

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Победа «Мостотреста»

Олимпийские сочинские проекты

стр. 2

Жизнь Белоомута

Погорельцам вручены ключи от домов

стр. 2

EXPO-RUSSIA ARMENIA

Итоги III международной выставки

стр. 2

Инновационный «Иркут»

Владимир Чириков, интервью

стр. 3

Рыболовецкие перспективы

Рыбаки и судостроители обсудили проблемы

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Как рублем помочь экономике

Александр Новиков, интервью

стр. 4

Рынок драгметаллов

Благоприятная конъюнктура сохраняется

стр. 5

Правила фондового рынка

Уровень поддержки и сопротивления

стр. 5

Ценообразование на фармынке

Минздравсоцразвития выступает за новые принципы

стр. 5

Интрига «Связьинвеста»

Рост выплат — под вопросом

стр. 5

Слияния и поглощения

Кто готовится купить «Ополье»

стр. 5

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

7

«Интерполитех 2010»

Комплексные подходы к безопасности

стр. 7

Современное энергооборудование

МОЭК запустила новый диспетчерский пункт

стр. 7

Работа дорог

Московские железнодорожники — в лидерах

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Успешный опыт

Российская неделя электроники

стр. 8

Черты лидера

Группа ГМС совершенствует себя и рынок

стр. 8

Потребление растет

«МРСК Сибири»: работа на местах

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Всемирный банк проявил оптимизм в прогнозах по темпам роста российского ВВП, но пообещал снижение нефтегазовых доходов бюджета. По мнению аналитиков банка, нефть подешевеет в ближайшие годы, а если цены на нее упадут ниже \$60/барр., то уже в следующем году России грозит дефицит бюджета существенно больший, чем 5%. Между тем? проект бюджета России на ближайшие годы полагается исключительно на оптимистичный сценарий на рынке нефти, предупреждает ВБ. В связи с этим банк советует нам закладывать в бюджет цены на нефть ниже прогнозируемых. Таким образом, бюджет подучит «подушку безопасности». Реальный рост ВВП России в 2010 году, по мнению Экспертов банка, составит 4,2%. Это немного выше, чем официальный прогноз правительства России, которое ожидает роста на уровне 4%. Такой же оптимизм содержится и в оценках ВБ на 2011 год: банк ждет роста российского ВВП на 4,5%, тогда как прогнозы МЭР — лишь 4,2% на следующий год.

Столичный опыт

Внешнеэкономические возможности Москвы

Елена Барашева

Внешнеторговое сотрудничество — одно из важнейших направлений стратегии социально-экономического развития Российской Федерации, которое приобретает еще большее значение в условиях посткризисной экономики, когда для стабилизации и роста отечественного производства остро требуются инвестиционная поддержка и новые торговые пространства. Москва является самым крупным в России субъектом внешнеэкономической деятельности. Сегодня на долю Москвы приходится более 50% притока иностранных инвестиций и 40% товарного импорта страны. По оценкам Института экономики РАН в сфере внешнеэкономических связей Москвы обрывается свыше трети валового регионального продукта и около 24% доходной части бюджета города.

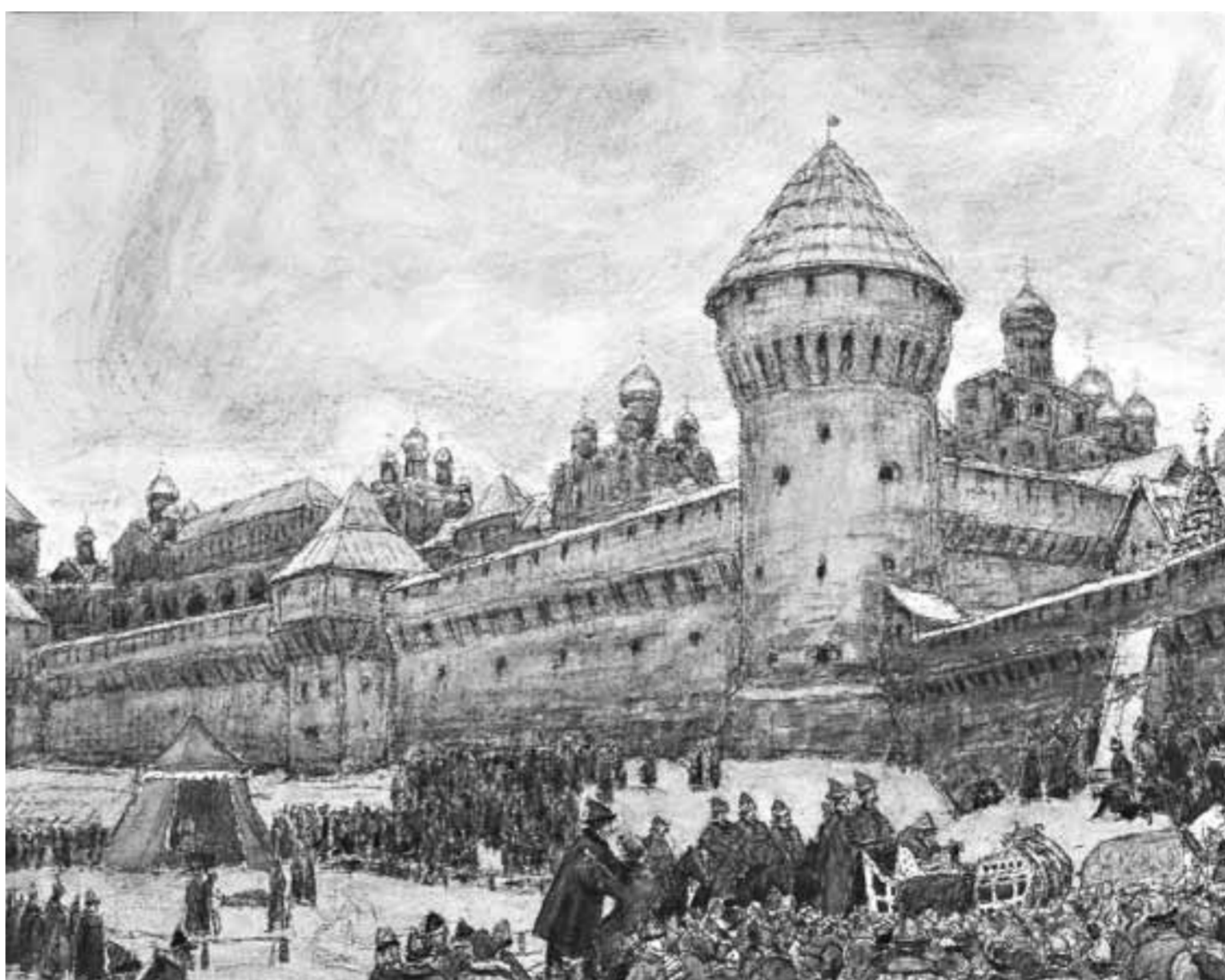
Так, в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

возможностей города Москвы. Чтобы гости получили наиболее полное представление по теме встречи, для выступлений были приглашены руководители Департамента внешнеэкономических и международных связей города Москвы, Министерства экономического развития РФ, Московской торгово-промышленной палаты. Ис-

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических



Москва издревле была привлекательна для делового люда

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

только в сентябре этого года для зарубежной аудитории была проведена презентация «Инвестиционные возможности Москвы», в которой приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств. 29 октября состоялась встреча, посвященная представлению внешнеэкономических

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Чистая прибыль ОАО «Газпром» в III квартале рекордно выросла — почти втрое по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. За июль-август газовый гигант заработал 56,8 млрд руб. по РСБУ, что в 2,8 раза выше показателя годовой давности (20,15 млрд руб.). Несмотря на снижение: в I квартале прибыль компании составляла 188 млрд руб., во II квартале — уже 78 млрд руб., с начала года чистая прибыль в 1,7 раза — до 322,5 млрд руб.

«Энергия молодости»

Гранты на перспективные исследования

Екатерина Агибалова

Завершился прием заявок на участие в VII Общероссийском конкурсе молодых исследователей в области энергетики «Энергия молодости» и получение грантов Фонда «Глобальная энергия». На соискание грантов в этом году будут претендовать 154 работы молодых ученых.

О важности поддержки глубоких и перспективных научно-прикладных разработок и исследований говорится много и часто, а вот примеров реального финансирования — увя, гораздо меньше. В этой связи премия Фонда «Глобальная энергия» под эгидой бренда «Энергия молодости» выдлит не только реальным фактом реальной поддержки, но и замечательным прецедентом, который, хочется верить, обретет продолжение в аналогичных финансовых затеях.

Победители этого VII Общероссийского конкурса молодых исследователей проектов будут названы уже в ноябре 2010 года после заседания Экспертной комиссии Международного комитета по проведению конкурса и при-

суждению грантов. Гранты Фонда выделяются победителям конкурса на два года с целью финансовой поддержки начатых перспективных исследований в области энергетики. По окончании этого срока они должны представить в Фонд отчет о результатах своей работы и публикации по теме исследований. В 2010 году сумма каждого гранта составит 480 тыс. руб. Награждение победителей конкурса 2010 года состоится в декабре в Москве в НИИУ МИФИ.

Конкурс «Энергия молодости» проводится с 2004 года. Сознавая важность подготовки молодых ученых для развития мировой науки, Фонд считает необходимым оказывать поддержку тем ее талантливым представителям в России, которые хотят внести вклад в решение глобальной энергетической проблемы человечества. С 2004 года победителями конкурса «Энергия молодости» стали более 120 молодых ученых из 30 научно-исследовательских центров во Владивостоке, Иркутске, Казани, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Обнинске, Санкт-Петербурге, Томске и Уфе.

Уместно подробнее напомнить и об основной премии данного проекта. Премия

«Глобальная Энергия» — независимая международная награда за выдающиеся научные исследования и научно-технические разработки в области энергетики, которые содействуют повышению эффективности и экологической безопасности источников энергии на Земле в интересах всего человечества.

Премия была учреждена в России в 2002 году. Учредители: ОАО «Газпром», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «ФСК». Ежегодный премиальный фонд в сумме 30 млн руб. делится между лауреатами. В Почетительский Совет, возглавляемый академиком Е.Велиховым, входят главы компаний-учредителей, М.С.Горбачев, А.В.Дворкович, И.И.Сечин, И.Х.Юсуфов и др. Выдвижение кандидатов производится ежегодно обновляемым пулом номинирующих (в 2010 году — 1500 ученых из 45 стран), а решение принимает Международный Комитет по присуждению премии «Глобальная Энергия», возглавляемый академиком Н.Лаверовым.

Лауреаты получают Золотые медали (120 г. золота) из рук Президента Российской Федерации, а дипломы и золотые наградные знаки — на торжественном приеме в свою честь.

Наш Лин

На этой неделе (8-12 ноября) в Москве проходит V Российский Лин форум «Бережливая Россия». Организаторами выступают группа компаний «Оргпром» — ведущий отечественный провайдер услуг по бережливому производству и общественное движение «Лин-форум». Профессионалы бережливого производства». Форум проводится при поддержке Министерства экономического развития РФ и Союза машиностроителей России.

«Программа нынешнего юбилейного пятого форума полна сюрпризами для участников, — сообщает исполнительный директор Института производства роста «Оргпром» Ольга Скоробогатова. — Конференция пройдет в абсолютно новом для России формате: руководители будут представлять отобранные заранее самые успешные Лин-программы в виде фильмов, фото-отчетов, презентаций и экономических выкладок. И обсуждать в дискуссиях, какие проекты достойны участвовать в конкурсе по операционному совершенству, положение о котором мы сейчас разрабатываем в сотрудничестве с советом общественного движения «Лин-форум». По мнению оргкомитета, это самый продуктивный способ обмена опытом в построении эффективных производственных систем. Кроме того, для наших курсантов, как всегда, будет организовано обучение в восьми параллельных потоках. Тематический блок школы сформирован с учетом пожеланий участников предыдущих мероприятий. Лучшие российские и зарубежные эксперты по бережливому производству проведут курсы подготовки Лин-тренеров, прочитают семинары и практикумы по темам: «Инструменты решения проблем», «Канбан», «Лин — команды. Технологии, методики, мотивация», «Работа с поставщиками», «Лин-разработка».

«Российский Лин форум является одной из площадок для демонстрации достижений в области бережливого производства, — отметил в своем приветствии делегатам форума вице-президент Союза машиностроителей России В.В. Гутнев. — Высокий темп распространения Лин в нашей стране свидетельствует, что бережливое отношение к ресурсам, рабочему времени и производству в целом становится нормой для предприятий, работающих с использованием прогрессивных технологий. Растет интерес к Лин Форуму со стороны предприятия и организаций из различных отраслей экономики, в том числе и машиностроения. Участие в нем объединяет на одной площадке лучших практиков бережливого производства, представляя хорошую возможность для обмена опытом в этой сфере».

Как сообщили в Оргкомитете форума, мероприятие по традиции соберет для обмена опытом руководителей ведущих предприятий машиностроения и металлургии, компаний ТЭК, банков, стройкомплекса, легкой и пищевой промышленности. Отличительной особенностью станет линтурнир среди команд предприятий, победителю которого будет вручен кубок Гастева.

Среди зарегистрировавшихся делегатов — топ-менеджеры ведущих российских компаний: Сбербанк России, «Объединенная двигателестроительная корпорация», «Сатурн — Газовые турбины», Boeing Russia, МОЭК, «Орбургэнерго», «Улан-уздский авиационный завод», НПО «Наука», НПФ «ПАКЕР», компания «Сухой», «Электрические машины», «Русские краски», «Энергомед» и другие.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Подмосковье выполняет программу предоставления нового жилья пострадавшим от пожаров



Новейшие разработки российских и армянских предприятий: год науки и инноваций в СНГ

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Итоги сентября

НП «Совет рынка» подсчитало и проанализировало

На очередном заседании Наблюдательного совета НП «Совет рынка» были подведены итоги функционирования торговой системы оптового рынка электроэнергии в сентябре 2010 года.

Объем покупки электроэнергии потребителями на оптовом рынке электроэнергии в сентябре 2010 года составил 69,4 млн МВт·ч (в августе — 68,9 млн МВт·ч). По итогам торгов индекс равновесных цен на покупку в Европейской части России и на Урале сложился на уровне 937,55 руб./МВт·ч, уменьшившись на 7,98% относительно цены предыдущего месяца. В Сибири индекс равновесных цен увеличился за месяц на 14,14%, составив 556,67 руб./МВт·ч.

Задолженность на оптовом энергорынке по состоянию на 27 октября 2010 года составила 22,98 млрд руб., снизившись с начала 2010 года на 7,17 млрд руб. Основная задолженность приходится на ОЭС Юга. Задолженность на розничных рынках по состоянию на 14.10.2010 года составила 113,2 млрд руб., увеличившись с начала года на 39,7 млрд руб. Основная задолженность приходится на ОЭС Центра.

Также Наблюдательный совет принял решение принять в члены Партнерства и включить в Палату экспертов ОАО «Газпром-нефть-Омский НПЗ», ОАО «Кузнецкие ферросплавы», ОАО «Московский нефтеперерабатывающий завод». Из Палаты экспертов в Палату покупателей электроэнергии переведены: ОАО «Обеспечение РФЯЦ-ВНИИЭФ», ОАО «Оборонэнерго», ЗАО «Евразийская энергетическая компания», ООО «БЕЛКАМ-КОНТРАКТ», ООО «ГРИНН энергосбыт», ООО «Сургутская энергосбытовая компания», ООО «Транснефтеэнерго», ООО «ЭнергоСервис», ОАО «Химпром». Из Палаты экспертов в Палату продавцов переведены ОАО «Юго-Западная ТЭЦ», ЗАО «Саровская генерирующая компания».

Генеральный

Karsch TrafficCom поддерживает «Инт. Транспорт — 2010»

Елена Яковлева

Российская компания Karsch TrafficCom Russia, дочерняя компания одного из мировых лидеров на рынке электронных систем, стала генеральным партнером Международной конференции «Интеллектуальный Транспорт — 2010». Благодаря недавно выигранному проекту в Польше электронного взимания платы за проезд стоимостью 52,7 млрд руб. (1,24 млрд евро) компания Karsch TrafficCom укрепляет свои позиции лидирующего эксперта в области управления электронными системами для многополосного свободного движения, а также международного поставщика высококачественных решений для Интеллектуальных Транспортных Систем (ИТС) и продолжает свой рост в глобальном масштабе.

«Международная конференция «Интеллектуальный Транспорт — 2010» является оптимальной платформой для представления компании Karsch TrafficCom, одного из ключевых игроков на международном рынке ИТС. Мы имеем пятнадцатилетний опыт работы в области Интеллектуальных Транспортных Систем и продолжаем дальнейшее развитие в этом направлении. В России мы гордимся результатами проекта Системы видеодетекции проезда на запрещающий сигнал светофора в городе Казань, направленного на повышение дорожной безопасности», — говорит Михаэль Пинитцер, директор по международным продажам Karsch TrafficCom Russia.

