьим крупным проектом «Роснефти», разрабатывае-

мым совместно с крупными международными партнерами, который находится под угрозой срыва. Ранее «Роснефть» договорилась о совместной разработке арктического шельфа с компанией BP, но компания ТНК-ВР оспаривает это соглашение. Также конфликт разгорелся между «Роснефтью» и китайской CNPC касательно поставок нефти в Китай.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин считает, что данная новость может оказать негативный эффект на котировки акций «Роснефти» как в краткосрочном, так и в среднесрочном периоде, особенно, если конфликт не будет урегулирован: «Кроме того, «Роснефть» может потерять доверие инвесторов, которое она получила в результате многочисленных соглашений с крупными международными компаниями за последний год».

«Аэрофлот» выкупил 3,2% собственных акций

«Аэрофлот» опубликовал информацию о факте выкупа его дочерней компанией «Аэрофлот-Финанс» 3,16% акций. В результате, доля «Аэрофлот-Финанс» в акционерном капитале «Аэрофлота» достигла 10,38%. В качестве основной причины компания называет фундаментальную недооцененность ее акций, а также их снижение против рынка. В дальнейшем «Аэрофлот» планирует продать выкупленный пакет акций на рынке с целью повышения ликвидности.

«Мы считаем, что данная новость может оказать давление на котировки акций компании в краткосрочной перспективе, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Участники рынка получили информацию о том, что спрос на акции «Аэрофлота» предъявлялся со стороны компании, а не инвесторов. Кроме того, решение продать данный пакет акций в будущем увеличит их предложение на рынке и может также оказать давление на их котировки. Тем не менее, акции «Аэрофлота» сохраняют фундаментальный потенциал роста, и в будущем компания сможет продать выкупленный пакет дороже, зафиксировав прибыль в своей финансовой отчетности».

Важность выбора

Торгуемые инструменты



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Для эффективной торговли на фондовом рынке большое значение имеет не только инвестиционная стратегия, но и непосредственно сам торгуемый инструмент. От его выбора во многом зависит, какой доход сможет получить инвестор. Рассмотрим актуальные тренды.

Для успеха на фондовом рынке мало грамотно определиться с позицией на вход и выход; еще более важно найти инструмент для работы. Сегодня наш российский фондовый рынок представлен несколькими сотнями акций различных эмитентов. И постоянно смещается акцент на спрос от одной акции к другой.



Еще в конце прошлого года основная торговля велась с акциями «Сбербанка» — «Газпром» значительно уступал в интересе участников рынка. Но, как говорил один древнегреческий философ, — все течет, все меняется... В последнее время наблюдается смещение интереса в сторону покупок акций «Газпрома» (это выражается в самом большом объеме торгов именно по этому эмитенту, а также постоянному увеличению своих годовых максимумов). Акции «Сбербанка» уже несколько месяцев к ряду не пользуются спросом, но всему есть предел.

На сегодняшний день цена на акции компании «Сбербанк» уже приблизилась к важному для себя уровню 104,5 руб., где встретила краткосрочное сопротивление. Именно преодоление этой отметки важно психологически, так как эта линия выступает линией нисходящего тренда с момента начала коррекции. Преодоление этого уровня даст основания предполагать движение в сторону своих максимальных значений и выше (благо есть хороший потенциал на движение дальше вверх). Также на прошлой неделе наконец-таки нащупали поддержку акции компаний электроэнергетического сектора. Лидером среди них выступает бумага «ФСК ЕС», которые за неделю выросли более чем на 13%. Рост по другим эмитентам тоже впечатляет: «Интер РАО» (+9,7%), «Русгидро» и «Холдинг МРСК» (+4,6%). И это еще не предел. Есть основание предполагать, что данная тенденция усилится.

Волошин вошел в совет директоров

Согласно данным деловых СМИ, на внеочередном собрании акционеров ГМК «Норильский Никель» в совет директоров был избран номинированный «РУСАЛом» экс-руководитель администрации президента Александр Волошин. Таким образом, «РУСАЛ» (совместно с «Металлоинвестом») получил 4 кресла в совете, при этом представителям «Интерроса» удалось в очередной раз добиться перевеса в новом составе совета директоров, сохранив за собой 7 кресел из 13.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков считает, что избрание представителя, поддерживаемого «РУСАЛом», в совет, может косвенно свидетельствовать о смягчении остроты конфликта основных акционеров «НорНикеля», что будет позитивно воспринято инвесторами.

«Сбербанк» поделился оптимистичными прогнозами

Менеджмент «Сбербанка» поделился прогнозами на 2011 год после публикации сильной отчетности за IV квартал в понедельник вечером. Банк получил в 2010 году рекордную прибыль в размере 182 млрд руб., а его чистая процентная маржа в IV квартале выросла до 6,5%. Заместитель председателя правления Антон Карамзин озвучил прогнозы основных финансовых показателей банка на 2011 год: чистая прибыль в размере 230–250 млрд руб., чистая процентная маржа на уровне 6,1–6,3%. Корпоративный кредитный портфель банка в 2011 году должен вырасти на 13–15%, розничный — на 18–23%.

«Умеренно оптимистичные прогнозы менеджмента «Сбербанка» относительно его финансовых показателей на 2011 год в совокупности с сильной отчетностью за 2010 год, должны оказать поддержку котировкам акций банка, — считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Среди важнейших позитивных событий стоит отметить перелом в тенденции по снижению чистой процентной маржи в IV квартале».

КОРОТКО

Замена опор

В 2011 году «МРСК Сибири» заменит около 60 тыс. дефектных деревянных опор на линиях электропередачи 0,4–10 кВ, что на 22% больше показателей прошлого года. Замена дефектных опор — одна из приоритетных целевых программ компании. Она была разработана в 2008 году на основании анализа состояния сетевого комплекса Сибири. За три года компания демонтировала около 128 тыс. деревянных опор и установила новые, в основном, железобетонные. Как показывает практика, больше всего технологических нарушений происходит именно на сетях 0,4–10 кВ. Реализация целевых программ позволяет «МРСК Сибири» точно решать самые острые проблемы распределительного сетевого комплекса. В 2010 году затраты энергокомпании на целевые программы (помимо программ ремонтной и инвестиционной) составили свыше 1 млрд 141 млн руб. В частности, энергетики заменили более 50 км отработавшего нормативный срок грозозащитного троса на воздушных линиях электропередачи, почти 500 км «голого» провода на самонесущий изолированный (СИП), около 49 тыс. дефектных деревянных опор.

Партнерство для модернизации

ОАО «Холдинг МРСК» и ОАО «Газпромбанк» подписали соглашение об установлении общих принципов сотрудничества. Документ подписали Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц и Председатель Правления ОАО «Газпромбанк» Андрей Акимов. Соглашение направлено на организацию финансирования строительства новых электросетевых объектов, проведения ремонтных работ, осуществления масштабного обновления электросетевого оборудования, внедрения в деятельность операционных компаний Холдинга МРСК инновационных методов и разработок, а также реализации мероприятий по повышению энергоэффективности и энергосбережения. Согласно документу, для финансирования капитальных вложений ОАО «Газпромбанк» готово рассмотреть возможность предоставления Холдингу МРСК среднесрочных или долгосрочных кредитов и кредитных линий общим объемом до 50 млрд руб. По словам Николая Швеица, эти средства предполагается направить на финансирование инвестиционных программ МРСК в ближайшие 5 лет.

