

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Взаимодействие бизнесов
Российско-финский деловой форум

Рынок авиаперевозок
Рецепты национальных хабов

Рост добычи
Нефтегазовый сектор

Технический анализ
Тенденции рынка и их весомая роль

ВТБ и «Банк Москвы»
Покупка намечена к июлю

ДЕНЬ ЭНЕРГЕТИКА 2010

4-5

Союз активов

Генераторы объединяют усилия

Богучаны, реконструкция

Подключение социальных объектов

Мощный драйвер роста

RAV-регулирование и рост капитализации

«Финские фонари»

Методические рекомендации

Национальные инвестиции

ОГК-6 реализовала уникальный энергопроект

Помощь пострадавшим

Компании Группы «Газпром»: реальная поддержка

ДЭ: СТРАТЕГИИ

6-7

Международный круглый стол

Электроэнергетика ЕС: состояние и перспективы

Инвестиционный этап развития

Новые энергетические реальности

Российский и мировой опыт

PRAMAC формирует новую картину потребления

ДЭ: ПОДРОБНОСТИ

8

Европейский PEGASE

Системный опыт управления энергосистемами

Электроопора на санях

Итоги смотра научно-технических достижений

Техническое развитие

Шаг в год надежности

ВАЖНАЯ ТЕМА

Внешнеэкономбанк заработал на сделанных во время кризиса вложениях в фондовый рынок 100 млрд руб. Такую оценку озвучил премьер-министр Владимир Путин в прямом эфире государственных телеканалов. По его словам, из этих средств 50 млрд руб. были направлены банком на крупные государственные инвестиционные проекты, в том числе на олимпийское строительство, а еще 50 млрд руб. — на то, чтобы «сбить ставки по ипотеке». По словам Владимира Путина, все предприятия, получившие в кризис кредиты у Внешнеэкономбанка для рефинансирования своих долгов за рубежом, их погасили. «Эти предприятия оказались перед угрозой утраты своих активов, а это стратегические для нас активы, они взяли денег у ВЭБа, вернули свои кредиты иностранным банкам, перекредитовавшись в России», — отметил Владимир Путин. На рефинансировании в кризис зарубежных российских компаний ВЭБ заработал около \$400 млн, подчеркнул глава правительства.

Исторический запуск

Шатурская ГРЭС полнилась ПГУ мощностью 400 МВт

Павел Якушев

В конце ноября в жизни российской энергетики произошло одно из важнейших для этого года событий: по команде диспетчера «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Центра» (ОДУ Центра, филиал ОАО «СО ЕЭС») был осуществлен ввод в работу новой

Шатурской ГРЭС (город Шатура, Московская область). Процесс запуска контролировался посредством прямой видеосвязи диспетчерского центра с блочным щитом управления Шатурской ГРЭС.

В диспетчерском центре филиала Системного оператора присутствовали заместитель председателя правительства

Открывая торжественную церемонию ввода в работу новой ПГУ Шатурской ГРЭС, директор по управлению режимами — главный диспетчер ОАО «СО ЕЭС» Сергей Павлушко доложил Игорю Сечину о текущем режиме работы ЕЭС России и ОЭС Центра и получил разрешение заместителя председателя правительства РФ на ввод блока в работу. По цепочке диспетчерских команд

(ГТУ) мощностью 263,4 МВт, паровой котел-утилизатор и одну паровую турбину мощностью 130 МВт. Выдача мощности электростанции в энергосистему Московской области осуществляется через открытое распределительное устройство (ОРУ) 220 кВ по шести линиям электропередачи 220 кВ и трем АТ 220/110 кВ.

После набора станцией заданной нагрузки Председатель

«Московское РДУ» разработали и реализовали комплекс режимных мероприятий.

Специалистами Московского РДУ совместно с представителями фирмы General Electric разработаны и реализованы технические решения по организации защиты блока ПГУ. Проведена работа по расчету и выбору параметров настройки (уставок) устройств релейной защиты на новом



Торжественный момент запуска ПГУ в ОДУ Центра

парогазовой установки (ПГУ) на Шатурской ГРЭС (филиал ОАО «ОГК-4») установленной мощностью 393,4 МВт. Торжественное мероприятие, посвященное вводу в промышленную эксплуатацию нового энергоблока Шатурской ГРЭС, проходило одновременно на двух площадках: в ОДУ Центра (это в Москве) и непосредственно на

РФ Игорь Сечин, заместитель министра энергетики РФ Андрей Шишкин, председатель правления ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» Борис Аюев, член правления E.ON AG Бернхард Ройтерсберг, генеральный директор E.ON Russia Сергей Тазин, генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец и другие почетные гости.

из ОДУ Центра дежурный инженер Шатурской ГРЭС запустил процесс набора мощности на новом энергоблоке.

Во время процесса набора мощности, отобразившемся на диспетчерском щите филиала Системного оператора, представители ОГК-4 рассказали собравшимся о преимуществах новой ПГУ. ПГУ на Шатурской ГРЭС включает одну газотурбинную установку

Правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев доложил Игорю Сечину, что ввод в эксплуатацию нового блока ПГУ Шатурской ГРЭС прошел успешно. Для обеспечения ввода в работу нового генерирующего оборудования на базе ПГУ на Шатурской ГРЭС специалисты Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Москвы и Московской области

блоке и в прилегающей сети с целью обеспечения селективности ее действия, то есть способности выявлять поврежденный элемент электроэнергетической системы и отключать только его ближайшими к нему выключателями, что позволяет локализовать поврежденный участок и не прерывать нормальную работу других участков сети.

(Окончание на стр. 4)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Дефицит федерального бюджета составит по итогам года 3,5-3,8% ВВП. Это значительно ниже официальных прогнозов, составлявших от 5,3% до 6,8% ВВП. Дефицит федерального бюджета за январь-ноябрь составил 911,5 млрд руб., или 2,2% от ВВП. По итогам ноября дефицит зафиксирован на отметке 151,59 млрд руб., или 3,6% от ВВП. Месяцем ранее нехватка средств в федеральном бюджете составляла 104,38 млрд руб., или 2,4% от ВВП.

Энергия молодости

В Москве прошло награждение победителей

Фонд «Глобальная энергия» провел в Москве торжественную церемонию награждения победителей VII конкурса молодежных исследовательских проектов в области энергетики «Энергия Молодости». Шесть коллективов молодых ученых, победивших в 2010 году, получили памятные дипломы и гранты на сумму около 3 млн руб. В первой части церемонии состоялась очередная интерактивная лекция программы «Энергия Знания» — цикла публичных лекций, организуемых Фондом «Глобальная энергия» совместно с Росатомом.

Перед собравшимися гостями выступил известный российский ученый, лауреат Международной премии «Глобальная энергия», создатель ядерных энергетических установок для знаменитых атомных лодок и подводных лодок, академик РАН Ф.М. Митенков. Он прочел лекцию на тему «Энергетические реакторы на быстрых нейтронах. Состояние и перспективы совершенствования».

В своем выступлении автор реакторов на быстрых нейтронах, которые сейчас считаются

панашей от многих энергетических проблем, рассказал о принципах их работы, причинах их эффективности для энергетики и истории создания этой уникальной технологии, в котором он принимал активное участие. Воспоминания о первых промышленных опытах, памятные моменты запуска реактора и первые успехи сделали лекцию увлекательной для собравшихся слушателей: студентов, аспирантов, молодых ученых и профессоров. Завершая свое выступление, академик Федор Митенков обратился к ним с обращением: «Именно на ваши плечи ляжет освоение и развитие многих энергетических разработок, в том числе и реакторов на быстрых нейтронах. Это перспективная разработка требует совершенствования, которое не мыслимо без свежих сил и новых умов. Я желаю вам успеха».

Лекция транслировалась в режиме он-лайн в 23 российских ВУЗах и в сети Интернет. По приблизительной оценке зрителями стали около 10000 человек из десятка российских городов.

Во второй части вечера состоялась торжественная церемония награждения молодых ученых — победителей конкурса «Энергия Молодости»

2010 года. Объявив церемонию открытой, исполнительный директор Фонда «Глобальная энергия» вспомнил слова президента России Дмитрия Медведева, обращенные к победителям «Энергии Молодости». Важность работ молодых ученых, несомненный экономический эффект от внедрения сделанных ими разработок были высоко оценены экспертной комиссией, состоящей из именитых ученых и победителей программы «Энергия Молодости» прошлых лет. «Сегодня необходимо прежде всего оценивать эффект от научной разработки. Мы как организаторы «Энергии молодости» рады, что молодые ученые четко ориентированы», — говорит Игорь Лобовский. «Все работы победителей несут в себе инновационность и экономический эффект. И в этом их главная ценность. Теперь им надо научиться коммерциализировать, по словам Дмитрия Анатольевича, свои работы».

По условиям конкурса имени членов Экспертной комиссии не разглашаются. Перед началом церемонии один из экспертов на условии анонимности согласился прокомментировать работы победителей. (Окончание на стр. 2)

Интер шины

ГК «Ростехнологии», ОАО «СИБУР Холдинг» и итальянская компания «Пирелли» подписали Меморандум о взаимопонимании, предусматривающий заключение ряда сделок о совместной деятельности в шинной отрасли и производстве металлореза, а также в сфере высокотехнологичного производства и поставок продуктов переработки синтетического каучука.

Документ анонсирует совместную деятельность «Ростехнологий» и Пирелли по реорганизации и повышению эффективности шинного бизнеса СИБУРа — одного из основных игроков российской нефтехимии. Меморандум предусматривает привлечение активов «СИБУР — Русские шины» при создании двух совместных предприятий, учрежденных компаниями «Пирелли» и «Ростехнологии». В первое совместное предприятие войдут активы «СИБУР — Русские шины», которые соответствуют стандартам «Пирелли» в области производства шин различного назначения, и будут выбраны в результате процесса оптимизации и реорганизации, проводимого тремя партнерами. Кроме того, СИБУР будет содействовать продаже совместному предприятию активов, соответствующих стандартам «Пирелли». Активы будут выбраны в результате реорганизации и принятия соответствующих решений тремя партнерами. Предприятие получит 90%, а СИБУР 10% данных активов.

Второе совместное предприятие получит активы по изготовлению автомобильных шин для производственного сектора (поставок на комплектацию), а также грузовых и сельскохозяйственных шин, и будет нацелено на удовлетворение возрастающего спроса на российский рынок. СИБУР передаст второму совместному предприятию, создаваемому «Пирелли» и «Ростехнологиями» в равных долях, 40,1% акций ОАО «СИБУР — Русские шины». «Пирелли» также получит контроль над 10% акций ОАО «СИБУР — Русские шины» в обмен на технологический и управленческий вклад в развитие шинного холдинга. «Пирелли» предоставит свои технологии и будет участвовать в технологическом развитии заводов, в том числе, с использованием собственных ноу-хау в сфере логистики, контроля качества и организации деятельности. После завершения передачи активов и реорганизации доля СИБУРа в акционерном капитале ОАО «СИБУР — Русские шины» составит 49,9% (в настоящее время доля СИБУРа составляет 100%).

Генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чемезов заявил на церемонии подписания Меморандума: «Чтобы обеспечить рост конкурентоспособности российской экономики, нам необходимо развивать сотрудничество с теми компаниями, которые предлагают к реализации наиболее передовые и перспективные технологические решения и технологии в развитии и модернизации наших предприятий. Именно это легло в основу сотрудничества с компанией «Пирелли».

Председатель совета директоров ОАО «СИБУР Холдинг» Александр Дюков подчеркнул, что «партнерство с одним из ведущих мировых производителей шин и крупнейшей российской компанией, представляющей сектор автомобилестроения, открывает перед шинным бизнесом СИБУРа хорошие перспективы. Консолидация российской шинной отрасли с использованием передовых западных технологий повысит конкурентоспособность национальной экономики, и позволит СИБУРу увеличить капитализацию своих инвестиций в этом сегменте».

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Необходимо внедрять новые технологии организации и управления грузопотоками



В Калуге прошел экономический форум российского и финского бизнеса

Рецепты национальных хабов

Россия может играть ключевую роль на рынке авиаперевозок

Совершенно очевиден тот факт, что благодаря своим географическим особенностям Россия может играть ключевую роль на мировом рынке грузовых авиаперевозок, что даст значительный доход от транзитных грузовых потоков. К сожалению, эти очевидные потенциалы пока не реализованы, хотя в рамках транспортной стратегии РФ до 2030 года, утвержденной правительством РФ, Минтранс России выступил с инициативами по поддержке отечественной отрасли авиационных грузоперевозок. До 2015 года планируется активное развитие наземной инфраструктуры аэропортов, строительство и реконструкция объектов в крупных международных узловых аэропортах. Также очевидно, что для развития данного национального потенциала необходимо делать ставку на объективных лидеров и внедрять новые технологии организации и управления грузопотоками.



Компетенции и потенциалы

Одним из долгосрочных и перспективных направлений по модернизации национальной отрасли авиационной логистики стал проект строительства хабов в Москве и в ключевых региональных центрах страны, находящихся на пересечении маршрутов из Азии в Европу — сегодня на эти направления приходится 40% мирового грузопотока. Мировой и российский авиационный опыт подтверждает, что организация перевозок через узловой аэропорт (хаб) значительно снижает количество рейсов, необходимых для организации связей между всеми конечными пунктами назначения. В результате имеющийся объем коммерческой загрузки перевозится меньшим количеством рейсов, что ведет к повышению эффективности.

На сегодняшний день практически весь транзитный авиагруз следует через московские аэропорты Шереметьево и Домодедово (технические посадки грузовых самолетов для дозаправки в Новосибирске или Красноярске, естественно, транзитом не считаются). Аэропорт Шереметьево обрабатывает около 600 т груза в сутки, в планах — строительство грузового мультимодального комплекса, полностью соответствующего международным стандартам в области обработки грузов. Аэропорт Домодедово обрабатывает немногим менее 400 т груза в сутки, возможности

существующего терминала позволяют увеличить объем до 600 т в сутки.

В рамках Московского авиаузла на долю Шереметьево приходится 51% рынка грузоперевозок, Домодедово — 39% и Внуково — 10%. По международным перевозкам картина отличается: у Шереметьево 68%, Домодедово — 31%, Внуково — 1%. Эти цифры объясняются тем, что в настоящее время оба российских перевозчика, обеспечивающих грузооборот на маршрутах между Европой и Азией — «Аэрофлот» и AirBridgeCargo — базируются в Шереметьево. Вместе с тем, нельзя исключать, что AirBridgeCargo будет также наращивать и перевозки через Домодедово.

Перспективы: Шереметьево, Красноярск, Владивосток и далее

Пример взаимодействия аэропортов Шереметьево и ведущей российской грузовой авиакомпании AirBridgeCargo весьма показательны и наглядны, и может рассматриваться в качестве преследующего.

Так в 2008 году в кооперации с Минтрансом РФ и ООО «Международный аэропорт Шереметьево» группа «Волга-Днепр» приняла решение о создании собственного авиационного хаба в московском аэропорту Шереметьево. Основным перевозчиком в грузовом терминале аэропорта стала авиакомпания AirBridgeCargo, а раз-

регулярный перевозчик группы компаний «Волга-Днепр».

Если раньше основной грузопоток AirBridge Cargo в России приходился на экспорт и импорт, то после внедрения хабов операций в 2009 году ведущую роль стал играть трансфер — объем транзитных грузов (если считать в тоннах) в 2-3 раза превышает объем экспорта или импорта. Для России это означает дополнительные доходы и новые рабочие места. Благодаря хабу в Шереметьево компания AirBridgeCargo увеличила коммерческую загрузку на рейсах из Европы, поскольку теперь на каждом рейсе из Европы может брать груз не только на Россию или Китай, но и в любую точку в рамках маршрутной сети авиакомпании.

