

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Ивановская марка
Продан тысячный автокран

стр. 2

Деньги на новый стан
«Мечел» привлек кредитные ресурсы

стр. 2

Десятая юбилейная
В рамках подготовки к EXPO RUSSIA JORDAN

стр. 2

Нано перспективы
Российско-китайский высокий визит

стр. 2

Возвращение танкера
«Джейхун» прошел проверку водой

стр. 2

СТРАТЕГИИ

4-5

Москва инвестиционная
Презентация экономического потенциала

стр. 4

Нестабильный спрос
Волатильность на стальном рынке

стр. 5

Инвест старт
Возможности на фондовом рынке

стр. 5

Опционный контракт
«ЛУКОЙЛ» выкупает свои акции

стр. 5

Американские активы
«Северсталь» решает судьбу заводов

стр. 5

Портовый рост
Акционеры проявляют заинтересованность

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Переход на RAB-регулирование
Готовность номер один

стр. 6

Системное взаимодействие
Сотрудничество энергетиков СНГ и Балтии

стр. 6

Энергия мечты — 2010
Ежегодный граффити-фестиваль

стр. 6

ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

7

Эра Acti 9
Модульная система пятого поколения

стр. 7

Autodesk форум 2010
Новые технологии ведущих компаний

стр. 7

Безопасное вождение
Решение в линейке АвтоТрекер

стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Глава Минфина Бразилии Гвидо Мантега заявляет, что мировая «валютная война» уже началась: искусственная девальвация национальных валют превратилась в глобальную стратегию, говорит он. Полтора года назад Эльвира Набиуллина предупреждала о риске возникновения «мировой гонки девальвации». Запуск такого процесса может стать для мировой экономики и торговли «не менее опасным, чем прямые протекционистские меры», считает она. Летом прошлого года лидеры развитых стран пообещали воздерживаться от конкурентной девальвации. Тем не менее, избежать мировой валютной войны, по всей видимости, не удалось. О том, что она уже началась, объявил министр финансов Бразилии Гвидо Мантега: «Правительства стран по всему миру стремятся снизить стоимость своих нацвалют, чтобы повысить конкурентоспособность экономики и экспорта. Мы находимся в состоянии международной валютной войны, общего ослабления валют». Эта война угрожает реальной конкурентоспособности.

Главный тендер страны

Темпы роста российского строительного рынка

Дарья Ильина

Кому, как не строителям, знать, что восстанавливать и реконструировать объект намного сложнее, чем возводить его заново. Проецируя это правило на бизнес, никто из них и не надеялся на быстрое возрождение. Темпы роста строительного рынка действительно крайне сдержанные, однако многие эксперты полагают, что именно сейчас идет распределение основных сил: своеобразный тендер на восстановление отрасли. При этом компании делают не только заказчиков, но и персонал. Возможное косвенное родственное влияние увольнения мэра Москвы на субординационную картину строительного бизнеса аналитики пока еще не рассматривали.

Очередь за квартирами

Быстрее всего «раскачалось» жилищное строительство. О признаках оздоровления отрасли говорил и Владимир Путин на заседании комиссии по вопросам регионального развития при Правительстве РФ, которое состоялось в июле 2010 года. По его словам, в 40 регионах страны наблюдается значительный рост темпов ввода в эксплуатацию новых домов. Объемы этого показателя, по прогнозу Министерства регионального развития России, будут расти на 3-5% в год в 2011-2013 гг. и на 8-12% — в 2014-2020 гг.

Однако говорить о возвращении прежнего уровня спроса, конечно, рано — клиентов приходится пока долго уговаривать, а потому все еще нужны люди, которые умеют это делать. «До кризиса, в условиях растущего рынка, девелоперы формировали собственные отделы продаж, и они хорошо справились с задачами, поскольку покупатели приходили сами, — рассказывает управляющий партнер «МИЭЛЬ — Загородная недвижимость» Владимир Яхонтов. — Сейчас ситуация иная: люди, которые решились на покупку квартиры, очень долго думают, придирчиво выбирают объект, ищут более выгодные условия. И теперь

задача менеджера — не просто показать квартиру и оформить договор, а удержать клиента, предложить ассортимент, очень грамотно рассказать о заинтересовавших его проектах, провести ему анализ рынка. Поэтому наиболее продвинутые застройщики предпочитают пере-

гресс. За первые пять месяцев 2010-го объем выдачи этого вида займов в 2,37 раза превысил уровень аналогичного периода 2009 года, — говорит эксперт Статистика подтверждает восстановление российской экономики и рост платежеспособности населения. Это

замечает Максим Клягин. По прогнозам компании «Финам», в течение года-двух можно будет наблюдать рост спроса на специалистов и динамику уровня заработных плат. По данным ЦБ, за первое полугодие 2010 года средняя ставка составила 13,5% для зай-

предложений городской службы занятости на строительные специальности приходится примерно 30% вакансий. Наиболее востребованы сварщики, бетонщики, каменщики, инженеры, проектировщики, конструкторы, а освоение новых территорий повысило



Созидательные профессии всегда пользовались и пользуются повышенным уважением

давать задачи по продаже квартир специализированным риэлторским компаниям.

Дальнейшая стабилизация сектора жилищного строительства, как считает аналитик управляющей компании «Финам Менеджмент» Максим Клягин, будет зависеть от процесса «реинициации» системы ипотечного кредитования. «После существенной просадки рынка, когда в разгар кризиса он «сжался» в 5 раз, наблюдается заметный

заставило Агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) изменить прогнозы объемов выдачи займов на 2010 год в сторону повышения (320-360 млрд руб. вместо обещанных 280-320 млрд руб.).

«Снижение ипотечных ставок и сравнительно привлекательный уровень цен на квартиры способствуют возвращению интереса потребителей, что должно стимулировать темпы развития жилищного строи-

тов в рублях. При этом еще в декабре 2009 года средняя ставка по ипотечному кредиту в рублях составляла 17,58%.

Действительно, рынок труда внутри отрасли взял курс на развитие — компании постепенно увеличивают численность персонала. Как отметил руководитель Департамента труда и занятости населения Москвы Олег Неретский на пресс-конференции в конце августа 2010 года, сейчас среди

спрос на специалистов в области инженерных сетей. Подтверждает эти данные и Ольга Рыбалова, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ». «Вслед за спросом постепенно пошел в рост и размер предложений. Если говорить про «рабочие руки», то зарплата прораба поднялась за последние 12 месяцев с 40000 до 45000 рублей», — поясняет Ольга Рыбалова.

(Окончание на стр. 8)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В первом полугодии зафиксировано более 360 сделок на российском рынке слияний и поглощений (M&A), что на 12% больше прошлогодних данных. Суммарный объем рынка снизился на 15,3% и составил \$29,7 млрд. Средняя стоимость сделки сократилась на 26% — до \$82,4 млн. По оценке E&Y, объем операций M&A с российскими активами составил \$26,1 млрд, сделки по приобретению иностранных компаний российскими инвесторами — \$3,6 млрд.

«Лучший инвестор 2010»

Конкурс новых возможностей и перспектив

Исаев Владислав

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Конкурс «Лучший частный инвестор 2010».

С 16 сентября 2010 года стартовал конкурс «Лучший частный инвестор 2010». Организаторы конкурса отмечают высокий интерес к конкурсу и ожидают роста числа участников. «В прошлом конкурсе было более 1000 участников, а в этом году мы рассчитываем на 2000! Уже сейчас, по прошествии неполного дня с начала конкурса, число участников перевалило за 500, и поток заявлений от брокеров только увеличивается», — констатирует руководитель конкурса, вице-президент ОАО «Фондовая биржа РТС» Михаил Иванов.

Чтобы принять участие в конкурсе, инвестору достаточно подать соответствующее заявление брокеру, у которого он обслуживается. В этом году участники будут соревноваться в двух категориях: «Доходность» и «Доход». По мнению участников конференции, это позволит привлечь к участию в конкурсе инвесторов с большим объемом капитала. «Мы совершенно искренне рассчитываем на участие инвесторов

со стартовыми суммами более 10 млн руб., — отмечает г-н Иванов. — Если бы у меня был счет, например, 50 млн руб. и моя квартальная доходность составляла порядка 10%, я бы обязательно принял участие в ЛЧИ. Ведь для этого не требуются каких-то особых дополнительных усилий, и участник ничем не рискует. Согласитесь, доход 5 млн руб. — достаточно серьезная заявка на победу в категории «Доход». С другой же стороны, заработать 10% на такую внушительную сумму — это серьезное достижение, поэтому победа была бы вполне заслуженной».

Генеральный директор БД «ОТКРЫТИЕ» находит следующие объяснение необходимости разделения участников на категории: «Возможно, этим людям не очень нужно доказывать кому-то, что они лучше других. Им нужно просто зарабатывать деньги. Чем они и занимаются. «Рынок» для участника с 1 млн руб. или, тем более, с 50 тыс. и «рынок» для участника с 100 млн. — это два совершенно разных места. И там происходит совершенно разные процессы».

Размер минимальной суммы для расчета доходности в конкурсе была увеличена с 30 до 50 тыс. руб. впервые с 2003

года. «Инвестировать с целью заработка 2-3-10-30 тыс. руб. достаточно бессмысленно. Заработать можно, лишь инвестируя существенно большие суммы. Поэтому стартовая сумма и растет год от года. Если бы я был, например, организатором такого конкурса — я бы установил минимальный порог в 1 млн руб. Не исключаю, что лет через N так и произойдет», — считает председатель правления ИК «Ай Ти Инвест» Владимир Твардовский.

Конкурс «Лучший частный инвестор» всегда предусматривал и предусматривает использование только реальных счетов, на которых находятся реальные деньги участников, добавляет г-н Поспелов: «Если Вас пугает возможность использования собственных денег, то милости просим на конкурсы, которые дают возможность пользоваться т.н. «виртуальными» деньгами. Такие конкурсы тоже организовываются регулярно, но чаще всего не биржами, а брокерами. Например, с 16 ноября по 16 декабря 2009 года включительно ЗАО «ФИНАМ» и ООО «ФИНАМ» проводят акцию «Молодой инвестор». Регистрация и участие не предусматривают открытие брокерского счета и тем более внесения денег».

Об этом же накануне говорил и глава российской делегации на переговорах по ВТО Максим Медведков. При этом он выражал уверенность, что «участие в ВТО создаст лучшие, более предсказуемые и прозрачные условия для развития отечественного сельского хозяйства, защитит российский рынок от субсидируемого импорта». «Также оно существенно улучшит условия доступа наших сельхозпроизводителей на внешние рынки», — добавил он.

Пути в ВТО

Россия в полной мере примет на себя все обязательства и ограничения, связанные со вступлением во Всемирную торговую организацию (ВТО), только после полноценного вхождения страны в ВТО, заявил премьер-министр РФ Владимир Путин.

«Никакие ограничения, связанные с процессом присоединения к ВТО, действовать не должны до полного присоединения к организации, потому что этот процесс может продолжаться вечно, а мы вечно будем брать на себя какие-то ограничения без того, чтобы использовать преимущества полноправного членства в организации», — заявил Владимир Путин на заседании президиума правительства РФ. Подобная ситуация, подчеркнул премьер-министр, России устраивать не может. И действительно, речь о том, что Россия вот-вот вступит в ВТО, идет уже полтора десятка лет. Но это событие, как линия горизонта, как-то образом удаляется от России по мере ее приближения к цели.

Ранее Владимир Путин говорил, что к 1 января будущего года вопрос о вступлении России в ВТО не будет решен. При этом он подчеркивает, что Москва все же будет к этому стремиться. «Мы тоже хотим вступить в ВТО, мы стремимся к этому и будем продолжать этот процесс. Поэтому лучше, конечно, не тянуть нам с новыми условиями по локализации. Но я не думаю, если по-честному сказать, что это рубеж наступит 1 января следующего года. Не похоже на это. Хотя мы, конечно, будем к этому стремиться», — заявил он не так давно.

В свою очередь глава Минсельхоза Елена Скрынник сообщила о ходе переговоров по вступлению в ВТО. Она была участником очередного раунда этого процесса. По словам Е.Скрынник, российская делегация подтвердила ранее заявленную позицию. Она предполагает, что максимальный уровень господдержки сельского хозяйства в РФ после присоединения к ВТО составит \$9 млрд, что соответствует текущему показателю. Этот уровень будет сохранен до 2012 года.

«Ни о каком снижении объемов господдержки речи не идет, все мероприятия, предусмотренные программой (развития сельского хозяйства, рассчитана до 2012 года), будут реализованы в полном объеме», — подчеркнула министр. В дальнейшем, с 2013 по 2017 годы, уровень господдержки будет сокращаться по предложению российской стороной графику до \$4,4 млрд.

Кроме того, добавила Е.Скрынник, в 2013-2017 году правительство частично планирует изменить подходы к оказанию господдержки и увеличить финансирование направленный так называемой «зеленой корзины» (меры господдержки, в отношении которых государства не принимают обязательств по связыванию на каком-либо уровне и которые не оказывают или оказывают минимальное искажающее воздействие на производство и реализацию сельхозпродукции).

Об этом же накануне говорил и глава российской делегации на переговорах по ВТО Максим Медведков. При этом он выражал уверенность, что «участие в ВТО создаст лучшие, более предсказуемые и прозрачные условия для развития отечественного сельского хозяйства, защитит российский рынок от субсидируемого импорта». «Также оно существенно улучшит условия доступа наших сельхозпроизводителей на внешние рынки», — добавил он.

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Мечел» объявил о подписании кредитного договора для финансирования стана



В Иордании готовится юбилейная российская промышленная выставка

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Объявления к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Деньги на стан

«Мечел» привлечет средства

Екатерина Видеман

ОАО «Мечел» объявило о подписании кредитного договора на финансирование проекта строительства универсального рельсобалочного стана на своем дочернем предприятии — ОАО «Челябинский металлургический комбинат».

Средства в размере \$471,2 млн предоставляются тремя траншами банками BNP Paribas S.A., ГПБ (ОАО), UniCredit Corporate Banking S.p.A. Фронтирующим банком выступает BNP Paribas S.A. Транш ГПБ (ОАО) составляет \$219,4 млн, транш BNP Paribas S.A. — 102,8 млн евро, транш UniCredit Corporate Banking S.p.A. — 89,2 млн евро. Период выплаты средств по всем трем траншам составляет 30 месяцев с даты подписания кредитного договора. Погашение будет осуществляться равномерными полугодовыми платежами после окончания периода выплаты и составит 6 лет для первого транша и 7,5 лет для второго и третьего траншей. Кредит выдается под страховое покрытие итальянского экспортного агентства Sace, немецкого экспортного агентства Euler Hermes и китайского экспортного агентства Sinosure.

Кредитные средства привлекаются для финансирования двух контрактов: на поставку оборудования и технологии, заключенного с компанией Danieli & C. Officine Meccaniche S.p.A. и контракта генерального подряда, подписанного с корпорацией MinMetals Engineering Co., Ltd.

Старший вице-президент по финансам ОАО «Мечел» Станислав Площенко отметил: «Всего неделю спустя после успешного рефинансирования \$2 млрд нашего долга перед международными банками нам удалось реализовать еще одну знаковую сделку, обеспечивающую финансирование самого крупного инвестиционного проекта нашего стального дивизиона. Это кредитное соглашение уникально не только длительным сроком погашения, но и количеством и качественным составом его участников, которые представлены российским и зарубежными банками, а также тремя национальными страховыми экспортными агентствами.

Это является свидетельством высокого уровня доверия к нашей компании и нашим инвестиционным проектам. Универсальный рельсобалочный стан является стратегическим проектом не только для нашей Группы, но и для развития инфраструктуры России. На стане будут производиться рельсы длиной до 100 м по уникальной технологии, а также фасонный прокат, что приведет к существенному увеличению эффективности производства ЧМК и всего стального дивизиона Группы».

Хорошая марка

Продан 1000-ый «Ивановец»



Наталья Мартынова

В середине сентября торговая компания «Ивановская марка» перешла рубеж в 1000 проданных автокранов «Ивановец» с начала 2010 года.

«В этом году продажи идут значительно активнее, чем в прошлом, — отмечает директор по стратегическому маркетингу и развитию «Ивановской марки» Александр Трындин. — До конца года мы наеемся продать 1500 автокранов «Ивановец».

Наибольшую популярность у потребителей пользуются 25-тонные автокраны «Ивановец» на шасси КАМАЗ, МАЗ и УРАЛ. За 9 месяцев 2009 года было продано всего 560 автокранов, то есть почти в два раза меньше, чем в этом году. Подобный рост позволяет надеяться на серьезное увеличение объемов реализации и производства заводов «Автокран» и «Газпром-кран» в ближайшем будущем, что говорит о постепенном восстановлении промышленного производства в целом.