«На Конференции мы представим наш обширный портфель услуг не только по приложению для дорожной безопасности, но также расскажем о нашем мировом опыте по установке «под ключ» электронных систем взимания платы за проезд (ETC). Наши заказчики в 39 странах доверяют нам благодаря богатому опыту, накопленному из 240 реализованных проектов», — добавил Михаэль Вебер, генеральный директор Karsch TrafficCom Russia. В Польше компания Karsch TrafficCom построит широко внедряемую ETC систему на дорогах общей протяженностью 7600 км, что станет основой формирования платформы для эффективных приложений по дорожной безопасности. Система в Польше будет сочетать электронное взимание платы на государственных и частных магистралях, скоростных национальных дорогах с транспортными средствами свыше 3,5 т с взиманием платы в ручном режиме на частных магистралях с легковых автомобилей. Компания Karsch, как эксклюзивный оператор, будет руководить процессами и услугами, необходимыми для управления электронными системами взимания платы, такими как услуги для пользователей дорог, платежные услуги, видеодетекция, включая разработку и развитие организационной структуры.

Karsch TrafficCom — международный поставщик высококачественных интеллектуальных транспортных систем (ИТС). Основной деятельностью компании является развитие и поставка систем электронного взимания платы за проезд (ETC), в частности для многополосного свободного движения (MLFF), а также техническое и коммерческое управление этими системами. Karsch TrafficCom также предоставляет системы управления дорожным движением, в центре внимания которых находятся дорожная безопасность, контроль за уличным движением, а также системы электронного доступа и управление парковками. Имея более чем 240 выполненных проектов в 39 странах на всех 5 континентах, 18 млн установленных бортовых устройств и около 13000 оборудованных полос, Karsch TrafficCom позиционирует себя в качестве лидирующего мирового поставщика ETC систем. Karsch TrafficCom со штаб-квартирой в Вене, Австрия, имеет широкую сеть дочерних компаний и представительство в 25 странах. ООО «Капш ТраффикКом Россия» было учреждено в 2008 году.

Жизнь продолжается

Белоомут: погорельцы получили ключи точно в срок



30 октября в поселке Белоомут Луховицкого района Московской области состоялась церемония открытия микрорайона «Новый», где были построены 150 домов для людей, потерявших этим летом жилье в результате лесных пожаров. Ключи от одного из таких домов вручил молодой семье Губернатор Московской области Б.В. Громов.

Строительство нового жилья для погорельцев из деревень Моховое и Каданок вело ЗАО «Мосстроймеханизация-5». Микрорайон был возведен в рекордные сроки — менее трех месяцев, но в построенных до-

мах есть все современные удобства: централизованное водоснабжение, канализация, проведен телефон и даже интернет. Новоселы также получили от подмосковных властей мебель и бытовую технику.

Надежное электроснабжение жителей обеспечивает новая трансформаторная подстанция 2х400 кВА. Почти пять километров линий электропередачи смонтировала в «Новом» Московская областная энергосетевая компания. И эта работа не осталась незамеченной: за особые заслуги при строительстве генеральный директор ОАО «Луховицкая электроэксплуатационная компания (ЭЛЭК)» — совме-

стного предприятия областного МОЭСК и администрации Луховицкого района — Сергей Голев получил из рук Губернатора Московской области знак «За труды и усердие». И в дальнейшем Луховицкая

ЭЛЭК будет заниматься оперативным и техническим обслуживанием вновь построенных электрических сетей, обеспечивая бесперебойное и качественное электроснабжение всего Белоомута.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Московская областная энергосетевая компания» (ОАО «МОЭСК») создано Правительством Московской области в 2005 году. В настоящее время компания приняла в техническую эксплуатацию электрические сети на территории двадцати четырех муниципальных образований Подмосковья. Общая протяженность обслуживаемых воздушных и кабельных линий электропередачи превышает 9400 км, количество обслуживаемых ТП — около 2700. По полезному отпуску электроэнергии компания является крупнейшей территориальной сетевой организацией (ТСО) Московской области.

Победа «Мостотреста»

Дублер курортного проспекта в Сочи: вторая и третья очереди

ОАО «Мостотрест» признано победителем открытого конкурса на строительство второй и третьей очереди дублера Курортного проспекта в Сочи. Сегодня объявлены итоги заседания конкурсной комиссии по оценке и сопоставлению заявок на участие в открытом конкурсе на право заключения государственного контракта на строительство объекта. Состав конкурсной комиссии определен приказами ФГУ ДСД «Черноморье» и согласован Федеральным дорожным агентством Министерства транспорта Российской Федерации.

Государственный контракт предусматривает строительство автомагистрали в Сочи «Дублер Курортного проспекта» от км 172 федеральной автодороги М-27 Дзуба-Сочи (река Псахе) до начала обхода города Сочи ПК0 (река Агура) с реконструкцией участка автомобильной дороги от ул. Земляничная до Курортного проспекта, Сочи, Краснодарский край». В рамках второй очереди будут проведены строительные работы от ул. Земляничной до реки Сочи, в рамках третьей очереди — от реки Сочи до реки Псахе.

В рамках второй очереди строительства дублера Курортного проспекта в Сочи от ул. Земляничной до реки Сочи будет построена магистраль с двухполосным автомобильным движением общей протяженностью в каждую сторону более 5,5 км, включающая 13 мостов, путепроводов и эстакад общей длиной в обоих направлениях 4,8 км, а также три развязки в разных уровнях и 6 тоннелей общей протяженностью более 4 км (в направлении туда и обратно).

Начальная (максимальная) цена контракта в рамках конкурса определена в размере 60,882 млрд руб. (с учетом НДС). Наряду с ОАО «Мостотрест» участниками открытого



конкурса выступили ОАО Корпорация «Трансстрой» и ОАО «УСК МОСТ». Предложенная ОАО «Мостотрест» стоимость контракта является наименьшей и составляет 59,36 млрд руб. (с НДС). Максимальный срок выполнения работ, определенный конкурсом, не должен превышать 38 месяцев.

В рамках второй очереди строительства дублера Курортного проспекта в Сочи от ул. Земляничной до реки Сочи будет построена магистраль с двухполосным автомобильным движением общей протяженностью в каждую сторону более 5,5 км, включающая 13 мостов, путепроводов и эстакад общей длиной в обоих направлениях 4,8 км, а также три развязки в разных уровнях и 6 тоннелей общей протяженностью более 4 км (в направлении туда и обратно).

Третья очередь строительства дублера Курортного проспекта от реки Сочи до реки Псахе предусматривает возведение двухполосной автомагистрали длиной 5,3 км в каждую сторону. В состав трассы войдут две разноразноуровневые развязки; мост, путепровод и эстакада общей длиной в обоих направлениях 1,2 км; 6 тоннелей общей протяженностью в обоих направлениях более 5,8 км.

Комментируя итоги открытого конкурса, генеральный директор ОАО «Мостотрест» Владимир Власов сказал: «Победа «Мостотреста» в тендере на строительство второй и третьей очереди дублера Курортного проспекта, призванно стать одной из основных городских магистралей столицы Зимней Олимпиады-2014, — важное и ответственное событие для компании. При подаче

заявки на участие в конкурсе мы провели тщательный анализ наших производственных и технологических возможностей, а также специфики строительства объекта. В настоящее время «Мостотрест» ведет строительство двух эстакад общей протяженностью более 2,4 км в рамках первой очереди дублера Курортного проспекта. Централизованная система проектного управления, действующая в компании, способствует эффективному управлению сложными комплексными проектами. В регионе сконцентрированы значительные производственные ресурсы «Мостотреста», развернуто собственное бетонное хозяйство, поэтому «Мостотрест» имеет все возможности для реализации данного проекта в полном объеме и в установленные сроки».

принадлежит Аркадию Ротенбергу, 31,5% — топ-менеджерам группы компаний «Н-Транс», Пенсионный фонд «Благосостояние» (пенсионный фонд, основанный при участии ОАО «РЖД») — 36,4%, прочие акционеры — 13,3%.

Компания была основана в 1930 году как Всесоюзный трест по строительству ввеклассных и больших мостов «Мостотрест». За годы своей деятельности компания построила и реконструировала более 7500 различных инфраструктурных объектов — мостов, путепроводов, тоннелей и транспортных развязок.

В настоящее время «Мостотрест» принимает участие в реализации крупнейших инфраструктурных проектов в России, таких как строительство транспортных объектов для Зимних Олимпийских игр в Сочи в 2014 году, участка Четвертого транспортного кольца в Москве, объектов на федеральных трассах М-4 «Дон», М-7 «Волга» и других.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Государственные корпорации — это специфическая форма организации ведения государством своего бизнеса, которая должна осуществляться строго под контролем государства, с понятными целями, на прозрачных принципах и с понятными также итогами. Контроль за деятельностью госкорпораций должен оставаться максимально четким, с тем чтобы не возникало всякого рода предположений и домыслов о том, что там происходит и к каким последствиям приводят те или иные сделки, которые совершаются в госкорпорации. Не должно быть так, что правая рука не знает, что делает левая, то есть, иными словами, если Правительство поддерживает курс на приватизацию, на соответствующие сделки, касающиеся государственных предприятий, которые сейчас можно было бы уже передать в частные руки, то это должно в значительной мере стимулировать к соответствующей работе и сами государственные корпорации до тех пор, пока они не выполнили своих уставных задач».

EXPO-RUSSIA

В Ереване Россия представила свои ведущие технологии



В Доме Правительства Республики Армения (Ереван) с большим успехом прошла III ежегодная российско-армянская промышленная выставка «EXPO-RUSSIA ARMENIA 2010». В церемонии открытия выставки принял участие Президент Армении Серж Саргсян.

Экспозиция этого года, отражающая новейшие технологические разработки российских и армянских предприятий под девизом «2010 — Год науки и инноваций в СНГ», была представлена следующими тематическими разделами выставки: «Энергетика», «Связь и телекоммуникации», «Атомная энергетика», «Машиностроение», «Безопасность», «Строительство», «Транспорт», «Авиация», «Химическая промышленность», «Банки и инвестиции».

В выставке приняли участие ведущие российские предприятия, представившие разные отрасли отечественной экономики, такие как ЗАО «Московский теплотрест», «Камский кабель», ОАО «Электровпрыскатель», «Меркатор Холдинг», ФГУП «Уралтрансмаш», Современная гуманитарная академия, «Савеловский машиностроительный завод», «Златоустовский машиностроительный завод», «Технология-Стандарт», Евразийский банк развития, Газпромбанк, ЮКЖД, ФГУП НИИ «Восход», Масисский завод по переработке природного камня, «Бибиколь», Фабрика «Ростовская Финифть», Авиакомпания С7 и другие.

В рамках деловой программы состоялась Презентация «Россия — Армения 2010: перспективы межрегионального экономического сотрудничества» и ряда круглых столов по важнейшим вопросам взаимодействия предприятий регионов России с областями Армении: Круглый стол в Министерстве транспорта и связи Армении, Круглый стол в Министерстве здравоохранения Армении, Круглый стол в Министерстве энергетики и природных ресурсов, Круглый стол в Министерстве науки и образования Армении.



СПРАВКА «ПЕ»: Организаторы III ежегодной российско-армянской промышленной выставки «EXPO-RUSSIA ARMENIA 2010» — ОАО «Зарубеж-Экспо» (г.Москва) совместно с концерном «Мульти групп», Международной Ассоциацией Фондов Мира (МАФМ), при содействии Министерства экономического развития Российской Федерации, Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Посольства Российской Федерации в Армении, Посольства Армении в Российской Федерации, Комитета мира Армении.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Опыт и новые подходы ведущего российского авиапроизводителя



РСПП рассмотрел основные проблемы отечественной рыболовной отрасли

Инновационный «Иркут»

Владимир Чириков: «Необходимо по-новому организовывать бизнес, создавать международные альянсы, находить новые способы привлечения инвестиций»



Владимир Чириков, старший вице-президент — исполнительный директор Корпорации «Иркут»

Авиационная промышленность в силу объективных факторов является сегодня, пожалуй, наиболее подготовленной площадкой для реализации модернизационных прорывов, об острой необходимости которых идет речь на самом высоком государственном уровне. Экономике знаний на развалинах не построить, необходимы технологические точки опоры. Об инновационности российского авиапрома и особой роли Корпорации «Иркут» мы беседуем со старшим вице-президентом — исполнительным директором Корпорации «Иркут» Владимиром Чириковым.

— Владимир Львович, уже ни у кого нет сомнений, что единственно возможный путь поступательного экономического развития — инновационный. На ваш взгляд, насколько велика роль авиационной промышленности в этом контексте?

— Авиационная промышленность инновационна по определению. Недаром успешно преодолели кризисные 1990-е годы только те компании отрасли, которые сделали ставку на новые проекты, новые технологии и новые бизнес-решения. Авиационная промышленность обеспечивает сегодня 30% оборонного экспорта России, а «Иркут» — 15%. Причем наша корпорация практически всю военную технику поставляет в Индию, Малайзию, Алжир. Завоевать эти рынки можно только с высоко-технологичной продукцией, поскольку нам противостоят ведущие западные компании. Внедрять инновации нас заставляет конкуренция.

В целом, авиапром — это важный, и, по многим аспектам, передовой элемент нацио-

нальной инновационной системы.

— В чем существует идущий в отрасли процесс, если смотреть с точки зрения инновационного развития?

— В 2009 году в российском самолетостроении была принята стратегия реструктуриза-

ции активов «гражданского дивизиона».

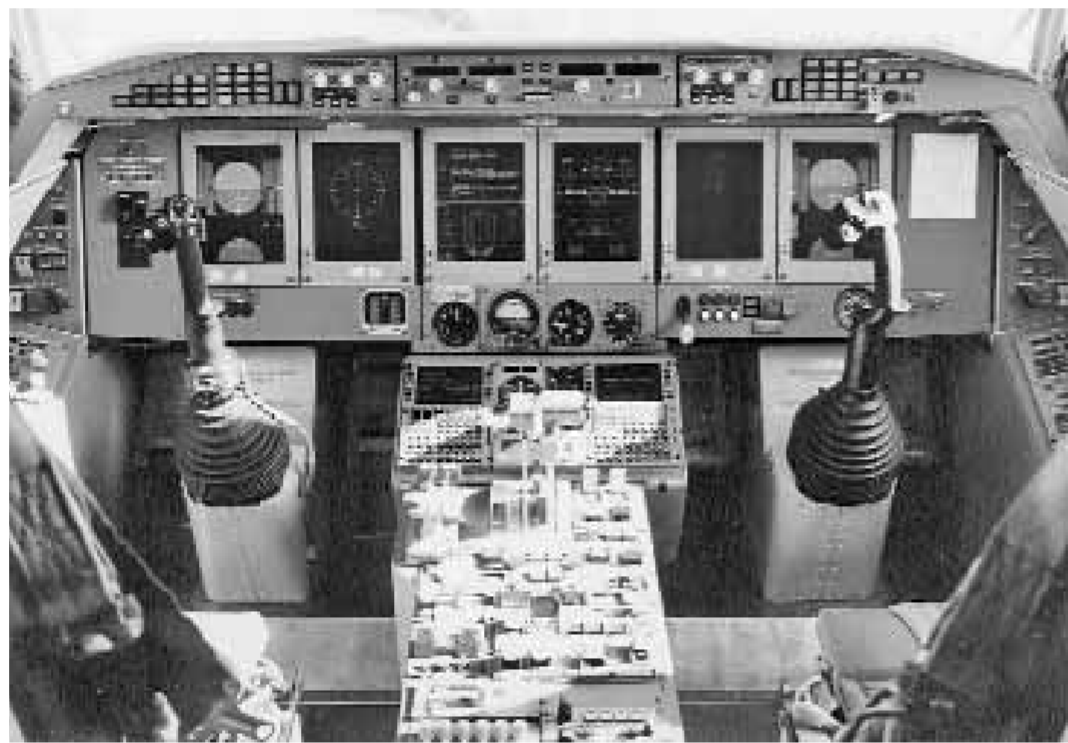
— За последние 5 лет мы удвоили объем производства. У нас ежегодная выработка на одного работника по результатам 2009 года — свыше 3,4 млн руб. Это практически на порядок больше, чем у заводов, которые должны войти в наш дивизион.

Мы смогли стать публичной компанией мирового уровня, провели серьезные преобразования в области корпоративного строительства, перешли на единые стандарты в области проектирования, производства.

ременная индустриальная модель, способный к творчеству коллектив — вот что необходимо для инновационного развития. Критический параметр системы — способность к саморазвитию, своевременному и эффективному реагированию на все изменения и нововведения.

— Вы говорите о новой индустриальной модели. Что это такое?

— Сейчас наши предприятия имеют полный производственный цикл: от металлообработки до окончательной сборки. Ясно, что мы не можем развить все компетенции до та-



ции. Ее основной смысл: сформировать в отрасли специализированные бизнес-единицы на базе компаний-лидеров.

В сегменте гражданской и транспортной авиации базовым предприятием была выбрана Корпорация «Иркут». Сегодня наша задача — передать опыт инновационного развития заводам, которые оказались в трудном финансово-экономическом положении. Среди них — ульяновский «Авиастар-СП» и воронежский ВАСО. И мы уже приступили к решению этой задачи.

