

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

ПЭТФ 2011

Российский отраслевой рынок растет

Судьбы ОПК

«Круглый стол» в Госдуме РФ

Итоги инвестиций

«НИТЕЛ» выполнил план модернизации

МАКК при МТПП

Московский антикоррупционный опыт

Заключительная партия

Вагоны для Минского метрополитена

СТРАТЕГИИ

4-5

Газпромбанк пришел в Индию

Интервью Александра Казначеева

Мобильный резерв

Подмосковные силы и средства

Рекорд башни Исеть

Бетонные достижения УГМК

Российский прогноз

Экономика в 2011 году обещает ускориться

Идеи на год

Инвестиционная политика

9,4% НОВАТЭКА

«Газпром» продал часть своего пакета

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Итоги ТЭК

Достижения нефтегазового сектора

Укрепляя надежность

Мобильные ГТЭС и их развитие

Комплексные решения

Интервью Игоря Юдина

ПОДРОБНОСТИ

8

Своя генерация

Рецепты спасения отключенных

Неизведанные миры

Фестиваль ледяной скульптуры

Подари детям праздник

Яркая елка от энергетиков

ВАЖНАЯ ТЕМА

Инфляция в России по итогам минувшего года превзошла прогнозы из-за роста цен в предновогодний период. Такую точку зрения высказала министр экономического развития Эльвира Набиуллина и подчеркнула: «В последнюю неделю перед новым годом среднесуточный рост цен превзошел прогнозы». Она напомнила, что, согласно последним данным, инфляция в России в 2010 году достигла 8,8%. «Прогноз изначально был 7-8%, потом в связи с засухой пришлось поднять его до 8,5-8,7%». Прогноз МЭР по инфляции в 2010 году был повышен только за две недели до нового года — но даже тогда ведомство спрогнозировало инфляцию на уровне 8,3-8,5%. Изначально официальный прогноз правительства составлял 6-7%. Этот показатель должен был стать новым рекордом для постсоветской России: ранее инфляция в стране никогда не опускалась ниже отметки 8,8%. Однако засуха, пожары, неурожай и последовавший за ними рост цен на продовольствие спутали прогнозные карты.

Год энергетике

Топ-5 событий года в российской электроэнергетической отрасли

Ирина Замулина

В прошлом году в российской экономике первую скрипку уверенно исполнила энергетическая отрасль. Аналитики ИА INFOLine подвели итоги года в энергетике и обозначили пятерку самых значимых событий. Пусть и небеспорный, но тем не менее — первый независимый энергорейтинг года.

стр. 2

стр. 2

стр. 2

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

стр. 3

торые будут разрабатываться органами исполнительной власти субъектов РФ.

Событие номер три 2010 года. Передача «ИНТЕР РАО ЕЭС» находящихся в федеральной собственности акций ряда крупных энергетических компаний. «ИНТЕР РАО ЕЭС» передаются находящиеся в федеральной собственности ак-

тивного энергоблока Ростовской АЭС мощностью 1000 МВт. Энергоблок Ростовской АЭС — это первый пусковой объект в рамках программы развития атомного энергопромышленного комплекса России, и первый атомный энергоблок, введенный за последние 5 лет.

Событие номер пять 2010 года. Рост влияния «Газпром

ны основные стратегические цели развития ООО «Газпром энергохолдинг». Так, в ближайшие годы планируется перевести указанные энергетические активы на единую акцию и провести IPO объединенной энергетической компании. Если «Газпром энергохолдинг» удастся объединить всех четырех «дочек», он со-

ке «ЕвроСибЭнерго» — крупная частная энергокомпания России, принадлежит En+ Group, стратегическими направлениями деятельности которой являются добыча энергетических полезных ископаемых, производство электроэнергии и цветных металлов. ОАО «ЕвроСибЭнерго» располагает контрольным пакетом



У энергетиков выдалось очень даже непростое завершение года

ции ряда крупных компаний на общую сумму \$2,37 млрд. Президент РФ Дмитрий Медведев подписал соответствующий указ. Консолидация активов будет способствовать развитию «ИНТЕР РАО ЕЭС» как крупного энергетического игрока. Таким образом, несмотря на распродажу ОГК и ТЭК частным инвесторам в 2007-2008 годах, до сих пор нельзя говорить о том, что энергорынок поделен окончательно.

Событие номер четыре 2010 года. Завершено строительство

энергохолдинга и «Евросибэнерго» на энергетическом рынке. На начало 2010 года на баланс «Газпром энергохолдинг» завершилась консолидация контрольных пакетов акций ОАО «Мосэнерго», ОАО «ТЭК-1», ОАО «ОГК-2» и ОАО «ОГК-6». Осенью 2010 года состоялась встреча ТОП-менеджеров ОАО «Газпром» с аналитиками и инвесторами, посвященная вопросам развития электроэнергетического сектора Группы «Газпром». Во время встречи были обозначены

самую крупную энергокомпанию страны с установленной мощностью станций 36 ГВт (это 12-е место в мире). Но и объединение только ОГК-2 и ОГК-6, которое запланировано на 2011 год, позволит создать одну из крупнейших энергокомпаний страны мощностью 17,8 ГВт (4-е место после «РусГидро», «Росэнергоатом» и «Евросибэнерго»).

В 2010 году ОАО «ЕвроСибЭнерго» начало активно готовиться к IPO и получило широкую известность на рын-

акций ОАО «Иркутскэнерго» (включая компанию «ВостСибУголь»), ОАО «Красноярская ГЭС», «ЕвроСибЭнерго-Инжиниринг», сбытовую компанию «МАРЭМ+», ГК «Волга-Энерго» на базе ТЭЦ ОАО «ГАЗ» (ЗАО «ВолгаЭнергоСбыт»), ООО «Автозаводская ТЭЦ», ООО «Заводские сети». Компания стала третьей по энергопроизводительности компании страны (19,5 ГВт) после государственного концерна «Росэнергоатом» и ОАО «Русгидро» (24,2 и 25,4 ГВт).

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Совокупный внешний долг РФ вырос по итогам 2010 года на 3,4% — до \$482976 млн. Наибольший вклад в увеличение внесли суверенные облигации на \$5,5 млрд. Это первый государственный внешний займ России с 1998 года. В настоящее время совокупный объем госдолга в России составляет около 11% от ВВП. В проекте бюджета на 2011-13 годы предусматривается, что дефицит бюджета на 70-80% будет финансироваться за счет госзаимствований.

Металло-стратегии РСПМ

Стимулирование потребления алюминия

Дмитрий Ляховский

Буквально за неделю до Нового года Российский союз поставщиков металлопродукции (РСПМ) провел совещание, на котором рассматривался проект программы по стимулированию потребления алюминиевой продукции в экономическом пространстве России. В совещании приняли участие представители Министерства промышленности и торговли РФ, компании РУСАЛ, «Алюминиевые продукты» (КУМЗ), «РусСпецСталь» (СМК), «Алкоа СМЗ», МАК, «Агрисовгаз», «Астак-МТ», «ЛПЗ Сегал», «Иплана», «Галантика», «Мост-1», Совета промышленных предприятий вторичной цветной металлургии и другие.

«Подведем итоги и пойдем вперед», — таков был лейтмотив прошедшего совещания. По словам его участников, в целом предварительные итоги 2010 года можно назвать положительными: объемы производства вышли на докризисный уровень, а по отдельным видам продукции и вовсе преувеличили его, увеличилась нагрузка технологических мощ-

ностей. Данная положительная динамика связана с расширением спроса, а также действия таможенных пошлин на импорт алюминиевых полуфабрикатов, введенных в начале года.

Однако в сложившихся условиях важно не предаваться безудержной эйфории, а стараться заложить надежную основу для дальнейшего развития. Именно поэтому участники совещания детально обсудили основные пункты программы по стимулированию потребления продукции из «крылатого металла», которая может быть реализована в самых различных формах. Прежде всего, речь идет о популяризации применения алюминиевой продукции путем публикаций в СМИ и регулярного участия в отечественных выставках. Важно наладить проведение независимой экспертизы потребительских свойств товаров, будь-то окон, упаковки и др. Следует продвигать современные виды сплавов и продукции на их основе, например, опалубку, большепролетные конструкции или даже целые поезда. Конечно, нельзя забывать и о военно-промышленном комплексе (ВПК), который раньше потреблял боль-

шее количество алюминия. Хотя времена уже не те, тем не менее, сегодня ВПК может быть емкой нишей для использования алюминиевых полуфабрикатов.

При этом по прогнозу РУСАЛа, продажи алюминия в России и странах СНГ в 2011 году вырастут на 22% — до 928 тыс. т в связи с уверенным восстановлением машиностроения, строительной индустрии и упаковочной промышленности. В средне- и долгосрочной перспективе потребление алюминия в России будет увеличиваться благодаря росту инвестиций в строительство дорог, зданий и транспортной инфраструктуры, а также за счет реализации крупномасштабных проектов в рамках подготовки к зимним Олимпийским играм в Сочи в 2014 году и чемпионату мира по футболу в 2018 году.

В целом программа стимулирования потребления алюминиевой продукции в экономическом пространстве России получила одобрение участников совещания, хотя и следует внести ряд корректив. Поэтому было решено в январе 2011 года провести новое совещание, на котором будет принята окончательная версия программы.

Вопросы развития

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Экономика России в 2011 году: стагнация или развитие?». Ее участники считают, что российская экономика продемонстрирует в 2011 году небольшой прирост, преимущественно благодаря притоку иностранных инвестиций.

Текущее состояние и перспективы российской экономики на 2011 год участники организованной «ФИНАМом» конференции оценивают умеренно оптимистично. По их прогнозам, в среднем, российская экономика может вырасти в следующем году на 4%. «Основная надежда — на наметившееся в последние месяцы ускорение роста инвестиций», — считает зам. руководителя аналитического департамента ООО «Совлинк» Ольга Бельняк. Эксперт отмечает, что при инерционном сценарии («залечивание» сохраняющихся структурных дисбалансов все новыми денежными вливаниями и как следствие — высокий уровень сырьевых цен) спад в российской экономике в 2011 году маловероятен.

Росту национального ВВП будет способствовать неплохая внешнеторговая конъюнктура, относительно стабильный рынок commodities, а также приток капитала и продолжение расширения кредитного портфеля, утверждает ведущий аналитик аналитического управления Банка «Петрокоммерц» Дмитрий Харлампиев: «При этом, восстановление конечного потребительского спроса будет происходить медленно как в РФ, так и в мировом масштабе».

Несколько иного мнения придерживается г-н Орешкин, ожидающий высокой динамики роста потребительского спроса, что, в свою очередь, будет способствовать росту уровня инфляции. «Мы ожидаем ускорения роста ИПЦ до уровня в 9,5%, в первую очередь на фоне быстрого роста частного сектора, — прогнозирует эксперт. — Рост потребительского спроса будет поддерживаться окончательным восстановлением рынка труда и снижением нормы сбережений российского населения».

Дополнительным стимулом для роста экономики может стать вступление России в ВТО, считают участники конференции. «С точки зрения среднесрочного периода вступление России в ВТО будет способствовать притоку в РФ иностранного капитала, — уверен главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин. — На фоне избытка денежной ликвидности в мировой финансовой системе и с учетом среднесрочной динамики российских индикаторов финансовых рынков возможным представляется формирование в 2011 г. чистого ввоза капитала частным сектором в РФ на уровне нескольких десятков млрд USD. Однако большая часть этих вложений будет традиционно носить краткосрочный характер».

Основную угрозу для российской экономики в следующем году могут представлять различного рода «шоки», уверен руководитель аналитического департамента по России и СНГ «Кредит Агриколь КИБ» Максим Орешкин: «Со стороны внешнего сектора можно говорить о возможном снижении объема поставок газа в Европу (одна из причин сокращения объема ВВП в III квартале следующего года). Снижение стоимости сырьевых товаров и резкое ухудшение внешнеторговых балансов может спровоцировать очередной финансовый шок, который опять может столкнуться российской экономикой в рецессию».

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Комитет по промышленности Госдумы РФ провел «круглый стол» по оборонке



Человек труда должен получать заслуженные поощрения на всероссийском уровне

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Итоги инвестиций

«НИТЕЛ»: план модернизации

Ольга Степнова

Инвестиции в техническое развитие ОАО «НИТЕЛ» в 2010 году составили 120 млн руб., что на 35 млн руб. больше, чем в предыдущем году. Основные капиталовложения были распределены по двум разделам плана развития: приобретение нового оборудования и реконструкция производственных мощностей.

Объем инвестиций в приобретение и ремонт оборудования, запланированный в начале года, был увеличен и в итоге составил более 80 млн руб. В числе приобретенных в этом разделе плана техзадания завода фигурирует высокопроизводительное и высокотехнологичное оборудование, отвечающее современным мировым требованиям: фрезерные станки с числовым программным управлением (ЧПУ); горизонтально-расточной станок с увеличенными габаритами стола, который изготовили для предприятия по спецзаказу; круглошлифовальный станок; лазерная установка для резки, сверления и размерной обработки; ультразвуковой аппарат сварки элементов микросборок; установка алмазной абразивной резки подложек микросборок. Согласно плану модернизации оборудования системами числового программного управления были оснащены несколько ранее эксплуатирующихся станков. Также были приобретены САМ-программа «Simatop E 9» и САД-программа «Т-флекс», внутривозовской электротранспорт. Всего за год было закуплено около 20-ти единиц современного оборудования. Его приобретение и внедрение шло по плану в соответствии с утвержденными сроками, согласно заключенным договорам. Работы, выполняемые в рамках технического развития Нижегородского телевизионного завода им. В.И.Ленина, позволят быстрее решать стоящие перед производством задачи по выполнению государственного оборонного заказа и экспортных поставок, а также повысить качество выпускаемой продукции. Кроме того, модернизация производства способствует привлечению на предприятие новых высококвалифицированных кадров. В новом году «НИТЕЛ» планирует направить на развитие не менее 140 млн руб.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Нижегородский телевизионный завод имени В.И.Ленина» — ОАО «НИТЕЛ» — одно из крупнейших и высокотехнологичных предприятий радиоэлектронной промышленности Нижнего Новгорода и области. Включено в Государственную программу вооружения до 2020 года. Открытый в 1917 году как телефонный, завод со временем перешел на выпуск СВЧ-радиостанций и радиолокационной техники. Завод выпускает радиолокационные станции и комплексы, обладающие рядом уникальных возможностей, в том числе по технологии «Stealth».

На шельфе

Арктикшельфнефтегаз: итоги мониторинга

ЗАО «Арктикшельфнефтегаз» (АШНГ) провело ежегодные работы по мониторингу экосистемы акватории Баренцева моря в пределах Медынского-Варандейского лицензионного участка. Результаты экологического мониторинга свидетельствуют об отсутствии негативных воздействий работ, осуществляемых АШНГ, на экосистему района и достаточности мер, предпринимаемых компанией по обеспечению экологической безопасности.

В рамках экологического мониторинга на Медынский-Варандейском лицензионном участке АШНГ провело работы по выявлению транзитного переноса загрязняющих веществ в морской экосистеме; установлению внешних факторов и причин загрязнения окружающей среды до начала освоения участков; определению современного фонового состояния экосистемы; оценке морской и прибрежной экосистемы.

В результате этих работ получена полная информация о состоянии экосистемы в пределах лицензионного участка, анализ которой позволяет делать выводы об отсутствии загрязнений района работ, связанных с деятельностью АШНГ.

«АШНГ» осуществляет ежегодный экологический мониторинг на Медынский-Варандейском лицензионном участке, начиная с 2004 года. Затраты составили порядка 20 млн руб., — подчеркивает Борис Кутычкин, генеральный директор ЗАО «Арктикшельфнефтегаз». — Экологическая безопасность — один из основных принципов компании. Медынский-Варандейский лицензионный участок расположен в арктической зоне, природная среда которого не только весьма уязвима к антропогенному воздействию, но также — в условиях низких температур — имеет замедленную скорость восстановления природных объектов».

Медынский-Варандейский лицензионный участок находится в юго-восточной части Баренцева моря. В соответствии с условиями пользования недрами и в рамках государственной стратегии по разработке континентального шельфа РФ ЗАО «Арктикшельфнефтегаз» пробирило на Медынский-Варандейском участке три поисковые скважины, общий метраж которых составил около 12 тыс. м, провело комплексные сейсмические исследования по методике 3D в объеме 770 кв. км, включая переобработку и интерпретацию сейсмических данных прошлых лет, а также исследования по методике 2D в объеме 764 погонных км, в том числе в транзитной зоне.

ЗАО «Арктикшельфнефтегаз» создано в 2002 году для поиска, разведки и добычи полезных ископаемых дна Баренцева моря. Акционерами АШНГ являются Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом и Группа СИНТЕЗ — российская компания, реализующая инвестиционные проекты в области энергетики, нефтегазового комплекса, геологоразведки полезных ископаемых и диверсификации.