Однако, Шереметьево — лишь один из возможных удобных хабов. С точки зрения географии очень выгодное положение занимает Красноярск, поскольку он находится на пересечении транссибирских маршрутов из Европы в Юго-Восточную Азию и кросс-полярных маршрутов из Азии в Северную Америку. Новосибирск расположен в этом смысле чуть менее удачно, но это мощный промышленный центр, способный обеспечить дополнительные входящие и исходящие грузопотоки. Для организации воздушно-морских интермодальных перевозок можно было бы использовать и Владивосток с морской доставкой из Юго-Восточной Азии с раз-

Новые технологии: welcome!

Одного только географического положения и присутствия на российском грузовом рынке игроков международного уровня недостаточно для того, чтобы Россия могла перехватить транзитный грузопоток на Европеекско-Азиатских маршрутах. Для выживания на этом высококонкурентном рынке необходимо учитывать мировые тенденции к снижению издержек и упрощению бизнеса, а также внедрять современные стандарты, предлагаемые Международной ассоциацией воздушного транспорта (IATA).

Один из важнейших этапов на этом пути — внедрение электронного оформления грузов e-freight, от которого напрямую зависит качество предоставляемых услуг авиакомпаний и аэропортов по отправке и обработке грузов. Электронное оформление грузов позволяет уменьшить количество документов с сегодняшних 35 — до 6-7. В результате продолжительность оформления груза сокращается на сут-

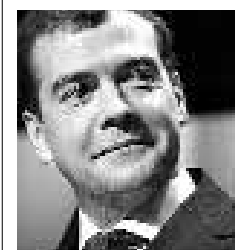
ки. Также снижается риск потери груза или отправки в ошибочном направлении. По оценкам Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), с помощью программы e-freight грузовая авиационная отрасль может сэкономить от \$3,1 млрд до \$4,9 млрд ежегодно в зависимости от степени внедрения системы.

IATA планирует внедрить использование системы e-freight на всех основных мировых маршрутах грузоперевозок, в том числе, на маршрутах между Азией и Европой, например, из Гонконга или Шанхая в европейские пункты назначения, что особенно актуально для России. Дополнительным стимулом для перехода на электронный документооборот является требование обязательной подачи предварительной информации о грузе, которое вступит в силу с 1 января 2011 года в Евросоюзе, США, странах Азии и ряде других государств.

Поиск новых ответственных

Проблемы авиагрузовой отрасли обсуждались в ходе первого грузового форума Карго-Форум 2010, состоявшегося в Москве в ноябре этого года. По итогам обсуждения было предложено создать группу представителей органов исполнительной власти, авиакомпаний и аэропортов для совместных практических действий по внедрению технологий и подготовке персонала. Для успешной работы этой группы потребуются регулярные консультации с представителями IATA и непосредственное участие Федеральной таможенной службы и налоговых органов. Также обсуждалось создание условий для последовательной ратификации Монреальской конвенции 1999 года, без которой применение технологии E-freight в России невозможно (до ее ратификации возможно лишь ограниченное внедрение E-freight).

Активное совершенствование нормативной базы, наряду с успешной работой грузовых авиакомпаний и развитием аэропортовой инфраструктуры, должно приблизить становление России в качестве крупнейшего в мире трансконтинентального авиагрузового хаба, что станет выгодным и для российской авиации, и для бюджета, и для экономики страны в целом. Пока же многие грузоперевозчики из Европы и Азии предпочитают осуществлять транзитные перевозки в обход России, выбирая аэропорты соседних стран.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Нам удалось в результате смягчить последствия экономического кризиса, что особенно важно — минимизировать рост безработицы в 2009 году, а в этом году добиться ее устойчивого снижения. Если говорить о результатах этого года, то, может быть, это самый благоприятный результат, которого нам удалось достичь в целом. И, как следствие, это в целом вполне стабильная обстановка, которая сохраняется в нашем государстве и в нашем обществе».

ТВЗ получил заключение

В соответствии с планами работ по созданию грузовых вагонов нового поколения, планируемых к производству на Тихвинском вагоностроительном заводе, успешно прошла приемная комиссия с участием представителей ОАО «РЖД», ОАО «ВНИИЖТ», компаний разработчиков и испытательных центров по рассмотрению результатов разработки и постановки на производство тележки для грузовых вагонов модели типа Barber S-2-R модели 18-9855 с осевой нагрузкой 25 тс и универсального полувагона с разгрузочными люками модели 12-9835 на ее базе.

Данная комиссия является очередным знаковым этапом сотрудничества с ведущей мировой компанией по проектированию ходовых частей Standard Car Truck (США, корпорация Wabtec) по трансферу инновационных решений в сфере транспортного машиностроения.

В результате проделанной работы продуктивная линия ТВЗ3 пополнилась инновационной тележкой и полувагоном с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 25 тс, что позволило создать универсальный полувагон с грузоподъемностью 75 т. При этом тележка модели 18-9855 максимально унифицирована с тележкой типа Barber S-2-R модели 18-9810 с осевой нагрузкой 23,5 тс.

Результаты испытаний тележки модели 18-9855 подтвердили полное соответствие ее параметров техническому заданию, при этом конструкция тележки обеспечивает показатели по воздействию на путь не хуже, чем тележка модели 18-100, а показатели динамики тележки 18-9855 подтверждают возможность безопасной эксплуатации вагонов на этих тележках, как в грузе, так и в порожнем состоянии на всех скоростях, вплоть до конструктивной — 120 км/ч.

В перспективе массовая эксплуатация грузовых вагонов на тележках Barber S-2-R с повышенной нагрузкой позволит собственнику подвижного состава повысить эффективность бизнеса за счет сокращения затрат на эксплуатацию и ремонт подвижного состава, а владельцу инфраструктуры — повысить безопасность движения и пропускную способность железных дорог за счет увеличения грузоподъемности и скорости движения грузовых составов.



Энергия молодости

(Окончание. Начало на стр. 1)

«Эти 6 работ получили единодушно высокую оценку Экспертной комиссии», — рассказал он. «Однако особо надо отметить работы, темы которых находятся на острие науки и результат ожидается соответствующим. В этом контексте особо ярко выделяются несколько работ. Работу коллектива во главе с Кюньсю Хатмуллиной из Института проблем химической физики (Черноголовка) по созданию инновационного аккумулятора для гибридных автомобилей, работу коллектива во главе с Евгенией Плазуновой по получению топливного водорода из органических отходов (биофак МГУ), работу, связанную также с водородной энергетикой и нанотехнологиями коллектива Александры Васильевой из МИТХТ, и работу по получению топлива биоэтанола из возобновляемых растительных материалов Ольги Голязовой из Новосибирского института химии твердого тела».

Фонд «Глобальная энергия» отметил осенью 2010 года свое 8-летие. За эти годы Международной премии «Глобальная энергия» удостоились ведущие ученые мира в области энергетики. Стартовавшая 7 лет назад программа «Энергия молодости» преследует цель стимулировать исследования, проводимые молодыми учеными: ежегодно двухлетние гранты вручаются коллективам с наиболее перспективными разработками в области энергетики. «Присуждая заслуженные награды великим ученым, мы не забываем о тех, кто продолжит их дело», — говорит председатель Попечительского совета Премии академик Евгений Великов. — «Наши гранты помогают молодым ученым развиваться и еще больше увлекаться наукой».

Конкурс «Энергия молодости» проводится Фондом «Глобальная энергия» среди профильных научных и учебных заведений Российской Федерации с 2004 года с целью развития научного прогресса в России в сфере энергетики и стимулирования молодых ученых к научным исследованиям в этой стратегически важной области. Конкурс стал хорошей возможностью для молодых ученых заявить о себе и сделать первый шаг на пути создания и внедрения инновационных идей и проектов. Программа охватывает около 200 научных и учебных заведений энергетического профиля из более чем 50 населенных пунктов России. 122 победителя из 30 научно-исследовательских центров Владивостока, Иркутска, Казани, Москвы, Нижнего Новгорода, Новосибирска, Обнинска, Санкт-Петербурга, Томска и Уфы получили целевую финансовую поддержку своих проектов. Общий объем выделенных грантов составил 20,4 млн руб. Гранты предоставляются на 2 года, по истечении которых победители конкурса делают отчетные доклады на Научно-практическом симпозиуме «Энергия мысли», который проходит ежегодно в рамках «Лауреатской Недели» премии «Глобальная энергия».

Взаимодействие бизнесов

Финско-российская торговая палата провела форум в Калуге

В декабре Финско-российская торговая палата провела в Калуге крупный экономический форум, посвященный взаимодействию российского и финского бизнеса. Калужская область была выбрана как место проведения мероприятия не случайно — который год властям области удается держать высочайшую планку в создании условий для иностранного бизнеса.

В форуме приняли участие представители финских, российских компаний, Посольства Финляндии и руководители ФРТП. Финны лидируют в регионе по количеству компаний — здесь работают 10 фирм в самых различных отраслях — от деревообработки до ритейла. По словам руководителя торгово-экономического отдела посольства Финляндии Марьи Лийвалы, иностранных инвесторов в первую очередь привлекает устойчивый положительный имидж региона, информация о котором передается из уст в уста. Это лучшая реклама, основой которой является реальный опыт.



Всего в Калугу приехало около 30 руководителей финских и российских компаний. Финская торговая палата традиционно отличается прагматичным подходом к организации подобного рода встреч. После небольшой официальной части предприниматели в течение нескольких часов плот-

но обменивались информацией, предлагали услуги, товары и, как показало завершение форума, остались очень довольны именно практической стороной организации мероприятия. Компании открыто делились опытом привлечения квалифицированных кадров (область ввиду большого коли-

чества инвесторов нередко испытывает кадровый голод), в частности, приглашения специалистов из других регионов. Рассказывали о планах развития, в ответ на что обычно получали предложения о помощи в развитии от своих коллег. Кроме этого участники форума заострили внимание на су-

ществующих преполах в области миграционной политики, которые необходимо решать на федеральном уровне. Представители иностранных компаний говорили и о существующих законодательных барьерах, препятствующих полноценному развитию предприятия. В частности,

участники форума отметили миграционные барьеры. В то же время участники форума обратили внимание на то, что развитие отношений России и Финляндии поступательно идет вверх. ФРТП намерена следующий деловой форум провести 17 февраля 2011 года, он пройдет в Туле.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Сбербанк» ожидает чистую маржу на уровне 5,8-6%

Официальный представитель «Сбербанка» сообщил, что ожидает значение чистой процентной маржи в диапазоне 5,8-6,0% в 2011 году, отмечая, что основной этап снижения процентной маржи остался позади, и ближе к концу 2011 года может начаться рост. Напомним, что за 2010 год процентная маржа «Сбербанка» снизилась с 7,3% в 1-м квартале, до 6,1% по итогам 3-го квартала, под давлением компрессии процентных ставок в экономике.

«Мы позитивно оцениваем прогноз менеджмента «Сбербанка», который известен своим осторожным консерватизмом, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Заявленные цифры подразумевают минимальное снижение процентной маржи относительно уровня 3-го квартала и даже несколько выше нашего прогноза на 2011 год — 5,7%. Дальнейшее снижение процентной маржи в настоящий момент рассматривается инвесторами в числе основных рисков для российских банков, и оптимистичные прогнозы банка должны порадовать рынок».

«ММК»: отчетность за третий квартал

«ММК» опубликовал финансовые результаты за 3-й квартал текущего года. Выручка компании снизилась на 7% квартал к кварталу, составив \$2,1 млрд, ЕВБТДА сократилась на 11%, до \$388 млн, а чистая прибыль снизилась на 19%, до \$43 млн. В результате стабильности внутренних цен на сталь и объемов выпуска, выручка компании не претерпела значимых изменений квартал к кварталу. Некоторое увеличение себестоимости оказало давление на показатели рентабельности «ММК», в частности рентабельность ЕВБТДА опустилась с 21% во втором квартале до 19% по итогам июля-сентября. Долговая нагрузка компании в течение квартала практически не изменилась, а чистый долг на последнюю отчетную дату составляет \$1,9 млрд, что лишь в 1,2 раза больше ожидаемой ЕВБТДА 2010.

Результаты «ММК» оказались несколько лучше наших ожиданий, в целом совпав с прогнозами рынка, отмечает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский: «Рентабельность компании продолжает оставаться под давлением сравнительно невысокой сырьевой обеспеченности, однако ожидаемый рост доли высоко-маржинальной продукции должен позволить компенсировать эффект дорогого сырья в среднесрочной перспективе».

Налоговые льготы для аптек могут отменить

Стало известно, что Президент РФ Д. Медведев выступил с законодательной инициативой отменить налоговые льготы для аптек. С нового года единый социальный налог (для аптек составляет 14% от фонда заработной платы) будет заменен взносами в социальные страховые фонды в размере 34% от фонда оплаты труда. Для производственных предприятий малого бизнеса, а также предприятий социальной сферы будет установлен двухлетний переходный период, однако, аптеки к числу этих предприятий отнесены не были (аптеки были признаны предприятиями сферы торговли). Кроме того, с нового года средние по размеру и крупные аптечные сети (в штате которых более 100 сотрудников и среди учредителей которых более 25% — юридические лица) будут лишены возможности платить единый налог на вмененный доход по ставке в 6% и перейдут на стандартную систему налогообложения: НДС (12%), налог на имущество (2%) и налог на прибыль (22%). В ближайшее время Госдума в I чтении рассмотрит инициативу Президента.

«Мы полагаем, что вероятность того, что основные принципы законодательной инициативы Президента найдут отражение в соответствующем законе без значимых послаблений для аптек, существует, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — «Заметное увеличение налоговой нагрузки может негативно сказаться на показателях чистой прибыли подавляющего большинства из них, поскольку (с учетом жесткого регулирования цен на фармакологическом рынке) переложить возросшие расходы на конечных потребителей в полной мере им вряд ли удастся, а средняя по сектору чистая рентабельность не превышает 2-3%».



Что касается крупнейшей публичной аптечной сети, «36,6», то для нее нововведения могут стать особенно болезненными: в 2010 году прогнозируется чистый убыток в объеме до 1 млрд руб., а прогноз по чистой прибыли на 2011 год составляет немногим более 336 млн руб., значительная часть из которых может быть «съедена» налогами. Тем не менее, мы с оптимизмом смотрим в будущее и надеемся на то, что в ходе рассмотрения законопроекта в Госдуме в него будут внесены «смягчающие» поправки, добавляет г-н Вагабов: «До наступления окончательной ясности по вопросу мы даем умеренно негативную оценку вышедшей новости».

«НМТП» публикует ожидаемо негативные результаты

«НМТП» опубликовал операционные результаты за 11 месяцев 2010 года. За этот период общий грузооборот компании снизился на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года. Что касается основных видов грузов, то объемы перевалки нефти упали на 5,4% год к году за январь-ноябрь, зерна — на 29,9%. Объемы перегрузки контейнеров увеличились на 99% год к году за 11 месяцев текущего года. «Мы оцениваем операционные результаты компании за ноябрь как ожидаемо негативные, поэтому мы не ожидаем негативного влияния на котировки акций компании, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Общий грузооборот «НМТП» в ноябре год к году упал на 20,8%, а месяц к месяцу

Рост добычи

Нефтегазовый сектор: итоги 2010 года

Александр Еремин,
аналитик ИК «ФИНАМ»

Следует признать, что для российского нефтегазового сектора уходящий год сложился весьма позитивно. Добыча нефти продолжала уверенный рост, однако структура потребления нефти сместилась от экспорта к внутреннему потреблению. В целом, мы ожидаем, что в следующем году нефтегазовая отрасль продолжит демонстрировать высокие показатели темпов роста на фоне стабильных нефтяных цен и благоприятной конъюнктуры рынка.

ожидаем, что и «ЛУКОЙЛ», и «Роснефть» вновь могут оказаться среди лидеров по темпам роста добычи уже в следующем году.

Тем не менее, абсолютным лидером по темпам роста добычи нефти как в 2010, так и в 2011 году, как ожидается, будет «Башнефть». Новому менеджменту компании удалось поддерживать органический темп роста добычи компании в 2010 году на уровне 16% год к году. Более того, менеджмент «Башнефти» считает, что и в 2011 году компания сможет удержать темп роста выше отметки 15%, что является очень амбициозной, но не невозможной задачей.