— Почему «Иркут» был выбран центром консолида-

ции. «Иркут» научился ставить перед собой амбициозные стратегические задачи и находить пути их решения. По моему мнению, это — важнейший шаг на пути инновационного развития.

Такое развитие нельзя свести к неким техническим или технологическим решениям. Они — это, образно говоря, зерно, которое должно упасть на подготовленную почву. Если почва не готова, то можно закупить оборудование, технологию, но уровень эффективности их использования не повысится.

Инфраструктура, адекватная система управления, сов-

ременного уровня, чтобы стать конкурентоспособными. Значит, надо выделить приоритеты и сконцентрироваться на них.

Современная индустриальная модель реализует принцип развития внутренней здоровой конкуренции, когда каждый выходит со своей компетенцией и предлагает продукцию качественнее, чем все остальные. Вроде бы задача понятна, но решить ее за один день невозможно, поскольку каждый завод — это сложившийся живой организм. Кроме того, нельзя не учитывать социальные аспекты, особенно в условиях, ког-



да заводы являются градообразующими.

В рамках новой индустриальной модели мы не только специализируем производство,

но будем значительно шире использовать аутсорсинг как способ снижения издержек. Как и наши основные зарубежные конкуренты, мы сосредото-

чимся на развитии уникальных компетенций: проектирование, маркетинг, финальная сборка, летные испытания.

— В рамках каких проектов планируется внедрять новую индустриальную модель?

— Мы уже сейчас привлекаем заводы к текущим программам «Иркута», однако главное для нас — сформировать на новых принципах кооперацию по перспективным проектам. Важнейший из них — перспективный магистральный самолет МС-21. Эта машина по многим техническим решениям опережает мировой уровень в своей нише. Для наших заводов она становится локомотивом технологического развития.

По уровню экономической эффективности эксплуатации МС-21 должен на 12-15% превзойти существующие зарубежные самолеты. Это требует внедрения инновационных технологий в значительных масштабах.

Наиболее приоритетная из них — внедрение композиционных материалов. Именно к этим работам планируется привлечь заводы «Авиастар-СП» и ВАСО.

Нами принято решение взаимодействовать ульяновский завод в программе конвертации

пассажирских самолетов Airbus A320 в грузовые. Здесь, конечно, меньше технических инноваций, но зато есть организационные. Впервые «Иркут» в совместной программе с западной компанией выступает в качестве полноценного партнера и разработчика конструкторской и другой документации. Эта программа позволит «Авиастару-СП» освоить мировые стандарты качества и современные технологии. «Иркут» уже прошел этот путь, и мы понимаем, насколько это важно.

— Что представляется вам самым ценным из опыта развития Корпорации «Иркут», какие уроки будут полезными для тех компаний, которые становятся на рельсы инновационного развития?

— Один из основных уроков: нельзя обеспечить развитие лишь за счет технических инноваций. Необходимо по-новому организовывать бизнес, создавать международные альянсы, находить новые способы привлечения инвестиций. Именно это обеспечило успех таких программ, как Су-30МКИ и Як-130. Сегодня аналогичные подходы мы используем в программе МС-21.

— Переход на инновационную экономику требует ли специализации?

— Безусловно. Наш основной потенциал — это не только военные технологии, но и овладевший ими персонал. Корпорация «Иркут» уделяет особое внимание повышению квалификации конструкторов, инженеров, рабочих. Мы сотрудничаем с вузами, организуем обучение и переобучение на предприятиях Корпорации, проводим для специалистов стажировки за рубежом и так далее. Кстати сказать, «Иркут» стал победителем всероссийского конкурса «Работодатель года молодежи: инженерные кадры для инновационной России» в номинации «Профориентация».

Инновации начинаются в сознании наших работников. Самое ценное, что у нас есть — это готовность наших сотрудников работать в режиме постоянного совершенствования.

Рыболовные перспективы

Рыбаки и судостроители обсудили проблемы отрасли

РСПП провел сразу два важных для всей рыболовной отрасли страны мероприятия, участники которых открыто и публично обсудили самые острые вопросы актуального состояния российского рыболовства, а также перспективы его дальнейшего развития. Обсуждение началось с расширенного заседания Подкомиссии по рыбохозяйственному комплексу и аквакультуре Комиссии по агропромышленному комплексу РСПП. Исполнительный вице-президент РСПП Виктор Черепов отметил, что ключевой задачей данной подкомиссии является развитие рыболовной отрасли, в т.ч. посредством установления конструктивного диалога между бизнес-сообществом, государственной властью, общественными и иными субъектами рыбохозяйственного комплекса страны.



Обсуждение проблем рыболовной отрасли на данном этапе невозможно без тщательного анализа правовых аспектов, серьезных пробелов в законодательном регулировании — в частности, регулировании вопросов прибрежного рыболовства и аквакультуры. Об этом сказал в своем вступительном слове Геннадий Горбунов, председатель Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и рыбохозяйственному комплексу. С докладом на заседании выступил руководитель Росрыболовства Андрей Крайний. Он подчеркнул, что рыбакам нужно объединяться и создавать совместные масштабные площадки для лоббирования интересов своей отрасли. Подкомиссия РСПП, на его взгляд, как раз и является такой площадкой. Отметив высокую роль Ассоциации добытчиков минтая, руководитель Росрыболовства все же посетовал на то, что сегодня в сообществе рыбаков слишком много самых разных по своему формату и составу участников объединений, каждое из которых по отдельности не представляет серьезной силы. Он также выразил готовность передать ряд функций ФАР саморегулируемым организациям.

Руководитель Росрыболовства Андрей Крайний прокомментировал и один из самых болезненных на сегодня для рыбаков вопросов: «квоты под киль». Он назвал введение таких квот неверным решением. «Это попытка решить проблемы судостроения за счет рыбаков», — так охарактеризовал глава ФАР сложившуюся ситуацию. Свое мнение он детально аргументировал и привел ряд примеров из мировой практики. К тому же «квоты под киль», по его мнению, являют-

ся своеобразной «медвежьей услугой» судостроителям. Если рыбаков обязать покупать российские суда, то у судостроителей не будет стимулов развивать качество судов, работать более оперативно и соблюдать сроки по строительству.

О ситуации в законодательном поле рыболовной отрасли рассказал Марат Загидулов, депутат Государственной Думы России, член Комитета по природным ресурсам, природопользованию и экологии. В частности, он сообщил о том, что сейчас под идею «квот под киль» переписываются 13 статей Закона «О рыболовстве...». Соответственно, будут меняться договоры с 1500 предприятий. Кроме того, ставится под сомнение возможность крупных предприятий, заказавших новые суда, выполнить свои финансовые обязательства, а ведь эти предприятия уже начали модернизацию своих мощностей. Тему введения «квот под киль» продолжил в своем докладе председатель созданной подкомиссии Герман Зверев, который также является Президентом Ассоциации добытчиков минтая. Используя данные масштабных исследований, в частности, проведенных Всемирным банком совместно с ФАО ООН, он подробно рассказал о тех негативных последствиях, которые нас ожидают, если мы все-таки введем так называемые «квоты под киль».

Напомним, что с такой инициативой недавно выступил президент ОАО «Объединенная судостроительная корпорация» Роман Троценко. Позицию судостроителей на заседании подкомиссии РСПП представлял Игорь Орлов, генеральный директор ОАО «Прибалтийский судостроительный завод «Янтарь».

Основной смысл «квот под киль» в интерпретации судостроителей состоит в том, что квоты на вылов рыбы предоставляются рыбакам в обмен на обязательство покупать российские суда. По сути, предлагается профинансировать строительство нового рыболовного флота за счет изъятых у рыбаков ресурсов.

По мнению Германа Зверева, идеолога «квот под киль» всеми правдами и неправдами стремятся переложить на рыбаков все инвестиционные риски и обеспечить гарантированный сбыт своих изделий независимо от их качества, стоимости и сроков изготовления. Он также отметил, что введение «квот под киль» для избранных приведет к изъятию водных биоресурсов у остальных пользователей. Игорь Орлов, генеральный директор ОАО «Прибалтийский судостроительный завод «Янтарь», признал, что уровень гражданского судостроения в нашей стране низкий, и мы в ряде направлений действительно отстаем от других стран. Он также согласился с тем, что термин «квоты под киль» применится сегодня в России несколько в искаженном смысле. Проблема рыболовного судостроения в стране вновь была объяснена с тех позиций, что еще в советское время крен в отечественном судостроении был смещен в сторону ВПК. И это притом, что Советского Союза не существует уже около 20 лет.

Рыбаки в лице Ассоциации добытчиков минтая совместно со специалистами ФАР подготовили специальную Стратегию развития рыболовного судостроения в Российской Федерации на период до 2020 года. Именно этот документ должен стать «дорожной картой» для судостроителей. Проект Стратегии был представлен сегодня на заседании. Остается надеяться, что судостроители сдержат свои обещания и смогут своевременно строить именно те суда, в которых есть реальная потребность у рыбаков, а не те, которые они в состоянии строить. В итоговом решении подкомиссии по рыбохозяйственному комплексу и аквакультуре РСПП содержится ряд важных предложений и рекомендаций для ключевых субъектов принятия решений в рыболовной отрасли. В частности, отмечается, что строительство нового флота необходимо осуществлять с учетом имеющейся нагрузки со стороны действующего рыболовного флота и структуры его собственности.

Брендопад

Марки Unilever побеждают в рейтингах

Екатерина Задонская

Шесть брендов, принадлежащих компании Unilever, были признаны победителями трех популярных народных рейтингов России в 2010 году. Согласно опубликованным результатам конкурсов «Марка №1 в России», «Любимые бренды» и «Марка Доверия», в повседневной жизни россияне чаще всего выбирают чистящие средства Domestos, маргарин «Пышка», дезодоранты Rexona, чай Lipton, майонезы Calve и мороженое «Инмарко».

В частности, лауреатами ежегодной премии народного доверия «Марка №1 в России 2010» стали бренды Domestos (23,17% голосов), «Пышка» (39,57% голосов), Rexona (43,91%) и «Инмарко» (43,98%). Голосование, в котором приняли участие более 252 тыс. человек, проводилось по 42 категориям с 15 по 29 сентября 2010 года. В рейтинге «Любимые бренды россия» — совместный проект маркетинговой компании Online Market Intelligence и журнала «Маркетинг Менеджмент» — первые строчки получили также три торговые марки Unilever. Победителем в категории «майонезы» стал бренд Calve, набравший 23,1% голосов и обогнавший ближайшего конкурента на 8%. С аналогичным отрывом от второго места титул са-

мого «любимого» мороженого завоевала продукция компании «Инмарко» (24,2% голосов). В категории чая лидером был назван бренд Lipton (26,8% голосов).

Еще одно «народное» исследование уже десятый год подряд проводит Издательский дом «Ридер Дэйджест». Проект «Марка Доверия» выявляет бренды, пользующиеся наибольшим доверием потребителей. Участникам опроса предлагалось назвать бренд-победителя в 37 категориях, 20 из которых — международные (единые для всех стран Европы), а 17 — локальные. Согласно опубликованным недавно результатам, победу в номинации «Майонезы» в 2010 году одержал бренд Calve, получив ровно 24% голосов респондентов.

«Каждый день продукция Unilever так или иначе касается жизни более 2 миллиардов людей. Мы высоко ценим доверие наших потребителей и внимательно изучаем их мнение, стремимся предугадывать их желания, для того чтобы выпускать товары, которые помогут отлично себя чувствовать, прекрасно выглядеть и получать от жизни еще больше удовольствия. Поэтому победы наших торговых марок в популярных рейтингах и конкурсах — это самое наглядное и ценное доказательство успешности нашей работы», — говорит Екатерина Задонская, пресс-секретарь группы компаний Unilever в России, Украине и Беларуси.

На российском рынке компания Unilever работает с 1992 года. В настоящее время Unilever принадлежит 8 крупных российских предприятий, в том числе маргариновый завод в Москве, соевая, сахарозаменительная фабрика и парфюмерно-косметическая фабрика в Санкт-Петербурге, пищевая фабрика и завод по производству мороженого в Туле, а также заводы по производству мороженого в Новосибирске и Омске. Общий объем инвестиций компании в российскую экономику приближается к 1 млрд евро, а число сотрудников уже превышает 6500 человек.

Портфель торговых марок Unilever в России включает в себя такие хорошо известные бренды пищевых продуктов, как майонез, кетчупы и соусы Calve, майонез Hellmann's, спрэды Rama, растительно-творожные кремы Creme Bonjour, маргарин для выпечки «Пышка», супы и приправы Knorr, чай «Беседа», Brooke Bond и Lipton, а также популярные торговые марки средств личной гигиены и бытовой химии: шампуни и косметические средства Dove, шампуни и средства по уходу за волосами Clear vita ABE, Sunsilk и Timotei, дезодоранты Rexona и Axe, чист-

тящие и дезинфицирующие средства Domestos и Cf. С приобретением ведущего российского производителя мороженого, компании «Инмарко», состоявшимся в 2008 году, ассортимент продукции Unilever пополнился такими марками мороженого, как Ekzo, Magnat, San-Cremo, Золотой Стандарт и т.д. В июле 2009 года Unilever объявила о приобретении бизнес-союзов компании «Балтика» — лидера российского рынка кетчупов — с торговыми марками кетчупов, майонезов и томатной пасты Балтиком и Восточный Гурман.

ОТКРЫТАЯ ТРИБУНА

Как рублем помочь экономике

Александр Новиков: «Российское двигателестроение на внешних рынках с ростом курса рубля к доллару стало практически неконкурентоспособным»



В последнее время на самом высоком уровне (как национальном, так и международном) все чаще говорят о целесообразности для развития экономики того или иного решения по курсам валют. В нашей стране вопрос весомости рубля выходит далеко за рамки исключительно финансовой категории. При разумном курсе и взаимосвязи с рядом других макроэкономических факторов рублевый курс может стать мощным стимулом развития высокотехнологичных производств российской индустрии и экономики страны в целом. Обо всем этом мы решили поговорить с Александром Новиковым — управляющим директором ОАО «ММП имени В.В. Чернышева» (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию), Председателем Московского регионального отделения Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России», доктором технических наук, профессором, академиком Академии транспорта РФ.

— Александр Сергеевич, с точки зрения непосредственного производителя высокотехнологичной инновационной машиностроительной продукции, насколько реально важно управлять курсом национальной валюты?

— Это очень важно. Могу сказать даже больше: в государственном директивном планировании, направленном на рост национального машиностроения, выгодный для национальной промышленности курс рубля по отношению к курсу доллара — один из ключевых инструментов, за счет которого государство действительно может осуществлять свою управляющую стимулирующую функцию. И хотя это, разумеется, не единственный государственный инструмент, но он чрезвычайно важен.

— Какие еще инструменты вы могли бы еще назвать?

— Государственный инструмент реального содействия развитию национального машиностроения — это большой отдельный и очень серьезный разговор. В котором в том числе нужно говорить об укрупнении машиностроительных фирм за счет их слияния либо объединения в корпоративную фирму, что делает их совокупно конкурентоспособными на уровне передовых международных корпораций. Также надо будет говорить об эффективном государственном-частном партнерстве, развитии которого особенно важно стимулировать в наукоемких отраслях экономики. И так далее... Еще раз скажу: возможных инструментов государственного стимулирования — достаточно много, но при этом затронутый вопрос курса национальной валюты является, вы правы, одним из наиболее важных для поддержки экспорта ориентированного высокотехнологичного машиностроения.

— Можно ли определить, какой ценовой уровень национальной валюты выгоден нашей двигателестроительной промышленности в целом?

— Вообще-то валютный курс — результат экономической политики правительства любого государства. Китай, например, сознательно поддерживает уровень своего юаня существенно более слабым по сравнению с долларом США. Причем, национальная валюта Китая не зависит от колебания доллара США, который напрямую зависит от уровня цен на энергоносители. Во многих странах Юго-Восточной Азии используется аналогичная валютно-курсовая политика.

Последние годы наглядно продемонстрировали: российское двигателестроение на внешних рынках с ростом курса рубля к доллару стало практически неконкурентоспособным. Чтобы изменить ситуацию требуется девальвация рубля и курс рубля к доллару было бы целесообразно поддерживать на уровне 42/43, причем, курс этот должен быть стабильным во временном периоде и не зависеть от колебания доллара.

И не надо бояться выражения «ослабление рубля» — ведь это стабильно укрепляет нашу экономику, причем как на внешнем, так и на внутреннем рынках. От предлагаемой многими экономистами девальвации рубля тут же и однозначно выигрывают все экспортно ориентированные отрасли промышленности, выигрывает сельское хозяйство, импортозаменяющие предприятия становятся конкурентоспособными в сравнении с западным производителем аналогичных товаров. Собственно говоря, это вообще выгодно всем, кто организует производство и кооперацию внутри страны.

— Но не всем выгодно?

