

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Россия плюс Китай

Машиностроители объединяют усилия

Спутник на троих

Международное сотрудничество в космосе

Семинар Евроэлектрик

Против трансграничных ограничений

Сфера занятости

Вопрос наличия отсутствия ниш и вакансий

Калужский опыт

Построение инновационной экономики

СТРАТЕГИИ

4-5

Ярославский форум

Ведущие теоретики и практики страны

Муниципальные рецепты

Как сделать экономное тепло в домах

Уверенный рост

Цветные металлы активно дорожают

Торговые операции

Фондовые индексы и их секреты

Новый претендент

«ЕвроСибЭнерго» хочет выкупить ОГК-3

Умеренный позитив

«Росбанк» разместил акции

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ

6

Обучение лучшему

Второй форум проектных организаций

Рост потребления

Решения НП «Совет рынка»

Полный цикл

Sulzer в Серпухове

ИТ для ПРОМЫШЛЕННОСТИ

8

Autodesk University 2010

Объединяя ведущих специалистов мира

Программы для инноваций

Повседневный азарт оптимальных решений

Проекция будущего

Инструментарий для воплощения фантазий

ВАЖНАЯ ТЕМА

В России с начала года восстановлено более 1 млн рабочих мест: с января по октябрь общее количество безработных в стране снизилось с 6,2 млн до 5,1 млн человек. По словам председателя Федерации независимых профсоюзов России (ФНПР) Михаила Шмакова, с сентября по октябрь 2010 года количество зарегистрированных безработных составило 1,5 млн человек против 1,3 млн человек в докризисный период. «То есть, нам осталось не так много, чтобы выйти на докризисный уровень», — подчеркнул глава ФНПР. При этом М.Шмаков выразил обеспокоенность возрастом безработных: «У нас 27% безработных в возрасте до 35 лет — молодежь; 6% — это от 15 до 19 лет, но это те, кто и не работает, и не учится. Соответственно, 21% — это от 19 до 30 лет». Глава ФНПР также отметил, что профсоюзы включились в подготовку региональных программ модернизации здравоохранения: «Когда эти программы будут введены в действие, мы будем продолжать свой профсоюзный мониторинг».

Синергия технологий

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и Solar Turbines: партнерство лидеров

Елена Стольникова

В начале ноября «Промышленный еженедельник» рассказал о достаточно сенсационной (в лучшем смысле этого понятия) новости, крайне важной для дальнейшего развития двигателестроения и энергомашиностроения России. Речь шла о том, что ОАО «Сатурн — Газовые турбины» (генеральный подрядчик ОАО «УК «ОДК» по строительству объектов энергостроения под ключ) презентовала новую перспективную международную программу по производству в России и поставке энергетических и газоперекачивающих установок новейших разработок. Партнером «Сатурн — Газовые турбины» по этой программе выступает признанный мировой лидер турбостроения — корпорация Solar Turbines (США). Программу презентовали в Москве генеральный директор ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игорь Юдин и президент компании Solar Turbines Джим Амбли. Новую программу сотрудничества мы назвали «Трижды инновационной», и обещали вернуться к этой теме. Дело в том, что само появление этого нового и чрезвычайно перспективного проекта — суть результат формирования в России высокотехнологичного отраслевого фундамента высокого мирового уровня. В общем, как говорится, не на пустом месте. И именно о конкретном конструкторско-технологическом контексте, созданном в рамках ОДК и ОАО «Сатурн — Газовые турбины», нам хотелось бы рассказать подробнее. Потому что реалии экономики показывают одно безусловное правило: если хочешь прихода высокотехнологичного партнера и инвестора — сам развивайся в направлении лидерства. Наглядный пример ОАО «Сатурн — Газовые турбины» в этой связи можно считать общепромышленным методологическим прецедентом.

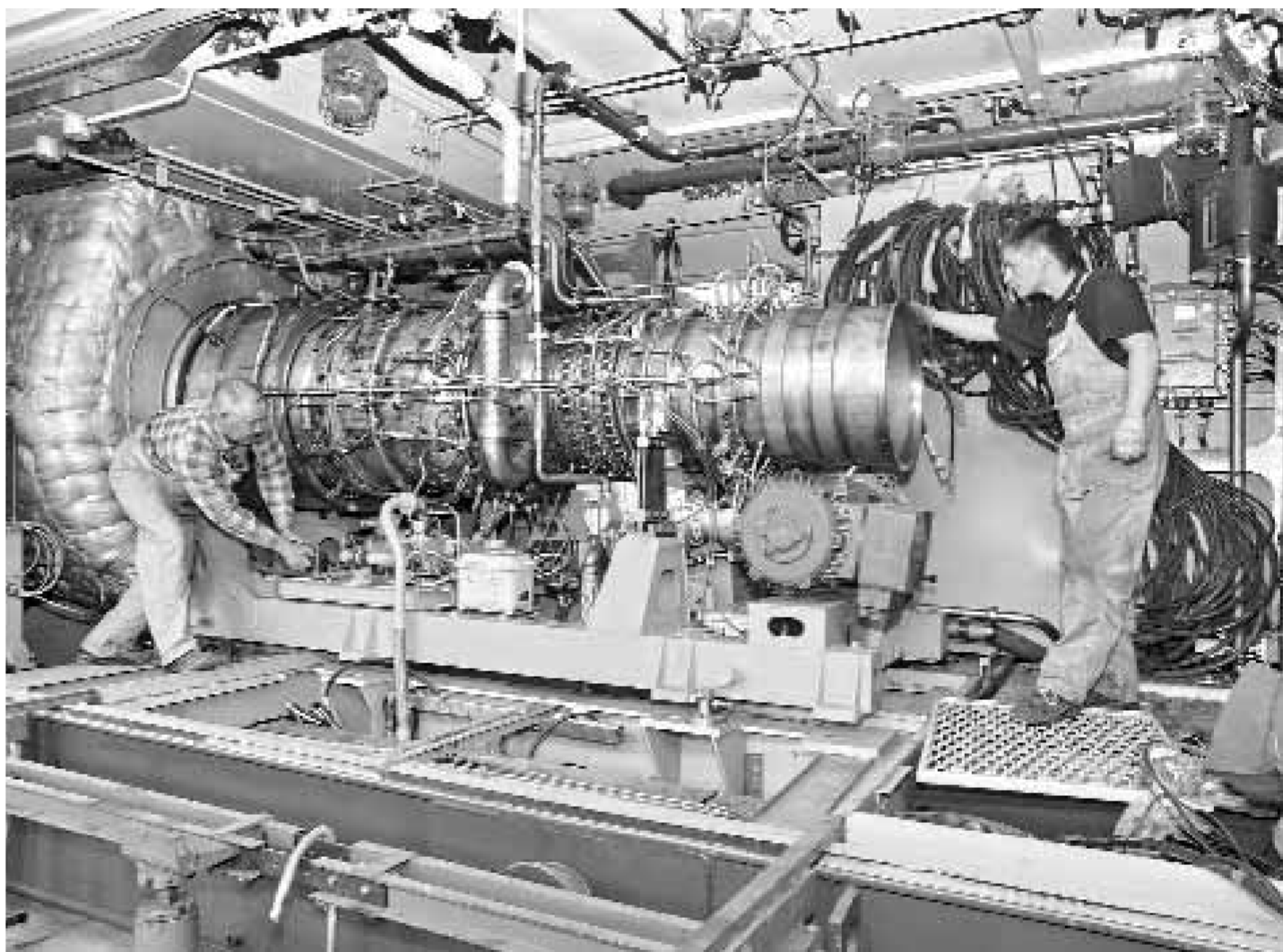
Взаимная многоцелевая выгода

«Промышленный еженедельник» уже отмечал свою убежденность в том, что в списке безусловно потенциально прорывных технологий, которыми обладает сегодня Россия, одну из первых строк занимает газотурбинное двигателестроение. В этой отрасли здравая, а исключительно перспективная. И в этой связи выглядит особенно важным, что стратегическое содержание сотрудничества в рамках новой международной программы акцентировано на производстве в России на технологической базе «Сатурна — Газовые турбины» действительно лучших в мире, особенно подчеркивал, что это именно взаимовыгодная и действительно партнерская программа, поскольку исходит из консолидации технологических и рыночных потенциалов обеих компаний, синергетический эффект от которой окажется взаимно выгодным и перспективным. Напомним, кстати, что сотрудничество в рамках программы приведет к укреплению позиций обеих партнеров при реализации ими энергетических программ и обеспечит лока-

лизацию в своем классе турбин с передачей российскому партнеру ключевых технологий и компетенций и поэтапной локализации производства каждой модели. Эта программа без преувеличения является наиболее крупным шагом реальной интеграции отечественного двигателестроения на самом высшем международном технологическом уровне и рассматривается экспертами в качестве серьезного стратегического ресурса развития национальной отрасли.

«Промышленный еженедельник», подробно представляя многоуровневую инновационность международной программы сотрудничества ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и Solar Turbines по проектированию, изготовлению, поставке и обслуживанию газотурбинных энергетических и газоперекачивающих агрегатов, подчеркнул, что это именно взаимовыгодная и действительно партнерская программа, поскольку исходит из консолидации технологических и рыночных потенциалов обеих компаний, синергетический эффект от которой окажется взаимно выгодным и перспективным. Напомним, кстати, что сотрудничество в рамках программы приведет к укреплению позиций обеих партнеров при реализации ими энергетических программ и обеспечит лока-

лизацию до 60% производимого совместно оборудования на территории Российской Федерации. При этом российские инициаторы развития партнерства с Solar Turbines не упускают и параллельной цели — установки: новых конструкторско-технологического союза будет активно способствовать решению задач по модерниза-



В ОАО «Сатурн — Газовые турбины» создают исключительно инновационную продукцию

ции национальной промышленности.

Государственная ставка

Ставка на газотурбинные технологии в энергостроении — логичный и сознательный выбор государственной, но и экологической политики. На церемонии презентации программы выступил управляющий директор ОДК Дмитрий Колодяжный.

(Окончание на стр. 7)

«Металл-Экспо'2011»

Площадка встреч станет еще более эффективной

Дмитрий Ляховский

Свыше 40 тыс. кв. м выставочных площадей, более 10 залов и помещений в Москве, на ВВЦ, для проведения конференций, круглых столов и презентаций были проинспектированы руководителями союзов, ассоциаций, научно-исследовательских организаций с целью изучения возможностей для оптимальной организации традиционной ежегодной площадки встреч металлургов, машиностроителей, металлургов, изготовителей металлоконструкций и представителей других отраслей реальной экономики.

Затем состоялось заседание Оргкомитета 17-й Международной промышленной выставки «Металл-Экспо'2011», в ходе которого проанализированы итоги прошедшей «Металл-Экспо'2010» и рассмотрены перспективы развития промышленного форума, который в следующем году будет позиционироваться не только в виде 17 специализированных салонов по основным сегментам черной и цветной металлургии, но и в качестве отдельных

экспозиций металлопродукции и металлоконструкций для строительной («Металл-СтройФорум 2011») и выставочной («Металл-Экспо 2011») и выставочной для металлургии и металлообработки («Металлургия Маг'2011»).

Обсуждая итоги «Металл-Экспо'2010», члены Оргкомитета отметили: по площади, по количеству участников и посетителей выставка этого года превысила прогнозные показатели: стены более 550 компаний из 29 стран мира посетили свыше 23 тыс. специалистов из разных секторов реального сектора экономики — топливно-энергетического комплекса, транспорта, строительной, машиностроения, судостроения, авиастроения, автомобилестроения, энергетики. Результаты независимого аудита свидетельствуют: в среднем на одном стенде работали 6 человек (а в целом, более 3 тысяч стендов), каждый стенд в среднем посетили 244 специалиста, что очень высоко для индустриальных выставок. Экспоненты ответили на вопросы анкетирования: насколько Вы удовлетворены выполнением поставленных задач? В какой степени качественный состав участников соответствует те-

матике выставки? В какой степени качественный состав посетителей соответствует тематике выставки? Как Вы оцениваете количество посетителей на выставке? Как Вы оцениваете уровень организации выставки? Средний балл по результатам выборки составил 4 балла по 5-бальной системе оценки. Еще важнее то, что большинство экспонентов 2010 года подтвердили свое участие в выставке следующего года 15-18 ноября 2011 года.

Прогнозируется участие более 700 компаний, на 30000 кв. м выставочных площадей будут работать 4 тыс. специалистов на стендах и порядка 30 тысяч гостей посетят выставку. А она вновь пройдет на ВВЦ, в павильонах №75 и соседнем — №69. Минпромторг России вновь проведет совещание координационного Совета металлургической промышленности при участии первых руководителей предприятий. По инициативе Промметиза состоится конференция «Оборудование, инструменты и сопутствующие материалы для металлургической промышленности». Исполнительный директор Ассоциации СОЮЗом Виталий Некрасов отметил важность проведения конферен-

(Окончание на стр. 4)

СП-шины

ГК «Ростехнологии», ОАО «СИБУР Холдинг» и итальянская компания «Пирелли» подписали Меморандум о взаимопонимании, предусматривающий заключение ряда сделок по совместной деятельности в шинной отрасли и поставок продуктов переработки синтетического каучука.

Документ анонсирует совместную деятельность «Ростехнологий» и Пирелли по реорганизации и повышению эффективности шинного бизнеса СИБУРа — одного из основных игроков российской нефтехимии. Меморандум предусматривает привлечение активов «СИБУР — Русские шины» при создании двух совместных предприятий, учрежденных компаниями «Пирелли» и «Ростехнологии» (СП1 и СП2). В первое совместное предприятие войдут активы «СИБУР — Русские шины», которые соответствуют стандартам «Пирелли» в области производства шин различного назначения, и будут выбраны в результате процесса оптимизации и реорганизации, проводимого тремя партнерами. Кроме того, СИБУР будет содействовать продаже СП1 активов, соответствующих стандартам «Пирелли». Активы будут выбраны в результате реорганизации и принятия соответствующих решений тремя партнерами. СП1 получит 90%, а СИБУР 10% данных активов. До завершения трансакции партнеры будут управлять активами на основе специальных соглашений, которые позволят достичь к концу 2011 года объема производства 3 млн шин.