го 2009 года. Из наиболее существенных событий 2010 года можно отметить отмену нулевой экспортной пошлины на нефть Восточной Сибири, а также индексацию НДС на нефть и газ.

Летом этого года Министерство финансов РФ отстояло свою идею по отмене нулевой ставки экспортной пошлины для нефти с месторождений Восточной Сибири. В результате, новая ставка рассчитывается по формуле, схожей с формулой для общероссийской ставки пошлины на нефть, но при этом восточно-сибирская ставка в 3-3,5 раза меньше общероссийской ставки. Более того, и эта

экспортной пошлины за тонну сырой нефти, а для светлых нефтепродуктов — 70%. Минэкономразвития внесло на рассмотрение в правительство программу выравнивания этих ставок. В соответствии с этой программой, в 2011 году ставки на темные и светлые нефтепродукты планируется установить в размере 46,7% и 67% от ставки пошлины на нефть, в 2012 году — 52,9% и 64%, и в 2013 году сравнить эти ставки на уровне 60%. Данная налоговая реформа призвана стимулировать инвестиции в глубокую переработку нефти в России.

Наиболее значимой налоговой реформой в 2011 году



По итогам 11 месяцев 2010 года рост среднедуговой добычи нефти в России составил 2,4% год к году, до уровней 1,38 млн т в сутки. В ноябре суточная добыча нефти впервые превысила уровень 1,4 млн т в сутки. При этом можно отметить наивысшие темпы роста добычи в первом полугодии, существенное снижение темпов роста в третьем квартале и частичное их восстановление в четвертом. В целом, добыча нефти продолжает показывать уверенный возрастающий тренд. По итогам 2010 года добыча нефти с газовым конденсатом ожидается на рекордно высоком уровне 505 млн т.

Перспективными проектами, которые смогут поддержать добычу нефти в краткосрочном и среднесрочном периоде, по-прежнему остаются разработка шельфовых месторождений Каспия, а также месторождений Восточной Сибири, на которые распространяется действие налоговых льгот, уменьшающих налоговые выплаты в 3-4 раза. В связи с этим, мы по-прежнему

на фоне продолжающегося уже более двух лет роста добычи нефти в России, структура потребления нефти в 2010 году сместилась от экспорта к внутреннему потреблению. Если в 2009 году Россия впервые со времен распада Советского Союза вышла на первое место в мире по физическим объемам экспорта сырой нефти, обогнав Саудовскую Аравию, и продолжила тенденцию прошлых лет к росту экспорта нефти, то в 2010 году экспорт нефти ощутимо снизился. В то же время поставки сырой нефти на НПЗ внутри России показали уверенный рост после кризисного 2009 года. В целом, по итогам 2010 года мы ожидаем, что добыча нефти увеличится на 2,5%, которые пойдут на увеличение поставок нефти на российские НПЗ на 5,6% за счет снижения экспорта из России на 2,5%.

В сфере налоговых послаблений в нефтегазовой отрасли, 2010 год ознаменовался существенными сокращениями налоговых льгот на фоне роста цен на нефть после кризисно-

годовая ставка будет действовать для наиболее крупных месторождений Восточной Сибири на период от ближайших полугодия до двух лет.

Следует отметить, что НДС для природного газа будет повышен с января 2011 года с текущих 147 руб. за тыс. куб. м на 61% — до 237 руб. за тыс. куб. м. Дальнейший повышение НДС не предусмотрено. НДС на нефть будет проиндексирован на 6,4% с 2012 года и еще на 5,4% с 2013 года. При этом проиндексирована будет формула НДС, которая действует сейчас.

Основные события в следующем году в российском нефтегазовом секторе мы связываем с налоговыми реформами. Ключевым изменением в налоговом законодательстве, ожидаемым в российской нефтегазовой отрасли в 2011 году, является уравнивание ставок экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты. На данный момент ставка экспортной пошлины за тонну темных нефтепродуктов составляет 40% от ставки

может стать замена НДС и экспортной пошлины на нефть на налог на дополнительные доходы (НДД) для нефтегазовых компаний. Хотя наиболее вероятно, что эту реформу не успеют провести за 2011 год, либо введут частичную замену существующих налогов на НДД. Впервые идея о НДД была объявлена в феврале 2009 года. Однако с тех пор мало что изменилось, и на данный момент у правительства нет никаких конкретных предложений касательно налоговой базы, а также методики расчета ставки НДД. Тем не менее, профильные министерства все чаще говорят о готовности реформы. По последним данным, НДД будет вводиться постепенно, со временем вытесняя как НДС, так и экспортную пошлину. Данная реформа призвана устранить эффект «ножницы Курина», который усугубляет финансовые результаты нефтегазовых компаний во времена кризиса, подобные мировому финансовому кризису 2009 года.

Технический анализ

Тенденции и их роль



Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»

Изучение тенденции и степени ее устойчивости, а также своевременное определение ее текущего состояния являются, по сути дела, основными задачами технического анализа.

Тенденция может иметь разную направленность. Она может быть восходящей, когда цена растет, нисходящей, когда цена падает, и может быть горизонтальной, когда направленное движение цены отсутствует и цена колеблется вокруг горизонтальной осевой линии. Но существуют, так же, и временные характеристики тенденции. Любая тенденция имеет свой срок жизни: какая-то может длиться годами и десятилетиями, какая-то проживет не более нескольких дней.

Существовать тенденция может в трех ипостасях: основной, промежуточной и краткосрочной, или малой. Краткосрочная тенденция потому и называется краткосрочной, что она либо быстро исчезает, либо перерастает в тенденцию среднесрочную. Среднесрочная тенденция, в свою очередь, рано или поздно переродится в долгосрочную тенденцию, которая по ходу своего дальнейшего развития будет снова вбирать в себя краткосрочные и среднесрочные тенденции. И так до тех пор, пока и долгосрочная тенденция не прекратит свое существование.

Например, Теория Дюу определяет основную тенденцию, как существующую на рынке более года. Промежуточная тенденция длится от трех недель до полугодия. А малые или краткосрочные тенденции насчитывают не более двух-трех недель.

Каждый вид является составной частью другой, более крупной тенденции. Например, промежуточная тенденция может представлять собой часть общего направленного движения, или коррекцию, поправку по отношению к более крупной, основной. При долгосрочной восходящей тенденции рынок может в какой-то момент сделать паузу, чтобы в течение нескольких месяцев скорректировать ситуацию, то есть упасть или перейти в «торговый коридор», а потом вновь возобновить движение по восходящей. Таким образом, промежуточная тенденция может быть направлена как в сторону прешествующей тенденции, так и против нее. Эта промежуточная тенденция, в свою очередь, будет представлять собой серию еще более коротких взлетов и падений. И все это повторяется снова и снова.

Необходимо очень четко уяснить себе разницу между направлениями тенденций и их степенями — то есть временем действия тенденции. Поэтому, если кто-нибудь поинтересуется у вас, какова сейчас тенденция рынка, то, прежде чем отвечать, нужно понять, какой временной масштаб ваш собеседник имеет в виду.

Тенденция — как матрешка — с одной стороны, сама является частью какой-то более крупной тенденции, но и в себя включает мелкие элементы. Знание о различных степенях тенденции является чрезвычайно важным.



НОВОСТИ

— на 14,1%, что, на наш взгляд, обусловлено ежемесячными колебаниями грузооборота. Для сравнения, в октябре наблюдался рост грузооборота на 15,5% месяц к месяцу. Наиболее сильное влияние на спад грузооборота в ноябре повляло снижение объемов перевалки нефти на 12,1% год к году вследствие уменьшения объемов отгрузки «Транснефтью», а также запрет Правительства РФ на экспорт зерна. Контейнерный сегмент продолжил демонстрировать сильные операционные результаты: рост объемов перегрузки контейнеров в ноябре составил 141% год к году».

Чистая прибыль «Ростелекома» за январь-сентябрь — 3,3 млрд руб.

По итогам первых девяти месяцев текущего года консолидированная выручка «Ростелекома», рассчитанная в соответствии с требованиями МСФО, продемонстрировала 6%-е снижение (год к году) до 45,8 млрд руб. Основным фактором снижения выручки явилось ставшее уже традиционным для компании сокращение доходов от пропуска трафика (-12% год к году до 29,3 млрд руб.). Негативное влияние на динамику выручки оказало также и падение доходов от предоставления каналов в аренду (-22% год к году до 4,3 млрд руб.).

Напротив, доходы от передачи данных выросли на 39% год к году и составили 8,8 млрд руб. Показатель компании OIBDA за отчетный период продемонстрировал 5%-е снижение до 9 млрд руб., а чистая прибыль осталась практически без изменений по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (+0,4% год к году — до 3,3 млрд руб.). При этом чистая рентабельность выросла с 6,8% в январе-сентябре 2009 года — до 7,2% в отчетном периоде.

Выпущенную компанией отчетность мы оцениваем без оптимизма, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов: «Мы

отмечаем заметное сокращение выручки и нулевую динамику чистой прибыли, тогда как наши прогнозы исходили из более чем 20%-го роста чистой прибыли. Мы считаем, что основной



причиной столь незначительного результата по чистой прибыли стало ее снижение в III квартале (-25% год к году до 1,4 млрд руб.).

В то же время мы не можем не отметить растущую чистую рентабельность бизнеса, что мы оцениваем позитивно. Несмотря на то, что отчетность «Ростелекома» представляется нам отнюдь не сильной, мы считаем, что она вряд ли окажет существенное давление на котировки бумаги, поскольку текущие котировки акций «Ростелекома» уже учитывают будущие финансовые показатели объединенной компании, а не отдельного «Ростелекома».

«ВТБ» купит «Банк Москвы» к июлю

Президент «ВТБ» Андрей Костин в интервью заявил о планах завершить сделку по приобретению «Банка Москвы» к июлю 2011 года. Он сообщил, что «ВТБ» интересуется как покупка контрольного пакета акций, так и 100%-ая консолидация банка. Г-н Костин не раскрыл, у кого из акционеров будут выкуплены бумаги и возможные параметры сделки. Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов считает, что покупка акций «Банка Москвы» позволит «ВТБ» укрепить свои позиции на рынке банковских услуг. «ВТБ» обладает большим объемом капитала: по итогам III квартала общая достаточность капитала составляла 18,8%, достаточность капитала I уровня — 13,9%.

По мнению аналитиков «ФИНАМ», покупка других банков — это возможность для «ВТБ» быстро повысить уровень использования этого капитала. Тем не менее, общее влияние покупки на фундаментальную стоимость «ВТБ» будет зависеть от итоговой цены. В настоящее время «ВТБ» собирается провести тщательный аудит «Банка Москвы» с целью более точно определить качество его активов и избежать покупки по завышенной цене. «По нашим оценкам, активы «ВТБ» после консолидации «Банка Москвы» увеличатся на 22%», — добавил г-н Романов.

ДЕНЬ ЭНЕРГЕТИКА 2010

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ



Союз активов

Объединяя усилия

Шесть генерирующих компаний: ООО «Газпром энергохолдинг», ЗАО «КЭС», ОАО «ОГК-4», ОАО «Квадра», ОАО «Фортум» и ООО «ЕвроСибЭнерго», объединяющие энергообъекты в 42 регионах страны, подписали Декларацию о намерениях по созданию объединения работодателей поставщиков энергии, оно запланировано на май 2011 года. Общее количество сотрудников компаний-подписантов Декларации составляет 30% персонала всей электроэнергетики РФ.

Главной целью создания объединения должно стать социальное партнерство генерирующих компаний, не являющихся членами действующего Объединения работодателей электроэнергетики (РАЭ), но осуществляющих свою деятельность в соответствии с подписываемым им Отраслевым тарифным соглашением. Отраслевое тарифное соглашение в электроэнергетике Российской Федерации на 2009-2011 годы регламентирует вопросы оплаты труда, размеры льгот, а также права и обязанности работников и работодателей для всех предприятий в сфере энергетики.

Документ предполагает возможность присоединения к ней в течение срока ее действия, т.е. до регистрации самого Объединения работодателей поставщиков энергии. Координацию по учреждению новой структуры взяло на себя Некоммерческое партнерство «Совет производителей энергии», объединяющее генерирующие компании и их стратегических акционеров. Создаваемое Объединение будет принимать активное участие в подготовке будущего Отраслевого соглашения на период 2012-14 гг., которое является обязательной основой для разработки всех трудовых договоров в сфере электроэнергетики.

«Мы уже написали письмо председателю Всероссийского электропрофсоюза Валерию Вахрушкину с предложением сформировать совместный консультативный орган и заняться разработкой положений отраслевого тарифного соглашения для членов нового Объединения», — комментирует Игорь Миронов, директор НП «Совет производителей энергии». — Активное взаимодействие с Всероссийским Электропрофсоюзом будет отвечать главному принципу создаваемого Объединения — принципу социального партнерства. Иного контрагента в этой сфере нет и не должно быть. И, подписывая декларацию, мы расписываемся в нашем желании участвовать в формировании общего вектора политики в сфере занятости».

Некоммерческое партнерство «Совет производителей электроэнергии и стратегических инвесторов электроэнергетики» (СПЭ) было создано в апреле 2008 года. СПЭ объединяет 13 компаний, на которые приходится более 65% генерирующих мощностей России. Цель создания Совета — формирование благоприятного инвестиционного климата в электроэнергетической отрасли и повышение эффективности функционирования Членов Партнерства Члены СПЭ: ЗАО «КЭС», E.ON Russia Power, ОАО «СУЭК», ООО «ЕвроСибЭнерго», ОАО «Новосибирскэнерго», ОАО «Генерирующая компания», ОАО «ОГК-3», ОАО «Энел ОГК-5», ОАО «ТЭК-2», ОАО «Квадра», ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО «Фортум» и ООО «Газпром Энергохолдинг».

Отраслевое тарифное соглашение в электроэнергетике Российской Федерации на 2009-2011 годы (утверждено Общероссийским отраслевым объединением работодателей электроэнергетики, Общественным объединением «Всероссийский Электропрофсоюз» 27.06.2008) (ред. от 03.09.2010) регламентирует вопросы оплаты труда, размеры льгот, а также права и обязанности работников и работодателей для всех предприятий в сфере энергетики. Оно является обязательной основой для разработки всех трудовых договоров в сфере электроэнергетики.

«Богучаны», реконструкция «Красноярскэнерго» подключает больницу

Евгения Хандогина, Красноярск

«Красноярскэнерго» завершает реконструкцию подстанции 110/35/10 кВ «Богучаны». Данный инвестиционный проект соответствует целям развития региона в обеспечении надежного и качественного электроснабжения существующих потребителей и выполнении мероприятий по технологическому присоединению Центральной районной больницы села Богучаны Богучанского района к электросетям филиала «Красноярскэнерго».

Общая стоимость проекта составляет 122,7 млн руб. Ввод дополнительной мощности по объекту составит 16 МВА (мегавальт-тамп). Реконструкция подстанции «Богучаны» ведется с 2008 года, на сегодняшний день выполнены строительно-монтажные работы, а также установлено оборудование: силовой трансформатор 16 МВА, разрядники 110 кВ, элегазовые выключатель 110 кВ, трансформаторы тока, шины. Проект получил положительное заключение государственной экспертизы. Сейчас выполняются дополнительные мероприятия по утеплению здания закрытого распределительного устройства, а также пуско-наладочные работы.



Чествование лучших

Доска почета «МРСК Сибири» обновлена



Светлана Черногубова, Красноярск

В Красноярске прошло чествование лучших работников энергетической отрасли: в преддверии Дня энергетика состоялось торжественное обновление Доски почета «МРСК Сибири».

На отраслевую межрегиональную Доску почета занесены имена восемнадцати энергетиков: начальников районов электрических сетей, директоров технических центров, электромонтеров, диспетчеров, мастеров участков, водителей, финансистов.