ООО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, ЗАО «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и ОАО «РАС-КАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Главное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 19 офисов, 17 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

Десятая юбилейная

В рамках подготовки EXPO-RUSSIA JORDAN

На прошлой неделе в Аммане (Иордания) состоялась пресс-конференция, посвященная юбилейной российской промышленной выставке EXPO-RUSSIA JORDAN. В пресс-конференции приняла участие председатель оргкомитета выставки Давид Вартанов, первый вице-президент Торговой палаты Иордании Исса Мурад и директор выставки Светлана Забелина. Выставка уже в десятый раз состоится в столице Иорданского Хашимитского Королевства. Ее организаторами выступают ОАО «Зарубеж-Экспо» и Международная Ассоциация Фондов Мира. Выставка проходит под официальным патронажем Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

В основу концепции выставки положены перспективные пути дальнейшего развития российско-иорданского сотрудничества в области экономики, определенные в ходе последних встреч в Кремле Д.А.Медведева и Короля Иордании Абдаллы II 12 марта 2010 года. Тот факт, что именно Королевство Иордания избрано для проведения российской выставки на Ближнем Востоке, мотивируется вполне объективными обстоятельствами. После завершения деятельности всемирно известной «Багдадской ярмарки» возник явный дефицит общения членов бизнес-сообщества. В этой связи ОАО «Зарубеж-Экспо» предприняло определенные усилия и заполнило образовавшийся вакуум созданием новой переговорной площадки — российской промышленной выставки «EXPO-RUSSIA Jordan». Истекшие десять лет подтвердили правильность принятого решения.

По словам президента Оргкомитета Давида Вартанова, «Россия является очень привлекательной страной, к которой обращено внимание арабских стран. Сейчас уделяется огромное внимание

выставка послужит площадкой для ускорения и укрепления сотрудничества российских компаний, ориентированных на данный регион, которое в свою очередь будет успешным».



внешнеэкономическому инновационному сотрудничеству. Одной из наших задач — привлечение инвесторов для развития новых технологий. Ищутся различные мероприятия по поддержке такого сотрудничества, как пример, законопроект, освобождающий от налогообложения. Мы не упустим шанса обратиться к деловым кругам Иордании. Я считаю, что

Также в ходе визита представителей оргкомитета выставки в Иорданию состоялся ряд встреч с представителями министерств Иордании, деловых кругов Ближнего Востока, а также с президентом Торговой палаты Иордании — Наэль А-ль Кабарити, где обсуждались вопросы, связанные с проведением юбилейной выставки.

ТВС3: на колею 1520

Инновационная тележка Barber S-2-R для грузовых вагонов

Василий Сомов

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) получил сертификат соответствия Государственного учреждения «Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте» («РС ФЖТ») на тележку для грузовых вагонов модели 18-9810 типа Barber S-2-R с осевой нагрузкой 23,5 тс. Для прохождения поднадзорной эксплуатации партии вагонов на базе тележки Barber S-2-R будут направлены в ОАО «Первая грузовая компания» и ОАО «СУЭК».

Качественно новый для российского транспортного машиностроения продукт — тележка для грузовых вагонов модели 18-9810 разработана при участии мирового лидера по проектированию ходовых частей грузовых вагонов компании Standard Car Truck (SCTCO, Wabtec Corporation, США). Опыт создания, эксплуатации и совершенствования тележек семейства Barber превышает 100 лет. Парк грузовых вагонов в Северной Америке на 85% оснащен тележками семейства Barber, в Китае практически все производимые вагоны выпускаются на тележке Barber. В конструкции тележки Barber S-2-R заложены прорывные технологии, которые позволили создать ходовую часть грузовых вагонов с показателями безопасности, эксплуатационной надежности и стоимости жизненного цикла, не имеющими аналогов на территории Российской Федерации и стран СНГ. Основными эксплуатационными преимуществами новой тележки являются увеличение межремонтного пробега до 500 тыс. км, срока службы износостойких элементов до 1 млн км., обеспечивая собственнику существенный экономический эффект.

Инновационная тележка Barber соответствует стратегическому вектору научно-технического развития ОАО «РЖД», позволяя

увеличить грузоподъемность вагонов, скорость и безопасность движения грузовых поездов, снизить воздействие на путь и инфраструктуру.

Председатель совета директоров ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» Игорь Шапалов: «Получение сертификата на тележку Barber является итогом многолетней уникальной работы ведущих специалистов США и России и, безусловно, войдет в историю как событие особой важности для всех участников пространства 1520. Нам принадлежат полные интеллектуальные права на конструкцию, и мы рассчитываем, что тележка Barber S-2-R в среднесрочной перспективе станет новым отраслевым стандартом, поскольку ее применение принесет значительные экономические преимущества всему российскому железнодорожному транспорту».

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) строится на промышленно-делопромышленной площадке в г.Тихвине Ленинградской области. Завод будет производить 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глхим кузовом, вагон-хоппер для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering&Technologies (США) и Инженерного Центра Вагоностроения (Россия) на базе тележки с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки. Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 80000 т стального железнодорожного литья в год. Площадь ТВСЗ — 50 га, площадь производственных помещений — 233000 кв. м. Планируемая численность сотрудников — 3500 человек. Общий объем инвестиций — более \$1 млрд.

«Российская неделя электроники»

Крупнейшем национальном событии в жизни отрасли

Об участии в выставках «Российской недели электроники» (26-28 октября 2010 года, Москва, «Экспо-центр») уже заявили более 350 компаний из России, Украины, Белоруссии, Китая, Финляндии, Тайваня, Германии, Бельгии, Японии, Англии, США, Израиля, Нидерландов, Канады, Италии, Франции.

Председатель комитета по промышленности Государственной Думы ФС РФ С.В.Собко, обращаясь к гостям и участникам «Российской недели электроники», отмечает, что российская электронная промышленность, представляющая собой системообразующую отрасль, способствует переходу нашей страны на инновационные пути развития и позитивной динамике экономического роста. Успешное развитие электронной промышленности определяет технический прогресс и дает новый импульс внедрению современных технологий во всех отраслях промышленности.

«Российская неделя электроники» — это одновременно: 8-я международная выставка «ChirEXPO-2010»: Электронные компоненты и микроэлектроника; 1-я специализированная выставка «Производство Электроники 2010»: оборудование, приборы, материалы, средства разработки, отладки, тестирования и испытательные стенды; 1-я специализированная выставка «Другая электроника 2010»: Вернисаж удивительных решений. Председатель оргкомитета по промышленности Государственной Думы ФС РФ С.В.Собко, обращаясь к гостям и участникам «Российской недели электроники», отмечает, что российская электронная промышленность, представляющая собой системообразующую отрасль, способствует переходу нашей страны на инновационные пути развития и позитивной динамике экономического роста. Успешное развитие электронной промышленности определяет технический прогресс и дает новый импульс внедрению современных технологий во всех отраслях промышленности. Уровень развития электроники в значительной степени определяет конкурентоспособность и экономическую мощь России на международной арене, является ключевым для улучшения качества и повышения уровня жизни наших соотечественников.

Общезвестна определяющая роль электроники и при создании новых систем вооружения, в повышении обороноспособности нашей страны. В оргкомитет «Российской недели электроники» поступило также обращение к гостям и участникам «Недели» от мэра Москвы Ю.М.Лужкова. В обращении отмечается, что провозглашенный руководством страны курс на развитие инноваций не оставляет сомнений в значимости «Российской недели электроники» для всей страны и особенно Москвы.

В дни работы выставок «Российской недели электроники» на открытых площадках в выставочных залах Павильона №3 и Павильона «Форум» будут организованы Экспо-форумы — серия экспресс-презентаций новых изделий, разработок и технологий. Презентации проведут ведущие российские и зарубежные специалисты. Экспо-форумы позволят познакомиться руководителям предприятий, инженерам и конструкторам с новейшими разработками ведущих мировых компаний.

В рамках «Российской недели электроники» ЗАО «Предприятие Остек» проведет «Международный симпозиум Ассолд: Ключевые факторы повышения эффективности производств нашей отрасли».



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Необходимо наладить постоянный диалог между военными и гражданскими структурами и трансферт технологий из военной сферы применения в гражданскую, и наоборот. На самом деле это и сейчас происходит, может быть, даже не всегда мы это ощущаем. При этом, конечно, должны соблюдаться ограничения, установленные по вопросам безопасности. Но в то же время эти исследования все равно соприкасаются — использование технологий так называемого двойного назначения стало повсеместным. Пока же ситуация довольно плохая, российский ОПК пока не способен отреагировать на увеличение заказов».

НОВОСТИ

Сравнительные испытания

Государственная транспортная лизинговая компания совместно с Федеральным дорожным агентством планируют провести серию сравнительных испытаний комбинированных дорожных машин на базе автомобильных шасси. Первый этап испытаний состоится в октябре 2010 года. Он будет посвящен распределению противогололедных материалов и технической проверке передних снегоочистителей. Мероприятия пройдут в Московской области на полигоне Московского автомобильно-дорожного института (МАДИ) в п. Черная грязь. В настоящее время идет набор участников. Эти испытания продолжат практику подобных мероприятий, стартовавшую минувшим летом. В июле 2010 года ГТЛК совместно с ФДА провели сравнительные испытания и демонстрационный показ машин для ремонта дорожных покрытий струйно-инжекционным методом. ГТЛК поставляет в лизинг технику и оборудование для предприятий всех сфер транспортной отрасли и других отраслей экономики. С 2009 года ГТЛК реализует лизинговые программы в рамках сотрудничества госполитики модернизации предприятий дорожного и коммунального комплекса.

ИЗВЕЩЕНИЕ

О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ И ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») (местонахождение в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: sec@so-ops.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения:

1) договора обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (Лот № 1);
2) договора добровольного страхования транспортных средств (Лот № 2).

2. Основные условия договоров страхования, заключаемых по результатам конкурса:
Лот № 1. Договор обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств:
Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить потерпевшим причиненный вследствие этого события вред их жизни, здоровью или имуществу (осуществить страховую выплату) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы). Начальная (максимальная) цена Договора: 17 527 (семнадцать тысяч пятьсот двадцать семь) рублей 00 копеек, НДС не облагается. Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 2. Договор добровольного страхования транспортных средств:
Предмет Договора: Страховщик обязуется за обусловленную Договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить Страхователю причиненные вследствие этого события убытки в застрахованном имуществе в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы).

Начальная (максимальная) цена Договора: 178 000 (сто семьдесят восемь тысяч) рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.
3. Подробное описание условий договоров, требований к участникам размещения заказа, Участникам конкурса, требованиям к содержанию Заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов www.zakupki.gov.ru (далее — официальный сайт) и на сайте ОАО «СО ЕЭС» — www.so-ops.ru.

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Лещовой Натальи Михайловны (тел. (495) 627-83-66, факс (495) 627-94-89, e-mail: lnm@so-ops.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию. Конкурсная документация предоставляется без взимания платы.

4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 10 часов 00 минут по московскому времени «08» ноября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуре могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе.

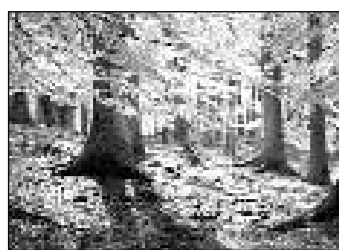
5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «10» ноября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «10» ноября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с Победителями конкурса, заключаются в течение 45 (сорока пяти) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов Протокола оценки и сопоставления Заявок на участие в конкурсе, на условиях, указанных в Заявке на участие в конкурсе Победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, Участник размещения заказа, Участник конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Лесопатологи обследуют деревья для обоснования мероприятий по защите лесов

Нано перспективы

Дмитрий Медведев и Си Цзинпин посетили выставку

Мария Полудю

28 сентября 2010 года экспозицию РОСНАНО совместно с заместителем председателя КНР Си Цзинпин посетил Президент РФ Дмитрий Медведев. Генеральный директор корпорации Анатолий Чубайс озонами высокопоставленных гостей с экспозицией.

В рамках обхода российского павильона Дмитрию Медведеву и Си Цзинпин было представлено 14 проектов корпорации. Особое внимание Президент РФ и заместитель председателя КНР уделили литий-ионным батареям нового поколения для электротранспорта и энергетики, разработанными проектной командой РОСНАНО совместно с китайскими партнерами: 30 минут зарядки литий-ионных батарей нового поколения позволяет транспортному средству преодолеть расстояние в 400 км.

На территории Всемирной универсальной выставки ЭКСПО-2010 уже сейчас можно наблюдать за курсирующими по выставке электромобилями, заряжающимися от солнечных установок. Литий-ионные батареи проектной команды РОСНАНО позволяют работать транспортным средствам без подзарядки в 100 раз дольше, чем электромоби-



лям, обеспечивающим перевозку посетителей по территории ЭКСПО-2010.

По словам Дмитрия Медведева, «Выставка — это и яркое проявление того, что все мы вступили в период трансформации городов. Это уникальный шанс для того, чтобы ускорить модернизацию наших экономик, наших ин-

ститутов, и инновационное развитие, безусловно, является выбором нашей страны. Мы идем по этому пути, и будем делать все для того, чтобы наша страна, наша экономика модернизировалась, менялась и приспосабливалась к современной жизни».

26 сентября 2010 года на территории Всемирной уни-

версальной выставки ЭКСПО-2010 в Шанхае открылась экспозиция РОСНАНО, подготовленная Фондом содействия развитию нанотехнологий «Форум Роснотех». Экспозиция на тему «Нанотехнологии улучшают качество жизни. Nano for life» будет размещена в башне № 6 павильона до 31 октября 2010 года.



Высокие российские и китайские гости посетили экспозицию РФ на ЭКСПО-2010

Межлабораторные испытания

«ЗМУ КЧХК» унифицировало пробы качества продукции

Специалисты ОАО «Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината» (ОАО «ЗМУ КЧХК»), входящий в группу лиц ОАО «ОХК «УРАЛХИМ») совместно с РОСИНСПЕКТОРАТОМ провели в Санкт-Петербурге межлабораторные испытания по унификации методов исследования качества продукции, выпускаемой предприятиями холдинга «Уралхим».

Необходимость проведения таких испытаний была вызвана расхождениями в результатах проб проверки качества удобрений, отгружаемых через порты Выборга и Санкт-Петербурга. При проведении аналогич-

ных исследований специалистами «ЗМУ КЧХК» и РОСИНСПЕКТОРАТА количество нитратного азота в пробах отличалось. Завод минеральных удобрений гарантирует высокое качество своей продукции, и чтобы исключить разногласия трактования количества азота, в лабораторию Санкт-Петербурга выехали специалисты «ЗМУ КЧХК» для проведения унификации методик исследований и оценки используемого оборудования.

Как рассказал Дмитрий Ким, директор по производственным системам ЗМУ, курирующий вопросы контроля качества продукции, исследования в лабораториях проводятся в соответствии с ГОСТами. Но для получения сопос-

тавимых результатов в различных лабораториях было необходимо уточнить отдельные операции в процедуре анализа, чем и занимались в ходе рабочей поездки специалисты лаборатории РОСИНСПЕКТОРАТА и «ЗМУ КЧХК». Различное оборудование, которое используется для исследований, также влияет на результат. Поэтому с согласия и при поддержке специалистов РОСИНСПЕКТОРАТА на привезенных с «ЗМУ КЧХК» установках, полностью соответствующих требованиям ГОСТ, были проведены анализы эталонных проб удобрений и полученные результаты зафиксированы. В случае возникновения разногласий по этим анализам можно будет быстро

установить их причину. «Унификация методик позволит всем предприятиям группы компаний «Уралхим» подтверждать высокое качество своей продукции, поставляемой на экспорт. Наши высококвалифицированные специалисты проведут обучение и помогут установить специальное оборудование в лабораториях, чтобы качество нашей продукции ставили справедливую оценку», — подчеркнул Дмитрий Ким.

ЗАО «РОСИНСПЕКТОРАТ» является одной из ведущих старейших независимых сюрвейерских компаний по экспертной оценке количества и качества всех видов грузов с сетью офисов и лабораторий в более чем 130 странах.

Возвращение танкера

«Джейхун» прошел проверку реальным рейсом

Гульнара Радзикулова, Нижний Новгород

С ходовых испытаний вернулся танкер «Джейхун». Нефтеливной танкер типа «река-море» построен для Государственной службы морского и речного транспорта Туркменистана и спущен на воду 31 августа. Танкер на поставку танкера нового проекта 19900 Волго-Каспийского ПКБ, входящего в Группу МНП, завод Красное Сормово выиграл в апреле.

Ходовые испытания танкера проходили на Горьковском море. Специалисты Красного Сормова совместно с представителями заказчика проверили работу всех систем и механизмов судна и провели замеры скорости и маневренных характеристик. Ходовые испытания прошли успешно.

У данного вида судов усиленная морская функция и увеличен дедвейт в морских условиях. В качестве единых средств перед-

вижения и управления используются полноповоротные винто-рулевые колонки, что является отличительной особенностью танкеров данного проекта, и повышена вместимость грузовых танков при сохранении идентичных возможностей в реке.

При проектировании судна были учтены все специальные требования и экологические ограничения мировых нефтяных компаний, а также применены дополнительные требования по предотвращению загрязнения в аварийных случаях. В связи с этим танкеру был присвоен дополнительный знак в символе класса — Эко Проект уже на стадии проектирования. Подобные экологически безопасные суда пользуются большим доверием со стороны грузовладельцев, морской администрации, портовых властей. Технические характеристики: длина — 141,4 м, ширина — 16,84 м, высота борта — 6,82 м, дедвейт в море — около 7100 т при осадке 4,6 м, в реке — 4700 т при осадке 3,6 м, вместимость двенадцати грузовых танков и двух отстойных танков —

8256 куб. м, мощность главного двигателя — 2х1200 кВт, скорость в эксплуатации — 10,5 узлов. В качестве главных двигателей используются два среднеоборотных дизеля мощностью по 1200 кВт, работающие на тяжелом топливе вязкостью IFO380.

Для Государственной службы морского и речного транспорта Туркменистана на Красном Сормово уже были построены два танкера, первый танкер «Sumbar» был передан заказчику в августе 2009 года, второе судно «Nazar» — в октябре 2009 года.