Второе совместное предприятие получит активы по изготовлению автомобильных шин для производственного сектора (поставок на комплектацию), а также грузовых и сельхозшин, и будет нацелено на удовлетворение возрастающего спроса на российский рынок. СИБУР передаст второму совместному предприятию, создаваемому «Пирелли» и «Ростехнологиями» в равных долях, 40,1% акций ОАО «СИБУР — Русские шины». «Пирелли» также получит контроль над 10% акций ОАО «СИБУР — Русские шины» в обмен на технологический и управленческий вклад в развитие шинного холдинга.

«Пирелли» предоставит свои технологии и будет участвовать в технологическом развитии заводов, в том числе, с использованием собственных ноу-хау в сфере логистики, контроля качества и организационной деятельности. После завершения передачи активов и реорганизации доля СИБУРа в акционерном капитале ОАО «СИБУР — Русские шины» составит 49,9% (в настоящее время доля СИБУРа составляет 100%). Процесс реорганизации будет осуществлен после принятия тремя партнерами бизнес-плана и соответствующих корпоративных решений.

Партнеры заключат также соглашения в сфере производства и поставок синтетического каучука, в соответствии с которыми СИБУР на долгосрочной основе будет поставлять сырье для «Пирелли» и двух совместных предприятий. Также предусматривается совместное развитие производства новых высокотехнологичных продуктов из каучука для изготовления современных качественных автомобильных шин.

Шинный бизнес СИБУРа получит доступ к современным технологиям «Пирелли», что, наряду с промышленной поддержкой «Пирелли», будет способствовать повышению эффективности шинного бизнеса. Тесное взаимодействие между партнерами в области обеспечения сырьем позволит создавать новые типы синтетических каучуков для улучшения качества шинной продукции.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

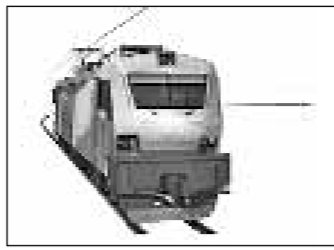
- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

- Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
- Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
- Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Делегация бывшего соцлагеря налаживает деловые связи с уральским флагманом



В России создается инновационный двухсистемный пассажирский электровоз

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Производственный заказ для молодежи

В рамках VII Красноярского молодежного форума при поддержке Правительства края и администрации города, прошел Конкурс производственного заказа. Его цель — привлечь молодых инициативных красноярцев к решению актуальных проблем предприятий, работающих на территории региона. Конкурсантам дается возможность поработать с реальными производственными заказами и, следовательно, лучше понять современные тенденции развития основных отраслей экономики. Итоги конкурса будут подведены в октябре 2011 года в рамках «I Фестиваля Робототехники СФО».

Конкретные заказы молодым изобретателям предложили несколько крупнейших предприятий города. Так, например, от «Красноярскэнерго» конкурсанты получили сразу три задания. Первое касается совершенствования системы обслуживания клиентов компании, второе — оптимизации управленческого контура и бюджетного управления подразделениями компании; исполнительным аппаратом, техническими центрами и 41 РЭ-Сом, а третье задание предполагает создание единого информационного пространства на основе используемого на предприятии программного комплекса. Все это позволит оптимизировать бизнес-процессы и сделать управление энергокомпанией более простым и функциональным.

Космо триптих

«Космическая связь», «Романтик» и «Видеопью-линк»

Компания «Романтик», европейский провайдер спутниковой емкости, оборудования и соответствующих услуг поддержки, сообщает о сотрудничестве с ФГУП «Космическая связь» (ГПКС), российским государственным спутниковым оператором, и группой компаний «Видеопью-линк», итальянским лидером рынка услуг распространения программ и передачи репортажей, по созданию интерактивной мультимедийной сети с использованием высокоскоростного луча Ku-диапазона спутника «Экспресс-AM44»

Совместное решение включает в себя использование платформы мультимедийного DVB-S2 (Mux) с широким покрытием практически всей Европы, которая поддерживает различные приложения, включая распространение программ в стандартном качестве и в формате высокой четкости. Кроме того, с помощью данной мультимедийной сети новостные агентства и SNG-операторы могут осуществлять трансляцию специальных событий в формате HD, а в перспективе — и в 3D. Телевизионные компании получают возможность доставлять свой контент до платформы 24 часа в сутки семь дней в неделю через телепорт, расположенный в городе Лукка (Италия), который напрямую связан с основными национальными и международными операторскими сетями через ВОЛС.

«Наши услуги полностью соответствуют требованиям самых передовых телевизионных компаний, распространяющих программы с высоким качеством (HD), а также подходят для компаний, осуществляющих трансляции новостей и событий в стандартном качестве (SD), — говорит генеральный директор «Романтик» Харалд Штанге. — Имея возможность организовывать передачу репортажей в режиме реального времени, а также их по-



дующее распространение в формате HD, наша платформа является уникальным комплексным инструментом для освещения спортивных мероприятий в HD и 3D.»

Луиджи Тавелла, управляющий директор «Видеопью» добавил: «Компания «Романтик» является не только провайдером емкости и оборудования, но и консалтинговой фирмой, которая предлагает самые передовые решения, помогающие нам как клиенту всегда оставаться на рынке современными и конкурентоспособными. Партнерство с «Романтик» открыло для нас целый мир новых возможностей по доступу к спутниковой емкости, поставке оборудования, разработке программного обеспечения и созданию сетей связи».

«Создание платформы HDTV с использованием емкости российского космического аппарата «Экспресс-AM44» — очередной шаг реализации нашей стратегии создания альянсов с европейскими поставщиками услуг с целью разработки и продвижения совместных предложений на базе спутникового ресурса российской группировки ГПКС» — отмечает Ксения Дроздова, заместитель Генерального директора ГПКС. — Это сотрудничество открывает для ГПКС новые бизнес-горизонты в Европе, а также делает наше предприятие значимым игроком на международном рынке цифрового телевидения».

Россия плюс Китай

Машиностроители объединяют усилия

В Торгово-промышленной палате Российской Федерации состоялась встреча, на которой обсуждались вопросы российско-китайского сотрудничества в сфере машиностроения. Встреча продемонстрировала готовность сторон к сближению и установлению деловых контактов между машиностроителями России и Китая, в частности, было предложено в следующем году проведение российской бизнес-миссии в Китае.



Китайскую делегацию возглавлял председатель Китайской палаты по импорту и экспорту машинно-технической продукции и электроники Чжан Юйцзин. Российскую сторону представляли вице-президент ТПП РФ Георгий Петров, вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутнев, исполнительный директор российско-китайского делового совета Алексей Калашник и другие официальные лица.

В ходе встречи участники обменялись информацией по стоящим перед организациями задачам, обсудили перспективы сотрудничества в сфере ма-

шиностроения и установления контактов между предприятиями машиностроительной и смежных отраслей промышленности России и Китая.

В частности, Чжан Юйцзин отметил, что китайская палата по экспорту и импорту машинно-технической продукции и электроники является

всекитайской отраслевой организацией, объединяющей крупнейших китайских производителей, экспортеров и импортеров электронной и машинно-технической продукции. Палата придает важное значение развитию плодотворного сотрудничества с российскими предприятиями ма-

шино-технической отрасли. В свою очередь вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутнев проинформировал собравшихся о деятельности Союза машиностроителей России и высказал ряд конкретных предложений по практическому взаимодействию.

Чешский десант

Гостей поразили потенциал производства

Головное предприятие корпорации «УВЗ» с рабочим визитом посетил Чрезвычайный и Полномочный Посол Чешской Республики в Российской Федерации Петр Коларж. Он возглавил делегацию, в состав которой также вошли Генеральный консул ЧР Мирослав Рамеш, заведующий торгово-экономическим отделом посольства Чехии в России Богуслав Стрейц, президент АО «АЛТА» Владимир Плашил, вице-президент АО «АЛТА» Бронислав Шимек и другие официальные лица и представители чешского бизнеса. Программа пребывания включала в себя посещение производственной площадки и обсуждение с генеральным директором Олегом Сиенко и другим руководителями корпорации перспективы дальнейшего сотрудничества.

Сотрудничество между «Уралвагонзаводом» и Чешской Республикой развивается более пяти лет. Оно осуществляется с чешской внешне-торговой компанией «АЛТА» при поддержке Чешского экспортного банка и связано прежде всего с модернизацией музея УВЗ. Гости побывали в малярно-сдаточном цехе «Уралвагонзавода», где



при непосредственном участии чешских специалистов был внедрен и в июне запущен в производство уникальный покрашенный комплекс. Господин Коларж в сопровождении генерального директора Олега Сиенко прошел по всей технологической цепочке и по достоинству оценил масштаб и качество совместно проделанной работы. Также они посетили музей бронетанковой техники, где познакомились с историей российского танкостроения.

Посол впервые посетил «Уралвагонзавод» и был впечатлен огромным промышленным потенциалом корпорации. Он сказал, что рад возможности побывать на уральском предприятии, с которым развиваются такие тесные и плодотворные деловые отношения. Петр Коларж подчеркнул, что в будущем готов поддержать любые интересные предложения, которые поступят от российских бизнесменов.

Перспективы дальнейшей совместной работы очертил генеральный директор корпорации «УВЗ» Олег Сиенко: «Мы обязательно завершим все начатые программы по тепловому вооружению цехов «Уралвагонзавода». Кроме того, планируем начать новые совместные проекты. Мы планируем строить новый машиностроительный завод, и в этом проекте будут задействованы чешские компании».

Пресс-служба УВЗ

Семинар Еврэлэлектрик

Устранение трансграничных ограничений

Совместная целевая рабочая группа по трансграничной торговле Еврэлэлектрик — ЭЭС СНГ провела семинар в Брюсселе. В семинаре приняли участие эксперты НП «Совет рынка», ГПО «Белэнерго», ОАО «ОГК-4», ОАО «Елси ОГК-5», ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «ОГК-2», РУП «ОДУ», а также генерирующих компаний Финляндии, Италии и Латвии.

Еврэлэлектрик — международная неправительственная организация, образованная в 1999 году на базе двух организаций — ЮНИПЕДЕ (Союз производителей и распределителей электроэнергии) и «Еврэлэлектрик» (Европейская ассоциация предприятий электроэнергетики). Основными задачами организации являются: разработка концепций, идей и стратегических позиций в интересах электроэнергетического сектора Европы; изучение вопросов воздействия ТЭС на окружающую среду; вопросы использования «Кинотских механизмов»; сотрудничество с Еврокомиссией и международными структурами по вопросам научно-технического развития и многое другое.

На встрече Президентов ЕВРЭЛЕКТРИК и ЭЭС СНГ 13 ноября 2007 года в Риме было принято решение сформировать совместную Рабочую группу для разработки общих принципов трансгра-



ничной торговли электрической энергией. На этой же встрече был определен список государств, в рамках которого предполагается построение промежуточного интерфейса электроэнергетических рынков ЕС и СНГ, так называемая Целевая группа. Задачами совместной Рабочей группы являются: согласование в рамках Целевой группы подходов и механизмов реализации трансграничной торговли электрической энергией, в том числе через территорию третьих государств (транзит); анализ ограничений и определение необхо-

димых условий для развития трансграничной торговли электрической энергией в рамках электроэнергетических рынков государств Целевой группы; определение набора приоритетных организационных и институциональных мероприятий, обеспечивающих реализацию согласованных подходов и механизмов трансграничной торговли электрической энергией между государствами Целевой группы. В ходе семинара экспертами со стороны ЭЭС СНГ и ЕВРЭЛЕКТРИК были представлены доклады, посвященные особенностям осуществления экспорта в России и Европейском союзе, практике организации трансграничной торговли, роли и функциям Системных операторов в обеспечении трансграничных перетоков электроэнергии.

По итогам заседания Сопредседатель Совместной целевой рабочей группы по трансграничной торговле Еврэлэлектрик — ЭЭС СНГ заместитель председателя правления — начальник управления контроля НП «Совет рынка» Наталия Зайкина отметила, что, по ее мнению, «ключевым результатом работы группы является определение технологических и экономических условий, которые расцениваются экспертами как ограничения для развития трансграничной торговли, и переход от информационного обмена к обсуждению способов их устранения».



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Нужно избавиться от имущества, не имеющего прямого отношения к непосредственным обязанностям. Органы власти не должны быть владельцами заводов, газет, пароходов — каждый должен заниматься своим делом. Это только кажется, что имущество не бывает лишним — на самом деле управление избыточной собственностью требует много времени, сил, а зачастую немалых средств».

НОВОСТИ

Инопризнание

Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) выяснил, что ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» — самая популярная авиакомпания среди зарубежных пассажиров, летающих в Россию. Опрос проводился среди зарубежных пассажиров из Великобритании, Германии, Франции, Индии, Китая и Италии (всего — 1500 человек), посещающих Россию. Совершая перелеты в Россию, 77,3% пассажиров выбирают Аэрофлот. На втором месте с результатом 19,9% находятся авиакомпании «Air France» и «Air China». Чаще других услугами Аэрофлота пользуются жители Италии (84%) и Великобритании (82%).

Наиболее значимыми критериями при выборе авиакомпании для зарубежных пассажиров является уровень безопасности полетов и технического состояния самолета (90,7%), уровень подготовки команды пилотов (87,9%) и репутация авиаперевозчика (85,3%). Почти две трети опрошенных — 65,7% — считают Аэрофлот компанией мирового уровня, 62,5% называют парк воздушных судов авиакомпании современным, больше половины опрошенных высоко оценивают уровень сервиса на борту. Гендиректор ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» Виталий Савельев отметил, что такие факторы, как потенциал технических и производственных возможностей, стремление к совершенствованию и инновациям, выверенный подбор работников — позволяют Аэрофлоту быть уверенным лидером отрасли.

Перспективная модель ЭП20

На НЭВЗе собирают инновационный электровоз

Артем Леденев

На Новочеркасском электровозостроительном заводе (НЭВЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») ведется сборка инновационного двухсистемного пассажирского электровоза ЭП20, который создается в рамках реализации совместного проекта Трансмашхолдинга и стратегического партнера ТМХ компании Alstom Transport. Согласно действующему графику, изготовление первого ЭП20 планируется завершить до конца 2010 года.

Проведена необходимая для начала выпуска ЭП20 подготовка производства. В настоящее время завершена сборка кузова электровоза и начался монтаж тележек локомотива. Для нового электровоза были разработаны асинхронные двигатели — ДТА-1200А. Один из изготовленных двигателей уже проходит испытания во Франции.

По завершению сборки электровоза, ЭП20 ожидают заводские наладочные испытания, предварительные испытания (в том числе и пятичасовые пробег), по результатам которых электровоз будет передан на сертификационные испытания, совмещенные с приемочными.