— Конечно, не всем. В экономике в принципе не бывает таких шагов, от которых бы все повально выигрывало. Но на то и существует государственная стратегия развития, чтобы осуществлять действия, направленные на рост национального экономического комплекса. Кому не выгоды сдержанный курс рубля? Тем видам продуктов, где доминируют «отверточные сборочные производства», потому что это повышает стоимость закупаемых комплектующих. Но давно доказано, что ставка на отверточные технологии на самом деле тормозит развитие национальных технологий, что безусловно является стратегическим тупиком.

Также это не выгодно торгово-посредническим компаниям, которые реализуют импортную продукцию на внутреннем рынке России. Но переживать за их благополучие я бы не стал. Все-таки развитие собственной экономики — куда важнее. Ведь чем выше зависимость России от импорта, тем все больше государство теряет экономическую независимость и экономической суверенитет.

— В общем, «ослабление» рубля для нас выгодно?

— Безусловно! Слабый рубль — это крепкие экспортные позиции, активное импортозамещение, рабочие места, налоговые поступления, рост зарплат, решение социальных программ и т.д. Правительству нужно четко и публично заявить, какая политика реально будет проводиться по отношению к отечественному производителю, так как на самом деле ситуация у нас сегодня — не лучшая. Да еще и мировой кризис по нам «проехался» всеми гусеницами... По самым оптимистичным расчетам, для того, чтобы успеть встать на путь реального возрождения национального машиностроения, у нас осталось не более пяти лет.

И хотя я прекрасно понимаю, насколько непросто прийти к волевым решению о целенаправленном ослаблении рубля, последнее время заявления руководителей страны говорят о том, что к курсовому фактору стимулирования экономики, скажем так, стали поворачиваться лицом.

— А в чем, на ваш взгляд, сложность принятия такого решения?

— Помимо некоторых имиджевых аспектов (о которых говорить не хочется — руководство Китая, например, это ничуть не смущает), есть и серьезные экономические необходимости. Так, ослабление рубля требует от правительства эффективной защиты населения по товарам первой необходимости, медицинскому обслуживанию и обеспечению лекарствами. Кроме того, требуется отказаться от декларируемого курса, что «рынок сам все решит». Вспомните девятые годы прошлого века — сколько ли потерями в экономике рассчитались мы тогда за это заблуждение? Этот курс недопустим, если мы хотим быть сильным и богатым государством. И при этом надо быть готовыми к тому, что США, Европа, многие другие крупные геополитические игроки будут не согласны с решением сдерживать рубль, и через ВТО, МВФ и т.д. будут оказывать давление с тем, чтобы это решение в России не было принято. Как сейчас пытаются «надавить» на Китай. И хотя звучит при этом некая общероссийская терминология, смысл один — сдерживать укрепление глобального конкурента.

— В современной истории курс рубля девальвировался в 1998 году, и это...

— ... и это стало позитивом для экономики! Кризис 1998 года показал, что резкое изменение курса рубля явилось своего рода финансовой силой для пересмотра всей системы отечественного машиностроения. При сохранившемся уровне заработной платы резко уменьшилась себестоимость отечественной продукции в долларовом исчислении. При этом, поскольку резко выросли цены в рублях на импорт, произошло переориентирование на развитие собственной промышленности и сам собой активизировался процесс предпринимательской деятельности по импортозамещению. Тогда впервые в новейшей истории России было реально показано, что управление экономикой на основе темпа

инфляции, сдерживания денежной массы и спекулятивного курса рубля невозможно обеспечить экономическую устойчивость в стране.

В настоящее время роль курса рубля также существенно недооценивается. В реальности курс рубля является более сложным индикатором, который должен учитывать состояние таких показателей, как выработка (производительность) на одного работника, фондотдачу, занятость населения, долю импорта в товарообороте... Которая, кстати, растет просто угрожающими темпами.

— Угрожающими? Даже настолько?

— Увы, да. В России доля импорта в товарах народного потребления и сельхозпродукции давно подскочила к 80%. В области машиностроения доля импорта в среднем составляет около 60%. Хотя, согласно экономическим расчетам, предельные значения импорта с точки зрения национальной безопасности страны не



должны превышать 30%. При существенно невысоких показателях производительности труда в реальных отраслях национальной экономики, это выглядит просто дорожкой в никуда.

— У нас низкая производительность?

— Недопустимо низкая. Хотите примеры? Пожалуйста. В сравнении со средними показателями развитых экономик (США, Германия и др.), производительность, скажем, в автомобильной промышленности составляет 16%, в авиационной — 14%, в железнодорожном машиностроении — 9%, в станкостроении — 5%, а в сельхозмашиностроении — вообще до 2%. Это ли не показатель? У нас часто говорят хорошие слова в адрес предприятий ВПК, сохранивших много из того лучшего, что было наработано еще при СССР. Так вот, сегодня средний показатель производительности по предприятиям российского ВПК не превышает 10% от производительности предприятий ВПК США, Германии или Великобритании. Нужно срочно принимать комплекс мер. И, возможно, самое срочное — изменение государственной ценовой политики.

— Что вы имеете в виду под ценовой политикой?

— Чтобы обеспечить оживление отечественной промышленности и обеспечить эффективное развитие бизнеса внутри страны необходимо установить определенный паритет в ценах, выраженных в долларовой единице (в валюте сильного партнера). Паритет может быть обеспечен умножением на коэффициент, учитывающий разницу в производительности. Кстати, в период с 1992 года по май 1993 года в стране так и происходило с курсом рубля.

Сегодня необходимо держать паритет по себестоимости продукции как минимум на 40% и при этом должна реализовываться государственная программа наращивания производительности отечественного машиностроения. Наращивание производительности не может быть без достижения соответствующего масштаба производства.

Таким образом, — я возвращаюсь к начальной теме нашего разговора — приходим к однозначному выводу: курс рубля к доллару необходимо корректировать в сторону более дешевого рубля. Хотя многие могут мне возразить, что это — просто лозунг, а на самом никто не даст этого сделать.

— Почему?

— Существует устойчивое заблуждение, что курс должен быть

исключительно высоким, и чем выше — тем лучше, так как в обществе создано довольно устойчивое мнение: девальвация национальной валюты ляжет на плечи обычного населения и поставит ряд непреодолимых для государства проблем. В том числе — будет трудно сохранить потребительский спрос в магазинах по импортным товарам, государству будет очень трудно обеспечить социальную стабильность, которое сегодня не готово к якобы неизбежному пустым полкам магазинов, откуда исчезнет импорт, а еще — что обесценивание рубля ударит по банковским вкладчикам, которые потеряют свои депозиты и переведут в иностранную валюту. При желании каждое из этих опасений можно вернуть в эпитетический аргументированное пространное полотно. Но можно создать такие же полотно с обратной аргументацией.

Сложнее другое: при высоких ценах на мировом рынке на энергоносители, цена которой будет выше аналогичной отечественной. Одновременно появляется жесткий заслон от инфляции, так как цены не могут быть выше нормативных, при этом очевидно, что здесь требуется большая работа антимонопольного комитета.

Такой механизм является мощным стимулом для развития предприятий, работающих на экспорт, и дается определенный временной этап, достаточный для технического перевооружения и структурной перестройки, так как предлагаемый механизм ограничения всех цен и услуг автоматически обеспечивает более низкую себестоимость и, следовательно, обеспечивается конкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке.

— А на внутреннем рынке?

— На внутреннем рынке происходит до удивительного столь же позитивные перемены. Национальные предприятия, работающие по импортному товарам, получают возможность куда более эффективного развития. Такой государственный подход дает приоритет внутренним производителям, обеспечивая существование и развитие всех жизнеспособных производств.

Но главное заключается в другом — такой механизм является единственным способом выиграть время, чтобы успеть до полного открытия экономики, снизить кривую валютной себестоимости и отечественной продукции до значений, не превышающих мировых цены.

При этом нельзя не отметить, что в последнее время государство предприняло целый ряд действий, направленных как на создание фундамента для роста конкурентоспособности самих производителей, так и на формирование технологически деспособных структур, призванных поставлять на рынок реально передовую продукцию.

— Вы говорите о реструктуризации?

— В том числе, и о ней. Или даже так: в первую очередь — о ней. Правительством страны предпринято много усилий по созданию интегрированных структур в машиностроении — «Объединенная самолетостроительная корпорация», «Объединенная судостроительная корпорация», «Объединенная авиационная корпорация» и другие... Укрепление происходит в автомобильной промышленности, в области прикладной науки, в тяжелом машиностроении и т.п. Возможно, мы ждали быстрого эффекта от вновь созданных интегрированных структур, однако этого не произошло и по целому ряду объективных факторов.

— Вы имеете в виду социальную стабилизацию?

— Не только социальную, но и экономическую. Если изменить курсовую разницу между рублем и долларом, у государства появится возможность убрать протекционистскую защиту и сохранить национальное производство, необходимое не только с экономических позиций (развитие сельскохозяйственной отрасли, развитие легкой промышленности и т.п.), но и с позиции обороноспособности страны.

У государства в этом случае появляется возможность решения и другой очень острой проблемы — проблемы регулирования цен на внутреннем рынке, ликвидирующие диспропорции между разными секторами экономики. Особенно это касается естественных монополий. Механизм формирования курса рубля и доллара (евро и т.п.) дает Правительству дополнительные механизмы регулирования цен.

— Какие именно механизмы?

— Государство в этом случае устанавливает для всех предприятий верхнюю границу оптовой и розничной цены в процентном значении от мировой. Далее — устанавливается календарный срок (например, не менее 6 лет), когда эти ограничения будут сняты. Возможен вариант этапного перехода, но через 6 лет все ограничения должны быть сняты (если мы будем вступать в ВТО). На этом временном этапе появляется внутренний протекционистский

барьер для импортной продукции, цена которой будет выше аналогичной отечественной. Одновременно появляется жесткий заслон от инфляции, так как цены не могут быть выше нормативных, при этом очевидно, что здесь требуется большая работа антимонопольного комитета.

Такой механизм является мощным стимулом для развития предприятий, работающих на экспорт, и дается определенный временной этап, достаточный для технического перевооружения и структурной перестройки, так как предлагаемый механизм ограничения всех цен и услуг автоматически обеспечивает более низкую себестоимость и, следовательно, обеспечивается конкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке.

— А на внутреннем рынке?

— На внутреннем рынке происходит до удивительного столь же позитивные перемены. Национальные предприятия, работающие по импортному товарам, получают возможность куда более эффективного развития. Такой государственный подход дает приоритет внутренним производителям, обеспечивая существование и развитие всех жизнеспособных производств.

Но главное заключается в другом — такой механизм является единственным способом выиграть время, чтобы успеть до полного открытия экономики, снизить кривую валютной себестоимости и отечественной продукции до значений, не превышающих мировых цены.

При этом нельзя не отметить, что в последнее время государство предприняло целый ряд действий, направленных как на создание фундамента для роста конкурентоспособности самих производителей, так и на формирование технологически деспособных структур, призванных поставлять на рынок реально передовую продукцию.

— Вы говорите о реструктуризации?

— В том числе, и о ней. Или даже так: в первую очередь — о ней. Правительством страны предпринято много усилий по созданию интегрированных структур в машиностроении — «Объединенная самолетостроительная корпорация», «Объединенная судостроительная корпорация», «Объединенная авиационная корпорация» и другие... Укрепление происходит в автомобильной промышленности, в области прикладной науки, в тяжелом машиностроении и т.п. Возможно, мы ждали быстрого эффекта от вновь созданных интегрированных структур, однако этого не произошло и по целому ряду объективных факторов.

— Вы имеете в виду социальную стабилизацию?

— Не только социальную, но и экономическую. Если изменить курсовую разницу между рублем и долларом, у государства появится возможность убрать протекционистскую защиту и сохранить национальное производство, необходимое не только с экономических позиций (развитие сельскохозяйственной отрасли, развитие легкой промышленности и т.п.), но и с позиции обороноспособности страны.

У государства в этом случае появляется возможность решения и другой очень острой проблемы — проблемы регулирования цен на внутреннем рынке, ликвидирующие диспропорции между разными секторами экономики. Особенно это касается естественных монополий. Механизм формирования курса рубля и доллара (евро и т.п.) дает Правительству дополнительные механизмы регулирования цен.

— Какие именно механизмы?

— Государство в этом случае устанавливает для всех предприятий верхнюю границу оптовой и розничной цены в процентном значении от мировой. Далее — устанавливается календарный срок (например, не менее 6 лет), когда эти ограничения будут сняты. Возможен вариант этапного перехода, но через 6 лет все ограничения должны быть сняты (если мы будем вступать в ВТО). На этом временном этапе появляется внутренний протекционистский

барьер для импортной продукции, цена которой будет выше аналогичной отечественной. Одновременно появляется жесткий заслон от инфляции, так как цены не могут быть выше нормативных, при этом очевидно, что здесь требуется большая работа антимонопольного комитета.

Такой механизм является мощным стимулом для развития предприятий, работающих на экспорт, и дается определенный временной этап, достаточный для технического перевооружения и структурной перестройки, так как предлагаемый механизм ограничения всех цен и услуг автоматически обеспечивает более низкую себестоимость и, следовательно, обеспечивается конкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке.

— А на внутреннем рынке?

— На внутреннем рынке происходит до удивительного столь же позитивные перемены. Национальные предприятия, работающие по импортному товарам, получают возможность куда более эффективного развития. Такой государственный подход дает приоритет внутренним производителям, обеспечивая существование и развитие всех жизнеспособных производств.

мировом рынке, а счет экспансии на внешних рынках обеспечивается неохватимый для развития масштаб производства. Адекватный же масштаб производства позволяет создавать новый спектр товаров, который позволит стране соревноваться с другими государствами.

— И как бы вы сами ответили на вопрос о предпочтительной специализации российской экономики?

— Ответ на этот вопрос достаточно очевиден. Наша промышленность пока не в состоянии быть конкурентоспособной на мировом рынке в области товаров народного потребления. Так как у нас ввиду суровых климатических условий более высокие издержки в капитальном строительстве, а также в данный момент — выше уровень заработной платы по сравнению со странами Юго-Восточной Азии. Хотя при изменении денежно-валютной политики, о чем мы с вами достаточно подробно говорили, Россия может быть эффективной и в данном секторе рынка. И еще один важный момент — чтобы быть конкурентоспособной, Россия обязана иметь многоотраслевую многоотраслевую экономику на высоком научно-техническом уровне.

— Многоотраслевую многоотраслевую? Поясните, пожалуйста.

— Это означает сбалансированное высокотехнологичное развитие отрасли экономики, включая сырьевой сектор с глубокой переработкой сырья, авиакосмическую отрасль, судостроительную отрасль, металлургию, строительную и дорожную отрасли, оборонно-промышленный комплекс, сельскохозяйственную индустрию, телекоммуникации, создание программного обеспечения и компьютерных технологий, радиоэлектроника, автоматизированные системы управления сложными техническими системами, эффективное информационное поле как для силовых структур, так и для различных отраслей промышленности, транспорта, систем навигации и т.п., включая вопросы национальной безопасности, медицины, образования, культуры и многое другое.

Только при развитии всего, что я перечислил, государство в состоянии обеспечить надежную жизнь обществу, уверенность в настоящем и будущем, и войти в число держав, обеспечивающих геополитическое влияние в мире. То есть, быть страной, с которой будет считаться, прислушиваться к ее мнению и уважать.

При этом многоотраслевая экономика должна иметь механизмы для саморазвития, и основным источником, фундаментом для такого комплексного развития на сегодня является национальный сырьевой сектор, который необходимо использовать за очень короткий период времени с целью достижения необходимых государством целей развития.

Но хотелось бы предупредить: управление экономическими методами не предусматривает быстрого роста благосостояния основной массы населения. На первом этапе необходимо будет заморозить уровень заработной платы, при том, что Правительство обязательно должно производить субсидирование по лекарствам, продуктам первой необходимости и коммунальным платежам.

— Как вы оцениваете сегодняшнюю общую ситуацию в мировой экономике в контексте интересов нашего развития?

— Геополитическая ситуация, сложившаяся на сегодня в мире, остро требует от России добиться стратегической задачи — преодолеть отставание не только от лидеров мировой экономики, но и не допустить разрыва с развивающимися странами, прежде всего Китаем и Индией, к 2020 году. Эта задача для страны очень сложная, так как все 90-е годы XX века в стране происходили не только обвал экономики, падение уровня производства и жизни населения, но и развернулся процесс первоначального накопления капитала.

В 2000-2006 годах этот процесс в первом приближении закончился. Была сформирована новая структура управления машиностроения через крупные интегрированные структуры. Одновременно усилилось влияние клановых структур и усилилось влияние теневой экономики, мафиозных структур. В эти годы происходили частые смены собственников, что никак не способствовало значимым инвестициям в развитие предприятий. При этом не было и глубокого инновационного обновления экономики, так как государством была сделана ставка на топливно-сырьевую составляющую.

