

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Реновация стана

На СинТЗ завершён капремонт

стр. 2

Миллиарды в дорогу

Привлечение инвестиций

стр. 2

Подъём в лизинг

Поддержанная техника, но с гарантией

стр. 2

Lean в авиапроме

«Иркут» развивает бережливое производство

стр. 3

В нашу гавань

Учения служб ГО и ЧС

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Наука — производству

Инструменты решения производственных проблем

стр. 4

Угольный сектор

Возвращение к докризисным уровням

стр. 5

Фондовые истории

Биржевые графики

стр. 5

Просьба о тарифе

«Транснефть» хотела бы подорожать

стр. 5

Скупки в автопроме

«Соллерс» нацелена на «УАЗ»

стр. 5

Сеть продана

Сделка по «Копейке» закрыта

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Недельный срез

Оптовый рынок энергии и мощности

стр. 6

Энергетический перфоманс

Заключение сервисных контрактов

стр. 6

Рыбинское обновление

Реконструкция гидроагрегата

стр. 6

МИРОВОЙ ОПЫТ

8

Симпатии потребителей

Unilever — самая уважаемая компания

стр. 8

Приобретен Uniflair

Schneider Electric укрепляет свои позиции

стр. 8

Масштабная экономия

NXP представила на рынке свой новый чип

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Деньги инвесторов продолжают утекать из России, и темпы этого процесса к концу года ускоряются. По предварительным оценкам главы ЦБ РФ, в ноябре чистый отток частного капитала составил \$9 млрд. Это больше, чем за октябрь и сентябрь вместе взятые, когда отток составил \$8 млрд. По итогам 11 месяцев отток достиг \$29 млрд. Председатель Банка России считает, что ноябрьский отток на \$9 млрд объясняется приростом чистых иностранных активов российских банков, тогда как иностранные пассивы практически не изменились. Кроме того, по словам С.Игнатьева, в ноябре увеличились остатки на валютных счетах российских юридических лиц. Тем не менее глава ЦБ думает о повышении нормативов обязательных резервов для банков. А в случае значительного притока капитала в Россию, ЦБ, возможно, будет вводить дифференцированные нормативы обязательных резервов в зависимости от пассивов банков (иностранцы они или российские).

Прямой диалог

В Ереване прошел Российско-Армянский бизнес-форум

Тигран Оганесян, Ереван, специально для «Промышленного еженедельника»

Как ни странно, наличие высокого уровня армяно-российских экономических отношений и нынешняя крепкая связь между экономикой двух стран стали особенно заметны во время мирового экономического кризиса. Влияние «всемирного экономического коллапса» на российскую экономику неумолимо привело к адекватному отражению и на армянскую экономику. Тем более, что Россия является первым и крупнейшим хозяйственно-стратегическим партнером и инвестором в экономике Армении (доля России в инвестициях в армянскую экономику составляет около 50%). В условиях нынешнего уровня торгово-экономических двусторонних отношений двум странам, в особенности Армении, легче будет преодолевать последствия кризиса. О нереализованных возможностях и создании новых форм сотрудничества говорили армянские и российские предприниматели на прошедшем в Ереване армяно-российском бизнес-форуме, в котором приняла участие делегация Торгово-промышленной палаты России. Российский бизнес был представлен 40 предпринимателями, с армянской стороны принять участие в двусторонних встречах изъявили желание около 100 деловых людей.

В основном на форуме акцент был поставлен на экономическое сотрудничество Армении с регионами России. Оно и не мудрено, ведь в состав российской делегации входили посланцы из Нижегородской, Пермской, Челябинской областей, Сергиево-Посадского района Московской области.

«Экономика России не находится только в Москве, настоящая экономическая жизнь — в российских областях», — в подтверждение этих слов заявил на открытии форума глава российской делегации вице-

президент ТПП России Георгий Петров. Он заверил, что в этой встрече участвуют представители тех регионов России, имеющих промышленный и инновационный потенциал, которые могут крайне заинтересовать армянскую сторону. Руководитель российской делегации не обошел и тему эко-



В Армении российские черты вполне вписываются в традиционный орнамент

номического кризиса, который в купе с природными стихийными бедствиями оказал негативное влияние на российскую экономику в текущем году.

Тем не менее, Георгий Петров выразил надежду, что «Россия удастся восстановить то, что было потеряно в 2009 году, но не ранее, чем к 2012 году». Г-н Петров констатировал, что товарооборот России с Арменией из-за экономического коллапса 2009 года сократился больше, чем с ее други-

ческие отношения двух стран стабильны и опираются на тот постоянный политический диалог, который установлен между руководителями двух стран. Помимо этого, они строятся еще и на крепкой основе человеческих связей, которые создают прекрасные предпосылки для дальнейшего развития торгово-экономических отношений. По словам г-на Петрова, для России важно, что по многим российским приоритетным направлениям Арме-

ния представлена как одна из перспективных стран, с которой можно совместно развиваться в областях мирного атома, высоких технологий, сельскохозяйственной сферы и фармацевтики.

«Кризис показал, что если мы сохраним нынешнюю структуру нашей торговли, то

постоянно будем подвергаться мировым экономическим колебаниям. Поэтому необходимо менять эту структуру и перейти на инновационную основу нашего торгово-экономического сотрудничества», — считает Георгий Петров. Глава российской делегации отметил, что ныне правительства России и Армении не принимают какого-либо экономического решения без предварительного обсуждения с бизнес-сообществом. И здесь тор-

гово-промышленные палаты, которые выступают как посредники между государством и предпринимателями, должны настаивать, чтобы нынешний потенциал отношений между двумя странами использовался целиком.

О важной роли России в экономике Армении не пре-

Приход в страну прямых инвестиций (а не только безликих портфельных), да еще когда они связаны с реально высокими технологиями, трансфер которых для нас — как лекарство для больной экономики — благо серьезное. Потому нельзя не отметить тот факт, что в скором времени в России будет производиться локальная сборка высоко-технологического оборудования марки Polycor.

Polycor в России

На прошлой неделе в Москве первый заместитель генерального директора Государственной корпорации «Ростехнологии» Алексей Алешин и президент, CEO компании Polycor Эндрю Миллер подписали Соглашение о сотрудничестве и начале локальной сборки оборудования видеоконференцсвязи Polycor в России на предприятии «Российская корпорация средств связи» (РКС), входящем в состав ГК «Ростехнологии». Документ также предусматривает начало сертификации оборудования Polycor в соответствии с требованиями к стандартам безопасности Российской Федерации.

Подписанное соглашение предполагает развитие сотрудничества двух организаций в целях обеспечения российских заказчиков высоко-технологичным телекоммуникационным оборудованием Polycor, адаптированным к российскому рынку, с учетом требований к безопасности, функциональности и надежности решений, а также прошедшим сертификацию в соответствии с требованиями российского законодательства.

Как заявил на церемонии подписания первый заместитель генерального директора «Ростехнологий» Алексей Алешин: «Госкорпорация, следуя обозначенной руководством страны стратегии, придает особое значение внедрению инноваций и развитию новых технологий, привлечение на российский рынок новых зарубежных партнеров».

«Подписанное сегодня с компанией Polycor соглашение подтверждает наш интерес к расширению сотрудничества с американскими компаниями, предлагающими России наиболее передовые технические решения и технологии», — добавил Алексей Алешин.

«Polycor давно и успешно работает на рынке России и СНГ, но настало время выйти на другой уровень. Данное Соглашение направлено на дальнейшее развитие бизнеса и укрепление лидирующих позиций компании в России в области решений телеприсутствия, объединенных коммуникаций, видео- и аудио-конференцсвязи», — отметил, в свою очередь, Сергей Хомяков, генеральный менеджер Polycor в России и СНГ.

Polycor, Inc является мировым лидером в области объединенных коммуникаций, решений телеприсутствия, видео, и аудио инфраструктуры на базе открытых стандартов. Решения компании Polycor открывают возможность использования технологий телеприсутствия и видеосвязи высокой четкости. Инфраструктурные решения Polycor предоставляют пользователям и группам пользователей несравненное качество совместной работы в режиме реального времени в любой точке мира, в любое время, способствующей увеличению производительности и снижению эксплуатационных расходов компаний. Решения Polycor для голосовой связи включают в себя конференц-телефоны, IP-телефоны и беспроводные решения. Polycor способствует умному общению, меняет жизнь и бизнес во всем мире.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инфляция в России по итогам декабря ожидается на уровне 0,8%, как и в ноябре. По итогам года она может составить 8,4%. По данным Росстата, с 30 ноября по 6 ноября потребительские цены в России выросли на 0,2%, а с начала года рост составил 7,8%. Это похоже на прошлый год, когда с начала декабря инфляция составляла 0,1%, а за аналогичный период всего прошлого года — 8,5%. Всего за 2009 год цены в РФ выросли на 8,9%.

Ипотека 2011

Утвержден бизнес-план АИЖК

Анна Терехова

Наблюдательный совет АИЖК утвердил бизнес-план деятельности группы компаний АИЖК на 2011 год. Планируется, что в 2011 году в рамках деятельности по развитию ипотечного страхования как меры по обеспечению доступности ипотеки и эффективного распределения рисков между участниками рынка другая дочерняя компания. СК АИЖК привлечет к работе в системе ипотечного страхования 45 кредитных и не-кредитных организаций.

На ближайший год Агентство ставит перед собой следующие бизнес-задачи: содействие развитию строительства нового сектора жилья экономкласса через поддержку кредитования приобретения жилья на первичном рынке; повышение доступности ипотечных кредитов для социально значимых категорий населения путем создания и развития специальных кредитных продуктов (для военнослужащих, молодых ученых и др.); стимулирование кредитования застройщиков, реализующих проекты строи-

тельства жилья экономкласса, и граждан, приобретающих возводимое в рамках проектов жилье (Программа «Стимул»).

Кроме того деятельность АИЖК будет составлять: поддержка заемщиков, испытывающих временные финансовые трудности, через ОАО «Агентство по реструктуризации ипотечных кредитов»; содействие развитию рынка ипотечного страхования, через дочернюю компанию ОАО «Страховая компания АИЖК»; рефинансирование ипотечных кредитов, а также предоставление участникам рынка, работающим в системе ипотечного жилищного кредитования, займов под залог сформированных ими портфелей закладных по новым (пилотным) кредитным продуктам; развитие рынка ипотечных ценных бумаг за счет реализации программы покупки ипотечных ценных бумаг третьих лиц и выдачи поручительств по сделкам секьюритизации.

В 2011 году по базовому сценарию бизнес-плана АИЖК планируется рефинансировать ипотечные кредиты на сумму 67,6 млрд руб. Из них 46,4 млрд руб. составит рефинансирование рыночных кредитных продуктов (включая

продукт «Новостройка»), а 21,2 млрд руб. выкуп специальных кредитных продуктов для отдельных категорий населения.

Бизнес-планом предусмотрено также, что в следующем году дочерняя компания АИЖК, кроме деятельности по сопровождению ранее реструктурированных ипотечных кредитов окажет помощь 2000 заемщикам в рамках программы активной реструктуризации, и 700 в рамках Программы «Перезагрузка».

Основными источниками финансирования деятельности АИЖК в 2011 году будут средства от размещения корпоративных облигаций, обеспеченных госгарантиями, целевой кредит ВЭБ, а также средства от размещения собственных ипотечных ценных бумаг.

Наблюдательный совет также рассмотрел предварительные итоги деятельности Агентства в 2010 году. Ожидается, что объем рефинансированных в 2010 году закладных составит 53,7 млрд руб, что в 1,8 раза превысит объем рефинансирования 2009 года. Это самый большой ежегодный показатель рефинансирования закладных за весь период деятельности Агентства.

726-03-03

Polycor

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.polycor.ru
e-mail: info@polycor.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Москве прошел съезд специалистов рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта



В марте 2011 года приглашает Петербургский международный экологический форум

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Подъем в лизинг

Подержанное, но с гарантией

Компании Республики Татарстан и Поволжского Федерального округа получили возможность приобретать подержанную строительную технику производства GENIE (США) из Европы с гарантией.

Компания GENIE основана более 50 лет назад и стала пионером в области подъемной техники нового поколения высокого качества. Сегодня ей принадлежит более 1000 патентов и более 50% мирового рынка в своем сегменте. Коэффициент надежности, закладываемый производителем, намного выше рекомендованного стандартизирующими организациями. Директор компании «Надежные Машины» Дмитрий Донской сообщил, что производитель техники в лице своего дилера по Поволжскому Федеральному округу ЗАО «Надежные Машины» сможет начать поставку техники из Европы уже в декабре, с предоставлением гарантии сроком на полгода. Речь идет о технике, проработавшей в европейских строительных компаниях 2-3 года. Как пояснил директор по маркетингу «Надежных Маши» Антон Мельник, в Европе широко развит трейд-ин, вследствие чего дилер в Поволжском Федеральном округе сможет искать в Европе технику по критериям своего клиента-покупателя (год выпуска, наработка моточасов и другие критерии).

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «Надежные Машины» является официальным дилером известного производителя подъемного оборудования «GENIE» (подразделение «Техек» в Поволжском регионе и занимается как продажей, так и гарантийным и сервисным обслуживанием подъемников Genie. Как официальный представитель производителя, компания гарантирует эффективность и долгосрочную эксплуатацию любой из единиц техники Genie. «Надежные Машины» оперативно и качественно осуществляет сервисное обслуживание подъемников.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 года № 234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», а также от 3 декабря 2004 года № 739 «О полномочиях федеральных органов исполнительной власти по осуществлению прав собственника имущества федерального государственного унитарного предприятия» Федеральная служба безопасности Российской Федерации объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «ПИЛОМАКС: Федеральной службы безопасности Российской Федерации (ФГУП «ПИЛОМАКС»: ФСБ России).

Дата проведения конкурса — 14 января 2011 г.
Время проведения конкурса — 12 часов 00 минут (время московское).

Дата подведения итогов конкурса — 14 января 2011 г.
Место проведения конкурса — Московская область, Одинцовский район, поселок Усово-Тупик, д. 9.

Основные характеристики и сведения о ФГУП «ПИЛОМАКС»: ФСБ России.

Местонахождение предприятия: 143084, Московская область, Одинцовский район, поселок Усово-Тупик, д. 9.

Основные виды деятельности предприятия: производство строительных материалов, изделий, заготовок, лесопильное производство.

Размер уставного фонда — 500 тыс. руб.

Балансовая стоимость активов (по состоянию на 1 июля 2010 г.) — 36 981,9 тыс. руб.

Чистая прибыль — 571,5 тыс. руб.

Выручка от продажи продукции (товаров, работ, услуг) — 272 911,9 тыс. руб.

Среднесписочная численность работников — 73 чел.

Требования к претендентам на замещение должности директора ФГУП «ПИЛОМАКС»: ФСБ России: гражданин Российской Федерации, высшее профессиональное образование, опыт работ в сфере деятельности предприятия — не менее 5 лет, опыт работы на руководящих должностях — не менее 5 лет, не привлекавшийся к административной и уголовной ответственности, имеющий безупречную деловую репутацию, имеющий допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Для участия в конкурсе претенденты, отвечающие вышеуказанным требованиям, представляют следующие документы:

1. Заявление об участии в конкурсе, листок по учету кадров, фотографию 4х6.

2. Заверенные копии: трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, страхового свидетельства государственного пенсионного страхования и свидетельства о постановке на учет в налоговом органе.

3. Предложения по программе деятельности предприятия (в запечатанном конверте).

4. Копию паспорта (с обязательным приложением, в том числе страницей места жительства).

5. Документы, подтверждающие допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Дата начала приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 13 декабря 2010 г. (время московское).

Дата окончания приема заявок — до 18 часов 00 минут 13 января 2011 г. (время московское).

Прием заявок с прилагаемыми к ним документами осуществляется в рабочие дни с 9 часов 00 минут до 18 часов 00 минут (время московское) по адресу: г. Москва, Большой Кисельный пер., д. 12 (ответственное лицо — Шипов И.В., тел. 621-69-23).

Обедитель конкурса признается претендент, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия. О результатах конкурса претенденты и победитель уведомляются непосредственно на заседании комиссии либо заказным письмом в 10-дневный срок с даты подведения итогов конкурса.

Основные условия трудового договора содержатся в примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденном приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации от 2 марта 2005 года № 49.

