

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Саратовские специалисты
Конкурс профессионального мастерства

стр. 2

Сокращение расходов
До 30% экономии расходов предприятия

стр. 2

Защита прав на ИС
Отвечают ведущие эксперты России

стр. 2

Nagatino i-Land
Открыт новый деловой район Москвы

стр. 3

Берлинский союз
UVB и РКМТ: соглашение на выезде

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Реальное предложение
Не покупать, а производить

стр. 4

Уникальная доставка
Оборудование для ЭКСПО-2010

стр. 4

Россия и Казахстан
Сотрудничество в машиностроении

стр. 4

Мониторинг транспорта
Рынок модулей будет развиваться

стр. 5

Инвестиции в золото
Есть шанс или уже поздно?

стр. 5

«Вимп-Биль-Данн» лишили
Ташкентский суд изъясил бизнес

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Снижение рисков
МРСК Центра противодействует травматизму

стр. 6

Полезной энергии — больше!
Борьба с потерями в сетях

стр. 6

Атомное снабжение
Запуск системы на газопроводе

стр. 6

ЖКХ И СТРОИТЕЛЬСТВО

7

Дом на курьих ножках
В помощь отечественным птицефабрикам

стр. 7

Энергоэффективность дома
Опыт уральских атомщиков

стр. 7

Светодиодное освещение
Инновационные решения от Philips

стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Счетная палата РФ выявила завышение госрасходов на строительство автодорог. По словам Сергея Степашина, «В 2009 году на финансирование подпрограммы «Автомобильные дороги» федеральной целевой программы «Модернизация транспортной системы» было израсходовано 241 млрд руб., а протяженность автомобильных дорог федерального значения увеличилась всего на 192 км или на 0,4%». Проверки СП показывают, что серьезное завышение стоимости строительства дорог прежде всего происходит за счет необоснованных расходов на отселение граждан из зоны строительства и выкуп земельных участков. Так, при строительстве «танцующего моста» в Волгограде неэффективные расходы на отселение граждан из зоны строительства составили 652 млн руб. По словам С.Степашина, результаты этой проверки сейчас находятся в Генеральной прокуратуре. В Ивановской области были выкуплены земельные участки почти в 10 раз большей площади, чем было предусмотрено проектом.

Воровать невыгодно

Снижение пиратства стимулирует развитие экономики страны

Алексей Черный

Снижение уровня компьютерного пиратства создает положительный эффект для экономики страны, стимулируя поступление дополнительных денежных средств в сферу услуг и продажу информационных технологий. В свою очередь, благодаря этому, создаются новые рабочие места и увеличиваются налоговые отчисления в государственную казну. Чем быстрее темпы снижения уровня пиратства, тем больший положительный эффект достигается. К данным выводам пришли авторы нового исследования «Экономические преимущества от снижения компьютерного пиратства», проведенной ведущей международной исследовательской группой в сфере информационных технологий IDC и Ассоциацией Производителей Программного Обеспечения (BSA).

IDC подсчитала также экономический эффект от сокращения компьютерного пиратства на 10 п.п. в 42 странах. Согласно исследованию, сокращение уровня компьютерного пиратства в России с 67% на 10 п.п. за четыре года позволит к 2013 году создать 5708 новых рабочих мест в сфере высоких технологий, на \$4,199 млн увеличить вклад ИТ-сектора в экономику страны и принести дополнительные \$317 млн в виде налоговых поступлений. Ожидается, что 61% от экономических выгод, полученных благодаря снижению уровня компьютерного пиратства, останется на внутреннем рынке. Кроме того, исследование показало, что улучшение связано с темпами снижения компьютерного пиратства: если в России пиратство будет снижено на 10 п.п. за 2 года вместо четырех, то вклад ИТ-сектора в экономику страны и налоговые поступления будут на 30% выше.

«Снижение уровня компьютерного пиратства — прекрасная возможность дополнительно стимулировать развитие экономики страны, — отмечает Екатерина Громова, председатель российского комитета

BSA. — Поскольку продажа, техническое обслуживание и поддержка программного обеспечения стимулирует спрос на сервисное обслуживание и их распространение, снижение компьютерного пиратства напрямую влияет не только на производителей программного обеспечения, но также на дистрибьюторов и на сервис провайдеров. Это, в

пиратства позволило бы создать около 50000 новых рабочих мест в сфере высоких технологий и принесло бы около \$32 млрд дополнительных налоговых поступлений во всем мире. Кроме того, сокращение уровня компьютерного пиратства на 10 п.п. за два года способствовало увеличению положительного эффекта на 36%, который в данном случае сос-

зывает, что страна может извлечь дополнительную экономическую выгоду от дальнейшего снижения уровня компьютерного пиратства в максимально быстрые сроки».

BSA рекомендует следующий комплекс мер по сокращению уровня компьютерного пиратства:

- создание специализированных подразделений правоохранительных органов, специализирующихся на пресечении нарушений прав интеллектуальной собственности, развитие и совершенствование международного взаимодействия правоохранительных органов;

- реализация договора Всемирной организации интеллектуальной собственности



Уменьшение пиратства ведет к прямой активизации реальной экономики

свою очередь, позволяет создавать новые рабочие места, увеличивает налоговые поступления и в целом улучшает состояние внутреннего рынка».

Данное исследование показывает, что сокращение компьютерного пиратства в мире на 10 п.п. в течение 4 лет позволило бы увеличить вклад ИТ-отрасли в мировую экономику на \$142 млрд в 42 странах, при этом более 80% средств сохранится на внутренних рынках. Подобное снижение уровня компьютерного

тавит \$193 млрд вклада ИТ-отрасли и \$43 млрд новых налоговых поступлений к 2013 году.

Георг Хернлебен, директор BSA по Восточной и Центральной Европе, Ближнему Востоку и Африке комментирует данное исследование: «Задача по снижению уровня пиратства в стране на 10 п.п. через два года довольно амбициозна, но достижима для многих стран. Россия уже демонстрировала подобные результаты в период с 2005 по 2007 годы. Это исследование пока-

мости интеллектуальной собственности и преимуществ от внедрения процессов управления программными активами (SAM) и лицензиями на ПО;

- демонстрация и продвижение процессов управления программным обеспечением, и легального использования программного обеспечения в государственных организациях, а также у подрядчиков и поставщиков государственных компаний;

по авторскому праву и создание эффективного нормативно-правового обеспечения для защиты авторских прав, включая защиту объектов авторского права в телекоммуникационных сетях;

- введение ответственности Интернет- и сервис-провайдеров, наступающей после уведомления правообладателя о нарушении и отсутствии мер реагирования со стороны провайдера по устранению нарушений авторских прав;

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Запасы зерна в России на 10% превышают прошлогодние, хотя из-за пожаров страна получит на 30 млн т зерна меньше ожидавшегося. Ежегодно в РФ собирают около 600 тыс. т гречки, в этом году из-за засухи — лишь 400 тыс. т. 200 тыс. т гречки планируется засушить. В 2009 году отпускная цена гречки у производителей составляла 8-11 руб. за кг, в магазинах она продавалась по 20-25 руб. Сейчас отпускная цена — 23 руб. за кг, в магазинах — до 35 руб.