Экономика страны фактически попала под контроль ТНК и оказалась, как и государственный бюджет, в сильной зависимости от цен на внешнем мире на энергоносители. И что теперь мы наблюдаем? Очень несветлую картину. В России

уровни, тенденции и структуры финансирования НИОКР и перехода промышленности на новый уровень технологий не соответствуют вызовам современного мирового рынка. Государственное инвестирование НИОКР находится на уровне не более 3% от ВВП. Сегодня нам необходимо резко увеличить объем инвестиций и обеспечить ежегодный рост минимум на 25% в год. Пока этого нет, не наблюдается и устойчивой тенденции к росту вложений в НИОКР.

— Почему так происходит?

— Причин такого состояния очень много. Но есть несколько основных факторов. Например, стремление общества (а государство хочет оправдать эти надежды) быстрыми темпами улучшить качество жизни значительной части населения. На самом деле существующие объективные факторы (выработка на одного работающего; сырьевая зависимость формирования бюджета; высокая зависимость товарного рынка от импортных товаров; ориентация индикаторов макроэкономического регулирования, направленная на поддержание «конкурентного рынка») того, что мы в длительный временной период неизбежно будем иметь низкий уровень жизни.

Еще одна причина — неспособность сформулировать и реализовать научные и инновационные приоритеты, которые, к тому же, вступают в противоречие с ключевыми интересами (как правило, ничуть не совпадающими с государственными). Мешает и отсутствие частного сектора в реализации крупных научно-технических проектов, и постоянное изменение «правил игры» в бизнесе, что приводит к неуклонному оттоку средств за границу. Кстати, тут неизбежно встает вопрос — каким образом привлечь финансовые средства, которые были вывезены за границу в лихие 90-е годы? Ведь по оценке специалистов, накопленная сумма вывезенных денег превышает \$250 млрд. Возврат цивилизованным образом в страну ранее вывезенных средств в виде инвестиций — безусловно, фактор не только положительный, но и необходимый для выхода из кризиса и сохранения целостности страны после 2020 года. Привлечение частного финансового сектора к решению поставленных задач является самым главным вопросом, который до сих пор не имеет решения.

Нам нужен механизм, стимулирующий и даже обязывающий крупный отечественный бизнес развивать отечественную промышленность и науку, а не покупать футбольные, баскетбольные команды и многое другое. Руководству страны нужно взять за основу действия, которые предпринял президент США Рузвельт в эпоху «Великой депрессии», и запретить уход капитала из России в любом виде.

— Как вы думаете, сколько еще лет благополучие экономических неудач будет списываться на мировой кризис?

— Кто не умеет работать, тот — всю жизнь. А на самом деле в России нужно вести речь не об экономическом кризисе, а о системном кризисе страны. И двигателестроительная отрасль, которую я представляю и которая является стратегической для развития России, может служить очень показательным «лакмусом» ситуации. Притом, что экономические угрозы и риски — только обостряются.

— Угрозы и риски — в адрес нашей экономики?

— Мы имеем о ней и говорим. Если продолжать вести отечественную экономику тем же курсом, то после окончательного преодоления кризиса мировым сообществом вполне возможна ситуация еще большей зависимости нашей страны от глобальной экономики. Взвзвешивая природный углеводородный ресурс сам мировое сообщество может найти альтернативные виды энергоресурсов на основе современных технологий, и экономика России останется без основного источника поступления финансовых средств.

Кроме того, против России будут предприняты все необходимые действия для того, чтобы окончательно разрушить научно-конструкторские школы, ведущие предприятия реального сектора в области выпуска сложных технических комплексов (авиации), ракетостроения, кораблестроения и т.д.). С тем, чтобы ослабевшая экономически страна стала более стоворочным поставщиком ресурсов. Что может за этим последовать? В результате борьбы за природные и территориальные ресурсы Россия может потерять значительную часть своей территории.

— Достаточно несветлая картина...

— Так вот, чтобы такого не случилось, и нужно делать все то, о чем мы с вами говорили, начиная с необходимости корректировать курс рубля в интересах российского производителя.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Минздравсоцразвития выступает за новые принципы

Министерство здравоохранения и социального развития РФ разработало проект постановления правительства, в котором содержится изменения к существующей нормативной базе, регулирующей ценообразование на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные средства (ЖНВЛС). Помимо прочего, предлагаемые министерством изменения предполагают, что российские производители лекарств из перечня ЖНВЛС не смогут закладывать в цену продукции затраты на обслуживание кредитов, развитие производства и уплату налогов. Что касается пересмотра цен на эти лекарства, то производители смогут делать это не чаще одного раза в год, в случае изменения цен на сырье и материалы, накладных расходов и уровня инфляции. Для зарубежных производителей возможность этого не предусматривается вовсе. Сообщается также, что в настоящее время проект постановления проходит процедуру межведомственного согласования.

«Принимая во внимание повышенную активность регулирующих органов на потребительском рынке, наблюдаемую с недавнего времени, мы полагаем, что шансы на то, что основные принципы, прописанные в проекте постановления, будут полностью или частично приняты Правительством, достаточно высоки, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — По факту это будет означать ужесточение действующих правил игры для фармпроизводителей. В числе основных пострадавших от нового регулирования могут оказаться и крупнейшие российские производители лекарств — компании «Фармстандарт» и «Верофарм». Так, ограничение цен и отсутствие возможности их регулярного пересмотра может оказать негативный эффект на их выручку и финансовые показатели (мы весьма скептически относимся к возможности производителей полностью компенсировать недополучение выручки от продаж лекарств из списка ЖНВЛС путем завышения цен на другие лекарственные препараты)».

Аналитики «ФИНАМ» считают, что в этом случае российским фармацевтическим компаниям вряд ли смогут помочь даже искусственно создаваемые барьеры на пути зарубежных производителей. «Вышедшую новость мы оцениваем умеренно негативно, поскольку точно просчитать экономический эффект на финансовые показатели компаний не представляется возможным», — добавил г-н Вагабов.

«Группа ГАЗ» планирует увеличить производство

Президент «Группы ГАЗ» сообщил о планах компании увеличить производство легковых коммерческих автомобилей в 2010 году на 40%, до 85 тыс. штук. Также он сообщил о планах в 2011 году запустить усовершенствованную модель коммерческого автомобиля, которая будет более комфортной и грузоподъемной, чем предыдущая модель, увеличенная до 2 т.

Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает данную новость как умеренно позитивную для «Группы ГАЗ»: «План на 2010 год, озвученный президентом компании, предполагает значительный рост объемов производства и продаж до конца текущего года. Так, за 9 месяцев «Группа ГАЗ», по данным Ассоциации европейского бизнеса, продала 47,6 тыс. легковых коммерческих автомобилей, что подразумевает продажи на уровне 5,3 тыс. штук в месяц. Соответственно, для того, чтобы продать по итогам года 85 тыс. автомобилей, в октябре-декабре среднемесячные продажи нужно увеличить до 12,5 тыс. автомобилей».

Аналитики «ФИНАМ» считают, что «Группа ГАЗ» сможет нарастить продажи в последние три месяца текущего года, однако ожидают, что их объемы будут более скромными, чем планируется. «Несмотря на то, что спрос на коммерческие автомобили постепенно восстанавливается, он остается достаточно слабым. Увеличение продаж, по нашим оценкам, должно позитивно отразиться на финансовых результатах компании», — уверен г-н Романов.

«Северсталь» опубликовала результаты квартала



«Северсталь» опубликовала производственные результаты за 3-й квартал 2010 года. Общий выпуск стали в целом по группе сократился на 8% (квартал к кварталу), за счет падения производства (-26%) на американских предприятиях компании. По сегментам готовой продукции в 3-м квартале было зафиксировано снижение на 8-12%. Добывающий сегмент продемонстрировал рост производства коксующегося угля (+4%), железной руды (+76%) и золота (8%). «Средние цены реализации стальной продукции не претерпели значимых изменений квартал к кварталу, что, с нашей точки зрения, является хорошим результатом, принимаемая во внимание рыночную конъюнктуру июля-сентября», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Цены на основную продукцию добывающего дивизиона «Северстали» в течение 3-го квартала оставались на высоких уровнях. Таким образом, мы нейтрально оцениваем операционные результаты «Северстали». С одной стороны компания значительно снизила производство стали в 3-м квартале, с другой — смогла сохранить уровни цен 2-го квартала вопреки сложной рыночной конъюнктуре».

Интрага с дивидендами по акциям

В СМГ со ссылкой на ряд источников, близких к «Связинвесту», сообщается о том, что 10 ноября на собрании акционеров мажоритарные акционеры «Ростелекома», владеющие обыкновенными акциями компании («Связинвест» и «ВЭБ»), с большой вероятностью не поддержат поправки в устав, предусматривающие многократный рост дивидендных выплат по привилегированным акциям «Ростелекома», в том виде, в каком они существуют сейчас. По данным деловых СМИ, нынешний менеджмент госхолдинга считает, что поправки должны учитывать инте-

Рынок драгметаллов

Благоприятная конъюнктура сохраняется

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

На фоне сокращения запасов и некоторого снижения неопределенности относительно перспектив восстановления мировой экономики, котировки всех основных базовых металлов в 3-м квартале продемонстрировали рост. Мы полагаем, что цены на базовые металлы продолжат оставаться на текущих уровнях до конца текущего

года. Поддержку им будут оказывать постепенное восстановление физического потребления в глобальном масштабе. На фоне сокращения запасов и некоторого снижения неопределенности относительно перспектив восстановления мировой экономики, котировки всех основных базовых металлов выросли в 3-м квартале. Наибольший прирост зафиксировали медь и цинк — цены этих металлов выросли на четверть с начала квартала. Алюминий и никель прибавили в пределах 20%.

Кроме того цены на золото достигли своих рекордных значений. Несмотря на некоторое

ослабление рисков повторной рецессии мировой экономики, цена золота вторым кварталом достигла исторического максимума, а цена серебра достигла рекордных значений с 1980 года. По нашим оценкам, основным катализатором цен на металлы стал пересмотр ожиданий инвесторов относительно начала цикла повышения процентных ставок крупнейшими мировыми ЦБ на более поздний срок, что фактически снижает привлекательность альтернативных безрисковых

ценам будет оказывать постепенное восстановление промышленного потребления и сохранение высокой инвестиционной составляющей в структуре спроса. Однако неопределенность относительно будущих темпов роста экономики Китая, крупнейшего потребителя базовых металлов, продолжит оставаться существенным сдерживающим фактором для цен, по крайней мере, в среднесрочной перспективе. Также мы отмечаем, что текущие уровни цен являются абсолютно

каждый раз, когда уровень поддержки или сопротивления прорывается на значительную величину, они меняются ролями, то есть обращаются в собственную противоположность. Трейдеру важно вовремя уловить данный момент и обратить его в свою пользу.



Вновь, вновь золото манит рынок...

должны указывать на восстановление физического потребления в глобальном масштабе. На фоне сокращения запасов и некоторого снижения неопределенности относительно перспектив восстановления мировой экономики, котировки всех основных базовых металлов выросли в 3-м квартале. Наибольший прирост зафиксировали медь и цинк — цены этих металлов выросли на четверть с начала квартала. Алюминий и никель прибавили в пределах 20%.

Кроме того цены на золото достигли своих рекордных значений. Несмотря на некоторое

ослабление рисков повторной рецессии мировой экономики, цена золота вторым кварталом достигла исторического максимума, а цена серебра достигла рекордных значений с 1980 года. По нашим оценкам, основным катализатором цен на металлы стал пересмотр ожиданий инвесторов относительно начала цикла повышения процентных ставок крупнейшими мировыми

комфортными для большинства крупнейших мировых производителей, позволяющими покрывать не только операционные расходы, но и инвестиции в новые проекты. Мы сохраняем наши целевые уровни по базовым металлам на конец 2010 года: медь — \$7500 за тонну, никель — \$22 000, цинк — \$2200.

Мы ожидаем, что в перспективе ближайших месяцев конъюнктура рынка драгоценных металлов продолжит оставаться благоприятной. Участники рынка не ожидают начала цикла повышения процентных ставок крупнейшими мировыми

шей шкалы пошлин в соответствующих государственных ведомствах. До последнего момента предполагалось утвердить шкалу для каждого металла к началу 2011 года. Однако, по последней информации чиновников МЭР, 10%-ая пошлина на никель и медь может быть введена уже начиная с ноября текущего года. Введение экспортных пошлин на базовые металлы негативно отразится на результатах НорНикеля, однако, принимая во внимание высокую рентабельность компании, эффект на справедливую стоимость будет не критичным.

Тех, кто пока что «сидит на заборе», можно разделить на две группы: одни трейдеры вообще никакие позиции не занимали, а другие закрыли свои длинные позиции на уровне поддержки. Вот они теперь-то кусают локти, что поторопились с продажей, и мечтают вновь открыть длинные позиции по той цене, по которой продали. А как же те, кто не смог определиться, к какой из сторон примкнуть? Они уже поняли, что цены пошли вверх, и решили для себя, что при первой возможности будут играть на повышение. Итак, все четыре группы участников рынка твердо намерены покупать при ближайшем спаде. Для всех четырех пробитый уровень сопротивления, а также — поддержки является «приоритетом номер один».

Чтобы оценивать значимость уровня поддержки или сопротивления, необходимо использовать три показателя. Первый, это время. Чем длиннее отрезок времени, в течение которого цены колебались в области поддержки или сопротивления, тем большую значимость приобретает эта область. Например, если цены колебались вверх-вниз в течение трех недель, а потом пошли вверх, то данная область поддержки будет более значима, чем, если бы аналогичные колебания происходили всего три дня. Объем — еще один способ оценить значимость поддержки или сопротивления. При объеме торговли, когда большое количество контрактов переходит из одних рук в другие, значимость уровня поддержки велика. И наоборот, значимость уровня поддержки тем ниже, чем меньше объем торговли. Третий показатель значимости уровня поддержки или сопротивления — его удаленность по времени от настоящего момента. Поскольку мы имеем дело с реакцией трейдеров на движение рынка и на позиции, которые они либо уже заняли, либо не успели занять, то вполне понятно, что чем ближе по времени событие и реакция на него, тем более важным является само событие.

НОВОСТИ

ресы всех групп акционеров, а не только их определенной части. Также сообщается, что в настоящее время готовится компромиссный вариант поправок в устав. Что именно он будет представлять из себя — не сообщается. По нашим оценкам, в последнее время вокруг привилегированных акций «Ростелекома» складывается достаточно негативный новостной фон, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Напомним, что 13 октября на рынке появилась информация о том, что владельцы привилегированных акций не будут принимать участие в голосовании по вопросу о внесении в устав поправок, касающихся дивидендных выплат. Теперь появились слухи о том, что мажоритарные акционеры, допущенные к голосованию, намерены не поддерживать эти поправки. С учетом того, что «Связинвест» и «ВЭБ» голосуют почти 91% обыкновенных акций компании, мы полагаем, что их решение в этом вопросе будет определяющим. Мы считаем, что вышедшая новость негативна для привилегированных акций «Ростелекома», поскольку она способна оказать заметное давление на их биржевые котировки».

«Мостотрест» разместил

«Мостотрест» объявил цену размещения в рамках проводимого публичного размещения 25% акций компании. Цена размещения полностью совпала с нижней границей ранее объявленного в ходе road-show диапазона и составила \$6,25 за акцию. Таким образом, продающий акционер в лице Marc O'Polo привлек порядка \$388 млн. Известно, что исходя из структуры проведения IPO, порядка 40% вырученных средств продающий акционер планирует направить на выкуп 24,824 млн акций допэмиссии «Мостотреста» непосредственно после размещения. Таким образом, можно ожидать, что непосредственно в компанию поступит как минимум \$155 млн, оставшаяся часть допэмиссии будет размещаться по открытой подписке. Как ожидается, доля акций «Мостотреста» в свободном обращении составит более 36%.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков позитивно оценивает результаты публичного размещения компании и привлечение дополнительного финансирования: «С 3 ноября бумаги «Мостотреста» начинают обращение на бирже ММВБ, что, на наш взгляд, сможет оказать поддержку котировкам акций компании за счет увеличения ликвидности».

«Вимм-Билль-Данн» покупает «Ополье»

По данным деловых СМИ, «Вимм-Билль-Данн» (ВБД) поддал заявку в Федеральную антимонопольную службу на приобретение одного из крупнейших игроков российского рынка переработки сырого молока (входит в топ-10), владимирской компании «Ополье». Известно, что молочные активы «Ополя» представлены тремя молококомбинатами во Владимирской области с суммарным объемом переработки свыше 100 тыс. т сырого молока в год, а доля компании на региональном рынке составляет около 45%. Также в СМГ сообщается, что процедура due diligence стартовала на прошлой неделе. Дальнейшие подробности возможной сделки не приводятся. Аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов полагает, что приобретение «Ополя» напрямую связано с консолидационными процессами, происходящими в молочной отрасли (объединение молочных бизнесов «Danone» и «Юнимилк») и ориентировано, прежде всего, на то, чтобы помочь «ВБД» сохранить лидерство на российском рынке переработки молока (по информации консалтингового агентства «Nielsen», на начало текущего года доля «ВБД» на рынке составила 28,3%, тогда как доля «Danone» и «Юнимилка» — 14,3% и 16,5% соответственно). В то же время мы полагаем, что сделка является целесообразной, если ее цена не превысит 2-2,3 млрд руб., что предполагает 30-40% дисконт к текущей стоимости «ВБД» по мультипликатору EV/S прошлого года (выручка компании за 2009 год составила 2,4 млрд руб.). С учетом изложенного, вышедшую новость мы оцениваем умеренно позитивно».