СПРАВКА «ПЕ»: ГК «Морские и нефтегазовые проекты» (Группа МНП) — компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения. В Группу входят: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), Сормовское машиностроение (Нижний Новгород) и Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород).

На рынке труда

Время лесопатологов и тренд-вотчеров

Дарья Ильина

В конце лета 2010 года в ряде российских регионов к работе приступили специалисты, которым предстоит провести лесопатологическое обследование деревьев. Данные работы проводятся с целью планирования и обоснования мероприятий по защите лесов. После масштабных пожаров данная профессия стала особенно востребована.

За последние месяцы это не единственное изменение на рынке труда. Еще одной специальностью, спрос на которую скоро значительно возрастет, станут медиаторы. В июле в России вступил в силу закон о медиации, предусматривающий альтернативное разрешение споров без обращения в суд. Поможет в этом посредник или медиатор, деятельность которого отлична от работы адвоката. «Адвокат — это законный представитель лица, которое обратилось к нему за юридической помощью. Он представляет исключительно его интересы, основанные на законе, и применяет при этом законные средства и способы защиты его интересов. Медиатор — это лицо, которое устранивает обе стороны и которому обе стороны доверяют», — говорит президент Палаты российских адвокатов Гасан Мирзоев.

Учеба на специальных курсах предстоит и тем, кто собирается стать кадастровым инженером. «С 1 марта вступил в силу приказ Министерства экономического развития РФ, который дает возможность получения профессии кадастрового инженера. Это новая и очень перспективная специальность, сочетающаяся в одном лице оценщика, юриста и землемера. В связи с тем, что перед

Россией остро стоят вопросы землеустройства, кадастровые инженеры будут одним из самых востребованных кандидатов все ближайшие годы», — прогнозирует Ольга Рыбалова, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ», одного из признанных лидеров на рынке рекрутинга.

Аналогичное утверждение применимо и к тем, кто профессионально работает в области повышения энергоэффективности. Реализация государственных программ открывает прекрасные перспективы для развития данного сегмента рынка труда.

В целом от политики государства зависит очень многое. Например, строительство спортивных объектов к олимпиаде в Сочи и иной аналогичной инфраструктуры скоро обострит проблему нехватки спортивных менеджеров, которые могли бы профессионально управлять такими объектами.

Точно также в России не хватает людей, которые занимались бы эксплуатацией большого числа кинокомплексов, построенных в стране. В связи с ростом интереса к этой специальности, например, Санкт-Петербургский государственный инженерно-экономический университет открыл обучение по направлению «Экономика и управление на предприятии телевидения и киноиндустрии».

А вот угадать, на какие именно фильмы пойдет зритель, могут тренд-вотчеры (trend-watcher). «Тренд-вотчер — это человек, который отслеживает возникновение новых тенденций среди потребителей. Такой специалист должен постоянно мониторить информационное пространство, участвовать в различных мероприятиях, знать обо всех инновациях в своей области. Теоретически у него может быть любое образование. Главное — личные качества», — отмечает Ольга Рыбалова.

Уникальная операция

Глобальный проект по доставке негабаритного оборудования

Дмитрий Партон

Компания STS/RLS logistics завершила крупнейший международный контракт по доставке оборудования на Нижнекамский завод шин ЦМК. В апреле 2008 году STS/RLS logistics приступила к реализации контракта по доставке оборудования для производства шин на Нижнекамский завод шин ЦМК (Республика Татарстан).

Инвестором уникального для России проекта создания современного предприятия полного цикла по производству долговечных ЦМК шин для грузовиков и автобусов стала компания «Татнефть». Основное технологическое оборудование, которое является самым современным в Европе, поставляла немецкая компания Continental, она же предоставила технологию и в данный момент курирует проект, оказывая содействие в инжиниринге и разработке новых моделей шин.

Столь глобальный проект по доставке высокотехнологичного и порой негабаритного оборудования потребовал от STS/RLS logistics организации работы не только своих офисов в Москве, Санкт-Петербурге, Казани, но и представительств на Украине, в США и Голландии. В общем объеме на территориальную площадку «Нижнекамский» в течение двух лет было доставлено более 900 тяжелых грузовиков. В основном это производственные линии, комплектующие, пресс-формы, иное оборудование и вспомогательные части. Поставка шла по принципу «от двери до двери» с предоставлением услуги по таможенному оформлению.



Логистический оператор доставлял грузы из Австрии, Германии, Словакии, Италии, Румынии, Чехии, США и России. Поставщиками стали такие известные компании, как Siemens, Continental, NRM, Berstorff, Fisher, Zeppelin, GS Hydro и ряд других. Применялись различные виды транспорта, но по условиям заказчика «Нефтигазинжиниринг» основной упор был сделан на автомобильную доставку. Из США груз приходил морским путем до Санкт-Петербурга, а затем автопоездами на завод. Из Германии железной дорогой до Польши, где перегружался на тралы и шел в

Нижнекамск. По словам директора филиала STS/RLS logistics в г.Казань Ахтямова Наиля — каждый маршрут был уникален и требовал индивидуального решения.

Заказчик, зарубежные поставщики и руководство завода, который планирует выйти на проектные мощности в 2011 году, позитивно оценило работу STS/RLS logistics. Летом этого года, в продолжение сотрудничества, с Нижнекамским заводом шин ЦМК логистическим оператором был подписан очередной контракт на поставку оборудования для строительства цеха по ремонту шин ЦМК.



ТРЕТЬЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA ARMENIA»

28-30 октября 2010 г.
г. Ереван, Армения

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г.Ереван, ул.Мелик-Адамяна, д.1
Дом Правительства Республики Армения

ВХОД СВОБОДНЫЙ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Строительство, Машиностроение, Транспорт и логистика, Геология и горная промышленность, Химическая промышленность, Связь и телекоммуникации, Информационные технологии, Инновации и инвестиции, Банки и страховые компании, Сельское хозяйство и продовольствие, Медицина, Образование

ОРГАНИЗАТОРЫ ВЫСТАВКИ:
• ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
• Концерн «Мульти Групп», Армения

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33,
+7 (499) 766-99-17, +7 (495) 721-32-36
info@zarubezhexpo.ru www.exporf.ru

Expomedia
+374 10-56-38-99
expo@web.am



Москва инвестиционная

Презентация столичных достижений и перспектив в рамках развития внешнеэкономических связей

Елена Барашева, МТПП

В рамках реализации Концепции развития внешнеэкономических связей города Москвы в части проведения информационных кампаний, рассчитанных на зарубежную аудиторию, в Москве состоялась презентация «Инвестиционные возможности Москвы». Организатором презентации выступил Департамент внешнеэкономических и международных связей города Москвы. В презентации приняли участие более 70 представителей торгпредств и международных организаций из 60 государств, представители московских компаний и организаций, а также более 30 федеральных и региональных СМИ. Московскую торгово-промышленную палату на презентации представляли генеральный директор МТПП Юрий Азаров и дочернее предприятие МТПП — Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций.

Настоящее время город уже готов проводить земельные аукционы в соответствии с действующим законодательством. Документация, включающая разработанный план строительства земельного участка, оформленный и зарегистрированный в установленном порядке, дает возможность инвестору при оценке своих инвестиционных намерений использовать этот пакет документов на земельном аукционе. Уже в этом году таких пакетов документов оформлено на 125 земельных участков, в программе 2011 года оформление более 500 земельных участков. Большинство заказов на выделение участков будет реализовано путем электронных торгов. Город принял решение о досрочном переходе на систему электронных торгов по размещению госзаказа, и с 1 июля 2010 года на московской электронной площадке было проведено торговых процедур по городскому заказу на сумму более 20 млрд руб. Поскольку площадка универсальная, то на ней будут проводиться и земельные аукционы.

Москва будет продолжать работу по раз-

работке и Стратегического плана развития города, который разрабатывается в настоящее время. В рамках создания международного финансового центра в Москве есть проблема, которую городским властям следует решать совместно с Правительством РФ, — изменение реальной ситуации в транспортной структуре города. Президент России уже дал соответствующее поручение Правительству по программе совместного финансирования инноваций и модернизации транспортного узла, в который объединены транспортные линии Москвы, Московской области и других регионов России. Таким образом, это — задача федерального значения. К ее решению также будут привлекаться иностранные инвесторы.

Реализация концепции развития ВЭС в итоге нацелена на решение главной стратегической задачи страны и московского региона — осуществление модернизации всех отраслей хозяйства и восстановления российской индустрии. Поэтому так важны поступления иностранных инвестиций в реальный сектор экономики. Общую кар-

тизм, на сегодняшний день у нас в наличии неплохие условия для привлечения зарубежных инвестиций. Однако, мы стремимся улучшить качественный состав привлекаемых иностранных инвестиций, способствуя концентрации прямых иностранных инвестиций. На уровне Правительства Москвы будут разработаны инструменты для эффективной реализации этой деятельности», — резюмировал Мурадов.

В настоящее время перед Правительством Москвы стоит задача сохранить и усилить накопленный промышленный потенциал, высвободив при этом территории для развития других отраслей городского хозяйства. О направлениях промышленной политики Москвы и развитии территорий промышленных зон Москвы доложил заместитель руководителя Департамента науки и промышленной политики города Москвы, начальник управления реализации инвестиционных проектов и организационно-территориального размещения промышленности и науки Сергей Дегтярев. Правительством Москвы определены

целуры согласования и получения разрешения на строительство объектов. Одним из них является постановление Правительства Москвы от 27 января 2009 г. № 46-ПП «Об изменении порядка принятия решений о предоставлении земельных участков и внесении изменений в правовые акты Правительства Москвы об образовании, предоставлении земельных участков и арендной плате за землю». Также ДНПП совместно с заинтересованными органами исполнительной власти города готовит предложения о применении нормы, предусматривающей возможность изъятия неэффективно используемых земельных участков, предназначенных для функционирования промышленных предприятий. По мнению докладчика, имея такой инструмент, город сможет более рационально использовать земельные ресурсы, а все вышеперечисленные меры позволят привлечь инвесторов, проводить целенаправленную промышленную политику по формированию высокотехнологичного инновационного производства.

ство дополняется региональным. Александр Семенников ознакомил с основными постановленными Правительством Москвы, связанными с привлечением частных, в том числе иностранных инвестиций. Докладчик остановился на задачах, которые Минэкономразвития России предлагает отразить в законодательстве в целях развития благоприятных условий для инвестиций. К ним относятся меры по упрощению административных процедур и снижению административных барьеров, совершенствованию таможенного администрирования, регулированию подключения к объектам инфраструктуры, оптимизации миграционного режима.

Одной из важных составляющих внешнеэкономической деятельности Москвы являются современные информационные ресурсы, обладающие высокой содержательностью и позволяющие в режиме онлайн проводить инвестиционные изыскания. В Москве вопросы информационного насыщения в области инвестиций занимается Московское агентство поддер-



В принятой Концепции развития внешнеэкономических связей города Москвы определены основные направления развития ВЭС Москвы на среднесрочную перспективу, среди которых:

- обеспечение модернизации и переоснащения производственно-технологической базы московской промышленности;
- обеспечение совершенствования территориального размещения московской промышленности;
- обеспечение модернизации и инновационного переоснащения материально-технической базы комплексов городского хозяйства, градостроительной политики и строительства, а также комплекса социальной сферы;
- совершенствование нормативно-правового обеспечения внешнеэкономической деятельности в Москве;
- развитие информационно-аналитического обеспечения внешнеэкономической деятельности в Москве;
- содействие формированию города Москвы как международного финансового центра;
- формирование репутации Москвы как города привлекательного для бизнеса и открытого для взаимовыгодного внешнеэкономического сотрудничества.

На состоявшейся презентации по всем вышеперечисленным направлениям была представлена информация, отражающая нынешнее состояние дел и перспективы развития.

Представитель правительства Москвы, и.о. руководителя Комплекса экономической политики и развития города Юрий Росляк осветил основные направления работы Правительства Москвы в области инвестиционной политики. Это, в первую очередь, — совершенствование нормативно-правовой базы и приведение городских норм и систем в полное соответствие с федеральным законодательством. Главным достижением в этой части следует считать закон о Генеральном плане развития города Москвы, который выполнен в полном соответствии российскому законодательству и позволяет учитывать специфику и ограничения различных территорий города с точки зрения норм природоохранного законодательства, сохранения исторического наследия и т.д. В предыдущих планировочных документах города этого не было. Следующий предмет разработки градостроительного комплекса Москвы — подготовка, принятие и соблюдение правил землепользования и застройки. Эта разработка предусматривает установление процедур для освоения территорий, определенных под развитие, в соответствии с количественными показателями Генерального плана по объему строительства и персоналу. В новых правилах землепользования и застройки должны найти отражение условия застройки уже сложившихся территорий, для которых применимы только методы реконструкции и инновационного обновления.

Параллельно с этой работой решается вопрос проведения заказов на право аренды земельных участков в режиме земельных аукционов. Юрий Росляк заявил, что в

витию государственно-частного партнерства. Оно позволяет привлекать инвестиции в городскую инфраструктуру, в первую очередь, в энергетику. С 2005 года в Москве была развернута программа по повышению надежности энергетического хозяйства, основные цели и задачи которой в настоящее время уже реализованы, но это не значит, что работа закончена. Нужно оптимизировать систему управления, обеспечить на контрактной основе модернизацию энергетических систем, соблюдение принципов энергосбережения, добиться эффективности работы энергосистем.

Правительством Москвы будет продол-

В 2009 году, в самый разгар кризиса, ряд стран увеличил объем прямых иностранных инвестиций в Москву: Германия (рост на 113%), Нидерланды (рост на 67%), США (рост на 24%), Япония (рост на 113%), Швеция (рост почти в 7 раз).

жить решать задачу реновации инженерных систем в отраслях энергетики, водоснабжения, утилизации отходов и других отраслях городского хозяйства.

Город будет продолжать работу по созданию новых видов бизнеса, которые должны соответствовать новому облику столицы. Это — высокотехнологичные производства, научные изыскания. Примером тому может служить ОЭЗ в Зеленограде, где город наполнился инвесторами обеспечивает инфраструктуру для технико-внедренческих производств в наукоемких отраслях промышленности и информатики. Приоритетными направлениями остаются поддержка развития науки и технических инструментов, которые способствуют становлению научной отрасли в естественной связи с высшим образованием. Институты Высшей школы города Москвы должны обеспечить необходимый объем и качество образования в столице.

Создание международного финансового центра на территории Москвы — одна из генеральных целей, поставленных руководством страны, для реализации которой у города есть очень большой задел. Решение этой задачи выгодно городу по многим причинам. С одной стороны, это — создание новых секторов экономики, новых рабочих мест. А главное, это создание реальной системы привлечения инвестиций не только в Москву, но во все российские регионы и отрасли хозяйства. С другой стороны, решение этой задачи позволит российским потребителям инвестиций получать наилучшие предложения мирового финансового рынка и международных финансовых центров. В настоящее время город уже принял к решению данную задачу в рамках Генерального плана развития города

Москвы и привлечению иностранных инвестиций в экономику города в географическом и отраслевом разрезе представил руководитель Департамента внешнеэкономических и международных связей города Москвы Георгий Мурадов. Он сообщил, что в 2009 году в экономику Москвы поступило \$40,3 млрд иностранных инвестиций, что составило более 50% всех инвестиций в российскую экономику, из них объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) составил \$5,6 млрд. По сравнению с показателями наиболее удачного по большинству макроэкономических показателей 2007 года снижение объема ПИИ составил 26%, в то время как совокупный объем ПИИ, поступивших во все страны мира, снизился за тот же период на 48%.

Докладчик подчеркнул, что данные, полученные по Москве, сопоставимы с данными таких стран, как Дания (снижение на 34%) или Бразилия (на 25%), и говорят о повышении инвестиционной привлекательности города Москвы и укреплении доверия со стороны иностранных инвесторов. Так, в 2009 году, в самый разгар кризиса, целый ряд стран увеличил объем прямых иностранных инвестиций по сравнению с 2007 годом. Среди них Германия (рост на 113%), Нидерланды (рост на 67%), США (рост на 24%), Япония (рост на 113%), Швеция (рост почти в 7 раз). В 2009 году структура привлеченных иностранных инвестиций по видам экономической деятельности распределилась следующим образом: в отрасли «Оптовая и розничная торговля» поступили 47,6% всех инвестиций, «транспорт и связь» — 30,9%, «Обрабатывающие производства» — 6,5%. Появился интерес зарубежных инвесторов к вложению средств в отрасли «Производство и передача электроэнергии, газа, пара и горячей воды» (привлечены \$83,5 млн, из них 62% составили прямые инвестиции) и «Предоставление коммунальных и прочих услуг» (\$42,2 млн, 41% прямых инвестиций).

Георгий Мурадов отметил, что Москва за годы экономических реформ превратилась в крупнейший финансовый центр России, опережающий со значительным отрывом другие города России по уровню развития финансовой инфраструктуры и концентрации финансовых ресурсов. Так, по состоянию на конец 2009 года в Москве зарегистрированы 6537 предприятий с иностранным участием с уставным капиталом свыше 1 трлн руб. Это, по мнению руководителя московского внешнеэкономического департамента, делает дальнейшую интеграцию Москвы в мировую экономику объективной необходимостью.