Девальвация рубля

Быть или не быть — снова вопрос

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Девальвация рубля: быть или не быть — снова вопрос».

Происходящее в последнее время постепенное ослабление рубля носит временный характер, уверены участники организованной «ФИНАМом» конференции. «С фундаментальной точки зрения при текущих ценах на нефть рубль остается фундаментально сильной валютой. Текущее движение вызвано локальными факторами и, как только эти локальные факторы перестанут воздействовать на рынок, стоимость бивалютной корзины вернется к уровням начала сентября», — прогнозирует руководитель аналитического департамента по России и СНГ «Кредит Агриколь КИБ» Максим Орешкин.

Подобного мнения придерживается и начальник отдела анализа долгового рынка ОАО «Банк «Санкт-Петербург» Ольга Лашина, отмечая, что в условиях сокращения профицита торгового баланса возрастает волатильность валют по внешнему долгу и возникают разрывы между выплатами валюты и ее поступлениями, что, очевидно, и происходило на

прошлой неделе. «Фундаментально пока нефть остается в текущем коридоре, сырьевая ТБ будет положительным, и нет причин ожидать ослабления рубля, хотя, повторюсь, это не исключает волатильности», — полагает эксперт.

«Для устойчивой девальвации рубля РФ на валютном рынке нужны макроэкономические предпосылки, — утверждает главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин. — Это может быть резкий рост инвестиционных рисков, резкое сжатие ВВП РФ, существенное, относительно развитых стран, ускорение инфляции, усиление негативных тенденций в сфере чистого ввоза капитала. Между тем, W-образное восстановление экономики продолжается, факторы спровоцировавшие кризис, связанные с «закредитованностью» частного сектора и слабостью государственных бюджетов остаются актуальными. В то же время, регуляторам пока удается смягчить процесс перестройки мировой экономики. Я не ожидаю реализации указанных рисков в существенной мере в ближайшие несколько кварталов». При этом, г-н Осин не исключает, что в рамках циклического улучшения ситуа-

ции в мировой экономике роста интереса инвесторов к «риску» курс рубля к USD в ближайшие месяцы может вырасти до 29 руб. за доллар.

В случае возможной девальвации рубля наиболее привлекательной валютой для инвестирования эксперты называют американский доллар. «Угрозы существенного ослабления рубля сейчас нет. Если смотреть на перспективы разных мировых валют, то перспективы доллара США нам кажутся довольно хорошими», — считает г-н Орешкин. В американскую валюту рекомендует переводить рубль в случае их девальвации и г-н Осин, поскольку девальвация будет означать рост рисков в российской экономике, которые, как правило, отражают мировую тенденцию, традиционно позитивную для американской валюты. В то же время, Дмитрий Харлампиев, ведущий аналитик Аналитического управления ОАО Банк «Петрокоммерц», рекомендует диверсифицировать вложения: «EUR, USD, CHF — не буду оригинальным, но, главное, сделать это в удачный период. Мой ответ не означает согласия с мнением о существовании «угрозы девальвации рубля» сейчас».

Подсчет аэропортов

Олеся Шевелова

Специалисты Государственной транспортной лизинговой компании провели анализ рынка современных российских аэропортов и поставщиков аэродромного и аэропортового оборудования.

По данным лизинговой компании всего в России зарегистрировано 328 аэродромов, из них аэропортовую деятельность с обслуживанием пассажиров ведут 113. В среднем износ парка технологического оборудования и спецтехники по предприятиям с пассажиропотоком от 100 тыс. человек до 5 миллионов и более — составляет 30-35%. При этом самый серьезный процент износа наблюдается у местных аэропортов с пассажиропотоком до 100 тыс. человек — свыше 65-70%. Среди основных проблем российских региональных и местных аэропортов можно назвать: физический и моральный износ основных фондов, преобладание текущих затрат над доходом от основной деятельности, отсутствие средств для модернизации инфраструктуры, низкая привлекательность для авиаперевозчиков и отсутствие возможности принимать современные суда. По оценке специалистов ГТЛК и поставщиков оборудования на перевооружение 108 аэропортов до 2015 года потребуются 38858 млн руб. Большая часть этой суммы, а именно около 22357 млн руб., необходима для модернизации парка спецтехники.

На рынке поставщиков имеются свои проблемы. Отечественную технику и оборудование в основном составляют старые образцы, либо мелкосерийные копии импортного оборудования. Существуют проблемы, в которых не представлены российские производители. Интерес к российской технике обусловлен лишь только отсутствием достаточных средств на современном импортном оборудовании. Отечественная спецтехника уступает по техническим и технологическим качествам аналогам от ведущих мировых производителей. В ценовом выражении потребность в технике российских аэропортов можно определить как: зарубежное оборудование 70% (27,2 млрд руб.) и отечественное оборудование 30% (11,7 млрд руб.).

По мнению специалистов ГТЛК, лизинговое финансирование позволит изменить сложившуюся ситуацию на объектах наземной инфраструктуры отрасли. Лизинг может стать эффективным инструментом по решению накопившихся проблем аэропортов международных, региональных и местных направлений. С помощью него российские аэропредприятия смогут приобрести ту технику, в которой они нуждаются, в том числе и импортного производства.

СПРАВКА «ПЕ»:

Государственная транспортная лизинговая компания предоставляет в лизинг различные виды техники и оборудования для предприятий всех сфер транспортной отрасли и других отраслей экономики. С 2009 года ГТЛК реализует специальные лизинговые программы в рамках сопровождения госполитики модернизации предприятий дорожного комплекса, транспортной системы городов и регионов. ГТЛК ведет деятельность во всех регионах России. Единственным акционером компании является РФ. Управление возложено на Министерство транспорта РФ.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

- Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
- Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
- Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Продолжается сближение аспектов прав на интеллектуальную собственность в ЕС и РФ



В МГУ им. Н.Э.Баумана пройдет конференция «Будущее машиностроения России»

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Убедительная просьба разъяснить нам один достаточно непременный момент. Роспатент совместно с Европейским патентным ведомством (ЕПВ) проводит работу по совершенствованию российской практики продления срока действия патента на лекарственное средство. В чем основные различия по данному вопросу между практикой Роспатента и ЕПВ?»

Елена Перепелкина, Калининград



Валерий Джермакян, кандидат технических наук, советник, ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«В Роспатенте 23-24 марта 2010 года прошел организованный ЕПВ при содействии Роспатента семинар «Свидетельства дополнительной охраны. Европейская практика». Семинар проходил в рамках проекта Россия-ЕС «Сближение аспектов прав на интеллектуальную собственность в ЕС и РФ».