Как отметил Николай Швеиц, для Холдинга МРСК подписание Соглашения с одним из крупнейших финансовых институтов России имеет стратегическое значение, поскольку порядка 30% Программы реновации основного электросетевого оборудования Холдинга МРСК планируется осуществлять за счет заемных средств. Это также важно в свете того, что сотрудничество с банком выходит на новый уровень. Как подчеркнул Николай Швеиц, за последние 8 месяцев доля «Газпромбанка» в общем объеме заимствований дочерних операционных компаний Холдинга МРСК выросла на 4% до 15,2 млрд руб.

«ОАО «Газпромбанк» имеет богатую историю финансирования проектов в реальном секторе экономики, в том числе в ТЭК. Руководство компании понимает всю важность модернизации распределительного электросетевого комплекса для экономики и энергобезопасности России. Наше сотрудничество должно обеспечить МРСК финансовую поддержку, необходимую для реализации инвестиционных и ремонтных программ в целях повышения качества и надежности электроснабжения потребителей», — подчеркнул Генеральный директор Холдинга МРСК.

«Газпромбанк сотрудничает с предприятиями Холдинга МРСК с момента их образования и заинтересован в дальнейшем развитии сотрудничества с ними на долгосрочной основе. Обладая значительным опытом в финансировании проектов в топливно-энергетическом секторе и понимая важность проведения реновации в электросетевом комплексе страны, Банк готов выступить надежным финансовым партнером ОАО «Холдинг МРСК» и принять самое активное участие в реализации масштабных планов Холдинга, направленных на повышение энергоэффективности сетевого хозяйства», — отметил Андрей Акимов.

«Фирма ОРГРЭС» в 2011 году

С сентября 2010 по март 2011 более чем на 5–10% увеличился объем метрологических услуг, включая нормативную, методическую и организационную помощь, оказываемых ОАО «Фирма ОРГРЭС» по обращениям предприятий электроэнергетики. Постоянными клиентами «Фирмы ОРГРЭС» уже много лет являются такие компании, как «ФСК ЕЭС», «Холдинг МРСК», «ОГК 4», «РусГидро» и другие крупные генерирующие и сетевые предприятия. Метрологическое обеспечение электроэнергетики является одним из основных направлений деятельности «Фирмы ОРГРЭС». В рамках этого, компания занимается организацией и проведением аккредитации на техническую компетентность базовых организаций метрологической службы электроэнергетики (БОМС); экспертизой и согласованием положений о БОМС; аккредитацией в системе калибровки в электроэнергетике (СКЭ) метрологических служб энергопредприятий и организаций на право проведения калибровочных работ; экспертизой и согласованием ежегодных планов работ по метрологическому обеспечению предприятий. В течение 2010 года специалисты «Фирмы ОРГРЭС» вели активную работу с Министерством энергетики по созданию на базе компании Единого метрологического Центра электроэнергетики. «Накопленный за годы работы опыт и уникальные компетенции в этой области позволяют нашей компании стать ответственной за обеспечение политики единства метрологических измерений в отрасли. Этим мы занимались до реформы электроэнергетики, поэтому снова можем взять на себя эту функцию», — рассказал генеральный директор ОАО «Фирма ОРГРЭС» Рустем Асхатов.

Масштабные инвестиции

«МРСК Сибири» поддержит проекты Алтайского края

Юлия Смоляк, Красноярск

И.о. генерального директора «МРСК Сибири» Константин Петухов и губернатор Алтайского края Александр Карлин обсудили перспективы региональных инвестпроектов. «МРСК Сибири» поддержит инвестпроекты Алтайского края

В настоящее время на территории края идет реализация мегапроекта «Комплексное развитие Алтайского Приобья», в рамках которого в ближайшее время планируется строительство ряда крупных предприятий. Как отметил Александр Карлин, инвесторы, готовые вкладывать средства в строительство экономических и социально значимых объектов, нуждаются в некоторых преференциях при подключении к электрическим сетям. По мнению губернатора, необходимо, в частности, предусмотреть особые схемы подачи энергии на этапе строительства и запуска новых предприятий.

Именно поэтому Александр Карлин обратился к Константину Петухову с просьбой включить в инвестпрограмму «МРСК Сибири» проект строительства свиноводческого комплекса «Алтайский бекон».

Кроме того, в рамках рабочей встречи стороны обсудили перспективы участия «МРСК Сибири» в реализации Губернаторской программы «75х75», в рамках которой в районах края возводятся новые спортивные объекты.

И.о. генерального директора «МРСК Сибири» Константин Петухов отметил необходимость дальнейшего взаимодействия администрации Алтайского края и энергетиков «МРСК Сибири». Планы по развитию сетевой инфраструктуры, согласованные с региональной администрацией, станут основой для реализации важнейших проектов Алтайского края.

Хищения энергии

«Нижновэнерго» продолжает борьбу

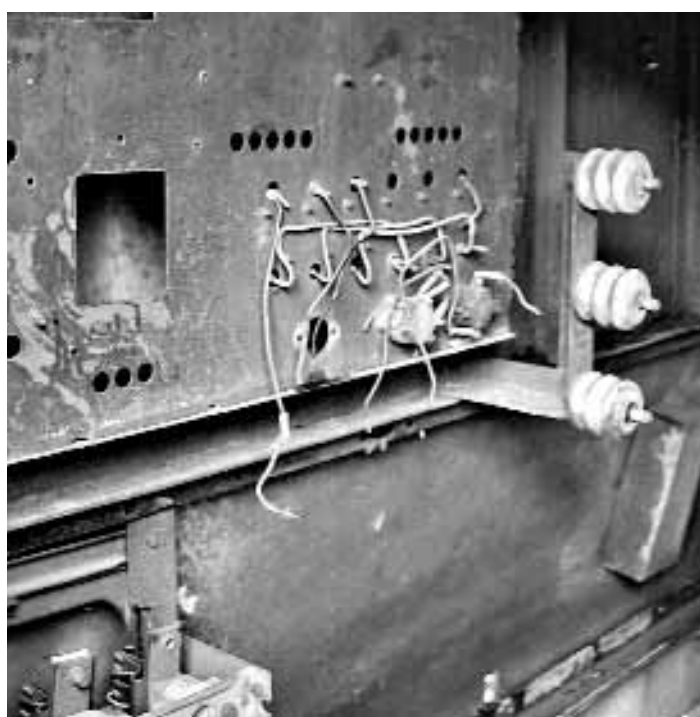
Елена Люлина, Нижний Новгород

Сегодня в филиале «Нижновэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» подвели итоги работы по борьбе с хищениями электроэнергии и оборудования с электросетевых объектов. В 2010 году в компании был отмечен 21 случай воровства проводов и оборудования, возбуждено 35 уголовных дел.