С этим выводом корреспондируются и данные исследования «Европейские инвестиционные центры будущего 2010-2011», проведенного «The Financial Times» осенью 2009 года, согласно которым Москва занимает 3-е место, следом за Лондоном и Парижем, в общем рейтинге 25 городов Европы. Причем, по критерию «Экономический потенциал» Москва заняла второе место, а по критерию «Благоприятная среда для ведения бизнеса» — первое. «Таким об-

разом, на сегодняшний день у нас в наличии неплохие условия для привлечения зарубежных инвестиций. Однако, мы стремимся улучшить качественный состав привлекаемых иностранных инвестиций, способствуя концентрации прямых иностранных инвестиций. На уровне Правительства Москвы будут разработаны инструменты для эффективной реализации этой деятельности», — резюмировал Мурадов.

При этом город заинтересован в комплексной реорганизации промышленных территорий. Так, для развития исключительно промышленного и научного потенциала предусмотрены территории 210 сформированных промзон общей площадью около 7800 га. Завершена разработка градостроительных регламентов на 31 промзона Москвы, а также подготовлены технические задания (ТЗ) на разработку технико-экономических обоснований (ТЭО) и планов развития этих промзон.

Москва за годы экономических реформ превратилась в крупнейший финансовый центр России, опережающий со значительным отрывом другие города России по уровню развития финансовой инфраструктуры и концентрации финансовых ресурсов.

На основании градостроительных планов и ТЗ промышленные и научные предприятия, заинтересованные за счет собственных и привлеченных средств в освоении промзон, должны подготовиться ТЭО развития промышленной зоны. Для такой работы рекомендуется привлечь специализированные организации — управляющие компании. На основании разработанного ТЭО будет готовиться план развития территории, учитывающий улично-дорожные сети, инженерную инфраструктуру, будет осуществляться межведомственное взаимодействие.

Немаловажным является решение Правительством Москвы о том, что при инвестировании в промышленное производство не нужно ждать разработки проектов планировки сложившихся промзон. Правительство Москвы дает разрешения на строительство и реконструкцию промышленных объектов в соответствии с Градостроительным кодексом РФ. Это значительно сокращает время согласования распорядительных документов. В настоящее время Правительством Москвы принят ряд документов, направленных на упрощение про-

целуры согласования и получения разрешения на строительство объектов. Одним из них является постановление Правительства Москвы от 27 января 2009 г. № 46-ПП «Об изменении порядка принятия решений о предоставлении земельных участков и внесении изменений в правовые акты Правительства Москвы об образовании, предоставлении земельных участков и арендной плате за землю». Также ДНПП совместно с заинтересованными органами исполнительной власти города готовит предложения о применении нормы, предусматривающей возможность изъятия неэффективно используемых земельных участков, предназначенных для функционирования промышленных предприятий. По мнению докладчика, имея такой инструмент, город сможет более рационально использовать земельные ресурсы, а все вышеперечисленные меры позволят привлечь инвесторов, проводить целенаправленную промышленную политику по формированию высокотехнологичного инновационного производства.

Создание финансового центра — это в значительной степени вопрос создания условий для признания конкретной страны или города международным бизнес-обществом в качестве места, благоприятного для работы, комфортного и безопасного проживания, обладающего большими возможностями в социальной сфере. В этой связи очень важно знать восприятие текущего положения Москвы как финансового центра международным сообществом.

Председатель Комитета государственных заимствований города Москвы Сергей Пахомов представил обзор на тему «Формирование в Москве национального и международного центра финансовых услуг», в котором в качестве мнения независимого эксперта использованы результаты отчета «Global Competitiveness Report 2009-2010» от World Economic Forum. Здесь интерес представляет сравнение России со странами BRIC, каждая из которых имеет амбициозные планы, поддерживаемые на правительственном уровне, по созданию на своей территории международного финансового центра. Так, Россия находится в одной «весовой категории» со странами BRIC по критерию «Размер рынка», находится на второй позиции после Китая по развитию здравоохранения, образования и макроэкономической стабильности, однако по категориям, крайне важным для создания финансового центра, — «Общественные институты», «Развитие финансового рынка», «Бизнес-среда», «Эффективность товарных рынков» — Россия отнесена к числу аутсайдеров. Наиболее проблематичными факторами, осложняющими ведение бизнеса в России, экспертами WEF названы коррупция, доступ к финансированию и налоговое регулирование.

В обзор была представлена информация о деятельности Правительства Москвы по реализации задачи становления Москвы в качестве международного финансового центра и о вкладе Москвы в развитие рынка государственного долга России, как неотъемлемого сектора финансового центра. Отношения, связанные с деятельностью иностранных инвесторов на территории Российской Федерации, регулируются международными договорами РФ, Гражданским и Налоговым кодексами РФ, указами Президента России, федеральными законами и нормативно-правовыми актами. О существующей правовой и законодательной базе для иностранных инвесторов рассказал председатель комиссии по законодательству Московской городской Думы Александр Семенников. Он сообщил, что Министерством экономического развития РФ разработаны основные направления по повышению привлекательности российской экономики для иностранных инвесторов, подготовлен пакет законопроектов, направленных на улучшение инвестиционного климата России, часть которых уже принята. Вместе с тем, в случаях, когда требуется уточнить какие-либо положения, непосредственно связанные с деятельностью иностранных инвесторов на территории Москвы, федеральное законодатель-

ство дополняется региональным. Александр Семенников ознакомил с основными постановленными Правительством Москвы, связанными с привлечением частных, в том числе иностранных инвестиций. Докладчик остановился на задачах, которые Минэкономразвития России предлагает отразить в законодательстве в целях развития благоприятных условий для инвестиций. К ним относятся меры по упрощению административных процедур и снижению административных барьеров, совершенствованию таможенного администрирования, регулированию подключения к объектам инфраструктуры, оптимизации миграционного режима.

Одной из важных составляющих внешнеэкономической деятельности Москвы являются современные информационные ресурсы, обладающие высокой содержательностью и позволяющие в режиме онлайн проводить инвестиционные изыскания. В Москве вопросы информационного насыщения в области инвестиций занимается Московское агентство поддер-

жества поддержки экспорта и инвестиций (МАПЭИ) — дочернее предприятие Московской торгово-промышленной палаты, созданное в рамках реализации Программы Правительства Москвы «Московская экспортная инициатива» при содействии ПРООН. Генеральный директор МАПЭИ Сурен Варданян познакомил с информационными продуктами Агентства для иностранных инвесторов. Среди них проект «Инвестиционные ворота Москвы» — интерактивная информационная система поддержки привлечения инвестиций. Здесь для международного инвестиционного сообщества предлагается структурированная база данных инвестиционных предложений и проектов развития предприятий и институтов Москвы. В рамках проекта сегодня представлено более 200 инвестиционных проектов в следующих сферах деятельности: био- и нанотехнологии, энергосбережение, химия, медицина, информатика и другие. Ряд проектов может быть реализован с участием прямого инвестирования, часть из них — с привлечением грантов или индустриальных партнеров. Ежемесячно систему посещают представители более 30 стран. Наиболее посещаемые пользователи раздел «Регулирование», в котором представлена полная и выверенная информация об административных процедурах реализации инвестиционных проектов в Москве. Среди пользователей системы представители США, Германии, Великобритании, Италии, Японии, КНР, Австралии, Малайзии, Бразилии и других стран.

Информационный продукт «Invest in Moscow» призван позиционировать Москву в целом как регион с благоприятным инвестиционным климатом. Портал содержит сведения политического, социально-экономического и гуманитарного характера. В нем представлены экономические показатели московского региона, перспективные отрасли промышленности, справочная информация. Главная цель портала — эффективное удовлетворение деловых потребностей иностранных инвесторов, присутствующих или планирующих действовать на территории Москвы, в широком диапазоне услуг с помощью современных информационно-коммуникационных технологий.

Служба и портал внешнеэкономической информации предоставляет информацию о международном товарообороте и рынках зарубежных стран: импортно-экспортная статистика, деловые возможности, цены, тенденции развития рынка, продвижение товаров и маркетинг, торговые ярмарки и выставки. Здесь также можно узнать об условиях выхода на рынок (информация о сертификации, стандартах, каналах дистрибуции, тарифных и нетарифных барьерах и т.д.), торговой политике (варианты торговых соглашений), получить контактную информацию о потенциальных партнерах. Базы данных постоянно обновляются и содержат только достоверную информацию.

Презентуя иностранным участникам информационные продукты, Сурен Варданян сообщил, что все системы работают в режиме свободного доступа, обслуживание зарубежных пользователей бесплатно.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ЮТэйр»: нейтральная отчетность

Авиакомпания «ЮТэйр» опубликовала аудированную отчетность по МСФО за 2009 год. Выручка компании снизилась на 15,6%, по сравнению с 2008 годом, до \$1055 млн, ЕБИТДА выросла в 6,25 раза, до \$128,5 млн. По итогам 2009 года «ЮТэйр» получил чистую прибыль в размере \$2,8 млн против убытка в \$157,7 млн по итогам 2008 года. Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает отчетность «ЮТэйр» по МСФО за 2009 год как нейтральную: «Выручка компании, номинированная в долларах, снизилась на 15,6% до \$1,1 млрд вследствие значительного ослабления курса рубля. Если посчитать выручку в рублях, то ее рост в 2009 году составил 7,7%, по сравнению с 2008 годом. Основным негативным фактором для выручки стало снижение «ЮТэйр» тарифов на авиaperевозки с целью увеличения рыночной доли. В результате, при росте пассажирооборота на 15% выручка самолетного сегмента компании упала на 28%».

Вертолетный сегмент, по оценкам аналитиков «ФИНАМ», оказал значительную поддержку финансовым результатам компании. «Во-первых, его выручка, номинированная в долларах, выросла на 16,3%, до \$420 млн, а в рублях темп роста составил 48,5%. Во-вторых, благодаря высокой рентабельности вертолетных перевозок компании удалось увеличить ЕБИТДА на 525%, по сравнению с 2008 годом, до \$128,5 млн. При этом мы отмечаем, что такого результата удалось достичь при убыточности самолетного сегмента, где компания с целью захвата доли рынка на ряде маршрутов значительно снизила тарифы», — отметил г-н Романов. В 2009 году чистая прибыль «ЮТэйр» была более чем скромной, составив \$2,8 млн (90,2 млн руб.). Одной из причин низкой чистой прибыли стал рост стоимости обслуживания долговых ресурсов, в результате чего чистые финансовые расходы компании выросли на 8,2% в долларах и на 38,2% в рублях.

«ЛУКОЙЛ» выкупает 5% акций

Компания «ЛУКОЙЛ» объявила о реализации опционного контракта с американской SocopPhillips и выкупе 42,5 млн собственных акций (5% уставного капитала) по цене \$56 за штуку. Опционный контракт предполагал, что «ЛУКОЙЛ» может выкупить до 11,6% собственных акций, при этом срок опциона истек 26 сентября. В июле «ЛУКОЙЛ» уже выкупил 7,6% собственных акций у той же SocopPhillips по цене \$53,25 за штуку. Таким образом, «ЛУКОЙЛ» аккумулировал на своих счетах более 100 млн. казначейских акций (почти 13% собственного капитала) стоимостью \$6,4 млрд по текущим рыночным ценам.

После выкупа 7,6% собственных акций «ЛУКОЙЛ» заявил о том, что не намеревается исполнять опцион ввиду нехватки средств и угрозы финансовой стабильности, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Тем не менее, на наш взгляд, выкуп данного пакета не повлияет существенно на финансовую устойчивость «ЛУКОЙЛа». Накануне реализации опциона «ЛУКОЙЛ» провел ряд переговоров с крупными институциональными инвесторами о возможности выкупа у компании вновь приобретенных казначейских акций. Таким образом, мы ожидаем, что «ЛУКОЙЛ» не только не проиграет от данного выкупа по опциону, но и может заработать на перепродаже акций, так как опцион был исполнен по цене ниже рыночной на момент исполнения». По оценкам аналитиков «ФИНАМ», данный выкуп по опциону может положительно отразиться на котировках акций «ЛУКОЙЛа». Во-первых, потому, что он прошел по цене ниже рыночной, а также потому, что есть вероятность погашения части выплненных акций в будущем либо получения прибыли от их перепродажи.



«Северсталь» решает судьбу американских активов

По данным СМИ США, компания «Северсталь» может определиться с судьбой собственного международного стального дивизиона до 22 октября. По неофициальной информации, есть 5 претендентов, которые готовы купить американские активы «Северстали» (5 заводов) единым лотом или по частям, однако, на текущий момент конкретных договоренностей пока не достигнуто. Международный стальной дивизион «Северстали», который после исключения Lucchini включает в себя только американские активы, по итогам 2-го квартала 2010 года смог выйти на положительный уровень ЕБИТДА впервые с 3-го квартала 2008 года. Однако, принимая во внимание негативные ценовые тенденции на американских рынках стальной продукции во втором-третьем кварталах 2010 года, повлекшие за собой консервацию ряда производственных мощностей «Северстали» в США в конце июля, можно ожидать, что американский стальной дивизион компании в 3-м квартале вновь не сможет продемонстрировать положительную рентабельность даже по ЕБИТДА.

«Мы считаем, что даже частичная продажа американских активов должна поддержать курс компании на повышение эффективности, что будет позитивно воспринято инвесторами», — заявил стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

Новые акционеры «НМТП» заинтересованы в росте

Один из будущих акционеров «Новороссийского морского торгового порта» (НМТП) — компания «Сумма Капитал» — организовал поездку аналитиков в Приморский морской порт (ПМП), который будет приобретаться «НМТП» до конца 2010 года. В ходе поездки представители компании «Сумма Капитал» продемонстрировали заинтересованность в развитии обоих портов, а также росте капитализации «НМТП». Заинтересованность в развитии «НМТП» является индикатором, что его нынешняя стратегия по диверсификации типов грузов с высокой вероятностью будет сохранена. Также компания заявляет об отсутствии у «Транснефти»

Нестабильный спрос

Волатильность на рынке стали сохраняется

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Замедление восстановления мировой экономики на фоне слабого потребительского спроса способствуют сохранению повышенной волатильности рынка стальной продукции. Несмотря на прогнозируемое оживление на стальном рынке, мы считаем, что его конъюнктура будет оставаться нестабильной, по крайней мере, на протяжении ближайших нескольких кварталов.

Глобальный уровень загрузки мощностей в июле опустился до 75%, минимума с февраля текущего года. Наличие 1/4 свободных мощностей демонстрирует сохранение в целом слабого спроса на стальную продукцию в мировом масштабе, однако стоит отметить, что возникновению избыточных мощностей частично способствовала и агрессивная экспансия металлургического сектора в Китае. Мы считаем, что, несмотря на восстановление мировых цен на сталь и ожидаемое небольшое снижение себестоимости в 4-м квартале, избыток стальных мощностей до конца года продолжит оставаться на уровне 20% и выше.

Дело в том, что еще и замедление экономики Китая ограничивает спрос на сталь в регионе. В последние годы именно Китай был локомотивом стального рынка: в 2009 году в стране произведено 48% всей мировой стали, а за 7 месяцев 2010 года данный показатель составил 46%. Однако замедление экономики, вызванное стремлением властей предотвратить возникновение «пузырей», негативно отразилось на стальном секторе. Спрос на стальную продукцию в регионе существенно ослаб: чистый экспорт вырос до максимальных значений с осени 2008 года, несмотря на почти 10%-е снижение объема производства относительно майских максимумов.

Мировое производство стали (без учета Китая) продолжает дрейфовать на уровнях, 15-20% уступающих докризисным значениям, что обуслов-

лено пока еще подавленным спросом только восстанавливающихся после глобального кризиса потребителей из развитых экономик остаются на относительно низких уровнях, что потенциально открывает возможности по увеличению спроса, однако пока этого не наблюдается. Российские сталепроизводители в среднем загружены на 80-90%. Российским стальным компаниям удастся демонстри-

слабого спроса в строительном сегменте. Мы ожидаем сохранения относительно высокого уровня загрузки российских компаний в ближайшие месяцы на фоне сезонного роста инвестиционной активности внутри страны и некоторого оживления экспортных рынков (особенно Ближнего Востока).

Что касается внутреннего потребления стали, то оно продолжает находиться в стагнации. Так в марте внутреннее потребление стальной продук-

ции выросло почти на 20% — с 2,5 до 3 млн т), и на протяжении последних пяти месяцев остается на достигнутом уровне, испытывая лишь незначительные колебания. Если сравнивать внутреннее потребление с докризисным уровнем, то в настоящий момент оно 18-20% уступает среднему годовому показателю лета 2008 года. Принимая во внимание ожидаемое оживление инвестиционной активности, усиленное сезонным фактором, а также расширение программы утилизации автотранспорта, мож-



Прогнозы по росту рынка стали остаются в зоне высокой неопределенности

но не ожидать роста внутреннего потребления стальной продукции в ближайшие месяцы. На фоне очевидной слабости внутреннего спроса, доля экспорта в 2009 году выросла с 41% до 51%, а в наиболее сложные месяцы 2009 года на экспорт направлялось до 2/3 произведенной продукции. В последние несколько месяцев было зафиксировано постепенное снижение доли экспорта на фоне улучшения ситуации в трубной промышленности, строитель-

ном секторе и машиностроении. По итогам июля доля экспорта опустилась ниже 40%. Принимая во внимание традиционно более благоприятную конъюнктуру внутреннего рынка, и тот факт, что спрос на экспортных направлениях представляется в первую очередь на полуфабрикаты, мы считаем, что российские сталепроизводители будут стараться по максимуму использовать возможности национальной экономики для переориентации товарных потоков в пользу внутреннего рынка.