Эти люди внесли большой вклад в развитие компании и электросетевого комплекса Сибири в целом. К примеру, директор технического центра Западных электрических сетей «Алтайэнерго» Сергей Купряшов в сентябре 2010 года координировал работу по восстановлению электроснабжения села Николаевка, пострадавшего от лесных пожаров. Электромонтер 5 разряда оперативно-выездной бригады Ширинского РЭС «Хакасэнерго» Евгений Кольчев не раз участвовал в ликвидации внештатных ситуаций на сетях и даже в самых сложных случаях находил единственно верное решение. Вот уже 36 лет хранит

верность профессии энергетика начальник Мухоморского РЭС «Бурятэнерго» Александр Базаров. Один из основных принципов его работы — обеспечение максимальной безопасности персонала: так, еще в 90-х он на всех подстанциях района ввел дистанционное управление выключателями, что позволило минимизировать риск несчастных случаев.

Генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко поблагодарил коллег за добросовестный труд и пожелал дальнейших успехов. «Ваш профессионализм — залог развития компании. Я уверен в каждом из вас», — сказал он.

Мощный драйвер роста

RAV-регулирование увеличивает капитализацию компаний

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Инвестиции в электросетевые компании: презентация ОАО «ФСК ЕЭС». Ее участники отмечают, что переход на RAV-регулирование, наряду с устойчивым финансовым положением «ФСК» и высоким уровнем информационной прозрачности становится ключевым драйвером дальнейшего роста стоимости акций компании.

Участники организованной «ФИНАМом» конференции высоко оценивают потенциал роста капитализации ОАО «ФСК ЕЭС». По их оценкам, основная идея компании — в ее фундаментальной стоимости и бизнес-модели. «С 1 января 2010 года «ФСК» перешла на абсолютно новое для России тарифное регулирование, основанное на методе доходности инвестированного капитала», — говорит началь-

ник IR-службы ОАО «ФСК ЕЭС» Александр Дюжнов. — В 2009 году мы объясняли рынку, как работает эта модель бизнеса, в 2010 году рынок изучал первые итоги нового тарифного регулирования. В 2010 году формировался инвестиционный профиль инвестора/акционера «ФСК», его инвестиционная стратегия, ожидания». По словам г-на Дюжнова, росту стоимости акций «ФСК» будет способствовать изменение тарифа на 2011 год в декабре текущего года и публикация в середине апреля 2011 года финансовых результатов за 2010 год по РСБУ, которые продемонстрируют эффективность применения нового тарифного регулирования.

Переход на RAV-регулирование уже благоприятно отразился на динамике финансовых показателей ОАО «ФСК ЕЭС». В частности, согласно отчетности по МСФО за 1 полугодие 2010 года, чистая прибыль компании выросла на 59% относительно аналогичного периода прошлого года, составив 12636 млн руб. «Уве-

личение чистой прибыли связано с опережающим темпом роста выручки по передаче электрической энергии по ЕНЭС по сравнению с темпом роста себестоимости, что, в свою очередь, связано с переходом компании на RAV-регулирование», — рассказывает начальник Департамента корпоративных финансов ОАО «ФСК ЕЭС» Егор Прохоров. — Основным фактором роста затрат в 2010 году явился рост амортизационных отчислений (на 5541 млн руб. или 59%), произошедший в связи с переоценкой основных фондов и вводом новых объектов в рамках реализации инвестиционной программы. По итогам 2010 года компания не ожидает негативных событий. Отчетность по МСФО за 2010 год планируется выпустить в конце апреля 2011 года».

О стабильном финансовом положении «ФСК» и инвестиционной привлекательности компании говорит успешное размещение рублевых облигаций объемом 50 млрд руб. на максимально выгодных условиях — диапазон ставок соста-

вил всего 7-8% годовых, с учетом рекордных параметров выпуска, таких как объем и сроки размещения. «Кроме того, в рамках реализации кредитной политики «ФСК» развивается долгосрочное партнерство с ведущими российскими и зарубежными банками», — говорит г-н Прохоров. — В настоящее время подписано соглашение о стратегическом сотрудничестве со «Сбербанком России», «Газпромбанком», банком «ВТБ», «Европейским Банком Реконструкции и Развития».

Инвестиционный профиль «ФСК» ориентирован на средние и долгосрочные инвестиции, которые понимают, что «ФСК» — это инвестиционный профиль России плюс фундаментальный потенциал роста, связанный с применением нового тарифного регулирования, отмечает г-н Дюжнов. Он добавляет, что «ФСК» продолжает работу над повышением информационной прозрачности, качеству взаимодействия с инвестиционными фондами, увеличению аналитического покрытия.

КОРОТКО

Конкурсный отбор

В рамках запуска рынка услуг по обеспечению системной надежности Системный оператор на своем официальном сайте опубликовал извещение о проведении конкурентного отбора исполнителей услуг по автоматическому вторичному регулированию частоты и перетоков активной мощности с использованием генерирующего оборудования электростанций (за исключением гидроэлектростанций установленной мощностью более 100 МВт) (услуги по АВРЧМ) в 2011 году. Рынок услуг по обеспечению системной надежности (системных услуг) — один из инструментов поддержания необходимого уровня надежности и качества функционирования Единой энергетической системы России (ЕЭС России) в условиях полной либерализации рынков электроэнергии и мощности.

491,8 млн руб. в модернизацию

КЭС инвестировали 491,8 млн руб. в два проекта по модернизации оборудования ТЭЦ города Тольятти, входящих в ОАО «Волжская ТГК». В рамках программы технического перевооружения и реконструкции электростанций Холдинга завершены работы по модернизации турбины №7 «Тольяттинской ТЭЦ» и установке нового автотрансформатора на ТЭЦ ВАЗа. «Проекты подобные тем, что реализованы на Тольяттинской ТЭЦ и ТЭЦ ВАЗа, позволяют эффективно продлить ресурс оборудования и повысить возможности действующих электростанций. Такая модернизация проводится и на других станциях Холдинга. При этом компания активно сотрудничает с производителями энергетического оборудования. В частности, в 2010 году КЭС договорились с Уральским турбинным заводом о взаимодействии при модернизации турбоагрегатов», — сказал первый вице-президент — операционный директор ЗАО «КЭС» Андрей Вагнер.

Минэнерго России создает обучающие центры

Министерство энергетики РФ завершает работу по созданию отраслевых и региональных обучающих центров энергетической эффективности. Задача по формированию этих центров поставлена распоряжением Правительства Российской Федерации от 1 декабря 2009 г. №1830-р. К участию в создании региональных и отраслевых обучающих центров энергетической эффективности приглашены учебные заведения высшего и дополнительного профессионального образования, которые удовлетворяют критериям наличия направления подготовки специалистов, учебных программ по дисциплинам в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности, обеспечения направления подготовки специалистов и учебных программ по дисциплинам в сфере энергосбережения, повышения энергоэффективности профессорско-преподавательским составом, а также соответствием требованию возможности обучения по направлению и дисциплинам в сфере энергосбережения, повышения энергетической эффективности не менее 100 человек в месяц.

Смотр-конкурс поставщиков

На базе филиала ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго» — 14 отечественных и зарубежных фирм, предлагающих самые последние разработки в области средств защиты и приспособлений для энергетиков, соревновались за право заключения договоров с МРСК Центра. Конкурс достиг своей главной цели — представленные экземпляры продукции протестированы, лучшие образцы выбраны. Смотр-конкурс проводится компанией раз в год с целью выбора лучших средств защиты и приспособлений, способных обезопасить труд энергетиков центра России и значительно снизить риски получения травм.

«Ранее подобные конкурсы проводились летом. В этом году мы организовали столь важное мероприятие заблаговременно, чтобы в разгар ремонтной кампании бригады были укомплектованы всем необходимым. Что касается критериев отбора, то мы руководствуемся едиными техническими заданиями МРСК Центра. Главное — не цена, а качество продукции. Энергетики должны использовать в своей работе только безопасное, надежное в эксплуатации и удобное для транспортировки средства защиты и приспособления», — отметил начальник отдела охраны труда и техники безопасности ОАО «МРСК Центра» Дмитрий Смирнов.

Для эффективного отбора средства защиты и приспособления были разделены на 25 лотов, куда вошли указатели напряжения, переносные заземления, в том числе и устанавливаемые с земли, изолирующие штанги, средства для подъема на высоту, средства защиты лица, глаз, органов дыхания и слуха, плакаты и знаки безопасности.

Официальным результатом конкурса станет согласованное со всеми филиалами решение по каждому из представленных лотов продукции. Образцы лучших производителей средств защиты и приспособлений будут выбраны с учетом оптимального сочетания в соотношении цена — качество.

Исторический запуск

(Окончание. Начало на стр. 1)

В процессе строительства нового генерирующего объекта специалисты РДУ принимали участие в подготовке технического задания, проектной документации, технических условий на сооружение объекта, программы включения ПГУ в работу. Также Региональным диспетчерским управлением выполнены расчеты электроэнергетических режимов, протестированы системы сбора, передачи информации и каналы связи станции с диспетчерским центром Московского РДУ, обеспечено проведение индивидуальных испытаний и комплексного опробования оборудования станции с включением ее на параллельную работу с ЕЭС России.

В октябре 2010 года проведено комплексное опробование ПГУ на Шатурской ГРЭС, в ходе которого специалисты Московского РДУ обеспечили поддержание необходимых значений режимных параметров Московской энергосистемы с учетом работы нового генерирующего оборудования.

Ввод в эксплуатацию ПГУ на Шатурской ГРЭС позволит снизить дефицит собственной генерирующей мощности в Московской энергосистеме и выдавать мощность электростанции в сеть 220 кВ, что повысит надежность Восточного и Юго-Восточного энергоузлов Московской энергосистемы и электроснабжения населения, социально значимых объектов и промышленных предприятий.

ПГУ-400 мощностью 400 МВт — первый крупный энергетический объект, построенный после вхождения в базовую отрасль российской экономики новых стратегических инвесторов в ходе реорганизации ОАО «РАО «ЕЭС России». Новый блок Шатурской ГРЭС это переходовые технологии тепловой энергетики и международные стандарты качества строительства крупных промышленных объектов. Проект реализован полностью за счет собственных средств концерна Е.ОН и входящей в него ОАО «ОГК-4». Эффективность современной парогазовой технологии, максимальный КПД и низкий объем выбросов позволили ПГУ-400 в октябре 2010 года стать первым российским проектом, одобренным ООН для использования механизмов Киотского протокола.

Методические рекомендации

«Финские фонари» для сибирской энергетики

Светлана Черногубова, Красноярск

В «МРСК Сибири» будут разработаны методические рекомендации по использованию в сетях так называемых «финских фонарей» — индикаторов поврежденного участка воздушных линий электропередачи.

Результаты опытной эксплуатации нового оборудования рассматривались на заседании Научно-технического совета «МРСК Сибири». Несколько индикаторов Line Troll, произведенных в Финляндии, были установлены в распределительных сетях «Бурятэнерго» в местах разветвления линий. В случае повреждения одного из присоединений индикатор подает сигнал, и специалистам уже нет необходимости проверять все ответвления ЛЭП в поисках места неисправности. Таким образом, значительно сокращается время на устранение технологической нарушения и восстановление электроснабжения потребителей. На заседании Научно-технического совета энергокомпаний было принято решение о разработке методических рекомендаций по более широкому применению индикаторов поврежденного участка ЛЭП. В ближайшие годы новое оборудование появится на большинстве значимых линий электропередачи в зоне ответственности «МРСК Сибири».

СПРАВКА «ТЭК»: «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читазэнерго», ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС), 39 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,770 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10/35/0,4 кВ — 55445, подстанций 35-110 кВ — 1921. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВтч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

ДЕНЬ ЭНЕРГЕТИКА

Национальные инвестиции

ОГК-6 реализовала на Рязанской ГРЭС уникальный энергопроект

Одним из самых ярких событий в жизни российской энергетики в 2010 году стала реализация энергетиками Газпрома уникального инвестиционного проекта на Рязанской ГРЭС (филиал ОАО «ОГК-6»). На электростанции были завершены основные пуско-наладочные работы на новой парогазовой установке мощностью 420 МВт (ПГУ-420). В торжественной церемонии официального запуска ПГУ приняли участие генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров, генеральный директор ОАО «ОГК-6» Алексей Митюшов, председатель комитета по энергетике Госдумы Юрий Липатов, губернатор Рязанской области Олег Ковалев, руководители энергокомпаний группы «Газпром», другие официальные лица.

Торжественный праздник

В торжественной обстановке генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» (объединяет энергоактивы Газпрома, в том числе и ОГК-6) Денис Федоров подписал Акт о завершении основных пуско-наладочных работ. После этого была нажата символическая кнопка пуска энергоблока.

Событие это знаменательно сразу по нескольким причинам. Во-первых, подобного рода инвестиционный проект в России реализуется впервые. Существующий паросиловой энергоблок на Рязанской ГРЭС был надстроен газовой турбиной мощностью 110 МВт. Это позволило заметно улучшить технико-экономические показатели энергоблока: расход топлива сократился на 13%, КПД возрос с 38% до 44%, улучшилась экологическая характеристика.

Во-вторых, ПГУ-420 Рязанской ГРЭС стал первым завершенным инвестиционным проектом ОГК-6 по вводу новой мощности. Объем вложенных инвестиций превысил 4 млрд руб. Примечательно и то, что все основное оборудование энергоблока сделано на российских заводах — ОАО «НПО «Сатурн» и ОАО «ЭМАЛьанс». Впервые отечественная паросиловая установка надстроена российской газовой турбиной.

«Инвестиционная программа Группы «Газпром» в электроэнергетике содержит самое большое количество инновационных проектов», — отметил Денис Федоров. — И несмотря на все сложности и риски, значительный период пуско-наладочных работ, именно такие проекты формируют технологическое будущее российской генерации.

«Это знаковое событие, потому что сегодня масса зару-

бежных компаний пытаются зайти на наш перспективный рынок строительства объектов электроэнергетики, — подчеркнул присутствовавший на церемонии председатель комитета по энергетике Госдумы Юрий Липатов. — Но мы придерживаемся позиции, что основную часть оборудования должна выпускать Российская Федерация. Это вопрос, в том числе, и энергетической безопасности страны. Кроме того, это обеспечивает рабочие места на территории России, дает возможность продвигаться нашей науке, совершенствовать технологию. Рязанская ГРЭС дает пример для других компаний».



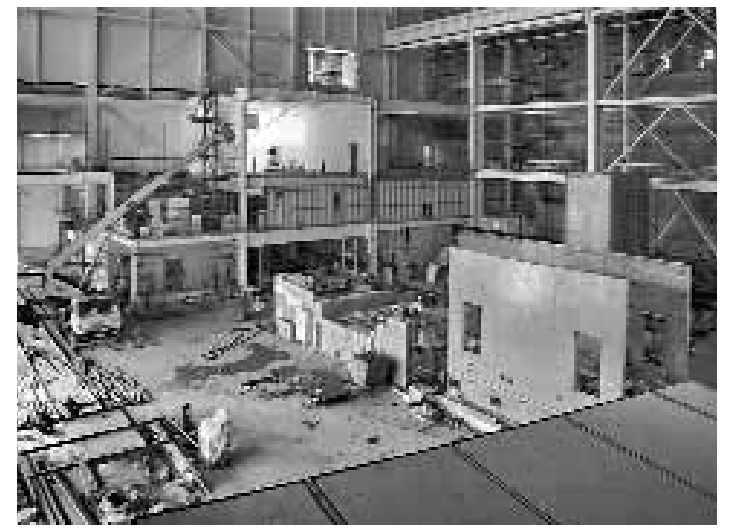
Август 2008 г. Фундамент для ГТД-110



Октябрь 2008 г. Монтаж каркаса корпуса ГТУ



Ноябрь 2008 г. Монтаж корпуса ГТУ



Июнь 2009 г. Монтаж оборудования внутри корпуса ГТУ



Январь 2010 г. монтаж оборудования в здании гл. корпуса

Увеличение генерирующей мощности Рязанской ГРЭС совмещено, так как сейчас решается вопрос о создании в непосредственной близости от нее особой экономической зоны, предприятия которой будут «питаться» от станции. В этой связи, губернатор Олег Ковалев отметил, что ввод ПГУ усиливает конкурентоспособность региона на рынке привлечения инвестиций. «Мы становимся энергоизбыточным регионом, и имеем хорошие возможности для свободного подключения к энергетическим мощностям любого инвестора, обеспечив его производством электроэнергии по относительно низким ценам, — констатировал губернатор.