Уровень поддержки

Уровень сопротивления



Ярослав Кабаков, ректор Учебного Центра «ФИНАМ»

Каждый раз, когда уровень поддержки или сопротивления прорывается на значительную величину, они меняются ролями, то есть обращаются в собственную противоположность. Трейдеру важно вовремя уловить данный момент и обратить его в свою пользу.

Уровни поддержки и сопротивления имеют одно интересное свойство — всякий раз, когда они достигают значительной величины, они изменяют свою роль, то есть обращаются в собственную противоположность. Другими словами, уровень сопротивления становится уровнем поддержки и наоборот, уровень поддержки становится уровнем сопротивления.

Для того чтобы понять механизм этого превращения и его причины, нам придется обратиться к тому, что стоит за созданием уровней поддержки и сопротивления, к психологическому аспекту этих понятий. Более двадцати лет назад в США вышла книга Джона Мерфи «Технический анализ фьючерсных рынков», сейчас она переведена на все основные языки мира и ее называют «библией теханализа». Именно в ней показана подобная интересная психологическая модель данного явления.

В ситуации «торгового коридора», когда цена находится между уровнями поддержки и сопротивления долгое время, всех участников рынка можно разделить на три условные категории: тех, кто занимает длинные позиции, тех, кто занимает короткие позиции и на так называемых «неприсоединившихся».

Длинные позиции занимают те, кто уже купил внутри «коридора» и рассчитывает на рост цены акции в будущем. Если трейдер «продал без покрытия», рассчитывая на то, что цена акции в будущем будет падать, то он занял короткую позицию, а «неприсоединившиеся» — это те трейдеры, которые либо уже ушли с рынка, закрыв все позиции, либо еще не решили, как им лучше выйти на рынок.

Предположим, что в течение некоторого времени цены колебались на уровне поддержки, а потом рынок начал двигаться вверх. Партия «длинных», то есть те, кто покупал по ценам в районе уровня поддержки, ликуют, хотя и жалеют, что не купили еще. Их намерения понятны — «купить».

Партия «коротких» наконец-то осознала, что тактика их была неправильной и они хотят, чтобы рынок пошел вниз и опустился до того уровня, где они заняли короткую позицию, тогда они могли бы уйти с рынка в той точке, где вышли на него, то есть остаться при своих. Для них «уйти с рынка» означает тоже «купить».

Тех, кто пока что «сидит на заборе», можно разделить на две группы: одни трейдеры вообще никакие позиции не занимали, а другие закрыли свои длинные позиции на уровне поддержки. Вот они теперь-то кусают локти, что поторопились с продажей, и мечтают вновь открыть длинные позиции по той цене, по которой продали. А как же те, кто не смог определиться, к какой из сторон примкнуть? Они уже поняли, что цены пошли вверх, и решили для себя, что при первой возможности будут играть на повышение. Итак, все четыре группы участников рынка твердо намерены покупать при ближайшем спаде. Для всех четырех пробитый уровень сопротивления, а также — поддержки является «приоритетом номер один».

Чтобы оценивать значимость уровня поддержки или сопротивления, необходимо использовать три показателя. Первый, это время. Чем длиннее отрезок времени, в течение которого цены колебались в области поддержки или сопротивления, тем большую значимость приобретает эта область. Например, если цены колебались вверх-вниз в течение трех недель, а потом пошли вверх, то данная область поддержки будет более значима, чем, если бы аналогичные колебания происходили всего три дня. Объем — еще один способ оценить значимость поддержки или сопротивления. При объеме торговли, когда большое количество контрактов переходит из одних рук в другие, значимость уровня поддержки велика. И наоборот, значимость уровня поддержки тем ниже, чем меньше объем торговли. Третий показатель значимости уровня поддержки или сопротивления — его удаленность по времени от настоящего момента. Поскольку мы имеем дело с реакцией трейдеров на движение рынка и на позиции, которые они либо уже заняли, либо не успели занять, то вполне понятно, что чем ближе по времени событие и реакция на него, тем более важным является само событие.



ДОКУМЕНТЫ

Приказ Министерства экономического развития Российской Федерации
(Минэкономразвития России)

от 23 сентября 2010 г. № 453

О внесении изменений в Схему размещения территориальных органов Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии, утвержденную приказом Минэкономразвития России от 7 августа 2009 г. № 319

Во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 19 января 2010 г. № 82 «О внесении

изменений в перечень федеральных округов, утвержденный Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2000 г. № 849, и в Указ Президента Российской Федерации от 12 мая 2008 г. № 724 «Вопросы системы и структуры федеральных органов исполнительной власти» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2010, № 4, ст. 369), в соответствии с пунктом 9.6 Типового регламента внутренней организации федеральных орга-

нов исполнительной власти, утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 28 июля 2005 г. № 452 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2005, № 31, ст. 3233; 2007, № 43, ст. 5202; 2008, № 9, ст. 852, № 14, ст. 1413, № 46, ст. 5337; 2009, № 12, ст. 1443, № 19, ст. 2346, № 25, ст. 3060, № 47, ст. 5675, № 49, ст. 5970; 2010, № 9, ст. 964, № 22, ст. 2776), пунктом 2 постановления Правительства Российской Федерации от 24 мая

2010 г. № 363 «О некоторых вопросах совершенствования государственного управления в Северо-Кавказском федеральном округе» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2010, № 22, ст. 2776) п р и к а з ы о у:

Внести в схему размещения территориальных органов Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии, утвержденную приказом Министерства экономического развития

Российской Федерации от 7 августа 2009 г. № 319 «Об утверждении схемы размещения территориальных органов Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии»* изменения, изложив ее в новой редакции согласно приложению к настоящему приказу.

Министр Э.С. Набиуллина

* Не нуждается в государственной регистрации, письмо Минюста России от 3 сентября 2009 г. № 01/10813-ДК

СХЕМА размещения территориальных органов Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии				
№ п/п	Наименование территориального органа	Место нахождения (наименование субъекта Российской Федерации и населенного пункта)	Фонд оплаты труда (в расчете на квартал), тыс. руб.	Предельная численность работников (без учета персонала по охране и обслуживанию зданий), единиц
1	2	3	4	5
Российская Федерация			2 721 811,8	45 736
Центральный федеральный округ				
1	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Белгородской области	г. Белгород	29 760,4	573
2	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Брянской области	Брянская область, г. Брянск	21 738,8	423
3	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Владимирской области	Владимирская область, г. Владимир	27 827,3	542
4	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии Воронежской области	Воронежская область, г. Воронеж	46 642,0	895
5	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ивановской области	Ивановская область, г. Иваново	17 105,3	337
6	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Калужской области	Калужская область, г. Калуга	21 959,2	437
7	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Костромской области	Костромская область, г. Кострома	13 486,6	262
8	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Курской области	Курская область, г. Курск	20 822,6	406
9	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Липецкой области	Липецкая область, г. Липецк	22 896,8	444
10	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Москве	г. Москва	120 771,2	2 133
11	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Московской области		119 269,9	2 322
12	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Орловской области	Орловская область, г. Орел	16 579,8	323
13	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Рязанской области	Рязанская область, г. Рязань	21 898,6	427
14	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Смоленской области	Смоленская область, г. Смоленск	17 261,5	339
15	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Тамбовской области	Тамбовская область, г. Тамбов	18 219,6	356
16	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Тверской области	Тверская область, г. Тверь	33 096,0	643
17	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Тульской области	Тульская область, г. Тула	29 085,7	570
18	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ярославской области	Ярославская область, г. Ярославль	21 817,4	427
Северо-Западный федеральный округ				
19	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Карелия	Республика Карелия, г. Петрозаводск	23 333,0	264
20	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Коми	Республика Коми, г. Сыктывкар	28 828,4	315
21	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Архангельской области и Ненецкому автономному округу	Архангельская область, г. Архангельск	37 145,1	406
22	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Вологодской области	Вологодская область, г. Вологда	25 053,0	427
23	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Калининградской области	Калининградская область, г. Калининград	20 416,1	399
24	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Санкт-Петербургу	г. Санкт-Петербург	52 949,4	975
25	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ленинградской области		39 733,3	766
26	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Мурманской области	Мурманская область, г. Мурманск	32 436,4	290
27	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Новгородской области	Новгородская область, г. Великий Новгород	15 389,4	303
28	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Псковской области	Псковская область, г. Псков	14 640,1	288
Южный федеральный округ				
29	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Адыгея	Республика Адыгея (Адыгея), г. Майкоп	8 393,1	163
30	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Калмыкия	Республика Калмыкия, г. Элиста	7 932,6	152
31	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Краснодарскому краю	Краснодарский край, г. Краснодар	84 928,0	1647
32	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Астраханской области	Астраханская область, г. Астрахань	15 745,6	307
33	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Волгоградской области	Волгоградская область, г. Волгоград	40 064,9	768
34	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ростовской области	Ростовская область, г. Ростов-на-Дону	74 759,4	1433
Северо-Кавказский федеральный округ				
35	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Северо-Кавказскому федеральному округу	Ставропольский край, г. Пятигорск	1 519,4	30
36	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Дагестан	Республика Дагестан, г. Махачкала	21 204,5	418
37	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Ингушетия	Республика Ингушетия, г. Магас	4 418,3	87

1	2	3	4	5
38	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Кабардино-Балкарской Республике	Кабардино-Балкарская Республика, г. Нальчик	10 648,9	207
39	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Карачаево-Черкесской Республике	Карачаево-Черкесская Республика, г. Черкесск	7 743,3	150
40	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Северная Осетия — Алания	Республика Северная Осетия — Алания, г. Владикавказ	8 999,1	177
41	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Чеченской Республике	Чеченская Республика, г. Грозный	8 063,7	159
Приволжский федеральный округ				
42	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ставропольскому краю	Ставропольский край, г. Ставрополь	48 094,9	950
43	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Башкортостан	Республика Башкортостан, г. Уфа	69 173,3	1185
44	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Марий Эл	Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола	12 216,6	236
45	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Мордовия	Республика Мордовия, г. Саранск	13 963,6	273
46	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Татарстан	Республика Татарстан, г. Казань	68 899,0	1349
47	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Удмуртской Республике	Удмуртская Республика, г. Ижевск	29 210,1	487
48	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Чувашской Республике	Чувашская Республика, г. Чебоксары	22 104,1	426
49	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Кировской области	Кировская область, г. Киров	27 057,7	447
50	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Нижегородской области	Нижегородская область, г. Нижний Новгород	59 382,0	1156
51	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Оренбургской области	Оренбургская область, г. Оренбург	34 764,6	580
52	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Пензенской области	Пензенская область, г. Пенза	24 480,0	465
53	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Пермскому краю	Пермский край, г. Пермь	56 209,2	946
54	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области	Самарская область, г. Самара	60 668,8	1190
55	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Саратовской области	Саратовская область, г. Саратов	49 253,6	965
56	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ульяновской области	Ульяновская область, г. Ульяновск	22 034,2	427
Уральский федеральный округ				
57	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Курганской области	Курганская область, г. Курган	23 594,9	399
58	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Свердловской области	Свердловская область, г. Екатеринбург	86 019,2	1470
59	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Тюменской области	Тюменская область, г. Тюмень	35 864,4	598
60	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ханты-Мансийскому автономному округу — Югра	Ханты-Мансийский автономный округ — Югра, г. Ханты-Мансийск	41 297,0	405
61	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Ямало-Ненецкому автономному округу	Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Салехард	21 522,2	184
62	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Челябинской области	Челябинская область, г. Челябинск	71 751,6	1212
Сибирский федеральный округ				
63	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Алтай	Республика Алтай, г. Горно-Алтайск	8 534,8	110
64	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Бурятия	Республика Бурятия, г. Улан-Удэ	22 781,8	293
65	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Тыва	Республика Тыва, г. Кызыл	10 822,7	113
66	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Хакасия	Республика Хакасия, г. Абакан	17 033,1	208
67	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Алтайскому краю	Алтайский край, г. Барнаул	48 892,5	819
68	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Красноярскому краю	Красноярский край, г. Красноярск	86 483,5	1063
69	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Иркутской области	Иркутская область, г. Иркутск	57 326,3	722
70	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Кемеровской области	Кемеровская область, г. Кемерово	51 623,8	779
71	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Новосибирской области	Новосибирская область, г. Новосибирск	50 192,6	822
72	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Омской области	Омская область, г. Омск	39 233,9	650
73	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Томской области	Томская область, г. Томск	26 554,5	369
74	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Забайкальскому краю	Забайкальский край, г. Чита	25 745,8	334
Дальневосточный федеральный округ				
75	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Саха (Якутия)	Республика Саха (Якутия), г. Якутск	35 667,0	314
76	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Приморскому краю	Приморский край, г. Владивосток	43 307,4	566
77	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Хабаровскому краю	Хабаровский край, г. Хабаровск	33 492,1	420
78	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Еврейской автономной области	Еврейская автономная область, г. Биробиджан	4 789,5	63
79	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Амурской области	г. Благовещенск	20 458,4	262
80	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Камчатскому краю	Камчатский край, г. Петропавловск-Камчатский	20 422,5	169
81	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Магаданской области и Чукотскому автономному округу	Магаданская область, г. Магадан	18 769,2	144
82	Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Сахалинской области	Сахалинская область, г. Южно-Сахалинск	17 535,7	176

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

Подготовлено совместно с ООО «Редакция «Московской промышленной газеты»

Столичный опыт

Внешнеэкономические возможности Москвы

(Окончание. Начало на стр. 1)

Георгий Мурадов отметил, что режим экспорта тесно связан с притоком прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в столичное производство и перспективные разработки. По прямым инвестициям лидером среди иностранных государств является Кипр (\$1,6 млрд), на втором месте Германия (\$1,1 млрд), далее идут Нидерланды (\$1,051 млрд), Виргинские острова (\$458 млн) и Вьетнам (\$221 млн). Китай же, который является лидером по общему объему инвестиций и объему внешнеторгового оборота с Москвой, в прошлом году осуществил прямые инвестиции всего лишь в размере \$12 млн. По утверждению и.о. руководителя Департамента ВЭС, вопрос привлечения ПИИ принципиален для Москвы с точки зрения создания импортозамещающих производств и конкурентоспособной продукции для внутреннего рынка.

Георгий Мурадов также остановился на вопросе рационализации импортных закупок. Как известно, Президентом РФ Д.А. Медведевым даны соответствующие поручения в связи со случаями неэффективного использования бюджетных средств рядом регионов при закупке медоборудования. И хотя Москва не входит в число штрафников, следует ввести законодательные изменения в порядок процедуры госзакупки, которая, по словам Г.Мурадова, «должна обеспечивать максимально возможную привязку конкурсных цен к ценам товаропроизводителей, минуя посредников». В этой связи глава внешнеэкономического департамента Москвы обратился к зарубежным гостям с предложением: Департамент готов оказывать содействие в оперативном предоставлении информации о конкурсах по конкретной номенклатуре товаров, а торговые представительства — об организации участия товаропроизводителей из зарубежных стран в городских конкурсах. Уполномоченная организация для осуществления импортных закупок по госзаказу в Москве есть — единственная внешнеэкономическая стопроцентно-городская организация — ОАО «Московский торговый дом».

Рассказывая о деятельности Правительства Москвы и, в первую очередь, о Концепции развития внешнеэкономических связей города Москвы, Георгий Мурадов, отметил, что городские структуры сегодня ведут активную работу по поддержке московских экспортных проектов в областях малой и средней энергетики, городского транспорта, жилищного строительства, на очереди привлечение зарубежных технологий и инвестиций в городские системы водоподготовки, переработки отходов, лифтового хозяйства, городского такси, строительства энергоэффективных зданий, производства фармацевтической продукции, и пригласил зарубежные компании к сотрудничеству в этих проектах.

Тему внешнеэкономического аспекта модернизации московской промышленности раскрыл генеральный директор Московского агентства поддержки экспорта и инвестиций (МАПЭИ) Сурен Варданян. Как отметил докладчик, сегодня вклад московской промышленности в структуру внутреннего регионального продукта составляет порядка 18%. В реальности московская промышленность — это более тысячи крупных и средних предприятий различных форм собственности и свыше 15 тыс. предприятий малого бизнеса, на которых занято около 12% трудоспособного населения города, или более 600 тысяч человек. В структуре научно-промышленного комплекса Москвы заметное место занимает машиностроение (25%). Доля Москвы в российском экспорте машиностроительной продукции в 2009 году составила 32,3%.