ЭП20 — головная модель нового семейства российских электровозов, предназначенный для движения на скорости до 200 км/ч, создавался по принципу базовой платформы. На его основе предполагается создание широкой линейки пассажирских и грузовых электровозов различной составности, рода тока и мощности.

Контракт на поставку 200 электровозов ЭП20 был подписан президентом ОАО «Российские железные дороги» В.И.Якуниным и председателем совета директоров ЗАО «Трансмашхолдинг» А.Р.Бокаревым в мае текущего года. В 2012-2013 годах 36 локомотивов будут переданы в РЖД и использованы для организации пассажирских перевозок на маршруте Москва-Сочи, в том числе в период проведения Зимних Олимпийских игр.

Реализуемые на ЭП20 технические решения позволяют, в частности, более чем в 20 раз сократить трудозатраты на техническое обслуживание, увеличить межремонтные пробеги (к примеру, средний ремонт будет проводиться после 1 млн км вместо 600 тыс. км в настоящее время), а также обеспечить экономно электроэнергией. Кроме того, у нового электровоза срок службы увеличен до 40 лет (сейчас — 30 лет).

Особенности конструкции двухсистемного электровоза ЭП20 являются, в том числе, асинхронный тяговый привод на основе IGBT-транзисторов, дисковые тормоза, цельнокаптаные колеса, безмасляные компрессоры, электронные тормозные краны, система безопасности, обеспечивающая вождение в одно лицо, тяговый двигатель и редуктор с опорно-рамным подвешиванием (привод 3-го класса), светодиодные прожекторы и фонари, модульная кабина управления с встроенными модулями энергопоглощения при столкновении.

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «Трансмашхолдинг» является крупнейшей в России компанией, объединяющей ведущие предприятия транспортного машиностроения, разрабатывающие и выпускающие электровозы, тепловозы, пассажирские и грузовые вагоны, тепловозные и судовые дизели, вагоны метро, электро- и дизель-поезда, вагонное литье, компоненты и оборудование для железнодорожного подвижного состава: Новочеркасский электровозостроительный завод; Брянский машиностроительный завод; Коломенский завод; Пензидельмаш; Бежицкий сталелитейный завод; Тверской вагоностроительный завод; Демидовский машиностроительный завод; Метровагонмаш; Октябрьский электровозоремонтный завод; Центросвармаш; Трансконвертер (совместное предприятие с компанией Сименс АГ); Производственная фирма «КМТ»; Всероссийский научно-исследовательский и проектно-конструкторский институт электровозостроения.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Роструд совершенствует надзор и контроль за соблюдением законодательства о труде

Jetalliance East

Новое на рынке деловой авиации России и СНГ

Валерий Родиков

30 ноября состоялась пресс-конференция, на которой генеральный директор новой авиакомпании Jetalliance East Игорь Чунихин объявил о запуске нового для рынка деловой авиации России и СНГ продукта: чартерных VIP-перевозок на бизнес-джетах производства американской компании Cessna Aircraft.

Авиакомпания Jetalliance East была создана в июле 2010 года как совместное предприятие Аэрофлота и австрийского холдинга Jetalliance Holding AG. Обе стороны стремятся создать компанию-лидера на рынке деловой авиации в России, которая объединит в себе ноу-хау и стандарты деятельности Jetalliance с многолетним опытом и отличной репутацией Аэрофлота на российском рынке. Jetalliance East является обладателем российского сертификата эксплуатанта, унаследованного от Аэрофлот-Плюс.

Напомним, что австрийский оператор деловой авиации Jetalliance выиграл тендер Аэрофлота на покупку контрольного пакета акций его 100% дочерней структуры — авиакомпании Аэрофлот-Плюс, специализировавшейся на организации бизнес-чартеров. У Jetalliance — 51% акций, у Аэрофлота — 49%.

«В Jetalliance East на первом этапе будут два новых самолета Cessna Citation: Citation CJ3 и Citation Sovereign. CJ3 может перевозить до шести пассажиров, например, из Санкт-Петербурга в Сочи или из Москвы в Ниццу. А возможности самолета Sovereign позволяют ему доставить девять пассажиров без посадки из Москвы в Новосибирск или в Дубай. Jetalliance East станет в России проводником принципов профессиональной западной бизнес-авиации высочайшего качества», — заявил главный исполнительный директор Jetalliance Holding AG Лукас Лихтер-Хойер.



По словам Игоря Чунихина, с июля проделана большая работа, чтобы внедрить в Аэрофлот-Плюс западные стандарты. Пока в парке, помимо двух новых самолетов Cessna Citation, 4 отечественных самолета представительского класса: два Ту-134 и два Як-42. В 2012 году предполагается вывести отечественную технику из эксплуатации, а за это время довести парк самолетов Cessna до 5-7 машин. Но темпы вывода зависят от желания клиентов.

Самолет Sovereign находится в ангаре в Шереметьево. 1 декабря заканчивается растаможка, понадобится еще несколько дней, чтобы ввести его в эксплуатацию, а 7 декабря самолет будет готов к полетам. Уже есть заказы после 10 декабря. Второй самолет прибывает в четверг 2 декабря и 7 декабря, как и первый самолет, CJ3 будет готов к полетам. Станция технического обслуживания, которую

фирма Jetalliance Technik создала в Шереметьево, готова к линейному обслуживанию самолетов. Экипажи и бортпроводники, а также часть инженерно-технического состава — российский. В дальнейшем легкую, а затем и тяжелую форму обслуживания предполагается перевести в Россию. А пока они будут проводиться в Австрии.

Пока самолеты будут летать в Шереметьево, но клиенты уже дают сигналы, о желательности полетов из Внуково и Домодедово. В компании 75 человек. Из них около 20 пилотов, инженерный состав — 18 человек, бортпроводники — 12 человек. Остальные — коммерсанты.

Cessna довольно экономичные самолеты. В среднем CJ3 расходует за час полета примерно 500 л авиакеросина, а Sovereign — около 800 л. Они могут летать «над погодой»: CJ3 — на высоте 13720 м, а Sovereign — 14326 м, что поз-

воляет уйти от встречного ветра. Кроме того, на больших высотах меньше сопротивление воздуха. Стоимость одного часа эксплуатации самолета Sovereign для клиента 3,5 тыс. евро, а CJ3 — 2,5 тыс. евро. Стоимость часа эксплуатации отечественных самолетов в два раза выше.

Новые самолеты будут летать под брендом Jetalliance East. Бортпроводники будут в форме Jetalliance с российским элементом. Питание будет поставляться рядом фирм в зависимости от желания клиента.

Интеллектуальная, кадровая и финансовая помощь Аэрофлота существенно ускорило первоначальное становление Jetalliance East, заявил ее генеральный директор Игорь Чунихин. Партнерство Аэрофлота, Jetalliance и Cessna Aircraft откроет новую страницу в истории деловой авиации России, считают иностранные акционеры Jetalliance East. Пожелаем им успеха.



Новая авиакомпания Jetalliance East на рынке деловой авиации России

Необходимость инвестиций

«Электрические сети России 2010»

Светлана Черногубова

Заместитель министра энергетики РФ Андрей Шишкин открыл выставку «Электрические сети России 2010». Акцент выставки сделан на инновационном развитии электроэнергетического комплекса РФ, а также соответствующего развития смежных отраслей.

На открытии выставки заместитель генерального директора Холдинга МРСК Геннадий Бинько заявил: «Поскольку распределительные сети ближе к потребителю, мы особенно остро чувствуем всю ответственность по обеспечению надежного и бесперебойного электроснабжения. Поэтому было принято решение разработать программу модернизации оборудования. Необходимые финансовые ресурсы определены в размере 2,8 трлн руб.»



Программа должна привести к снижению износа сетей до 50% — минимального уровня, который может гарантировать надежность электроснабжения, а также

обеспечить дальнейший потенциал развития системы. Количество технологических нарушений в результате проведенных мероприятий должно уменьшиться вдвое.

«Программа модернизации позволит поднять распределительные сети на новый качественный уровень, ответить на вновь возникающие вызовы, минимизировать риски, связанные с природными явлениями, что особенно важно в условиях Сибири», — отметил генеральный директор МРСК Сибири Александр Антропенко.

Участники делового форума «Распределительный электросетевой комплекс России на пути модернизации», организованного Холдингом МРСК, прогнозировали, что в ближайшем будущем возникнет необходимость сконцентрировать внимание на взаимосвязи производства, внедрения и эксплуатации нового оборудования. Экстенсивный путь развития перестанет быть адекватным для реализации поставленных задач.

Калужский опыт

На пути построения инновационной экономики

7 декабря в Москве в «Марriott Гранд Отеле» Информационное агентство REGNUM проводит пресс-конференцию заместителя губернатора Калужской области Максима Шереметьева на тему: «Калужский регион на пути построения инновационной экономики». Мероприятие обещает вызвать большой интерес у профессионалов, поскольку Калужский регион, безусловно, является сегодня одним из признанных национальных лидеров инновационного развития.

В промышленной сфере Калужской области действуют около 300 крупных (в том числе — флагманского в своих отраслях значения) и средних

предприятий, около 500 малых предприятий. Инновационная программа по развитию основных приоритетных направлений науки, технологий и техники (одновременно определяющая перечень региональных критических технологий) действует в Калужской области с 2005 года, и в ее рамках уже достигнуты немалые показатели роста, в том числе — за счет концентрации научного потенциала региона и эффективного использования финансовых, материально-технических и других ресурсов. Среди основных приоритетных отраслей области обозначены следующие: Информационно-телекоммуникационные технологии и электроника; Космические и авиационные технологии; Новые материалы и химические технологии;

Перспективные вооружения, военная и специальная техника; Производственные технологии; Технологии живых систем; Экология и рациональное природопользование; Энерго- и ресурсосберегающие и другие технологии, отвечающие приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники Российской Федерации.

В перечень критических технологий включены в том числе: Авиационная и ракетно-космическая техника с использованием новых технических решений; Базовые и критические военные и специальные технологии; Безопасность атомной энергетики; Безопасность и контроль качества сельскохозяйственного сырья и пищевых продуктов; Быстрое возведение и трансформация жилья; Информа-

ционная интеграция и системная поддержка жизненного цикла продукции (CAD-CAM-, CAE-технологии); Информационно-телекоммуникационные системы; Искусственный интеллект; Комплексные безотходные экологически безопасные технологии углубленной переработки всей биомассы древесины; Лазерные и электронно-ионно-плазменные технологии; Материалы для микро- и нанотехнологий; Металлы и сплавы со специальными свойствами; Технологии биотехнологии; Технологии иммунокоррекции; Энергосбережение и другие технологии.

Об успехах на обозначенных направлениях и о многом другом и пойдет речь на пресс-конференции в «Марriott Гранд Отеле».

Сфера законодательства

Федеральная служба по труду и занятости

Роструд провел заседание коллегии, посвященное вопросам совершенствования деятельности по надзору и контролю за соблюдением законодательства о труде и осуществлением субъектами Российской Федерации переданных полномочий в сфере занятости населения. В работе коллегии приняли участие представители Минздравсоцразвития России, руководители территориальных органов Роструда — государственных инспекций труда в субъектах Российской Федерации, руководители федеральных органов государственной власти и общественных организаций, должностные лица субъектов Российской Федерации, курирующие вопросы социально-трудовой сферы, и руководители органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации по труду.

Руководитель Роструда Ю.В.Герций в своем выступлении отметил, что в 2010 году органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации, территориальные органы Роструда и работодатели по всему спектру вопросов, связанных с защитой трудовых прав работников, работали более консолидировано: «Эффективность реализации полномочий существенно возрастает, когда в регионах используются современные технологии: многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг, мобильные центры занятости, интернет-ресурсы».

По словам руководителя Роструда до конца 2010 года в субъекты РФ будет поставлено 1333 единицы автомобильной техники. Созданный Рострудом портал «Работа в России» стал общероссийским инструментом в решении вопросов связанных с трудоустройством граждан. Для обеспечения эффективного использования в деятельности ведомства информационных сервисов Рострудом открыт в сети Интернет единый портал Федеральной службы по труду и занятости, включающий официальный сайт Роструда и 82 веб-представительства государственных инспекций труда в субъектах Российской Федерации.

Роструд стал одним из четырех федеральных органов исполнительной власти на официальных открытых информационных ресурсах которых, созданы специальные разделы для общения посетителей веб-сайта — «Форумы». Форум официального сайта Роструда был открыт 9 августа 2010 года, он состоит из трех основных тем: «Законодательство о труде», «Занятость населения» и «Альтернативная гражданская служба». В разделах форума зафиксировано 951 сообщение от 506 пользователей сайта, из них 733 сообщения зарегистрированы в теме «Законодательство о труде».

В рамках деятельности по обеспечению защиты трудовых прав граждан и снижению социальной напряженности в субъектах Российской Федерации Рострудом в январе-ноябре 2010 года проведено свыше 1,3 тыс. проверок соблюдения трудового законодательства в хозяйствующих субъектах, осуществляющих меры по оптимизации производства, в ходе которых выявлено и устранено 2,5 тыс. нарушений трудовых прав работников. Кроме того, за 10 месяцев текущего года проведено около 51 тыс. проверок соблюдения законодательства об оплате труда, в результате которых по требованию госинспекторов труда была выплачена неправомерно задержанная заработная плата 531 тыс. работников на общую сумму более 7,7 млрд руб.

За период с января по октябрь 2010 года было государственными инспекциями труда рассмотрено 160,4 тыс. обращений граждан, из которых более половины потребовали проведения выездных проверок. Результатом выездных проверок по обращениям граждан стало восстановление трудовых прав работников почти в 60% случаев. Всего в 2010 году было проведено 137,7 тыс. проверок, из них 40,5 тыс. плановых и 97,2 тыс. внеплановых проверок по обращениям граждан.

В 2010 году Роструд продолжал наращивать интенсивность надзорно-контрольной деятельности в сфере содействия занятости населения. В 2010 году были существенно расширены формы надзорно-контрольных мероприятий за качеством предоставления государственных услуг в области содействия занятости и расходованием средств на осуществление переданных полномочий. В этих целях широко использовались плановые и внеплановые, выездные и доку-

ментарные проверки полноты и качества осуществления переданных полномочий и расходования средств на их осуществление. Если за 2007-2008 гг. Рострудом было проведено 39 проверок с охватом 39 органов исполнительной власти и 228 центров занятости населения, по результатам которых было выявлено 561 фактов нарушений и выдано 109 предписаний, то в 2009 и за 11 месяцев 2010 года было проведено 65 проверок с охватом 62 органов исполнительной власти и 491 центра занятости населения, по результатам которых было выявлено 4 072 фактов нарушений и выдано 423 предписания.