Дело бурильных труб

ПКНМ просит расследования

ГК «Пермская компания нефтяного машиностроения» («ПКНМ», г. Краснокамск) обратилась в Комиссию таможенного союза с повторным требованием назначить расследование, в связи с возросшим импортом утяжеленных бурильных труб, а так же ввести на них таможенные пошлины не менее 25% от таможенной стоимости.

В письме компании на имя председателя союза, первого заместителя Председателя Правительства РФ Шувалова И.И. указывается, что отсутствие каких-либо пошлин на ввоз подобной продукции иностранного производства в течение последних лет, привело к росту зарубежной экспансии.

С 2006 года доля на российском рынке китайских и украинских производителей выросла с 28% до 60,7%, в 2009 году ими поставлено более 50% потребности российского рынка. Объемы производства российских производителей сократились за тот же период почти в два раза.

Как указывается в письме, «Пермская компания нефтя-



ного машиностроения и другие отечественные заводы (в первую очередь, ОАО Мотовилихинские заводы) имеют достаточные возможности для удовлетворения всех потребностей в утяжеленных бурильных трубах буровых компаний Российской Федерации и СНГ. За-

рубежом на аналогичную продукцию пошлины на импорт установлены в размере 30-40% от таможенной стоимости».

Толстоствольные бурильные трубы используются для создания осевой нагрузки на породоразрушающий инструмент и передачи момента вращения

от ротора при бурении сложных горизонтальных скважин. Утяжеленные бурильные трубы предназначены для создания осевой нагрузки на долото и увеличения жесткости бурильных колонн. Переводники предназначены для соединения между собой частей бурильной колонны.

СПРАВКА «ПЕ»:

Группа компаний «ПКНМ» производит продукцию для предприятий нефтедобывающей, химической, атомной и авиационной промышленности с 1993 года. Одним из основных направлений сегодня является выпуск оборудования для бурения нефтяных скважин и нефтедобычи. В числе потребителей продукции «ПКНМ» нефтяные, буровые и сервисные компании из России, Казахстана, Узбекистана, Таджикистана, Азербайджана, Литвы и Болгарии. Партнерами компании являются НК «Роснефть», буровая компания «Евразия» и ОАО «Лукойл».

Навигационные сети

Компания РНТ провела международный съезд партнеров

Александра Климушкина

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — провела V Международный съезд партнеров. В этом году в работе съезда приняли участие партнеры компании (ГК «Аркан», «Авантум», «Эрмасофт» и др.), а также все дилеры РНТ — свыше ста представителей предприятий, продвигающих марку «АвтоТрекер» в регионах РФ, странах ближнего и дальнего зарубежья.

Гостями съезда стали более тридцати крупных отраслевых клиентов РНТ, признанных лидеров своих сегментов рынка. Среди них: пивоваренная компания «Балтика»; «Кнауф» (производитель строительных смесей), «Лорри» (крупнейший перевозчик Уральского региона), «Северсталь» (один из лидеров российской металлургии), Выксунский металлургический завод, «Татнефть» (вертикально-интегрированная нефтяная компания),

«УралАсбест» (мировой лидер в производстве хризотила), Стойленский ГОК (горнодобывающая промышленность), «Чувавтодор» (предприятие по строительству, ремонту, реконструкции и содержанию автомобильных дорог, мостов и других искусственных сооружений) и другие. В торжественной обстановке компаниям-партнерам, добившимся наивысших показателей в прошедшем году, были вручены статусные доски «Золотой дилер», «Серебряный дилер», «Бронзовый дилер» и «Стратегический партнер».

В 2010 году наиболее крупные и инновационные внедрения системы мониторинга «АвтоТрекер» были выполнены именно в регионах РФ. При этом успешная реализация объявленной год назад долгосрочной стратегии развития дилерской сети позволила полностью использовать потенциал роста рынка мониторинга транспорта. Наряду с выходом российской экономики из кризиса, ключевым фактором роста стал запуск в госсекторе основанных на системе глобальной позиционирования ГЛОНАСС крупных проектов по повышению безопасности пере-

возок, качества транспортного обслуживания населения, эффективности расходов бюджетных средств на работу транспорта и развитие инфраструктуры. В 2010 году РНТ и ее партнеры выполнили целый ряд таких проектов.

Быстрый рост рынка на фоне его структурных изменений, потребовал консолидировать представления о состоянии и динамике рынка, выработанные самой РНТ и наиболее активными партнерами в различных регионах. Этой цели были посвящены доклады топ-менеджеров РНТ, круглые столы с участием партнеров, а также впервые организованная на данном съезде специальная зона свободного общения руководителей подразделений РНТ с клиентами, дилерами и партнерами компании. Важными приоритетами 2011 года остаются ускоренное продвижение комплексных проектов, типизированных отраслевых и горизонтальных решений, а также ориентированных на сектор SMB услуг, основанных на сервисно-ориентированной модели. Кроме того, появилась новая стратегическая задача — развитие вторичных продаж и унификация уровня сервиса.

«Экология большого города»

X международный экологический форум

Выступая перед Федеральным Собранием с ежегодным посланием, Президент Российской Федерации Д. А. Медведев, уделит особое внимание теме экологии и предложит ряд мер, которые необходимо принять для стабилизации ситуации. Среди них — оценка уровня загрязнения территорий, развитие гражданского общества и экологического мышления. Также, было дано поручение Правительству разработать предложение по проведению экологической амнистии для организаций, которые предприняли меры по оздоровлению производства и территории, на которой оно располагается. В связи с масштабными планами Правительства РФ по созданию современной эффективной системы защиты окружающей среды, особое внимание промышленных предприятий направлено на одно из главных выставочных российских мероприятий в области охраны окружающей среды и рационального природопользования — X международный экологический форум «Экология большого города».

Форум состоится в Санкт-Петербурге в выставочном комплексе «Ленэкспо» с 21 по 24 марта 2011 года. Организатор Форума — ОАО «Ленэкспо» при поддержке и участии полномочного представителя Президента РФ в СЗФО, Министерства природных ресурсов и экологии РФ, Министерства регионального развития РФ, Правительства Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Торгово-промышленной палаты РФ, отраслевых ассоциаций, специализированных и деловых СМИ.

Выставочная часть форума предусматривает проведение четырех специализированных выставок: «Управление отходами: технологии и оборудование», «Водоочистка», «Природоохранные услуги и оборудование», «Воздухоочистка». Иностранные и отечественные компании-участники представят оборудование и технологии в области управления отходами производств и потребления, очистки сточных вод, водоподготовки, водоснабжения и водоотведения; пыли- и газоочистки промышленных объектов, а также приборы и системы экологического контроля, услуги в области экологического аудита и консалтинга и многое другое.

Дополнительно будут развернуты специальные экспозиции: технологии переработки и промышленного использования вторичных ресурсов — «Рисайклинг Экспо», инновационные разработки и технологии в сфере водоподготовки для питьевых и промышленных нужд — «Чистая вода больших городов», научные разработки, инновационных продуктов и услуг в сфере повышения экологичности производства и потребления — «Чистые технологии: от идеи до внедрения», «Экологическая культура и образование».

С каждым днем растет число иностранных компаний-участниц. На Форуме будет представлена коллективная экспозиция финских компаний из города Лаhti, чешских компаний при поддержке Министерства промышленности и торговли Чешской Республики. Природоохранное оборудование и технологии представят ведущие компании из Германии, Франции, Австрии, Швеции, Италии.

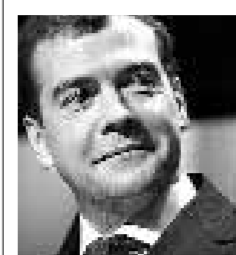
Деловую часть Форума 21 марта откроет отраслевая панельная дискуссия «Современный мегаполис: технологии для экологии», где будут обсуждаться наилучшие существующие технологии управления отходами, экологическая безопасность водной и воздушной среды мегаполисов на основе опыта Северных европейских стран. Пройдет ряд международных конференций, информационных семинаров, тренингов с участием ведущих экспертов природоохранной отрасли, представителей государства и бизнеса, выездных семинаров и экскурсий на производственные объекты Санкт-Петербурга.

Правительство Санкт-Петербурга приглашает руководителей промышленных предприятий и специалистов, работающих в сфере управления отходами, на конференцию «Обращение с отходами производства и потребления: российский и международный опыт». Целью данной конференции — предоставление ее участникам информации о ситуации и перспективах развития отходовперерабатывающей отрасли. Также можно будет посетить круглые столы «Система санитарной очистки Санкт-Петербурга» и «Экология и культура».

Приглашаем принять участие в работе форума «Экология большого города» руководителей и специалистов организаций, работающих в сфере обращения с отходами производства и потребления, водоочистки, воздухоочистки, гражданского, промышленного и дорожного строительства, ЖКХ, благоустройства и озеленения городских территорий, энергосбережения, а также в области финансовых, аудиторских и консультационных услуг, экологов промышленных предприятий, ученых, представителей государственных органов власти и депутатов разных уровней.

Дирекция форума «Экология большого города»: (812) 321-27-18, eco-city@lenexpo.ru, www.ecology.lenexpo.ru

СПРАВКА «ПЕ»: В 2010 году X международный экологический форум «Экология большого города» собрал 165 экспонентов на площади 4500 кв. м из России и 10 стран мира. Выставки и мероприятия деловой программы посетили около 3900 специалистов из 117 городов и 15 стран мира, среди которых 46% составили лица высшего и среднего управленческого состава.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Для будущих поколений крайне важно то, чтобы мы сегодня наконец заложили фундамент настоящей интеграции, подлинной интеграции, той, которой, собственно говоря, и является Единое экономическое пространство и Евразийский союз в будущем. Это настоящая интеграция и с этим, конечно, связаны все возможности, которые возникают, а эти возможности такие же, как, собственно говоря, и в других государствах, которые создают общий рынок и, в конечном счете, принимают согласованные экономические решения. Это свободное движение товаров, услуг, людей. Это отсутствие таможен, единая политика — вот что дает создание такого рода объединений. В конечном счете это другое качество жизни».

Реновация стана

Илья Житомирский

На Синарском трубном заводе (СинТЗ), входящем ТМК, в трубопрокатном цехе №2 завершён капитальный ремонт стана ТПА-140 и его основного агрегата — кольцевой печи. Данное технологическое оборудование предназначено для производства высококачественных бесшовных горячекатаных труб для нефтегазового комплекса.

В ходе комплексных ремонтных работ полностью заменена футеровка подины печи; реконструированы узлы и агрегаты механического, электрического и энергетического оборудования; отремонтированы фундаменты и помещения постов управления на стане; железнодорожные пути на участке подготовки трубной заготовки, капремонт также подверглось газовое оборудование печи.

В ремонте участвовали профильные организации из Екатеринбургa, осуществившие ремонт третьей дымовой трубы кольцевой печи ТПА-140 и реконструкцию части рельсовых путей участка первого передела, а также сотрудники предприятий, выделенных из состава СинТЗ в результате реструктуризации: ООО «Ремонтно-технический центр «Синара», ООО «Механолинейный завод», ООО «СинараРемСтрой», ООО «СинараПромСервис».

«Завершение масштабных ремонтных мероприятий на одном из основных трубопрокатных станов предприятия создаст условия для повышения экономической эффективности действующего производства и обеспечивает высокие потребительские свойства выпускаемой продукции», — отметил управляющий директор СинТЗ Сергей Четвериков.

Миллиарды в дорогу



Лилия Лаврова

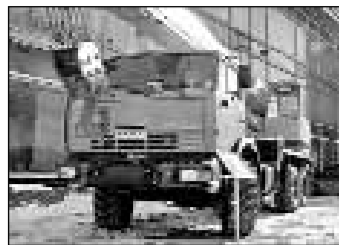
Компания Brunswick Rail, лидер российского рынка оперативного лизинга подвижного состава, заявляет о закрытии ряда сделок по привлечению \$500 млн.

Средства были предоставлены акционерами компании, международными инвесторами, банками, а также Международной Финансовой Корпорацией (IFC) и Европейским Банком Реконструкции и Развития (EBRD). В начале года Brunswick Rail уже получил \$50 млн от своих акционеров. Теперь же завершена сделка по привлечению \$87,5 млн, включая \$25 млн от IFC и \$60 млн от Macquarie Renaissance Infrastructure Fund (MRIF), ключевым инвестором которого является Внешэкономбанк (ВЭБ). Также MRIF предоставил \$60 млн в рамках мезонинного финансирования. Синдицированные кредиты на сумму \$300 млн были организованы EBRD (\$200 млн) и IFC (\$100 млн) при участии ING Bank N.V., KfW Iprex-Bank GmbH, Raiffeisen Bank International AG, Societe Generale и UniCredit Group.

Компания направит привлеченные финансовые ресурсы на развитие собственного парка грузовых вагонов, который сегодня насчитывает более 12500 единиц. Brunswick Rail обеспечит растущие потребности в подвижном составе крупнейших грузообразующих и транспортных предприятий России. По оценкам Brunswick Rail, в течение следующих десяти лет российскому железнодорожному рынку потребуется свыше 700 тысяч новых вагонов для замены старого парка и обслуживания возрастающего потока железнодорожных перевозок.

«Осуществление этих сделок обеспечило Brunswick Rail средствами для финансирования нашей инвестиционной программы, которая позволит компании укрепить лидирующие позиции на рынке оперативного лизинга подвижного состава», — заявил Владимир Лелеков, генеральный директор и управляющий партнер компании Brunswick Rail. — Мы ценим, что нам оказали поддержку такие авторитетные международные финансовые институты, как IFC и EBRD. Также мы приветствуем MRIF и его ключевого инвестора ВЭБ в качестве наших акционеров и стратегических партнеров».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Ивановские краны презентовали себя в самом восточном центре страны



Корпорация «Иркут» продвигает новейшие технологии организации производства

Lean в авиапроме

Корпорация «Иркут» развивает бережливое производство

На прошлой неделе ОАО «Корпорация «Иркут» провело научно-практическую конференцию «Эффективность — основа производства». Конференция проходила на Иркутском авиационном заводе (ИАЗ, входит в Корпорацию «Иркут»). Основной задачей конференции стал обмен опытом внедрения технологий бережливого производства — Лин-технологий (Lean-технологий). В рамках мероприятия были представлены и проанализированы конкретные пути повышения эффективности производства российских авиастроительных предприятий, оптимизации процесса закупки оборудования и его дальнейшего использования, минимизации трудовых и временных затрат. Конференция стала первым столь масштабным мероприятием в истории бизнес-единицы «ОАК — Коммерческие самолеты», формируемой на базе «Иркута», по вопросам эффективности.

Партнерская конференция

В финале конференции «Эффективность — основа производства» приняли участие представители около двадцати отраслевых предприятий и организаций, в том числе входящих в формируемую бизнес-единицу ЗАО «Авиастар-СП» (Ульяновск), ОАО «ВАСО» (Воронеж), а также австрийская компания Magna Steyr — партнер Корпорации «Иркут» в области совершенствования организации производства. В ходе мероприятия были подведены также итоги межзаводского конкурса по бережливому производству с награждением победителей.

Старший вице-президент — исполнительный директор ОАО «Корпорация «Иркут» Владимир Чириков накануне проведения мероприятия отметил: «В рамках конференции руководители и технические специалисты компаний получают возможность обменяться опытом внедрения эффективных технологий авиационного производства, включая и те, которые уже применяются на Иркутском авиационном заводе».

Так и получилось. Гости ИАЗ смогли своими глазами увидеть, как передовые технологии продвигаются на заводе, который с момента старта программы продвинулся в этом вопросе существенно дальше многих своих партнеров.



В финале конференции состоялось награждение победителей межзаводского конкурса по бережливому производству. Специалисты Иркутского авиазавода получили 28 наград, ЗАО «Авиастар-СП» (Ульяновск) — 11. Вручали памятные кубки, дипломы и сертификаты победителям старший вице-президент Корпорации «Иркут» Владимир Чириков, генеральный директор ИАЗ Александр Вепрев и генеральный директор «Авиастар-СП» Сергей Дементьев.

Позитивные достижения

На конференции генеральный директор Иркутского авиационного завода — филиала ОАО «Корпорация «Иркут» Александр Вепрев представил реальные достижения предприятия за счет внедрения технологий бережливости. Так, например, за три года на Иркутском авиационном заводе в два с лишним раза выросла выработка на одного работника. «Время использования на предприятии высокопроизводительных станков увеличилось на 50%», — отметил руководитель предприятия. — ИАЗ стал заметно больше выпускать самолетов. И все это благодаря комплексному подходу — модернизации производственных мощностей, внедрению инноваций и инструментов бережливого производства. Мы намерены и дальше форсировать внедрение технологий бережливого производства по всем технологическим переделам, а

также в инженерно-технической, финансово-экономической и других службах».