В рамках решения задач, поставленных руководством страны, по модернизации экономики и перевода промышленности на инновационный путь развития, определены основные направления модернизации московской промышленности, которая должна проводиться в кооперации с другими субъектами РФ и зарубежными странами. Это: активизация привлечения иностранных инвестиций, в первую очередь ПИИ; импорт зарубежных технологий, оборудования, ноу-хау; расширение российского инновационного бизнеса на глобальном рынке.

В Концепции развития внешнеэкономических связей города Москвы также большое внимание уделено модернизации и развитию мос-

Интернет-ресурсы, с одной стороны, обеспечивают московские предприятия всей необходимой информацией по внешнеэкономической тематике, а, с другой, информируют иностранных инвесторов и внешнеторговых партнеров об условиях, нормах и правилах деятельности в городе Москве. В сочетании с информационной системой «Инвестиционные ворота Москвы», содержащей информацию более чем по 200 инвестиционным проектам, образуется хорошая информационная база, способствующая модернизации московской промышленности.

Тему информационной поддержки российского экспорта продолжила заместитель директора Сводного Департамента анализа и регули-

рования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития РФ Галина Мартинкевич. Она пояснила, что Минэкономразвития РФ придает большое значение информационной составляющей в комплексной системе поддержки экспорта и ставит задачу организации такой информационной поддержки, которая является прикладным инструментом для различных категорий экспортеров. С 1 июля 2010 года в сети Интернет запущен Единый портал внешнеэкономической информации, разработанный Минэкономразвития РФ при содействии российского предпринимательского сообщества. Портал предназначен для предоставления информации о регулировании внешнеэкономической деятельности в РФ. Он также содержит большой объем аналитических и научных материалов по конъюнктуре рынка, хозяйственной деятельности в различных зарубежных странах, базу данных российских экспортеров, коммерческие предложения российских и иностранных партнеров.

Начальник отдела информационного обеспечения ВЭД Сводного Департамента анализа и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития РФ Александр Пак уточнил, что законодательный раздел портала вскоре пополнится информацией о регулировании единого экономического пространства в рамках Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана. С докладом о роли торгового-промышленных палат в активизации внешнеторгового сотрудничества на примере Московской ТПП выступил президент МТПП Леонид Говоров. Он заявил, что Московская торговая-промышленная палата реализует свои функ-

ции по поддержке и защите интересов предпринимательства в тесном взаимодействии с Правительством Москвы, Мосгордумой и в рамках непосредственной принадлежности к системе торгового-промышленных палат Российской Федерации. Одной из основных задач Московской ТПП является поддержка предприятий и деловых кругов города в их внешнеэкономической деятельности и развитии внешнеэкономических связей. Для решения этой задачи в МТПП создана комплексная инфраструктура по поддержке внешнеэкономической деятельности, которая включает общественные институты, в них работают как предприниматели, так и представители законодательной и исполнительной власти города (Координационный совет по ВЭД, комитет по содействию ВЭД, 31 комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству с партнерами в различных зарубежных странах) и ряд дочерних предприятий МТПП, которые оказывают профессиональные услуги участникам ВЭД. К ним относятся Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций, Московская внешнеэкономическая ассоциация, Межрегиональный коммерческий центр МТПП, Логистический и информационно-правовой центр МТПП, Международная школа бизнеса МТПП и ООО «Москспертиза», ставшее одной из ведущих инспекционных компаний России. В структуре самой палаты также имеются подразделения, нацеленные на внешнеэкономическую деятельность: Дирекция по международному и региональному сотрудничеству и Дирекция по выставочной и конгрессной деятельности, не малую помощь в этой работе оказывает Дирекция по информационной политике и связям с общественностью. Такая разветвленная и мощная инфраструктура сложилась исключительно по причине востребованности в ней деловых кругов города и высокого приоритета внешнеэкономической составляющей в экономике предприятий и города в целом.

Леонид Говоров также обозначил планы МТПП по ряду направлений внешнеэкономической деятельности. Так, в ближайшем будущем МТПП планирует представить Правительство Москвы инициативное предложение по организации условий, облегчающих деятельность иностранных инвесторов в городе Москве.

Другое важное направление деятельности — участие МТПП в работе Общественного совета в рамках реализации Программы развития конкуренции в городе Москве. Этот Общественный совет, созданный по инициативе МТПП при поддержке столичных деловых кругов и Правительства Москвы, будет проводить постоянный мониторинг состояния конкуренции в различных отраслях производственной и хозяйственной деятельности, в том числе по критерию соблюдения равных конкурентных возможностей для всех, включая иностранных, участников московского рынка.

Одно из важных направлений внешнеэкономической деятельности МТПП — развитие международных связей. В этой области деятельности президент МТПП выделил участие палаты в работе группы С5, объединившей руководителей торгового-промышленных палат крупных мегаполисов: Москвы, Берлина, Лондона, Парижа и Пекина. Деятельность группы С5 уже зарекомендовала себя как действенный инструмент, позволяющий аккумулировать возможности мегаполисов. В следующем году под эгидой С5 будет организована конференция на тему «Инновационное и инвестиционное развитие мегаполисов: проблемы и перспективы», в которой МТПП примет активное участие.

КОРОТКО

Демонтаж заслуженной линии

В районе Коптево Северного округа демонтируют высоковольтную линию электропередачи. Подлежащая демонтажу ВЛЭП эксплуатировалась с 1928 года, она соединяла Гражданскую и Коптевскую электростанции и обеспечивала электроэнергией район Коптево. Сейчас воздушные высоковольтные линии района меняют на кабельные, уложенные в подземный коллектор. Всего в Коптеве будет ликвидировано 27 опор ВЛЭП. Демонтажные работы проводятся поэтапно: строится и снимается с помощью крана часть опоры, затем ее разбирают и утилизируют. На освободившейся территории обустраивают спортивные площадки, парковые зоны, «народные гаражи», физкультурно-оздоровительные комплексы и другое.

Масштабный союз

В Москве генеральный директор ГК «Ростехнологии», председатель Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России» С.В.Чемезов и президент Торгово-промышленной палаты РФ Е.М.Примаков подписали соглашение о сотрудничестве. Соглашение направлено на укрепление позитивного имиджа России, российского предпринимательства, промышленности и экспортеров за рубежом, а также на оказание содействия организациям различных отраслей промышленности, включая оборонно-промышленный комплекс, в разработке и производстве высокотехнологичной промышленной продукции, проведении перспективных исследований и развитии технологий. Основное внимание в документе уделено созданию благоприятных условий для развития внешнеэкономических отношений Российской Федерации с иностранными государствами: установлению, поддержанию и развитию деловых связей и контактов, продвижению на мировой рынок научно-технических разработок, новых технологий, промышленных изделий, а также инвестиционных проектов российских организаций. Привлечение иностранных инвестиций в российскую экономику также является одним из приоритетных направлений сотрудничества «Ростехнологий» и ТПП России.

Microsoft пришел в Сколково

Президент Фонда «Сколково» Виктор Вексельберг и глава корпорации Microsoft Стив Балмер подписали протокол о намерениях. Согласно протоколу, Фонд «Сколково» и Microsoft договорились о сотрудничестве, в рамках которого планируется размещение центра разработки Microsoft на территории Сколково. В нем планируется создавать элементы платформ Technical Computing (новой инициативы по созданию крупномасштабных решений в области обработки данных для научных исследований, инженерных работ, анализа данных и экспериментального моделирования) и Microsoft Business Solutions (бизнес-приложения). К некоторым видам разработок могут быть привлечены российские компании по контракту. Предполагается, что созданные в центре решения будут использоваться не только в России, но и во всем мире. Microsoft намерен совместно с российскими и зарубежными университетами, научно-исследовательскими институтами и исследовательскими командами организовать исследовательские программы в ряде перспективных областей.

Стагнация на московском рынке

Аналитики рынка недвижимости Москвы ждут очередного этапа стагнации в начале 2011 года. Как уже не раз бывало на рынке недвижимости, чем активнее эксперты пытаются «накликать» рост цен, тем в меньшей мере он происходит или не происходит вовсе, констатируют аналитики рынка. И нынешняя осень, по их мнению — хороший тому пример. По данным аналитического центра IRN.ru, два осенних месяца на столичном рынке недвижимости без явной тенденции к заметному ценовому подъему, несмотря на все усилия продавцов, начинают наводить на дальнейшие размышления. Примечательно, что если долларовой индекс цен на квартиры в Москве еще показывает хоть и незначительный, но прирост, то рублевые цены на жилье просто топчутся на месте. Нестабильные курсы валют приводят к заметной волатильности средней стоимости квадратного метра в рублях, но важно, что несмотря на все колебания за два осенних месяца она так и не вырвалась за пределы коридора 135-140 тыс. руб., отмечают авторы исследования.

Работа московских дорог

На Московской железной дороге — филиале ОАО «РЖД» подведены итоги работы за октябрь 2010 года. Как сообщили в службе корпоративных коммуникаций МЖД, дорогой погружено 6472454 т, или обеспечена среднесуточная погрузка в размере 208789 т. План месяца по погрузке перевыполнен на 1,8%, по сравнению с показателями октября прошлого года погрузка увеличилась на 2,2%. К уровню прошлого года в октябре увеличена погрузка нефти (на 29,7%), удобрений (на 18,1%), лесных грузов (на 16,2%), железной руды (на 15,2%), кокса (на 1,2%) и черных металлов (на 1,3%). К установленному заданию перевыполнены показатели по погрузке черных металлов (на 27,7%), нефти (на 6,4%), металлолома (на 5%), удобрений (на 4,8%), лесных грузов и кокса — на 3%. Плановые показатели по погрузке перевыполнены всеми отделениями Московской железной дороги.

Лучше работать!

На ОАО «Раменское приборостроительное бюро» прошел практический семинар, посвященный наведению порядка на рабочих местах 5С. Практика показывает, что только 3-5% нашей деятельности добавляет ценность в нашей работе. Все остальное это: ожидание, согласование, хождение по коридорам, переделки, налицо все восемь видов потерь, классифицируемых Бережливым производством. Вопросом того, как оптимизировать деятельность, и был посвящен семинар, включивший и теоретическую, и практическую части. Команда проекта с интересом узнала основы бережливого производства, основные принципы и шаги 5С. Как было, как стало, как в других организациях. Затем команда выбрала рабочее место для проведения практики. И принялась за работу с «засученными рукавами». Для организации работ команда выбрала цикл Шухарта-Деминга PDCA (планируй, делай, контролируй, улучшай). Были пройдены шаги 5С — сортировка, систематизация, уборка, стандартизация. Были разработаны стандарты по использованию принтера, факса, стандарт уборки рабочего места, матрица ответственности, матрица компетенции сотрудников, план рабочего места и др.

МОЭСК: новое оборудование

Управлением средств диспетчерского и технологического управления (СДТУ) ОАО «МОЭСК» запущен в работу современный диспетчерский пункт, который включает в себя многофункциональное автоматизированное рабочее место и видеостену из шести 43-дюймовых видеоэкранов. Оборудование позволит на качественно новом уровне отслеживать состояние действующих каналов диспетчерской связи и каналов телемеханики Московской объединенной электросетевой компании.

Производственные задачи персонала отдела управления и контроля (ОУК) СДТУ — это оперативное управление производственно-технологической сетью связи и технологической сетью передачи данных ОАО «МОЭСК», круглосуточный мониторинг каналов связи, обеспечивающих работу систем релейной защиты и автоматики, диспетчерской телефонной связи и передачу телемеханической информации. Кроме того подразделение осуществляет круглосуточный мониторинг каналов связи АИИС КУЭ.

Специалисты ОУК СДТУ осуществляют координацию работы узлов связи по вопросам организации трактов и каналов связи с целью обеспечения своевременного обмена технологической информацией для диспетчерского управления энергообъектами и административного управления Компании. В задачи подразделения входит также руководство установлением новых и восстановлением нарушенных каналов связи, переключением каналов на резервные трассы, контроль за проведением аварийно-восстановительных работ на линейно-кабельных сооружениях (ЛК) и соблюдением нормативных сроков ввода их в действие.



ковской промышленности. В число мероприятий по модернизации московской промышленности, реализации которых находится в компетенции Правительства Москвы, входят: разработка программ модернизации, включающих проведение маркетинговых исследований, подготовку бизнес-планов, распространение инвестиционных предложений, поиск инвесторов, привлечение иностранных инвестиций; организация приобретения за рубежом прогрессивных технологий (патентов, лицензий, научных разработок и т.д.) и современного промышленного оборудования; организация и развитие городской системы лизинга промышленного оборудования, доступной для всех предприятий Москвы, включая средние и малые; помощь организациям промышленности в выборе деловых партнеров и создании предприятий с участием иностранного капитала; разработка городской системы стимулирования и поддержки экспорта; создание и развитие городских промышленных кластеров (машиностроения, Химических инноваций, медицинской техники, микроэлектроники, приборостроения, фармацевтики и др.); создание территориального бренда «Московское качество» и его продвижение на международные рынки и другие мероприятия.

Сурен Варданян особо подчеркнул важность информационного обмена между отечественными и зарубежными партнерами. «Это то, что сегодня крайне необходимо», — считает гендиректор МАПЭИ. В целях реализации информационной политики в Москве уже два года действует городской портал для работы с иностранными инвесторами Invest in Moscow и «Портал внешнеторговой информации». Эти

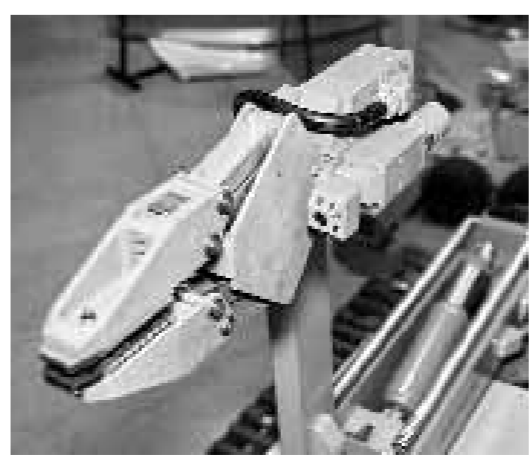
улучшенной тормозной системой, мостами с принудительной блокировкой дифференциала. В рамках деловой программы была представлена система «Безопасный город», обеспечивающая охрану правопорядка в мегаполисах. Система способствует более быстрой оценке ситуации, оперативному реагированию на изменения, способная распознавать лица и правонарушителей, координирует действия спецслужб. На сегодня система «Безопасный город» действует в 75 субъектах Российской Федерации.

Впервые открытые в этом году для посещения показательные выступления спецподразделений МВД на полигоне в г. Красноармейске привлекли множество зрителей. После демонстрации элементов личной боевой подготовки, спецотряды показали возможности новинки вооружения — гранатометов, крупнокалиберных пехотных пулеметов и техники. При ухудшающихся погодных условиях успешно была проведена «операция» по освобождению заложников. По словам Генерального директора компании «Бизон» Сергея Маричева, демонстрация последних достижений оборонной промышлен-



ности в действии во время показательных учений привлекает внимание широкой общественности и способствует повышению уровня вооружения российских спецподразделений. Следующая выставка «Интерполитех» будет проходить в Москве в конце октября 2011 года.

Фото: Георгий Полищук



«Интерполитех 2010»

Комплексный образ технологий безопасности широкого спектра

Елена Сорокина

«Интерполитех» формирует комплексный образ технологий безопасности настоящего и будущего. Об этом заявил глава МВД Рашид Нургалиев на прошедшей в Москве выставке «Интерполитех 2010», в рамках которой были представлены самые новые разработки в области средств обеспечения безопасности государства.



Также Рашид Нургалиев отметил, что в связи с модернизацией системы МВД необходимо внедрение инновационных разработок. Однако процесс осложняется «широчайшим спектром предлагаемых образцов продукции. Поэтому особенно важно изучать рынок вооружений и спецтехники в России, странах СНГ и дальнем зарубежье», — подчеркнул он.

Выставка «Интерполитех» призвана помочь ориентироваться в новейших разработках милицейской и военной техники. Ее по праву называют «полигоном», так как сюда привозят на-



более интересные и перспективные разработки, лучшие из которых поступают на вооружение МВД РФ. В этом году в «Интерполитехе» приняли участие более 300 отечественных и зарубежных компаний, показаны более 10 тыс. образцов спецтехники и вооружения. Выставку посетили более 15 тыс. человек, среди них 275 иностранных гостей.

Среди новинок, представленных в рамках экспозиции выставки, можно отметить радиодетектор для обнаружения людей за стеной «Данник-5», опытный образец «Алколазер», позволяющий на расстоянии выявлять нетрезвых водителей прибор для экспресс-контроля на наличие взрывчатых веществ «Сокол», а также ручной прибор для обнаружения горячих и взрывчатых жидкостей «Qtest».