Хищения электроэнергии и оборудования приносят «Нижновэнерго» значительный ущерб. По словам заместителя генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — директора филиала «Нижновэнерго» Олега Шавина, многомиллионные убытки, которые терпит энергокомпания, неизбежно сказываются на повседневной жизни жителей Нижнего Новгорода и области. «В случае незаконного подключения к сети, абонент забирает часть мощности, что ведет к превышению максимально допустимой нагрузки, и в итоге к нарушениям электроснабжения потребителей», — подчеркнул Олег Шавин.

В прошлом году в филиале «Нижновэнерго» зафиксирован 21 факт хищений проводов

с линий электропередачи и оборудования с электросетевых объектов. В результате проведения совместных с органами внутренних дел Нижегородской области мероприя-



тий по выявлению и пресечению хищений электроэнергии было возбуждено 35 уголовных дел по ст. 165 УК РФ. Правонарушители, проникая на терри-

торию объектов повышенной опасности и повреждая электрооборудование, нарушают работу предприятий, создавая угрозу аварийных ситуаций на социально значимых объектах:

«Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний» (ОАО «Холдинг МРСК»), осуществляющий управление МРСК/РСК корпоративными методами (через Советы директоров). Акциями ОАО «Холдинг МРСК» владеют более 330 тысяч акционеров. Контролирующим акционером является государство, владеющее 53% акций. Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся 1541 высоковольтный питающий центр напряжением 35/110/220 кВ общей мощностью 28613 МВА. Общая протяженность распределительных электрических сетей — 262320 км. Общее количество распределительных и трансформаторных подстанций 6-10/0,4 кВ составляет 58845 единиц.

«Нижновэнерго» — филиал открытого акционерного общества «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья», дочернего общества ОАО «Холдинг МРСК». В настоящее время филиал «Нижновэнерго» оказывает услуги по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям в Нижегородской области. В состав филиала входят 9 производственных отделений (ПО), которые обслуживают территорию площадью свыше 74,8 тыс. кв. км с населением около 3,5 млн человек.

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — крупнейшая в Российской Федерации межрегиональная распределительная сетевая компания (МРСК), контрольным пакетом акций которой (50,4%) владеет ОАО

Экзамен для сотрудников

В «Тверьэнерго» проверили знания и опыт персонала

Елена Кольцова

В филиале ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго» во второй раз была проведена проверка уровня знаний сотрудников Центров обслуживания клиентов (ЦОК). Экзаменационную комиссию возглавляет начальник Управления взаимоотношений с клиентами Татьяна Атанасова. Целью внутреннего экзамена было выявление сильных и слабых сторон в работе Центров обслуживания клиентов, оценка компетентности и профессионализма персонала в процессе выполнения функциональных обязанностей.

Экзаменационный лист включал в себя 17 вопросов. Среди них были организационно-теоретические (требования Стандарта обслуживания клиентов ОАО «МРСК Центра», Регламента по обработке заявлений клиентов ОАО «МРСК Центра», Руководства по работе с жалобами клиентов ОАО «МРСК Центра») и практические (процедура технологического присоединения и перечни необходимых для этого документов, сроки рассмотрения заявок, сроки действия техусловий, размер платы за техприсоединение). С этими вопросами специалисты Центров обслуживания клиентов сталкиваются ежедневно. В связи с этим по ряду позиций необходимо выработать единые методы работы.

«В ходе данной проверки мы не просто спрашиваем сотрудника, например, о сроках осуществления мероприятий по технологическому присоединению, а предлагаем озвучить весь алгоритм действий,

наизусть все регламентирующие документы, а еще и безупречно их применяя, не только заучивал, но и осмысливал».

Стоит отметить, что внутренней экзамен — это еще и обмен опытом, и распростра-

нение его на работу подведомственных РЭСов. Такие проверки профессионализма будут проводиться ежеквартально, дополнением к ним станут практические семинары с выездом в один из пяти ЦОКов.



— рассказала начальник Управления взаимоотношений с клиентами Татьяна Атанасова. — Порой задаем каверзные вопросы: опыт ответов на них не раз поможет нашим коллегам выйти из сложных ситуаций, которых в практике гораздо больше, чем в инструкциях. Мы в конечном итоге стремимся к тому, чтобы сотрудник Центра не просто знал

СПРАВКА «ПЕ»: «Тверьэнерго» осуществляет распределение и передачу электроэнергии, электроснабжение потребителей на территории Тверской области в 36 административных районах. «Тверьэнерго» объединяет в своем составе 37 районов электрических сетей, с общим числом работающих более 3000 человек. Тверьэнерго обеспечивает централизованное электроснабжение потребителей на территории 84,1 кв. км с населением 1,3 млн человек. Протяженность электрических сетей «Тверьэнерго» напряжением 0,4–110 кВ составляет 47439 км, это 308 подстанций напряжением 35–110 кВ.

Регламент параметров

Наблюдательный совет НП «Совет рынка»

На очередном заседании Наблюдательного совета НП «Совет рынка» принят Регламент определения параметров, необходимых для расчета цены по Договорам о предоставлении мощности (ДПМ).

Согласно принятому Регламенту, с целью расчета цены по ДПМ для объектов ДПМ будет определяться величина затрат на технологическое присоединение к инфраструктуре, наличие/отсутствие резервного вида топлива, а для объектов модернизации — величина экономических обоснованных капитальных затрат и доля, отражающая доход от продажи электрической энергии.

В соответствии с данным Регламентом, участники оптового рынка электроэнергии и мощности должны будут предоставить в «Совет рынка» необходимую информацию и на заседании Наб-

людательного совета 25 марта будет рассмотрен вопрос об определении соответствующих параметров.

Кроме того, Наблюдательный совет принял решения:

- Присвоить ООО «Комплексэнергосервис» статус субъекта оптового рынка электроэнергии и мощности; внести организацию в Реестр субъектов оптового рынка в раздел 1 «Субъекты оптового рынка».

- Лишить с 1 апреля 2011 года права на участие в торговле мощностью ООО «ЛУКОЙЛ-Экоэнерго» в отношении условий групп точек поставки генерации, согласованных за ПГУ Астраханская ГРЭС, ПГУ-1 Центральная Астраханская котельня, ПГУ-2 Центральная Астраханская котельня, ПГУ Краснодарская ТЭЦ и ПГУ Буденковский ТЭС, в связи с отказом ООО «Лукойл-Экоэнерго» от данных ГТП.

рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ. В соответствии с законодательством Членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Неделя кабеля

САВЕХ в Сокольниках отметила 10-летний юбилей

Ольга Ашмарина

С 2004 года Высоковольтные кабельные сети (ВКС) принимают участие в Международной специализированной выставке кабелей, проводов, соединительной арматуры, техники прокладки и монтажа кабельно-проводниковой продукции. ВКС участвуют в выставке и как основной потребитель высоковольтной кабельной продукции, и как основная организация по обслуживанию кабелей 110–220 кВ в Московском регионе. На выставке ВКС продемонстрировали достижения в практике эксплуатации кабельных линий, а также имели возможность оценить новейшие технические и конструкторские предложения по применению новых типов кабелей и кабельной арматуры. В этом году свои экспозиции на выставке представляли 146 компаний из 15 стран мира, в том числе из Англии, Германии, США, Бельгии, Италии.