Новые миллионеры

Ростсельмаш вручил награды лучшим механизаторам

Татьяна Губская

В Ростове-на-Дону прошло торжественное награждение четырех механизаторов, победивших в конкурсе Ростсельмаш «Лучший механизатор России-2010». Генеральный директор компании Валерий Мальцев вручил каждому из них Диплом и ключ от NISSAN №P300 PICK UP 2010. «Реалии сегодняшнего дня таковы, что имена простых тружеников, чьими руками собирается хлеб России, остаются неизвестными, — отметил Валерий Мальцев. — Наша компания решила исправить ситуацию. Мы решили наградить и представить стране тех, кто остался работать на земле и считает это не тяжелой обязанностью, повинностью, а своим святым долгом, делом всей своей жизни. Надеемся, что наша инициатива получит поддержку на уровне Правительства Российской Федерации и, может быть, будет возрождено звание «Героя Труда России».

Конкурс Ростсельмаш стартовал в апреле и длился 8 месяцев, вплоть до 5 декабря. Он проводился по четырем номинациям — по количеству моделей зерноуборочных комбайнов компании (NIVA, VECTOR, ACROS, TORUM). В нем приняли участие 446 механизаторов из 44 регионов страны. 8 декабря, после работы экспертного жюри, были определены победители в каждой из четырех номинаций. Ими стали Николай Коштин (Кемеровская область), намолотивший на комбайне NIVA 2090 тонн; Петр Чумычкин (Ростовская область), намолотивший на комбайне VECTOR 4164 тонны; Вячеслав Паршин (Саратовская область), намолотивший на комбайне ACROS 8344 тонны; и Владимир Аукин (Краснодарский край, Славянский район), намолотивший на комбайне TORUM 8076 тонн.



Все четверо победителей конкурса по приглашению Ростсельмаш приехали в Ростов-на-Дону на торжественное вручение заслуженных наград. «Это для меня самый значимый день, — сказал, принимая из рук генерального директора Ростсельмаш Диплом и ключи от заветного автомобиля Петр Чумычкин. — Хочется поблагодарить судьбу за то, что мне повезло жить и работать на донской земле, на комбайнах Ростсельмаш. Хочется поблагодарить организаторов конкурса: нам дали поверить, что честным трудом можно достичь и заработать такой почет и уважение. Поблагодарить своего директора за то, что он включил меня в этот конкурс, и мою семью — за то, что помогает пережить трудные дни уборки. Хочу пожелать всем хорошим уро-

жаев, здоровья, успехов и завершить: Вперед Россия! Вперед Ростсельмаш». Вместе с механизатором на Ростсельмаш приехали их коллеги, руководители сельхозпредприятий. «У нас работает 52 TORUM. Мы очень довольны этими комбайнами. Особенно на рисе конкурентов мы не видели, — сказал генеральный директор «Русагроссервис» Николай Донсков. — Роторная схема обмолота на рисе — вне конкуренции: на элеваторы зерно возили без подработок». Давая оценку конкурсу, Николай Донсков отметил: «Прекрасный конкурс и шикарный подарок. Отдельные слова благодарности хочется сказать Ростсельмаш за то, что этот подарок предназначается не руководителям хозяйств, а именно механизаторам».

Судьбы ОПК

«Круглый стол» в Государственной Думе РФ

В конце прошлого года Комитет по промышленности Государственной Думы РФ провел «круглый стол» на тему «О законодательном обеспечении развития оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации».

Участники круглого стола отметили, что российский ОПК занимает безусловно ведущее место в обеспечении национальной безопасности и обороноспособности государства, в реализации его инновационной и внешнеэкономической политики. Предприятия и организации ОПК расположены в 72 субъектах Российской Федерации, их штатная численность превышает 1,5 млн человек, значительная часть предприятий являются градообразующими. Большинство предприятий ОПК производят в том числе высококачественную продукцию гражданского назначения (50-90% от производимой номенклатуры). Для отрасли в целом в последние годы характерна позитивная динамика развития. Так в январе-сентябре прошлого суммарный рост производства на предприятиях ОПК составил 113,9% к соответствующему периоду 2009 года. Это объясняется как стабильным ростом государственного оборонного заказа, так и комплексными мерами антикризисной поддержки, предпринятыми правительством Российской Федерации.

Вместе с тем, практически все организации ОПК сталкиваются с проблемами, которые приводят к научно-техническому отставанию российской оборонной промышленности от ОПК индустриально развитых стран, потеря конкурентоспособности и, в конечном итоге, могут привести к снижению обороноспособности государства. В частности, участники «круглого стола» отметили ряд основных проблем, общих для всех предприятий ОПК России. Среди которых ключевыми являются рост тарифов естественных монополий, а также связанных с этим рост стоимости исходных материалов и комплектующих, недостаточные масштабы государственного заказа и объемы поставок по коммерческим контрактам, что увеличивает отпускную цену производимой продукции и снижает прибыль предприятий,



низкое качество планирования программных мероприятий по государственному оборонному заказу, высокие процентные ставки по кредитам, даже получаемым через госбанк, существующий порядок ценообразования на продукцию предприятий ОПК (не создает стимулов для технического перевооружения, повышения качества продукции и производительности труда), снижение объемов финансирования НИОКР из госбюджета, усложненная процедура получения субсидий экспортными и др.

Участники «круглого стола» отметили, что продолжают накапливаться проблемы, связанные с кадровым обеспечением предприятий специалистами рабочих профессий высокой квалификации, среднего и инженерно-технического звена. Вынужденные сокращения из-за финансовых проблем приводят к потере пока еще остающихся квалифицированных кадров. Негативную роль сыграла отменена отсрочки от призыва в Вооруженные Силы молодым специалистам после окончания ВУЗов, которая ранее распространялась на предприятия ОПК. Система законодательного обеспечения функционирования и развития ОПК не соответствует современным требованиям.

Участники «круглого стола» представили систематизированный комплекс рекомендаций, призванный способствовать изменению ситуации к лучшему и поступательному

развитию ОПК. Среди которых — обеспечить завершение формирования комплексной программы перспективных фундаментальных исследований, которая должна выполняться Российской академией наук и ведущими научными и образовательными учреждениями в интересах обороны и безопасности государства и оптимизировать порядок и механизмы обмена информацией между этими научными и образовательными учреждениями и Министерством обороны Российской Федерации.

Также предлагается регламентировать порядок заключения соглашений о совместном использовании результатов интеллектуальной деятельности организаций и организаций, участвующих в производстве продукции военного назначения. Кроме того, сформулирован ряд законодательных инициатив, среди которых — принятие проекта федерального закона «Об особенностях управления и распоряжения имуществом и акциями организаций оборонно-промышленного комплекса и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», доработав его ко второму чтению, внести изменения в федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства», предусмотреть внесение изменений в федеральный закон «О государственном оборонном заказе» (в части регламентации порядка планирования ГОЗ, создания механизма заказа и сопровождения прорывных исследований и разработок в интересах повышения обороноспособности и безопасности государства, модернизации ВС РФ, а также создания технологий и продукции двойного назначения; определения условий допустимости закупки вооружения и военной техники зарубежного производства и др.).

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Антикоррупционная деятельность не должна вестись только государственными служащими, тем более что часть из них как раз и поражена этим явлением, или только общественными организациями. У нас есть бизнес-сообщество, которое, во всяком случае, во время встреч с представителями власти, говорит о том, что оно страдает от совершения коррупционных преступлений, говорит, что раньше мы, мол, взятки давали сами, а сейчас мы понимаем, как это плохо, как нам это мешает жить. Мне бы хотелось, чтобы бизнес-сообщество более активно подключилось к этой деятельности».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия, федерального государственного учреждения)

Минпромторг России уведомляет о проведении:

3 марта 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Омское моторостроительное объединение им. П.И. Баранова», ФКП «Воскресенский государственный казенный агрегатный завод».

17 марта 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: Государственное научно-исследовательское предприятие «Осока», ФГУП «Митищинский научно-исследовательский институт радиоизмерительных приборов». Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minprom.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

«ПЭТФ 2011»

Российский рынок снова растет

В середине февраля представители российского и зарубежного химического сообщества, связанные с индустрией полиэтиленотерфталата (производители, переработчики, трейдеры, поставщики оборудования и технологий, эксперты рынка) соберутся на традиционную конференцию Creon «ПЭТФ 2011». Настроения участников рынка самого «младшего» из крупнотоннажных полимеров в этом году обещают быть куда оптимистичнее, чем в прошлом и для этого есть целый ряд причин. Прежде всего, по мере преодоления кризиса восстановился спрос на алкогольные и безалкогольные напитки, а значит, и на ПЭТ-тару. Российский рынок ПЭТФ, по нашим оценкам, в 2010 году уже вернулся на докризисный уровень и, очевидно, будет расти и дальше. Его основным двигателем является отраслевая и региональная экспансия ПЭТ-тары, которая завоевывает все новые сектора пищевой индустрии.

Российские производители ПЭТФ довели загрузку ранее запущенных мощностей до технологического максимума, выпускать больше полимера они физически не могут. Усиливающийся дефицит привел к тому, что доля импорта снова начала расти и сейчас составляет уже половину всего объема рынка. Естественным следствием этого, как, впрочем, и дорожающей нефти, стал рост цен на ПЭТФ, которые за два года увеличились в 1,5 раза, а этой осенью и зимой совершили «рыжок» сразу на 20%. Насколько серьезны такие ценовые колебания для переработчиков ПЭТФ? Могут ли они полностью переложить выросшие издержки на конечную продукцию, доля которой в себестоимости разлитых в нее напитков не так уж велика? Приведут ли подобные изменения к вывалению с рынка независимых как от поставщиков ПЭТФ, так и от потребителей производителей ПЭТ-преформ? Эти вопросы волнуют всех игроков отрасли.

Но, несмотря на нынешние сюрпризы конъюнктуры, всех традиционно куда больше интересуют долгосрочные изменения в индустрии. А они назревают. В наступившем году планируется запуск завода ПЭТФ компании «Алко-Нафта» в Калининградской области мощностью 220 тыс. т, больше, чем у любого из трех российских производителей. Насколько старт производства в российском эксклаве повлияет на рыночную ситуацию, сказать сложно.

Однако то, что столь крупный проект изменит расстановку сил на рынке Восточной Европы и стран Балтии, можно сказать определенно. Будут ли реализованы другие анонсированные до кризиса проекты по созданию производств ПЭТФ в России, например, в Татарстане и УМАО, и ожидается ли появление новых инвестиционных идей? При сохраняющемся дефиците на рынке можно с уверенностью сказать, что такие идеи есть и будут озвучены на мероприятии. Отдельные детали, вроде того, будет ли в России развиваться выпуск волоконного ПЭТФ хотя бы для технических нужд, являются предметом обсуждения, но общий тренд ясен. Как это скажется на экономике российских производителей? Как должны вести себя участники рынка, зная, что в 2013-14 годах предложение ПЭТФ в России может резко увеличиться и прежнего дефицита и сверхприбыли больше не будет? Предстоящее мероприятие поможет дать ответ и на эти вопросы.

Всех интересует и то, кто станет генератором новых инвестиционных инициатив? Сейчас рынок ПЭТФ в России немного «странный», потому что наряду с «Сибуром» на нем активно присутствуют компании, не являющиеся крупными игроками нефтехимического бизнеса. Да и мощности существующих установок далеки от современных технологических стандартов, они слишком малы. Очевидно, что отрасль ждет масштабная реорганизация с перераспределением ролей. Поскольку крупные инвестиционные объекты в производстве ПЭТФ нуждаются в адекватном сырьевом обеспечении, проблемы которого до настоящего времени так и не решены, то приход в эту индустрию обладателей нефтехимического сырья выглядит естественным. По мнению главы компании Creon Фареса Кильзие, если «Сибур» рассматривает себя как ведущего игрока российской нефтехимии, то неизбежно возьмет и будет развивать этот «плавающий», неконсолидированный рынок.

VII Международная конференция «ПЭТФ 2011» состоится 14 февраля 2011 года в отеле «Балчуг Kempinski Москва». Дополнительную информацию о конференции: 7 (495) 797-49-07, org@creon-online.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Столица России поделилась опытом своей антикоррупционной деятельности



Российская продукция получает серьезное европейское признание

Заключительная партия

Метровагонмаш: вагоны для Минского метрополитена

Артем Леденев

Метровагонмаш (входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») отправил в декабре 2010 года заключительную партию из 10 вагонов (два пятивагонных состава) метро модели 81-717.5М (головной) и 81-714.5М (промежуточный) Минскому метрополитену. Поставка состоялась в рамках контракта, заключенного в декабре 2009 года. Всего, по условиям договора, Метровагонмаш в течение 2010 года передал заказчику 30 метровагонов (12 головных и 18 промежуточных).

По желанию заказчика вагоны оборудованы радиостанцией, обеспечивающей связь машиниста с диспетчерским пунктом метрополитена и системой безопасности движения типа «БАРС», белорусского производства.

Салон вагона имеет естественную приточно-вытяжную и принудительную механическую вентиляцию, оборудован антивандалными диванами с каркасами из стеклопластика, запираются замками. Освещение пассажирского салона осуществляется световой линией, состоящей из отдельных модулей с люминесцентными лампами.

Вагоны соответствуют действующим техническим требованиям пожарной безопасности, электробезопасности и экологической чистоты. Для внутренней отделки салона и кабины вагонов применяются труднотгорючие и нетгорючие материалы.



Вагоны метро соответствуют действующим техническим требованиям пожарной безопасности, электробезопасности и экологической чистоты. Для внутренней отделки салона и кабины вагонов применяются труднотгорючие и нетгорючие материалы.

Метровагонмаш сотрудничает с Минским метрополитеном с момента его открытия — с 1984 года. На сегодняшний день около 50% вагонного парка составляют мытищинские вагоны.

Метровагонмаш — ведущее предприятие в области разработки и производства вагонов метро, единственный в России производитель рельсовых автобусов. Завод обеспечивает подвижным составом метрополитены России, других стран СНГ, а также Болгарии, Польши, Венгрии и прочее.

ЗАО «Трансмашхолдинг» является крупнейшим в России объединением предприятий транспортного машиностроения, разрабатывающие и выпускающие электровагоны, тепловозы, пассажирские и грузовые вагоны, тепловозные и судовые дизели, вагоны метро, электро- и дизель-поезда и другая продукция: Новочеркасский электровозостроительный завод; Брянский машиностроительный завод; Коломенский завод; Пензализельмаш; Бежицкий сталелитейный завод; Тверской вагоностроительный завод; Демидовский машиностроительный завод; Метровагонмаш; Октябрьский электровозоремонтный завод; Центросвармаш; Трансконвертер; ВНИПИ электровозостроения.

Московский антикоррупционный МАКК при МТПП выходит на международный уровень

Матвей Кожукин

В конце прошлого года на очередном заседании Московского антикоррупционного комитета (МАКК) при Московской торгово-промышленной палате были подведены итоги 2010 года и намечены планы работы на 2011 год.

Как отметил председатель МАКК МТПП Мансур Юсупов, в течение прошлого года в комитет поступило и рассмотрено 845 обращений. Проведена работа по подписанию соглашений по взаимодействию МАКК МТПП с УФСБ по Москве и Московской области, УФНС, УФАС, Департаментом продовольственных ресурсов Москвы, прокуратурой Москвы, комиссией Мосгордумы по безопасности, Всемирной академией наук комплексной безопасности, ГУП «Московское качество» и т.д. Открыты представительства МАКК МТПП и общественные приемные в восьми административных округах Москвы. Проведены десятки встреч, совещаний, «круглых столов», конференций, на которых выработаны конкретные меры противодействия коррупции.

Среди наиболее запомнившихся и резонансных мероприятий — обсуждение проекта Федерального закона «О полиции», состоявшееся в ходе «круглого стола» в Торгово-промышленной палате Российской Федерации при участии представителей МАКК МТПП. Перед рассмотрением этого проекта в Государственной Думе прошло обсуждение всего ряда его положений, в той или иной мере влияющих на предпринимателей различных сфер бизнеса. Представители МАКК МТПП приняли участие и в парламентских слушаниях, посвященных практике реализации и перспективам развития федерального и регионального антикоррупционного законодательства.

Не менее масштабны планы МАКК МТПП в наступающем году. Предстоит подготовка к первой открытой общественной конференции по противодействию коррупции. Продолжится работа общественных приемных в округах

города Москвы и организации их деятельности на местах. Будут проведены рабочие заседания руководителей общественных приемных по актуальным проблемам предпринимательства. На постоянной основе будет идти налаживание деловых контактов и проведение совместных мероприятий с органами власти Москвы. В планах — проведение просветительских и обучающих мероприятий для предпринимателей и приглашение представителей органов власти и управления.

экономической безопасности предпринимательской деятельности Ассоциации торговых и промышленных палат Центрального федерального округа (ЦФО) РФ. На нем утверждён план работы комитета в 2011 году. Как сообщил руководитель Комитета экономической безопасности предпринимательской деятельности Ассоциации ТПП ЦФО РФ, заместитель председателя МАКК МТПП Дмитрий Каплин, в новом году намечена целая серия мероприятий антикоррупционного характера.

ных палат по всей России созданы общественные структуры (комиссии, советы и комитеты) по противодействию коррупции, а также экспертные советы по проведению антикоррупционной экспертизы. В частности, он рассказал о формах деятельности Московского антикоррупционного комитета и работе Дирекции по противодействию коррупции и обеспечению экономической безопасности Московской ТПП.

Мансур Юсупов сообщил о поддержке правительством Москвы принимаемых мер по



В ходе заседания МАКК МТПП проведена оценка работы юридических и физических лиц в деятельности по противодействию коррупции. Решением заседания утверждено положение о наградах Московского антикоррупционного комитета. Такими наградами являются медаль «За успехи в противодействии коррупции», грамота и благодарственное письмо. Основными критериями для награждения являются признание заслуг физических лиц и организаций в реализации антикоррупционного законодательства, активное участие в деятельности Московского антикоррупционного комитета.