НОВОСТИ

заинтересованности в сдерживании тарифов, одним из индикаторов чего является план увеличить тарифы до уровней выше чем у «НМТП» на перевалку нефти в ПМП, где у «Транснефти» 50% от уставного капитала. Сейчас этот вопрос рассматривается в ФСТ. «Заинтересованность в росте капитализации снижает риски инвестирования в акции «НМТП», так как риск снижения информационной прозрачности в этом случае уменьшается», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Тем не менее, мы отмечаем, что риск покупки «Новороссийский порт» ПМП по относительно высокой цене пока остается, так как параметры сделки пока не были раскрыты».

«Синергия» разместит 2,9 млн акций

Один из крупнейших российских производителей крепких спиртных напитков, компания «Синергия», объявил о планах провести SPO, в ходе которого будет размещено 2,9 млн обыкновенных акций (15,3% от текущего количества размещенных ак-



ций). Продающим акционером на SPO выступит Sword Enterprises, подконтрольная председателю правления компании Александру Мечетину. Вырученные акционером средства пойдут на покупку акций дополнительной эмиссии, реализуемых путем открытой подписки. Оговоренный финансовыми консультантами «Синергии» предварительный диапазон цен размещения составлял \$36-40. Книга заявок закрывается 4 октября. Предполагается, что вы-

рученные от SPO средства компания направит на снижение долговой нагрузки. Кроме того, часть средств может быть использована для финансирования сделок M&A в тех сегментах рынка, где «Синергия» еще не представлена. Голосование по вопросу о допэмиссии состоится на внеочередном собрании акционеров 27 октября. Зкрытие реестра для определения состава акционеров, имеющих право участия в собрании — 25 сентября.

«Мы положительно оцениваем вышедшую новость, поскольку успешное размещение акций принесет компании \$105-115 млн, при этом размывая доли миноритарных акционеров не произойдет (SPO проводится по открытой подписке)», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Что касается влияния новости на курсовую стоимость акций компании, то, на наш взгляд, указанный диапазон размещения является неплохим индикатором для биржевых котировок бумаги на краткосрочную перспективу, о чем свидетельствует их динамика в первые минуты после появления новости (котировки акций на ММВБ скорректировались на 6% до \$40 за акцию). В «ФИНАМЕ» считают, что до завершения SPO уровень \$40 будет являться уровнем сопротивления для котировок акций «Синергии». Что касается более отдаленной перспективы, то снижение долговой нагрузки компании за счет средств, привлеченных от SPO, будет способствовать росту привлекательности ее акций.

«Полиметалл»: результаты за полугодие

«Полиметалл» опубликовал финансовые результаты за I полугодие 2010 года. Несмотря на достаточно значимый рост финансовых показателей, итоги полугодия уступили ожиданиям рынка, как в части рентабельности, так и в части показателей прибыли. Уверенный рост производства более чем на 50% по золоту (до 209 тыс. унций) и на 13% по серебру (до 9,6 млн. унций) был обусловлен увеличением объемов переработки на месторождениях Дукаут и Воронцовское, а также консолидацией Варваринского месторождения. Сильная динамика производства в I полугодии, наряду с позитивной конъюнктурой цен на драгоценные металлы (средняя цена реализации золота год к году увеличилась более чем на 25%, серебра — на 35%), позволили компании зафиксировать почти двукратный рост выручки по итогам отчетного периода.

Несмотря на более чем пятикратное увеличение чистой прибыли по итогам I полугодия 2010 года, показатели рентабельности «Полиметалла» оказались ниже консенсус-прогноза рынка. По итогам I полугодия 2010 удельные производственные расходы в расчете на унцию увеличились более чем на 22% год к году (с \$442 до \$541 за унцию), что главным образом было вызвано возросшим стоимостью расходных материалов и ГСМ, а также эффектом консолидации результатов Варваринского месторождения, обладающего высокой себестоимостью производства. В ходе телефонной конференции менеджмент подтвердил прогнозы по добыче порядка 430-450 тыс. унций золота в 2010 году.

«Несмотря на агрессивный рост объемов бизнеса, мы умеренно негативно оцениваем результаты «Полиметалла» по итогам I полугодия, отмечая резкий рост себестоимости», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Стратегия разви-

«Инвест Старт»

Новые возможности на фондовом рынке



Андрей Сапунов, инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ»

Учиться никогда не поздно. Сейчас, когда мировая экономика находится на новом витке эволюции, новые знания как никогда актуальны. Вы уже обратили внимание, что рост зарплат сильно сократился и уже нет того денежного ралли, которое было во времена дорогой нефти? И если вы недовольны своим финансовым положением, советуем не ждать у моря погоды.

Одним из главных трендов последних лет можно считать существенный рост интереса частных лиц к возможностям фондового рынка. Это неудивительно, ведь даже в самый разгар кризиса — в 2009 году, российские фондовые индексы существенно выросли. В целом рынок показал прибавку более чем на 100%, а многие бумаги выросли даже сильнее, увеличив за год стоимость в несколько раз. Для частного инвестора — это отличная альтернатива привычным депозитам, которые едва оправдывают инфляционные потери. Ключевым принципом получения прибыли на рынке является привычная схема: купил дешевле, продал дороже. Вопрос лишь в том, какие акции и когда стоит покупать, чтобы получить максимальную выгоду.

Однако многие, даже зная о блестящих возможностях фондового рынка, не решаются сделать первый шаг к финансовому процветанию. Отличной возможностью начать знакомство с фондовым рынком уже в этом году является конкурс «Инвест Старт», суть которого заключается в том, что каждый желающий после быстрой регистрации на сайте крупнейшего российского брокера «ФИНАМ» получает в управление виртуальный капитал в размере 5000 руб. В течение всего месяца участник конкурса может совершать любые сделки с акциями на рынке RTS Standard, а по итогам торговли получить всю прибавку к начальному капиталу «живыми» деньгами. Практически, это «два зайца» сразу. Во-первых, можно получить «боевую» практику в торговле на бирже, ничем не рискуя, а во-вторых, заработать реальные деньги.

Осваивать новое дело сначала на практике, а уж затем углубляться в теорию, считается прогрессивным методом. Нужно не только иметь определенную долю решительности в характере, но уметь быстро соображать в незнакомой обстановке. Научно доказано, что в состоянии стресса человек гораздо глубже запоминает новую информацию и быстрее усваивает новые знания. Впрочем, стресс, который испытывают участники конкурса «Инвест Старт», скорее, приятный. Пройти на нем нельзя, а размер выигрыша зависит только от вас. Если рассматривать трейдинг на фондовом рынке предельно упрощенно, то принцип заработка элементарен — покупая дешевле и продавая дороже, вы получаете прибыль. Впрочем, можно поступать и наоборот, то есть продавать акции когда они дороги и выкупать, если рынок снижается — на сленге это обозначает «шортить». В вашем распоряжении будет целый месяц, в течение которого вы можете совершить то количество сделок, которое посчитаете нужным.

Ваша главная задача состоит в том, чтобы получить максимальный прирост капитала по итогам конкурсного месяца. Строго говоря, если из суммы, которую вы будете иметь на конец месяца, вычтеть 5000 руб. первоначального капитала, то получится сумма вашего приза. Она и будет переведена на указанный вами банковский счет.



тия компании предусматривает рост добычи за счет месторождений с высокой удельной себестоимостью, что, в долгосрочной перспективе, включает в себя дополнительные риски».

Принят пакет из 12 поправок

Госдума приняла предложенный Минздравом пакет из 12 поправок в закон «Об обращении лекарственных средств». Одной из важнейших поправок стала поправка, разрешающая перерегистрацию предельно допустимых цен на препараты, входящие в перечень ЖНВЛС, чаще одного раза в год. Она предусматривает, что теперь цены на такие лекарства могут быть перерегистрированы в случае изменения накладных расходов или цен на сырье.

Другой важной поправкой стало ограничение срока хождения лекарств со старой упаковки (которая не содержит определенной маркировки) 1 марта 2011 года. «На наш взгляд, внесенные в закон изменения не поддаются однозначной оценке», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Ряд поправок играет на руку фармацевтическим компаниям, тогда как другие накладывают на них серьезные ограничения». Например, возможность перерегистрации цен на лекарства из перечня ЖНВЛС даст производителям возможность перекладывать растущие издержки на потребителей, что является позитивным моментом. Напротив, запрет на хождение лекарств в старой упаковке после 1 марта приведет к необходимости утилизации их части, что мы расцениваем негативно, заявляет г-н Вагабов.

Переход на RAB

МРСК Центра и Приволжья: готовность номер один

МРСК Центра и Приволжья готова к полному переходу на RAB. Об этом сообщил генеральный директор энергокомпании Евгений Ушаков по итогам Всероссийского производственного совещания руководителей дочерних и зависимых обществ (ДЗО) ОАО «Холдинг МРСК», состоявшегося в подмосковном Сергиевом-Посаде.

Главной темой совещания стал полный переход всех подразделений Холдинга МРСК на RAB-регулирование с 1 января 2011 года. ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на мероприятии представлял ее генеральный директор Евгений Ушаков и директор филиалов компании.

Открывая совещание, генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец расказал участникам встречи о текущих результатах перехода межрегиональных распределительных сетевых компаний на RAB. Напомним, что метод долгосрочного регулирования RAB стимулирует МРСК снижать операционные расходы, повышать качество предоставляемых услуг и увеличивать объемы инвестиционных вложений в развитие сетевой инфраструктуры.

Участники совещания рассмотрели вопрос влияния RAB на стоимость компаний Холдинга, а также на процесс реализации услуги по технологическому присоединению в условиях новой системы тарифообразования. Руководители ДЗО заслушали доклады о порядке расчета и определения показателей надежности энер-

госнабжения, применяемых при установлении долгосрочных тарифов, и обсудили риски неисполнения инвестиционных программ при долгосрочном планировании.

1 января 2009 года. Спустя год к ним присоединились «Владимирэнерго», «Калугаэнерго» и «Удмуртэнерго».

Как отметил генеральный директор ОАО «МРСК Центра



Сейчас по методу RAB работают пять филиалов ОАО «МРСК Центра и Приволжья», «Рязаньэнерго» и «Тулэнерго» перешли на новую систему тарифообразования первыми —

и Приволжья» Евгений Ушаков, два года работы по новой системе регулирования показали положительный эффект от преобразований. Перспективная тарифная политика

способствовала увеличению точности прогнозирования деятельности филиалов и помогла четко спланировать их финансовые потоки на долгосрочную перспективу. Это значительно снизило степень риска и стало для инвесторов гарантией доходности и возврата вложений. Переход на RAB позволил привлечь дополнительные инвестиции для модернизации и развития сетей в регионах присутствия ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Энергокомпания смогла реализовать ряд крупных инвестиционных проектов, повысив качество и надежность электроснабжения потребителей Владимирской, Рязанской, Калужской, Тульской областей и Республики Удмуртия.

По словам Евгения Ушакова, все филиалы ОАО «МРСК Центра и Приволжья», еще не перешедшие на RAB, полностью готовы к переходу на долгосрочное тарифное регулирование с 1 января 2011 года. «RAB — это залог стабильного и интенсивного развития электросетевого комплекса в будущем», — подчеркнул Евгений Ушаков. — Финансовые средства, привлеченные благодаря новой системе, позволяют нам своевременно выполнять мероприятия по повышению надежности и энергоэффективности сетевого комплекса в регионах присутствия. В то же время, RAB стимулирует нас снижать операционные издержки, рационально использовать все наши трудовые и материальные ресурсы и постоянно повышать качество услуг по электроснабжению наших потребителей».

«Алтайское подворье»

Торжественный запуск новой подстанции

Светлана Черногубова, Красноярск

В Республике Алтай состоялся запуск новой подстанции напряжением 110/10 кВ «Алтайское подворье». На церемонии открытия нового энергообъекта присутствовали председатель правительства Республики Алтай Александр Бердников, министр регионального развития Республики Алтай Юрий Сорокин, генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец, генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко, директор филиала «МРСК Сибири» — «Горно-Алтайские электрические сети» Анатолий Бубнов.

Подстанция 110/10 кВ мощностью 12,6 МВА и воздушная линия электропередачи 110 кВ «Алтайское подворье» в Онгудайском районе республики были построены с целью обеспечения новыми мощностями развитие туристической сферы региона. Работы начались в июне 2010 года, и несмотря на то, что большая часть 17-километровой линии электропередачи проходит в горах, по трудодоступной местности, энергетики сдали объекты в срок.

На подстанции «Алтайское подворье» используется преимущественно отечественное оборудование. Применяются



инновационные технологии: вместо традиционного масляного оборудования — высоковольтное газонаполненное, вместо вентилях разрядников — ограничители перенапряжения. Подстанция оборудована современной релейной защитой на микропроцессорной аппаратуре. А изоляция линии электропередачи выполнена полимерными, а не привычными стекляными изоляторами.

Генеральный директор «Холдинга МРСК» Николай Швец поблагодарил энергети-

ков Сибири за качественную и оперативную работу. Председатель Правительства Республики Алтай Александр Бердников отметил высокую важность строительства подстанции «Алтайское подворье» для дальнейшего развития региона. «Мы надеемся, что в ближайшее время Горный Алтай станет одним из туристических центров России», — сказал Александр Бердников.

«Подстанция «Алтайское подворье» стала первым крупным энергообъектом в Горном Алтае, построенным за послед-

ние 19 лет. Электросетевое хозяйство республики нуждается в серьезном обновлении. Только в 2009 году мы заменили здесь 8 тыс. дефектных опор, в нынешнем году эта работа продолжается, — сказал генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко. — Наша цель — обеспечить население республики, всех сибиряков надежным и качественным электроснабжением. Поэтому так важно и необходимо сегодня строительство таких современных энергообъектов».

Завоевано 16 медалей

Олимпийский угольный профессионализм специалистов СУЭК

На предприятиях одного из мировых лидеров угледобывающей промышленности — корпорации Shenhua (КНР) — прошли первые международные соревнования профессионального мастера по добыче угля. Команда ОАО «СУЭК», завоевав 4 золотых, 5 серебряных и 7 бронзовых медалей, заняла в общекомандном первенстве второе место, уступив только хозяевам — Shenhua. В общей сложности в соревнованиях приняли участие 12 команд из 9 ведущих угледобывающих стран мира, в том числе из России, Китая, США, ЮАР, Индии, Германии, Австралии и Вьетнама.

В номинации «подземная добыча» СУЭК представляли горняки «СУЭК-Кузбасс», в «открытой добыче» — «СУЭК-Красноярск». Всего шахтеры СУЭК приняли участие в 8 видах соревнований из десяти. Представители СУЭК взяли «золото» в следующих видах соревнований: «Добыча в комплексно механизированном забое» (Анатолий Годин, шахта «Талдинская-Западная-1»; Валерий Жилинко, Василий Лисенко, Александр Марченко, все — ШУ «Котинское»); «Нахождение и устранение неисправностей в очистном комбайне» (Виктор Бабинец, шахта «Талдинская-Западная-1»); «Применение программируемого логического контроллера PLC Siemens, ABB» (Виталий Денисов, Шахта им. С.М.Кирова и Виктор Худорожко, шахта «Талдинская-Западная-1»); «Работа на экскаваторе» (Эдуард Прохоров, разрез Тунгуйский); «Работа на буровой установке» (Сергей Хромов и Сергей Пуляевский, разрез Тунгуйский).

рекий, Дмитрий Хлебалов, все ШУ «Котинское»; Александр Куличенко, шахта «Талдинская-Западная-1»). «Работа на гусеничном бульдозере» (Владимир Маркус, разрез Бородинский); «Работа на автосамосвале» (Владимир Холенко и Александр Холенко, оба — разрез Харанорский); «Работа на экскаваторе» (Петр Полюков, разрез Тунгуйский) у представителей команды СУЭК — «серебро». «Бронза» в следующих видах: «Устранение электрической неисправности в контрольном контуре комбайна» (Вячеслав Васильев и Геннадий Долматов, шахта «Талдинская-Западная-1»); «Применение программируемого логического контроллера PLC Siemens, ABB» (Виталий Денисов, Шахта им. С.М.Кирова и Виктор Худорожко, шахта «Талдинская-Западная-1»); «Работа на экскаваторе» (Эдуард Прохоров, разрез Тунгуйский); «Работа на буровой установке» (Сергей Хромов и Сергей Пуляевский, разрез Тунгуйский).

«Это уникальные соревнования, фактически первый в истории чемпионат мира шахтеров, на который собрались представители лидеров мировой угледобычи, — говорит заместитель генерального директора ОАО «СУЭК», директор по производственным операциям Владимир Артемьев. — Отлично, что команда СУЭК заняла второе место среди лучших профессионалов мира и продемонстрировала, что не только работает на уровне самых передовых стандартов, но во многом является лидером среди ведущих угледобытчиков мира».

Системное взаимодействие

Заседание представителей энергетиков стран СНГ и Балтии

В городе Алуште (Украина) прошло 21-е заседание Комиссии по оперативно-технологической координации совместной работы энергосистем стран СНГ и Балтии (КОТК), в рамках которой представители системных операторов СНГ и Балтии совершенствуют нормативную базу совместной работы энергосистем. В заседании приняли участие представители ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы».