По результатам проведенных работ представлен отчет, содержащий сравнительный анализ законодательства и практики его применения по вопросам продления срока действия патентов на изобретения, относящиеся к лекарственным средствам и ряду других объектов. Отчет содержит много интересных сведений, но мы обратим внимание только на явные различия.

Согласно законодательству ЕС, продление срока действия изобретения, касающееся лекарственного средства, может быть осуществлено как по патенту, выданному на продукт, так и по патенту, выданному на способ. Обоснование такого подхода в ЕС состоит в том, что «необходимо без всякой дискриминации поощрять любые фармакологические исследования, которые ведут к новым изобретениям». Этим данное положение отличается от российского правоприменения, которое не предусматривает возможность продления срока действия патента на способ. Кроме того, согласно европейскому законодательству, предоставляемая дополнительная охрана строго ограничена конкретным продуктом, на который получено разрешение на применение, в то время как согласно российской практике дополнительная охрана осуществляется в отношении продукта, охарактеризованного в соответствующем пункте формулы изобретения, то есть может быть не ограничена одним конкретным продуктом, а охватывает все продукты, подпадающие под такую формулу изобретения.

В европейских странах Свидетельство дополнительной охраны (далее — СДО) выдается независимо от структуры патентной формулы, которой охватывается продукт. Продукт может охватываться в объеме прав по формуле на «продукт» или по формуле на «применение» продукта по новому назначению.

В отличие от европейской практики Роспатент препятствует продлению срока действия патента на изобретение, если патентная формула выражена по структуре — «применение». Пока вопрос о возможности использования формулы изобретения на «применение» дискутировался в Роспатенте (2007-2009 годы) и стоял вопрос о полном исключении такой формы изложения формулы изобретения из административного регламента, можно было понять такую «дискриминацию» в отношении формулы на «применение», но после того, как в результате долгих обсуждений и споров вопрос был решен в сторону сохранения формулы на «применение», в том числе в отношении известных веществ, используемых по новому для них назначению, представляется совершенно не логичным не продлевать срок действия патента только лишь потому, что форма изложения формулы изобретения, касающейся вещества с новым для него назначением, изложена по структуре — «применение».

Можно полагать, что работа, проводимая Роспатентом совместно с ЕПВ, завершится сближением российской практики с европейской.

Редакция газеты «Промышленный еженедельник» продолжает принимать от читателей вопросы и просьбы о комментариях, связанные с широким кругом тем по защите прав на объекты интеллектуальной собственности и патентованию. Свои вопросы направляйте на электронный адрес doc@promweekly.ru. Редакция передает полученные вопросы специалистам крупнейшей в России и одной из ведущих в мире в данной области компании — ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры».

¹ Д-р Мартин де Ланге, Голландское патентное ведомство, Гаага, 12 мая 2010 года. Продление срока действия — Свидетельства дополнительной охраны (СДО). Отчет об анализе Expert III подхода к этому вопросу в РФ и рекомендации. Ссылка: EC 2009/209-342 Сближение аспектов прав на интеллектуальную собственность в ЕС и РФ. Компонент V: A 5.1, A 5.2.

² Рекомендации по вопросам экспертизы заявок на изобретения. Утверждены приказом Роспатента от 31.12.2009 г. №199.

Саратовские специалисты

Областной конкурс профессионального мастерства



Ежегодно по традиции в последнее воскресенье сентября предприятия машиностроительной отрасли и оборонно-промышленного комплекса Саратовской области отмечают отраслевой праздник «День машиностроителя».

В рамках праздничных мероприятий состоялся финал конкурса профессионального мастерства по четырем специальностям: токарь, фрезеровщик, шлифовщик и электросварщик. Данное мероприятие прошло по инициативе министерства промышленности и энергетики области и Саратовского регионального отделения Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России» на базе Саратовского техникума промышленных технологий и автомобильного сервиса.

После проведения первого этапа заводских соревнований в финал областного конкурса вышли 60 специалистов из 18 предприятий машиностроительного и оборонно-промышленного комплексов области, в числе которых — ЗАО «Петровский завод автозапчастей АМО ЗиЛ», ФГУП «Вольский механический завод», ОАО «Волгодизельпарат», ООО ЭПО «Сигнал», ФГУП «Саратовский агрегатный завод» и другие.

Все финалисты конкурса были награждены дипломами и памятными подарками. Призеры — победители в областном конкурсе «Лучший по профессии» по каждой номинации «Токарь», «Фрезеровщик», «Шлифовщик» и «Электросварщик» были награждены ценными подарками и Почетными грамотами Министерства промышленности и энергетики области и Саратовского регионального отделения «Союза машиностроителей России».

Дипломом победителя и кубком награждено ОАО «Саратовский подшипниковый завод», команда которого по совокупности баллов заняла первое место.

СПРАВКА «ПЕ»: Саратов основан как сторожевая крепость в 1590 году. Во второй половине XVIII века крупный перевалочный пункт и центр торговли рыбой и солью, а с XIX века — зерном. В начале XX века — крупнейший и наиболее благоустроенный город Поволжья. Во время индустриализации 1930-х годов были построены крупные машиностроительные заводы, а после войны — приборостроительные и радиоэлектронные предприятия оборонного профиля.

«БУДУЩЕЕ МАШИНОСТРОЕНИЯ РОССИИ»

С 23 по 25 сентября в МГУ им. Н.Э. Баумана пройдет Третья Всероссийская конференция молодых ученых и специалистов «Будущее машиностроения России». Ее организаторами выступают Союз машиностроителей России и Московский государственный технический университет им. Н.Э.Баумана. Руководители конференции — председатель Союза машиностроителей России, генеральный директор Госкорпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов и ректор МГУ им. Н.Э.Баумана Анатолий Александров.

В форуме примут участие представители науки и образования, молодые ученые и специалисты из регионов — центров машиностроения России. Ведущие общественные организации, отечественные корпорации и промышленные предприятия также направляют своих представителей на Всероссийскую конференцию, которая по инициативе Союза машиностроителей России стала ежегодной.

На конференции запланировано обсуждение актуальных вопросов модернизации и инновационного развития машиностроительного комплекса и смежных отраслей промышленности, использования последних достижений науки, техники и технологий в машиностроении. В рамках конференции пройдут пленарное заседание, выставка современных промышленных технологий, будут работать научные секции по следующим направлениям: машиностроительные технологии, энергетическое машиностроение, специальное машиностроение и промышленный дизайн.

На пленарном заседании перед молодыми учеными и специалистами запланированы выступления вице-президента Союза машиностроителей России, председателя Комиссии Общественной палаты РФ по модернизации промышленности Владимира Гутенева, генерального директора ЦАГИ им. проф. Н.Е.Жуковского Бориса Алешина, генерального директора ОАО «АХК «Сухой» Михаила Погосяна, ректора МГУ им. Н.Э.Баумана Анатолия Александрова, которые затем проведут пресс-конференцию.