Выставку САВЕХ посетила и делегация ОАО «Холдинг МРСК» в составе генерального директора компании Николая Швеица, заместителя генерального директора Алексея Санникова и директора по информационной политике и коммуникациям Александра Ужанова. У стенда ВКС гостей принимал Эдуард Подалаев, заместитель генерального директора — директор филиала.



«Кабельная отрасль сегодня стремительно развивается, внедряются новые технологии, новые типы кабелей и кабельных аксессуаров. Для обеспечения надежного электроснабжения Москвы и Подмосквы используется лучшая кабельная продукция: импортный кабель, соединительные и концевые муфты и другие аксессуары, — рассказал Эдуард Подалаев. — Российские производители уже приступили к выпуску кабельной продукции достаточно высокого уровня, но пока не закончили ее испытания. От отечественного производителя мы ждем кабельную продукцию, наиболее надежную по техническим характеристикам. Мы также испытываем необходимость в новых видах аппаратуры по контролю состояния кабелей, в разработке системы мониторинга частичных разрядов, целостности оболочки кабеля, токов в экраних, нагрева муфт. И это далеко не полный перечень».

На САВЕХ деловая программа гармонично сочетается с научно-технической. Так, в рамках выставки состоялся научно-практический семинар на тему «Энергетические кабели и кабельные сети. Состояние, проблемы и перспективы развития». В его работе приняли участие и представители ВКС.

Амур — Хэйхэ

Продолжается строительство ВЛ до госграницы

Компания «Индастек» (ООО «Строймехпроект-П») продолжает строительные работы воздушной линии электропередачи 500 кВ «Амурская — Хэйхэ» до государственной границы. Заказчик строительства — ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы».



Воздушная линия протяженностью 153 км проходит по территории Амурской области. В ходе строительства, в соответствии с графиком работ вырублено 575 Га просеки, смонтировано 228 опор, 22 км провода и грозозащитного троса, обеспечены пересечения с действующими линиями электропередачи и автомобильными магистралями.

По словам главного инженера «Индастек» Алексея Шарова: «Невзирая на тяжелые погодные условия и сложный рельеф местности, все работы выполняются в строгом соответствии с графиком. Сроки выполнения работ находятся под пристальным вниманием не только заказчика, но и федерального руководства, ведь они установлены межправительственным Договором с КНР».

Выполнение всех строительно-монтажных работ позволит реализовать первый этап инвестиционного проекта, призванного увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай с 1 до 4,5–5 млрд кВт·ч в год.

Компания «ИНДАСТЕК» (ООО «Строймехпроект») — одна из крупнейших российских инженерно-строительных компаний на рынке электроэнергетического строительства. Компания осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

Тарифное регулирование

Ольга Макарова: «Нам удалось найти баланс интересов электроэнергетики и потребителей»



Ольга Макарова,
заместитель генерального
директора по экономике
и финансам
МРСК Северо-Запада

ОАО «МРСК Северо-Запада» совместно с компанией Renaissance Capital провела конференцию-вонок для аналитиков. В конференции приняли участие 39 компаний, в том числе представители банков Goldman Sachs, JP Morgan, Morgan Stanley, БКС, ВТБ Капитал, Ренессанс Капитал, Уралсиб. Темой разговора стали итоги тарифной кампании. Учитывая значимость темы и активное обсуждение в инвестиционном сообществе, мы попросили заместителя генерального директора по экономике и финансам МРСК Северо-Запада Ольгу Макарову прокомментировать результаты телеконференции и подробно рассказать о тарифном регулировании компании на 2011 год.

— Ольга Вадимовна, каков основной итог тарифного регулирования, что изменится для МРСК Северо-Запада в 2011 году?

— Основной итог — переход филиалов МРСК Северо-Запада на долгосрочное тарифное регулирование, за исключением филиала «Карелэнерго», переход которого на долгосрочное регулирование администрацией региона отложен на год.

На метод RAB с 1 января 2011 года перешли филиалы «Вологдаэнерго» и «Псковэнерго» с долгосрочным периодом 5 лет. Также методом RAB с января 2010 года регулируется филиал «Новгородэнерго» с долгосрочным периодом три года. Филиалы «Архангельскэнерго», «Колэнерго», «Комизэнерго» перешли на метод долгосрочных параметров с периодом три года. Филиал «Карелэнерго» в 2011 году регулируется методом экономически обоснованных затрат и, таким образом, входит в перечень 10 российских регионов, не перешедших на RAB-регулирование в 2011 году.

Основные финансовые итоги тарифного регулирования на 2011 год таковы: необходимая валовая выручка МРСК Северо-Запада вырастет на 7 млрд руб. (+27%), собственная необходимая валовая выручка увеличится на 3 млрд руб. (+22%), рост подконтрольного ОРЕХ — на 1,2 млрд руб. (+15%).

— Регионам на уровне закона был предоставлен выбор между двумя методами долгосрочного тарифного регулирования: в чем отличие метода долгосрочных параметров от метода RAB, и почему не все регионы выбрали RAB?

— Метод RAB ориентирован на реализацию инвестиционных программ больших объемов и привлечение внешних источников на финансирование инвестиций с целью снижения единовременной тарифной нагрузки. Акцент в RAB делается на стимулирование компаний к нета-

рифному финансированию инвестиционных программ и, соответственно, гарантий возврата и дохода инвесторам. Методика долгосрочных параметров ориентирована на повышение эффективности текущей деятельности. Региональные власти, делая выбор между двумя методами тарифного регулирования, ориентировались на свои целевые задачи: строительство новых электросетевых объектов в соответствии с потребностями региона, либо делали акцент на обеспечение текущего обслуживания электросетевого комплекса.



— Вы стремились к тому, чтобы на RAB перешли все регионы?

— Не просто стремились, а работали над этим в ежедневном режиме. В рамках тарифной кампании во всех регионах филиалы МРСК Северо-Запада подали предложения о переходе на тарифное регулирование методом RAB. В течение 2010 года совместно с региональными администрациями была проведена значительная работа по расчету тарифных решений, поиску оп-

По всем филиалам ОАО «МРСК Северо-Запада» в тарифные решения на 2011 год заложены инвестиционные программы на общую сумму 4,6 млрд руб.

тимальных вариантов, удовлетворяющих требованиям развития электросетевого комплекса и возможностями потребителей это развитие оплачивать. О встречах с руководством регионов и регуляторами, переписке и масштабной работе, проделан-

ной в филиалах, могу говорить очень долго.

— Читал мнения аналитиков по итогам call-конференции, в них не было негатива в отношении тарифных показателей. Вы можете прокомментировать?