В то же время в МТПП состоялось заседание Комитета

в середине декабря в Санкт-Петербурге состоялся международный форум «Законодательное обеспечение противодействия коррупции», в котором приняли участие правозащитники из Москвы, Санкт-Петербурга, других регионов России и стран Евросоюза. С докладами на нем выступили гости из европейских стран, в частности, Финляндии и Германии, депутаты Госдумы РФ, представители регионов России, высших учебных заведений и общественных организаций.

От Москвы основным докладчиком был председатель Московского антикоррупционного комитета при МТПП Мансур Юсупов. Он сообщил участникам форума о том, что в системе торгово-промышлен-

противодействию коррупции. Особенно отметил использование такого эффективного механизма, как ротация кадров, проводимая новым мэром Москвы Сергеем Собянinem с целью разрушения сложившихся годами в столице коррупционных групп и схем.

Председатель МАКК также рассказал о направлениях деятельности Московской ТПП по противодействию коррупции, в том числе о проводимой антикоррупционной экспертизе нормативно-правовых актов и открытой «горячей линии» по приему обращений о коррупционных фактах. Он также подробно изложил антикоррупционную позицию Московской ТПП по проекту Федерального закона «О полиции».

БПЛА ЦАГИ

Беспилотный аппарат вертикального взлета и посадки

Инженеры ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) разработали, изготовили и испытали модель беспилотного летательного аппарата вертикального взлета и посадки (БПЛА ВВП) с подъемно-двигательным комплексом на основе осевого вентилятора. Этот беспилотник может быть использован для мониторинга окружающей среды, обследования состояния зданий и сооружений, газопроводов и нефтепроводов, наблюдения за охраняемыми объектами и территориями, борьбы с незаконным использованием природных ресурсов. А также при чрезвычайных ситуациях, для борьбы с терроризмом и для обеспечения связи.

В настоящее время во всем мире идет быстрое развитие БПЛА военного назначения. При этом основное внимание уделяется аппаратам самолетной и вертолетной схем. Вместе с тем, практика применения БПЛА выявила ряд проблем, особенно актуальных для военного применения. Эти проблемы связаны с особенностями аэродинамической компоновки беспилотных

комплексов самолетной и вертолетной схем. А именно — с необходимостью открытых площадок для взлета и посадки, недостаточной компакт-

ности полета в условиях городской застройки, сильнопересеченной горной и лесной местности, внутри зданий и помещений.



ностью, низкой экономической эффективностью стартовых ускорителей и средств каптапультного старта, а также с поиском и ремонтом аппаратов при парашютной посадке, ограниченными возможностя-

ми полета в условиях городской застройки, сильнопересеченной горной и лесной местности, внутри зданий и помещений.

собой летающий вентилятор, для старта которого не требуется дополнительных пусковых устройств. Беспилотник ЦАГИ может взлетать с ограниченных площадок, транспортных средств и контейнеров. Защищенность вентилятора корпусом существенно уменьшает вероятность повреждения при соприкосновении с окружающими предметами, упрощает посадку и делает его более безопасным. Отсутствие необходимости в специальной транспортно-пусковой машине делает комплекс, использующий БПЛА ЦАГИ, более мобильным и автономным при значительном сокращении стоимости обеспечения и наземного оборудования, а также эксплуатационных затрат. БПЛА с подъемно-маршевым вентилятором можно применять внутри лесных массивов, горных ущелий и пещер, внутри строений.

Ученые провели большой объем расчетных и экспериментальных работ. В результате была разработана конструкция и изготовлена модель с действующим вентилятором, которая прошла многочисленные испытания в аэродинамических трубах ЦАГИ. В настоящий момент готов образец БПЛА ВВП для проведения летных испытаний, которые должны пройти в 2011 году.

По системе REACH

ЗИРАКС завершил регистрацию своих продуктов

ООО «Зиракс», производитель и продавец специализированной химической продукции, поставляемой для широкого круга клиентов, в числе которых нефтесервисные и нефтегазодобывающие компании, а также предприятия, специализирующиеся на зимней уборке и эксплуатации дорог и территорий с твердым покрытием, объявляет о завершении процесса регистрации своих химических продуктов согласно новым европейским регулированиям в области импорта химической продукции — системе REACH.

На протяжении всей своей деятельности Зиракс разрабатывает и поставляет своим клиентам во всем мире технологичные продукты и решения с высокой потребительской ценностью, позволяющие нашим покупателям сокращать свои производственные затраты и получать конечную продукцию более высокого качества.

Европейский рынок — один из ключевых для Зиракс, поскольку пищевые и индустриальные продукты Зиракс на основе синтетического хлорида кальция находят все больший спрос на европейском рынке у наших традиционных и новых клиентов.

А современные противогололедные реагенты Зиракс на основе кальция и натрия вот уже не один сезон обеспечивают безопасность и мобильность на европейских трассах и территориях, что особенно актуально в условиях снежных и холодных зим в Европе в последние годы.

Следуя заработанному доверию и опытом сотрудничества с российскими и иностранными партнерами имиджу надежного поставщика с высоким уровнем ответственности Зиракс всегда с большим вниманием и уважением относился к законодательным актам регулирующим деятельность в области производства и поставок химической продукции глобального рынка. Не стала исключением и система регистрации REACH.

В рамках данного проекта Зиракс досрочно одной из первых российских компаний закончил предварительную регистрацию своих продуктов согласно ЕС Регулированию REACH еще в 2007 году, а к июню 2010 года успешно и в срок закончил масштабную работу по разработке дизайна упаковки всех своих продуктов и норм безопасности работ согласно приложению к ЕС Регулированию REACH — CLP (гармонизированные нормы классификации и маркировки химической про-

дукции), после чего в ноябре 2010 года в рамках отведенного срока полностью завершил регистрацию.

Комментируя завершение процесса регистрации своих продуктов согласно ЕС Регулированию REACH, менеджер по развитию международного бизнеса Зиракс, Шевченко Анна, отметила: «Как международная компания, оперирующая по всему миру мы всегда стремимся быть в курсе всех правовых нововведений регулирующих поставки химической продукции по всему миру и оперативно на них реагировать. Что касается поставок на европейский рынок, завершив работу по пре-регистрации продукции Зиракс согласно европейского законодательства REACH мы планомерно распределили во времени все необходимые мероприятия как в отношении приведения всей упаковки и маркировки в соответствие с CLP, так и в отношении непосредственно самой регистрации. На данный момент мы с большой радостью констатируем, что все продукты Зиракс успешно прошли процесс регистрации согласно REACH, и наши европейские партнеры продолжают, и будут получать высокотехнологичные продукты согласно установленным графикам и в полных объемах».

«Рециклинг отходов»

На конференции обсудят последствия вступления в ВТО

На 26-м саммите Россия-Евросоюз, прошедшем в декабре 2010 года в Москве, был подписан Меморандум о взаимопонимании по условиям присоединения России к ВТО. Еврокомиссар по торговле Карел Де Гухт заявил, что Россия сможет завершить процесс вступления в ВТО до конца 2011 года. В связи с этим экспертами ведутся многочисленные споры о целесообразности вступления России в ВТО в эти сроки. На VIII Международной конференции «Рециклинг отходов» планируется обсуждение возможных последствий для отходо-перерабатывающей отрасли в случае присоединения России к ВТО.

Многие участники отраслевого рынка осведомлены, что в 2011 году Россия берет ускоренный курс на интенсификацию процессов сближения внутреннего нормотворчества с европейскими нормами и правилами в области обращения с отходами. В этих условиях представляется очень важным обсудить на конференции «Рециклинг отходов» вопросы, как на практике может происходить данный процесс, ожидая ли участников рынка и муници-

пальные образования какие-то коллизии, организационные и управленческие проблемы?»

Расчеты ученых мирового уровня (А.А. Акаев, В.А. Садовничий, Г.Г.Малинецкий) показывают, что к 2030 г. человечество либо начнет быстро деградировать и вымирать, либо вынуждено будет тратить ли-

Учитывая тот факт, что в ЕС и некоторых других индустриально развитых странах, отходы уже сейчас рассматриваются как ценные антропогенные ресурсы, российским участникам отраслевого рынка необходимо консолидировать усилия, чтобы выработать целостную позицию по отстаиванию своих интересов. Ведь в случае

В международной конференции «Рециклинг отходов» за все время ее проведения приняли участие более 400 руководителей и специалистов коммерческих, государственных и общественных организаций из России, Германии, Австрии, Финляндии Швеции, Белоруссии и с Украины. Конференцию посетили представители 40 регионов России.

Оргкомитет конференции «Рециклинг отходов»: тел./факс: +7 (812) 516-58-28, +7 (812) 516-59-29; conference@wasterecycling.ru, wasterecycling@mail.ru www.wasterecycling.ru

вступления России в ВТО, отечественные компании могут оказаться в трудном положении и быть поглощены вместе с необъятным количеством вторичных материальных ресурсов зарубежными компаниями со всеми вытекающими последствиями.

VIII Международная конференция «Рециклинг отхо-

дов» пройдет с 1 по 3 марта 2011 года в Санкт-Петербурге. На ней соберутся специалисты и руководители компаний, работающие в отходо-перерабатывающей отрасли, производители и поставщики оборудования для сортировки, переработки и рециклинга отходов, представители органов власти различных уровней, ученые, эксперты, представители общественных организаций, СМИ.

Предварительная тематика конференции впервые включает для обсуждения такие темы, как «Вступление России в ВТО и возможные последствия для отходо-перерабатывающей отрасли»; «О повышении репутации отрасли рециклинга отходов в обществе»; «Проект формирования отрасли рециклинга отходов и реабилитации земель на региональном и местном уровне».

Кроме того, на конференции представлены ставшие традиционными следующие разделы: «Опыт российских компаний в области обращения с отходами производства и потребления и реабилитации земель в регионах»; «Оборудование и технологии для сортировки, переработки и рециклинга отходов»; «Производство продукции с использованием вторичного сырья и ее применение».

КОРОТКО

«Уралвагонзавод» выполнил госбронзаказ

На головном предприятии научно-производственной корпорации «УВЗ» в Нижнем Тагиле полностью выполнены работы по госбронзаказу 2010 года. «Это была ответственная, напряженная работа всего коллектива предприятия в течение нескольких лет», — отметил исполнительный директор «Уралвагонзавода» Владимир Рошупкин. — Контрактом предусматривалась поставка в период 2007–2010 годы для нужд российской армии целого ряда современных боевых машин и инженерной техники, а также учебных стенов. Все свои договорные обязательства корпорация, как головной исполнитель госбронзаказа, выполнила точно в срок, хотя в период выполнения ГОЗ возникли целый ряд вопросов, связанных со своевременной поставкой необходимых комплектующих, узлов и деталей. Важно отметить, что целый ряд крупнейших комплектаторов входит в корпорацию, в рамках которой построены тесные кооперационные связи особенно эффективно и важно».

Уралвагонзавод не только основной поставщик бронетехники для российской армии, его боевые машины находятся на вооружении 40 стран мира. Танки Т-90С и Т-72, хорошо известные во всем мире, признаны как надежные и высокоэффективные боевые единицы. Их общей конструктивной особенностью является заложенный значительный модернизационный потенциал. Ракетно-пущенный танк Т-90С уникален по своим качествам, техническим и экономическим характеристикам. Не менее эффективны инженерные машины — БРЭМ-1М, БМР-3М, ИМР-3М, МТУ-72. А боевая машина поддержки танков (БМПТ) за свои уникальные тактико-технические характеристики и огневую мощь военными специалистами названа «Терминатором».

МОЭСК: мобильный резерв

В Московской объединенной электросетевой компании (МОЭСК) состоялось заседание оперативного штаба, где рассматривались вопросы создания аварийно-восстановительного мобильного резерва. Необходимость формирования подобного подразделения показали события конца прошлого-начала текущего года. Руководство компании должно иметь в распоряжении мобильную группировку сил и средств, способную максимально оперативно начать работу по ликвидации технологических нарушений, вызванных, в том числе, аномальными погодными условиями. В состав мобильного резерва предлагается ввести специальную технику: автомобильные подъемники на полноприводном или гусеничном шасси (высота подъема не менее 28 м) с манипуляторами для резки растительности; универсальную гусеничную технику; автокраны и манипуляторы, обеспечивающие установку опор ЛЭП, на полноприводном шасси; автомобили повышенной проходимости для транспортировки ремонтных бригад и оборудования (полноприводные на колесном ходу и гусеничные); харвестеры — многофункциональную технику для валки леса, обрезки сучьев и раскряжжевки. Резервные бригады будут укомплектованы лучшими специалистами компании.

Оборудование для Новомосковской ГРЭС

ЗАО «Гидромашсервис», объединенная торговая компания Группы ГМС, заключило договор с ЗАО «Энергокасад» на поставку насосного оборудования для расширения производственной мощности Новомосковской ГРЭС, входящей в ОАО «КВАДРА». Договор предусматривает поставку изготавливаемых на предприятиях Группы ГМС (ОАО «Насосэнергозавод» и ОАО «ГМС Насосы») питательных и сетевых насосов. Насосы комплектуются гидромоторами немецкой компании «Voith Turbo».

Договор заключен в рамках масштабной инвестиционной программы ОАО «КВАДРА», которая включает строительство современной парогенераторной установки мощностью 190 МВт на Новомосковской ГРЭС. Проект предусматривает строительство на предприятии газотурбинной установки мощностью 126 МВт и паровой турбины мощностью 64 МВт в комплексе с генератором и вспомогательным оборудованием, а также установку котла-утилизатора.

Рекорд Исеть

Очередной строительный рекорд установлен в уральской столице. Сегодня завершили работы по бетонированию фундамента будущего самого высокого здания Екатеринбург — «Башни Исеть». Для того чтобы на глубине в 16 метров залить фундаментную плиту площадью свыше 2700 кв. м и толщиной в 2,5 м потребовалось 6647 кубометров бетона. Для сравнения: толщина фундамента стандартной 16-этажки не превышает 70 см, в зависимости от геофизических условий. Заливка фундамента-исполнилась непрерывно велась в течение более чем двух суток. В этом процессе было задействовано сразу пять автобетононасосов и порядка 60 бетоновозов, доставлявших бетон одновременно с трех заводов. По словам представителя генерального подрядчика — компании «БСК-48» Александра Кочнева, для бетонирования фундамента «Башни Исеть» была подготовлена уникальная смесь, не допускающая нагрева бетона до температуры свыше 60 градусов (при застывании бетон обладает свойством выделять большое количество тепловой энергии). Контроль за поддержанием оптимального температурного режима осуществлялся через 500 специально установленных датчиков. Планируется, что строительные работы в подземной части «Башни Исеть» продлятся еще полгода, на нулевую отметку строители предполагают выйти в июне 2011 года. Инвестором строительства выступает УГМК.

Морозы под контролем

В дни новогодних каникул энергетики «МРСК Сибири» обеспечили надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей. Во время новогодних праздников во всех районах электрических сетей «МРСК Сибири» круглосуточно дежурили аварийно-восстановительные бригады, оснащенные всеми необходимыми материалами, спецтехникой, средствами связи. Кроме того, в режим повышенной готовности был приведен оперативный и ремонтный персонал.

В 2010 году специалисты «МРСК Сибири» качественно и в срок подготовили сетевой комплекс к зиме. Финансирование ремонтной программы составило 2 млрд руб., инвестиционной — 4,3 млрд руб. Компания выполнила ряд целевых программ. В частности, заменила более 51 тысячи дефектных опор воздушных линий электропередачи. Кроме того, в ходе подготовки к зиме был пополнен аварийный запас и проведено более 200 специализированных тренировок для оперативного персонала.

Все эти меры позволили избежать негативных ситуаций, несмотря на то, что в праздничные дни на территории присутствия «МРСК Сибири» температура воздуха держалась на уровне минус 30–35 градусов, а в ряде регионов достигала минус 42 градусов, вследствие чего значительно возросли нагрузки на оборудование.

Самостоятельность

На базе филиала ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — «Фирма ОРГРЭС» создано самостоятельное юридическое лицо — ОАО «Фирма ОРГРЭС», ставшее правопреемником ОАО «ИЦ ЕЭС» в соответствии с разделительным балансом. Деятельность ОАО «Фирма ОРГРЭС» охватывает практически все направления в комплексном обслуживании энергетического оборудования, совершенствовании эксплуатации и рационализации электростанций, электрических и тепловых сетей; осуществляет пуско-наладку, технический аудит, испытания и диагностику оборудования, автоматизацию, подготовку персонала.

«Фирма ОРГРЭС» имеет давнюю историю. Всесоюзная контрольная организация и рационализация районных электростанций и сетей, ставшая впоследствии ОРГРЭС, была создана в 1933 году. В период с 2003 по 2010 год являлась филиалом «Инженерного центра ЕЭС». «Фирма ОРГРЭС» принимала участие в строительстве и вводе в эксплуатацию около 90% энергетических объектов на территории бывшего СССР и современной России, обставленных электрической мощностью которых превышает 200 млн кВт, а протяженность линий электропередачи — 500 тыс. км. За рубежом специалисты Фирмы посетили свыше 60 стран мира при осуществлении работ более чем на 200 энергетических объектах.