На заседании КОТК принято решение вынести на утверждение на очередном 38-м заседании Электроэнергетического Совета СНГ проекты двух документов, работа над которыми была завершена в 2010 году: «Типового положения об организации оперативно-диспетчерского управления режимами параллельно работающих энергосистем» и «Типового регламента формирования, внесения изменений и актуализации расчетной модели па-

раллельно работающих энергосистем». Оба документа разработаны постоянно действующей рабочей группой КОТК «Планирование и управление» и согласованы всеми заинтересованными сторонами.

«Типовое положение об организации оперативно-диспетчерского управления режимами параллельно работающих энергосистем» регламентирует взаимоотношения диспетчерских центров энергосистем по организации оперативно-диспетчерского управления параллельной работой энергосистем, в частности, порядок планирования ремонтов электросетевого оборудования, устройств релейной защиты, противоаварийной и режимной автоматики, оказывающих влияние на режимы параллельной работы энергосистем, порядок производства переключений при выводе в ремонт и ввод в работу энергообъектов, порядок ведения оперативных переговоров и мероприятий, необходимые для надежного управления энергосистемами.

«Типовой регламент формирования, внесения изменений и актуализации расчетной модели параллельно работающих энергосистем» устанавливает порядок формирования и поддержания в работоспособном состоянии общей расчетной модели параллельно работающих энергосистем, процедуры обмена данными для ее актуализации на этапах годового, месячного и суточного планирования электроэнергетических режимов.

Разработка типовых регламента и положения является очередным этапом унификации документов, регламентирующих взаимодействие системных операторов параллельно работающих энергосистем СНГ и Балтии. Применение регламента и положения позволит гармонизировать разрабатываемые и пересматриваемые двух- и многосторонние инструкции, а также процедуры, применяемые в процессе оперативно-диспетчерского управления в параллельно работающих энергосистемах. Также Комиссия приняла решение рекомендо-

вать Электроэнергетическому Совету СНГ назначить председателя правления ОАО «СО ЕЭС» Бориса Аюева руководителем КОТК на очередной двухлетний период. Полномочия Бориса Аюева на этом посту истекают в 2010 году. Назначение председателя КОТК на 2011-2012 годы состоится на 38-ом заседании Электроэнергетического Совета СНГ.

На 21-м заседании КОТК в общей сложности было рассмотрено девять вопросов. В заседании приняли участие члены комиссии от всех стран СНГ, а также представители координационного диспетчерского центра объединенной энергосистемы Центральной Азии (КДЦ «Энергия»), системных операторов стран СНГ и Балтии, организации разработки технических документов, анализе оперативно-технологического управления, координации программ подготовки оперативного персонала. Членами комиссии являются представители энергокомпаний стран СНГ и Балтии. Председатель комиссии — председатель правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев.

(КОТК) — рабочий орган, сформированный Электроэнергетическим Советом СНГ. Основные задачи комиссии состоят в согласовании принципов управления режимами совместной работы энергосистем стран СНГ и Балтии, организации разработки технических документов, анализе оперативно-технологического управления, координации программ подготовки оперативного персонала. Членами комиссии являются представители энергокомпаний стран СНГ и Балтии. Председатель комиссии — председатель правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев.

«Энергия мечты — 2010»

Названы победители ежегодного граффити-фестиваля

ОАО «МОЭК» завершило граффити-фестиваль «Энергия мечты-2010». В прошедшую субботу состоялось зрелищное финальное шоу, в ходе которого и были определены победители этого грандиозного молодежного арт-марафона.

После того, как в небо были запущены десятки воздушных шаров, шоу в стиле «граффити» началось. На двух празднично оформленных площадках гостей развлекали представители хип-хоп-культуры: рэп-исполнители, молодежные брейк-данс-коллективы, и профессиональные спор-

телей новой современной культуры, направленная в положительную сторону: их работы действительно преображают внешний вид фасадов скучных коммунальных объектов».

Третье место среди лауреатов фестиваля было присуждено команде ЮЗОА — художникам Степану «PONY» и Саше

торая в одиночку разрисовала стену ЦТП размером 80 кв.м. Обладателем же Гран-при фестиваля стала сборная команда художников, представлявшая СЗАО — «KO STUDIO» и «СНО». Победителям организаторы вручили главный приз «Энергия мечты-2010» — поездку в Турцию.

В этом году «Энергия мечты» проходила в рамках объявленной организаторами фестиваля темы — «Живая планета». На стенах более 500 объектов энергетики, предоставленных для конкурса ОАО «МОЭК», талантливые художники в красках изобразили собственные фантазии на тему экологии и разнообразия природного мира.

В фестивале приняло участие более 300 художников-граффитчиков. На протяжении всех этапов этого креативного мероприятия граффитчики разноцветили более 65000 кв. м стен тепловых пунктов, превратив их в самые настоящие произведения искусства. Всего на «настенную живопись» было потрачено порядка 90000 разноцветных спрей-баллонов, из расчета 150-200 единиц на один арт-объект.

Традиционно мероприятие поддержали его идейные вдохновители — «Московская объединенная энергетическая компания» и руководство Комплекса городского хозяйства столицы. Коммерческим партнером «Энергия мечты-2010» выступила компания «МТС».

Итоговое шоу «Энергия мечты-2010» прошло в Северо-Западном административном округе, в районе Митино. 11 команд-финалистов разрисовывали два центральных тепловых пункта.

«Радует, что этот молодежный проект уже становится доброй традицией — как и в прошлом году, фестиваль прошел на самом высоком уровне. Для нас, как для социально-ответственной компании очень важно, что жители Москвы сегодня горячо поддерживают идею раскраски ЦТП в своих дворах. И это значит, что основная цель фестиваля — поднимать настроения москвичам с помощью красочных настенных картин, достигнута», — сказал в приветственном слове ко всем участникам мероприятия заместитель генерального директора ОАО «МОЭК» по персоналу Владимир Ярков.



тсмены-роллеры. Организаторы шоу не забыли и о своих самых маленьких гостях — их развлекали аква-гримеры и аниматоры. А зрители постарше имели возможность почувствовать себя настоящими граффитчиками и попробовать свои силы в настенной живописи: под руководством опытных участников фестиваля для всех желающих проводились практические мастер-классы по технике граффити-рисунка.

По словам руководителя пресс-центра «МОЭК» Райфы Битковой, с каждым годом уровень проведения граффити-фестиваля становится все выше: «Из масштабной молодежной акции, которая была поначалу настороженно воспринята властями и жителями Москвы, «Энергия мечты» превратилась в крупнейший российский арт-проект для молодых уличных художников. Благодаря фестивалю, энергия нашей молодежи — представи-

«FS». Второе место досталось представителям ЗАО Стаус «KOREA» и Артему «KLOD». Первое место в нелегкой борьбе завоевали художники из Зеленограда Виталий «MBOS» и Виталий «VITO». Специальный приз за «Волю к победе» получила Ольга «РУКИ», ко-

Все участники финала, независимо от вердикта жюри, получили памятные подарки — профессиональные наборы красок для граффити и призы от партнера фестиваля — компании МТС — мобильные телефоны, флеш-карты и блютуз-гарнитуры.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Московская объединенная энергетическая компания» (ОАО «МОЭК») создано в 2004 году по распоряжению Правительства Москвы. Акционерами компании являются Правительство Москвы, которому принадлежит 89,21% акций, ООО «МОЭК-Финанс» (10,09%) и другие миноритарные акционеры. ОАО «МОЭК» является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России. Компания осуществляет отопление и горячее водоснабжение 70% жилых и административных зданий, промышленных предприятий и объектов социальной сферы Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 20 тысяч сотрудников, которые обслуживают 8966 центральных и индивидуальных тепловых пунктов, 70 районных и кварталных тепловых станций, 118 малых котельных и более 10,5 тыс. км теплотесей. Деятельность ОАО «МОЭК» распространяется на все сегменты энергетического рынка: производство, распределение и сбыт тепловой энергии, а также производство электрической энергии.

Электроэнергетический Совет Содружества Независимых Государств (ЭСЗС) образован 14 февраля 1992 года в соответствии с Соглашением о координации межгосударственных отношений в области электроэнергетики, подписанном в рамках Содружества Независимых Государств. Его основная задача — проведение скоординированных действий по обеспечению устойчивого и надежного энергоснабжения экономики и населения государств Содружества на основе эффективного функционирования объединенных электроэнергетических систем. В

настоящее время в состав ЭСЗС СНГ входят первые руководители органов управления электроэнергетикой государств-участников Соглашения и руководители национальных энергетических компаний от Азербайджанской Республики, Республики Армения, Республики Беларусь, Республики Казахстан, Киргизской Республики, Республики Молдова, Российской Федерации, Республики Таджикистан, Туркменистана, Республики Узбекистан и Украины. Комиссия по оперативно-технологической координации совместной работы энергосистем стран СНГ и Балтии

ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Эра Acti 9

SchneiderElectric: модульная система 5-го поколения

Яна Ханова

Schneider Electric — ведущий разработчик и пионер в области модульного оборудования для сетей низкого напряжения, анонсировал Acti 9 — надежную, эффективную и простую в эксплуатации модульную систему для конечного распределения электроэнергии в зданиях и на промышленных объектах. Система Acti 9 аккумулирует опыт пяти поколений модульного оборудования, производимого компанией Schneider Electric на протяжении последних 40 лет, и реализует 21 запатентованное ноу-хау. В России основная гамма продукции Acti 9 уже появилась в продаже.

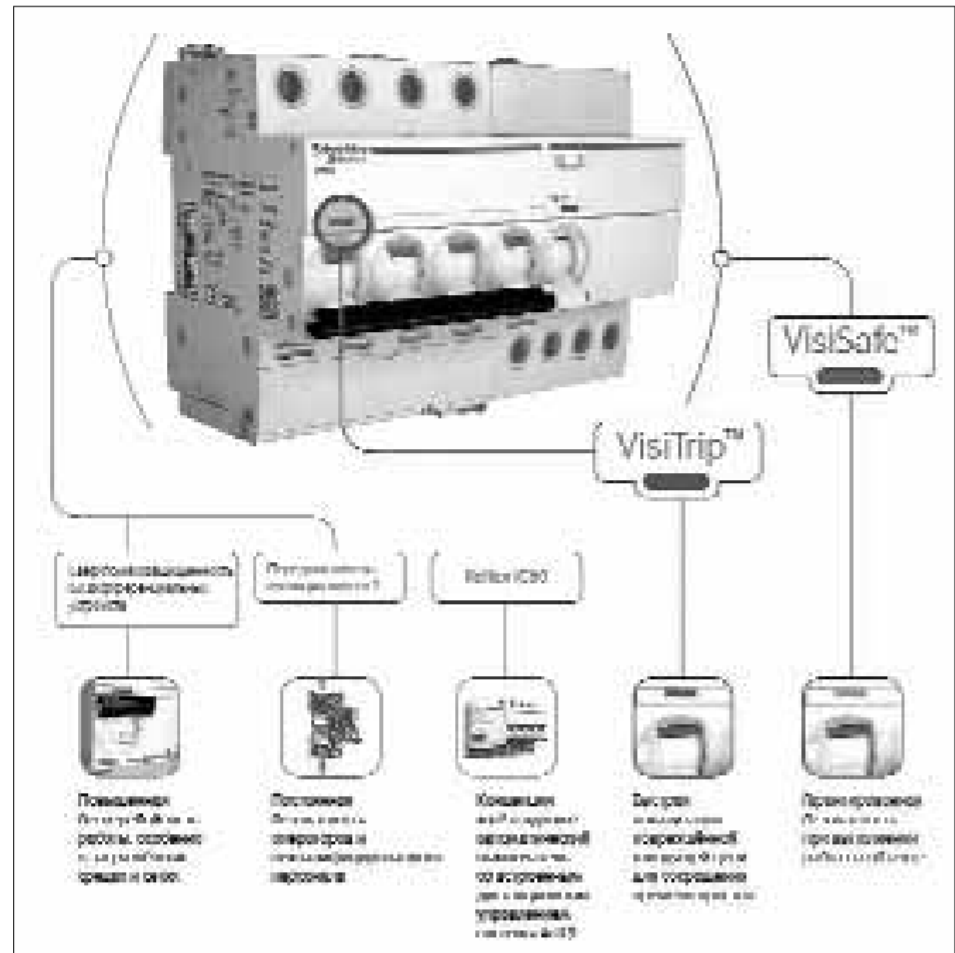
Acti 9 представляет собой гибкую и открытую систему, спроектированную по принципу «все в одном» и способную обмениваться данными с любой системой управления зданием. Поэтому при введении новых правил и технических требований, предъявляемых к построению электроустановок, Acti 9 может быть легко изменена и адаптирована. «Для шифтовиков и электриков проектирование, эксплуатация и модернизация традиционной установки низкого напряжения представляет собой непростую задачу. Мы в компании Schneider Electric понимаем это и разработали Acti 9, чтобы предложить наиболее полное модульное решение. Система Acti 9 легко модифицируется в соответствии с требованиями, предъявляемыми к электроустановкам промышленных объектов, без дополнительной технической поддержки, гарантирует высочайший уровень надежности и простоту в эксплуатации. Оборудование отлично адаптировано к самым сложным электросетям и тяжелым условиям эксплуатации», — комментирует менеджер по продукции низкого напряжения Равиль Пимадиев компании «Шнейдер Электрик».

Непревзойденный уровень надежности и безопасности Acti 9 обеспечивается за счет функции VisiSafe, миниатюрного выключателя нагрузки серии iED. Передняя панель класса II, исключая опасность касания внутренних деталей Acti 9 и поверхностей выключателя, гарантирует уровень безопасности, превышающий более чем в два раза самые высокие промышленные стандарты. Это обеспечивает безопасное прохождение тока в цепи вне зависимости от перенапряжения и опыта оператора даже в самых жестких условиях эксплуатации.

Функция Acti 9 VisiTrip позволяет оперативно проводить диагностику установ-

ки, идентифицировать все линии повреждения с первого взгляда, быстро устранять неисправности и повторно подключать потребителей к сети, что обеспечивает эффективное управление установками и сокращение времени простоев. При этом сверхпомехоустойчивость дифференциального устройства Acti 9 гарантирует самый высокий уровень бесперебойности работы и электрическую стойкость аппарата, даже если он подвергается электромагнитному или химическому воздействию.

встроенный привод, что в совокупности позволяет коммутировать, например, осветительную нагрузку. Reflex iC60 может управляться программируемым логическим контроллером и легко вписывается в систему управления зданием, не требуя для этого дополнительных устройств или модернизации. Таким образом, продукт позволяет гибко перестроить электроустановку при изменении требований к системам управления освещением промышленных и административно-коммерческих объектов. Acti 9 полностью изготовлен



В Acti 9 впервые применено новое автоматическое устройство повторного включения (ARA iC60), позволяющее сокращать расходы на эксплуатацию электроустановок на отдаленных объектах инфраструктуры. Благодаря ему управлять зданием становится проще, простои ликвидируются, а бизнес становится более конкурентоспособным.

Кроме того, в Acti 9 интегрировано устройство Reflex iC60, которое объединяет в себе автоматический выключатель и

из утилизируемых и повторно используемых материалов, что доказывает его 100%-ое соответствие экологическим требованиям. Система может подстраиваться и изменяться согласно требованиям в области энергоэффективности и охраны окружающей среды. Таким образом, при использовании Acti 9 влияние на экологию минимизируется на всех этапах: на этапе проектирования, в течение всего срока службы электроустановки, а также при возможной утилизации.

Schneider Electric — крупнейшая международная компания, разрабатывающая комплексные решения в области управления энергией. В 2009 году оборот компании составил 15,8 млрд евро при штате более 100 тыс. человек в 100 странах мира. В составе компании — 207 заводов, а также научно-исследовательские центры в 25 странах. Компания продает продукцию в 190 государствах мира.

«Шнейдер Электрик» является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российском рынке. Компания предлагает интеллектуальное оборудование и технологии, позволяющие оптимизировать потребление энергии на всех уровнях предприятий различных отраслей. В частности, Шнейдер Электрик занимает лидирующие позиции в секторе энергетики

и инфраструктуры, промышленной автоматизации и машиностроения, автоматизации зданий, разработки центров обработки данных и сетей, а также в сфере гражданского и жилищного строительства. Компания имеет представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами.

По данным РА «Эксперт», «Шнейдер Электрик» входит в 5-ку крупнейших электротехнических компаний России. Миссия компании — способствовать рациональному использованию электроэнергии и предлагать решения, благодаря которым бизнес становится более продуктивным и стабильным.

Специальные соединители

«1С: Предприятие 8» помогает управлять производством

В ЗАО «Соединитель» завершено первый этап проекта внедрения автоматизированной системы управления предприятием на основе решения «ИТРП: Производственное предприятие Стандарт 8» на платформе «1С: Предприятие 8». Целью проекта является формирование единого информационного пространства, позволяющего руководству предприятия получать оперативные данные об основных бизнес-процессах и принимать своевременные управленческие решения. По завершении первого этапа топ-менеджмент ЗАО «Соединитель» получил инструмент учета финансово-хозяйственной деятельности.

Закрытое акционерное общество «Соединитель» в настоящее время является одним из ведущих специализированных предприятий Российской Федерации, занимающихся разработкой и изготовлением кабельной продукции и электрических соединителей специального назначения. Работы по проекту выполняются совместно специалистами Заказчика и экспертами компании «МультиБук», партнера разработчика решения, компании «Институт типовых решений — Производство» (ИТРП).