На повышение эффективности надзорно-контрольной деятельности в сферах труда и занятости направлены проводимые Рострудом мероприятия по реализации административной реформы: в настоящее время проходит процедура согласования 11 административных регламентов; заключены Соглашения с 36 субъектами Российской Федерации о взаимодействии на базе многофункциональных центров. В 2010 году Федеральная служба по труду и занятости также приняла участие в конкурсе по отбору федеральных органов исполнительной власти и высших исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации для оказания поддержки проведения административной реформы. Федеральной службе по труду и занятости был подготовлен конкурсный проект предусматривающий совершенствование осуществления Федеральной службой по труду и занятости контрольно-надзорных и разрешительных функций, а также оптимизацию исполнения государственных функций, предоставления государственных услуг. По результатам Конкурсного отбора Роструд был признан одним из победителей, и на основании оценки конкурсных заявок занял второе место в рейтинге федеральных органов исполнительной власти по результатам конкурсного отбора.

В заключении Ю.В.Герций отметил, что активную роль в формировании трудовых ресурсов и трудовых отношений современного уровня может и должна сыграть эффективная надзорно-контрольная деятельность по обеспечению трудовых прав работников и прав граждан на защиту от безработицы.

Сокращение расходов на энергообеспечение промышленного предприятия до 30% - это только начало.

Комплексные решения для оптимизации энергозатрат на всех уровнях предприятия.

Управление сложным производством промышленного предприятия — задача непростая. С повышением стоимости энергоносителей и ужесточением экологических требований регулирование нагрузки трудно, чем когда-либо, поддерживать производительность, сокращать простои и добиваться максимальной эффективности. Компания Schneider Electric предлагает решение: архитектуру управления энергопотреблением EcoStruxure, обеспечивающую максимальные производственные показатели, а также высокий уровень энергоэффективности. Сегодня — в производственном цехе, а завтра — на всем предприятии.

Экономия энергии в масштабах всего предприятия. На сегодняшний день только архитектура EcoStruxure обеспечивает до 30% экономии энергии не только на производственных зонах, но и в центрах обработки данных и офисах промышленного предприятия. Снижение энергопотребления промышленного предприятия на 30% — это лишь часть экономии, которой можно достичь в масштабах предприятия благодаря архитектуре EcoStruxure.

Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!

Загрузите БЕСПЛАТНО эту информационную статью и примите участие в розыгрыше устройств для чтения электронных книг Kindle!

Закажите на веб-сайте www.Schneider.ru и введите код 84225. Центр поддержки клиентов: +7 (800) 200-0401 | Звонки по России бесплатны!

EcoStruxure

Архитектура Active Energy Management™ от Power Plant to Plug™

Эта интеграция на архитектурном уровне систем безопасности, энергообеспечения, освещения, распределения электроэнергии, противопожарной безопасности, вентиляции и кондиционирования, ИТ и телекоммуникаций (в том числе предприятия) позволяет сократить расходы на обучение персонала, эксплуатацию, техобслуживание и энергопотребление.

Центры обработки данных. Осуществляется управление энергопотреблением и контроль в реальном времени всех критических и не критических инфраструктур на уровне шкафов, рядов, стоек, серверной комнаты и здания в целом.

Промышленное предприятие. Открытые стандартные протоколы позволяют осуществлять комплексное управление всеми взаимосвязанными процессами с минимальными потерями, повышенной производительностью и максимальной энергоэффективностью.

30%

©2010 Schneider Electric Industries S.A. Все права защищены. Schneider Electric, EcoStruxure, Active Energy Management и Power Plant to Plug принадлежат компании Schneider Electric или ее дочерним компаниям в США и других странах. Все остальные торговые знаки являются собственностью их соответствующих владельцев. 35 rue Joseph Monier, CS 30323, 95508 Rueil-Malmaison Cedex (France) • 999 2759_RU. Информация публикуется на правах рекламы.

Schneider Electric

«Металл-Экспо'2011»

(Окончание. Начало на стр. 1)

ции по вторичным металлам на фоне надвигающегося дефицита металлолома и повышающегося значения взаимодействия металлоломозаготовителей и металлургов.

В следующем году многие компании примут участие в таких конференциях осенней Недели металлов, как «Российский рынок металлов», «Шинк — защита от коррозии», «Металлопродукция для автопрома», «IT для предприятий металлургии и металлоторговли» и многих других семинарах, круглых столах и презентациях по всем сегментам металлургического бизнеса. В рамках деловых мероприятий будут проведены отраслевые конкурсы на лучшее корпоративное видео, корпоративное издание, портал. Конкурсы распространяются и на потребителей металлопродукции, охватывая компании из смежных отраслей промышленности.

Заместитель гендиректора ВНИИМТМАШ им. А.И. Целикова Борис Сивак как крайне положительный пример отметил проведение конкурса среди молодых ученых: «Обратите внимание: премия Российской Федерации составляет 100 тыс. руб., а один из участников конкурса «Металл-Экспо» получил 140 тыс. руб. Здесь мне хотелось бы предложить ввести более жесткие требования: полагаю, что победитель конкурса среди молодых ученых выставки должен иметь статус лауреата премии правительства. Необходимо быстрее и массовее привлекать молодых талантов для участия в форуме металлургов. Потому что это — реальная практика. А не все из них могут попасть на практику. Не все металлургические компании готовы принять их на практику». Борис Сивак отметил также положительный эффект работы объединенной экспозиции научно-исследовательских институтов под брендом «Наукограда».

Заместитель генерального директора ЦНИИЧермет им. И.П. Бардина Владимир Углов развил тему взращивания молодых интеллектуалов, ответственных за дальнейший путь страны: «Без подпитки молодыми дарованиями умрет любой успешный бизнес. Конкурс молодых ученых получил большой резонанс: масса молодых ребят убедились, что можно не только продемонстрировать свою работу, но на этом еще заработать, и заработать неплохо».

В ноябре 2011 года в Москве будет представлено все многообразие современного оборудования, продукции черной и цветной металлургии, технологий металлообработки. Параллельно с экспозицией металлургических и машиностроительных компаний развернется выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли. Свыше 200 участников будут представлены на МеталлСтройФорум'2011, основными разделами которого станут: Стальной сортовой и листовой прокат, круглые и профильные трубы для стройиндустрии; Металлоизделия и конструкции из тонко- и толстолистовой стали; Быстровозводимые здания на основе металлоконструкций; Алюминиевый прокат, профили и конструкции для стройиндустрии; Крепеж, проволока, электроды и другие металлоизделия; Оборудование и технологии для производства и монтажа металлоконструкций; Сварка и соединения металлоконструкций; Коррозионная и огнезащитная защита металлоконструкций и сооружений.

ЦНИИПСК им. Мельникова в рамках МеталлСтройФорума'2011 проведет конференцию «Проектирование металлических конструкций», которая органично дополнит 2-й конгресс «Сталь в строительстве: настоящее и будущее». Из этой же серии событий — конференция «Сварка металлоконструкций», предложенная Московской межотраслевой ассоциацией главных специалистов. Плюс ко всему в рамках МеталлСтройФорума'2011 вернется постоянно действующее шоу кузнецов.

По мнению Юрия Елисеева, президента Всероссийской ассоциации металлостроителей, особое внимание следует уделить Еврокодам, для продвижения которых российский рынок — третий в мире по емкости, как недавно признались британские коллеги. Теоретическое обоснование стандартов важно постольку, поскольку прокат строительного назначения не продается «сам по себе», он реализуется «в пакетах», потому такую важность приобретают единые техзадания.

Его поддержал президент Московской межотраслевой ассоциации главных специалистов Валерий Бутов: «Надо кончать с железобетоном, надо уходить в металлоконструкционные здания с полной панельной отделкой. Металлоконструкционная отрасль — очень емкая с точки зрения потребления металла».

Директор ЦНИИПСК им. Н.П. Мельникова Николай Пресняков пообщался на следующем конгрессе «Сталь в строительстве: настоящее и будущее», который в этом году прошел не очень удачно (первый блин — комом, как водится) отразил не только новейшие исследования в этой области, но также их применение в нормотворчестве, в работе сталомонтажных организаций: «Это именно то, чего мы ждали». И добавил: «Строители — конечное звено в потреблении металлопродукции. Мы участвовали в проекте гаражного строительства. Так там просто — железобетон. Где такое видано? 95% гаражей в мире строится из металла. 2 млн парковочных мест в Москве невозможно сделать из железобетона за короткий срок. А это масштабный рынок, между тем — \$15-20 млрд в ближайшие 5 лет, а металлостроение просто не пускают на рынок. Это проблема не только металлостроителей, но и металлургов. Необходимо действовать сообща».

Игорь Тихонов (НИИЖБ), в свою очередь, подчеркнул важность развития инновационной составляющей экспозиции. Что ж, Минпромторг России намерен организовать экспозицию инновационных разработок в сфере металлургии, получивших гранты государства. И — что особенно важно для металлургии и строительного комплекса — пройдет конкурс на лучшее решение по применению стали и алюминия в строительстве.

Масштабный международный выставочно-конгрессный форум «Металл-Экспо» — одно из немногих выставочных мероприятий в России, на котором собираются ведущие металлургические компании, трубные и мезитные заводы, предприятия по обработке цветных металлов, производители алюминиевого проката и сплавов, строители, машиностроители, представители других отраслей реального сектора экономики. МеталлургМаш'2011 — еще одна цельная экспозиция в рамках «Металл-Экспо» — соберет свыше 200 участников. Основные разделы: Оборудование для горнодобывающей промышленности; Плавильное и прокатное оборудование для черной металлургии; Плавильное и прокатное оборудование для цветной металлургии и др.

«Металл-Экспо» за 16 лет проведения стала традиционной и признанной площадкой для общения представителей предприятий черной и цветной металлургии, машиностроения, металлообработки и смежных с ними производств, ориентированных на оказание услуг для металлургического производства. Наиболее популярные ответы на вопрос о цели участия в этом событии (получено свыше 200 анкет) следующие: установить новые деловые контакты, получить информацию о рынке, изучить деловую активность конкурентов, «проинформировать о своем существовании», поддержать существующие контакты; продать продукцию и (или) услуги, приобрести продукцию и (или) услуги, получить информацию о новых технологиях; выработать новую ценовую политику...

Ярославский энергетический форум

Серьезный предметный прецедентный разговор ведущих профессионалов

Валерий Стольников, Ярославль — Москва

На прошлой неделе в древнем российском городе Ярославле прошел Ярославский энергетический форум — пожалуй, профессионально наиболее концентрированный за год в стране по тематике энергоэффективности форум, собравший аналитиков и практиков из самых разных властных, финансовых, промышленных и конструкторских вертикалей и горизонталей. Он проходил при поддержке Министерства Энергетики Российской Федерации, стратегический партнер — ОАО «ИНТЕР ПАО ЕЭС». По сути, Ярославль продемонстрировал пример крупнейшего отраслевого мероприятия, посвященного актуальным вопросам энергетической эффективности и инновационным методам энергосбережения. Навские врезки стали наглядным дополнительным убедительным контекстом безусловной национальной важности прошедшего. Форум стал реальной возможностью изучения российского и международного опыта решения вопросов развития региональной инфраструктуры, разработки и реализации программ энергосбережения, привлечения инвестиций и подготовки кадров в данной области.

Ярославский энергетический форум собрал сильную команду профессионалов, которые, помимо обмена опытом форум поставило перед собой амбициозную задачу определить ключевые тенденции и вектор развития перспективных направлений энергетики, нацеленных на модернизацию энергетической и коммунальной инфраструктуры российских регионов. Насколько удалось добиться полностью поставленных целей — сказать сложно, но тот факт, что разговор получился конкретно-предметным — факт.

На форуме обсуждались меры и механизмы, направленные на решение целого комплекса проблем технологического, топливного, территориального, организационного, нормативно-правового, научного сопровождения развития энергетической инфраструктуры. И что примечательно: были приведены конкретные результаты конкретного энергетического опыта. Равно как и были подписаны несколько конкретных договоров в этой области, что также стало важной и символической составляющей форума. Кроме того, шло обсуждение путей решения проблем энергоэффективности и энергосбережения на уровне региона, муниципального образования, предприятия и организации, в том числе — через обобщение успешной практики регионов и конкретных муниципалитетов.

Среди выступавших на форуме с наиболее яркими докладами можно выделить, например, первого заместителя председателя Комиссии Совета Федерации Федерального Собрания РФ Валентина Меженица, председателя Комитета по энергетике Государственной Думы Федерального Собрания РФ Юрия Липатова, генерального директора ГУ «Институт энергетической стратегии» Виталия Бушуева, генерального директора ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игоря Юдина, начальника отдела департамента государственной энергетической политики и энергоэффективности Минэнерго России Анатолия Гордукалова и других высших гостей.

Работа международной конференции велась по направлениям «Управление энергосбережением и развитием

энергетической инфраструктуры, «Технические и технологические основы развития региональной энергетической инфраструктуры и реализации проектов повышения энергетической эффективности», «Ресурсное обеспечение процессов управления повышением энергетической эффективности: финансы и кадры». В рамках форума в Ярославле в Культурно-выставочном комплексе «Старый город»

прошла выставка «Энергоэффективность — региональный аспект», организатором которой выступил Ярославский филиал Российского энергетического агентства, а также ряд тематических круглых столов и выставок. Только перечень названий круглых столов, проведенных на форуме, показывает широту тематического профессионального охвата. Вот эти темы: «Разработка программ энергосбережения для регионов, муниципалитетов и организаций», «Прогнозирование электропотребления в регионах, эффективность энергетической инфраструктуры, проблемы развития и управления модернизацией», «Реализация пилотных проектов в малой комплексной энергетике», «Роль молодежи в решении задач повышения энергоэффективности и энергосбережения», «Организация приборного учета и управления потреблением энергетических ресурсов».

Умных, точных и афористичных высказываний и заключений на форуме прозвучало очень много. Тон задавал, разумеется, губернатор Ярославской области Сергей Вахру-

тского совета по науке, технологиям и образованию. Направления развиваются в сотрудничестве с передовыми российскими и западными компаниями — лидерами в реализации проектов энергосбережения и энергоэффективности.