Завершением проекта на Рязанской ГРЭС «Газпром» в очередной раз подтвердил свою репутацию ответственного инвестора в отечественную энергетику. «Мы полностью выполняем задачи, которые возложило на нас правительство Российской Федерации», — подчеркнул Денис Федоров.

Целевой опыт

Любопытна принципиальная схема работы новой установки. В ГТД-110 происходит сжигание газа и турбогенератор обеспечивает выработку мощности 110 МВт (газотурбинный цикл). Затем отработавшие газы сбрасываются в котлоагрегат, где в дополнение к ним происходит сжигание природ-

ного газа и вырабатывается пар для использования в традиционной паровой турбине с выдчей мощностью 310 МВт (паросиловой цикл). Таким образом, газ, сжигаемый в ГТУ-110, совершает двойную работу: вращает силовую турбину ГТУ-110 и после этого нагревает пар для паросиловой части энергоблока. В итоге увеличивается КПД. Общая установленная мощность парогазовой установки составляет 420 МВт.

«Ценный опыт, полученный при строительстве и эксплуатации этой парогазовой установки, может быть применен на аналогичном оборудовании других электростанций. При этом при относительно невысоких капитальных вложениях достигается значительное улуч-

шение технико-экономических показателей», — отмечает Алексей Митюшов.

Еще один немаловажный аспект проекта — ставка на оборудование российского производства. Как объясняет Денис Федоров, «преимущество мы отдаем российскому энергооборудованию. Например, на трех блоках по 450 МВт, которые построены в другой газпромовской «энергодочке» — в «Мосэнерго» — используется оборудование «Силовых машин» из Петербурга. Что касается импортного оборудования, то мы используем его точно, поскольку, к сожалению, российской промышленности пока не в состоянии удовлетворить все потребности российской

электроэнергетики... Но наш основной поставщик — российские предприятия. Этот вектор мы поддерживаем и стремимся активно работать в этом направлении».

«Думаю, основное оборудование на подобных установках должно быть российским, — заявил председатель комитета по энергетике Государственной Думы РФ Юрий Липатов. — Это вопрос энергетической безопасности страны. Честь и хвала специалистам ОГК-6, которые установили ПГУ-420 с помощью чисто отечественных разработок. Остальные компании также должны пойти по этому пути. Это даст возможность нашей науке продвигаться дальше в совершенствовании технологий».

Помощь пострадавшим от пожаров

Компании Группы «Газпром» поддержали жителей села Шехмино в Рязанской области

Компании Группы «Газпром», осуществляющие деятельность в Рязанской области, завершили комплекс мероприятий по поддержке жителей села Шехмино Рыбновского района, пострадавших от лесных пожаров летом 2010 года. Программа помощи реализована совместно ООО «Газпром межрегионгаз Рязань» и филиалом ОАО «ОГК-6» Рязанская ГРЭС.

В торжественном мероприятии в Шехмино приняли участие губернатор Рязанской области Олег Ковалев, генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Рязань» и ОАО «Рязаньоблгаз» Леонид Кретов, директор филиала ОАО «ОГК-6» Владимир Ведров, глава муниципального образования — Рыбновский муниципальный район Владимир Зюба.

В селе состоялся торжественный пуск газа по новому газопроводу, построенному на средства ОАО «Газпром», выделенные в качестве дополнения к Программе газификации регионов РФ для обеспечения газоснабжения пострадавших от пожаров населенных пунктов. Протяженность объекта составила более 27 км. Контроль за ходом строительства осуществляло ООО «Газпром межрегионгаз Рязань». Газ в село Шехмино пришел впервые, до пожара



Леонид Кретов и Олег Ковалев зажигают традиционный факел на торжественной церемонии пуска газа в Шехмино



Трактор от работников Рязанской ГРЭС и ее подрядных организаций жителям Шехмино передал директор электростанции Владимир Ведров

дома жителей отапливались дровами.

«Чужого горя не бывает. Газовики Группы «Газпром» восприняли беду жителей с. Шехмино как свою. Поэтому в сжатые сроки ежедневным напряженным трудом сумели обеспечить подачу в этот населенный пункт природного га-

за, который наполнит вновь отстроенные дома селян теплом и уютом», — отметил в своем выступлении генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Рязань» и ОАО «Рязаньоблгаз» Леонид Кретов.

В ходе торжественного мероприятия сельскому поселению от коллектива Рязанской

ГРЭС был передан трактор МТЗ-82 «Беларусь» с навесным оборудованием и сертификатом на головной запас топлива, а также продукты питания, одежда и медикаменты для местного фельдшерско-акушерского пункта. Все это было приобретено на средства, собранные коллективами электростанции

и ее подрядных организаций — всего более 1 млн руб. Из этих денег также были профинансированы работы по газификации 14 домов в Шехмино. Наличие собственного трактора позволит администрации поселения в случае возникновения лесных пожаров опухавать деревню, создавая заградительную поло-

су для распространения огня на жилой сектор. Также появится возможность создавать и поддерживать в работоспособном состоянии пожарные водоемы и обновляющие каналы, препятствующие пересыханию леса. Кроме того, наличие трактора и оплаченного запаса топлива позволит расчищать дорогу и

подъездные пути к деревне в течение зимы.

«Мне очень приятно, что наши сотрудники сразу же откликнулись на беду земляков, проявив искреннее сопереживание и готовность прийти на помощь», — подчеркнул директор Рязанской ГРЭС Владимир Ведров.

В результате стихийных лесных пожаров минувшим летом полностью сгорело 66 домов в Шехмино, у еще 14 хозяйств огнем были уничтожены надворные постройки. В рамках реализации правительственной программы оказания помощи населению сгоревшие дома были вновь отстроены, заасфальтирована дорога к деревне. На строительство газопроводов в населенные пункты, пострадавшие от природных пожаров, «Газпром» выделил 612 млн руб., на что в 7 регионах было построено 18 межпоселковых и распределительных газопроводов общей протяженностью 160 км.

ОАО «Газпром межрегионгаз Рязань» входит в Группу компаний «Газпром межрегионгаз» (100% дочернее общество ОАО «Газпром»). Осуществляет поставки газа всем категориям потребителей Рязанской области, координирует ход выполнения Программы газификации на территории региона.

Рязанская ГРЭС — филиал ОАО «ОГК-6» (контролирующим акционером является ООО «Газпром энергохолдинг» — 100% дочерняя компания ОАО «Газпром») расположена в г. Новомичуринск Рязанской области. По установленной мощности (3070 МВт) Рязанская ГРЭС входит в пятерку крупнейших российских электростанций и является одним из основных поставщиков на балансирующем рынке электроэнергии региона.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия, федерального государственного учреждения)

Минпромторг России уведомляет о проведении:
3 февраля 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Авиакомплект», ФГУП «Московское машиностроительное производственное предприятие «Салют».

17 февраля 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Научно-производственное предприятие «Гамма», ФКП «Амурский патронный завод «Вымпел».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minprom.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

КОРОТКО

Новая кабельная линия

В Москве включена под нагрузку КЛ 220 кВ «Новобратцево — Яшино 1,2», на ней проложено более 14000 метров кабеля с изоляцией из сшитого полиэтилена, смонтировано 9 соединительных муфт. Кабельную линию начали прокладывать в 2008 году, после того как МОЭСК приняла в эксплуатацию ПС 220 кВ «Яшино». Современный питающий центр был рассчитан на присоединение четырех линий 220 кВ. Две из них образовались в результате «разреза» линии «Центральная — Герцево»: это «Центральная — Яшино» и «Яшино — Герцево». Новая кабельная линия проложена до подстанции «Новобратцево» — одной из самых мощных на севере столицы ОАО «Энергокомплекс» передала КЛ 220 кВ «Новобратцево — Яшино 1,2» на дальнейшее техническое обслуживание. Высоковольтным кабельным сетям — филиалу ОАО «МОЭСК», имеющему большой опыт эксплуатации кабельных линий. Включение КЛ 220 кВ «Новобратцево — Яшино» позволило значительно увеличить передачу мощности и надежность электроснабжения потребителей Северного административного округа столицы.

Школы бизнеса энергоэффективности

В Московском государственном университете технологий и управления МГУТУ (Москва) прошла презентация Международной школы бизнеса энергоэффективности в пищевой промышленности «МГУТУ — Шнейдер Электрик» (МБШ ЭПП), созданной на базе Центра научных исследований и обучения «МГУТУ — Шнейдер Электрик» — первого в России центра по подготовке специалистов в области эксплуатации нового энергосберегающего оборудования на предприятиях малого и среднего бизнеса пищевой промышленности и перерабатывающих отраслей АПК.

В рамках задачи по модернизации производственной сферы и повышения энергоэффективности пищевой промышленности и АПК, МГУТУ совместно с «Шнейдер Электрик» реализуют проект по внедрению энергосберегающего оборудования на предприятиях отрасли и подготовке высококвалифицированных специалистов. Первым этапом в реализации этого проекта стало открытие в 2009 Университета Центра научных исследований и обучения «МГУТУ — Шнейдер Электрик», вторым — создание Международной школы бизнеса энергоэффективности в пищевой промышленности, осуществляющую разработку, внедрение, научно-методическое и образовательное сопровождение технологий энергосбережения и энергоэффективности в пищевой промышленности.

Международный стол

Энергетика ЕС: состояние и перспективы развития

В НП «Совет рынка» прошел круглый стол для членов партнерства на тему «Электротехника ЕС: текущее состояние и перспективы развития». С докладами перед участниками круглого стола выступили: советник по вопросам энергетики представителя Евросоюза в России Исмо Коскинен, заместитель председателя правления НП «Совет рынка» Наталья Заикина, советник руководителя ФСТ России Ольга Аллилуева, директор по продажам оборудования для передачи электроэнергии Siemens Сергей Кузьмин, заместитель генерального директора Российского энергетического агентства Игорь Лешуков, банкир отдела электротехники Европейского банка реконструкции и развития Петр Константинов, начальник Международного департамента НП «Совет рынка» Юрий Борисов. Круглый стол был организован НП «Совет рынка» при технической поддержке Учебного центра НП «Совет рынка».

Самая активная дискуссия возникла в ходе обсуждения участниками круглого стола новой стратегии ЕС «Энергия 2020», которую Еврокомиссия в прошедшем ноябре представила на рассмотрение европарламента. В частности, особое внимание данной теме уделил советник по вопросам энергетики Представительства Европейской Комиссии в России Исмо Коскинен. Рассказывая о перспективах развития европейской электротехники, он отметил, что в числе приоритетов новая стратегия определяет такие направления развития электротехники ЕС, как

повышение научно-технологического потенциала, создание конкурентоспособных рынков, обеспечение надежного энергоснабжения потребителей, эффективное международное сотрудничество.

По мнению Исмо Коскинена, реализация стратегии позволит к 2020 году увеличить на 20% энергоэффективность и

клина в своем докладе «Рынки электроэнергии в Европейском союзе и перспективы их развития» отметила, что «переходным этапом к созданию общего европейского рынка являются региональные инициативы, направленные на применение эффективных методов в достижении согласия участников по конкретным вопросам,

ределив позиции взаимодействия между государством и частными компаниями. В рамках обсуждения перспектив технологического сотрудничества Директор по продажам оборудования для передачи электроэнергии Siemens Сергей Кузьмин отметил, что на сегодняшний день одной из наиболее эффективных форм



потребление электроэнергии, вырабатываемой возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ) в странах Евросоюза, а также сократить в ЕС на 20% выбросы углекислого газа в атмосферу. «На основе вышесказанного в течение ближайшего года Еврокомиссия будет выдвигать конкретные законодательные инициативы и предложения», — подчеркнул он.

Доклад советника руководителя ФСТ России Ольги Аллилуевой был посвящен опыту Европейского Союза по организации системы регулирования электротехники.

В свою очередь заместитель председателя правления НП «Совет рынка» Наталья За-

и также на распространение целевого подхода к распределению пропускной способности сетей и управления перегрузками по всей Европе.

Также особый интерес собравшихся вызвали темы экономического и технологического сотрудничества России и ЕС в сфере электротехники. По мнению заместителя Генерального Директора РЭА Игоря Лешукова, для эффективного и целенаправленного развития такого сотрудничества в России необходима четкая стратегия по привлечению инвестиций. Важно принять конкретное управленческое решение, которое позволит найти инвестиционный источник, обеспечить инвестору гарантии и оп-

такого сотрудничества может быть локализация производства современного электротехнического оборудования на территории России.

Об опыте финансирования проектов в электротехнике ЕС, который накоплен Европейским Банком Реконструкции и Развития участникам круглого стола рассказал Банк Отдела электротехники ЕБРР Петр Константинов. В своем докладе он перечислил основные принципы, которыми руководствуется банк при ведении такого рода деятельности: финансирование коммерчески окупаемых проектов, поддержка, но не замена частных инвесторов, а также экологическая ответственность.

До 1200 МВт

«Силловые машины» изготовили турбину для НВАЭС-2

ОАО «Силловые машины» изготовило и провело испытания головного образца новой быстроходной турбины мощностью 1200 МВт, предназначенной для Нововоронежской АЭС-2.

Быстроходные паровые турбины и турбогенераторы мощностью 1200 МВт для АЭС — это новые разработки «Силловых машин», ориентированные на атомные энергоблоки нового поколения с повышенной надежностью и безопасностью, создаваемые в РФ в рамках реализации проекта «АЭС-2006». При проектировании и производстве быстроходных паровых турбин К-1200-6,8/50 применены новые конструктивные решения и технологии с учетом опыта проектирования и изготовления турбин для АЭС «Куданкулум» в Индии и эксплуатации турбин на АЭС «Тиньянь» в КНР. Турбогенераторы ТЗВ-1200-2, которые спроектированы для НВАЭС-2 и ЛАЭС-2, являются развитием серии турбогенераторов с полным водяным охлаждением — высокоэффективных взрывопожаробезопасных турбогенераторов для атомных электростанций, не имеющих аналогов в мировом атомном энергомашиностроении. Контракты на поставку комплекта основного оборудования машинного зала для оснащения строящихся Нововоронежской АЭС-2 (НВАЭС-2) и Ленинградской АЭС-2 (ЛАЭС-2) были подписаны между «Силловыми машинами» и ОАО «Атомэнерготром» в мае 2008 года. Общая стоимость контрактов составляет свыше 40 млрд руб. На каждой атомной станции будет построено по два энергоблока с реакторами типа ВВЭР электрической мощностью по 1200 МВт.

По условиям контрактов «Силловые машины» на первом этапе обеспечивают проектирование, изготовление и поставку для первых энергоблоков НВАЭС-2 и ЛАЭС-2 двух комплектов паровых турбин, конденсаторов и отдельного вспомогательного оборудования для систем турбоустановки, а также двух комплектов турбогенераторов с оборудованием вспомогательных систем, системой возбуждения и возбудителем. Также «Силловые машины» как комплектный поставщик оборудования турбоустановки поставят теплообменное и насосное оборудование, трубопроводы обвязки и необходимую арматуру. Кроме того, петербургская энергомашиностроительная компания осуществит шеф-надзор за монтажными и пуско-наладочными работами на площадках АЭС по всему поставленному оборудованию. На втором этапе «Силловые машины» обеспечат поставку аналогичного оборудования и выполнение услуг для вторых энергоблоков НВАЭС-2 и ЛАЭС-2, НВАЭС-2 и ЛАЭС-2 — первые атомные электростанции, которые будут построены в России «с нуля» за последние 15 лет.

СПРАВКА «ТБ»: Компания «Силловые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), «Силловые машины» — завод Реостат (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силловых машин», установлено в 57 странах мира.