В 2010 году Союз машиностроителей России совместно с Союзом журналистов России проводит Второй Всероссийский конкурс публикаций в СМИ по машиностроительной тематике, а с Союзом писателей России — конкурс на Всероссийскую литературную премию «Мастер». Традиционно ко Дню машиностроителя подводятся итоги этих творческих конкурсов, победители которых на конференции будут награждены памятными призами, денежными премиями и дипломами.

В этом году впервые в рамках конференции состоится заседание Совета молодых ученых и специалистов машиностроительной отрасли и Комиссии по молодежной политике Союза машиностроителей России.

Официальными спонсорами конференции выступили Новикомбанк и ОАО «Комсомольское-на-Амуре авиационное производственное объединение им. Ю.А.Гагарина». Спонсором мероприятия также является ОАО «Раменское приборостроительное конструкторское бюро».

Оргкомитет: (499) 263-06-93, press@soyuzmash.ru

Воровать невыгодно

(Окончание. Начало на стр. 1)

• усиление административной ответственности юридических лиц за незаконное использование программного обеспечения и нарушение авторских прав.

Исследование «Экономические преимущества от снижения уровня компьютерного пиратства» основано на модели влияния пиратства, разработанной IDC, которая учитывает исследование рынка по расходам в сфере ИТ и расходам в области компьютерного пиратства во всем мире наряду с информацией о трудовой занятости в ИТ-отрасли и налоговых поступлениях из ИТ-сферы.

Ассоциация производителей программного обеспечения является главной международной правозащитной организацией в сфере компьютерного программного обеспечения. Осуществляя свою деятельность в 80 странах мира, Ассоциация ставит целью своей работы развитие рынков программного обеспечения и создание условий для роста и инноваций. Правительства стран и отраслевые компании признают, что компьютерное программное обеспечение играет одну из ключевых ролей в развитии экономики и социальном прогрессе во всех странах, и доверяют внимательному подходу Ассоциации к основным политическим и юридическим вопросам. Ежегодно компаниями членами Ассоциации инвестируют миллиарды долларов в экономику стран, новые рабочие места, а также в разработки нового поколения, которые позволят повысить производительность, коммуникабельность, и защищенность человеческой деятельности по всему миру.

International Data Corporation (IDC) является ведущим глобальным поставщиком консалтинговых услуг и достоверной информации о состоянии рынка информационных технологий, телекоммуникаций и бытовой электроники. IDC помогает ИТ-профессионалам, директорам компаний и инвестиционному сообществу принимать взвешенные решения о технологических приобретениях и развитии стратегии бизнеса. Имея более 1000 аналитиков во всем мире, IDC обладает уникальной возможностью проводить исследования на глобальном, региональном и местном уровне более чем в 110 странах мира.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«У нас за последние 20 лет произошло увеличение продолжительности жизни, за которое мы боремся, и общее количество людей зрелого возраста довольно серьезно увеличилось. Они и работают, и, естественно, находят на пенсии. Думаю, что сейчас пришла пора для того, чтобы более активно заниматься реализацией их прав, подумать и о дополнительных механизмах стимулирования трудовой деятельности, подумать о том, каким образом, может быть, в ряде случаев помогать более успешно. Вообще взять эту тему в качестве одного из государственных приоритетов. Отношение к детям и отношению к старшему поколению, в общем-то, как раз и определяют, еще раз говорю, развитость государственной социальной системы».

НОВОСТИ

Экспортный бум в СНГ

За первые 7 месяцев года на долю «Ивановца» пришлось 49,5% экспорта автокранов из России. Всего за рубеж попали 52 автокрана марки «Ивановец». Самой популярной моделью стал 25-тонный автокран КС-45717К-1, на шасси КАМАЗ-65115 (6x4). Основные страны-партнеры ООО «НАМЭКС» — это Казахстан, Украина и Азербайджан. Дальний экспорт сейчас активно развивается: в начале года была осуществлена успешная поставка на Ближний Восток.

РЖД, ТМХ и Alstom Transport разрабатывают электровоз

ЗАО «Трансмашхолдинг» (ТМХ), французская компания Alstom Transport и ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) подписали Меморандум о намерениях по разработке грузового электровоза переменного тока с асинхронным тяговым двигателем 2ЭС5. Документ был подписан в Берлине в рамках выставки «Иннотранс» президентом ОАО «РЖД» Владимиром Якуниным, президентом ЗАО «Трансмашхолдинг» Андреем Бокаревым и президентом компании Alstom Transport Филиппом Мелье. В соответствии с протоколом, выпуск создаваемых электровозов будет организован в России, на площадях Новочеркасского электровозостроительного завода. Планируется, что прототип электровоза появится в апреле 2011 года, а контракт на поставку стороны могут подписать уже до 1 сентября будущего года.

Сокращение расходов на энергоснабжение промышленного предприятия до 30% — это только начало.

Комплексные решения для оптимизации энергозатрат на всех уровнях предприятия.

Управление сложным производственным промышленным предприятием — задача непростая. С повышением стоимости энергоносителей и ужесточением экологического регулирования сегодня труднее, чем когда-либо, поддерживать производительность, сокращать простои и добиваться максимальной эффективности. Компания Schneider Electric предлагает решение: архитектура управления энергопотреблением EcoStruxure™ обеспечивает максимальные производственные показатели, а также высокий уровень энергоэффективности. Своим клиентам EcoStruxure™ предлагает решение: архитектура управления энергопотреблением EcoStruxure™ обеспечивает максимальные производственные показатели, а также высокий уровень энергоэффективности. Экология — это не только экологический аспект, это также экономический. На сегодняшний день только архитектура EcoStruxure™ обеспечивает до 30% экономии энергии (не только в производственных зонах, но и в центрах обработки данных и офисах промышленного предприятия). Уникальные энергопотребления промышленного предприятия на 30% — это лишь часть экономии, которой можно достичь в масштабах предприятия благодаря архитектуре EcoStruxure™.

Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!

Загрузите БЕСПЛАТНО эту информационную статью (стоимость 6000 руб.) и получите участие в розыгрыше устройства для чтения электронных книг Kindle! Закажите на веб-сайте www.Schneider.com и введите код 810468. Центр поддержки клиентов: 8-70-800-2995401 (звонок по России бесплатный)

EcoStruxure
Архитектура Active Energy Management™
от Power Plant to Plug™

- Энергия**
Интеграция на оптимальном уровне системы безопасности, энергообеспечения, освещения, распределения электроэнергии, трансформаторной безопасности, вентиляции и кондиционирования, ИТ и телекоммуникаций на всех уровнях — это комплексная архитектура управления энергопотреблением.
- Центры обработки данных**
В центре обработки данных вы можете увидеть архитектуру EcoStruxure™, которая обеспечивает высокую надежность и безопасность серверной комнаты и здания в целом.
- Промышленные зоны предприятия**
Экология — это не только экологический аспект, это также экономический. Экология — это не только экологический аспект, это также экономический. Экология — это не только экологический аспект, это также экономический.