Хочется реально сказать несколько объективно высоких слов в адрес Ярославской области, которая активно внедряет инновационные решения по средней и малой энергетике, основанных на самых прогрессивных технологических решениях в области энергообеспечения и энергосбережения, а также энергосберегающие решения на предприятиях региона. Одно из таких решений было презентовано в рамках форума: на местном пивзаводе (знаменитое «Ярпиво») стали теперь утилизировать в направлении отепления прежде сжигаемый биогаз. Эффект экономически, возможно, не столь высок, но зато каков прецедент и насколько воодушевляющим примером это может и должно служить.

Накопленный опыт области в развитии региональной энергетической инфраструктуры, особенно говоря о промышленных предприятиях, т.е. обеспечить значительное сокращение затрат себестоимости выпускаемой продукции». Как отмечалось на форуме, существующие мировые тенденции: переход на электротранспорт, отказ от экспорта энергоресурсов и использование возобновляемых источников энергии в ближайшем десятилетии изменит конфигурацию доходной части российского бюджета. Внутренние предпосылки — рост стоимости ресурсов, непреодолимая экономическая ситуация, развитие жесткой конкуренции — делают задачу оптимального развития энергетики ключевой. Энергетика, питающая инновационную экономику будущего, должна стать экономной, эффективной, основанной на прозрачном учете, планировании и энергетической дисциплине.

«Нормативную базу еще предстоит шлифовать, но можно говорить о том, что законодатель сегодня уже «выдали на гора» тот необходимый набор нормативных актов, который позволяет решать поставленные задачи по повышению энергоэффективности и энергообеспечения в сотрудничестве с передовыми российскими и западными компаниями — лидерами в реализации проектов энергосбережения и энергоэффективности. Хочется реально сказать несколько объективно высоких слов в адрес Ярославской области, которая активно внедряет инновационные решения по средней и малой энергетике, основанных на самых прогрессивных технологических решениях в области энергообеспечения и энергосбережения, а также энергосберегающие решения на предприятиях региона. Одно из таких решений было презентовано в рамках форума: на местном пивзаводе (знаменитое «Ярпиво») стали теперь утилизировать в направлении отепления прежде сжигаемый биогаз. Эффект экономически, возможно, не столь высок, но зато каков прецедент и насколько воодушевляющим примером это может и должно служить.



прошла выставка «Энергоэффективность — региональный аспект», организатором которой выступил Ярославский филиал Российского энергетического агентства, а также ряд тематических круглых столов и выставок. Только перечень названий круглых столов, проведенных на форуме, показывает широту тематического профессионального охвата. Вот эти темы: «Разработка программ энергосбережения для регионов, муниципалитетов и организаций», «Прогнозирование электропотребления в регионах, эффективность энергетической инфраструктуры, проблемы развития и управления модернизацией», «Реализация пилотных проектов в малой комплексной энергетике», «Роль молодежи в решении задач повышения энергоэффективности и энергосбережения», «Организация приборного учета и управления потреблением энергетических ресурсов».



энергетики средней мощности особенно актуален сегодня для других энергодефицитных регионов в свете принятия нового Федерального закона от 23 ноября 2009 года № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», который в ближайшие годы переведет в практическую плоскость зада-

газотурбинные и газопоршневые когенерационные установки использования энергетических ресурсов за счет снижения удельных показателей энергоёмкости экономики Ярославской области на 13,5%.

В целом до 2015 года за счет реализации проекта планируется на 40% повысить эффективность использования ресурсов в энергетическом комплексе и в 2 раза снизить энергодефицитность региона. Общий объем инвестиций в программу оценивается в 13,5 млрд руб., механизм реализации — государственно-частное партнерство с привлечением внебюджетных источников.

Еще одно достоинство региона — развитие энергетического машиностроения, производственные, инженеринговые, монтажно-сервисные предприятия, научные и образовательные учреждения. Мы разрабатываем и производим всю линейку генерирующего оборудования — газопоршневое мощностью до 1 МВт и газотурбинное мощностью до 110 МВт и кабеля для электроэнергетики. Все это создает уникальные возможности для локализации в регионе современных высокотехнологичных энергетических производств, продвижения энергоэффективных продуктов и технологий в другие регионы России». Кстати, 9 когенерационных газотурбинных энергоустановок производства ОАО «Сатурн — Газовые турбины» будут использованы в реализации пилотного проекта «Комплексная малая энергетика». Первая парогазовая установка мощностью 50 МВт будет построена в Тутаеве (город в Ярославской области). Затем планируется введение станций в Ростове Великом (тоже — ярославская земля) и других городах региона.

Иными словами: вот нам пример, когда слова о необходимости работы по энергосбережению и внедрению энергоэффективных технологий настолько не расходятся с делом, что ярославский опыт впрямь можно рекомендовать как методологическое и конкретное опытное пособие для широкого изучения и перенимания опыта.

Посмотрим через год — на следующий Ярославский энергетический форум (который уверенно становится ведущим профильным мероприятием в России), насколько опыт и выводы этого года воплотятся в реальные проекты в разных регионах и предприятиях России. Хотелось бы...

Ярославль — один из самых быстроразвивающихся экономических центров на Верхней Волге. В ближайшее время для реализации масштабных инвестиционных и инфраструктурных проектов он получит новый мощный источник тепло- и электроэнергии. В ходе официального визита Президента России Дмитрия Медведева в Китай было подписано Соглашение о сотрудничестве между ТК-2, China Huadian Corporation and Industrial and Commercial Bank of China (ICBC) в рамках строительства в городе Ярославле новой теплоэлектростанции «Хуадянь-Тенинская ПГУ-ТЭЦ» мощностью 440-490 МВт. Банк ICBC привлечет в российско-китайский энергетический проект 15 млрд руб. КПД новой ПГУ-ТЭЦ будет достигать 51% по сравнению с 38% эффективности, которые имеют существующие станции.

Для модернизации муниципальных котельных в рамках Ярославской региональной программы повышения энергоэффективности также будет использоваться инновационная продукция совместного предприятия «Энерджи Вольд-Ярославль» — когенерационные газопоршневые установки (КГУ) на базе ярославского двигателя ЯМЗ-240 НМ2 производства ОАО «Автодизель», модифицированного для работы на природном газе. Партнером проекта выступает один из крупнейших европейских производителей энергетического оборудования — компания WOLF GmbH (Германия).

В январе 2010 года в деревне Сельцо Большесельского муниципального района области введена в эксплуатацию первая КГУ GTK 195 электрической мощностью 195 кВт и тепловой 330 кВт. Новая установка позволяет снизить эксплуатационные расходы и стоимость по сравнению с импортными аналогами на 30%. В партнерстве с компанией WOLF GmbH в Ярославле создается инженеринговый центр когенерации. С его появлением регион получит дополнительные преимущества для локализации производства энергетических когенерационных установок, продвижения новых технологий энергосбережения и энергоэффективности в другие регионы России.

ПРОМШЛЕННИЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издана зарегистрирована в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 3.12.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4370
Тираж 40000 экз.

Актуальная энергетика

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Верофарм» увеличил прибыль на 14%

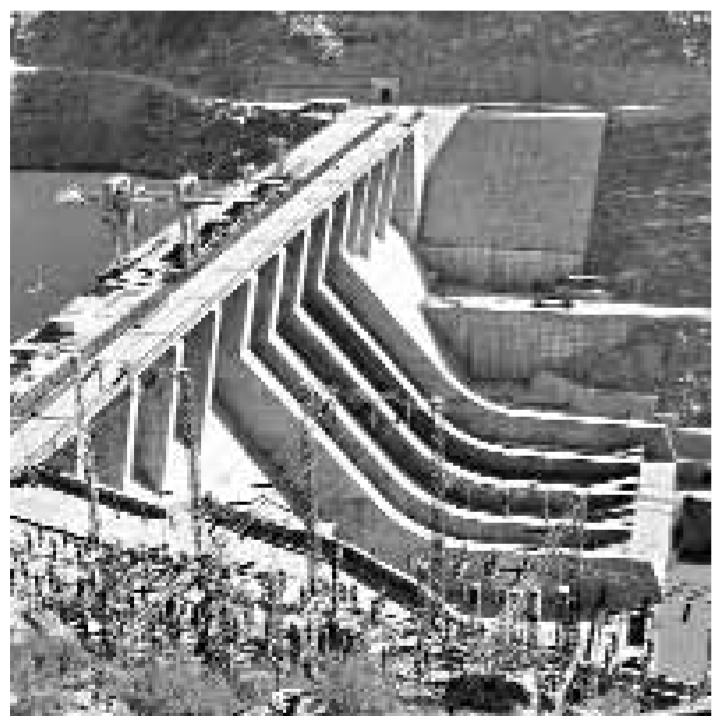
Один из лидеров российской фармацевтической отрасли, компания «Верофарм», представила финансовые результаты деятельности за январь-сентябрь 2010 года, подготовленные в соответствии с требованиями МСФО. Консолидированная выручка компании продемонстрировала 22%-й рост (год к году) до 3,9 млрд руб. Основным драйвером роста выручки стало 31%-е увеличение продаж рецептурных препаратов, на которые по итогам отчетного периода пришлось более 70% совокупной выручки (2,8 млрд руб.). Себестоимость продаж росла медленнее выручки (на 11,6% год к году), что позволило компании добиться 28%-го роста валовой прибыли (с 2,1 млрд руб. до 2,8 млрд руб.). Рентабельность по валовой прибыли увеличилась с 66,4% до 69,4%. Операционная прибыль выросла на 19% (год к году) до 1 млрд руб., а операционная рентабельность сократилась на 0,7 п.п. до 26,6%, вследствие 34%-го роста коммерческих, общехозяйственных и административных расходов. Чистая прибыль компании за отчетный период увеличилась на 14% год к году до 834 млн руб., а маржа по чистой прибыли составила 21,2%. «Выпущенная «Верофармом» промежуточная отчетность представляется нам довольно сильной», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы отмечаем солидный рост чистой прибыли и высокую чистую рентабельность бизнеса компании. Мы полагаем, что по итогам целого года компания зафиксирует 23%-й рост выручки, а чистая прибыль увеличится всего на 13% вследствие роста расходов на продвижение готовой продукции в 4 квартале (к концу года на складах дистрибуторов скопился 3-6 месячный запас лекарственных препаратов иностранного производства).

«Росбанк» разместил допэмиссию

«Росбанк» опубликовал существенный факт об окончании размещения акций дополнительной эмиссии по закрытой подписке в пользу Societe Generale и кипрской компании ICFI Limited, бенефициаром которой, по некоторым данным, является Владимир Потанин. Всего было размещено 497,4 млн акций по цене 100,27 руб. за акцию. При этом деньгами было оплачено 423,5 млн акций, недвижимостью — 73,9 млн акций. «Мы оцениваем данную новость как умеренно позитивную», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — «Росбанк» провёл дополнительную эмиссию акций с целью привлечь средства для консолидации российских дочерних банков Societe Generale. Вследствие размещения дополнительной эмиссии уставный капитал «Росбанка» увеличится на 2/3. Поскольку размещение дополнительной эмиссии состоялось, мы ожидаем, что банк выдержит заявленные ранее сроки по консолидации российских дочерних банков Societe Generale к середине 2011 года. Мы считаем, что интеграция с «Сосьете Женераль» и его дочерними банками позволит снизить общие операционные издержки группы, а также улучшить доступ «Росбанка» к международным финансовым ресурсам, что будет способствовать снижению стоимости фондирования».

ИРО «ЕвроСибЭнерго» откладывается

Источник в «ЕвроСибЭнерго» в неофициальном порядке сообщил, что первичное размещение акций компании на Гонконгской фондовой бирже, первоначально запланированное на декабрь этого года, переносится ориентировочно на 1-й квартал 2011 года. Причиной переноса было названо потенциальное участие в ИРО китайской компании Yangtze Power, которой потребуются определенное время для того, чтобы получить разрешение правительства Китая на свои \$168 млн инвестиций в акции «ЕвроСибЭнерго». В целом, названная причина переноса размещения представляется нам вполне обоснованной с учетом того, что участие в ИРО крупнейшей публичной гидроэнергетической компании Китая могло бы стать дополнительным стимулом для других китайских инвесторов, на которых, в значительной степени, и рассчитано размещение, уверен аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев: «Участие Yangtze Power Company в покупке акций «ЕвроСибЭнерго» в рамках ИРО является вполне логичным шагом в рамках стратегического партнерства двух компаний, одним из итогов которого стало соглашение о создании СП по



строительству гидро- и тепловых электростанций в России (о подписании соглашения было объявлено 29 ноября). Тем не менее, аналитики «ФИНАМ» полагают, что перенос сроков ИРО может негативно отразиться на текущих котировках контролируемых холдингом «Иркутскэнерго» и «Красноярской ГЭС».

Акции «ТНК-ВР Холдинга» будут на ММВБ

Компания «ТНК-ВР Холдинг» заявила о своих планах по включению своих обыкновенных и привилегированных акций в один из котировальных списков биржи ММВБ. Компания уже подала заявку в ММВБ на проведение листинга своих акций, и приняла меры по соответствию необходимым для прохождения листинга условиям. Так, компания зарегистрировала в ФСФР проспект эмиссии своих акций. При этом новой эмиссии не производится, проспект, который был зарегистрирован, относится к эмиссии уже существующих акций «ТНК-ВР Холдинга».

До сих пор акции «ТНК-ВР Холдинга» торговались только во внебиржевой системе RTS Board российской биржи РТС, где традиционно торгуются акции с наименьшей ликвидностью, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Многие международные инвестиционные фонды, вкладывающие средства в российский фондовый рынок, имеют ограничение по степени риска инвестиций. Эти ограничения, регламентируемые инвестиционной политикой фондов, запрещают инвестировать в акции, торгующиеся в RTS Board. Таким образом, после начала торгов акций «ТНК-ВР Холдинга» на бирже ММВБ мы ожидаем роста спроса на эти акции, обусловленного инвестициями в них подобных фондов».

Уверенный рост

Цветные металлы активно дорожают

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Цветные металлы зафиксировали уверенный рост цен с начала года, превысив докризисные уровни цен. Как и прежде, ключевым фактором роста цен остаются высокие инвестиционный спрос, подпитываемый стимулирующей монетарной политикой крупнейших мировых центробанков.