Инвестиционный этап развития

Новые электротехнические реальности МРСК Северного Кавказа в СКФО



Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Н.Н. Швец и Президент Республики Дагестан М.М. Магомедов подписывают соглашение о взаимодействии

Геннадий Выхристок

В самый короткий день в году энергетики празднуют свой профессиональный праздник и подводят итоги уходящего года. ОАО «МРСК Северного Кавказа» в 2010 году работало в новой реальности — на карте России появился еще один федеральный округ, границы которого совпадают с регионами операционной деятельности МРСК Северного Кавказа. Повышенное внимание к проблемам электротехники наблюдалось и со стороны заместителя председателя Правительства РФ, полномочного представителя президента в Северо-Кавказском федеральном округе Александра Хлопонина. Тем более, когда появилась на свет разработанная в полпредстве Стратегия социально-экономического развития СКФО, электротехника по праву заняла там одну из ключевых ролей.

По итогам 2010 года МРСК Северного Кавказа успешно выполнила ремонтную программу и получила от Холдинга МРСК паспорт готовности к

осенне-зимнему максимуму нагрузок. Это означает, что энергосистема к суровым зимним испытаниям и нагрузкам, которых на Кавказе хватает, готова. За 9 месяцев 2010 года на мероприятия ремонтной кампании, большая часть которых отведена на подготовку к зиме, МРСК Северного Кавказа направила 889,3 млн руб., что на 21% больше, чем за 9 месяцев 2009 года. Всего же на ремонтную программу ОАО «МРСК Северного Кавказа» в 2010 году направляется 1,33 млрд руб., тогда как по итогам 2009 года средства ремонтных составили 1,15 млрд руб.

Другим положительным фактором уходящего года стало то, что для снижения ценовой нагрузки на потребителей электроэнергии республик СКФО, Правительство РФ приняло решение о предоставлении субъектам округа в 2010 году возможности приобретения электроэнергии и мощности на оптовом рынке по регулируемым ценам. В результате этого снизились убытки от трансляции нерегулируемых цен на стоимость потерь, уменьшилась тарифная нагрузка на потребителей. Но, несмотря на успехи, в отдельных регионах все еще сохраняется низкий уровень расчетов потребителей розничного рынка.

Учитывая положительный опыт в развитии платёжной ситуации в округе и для стабилизации показателей региональных энергокомпаний, разумным шагом окажется продление особых условий функционирования оптового и розничного рынков на территории ок-

Если сейчас износ основных фондов оценивается в 67,5%, то благодаря масштабным инвестициям к 2015 году он снизится до 60%, а в перспективе 2020 года до 50%, как в развитых западных странах.

руга до 2015 года. Полномочный представитель президента Александр Хлопонин эту идею активно поддерживает, и есть надежда, что действие постановления будет продлено. Меры по финансовому оздоровлению энергокомпаний, управляемых МРСК Северного Кавказа, принесут первые результаты. Финансовые пока-

затели свидетельствуют о том, что постепенно снижается задолженность сбытовых компаний оптовому рынку электроэнергии. Впервые, несмотря на имеющиеся проблемы, по итогам 2010 года ожидается получение прибыли в размере 380 млн руб. за счет реализации комплекса мероприятий.

Все главы регионов Северо-Кавказского федерального округа в ходе Инвестиционного форума в Сочи 17 сентября 2010 года подписали соглашение с генеральным директором ОАО «Холдинг МРСК» Николаем Швецом по реализации мероприятий, направленных на повышение платёжной дисциплины, обеспечение надежного электроснабжения.

Все пункты соглашения со стороны энергетиков будет выполнять МРСК Северного Кавказа как дочерняя компания холдинга. В соглашениях выделяются ключевые направления: сотрудничество по вопросам оплаты электроэнергии, развитие электросетевого комплекса регионов, создание финансовых и экономических механизмов, обеспечивающих снижение издержек, энергосбережение и повышение энергоэффективности.

Субъекты округа берут на себя серьезные обязательства по погашению или реструктуризации накопившейся задол-

женности бюджетных учреждений и обеспечению стопроцентных текущих платежей. Руководство регионов округа также должно содействовать решению проблем во взаимоотношениях по расчетам между гарантирующим поставщиком и коммунальными энергоснабжающими организациями. Некоторые вопросы также касаются компетенции местных властей по работе со сбалансированными тарифными решениями, более активной работе с собственниками жилья и т.д. Энергетики гарантируют исполнение взятых на себя обязательств и ожидают их выполнения от руководителей регионов Северного Кавказа.

Федеральной тарифной службой утверждено решение о переводе с 2011 года МРСК Северного Кавказа на тарифный метод РАВ. Такой переход позволит удовлетворить инвестиционные потребности округа в полном объеме при умеренном темпе роста тарифов. Например, если инвестиционная программа компании составляет порядка 2,2 млрд руб. в 2010 году, то с 2011 года она составит в среднем 5 млрд руб. в год. Какие изменения можно ожидать в связи с этим?

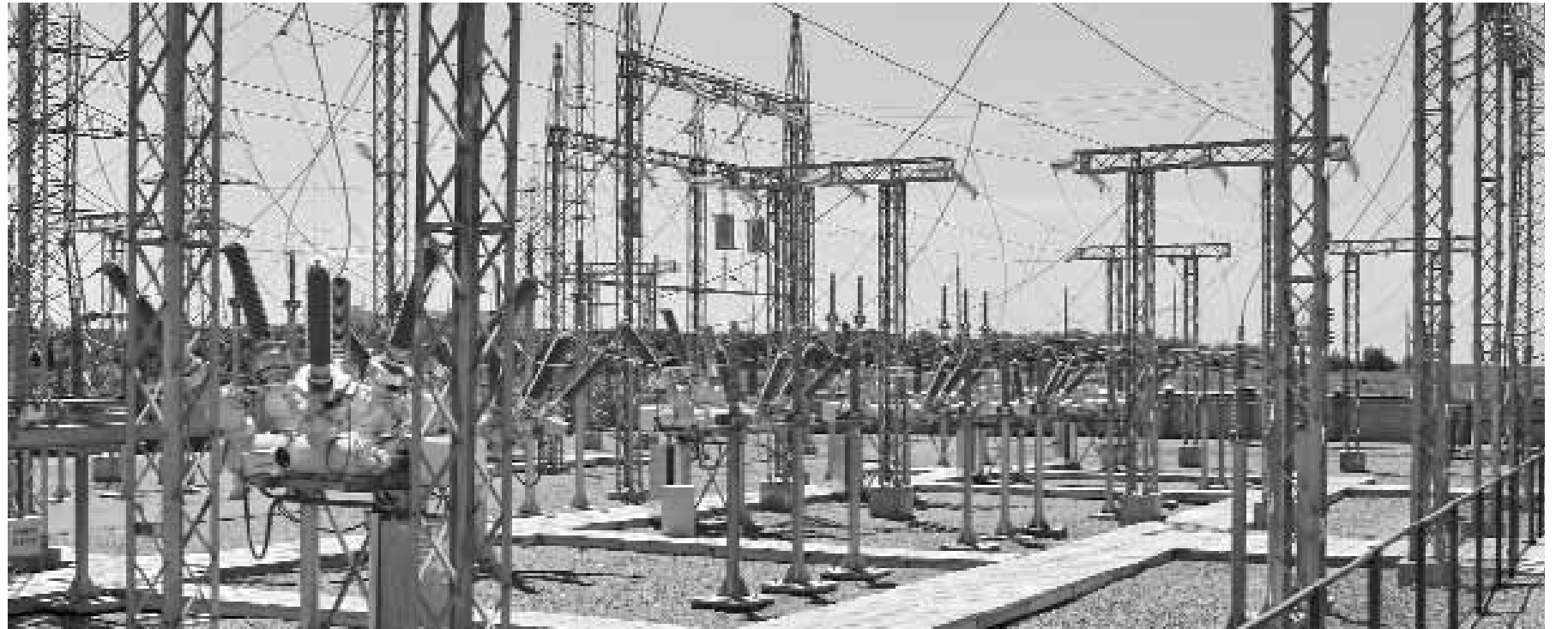
Если сейчас износ основных фондов оценивается в 67,5%, то благодаря масштабным инвестициям к 2015 году

он снизится до 60%, а в перспективе 2020 года до 50%, как в развитых западных странах. Сумма, направленная в инвестиционный фонд, без учета Дагестана, где переход на РАВ отложен до 2014 года, составит около 25 млрд руб. к 2015 году. Заложится и переход на РАВ в Чеченской Республике, где пока работает неразделенное по видам деятельности ОАО

Меры по финансовому оздоровлению энергокомпаний, управляемых МРСК Северного Кавказа, уже сегодня приносят первые позитивные результаты.

«Нурэнерго». Кроме того, перевод на РАВ-регулирование позволит отменить плату за технологическое присоединение для потребителей, а рост тарифов при этом будет прогнозируемым на несколько лет вперед за счет применения механизма сглаживания.

Электротехника играет одну из важных ролей в рамках утвержденной Правительством



Новая подстанция 110/10 кВ «Центральная» в Ставрополе

РФ стратегии развития СКФО, и поэтому МРСК Северного Кавказа координировало собственную инвестиционную программу с планами по развитию округа. Главная задача инвестиционной программы — обеспечение развития основных кластеров роста в регионе: туристско-рекреационного, транспортно-инфраструктурного и т.д. Сетевая инфраструктура будет существенно модернизирована, улучшится пропускная способность, появятся новые подстанции, увеличится мощность существующих. Предстоит построить ряд объектов для обеспечения надежности электроснабжения курортов региона Кавминвод, Приэльбрусья, Архыз, Домбая, а также комплекса «Мамисон» в Северной Осетии и нового горнолыжного курорта в Дагестане.

В 2010 году Ставрополе завершено строительство крупнейшей в своем классе напряжения подстанции 110/10 кВ «Центральная» и строительство комплексов по выдаче мощности двух новых гидроэлектростанций — Зарамгазской в Северной Осетии и Кашатау ГЭС в Кабардино-Балкарии. Собственные инвестиции МРСК Северного Кавказа в электросетевой комплекс округа в 2010 году составляют 2,18 млрд руб.

В новом, 2011 году ожидается старт крайне важной программы снижения сверхнормативных потерь электроэнергии, которая предполагает уменьшение до нормативной величины потерь электроэнергии в сетях на территории Чеченской Республики, Республики Дагестан и Республики Ингушетия к 2013 году. Программа предусматривает повсеместное внедрение автоматизированных систем учета, счетчиков нового поколения, ряд мер по снижению технологических потерь электроэнергии. Стоимость программы порядка 5 млрд руб. Ее финансирование закладывается из федерального бюджета, так как других источников для выполнения этой работы попросту нет.

Работа в неспокойном регионе и преступления террористической направленности на Северном Кавказе потребовали пересмотра норм антитеррористической защиты объектов электротехники. После событий на Баксанской ГЭС, нанесших большой ущерб гидроэнергетике, был осуществлен комплекс мероприятий по повышению антитеррористической защищенности и безопасности объектов МРСК Северного Кавказа. На эти цели дополнительно направлено 52,5 млн руб.

ДЕНЬ ЭНЕРГЕТИКА

Fair play в России и мире

Компания PRAMAC создает новую энергетическую реальность

Дмитрий Кожевников

Уходящий 2010 год с точки зрения развития энергетики в России можно охарактеризовать прежде всего как год выхода из посткризисного состояния, ставшего следствием полосы глобальных экономических проблем, захлестнувших мир совсем недавно и ставших серьезным испытанием для самых разных сфер бизнеса. В том числе (или даже в одну из первых очередей) — связанного с энергогенерацией, потребность в которой объективно резко упала вслед за замедлением всех абсолютных производственно-промышленных процессов. Историкам еще предстоит детально разобраться в посткризисной тактике и стратегии ведущих игроков энергетического рынка. Однако уже сейчас абсолютно ясно и понятно, что великую стабилизирующую роль на российском рынке сыграли те мировые лидеры, кто сохранил спокойную взвешенную бизнес-политику, не стал поддаваться никаким спекулятивным веяниям, а своим надежным присутствием на рынке придавал большую уверенность в неизбежности посткризисного восстановления и возвращения к нормальной экономической жизни. По мнению «Промышленного еженедельника», именно такую высокую миссию негласно нес и несет на российском рынке один из лидеров мирового рынка производства, реализации и обслуживания профессионального энергогенерирующего оборудования — Группа компаний PRAMAC, чья продукция не только показателем является высокого уровня собственно рынка, но и свидетельством серьезных долгосрочных инвестиций в его развитие. PRAMAC стал своего рода лакмусом качества. И российские успехи компании, специализирующейся на целом ряде бизнес-направлений, о которых рассказывал в этом году «Промышленный еженедельник» — показатель оздоровительного тренда всей отечественной энергетики, начиная с частного спроса и заканчивая крупными корпоративными закупками.

Позитивные особенности семейного бизнеса

Всемирно известный бренд PRAMAC — процветающий семейный бизнес. Само название родилось по первым буквам: Паоло, Риккардо, Александро, Марио, Александра Кампинотти. Паоло Кампинотти — CEO. Марио Кампинотти — его отец. Компания дает реальный пример удивительно гармоничного и ответственного семейного бизнеса.

Как рассказывают руководители компании и чему свидетельствуют результаты ее деятельности, плюсов у настоящего семейного бизнеса — достаточно много. Суть — в принципах. Это, прежде всего, моральные, нравственные, идеологические традиции и принципы, на которые опирается PRAMAC как компания. В общих чертах эти принципы формулируются фразой «fair play» — честная игра. Это можно расшифровать, как то, что компания ведет свою политику честно и старается работать со всеми партнерами именно в таком деловом ракурсе.

Говорит президент компании PRAMAC Паоло Кампинотти: «Мы стараемся, чтобы у нас был сплоченный коллектив. То есть, мы делаем ставку именно на коллектив как на дружный единый производственный организм, а не отдельные личности. В этой связи, принимая на работу специалиста, мы смотрим на его образованность, опыт, но также смотрим на то, насколько этот человек способен работать в коллективе».

Рассказывая в нашей газете о деятельности компании в России, Паоло Кампинотти сформулировал философию PRAMAC, которая, как мы уверены, может служить высоким образцом сегодняшней бизнес-стратегии: «Философия нашей компании состоит в том, что, открывая для себя рынки других стран, мы стремимся в короткие сроки адаптироваться к условиям и обычаям других народов. В частности, если говорить о России, то можно отметить, что итальянцы и русские очень похожи по характеру — и те, и другие кажутся холодными при первой встрече, но когда знакомятся поближе, становятся теми, кем они есть на самом деле — теплыми и открытыми людьми. А это большой плюс в ведении бизнеса в вашей стране».

На мой взгляд, у нас очень хорошие перспективы на этом рынке. С одной стороны, PRAMAC продает продукт очень высокого качества и имеет привлекательные цены. А с другой стороны, наши конкуренты начинают сдавать позиции, что позволяет нам более быстро расширять присутствие на территории России. И оба новых направления — как в области солнечной, так и в области ветровой электротехники — будут нам также активно развиваться в России, как и традиционные генераторы. Для нас это стратегически важное направление развития».

И еще — очень важные и весомые слова... «Мы считаем, что глупых покупателей не бывает. Следовательно, рано или поздно люди понимают, кто из поставщиков стремится работать на их благо, а кто — немножко по другому. Когда мы заходим в другую страну, никогда не строим планов на короткий период — только на средний и долгий. Мы стараемся дождаться момента, когда покупатель почувствует нашу реальную философию не на уровне теории, а на уровне поступков компании и качества оборудования».

Генераторы от PRAMAC

Основной акцент в области генераторов компания PRAMAC делает на активном и постоянном совершенствовании станций. Именно на развитие станций, использование инновационных решений и более удобных условий эксплуатации делается основной упор достаточно большого объема научно-технических исследований, которые проводятся как самой компанией, так и в сотрудничестве с партнерами. Многие делается по совершенствованию самой конфигурации кожуха, использованию различных вариантов изоляции, оптимизации конструкции, развитие и дифференцирование внедрение функциональных особенностей генераторов. Большое внимание уделяется качеству компонентов генераторов, оригинальности конструкции, функциональной надежности и индивидуальным подробностям модели.