30%

Schneider Electric

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Лидеры проекта ALASCA 7-й Европейской рамочной программы встретились в Москве



РУСАЛ объявил о начале новой социальной программы в регионах присутствия

Nagatino i-Land

Открыт новый деловой район в Москве

Елена Стольникова

В Москве всего в 8 км от Кремля официально открыт новый деловой район. Завершена реализация ключевого этапа одного из самых амбициозных стилистических градостроительных проектов — первая очередь технопарка Nagatino i-Land на проспекте Андропова. Проект реализуется по инициативе Правительства Москвы в рамках «Городской целевой программы развития и поддержки малого и среднего предпринимательства в городе Москве» в целях обеспечения субъектов малого и среднего предпринимательства нежилыми помещениями, отвечающими современным и функциональным требованиям, имеет социальную и особую градостроительную значимость. Основным координатором проекта является Департамент поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы. Девелопером проекта является ОАО «Московский бизнес-инкубатор». Ключевые партнеры проекта: Правительство Москвы, Департамент поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы, Внешэкономбанк, «РосБФР», АКБ «Инвестторгбанк» (ОАО), ОСАО «Ингосстрах».



Технопарк Nagatino i-land — это второй по величине градостроительный проект Правительства Москвы после Сити. Nagatino i-land является не просто новым этапом в развитии Москвы как бизнес-столицы. Создание нового делового квартала Nagatino i-land окажет существенное влияние на комплексное развитие этой части Москвы. В частности, существенные изменения произойдут в ее транспортной системе: в 2012 году здесь будет открыта новая станция метро «Технопарк», запланировано возведение пассажирской железнодорожной платформы, построена новая набережная от Третьего транспортного кольца до проспекта Андропова и мост через Нагатинский затон, открыты новые съезды с Третьего транспортного кольца (ТТК) через территорию завода «ЗИЛ». В технопарке будут созданы до 70000 рабочих мест.

Реализация проекта позволила оздоровить загрязненную территорию промзоны ОАО АМО «ЗИЛ» и акватории Москвы-реки в этом районе и превратить некогда депрессивный спальный район в новый центр делового притяжения. По словам мэра Москвы Юрия Лужкова, «Nagatino i-Land — это город в городе». На площади в 32 га разместится комплекс из более чем 35 зданий общей площадью около миллиона квадратных метров, который станет идеальным деловым пространством для российского и зарубежного инновационного бизнеса. Строительство, которое планируется завершить к концу 2013 года, ведется в пять очередей, что позволит при реализации каждого последующего этапа учитывать меняющиеся требования рынка и новые достижения современных технологий. На текущий момент завершено строительство первой, самой большой и капиталоемкой очереди технопарка общей площадью 216 тыс кв. м. Возведены шесть офисных зданий, которые, благодаря лучшим архитектурным и дизайнерским решениям, станут идеальным местом работы для 15000 сотрудников. Более 60%

площадей уже реализовано. Все здания технопарка, задуманного как интеллектуальный центр деловой столицы, названы именами известных ученых. Помимо офисов, на территории Nagatino i-land расположатся торговые площади, гостиницы, конференц-пространство, фитнес-центр, многоуровневые паркинги, дата-центр, кафе, рестораны и многое другое. Построена новая инженерная инфраструктура — очистные сооружения, опорный водопровод, электростанция, современная телефонная подстанция на 10000 телефонных номеров. Торжественное открытие состоялось 14 сентября. Специально для этого Россия посетила команда Йохана Швайцера. Его визитная карточка — уникальные вертикальные шоу на стенах самых известных бизнес-центров мира. Среди «покоренных» — Рокфеллер-центр в Нью-Йорке, Тайбэй 101 в Тайване, Петронас-Тауэр в Куала Лумпур. Все эти здания уже стали частью истории. Теперь в их число вошел и технопарк Nagatino i-land в Москве.

Что касается продолжения реализации проекта, то архитектурно-градостроительное решение 2-3 очередей уже утверждено Москомархитектурой. Завершить проектирование планируется до января 2011 года, а весной приступить к строительству. При проектировании Nagatino i-land был сделан особый упор на формирование комфортного окружения для работников технопарка. Девелопером проекта сделано все, чтобы Nagatino i-land жил 24 часа в сутки: развита инфраструктура, магазины, транспортная сеть, рестораны и гостиницы, спортивный комплекс и отделение милиции. Расположенный на берегу Москва-реки, в Западной части Нагатинской поймы, на проспекте Андропова технопарк Nagatino i-land является уникальным градостроительным проектом, который реализуется при поддержке Правительства Москвы. Технопарк Nagatino i-land — это полноценный высокотехнологичный деловой квартал. Андрей Астахов, генеральный директор ОАО «Московский бизнес-инкубатор», уверяет: «В Nagatino i-Land мы планируем создать универсальную инфраструктуру, которая станет стартовой площадкой для самых перспективных представителей инновационного малого и среднего бизнеса».

В рамках ALASCA

ЦАГИ стал сокоординатором европейского проекта

В подмосковном городе Жуковском состоялась первая официальная встреча представителей ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) и DLR — лидеров проекта ALASCA 7-й Европейской рамочной программы. Впервые российская сторона выступает в роли сокоординатора этого европейского проекта.

Цель проекта ALASCA — исследование перспективных сетчатых композиционных конструкций фюзеляжа для гражданских самолетов нового поколения. Эти разработки необходимы для создания летательных аппаратов следующего поколения, поскольку использование такого композиционного фюзеляжа может привести к существенному снижению веса

конструкции, а следовательно, к значительной экономии топлива, увеличению дальности полета и большей экологичности самолета. Подобными исследованиями занимается производитель авиационной техники во всем мире. Однако реальных результатов в снижении веса и стоимости конструкции фюзеляжа пока не достигнуто. В случае успеха ALASCA может стать прорывным проектом в этом направлении исследований.

Участники встречи провели совещание по организации официального запуска проекта. Был принят предварительный план работ по подготовке оборудования для проведения натурных испытаний сетчатых панелей отсеков, обсуждены вопросы, связанные с адаптацией расчетных методов анализа прочности композиционных конструкций с учетом особенностей сетчатых схем применительно к конструкции

композитного фюзеляжа. Также в ходе встречи был согласован ряд процедурных вопросов, таких как обмен информацией между партнерами, форма отчетности для российской и европейских сторон, схема организации семинаров и алгоритмы принятия решений. По итогам встречи подготовлен протокол, который будет разослан всем партнерам для обсуждения.

Всего в проекте ALASCA участвует 12 партнеров из ЕС и России, в том числе производитель авиационной техники Airbus (Франция), EADS (Германия), ЦНИИИМ, Радар ММС (Россия); научно-исследовательские институты: DLR (Германия), ЦАГИ (Россия); университеты: University of Leeds (Великобритания), TU DELFT (Нидерланды), РХТУ им. Менделеева, МФТИ (Россия); малые предприятия: SMR (Швейцария), НИК-Самара (Россия).