— Несмотря на то, что перешли на RAB лишь три филиала компании из семи, работа с региональными органами регулирования не прекращалась и при выборе ими метода долгосрочных параметров. Мы старались добиться хороших тарифных показателей в любом случае. По всем филиалам МРСК Северо-Запада в тарифные решения заложены долгосрочные инвестиционные программы на общую сумму 4,6 млрд руб. на 2011 год. Рост инвестиционных объемов составил 1,6 раза. В 2012 году планируется также рост инвестиционных программ в 1,8 раза. С 2013 года и далее

намерены поддерживать объемы освоения инвестиционных ресурсов. Конечно, мы стремились повсеместно перейти на RAB, но даже там, где это не удалось, наши усилия не были напрасны, регуляторы прислушались к нам. Считаю, нам удалось найти баланс интересов электроэнергетики и потребителей.

Не буду скрывать, у нас возникли разногласия по тарифным

— Поговорим о регионах, которые перешли на RAB. Самая актуальная вопрос — база инвестированного капитала, каковы коэффициенты переоценки?

— По регионам RAB-регулирования в основу тарифных решений легли независимые оценки базы инвестированного капитала iRAB с коэффициентами переоценки 1,8 по «Вологдаэнерго» и 2,3 по «Псковэнерго».



решения в двух регионах: Архангельской и Мурманской областях. Общий объем разногласий по тарифным решениям в Архангельской области составляет 535 млн руб. Принято решение провести процедуру рассмотрения разногласий по принятым тарифам в ФСТ России, что делается с Архангельской областью уже третий год подряд. Результаты разногласий планируется учесть в 2012 году.

Доля капитала RAB в общей стоимости основных средств МРСК Северо-Запада достигла 52%. Следует отметить, что коэффициенты переоценки базы инвестированного капитала оказались существенно выше параметров, озвученных Правительством РФ в Прогнозе социально-экономического развития на 2011-2013 годы (1,3-1,5).

— В перспективе вы собираетесь перейти на RAB все филиалы МРСК Северо-Запада?

— Да, естественно. В настоящее время по законодательству сетевые организации, перешедшие на долгосрочное тарифное регулирование, обязаны оставаться в рамках выбранного метода до окончания долгосрочного периода, то есть в случае филиалов МРСК Северо-Запада, перешедших на метод долгосрочных параметров — три года. Однако, согласно информации из Минэнерго, ФСТ России, в первой половине 2011 года планируется принять изменения в законодательство, позволяющие переходить с метода долгосрочных параметров на метод RAB досрочно, то есть до окончания долгосрочного периода регулирования.

В этом случае МРСК Северо-Запада готова продолжить работу по переводу филиалов «Архангельскэнерго», «Колэнерго», «Комизэнерго» и «Карелэнерго» на метод RAB. В ближайшее время менеджмент компании завершит формирование программы дальнейшего перехода на RAB и в момент принятия нормативных поправок приступит к ее реализации. По Республике Карелия положительное заключение администрации региона о переходе на RAB филиала «Карелэнерго» с 1 января 2012 года уже получено.

Беседовал Максим Голиков



ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Северо-Запада» с 1 апреля 2008 года действует как единая операционная компания. В ее состав входят семь филиалов — «Архангельскэнерго», «Вологдаэнерго», «Карелэнерго», «Колэнерго», «Комизэнерго», «Новгородэнерго», «Псковэнерго». ОАО «МРСК Северо-Запада» осуществляет свою деятельность на территории 7 субъектов федерации, распо-

ложенных в Северо-Западном регионе: Республика Карелия, Республика Коми, Архангельская область, Вологодская область, Мурманская область, Новгородская область, Псковская область.

Территория обслуживания компании — 1,58 млн кв. км с населением около 6,3 млн человек. Общая протяженность воздушных и кабельных линий электропередачи составляет 169,6 тыс. км. Количество состоя-

щих на балансе подстанций 35 кВ и выше — 1145 шт, установленная мощность силовых трансформаторов подстанций составляет 17,8 тыс. МВА. Уставный капитал составляет 9,5786 млрд руб. 55,4% акционерного капитала ОАО «МРСК Северо-Запада» принадлежит ОАО «Холдинг МРСК». Основная задача МРСК Северо-Запада — обеспечение эффективного управления распределительным сетевым комплексом на базе единых концептуальных подходов к ведению бизнеса.

рительных Северо-Западного федерального округа России. В рамках Энергетической стратегии России ОАО «МРСК Северо-Запада» видит свою миссию в обеспечении надежного и бесперебойного энергоснабжения потребителей, стабильного дохода акционеров посредством эффективного управления распределительным сетевым комплексом на базе единых концептуальных подходов к ведению бизнеса.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом конкурсе на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по завершению строительства, инженерному оснащению неоконченного строительством административного здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Калининград, пр. Мира, д. 93.

2. Предмет Договора, сроки исполнения обязательств, порядок оплаты:
2.1. Подрядчик обязуется по заданию Заказчика в соответствии с технической документацией, включая Техническое задание (Приложение № 1 к Договору), Сводной ведомостью и локальными сметными расчетами (Приложение № 2 к Договору), Графиком выполнения работ (Приложение № 3 к Договору) выполнить комплекс работ по завершению строительства, инженерному оснащению неоконченного строительством административного здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Калининград, просп. Мира, д. 93, а также монтажные, пусконаладочные и иные неразрывно связанные с ними работы (далее совместно именуемые Работы), предоставить Заказчику право использования программного обеспечения, указанного в Приложении № 4 к Договору, необходимого для использования результатов Работ (далее — ПО), в порядке, предусмотренном в разделе 14 Договора, а Заказчик обязуется принять результат Работ, право использования ПО и оплатить их.

2.2. Оплата производится Заказчиком в следующем порядке:
2.2.1. Подрядчик в срок с 25 до последнего числа каждого расчетного месяца представляет Заказчику документы для определения суммы промежуточного платежа (аванса) за выполненные Подрядчиком Работы в расчетном месяце: Акт о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справку о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3), а также счет на оплату и счет-фактуру на сумму аванса, оформленный в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации. При подписании Заказчиком промежуточных (для целей определения авансов) Актов о приеме выполненных работ (форма № КС-2) риск случайной гибели или повреждения части результата Работ, а также право собственности на часть результата Работ не переходят от Подрядчика к Заказчику.

2.2.2. Промежуточные платежи (авансы) в размере не более 90% от цены Работ, выполненных Подрядчиком в расчетном месяце, производятся Заказчиком не позднее 21 (двадцати одного) дня с даты подписания Сторонами промежуточных (для целей определения авансов) Актов о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справок о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) за расчетный месяц и выставления Подрядчиком счета на оплату, при условии выставления счетов-фактур, оформленных в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

В случае обнаружения недостатков в работах Подрядчика срок расчета продлевается на срок устранения соответствующих недостатков.

2.2.3. Окончательный расчет за выполненные по Договору Работы, а также уплата вознаграждения за передаваемое право использования ПО производится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 30 (тридцати) дней со дня завершения Работ по Договору в целом, получения разрешения на ввод Объекта в эксплуатацию и подписания Сторонами Акта о приеме выполненных работ по Договору в целом (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат по Договору в целом (форма № КС-3), Акта о предоставлении права использования ПО, Акта приема законченного строительства Объекта (форма № КС-11), Акта приема законченного строительства Объекта приемочной комиссией (форма № КС-14) на основании выставленного Подрядчиком счета на оплату и счета-фактуры, оформленного в соответствии с законодательством Российской Федерации. Расчет производится с зачетом всех ранее произведенных по Договору платежей.