У компании PRAMAC — достаточно большая продуктовая линейка. Например, генераторы серии GBW (их девиз — «Энергия для любых ваших потребностей») позволяет удовлетворить особые потребности в электроэнергии. Эти генераторы очень надежны и просты в эксплуатации благодаря высококачественным компонентам. Они также идеально подходят для запуска и питания электронасосов. А генераторы серии GSW (их девиз — «Непрерывное электроснабжение») гарантируют душевное спокойствие: значительно увеличенная продолжительность работы делает их надежным средством на случай сбоя в электросети. Они обеспечивают бесперебойное снабжение электропитанием.

Можно также говорить о различных дополнительных опциях. Таких, как, например, индивидуальный чувствительный автозапуск, когда станция автоматически выключается и включается в зависимости от внешней нагрузки. На практике это можно показать, допустим, следующим примером: если к станции подключена дрель, то когда мастер перестал сверлить и отпустил кнопку, станция автоматически выключается; а когда нажимаем кнопку — автоматически включается. Есть и еще ряд эксклюзивных и запатентованных опций, которыми не обладают приборы наших конкурентов.

Наука в поддержку

Взаимодействие науки и производства осуществляется в PRAMAC по различным направлениям, это достаточно непростой, но весьма высокоэффективный процесс. В центре этих процессов — лаборатория, собственный исследовательский центр PRAMAC, где проводятся различные исследования в целях совершенствования продукции. Например, по кожаным станциям испытываются различные шумоизоляционные материалы...

Лаборатория PRAMAC — это подразделение группы компаний, ответственное за проектно-конструкторскую работу. Штаб-квартира находится в г. Касоле д'Эльва (Сиена). Задача

женеров к сотрудничеству в реальных проектах. Кроме того, компания постоянно и тщательно изучает все достижения научно-технического прогресса в этих областях. Результаты этих работ российские потребители получают практически ежедневно в виде дополнительных и качественных опций продукции PRAMAC во всех ее видах.



Хронология

1966 — Марио Кампинотти и Спартакo Бенни основывают компанию L'Europea S.r.l.
1970 — L'Europea S.r.l. преобразована в L'Europea S.p.A.
1988 — L'Europea S.p.A. приобретает компанию Lifter S.r.l.
1994 — компания L'Europea и Lifter объединены в рамках компании PRAMAC Industriale S.p.A.
2000 — компания PRAMAC Industriale S.p.A. приобретает Laser
2001 — компания PRAMAC Industriale S.p.A. преобразована в PRAMAC Lifter S.p.A. Компания PRAMAC Lifter приобретает GMI
2005 — компания PRAMAC перенимает производство стационарных генераторов компании Atlas Copco
2006 — компания PRAMAC Lifter S.p.A. становится PRAMAC S.p.A. Основана лаборатория PRAMAC Lab
2007 — компания PRAMAC S.p.A. начинает котироваться на бирже, выходит на рынок возобновляемых источников энергии и учреждает компанию PRAMAC Swiss S.A., производящую панели и компоненты для фотоэлектрических систем
2008 — компания PRAMAC S.p.A. усиливает свое участие на рынке возобновляемых источников энергии и создает две новые компании: Proit и Solar Express. Компания PRAMAC S.p.A. стремится использовать стратегические и практические возможности на рынке транспортировки логистики и учреждает компанию Lifter S.r.l., полностью посвященную развитию сектора складского транспортного оборудования. Компания PRAMAC S.p.A. приобретает торговую марку Powermate.

лаборатории является разработка технологий, процессов и продуктов, связанных с основными направлениями деятельности компании, напр., производство энергии и соответствующие способы ее применения, включая транспортировку, хранение и преобразование. Лаборатория PRAMAC сотрудничает с другими центрами разработки и университетами, побуждая молодых ин-

женеров к сотрудничеству в реальных проектах. Кроме того, компания постоянно и тщательно изучает все достижения научно-технического прогресса в этих областях. Результаты этих работ российские потребители получают практически ежедневно в виде дополнительных и качественных опций продукции PRAMAC во всех ее видах.

Чистая энергетика от PRAMAC

Хорошо известная в мире Группа компаний PRAMAC, являясь одним из ведущих игроков на международном рынке производства, реализации и обслуживания профессионального энергогенерирующего оборудования, в последние годы получила немало высоких оценок и как производитель высокотехнологичного оборудования в области альтернативной — или как ее еще называют «чистой» — энергетики. При этом компания находит возможным совмещать научно-конструкторские достижения с дизайнерскими разработками.

В интервью нашей газете, посвященном выпуску вопросам перспектив альтернативной энергетики на российском рынке, один из руководителей компании Пабло Гомез сказал: «Мне бы хотелось ответить не только с точки зрения человека, который занимается производством энергетического оборудования, для которого альтернативная энергетика — дополнительное перспективное направление бизнеса. Но и с точки зрения человека, который живет на этой планете и хочет оставить что-то положительное будущим поколениям, и в том числе — своему сыну. Ведь альтернативная энергетика — это именно тот реальный шанс (дай Бог, не последний!) исправить ту общую экологическую картину, которую мы создали на планете в том числе благодаря топливным углеводородным технологиям получения электроэнергии. Я считаю, что мы все вместе должны направлять как можно больше усилий на развитие данного направления. Потому что это — не только текущий бизнес. Это — залог более благополучного будущего для всех нас».

Приведенная цитата — в немалой степени кредо компании PRAMAC, которая в любом виде своей деятельности прежде всего рассматривает бизнес с позиций глобальных интересов человечества (да не прозвучит это слишком громко). И этот подход оказывается не только гуманным и благородным, но и стратегически выгодным. Построенный на таком фундаменте бизнес — долговечен и подвержен куда меньшим рискам, как с точки зрения текущих, так и с позиций долгоиграющих условий.

Компания PRAMAC начала заниматься альтернативной энергетикой всего лишь шесть лет назад, но достигла на этом пути уже очень серьезных результатов. Заняться этим направлением было идеей председателя правления компании, которого горячо поддерживал весь менеджмент. Потому что все они, занимаясь энергетикой, в душе также были озабочены проблемами чистых источников генерации. То есть, сжигать бензин, дизельное топливо, уголь и прочее — это все умеют, на этом можно зарабатывать сегодня, но это нельзя считать технологиями завтрашнего и уж тем более — послезавтрашнего дня.

Начало с того, что PRAMAC заключил договоры с несколькими итальянскими университетами о совместных разработках в области применения различных известных на тот момент альтернативных (или «чистых») технологий преобразования солнечной энергии. И с этого момента компания PRAMAC стала одной из самых активных в мире бизнес-структур, вовлеченных в проекты разработки и создания незагрязняющей генерации на основе возобновляемых источников энергии.

Первыми были солнечные панели. Примерно через два года после этого компания решила инвестировать и в ветроэнергетику, поскольку считало и считает это направление также достаточно перспективным в плане альтернативной генерации. В принципе, ветряные установки — намного проще по своей технической конструкции, чем солнечные батареи. Тем более, что к этой тематике компания пришла чуть позже, уже пройдя некоторый путь по более сложному «солнечному» маршруту.

Что примечательно: PRAMAC достаточно быстро вышел на серийное производство альтернативных источников энергии. Компания построила очень крупный и оснащенный на самом высоком технологическом уровне завод на юге Швейцарии, недалеко от города Лугано. Завод выпускает самые современные на сегодняшний день в мире солнечные панели, это панели последнего поколения, воплотившие в себе все новейшие научно-технические разработки в этой области. Завод работает не столь много времени и пока еще не вышел на полную загрузку (к тому же мировой кризис активно поспособствовал глобальному падению спроса), но выпускаемая на предприятии продукция получила самые высокие оценки специалистов и рынки (речь не только о Европе) очевидно готовы к тому, чтобы уверенно наращивать присутствие солнечных панелей PRAMAC. Есть перспективы и в СПН, прежде всего — в южных республиках бывшего СССР и на юге России.

Альтернативная генерация

В области альтернативной энергетики PRAMAC предлагает свои солнечные панели (отметит для себя на всякий случай — швейцарского производства!), которые имеют в мире профессионалов очень высокий авторитет. И хотя технологически это не полное «ноу-хау», очень немногие производители в мире могут похвастаться своими панелями по качеству. Компания выпускает разные панели: фасадные, которыми можно оборудовать фасады, делать обычные оконные проемы, различные конструкции и т.д. Они пропускают свет и при этом одновременно вырабатывают электроэнергию. Это сейчас — один из ключевых «панельных» продуктов компании.

Илет постоянная работа в области совершенствования и увеличения мощности ветряных установок. Причем, один из «коньков» PRAMAC — совмещение воедино технологических принципов и принципов эстетики. То есть, ветряные установки компании одновременно — эффективны и эстетичны, то есть — по-настоящему красивые и весьма изящны. Как говорят в PRAMAC, «Мы уверены, что технология и эстетика должны идти вместе. Что полезное может и должно быть красивым».

Кроме того, одно из ключевых конкурентных преимуществ ветряных установок от PRAMAC — цена. И это, полагают в компании, станет одним из главных оснований завоевания российского рынка в дальнейшем, потому что наша страна, по мнению экспертов компании, обладает большим потенциалом по альтернативной генерации, но пока еще в силу доступности традиционных энергоресурсов (нефть, газ, уголь и т.д.) потребители не торопятся обратиться в сторону чистой энергетики. Но момент такой непременно наступит. Это исторически неизбежно. Пример Европы, Америки, арабских стран и т.д. также свидетельствует о том, что в мире это уже давно не модный экстравагантный ход, а нормальный рентабельный бизнес.

Комментирует Пабло Гомез: «Я считаю, что PRAMAC вовремя начал работать в России по альтернативной энергетике, и компания наверняка будет занимать одну из передовых позиций по данному бизнесу. То есть, с одной стороны, в пользу PRAMAC — наиболее передовые технологии, а с другой стороны немаловажный фактор — мы один из первых, кто пришел с этой продукцией на российский рынок. Ну и еще немаловажен эстетический фактор. В России всегда умели ценить понастоящему красивые и изящные произведения».

Стратегические перспективы энергетики и PRAMAC

Вообще если говорить о стратегических перспективах развития PRAMAC, то они, по мнению руководства компании, прежде всего связаны именно с этими двумя направлениями — солнечные панели и ветряные установки. Не случайно именно эти два направления получили самое большое распространение в мире в части генерации будущего. Там, где мало солнца, как правило — есть ветер. Причем, ветер именно той скорости и той

продолжительности по времени, которые позволяют вырабатывать достаточные объемы электроэнергии. И наоборот: где ветра не слишком «производительны», на помощь приходит солнце. В общем, именно солнце и ветер — ключевые позиции, на основе которых человечество будет строить в будущем свою электроэнергетику. И у PRAMAC есть собственные «заделы» по обеим этим направлениям. И что особенно приятно: оба этих направления PRAMAC представлен и в России. И хотя, возможно, эта тематика для наших потребителей — скорее завтрашней, чем сегодняшней день, однако уже сегодня компания настойчиво продвигает эти технологии, эти подходы и эту культуру энергетики в России. За что ей дополнительное большое спасибо от всех нас! И пусть для PRAMAC это прежде всего — бизнес и укрепление позиций на перспективном рынке, наши национальные стратегические интересы в данном случае абсолютно совпадают с вектором развития PRAMAC, и этот симбиоз нам самим — крайне выгоден.

Ведь давайте еще раз процитируем Пабло Гомеза: «Сегодня основной бизнес компании строится на обычных генераторах, которые работают на дизельном топливе и на бензине. Но когда мы приезжаем к своим партнерам, то стараемся всегда обратить их внимание на возможность выработки электроэнергии на других принципах — принципах именно возобновляемых источников электроэнергии. В некоторых случаях наши клиенты к нашим предложениям прислушиваются и пробуют, в других случаях — нет. Но тогда, когда они все-таки пробуют и понимают, что это уже не просто сказка о будущем, а реально работающая технология, которые позволяют к тому же вырабатывать электроэнергию по нормальной рыночной стоимости — это дает результат. Люди начинают развивать свое новое видение, как все это можно применять на практике».

То есть, это же не чистый бизнес: это работа по созданию новой потребительской культуры, основанной на чистых источниках энергии. Разве не так?

К вопросам конкуренции

Как происходит сегодня практически в любой рыночной нише, в области генерации также присутствуют недорогие предложения из стран Востока, прежде всего и больше всего — из Китая. Их продукция, действительно, заметно уступает в цене продукции европейского происхождения, но она также уступает и в качестве. Если говорить о продукции под брендом PRAMAC, то очень серьезно уступает. Ни по технологиям, ни по дизайну, ни по эффективности, ни по надежности эта продукция не может идти ни в какое сравнение с европейскими изделиями PRAMAC, выпущены они заводами в Испании, Италии или Швейцарии — не важно. В России потребители уже твердо знают: если вам хочется иметь новейшие технологии, качество работы, долговечность и красивый дизайн, то самое оптимальное — выбрать себе продукцию с маркой PRAMAC.

И хотя в связи с кризисом рост объема продаж на российском рынке, возможно, несколько уступает расчетным цифрам и тем параметрам, которые объективно соответствуют качеству продукции компании, у оборудования PRAMAC уже есть своя надежная устойчивый покупатель и своя определенная ниша — ниша качественного надежного оборудования. А также явно имеются перспективы роста продаж. Перспектива с точки зрения сектора частных покупателей, которые все больше будут делать ставку на эти технологии в связи с тем, что его конкретные потребности обычные источники электроэнергии в ближайшем будущем не смогут удовлетворить, по разным на то причинам. В том числе — с ростом частного домостроения и освоением новых не электрифицированных территорий.

Разумная ценовая политика как основное конкурентное достоинство всех видов продукции — сознательная тактика PRAMAC. Она нацелена на то, чтобы предлагать наиболее интересные цены, чем большинство конкурентов. Это становится возможным, благодаря объективным достоинствам и особенностям PRAMAC: конечно заказчику всегда предлагается выбор в решении его проблемы, разные по цене и подходам. Такого ценового диапазона не могут предложить основные западные конкуренты, а китайские конкуренты, которые доступны по ценам, не могут предложить соразмерного качества.

Еще одно конкурентное преимущество — сроки поставок по тем или иным контрактам. Как правило, компания и ее дилеры изначально закладывают в договорные сроки временной запас на случай возможных форс-мажоров, объективных сложностей, непредвиденных обстоятельств и т.д. То есть, PRAMAC крайне ответственно подходит к вопросу сроков поставок, обеспечивая дополнительные гарантии соблюдения графиков. Как результат: «У нас не было ни одного случая срывов поставок по контрактам. К тому же, у нас достаточно широкая сеть, что позволяет оперативно реагировать на запросы клиентов и быть всегда недалеко от них».

Группа компаний PRAMAC разрабатывает и производит широкий спектр оборудования для производства электроэнергии, складского оборудования, а также фотоэлектрических компонентов. Компания PRAMAC использует свою международную сеть для поставки этих продуктов на рынки всего мира.

Компания PRAMAC была основана путем слияния различных предприятий — ее история начинается в 1966 году, когда семья Кампинотти основала компанию L'Europea, поставившую строительные материалы для местного рынка. Слово «PRAMAC» в названии появилось в 1994 году — когда компании L'Europea и Lifter были объединены в рамках компании PRAMAC Industriale S.p.A. С тех пор компания PRAMAC не только накопила значительный опыт, но также создала обширный диапазон разнообразной продукции для удовлетворения потребностей заказчиков по всему миру. Среди всего этого разнообразия три основных группы: складское оборудование для транспортировки материалов, электрогенераторы, а также фотоэлектрические и воздушные турбинные системы. Кроме того, клиентом PRAMAC предлагается специальное послепродажное обслуживание, сочетающее высокую эффективность и надежность.