«Территория РУСАЛа»

Алюминиевый гигант запускает новую социальную программу

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, объявил о начале новой социальной программы компании «Территория РУСАЛа». Программа направлена на развитие социальной инфраструктуры и поддержку общественно-полезных инициатив в регионах присутствия (2010-11 годы) составит 170 млн руб.

По официальному заявлению компании, программа «Территория РУСАЛа» основана на принципах частно-государственного партнерства, учитывает наработанный компанией опыт благотворительных программ и содержит инновационную составляющую — совместное финансирование компанией и субъектами Российской Федерации лучших проектов развития объектов социальной инфраструктуры, выбранных на конкурсной основе. В 2010-2011 гг. программа будет реализована в Республике Хакасия, Красноярском крае, Иркутской и Свердловской областях, Николаевской области (Украина).

Принять участие в новой программе смогут государственные и муниципальные организации и учреждения, а также некоммерческие организации.

Программа «Территория РУСАЛа» предусматривает три направления деятельности: развитие социальной инфраструктуры — строительство, реконструкция, ремонт и оснащение объектов в сферах образования, культуры, физкультуры и спорта, расширение спектра социальных услуг и улучшение их качества; поддержка и развитие гражданских инициатив — гранты, образовательные и партнерские программы. Поддержка проектов молодежных инициатив в профессиональной самореализации, проведении добровольческих акций и мероприятий.

Вера Курочкина, заместитель генерального директора РУСАЛа, отметила: «Все социальные программы РУСАЛа осуществляются на конкурсной основе, что является наиболее эффективным и прозрачным механизмом. Это позволит получить максимальный эффект от социальных инвестиций компании, направ-

ленных на развитие территорий и поддержку инициатив их жителей. Организация внешкольной деятельности, здоровый образ жизни, профессиональное и личностное развитие молодежи, научно-техническое творчество и компьютерные технологии, добровольчество — вот основные направления, поддерживаемые в рамках новой социальной программы РУСАЛа. За период 2004-2009 гг. компанией было поддержано 893 социальных проекта, а участниками проектов стали более 1,5 млн человек».

СПРАВКА «ПЕ»: Центр социальных программ РУСАЛа (ЦСП) создан в 2004 году. ЦСП и его представительства управляют программами социальных инвестиций компании. Центр развивает и поддерживает местные социальные инициативы, направленные на улучшение качества жизни людей в регионах присутствия компании.

Берлинский союз

Крупнейшие машиностроители России заключили соглашение

В рамках выставки «InnoTrans 2010» (Берлин) генеральный директор ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» Олег Сиенко и президент ОАО «Русская корпорация транспортного машиностроения» Владимир Мажукин подписали соглашение о сотрудничестве. Объединение усилий двух крупнейших машиностроительных корпораций страны позволит успешно решать стратегические отраслевые задачи на всем «пространстве 1520», а также эффективно инициировать государственные и региональные инвестиционные программы.

Совместная работа в рамках Соглашения выведет отечественную отрасль железнодорожного машиностроения на качественно новый уровень, обеспечит научно-техническое и технологическое превосходство в области разработки, освоения и серийного производства инновационных видов подвижного состава.

Подписание Соглашения позволит достигнуть лучшего на рынке соотношения цена-качество-надежность, обеспечить при этом безусловное выполнение договорных обязательств. Впервые на рынке грузового подвижного состава предложить потенциальному



потребителю комплексную услугу не только по реализации грузовых вагонов, но и их долгосрочному техническому обслуживанию и сопровождению. Развивая совместный производственный потенциал, в необходимых сроки выполнять самые крупные контракты с такими стратегическими заказчиками, как ОАО «Первая грузовая компания» по поставке полувагонов, цистерн, хопперов и ОАО «Востокнефтьтранс» — по цистернам, а также с дочерними компаниями ОАО «РЖД».

Суммарные производственные мощности «УВЗ» и «РКТМ» по производству грузового подвижного состава составляют более 30000 единиц в год, что составляет не менее 50 % емкости рынка. Номенклатура выпускаемых вагонов включает в себя все сегменты

перевозки грузов по железной дороге, в том числе: полувагоны всех видов, с нагрузкой от оси на рельсы 23,5 и 25 тонн; цистерны для перевозки грузов самой широкой номенклатуры на рынке, платформы различных типов, в том числе специализированные модели, вагоны-хопперы для перевозки практически всех видов грузов.

21-я международная выставка по обработке листового металла

Время инноваций

Euro BLECH 2010

The World's No.1

26-30 октября 2010 • Ганновер

- Листовой металл, трубы, профили
- Гибочные и штамповочные машины, инструменты
- Резка
- Обработка давлением
- Гибочная обработка листового металла
- Обработка труб и профилей
- Станочные элементы
- Соединение, сварка
- Обработка поверхности
- Инструмент
- Управление, регулировка, измерение, контроль
- Обеспечение качества
- Системы CAD/CAM
- Сбор и обработка данных
- Производственные и складские сооружения
- Безопасность
- Экология, вторичные сырьё
- Исследования и разработки

дальнейшая информация: ООО Messe Consult, tel. + 7 495 629 26 57, e-mail: info@blech.euro.ru

www.euroblech.com

Россия и Казахстан

Сотрудничество в железнодорожном машиностроении

В рамках рабочей поездки в Чувашию делегация компании «Камкор Менеджмент» из Казахстана посетила специализированные российские предприятия машиностроительной группы «Концерн «Тракторные заводы».

Гости из Казахстана проявили свою заинтересованность в продукции железнодорожного назначения, выпускаемой специализированными предприятиями холдинга — ЗАО «Промтрактор-Вагон» и ООО «Промтрактор-Промлит».

Новое производство, созданное «Тракторными заводами» на площадке «Промтрактор-Вагона» оснащено современным оборудованием японских производителей и новейшими станками с программным управлением последнего поколения. Совершая осмотр, гости отметили: «С таким высокотехнологичным оборудованием мощный прорыв в российском вагоностроении обеспечен, а, главное, потребителям будут гарантированы качество и надежность производимой продукции».

В рамках визита казахстанская делегация познакомилась с сертифицированной продукцией, выпускаемой предприятием. Главный конструктор «Промтрактор-Вагона» Александр Тен, рассказывая об опытных образцах американской тележки 18-9836 с нагрузкой на ось 25 тс, продемонстрировал существенные преимущества этой тележки по

коэффициенту устойчивости и динамическим характеристикам, в сравнении с тележкой, производимой на Уральском вагоне-строительном заводе.