2.2.4. Моментом оплаты считается день списания денежных средств с расчетного счета Заказчика.

2.3. Сроки исполнения Подрядчиком своих обязательств:

— начало: дата заключения Договора;
— окончание: не позднее, чем по истечении 18 (восемнадцати) месяцев со дня заключения Договора.

3. Потенциальным Участником конкурса может быть любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Претендовать на победу в конкурсе могут Участники, предложившие лучшие условия для исполнения Договора и отвечающие следующим требованиям:

а) Наличие гражданской правоспособности в полном объеме для заключения и исполнения Договора;
б) Соответствие требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим выполнение обязательств, являющихся предметом Договора (в том числе наличие соответствующих лицензий, необходимых для выполнения Работ, свидетельств, выданных Подрядчику саморегулируемыми организациями в области строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства);

— свидетельств о допуске к работам по строительству, реконструкции, капитальному ремонту, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства;

— свидетельств о допуске к работам по организации строительства, реконструкции и капитального ремонта привлекаемым застройщиком или заказчиком на основании договора юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем (генеральным подрядчиком) — в случае, если для выполнения Работ будут привлекаться третьи лица;

в) Непроведение ликвидации, реорганизации, процедуры банкротства;

г) Неприостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;

д) На имущество не должен быть наложен арест;

е) Соответствие требованиям к финансовой устойчивости:

— величина чистых активов за последний финансовый год в соответствии с годовым бухгалтерским балансом должна быть не ниже величины минимального уставного капитала, определенного соответствующим федеральным законом для хозяйственного общества;

— отсутствие убытков за последние 2 (два) года;

— выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) за последние 2 (два) года должна быть не менее 100 000 000 (Ста миллионов) рублей;

— Потенциальный Участник, Участник конкурса должен отвечать оптимальным параметрам ликвидности (значение коэффициента текущей ликвидности не менее 1);

ж) Наличие опыта строительства и/или реконструкции административных зданий площадью не менее 2000 кв. м (подтверждается копиями договоров и актов выполненных работ);

з) Количество введенных в эксплуатацию объектов — административных зданий площадью не менее 2000 кв. м в качестве генерального подрядчика не менее 3 (трех);

и) Наличие в собственности или гарантии возможности приобретения (покупка, аренда, лизинг) машин и механизмов, необходимых для выполнения Работ;

к) Наличие партнерских соглашений, лицензионных (сублицензионных) договоров, в том числе заключенных под отлагательным условием, в соответствии с которым права и обязанности сторон возникают в случае признания Потенциального Участника Победителем конкурса (согласно п. 1 ст. 157 ГК РФ) или иных документов, подтверждающих наличие исключительных прав или права использования программного обеспечения, указанного в Приложении № 4 к Договору (ПО должно быть перечислено в представленном документе), и предоставляющих передачу прав на программное обеспечение Заказчику.

4. Подробное описание технических требований к выполняемым Работам, условий Договора, требований к Потенциальным Участникам, Участникам и их Конкурсным заявкам, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по завершению строительства, инженерному оснащению неоконченного строительством здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Калининград, пр. Мира, д. 93, которая может быть получена всеми заинтересованными лицами на сайте ОАО «СО ЕЭС»: <http://www.so-ups.ru/>.

5. На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у ответственного секретаря Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамары Константиновны, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89, в течение 2 (двух) дней со дня получения Организатором конкурса соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

6. Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками, рассмотрение, оценка и сопоставление Конкурсных заявок, определение Победителя, уведомление об итогах конкурса, иные необходимые действия Заказчика совершаются постоянно действующей Центральной закупочной комиссией ОАО «СО ЕЭС», созданной приказом ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» от 24.11.2006 № 372.

7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 15 часов 00 минут по московскому времени «27» апреля 2011 года, по рабочим дням с 09.00 до 16.00 (исключая обеденный перерыв с 12.00 до 13.00), по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамары Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89.

8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «27» апреля 2011 г. по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, комн. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуре вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.

9. Итоги конкурса подводятся в апреле-мае 2011 года.

10. Точное время и место подписания протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса указываются в Уведомлении Победителю конкурса.

11. Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса, составляет 155 405 380 (Сто пятьдесят пять миллионов четыреста пять тысяч триста восемьдесят) рублей 00 копеек без учета НДС и включает в себя вознаграждение за передаваемое право использования ПО, которое НДС не облагается (пп. 26 п.2 статьи 149 Налогового кодекса Российской Федерации).

12. Договор по результатам конкурса между Заказчиком и Победителем конкурса заключается в течение 40 (Сорока) дней с момента подписания Протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса.

13. Заказчиком устанавливается требование обеспечения исполнения обязательств Подрядчика по договору, заключаемого с Победителем конкурса, в форме безотзывной банковской гарантии на сумму 10% (Десять процентов) от цены Договора без учета НДС.

14. Обязательства Потенциальных Участников, связанные с подачей Конкурсных заявок, обеспечиваются денежными средствами в размере 1% (одного процента) от начальной (предельной) цены Договора без учета НДС, установленной п. 11 настоящего Извещения, в сумме 1 554 053 (Один миллион пятьсот пятьдесят четыре тысячи пятьдесят три) рубля 80 копеек.

15. Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса не позднее, чем за 5 (Пять) дней до даты публичного вскрытия конвертов, указанной в п. 8 настоящего Извещения, не неся никакой ответственности перед Потенциальными Участниками или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки. Извещение об отказе от проведения конкурса публикуется в газете «Промышленный еженедельник», копия размещается на сайте ОАО «СО ЕЭС» — <http://www.so-ups.ru/>, на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energy» — www.B2B-Energy.ru.

Новости «Сухого»

LETA защитила персональные данные

Мария Кузнецова

Компания LETA объявила о завершении комплексного проекта по защите персональных данных (ПДн) в компании ОАО «Компания «Сухой». Внедренная информационная система персональных данных (ИСПДн) полностью отвечает положениям Федерального закона №152-ФЗ, соответствующих подзаконных актов и других элементов действующей нормативной базы в области защиты ПДн.

ОАО «Компания «Сухой» — крупнейший российский авиационный холдинг. В его состав входят ведущие российские конструкторские бюро и серийные самолетостроительные заводы. Компания обеспечивает выполнение полного цикла работ в авиационной — от проектирования до эффективного послепродажного обслуживания. Холдинг занимает 3-е место в мире по объемам производства современных истребителей.

В информационных системах ОАО «Компания «Сухой» обрабатывается значительный объем персональных данных. Защита всей конфиденциальной информации, в том числе и ПДн, является важнейшей задачей ОАО «Компания «Сухой».