«Средняя выработка на 1 рабочего в ведущих авиастроительных концернах мира составляет \$250-300 тыс. в год», — рассказал Александр Вепрев. — В России — от \$15 тыс. до \$130-140 тыс. На нашем заводе этот показатель составляет около \$135 тыс. Результат по российским меркам неплохой, но чтобы успешно конкурировать на мировом рынке, мы должны ра-

На ИАЗ внедрение инструментов БП началось в 2008 году с самых простых операций — сокращение неустаревших запасов комплектующих, оптимизация рабочих мест, рациональное зонирование.

ботать, как минимум, не хуже зарубежных заводов. Для этого и нам, и нашим партнерам просто необходимо еще более активно внедрять у себя инструменты бережливого производства, причем на всех уровнях — от простого рабочего и до руководителя высшего звена».

Этот тем более актуально, если учесть, что перед предприятиями авиационной отрасли

(согласно стратегии развития ОАК) стоит задача за пять лет увеличить объемы производства и вырчку в 2-3 раза. Один из основных путей — повышение производительности труда.

Наглядный опыт

«Вплотную мы столкнулись с серьезным дефицитом ресурсов и, как следствие, необходимо срочно оптимизировать производство несколько лет назад, когда у Корпорации «Иркут» появился солидный портфель заказов», — рассказал старший вице-президент, исполнительный директор ОАО «Корпорация «Иркут» Владимир Чириков. — Стало ясно, что начинать нужно с выявления внутренних резервов: сокращения потерь рабочего времени, «расшивки» так называемых узких мест, масштабной модернизации производства».

На ИАЗ внедрение инструментов БП началось в 2008 году с самых простых операций — сокращение неустаревших запасов комплектующих, оптимизация рабочих мест и рациональное зонирование «пилотных» участков... Параллельно с этим на заводе идет масштабная реконструкция и модернизация производства. Поначалу работники завода (особенно — низового звена) отнеслись к нововведениям скептически, однако теперь отрицать позитивные результаты внедрения инструментов БП уже не может никто. Более того, есть и сугубо экономические показатели, красноречиво свидетельствующие, что

завод идет в правильном направлении.

«Если каждый на своем месте хотя бы задумается, что что-то в его работе можно изменить к лучшему, это уже успех», — считает Владимир Чириков. — Lean-технологии относятся к тем немногим инновациям, которые не навязываются работнику сверху, а идут непосредственно от самих исполнителей». Так, благодаря системе кайдзен-предложений любой рабочий может инициировать усовершенствование того или иного производственного процесса. А такой инструмент БП как 5С в целом служит непрерывному улучшению организации производства, а главное — прогрессу в сознании самих работников. И этот прогресс специалисты по Lean-технологиям считают одним из важнейших условий успеха всего предприятия.

Подробности внедрения

Программа «Бережливое производство» на Иркутском авиационном заводе реализуется с конца 2008 года, когда перед предприятием была поставлена задача увеличения объемов производства по подписанным контрактам в условиях ограничения ресурсов. Реализация Программы развертывания «бережливое производство» на ИАЗ предполагает комплексный подход, включающий обучение персонала с параллельным внедрением инструментов бережливого производства.

Основными целями Программы в 2009-2010 годах стали: — создание системы непрерывного совершенствования деятельности ИАЗ и вовлечение персонала; — увеличение производительности труда и повышение культуры производства за счет

Благодаря системе кайдзен-предложений любой рабочий может инициировать усовершенствование производственного процесса.

повсеместной реализации системы 5С;

— повышение эффективности использования современного высокопроизводительного оборудования (в первую очередь в механосборочном производстве); — сокращение циклов производства изделий АТ; — повышение эффективности производства авиаконструктивных элементов по программе международной промышленной кооперации; — создание системы управления эффективностью деятельности ИАЗ.

С самого начала реализации Программы «Бережливое производство» на ИАЗ большое внимание было уделено обучению персонала на всех уровнях управления. Для этого были

привлечены как российские консалтинговые компании, так и ведущие зарубежные эксперты в области Lean-менеджмента. Одновременно с этим развивалась система обучения персонала силами специалистов службы бережливого производства.

Кроме этого, ИАЗ использует практику проведения бенчмаркинга как на российских предприятиях, так и на предприятиях Японии, Австрии и др. Это позволяет перенимать и использовать у себя передовой опыт лидеров в области внедрения бережливого производства.

С целью вовлечения персонала ИАЗ в деятельность по непрерывному совершенствованию на предприятии успешно внедрена автоматизированная система подачи кайдзен-предложений (предложений по улучшению), направленная на оптимизацию рабочей среды и повышение эффективности процессов производства. Данная система нацелена на раскрытие творческого потенциала работников и одновременно является открытой базой знаний для обмена опытом между подразделениями.

В качестве еще одного средства вовлечения персонала в 2010 году реализована практика проведения конкурсов по внедрению инструментов бережливого производства в подразделениях ИАЗ. Результаты проведения конкурсов публикуются в заводской газете.

Для успешного выполнения обязательств по заклю-

ченным контрактам ИАЗ требовалось повысить эффективность использования высокопроизводительного оборудования в механосборочном производстве, которое являлось «узким местом» в производственном цикле изготовления продукции.

Для решения этой задачи была внедрена система мониторинга и анализа показателя общей эффективности оборудования. По результатам этого анализа разрабатываются и реализуются необходимые корректирующие мероприятия по совершенствованию системы планово-предупредительного обеспечения рабочих мест и системы обслуживания оборудования. В результате реализации этих мероприятий существенно выросло время работы оборудования, что дало весомый прирост производственной мощности ключевых производственных участков.

Для повышения эффективности процессов производства на предприятии проводятся работы по внедрению вытягивающих систем планирования производства на пилотных участках. Результатом этих работ уже явились сокращение запасов материалов в производственных подразделениях, высвобождение производственных площадей, сокращение циклов изготовления деталей.

В рамках работ по повышению эффективности процессов производства авиаконструктивных элементов по программе международной промышленной операции достигнуто снижение трудоемкости и материалоемкости, уменьшение циклов производства и сокращение затрат на закупку материалов и покупных изделий и на доставку готовых изделий заказчикам.

В целях создания системы управления эффективностью деятельности на ИАЗ выполняются работы по формированию Миссии и Видения структурных подразделений, а также системы мониторинга исполнения Миссии и достижения Видения Корпорации на основе методологии Хосин-Канри.

Одним из важных направлений Программы «Бережливое производство» является подготовка к производству гражданского самолета МС-21. На данный момент ведутся работы по разработке планировки производства МС-21 и разработке логистической концепции с применением Lean-технологий.

Новый региональный центр

Презентация «Ивановской марки» во Владивостоке

Наталья Мартынова

Во Владивостоке в гостиничном комплексе Acse-Seiyo прошла презентация нового регионального центра «Ивановской марки» — ведущего российского поставщика автотранспортной, дорожно-строительной и специальной техники.

«Ивановская марка» является эксклюзивным торговым представителем заводов «Автотран» и «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники.

Развитая сеть региональных представительств — это одно из приоритетных направлений работы «Ивановской марки». В 2009 году был открыт шесть новых офисов продаж в крупных российских городах. В 2010 году формирование региональной сети было завершено открытием представительств на Дальнем Востоке: сначала в Хабаровске, а потом во Владивостоке. Головное подразделение компании расположено в Москве. Региональная сеть



компания насчитывает 20 офисов, 18 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

На презентации во Владивостоке присутствовали: генеральный директор «Ивановской марки» Александр Хныкин, директор по стратегичес-

кому маркетингу и развитию Александр Трындин, управляющий продажами по Сибирскому и Дальневосточному округу Илья Кузьмин и директор Владивостокского представительства Денис Звонарев.

Основными вопросами, затронутыми на презентации, были перспективы «Ивановской марки» на Дальнем Восто-

ке, увеличение продаж автотранспортной и дорожной техники в регионе и развитие строительного комплекса во Владивостоке.

В ходе презентации было объявлено о начале спешки по бесплатной доставке техники до складов в Хабаровске и Владивостоке. Акция проходит с 1 декабря 2010 года по 31 марта 2011 года.

В нашу гавань

«Евраз» провел учения служб ГО и ЧС

Лариса Ярошук, Находка

В Находкинском морском торговом порту (ОАО «НМТП», входит в Евраз) прошла проверка готовности подразделений к чрезвычайным ситуациям. Были проведены учения с условным возгоранием автозаправочной станции на территории порта. Данный сценарий был выбран не случайно — пожар на АЗС относится к категории повышенной сложности, так как помимо тушения огня необходимо оперативно ликвидировать разливы нефтепродуктов. Главная цель учений — отработка оперативного взаимодействия городских служб спасения и подразделений порта.

Сотрудники НМТП четко следовали инструкциям — немедленно сообщили о чрезвычайной ситуации сначала в пожарную часть, затем диспетчеру порта и руководителю подразделения. В течение нескольких минут была проведена эвакуация людей и техники.

Для решения поставленной задачи отделом по мобилизационной подготовке и ЧС НМТП были привлечены все необходимые в подобных случаях силы и средства. Помощь пожарным и спасателям оказали нештатные аварийно-спасательные формирования НМТП. Звено в составе десяти человек оперативно выполнило отсыпку песком территории возгорания — во избежание распространения огня. Санитарная дружина оказала медицинскую помощь условным пострадавшим.

«Можно сказать, что все службы порта на «отлично» справились с поставленными перед ними задачами. Портовики знают, как необходимо действовать, и умеют правильно использовать свои знания», — подвел итог мероприятию начальник отдела по мобилизационной подготовке и ЧС ОАО «НМТП» Александр Чубуков. Подобные учения проводятся один раз в три года, согласно плану предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера. В рамках масштабной программы «Евраз» по внедрению передовых международных стандартов охраны труда и промышленной безопасности в порту также ведется непрерывная работа по планомерному техническому совершенствованию погрузо-разгрузочных работ, приобретению современного оборудования и средств индивидуальной защиты. Регулярно проводятся тренинги и семинары, посвященные технике безопасности.



СПРАВКА «ПЕ»: Evraz Group S.A. является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. Предприятия компании расположены в России, Украине, Чехии, Италии, США, Канаде и Южной Африке. В 2009 году Evraz выплавил 15,3 млн т стали. По итогам 2009 года Evraz занимал 14 место в мире среди металлургических компаний по объему производства стали. За первые 9 месяцев 2010 г. консолидированная выручка Evraz Group составила \$9,7 млрд.

Наука — производству

Инструменты решения проблем и Система «Канбан» на ОАО «МПП имени В.В. Чернышева»

Владимир Челпанов, главный специалист Департамента по развитию производственной системы ОАО «УК «ОДК»

С 10 по 12 ноября в Учебном центре ОАО «МПП имени В.В. Чернышева» прошел Всероссийский Лин-форум «Бережливая Россия». Организаторами выступила группа компаний «Оргпром» — ведущий отечественный провайдер услуг по бережливому производству и общественное движение «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства». Форум проводился при поддержке Министерства экономического развития РФ и Московского регионального отделения Союза машиностроителей России и собрал представителей ведущих предприятий машиностроения и металлургии, компаний ТЭК, банков, стройкомплекса, легкой и пищевой промышленности из разных городов России: Екатеринбург, Самары, Воронеж, Рыбинск, Омск, Рязань, Нижнего Новгорода, Нефтеюганска и других городов.

Школа бережливого производства

С 10 по 12 ноября работники ОАО «Московское машиностроительное предприятие им. В.В. Чернышева» гостеприимно распахнули двери для участников 9-й Лин-школы, которую ГК «Оргпром» проводила совместно с Пятым Лин-форумом в Москве. Работа по изучению и практической отработке навыков бережливого производства развернулась на двух площадках: одна группа под руководством ведущего

— провели анализ существующих проблем с использованием диаграмм Исикавы, Парето, метода «5 Почему?»;
— составили отчет по форме АЗ;
— разработали мероприятия и рекомендации для исключения возможности проявления выявленных проблем.

Как отметил один из участников — Алексей Михайлович Папонов, заместитель начальника МШК №25: «Я взглянул на производство как бы со стороны, проанализировал имеющиеся потери и проблемы с применением новых для меня подходов». А самое главное, все участники тренинга отметили практическую значимость инструментов и возможность их применения в своей производственной деятельности вне зависимости от отраслевой принадлежности каждого конкретного предприятия.

Система «Канбан» или «Как производить только необходимую продукцию в требуемом количестве и в нужное время» — инструмент «высшего пилотажа» в бережливом производстве, который пронизывает все производственные сферы предприятия, обеспечивая эффективность, гибкость и скорость производственных процессов. В рамках тренинга участники:

- изучили основные принципы организации вытягивающей системы производства и применения «Канбана»;
- построили карты текущего и будущего состояний для одного из процессов МПП им. В.В. Чернышева;
- произвели расчет количества и места расположения регламентированных запасов (супермаркетов), рассчитали их минимальный и максимальный уровень;

Н.Н. Головина,

начальник БТИЗ МСК №4

«Я посетила тренинг-практикум по теме «Инструменты решения проблем», который провел руководитель Сергей Николаевич Евсеев. Занятия дали возможность ознакомиться с Lean терминами, изучить вводный управленческий курс, овладеть навыками применения методик решения проблем (цикл PDCA, методика 1+7, матрица АЗ и т.д.) и применение инструментов измерения анализа проблем (диаграмма Парета, диаграмма Исикавы, «5 почему» и т.д.).

Благодаря знаниям и методикам, полученным на тренинге, участники со стороны смогли взглянуть на существо-

материалов и деталей выдаются всем подразделениям одновременно. Система «Канбан» подразумевает переход к «тянущей системе», основанной на заказах подразделения-заказчика в реальном времени. В данном случае задание на изготовление и подачу необходимого количества материалов и деталей выдается только заказчиком при помощи сигнала — карточки «Канбан».

- Преимущества системы «Канбан»:
- Переход от выталкивания к вытягиванию.
 - Сокращение перегрузки и транспортные расходы.
 - Сокращение времени цикла.
 - Сокращение НЗП.

ний в реализации проекта «Бережливое производство» на нашем предприятии может стать подготовка группы штатных специалистов по более углубленной программе, которая в дальнейшем будет заниматься намеренными задачами и в том числе проводить семинары и практикумы для остальных сотрудников предприятия.

Предпосылки применения «Канбан»:

- Имеется организованный поток.
- Рабочие места по 5С.
- Время цикла и время переналадки стандартизировано и прелазуемо.
- Оборудование эксплуатируется на принципах ТРМ (всеобщее производ. обслуж.).
- Качество встроено в процесс.
- Времена процессов производства рассчитываются и подтверждаются на практике.



Положительным моментом тренинг-практикума явилось то, что в нем принимали участие представители других предприятий, которые внесли большое количество предложений по усовершенствованию производственного процесса. К сожалению, большинство выдвинутых предложений и рекомендаций не могут быть реализованы в директивных тех-

Положительным моментом тренинг-практикума явилось то, что в нем принимали участие представители других предприятий, которые внесли большое количество предложений по усовершенствованию производственного процесса. К сожалению, большинство выдвинутых предложений и рекомендаций не могут быть реализованы в директивных тех-

зам. начальнику по производству МШК №25:

«В Учебном центре нашего предприятия в рамках программы Лин-форума «Бережли-

жет сделать преподаватель, умеющий донести информацию до слушателя.

Лин технология — это инструмент, необходимый для организации любого эффективного производства и решения любых проблем. Эта технология понятна каждому думающему человеку, который хочет иметь интересную работу, где нет безразличных и безучастных людей, связанных в единый коллектив каким-либо производством. Практически образуется команда единомышленников. Подход к решению проблем (ИРП) понятен и адекватен нашему производству, но для любого улучшения существующего процесса нужно воздействовать на систему, а это ответственность менеджмента (руководства).

Задача государственного масштаба

Подводя итоги прошедшего Лин-форума на предприятии ОАО «МПП им. В.В. Чернышева», можно сказать, что сегодня понятие Лин (Lean Production), «Бережливое производство», «Бережливое мышление» для большинства предприятий уже не являются чем-то неизвестным, чужеродным, занесенным извне. Огромное количество промышленных компаний в России твердо встали на путь лин-трансформации, справедливо отмечая, что на сегодняшний день это единственная возможность преодолеть отставание от ведущих мировых производителей по уровню эффективности.