PRAMAC — это молодое динамичное предприятие с долгой историей, но одновременно разностороннее и гибкое, способное на инновации и конкуренцию. Главными ориентирами при основании этого динамичного предприятия являлись постоянное стремление к росту и обновлению, культура качества и уважения к окружающей среде, внимание к клиентам и их нуждам. Компания PRAMAC является ведущим игроком в промышленном секторе: она объединяет производительность и надежность, расширяет и разнообразит линейку своей продукции, стремясь идти в ногу со временем и удовлетворять современным требованиям.

Стремясь усилить и расширить свое присутствие на рынке, компания PRAMAC производит, развивает и продает по всему миру значительное диверсифицированное группы продуктов, три из которых являются для нее основными: складское оборудование для транспортировки материалов, электрогенераторы, а также фотоэлектрические и воздушные турбинные системы. Кроме того, клиентом PRAMAC предлагается специальное послепродажное обслуживание, сочетающее высокую эффективность и надежность.

Весь цикл производства компании PRAMAC объединен философией: предложить идеальный продукт с гарантией долгосрочной производительности там, где требуется высокая производительность.

Компания PRAMAC была основана путем слияния различных предприятий, специализирующихся в областях транспортировки материалов, производства электрогенераторов и компонентов для фотоэлектрического оборудования. История PRAMAC начинается в 1966 году, когда семья Кампинотти основывает компанию L'Europea, поставившую строительные материалы для местного рынка. С тех пор компания PRAMAC не только накопила значительный опыт, но также создала обширный диапазон разнообразной продукции для удовлетворения потребностей заказчиков по всему миру.

Европейский PEGASE

Системный оператор организовал семинар

В рамках реализуемого Европейской комиссией проекта моделирования режимов единой европейской электроэнергетической сети PEGASE в Москве прошел семинар, организованный специалистами ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» и ОАО «Институт Энергосетьпроект».

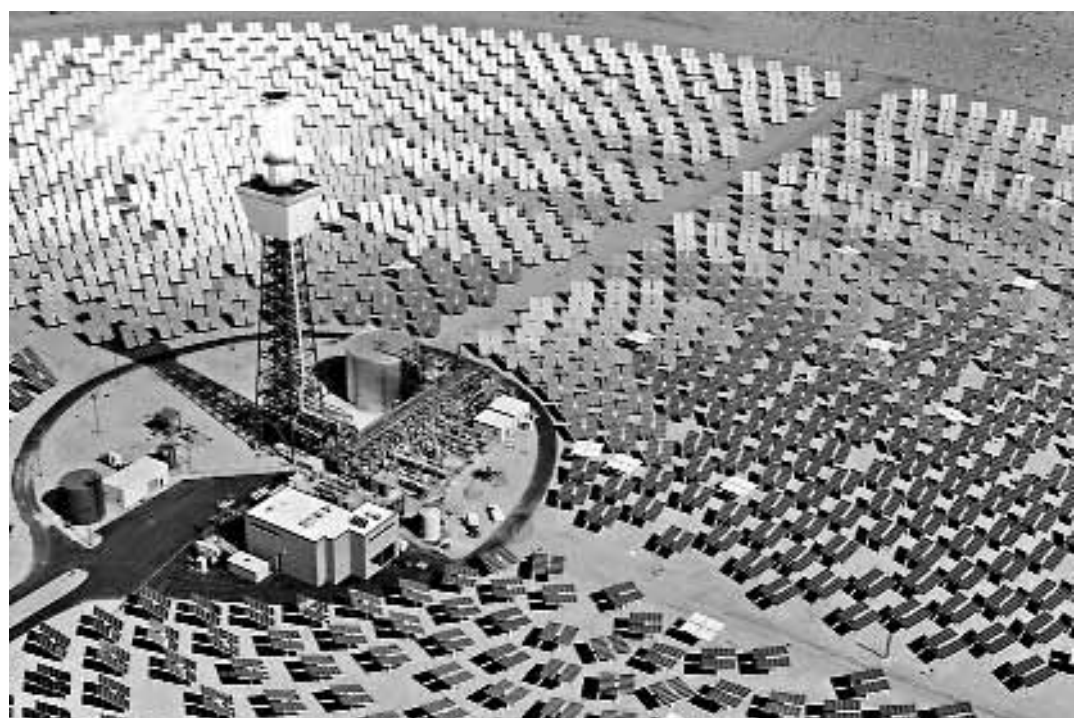
В ходе семинара с докладами выступили советник первого заместителя Председателя Правления ОАО «СО ЕЭС» Александр Бондаренко и начальник отдела научно-технического сотрудничества ОАО «СО ЕЭС» Юрий Куликов. Юрий Куликов выступил с

докладом о разработанной ОАО «СО ЕЭС» и ОАО «НИИПТ» базовой динамической модели ЕЭС/ОЭС и ее верификации с помощью Системы мониторинга переходных режимов и управления режимами больших энергосистем, рассмотрели вопросы организации диспетчерского управления, оценки состояния энергосистем и др. Обсужда-

лись проблемы расчетов электрохимических переходных процессов. В ходе семинара с докладами выступили советник первого заместителя Председателя Правления ОАО «СО ЕЭС» Александр Бондаренко и начальник отдела научно-технического сотрудничества ОАО «СО ЕЭС» Юрий Куликов. Юрий Куликов выступил с

Международный проект PEGASE (Pan European Grid Advanced Simulation and State Estimation) «Разработка усовершенствованных методов оценивания состояния и моделирования Единой Европейской электроэнергетической сети» осуществляется с 1 июля 2008 года в рамках 7-й рамочной программы Energy 7.2 Европейской комиссии. Цели проекта — повышение существующего технологического уровня моделирования больших электроэнергетических систем, а также разработка методологий верификации динамических моделей энергосистем.

На семинаре в Москве были представлены промежуточные результаты исследований, проведенных рабочими группами проекта PEGASE за прошедшие два года. В мероприятии приняли участие представители более 20 инженеринговых компаний, ведущих научных центров и университетов, а также системных операторов России и стран Западной Европы. Участники обменялись научным и практическим опытом расчетов и управления режимами больших энергосистем, рассмотрели вопросы организации диспетчерского управления, оценки состояния энергосистем и др. Обсужда-



докладом о разработанной ОАО «СО ЕЭС» и ОАО «НИИПТ» базовой динамической модели ЕЭС/ОЭС и ее верификации с помощью Системы мониторинга переходных режимов и управления режимами больших энергосистем, рассмотрели вопросы организации диспетчерского управления, оценки состояния энергосистем и др. Обсужда-

СНГ и Балтии, о схеме и основных принципах взаимодействия диспетчерских центров, о системе оперативного планирования режимов работы объединенных энергосистем. По словам Александ Бондаренко, семинар в рамках проекта PEGASE полезен и российским и европейским специалистам: «В настоящее время в

Европе реализуется проект по созданию единой централизованной структуры оперативно-диспетчерского управления. Опыт Системного оператора по централизованному оперативно-диспетчерскому управлению ЕЭС России вызвал большой интерес у европейских коллег. В свою очередь, мы смогли изучить зарубежный опыт динамического моделиро-

Проект PEGASE объединяет системных операторов стран Европы: ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы России» (Россия), Reseaux de transport d'électricité (Франция), Red Electrica de Espana (Испания), Lietuvos Energija AB (Литва), Transselectrica (Румыния), Turkish Electricity Transmission Corporation (Турция), НЕР — Оператор prijenosnog sustava d.o.o за prijenosne elektricne energije (Хорватия), Redes Energeticas Nacionais (Португалия). В проект вовлечены ведущие инженеринговые компании Suez-Tractebel Engineering (Бельгия), DELING doo (Босния и Герцеговина), ELOP, S.A. (Испания), исследовательские центры ОАО «Энергосетьпроект» (Россия) и

Centrale Recherche SA (Франция), технические университеты, обладающие компетенцией в области исследования электроэнергетических систем и прикладной математики: University of Manchester (Великобритания), University of Liege (Бельгия), Technical University Eindhoven (Нидерланды), Universitat Duisburg-Essen (Германия), Riga Technical University (Латвия). Кроме них участниками проекта являются фонд научного сотрудничества DIGITEO (Франция), ассоциация Forschungsgemeinschaft für elektrische Anlagen und Stromwirtschaft (Германия) и ассоциация Association for Investigation and Cooperation with Industry in Andalusia (Испания).

Досрочные узлы

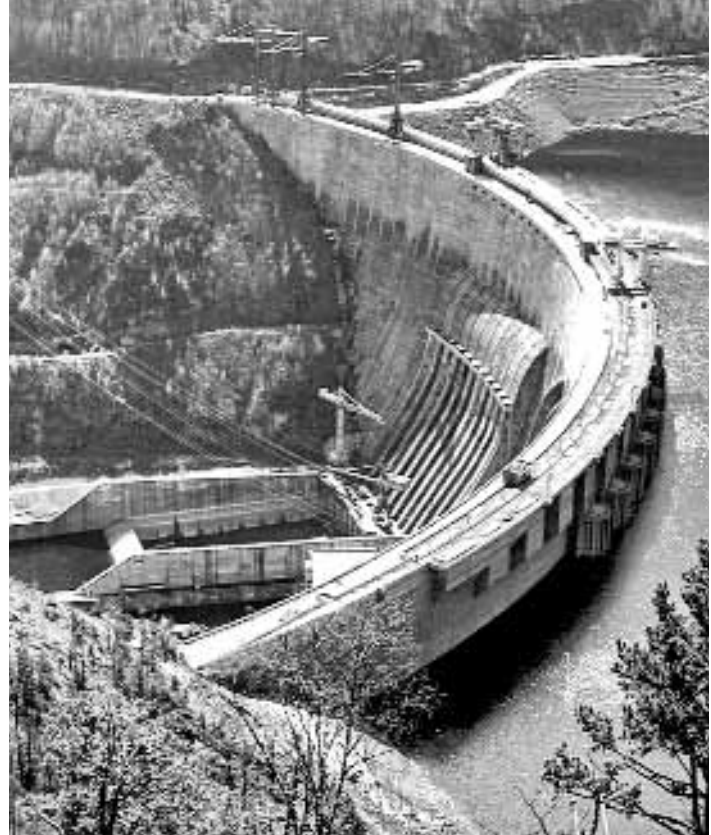
Комплекующие на Саяно-Шушенской ГЭС

На Саяно-Шушенскую ГЭС ОАО «РусГидро» поступили детали и узлы статора нового гидрогенератора мощностью 640 МВт, изготовленные ОАО «Силовые машины» и предназначенные для реконструкции гидроагрегата №1.

шеф-монтаж и пуско-наладочные работы. Сумма контракта составляет 11,7 млрд руб. Срок службы новых гидроагрегатов будет увеличен до 40 лет, при этом максимальный кпд гидротурбины составит 96,6%. Будут улучшены ее

режимных отклонений контролируемых параметров. Ранее для восстановительного ремонта наиболее уцелевших после аварии гидроагрегатов Саяно-Шушенской ГЭС «Силовые машины» изготовили и поставили на стан-

буждения для замены поврежденного генератора гидроагрегата №3, который планируется поставить под промышленную нагрузку в декабре 2010 года. Гидроагрегаты №6 и №5 восстановлены и введены в эксплуатацию с опережением директивного срока — феврале — марте 2010 года. Пуск ГА №4 в соответствии с планом-графиком восстановления СШГЭС, утвержденным Минэнерго РФ, состоялся 2 августа 2010 года.



энергетические и кавитационные характеристики. Также турбины будут оснащены более эффективной системой технологических защит, действующими на автоматический останова агрегата в случае возникновения недопустимых

цию в полном объеме запасные части и комплекты оборудования систем возбуждения для гидроагрегатов №6, №5 и №4, а также с опережением контрактных сроков новый гидрогенератор и комплект оборудования системы воз-

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «РусГидро» — крупнейшая генерирующая компания России, объединяющая 60 объектов возобновляемой энергетики. Установленная мощность ОАО «РусГидро» составляет 25,4 ГВт, включая Саяно-Шушенскую ГЭС им. П.С.Нерожного (6400 МВт), на которой в настоящее время ведутся восстановительные работы. Одним из приоритетных направлений деятельности ОАО «РусГидро» является изучение и развитие инновационных проектов генерации электроэнергии на базе возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Накопленный опыт, мощный научный и интеллектуальный потенциал ОАО «РусГидро» позволяют компании быть лидером развития ветровой, приливной и геотермальной энергетики в России.

Электроопора на саянах

Подведены итоги конкурса научно-технических работ

Светлана Черногубова, Красноярск

В «МРСК Сибири» подведены итоги конкурса научно-технических работ молодых специалистов. Призовые места заняли сотрудники, предложившие решение наиболее актуальных проблем электросетевого комплекса Сибири.

Победителем стал ведущий инженер Центральной службы релейной защиты и автоматики филиала «МРСК Сибири» — «Читаэнерго» Анатолий Седякин. Он разработал проект, реализация которого позволит повысить надежность электроснабжения города Читы. По мнению автора идеи, распределительный сетевой комплекс Забайкальского края был в свое время спроектирован таким образом, что в слу-

чае аварийного снижения генерирующей мощности Читинской ТЭЦ, когда необходимо оперативный сброс нагрузки, отключаются сразу несколько воздушных линий электропередачи напряжением 110 кВ. Анатолий Седякин предложил повысить уровень автоматизации процессов противоаварийного управления в энергосистеме краевого центра благодаря использованию интеллектуальной противоаварийной автоматики. Он посчитал, что это позволит избежать серьезных отклонений в случае нештатных ситуаций и сделать электроснабжение потребителей, в том числе, социальных объектов, более надежным.

Особое внимание молодые специалисты «МРСК Сибири» уделили вопросам эффективного использования современных технологий в работе распределительных сетей. Ведущий инженер производ-

На Вологодской ТЭЦ

Продолжается сооружение главного корпуса ПГУ

Антон Васильев

ЗАО «Интергазэлектро» продолжает работы по строительству парогазовой установки мощностью 110 МВт/75 Гкал/ч на Вологодской ТЭЦ. Заказчик строительства — ОАО «Территориальная генерирующая компания №2».

На главном корпусе строящейся ПГУ ведется монтаж стеновых панелей, осуществляется подготовка к монтажу кровли. Ведутся работы по подготовке к монтажу системы отопления корпуса. Завершена заливка основной части фундамента газовой турбины, ведется подготовка к сооружению силовой плиты первого кабельного этажа. Начато сооружение фундаментов котла-утилизатора. Выполняются работы по устройству кольцевого дренажа главного корпуса, сооружению временных дорог и площадок для монтажа мостового крана и установки ГТУ на фунда-

Шаг в год надежности

Техническое развитие «МРСК Центра и Приволжья» в 2011 году

Марина Пашичева, Нижний Новгород

9-10 декабря 2010 года в рамках заседания технического совета энергетики Центра и Приволжья обсудили вопросы развития электросетевого комплекса, повышения надежности электроснабжения потребителей, реализации производственной программы в новом году.

В техническом совете приняли участие руководители департаментов и технических служб ОАО «МРСК Центра и Приволжья», заместители директоров по техническим вопросам — главные инженеры и заместители директоров по капитальному строительству всех девяти филиалов энергокомпаний. Руководил работой технического совета Председатель, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер компании Сергей Андрус.

«В 2011 году перед нами стоят ответственные задачи, от выполнения которых зависит дальнейшее развитие сетевой инфраструктуры девяти субъектов Российской Федерации», — отметил в ходе заседания Сергей Андрус. — Среди этих задач — и реализация мероприятий по повышению энергоэффективности сетевого комплекса, и выполнение утвержденных производственных программ по ремонту и реконструкции электрических сетей, и подготовка оборудования к прохождению осенне-зимнего периода 2011–2012 гг. Но самые главные цели работы энергокомпаний остаются прежними — обеспечение стабильного, надежного и безопасного функционирования электросетевого комплекса, выполнение обязательств перед нашими потребителями».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 17.12.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4372
Тираж 40000 экз.