Отметим, что на момент начала проекта действующие в ОАО «Компания «Сухой» стандарты безопасности и технологические решения обеспечивали высокий уровень защиты персональных данных, требующий согласно рискориентированной оценке. Важнейшей задачей данного про-



екта был анализ существующих стандартов и технологий на соответствие новейшим требованиям российского законодательства. Работы проходили по типизированной схеме, многократно апробированной компанией LETA в проектах сходного масштаба. На первом этапе специалисты LETA провели анализ существующих документов и процессов по ИТ и ИБ. Затем был проведен комп-

лексный анализ собранной информации и разработаны технические задание и технический проект на построение СЗПДн. Далее была создана необходимая организационно-распорядительная документация; при ее разработке компания LETA опиралась на всю совокупность собранных дан-

ных, а также руководствовалась требованиями действующей нормативной базы в области защиты ПДн. На четвертом этапе была проведена настройка необходимого программного и аппаратного обеспечения.

«Наша компания потратила значительные усилия на разработку стандартов безопасности и внедрение соответствующих технических решений. Естественно, мы хотели сохранить

уровнем квалификации и в самой предметной области, и в технологии ведения проектов сходного масштаба. Компания LETA помогла нам решить поставленную задачу».

«Компания «Сухой» — мировой бренд и одно из наиболее известных предприятий несырьевого сектора российской экономики. И профиль деятельности компании, и ее масштабы объективно приводят к тому, что к защите ин-

формации здесь предъявляются самые высокие требования, — говорит Андрей Конусов, генеральный директор компании LETA. — Поэтому внедрение современной системы защиты персональных данных — это серьезный рубеж в развитии всего комплекса информа-

ционной безопасности. Компания LETA — один из лидеров рынка информационной безопасности в России, первый оператор типизированных ИТ-услуг. LETA оказывает весь спектр услуг по информационной безопасности — от разработки стратегии ИБ до внедрения и сопровождения технических средств защиты информации. Портфель услуг LETA включает в себя защиту персональных данных, защиту от утечек информации, обеспечение безопасности при работе с Интернетом, аудит ИБ и построение систем управления ИБ по требованиям российских и международных стандартов, защиту от вирусов и спама, защиту от атак и вторжений, контроль уязвимостей ПО. LETA входит в состав LETA Group — компании №1 по объему продаж на российском рынке.

эти наработки, приводя систему защиты персональных данных в соответствие требованиям действующей нормативной базы, — говорит Сергей Буров, начальник отдела ПДИТ и ТЗИ, ОАО «Компания Сухой». — Мы хорошо понимали, насколько это сложная задача, и искали партнера с адекватным

формации здесь предъявляются самые высокие требования, — говорит Андрей Конусов, генеральный директор компании LETA. — Поэтому внедрение современной системы защиты персональных данных — это серьезный рубеж в развитии всего комплекса информационной безопасности».

Итоги конференции

«Электронная Россия: выбор молодых»

Дмитрий Маркушкин

В Московском лицее информационных технологий №1533 при поддержке интеллектуального интегратора и ведущего разработчика уникальных ИКТ-решений компании «Энвижн Групп» состоялась X Всероссийская научно-практическая школьная конференция «Электронная Россия: выбор молодых». Мероприятие проходило в рамках программы «Одаренные дети» Департамента образования г. Москвы.

Генеральный директор «Энвижн Групп» Валерий Ростокин отметил: «Наша компания давно и пристально следит за успехами Лицея и старается в меру возможности поддерживать его. С помощью таких конференций Лицей воспитывает в учениках не только навыки научной работы, но и умение действовать в команде, раскрывать свои творческие и лидерские качества. Без этого невозможна успешная работа над новыми технологиями. Надеюсь, что организованная нами видеоконференция между Москвой, Санкт-Петербургом, Нижним Новгородом и Ростовом-на-Дону сделала работу над проектами более насыщенной, интересной и продуктивной».

В этом году в конференции участвовали более 100 старшеклассников из различных городов России. На четырех секциях было представлено 67



проектов, в том числе 22 групповых. Лауреатами дипломов I степени признаны 19 творческих проектов. Денис Солодовников, заместитель директора Департамента государственной политики в области информационных технологий и координации информатизации Министерства связи и массовых коммуникаций РФ выразил уверенность, что все юные участники конференции поступят в ведущие университеты страны. Обращаясь к конкурсантам, он подчеркнул: «Перед вами будет стоять важная и ответственная задача — развивать российские технологии. Сегодня правительство России прикладывает большие усилия для того, чтобы создать мощ-

ный фундамент не только для развития российской экономики, но и для создания потенциала, который позволит нашей стране вновь занять место среди лидеров прогресса. Уверен, что те проекты, над которыми вы будете работать через пять-десять лет, определят будущее всего человечества. Благодаря вам наша страна сможет предложить всему миру новые технологии, направленные на повышение качества жизни, на то, чтобы сделать жизнь каждого человека проще, безопаснее, интереснее».

Директор Московского лицея информационных технологий №1533 Татьяна Кравчук рассказала: «Приятно наблюдать, как с каждым годом растет уровень работ, становится боль-

ше докладов, которые вызывают большой интерес со стороны науки и бизнеса. А значит, можно быть уверенным, что полученные участниками результаты пригодятся в жизни. Недавно мы проанализировали статистику выпускников, и оказалось, что из почти 1000 окончивших лицей в 1993-2000 годы, каждый пятый занимает ключевую позицию в бизнесе, будь то СМИ, ИТ, консалтинг, банк и т.д. Они пришли в бизнес, обладая глубоким пониманием возможностей информационных технологий, и в полной мере воспользовались этим преимуществом. Также особую благодарность хотелось бы выразить компании «Энвижн Групп», которая помогла организовать видеоконференцию».

Социальный проект

Энергетики Сибири помогают православным храмам

Юлия Смоляк, Красноярск

В филиалах и обществах под управлением «МРСК Сибири» началась реализация проекта «Энергоэффективный храм». Энергетики предложили Русской Православной Церкви (РПЦ) помощь по внедрению в храмах и учреждениях энергоэффективных и энергосберегающих технологий.

«МРСК Сибири» стала одной из первых распределительных сетей компаний страны, начавших эту работу. Так, в старейшем храме Красноярск — Свято-Николаевском — энергоаудит уже проведен, а недавно энергетики филиала «Красноярскэнерго» установили энергосберегающие лампы. По расчетам, все это позволит сократить расходы на освещение храма почти в 5 раз.

Этой весной пройдет энергетическое обследование сразу трех в Омской области: Большеберезниковской православной церкви Успения Божьей Матери, колокольни Св. Великомученика Георгия Победоносца и церкви Александра Невского (детского прихода). В последней центральное отопление отсутствует, церковнослужители вынуждены использовать калориферы.

Печное отопление применяется до сих пор и в Свято-Николаевском храме столицы Забайкальского края — Читы. Специалисты филиала «Читаэнерго» сейчас готовятся к проведению энергоаудита.

В Кемеровской области энергетики обследуют Приход Храма Иконы Божией Матери «Всех скорбящих радость».