Очень отродно, что руководство, как на корпоративном уровне (ОПК Оборонпром, ОДК), так и на уровне предприятий поддерживает процессы развития производственных систем на базе «Бережливого производства», и проведенный семинар на ОАО «МПП им. В.В. Чернышева» — тому свидетельство.

Коренная причина проблем в нашей экономике кроется в неэффективном управлении — в неумении организовать процессы на уровне современных мировых стандартов, что, в свою очередь, обусловлено незнанием этих стандартов.



тренера Евсеева С.Н. изучала «Инструменты решения проблем», другая группа осваивала «Систему «Канбан» с тренером ГК «Оргпром» Колташовым С.Н.

Осенняя Лин-школа объединила под одной крышей представителей различных российских предприятий: НПО «Наука» — г. Москва, ООО «Сталь» — г. Омск, ФПК, ООО «ВЕГА-Рязань», Центр инноваций и технологий — г. Рязань, Западно-Сибирский банк Сбербанка РФ — г. Ноябрьск, ООО «Grand Gift», НПФ ПРИМА, ООО НПФ «Пакер», ОАО «Русская механика», ЗАО «Трансмашхолдинг», ОАО «Федеральная Пассажирская Компания». Немаловажно то, что в работе групп приняло активное участие и принимающая сторона — работники предприятия им. В.В. Чернышева, которые своим опытом и знаниями процессов определили успех обучения в столь сжатые сроки.

Тренинг-практикум, задачей которого явилось приобретение участниками практических навыков применения методик и инструментов решения проблем, а также получения представления о развертывании данных методик на предприятии, проводился на базе цеха изготовления трубопроводов и штампованных изделий. За три дня работы участники:

- изучили теорию решения проблем с применением методики PDCA, 1+7, 8D, АЗ;
- изучили процессы предприятия и обозначили проблемы, имеющиеся в производстве;

оценили потенциал повышения эффективности потока с использованием системы «Канбан».

В итоге, подводя черту проделанной работе, каждая из групп выступила с докладом руководству МПП им. В.В. Чернышева, осветив достигнутые результаты и обозначив направления для дальнейшего совершенствования и роста. Присутствовавший на презентации управляющий директор МПП им. В.В. Чернышева Александр Сергеевич Новиков проявил живой интерес к работе участников Российской Лин-школы, отметил важность и значимость достигнутых результатов и, самое главное, подтвердил перспективы развития бережливого производства на предприятии. Можно смело сказать, что все участники IX Лин школы, спустя 3 дня работы, превратились из «несмышленых» в каждой возможности выявлять проблемы в «оптимистов», которые в любой проблеме видят массу возможностей.

Мнения и комментарии

Тренинг-практикум по бережливому производству, входивший в программу 5-го Российского Лин-форума по мнению оргкомитета — самый продуктивный способ обмена опытом в построении эффективных производственных систем.

Представители нашего предприятия приняли активное участие в семинарах и практикумах. Редакция газеты попросила их поделиться своими впечатлениями.

ющие проблемы на нашем предприятии, проанализировать их и сделать соответствующие выводы. Но, самое главное, такие занятия позволяют обмениваться и делиться опытом с представителями других предприятий.

А. Морозкин,
зам. начальника цеха 7 по технологической части

А. Нуждов,
зам. начальника цеха по производству

Е. Хабарова,
начальник ПДБ

«Тренинг-практикум по бережливому производству, входивший в программу 5-го Всероссийского Лин-форума, ставил собой целью изучить производство в виде цветных сигналов по применению новшеств и усовершенствований на этапах по всей цепочке производственного процесса, причем вносились они сотрудниками других предприятий, участвующими в практикуме Лин-форума и имеющими большой опыт в применении системы «Канбан».

Составленная карта текущего состояния в итоге содержала практически все основную информацию о производстве и рабочих местах, запасах незавершенного производства, о слабых и узких местах, затратах времени на создание материальных ценностей и времени, когда эти ценности не создаются, расчет эффективности текущего состояния производства.

Сокращение времени простоя персонала.

- Позволяет легче выявлять проблемы и узкие места.
- Сокращается повреждение деталей и количество дефектов.

Внутри применения системы «Канбан» изучались принципы создания и расчета КПСЦ (карта потока создания ценности) текущего состояния, рассчитывали КПСЦ будущего состояния. Для создания КПСЦ были собраны материалы и данные на каждом рабочем месте по всей цепочке технологии, при движении заготовки между операциями и ее «ожиданием» в партии до передачи на последующую операцию. В карту вносились замечания и предложения в виде цветных сигналов по применению новшеств и усовершенствований на этапах по всей цепочке производственного процесса, причем вносились они сотрудниками других предприятий, участвующими в практикуме Лин-форума и имеющими большой опыт в применении системы «Канбан».

Составленная карта текущего состояния в итоге содержала практически все основную информацию о производстве и рабочих местах, запасах незавершенного производства, о слабых и узких местах, затратах времени на создание материальных ценностей и времени, когда эти ценности не создаются, расчет эффективности текущего состояния производства.

КПСЦ будущего состояния была рассчитана и составлена на основе принципов «Кан-



рессах нашего цеха, но есть и некоторые моменты, на которые мы обратили внимание. Основным выводом от проделанной работы может служить тот факт, что процесс изготовления лопатки ТВД, который был рассмотрен в ходе лекции, выполняется с эффективностью 5%. Для примера: на передовых российских предприятиях, работающих по принципам бережливого производства не первый год, эффективность производственных процессов не превышает 15%.

Безусловно, предпосылки и, самое главное, потребность в реализации проекта бережливого производства на нашем предприятии есть, но для внедрения даже одного из инструментов бережливого производства, а именно системы «Канбан», в отдельном цехе потребуется четкая работа отдела снабжения, смежных цехов по доставке материалов и слывов, обработка лопаток, своевременная помощь отделов в работе литейного оборудования, а также участие в работе системы «Канбан» цехов-потребителей (заказчик) продукции цеха 7. Одним из возможных реше-

вая Россия» мы осваивали теоретический курс «Инструменты решения проблем». В него вошли:

1. Диаграмма Исикавы (для определения потерь при изготовлении деталей).
2. Диаграмма Парета (для анализа причин задержек).
3. Карта потока.
4. Матрица АЗ (для анализа и предложения методов решения проблем).
5. Метод «5 почему» (позволяет докопаться до сути проблемы в работе).
6. Метод 1+7 (одна проблема + 7 шагов для решения проблемы).

Эти инструменты для решения проблем мы применили на практике в МШК № 25.

Что понравилось: теоретический курс «Инструменты решения проблем» проводил Евсеев Сергей Николаевич. Преподаватель прекрасно владеет предметом. Когда я пришел на этот форум, то был настроен очень скептически к теме — «Бережливое производство». Ни одна самостоятельная прочитанная книга по данной тематике не дает такого эффекта и не доходит до читателя в той степени, как это мо-

Поэтому без преувеличения можно сказать, что изучение и освоение передовой практики развития производственных систем — задача государственного масштаба.

Требования к организации процессов сильно изменились, поэтому нужно учиться.

Помочь сотрудникам предприятий ликвидировать пробелы в знаниях и был призван прошедший семинар.

На предприятии ОАО «МПП им. В.В. Чернышева» в МШК № 25 участники тре-

сотрудники на всех уровнях. И начинать нужно с получения новых знаний и изменения собственного мышления.

Хочу выразить благодарность заместителю управляющего директора по учебе и научной работе Анатолию Алексеевичу Носкову и всему коллективу Учебного центра ОАО «МПП им. В.В. Чернышева» за безупречную организацию семинара. Так же благодарю коллегам АНО «Оргпром» и всех участников за проделанную работу.

По завершению семинаров в программе Лин-форума в адрес предприятия пришла

ТЕЛЕГРАММА

Носкову А.А., зам. управляющего директора по учебной и научной работе ММП им. В.В. Чернышева
От: Краева Леонида <kin@orgprom.ru> Дата: Wed, 17Nov2010
Уважаемый Анатолий Алексеевич!

Выражаем Вам свою благодарность и признательность за хорошую организацию и помощь в проведении мастер-классов на территории Вашего предприятия.

Было приятно общаться с Вами и Вашими коллегами и видеть искреннюю заинтересованность в инструментах Бережливого производства и желание обучаться и обмениваться опытом, что, в конечном счете, направлено на благо нашей страны.

Ждем Вашего предложения, мы с удовольствием будем работать с ММП им. В.В. Чернышева.

С надеждой на плодотворное и взаимовыгодное сотрудничество,
С уважением, Краев Леонид Николаевич,
компания «Оргпром»

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Транснефть» просит ФСТ о повышении тарифов

Представитель Федеральной службы по тарифам (ФСТ) сообщил о том, что «Транснефть» подала заявку на повышение тарифов на транспортировку нефти по магистральным нефтепроводам компании в среднем на 2-3% уже с января 2011 года. Также в сообщении говорится, что сама ФСТ скептически настроена по отношению к обоснованию повышения тарифа, представленному «Транснефтью» в своей заявке. Представленное обоснование основывается на снижении плана «Транснефти» по грузообороту, а также на обеспечении антитеррористической безопасности объектов инфраструктуры компании.

Напомним, что неделей ранее, 25 ноября, глава ФСТ заявил об изменении тарифной политики ФСТ в отношении «Транснефти», принятой летом этого года. Если принята летом политика предполагала, что тарифы «Транснефти» не будут повышаться в течение всего 2011 года, то в ноябре глава ФСТ уже не исключил такую возможность.

«Данная заявка «Транснефти», поданная в ФСТ, имеет не очень большие шансы на удовлетворение, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Менеджмент «Транснефти», традиционно хватающийся за любую возможность увеличить тарифы компании, в данном случае поступил весьма поспешно и не до конца продумав стратегию по защите своей заявки перед комиссией ФСТ. Тем не менее, мы ожидаем, что в течение 2011 года тарифы «Транснефти» могут быть повышены на более чем 5%».

«Соллерс» может увеличить долю в «УАЗе»

На прошлой неделе была опубликована информация о планах «Соллерс» увеличить свою долю в «УАЗе», участвуя в приватизации 14,7%-го государственного пакета акций компании, которая должна состояться в 2011 году. Окончательное решение будет зависеть от цены продажи.

«По нашим оценкам, «Соллерс» может оказаться единственным претендентом на государственный пакет «УАЗа», который существенно меньше блокирующего и может предоставить его потенциальному владельцу лишь возможность провести в совет директоров 1-2 директоров, — старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Таким образом, у «Соллерс» может появиться возможность увеличить свою долю в «УАЗе» по невысокой цене, что окажет позитивное влияние на фундаментальную стоимость акций «Соллерс». В результате приобретения доля обыкновенных акций «УАЗа», принадлежащих «Соллерс», должна увеличиться с 67,8% до 82,5%. Поскольку сделка ожидается по невысокой цене, рассчитывать на привлекательную оферту в связи с покупкой «Соллерс» более 75% обыкновенных акций миноритарными акционерами «УАЗа» не приходится».

Акции «ТНК-ВР Холдинга» допущены к торгам

«ТНК-ВР Холдинг» совместно с биржами ММВБ и РТС опубликовала сообщение о том, что биржи ММВБ и РТС одобрили допуск обыкновенных и привилегированных акций «ТНК-ВР Холдинга» к торгам на этих биржах без прохождения процедуры листинга. Торги акциями компании начинаются с понедельника, 6 декабря. На бирже ММВБ, а также на площадке RTS Classica биржи РТС, акции получили тикеры TNBP и TNBPP для обыкновенных и привилегированных акций соответственно. На торговой площадке РТС T+0 обыкновенные акции компании получили тикер TNBPG, а привилегированные — TNBPPG.

До сих пор акции «ТНК-ВР Холдинга» котировались только во внебиржевой системе RTS Board российской биржи РТС без допуска к биржевым торгам. В системе RTS Board традиционно котировались акции с наименьшей ликвидностью. Многие международные инвестиционные фонды, вкладывающие средства в российский фондовый рынок, имеют ограничение по степени риска инвестиций. Эти ограничения, регламентированные инвестиционной политикой фондов, запрещают инвестировать в акции, котировющиеся в RTS Board.



«После начала торгов акций «ТНК-ВР Холдинга» на биржевых рынках ММВБ и РТС мы ожидаем роста спроса на эти акции, обусловленного инвестициями в них подобных фондов, — прогнозирует аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — На наш взгляд, отсутствие прохождения процедуры листинга не должно значительно повлиять на ожидаемое увеличение спроса на акции «ТНК-ВР Холдинга». По нашим оценкам, данная новость может позитивно отразиться на котировках акций «ТНК-ВР Холдинга» в краткосрочном периоде. Кроме того, ожидается существенное повышение ликвидности этих акций».

«X5 Retail Group» закрыла сделку по «Копейке»

По данным деловых СМИ, в минувшую субботу была закрыта сделка по приобретению розничной сети «Копейка» компанией «X5 Retail Group». Данную информацию подтверждают источники как со стороны продавца, так и покупателя. Сообщается, что стоимость сделки составила \$1,65 млрд (вместе с долгом в объеме около \$400 млн) вместо обсуждавшейся ранее суммы в \$1,5 млрд. Субъектом покупки выступит розничная сеть «Копейка», но не ее бренд (впоследствии планируется перевод всех выкупленных магазинов под бренд «Пятерочка»). Также сообщается, что «X5» будет финансировать сделку при помощи кредита «Сбербанка», а не за счет дополнительного выпуска акций.

«Исходя из суммы сделки, сеть «Копейка» была оценена в 12 показателей EBITDA 2010 г., что, по нашим оценкам, предполагает 9%-ю премию к аналогичному показателю самой «X5», —

Угольный сектор

Постепенное возвращение к докризисным уровням

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Рост добычи угля по-прежнему ощущимо уступает докризисным уровням. Однако, ожидаемое постепенное восстановление глобального производства стальной продукции и растущий спрос со стороны российских металлургов будут способствовать восстановлению роста объемов производства угольных компаний в следующем году.

За первые 9 месяцев 2010 года в России был зафиксирован 8%-й рост добычи рядового угля относительно аналогичного периода кризисного 2009 года. Наибольший рост добычи был зафиксирован в сегменте коксующегося угля и составил 11%. Прирост добычи энергетического угля составил 7%. Более резкий рост добычи коксующегося угля обусловлен высокой чувствительностью сектора металлургического сырья к экономической конъюнктуре.

Отметим, что рост добычи был бы существенно выше, если бы не авария на шахте «Распадская», в результате которой было выведено из эксплуатации порядка 3% всех российских угольных мощностей. Поэтому текущие уровни добычи по-прежнему ощущимо уступают докризисным уровням. За январь-сентябрь добыча коксующегося угля 15% уступила аналогичному показателю 2008 года, а добыча энергетического угля оказалась на 5% ниже докризисных уровней.

Стоит отметить, что в течение большей части 1-го полугодия 2010 года наблюдался уверенный рост мировых и внутренних цен на коксующийся уголь, в ре-



Угольщики надеются на рост спроса со стороны металлургов

зультате которого к лету уголь подорожал на 35-50%. Во 2-м полугодии, на фоне стагнации мирового производства стали, ситуация стабилизировалась, и стоимость угля не претерпела значимых изменений. Отдельно стоит отметить, что авария на

шахте «Распадская» спровоцировала возннкновение дефицита угля марки «Ж» на внутреннем рынке. В результате, некоторые сталепроизводители

спотового рынка достигают 50%.

Что касается цен на энергетический уголь, то они как на внутреннем рынке, так и на экспортных направле-

скромные 10-15%. Отметим, что и внутренние, и экспортные цены остаются на 40-45% ниже докризисных уровней.

В целом мы ожидаем сохранения благоприятной конъюнктуры рынка коксующегося угля. Принимая во внимание ожидаемое постепенное восстановление глобального производства стальной продукции и сравнительно высокую концентрированность производства коксующегося угля в мировом масштабе, мы ожидаем, как минимум, сохранения высокого уровня мировых цен на коксующийся уголь в 2011 году. На внутреннем рынке цены будут поддерживаться растущим спросом со стороны российских металлургов и сохранением дефицита угля жирных марок на фоне медленного восстановления добычи на разрушенной шахте «Распадская».