Цветные металлы зафиксировали уверенный рост цен с начала года, поддерживаемые сохранением высокого

денного спроса. Лучшую динамику с начала года зафиксировал палладий, подорожавший на 72%, и в 1,5 раза, превысивший докризисные уровни цен. Ключевым фактором роста цен на металлы по-прежнему выступает высокий инвестиционный спрос. С одной стороны, низкие процентные ставки стимулируют участников рынка инвестировать в более рискованные активы, которыми традиционно являются инструменты товарных рынков. С другой стороны, стимулирующая монетарная политика крупнейших мировых ЦБ создает риски ускорен-

ного роста. Высокая инвестиционная экономика в структуре потребления, определяющим фактором для конъюнктуры рынка металлов остается спрос со стороны Китая. При этом удельное потребление нержавеющей стали (никель) и продажи автомобилем (медь, палладий) по-прежнему многократно уступают развитым странам, что оставляет потенциал для дальнейшего роста.

Высокая инвестиционная составляющая в структуре спроса на металлы будет сохраняться. Последние расширение автомобильного рынка и растущее потребление этого металла в Китае. Немаловаж-

но, которое в 2010 году выросло на 15%, приблизившись к уровню 2007 года. Тем не менее, постепенное увеличение доли производства нержавеющей стали с низким содержанием никеля и большой объем вводимых мощностей по производству никеля в ближайшие годы, заставляют нас достаточно сдержанно смотреть на среднесрочные перспективы металла.

При этом, значимую поддержку ценам на металл будет оказывать уверенное расширение автомобильного рынка и растущее потребление этого металла в Китае. Немаловаж-



Цены на цветные металлы демонстрируют хороший рост на рынке

инвестиционного спроса и постепенным восстановлением мирового промышленного потребления. Так, например, никель, медь, платина и палладий превысили докризисные уровни цен, зафиксированные как минимум 20%-й рост с начала года.

Стоит отметить, что никель и медь подорожали на 20-30% с начала года, при этом в течение последних 6-8 месяцев наблюдается снижение запасов обоих металлов на ЛМБ, что косвенно свидетельствует в пользу восстановления реального потребления. Платина остается единственным металлом, цена которого находится ниже докризисных уровней, испытывая давление со стороны ограниченного промыш-

ленности по мере восстановления глобальной экономики, что также повышает привлекательность сырьевых рынков в глазах инвесторов. Еще одним важным фактором роста цен на металлы становится восстановление промышленного потребления металлов, во многом обусловленное высокими темпами роста крупнейшей развивающейся экономики.

Однако, главным катализатором роста конечного потребления остается Китай. По итогам 2009 года на долю страны приходилось 34-44% мирового потребления никеля, меди и платины. Доля Китая в структуре потребления палладия несколько скромнее — 22%. Поэтому, принимая во

Японии еще раз свидетельствуют о том, что приоритет монетарных властей крупнейших развитых стран однозначно смещен в сторону поддержания экономического роста, а будущие инфляционные риски пока остаются на втором плане. Принимая во внимание объемы монетарного стимулирования, мы считаем значимое ускорение инфляции фактически неизбежной составляющей восстановления мировой экономики, что будет предопределять высокий инвестиционный спрос на металлы.

Следует отметить, что позитивным фактором для цен на никель будет являться восстановление мирового производства нержавеющей стали (2/3 мирового потребления нике-

но, что целый ряд ведущих мировых производителей отмечает высокую вероятность возникновения дефицита на рынке меди в перспективе 3-5 лет.

В то же время, давление на стоимость платины оказывает постепенное замещение металла в производстве автокатализаторов и локальное снижение ювелирного спроса на металл в Китае. Тем не менее, соотношение платины/золота в настоящий момент находится на уровне 1,25, значительно ниже среднего соотношения за последние 10 лет, что может способствовать росту инвестиционного и ювелирного спроса на металл, который в совокупности по итогам 2009 года составлял более 50% общего потребления.

Торговые операции

Фондовые индексы



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Помимо традиционных функций индикаторов рынка ценных бумаг, фондовые индексы используются в качестве базы для создания производных финансовых инструментов. Также они находят применение в области управления активами и играют весомую роль в оценке макроэкономической ситуации и инвестиционного климата в стране.

Индексы «Financial Times» — первые европейские индексы, которые начала рассчитывать в 1935 году газета «Financial News». Сегодня они представляют собой систему фондовых индексов Великобритании, рассчитываемых популярной газетой «Financial Times» и Лондонской фондовой биржей и активно используются инвесторами.

Из всего семейства индексов FTSE наиболее известны три индекса — FTSE-30, FTSE-100 и индекс FTSE Eurotrack, охватывающий 200 ведущих европейских компаний. А самый старый индекс семейства, созданный агентством «Financial Times» в 1935 г. носит название FTSE-30. Он включает в себя акции 30 крупнейших промышленных и торговых компаний и рассчитывается как геометрическое среднее.

Наиболее популярным и распространенным на сегодняшний день является FTSE-100 (Footsie) — биржевой индекс, рассчитываемый агентством «Financial Times». На сегодняшний день, он считается одним из влиятельных биржевых индикаторов в Европе. Началом отсчета считается 3 января 1984 года с уровня 1000 пунктов. Индекс основывается на курсах акций 100 компаний с наибольшей капитализацией, включенных в список Лондонской фондовой биржи. Он включает в себя 100 компаний, хотя на самом деле список состоит из 101 компании, поскольку международный газовый концерн Royal Dutch Shell выступает сразу с двумя классами акций. Компании, чьи акции учитываются в расчете индекса FTSE 100, должны входить в список Лондонской фондовой биржи, пройти тест на принадлежность к определенному государству, находиться в свободном обращении и быть ликвидными. Отбор акций в листинг производится специалистами, среди которых есть представители газеты «Financial Times». В настоящее время капитализация компаний, входящих в листинг этого индекса отражает порядка 70% общей капитализации фондового рынка Великобритании.

Стоит отметить, что британские фондовые индексы, как правило, движутся в одном направлении с остальными европейскими и американскими фондовыми индексами. Тем не менее, поскольку британская экономика — одна из крупнейших в Европе, то иногда динамика британских акций может являться предвестником будущих движений акций европейских компаний. Инвестору необходимо внимательно отслеживать причины резких движений британских фондовых индексов, чтобы повысить успешность работы на бирже и снизить риски. А фьючерсы на британский индекс могут стать неплохим объектом для арбитража или игре на дисперсиях в движении мировых фондовых индексов и остальных объектов инвестиций.



НОВОСТИ

Совет директоров «Роснефти» одобрил строительство НПЗ

Совет директоров «Роснефти» одобрил проекты по строительству двух НПЗ, один из которых мощностью 1 млн т в год будет располагаться в Грозном, а другой, мощностью 20 млн т в год — в Находке (Приморский НПЗ). Для Приморского НПЗ советом директоров было одобрено строительство первой очереди мощностью 10 млн т в год. Проектно-изыскательские работы для Грозненского НПЗ начались в начале 2010 года, а для Приморского НПЗ — в 2008 году. «Инвестиции в строительство Грозненского НПЗ составят около \$400 млн, а для Приморского НПЗ — порядка \$6 млрд (за две очереди). Оба НПЗ будут располагаться в стратегических для «Роснефти» местах», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — В Чеченской Республике «Роснефть» имеет крупное нефтедобывающее подразделение, а в Находке располагается конечная точка крупного нефтепровода ВСТО, который и будет ресурсной базой для Приморского НПЗ. Планы по окончании строительства данных НПЗ «Роснефть» пока не раскрывает. Мы ожидаем окончания строительства Грозненского НПЗ в 2012 году, а для Приморского НПЗ — первую очередь в 2014 году, а вторую — в 2016 году».

«ЛУКОЙЛ»: результаты по ОПБУ США за квартал

«ЛУКОЙЛ» опубликовал неаудированную консолидированную промежуточную отчетность по стандартам ОПБУ США за третий квартал 2010 года. Выручка выросла на 21% год к году, составив \$25,5 млрд. Главной причиной роста стал рост средней цены нефти «юралз» на 11% с \$68 за баррель в 3К2009 до \$76 в третьем квартале 2010 года. Объем добычи углеводородов вырос на 1% год к году до 27,9 млн т нефтяного эквивалента. Объем нефтепереработки вырос на 2% до 17,1 млн т, в основном благодаря приобретению в III квартале 2009 года доли 45% в НПЗ TRN в Нидерландах, позволившему нарастить мощности нефтепереработки на 3,6 млн т в год. Издержки «ЛУКОЙЛа» выросли на 22% до \$23,4 млрд. Компания не сумела удержать рост крупнейшей статьи расходов — закупок нефти, газа и нефтепродуктов, которые выросли на

33%. Вторая по величине статья издержек — налоги и пошлины, кроме налога на прибыль, выросла на 20%, что уже выглядит лучше, чем у конкурентов. Остальные издержки выросли всего на 8%, что также выглядит гораздо лучше, чем у уже отчитавшихся за III квартал 2010 года конкурентов «ЛУКОЙЛа». Это свидетельствует о том, что компания по-прежнему продолжает занимать лидирующие позиции по эффективности управления издержками и ведения бизнеса. ЕВТДА компании выросла на 23% до \$4,6 млрд, а рентабельность ЕВТДА осталась на уровне 17%, в то время, как большинство компаний-конкурентов «ЛУКОЙЛа» снизили свои показатели. Чистая прибыль выросла на 37%, до \$2,8 млрд. Долговая нагрузка компании немного выросла, но все-таки осталась ниже среднеотраслевого уровня. Коэффициент чистый долг/собственный капитал вырос за квартал с 10% до 13%, при среднеотраслевом уровне порядка 15%, констатирует аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «В целом, на наш взгляд, результаты «ЛУКОЙЛа» за III квартал 2010 года показали уверенную положительную динамику. Мы ожидаем, что вышедшая отчетность может оказать позитивное влияние на котировки акций компании в краткосрочном периоде».

Новый претендент на акции «ОГК-3»

По данным СМИ, «ЕвросибЭнерго», входящее в Eп+ Group Олега Дерипаски, предлагает «Норильскому никелю» выкупить принадлежащие ему около 79% «ОГК-3» за \$2 млрд. Письмо с соответствующим предложением направил глава совета директоров «ЕвросибЭнерго» Андрей Лихачев своему коллеге в «Норильске» Василию Титову и гендиректору металлургической компании Владимиру Стржалковскому. Продажу «ОГК-3» совет директоров «Норильска» должен рассмотреть завтра, 2 декабря. Ранее сообщалось, что если продажа состоится, то покупателем выступит генеральный директор «Интер РАО ЕЭС». Акции «ОГК-3» планировалось ввести в оплату допэмиссии «Интер РАО», размещаемую для консолидации энергоактивов. Пакет «ОГК-3» также оценивался примерно в \$2 млрд. Аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев полагает, что появление нового потенциального покупателя в целом благоприятно для акционеров «ОГК-3», поскольку в пер-

спективе позволяет им рассчитывать на выставление оферты на выкуп их акций новым собственником (в случае, с «ИНТЕР РАО ЕЭС» вероятность выставления такой оферты минимальна): «Тем не менее, мы полагаем, что в конечном итоге 79% акций «ОГК-3» достанутся государственной корпорации «ИНТЕР РАО ЕЭС», чья стратегия консолидации энергоактивов находит поддержку на самом высоком правительственном уровне».

«ЮТэйр»: позитивные результаты

«ЮТэйр» опубликовал финансовые результаты по МСФО за 6 месяцев текущего года. Выручка компании за январь-июнь выросла на 15%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, до \$675 млн, операционная прибыль — на 28%, до \$58,5 млн, а чистая прибыль увеличилась на 118%, до \$20,7 млн.

Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов позитивно оценивает финансовые результаты «ЮТэйр» за I полугодие: «Благодаря росту объемов бизнеса выручка компании увеличилась на 15,4%. Операционные расходы увеличились несколько медленнее выручки: рост год к году составил 14,4%, что привело к увеличению операционной рентабельности на 0,8 п.п., до 8,7%. Рост выручки при умеренном увеличении издержек оказал существенное положительное влияние на прибыль авиакомпании, которая выросла в I полугодии 2010 года почти в 2,2 раза, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, до \$20,7 млн. Что касается увеличения чистых финансовых расходов, оно обусловлено необходимостью финансировать увеличение оборотного капитала в связи с ростом бизнеса, а также является следствием политики по обновлению и увеличению авиапарка».

Среди негативных моментов аналитики инвестиционной компании отмечают существенное снижение доходных ставок, прежде всего, в сегменте пассажирских авиаперевозок, где компания продолжает следовать стратегии по захвату рынка в ущерб рентабельности. «Так, по итогам I полугодия пассажирооборот авиакомпании вырос на 55,6% год к году, до 3,6 млрд пассажиро-километров, а объемы перевозок грузов вертолетами — на 46,1%, до 22,8 тыс. т, в то время как выручка увеличилась лишь на 15,4%», — отметил Константин Романов.

ЭНЕРГОМАШИНОСТРОЕНИЕ

Синергия технологий

(Окончание. Начало на стр. 1)

Он подчеркнул: «В условиях восстановления экономики России мы наблюдаем и прогнозируем дальнейший рост промышленного производства, инвестиций в развитие основных фондов, рост торгового оборота. Развитие промышленности предопределяет рост спроса на энергию и необходимость ввода новых генерирующих мощностей. При этом в рамках принятых обязательств по сокращению эмиссии углекислого газа Россия будет реализовывать структурную перестройку генерирующих мощностей, увеличивая долю «чистой» энергии. Газотурбинные энергетические агрегаты — это одно из лучших решений, обеспечивающее минимальную эмиссию и при этом — высокую экономическую эффективность».

По словам Дмитрия Колодяжного, в рамках развития двустороннего партнерского сотрудничества российской «Оборонпром» подписал с американской корпорацией Solar Turbines Меморандум о взаимопонимании в отношении локализации в России изготовления газотурбинных энергетических и газоперекачивающих агрегатов.

«Таким образом, — делает вывод Дмитрий Колодяжный — заказчик, ориентированный на лучшую продукцию по критериям качества, надежности, стоимости эксплуатации, современного послепродажного обслуживания будет предложен достойный совместный продукт с аналогичными характеристиками».

Достойный партнер

При всей известности международного бренда Solar Turbines, в нашем случае мы считаем, что есть необходимость представить эту американскую корпорацию более подробно — не только в силу важности, но для более конкретного понимания нового совместного с «Сатурн — Газовые турбины» проекта.