В Горном Алтае — строения Прихода Святого Духа в с. Майма. В Абаканской и Кызыльской епархии РПЦ пройдет энергоаудит пяти объектов: храма в честь равноапостольных Константина и Елены, Православной гимназии им. Святителя Иннокентия Московского в городе Абакане, Свято-Троицкого храма в городе Саяногорске, Часовни в честь отроков Эфесских на Уйском кладбище в поселке Майна и Богородице-Рождественского храма в городе Черногорске.

Именно комплексное энергетическое обследование помещений сибирских храмов позволит получить точную информацию об объеме использования энергоресурсов и, следовательно, выявить возможные способы энергосбережения. По итогам энергоаудита для каждой церкви будет составлен план необходимых мероприятий по повышению энергоэффективности. Эту работу в «МРСК Сибири» планируют провести в течение 2011 года.

Автоматизация предприятий

Esri CIS: партнерское соглашение с CDC

Анна Шалыгина

Компания Esri CIS — эксклюзивный дистрибьютор в России и странах СНГ компании Esri (США), крупнейшего мирового поставщика геоинформационных технологий, объявила о заключении партнерского соглашения с Группой компаний CDC — ведущим независимым разработчиком программного обеспечения для мобильных систем автоматизации предприятий.

В рамках соглашения Esri CIS и CDC предлагают рынку комплекс готовых решений, включающих многофункциональные мобильные устройства (терминалы сбора данных, PDA) с установленным на них программным обеспечением Esri и функциональными GIS-приложениями, а также серверное ПО Esri. С помощью такого комплекса пользователи смогут работать с GIS-системой в «полевых» условиях: получать информацию из базы геоданных (БГД), а также заносить в БГД параметры выполняемых действий (координаты, фотографии, результаты измере-

ний, описания, и пр.). Таким образом, существенно повышается качество исполнения заданий, поддерживается актуальность пространственной информации в корпоративной ГИС, снижаются затраты на поддержку ГИС и значительно сокращается вероятность злоупотреблений.

В последние несколько лет мобильные ГИС-решения находят все более широкое применение во всем мире. Именно такие разработки позволяют эффективно выполнять задачи автоматизации работы выездных сотрудников, инженерно-ремонтных бригад, а также задачи инвентаризации и мониторинга состояния территориально-распределенных объектов инфраструктуры. Традиционно, подобные решения востребованы нефтегазовыми, энергетическими, транспортными и логистическими компаниями, розничными торговыми сетями, специалистами по землеустройству и многими другими категориями пользователей.

«Сегодня в мире отчетливо прослеживается тенденция «мобилизации» геоинформационных технологий, — говорит Юлия Быстрова, генеральный директор Esri CIS. — Эта тенденция универсальна,

касается она и России. Убедена, что вместе мы сможем предложить рынку оптимальный пакет решений для работы с системами ГИС практически в любой точке нашей огромной страны».

Компания EsriCIS является эксклюзивным дистрибьютором Института исследований систем окружающей среды (ESRI) на территории девяти стран Содружества независимых государств (СНГ). Группа компаний CDC (Центр Корпоративных Разработок) — ведущий российский разработчик систем автоматизации предприятий, Золотой партнер Microsoft с компетенцией Gold Independent Software Partner (ISV), SAP Services Partner, SAP VAR Partner, Oracle Gold Partner.

ГК CDC — единственная российская компания, победившая в международном конкурсе партнерских ИТ-решений (Microsoft WorldWide Partner Conference Awards 2008) в номинации Mobility Solutions Partner of the Year и ставшая финалистом в двух номинациях конкурса 2009 года. В списке клиентов ГК CDC — более 2500 компаний.

SAP СНГ 2010

Чемпион среди всех подразделений SAP в мире

Компания SAP подвела итоги работы в России и странах СНГ в 2010 году. Доход компании SAP от продажи программного обеспечения в странах СНГ показал рост 84%, доход от сервисных услуг вырос на 38%, а рост совокупного дохода по странам СНГ составил 53%. Эти показатели значительно выше, чем прогнозировали эксперты и заметно превосходят показатели роста российского рынка ПО в целом.

Показатели роста SAP отдельно по России также впечатляющие. Доход от продажи программного обеспечения в России вырос на 83%, доход от сервисных услуг — на 37%, а рост совокупного дохода в России составил 53%.

По абсолютным показателям, SAP СНГ стал третьим подразделением компании SAP в регионе EMEA и Индия, и пятым в мире по выручке за 2010 год. «Подразделение SAP СНГ впервые за 18 лет работы на рынке России и СНГ было признано лучшим подразделением года среди всех региональных офисов SAP. Мы этим гордимся, так как эта премия присуждается не только за объем продаж и рост, но также за высокую эффективность и устойчивость бизнеса, которая определяется на основе набора показателей», — отметил генеральный директор SAP СНГ Владислав Мартьянов.

Самый большой рост по сравнению с 2009 годом был отмечен в дискретном производстве (157% оборота 2009 года), в банковском секторе (370% оборота 2009 года), нефтегазовой и горнодобывающей промышленности (132% оборота 2009 года), государственном секторе (250% оборота 2009 года), торговле (102% оборота 2009 года) и сфере услуг (168% оборота 2009 года). Важной составляющей успеха



в посткризисном 2010 году стала новая стратегия развития SAP. Суть стратегии заключалась в особом фокусе и инвестициях партнеров-внедренцев, развитии новых сегментов, таких как банковский и государственный секторы и выводе на рынок новых решений, в том числе и для быстрорастущих предприятий среднего сегмента. В итоге количество таких быстрорастущих компаний в клиентской базе SAP СНГ увеличилось на 67% в 2010 году, а рост выручки за год в данном сегменте составил 73%.

В 2010 году, впервые за все время работы SAP в России и СНГ, доля не ERP-решений в общих продажах компании выросла до 51%. И очевидно, что тенденция снижения доли ERP сохранится в 2011 году. Еще один из ключевых моментов — это изменение структуры продаж. В 2010 году число не прямых сделок, осуществленных через партнеров SAP, выросло на 10% и в общем зачете более 30% от обще-

го объема продаж компании по продажам программного обеспечения были реализованы именно партнерами. Доход компании от новых клиентов компании вырос в 2010 году на 30% и составил 17% от общей

выручки SAP СНГ. Сейчас SAP является лидером в области бизнес приложений на рынке России. Согласно исследовательской компании IDC, доля рынка SAP в России составляет 50,1%.

Мировой лидер на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 105 000 клиентов, передовые технологи компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту.

В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 19 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

Финансовые показатели SAP AG в 2010 году:

- доход от продажи программного обеспечения в мире: 3,26 млрд евро (2009 год: 2,61 млрд евро), рост составил 25%;
- доход от продажи ПО и сопутствующих услуг, рассчитанный в не соответствии с МСФО: 9,78 млрд евро (2009 год: 8,2 млрд евро), рост составил 20%;
- совокупный доход, рассчитанный в не соответствии с МСФО: 12,45 млрд евро (2009 год: 10,67 млрд евро), рост составил 17%.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора
Юлия Гужонкова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Миныхов
Региональный директор
Наталья Можяева
Дизайн и верстка
Роман Кураев,
Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk1@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали:
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 25.03.2011 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 975
Тираж 40000 экз.