Газпромбанк пришел в Индию

Александр Казначеев: «Мы создали технологии, которые минимизируют риски для российских предприятий»

В декабре прошлого года в городе Нью-Дели один из крупнейших российских банков — Газпромбанк (Открытое акционерное общество) провел презентацию своего представительства в Индии. Присутствовавший на церемонии открытия заместитель председателя правительства Российской Федерации Сергей Иванов подчеркнул: «Для развития российско-индийского сотрудничества необходимо усовершенствовать финансирование взаимной торговли. Внедрение платежно-расчетных механизмов на основе соответствующих кредитных линий и финансовых гарантий со стороны кредитных организаций наших стран уже приносит результаты, но пока обеспечивает лишь незначительную часть товарооборота. В этой связи открытие представительства одного из крупнейших российских банков, Газпромбанка, в Индии — особенно актуально».

Подробнее о целях и задачах представительства банка в Индии и о том, какое содействие развитию деловых отношений между странами и продвижению продукции российских предприятий в регионе оно окажет «Промышленному еженедельнику» рассказывает первый вице-президент Газпромбанка Александр Казначеев.

— Александр Николаевич, насколько важна для Газпромбанка работа на внешних рынках и почему именно Индия?

— У Газпромбанка уже достаточно серьезный внешнеэкономический опыт. Так, например, уже больше четырех лет работает представительство нашего банка в Китае, и работает весьма успешно. Работаем мы в Швейцарии, Монголии, Армении, Белоруссии и в других странах. А интерес к индийскому рынку обусловлен объективным ростом экономического сотрудничества между нашими странами. Наблюдается рост взаимной торговли и взаимных инвестиций. Это подтверждается, например, размораживанием индийской атомной программы. Есть и проекты встречных индийских инвестиций в Россию по целому ряду отраслей. И используя в том числе наш успешный китайский опыт, мы решили такую же конструкцию спроектировать и на индийский рынок. Тем более, что страна по динамике развития на самом деле очень похожа на Китай, при этом с точки зрения потенциала индийское направление для российской внешней торговли ничуть не менее значимо, чем китайское. Примерно два года мы шли по непростому пути создания нашего представительства в Индии. Действительно непростая была дорога. С момента принятия решения до того момента, как мы в декабре прошлого года перерезали ленточку, прошло почти два года. Время ушло как на получение соответствующих разрешений индийских регулирующих органов, так и на согласования внутри России.

— Какая основная задача поставлена перед представительством?

— В принципе, технология работы на крупных зарубежных рынках путем открытия представительства — апробирована и дает свои плоды. Основная задача представительства вытекает из его названия — представлять интересы Газпромбанка и содействовать продвижению его продуктов на финансовых рынках Индии. С открытием представительства снимаются многие барьеры, которые существуют в общении «на дистанции». Упрощается и технология взаимодействия, потому что теперь гораздо проще заключать любые соглашения. Таким образом, представительство, даже не имеющее лицензии на проведение банковских операций, способно вполне адекватно представлять интересы банка и транслировать интересы наших клиентов.

— Банк уже работает с проектами в этом регионе?

— Газпромбанк уже активно работает на территории Индии. А открытие представительства позволит более эффективно взаимодействовать с партнерами и клиентами, совершенствовать модели и схемы работы на очень непростом индийском финансовом рынке. Практика показала, что наличие наших сотрудников, постоянно находящихся в стране, очень способствует работе и позволяет в целом много лучше понимать, как вести бизнес в этой стране и как преодолевать излишние бюрократические составляющие в отношениях.

достаточно высокие курсовые риски.

— О каких сложностях вы говорите?

— Финансовое обслуживание российско-индийских деловых отношений достаточно специфично. Потому что, несмотря на то, что мы живем фактически как соседи и друзья, наши культурные традиции, информационное поле, налоговое и валютное регулирование — весьма серьезно различаются. Достаточно непросты стьюются технологии расчетных операций. Установление взаимных лимитов на банки проходит гораздо сложнее, чем, например, с банками Европы. Но огромное желание работать есть как с индийской, так и с российской стороны. И для снятия этих, я бы сказал,

бильной связи: когда через два года после того, как были выданы лицензии, вдруг началось разбирательство по законности их получения. Есть риски, скажем так, местной специфики и взаимоотношений с властями, они, безусловно, для российских предприятий тоже серьезные. И для банка, который идет вместе с этим предприятием в один проект.

— Вы знаете, как подстраховаться?

— У нас есть технологии, каким образом закрывать риски, например, с помощью гарантий третьих лиц. В общем, мы создали технологии, которые минимизируют риски для российских предприятий.

Газпромбанк договорился о том, что под его аккредитив синдикат индийских банков

сотрудничества у наших банков либо практически отсутствуют установленные связи и лимиты с банками этого региона, либо они представлены в недостаточном для крупных операций объемах. При этом очевидно, что создание гарантированной финансовой инфраструктуры с достаточными кредитными возможностями будет служить серьезным дополнительным стимулом для расширения сотрудничества с индийскими компаниями и компаниями других стран региона.

Еще один аспект связан с офсетными программами. Не секрет, что Индия при закупках вооружений активно настаивает на офсетной составляющей. То есть, Россия часть доходов от сделок должна вкладывать в проекты на тер-

писано соглашение о строительстве российской стороной третьего и четвертого блоков этой станции. Стоимость строительства, по предварительной оценке, составляет не менее \$4 млрд. Газпромбанк активно участвует в финансировании проектов этих предприятий как на территории России, так и на рынках других стран. Я думаю, что в данном случае одной из задач представительства станет организация финансового сопровождения и этих крупнейших энергетических проектов.

По модернизации обычной энергетики очень хорошие перспективы в Индии имеют «Силовые машины». У них уже есть опыт такой работы. Безусловно, по разным видам генерации будут разные решения. В классической генерации все российские энергомашиностроители рассматриваются индийцами как потенциальные поставщики энергетического оборудования.

— Если российское промышленное предприятие хочет вести бизнес в Индии, то какую конкретную помощь оно может получить в Газпромбанке?

— Во-первых, представительство Газпромбанка, зная рынок Индии, поможет найти потенциальных покупателей или партнеров. Кстати, у нас уже есть опыт и в обратном направлении, когда индийские компании просили подыскать им партнеров в России. Так мы организовывали поездку индийской делегации по индийскому металлургическому предприятию России, которые являлись нашими клиентами, чтобы металлурги двух стран могли при личной встрече обсудить и понять возможности осуществления взаимовыгодных проектов.

Мы также консультируем своих клиентов о благонадежности того или иного потенциального партнера. Это немаловажно, поскольку доверие — очень ценно, особенно в крупных сделках.

Короче того, мы беремся реально оберегать клиентов как с российской, так и с индийской стороны от того, чтобы у них не происходило «досадных» сбоях из-за взаимного недопонимания. У нас много примеров, в том числе и в рамках российско-индийского сотрудничества, когда возникают взаимные претензии, тогда как причина зачастую в том, что контракт изначально неправильно финансово структурировался. Безусловно, наличие представительства позволяет эти риски минимизировать.

— Есть у ГПБ планы по приобретению какого-нибудь индийского банка?

— Пока нет. Газпромбанк не считает необходимым открывать свой банк в Индии. По крайней мере, до тех пор, пока масштаб операций не будет таковым, что можно было бы говорить о преобразовании представительства во что-то более коммерческое — либо в филиал, либо в дочерний банк. На текущем этапе представительство является оптимальной формой с точки зрения затрат и эффективности: это позволяет нам и работать, и привлекать бизнес, но при этом не нести существенных финансовых расходов ни на содержание, ни на поддержку капитала.

— Каков основной вектор развития бизнеса Газпромбанка в Индии?

— Прежде всего, это сопровождение внешнеторговых операций российских клиентов. Сопровождение в двух направлениях — кредитные операции и расчетные операции. К расчетным я отношу и гарантии, и аккредитивы, во всем мире эта форма является общепризнанной и нормальной, без чего фактически невозможно выходить на внешние рынки. Кредиты также будут пользоваться спросом у наших клиентов в Индии. Следовательно, на такую работу будет прежде всего нацелено наше представительство.

Кроме того, мы будем представлять интересы наших клиентов в Индии, участвуя вместе с ними в переговорах, оказывая содействие в подготовке финансовых документов. Потому что, безусловно, есть вещи, которые неспециалист не всегда может правильно прописать, а переделывать уже согласованный международный контракт крайне сложно, а иногда просто невозможно.



В день открытия было подписано мандатное письмо между Газпромбанком и Sistema Shyam Teleservices Ltd

ментальных и технологических барьеров, как раз и открыто представительство Газпромбанка.

— В чем именно состоят риски работы на индийском рынке?

— В настоящее время большинство зарубежных компаний, работающих в Индии, финансируются в своих странах либо в национальной валюте, либо в долларах. А доход к ним поступает в индийских рупиях. То есть, в чистом виде они под-

будет обеспечивать финансирование в рупиях российских компаний, которые собираются инвестировать в Индии. Технологически это достаточно интересное решение, и полученный таким образом опыт мы будем тиражировать, в том числе и на других внешних рынках.

— Банк намерен работать с проектами в области ВТС?

— Конечно. Развитие проектов в рамках военно-техничес-

ритории Индии. Это, безусловно, потребует как финансирования этой составляющей для российских поставщиков, так и выстраивания отношений с местными подрядчиками, которые будут задействованы в выполнении работ по контрактам. С заинтересованными российскими предприятиями ВПК и госструктурами мы уже ведем переговоры о том, как правильно структурировать офсетную составляющую с точки зрения ее финансового сопровождения.

— А по проектам в области машиностроения?

— В Группу Газпромбанка входят такие известные предприятия как «Ижорские заводы», «Уралмашзавод», группа заводов химического машиностроения. Для этих предприятий индийский рынок является очень интересным и перспективным. В первую очередь, это касается энергетического и атомного машиностроения. Кроме того, как минимум три ведущих металлургических комбината в Индии были построены еще в советские годы на базе советских технологий и при самом активном советском участии. В модернизации этих предприятий, равно как и объектов энергетики, наша промышленность могла бы принять самое активное участие. В этих проектах могут найти себя и наши производители, и наши инженерно-технические компании. Так, например, «Уралмашзавод» подписал в прошлом году контракт на поставку в Индию прокатного стана.

Кроме того, мы обслуживаем контракты ряда ведущих российских компаний, таких как «Стройтрансгаз», «Спецнефтегаз», Концерн «Вега», «Силовые машины» и других.

— Как пишет пресса, в Индии — атомный ренессанс, а в атомной энергетике мы во главе конкурентоспособны...

— Газпромбанк на сегодняшний день обслуживает более половины всех финансовых потоков предприятий, входящих в структуру Госкорпорации «Росатом». При этом банк выступает одним из основных кредиторов «Росатома». Мы обслуживаем и компании, уже присутствующие в Индии — это «Атомстройэкспорт», предоставляющий услуги по строительству атомных станций, и компания «ТВЭЛ», которая является монополистом по производству и поставкам свежего ядерного топлива. Говоря о проектах атомной энергетики Индии, надо назвать строительство первого и второго блоков АЭС «Куланкулам». Кстати, в прошлом году было под-



Символическую красную ленточку на церемонии открытия разрезали первый вице-президент Газпромбанка Александр Казначеев и заместитель председателя правительства Российской Федерации Сергей Иванов

Кстати, в день открытия представительства в Нью-Дели прошла официальная процедура подписания мандатного письма между Газпромбанком и Sistema Shyam Teleservices Limited на организацию финансирования в индийских рупиях на сумму, эквивалентную \$200 млн. Это уже вторая сделка, организуемая Газпромбанком для индийской компании. Кредит будет предназначен для реализации инвестиционной программы и будет обеспечен аккредитивом Газпромбанка. Это уникальная сделка, которая имеет для нас очень большое значение. Российский капитал будет все активнее приходить в Индию, мы это уже видим — например, по деятельности ряда машиностроительных предприятий, создающих СП с индийскими партнерами. Финансирование нужно будет обеспечить еще по целому ряду проектов, несмотря на сложность, существующие на индийском рынке, в том числе,

вергаются рискам курсовых колебаний, потому что как поведет себя национальная валюта по отношению к тому же доллару, особенно в долгосрочных проектах, предсказать вообще невозможно. И если предприятие стремится сделать инвестиции, отдача по которым будет получена в течение достаточно длительного срока, риски эти возрастают. То есть, это достаточно острый вопрос, тем более что рупия свободно конвертируемой валютой не является. В процессе колебания курса рупии к доллару иностранные инвесторы получали как убыток, так и прибыль совершенно не от того, что деятельность их была эффективной или неэффективной, а просто из-за курсовых колебаний, бумажной переоценки собственного капитала.

Регулятивные риски, безусловно, также существуют и возникают они иногда совершенно неожиданно, как это случилось на индийском рынке мо-

кого сотрудничества с Индией, равно как и с другими странами Юго-Восточной Азии, мы считаем очень перспективным как для российских предприятий, так и для нашего банка. Поясню. Индия готова покупать российский вооружение, и объемы по прогнозам будут наращиваться. Эти сделки должны иметь адекватное банковское обслуживание. В сфере ВТС сегодня наблюдается большая объективная потребность в установлении надежных расчетных механизмов, это важно как для российских компаний-экспортеров, так и для индийских компаний, заинтересованных в импорте российского оборудования и продукции военного назначения. Безусловно, наш основной клиент в этой тематике — «Рособоронэкспорт», у нас уже есть целый ряд контрактов, которые мы обслуживаем по Индии. Надеюсь, что их будет больше.

Сложность ситуации в том, что при нарастающих объемах

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Уралкалий» и «Сильвинит» объединятся

Советы директоров «Уралкалия» и «Сильвинита» объявили об объединении двух компаний. В случае одобрения собраниями акционеров, назначенными на 4 февраля 2011 года, объединение двух производителей калийных удобрений пройдет уже в первой половине 2011 года. При этом, в настоящее время акционеры «Уралкалия», которым в общей сложности принадлежит более 53% обыкновенных акций компании, а также владельцы более 67% обыкновенных акций «Сильвинита», что составляет около 50% всего акционерного капитала компании, дали безотзывное обязательство голосовать в пользу данного объединения на предстоящих общих собраниях акционеров, что повышает вероятность принятия решения об объединении двух компаний.

Процедура объединения компаний планируется провести в два этапа: сначала «Уралкалий» выкупит 1565151 шт. (20%) обыкновенных акций «Сильвинита», по цене \$894,5 у Otkritie Securities Limited (данный этап планируется реализовать до конца февраля 2011 года). Затем планируется проведение дополнительной эмиссии обыкновенных акций «Уралкалий» с целью дальнейшего обмена выпущенных акций на обыкновенные и привилегированные акции «Сильвинита» по курсу 133,4 обыкновенные акции «Уралкалия» за одну обыкновенную акцию «Сильвинита» и 51,8 обыкновенные акции «Уралкалия» за одну привилегированную акцию «Сильвинита». Данный этап компаниями планируется к завершению в мае 2011 года. В результате на рынке должны остаться акции только одной компании — ОАО «Уралкалий».

«Мы позитивно оцениваем потенциальное объединение двух калийных компаний и считаем, что сделка несет в себе значительный потенциал синергии, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Артем Егоренков. — После слияния с «Сильвинитом» «Уралкалий», с учетом планируемого в ближайшее время увеличения мощностей, сможет занять лидирующие позиции среди ведущих мировых игроков калийной промышленности».

«АвтоВАЗ»: прогноз результатов года

«АвтоВАЗ» планирует продать в 2010 году 555 тыс. автомобилей, что в 1,5 раза больше, чем по итогам 2009 года. Выручка, по прогнозам компании, увеличится в 1,7 раза год к году, до 140 млрд руб. (\$4,6 млрд), а чистая прибыль должна составить около 1,5 млрд руб. (\$49 млн) против убытка в 38,5 млрд руб. (\$1,2 млрд) по итогам 2009 года. «Рост продаж на 50% в 2010 году находится в рамках ожиданий рынка, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Причиной столь быстрого восстановления продаж стала реализация государственной программы утилизации легковых автомобилей, более 80% сертификатов по которой выдано на покупку автомобилей ВАЗ. Среди позитивных моментов мы отмечаем увеличение средней цены автомобиля более чем на 13% по итогам года, что обусловлено увеличением отпускных цен в течение года. Относительно низкий объем чистой прибыли по итогам 2010 года объясняется простом конвейера в августе вследствие жаркой погоды и существенным падением продаж в январе-феврале, когда программа утилизации легковых автомобилей еще не функционировала».