Следующим местом посещения стало предприятие ООО «Промтрактор-Промлит», одно из крупнейших предприятий России по выпуску тяжелого литья для грузовых вагонов. Делегацию интересовало сотрудничество в рамках приобретения продукции ж/д назначения: грузовые вагоны, крупное и среднее литье. Знакомая представителям казахстанской компании с производством, ис-

полнительный директор ООО «Промтрактор-Промлит» Юрий Костромичев сказал: «Несмотря на малый срок, в течение которого выпускается литейная продукция для железных дорог, предприятие достигло высоких результатов. За короткое время было освоено производство рамы боковой для американских железных дорог. Существенное замечание: к производству и качеству продукции стандарт Американских железных дорог (AAR) предельно строг. Однако предприятие успешно справились с поставленной задачей».

Также освоено производство крупного литья для строительства тележек грузовых вагонов модели 18-9836 с осевой нагрузкой 25 тс с межремонтным пробегом 500 тыс. км по конструкторской документации американской компании Amsted Rail. На предприятии проделан большой объем работ и выполнен комплекс мер с целью выпуска только качественной продукции.

По итогам визита стороны договорились продолжить и развить взаимовыгодное сотрудничество в сфере железнодорожного машиностроения.



Группа компаний ТОО «Камкор Менеджмент» занимает лидирующее положение по оказанию ремонтных услуг железнодорожного транспорта по всей территории Республики Казахстан. В Группу компаний ТОО «Камкор Менеджмент» входят 40 предприятий различного профиля и направления деятельности. Основные виды деятельности: техническое обслуживание, капитальный ремонт и модернизация локомотивов, ремонт локомотивного оборудования, производство запасных частей, ремонт и формирование колесных пар и т.д. В Группе компаний ТОО «Камкор Менеджмент» работает свыше 14 тыс. человек.

ЗАО «Промтрактор-Вагон» — одно из ведущих предприятий Дивизиона железнодорожного литья и вагоностроения машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы». Завод является долгосрочным партнером Холдинга ОАО «Российские железные дороги», его дочерних предприятий и одним из наиболее современных и технологичных производств в России. Предприятие специализируется на производстве грузовых вагонов и осуществлении капитального ремонта подвижного состава. В соответствии с подписанным 24 декабря 2004 г. сог-

лашением между ОАО «РЖД», ОАО «Промтрактор» (от «Концерн «Тракторные заводы») и Кабинетом Министров Чувашской Республики в ЗАО «Промтрактор-Вагон» реализуется инвестиционный проект по производству вагонов нового поколения. Технологическая идея и производственная концепция УССК была разработана ведущим мировым разработчиком и производителем знаменитых поездов на магнитной подушке «Синкансэн» — японской компанией Nippon Sharyo Ltd. Универсальный сборочно-сварочный корпус оснащается са-мым современным импортным оборудованием ведущих производителей мира.

ООО «Промтрактор-Промлит» специализируется на серийном производстве крупных и средних отливок из углеродистых и низколегированных сталей габаритных размерами до 2600 мм и весом до 1000 кг. Производственная мощность более 100000 т литья в год. Предприятие является одним из наиболее современных литейных заводов в России, выпускающим литье железнодорожно-го назначения и находящимся в управлении Дивизиона ж/д литья и вагоностроения крупнейшего в России машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы».

Концерн «Тракторные заводы» — один из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении, как в России, так и за рубежом. В управлении машиностроительного холдинга находится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине. Производственная деятельность «Концерн «Тракторные заводы» представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-компоненты. Холдинг занимает лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена его продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфра-структурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника, произведенная на предприятиях Концерн «Тракторные заводы», эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

Не закупать, а производить

Реальное предложение, от которого трудно отказаться

В конце сентября состоялось очередное собрание учредителей Российского Союза производителей дорожной и строительной техники. Руководители предприятий дорожно-строительного машиностроения предложили полномочному представителю Президента РФ в Северо-Кавказском федеральном округе Александру Хлопунину программу сотрудничества. Депутат Государственной Думы РФ, президент Союза производителей дорожной и строительной техники Георгий Лазарев комментирует это предложение.

На наш взгляд, программа взаимовыгодна. С одной стороны она помогает решить стратегические задачи развития в сфере ЖКХ и дорожного строительства на территории СКФО. С другой стороны — содействует развитию российского дорожно-строительного машиностроения.

Готова предложения для полномочного представителя президента в СКФО, эксперты Союза проанализировали программу развития и ход реализации реформы ЖКХ и дорожного строительства в северокавказском регионе. Они отметили, что своевременное и качественное выполнение намеченных задач невозможно без обновления парка специализированной техники. Однако, в программах даже не определена потребность в такой технике. Между тем, техника и оборудование, имеющиеся в северокавказском регионе не отвечают современным требованиям. По приблизительным оценкам их износ более 80%. Для региона регулярно выделяются федеральные средства на закупку новой техники. Но проверки показывают, что эти деньги зачастую расходуются неэффективно. Дорогостоящие импортные дорожно-строительные машины закупаются без анализа потребностей и возможностей их обслуживания. Как известно, в регионе не хватает обученных кадров, которые могли бы работать на этой технике и осуществлять ее сервисное обслуживание. Поэтому приобретенная техника используется непродуктивно.

Российский союз производителей дорожно-строительной техники предлагает механизм решения задачи обеспечения техникой и ее сервисного обслуживания для успешного выполнения программ развития региона в сфере ЖКХ и дорожного строительства. Кроме того, если

важная данной техники на территории СКФО, который приведет к созданию еще сотен рабочих мест.

Кроме того, реализация программы позволит получить значительные налоговые платежи в бюджеты субъекта федерации, где работает сборочное производство данной техники на территории СКФО, который приведет к созданию еще сотен рабочих мест.



предложенная программа реализуется, то будет снята острота ряда других социально-экономических проблем региона. Как минимум, могут быть решены вопросы занятости, подготовки квалифицированных рабочих кадров, наполняемости бюджета и создания новых производственных мощностей на территории региона.

Российский Союз ПДСТ предлагает не закупать специализированную технику за пределами региона, а производить эту технику на территории СКФО с учетом выявленных и научно обоснованных потребностей. Программа предлагает ряд мер, которые позволят создать до 100-150 новых рабочих мест на территории СКФО, получить мультипликативный эффект от использования и сервисного обслужи-

вания данной техники на территории СКФО, который приведет к созданию еще сотен рабочих мест.

В заключение, Георгий Лазарев подчеркнул, что российский союз производителей дорожной и строительной техники готов предоставить для выполнения этой программы квалифицированных консультантов, подготовить на своих предприятиях квалифицированных рабочих для сборки и сервисного обслуживания техники, помочь получить необходимые для производства техники сертификаты и другую необходимую документацию.