Итак, общеизвестно, что основанная в 1927 году Solar Turbines — реальный мировой лидер в конструировании, производстве и обслуживании промышленных газотурбинных агрегатов в достаточно широком мощностном диапазоне. В настоящее время компания Solar входит в корпорацию Caterpillar Inc.

Сегодня на предприятиях компании (расположены в 45 регионах Земного шара) трудятся около 7 тыс. человек. На наземных и морских объектах в 96 странах мира используются более 13,5 тыс. газотурбинных агрегатов Solar, нашедших свое применение на промышленных предприятиях самого широкого диапазона, в том числе — для производства

открыла российское подразделение, а потом и сервисный центр в Москве, который включает ремонтный цех, учебный центр и склад с запчастями.

Следует отметить, что выбор в качестве стратегического партнера ОДК именно Solar Turbines объясняется прежде всего рядом конкретных конструктивно-экономических достоинств продукции компании, которая по целому ряду показателей является безусловной лучшей в мире, демонстрируя безусловные преимущества для потребителей.

Так, например, энергоустановки на базе приводов Solar Turbines обладают высоким межремонтным и назначенным ресурсом, соответственно 40 тыс. и 200 тыс. часов, при этом достигается оптимизация затрат заказчиков на жизненный цикл энергообъекта, что связано как с конструктивными особенностями техники, так и развитой сервисной сетью (о сервисе у нас пойдет отдельный детальный разговор чуть ниже).

Кроме того, у агрегатов Solar Turbines — высокий электрический КПД (38,3%), а коэффициент использования топлива при котлециклическом цикле превышает 85% при оптимальных экологических характеристиках энергоустановок. Проекты предусматривают возможность более гибких подходов к выполнению пожеланий заказчиков, в том числе — по возможности автоматического переключения с газобразного на жидкое топливо.



«Сатурн — Газовые турбины» — национальный лидер

О компании ОАО «Сатурн — Газовые турбины» мы писали немало, отдавая должное не только объективным технологическим достижениям предприятия, но и разумным амбициозным программам при на-

тав «Объединенной двигателестроительной корпорации» (ОДК) и является ведущим производителем энергетического оборудования для топливно-энергетического комплекса. В прошлом году ОАО «Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком ОДК по строительству объектов электрогенерации под ключ.

За пять лет работы компании освоено серийное производство энергоустановок мощностью от 2,5 до 25 МВт. Компания вошла в эксплуатацию более 100 энергоустановок суммарной электрической мощностью более 1000 МВт, в том числе по выработке элект-

счет освоения производства энергетического оборудования мощностью от 40 до 70 МВт, которую компания намерена решать в том числе через осуществление международных программ.

Показательный пример «Арлана»

При этом вот на что бы хотелось обратить внимание: привлечение международных технологий вовсе не означает, что у нас собственная технологическая линейка — изначально слаба или сильно отстает. Все и сложнее, и проще одновременно. Действительно, американский промышленный



конструкторско-производственных компетенций по типу размеру, которым в России занимались меньше. Но в России есть разработки, которые опережают заокеанских и западно-европейских коллег.

Еще один мотив привлечения индустриального партнера — безусловно, опора на его маркетинговые и брендовые потенциалы. Кроме того, современный прогресс технологий стал настолько сложным, кропотливым и трудоемким, что только через разумную кооперацию (это понимают практически все производители мира) можно рассчитывать на разработку, воплощение и продвижение новых ярких идей.

Так что, не надо думать, что мы теперь такие ослепленные. У нас и свои разработки, как говорится... И далеко ходить не надо. Например, для ОАО «Газпром» компания «Сатурн — Газовые турбины» только в этом году планирует выпустить и поставить продукцию на 3,5 млрд руб. А «Газпром» — всем хорошо известно — второсортный товар не берет! Ему новинки подавай.

Есть, кстати, и новинки. В рамках долгосрочного сотрудничества с уже упомянутыми нами для примера «Газпром» ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и ОАО «УМПО» разработали и изготовили газоперекачивающего агрегата ГПА-16 «Арлан» мощностью 16 МВт с газотурбинным приводом АЛ-31СТ. В декабре прошлого года агрегат ГПА-16 «Арлан» принят заказчиком. Комиссия из представителей предприятий ОАО «Газпром» — «Ямалгазвест», «Газпром центрремонт», «Газпром трансгаз Югорск» — дала положительное заключение о состоянии готовности агрегата. И уже этот год войдет в историю новой модели как год монтажа агрегата и его ввода в опытную эксплуатацию на компрессорных станциях заказчика, адреса первых поста-

воющих турбины Игоря Юдина, «расширение модельного ряда изделий позволит компании более уверенно себя чувствовать как в работе с «Газпромом», так и на внешнем рынке».

Благо объединения

При этом нельзя забывать и о том, что проведенная реструктуризация отрасли также сделала немало для создания куда более удобного фундамента и условий для создания высококонкурентных рыночных продуктов. Ведь и осуществляемая ОАО «Сатурн — Газовые турбины» совместно с Solar Turbines совместная программа нацелена на повышение возможностей всей Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК), а не только потенциала собственно этой одной компании.

Генеральный директор ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игорь Юдин очень высоко оценивает выгоды объединения российских двигателестроителей под эгидой ОДК. Как рассказывал он в интервью нашей газете, «Объединенная двигателестроительная корпорация призвана интегрировать технологические и производственно-технические потенциалы ведущих компаний газотурбинного двигателестроения в России. Фактически речь идет об основных двигателях строительных предприятий и конструкторских бюро моторостроения. Эффективность этого объединения определяется тем, насколько технологична интегрированная матрица. То есть, насколько объединенные предприятия смогут избавиться от дублирования и обеспечить создание высокопроизводительных центров по созданию отдельных узлов или элементов, способных сделать конечную продукцию ОДК повышено конкурентоспособной». По его оценке, эффективность всегда достигается «за счет единой технологической политики, позволяющей обеспечивать сбалансированные подходы, учитывающие одновременно широкий спектр рыночных факторов».

По мнению г-на Юдина, «основная цель ОДК — создание единой корпорации, которая могла бы эффективно развиваться не только с точки зрения рынка, но и технологически, выстраивая стратегическую линию, которая гарантированно обеспечивала бы развитие отрасли. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» представляет только одно направление деятельности ОДК. При этом, безусловно, важно, что ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено головной компанией в структуре ОДК по разработке и производству энергетических агрегатов и газоперекачивающих станций. Работа в рамках объ-

единенной корпорации позволяет нам значительно расширить мощность ряд выпускаемых установок, если сравнивать с возможностями, которыми обладало и обладает собственное предприятие «Сатурн — Газовые турбины». Вследствие возникновения новых производственных возможностей мы провели большую работу по формированию стратегии развития ОАО «Сатурн — Газовые турбины» в рамках Объединенной двигателестроительной корпорации. И все наше развитие по-прежнему воплощено в данной стратегии, неразрывно связанной с общей стратегической политикой ОДК».

Да простится «Промышленному еженедельнику» столь пространная самокритика, но, как говорится, лучше о сути конкурентных и технологических преимуществ в рамках ОДК — не скажешь.

О достижениях

Хочется также порадоваться не только за «Сатурн — Газовые турбины», но и в равной степени — за Solar Turbines, получившей надежного высокопрофессионального партнера, чьи успехи как по реализации заказов, так и в области новых разработок — факт упрямый.

Но немного статистической конкретики...

Итоги работы ОАО «Сатурн — Газовые турбины» в этом году свидетельствуют о том, что невзирая на посткризисную ситуацию в экономике предприятия сделали большой шаг вперед. За 11 месяцев 2010 года реализовано продукции на 3968615 тыс. руб., что составляет 186,1% по сравнению с

тем же периодом 2009 года. Производительность труда на предприятии составила 1775 тыс. руб. (179,3%). Средняя зарплата составила 22467 руб. (126,7%).

Программы, программы, программы...

Совместная программа с Solar Turbines — далеко не единственный кооперационный проект ОАО «Сатурн — Газовые турбины». Вовлеченность компании (и, соответственно, ОДК в целом) в совместные программы перспективного развития, притом, что партнерами выступают российские и зарубежные предприятия, естественные монополии, муниципальные образования — все это является дополнительным подтверждением технологической состоятельности предприятия и разумной диверсификации его инвестиционных усилий.

Среди стратегических партнеров ОАО «Сатурн — Газовые турбины» можно назвать, например, правительство Ярославской области, совместно с которым разработана и успешно реализуется Программа повышения энергоэффективности автономных энергетических станций на базе газотурбинных и газопоршневых приводов. Также стратегическим и постоянным партнером предприятия выступает ОАО «Российские железные дороги»,

руководя 22 июня в рамках Московской международной выставки «Нефтегаз 2010» состоялся пресс-конференция руководителей компаний «Сатурн — Газовые турбины», УК «ОДК» и STF, на которой было объявлено об открытии двух новых направлений деятельности ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — производство газопоршневых энергоустановок на базе приводов ведущих мировых производителей и открытие совместного производства котельного оборудования с итальянской компанией STF. Отраслевые эксперты однозначно восприняли данный проект как чрезвычайно позитивный. На первом его этапе будет организовано производство котлов-утилизаторов мощностью 25-60 МВт для парогазовых и котле-энергетических агрегатов. Далее будет организовано производство твердотопливных котлов большой мощности, работающих на сверхкритических температурах, для угольных ТЭЦ паросилового цикла.

Завершающая цита

На неизбежный вопрос об основном смысле партнерства (и с Solar Turbines, и с GE, и т.д.) послушаем ответ самого Игоря Юдина:

«В стратегическом сотрудничестве с компаниями такого уровня мы рассчитываем быстрее освоить в своем производстве международные стандарты. Сейчас у нас в стране в классе мощности 14...35 МВт нет отечественных ГТД, соответствующих мировым стандартам. Это касается и экологических аспектов, учитывая жесткие ограничения по уровню вредных выбросов. Однако наше предприятие планирует применять опыт в совместной программе с компанией Solar Turbines на национальные проекты. Это поможет нам занять свою нишу на мировом рынке».

И далее — уже чисто маркетинговые объяснения:

«Проанализировав потенциальный рынок газотурбинных агрегатов, мы пришли к пониманию того, что у энергетических компаний есть потребность в газотурбинных агрегатах мощностью от 30 до 60 МВт. Серийных производителей таких двигателей в России нет. По этому вопросу мы провели ряд переговоров с General Electric, Siemens, Rolls-Royce, которые сегодня поставляют на рынок газотурбинные двигатели в этом классе мощности».

Вы слышите интонации этого расказа? Спокойные, деловые, на равных оборотах с самыми передовыми технологическими вопросами и темами. По-партнерски, то есть...



электрической и тепловой энергии, для производства и транспортировки нефтепродуктов и природного газа, и так далее.

Надо сказать, что техника Solar Turbines достаточно хорошо известна у нас в стране. Согласно официальной истории поставок, первые газовые турбины Solar были установлены в СССР в 1974 году (в составе газоконпрессорных установок «Сатурн-10»). И стали далеко не единственными: за последние годы в нашей стране было сдано в эксплуатацию более 150 газотурбинных установок Solar. Стараясь укрепить свои позиции на нашем рынке, компания сначала

пористой разумности их осуществления. Говоря о российской компании и о Solar Turbines, более чем уместно формулировать на уровне «встретились два лидера и договорились». И все-таки — представим ОАО «Сатурн — Газовые турбины», хотя бы в разрезе достижений и планов.

Исторический ОАО «Сатурн — Газовые турбины», создана в ноябре 2006 года как интегратор и комплексный поставщик высокоэффективного наземного энергетического оборудования для различных промышленных нужд в области электроэнергетики, нефтегазопереработки, ЖКХ и т.д. В настоящее время компания входит в со-

ли богатейший конструкторский и производственный опыт, а также научно-технический потенциал передовой школы советского и российского судостроения и авиационного двигателестроения.

В настоящее время ОАО «Сатурн — Газовые турбины» осуществляет проектирование перспективных энергоустановок на базе газотурбинных приводов мощностью от 2,5 до 70 МВт и на базе газопоршневых приводов мощностью от 0,5 до 2 МВт, реализует «под ключ» практически любые проекты газотурбинной энергетики. Одна из перспективных задач — ликвидация разрыва в мощностном ряду за

согласно реализуемому Меморандуму с которым реализуется Программа повышения энергоэффективности, в рамках которой предусмотрена разработка и строительство автономных энергетических объектов для снабжения подразделений РЖД.

Развивается международное сотрудничество по производству энергетических установок мощностью 45-50 МВт. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» развивает также сотрудничество с компанией STF (Италия) по организации производства котельного обо-



«Промышленный еженедельник» намерен подробно осветить ход реализации совместной международной программы ОАО «Сатурн — Газовые турбины» и Solar Turbines.

Хороший, кстати, пример позиционирования себя для многих российских промышленников. Может быть, этот столь подробный рассказ предназначен в том числе и с методологической целью тоже.

При подготовке статьи использованы публикации СМИ и материалы ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКИ

Autodesk University 2010

Мировой лидер объединил инженеров, архитекторов и проектировщиков со всех континентов

Елена Стольникова, Лас-Вегас — Москва, фото автора

В знаменитом американском городе Лас-Вегасе, что в Неваде и знаком широкой международной обществу, прошел крупнейший в мире профессиональный форум по 3D-технологиям Autodesk University 2010. Формально это ежегодное мероприятие называется скромнее и строже: конференция пользователей программных продуктов компании Autodesk. Но поскольку сам по себе Autodesk — признанный мировой лидер в области решений для 3D-дизайна, проектирования и создания виртуальной реальности (в самом широком профессиональном спектре применения), то проводимые компанией ежегодные University объективно стали ключевым на планете смотром инновационных достижений и прорывных перспективных технологий в этой области. При этом Autodesk University — еще и аналитическая площадка осмысления ключевых тенденций развития ИТ-технологий и как бизнеса, и как глобального инновационного поиска. Кроме того, на Autodesk University 2010 были представлены последние достижения в области цифрового моделирования, проектирования и дизайна, такие как технологии цифрового прототипа и информационного моделирования зданий, способы разработки энергоэффективных и экологически рациональных объектов, инновационные решения в кинопроизводстве и анимации.