Импортные пошлины могут обнулиться

Российский зерновой союз (РЗС) выступил перед правительственной комиссией по защитным мерам и Минсельхозом с предложением о снижении импортных пошлин на зерно по всей зерновой группе (включая пшеницу, ячмень и рожь) с текущих 5% (данная пошлина применяется ко всем зерновым, кроме кукурузы) до 0% на период до июля 2011 года. Данную инициативу РЗС объясняет необходимостью восполнения внутреннего дефицита зерна путем импорта 3-3,5 млн т введ за неурожаем 2010 года. Известно, что инициатива РЗС уже вызвала положительную реакцию Минсельхоза. С учетом текущей ситуации с запасами зерновых в стране предложение временно обнулить импортную пошлину на зерно может найти поддержку российского правительства, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов: «Несмотря на то, что на зарубежных рынках зерно зачастую оказывается дороже российского, мы считаем, что часть внутреннего потребления зерна в стране в 2011 году будет обеспечена за счет импорта. При этом нулевая пошлина будет способствовать более активному импорту, что будет препятствовать росту цен на внутреннем рынке». В конечном итоге, все предложения и меры, принимаемые компетентными органами на российском зерновом рынке в последнее время (например, идея продления эмбарго на экспорт зерна после июля 2011 года и начало распределения зерна из интервенционного фонда) призваны остановить рост цен на зерно в перспективе 6-12 месяцев, отмечают аналитики «ФИНАМ». «В 2011 году цены на зерно если и продемонстрируют рост, то весьма умеренный, в рамках темпов роста потребительских цен, что будет играть против крупнейших российских производителей зерна, сосредоточивших значительные запасы в надежде на дальнейший рост цен», — считает Эльдар Вагабов.

«Газпром» продает акции «НОВАТЭКа»

Компания «НОВАТЭК» сообщила о том, что «Газпром» продает 9,4% из имеющихся у него 19,58% акций «НОВАТЭКа» «Газпромбанку». Цена сделки не раскрывается, однако ранее «Газпром» планировал в случае продажи данного пакета зафиксировать цену по рыночным котировкам GDR «НОВАТЭКа» на Лондонской бирже на день продажи. «Снижение доли «Газпрома» в «НОВАТЭК» может негативно отразиться на бизнесе последнего в долгосрочном периоде, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Обе компании оперируют на одном рынке, и снижение контроля «Газпрома» может означать ожесточение конкуренции между двумя компаниями, при котором «Газпром», благодаря своему масштабу, может оказаться в преимущественном положении. В частности, может пострадать крупный проект «НОВАТЭКа» Ямал СПГ, в котором «Газпром» принимает непосредственное участие в качестве соинвестора. Кроме того, ослабление связи между компаниями может негативно отразиться на возможностях и условиях доступа «НОВАТЭКа» к газотранспортной инфраструктуре «Газпрома». В настоящее время издержки на транспорт являются крупнейшей статьей издержек «НОВАТЭКа», отмечают аналитики «ФИНАМ». «Однако, после уменьшения своей доли в компании, «Газпром» может ухудшить условия доступа к трубе «НОВАТЭКа», что может привести к дальнейшему росту издержек», — констатирует Константин Романов.

Государство подняло цену «ТГК-5»

В декабре 2010 года подписано распоряжение правительства России, определяющее стартовую цену продажи 25,09% акций «ТГК-5» на открытом аукционе, который должен состояться в феврале 2011 года. Предполагается, что пакет акций будет продан единым лотом по цене не ниже 6,43 млрд руб. (0,02 руб. в пересчете на одну акцию). Утвержденная цена оказалась на 30% выше той цены, которую Росимущество установило в сентябре этого года — 4,939 млрд руб., и на 13% выше вчерашней цены закрытия на ММВБ. Основным претендентом на покупку пакета акций «ТГК-5» является «КЭС-Холдинг», который контролирует около 46% уставного капитала «ТГК-5» (оставшиеся 29% акций принадлежат миноритарным акционерам, включая 5%-ю долю «Газпрома»), говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев: «В случае если пакет выкупит «КЭС-Холдинг», его доля в генкомпании превысит 50% уставного капитала, и тогда по закону холдинг должен будет выставить обязательную оферту на

Российский прогноз

Экономика в 2011 году ускорит восстановление

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Благоприятная конъюнктура сырьевых рынков, сравнительно низкий уровень безработицы и рост государственных расходов открывают хорошие перспективы ускорения восстановления экономики РФ в 2011 году. Ключевыми драйверами ее роста должны стать растущий потребительский спрос и оживление инвест-

Развитые страны продолжат страдать от высокой долговой нагрузки, а экономика останется слабой и сильно зависимой от господдержки. Развивающийся мир столкнется с проблемой растущей инфляции, решение которой может негативно отразиться на темпах экономического роста.

Российская экономика в 2011 году продемонстрирует ускорение до 4,5%. Этому будет способствовать целый ряд факторов. Во-первых, по нашим оцен-

рекордно низких уровнях, в том числе и ниже докризисных, что будет стимулировать как потратить, так и инвестиционную активность. В-третьих, Правительство РФ в предвыборный год будет увеличивать объем госрасходов, что также окажет позитивное влияние на динамику ВВП. В оптимистичном сценарии мы ожидаем рост ВВП на 5%, а в пессимистичном — 3,5%. Российская валюта продолжит укрепляться в следующем году, чему

увеличит спрос на рубль и будет способствовать его укреплению. В-третьих, благоприятная макроэкономическая конъюнктура, сформированная под воздействием комфортных цен на нефть, должна способствовать привлечению инвестиций в Россию, что также приведет к росту объемов притока капитала. Мы ожидаем, что стоимость бивалютной корзины в базовом сценарии на конец 2011 года составит 34,2 рубля при цене на нефть в \$95 за бар-

увеличением денежной массы приведет к усилению инфляционных процессов в 2011 году. Ускорение инфляции произойдет даже несмотря на ожидаемое начало цикла повышения процентных ставок ЦБ РФ — ставка рефинансирования к концу 2011 года может достичь 9% (сейчас 7,75%).

Сдерживающим фактором для инфляции может стать политика повышения ставки рефинансирования ЦБ РФ, которая привлечет за собой увеличе-

Идеи на год

Инвестиционная политика



Андрей Сапунев, старший инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ»



Несмотря на то, что последствия глобального кризиса неизбежно продолжат сдерживать восстановление мировой экономики, мы с оптимизмом смотрим на перспективы роста российского рынка в 2011 году. Сохранение агрессивной политики монетарного стимулирования ведущими мировыми ЦБ в сочетании со слабостью экономик развитых стран будет подпитывать инвестиционную привлекательность товарных и развивающихся рынков, что вдвойне позитивно для российского рынка акций.

Избыточная ликвидность и благоприятная сырьевая конъюнктура продолжат подталкивать отечественный рынок вверх. Принимая во внимание сравнительно высокие рыночные оценки, мы ожидаем сохранения повышенной волатильности рынков в 2011 году.

В 2011 году главными бенефициарами ускорения роста российской экономики станут традиционно чувствительные к экономической конъюнктуре акции банковского сектора. Помимо позитивных тенденций в секторе и ожидаемого роста финансовых результатов, поддержку акциям российских банков обещает оказать и позитивный корпоративный фон: в 2011 году ожидается приватизация двух крупнейших госбанков, согласование опционной программы «Сбербанка» и «ВТБ», а также запуск GDR-программы «Сбербанка». Другой перспективной ставкой на восстановление экономики РФ выступают нишевые компании потребительского сектора.

На фоне уже «дорогих» ликвидных эшелонов и растущего иммунитета к риску, укрепляется агрессивная монетарная политика развитых стран, «инвесторы будут» обращать все большее внимание на объективно дешевые компании малой и средней капитализации. Сегмент второго эшелона на протяжении большей части 2010 года находился в стороне от внимания инвесторов, и к настоящему моменту в нем остается целый ряд компаний, оцененных на уровне 4-6 прибылей 2010 года, и даже ниже. Текущие рыночные оценки второго эшелона, которые в 1,5-2 раза уступают собственным докризисным мультипликаторам, открывают привлекательные инвестиционные возможности, которые имеют все шансы реализоваться в 2011 году.

В следующем году высокая ликвидность и благоприятная конъюнктура финансовых рынков будет способствовать привлечению денег через размещение акций. В 2011 году ожидается целая серия крупных IPO и SPO на общую сумму порядка \$25-30 млрд. Этим возможностями может воспользоваться целый ряд крупных российских промышленных компаний. На данный момент о возможности публичного размещения в 2011 году объявили: «Северсталь» (золоторудный дивизион — «NordGold»), «Мечел» (горнодобывающий дивизион — «Мечел-Майнинг»), «ТАИФ», «Вертолеты России», «Совкомфлот», «ЕвроСибЭнерго» и др.



Есть основания в этом году ожидать от экономики только добрых новостей

тиционной активности корпоративного сектора. Спустя почти 2,5 года после начала глобального кризиса мировая экономика остается уязвимой и очень зависимой от мер государственной поддержки. Мировая экономика сохранит в 2011 году умеренные темпы роста, однако прорыва ожидать не стоит.

кам, цены на нефть должны остаться на высоком уровне. В базовом сценарии наш прогноз средней цены на нефть марки Urals — \$89 за баррель, а в оптимистичном — \$95 за баррель. Высокие цены на нефть позволят сохранить объемы экспорта на высоком уровне. Во-вторых, стоимость кредитов для реального сектора находится на

будет способствовать большинству макроэкономических факторов. Во-первых, ожидаемые нами высокие цены на нефть будут поддерживать сальдо торгового баланса в положительной зоне. Во-вторых, повышение процентных ставок ЦБ РФ в рамках борьбы с инфляцией будет стимулировать приток капитала в Россию, что

рель, что подразумевает укрепление курса рубля на 3,4% по отношению к текущим уровням. Ожидаемый нами курс доллара на конец 2011 года в базовом сценарии — 29 руб. Однако, рост потребительского спроса, подпитываемый увеличением располагаемых доходов и повышением доступностью кредитных ресурсов, наряду с

ние стоимости кредитов для экономики, что ограничит темпы роста потребительского спроса. Мы ожидаем, что ставка рефинансирования к концу 2011 года может увеличиться до уровня 9%. ЦБ придется искать сложный баланс между поддержкой экономического роста, с одной стороны, и сдерживанием инфляции — с другой.

НОВОСТИ

приобретение долей у остальных акционеров. Тем не менее, мы полагаем, что «КЭС-Холдинг» может найти способ избежать выставления оферты, выкупив, например, акции на один из своих офшоров». Аналитики «ФИНАМ» полагают, что более интегральным вариантом с точки зрения перспектив миноритарных акционеров «ТГК-5» является покупка блокпакета каким-то другим крупным стратегическим инвестором (например, «Интер РАО» или «Газпромом»), который сможет эффективно отстоять позицию акционеров компании при обсуждении параметров грядущей консолидации генерирующих активов «КЭС-Холдинга» (переходе на единую акцию «ТГК-5», «ТГК-6», «ТГК-9» и, возможно, «Волжской ТГК» в 2011-2012 годы).

Стартовал третий этап утилизации

Завершается второй этап программы утилизации легковых автомобилей. Всего в рамках двух этапов было выдано 400 тыс. сертификатов, по 376 тыс. уже заключены договоры купли-продажи. По данным на конец прошлой недели, в рамках программы утилизации было поставлено 262 тыс. автомобилей. В 2011 году под реализацию программы утилизации зарезервировано около 14 млрд руб., и в ее рамках Минпромторг уже начал выдавать первые сертификаты. «Мы ожидаем, что в 2011 году программа утилизации продолжит оказывать поддержку продажам российских автомобилей, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В рамках третьего этапа может быть продано до 280 тыс. автомобилей. По нашим оценкам, в 2011 году увеличение продаж автомобилей в России составит 15,6% до 2,14 млн штук после роста в 2010 году на 32,5%. К середине декабря лишь по 65,5% выданных сертификатов были произведены фактические поставки автомобилей, остальные автомобили будут поставлены в 2011 году. «Продление программы утилизации должно позволить более плавно завершить эту меру поддержки. Основным бенефициаром программы должен остаться «АвтоВАЗ», на который приходится более 80% заявок в рамках программы утилизации. Также, мы ожидаем, что эта программа будет оказывать поддержку продажам «Соллерс», — добавил Константин Романов.

«ОАК» получила госгарантии на 46,3 млрд руб.

22 декабря на сайте Правительства РФ было опубликовано распоряжение, в соответствии с которым Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) будут предоставлены государственные гарантии для обеспечения облигаций на 46,3 млрд руб.,

которые планируются выпустить в первой половине 2011 года. Срок государственной гарантии составляет 9 лет.

«Размещение облигаций позволит заменить дорогие банковские кредиты, большая часть которых привлекалась в разгар кризиса в 2009 году по высоким процентным ставкам, на более дешевые долговые ресурсы, — отмечает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — При этом государство предоставит не только гарантии, но и ежегодные субсидии на выплату процентных платежей, что позволит сэкономить около 5 млрд руб. ежегодно (\$160 млн). В результате, по прогнозам компании, после выпуска субординированных облигаций под госгарантии ее эффективная процентная ставка по всему портфелю долговых ресурсов составит лишь 5,5% годовых».

«ФИНАМ» представил новые тарифы

ИК «ФИНАМ» объявила о запуске обновленной линейки тарифов на брокерское обслуживание. В частности, она дополнена тарифом «Минимальный месячный», оптимальным для инвесторов, применяющих высокооборотные торговые стратегии. При этом, с целью выстраивания понятной и удобной для различных категорий клиентов системы тарифных планов, были изменены наименования некоторых прежних тарифов.

Новый тариф, «Минимальный месячный», ориентирован на клиентов, которые используют на фондовом рынке высокооборотные торговые стратегии. Он предусматривает ежемесячное фиксированное вознаграждение брокера в размере 5000 руб., плюс выплату комиссии, размер которой, в зависимости от оборота по счету клиента за торговую сессию, варьируется в пределах 0,008-0,025%. При этом в данном тарифном плане отсутствует минимальная плата за поручение, что существенно снижает издержки для активных трейдеров, работающих с небольшими лотами. Пожелания о введении тарифа, рассчитанного именно на эту категорию клиентов, высказывались ими уже неоднократно.

Кроме того, тариф предусматривает ограничение, не позволяющее инвестору попасть в ситуацию, когда минимальная месячная плата станет для него чрезмерной. В случае если сумма денежных средств и стоимости ценных бумаг на брокерском счете опустится ниже уровня 10000 руб., клиент ЗАО «ФИНАМ» будет переведен на обслуживание по тарифному плану «Минимальный дневной», предусматривающему комиссию в размере 0,008-0,030% в зависимости от оборота по счету. Данный тариф, в отличие от «Минимального месячного», предусматривает выплату вознаграждения за исполнение каждого клиентского поручения, равного 35 руб. без НДС.

В рамках стратегии ЗАО «ФИНАМ», направленной на формирование удобной и понятной для клиентов тарифной политики, было осуществлено переименование ряда существовавших ранее тарифов. В частности, это коснулось тарифного плана «РТС», который с 11 января 2011 года носит название «Минимальный Standardный». Стоит также отметить, что тарифный план, называемый «Минимальный месячный», существовал и ранее, но достаточно длительный период не предлагался клиентам. Теперь он переименован в «Архивный месячный». Клиенты, которые пользовались данным тарифом, продолжат обслуживаться в его рамках на прежних условиях. Для перевода на обновленный «Минимальный месячный» инвестор может подать соответствующее поручение брокеру.

«Запуская новую линейку тарифов на брокерское обслуживание, мы стремимся не только предложить нашим клиентам удобные и комфортные условия работы на фондовом рынке, но и сделать эти условия максимально понятными и прозрачными. Уверен, что привлекательные параметры обслуживания в новом тарифном плане «Минимальный месячный» будут востребованы нашими активно торгующими клиентами, а в целом измененная линейка брокерских тарифов позволит начинающим инвесторам ориентироваться в выборе наиболее оптимального именно для них тарифа», — говорит генеральный директор ИК «ФИНАМ» Арсен Айвазов.

«Магнит»: первый неподовольственный магазин в формате «дрогери»

«Магнит» сообщил об открытии первого экспериментального магазина в формате «дрогери» (в магазинах этого формата представлены товары, которые не требуют специальных условий для хранения: холодильных камер, ванн, бонет, среднетемпературных горюк и проч.), «Магнит Косметик». Сообщается, что его ассортимент будет насчитывать более 3,5 тыс. товарных позиций, относящихся к следующим товарным группам: предметы личной гигиены, бытовая химия, косметика, а также парфюмерия. Магазин будет работать в ежедневном режиме с 9-30 до 21-00.

«Мы позитивно оцениваем инициативу «Магнита», поскольку считаем, что на текущем этапе в условиях грядущей консолидации сектора и, как следствие, обострения конкуренции между основными игроками, компаниям необходимыми дополнительными драйверами роста, — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Если новый магазин окажется коммерчески успешным проектом, можно ожидать дальнейшей активности «Магнита» в этом сегменте рынка».

Не игрушка!

Предупреждая детский электротравматизм

Накануне зимних школьных каникул Московская областная энергосетевая компания (МОЭСК) провела в ряде подмосковных школ уроки электробезопасности и профилактики детского травматизма

Тысяча учащихся шестых и седьмых классов приняла участие в тематических уроках, которые прошли в школах Люберецкого района и города Лосино-Петровский.

Перед ребятами выступили специалисты дочерних предприятий областного МОЭСК, обслуживающие местные электрические сети. Они рассказали, что такое электричество, как оно передается от электростанций и попадает в жилые дома.

Особо муниципальные энергетики остановились на том, какую опасность несут такие, казалось бы, привычные объекты, как электрические опоры (обычно их называют «столбами») и трансформаторные подстанции (более известные как «будки»). На фактических примерах было показано, насколько небезопасны даже современные бытовые электроприборы при нарушении правил обращения с ними.