До начала проекта автоматизации для выполнения функций управленческого учета на предприятии использовалось программное обеспечение, которое не в полной мере отвечало современным требованиям, предъявляемым к ведению опера-

тивного учета. Имевшееся решение также не обеспечивало функции автоматизированного формирования отчетности для пользователей различных уровней с целью принятия обоснованных управленческих решений. В 2009 году руководством предприятия принято решение о внедрении новой автоматизированной системы управления и учета. Созданное решение должно было значительно повысить оперативность и качество учета, предоставить механизмы автоматизации расчета себестоимости выпущенной продукции, а в дальнейшем автоматизировать все основные бизнес-процессы предприятия, из которых наиболее приоритетным для автоматизации является управление производством.

На основании детального изучения представленных на рынке систем ERP-класса, руководство ЗАО «Соединитель» остановило свой выбор на платформе «1С: Предприятие 8». В качестве поставщика программного обеспечения и партнера по внедрению была выбрана компания «МультиБук». Основой проекта автоматизации стало решение «ИТРП: Производственное предприятие Стандарт 8», разработанное компанией ИТРП и сертифицированное по программе «1С Совместимо!». Ключевыми аргументами при выборе поставщика и программного продукта стало оптимальное сочетание стоимости и функциональных возможностей, входящих в стандартную версию решения, а также опыт специалистов «МультиБук» по реализации проектов на производственных предприятиях.

ЗАО «Соединитель» занимается разработкой и изготовлением кабельной продукции и герметичных электрических соединителей специального назначения, работающих в условиях воздействия коррозионно-активной среды, высокого давления, значительных перепадов температур и высоких динамических нагрузок. Благодаря имеющейся производственной базе и накопленному опыту, ЗАО «Соединитель» имеет возможность внедрять в производство новые виды продукции, отвечающие потребностям современного рынка, расширять существующую номенклатуру, модернизировать технологические процессы.

На сегодняшний день на предприятии внедрена в эксплуатацию первая очередь системы управления, которая включает в себя автоматизацию функций контроля движения товарно-материальных ценностей (ТМЦ). В промышленную эксплуатацию введено 10 автоматизированных рабочих мест. В рамках следующих этапов проекта планируется включение в систему оперативного производственного учета с функциями аналитики затрат и расчета себестоимости, запуск подсистемы планирования и ведения регламентированного учета, внедрение модуля «1С:Зарплата и управление персоналом». Работы в рамках проекта планируется завершить в 2010 году.

По итогам промышленной эксплуатации первой очереди системы, руководством ЗАО «Соединитель» получают актуальные оперативные данные о финансово-хозяйственной деятельности предприятия в натуральных и стоимостных измерителях. Своевременное получение данной информации в необходимых разрезах позволяет управлять средствами, вложенными в сырье, прогнозировать потребности производственного процесса и оптимизировать складские запасы. Зам. Генерального директора предприятия, В. П. Миленко отмечает: «Первые практические результаты внедрения новой автоматизированной системы показывают, что мы не ошиблись с выбором программного продукта и его поставщика. При минимуме доработок специалисты «МультиБук» смогли решить многие существующие проблемы уже на начальных этапах проекта».

Компания «Институт типовых решений — Производство» (ИТРП) специализируется на разработке систем управления производственными предприятиями, осуществляет внедрения собственных типовых решений и продуктов «1С». ИТРП является дочерним предприятием фирмы «1С», имеет статус «1С:Франчайзи», «Центр Компетенции по Производству». Клиентами компании являются более 1000 производственных предприятий на территории СНГ и стран Балтии, а ее партнерская сеть насчитывает свыше 150 организаций в России и ближнем зарубежье. В 2007-2009 годы выпущено несколько новых решений на платформе «1С:Предприятие 8».

Autodesk форум 2010

Ведущие инновационные компании представили свои технологии

Мария Медведева, пресс-служба Autodesk

22 и 23 сентября 2010 года прошел IV Autodesk Форум, который посетили более 1200 участников из разных регионов России и стран СНГ. На крупнейшем ежегодном мероприятии в сфере систем автоматизированного проектирования в России и СНГ ведущие специалисты в области машиностроения, архитектуры и строительства, а также создания виртуальной реальности рассказали о том, как визуализация помогает давать проектные решения, какой экономический эффект дает внедрение САПР, и как экологически рациональное проектирование влияет не только на окружающую среду, но и на эффективность бизнеса.

На форуме представители российских и зарубежных компаний на примере конкретных проектов продемонстрировали приемы работы и технологии, позволяющие повысить эффективность процессов проектирования, производства и строительства новых изделий, зданий, объектов инфраструктуры. «Инновационное проектирование — это важное конкурентное преимущество вашего бизнеса. Не стойте на месте, действуйте!» — сказал в своем выступлении Рудольф Данзер, ви-

це-президент Autodesk, руководитель представительства Autodesk в СНГ.

Участники мероприятия узнали, какие инструменты и технологии применяются при проектировании самых разных объектов: от большого аэронного коллайдера, спортивных объектов в Сочи, вагонов, мебели, автомобильных развязок и элементов грузоподъемных машин до водного элемента в компьютерной онлайн-игре.

«Одна из важнейших задач компании, разрабатывающей новые технологии — повышать уровень информированности специалистов отрасли», — говорит директор по маркетингу Autodesk в России и СНГ Анастасия Морозова. — Именно поэтому мы каждый год вкладываем очень большие силы в организацию и проведение Форума, посвященного технологиям проектирования. В этом году мы еще больше насытили программу, расширили ее до двух дней, чтобы вместить максимум полезной информации, посвященной как практическим аспектам эффективного решения повседневных задач, так и тому, каким образом эксперты рынка видят будущее развитие технологий САПР».

На выставке технологий, впервые действовавшей в рамках форума, были продемонстрированы самые интересные и «вкусные» инновационные технологии: полноцветный 3D-принтер, роботы, разработанные молодыми и талантливыми инженерами из Зеленограда, система до-

полненной реальности, интерактивные дисплеи и планшеты, а также новейшие видеокарты и устройства широкоформатной печати.

Автоматизация отдельных рабочих мест инженеров и проектировщиков не позволяет добиться желаемого повышения эффективности бизнеса предприятия. Требуется мощный шаг вперед, и он возможен при построении эффективных процессов проектирования и внедрении комплексных решений. Ключевую мысль форума озвучили «Разрушители мифов об AutoCAD» Дмитрий Тищенко и Алексей Кулик: «Серебряной пули не существует — программные продукты, сколь совершенны бы они ни были, требуют правильного внедрения, обучения и использования». Поддерживая эту идею, компания Autodesk стремится помочь пользователям осваивать новые технологии, выстраивать процесс взаимодействия между всеми участниками процесса проектирования. Autodesk Форум продолжится серией из более 400 тест-драйвов новых программных продуктов в 40 городах СНГ. В основе каждого тест-драйва, представляющего из себя пошаговые инструкции по решению конкретных и актуальных задач проектирования, лежат реальные проекты российских, украинских и казахстанских компаний. О расписании тест-драйвов можно узнать на сайте Autodesk или у авторизованных партнеров.

«Безопасное вождение»

Новое типовое решение в линейке «АвтоТрекер»

Александра Климушкина

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта, — объявила о начале продвижения на российском рынке нового типового решения «Безопасное вождение». Данное решение, ориентированное на крупные организации, позволяет опираться на объективные данные, оценить индивидуальный стиль работы водителей. В настоящее время решение «Безопасное вождение» не имеет аналогов на российском рынке.

Решение «Безопасное вождение» использует ту же инфраструктуру (интеллектуальные бортовые блоки, датчики глобального позиционирования, система передачи данных и диспетчерский центр), которая обязательно создается при внедрении на предприятии системы мониторинга транспорта «АвтоТрекер». При этом новое решение не требует дополнительного оборудования или устройств: достаточно лишь установить специальную «пршивку» бортовых блоков и подключить к ним одометры ТС, а диспетчерский центр оснастить соответствующим расширенным пакетом отчетов.

Разработка решения «Безопасное вождение» началась в 2008 году в рамках договора с ЗАО «Международные услуги по маркетингу табака», входящего в группу компаний «Бритиш Американ Тобакко», одного из ведущих мировых производителей табачной продукции. В процессе разработки несколько версий решения, созданных по ТЗ заказчика, прошли всестороннее испытание в тестовой зоне на автомобилях «Бритиш Американ Тобакко Россия». В дальнейшем компания «Русские Навигаци-

онные Технологии» значительно усовершенствовала решение «Безопасное вождение», прежде всего, в направлении расширения функциональности и гибкости, а также интеграции с другими разработками, имеющими отношение к безопасности водителя и груза.

Система «Безопасное вождение» автоматически регистрирует скоростной режим, резкие торможения и ускорения, перестроения и повороты, тряску и другие параметры движения, повышающие вероятность аварийных ситуаций и ДТП или создающие риск ускоренного износа различных узлов и агрегатов транспортного средства, нарушения допустимых условий транспортировки груза. В частности, система контролирует использование ремня безопасности и ближнего света, ведет журнал аварий и простоев, связанных с ремонтом и техническим обслуживанием транспорта. Кроме того, на машине не только действует «тревожная кнопка», но и работает автоматическое оповещение диспетчера об аварии, а он, в свою очередь, может связаться с водителем и, при необходимости, вызвать сотрудников ГИБДД, скорую помощь, службу страховой компании и агентства, обеспечивающих сохранность груза. Особо отметим, что система «Безопасное вождение» автоматически сохраняет детализированную по секундной записи момента аварии (отрезок, начинающийся за 20 секунд до аварии). Эта запись может быть исключительно полезна при детальном разборе ситуации.

В диспетчерском центре собраны первичные данные подвергаются статистическому анализу, по особым формулам рассчитываются интегрированные показатели движения, и полученная информация используется в отчетах. Естествен-

но, сбор и обработка данных персонализированы, в частности, можно задавать индивидуальные пороги скорости и ускорения. Кроме того, возможно нормирование результатов с учетом предписанного графика скоростного режима (общегосударственного и корпоративного), времени года и состояния дорожного покрытия, прохождения опасных участков дорог и др.

Отметим, что в линейке «АвтоТрекер» система «Безопасное вождение» встала в ряд решений, повышающих безопасность. Другими элементами этого ряда являются автономная подсистема «Детектор аварий» (подаст сигнал экстренной помощи непосредственно в контакт-центр федеральной оперативной службы) и подсистема «Идентификация водителя», определяющая личность водителя, находящегося за рулем. Использование последней подсистемы позволяет автоматизировать привязку данных, накапливаемых и обрабатываемых в системе «Безопасный город», к персональному профилю водителей.

«Сегодня в нашей стране к системам мониторинга подключены лишь 5-7% транспортных средств. Казалось бы, нужно ограничиться решением традиционных задач, оставив «на потом» такие тонкие вопросы, как мониторинг персонального стиля вождения», — говорит Иван Нецаев, исполнительный директор компании «Русские Навигационные Технологии». — Но мы уверены, что наше новое типовое решение нужно рынку уже сегодня и будет широко востребовано. Это решение полезно не только в городах, на трассах дальних и международных перевозок, но и в промышленных условиях, например, в карьере. Оно открывает новые возможности повышения эффективности использования транспорта, справедливой работы с персоналом. А самое главное, оно позволяет принять превентивные меры для предотвращения аварий, которые ежедневно происходят на российских дорогах, унося тысячи человеческих жизней. Вероятно, мы включим важнейшие функции «Безопасного вождения» как пакет дополнительных сервисов в нашу систему «АвтоТрекер Оне» — чтобы они стали доступны буквально любому предприятию.

«АвтоТрекер» — интеллектуальная навигационная система, обеспечивающая комплексный мониторинг подвижных объектов с помощью систем глобального позиционирования ГЛОНАСС и GPS. Система позволяет оптимизировать использование транспортных средств, автоматизировать управление автопарком, повысить ответственность персонала и обеспечить контроль состояния груза. Благодаря внедрению системы «АвтоТрекер» сокращаются расходы на топливо и эксплуатацию, исключается нецелевое использование транспорта, повышается инвестиционная привлекательность бизнеса.

Важной особенностью системы «АвтоТрекер» является локализация логической обработки первичных данных, полученных от датчиков, непосредственно в интеллектуальном бортовом блоке. Этот блок превращает низкоуровневые показания датчиков в логические события, отслеживает правила, описывающие допустимые и недопустимые ряды таких событий и в соответствии с этими правилами выдает команды управляющим элементам. Правила позволяют задавать критические области и пороговые значения параметров, требующие специальной обработки, описать маршрут и допустимые отклонения, выявлять нештатные ситуации на основе определенных последовательностей событий.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ – 2010»
 В рамках проекта Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» - «Инфраструктура России»

12 НОЯБРЯ 2010 ГОДА • **МОСКВА** • **АПАРАТ ПАРКА ХАЙТТ**

ПРИ ОФИЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКЕ:

ПРИ УЧАСТИИ:

- Министерство транспорта РФ
- Министерство связи и массовых коммуникаций
- ФГУП «РНТИ КТ» (ГЛОНАСС)
- Ассоциация «ГЛОНАСС Форум»
- АБК «Система»
- ЗАО «Русские Навигационные Технологии»
- ОАО «Российские космические системы»
- Ассоциация «ИТС Россия»
- Американско-российский деловой совет
- Международная ассоциация транспорта

И в повестку дня вынесен вопрос законодательного обеспечения в области создания, внедрения и эксплуатации в РФ интеллектуальных транспортных систем, обучение национальной концепции развития ИТС и архитектуры ИТС, разработка предложений по внесению изменений в Транспортную стратегию Российской Федерации до 2030 года по вопросу применения ИТС.

В рамках конференции состоится тематическая сессия:

- «Интеллектуальные транспортные системы как механизм обеспечения безопасности на транспорте»
- «Развитие рынка интеллектуальных транспортных систем в России»

РЕГИСТРАЦИЯ:
 По вопросам участия и регистрации обращаться в Оргкомитет:
 Контактное лицо: Корнилова Оксана Александровна
 e-mail: info@pibd.ru
 телефон: +7-495-911-00-91, +7-495-913-45-8/7
 сайт: www.pibd.ru, www.transport-intellect.ru

ПОДРОБНОСТИ

Реалии Лин технологий

Ольга Скоробогатова: «Бережливое производство — не мода, это здравый смысл»



Ольга Скоробогатова, исполнительный директор АНО «Институт Производства Роста «Оргпром»

О бережливом производстве или Toyota Production System сегодня не знает разве только ленивый. В России без преувеличения — бум на новомодную технологию. Компании строят свои производственные системы на японский манер. В вузах дисциплины вводят в обязательный курс подготовки менеджеров и инженеров. Как грибы после дождя появляются компании, предлагающие услуги по обучению. О методологии Lean Production и тонкостях ее применения нам рассказала исполнительный директор автономной некоммерческой организации «Институт Производства Роста «Оргпром» Ольга Скоробогатова.

— Ольга Михайловна, периодически руководители увлекаются разными управленческими новинками: управленческие проекты, KPI, системой сбалансированных показателей. Что в Лин-технологиях такого, что заставляет гигантов, как РЖД, Сбербанк, Росатом, КАМАЗ, и небольшие региональные фирмы обращаться к ним?

— Лин — наиболее удачная компиляция передовой управленческой мысли последних десятилетий, систематизация лучшего многолетнего опыта организации производства ведущих мировых компаний Toyota, General Electric, Ford, Xerox, Caterpillar... Если коротко, это управленческая технология, основанная на сокращении издержек, повышении эффективности и удовлетворении потребностей заказчика. Применение Lean Production позволяет увеличить производительность в 2-4 раза, сократить время выполнения заказа в 2-10 раз, увеличить прибыль и сэкономить до 10% годового оборота компании. А главное — каждый сотрудник становится вовлеченным в процесс постоянного совершенствования процессов и компании в целом. Кроме того, модернизация на основе бережливого производства не требует огромных денежных вливаний как, к примеру, технического перевооружения. А опыт наших партнеров показывает, что отдача на инвестиции в Лин очень высока (ROI от 3:1 до 300:1). Причем, зачастую затраты на обучение сотрудников окупаются уже в ходе самого обучения.

— При таком раскладе, получив быстрый эффект, немудрено «подсесть на иллу» консультантов... При серьезном отношении высшего руководства к программе бережливого производства действительно можно получить быстрый и надежный результат. Лин — инструмент лидеров, компаний которые хотят обеспечить себе долговременное конкурентное преимущество. Насчет иглы консалтинга — это заблуждение. Обычно наши эксперты в течение нескольких сессий готовят команду внутренних экспертов компании, обучают их инструментам Лин, методам сокращения потерь и операций, которые не создают потребительской ценности продукту, а потом их опыт тиражируется на всю компанию и становится ее достоянием. Кстати, стоимость таких внутренних Лин-экспертов на рынке труда резко возрастает, наиболее успешные из них становятся объектом поиска хэд-хантеров.

— Бывают ли неудачные проекты? Взглянь на Лин, а не вышло... Если собственник и менеджер не озбочены синопичной выгодой, а хотят добиться долговременного успеха и вывести свое предприятие на лидирующие позиции своей отрасли — это гарантия успеха. Остальное приложится. Бережливое производство — это набор очень простых и надежных методов. Картирование потока создания ценности, рациональная организация рабочего места, штурм-прорыв, инструменты решения проблем, Лин-учет... Делай раз, делай два, делай три. Грамотное последовательное применение изученного неизбежно приведет к результату. Проверено опытом тысяч компаний по всему миру.