Отдельно стоит отметить беспилотные летательные аппараты, стоящие на вооружении структур МВД РФ в 11 регионах России, и структурной автомобиль «Сокол» с выдвинутой лестницей до уровня третьего этажа. Российские разработчики продемонстрировали модернизированные бронемашину «Тигр-М», оснащенные новым двигателем с турбонаддувом,

Черты лидера

Группа ГМС совершенствует себя и рынок

Наталья Можаяева

Объединенная торговая компания Группы ГМС — ЗАО «Гидромашсервис» — утверждена в качестве поставщика пяти насосных агрегатов для строительства и ремонта блочно-кустовых насосных станций (БКНС) Республики Башкортостан: нефтяных месторождений Белебеевского района и Кушкульского месторождения. Чуть раньше стало известно, что ОАО «Томскгазстрой», также входящее в Группу ГМС, подписало договор подряда с ОАО «Томскгазпром» на строительство газопровода между Северо-Васюганским и Мыльджинским газоконденсатными месторождениями (ГКМ). Эти факты только подтверждают, что сегодня Группа ГМС — один из ключевых игроков рынка в своем сегменте. Причем, объемы бизнеса Группы — неуклонно растут, а ее производственно-технологические компетенции — так же неуклонно расширяются.

Сегодня Группа ГМС — это 15 предприятий в России, Украине, Беларуси, на которых работают более 12 тыс. профессионалов. Группа занимает лидирующие позиции в России на целевых рынках насосного оборудования и блочно-модульного оборудования для обустройства нефтегазовых месторождений. Она решает инженерные и производственные задачи, осуществляет разработку нового оборудования, строительство и обслуживание технологических объектов для нефтегазового комплекса, энергетики, жилищно-коммунального, водного хозяйства и других отраслей.

Но немного истории... Группа ГМС была основана в 1993 году как торговая компания «Гидромашсервис». Тогда компания занималась поставками насосного оборудования и реализацией комплексных проектов в России и за рубежом. Однако накопленные за десять лет силы и опыт позволили в 2003 году начать процесс консолидации машиностроительных активов, с параллельным приобретением проектных институтов и строительно-монтажных предприятий. В том числе таких, как Нефтемаш (с 26.08.2010 — ГМС Нефтемаш), Насосэнергомаш, Ливгидромаш (с 26.08.2010 — ГМС Насосы), Гипропромнефтегаз. С ростом масштабов Группы расширялся спектр ее продукции и услуг, росли позиции холдинга на профильных рынках. Среди конкурентных преимуществ Группы ГМС специалисты чаще всего называют мощный НИОКР, энергоэффективный подход решения при высокотехнологичных характеристиках создаваемого оборудования, предложение комплексных решений (включая концепцию «под ключ»). Не случайно год от года резко увеличивается количество крупных, в том числе национального значения, проектов, в которых принимают участие предприятия Группы.

Так, например, упомянутый в начале материала договор подряда — всего лишь один из эпизодов жизни Группы, но эпизод достаточно показательный. Договор подряда с ОАО «Томскгазстрой» на строительство газопровода между Северо-Васюганским и Мыльджинским газоконденсатными месторождениями (ГКМ) был заключен в результате победы в открытом конкурсе. Он пре-

дусматривает в период с ноября 2010 года по август 2011 года выполнение строительно-монтажных работ по сооружению линейной части подземного межпромыслового газопровода диаметром 325 мм и протяженностью 80,5 км с сопутствующими линейными сооружениями.

Трубопровод предназначен для подачи сырого газа Северо-Васюганского ГКМ на дожимную компрессорную станцию Мыльджинского ГКМ. Строительство осложнено необходимостью пересечения водных преград, воздушных линий

технически полного исключения лопастной составляющей вибрации за счет оптимального соотношения количества лопастей колеса и направляющего аппарата.

Следующий пример — наглядное подтверждение тому, что Группа ГМС инвестирует серьезные средства в НИОКР, благодаря чему получает возможность предлагать наиболее современные решения. При этом Группа активно наращивает и собственную технологическую базу. Так, в этом году Группа ГМС приобрела 32-х ядерный кластер, который увеличил в

ВСТО-2, создание двухъярусной проточной части комплекта модернизации насосов ЦНС 180, а также реверсивного насоса для ледокола нового поколения.

В этой связи также примером работы НИОКРа может служить разработка в 2009 году новых двухвинтовых насосов в рамках расширения типоразмерного ряда насосов этого типа, запущенных в производство в ОАО «ГМС Насосы» (до 26.08.10 ОАО «Ливгидромаш»). Новые насосы характеризуются высокой надежностью при переработке тяжелых нефтепро-



электропередач, подземных коммуникаций, автомобильных дорог, а также болот общей протяженностью не менее 25 км. Столь же важен и контракт ЗАО «Гидромашсервис» по поставке насосных агрегатов для блочных кустовых насосных станций (БКНС). Речь в контракте идет о центробежных секционных насосных агрегатах коррозионностойкого исполнения (ЦНС 180-1050-2ИТ и ЦНС 63-1800-2ИТ), которые изготавливаются Группой ГМС с учетом многолетнего опыта поставок и эксплуатации насосов данного типа. Их основные преимущества в

15-20 раз скорость расчетов, выполняемых конструкторами Группы с использованием программного комплекса ANSYS CFX. Это дает возможность проводить расчеты более точных моделей насосов, а также с большей степенью детализации моделировать процессы, происходящие в потоке жидкости при проектировании проточной части насоса.

Высокая квалификация и опыт специалистов НИОКР Группы ГМС в сочетании с передовыми компьютерными технологиями позволяют в сжатые сроки создавать надежное энергоэффективное

дуктов с наличием механических примесей. В настоящий момент насосы 2ВВ 400/20 уже успешно эксплуатируются на предприятиях ОАО «Антипинский НПЗ» и ООО «Марийский НПЗ». В сентябре 2010 года был заключен контракт между Ливенским филиалом ЗАО «Гидромашсервис» и ОАО «Нафтан» (Беларусь) на поставку 18 единиц электронасосных агрегатов типа 2ВВ и 2ВГ с частотными преобразователями, в которую входит партия новых насосов 2ВВ 400/20.

И в заключение пример из области проектирования Группой ГМС гидротехнических сооружений — проект реконструкции водозаборных сооружений с насосной станцией первого подъема для ОАО «Северсталь» (г. Череповец), который выполнен ОАО «Институт «Ростовский Водоканалпроект». Насосная станция производительностью 14500 кубометров в час осуществляет бесперебойную подачу речной воды на производственные и хозяйственно-бытовые нужды ОАО «Северсталь», восполняя безвозвратные потери воды в замкнутой оборотной системе этого комбината. Также данный водозабор обеспечивает водоснабжение практически всех предприятий города Череповца. Особенность работы над проектом состояла в необходимости учета большого количества масштабных мероприятий по реконструкции, среди которых: полная замена существующих водоприемных оголовков; установка рывозащитных устройств (РЗУ) на проектируемых водоприемных оголовках с учетом требований органов рыбонадзора; проведение мероприятий по защите от обрешетки ракушкой (гипохлоритная установка модульного типа, хлоропродовод); удлинение существующих самотечных трубопроводов диаметром 1200 мм от самотечного канала до приемных камер в насосной станции, включая проведение обратной промывки, установку запорной арматуры на входе в приемную камеру насосной станции.



том, что КПД насосов — на 2-4% выше по сравнению с ранее выпускаемыми модификациями за счет оптимизации геометрии проточной части и совершенствования технологии изготовления. Например, КПД насоса 180-1050-2ИТ составляет не менее 74%. Также существенно увеличен срок службы этих насосов благодаря применению новых коррозионно- и износостойких наплавочных материалов при изготовлении рабочих колес, и при этом снижена общая вибрационность вследствие прак-

насосное оборудование с высоким КПД, отвечающее требованиям российских и зарубежных заказчиков.

Среди последних разработок, выполненных конструкторами Группы с применением программного комплекса ANSYS CFX: модернизация проточной части (например, насоса для систем пожаротушения 12НДЕ для поставки на Ванкорское нефтяное месторождение и др.), разработка конструкторской документации на магистральные нефтяные насосы для ВСТО-1 и

завод «Электродвигатель»), ОАО «ГМС-Нефтемаш» (до 26.08.10 ОАО «Нефтемаш»), ОАО «Сумской завод «Насосэнергомаш», ОАО «Завод Промбурвод»), инженерно-производственную компанию ОАО ИПФ «Сибнефтеавтоматика», нефтесервисное предприятие ЗАО «Нишневартовсксервис», строительно-монтажную компанию ОАО «Томскгазстрой», инженеринговую компанию ОАО «Трест «Сибкомгазстройнадзор», проектные институты ОАО «Гипропромнефтегаз», ОАО «Институт «Ростовский Водоканалпроект», ряд научно-технических центров и объединенную торговую компанию ЗАО «Гидромашсервис».

Потребление растёт

«МРСК Сибири»: работа на местах

Генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко провёл ряд встреч в Правительстве Тувы. Он встретился с первым вице-премьером республики Шолоном Иргитом и министром промышленности и энергетики Каримом Саган-оолом в числе прочего обсуждался вопрос неплатежей за электрическую энергию. И это при том, что в регионах присутствия «МРСК Сибири» за 9 месяцев 2010 года потребление электроэнергии увеличилось на 5,5%. Показательным результатом работ стало получение компанией «МРСК Сибири» паспорта готовности к прохождению предстоящего осенне-зимнего периода.

Главный документ года Виктору Переславскому, и.о. заместителя генерального директора — главного инженера «МРСК Сибири», вручил председатель комиссии по проверке готовности энергокомпании к зиме 2010-2011 гг., начальник департамента по организации эксплуатации и технического обслуживания и ремонта ОАО «Холдинг МРСК» Павел Голубев.

В течение месяца специальной комиссии, в которые вошли представители «Холдинга

МРСК», Ростехнадзора, региональных диспетчерских управлений обследовали энергообъекты филиалов и объектов под управлением «МРСК Сибири». Все они получили Паспорта готовности, после чего комиссия приступила к проверке сетевой компании.

«Получение паспорта готовности к зиме — это не только высокая оценка нашей работы, но и напоминание об огромной ответственности. Мы намерены сделать все возможное, чтобы обеспечить надежное электроснабжение наших потребителей в осенне-зимний период», — сказал Виктор Переславский.

В рамках подготовки к зиме в «МРСК Сибири» отремонтировано 13 200 км воздушных линий электропередачи напряжением 0,4-110 кВ. В частности, энергетики заменили 672 км провода, 44300 изоляторов, более 50000 дефектных опор. Расчистили около 4000 га просек. Привели в порядок более 2000 трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ, почти 730 трансформаторов. Отремонтировали оборудование 291 подстанции напряжением 110/35 кВ.

В компании полностью сформирован аварийный запас оборудования. Персонал укомплектован спецодеждой, инструментами и средствами

индивидуальной защиты. Сотрудники «МРСК Сибири» приняли участие более чем в 200 специализированных тренингов, позволяющих отработать действия в условиях нестандартных ситуаций при прохождении осенне-зимнего периода.

Комиссия сделала вывод: компания готова обеспечить надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей десяти сибирских регионов предстоящей зимой.

Что касается роста потребления в регионах присутствия «МРСК Сибири», то с января по сентябрь текущего года отпущено в сеть «МРСК Сибири» составило 64,307 млрд кВт·ч, что на 5,47% больше, чем за аналогичный период 2009 года. Полезный отпуск электроэнергии вырос на 3,063 млрд кВт·ч и составил 58,66 млрд кВт·ч. Отчасти рост электропотребления в регионах Сибири связан с аномально холодной зимой, когда люди вынуждены были включать дополнительные приборы отопления. Кроме того, больше электроэнергии стали потреблять горнодобывающие предприятия и другие базовые потребители электрической энергии. Даже с учетом увеличения отпуска в сеть, «МРСК Сибири» сумела снизить потери электроэнергии на 0,03% по сравнению с тем же периодом 2009 года.

В ходе обсуждения в Правительстве Тувы стороны пришли к выводу о необходимости реализации совместными усилиями комплекса мероприятий, направленных на изменение этой ситуации. Основной постулат, озвученный генеральным директором «МРСК Сибири»: «Электроэнергия — это товар, и за него необходимо платить всем потребителям. Всем без исключения — и бытовым, и бюджетным». Реализация этого принципа должна быть в приоритете деятельности руководства «Тываэнерго», считает Александр Антропенко.

Выйти из создавшегося положения можно только при активной поддержке государственных структур. Модернизировать устаревшее на 80% процентов электросетевое оборудование региона для обеспечения надежного функционирования электросетевого комплекса республики — главная цель энергетиков. Часть мероприятий в данном направлении выполнена. Но основной объем работы еще впереди: в регионе более 20 лет не проводилось обновления оборудования.

Александр Антропенко вручил коллегам «Тываэнерго» Паспорт готовности к прохождению осенне-зимнего периода, поблагодарив за успешное осуществление работ в рамках подготовки к ОЗП 2010-2011 гг.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят

филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читазэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электричес-

ких сетей (РЭС), 39 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,770 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55445, подстанций 35-110 кВ — 1921. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт·ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

Российская неделя электроники

7 выставок и более 20 конференций и семинаров: опыт успешный

С 26 по 28 октября 2010 года в Москве в ЦВК «Экспоцентр» на Красной пресне в павильонах №3 и «Форум» с успехом прошла «Российская неделя электроники» — комплекс специализированных мероприятий, включающих в себя 7 выставок и более 20 конференций и семинаров по разработке, производству, поставке компонентов и модулей радиоэлектронной аппаратуры, подготовке инженерных кадров, продвижению продукции радиоэлектронного комплекса на отечественном и зарубежном рынках. Главная задача «Недели» — способствовать инновационному развитию страны через возрождение отечественного электронного комплекса.

В состав «Российской недели электроники» вошли выставки: «Производство Электроники» — оборудование, технология, материалы для производства изделий радиоэлектронной техники, «ChipEXPO» — электронные компоненты и микроэлектроника, «DISPLAY» — средства и системы отображения информации, «Mobile & Wireless» — мобильные и беспроводные технологии связи, «Промышленная и Встраиваемая Электроника» — средства автоматизации, электронные модули и системы для жестких условий эксплуатации, «Потенциал» — экспозиция ВУЗов — подготовка кадров для радиоэлектронного комплекса, «Другая Электроника» — вернисаж удивительных решений. Кроме того, были организованы отдельные экспозиции: «Комплексы отечественного технологического оборудования», «Оборудование спутниковой навигации, модули и электронные компоненты», «Современные системы освещения», а также сводная экспозиция «Лучшие изделия российской электроники и микроэлектроники 2009/2010гг». Центральное место на выставке «ChipEXPO» занимал стенд Министерства промышленности и торговли Российской Федерации и стенд компании ОАО «Российские космические системы». В выставках приняли участие 412 компаний из 19 стран мира: Симметрон, Радиант-Элком, Компэл, Точка опоры, Универсал прибор, Оптоган, Элтех, Петронтрейд, Томилонский электронный завод, Российские космические системы, Микрон, Ангстрем, НПО Горизонт, ЭФО и другие.

На открытии выставки и пресс-конференции «Технологическая модернизация — основа повышения конкурентоспособности радиоэлектронной промышленности» присутствовали члены Оргкомитета мероприятия: руководители Министер-



ства промышленности и торговли РФ, Минмета по промышленности Госдумы ФС РФ, представители Министерства обороны РФ, администрации Москвы и Московской области, Федерального агентства по атомной энергии, Федерального космического агентства, ГК «Ростехнологии», Российской академии наук, руководители ряда ведущих предприятий отрасли.

Председатель оргкомитета — заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Юрий Борисов сказал на открытии выставки: «Комплекс выставок, входящих в состав «РНЭ» отражает наши общие усилия по обеспечению мер государственной поддержки отрасли, решению задач импортозамещения, росту кадрового потенциала отрасли, развитию научно-технологического партнерства, совершенствованию материально-технической базы разработки и производства электроники.

«РНЭ» будет способствовать продвижению продукции отечественных предприятий на внутреннем и мировом рынках, увеличению объемов реализации отечественной электронной продукции и уменьшению доли импортных составляющих в производстве радиоэлектронных изделий». Заместитель руководителя Федерального космического агентства С.А. Пономарев в своем выступлении отметил значимость «Российской недели электроники», так как она способствует развитию радиоэлектронной промышленности, а Роскосмос, как никто другой заинтересован в отечественной компонентной базе для создания современных космических аппаратов.

В ходе церемонии торжественного открытия выставки также слова приветствия произнесли: заместитель руководителя Департамента радиоэлектронной промышленности Министерства промышленности и торговли Российской Федерации Суворов А.Е., директор Департамента развития Научно-производственной базы ядерного оружейного комплекса Власов С.Е., начальник службы по активам радиоэлектронного комплекса ГК «Ростехнологии» Якунин А.С., префекты административных округов города Москвы и руководители ведущих предприятий отрасли.

По предварительным данным выставки и деловую программу «Российской недели электроники» посетили около 20000 специалистов предприятий ВПК, энергетики, приборостроения, связи и телекоммуникаций, авиационно-космической и судостроительной промышленности, транспорта, городского хозяйства. Оргкомитет признал целесообразным ежегодное проведение «Российской недели электроники». Следующее мероприятие пройдет 1-3 ноября 2011 года.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 5.11.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3914
Тираж 40000 экз.