Затем ребятам были продемонстрированы простые, но эффективные приемы оказания помощи пострадавшему от электрического тока. Сымитировав обрыв высоковольтного провода, специалисты-энергетики рассказали и показали, как нужно правильно выходить из восьмимет-

ровой зоны поражения и куда следует обращаться при обнаружении обрыва.

По окончании уроков ребятам были вручены подарки — календарики с правилами электробезопасности и забавные шариковые ручки-лампочки.

В рамках тематики проводимых уроков также был объявлен конкурс рисунков и плакатов, подведение итогов которого со-

тоится сразу же после новогодних каникул.

Учитывая высокую социальную значимость мероприятий по предупреждению детского электротравматизма, Московская областная энергосетевая компания планирует проведение тематических уроков под лозунгом «Электричество — не игрушка» и в ряде других подмосковных муниципальных образований.



Оборудование для Адлерской ТЭС

Калужский турбинный завод изготовил первую турбину

ОАО «Калужский турбинный завод» (ОАО «КТЗ»), входящее в концерн «Силловые машины», изготовило первую паровую турбину мощностью 60 МВт для строящейся парогазовой установки (ПГУ) Адлерской ТЭС — одного из объектов олимпийского Сочи-2014.

Контракт на поставку оборудования для ПГУ мощностью 360 МВт Адлерской ТЭС был подписан между ОАО «Силловые машины» и ОАО «ТЭК Мосэнерго» (генеральный подрядчик строительства) в августе 2009 года. По его условиям «Силловые машины» поставят на станцию две паровые турбины мощностью 60 МВт производства «КТЗ» и два турбогенератора производства филиала ОАО «Силловые машины» «Электросила».

Помимо этого в объем поставок энергомашиностроительной компании входит оборудование производства итальянской фирмы Ansaldo Energia, состоящее из четырех газовых турбин в комплекте с генераторами мощностью по 65 МВт каждый. Также в соответствии с контрактными обязательствами специалисты «Силловых машин» проведут шеф-монтаж оборудования собственного производства и окажут услуги по техническому надзору за монтажом оборудования, изготовленного Ansaldo Energia. Базовой для паровой турбины Т-48/62 Адлерской ТЭС

стала турбина мощностью 64 МВт для Первомайской ТЭС-14 в Санкт-Петербурге («КТЗ» изготовил и поставил две такие машины в 2009 году). Особенность адлерской турбины в том, что конструктивно она переработана с учетом расположения станции в сейсмически опасном районе.

В сентябре 2010 года филиал «Электросила» изготовил второй комплект турбогенераторного оборудования для Адлерской ТЭС (первый был принят заказчиком в августе). В настоящее время на «КТЗ» в производстве находится вторая паровая турбина.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания «Силловые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения. Компания «Силловые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силловые машины-завод Реостат» (1960).

Дистанционные технологии

Системный оператор внедрил новые способы обучения

Павел Якушев

Центр тренажерной подготовки персонала (ЦТПП) ОАО «СО ЕЭС» провел курс подготовки дежурных информаторов и оперативных дежурных ситуационно-аналитических центров (САЦ) исполнительного аппарата и Объединенных диспетчерских управлений с применением технологий дистанционного обучения. Новая форма обучения позволяет дистанционно проводить часть занятий, ранее проходивших в очной форме в лекционном классе ЦТПП в Москве.

Для проведения дистанционных обучающих курсов на интернет-портале ЦТПП в ноябре был открыт специальный раздел, позволяющий специалистам технологического блока Системного оператора из всех регионов Единой энергетической системы пройти часть курса профессио-

нальной подготовки, не покидая своих рабочих мест. Программа дистанционного курса включает набор видеолекций руководителей подразделений технологического блока ОАО «СО ЕЭС» по актуальным темам, связанным с развитием электроэнергетики России, с функциями и задачами Системного оператора. Программа дистанционного курса предусматривает также практические занятия в форме тестирования по вопросам, освещенным в видеолекциях. После просмотра всех видеолекций и успешного прохождения тестов, обучающиеся допускаются к очной части курса профессиональной подготовки, проводимой в виде лекций и семинаров в исполнительном аппарате ОАО «СО ЕЭС».

«Специалистам Системного оператора, отвечающим за стабильность функционирования электроэнергетических объектов ЕЭС России, необходимо постоянно повышать свою квалификацию. При этом внедрение методов дистанционного обучения в

процесс подготовки специалистов технологического блока позволяет сократить время командировок и проводить профессиональную подготовку без продолжительного отрыва специалистов технологического блока от текущей работы. Так же первые курсы подготовки с применением дистанционных технологий показали, что продолжительность выездных занятий, проводимых в лекционном зале ЦТПП исполнительного аппарата в Москве, может быть сокращена в два раза — с двух недель до одной», — отметил руководитель Центра тренажерной подготовки персонала ОАО «СО ЕЭС» Валерий Будовский.

В 2011 году Системный оператор планирует провести курсы профессиональной подготовки с использованием дистанционных технологий для дежурных информаторов и оперативных дежурных САЦ, не прошедших обучение в 2010 году, а также курсы подготовки для дежурных инженеров по оперативному планированию.

Предновогодняя ПС

Омская «Прибрежная» введена в эксплуатацию

Светлана Черногулова, Красноярск

В конце декабря прошлого года «МРСК Сибири» ввела в эксплуатацию подстанцию 110/10 кВ «Прибрежная» в Омской области. В церемонии открытия ПС приняли участие первый заместитель председателя областного правительства Валерий Бойко, министры областного правительства, представители филиала «МРСК Сибири» — «Омскэнерго», концерна Siemens.

Как отметил первый заместитель председателя областного правительства Валерий Бойко, уникальность реализованного проекта в том, что он включает не только строительство подстанции, но и реконструкцию подстанции «Фрунзенская», прокладку кабельной линии под руководством Иртыша от «Фрунзенской» к «Прибрежной». Проект реализован на основе частично-государственного партнерства. Его общая стоимость превышает 2 млрд руб. Из них 410 млн руб. — доля федераль-



ного, а 262 млн руб. — областного бюджета. Остальные затраты несет «МРСК Сибири». Подстанция «Прибрежная» полностью автоматизирована и будет управляться с диспетчерского пункта. Это уже третья ав-

томатизированная подстанция закрытого типа за Уралом. Первые две — «Энтузиастов» и «Весенняя» — также находятся в Омске. Такие подстанции компакты, экологичны и обеспечены современным оборудова-

нием, в том числе немецкого концерна Siemens. Новая подстанция обеспечит электроэнергией миллион квадратных метров жилья на левобережье Омска, социальные объекты и часть строящегося метрополитена.

Предварительные итоги ТЭК

Нефтегазовый сектор в 2010 году

Александр Еремин, аналитик ИК «ФИНАМ»

Следует признать, что для российского нефтегазового сектора 2010 год сложился весьма позитивно. Добыча нефти продолжила уверенный рост, однако структура потребления нефти сместилась от экспорта к внутреннему потреблению. В целом, мы ожидаем, что в следующем году нефтегазовая отрасль продолжит демонстрировать высокие показатели темпов роста на фоне стабильных нефтяных цен и благоприятной конъюнктуры рынка.

По итогам 11 месяцев 2010 года, рост среднеуточной добычи нефти в России составил 2,4% год к году, до уровней 1,38 млн т в сутки. В ноябре суточная добыча нефти впервые превысила уровень 1,4 млн т в сутки. При этом можно отметить наиболее высокие темпы роста добычи в первом полугодии, существенное снижение темпов роста в третьем квартале и частичное их восстановление в четвертом. В целом, добыча нефти продолжает показывать уверенный возрастающий тренд. По итогам 2010 года добыча нефти с газовым конденсатом ожидается на рекордно высоком уровне 505 млн т.

Перспективными проектами, которые смогут поддержать добычу нефти в краткосрочном и среднесрочном периоде, по-прежнему остаются разработка шельфовых месторождений Каспия, а также месторождений Восточной Сибири, на которые распространяется действие налоговых льгот, уменьшающих налоговые выплаты в 3-4 раза. В связи с этим, мы по-прежнему ожидаем, что и «ЛУКОЙЛ», и «Роснефть» вновь могут оказаться среди лидеров по темпам роста добычи уже в следующем году.

Тем не менее, абсолютным лидером по темпам роста добычи нефти как в 2010, так и в 2011 году, как ожидается, будет «Башнефть». Новому менеджменту компании удалось поддерживать органический темп роста добычи компании в 2010 году на уровне 16% год к году. Более

того, менеджмент «Башнефти» считает, что и в 2011 году компания сможет удерживать темп роста выше отметки 15%, что является очень амбициозной, но не невозможной задачей.

На фоне продолжающегося уже более двух лет роста добычи нефти в России, структура потребления нефти в 2010 году сместилась от экспорта к внутреннему потреблению. Если в 2009 году Россия впервые со времен распада Советского Союза вышла на первое место в мире по физическим объемам экспорта сырой нефти, обогнав Саудовскую Аравию, и продолжив тенденцию прошлых лет к росту экспорта нефти, то в 2010 году экспорт нефти ощутимо снизился. В то же время поставки сырой нефти на НПЗ внутри России показали уверенный рост после кризисного 2009 года. В целом, по итогам 2010 года мы ожидаем, что добыча нефти увеличится на 2,5%, которые пойдут на увеличение поставок нефти на российские НПЗ на 5,6% за счет снижения экспорта из России на 2,5%.

В сфере налоговых послаблений в нефтегазовой отрасли, 2010 год ознаменовался существенными сокращениями налоговых льгот на фоне роста цен на нефть после кризисного 2009 года. Из наиболее существенных событий 2010 года можно отметить отмену нулевой экспортной пошлины на нефть Восточной Сибири, а также индексацию НДС на нефть и газ.

Летом этого года Министерство финансов РФ отстояло свою идею по отмене нулевой ставки экспортной пошлины для нефти с месторождений Восточной Сибири. В результате, новая ставка рассчитывается по формуле, схожей с формулой для общероссийской ставки пошлины на нефть, но при этом восточносибирская ставка в 3-3,5 раза меньше общероссийской ставки. Более того, и эта льготная ставка будет действовать для наиболее крупных месторождений Восточной Сибири на период до ближайших полугодия до двух лет.

Следует отметить, что НДС для природного газа будет повышен с января 2011 года с текущих 147 руб. за тыс. куб. м. на 61% до 237 руб. за тыс. куб. м. Дальнейший повышение пока не предусмотрено.

НДС на нефть будет проиндексирован на 6,4% с 2012 года и еще на 5,4% с 2013. При этом проиндексирована будет формула НДС, которая действует сейчас.

Основные события в следующем году в российском нефтегазовом секторе мы связываем с налоговыми реформами. Ключевым изменением в налоговом законодательстве, ожидаемым в российской нефтегазовой отрасли в 2011 году, является выравнивание ставок экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты. На данный момент ставка экспортной пошлины за тонну темных нефтепродуктов составляет 40% от ставки экспортной пошлины за тонну сырой нефти, а для светлых нефтепродуктов — 70%. Минэкономразвития внесло на рассмотрение в правительство программу выравнивания этих ставок. В соответствии с этой программой, в 2011 году ставки на темные и светлые нефтепродукты планируется установить в размере 46,7% и 67% от ставки пошлины на нефть, в 2012 году — 52,9% и 64%, и в 2013 году сравнить эти ставки на уровне 60%. Данная налоговая реформа призвана стимулировать инвестиции в глубокую переработку нефти в России.

Наиболее значимой налоговой реформой в 2011 году может стать замена НДС и экспортной пошлины на нефть на налог на дополнительные доходы (НДД) для нефтегазовых компаний. Хотя наиболее вероятно, что эту реформу не успеют провести за 2011 год, либо введут частичную замену существующих налогов на НДД. Впервые идея о НДД была объявлена в феврале 2009 года. Однако с тех пор мало что изменилось, и на данный момент у правительства нет никаких конкретных предложений касательно налоговой базы, а также методики расчета ставки НДД.

Тем не менее, профильные министерства все чаще говорят о готовящейся реформе. По последним данным, НДД будет вводиться постепенно, со временем вытесняя как НДС, так и экспортную пошлину. Данная реформа призвана устранить эффект «ножниц Курдюна», который усугубляет финансовые результаты нефтегазовых компаний во времена кризиса, подобные мировому финансовому кризису 2009 года.

Повышая надежность

«Мобильные ГТЭС» проводят дополнительные мероприятия

ОАО «Мобильные ГТЭС» разработало комплекс дополнительных мер по повышению надежности эксплуатации собственных мобильных газотурбинных электрических станций (МГТЭС). Перечень мероприятий составлен совместно с представителями завода-изготовителя оборудования — американской компании Pratt & Whitney.

ОАО «Мобильные ГТЭС» (100-процентное дочернее общество ОАО «ФСК ЕЭС») создано 24 июля 2006 года для размещения и эксплуатации передвижных электрических станций с целью поддержания надежного и бесперебойного энергоснабжения потребителей в зонах пиковых нагрузок и других энергодефицитных зонах.

Комплекс разработанных компанией мер предусматривает доработку программного обеспечения АСУ ТП мобильных ГТЭС, размещенных на площадках Москвы и Подмоскovie. Изменение ряда алгоритмов срабатывания защит повысит стабильность работы ГТУ при изменении параметров электрической сети.

В числе мероприятий предусмотрена проработка технических возможностей организации дублирования различных систем МГТЭС. В частности, системы управления технологическими процессами ГТУ, независимой от поста управления САУ электростанции.

Специалисты компании совместно с представителями завода-изготовителя



приступили к реализации мероприятий. Проводится дополнительное обучение оперативного персонала управлению МГТЭС при нестабильных параметрах внешней сети.

Эффективность принятых мер будет оценена после проведения серии контрольных пусков каждой мобильной ГТЭС. Тестовые включения запланированы на конец декабря 2010 года.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Мобильные ГТЭС» эксплуатирует 16 мобильных ГТЭС совокупной мощностью 360 МВт. По состоянию на 01.12.2010 мобильные электростанции включались в работу по команде «СО ЕЭС» 1533 раза и выработали 222741714 кВтч электроэнергии.

Новогодний рубеж

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», неделя с 31.12.2010 по 06.01.2011 характеризовалась снижением объемов планового электропотребления и индексов равновесных цен в обеих ценовых зонах. Значительное уменьшение индексов равновесных цен в Сибири объясняется, в частности, изменениями в структуре плановой выработки. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года плановое электропотребление выросло в обеих ценовых зонах. При этом, не смотря на рост спроса, в Сибири отмечается снижение индекса равновесных цен, что также могло быть вызвано значительным уменьшением доли ТЭС в структуре плановой выработки второй ценовой зоны.

За неделю плановое электропотребление снизилось на 6% по сравнению с предыдущей неделей и увеличилось на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшение планового



электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 21 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 19,63 млн МВт/ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 15,13 млн МВт/ч, что на 7,3%

меньше, чем на прошлой неделе, и на 1% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,5 млн МВт/ч, снизившись на 1,7% по отношению к предыдущей неделе и увеличившись на 4,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За неделю в структуре плановой выработки Европей-

ской части России и Урала изменения по каждому типу генерирующего оборудования составили менее 1 процентного пункта. При этом, по сравнению с началом 2010 года, наблюдается увеличение доли АЭС на 1,3 процентных пункта. В структуре плановой выработки Сибири по отношению к предыдущей неделе доля выработки ТЭС в суммарном объеме сократилась на 2,1 процентных пункта, в сравнении с началом 2010 года — сократилась на 4,4 процентных пункта. В Европейской части РФ и на Урале в ТЭС пришлось 72,53% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,56% и 21,91% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 60,95%, ГЭС — 39,05%.

По состоянию на 31 декабря 2010 года, общая задолженность участников рынка составила 22,3 млрд руб., уменьшившись с 23 декабря на 3,3 млрд руб. По сибирским зонам наблюдается снижение задолженности на 0,8 млрд руб., по ценовым зонам — снижение на 2,5 млрд руб.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Модернизация энергетической инфраструктуры

Игорь Юдин: «Региональная энергетика стратегически важна для страны, и ОАО «Сатурн — Газовые турбины» делает все возможное, чтобы способствовать ее развитию»



Игорь Юдин,
генеральный директор
ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

На прошедшем в конце прошлого года Ярославском энергетическом форуме огромный интерес участников вызвало выступление генерального директора ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игоря Юдина, представившего комплексные решения модернизации энергетической инфраструктуры регионов на основе внедрения когенерационных установок малой и средней мощности. Глава компании, входящей в Объединенную двигателестроительную корпорацию, рассказал о практических результатах деятельности предприятия на ниве совершенствования региональной энергетики в России, по сути показал не только возможности лидера отечественного энергомашиностроения, но и реальные перспективы модернизации энергокомплекса с опорой на развитие малой энергетики. В интервью «Промышленному еженедельнику» Игорь Юдин поделился подробностями энергетических проектов ОАО «Сатурн — Газовые турбины».

— Игорь Дмитриевич, ОАО «Сатурн — Газовые турбины» называют одним из национальных лидеров машиностроения и одним из крупнейших в мире производителей энергетических установок малой и средней мощности?