В связи с тем, что цены на энергетический уголь традиционно существенно менее чувствительны к экономическим циклам, чем коксующиеся марки, то мы ожидаем постепенного роста мировых цен в ближайшие годы по мере восстановления энергопотребления и инфляции издержек. По нашим оценкам, рост цен на уголь в 2011 году не составит и 10%. На внутреннем рынке мы ожидаем более существенного роста цен (+15%), помимо драйвером, помимо восстановления энергопотребления, будет являться приближение внутренних цен на газ к ценам экспортных контрактов (за вычетом дополнительных издержек).

НОВОСТИ

отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — В то же время, оценка «Копейки» по коэффициенту EV/EBITDA 2010 года предполагает незначительный дисконт к среднерыночному значению в 12,15. Учитывая изложенное, последняя покупка «X5» представляется нам относительно дорогой».

Финансирование сделки за счет привлечения долгового финансирования будет способствовать росту показателя «X5» net debt/EBITDA, отмечает аналитик «ФИНАМ». «На текущий момент мы оцениваем этот показатель в 1,66, — говорит г-н Вагабов. — Пока неизвестно, какой объем кредитных ресурсов потребует «X5», но если сделка будет полностью профинансирована за счет долга, то этот показатель может вырасти до 3,43. В то же время, приобретение сети, насчитывающей более 600 магазинов, позволит «X5» опередить по выручке одного из своих основных конкурентов в сегменте магазинов-дискаунтеров («Магнит»), а также увеличить долю рынка в наиболее перспективном регионе (московском) до 10%, чем и объясняется, на наш взгляд, готовность «X5» заплатить за актив достаточно высокую сумму».

«Аэрофлот» публикует позитивные результаты



«Аэрофлот» опубликовал финансовые результаты по МСФО по итогам 9 месяцев текущего года. Выручка компании за январь-сентябрь выросла на 28,4%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, до \$3,16 млрд, EBITDA — на 43,4%, до \$578 млн, а чистая прибыль увеличилась на 65,3%, до \$281 млн. «Рост выручки от перевозок на 33% является следствием увеличения

пассажиры потока на 34,1%. Динамика операционных результатов в 2010 году продолжает превышать среднюю по рынку. При этом мы обращаем внимание на стабильность доходов на пассажирокилометр за 9 месяцев год к году, таким образом, рост операционных показателей группы «Аэрофлот» быстрее рынка происходил не в ущерб доходным ставкам», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

Компания продолжила увеличивать эффективность бизнеса, увеличивая операционные расходы медленнее (25,4% год к году за 9 месяцев), чем выручку (28,4%), что привело к росту EBITDA на 43,4%, до \$578 млн, а рентабельность по этому показателю выросла сразу на 1,9 п.п., до 18,3%. При этом менеджмент оптимизирует деятельность дочерних компаний.

Аналитики инвестиционной компании обращают внимание на увеличение чистой прибыли «Донавиа» до \$6 млн за 9 месяцев 2010 года с \$5 млн в аналогичном периоде прошлого года, существенное снижение «Аэрофлот-Карго» с \$42 млн до \$7 млн за счет переноса бизнеса в рамках ОАО «Аэрофлот», а также уменьшение убытка «Нордавиа» с \$7 млн до \$4 млн.

«ВТБ» купил 19,3% акций «Росбанка»

«ВТБ Капитал» объявил о закрытии сделки по приобретению 19,3% акций «Росбанка» у компании Phragos Holdings Ltd, входящей в холдинг «Интеррос». Сумма и условия сделки не раскрываются. В СМИ со ссылкой на представителя «Интерроса» сообщается, что у «ВТБ» был опцион на выкуп этого пакета. Президент «ВТБ Капитала» Юрий Соловьев говорит о том, что приобретение доли в «Росбанке» является финансовой инвестицией. «Мы считаем данную новость позитивной для акций «Росбанка» и ожидаем положительной реакции рынка на нее, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Фактически, один из крупнейших российских инвестиционных банков делает ставку на значительный синергетический эффект от работы «Росбанка» в составе международной группы Societe Generale, что может быть позитивно оценено инвесторами. При этом мы также оцениваем инвестицию «ВТБ» в «Росбанк» как финансовую, так как после проведения дополнительной эмиссии «Росбанка» с целью консолидации российских дочерних банков Societe Generale, доля «ВТБ» должна сократиться до 11,6%».

Аналитики «ФИНАМ» прогнозируют, что интеграция с Societe Generale и его дочерними банками позволит снизить общие операционные издержки группы, а также улучшит доступ «Росбанка» к международным финансовым ресурсам, что будет способствовать снижению стоимости фондирования.

«Полус Золото» подпишет мировое соглашение

Деловые СМИ со ссылкой на официальные источники в компании, распространили информацию о достижении мирового соглашения между «Полус Золото» и семьей Асаумбаевых (бывшими владельцами «KazakhGold»). Результатом соглашения должна стать выкуп Асаумбаевыми всех производственных активов «KazakhGold». «Полусу» при реализации данного сценария остается зарегистрированная в Великобритании «оболочка» «Kazakhgold», которая позволит компании провести процедуру обратного поглощения, и открывает дополнительные возмож-

История

Биржевые графики



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

На сегодняшний день разнообразие биржевых графиков позволяет трейдеру выбрать наиболее оптимальный и подходящий для него способ реалистичного отображения рыночной информации с целью последующего теханализа.

Точной даты возникновения первых графиков, отображающих поведение цены, наверное, не сможет назвать никто. Хотя можно и предположить, что одним из первых возникли японские свечи и американские «крестики-нолики». Но с введением ежедневной публикации биржевых цен акций и товаров в газете «Wall Street Journal» еще в конце 19 века стала доступной информация о, так называемой, цене закрытия биржевого товара. Объединив последовательно большую временную массив подобных цен и, отображив их на бумаге, мы получим наиболее распространенный и простой вид представления биржевых цен — линейные графики.

Считается, что наиболее важной и показательной ценой за весь день торгов является именно цена закрытия — цена профессионалов. Поэтому график цен закрытия, как полагают многие, наиболее достоверно отражает картину движения цены. Получается, что когда мы видим различные графики в специализированных журналах или телепередачах, то это, скорее всего, именно линейные графики цен. Для построения такого графика отмечаются цены закрытия (Close) для каждого последующего дня, после чего эти точки соединяются прямыми отрезками, а в результате получается ломаная линия. Для более подробного отображения движения биржевой цены используются бар (столбиковый график). Бары были чрезвычайно популярны до конца 90-х годов 20-го века, да и поныне они используются большим количеством трейдеров и аналитиков.

Как же устроен бар? Достаточно разумно и просто. Все движения цены на рынке за один стандартный временной промежуток обозначается с помощью вертикального столбика (vag — «брусочек»). Слева от пунктирной вертикальной линии рисуется горизонтальная полочка, его отмечается цена первой сделки торговой сессии, цена открытия — орен. Справа от вертикали рисуется другая горизонтальная полочка — цена последней сделки за день — цена закрытия — close. Размер этого столбика по вертикали отмечает размах колебаний цены за этот день. Нижняя точка бара — это минимальное значение цены сессии — low. Верхняя точка бара — это максимальное значение цены, которого она достигала внутри данного промежутка времени — high. Если правая черта ниже левой — это означает, что цены в начале отрезка временного промежутка были выше, чем в конце, другими словами цена на рынке упала. Если выше, то цена росла. Таким образом, на графике отображаются все четыре цены: Open, High, Low, Close.

Каждый бар отображает все события на рынке за стандартный временной промежуток, которым может быть минута, час, день, неделя, месяц, квартал, год. Бары наносятся на график последовательно со стандартным шагом времени по временной шкале. Возникает некая цена «лента», подробно описывающая поведение цены за все время ее существования. Подобрав соответствующим образом временной масштаб графика, барами можно описывать движения любого масштаба, от внутридневных колебаний цены, до долгосрочных рыночных тенденций.

ности для объединения с одним из крупнейших мировых производителей.

Структура сделки предполагает, что семья Асаумбаевых выкупит все активы «KazakhGold» за \$509 млн, оплата будет произведена двумя траншами: в марте 2011 и мае 2012 г. Также, бывшие владельцы «KazakhGold» отказываются от долга компании перед ними на сумму \$31 млн, и обязуются предоставить гарантии по оплате \$200-миллионного облигационного займа «KazakhGold» с погашением в 2013 году. Таким образом, общий объем компенсаций составит более \$700 млн.

«Мы позитивно оцениваем условия мирового соглашения для «Полуса», и считаем, что она способна стать мощным краткосрочным драйвером для акций компании, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Подписание мирового соглашения также открывает возможность для реализации запланированной ранее процедуры обратного поглощения, которая должна создать стоимость акционерам «Полус Золото».

«Инвест Старт» дал возможность реально заработать

Завершился конкурс «Инвест Старт», участники которого в течение месяца имели уникальную возможность заработать реальные деньги биржевой торговлей без вложения собственных средств. Конкурс был организован ИК «ФИНАМ» при технической поддержке фондовой биржи РТС. «Участие в конкурсе было доступно каждому, никакой платы с конкурсантов не взималось, — говорит преподаватель АНО «Учебный центр «ФИНАМ» Юлия Афанасьева. — Напротив, было показано стремление нашей компании помочь новичкам на фондовом рынке. Проводились различные бесплатные семинары и технические проблемы старались решать максимально быстро».

Всего в конкурсе «Инвест Старт» было зарегистрировано более 19600 инвесторов, участие в торгах приняли свыше 7500 человек. Меньшая доля активных участников, относительно числа зарегистрированных, объясняется необходимостью ежедневно уделять значительное время торговле в рамках конкурса. «Фондовый рынок, торговля, отслеживание трендов и т.д. занимает определенное время. У успешного инвестора фондовый рынок входит в привычку, которой можно уделять 5-30 мин в день. У тех, кто только хочет начать, этой привычки нет, им трудно встроить в привычный график жизни еще один элемент. Количество зарегистрированных показывает, насколько тема интересна», — считает руководитель отдела по работе с профессиональными участниками рынка ОАО «РТС» Максим Рябов.

В рамках конкурса использовались различные стратегии, при этом максимальная доходность показана по спекулятивным и среднесрочным стратегиям, констатирует инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ» Олег Романов. Тот факт, что заработать в конкурсе смогли более половины участников, г-н Рябов связывает с использованием правильной стратегии и благоприятной ситуацией на рынке: «В конкурсе многие выбрали инвестиционную стратегию. Рынок был немного растущий — вот и ответ. Организаторы конкурса котировки не подкручивали, те несоответствия, что вы могли увидеть на конкурсе по сравнению с реальным рынком, связаны с действиями и сделками самих конкурсантов».

К перетоку ГОТОВЫ

Комплексные испытания Ставропольской ГРЭС

Павел Якушев

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Юга» (ОДУ Юга) успешно завершил комплексные испытания совместного участка Ставропольской ГРЭС и Чиркейской ГЭС в процессе регулирования перетоков активной мощности. Целью испытаний была проверка работы первого и третьего энергоблоков Ставропольской ГРЭС в централизованной системе автоматического регулирования частоты и мощности (ЦС АРЧМ) Объединенной энергосистемы (ОЭС) Юга. В испытаниях принял участие диспетчерский и технологический персонал ОДУ Юга, оперативный персонал Ставропольской ГРЭС и Чиркейской ГЭС.

Привлечение двух энергоблоков мощностью 300 МВт Ставропольской ГРЭС к автоматическому управлению частотой и перетоками активной мощности в ОЭС Юга повышает надежность работы объединенной энергосистемы в нормальных и послеаварийных режимах работы, а также в условиях прохождения осенне-зимнего периода 2010/2011 г. и длительного непланового ремонта генераторов Ирганайской ГЭС.

В процессе испытаний были выполнены проверка централизованного управления мощностью энергоблоков №1 и 3 Ставропольской ГРЭС путем ручной коррекции мощности энергоблоков из диспетчерского центра ОДУ Юга и в режиме автоматического регулирования перетоков через систему телеуправления, а также проверка совместной работы энергоблоков Ставропольской ГРЭС и генераторов Чиркейской ГЭС в режиме автоматического ограничения перетоков мощности по контролируемым сечениям ОЭС Юга.

Кроме того, осуществлялась проверка надежности функционирования информационного обмена между ЦС АРЧМ ОЭС Юга, управляющий программно-аппаратный комплекс которой установлен в ОДУ Юга, и системами автоматического управления мощностью энергоблоков №1 и 3 Ставропольской ГРЭС. До настоящего времени ЦС АРЧМ ОЭС Юга была подключена только Чиркейской ГЭС, посредством изменения мощности которой по командам ЦС АРЧМ ОЭС Юга осуществлялось ограничение или регулирование перетоков по контролируемым диспетчером ОДУ Юга сечениям.

Настоящими испытаниями на Ставропольской ГРЭС завершился процесс подключения модернизированных систем управления мощностью энергоблоков №1 и №3 к ЦС АРЧМ ОЭС Юга для использования этих тепловых энергоблоков в целях управления электроэнергетическим режимом ОЭС Юга по частоте и перетокам активной мощности.

Управление режимом энергосистем по частоте и перетокам активной мощности в реальном времени осуществляется с использованием Централизованных систем автоматического регулирования частоты и перетоков активной мощности (ЦС АРЧМ). Поддержка работоспособности и развитие систем АРЧМ — одна из важных задач ОАО «СО ЕЭС». Благодаря работе систем АРЧМ и действиям диспетчерского персонала Системного оператора, частота электрического тока в ЕЭС России постоянно поддерживается в пределах $50 \pm 0,05$ Гц, что соответствует нормальному уровню по отраслевому стандарту «Оперативно-диспетчерское управление в электроэнергетике». Регулирование частоты и перетоков активной мощности в ЕЭС и в изолированно работающих энергосистемах России. Требования к организации и осуществлению процесса, техническим средствам».

ЦС АРЧМ представляют собой современные программно-аппаратные комплексы, установленные в главном диспетчерском центре Системного оператора в Москве и ряде региональных диспетчерских центров. Регулирование частоты электрического тока и перетоков активной мощности осуществляется ГЭС, имеющими маневренное генерирующее оборудование и оснащенными системами автоматического управления активной мощностью. В процессе оперативно-диспетчерского управления ГЭС получают команды как от диспетчеров Системного оператора, так и в автоматическом режиме — от ЦС АРЧМ, что позволяет в реальном времени поддерживать баланс мощности и частоту в масштабах всей ЕЭС России.

В 2003 году в рамках подготовки к запуску рынка системных услуг в ЕЭС России начался процесс модернизации систем управления мощностью энергоблоков тепловых электростанций для использования их в нормированном первичном регулировании частоты и автоматическом вторичном регулировании частоты и перетоков активной мощности. На сегодня возможность управления мощностью тепловых энергоблоков от ЦС АРЧМ уже реализована в ОЭС Северо-Запада (энергоблоки Киришской ГРЭС), ОЭС Урала (энергоблоки Пермской ГРЭС) и ОЭС Средней Волги (энергоблоки Зайнсской ГРЭС).



СПРАВКА «ПЕ»: Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Юга» обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны, в состав которой входят 13 субъектов Российской Федерации: республики Адыгея, Дагестан, Ингушетия, Кабардино-Балкария, Калмыкия, Карачаево-Черкесия, Северная Осетия-Алания, Чеченская республика; Краснодарский и Ставропольский края; Астраханская, Ростовская и Волгоградская области. Площадь территории операционной зоны ОДУ Юга — 589,2 тыс. кв. км, на ней проживает 22,9 млн человек.

Недельные итоги

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По информации НП «Совет рынка», неделя с 03.12.2010 по 09.12.2010 характеризуется ростом объемов планового электропотребления в обеих ценовых зонах относительно показателей предыдущей недели и аналогичного периода прошлого года. Одновременно наблюдается рост индекса равновесных цен в Европейской части России и на Урале. Однако в Сибири отмечено снижение индекса равновесных цен относительно значения предшествовавшей недели. За истекшую неделю плановое электропотребление увеличилось на 2,7% по сравнению с предыдущей неделей и на 5,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшение планового электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 9 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за неделю составил 20,65 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 16,4 млн МВт·ч, что на 3,1% больше, чем на прошлой неделе, и на 7,3% — чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,25 млн МВт·ч, увеличившись на 1,2% по отношению к прошлой неделе и на 0,4% — по отношению к аналогичному периоду прошлого года. За истекшую неделю в структуре плановой выработки



Европейской части России и Урала изменения по каждому типу генерирующего оборудования составили менее 1 процентного пункта.

При этом по сравнению с аналогичным периодом прошлого года наблюдается рост доли ТЭС на 3 процентных пункта.