Инновационный город в 3D-декорации

Город Лас-Вегас — очень удобная и, возможно, самая оптимальная площадка для Autodesk University, поскольку его улицы (речь прежде всего о центральной структурообразующей Strip), отели с их разнообразными анимированными шоу-программами, что щедро выплескиваются по вечерам на потоки туристов, уменьшенные, но не до сувенирных, копии мировых архитектурных знаменитостей, сама история рукотворного города-оазиса — все это удивительно напоминает воплощенную виртуальную модель современного компьютерного Вавилона. Все это, знаете ли, как-то очень в стиле новейших 3D, очень по-аутodeskски...

Наверное, не случайно именно здесь прописал мировой флагман программ для создания новых миров своей центральной ежегодной форум. И красиво, и осмысленно, и полезно даже с точки зрения исторического прецедента в

инструменты Autodesk, чтобы проектировать, моделировать и визуализировать свои идеи. Современный мир свое движение и развитие формулирует через цепь инноваций. При этом лучшей технологией для скорейшей адаптации инновационной идеи в инновационный проект, чем через программы Autodesk, просто нет. Начиная с выпуска AutoCAD в 1982 году, компания разработала широчайший спектр инновационных про-

грамм, позволяющих инженерам, архитекторам и строителям испытывать свои идеи еще до их реализации. Это неправда, что в Лас-Вегасе на каждом углу — казино или игровой автомат. Так гово-

раз порешает. Вселенная Autodesk (и увиденный мной форум Autodesk University 2010 стал тому конкретным срезом-подтверждением) выглядит как совокупность созвездий разных профессиональных смыслов, в которых кропотливо изо дня в день трудятся сотни тысяч программистов, дизайнеров, конструкторов и т.д., в результате чего порой на пустом практическом месте в разных уголках Земного Шара вырастают и вырастают один

за другим разнообразные лас-вегасы. Или можно сказать проще: Autodesk не пытался представить свою технологическую философию как единственно верную и абсолютную. Не случайно в обилие ее решений, направлений, версий и т.д. можно легко запутаться, но если разобраться, то очевидно, что под практически любой запрос в сфере обозначенных направлений у компании и ее партнеров имеются деловые проверенные опытом варианты воплощения. Это можно сравнить с игровым автоматом, в котором всякий раз выпадают разные решения компаний, но всякий раз — для кого-то из клиентов выигрышные.

Масштабно? Безусловно! Но важно и другое: я практически не встречала пассажиров в адрес глобального кризиса, который еще недавно был крайне актуален как тема. Реальная ИТ-экономика (и Autodesk как один из ее лидеров) уже оставили в глубоком прошлом реалии недавнего кризиса. И это не только констатация отраслевой здоровья, но еще и отказ от политики снисходительности к себе: чтобы добиваться результатов, необходима система координат по гамбургскому счету. Наверное, это один из основных выводов, который могла бы вынести российская деловая элита из Autodesk University 2010, помимо сотен и тысяч технологически конкретно полезных откровений.

В начале 90-х годов прошлого века выросшему Autodesk потребовалась реструктуризация. В результате были созданы пять самостоятельных подразделений, занимавшихся разработкой пяти главных продуктовых линеек компании. В начале 90-х Autodesk начала активно разрабатывать специализированные версии AutoCAD для разных отраслей, включая архитектуру, гражданское строительство и машиностроение. В конце прошлого века компания в своих разработках сосредоточилась исключительно на среде Microsoft Windows. В 2004 году AutoCAD стал наиболее широко используемой в мире САПР среди двухмерных неспециализированных приложений. Форматы файлов DWG и DXF, разработанные специально для него, также стали широко применяться для обмена данными между различными САПР.

автоматизированного проектирования, предназначенная для работы на устройствах, известных в то время как «микроромпьютеры», включая восьмизрядную операционную систему CP/M и новые шестнадцатизрядные IBM Personal Computer (ПК). Она позволяла создавать детализированные чертежи и была доступна для многих небольших компаний. И начиная с выпуска AutoCAD в 1982 году, компанией Autodesk был разработан широкий спектр решений для архитекторов, инженеров, конструкторов, позволяющих им создавать цифровые модели.

Чем же столь привлекательны технологии Autodesk? Многим. Занимая места больше половины мирового рынка (всего насчитывается более 9 млн пользователей!), решения компании используются для визуализации, моделирования и анализа поведения разрабатываемых конструкций на ранних стадиях проектирования и позволяют не просто увидеть модель на экране, но и испытать ее.

Настоящий шедевр компании — AutoCAD представляет собой систему автоматизированного двухмерного и трехмерного проектирования и черчения. Ранние версии AutoCAD оперировали элементарными объектами, такими как круги, линии, дуги и другие, из которых составлялись более сложные объекты. Однако на современном этапе программа включает в себя полный набор средств, обеспечивающих комплексное трехмерное моделирование, в том

числе работы с произвольными формами, создание и редактирование 3D-моделей тел и поверхностей, улучшенную 3D-навигацию и эффективные средства выпуска рабочей документации.

В настоящее время Autodesk выпускает порядка ста программных продуктов, сосредоточенных на четырех основных направлениях: «Машиностроение и промышленность», «Архитектура и строительство», «Анимация и графика», «Базовые решения и развитие бизнеса». Начиная с версии 2010, в AutoCAD реализована поддержка параметрического черчения, то есть возможность налагать на объект геометрические или размерные зависимости. Это гарантирует, что при внесении любых изменений в проект, определенные параметры и ранее установ-

ленные между объектами связи сохраняются.

Примеряя на себя

Поразительно ненавязчивый по сути и по форме Autodesk University 2010 показал своим участникам и миру вообще много яркого и поучительного.

Первое — силу решений самой компании, которая еще увереннее занимает первые строчки мировых рейтингов. Второе — принципы, благодаря которым ИТ остается основным инструментом построения инновационной и защищенной от курсовых и сырьевых рисков экономики.

Третье — и это уже относится больше к нам. Нужно созда-

вать модели реального трансфера технологий. Уходить от высокомерного ожидания, что «все флаги — в гости к нам», куда им деваться? Мировая экономика с каждым днем все увереннее слезает зачетки на глобальную раскованность и независимость от формальных рамок.

Так что — вперед, учиться и перенимать. Мир готов делиться, учить, помогать. В том числе через такой уникальный формат, как Autodesk University. Хорошая вещь, как свидетельствую!

Теперь надо готовиться к Autodesk University 2011. Не пожелаете!

С использованием материалов компании Autodesk



Кризис? А, да — был такой!

В этом году Autodesk University проходило уже в 18 раз. Впервые компания провела этот форум в 1991 году в Сан-Франциско, и стало понятно, что модель его — очень удачная, экономичная и востребована пользователями. Год от года масштабы мероприятия

растут. Так, например, в прошлом году в Лас-Вегасе за четыре дня мероприятие посетили 5700 человек, и около 20000 человек приняли виртуальное участие в мастер-классах и семинарах Autodesk University.

В этом году масштабность и значимость снова подросли. По предварительным подсчетам организаторов, в разных формах участие и конкретный интерес к форуму проявили 150000 проектировщиков, инженеров, архитекторов и дизайнеров со всего мира. Они (кто в одной, кто в другой форме) не упустили возможность пройти обучение работе с последними версиями программ Autodesk — а в рамках форума был представлен широкий спектр учебных курсов, которые вели лучшие преподаватели учебных центров компании, бесплатно получить соот-



Полезно и выгодно!

Несколько примеров, полезных прежде всего для промышленных предприятий. Прежде всего, о решениях для проектирования и дизайна, используемых в различных отраслях промышленности, включая машиностроительную, электромеханическую, автомобильную, производство промышленного оборудования и потребительских товаров. Многие продукты основаны на технологиях цифровых прототипов. К решениям этого сегмента относятся: Autodesk Inventor, продукты семейства Autodesk Alias, AutoCAD Electrical, AutoCAD Mechanical, Autodesk Vault и др.

Autodesk Inventor — базовое решение на основе параметрического 3D моделирования для промышленности. Функциональные программы позволяют проектировать, визуализировать и моделировать различные трехмерные объекты в цифровой среде. В результате получается так называемый «цифровой прототип», свойства которого полностью соответствуют свойствам будущего физического прототипа вплоть до характеристик материалов.

AutoCAD Mechanical и **AutoCAD Electrical** — специализированные решения для промышленности на основе AutoCAD, предназначенные для проектирования механических и электрических систем соответственно. Содержат дополнительные инструменты и библиотеки компонентов, ориентированные именно на использование в машиностроительных отраслях.

Autodesk Showcase — продукт, предназначенный для создания трехмерных визуализаций на основе данных САПР.

Autodesk SketchBook Pro — приложение для рисования и черчения, разработанное специально для использования с цифровыми планшетами и планшетными ПК.

Autodesk Alias — семейство программ (Alias Sketch, Alias Design, Alias Surface и Alias Automotive), предназначенных для моделирования поверхности и дизайна внешнего облика промышленных изделий сложной формы.

Autodesk Algor Simulation и **Autodesk Moldflow** — инструменты для расчета и моделирования деталей и сборок конструкций на основе цифрового прототипа, а также процесса их литья.

Autodesk Vault — семейство программ (Vault Manufacturing и Vault Workgroup) на основе технологии цифровых прототипов для управления проектами в рабочей группе.

Autodesk Inventor Publisher — решение, предназначенное для создания технических инструкций и документации на продукцию. Другой ряд программ используются преимущественно различными архитектурными и проектными мастерскими, компаниями строительной сферы для проектирования зданий и сооружений, моделирования и анализа их конструкций и подсистем и так далее.

Autodesk Revit — семейство программ (Revit Architecture, Revit Structure и Revit MEP), выступающих ядром технологии информационного моделирования зданий. Они позволяют прорабатывать и изучать концепции будущих конструкций и зданий. Revit Architecture, как следует из названия, ориентирован на работу с архитектурной частью проекта, Revit Structure — на проектирование и анализ конструкций, Revit MEP — на создание коммуникаций и подсистем (электрической, вентиляционной, канализационной и т. д.) здания.

AutoCAD Architecture и **AutoCAD MEP** — специализированные решения на основе AutoCAD для работы над архитектурными чертежами и проектирования систем электро- и водоснабжения, вентиляции и кондиционирования. Располагают рядом специальных инструментов для архитекторов и строительных инженеров.

AutoCAD Structural Detailing — программа на основе AutoCAD, которая предоставляет средства быстрой детализировки, а также создания рабочих чертежей для изготовления стальных и железобетонных конструкций. Решение также поддерживает технологию BIM и создано специально для проектировщиков и изготовителей строительных конструкций.

AutoCAD Civil 3D — программа для гражданского строительства, основанная на технологии AutoCAD. Используется для разработки проектов в сфере транспорта, землеустройства и инфраструктуры. Также поддерживает технологию BIM.

AutoCAD Map 3D — решение для картографов, геодезистов и специалистов по геоинформационным системам (ГИС), возможность прямого доступа к разным форматам данных САПР и ГИС, их редактирование, визуализация и анализ в среде AutoCAD.

Autodesk Ecotect Analysis — аналитический комплекс для оценки экологической рациональности архитектурных проектов. Позволяет анализировать такие параметры, как уровень освещенности, качество материалов, климат зоны строительства, энергоэффективность и многое другое, а также планировать весь жизненный цикл здания вплоть до утилизации материалов после его деконструкции.

Autodesk 3ds Max Design — программный продукт на основе 3ds Max для визуализации проектных решений.

Autodesk NavisWorks — семейство NavisWorks Manage, NavisWorks Simulate и NavisWorks Freedom позволяют конструкторам и инженерам объединять части проекта в общую цифровую модель для проведения имитационного моделирования и анализа. Таким образом, можно находить и устранять проектные ошибки до того, как они начнут представлять реальную проблему.

рам, позволяющих инженерам, архитекторам и строителям испытывать свои идеи еще до их реализации.

Исторический азарт совершенства

Это неправда, что в Лас-Вегасе на каждом углу — казино или игровой автомат. Так гово-



стиле: «что нам стоит город построить»? Ведь Autodesk, по сути, и является одним из передовых строителей мирового завтра: весь архитектурный наступавшего мира дается нам в познание через формы 3D-программ, решения которых разработаны именно здесь. Более того: все компании из списка Fortune 100 и 15 последних фильмов — обладатели премии «Оскар» за лучшие визуальные эффекты используют

рять только те, кто там ни разу не был. А кто бывал (например, на Autodesk University, как поспостившийся мне), тот знает, что все совсем не так: в Лас-Вегасе и между углов — казино или игровые автоматы. Хотя в отличие от российского подхода, когда азартные игры служат не занятием хобби, а ответом на вопрос «быть или не быть», потому что если американские пенсионеры садятся к блэк-джеку (например) просто перекинуться с судьбой



зат, поучить, дать возможность встретиться и пообщаться ведущим профессионалам виртуальных технологий со всего мира. При этом уточнение про соседние (буквально шагов пятьдесят, и ты уже в зоне особого азарта!) небескорыстные игры не случайно. Не знаю, сознательно или нет был сделан выбор площадки в пользу Лас-Вегаса (да лучше и не знать — романтическое выглядит), но технологически важность такого параллелизма российскому человеку не могла не броситься в глаза.

А смысл вот в чем: Autodesk не пытался и не пытается выстроить абсолютную решающую все и всяческие проблемы программу. У них нет и не может быть какого-нибудь своего «сколково», которое возьмет и все инновационно-модернизационные проблемы

Весомость этого определяются в том числе и безупречной бизнес-репутацией хозяев и организаторов форума, с кем не грех познакомиться поближе...

Уточненное знакомство

Компания Autodesk, нынешний мировой лидер отрасли и крупнейший в мире поставщик программного обеспечения (САПР) для промышленного и гражданского строительства, машиностроения, рынка средств информации и развлечений, была основана в 1982 году Джоном Уолкером и двенадцатью другими соинвесторами, штаб-квартира компании расположена в калифорнийском Сан-Рафаэле (США). Первым продуктом Autodesk стал разработанный в 1982 году AutoCAD — система

числа работы с произвольными формами, создание и редактирование 3D-моделей тел и поверхностей, улучшенную 3D-навигацию и эффективные средства выпуска рабочей документации.

В настоящее время Autodesk выпускает порядка ста программных продуктов, сосредоточенных на четырех основных направлениях: «Машиностроение и промышленность», «Архитектура и строительство», «Анимация и графика», «Базовые решения и развитие бизнеса». Начиная с версии 2010, в AutoCAD реализована поддержка параметрического черчения, то есть возможность налагать на объект геометрические или размерные зависимости. Это гарантирует, что при внесении любых изменений в проект, определенные параметры и ранее установ-