— Объективно мы являемся одним из национальных лидеров энергомашиностроения малой мощности и ставим перед собой задачу стать к 2015 году одним из крупнейших производителей энергетических установок малой мощности. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию и на сегодня является ведущим производителем энергетического оборудования для топливно-энергетического комплекса и энергетической малой мощности. Более того: в 2009 году ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком УК «Объединенная двигателестроительная корпорация» по строительству объектов энергетической инфраструктуры. При этом наше предприятие производит очень широкий спектр продукции: газопоршневые установки, газотурбинные энергоагрегаты, газотурбинные теплоэлектростанции, газоперекачивающие агрегаты, парогазовые энергоустановки, котельное оборудование, оборудование для атомной и химической промышленности и т.д.

— Многие из вашей продуктовой линейки адресованы энергетическому комплексу?

— Да, не менее половины нашей продукции адресованы энергетикам. При этом надо учитывать, что на сегодняшний день в составе Объединенной двигателестроительной корпорации нами освоены и выпускаются достаточно большой модельный ряд энергоустановок с очень высокой дискретностью по мощности. Прежде всего, я говорю об энергетических агрегатах на базе газотурбинных двигателей в диапазоне от 2,5 МВт до 50 МВт.

По сути, ОАО «Сатурн — Газовые турбины» занимается реализацией стратегических программ и предлагает комплексные решения в области электроэнергетики, и в частности — для муниципальных образований, крупных предприятий, отдельных регионов...

— Вы сказали «комплексные решения»...

— Компания «Сатурн — Газовые турбины» старается применять комплексный подход во всех своих проектах. То есть, мы предлагаем инвестиционные схемы, при этом совместно с финансовыми институтами мы разрабатываем конкретные финансовые модели реализации проектов с привлечением инвестиций для строительства энергетических объектов. Также мы занимаемся разработкой самих проектов, проектированием и производством индивидуальных установок с учетом потребностей конкретных заказчиков и особенностей условий эксплуатации энергоустановок.

— Вы выступаете как проектная и производственная организация?

— Не только. У нас есть и свои строительные мощности, и таким образом мы можем брать любой контракт на любой его стадии, отработать и сдать «под ключ».

— А что можно сказать о вопросах сервиса?

— Естественно, мы этим занимаемся и гарантируем нашим заказчикам полную сервисную поддержку. При этом мы сами обеспечиваем сервис. У компании имеется достаточно широкая инфраструктура, которая располагает сервисными центрами в ряде городов России — это и Сургут, и Уфа, и Рыбинск, и Москва... При этом наши инженерные центры обеспечивают не только сервисное содействие, но и полную технологическую поддержку при реконструкции и ремонте объектов.

Вопрос сервиса — один из ключевых, он присутствует в любом контракте. Скажу больше: принципы сервисного обслуживания, как правило, закладываются сегодня еще на стадии проектирования. То есть, уже тогда рассматриваются вопросы эффективности обслуживания, доставки, ремонтной пригодности комплектующих и самое главное — себестоимость.

Сегодня невозможно продать продукт, не обладая сервисной сетью. Такая сервисная сеть формируется нами везде, где мы предлагаем или будем предлагать свой продукт. В какой именно форме будет развиваться сеть (формы существуют различные — филиал, представительство и т.д.) — покажет ситуация. Но однозначно можно утверждать, что мы к вопросу развития сервисной сети подходим очень серьезно.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» уже открыло инженерный центр в Москве, одна из задач которого — создание инженерных программ по послепродажному обслуживанию нашего продукта. Скажу больше: около 30% объемов оборота мы планируем получать в рамках сервисного обслуживания. Мы считаем это направление чрезвычайно прибыльным для инвестиций, для воспроизводства и дальнейшего развития компании. Сегодня при создании и продаже новых изделий большую рентабельность получить сложно. На этом этапе производитель преследует прежде всего задачу получить рынок, максимально занять нишу по своим агрегатам, опередив конкурентов. Основные деньги на развитие и возможность вкладывать в создание нового продукта производитель получает от сервисного обслуживания, послепродажных услуг, реконструкции...

— Кто сегодня является вашими основными заказчиками?

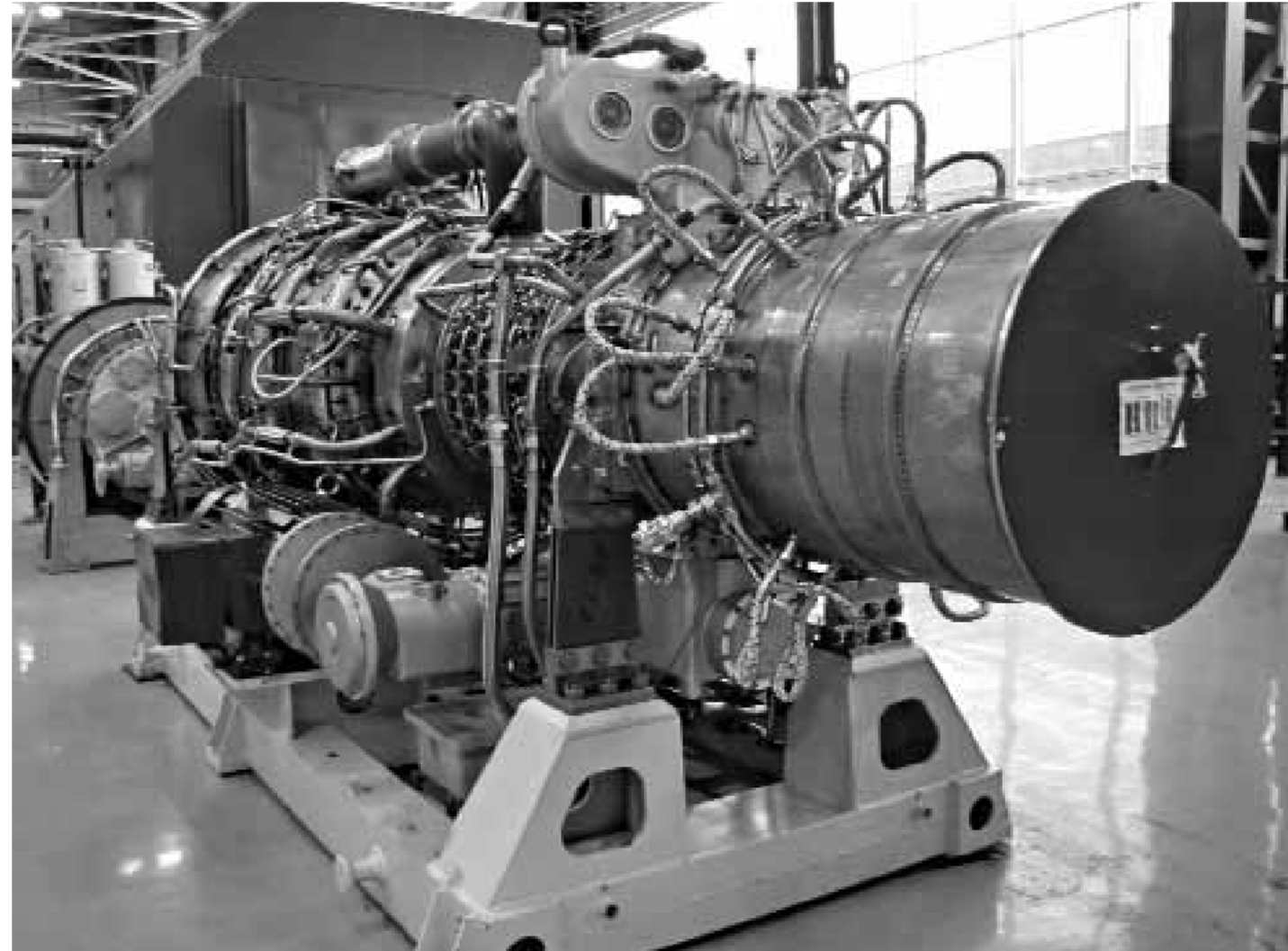
— Основные потребители ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — нефтегазовые компании, которые в основном приобретают энергетические установки для работы на попутном газе, структуры региональной энергетики и генерирующие компании. В основном, мы поставляем энергетическое оборудование с использованием когенерационного парогазового цикла. Среди наших стратегических партнеров — «Российские железные дороги», «Газпром», «Роснефть», «ТНК-ВР» и другие стабильные заказчики, с кем подписаны долгосрочные программы совместного развития и поставок. В общей сложности ОАО «Сатурн — Газовые турбины» построит в различных регионах более ста энергетических объектов с общей генерирующей мощностью более 1000 МВт.

Кроме того, я уверен, что среди основных потребителей наших энергетических решений уже завтра будут муниципальные образования. Кроме непосредственного поддержания социальной жизни на подведомственной территории, электростанции для муниципальных образований станут дополнительным круглогодичным и круглосуточным источником пополнения бюджета. Кроме того, заказчиком может выступить любой техни-

чески достаточно сложный и энергоемкий объект, при эксплуатации которого требуется высокая эффективность. Причем, в данном случае совершенно не обязательна именно муниципальная форма собственности: такие проекты будут интересны и частному бизнесу, и банкам, и крупным фондам, которые увидят для себя высокий смысл инвестировать в создание генерирующих мощностей.

— На форуме в Ярославле много говорилось о позитивном опыте взаимодействия ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и ярославского региона...

— ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является базовым предприятием в энергетическом кластере Ярославской области. Кроме того, мы осуществляем в Ярославской области очень важный пилотный проект в части региональной энергетики — разработка программы развития малой энергетики и повышения энергоэффективности. Реализация пилотного проекта осуществляется для дальнейшего транслирования этого опыта на другие регионы страны.



В рамках Ярославского энергетического форума мы подписали контракт на строительство в городе Тутаеве электростанции в 50 МВт. В основу работы станции заложены самые современные и передовые циклы выработки энергии — когенерационный и парогазовый. Станция закладывается достаточно высокоэффективной: оптимальный коэффициент использования топлива позволит окупить станцию за 5 лет. Исполнение контракта фактически уже началось, запуск станции планируется на второй квартал 2012 года.

Важная деталь: в этом проекте фактически используются только оборудование российских производителей, в том числе — четыре энергетические установки по 8 МВт производства ОАО «Сатурн — Газовые турбины», две паровые турбины — мощностью 12 МВт и 6 МВт, генераторы, системы комплексного регулирования — все это также оборудование российских производителей.

— Когенерационные технологии используют все больше успехов?

— Это объективный технологический прогресс. Цифры статистики говорят сами за себя. Доля когенерации в США и Великобритании составляет около 80%, в Нидерландах — 70%, в Германии — 50%, а в России — 30%. При этом надо учитывать, что эти 30% — в основном, большие генерирующие мощности. Развитие когенерации необходимо, но для этого нужен соответствующий благоприятный инновационный климат, законодательная база, налоговая политика... Естественно, эта динамика будет в значительной степени развиваться, развить энергомашиностроение.

— Какие еще проекты предусмотрены «пилотной» программой сотрудничества с Ярославской областью?

— Одним из первых проектов общей пилотной программы развития региональной энергетики в Ярославской области стала модернизация котельной, которая находится на территории НПО «Сатурн». В котельной мы производим модернизацию с внедрением 6-мегатонной машины и устанавливаем котлы-утилизаторы. Таким образом, значительно повышаем эффективность котельной. Коэффициент полезного использования топлива практически увеличивается и становится более 80%, тогда как до модернизации он составлял около 40%. Запуск модернизированной котельной планируется уже во втором квартале 2011 года. А сам этот опыт — весьма полезен и выгоден в том числе как прецедент высокоэффективной модернизации региональных теплотель.

— Создание таких энергообъектов — полезный опыт для других регионов?

— Безусловно. Тот опыт, который мы получили при реализации проекта в Ярославской области, позволил нам сформировать алгоритм работы с другими областями, и этот алгоритм мы уже начинаем транслировать на другие регионы России. Сегодня мы достаточно тесно работаем с Республикой Татарстан. Сотрудничество мы начинали с исследования конкретной экономической зоны республики, где требуются дополнительные генерирующие мощности. Совместно со специалистами департамента энергетики Республики Татарстан мы предложили ряд конфигураций станций, которые позволили нам провести модернизацию.

Сегодня идет работа с Саратовской областью, которая выступает в роли очередного этапа реализации федеральной программы повышения энергоэффективности регионов РФ. Планируется строительство на территории области четырех энергообъектов — в Саратове, Энгельсе, Балашове и Марксе. Работа эта еще только началась, мы находимся в стадии конкретизации и обсуждения направлений наших действий, обследования потребностей региона. По завершении этой стадии в первом квартале 2011 года мы подготовим предложения по перспективным площадкам для строительства энергообъектов, а также предложим проекты станций, которые, на наш взгляд, будут оптимальны для использования на территории Саратовской области.

Большая программа предполагается по Дальневосточному региону. Учитывая климатические условия и неразвитость сетей, мы работаем совместно с Хабаровским газотурбинным заводом, который планирует выпускать установки на базе микро-турбин «Кавасаки». Но в свою очередь мы планируем создать там дочернюю компанию по производству наших энергетических установок, чтобы тиражировать эти высокоэффективные российские решения и на территории областей Дальневос-

точного региона. Предварительные переговоры на сегодняшний день уже ведутся, и я думаю, что уже в первом квартале 2011 года мы представим комплексную программу модернизации этого региона, основанную на обследовании первоочередных энергетических объектов региона. В плане первоочередных (или, скажем так, пилотных) — проекты по созданию в Хабаровском крае электростанции 24 МВт на базе ГТЭС производства ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и электростанции 3 МВт на базе установки «Кавасаки».

— Вы сказали, что поставляет решения в области энергетики нефтяникам, газовикам...

— Сотрудничество ОАО «Сатурн — Газовые турбины» с компаниями нефтегазового комплекса — очень важное для нас направление. Мы активно работаем с нефтяными компаниями «ЛУКОЙЛ», «Славнефть», ТНК-ВР, «Роснефть», в том числе поставляя на объекты этих компаний энергетические установки, которые работают на попутном газе. Также мы предлагаем им комплексные решения и выводим объекты под ключ. А на-

развитие малой энергетики в регионах. И это действительно так, потому что реально будет осуществляться прогрессивное движение одновременно в нескольких позитивных направлениях: региональная политика, социально-экономическое развитие регионов, развитие российского энергомашиностроения. При этом надо учитывать, что это даст толчок развитию инфраструктуры предприятий-поставщиков, а это сотни предприятий и т.д. Причем, наш опыт работы в Ярославской области такую синергетику уже демонстрирует.

— На фоне модернизации идет активное развитие рынка установок для малой энергетики, и, насколько свидетельствует статистика, тон на этом рынке задает «Сатурн — Газовые турбины»?

— Несмотря на то, что многие компании предлагают на этом рынке свои образцы установок малой энергетики, ниша эта еще достаточно свободна и, что особенно важно, очень перспективна для российских производителей. Особенно если рассматривать ее в аспекте стоящих перед российской экономикой задач по повышению энергоэффективности. Причем, глобальный экономический кризис, с одной стороны, привел к некоему временному спаду производства, а с другой стороны, сделал еще более актуальным вопрос стоимости производимой электроэнергии.

Не секрет, что на сегодняшний день у нас в России средний прямой электрический КПД на электростанциях — крайне низкий. У нас он, например, составляет 20-26%, тогда как на западных станциях — около 40-45%. Это достаточно серьезный разрыв. Следующий фактор, который нельзя не учитывать — высокая изношенность российских генерирующих мощностей. В результате мы наблюдаем не только низкую эффективность работы оборудования, но и объективно понимаем, что на наших станциях достаточно высоки риски сбоев, аварий, иных непредвиденных обстоятельств, в том числе и трагических, как это случилось на крупнейшей в стране Саяно-Шушенской ГЭС.

Кроме того, существуют очень серьезные риски в электросетях, которые могут грозить самыми неприятными срывами при пиковых нагрузках. Риски эти связаны с тем, что на сегодняшний день сети тоже достаточно изношены. Поэтому на первый план выходит развитие именно малой энергетики.

— Достаточны ли, на ваш взгляд, инвестиций в развитие энергетики?

— Вопрос инвестиций и возможности их привлечения — закономерен и актуален, как никогда. На сегодняшний день в российской промышленности (например, в очень близком для нас авиастроении) уже отработаны достаточно эффективные методы для решения аналогичных вопросов. Я говорю прежде всего о создании лизинговых компаний, которые обладают серьезной поддержкой на государственном уровне. С учетом того, что энергетические станции обладают достаточно высоким КПД и достаточно высокой степенью окупаемости (а окупаемость таких проектов, как правило — от трех до шести лет), использование лизинговых компаний для финансирования этих проектов — абсолютно реально. Тем более, что речь идет не о дотационных деньгах, а о привлекаемых под гарантии государства абсолютно возвратных инвестициях, а также о создании государственно-частного партнерства.

— Насколько технологически ОАО «Сатурн — Газовые турбины» соответствует последним достижениям в производстве энергооборудования?

— Я могу сказать так: мы выстраиваем принципиально новую идеологию создания продуктов. На сегодняшний день компания использует наиболее передовые и прогрессивные технологии по производству энергетических и газоперекачивающих станций. У нас внедрено и успешно применяется сквозное компьютерное проектирование, которое непосредственно включено в технологический процесс и позволяет в автоматизированном режиме вносить любые изменения. Безусловно, это в значительной степени сокращает технологический цикл, позволяет достаточно оперативно реагировать на запросы поставщиков и заказчиков, при необходимости качественно удовлетворять их индивидуальные требования.