В структуре плановой выработки Сибири изменения незначительны и составили по каждому типу генерирующего оборудования менее 0,5 процентных пунктов как по отношению к предыдущей неделе, так и в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 71,99% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,22% и 22,79% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 63,43%, ГЭС — 36,57%.

По отношению к предыдущей неделе индекс равновесных цен в Европейской части России и на Урале вырос, а в Сибири — снизился. В региональном разрезе рост индексов равновесных цен наблюдался в 31 регионе, большинство из которых входит в объединенную энергосистему Центра. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли во всех 64 регионах, объединенных в ценовые зоны. Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале за неделю вырос на 0,4% (и на 35,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 858,8 руб. МВт·ч. В Сибири индекс за неделю снизился на 1,1% (и вырос на 21,2% по сравнению с прошлым годом) — до 563,83 руб. МВт·ч.

По состоянию на 9 декабря 2010 года, общая задолженность участников рынка составила 25 млрд руб., уменьшившись со 2 декабря на 1,3 млрд руб. Изменение задолженности на ОРЭМ было обусловлено снижением в ценовых зонах.

Рыбинское обновление

«Силовые машины» по контракту с «РусГидро» реконструируют гидроагрегат

ОАО «Силовые машины» и ОАО «РусГидро» заключили контракт на реконструкцию «под ключ» гидроагрегата №2 Рыбинской ГЭС. По условиям контракта «Силовые машины» спроектируют, изготовят и поставят на Рыбинскую ГЭС гидроагрегат мощностью 65 МВт со вспомогательным оборудованием. Также специалисты «Силовых машин» осуществят демонтаж старого оборудования, окажут услуги по шеф-монтажу, пуско-наладке, вводу нового оборудования в эксплуатацию и проведут гарантийные испытания. Мощность гидроагрегата после реконструкции будет увеличена на 10 МВт, что позволит улучшить его технико-экономические показатели.

Начало поставок оборудования запланировано на четвертый квартал 2012 года, окончание

— на первый квартал 2013-го. Ввод обновленного гидроагрегата в эксплуатацию намечен на третий квартал 2013 года.

Ранее «Силовые машины» принимали участие в реконструкции Рыбинской ГЭС, для которой в период с 1998 по 2002 годы было изготовлено и поставлено два гидроагрегата мощностью по 63,2 МВт. В результате модернизации мощность каждого гидроагрегата возросла на 8,2 МВт, а установленная мощность гидроэлектростанции увеличилась до 346,4 МВт.

Данный проект продолжает успешное сотрудничество «Силовых машин» и «РусГидро», направленное на развитие отечественной гидроэнергетики. В настоящее время совместными силами гидроэнергетики и энергомашиностроителей помимо восстановления Саяно-Шушенской ГЭС реализуется несколько проектов, среди которых строительство Богучанской ГЭС

и Загорской ГАЭС-2, а также реконструкция гидроагрегатов Волжской, Саратовской, Жигулевской и Чебоксарской ГЭС.

ОАО «РусГидро» — крупнейшая генерирующая компания России, объединяющая 60 объектов возобновляемой энергетики. Установленная мощность ОАО «РусГидро» составляет 25,4 ГВт, включая Саяно-Шушенскую ГЭС им. П.С. Непорожного (6400 МВт), на которой в настоящее время ведутся восстановительные работы. Одним из приоритетных направлений деятельности ОАО «РусГидро» является изучение и развитие инновационных проектов генерации электроэнергии на базе возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Накопленный опыт, мощный научный и интеллектуальный потенциал ОАО «РусГидро» позволяют компании быть лидером развития ветровой, приливной и геотермальной энергетики в России.

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций.

Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: «Ленинградский Металлический завод» (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силовые машины-завод Роста» (1960).

Энергетическое оборудование, производимое предприятием «Силовых машин», установлено в 57 странах мира.

Энергетический перфоманс

Заключение энергосервисных контрактов — путь к реальной экономии

Татьяна Алешина, Красноярск

23 ноября исполнился ровно год со дня выхода федерального закона №261, который, по сути, декларировал революцию в области использования электроэнергии. В Красноярск годовщина принятия закона совпала с открытием Первого Сибирского энергетического форума — значимого для отрасли мероприятия, собравшего представителей власти, первых лиц электросетевых компаний, ученых, бизнесменов. Естественно, что центральной темой форума стало энергосбережение, а в связи с этим одним из самых актуальных вопросов — оказание энергосервисных услуг.

Отложенный спрос

Всего за год действия закона «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности...» стало ясно, что государство намерено беззастенчиво и серьезно решать существующие в этой области проблемы. Это подтверждается и принятием ряда нормативных документов по организации энергосервисной деятельности, определяющих как перечень мероприятий в области энергосбережения, так и условия заключения энергосервисных контрактов.

В связи с нововведениями широкий круг предприятий и компаний сегодня остро нуждается в энергосервисных услугах. При этом часто возникают вопросы о порядке, алгоритме и условиях их осуществления.

С докладом на тему организации энергосервисной деятельности на Сибирском энергетическом форуме выступил заместитель генерального директора — директор филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» Олег Лукин.

В море предложений

Энергосервисные услуги — широкое понятие. Оно включает полный спектр работ по обеспечению энергопотребления и предусматривает комплексное решение проблем заказчика, в результате которого потребле-



ние энергетических ресурсов на его предприятии должно стать более рациональным. В перечень услуг входят энергетические обследования — энергоаудиты, автоматизация систем управления производством и транспортом энергии, разработка возможных энергосберегающих мероприятий, внедрение подобного же рода проектов, техники и технологий, их последующее сервисное обслуживание и так далее.

Оплачивать энергосервисные услуги следует из сэкономленных средств

В нашей стране энергосервисные услуги отданы на аутсорсинг бизнесу. Сегодня на рынке по договорам подряда действует множество фирм, которые обеспечивают энергоконсалтинг и энергоаудит, установку счетчиков, утепление, монтаж энергосетей и многое другое. Однако до последнего времени договоры между подобными исполнителями и заказчиками практически не касались такого определяющего момента, как обеспечение энергоэффективности и получаемый от этого экономический эффект. Между тем именно обеспечение повышения энергетической эффективности и энергосбережения — основная задача энергосервисных компаний (ЭСКО), предписанная нормативными документами.

Кто рискует и кто выигрывает

Добиться реальных результатов в сфере энергосбережения поможет заключение с подрядчиками энергосервисных договоров, или перфоманс-контрактов. «Это общепризнанный во всем мире метод работы в данной сфере, — сообщил в своем докладе Олег Лукин. — Предмет такого контракта — исполнение действий, направленных на повышение энергоэффективности». В их число может входить внедрение энергосберегающих технологий, обновление средств производства, энергоаудит, обучение персонала, долгосрочный контроль эксплуатации оборудования и многое другое. «Что особенно

Цель энергосервисного контракта — выполнение работ, направленных на повышение энергоэффективности, получение реальной экономии

важно, результатом заключения договора станет не энергетический паспорт или, например, установка счетчиков, а получение реальной экономии», — отмечает директор «Красноярскэнерго».

При таком раскладе заключение перфоманс-контракта особенно привлекательно для

заказчика. На первом этапе ему не придется вкладывать в проект собственные деньги: он оплатит полученные услуги только из средств, которые удастся сэкономить в результате внедрения энергосберегаю-



Олег Лукин, заместитель генерального директора — директор филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго»

«Важно понимать, что одних мероприятий, направленных только на снижение энергопотребления, для построения энергоэффективной экономики и сетевого хозяйства недостаточно. Их необходимо применять в комплексе с другими мерами: внедрением новых технологий, плановой реконструкцией старых мощностей, строительством новых электрических сетей».

щих технологий. Прибыль заказчик начнет получать в будущем, уже после того, как «поделился» сэкономленными средствами с исполнителем.

В свою очередь, исполнитель берет на себя некоторые риски, связанные, к примеру, с неполучением полной информации на момент проведения энергоаудита, неправильной эксплуатацией энергосберегающего оборудования или внезапно наступившей неплатежеспособностью заказчика. Прежде чем брать на себя обязательства, энергосервисная компания должна как следует проанализировать затраты, степень и время их окупаемости.

Важную роль сыграет и то, по какой схеме будет заключаться контракт. Чаще всего на

практике порядок следующий: заказчик и ЭСКО договариваются друг с другом без участия кредитной организации. Другая схема предусматривает заключение трехстороннего договора между исполнителем, за-

казчиком и ЭСКО договариваются друг с другом без участия кредитной организации. Другая схема предусматривает заключение трехстороннего договора между исполнителем, за-

казчиком и банком. «В этом случае вопрос о стоимости мероприятия снимается, а рассматривается окупаемость проекта в целом», — отметил Олег Лукин.

Выгодная экономия
Контракт заключен, работы по нему выполнены. Как оценить полученный в результате эффект? Для этого, рассказал директор «Красноярскэнерго», существуют конкретные показатели. Такие, как снижение потребления энергоресурсов на произведенную единицу продукции, уменьшение себестоимости передачи одного киловатта энергии, элиминация вредных выбросов и т.п. Но что касается экономии в денежном выражении, то с се-

определением существуют сложности. «У нас фактически отсутствуют методические материалы по выделению полученного эффекта, — сообщил докладчик. — Нет практики доказательного мониторинга денежной экономии, не прописаны правила ее бухгалтерских проводок, не существует юридического обеспечения». Еще одна проблема подталкивает ЭСКО в области тарифной политики: не секрет, что даже достигнутые тарифные соглашения у нас могут быть нарушены в политических целях.

В заключение своего выступления Олег Лукин призвал всех потенциальных заказчиков энергосервиса — муниципалитеты, предприятия, компании — подходить к выбору исполнителей энергосервисных услуг со всей ответственностью: «Сегодня в крае создан и зарегистрирован целый ряд СРО. На этом рынке существует много предложений. При их выборе нужно четко определить для себя, чего вы хотите: просты формальные предписания или же достичь заметной экономии энергетических ресурсов, а значит, сделать работу своего предприятия более прибыльной и эффективной».

В режиме пилотирования

Филиал «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» активно занимается внедрением энергосервисных технологий. Так, здесь разработана система мероприятий по организации учета потребляемых энергоресурсов на производственных объектах.

Одним из пробных проектов филиала стало создание энергоэффективного предприятия на базе Свердловского РЭС Красноярск. В здании была проведена тепловая модернизация, реконструированы системы тепло- и водоснабжения, установлены системы автоматического включения освещения.

Кроме того, в «Красноярскэнерго» проводится подбор пилотных проектов, направленных на разработку комплексной программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности в социальной сфере: школах, больницах, котельных.

ОТКРЫТАЯ ТРИБУНА

«Московский партенариат 2010»

Участники высказались в поддержку энергоэффективности и пожарной безопасности

Елена Барашева, пресс-служба МТПП

В этом году «Московский партенариат» снова показал возможности малых и средних предприятий города Москвы к инновационным решениям, участию в процессе модернизации производства и совершенствованию системы управления в различных отраслях экономики. Важно отметить активное внимание институтов власти города, общественных и профессиональных образований и, конечно, бизнес сообщества к таким актуальным вопросам, как энергосбережение и пожарная безопасность. По этим темам на форуме «Московский партенариат 2010» состоялись круглые столы, в организации которых наряду с Департаментом поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы и Международным центром деловых контактов «Дель-конт» приняло участие дочернее предприятие Московской торгово-промышленной палаты — Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций (МАПЭИ).

Эти круглые столы объединило не только массовое участие в них заинтересованных структур, общественных и производственных объединений, но и накал обсуждения наиболее важных вопросов.

Так, за круглым столом «Энергоэффективность в ЖКХ: партнерство, проблемы, перспективы» шло обсуждение хода внедрения энергосберегающих технологий в сфере ЖКХ. Как отметил заместитель директора по энергоэффективности казенного предприятия «Московская энергетическая дирекция» Виталий Ковальчук, за последние несколько лет в Москве нет больших достижений в области энергоэффективности. Это связано с несовершенством и явным отставанием законодательства за нуждами участников рынка энергосбережения, который также недостаточно развит. Например, в Москве насчитывается только 5-6 компаний, способных проводить энергетический аудит на должном профессиональном уровне, и по оценке Виталия Ковальчука, поставленная государством задача обязательного энергетического обследования в течение трех лет порядка 20 тыс. московских объектов, подлежащих аудиту, может быть решена лишь для половины этого количества объектов. Нет пока серьезных прорывов и в реализации энергосервисных контрактов, на которые возлагаются большие надежды.

По мнению В. Ковальчука, механизм энергосервисных контрактов в Москве обязательно заработает, включая всю «бюджетку», ежегодное снижение на 3% затрат на коммунальные услуги и т.д. Спикер сообщил, что в 2010 году на решение задач по энергосбережению городом выделено порядка 1 млрд 300 млн руб. Еще Москва успешно выполняет свою программу энергосбережения — задача достичь десятипроцентной экономии энергоресурсов в конце года скорее всего будет выполнена. Этому способствует большая работа городской администрации по организации четкой структуры управления в области энергосбережения, координации действий участников рынка, реализации городской целевой программы энергосбережения. Работа по программе, как рассказал В. Ковальчук, включала ее систематическое доработку, проведение конкурсов для всех основных заказчиков, разработку и утверждение отраслевых ведомственных программ. «В настоящее время каждое ведомство и каждая территория имеет свою программу энергосбережения, при этом соблюдены все необходимые законодательные нормы».

Тему внедрения энергосервисных контрактов продолжил заместитель руководителя Департамента жилищно-коммунального хозяйства и благоустройства города Москвы Евгений Хромушин. На его взгляд, внедрение энергосервиса на крупных предприятиях не составит трудностей, поскольку здесь имеются четкие нормы по объемам потребления воды, электро и тепловой энергии и выполняются мероприятия по утвержденным программам энергосбережения, причем, за первое полугодие предприятия города вышли на требуемые объемы энергосбережения. Законодательная база также подготовлена — все подзаконные акты 236-ФЗ уже выпущены. Как отметил Евгений Хромушин, в отношении больших потребителей и поставщиков город сейчас прорабатывает направление вывоза их на оптовый рынок. А вот в отношении реализации проектов энергосбережения в жилых объектах, имеются трудности, как законодательного, так и организационного характера. Нежелание собственников жилья включаться в дорогие энергосберегающие проекты (вентилируемые фасады, узлы управления и т.п.) связано с длительным сроком их окупаемости.

«При стоимости теплоэнергии для населения равной 1000 руб./Гкал, окупаемость любых энергосберегающих мероприятий, дающих экономии 20%, составит 20-30 лет», — заключает докладчик. При таких условиях возможна лишь реализация быстроокупаемых проектов — по замене ламп, установке устройств дистанционного управления источниками света и др., поскольку для населения самыми понятными устройствами, стимулирующими энергосбережение, продолжают оставаться приборы учета. На законодательном уровне вопросы энергосервисной деятельности для населения не урегулированы. Так, существующий порядок расчета денежных средств за оплату коммунальных услуг определен, только исходя из объемов установленных тарифов, и не предусматривает возможность возмещения затрат на проведение энергосберегающих мероприятий. Схемы, которые позволяют обойти законодательные препяны, — тяжеловесны, и используются в единичных случаях. Евгений Хромушин указал направление, в котором возможно при действующем законодательном порядке сотрудничество между поставщиками и потребителями энергосервисных услуг. Оно лежит в области упорядочения расчетов за коммунальные услуги, выставления счетов за реально оказываемые услуги ЖКХ. По мнению Е.Хромушина, эта деятельность позволит получить такую экономию, которую не даст ни один дорогостоящий, но дол-

гокупаемый проект. Продвига данное направление энергосервисного сотрудничества, Департамент ЖКХ и благоустройства города Москвы подготовил и разместил на своем сайте комплект типовых документов для занятия данным видом деятельности.

Вопрос внедрения энергосберегающих технологий, как отметили участники круглого стола, во многом зависит от той экономической выгоды, которую получает тот или иной участник рынка в результате энергосберегающих мероприятий. По мнению заместителя председателя Московской конфедерации промышленников и предпринимателей Геннадия Зикеева, сегодня ни производители, ни транспортировщики энергоресурсов не заинтересованы во внедрении энергосберегающих технологий с точки зрения получения прибыли, в то время



как основные потери, влекущие увеличение тарифов на энергоносители, складываются именно по пути движения энергии к потребителю. Геннадий Зикеев обратил внимание на то, что в условиях недостатка электроэнергии в стране, если не запускаются новые мощности, необходимо сбережение электроэнергии именно на стадии производства и транспортировки.