— Достаточно ли изучить литературу, чтобы стать Лин-экспертом? Практика — критерий истины. На первых порах Вам потребуется опытный «сенсей», желательно, чтобы это был наставник с управленческим опытом и опытом успешной реализации Лин-проектов. И курсы рекомендую выбирать только с практикой. Например, наши «курсанты» более 50% проводят в цехах, превращая полученные знания в устойчивые навыки. Кроме того, чтобы не наступать на грабли и не совершать ошибок, которые уже совершили другие, посещайте форумы, конференции, обменивайтесь опытом. Главное событие по бережливому производству — ежегодный Российский Лин-форум «Бережливая Россия». В ноябре в Москве пройдет уже пятый, юбилейный. В его программе — конференция, мастер-классы в 8 потоков для «бережливых», работающих на разных уровнях управления и имеющих разный уровень подготовки. Преподаватели — авторы книг и известные эксперты Майкл Вейлер, Роберт Кукнер из США, Хонг Ли из Китая, самые опытные российские тренеры-практики по бережливому производству, в том числе и из нашего института. Запланированы экскурсии. Сейчас, к примеру, уточняем детали посещения участниками форума Лин-лаборатории крупнейшего банка, предприятий машиностроения, стройиндустрии.

— Ольга Скоробогатова, исполнительный директор АНО «Институт Производства Роста «Оргпром»

Чтобы не ждать по году от форума до форума, можно получить поддержку Лин-менеджеров, вступив в межрегиональное общественное движение «Лин-форум». Профессионалы бережливого производства. Оно объединяет усилия всех энтузиастов бережливого производства: экспертов, руководителей Лин-предприятий, специалистов, реализующих программы эффективности, преподавателей учебных заведений — для обмена опытом и решения глобальных задач повышения конкурентоспособности национальной экономики. В «Лин-форум» вошли руководители и специалисты таких предприятий, как РЖД, ЕЛАЗ, АвтоВАЗ, Сибур-Русские шины, Оренбургэнергосбыт, Севкабель, Мавр, ведущих деловых СМИ.

Основные цели общественного движения — популяризация Lean-production в РФ и странах ближнего зарубежья, налаживание партнерского взаимодействия государственных ведомств и предприятий для повышения производительности труда. — *Кстати, о государстве и его задаче повышения производительности...* Другого, сравнимого по эффективности и надежности, способа решить эту задачу мы не знаем. Государство начинает понимать, что предприятиям необходимо помочь повысить производительность и операционную эффективность. Поэтому на федеральном и региональных уровнях создаются для этого программы и фонды. Административный аппарат правительства Татарстана и мэрия города Миасс Челябинской области прошли обучение бережливому производству и теперь строят свою ежедневную работу по его принципам. Президент Республики Татарстан в начале года приглашал наших специалистов провести мастер-класс для ведущих компаний региона. Прямая трансляция из здания правительства велась на 48 административных округов. После этого г-н Минниханов заявил промышленникам: «Бережливое производство — это наше все!» И сегодня в республике реально заработал механизм государственно-частного партнерства. Открыт учебный центр, предприятия получают финансирование от правительства на обучение сотрудников методам Лин. Мы тоже уже 6 лет успешно работаем в Татарстане на крупнейших предприятиях, и в начале следующего года собираемся открывать в Казани дочернюю компанию «Оргпром-Татарстан», чтобы участвовать в республиканской программе.

— *Волновая конкуренция на рынке обучения Лин?* — Еще три года назад в России было 4-5 компаний — провайдеров услуг по бережливому производству. Сейчас тема в тренде, и число консультантов возросло на порядки. Конкуренция, с одной стороны, радует, потому что держит в тонусе, формируется рынок. А с другой, огорчает, потому что много непрофессионалов появилось. Если предприниматель доверил программу человеку, только что прочитавшему книгу, есть большая доля вероятности, что проект не будет успешным. А это подрывает репутацию системы в целом. Мы работаем на рынке под брендом «Оргпром» 6 лет. А темой

бережливого производства наши эксперты занимаемся с 2002 года. По официальным рейтингам аналитических центров ведущих деловых изданий мы прочно держим первую строчку в своем сегменте. «Оргпром» по праву считают школой тренеров. Мы подготовили десятки и сотни экспертов для предприятий, в Российском Лин-школе обучили более 3000 руководителей и специалистов. Из нашей группы компаний выросли несколько самостоятельных консалтинговых компаний, за услуги которых нам не стыдно, и которым мы готовы и впредь помогать. Мы активно ведем пропагандистскую работу, выступаем на ведущих экономических форумах страны, ежегодно проводим Российский Лин-форум, переводим и издаем книги по бережливому производству, выпускаем электронный журнал «Вестник Лин», печатную газету о бережливом производстве, активно участвуем в организации общественного движения.

Наша клиенты знают: группа компаний «Оргпром» — это не просто консалтинговый бизнес. Это лицо бережливого производства в России, это ежедневное следование миссии компании — «Мы помогаем обществу, бизнесу и человеку увидеть и раскрыть свой потенциал». Так что говорить о конкуренции на уровне «кому достался тот или иной клиент» нам не приходится. График наших экспертов расписан на несколько месяцев вперед. Там, где нашей компетенции пока недостаточно и в особо сложных проектах нам помогают наши зарубежные партнеры — лучшие эксперты и практики из Японии, США, Китая, Турции, Франции, Голландии... Мы постоянно работаем над созданием новых продуктов. Сейчас запускаем в Екатеринбург новый проект длинную программу дополнительного образования «Инструменты бережливого производства».

— *Это ответ вузам, которые активно начали включать Лин в курсы повышения квалификации и MBA?* — Скорее это ответ рынку, который созрел для комплексных программ, глубокой и системно раскрывающих вопросы повышения эффективности производственной системы компании и подразделения на основе бережливого производства. У нас имеется лицензия Министерства общего и профессионального образования Свердловской области на осуществление образовательной деятельности наряду с государственными учебными заведениями. При этом в данной программе сочетаются академическая теория TPS и многолетний практический опыт наших экспертов. И, что немаловажно, она позволяет нашим клиентам оптимизировать расходы на обучение, привлекая для этих целей средства из государственного и муниципальных бюджетов.

— *Как вы оцениваете перспективу бережливого производства в России? Будет оно развиваться такими же быстрыми темпами или сойдет на нет, как очередная управленческая мода?* — Бережливое производство — не мода, это здравый смысл. И для нашей страны это, пожалуй, единственный быстрый путь вернуть былую индустриальную мощь и конкурентоспособность. (Кстати, приобретенную в годы применения научной организации труда. Большая часть идей HОT используется и в Lean Production). Бизнес и государство сегодня понимают это. Поэтому, думаю, через несколько лет каждый россиянин будет знать и применять бережливое производство.

— *Каждому, наверное, это не нужно. Вы имеете в виду производственный сектор?* — Я не оговорила. Лин активно используется абсолютно во всех сферах: в строительстве, банках, издательствах, ритейле, образовании, медицине, ЖКХ, в правительствах, даже в армии. В США, например, офицер не получит повышения по службе, если не защитит в своем подразделении Лин-проект. Среди наших клиентов пять лет назад были только предприятия машиностроения и металлургии, а сейчас — автодоры, волоканалы, производители окон, банки, дилерские центры, кондитерские и ювелирные фабрики, страховые компании, турфирмы. Все хотят успешно конкурировать и лидировать на рынке. А бережливое производство — самый короткий путь к инновациям почти без инвестиций.

Подготовил Семен Винник

Главный тендер страны

Темпы роста российского строительного рынка

(Окончание. Начало на стр. 1)

По ее словам, на востребованность специалистов и уровень компенсации влияет сезонность. Так, в начале года компании укомплектовывали штат перед стартом очередной строительной страды, поэтому уже в январе пытались привлечь квалифицированных кандидатов, в том числе за счет повышения оплаты. Именно в этот период, согласно данным исследования кадрового центра «ЮНИТИ», минимальный уровень предложения для главного инженера проекта вырос с 6000 до 8000 рублей, и эту сумму готовы были платить практически все работодатели. Но в апреле, когда большинство проектов уже стартовали, этот показатель вернулся к первоначальному значению.

«Помимо рабочих и инженерных специальностей у строительных компаний появилась потребность в офисных сотрудниках, которых в начале кризиса массово сократили: кадровиках, финансистах, бухгалтерях, менеджерах по рекламе и связям с общественностью, специалистах по закупкам», — добавляет Ольга Рыбалова.

Продавать построенное или строить уже проданное...

В сегменте коммерческой недвижимости в отличие от жилой оживление не такое активное. Большинство девелоперов сдержанно подходят к инвестированию в новые проекты, чему способствует ограниченный доступ к заемному финансированию. Поэтому до сих пор большая доля заказов строительных компаний принадлежит государственным программам. Самая большая из них, Олимпиадская, даже испытывает дефицит рабочих рук. Несмотря на то, что сейчас на будущий олимпийский площадке трудится более 13 тыс. человек, по данным сайта Управления труда и социального развития администрации Сочи, не хватает еще свыше 3 тыс. Кадровые ресурсы города исчерпаны, поэтому покрывать дефицит планируется за счет привлечения работников из других регионов России, у которых соотношение зарплатных ожиданий и уровня подготовки отвечает потребностям и возможностям сочинской стройки.

Поддержка государства оказалась очень кстати для российских компаний — многие остались на плаву лишь благодаря федеральным программам. «Во время кризиса большинство наших клиентов приходили к нам с заказами, ориентированными на госпроекты в сельском хозяйстве, энергетике, спорте», — поясняет Сергей Чернышев, генеральный директор российского подразделения компании Ruicki (европейский поставщик комплексных решений из металла для строительств и машиностроения). — Но в последнее время наметилась новая положительная тенденция. Среди заказчиков увеличилось количество производственных компаний, которые возобновляют инвестиционные проекты по строительству новых мощностей. Все больше обращений

на изготовление металлоконструкций для возведения логистических и торговых комплексов, автоцентров. Что характерно за время кризиса расширилась география продаж, и нынешние заказы поступают из различных регионов, в том числе с Дальнего Востока, Сибири».

Однако темпы инвестирования в сегменте еще очень низки, в основном здесь идет возобновление замороженных объектов. Так, строительство большинства предложенных на последнее время в Москве офисных, торговых и логистических объектов было начато еще до кризиса, и срок его окончания несколько раз переносился. По данным исследования компании Knight Frank Research «Рынок коммерческой Недвижимости», в первой половине этого года в столице в эксплуатацию было введено 404 тыс. кв. м офисных площадей, что на 6% меньше, чем в предыдущем полугодии, и почти на 60% меньше, чем в первые 6 месяцев 2009 года. В сфере складской недвижимости объемы новых предложений составили около 80 тыс. кв. м, при этом заявлено о новом строительстве лишь одного крупного (более 50 тыс. кв. м) комплекса со сроком окончания работ в будущем году. А большинство из недавно открывшихся и строящихся сегодня торговых центров по первоначальному плану девелоперов планировалось завершить в 2008-2009 гг.

По мнению экспертов, рост спроса со стороны арендаторов и сдержанные темпы ввода в эксплуатацию новых объектов будут способствовать постепенному увеличению арендных ставок и сокращению вакантных площадей. Но, несмотря на это, пока в коммерческой недвижимости сохраняются настроения, присущие «рынку покупателя». Это определяет достаточно стабильный спрос на хороших продавцов, которые могут продать не только то, что уже построено, но и то, чего пока нет на плане. «Большинству строительных компаний нужны не исполнители, которые могут грамотно фиксировать продажи, а люди, готовые заниматься поиском заказчиков на возведение объекта. Ведь сегодня даже крупные девелоперы предпочитают браться за новую стройку уже под конкретного клиента», — замечает Ольга Рыбалова.

«Но при этом заявки работодателей на поиск кандидатов чаще всего обоснованы не реальными потребностями в расширении штата, а желанием руководителей компаний воспользоваться кризисной ситуацией и заменить специалистов на более компетентных».

Саморегулирование в действии

Одним из важных событий текущего года стал запуск с января реформы системы управления отраслью. Ранее выданные лицензии на осуществление строительной деятельности перестали действовать, а продолжить работу теперь возможно только при наличии допуска саморегулируемой организации (СРО). По словам президента Ассоциации строителей России

(АСР) Николай Кошмана, сегодня организовано свыше 220 СРО, которые объединяют около 80 тысяч строительных компаний. «Саморегулирование в строительстве рассматривается как действенный механизм, способный обеспечить коллективную ответственность строителей — членов СРО, а также готовый поставить заслон на пути выхода недобросовестных фирм на рынок», — поясняет Николай Кошман.

Для участников рынка это значит следующее: чтобы стать членом саморегулируемой организации, компания должна соответствовать ряду требований, в том числе затрагивающих и уровень кадрового состава. «В этих условиях предприятия заинтересованы в привлечении на работу более квалифицированных специалистов. Если раньше при найме в первую очередь обращали внимание на опыт работы, то теперь предпочтение отдают кандидатам с профильным образованием», — говорит Ольга Рыбалова.

Однако проблема кроется в том, что высококлассных кандидатов в строительной сфере катастрофически мало. «Сейчас рынок труда очень сложный — работу ищут и профессионалы, и те, кто таковыми себя только называет. Можно сказать, что на десятилетия в строительной отрасли приходится один квалифицированный специалист», — замечает Владимир Яхонтов. А на фоне давно существовавшего дефицита людей, владеющих рабочими профессиями, ситуация лишь усугубляется. Современный рынок строительных технологий развивающийся столь быстрыми темпами, что большинство учебных заведений не успевают скорректировать образовательные программы или разработать новые. Поэтому выпускаемые специалисты не знакомы с прогрессивными технологиями и не готовы работать с новыми материалами.

Из активно развивающихся направлений, по словам эксперта кадрового центра «ЮНИТИ», стоит отметить подземное и высотное строительство, возведение внедорожных транспортных систем и мегаполисах. Спрос на профессионалов здесь сохраняется всегда. Свое решение предлагает Ассоциация строителей России (АСР), которая призывает работодателей принимать участие в разработке образовательных стандартов и программ, а также в формировании целевых заказов на подготовку кадров.

«Необходимо увеличить объем приема абитуриентов на строительные специальности, сделать обязательным повышение квалификации рабочих в рамках стандартов саморегулируемых организаций; создать отраслевой научно-исследовательский центр, — считает президент АСР Николай Кошман. — Решить проблему может также формирование учебных центров при строительных компаниях, что позволит подключить к обучающему процессу специалистов компаний, у которых есть практический опыт и знание современных потребностей рынка».

Академия «АГРОМАШ»

Обучение бизнесу без отрыва от университета

В Башкирском государственном аграрном университете (БГАУ) в рамках образовательного проекта машиностроительно-индустриального холдинга «Концерн «Тракторные заводы» по подготовке кадров для машиностроительной отрасли были открыты два учебных класса Академии «АГРОМАШ». Данный проект последовательно реализуется специализированной торговой компанией концерна ООО «Агротеххолдинг». При активном участии партнеров компаний-дилеров — «Башсельхозтехника» и «Баштехника» — в БГАУ были оборудованы кабинеты для изучения двигателей и тракторов, а также навесного и прицепного оборудования.

Соглашение о сотрудничестве между заинтересованными сторонами было подписано в августе, а уже в сентябре ВУЗ получил оборудованные учебные помещения. На открытие учебных классов лично побывали топ-менеджеры дилерских компаний Ильдар Тимергалин («Башсельхозтехника») и Руслан Фатхуллов («Баштехника»). Как отметил проректор университета Марс Фархатов, «открытие аудиторий стало логичным продолжением сотрудничества ВУЗа и



представителей реального сектора рынка. Студенты уже несколько лет проходят практику в этих компаниях. Многие выпускники начали и успешно продолжают в них свой трудовой путь».

Аудитория, оборудованная компанией «Башсельхозтехника», укомплектована узлами двигателя и механизмами сельскохозяйственных тракторов, которые стали наглядными примерами технических ре-

шешений. Здесь могут одновременно заниматься 75 человек. В рассчитанном на 20 студентов учебном помещении, которое курировала компания «Баштехника», представлены пособия по навесному и прицепному оборудованию, выпускаемому специализированными предприятиями Концерна «Тракторные заводы». В ходе церемонии открытия учебных аудиторий, студенту БГАУ Мамилу Латыпову был вручен

грант на получение стипендии от «Концерн «Тракторные заводы». Таким образом, была отмечена дипломная работа, которая имеет производственную направленность.

Ранее учебные классы и выставочные площадки (с привлечением студентов к преподаваемой подготовке техники) были оборудованы в крупнейших региональных аграрных ВУЗах страны: в Москве, Саратове, Красноярске и Иркутске. «Тракторные заводы» и «Агротеххолдинг» — подписали соглашения о сотрудничестве почти с двумя десятками вузов.

СПРАВКА «ПЕ»: «Агротеххолдинг» — подразделение машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы», осуществляющее поставки потребителям сельскохозяйственной и коммунальной техники, производимой на специализированных предприятиях машиностроительного холдинга: ОАО «ПО «Красноярский завод комбайнов», ОАО «ПО «Алтайский моторный завод», ООО «Владимирский моторо-тракторный завод», ОАО «Тракторная компания «ВТЗ» и др.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители
главного редактора Елена Стольникова
Дмитрий Кожеников
Помощники
главного редактора Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев,
Елена Бурлыгина
Руководитель
коммерческой
службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 1.10.2010 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3452
Тираж 40000 экз.