Коротко можно сформулировать: в ОАО «Сатурн — Газовые турбины» используются все передовые технологии мирового уровня. Другой важнейший аспект: компания осуществляет организационную реорганизацию, внедряет передовые формы организации управления бизнес-процессами, исходя прежде всего из принципов оптимизации. Сокращаются издержки и в части управленческого аппарата.

Последний мировой кризис, последствия которого по-настоящему еще не преодолены, заставил российских производителей высокотехнологичного оборудования задуматься об оптимизации бизнеса, о сокращении издержек и о получении максимального эффекта от производства агрегатов. Счет идет до рубля! Сегодня рубль имеет принципиально другую цену. Он стал намного дороже для производителей.

Сегодня в ОАО «Сатурн — Газовые турбины» используются намного более эффективные технологии, более рациональные схемы логистики не только в области обеспечения, но и внутри компании. Эта оптимизация, с одной стороны, делает более эффективными все бизнес-процессы в компании, что позволяет создавать высокотехнологичные продукты в кратчайшие сроки. С другой стороны, оптимизация заставляет точно проанализировать ситуацию на рынке и определить для себя наиболее прогрессивные сектора рынка и наиболее востребованные продуктовые ниши для того, чтобы воплощать коммерчески наиболее успешные проекты.

Следующий очень важный аспект — серьезный процесс формирования инфраструктуры поставщиков. Учитывая важность и сроки поставки, учитывая долгий цикл изготовления энергетических станций и запуск их в эксплуатацию, очень важно иметь надежных, эффективных поставщиков, которые выпускают продукцию, отвечающую требованиям не только внутреннего, но внешнего рынка. И это, скажу я вам, достаточно большая работа — формирование блока ключевых поставщиков. Чтобы впоследствии эта стратегия, которую мы принимаем, не оказалась лишь документом на бумаге, а стала именно той стратегией, которая позволит нам выйти на передовые рыночные позиции.

— И последний вопрос, Игорь Дмитриевич. На ваш взгляд, какие меры необходимо сегодня предпринять для успешного развития энергетики в российских регионах?

— Это очень важная тема. Наша компания создала взвешенно сбалансированную программу таких мер, применение которых гарантировало бы серьезное оживление развития этой отрасли.

Среди таких мер — содействие в предоставлении гарантий для инвесторов в проекты развития региональной энергетики. Отнесение расходов капитального характера, связанных с внедрением энергоэффективных технологий и оборудования, на производственные затраты. Содействие со стороны органов власти в выделении земельных участков под строительство энергообъектов. Предоставление льгот по налогам на прибыль предприятиям, создающим и эксплуатирующим энергообъекты. Субсидирование процентных ставок по кредитам для капиталовложений в проекты создания и развития энергообъектов. Возможность подключения объектов малой генерации в региональные электросети на льготных условиях. Обеспечение тарифной политики, направленной на поддержку объектов энергетики, действующих в когенерационном цикле. И так далее...

Важно понимать, что развитие региональной энергетики с опорой на малую энергетику отвечает общенациональным интересам и будет способствовать не только решению социальных, но и экономических задач. Можно сказать и так: региональная энергетика стратегически важна для страны, и ОАО «Сатурн — Газовые турбины» делает все возможное, чтобы способствовать ее развитию.

— Синергетический эффект?

— В том числе. В последнее время не случайно очень много говорится о том синергетическом эффекте, который даст нам

Своя генерация

Рецепты спасения отключенных от энергии

Массовые глухие блэкауты в центральной части России, благодаря которым сотни тысяч российских сограждан встречали Новый год при свечах и без телевизора, приводят к пониманию, что в наших широтах для противодействия стихии нужно не только надеяться на ремонтные бригады энергетиков, но и самим иметь резервные источники питания.

Облединительную напасть такого масштаба энергетики просто физически не могут оперативно преодолеть. И было бы последним делом обвинять их. Провода, обледенев, обрываются. Деревья падают. Снег заваливает подъездные пути. И так далее.

Сводки только подмосковных энергетиков выглядят более чем впечатляюще. Так, 31 декабря в области было отключено около тысячи трансформаторных подстанций. 2 января на 8 утра была отключена 551 трансформаторная подстанция. 4 января — 880 транс-

форматорных подстанций. 5 января — 470 трансформаторных подстанций. 6 января — 268 трансформаторных под-



танций... И это только подмосковная статистика!

Как уверяют сами энергетики, подмосковный энергетический блэкаут наглядно и

очень чувствительно для потребителей продемонстрировал неспособность собственников территориальных сете-



вых организаций в силу самых разных причин оперативно восстановить имеющееся у них на балансе электросетевое оборудование. Суть вопроса

заключается в том, что после реорганизации единой энергосистемы страны многие объекты низких классов напряжения, например, небольшие электростанции, оказались в частной собственности, а у их новых владельцев зачастую отсутствуют необходимые опыт и средства для ликвидации аварий подобного масштаба и продолжительности действия.

Однако до анализа ли людям, которые вдруг остались без энергии. И остались надолго. В это ситуации первая мысль — как же мы не подготовились к таким чрезвычайным ситуациям? Ведь не в спокойной Италии живем. Хотя в той же Италии в дворцах, особняках, коттеджах и на фермах, как правило, где-нибудь обязательно лежит себе запасной энергогенератор (например, популярной в Европе марки PRAMAC). На всякий пожарный случай. Похолоде, и у нас резко вырастет спрос на небольшие домашние генераторы.

Жизнь заставляет!

Лес рубят — льдинки летят

Круглый стол в ГД РФ: «ледяной дождь» в московском регионе

13 января в здании Государственной Думы РФ Комитет по энергетике провел круглый стол, посвященный ситуации с обеспечением электрической энергией потребителей Москвы и Московской области в осенне-зимний период 2010-2011 годов, а также ходу выполнения электросетевыми компаниями инвестиционных программ и модернизации электросетевого комплекса страны. В работе круглого стола приняли участие министр энергетики РФ Сергей Шматко, его заместитель Андрей Шишкин, генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец, руководители крупнейших электросетевых компаний Московского региона, а также депутаты Государственной Думы, члены Совета Федерации и представители органов государственной власти Москвы и Подмосковья.

В своем выступлении, посвященном причинам и итогам проведенных в Подмосковье аварийно-восстановительных работ, министр энергетики Сергей Шматко отметил, что «в прошедшие праздничные дни была проведена уникальная спасательная операция, беспрецедентная по своим масштабам. День и ночь более трех тысяч специалистов работали над восстановлением сетей». Министр дал высокую оценку труду энергетиков.

Основной причиной перебоев в энергоснабжении стали обрывы линий электропередачи из-за обледенения проводов, а также массового падения деревьев. Это привело к одновременному отключению 134 высоковольтных центров питания Московской объединенной электросетевой компании и более десяти тысяч трансформаторных подстанций по всему Подмосковью.

Вообще, леса Московской области еще во время летних пожаров поставили много вопросов как перед энергетиками, так и перед федеральными законодателями. Все подмосковные леса относятся к первой категории, в связи с чем просеки в них заужены. Для обеспечения нужной ширины просек в настоящее время необходимо внесение поправок в законодательство. И этими вопросами поручено заниматься рабочей группе с участием представителей Минэнерго, Рослесхоза и Холдинга МРСК.

Однако наряду с правовыми вопросами существуют и вопросы финансовые. По

подсчетам специалистов, для расширения просек ЛЭП только в Московской области предстоит вырубить 8 тыс. га леса. А это внушительная сумма — порядка 750 млн руб. Такие затраты на этот год в тарифе энергетиков, конечно, не заложены.

Затем Сергей Шматко остановился на еще одной большой теме энергетики — недостаточном уровне взаимодействия между федеральными и региональными властями, с одной стороны, и компаниями, обслуживающими распределительные электрические сети, с другой стороны.



«Промышленный еженедельник» в своих материалах о региональной электроэнергетике уже неоднократно упоминал, что после реорганизации единой энергосистемы страны и реформы местного самоуправления многие объекты так называемых «низких сетей» оказались или в частной собственности, или стали бесхозными. По сути дела, региональная электроэнергетика превратилась в лоскутное одеяло. Из-за этого очень сложно организовать оперативное и полноценное взаимодействие даже при штатной работе электросетей, не говоря уже о случаях технологических нарушений и аварийных ситуаций.

По словам Сергея Шматко, только при усилении государственного контроля над сетевым хозяйством страны электроэнергетику можно безопасно и уверенно развивать. На региональном уровне необхо-

димо комплексно рассматривать вопросы консолидации распределительного электросетевого комплекса. Мы уже писали о позитивном опыте подмосковного правительства, которое пять лет назад создало ОАО «Московская областная энергосетевая компания». В настоящее время компания обслуживает более 9400 км электросетей и около 2700 подстанций на территории двадцати четырех муниципальных образований области. По сообщению пресс-службы областного МОЭСК, для ликвидации последствий «ледяного дождя» здесь были сформиро-

ваны 92 аварийно-восстановительные бригады общей численностью 229 человек. Их силами за короткий срок удалось восстановить более 31 км воздушных линий электропередачи.

Министр энергетики подчеркнул, что при подготовке к следующему осенне-зимнему периоду энергетикам должны исходить из категорий избыточного резервирования. «Сейчас принято решение о формировании на базе МРСК специальных централизованных подразделений, где будет аккумулироваться необходимая техника. Думаю, проблему генераторов в достаточном количестве мы будем решать совместно с региональными и муниципальными властями» — отметил Сергей Шматко.

Кстати сказать, и в этом вопросе Московская областная энергосетевая компания может поделиться опытом: уже

четыре года здесь работает управление аварийно-восстановительных работ (УАВР). Кстати, именно его три дизельные электростанции 26 декабря были направлены в аэропорт «Домодево». По мнению председателя Топливно-энергетического комитета Московской области Цирына Чагаева, оперативная работа областных энергетиков помогла снять проблемы с энергонабжением части зданий аэропорта на время ликвидации последствий стихии и значительно облегчить жизнь пассажирам, оказавшимся в нелегкой ситуации.

Наряду с этим, во время новогодних праздников областной МОЭСК сформировал и направил 22 бригады со специализированной техникой для оказания помощи девяти районам электрических сетей Московской объединенной электросетевой компании. Вместе с тем, в настоящее время стоит вопрос корректировки инвестиционных программ электросетевых компаний. По мнению энергетиков, в них следует включить создание систем мониторинга состояния просек и трасс воздушных ЛЭП, систем мест повреждения линий и закупку средств дистанционной диагностики электросетевого оборудования.

В заключение круглого стола председатель Комитета по энергетике ГД РФ Юрий Липатов выразил общую готовность депутатов в кратчайшие сроки рассмотреть предложения энергетиков по разрешению проблем правового характера и необходимости внесения соответствующих изменений в действующее законодательство. По его словам, «в декабре 2010 года были приняты изменения в Лесной кодекс, которые сняли существенную часть проблем энергетиков в части обеспечения функционирования, строительства и реконструкции линий электропередачи и объектов электросетевого хозяйства. На рассмотрении в Государственной Думе находится законопроект, предусматривающий внесение изменений в Земельный и Градостроительный кодексы — в целях сокращения сроков строительства и реконструкции объектов электросетевого хозяйства, упрощения процедуры предоставления земельных участков под их строительство и эксплуатацию. И сегодня депутаты Государственной Думы готовы рассмотреть все законодательные инициативы энергетиков, направленные на решение проблем развития электросетевого хозяйства страны».

Яркая ёлка от энергетиков

МРСК Центра и Приволжья подарила детям праздник

Четвертый год подряд энергетики МРСК Центра и Приволжья исполняют желание тех, кто сильнее других ждет чуда на Новый год — желания детей, у которых нет семьи. В рамках благотворительной акции «Самая яркая ёлка» сотрудники энергокомпании ежегодно дарят новогоднее представление и подарки воспитанникам детского коррекционного дома (школы-интерната №8) Нижнего Новгорода.

Новогодняя благотворительная акция — самое важное событие для сотрудников ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в преддверии Нового года. Ежегодно энергетики по собственной инициативе собирают денежные средства, чтобы устроить праздник для ребят из коррекционного дома и поделиться с ними теплом своих сердец. Чтобы воспитанники школы-интерната росли в атмосфере домашнего уюта и тепла, могли гармонично развиваться, сотрудники энергокомпании подарили детям развивающие игры, книги и наборы для рукоделия, спортивные тренажеры, а также музыкальные инструменты, световую и звуковую аппаратуру для актов зала и билеты в Нижегородский цирк, привезли ребятам и традиционные новогодние сладости. Воспитанники интерната также подготовили подарки для своих старых друзей: концерт, нарядную елку, сувениры, сделанные своими руками.

Кроме того, сотрудники ОАО «МРСК Центра и Приволжья» организовали для детей веселую новогоднюю прог-

рамму с Дедом Морозом, Снегурочкой, Человеком-пауком, Черепашкой Ниндзя, фокусниками и клоунами. В заключение праздника ребят ожидала также грандиозное шоу мыльных пузырей. «Сотрудники МРСК Центра и Приволжья подарили детям настоящую сказку, — рассказал директор государственного образовательного учреждения «Школа-интернат №8 Олег Шелин. — А сказка

захочется. Но самое главное — это позитивные эмоции. Наши дети не сильно избалованы вниманием. Такие мероприятия дарят им много радости».

Олег Шелин также отметил, что ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и ранее неоднократно оказывало помощь воспитанникам интерната. Так, ребята уже получили в подарок музыкальный центр с караоке и в свободное время с удоволь-

кого дома очень важно знать, что о них помнят, что мы специально для них каждый год выбираем подарки и хотим, чтобы они были счастливы, — подчеркнула заместитель генерального директора по корпоративному управлению ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Лада Подольская. — Подобная благотворительная акция ежегодно проходит во всех филиалах МРСК Центра и При-



важна для каждого ребенка независимо от его возраста. Подарки для детей также очень нужны и важны. Аппаратуру для актов зала нам привезли заранее, и ребята уже успели ее опробовать. Благодаря этим подаркам мы сможем устроить праздник для наших воспитанников не только в Новый год, но и в любой момент, когда

стивием поют любимые песни. Телевизоры, которые энергетики преподнесли детям в прошлом году, активно используются в учебном процессе. «Дети — самое светлое, что есть в нашем мире. Мы взрослые должны приложить максимум усилий, чтобы в сказочные новогодние дни ребята почувствовали нашу заботу и участие. Детям из детс-

вожья. Мы не можем заменить им семью, но в наших силах постараться исполнить часть загаданных ими желаний. Это стало нашей доброй традицией. Мы надеемся, что новый 2011 год будет для воспитанников счастливым и подарит им много добрых и удивительных открытий, исполнит их самые заветные желания».

Цирк детям

«ОМК-Участие» провел акцию в поддержку больных детей

Анастасия Антонова

Благотворительный фонд «ОМК-Участие» провел в Цирке Никулина на Цветном бульваре Благотворительную акцию «Поделись улыбкою своей». Специальными гостями акции стали маленькие пациенты НИИ детской онкологии и гематологии, воспитанники детских домов и социальных приютов из Московской и Нижегородской областей, дети сотрудников Объединенной металлургической компании.

У входа в цирк гостей встречал духовой оркестр Дедов Морозов, в холле юных зрителей развлекали клоуны и аниматоры. Дети получили новогодние подарки от Снегурочки и Деда Мороза. Своими руками маленькие гости изготовили елочные украшения для семи елок, которые по окончании акции были отправлены в больницы к тяжелобольным детям.

В фойе цирка работала ярмарка-продажа детских работ новогодней и сказочной тематики.

«Целью акции был сбор денег на лечение двух мальчиков, — говорит председатель попечительского совета фонда «ОМК-Участие» Ирина Седых. — Это Даниил Охотников 2002 года рождения и Коля Колоколов 2001 года рождения. Оба они очень серьезно больны и нуждаются в сложнейших операциях. По итогам акции было собрано около 500 тыс. руб.»

Неизведанные миры

Международный фестиваль снежной и ледовой скульптуры

Наталья Суханова

В конце декабря в парке Мемориального музея космонавтики (Москва) открылся Международный фестиваль снежной, ледовой и световой скульптуры «Вьюговеи 2011» — «Неизведанные миры».

В 2011 году исполняется 50 лет первому полету человека в космос. Поэтому, Указом президента этот год объявлен в России «Годом Космонавтики». Международный фестиваль снежных и ледовых скульптур «Неизведанные миры» стал по сути первым событием года, посвященным этой дате. На его открытие были приглашены дети из детских домов, интернатов, социальных центров, а также известные российские космонавты, деятели культуры и искусства, общественные деятели.

Центральной скульптурой фестиваля стал 10-метровый аналог ракеты «Восток», на которой Гагарин совершил свой первый полет в космос — по утверждению специалистов, самая высокая снежно-ледовая скульптура, созданная в России с 2002 года. Кроме того, на площадке фестиваля было создано около 70 снежно-ледовых скульптур и композиций, среди ко-



торых — космические корабли «Восток» и «Буран», космонавты, планеты «Пандора», «Солярис», панорамы звездного неба и «Космических войн», а также детские

развлекательные площадки с ледяными горками, лабиринтами, тирами, боулингами и другими снежно-ледовыми развлечениями.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Роман Курраев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Курраев, Елена Бурлыгина

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net
Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 14.01.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4809
Тираж 40000 экз.