Также, по мнению спикера, необходимо упорядочить тарифную политику крупнейших энергетических компаний, занимающихся вопросами распределения энергоресурсов по городу Москве, в отношении потребителей. Московская конфедерация промышленников и предпринимателей в свою очередь активно включается в процесс борьбы за энергоэффективность, создав комитет по энергосбережению, готовый сотрудничать со всеми заинтересованными компаниями и организациями.

На заседании круглого стола было представлено немало инновационных разработок, внедрение которых могло бы существенно повысить энергоэффективность работ в сфере ЖКХ. Так, представители ЗАО «НПП РОДНИК»: заместитель генерального директора Александр Анисимов и ведущий специалист Антон Прычкин рассказали как можно осуществить экономичную электроэнергию в эксплуатации вычислительной техники с применением инновационной разработки «Терминальные клиенты ChirPC». Применение вычислительной архитектуры на базе тонких и терминальных клиентов ChirPC позволяет снизить стоимость эксплуатации рабочего места до 80% и уменьшить потребление электроэнергии на одном рабочем месте в 50 раз. При этом данная система гарантирует высокую степень защиты информации, проста в установке и имеет превосходные экологические показатели.

О новых разработках ООО «НПП Старлинк» рассказал генеральный директор Виктор Малая. Внедрение новых типов малогабаритного оптоволоконного кабеля, а также кабельных машин для производства оптоволоконных кабелей и систем мониторинга на основе оптоволоконных датчиков, которые производит «НПП Старлинк», позволяет существенно экономить электроэнергию, повысить количественные и качественные показатели работы объектов ЖКХ.

Свою продукцию применительно к сфере ЖКХ представила компания «Mitsubishi Electric». Об автономных тепловых насосах серии ZUBADAN рассказала координатор московского представительства «Mitsubishi Electric» Оксана Лихолетова. Представляемые изделия известной японской компании, предназначенные для децентрализованного теплоснабжения муниципальных и частных жилых объектов, отличаются высокой надежностью в работе и способностью обеспечивать стабильную температуру внутри объекта не ниже 19° при низких наружных температурах (порядка минус 35°).

Важной частью работы в области энергосбережения, по общему мнению участников круглого стола, является пропаганда энергоэффективности. Об опыте работы в этом направлении рассказал ведущий инженер Центра по энергосбережению ОАО «Мосэнергосбыт» Федор Лавриненко. Первый в России учебно-аналитический центр по энергосбережению был открыт на базе компании в 2009 году, в нем по специально разработанным программам за прошлый год прошли обучение более 4000 человек: школьников, специалистов ЖКХ, представителей промышленных предприятий и администрации города. До конца 2010 года планируется обучить более 7000 человек. Особенность обучения заключается в том, что любая технология энергоэффективности сопровождается практическим занятием: расчетом эффекта в натуральном и денежном выражении в режиме on-line. ОАО «Мосэнергосбыт» совместно с Правительством Москвы осуществляет ряд акций и проектов по популяризации идей энергосбережения среди учащейся молодежи, в начале следующего года планирует создание центра по энергосбереже-

нию в Московской области на базе Северного территориального отделения ОАО «Мосэнергосбыт» в г. Мытищи.

В целом на круглом столе был рассмотрен и обсужден целый спектр вопросов, касающихся энергоэффективности в сфере ЖКХ: от общих направлений развития энергосбережения до конкретных примеров из практики. Но главный смысл дискуссии выразил ведущий круглого стола — генеральный директор Московского агентства поддержки экспорта и инвестиций Сурен Варданян: «Большой интерес к теме энергосбережения вызван экономической необходимостью. Сегодня для страны важно не только то, что внедрять, но и что это даст каждому из нас».

Еще более близкими и жизненно важными для всех оказались вопросы пожарной безопас-

ности при этом будет сохранена. В нашей стране безопасность объектов многие годы обеспечивалась жестким соблюдением требований нормативов». Евгений Мешалкин выразил обеспокоенность, что в рамках СРО интересы предприятий ПБ «растворятся» в интересах более крупных компаний.

«По опыту саморегулирования строителей и проектировщиков мы видим, что это СРО — отражение интересов определенной группы крупных компаний, остальные растворяются в тематике, и серьезного комплексного регулирования не происходит». Евгений Мешалкин предложил поддержать создание СРО по ПБ и продолжить работу по противопожарному нормативному регулированию во взаимодействии со всеми заинтересованными сторонами. Главного движителя этого процесса — Управление госпожнадзора Управления МЧС России на заседании представлял заместитель начальника Управления ГПЖ Управления МЧС России по г. Москве Александр Бобров.

Он также подтвердил, что законодательные нововведения во многом ослабляют позиции пожарной безопасности и ограничивают деятельность надзорных органов за пожарной безопасностью. «Если прежний порядок проверок обеспечивал инспектирование ОГПЖ объектов в течение трех месяцев после сдачи в эксплуатацию, в результате чего выявленные нарушения могли быть исправлены в течение года монтажно-строительными организациями, то теперь без согласия прокуратуры мы не выходим на объект. При этом ни проектировщики, ни строители за пожарную безопасность не отвечают. И если что-то случается, ответственность несет Госпожнадзор». В то же время Александр Бобров отметил и положительный эффект нового законодательства. Так, Федеральный закон № 384-ФЗ сыграл очень важную роль в привлечении внимания всех компаний и организаций к вопросам пожарной безопасности. А Бобров ответственно заявил, что Москва больше других регионов России занималась вопросами подготовки и сдачи деклараций по ПБ.

Была проведена большая работа с малым и средним бизнесом столицы при участии Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы и содействия Московской торгово-промышленной палаты и других общественных организаций бизнеса, был создан координационный совет по вопросам заполнения деклараций, широким фронтом проводилась разъяснительная работа, использовались форматы деловых встреч, наглядная агитация, информирование посредством СМИ. К негативным моментам в ходе кампании А. Бобров отнес спекулятивные действия некоторых организаций, пытавшихся сделать бизнес, предлагая услуги по составлению деклараций, при этом ложно убеждая клиентов в сложности данной процедуры, и недисциплинированность многих предпринимателей, которые оттягивали сдачу деклараций до последнего дня. Он также напомнил, что непредоставление деклараций по ПБ влечет административную ответственность по статье 2.4 Административного кодекса РФ.

О роли общественных организаций на примере Московской торгово-промышленной палаты в решении вопросов пожарной безопасности рассказал руководитель Бюро экономической безопасности МТПП Дмитрий Каплин. Он информировал участников круглого стола о работе Экспертно-консультационного центра по вопросам пожарной безопасности, созданного на базе МТПП по соглашению с ГУ МЧС России по г. Москве при участии Всемирной академии наук комплексной безопасности в целях эффективного взаимодействия бизнес структур и государственных надзорных органов по обеспечению пожарной безопасности. Д. Каплин отметил, что благодаря установлению прямого контакта с Управлением МЧС России по г. Москве, было обеспечено оперативное рассмотрение и решение конкретных вопросов предпринимателей.

«Например, в случае несогласия предпринимателя с позицией пожарного инспектора, по его обращению в МТПП, срочно проводили встречу с представителями Управления, на которой ситуация совместно обсуждалась и принималось решение. При этом позиция Палаты такова, что действия сторон должны быть честными и открытыми, и выход из каждой ситуации следует искать с учетом минимальных рисков и затрат по стороны бизнеса, чтобы предприниматель мог не прерывать производство, вести плановое устранение выявленных нарушений. Такое взаимодействие, во-первых, позволяет предпринимателям в короткие сроки решить свои вопросы, а также прививает взаимную культуру общения и ответственность у бизнеса за соблюдение норм пожарной безопасности. Мы хотим на площадке Московской ТПП, где бизнес чувствует себя более уверенно, создать действительно рабочий орган по оказанию ему непосредственной помощи по вопросам пожарной безопасности».

Поскольку пожарная безопасность имеет непосредственное отношение к жизни и здоровью людей, важное место за круглым столом занимали темы обеспечения мер пожарной безопасности для населения, в том числе на различных объектах. Представитель Академии Государственной противопожарной службы МЧС России Дмитрий Самишин ознакомили с неутешительными результатами исследований в области пожарной безопасности уязвимых групп населения. Так, люди с ограниченными физическими возможностями, которых в России насчитывается порядка 53 млн чел., являются полностью незащищенными с точки зрения пожарной безопасности: отсутствуют специальные средства защиты, нет противопожарных устройств, специально сконструированных для людей-инвалидов, вся нормативно-правовая база с области ПБ рассчитана только на здоровых людей. Также отсутствуют какие-либо специализированные разработки противопожарной защиты для престарелых граждан. Исследования, проведенные в детских учреждениях, показали низкую подготовку персонала МЧС России в случае пожара, пожарные лестницы в дошкольных учреждениях выполнены в расчете на взрослых, а не детский шаг.

Прямой диалог

Российско-Армянский форум

(Окончание. Начало на стр. 1)

В этом плане наиболее активна Москва, на долю которой приходится свыше 50% армяно-российского товарооборота. На сегодня число предприятий в Армении с российским капиталом достигает около 1200. Армянская сторона считает наиболее приоритетными сотрудничество в топливно-энергетической, горнодобывающей, транспортной, машиностроительной отраслях и химической промышленности.

Глава ТПП Армении Мартын Саркисян уверен, что точкой отсчета в развитии торгово-экономических связей между двумя странами стало подписание в декабре 2005 года соглашения о сотрудничестве между торгово-промышленными палатами РФ и Армении. По его словам, за этот период экспорт из России в Армению вырос более чем в 4 раза и «перевалил» за миллиард долларов США, а экспорт из Армении в Россию вырос почти в два раза.

Мартын Саркисян напомнил, что традиционно армянский бизнесмен вывозит в Россию фруктовые соки, коньяк, вина, стеклотару, лекарственные препараты, минеральные воды. Однако есть еще большая группа товаров, особенно экологически чистые продукты высокого качества, производимые в Армении, о которых в России пока мало знают.

А что поставляет Россия в Армению? Холодильники, приборы, грузовые и легковые автомобили, тракторы, автозапчасти, ткани, трикотаж, бумажные изделия, фанеру, мебель и мебельную фурнитуру, лекарственные препараты, косметические товары, газ, нефть и т.д. Однако налицо тот факт, что существует не реализованный потенциал взаимовыгодного сотрудничества в самых разных сферах промышленности, о чем свидетельствует и подписание в рамках форума меморандумов о сотрудничестве между Арменией и Южноуральским регионом, а также между торгово-промышленными палатами Еревана и Урала.

После официальной церемонии открытия форума предприниматели сразу приступили к двусторонним бизнес-встречам. Чтобы выяснить, насколько оправдались их ожидания, корреспонденту «ПЕ» удалось поговорить с некоторыми деловыми людьми.

«Мы всегда с надеждой живем, что более активизируются экономические отношения между Россией, в частности Челябинской областью, и Арменией. Пока, конечно, ситуация не самая лучшая», — говорит первый вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Борис Токарев. По его словам, если в докризисном 2007 году товарооборот этой области с Арменией составлял порядка \$47 млн, то затем в связи с кризисом он упал до \$9 млн, а в первом полугодии 2010 года составил вообще всего лишь \$3,5 млн. «Может быть, во втором полугодии навярем упущенное, поскольку такой объем крайне мал», — сетует г-н Токарев. По его словам, с Урала в Армению, в основном, экспортируют металлы, сельхозтехнику, запчасти, а импортуют из Армении — продукты питания, коньячные изделия, электродвигатели. Первый вице-президент Южно-Уральской ТПП надеется, что объем товарооборота поднимется до уровня докризисного периода — порядка \$50 млн.



Судя по активным встречам на форуме, намерения как российских, так и армянских предпринимателей вполне серьезные. Ясно, что представленные в Ереване шесть предприятий Уральского региона не отражают полностью уральских возможностей, поскольку регион относится к наиболее промышленно развитым в Российской Федерации.

В беседе с «ПЕ» гендиректор инженерно-производственного центра «Учебная техника» (Челябинск) Юрий Галишиков отметил, что у него состоялись очень полезные контакты с армянскими партнерами — представителями Ереванского государственного инженерного колледжа, Аграрного университета Армении — на предмет поставок российского оборудования. Он отметил, что возглавляемая им компания производит довольно специфическую и не массовую продукцию (это — учебно-лабораторное оборудование, поэтому ожидать большого интереса не приходится. Но вместе с тем, этот форум превзошел все его ожидания. Помимо договоренностей о поставках, российский компания заинтересовала электронное оборудование, которое производится в Ереване армяно-российское предприятие «Ситроникс». Инженерно-производственный центр из Челябинска вполне может использовать армянское оборудование в своих разработках.

Армянская же компания заинтересована на своей территории постоянно выставлять продукцию этого российского предприятия с целью привлечения покупателей из этой страны. «Мы работаем на всю Россию, Таджикистан и Казахстан. Почему бы нам не наладить деловые отношения и с Арменией, тем более что она по уровню образования несколько не уступает этим странам. Разница одна — там выделяют бюджетные средства для переснащения учебных заведений, а здесь пока еще нет», — говорит бизнесмен. Он уверен, что надо менять ситуацию, а посему намерен еще встретиться с представителями Министерства образования Армении, чтобы сформулировать конкретное предложение.

Директор департамента по работе с предпринимательскими структурами ТПП Нижегородской области Ирина Доценко тоже поделилась с «ПЕ» своей радостью относительно договоренностей с армянскими партнерами, правда, при этом не раскрыв детали переговоров. Из Нижнего Новгорода будут поставлены в завкавказскую страну металлоконструкции, транспортные средства для горнорудной промышленности. Кстати, это уже второй визит делегации из Нижнего Новгорода в Армению. И он, по словам Ирины Доценко, более продуктивный: «К нашим пожеланиям прислушались, и теперь армянская сторона ориентирует предприятия не только на импорт, но и на экспорт в Нижегородскую область. Приятно видеть, что люди пришли подготовленными — с документацией и знанием рынка».

Директор холдинговой компании «Химпром групп» Юрий Макаренко впервые предпринимает попытку наладить деловые контакты с Арменией. Правда, с первого раз найты деловых партнеров не получилось, но он не расстраивается. «Под лежащий камень вода не течет, поэтому очень важно чаще наносить визиты, встречаться с людьми и искать возможности для бизнеса, тем более, что языкового барьера между двумя странами не существует», — поделился он. Весьма интенсивные переговоры с армянскими бизнесменами вела и российская компания «Эко-корм», производящая экструдированные комбикорма. Эта компания уже наладила выпуск кормов в Грузии и сейчас рассматривает возможность их производства в Армении.

«Для армяно-российских экономических связей большое значение имеет применение в производстве инноваций и передовых научных достижений. Здесь большой опыт у России, но и армянским ученым есть что представить на суд российским и армянским бизнесменам. Это сфера, где наши предприниматели и ученые должны найти точки соприкосновения», — сказал «ПЕ» глава ТПП Армении Мартын Саркисян.

Приобретение Uniflair

Schneider Electric укрепляет позиции на рынке

Светлана Фролова

Компания Schneider Electric, мировой лидер в области производства решений для энергосбережения и кондиционирования ответственных систем, подписала соглашение о приобретении итальянской компании Uniflair S.p.A., занимающей 3-е место в мире на рынке систем прецизионного охлаждения помещений и модульных фальшполов. Ожидается, что сделка может быть завершена уже в 1-м квартале 2011 года, после прохождения процедуры согласования в регулирующих органах. Согласно прогнозам, приобретение Uniflair приведет к росту дохода на акцию Schneider Electric уже по итогам 2011 года и будет полностью удовлетворять критериям компании в области окупаемости капитальных затрат.

Компания Uniflair занимает прочные позиции в Европе и играет заметную роль на рынках развивающихся стран, в частности, Китая и Индии. Основная специализация компании — проектирование и производство прецизионных кондиционеров и систем охлаждения для помещений, требующих поддержания точных температур и влажности воздуха. На сегодняшний день штаб Uniflair насчитывает порядка 500 сотрудников по всему миру, производственные предприятия компании расположены в Италии, Индии и Китае. Прогнозируемые дохо-

ды Uniflair в 2010 г. составят свыше 80 млн евро.

Благодаря приобретению Uniflair компания Schneider Electric получает: полный портфель решений по конди-

ционированию в дополнение к существующим технологиям Schneider Electric в области охлаждения на уровне рядов стоек и недавно представленное инновационное решение EcoVreeze для охлаждения ЦОДов прямым воздушным теплообменом; лидирующие позиции на европейском рынке систем кондиционирования ЦОДов; дополнительные ресурсы в области проектирования и разработки, а также обширный опыт Uniflair по изго-

влению систем для решения критически важных задач, что позволит укрепить возможности Schneider Electric в области энергоэффективных решений для ЦОДов. ИТ-систем в соответствии с нашей стратегической ориентацией на законченные решения», — комментирует Лоран Вернерей, исполнительный вице-президент подразделе-



«Приобретая компанию Uniflair, мы продолжаем следовать выбранной стратегии, нацеленной на инвестиции и инновации в области решений для охлаждения информационных систем, расширяем свои региональные возможности и укрепляем позиции в мировом масштабе. Глобальное присутствие и обширный портфель решений Uniflair станут ценным дополнением предложений Schneider Electric на рынке охлаждения

ЦОДов. Мы сможем значительно расширить наш бизнес во всем мире, — заявил президент и управляющий директор Uniflair Франческо Беттелла. — Сочетание взаимодополняющих предложений поможет нам стать поставщиком комплексных решений для охлаждения центров обработки данных».

ния IT Business (APC by Schneider Electric) компании Schneider Electric. «Работая вместе с компанией Schneider Electric, мы сможем значительно расширить наш бизнес во всем мире, — заявил президент и управляющий директор Uniflair Франческо Беттелла. — Сочетание взаимодополняющих предложений поможет нам стать поставщиком комплексных решений для охлаждения центров обработки данных».

Schneider Electric — один из мировых лидеров в области производства электротехнической продукции. В России компания представлена своим дочерним подразделением закрытым акционерным обществом «Шнейдер Электрик», которое является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российский рынок и входит в 5-ку крупнейших электротехнических предприятий России. Компания специализируется в области управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет собственный Научно-технический центр, коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами. Благодаря решениям Schneider Electric электроэнергия становится безопаснее, надежнее и доступнее. По ито-

гам 2009 года Schneider Electric в мире: объем продаж 15,8 млрд евро, более 100 тыс. сотрудников более чем в 100 странах.

APC by Schneider Electric является глобальным лидером индустрии решений по энергообеспечению и кондиционированию ответственных систем, предоставляя лучшее в отрасли оборудование, программное обеспечение и инженерные комплексы для центров обработки данных, производственных объектов, офисов и домашних приложений.

Используя ресурсы, лучшие практики и территориально-распределенную сервисную сеть подразделения Critical Power & Cooling Services корпорации Schneider Electric, APC оказывает услуги планирования систем, их верификации и сопровождения на протяжении всего жизненного цикла. Со свойственным ему новаторством APC постоянно создает революционные и энергоэффективные решения для ответственных приложений в области ИТ и промышленного производства. Ассортимент решений APC включает источники бесперебойного питания (ИБП), системы прецизионного кондиционирования, стоечные системы, средства обеспечения физической безопасности, системы проектирования и управления, включая инженерную архитектуру APC InfraStruXure® — наиболее полный программно-аппаратный комплекс для решения задач энергообеспечения, кондиционирования и управления. Компания Uniflair Italia S.p.A была основана в 1988г. Основное направление деятельности — производство прецизионных кондиционеров и систем охлаждения для помещений, требующих поддержания точных температур и влажности воздуха. Высокотехнологичное и надежное оборудование Uniflair, созданное на основе последних достижений климатической техники, используется для решения комплексных задач по созданию климатических условий для телекоммуникационных и Интернет-систем, а также для серверных, офисных и промышленных площадей. Секрет успеха Uniflair — в постоянном поиске и разработке новых технологий для обеспечения гибкости своих климатических систем с целью удовлетворения взыскательных требований потребителей.

Микроплата EM773 от компании NXP Semiconductors N.V. выпускается по микропроцессорной технологии для счетчиков электроэнергии. Это первое в мире 32-битное решение на базе платформы ARM®, разработанное специально для счетчиков электроэнергии, не предусматривающих расчет размера оплаты. Инфраструктура учета энергопотребления с использованием передовых методов (AMI) и «интеллектуальные счетчики» становятся все более популярными среди контролируемых органов и компаний-поставщиков коммунальных услуг.

Машиностроение в Казахстане

GE и ЗКМК производят локализацию производства турбин

Андрей Шаромов

Вслед за подписанием в июле соглашения об обслуживании парка газотурбинного оборудования GE, установленного в республике Казахстан, компании GE Oil & Gas и АО «ЗКМК» объявили о расширении своего сотрудничества, в рамках которого будет осуществлена передача технологии производства и лицензионных соглашений, на базе которых ЗКМК сможет наладить производство современных газовых турбин GE-10 на территории Казахстана. ЗКМК будет осуществлять производство, поставку, тестирование и обслуживание современных газовых турбин GE-10, используемых в важнейших инфраструктурных проектах Казахстана.

Клауди Сантьяго, президент и главный исполнительный директор GE Oil & Gas сказал: «Мы рады расширению нашего успешного сотрудничества с ЗКМК, которое позволит организовать локализацию производства наших газовых турбин GE-10 на территории Казахстана. Наши клиенты в Казахстане получат более широкий доступ к газотурбинным технологиям, обеспечивающим оптимизацию добычи нефти и газа. Кроме того, сотрудничество с ЗКМК укрепит развитие экономики страны, благодаря передаче технологий. Это обеспечит создание новых рабочих

мест и создаст условия для развития способностей и талантов населения страны. Казахстан является важным партнером GE. Наша инициатива, которую можно описать как «компания для страны», направлена на укрепление нашего присутствия на национальном рынке и осуществление долгосрочных инвестиций в национальную экономику».

Алиби Ахмеджанов, генеральный директор АО «ЗКМК», сказал: «Данное партнерство в производстве газовых турбин основывается на существующих соглашениях с GE Oil & Gas в сфере предоставления сервисных услуг, это позволит расширить поддержку и виды услуг, которые мы можем предложить нашим клиентам внутри страны. Совместная работа с GE, одним из ведущих мировых поставщиков оборудования и услуг для нефтегазовой промышленности, принесет пользу нашей компании, экономике Казахстана и будет способствовать развитию важнейших энергетических инфраструктурных проектов в Казахстане и всей Центральной Азии».

Газовая турбина GE-10 относится к сегменту турбин мощностью 10–14 мегаватт и разработана для использования в составе трубопроводов, решения задач обратной закачки газа и применения в других сферах нефтегазовой отрасли. Данная турбина способна сжигать широкий спектр жидкого и газообразного топлива, в том числе низкокалорийный газ и водород. Также доступна версия турбины с низким сухим выбросом окислов азота.

кабельное и измерительное оборудование для бурльных установок нефтедобывающей отрасли. В рамках нашей концепции «Инновации сейчас», ориентированной на потребителя, GE Oil & Gas применяет технологические инновации других подразделений GE, работающих в сфере авиации и здравоохранения, что способствует постоянно повышению производительности и эффективности нефтегазовой промышленности. GE Oil & Gas предоставляет рабочие места более 12000 человек и работает в более 100 стран.

ЗКМК является казахской инженерной и производственной компанией, специализирующейся на изготовлении сложных технологических компонентов, а также на производстве, ремонте и обслуживании оборудования для нефтяной, газовой, перерабатывающей и энергетической промышленности. ЗКМК реализует комплексные проекты под ключ: от разработки, производства и поставки необходимого оборудования, до установки, пуска и сервисного обслуживания.

GE Oil & Gas является мировым лидером в сфере современного технологического оборудования и сервисных услуг для всех секторов нефтегазовой промышленности, от добычи, добычи, сжигания природного газа, трубопроводной транспортировки и хранения до промышленного производства энергии, переработки и нефтехимии. Также мы предлагаем комплексные решения в сфере трубопроводного транспорта, в том числе услуги по инспектированию и управлению данными, а также разрабатываем и производим

Симпатии потребителей

Unilever признана самой уважаемой компанией 2010 года

Екатерина Задонская

По итогам опроса ведущих представителей британского бизнеса, проведенного журналом Management Today, Unilever признана самой уважаемой компанией 2010 года. В течение последних девяти лет Unilever регулярно занимала ведущие позиции этого рейтинга, однако, впервые была удостоена награды за уникальную бизнес-модель, ориентированную на устойчивое развитие и непрерывный рост.

Один из мировых лидеров по производству потребительских товаров повседневного спроса, Unilever традиционно располагает сильными позициями в более чем 100 странах по всему земному шару. Каждый день продукцией Unilever пользуются 2 млрд человек. Пожалуй, ни одна другая компания не может касаться жизни столько людей в столь различных аспектах, насчитывая 400 торговых марок в 14 категориях продуктов питания, товаров для дома и личной гигиены.

Ассортимент продукции компании включает в себя одни из самых известных и популяр-

ных торговых марок в мире, в том числе 11 брендов стоимостью свыше 1 млрд евро каждый. Во многих сегментах рынка, где представлена наша продукция, компания занимает первое место на глобальном уровне. Среди торговых марок Unilever есть, например, такие легендарные бренды, как Omo, Lipton, Dove, Axe/Lynx, Knorr, Hellmann's, мороженое Wall's, Flora/Beel, Vaseline, Surf и Cif.

«Мы очень рады видеть, что компания Unilever, неоднократно показывавшая отличные результаты в нашем голосовании, на этот раз была оценена по достоинству и, наконец, признана победителем. Демонстрируя системный подход к ведению бизнеса и верность принципам устойчивости, компания завоевала глубочайшее уважение со стороны всего мирового делового сообще-

ства. Чтобы выработать подобную политику, необходимы серьезные усилия и долгое время, но, в результате, это обязательно приносит заслуженные дивиденды», — говорит Метью Гизер, редактор журнала Management Today.

Титул «Самой уважаемой компании» присуждается по итогам независимого экспертного исследования мнений представителей деловых структур и считается своего рода «барометром доверия» среди организаций Великобритании.

«Вдохновленные новым видением будущего компании и прорывной бизнес-стратегией, мы провели в Unilever целый ряд серьезных преобразований, которые сегодня получают признание во всем мире. Поэтому правильность выбранного нами курса очевидна, а также все это подтверждает тот факт, что осуществляемая трансформация начинает приносить свои плоды. Теперь компания стремится не только стать более конкурентоспособной на рынке, но и выиграть. С получением этой награды ожидания стали еще более высокими, поэтому мы просто обязаны добиться поставленных целей», — комментирует победу Пол Полман, главное должностное лицо Unilever.



Цель Unilever — удвоить объем бизнеса, одновременно снижая воздействие на окружающую среду. Каждый день мы работаем, чтобы создавать лучшее будущее, помогая людям отличить себя чувствую, прекрасно выглядеть и больше получать от жизни, благодаря нашим торговым маркам и услугам, которые идут на благо не только им самим, но и другим людям на планете. В компании около 163 тысяч сотрудников, и работа в 100 странах мира, в 2009 году они обеспечили оборот Unilever в размере 40 млрд евро. На российском рынке компания работает с 1992 года. В настоящее время Unilever принадлежит 8 крупных российских предприятий, в т.ч. маргариновый завод в Москве, соусная, чаеразвлекочная фабрика и парфюмерно-косметическая фабрика в Санкт-Петербурге, пищевая фаб-

рика и завод по производству мороженого в Туле, а также заводы по производству мороженого в Новосибирске и Омске. Общий объем инвестиций компании в российский экономику приближается к 1 млрд евро, а число сотрудников уже превышает 6500 человек. Портфель торговых марок Unilever в России включает в себя такие хорошо известные бренды пищевых продуктов, как майонез, кетчупы и соусы Calve, майонез Hellmann's, спрэды Rama, майонезно-творожные кремы Creme Bonjour, маргарин для выпечки «Пышка», супы и приправы Knorr, чай «Беседа», Brooke Bond и Lipton, а также популярные торговые марки средств личной гигиены и бытовой химии: шампуни и косметические средства Dove, шампуни и средства по уходу за волосами Clear vita ABE, Sunsilk и Timotei и др.

Масштабная экономия энергии

NXP представила новый чип для счетчиков

Анна Филиппова

Компания NXP Semiconductors N.V. выпустила микропроцессорную схему для счетчиков электроэнергии EM773 — первое в мире 32-битное решение на базе платформы ARM®, разработанное специально для счетчиков электроэнергии, не предусматривающих расчет размера оплаты. Инфраструктура учета энергопотребления с использованием передовых методов (AMI) и «интеллектуальные счетчики» становятся все более популярными среди контролируемых органов и компаний-поставщиков коммунальных услуг.

Микроплата EM773 от компании NXP выводит задачу контроля энергопотребления за рамки традиционного подсчета стоимости потребляемой электроэнергии, позволяя разработчикам систем с легкостью интегрировать функцию контроля расхода энергии практически в любые устройства, тем самым, делая эту информацию более доступной и интуитивно понятной конечному пользователю. Благодаря микропроцессору EM773, потребители электроэнергии — как частные лица, так и промышленные предприятия — смогут в реальном времени контролировать потребление энергии с помощью самых разнообразных устройств — начиная от «умных» штепселей, «умных» электроприборов и экологичной бытовой электроники и заканчивая электросчетчиками уровня жилых зданий, промышленных предприятий или даже серверных кластеров в центрах обработки данных.

Микроплата для счетчиков электроэнергии EM773 содержит блок измерений с однофазным измерением питания и мощностью и интерфейс прикладного программирования (API), в значительной степени

упрощающий разработку применений в области учета энергопотребления, не предусматривающего расчет размера оплаты. Микроплата EM773 от компании NXP построена на базе ARM Cortex™-M0.

«Экономией электроэнергии озабочены сегодня и бытовые и промышленные потребители, однако большинство современных электроприборов не позволяет контролировать фактическое потребление в тот или иной момент времени. Умные устройства, способные измерять и сообщать о расходе электроэнергии пользователю, могут стать эффективным средством контроля энергопотребления», — говорит Рольф Хертель, директор подразделения интеллектуальных измерительных устройств компании NXP Semiconductors. — Микроплата EM773 от компании NXP упрощает задачу контроля энергопотребления: она позволяет разработчикам, не обладающим глубокими знаниями в области метрологии, быстро разрабатывать применения для счетчиков, не предусматривающих расчет размера оплаты. Представляя микропроцессор EM773, компания NXP способствует ускорению разработок инновационных устройств, способных изменить наши привычки в потреблении электроэнергии — дома, в дороге и на предприятиях».

Благодаря использованию мощной платформы ARM Cortex-M0, микроплата EM773 компании NXP способна выполнять самые сложные коммуникационные задачи, такие как обеспечение работы многофункциональных беспроводных стеков на базе шины m-bus, что позволяет быстро передавать данные об энергопотреблении внутри дома или предприятия и выводить их на другие устройства, например, персональные компьютеры или смартфоны. Стандартный демонстрационный набор для микроплаты EM773 поставляется с беспр-

водным счетчиком расхода энергии устройствами, подключаемыми к розеткам, который передает данные измерений с помощью беспроводной шины m-bus на специальный USB-ключ, в котором используются беспроводной передатчик OL2381 и микроконтроллер LPC1343 от NXP.

Разработанный NXP блок измерений, доступ к которому осуществляется с помощью простого интерфейса прикладного программирования (API),

потребления в кВт·ч с возможностью передачи данных для их отображения на экране персонального компьютера.

Мощная 32-битная платформа Cortex-M0 обеспечивает разработчикам систем производительность до 48 МГц при сохранении небольших размеров устройства и низкой стоимости чипа по сравнению с традиционными 8- и 16-битными микроконтроллерами. Благодаря наличию встроенной флэш-памяти объемом 32 кБ и



автоматически рассчитывает активную мощность в ваттах с точностью до 1%, а также реактивную мощность, коэффициент мощности и даже суммарный коэффициент гармонических искажений (THD). Кроме того, с демонстрационным набором для микроплаты EM773 поставляется приложение с открытым программным кодом для счетчика потребления энергии устройствами, подключенными к розетке, в котором интегрирована функция измерения энер-

8 кБ статического ОЗУ микроплата EM773 от компании NXP поддерживает сложные пользовательские программные приложения и позволяет создавать недорогие решения за счет сокращения числа необходимых внешних компонентов. Дальнейшее снижение стоимости устройств, использующих микропроцессор EM773, возможно, благодаря наличию полного демонстрационного решения от NXP, а также поддержке стандартной среды разработки для платформы ARM.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 10.12.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4371
Тираж 40000 экз.