Подготовила Татьяна Калинина

Опыт «Сухого»

Совершенствовании производственной системы

Группа специалистов ОАО «АВТОВАЗ», в состав которой входили представители различных специальностей от мастеров до начальников цехов, завершили стажировку по теме «Совершенствование производственной системы» во входящем в холдинг «Сухой» Комсомольском на Амуре авиационном производственном объединении им. Ю.А.Гагарина (КНААПО). В программе пребывания автостроителей было изучение основ бережливости производства (Lean-технологии), принципов его организации и использующихся инструментов, знакомство с производством среднемагистрального авиалайнера «Сухой Суперджет 100».

«Вазовцы» приняли участие в деловых играх и поработали на производственных участках, подготовили и защитили итоговые работы. Каждый участник программы обучения получил диплом, подтверждающий успешное прохождение курсов по изучению производственной системы «Сухого». Теперь им предстоит использовать полученные знания на своем предприятии.

Компания «Сухой» является лидером среди российских авиационных компаний по внедрению Lean-технологий. Соот-

ветствующая программа была разработана в компании с использованием передового зарубежного и отечественного опыта и сегодня активно реализуется в холдинге. Главные ее цели — повышение эффективности производства и его планирования на базе использования современных методов, подготовка заводов к сертификации для участия в международной кооперации в области авиационного, оптимизация процесса закупки оборудования, минимизация трудовых и временных затрат. Регулярно проводятся семинары, практические занятия и деловые игры. Обучение Lean-менеджменту уже прошли сотни руководителей и сотрудников холдинга разного уровня.

В октябре 2009 года на базе компании министерством промышленности и торговли Российской Федерации был создан проблемный совет «Lean-технологии» (технологии бережливости производства). Возглавил его генеральный директор компаний «Сухой» и «МиГ» Михаил Погосян. В Совет входят представители крупных авиационных предприятий. Основная его задача — совершенствование методов управления в условиях рыночной экономики в области разработки и производства новых конкурентоспособных на мировом рынке видов авиационной техники. Пресс-служба Компании «Сухой»

Научно-технический совет

«Институт Гидропроект»: вопросы науки и инноваций

Галина Соколяк

16 сентября 2010 года состоялось открытое заседание Научно-технического совета ОАО «Институт Гидропроект», на котором обсуждались современные проблемы научных и инновационных подходов в российской гидроэнергетике.

Научно-технический совет (НТС) ОАО «Институт Гидропроект» — уникальный орган, формируемый по основным направлениям производственной деятельности Института. НТС служит площадкой обсуждения наиболее сложных практических проблем, возникающих при создании объектов, рассмотрении проектов новых объектов, отделе технических решений, результатов модельных исследований, состоянии эксплуатируемых сооружений, новых методик и разработок теоретического и прикладного характера.

Членами НТС являются ведущие эксперты Института, совмещающие научную работу с практикой гидроэнергетических проектов в России и за рубежом, ряд ведущих специалистов и ученых профильных ВУЗов и научно-исследовательских организаций.

Генеральный директор ОАО «Институт Гидропроект» П.В.Шестопалов уверен: «Научно-технический совет играет стратегическую роль — через оценку Совета проходили и продолжают проходить все основные отраслевые документы и планы».

Открыл заседание председатель НТС к.т.н. В.Д.Новожинов, рассказав о задачах, стоящих перед Советом, его роли в деятельности Института, участии в формировании стратегии развития отрасли и Генеральной схемы размещения объектов электроэнергетики. Особо была подчеркнута важность участия генерального проектировщика гидросооружений на стадии эксплуатации энергообъекта.

Затем слово было предоставлено руководителем секции НТС по направлениям деятельности, рассказавшим об инновационных подходах и решениях. К.т.н. А.Е.Баранов представил доклад на тему «Инновационный подход к решению проблем создания основных сооружений гидроэнергетических объектов», особенно заострив внимание на теме обеспечения безопасности гидроэнергетических сооружений. Д.ф.м.-н., академик РАЕН А.И.Савич рассказал о применении инновационных подходов в инженерных изысканиях — методических, организационных, технических, и в процессе презентации продемонстрировал некоторые из них, уже внедренные на практике специалистами «Института Гидропроект» и филиала «ЦСГЭО». К.т.н. Ш.И. Абубакиров подробно осветил возможности повышения энергетической эффективности, надежности и безопасности гидроэнергетического оборудования — гидротурбинного, гидрогенерирующего, электротехнического и др.

Д.т.н. А.Е. Асарин рассказал об инновационных подходах по теме «Водные ре-

сурсы. Охрана окружающей среды», представив российский и зарубежный опыт в сфере гидроаккумулирующих электростанций, управления водохранилищами, влияния изменения климата на гидроэнергетику и др. Завершил НТС руководитель направления зарубежной деятельности ОАО «Институт Гидропроект» А.К.Финк с докладом «Инновационный подход к развитию деятельности за рубежом», остановившись на уникальных проектных решениях, позволяющих Институту получать заказы за рубежом в конкурентной борьбе с мировыми производителями.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Институт Гидропроект» является одним из мировых лидеров среди организаций, занимающихся проектно-исследовательской и инженерно-консультационной деятельностью в области гидротехнической и гидроэнергетического строительства. Разработано более чем для 150 ГЭС в России суммарной мощностью более 50 млн кВт. По проектам компании в 15 странах мира построены и строятся более 20 ГЭС. ОАО «Институт Гидропроект» имеет филиалы: «Комплексная изыскательская экспедиция №5» и «Центр службы геоинформационных наблюдений в электроэнергетической отрасли».

Туркменский интерес

ГК «Туркменнефть» изучает партнерские возможности «Татнефти»

Делегация туркменских нефтяников во главе с председателем государственного концерна «Туркменнефть» Анагулы Девяевым посетила «Татнефть». Туркменские гости встретились с руководством Компании, обсудили производственную программу подписанного в августе текущего года сервисного контракта и перспективы дальнейшего сотрудничества.

В ходе визита туркменская делегация ознакомилась с рядом объектов производственной сферы деятельности «Татнефти» и с современными технологиями и оборудованием, применяемыми в Компании. Гости побывали в сервисных центрах группы компаний «Татнефть», в цехах по производству металлопластмассовых труб, на скважинах, оснащенных цепными приводами и установками одновременно-раздельной эксплуатации.

Туркменская делегация посетила буровую бригаду, где ознакомилась с процессами бурения скважины, в том числе с

техникой по зарезке бокового ствола. На Бутулинском механическом заводе гостям показали технологический процесс нанесения покрытий на линейные и насосно-компрессорные трубы (НКТ). Новые

технологии, разработанные учеными Компании, туркменской делегации представило руководство «ТатНИПИнефть».

Гостей заинтересовала комплексная работа с кадрами, проводимая в «Татнефти»

и позволяющая успешно конкурировать с российскими и мировыми нефтедобывающими компаниями. С этой целью они ознакомились с системой профессионального образования Компании, включающей подготовку и повышение квалификации рабочих, специалистов и менеджеров. Гости посетили Центр подготовки кадров «Татнефти», учебный полигон структурного подразделения Компании — НГДУ «Елховнефть», механические мастерские. В ходе визита делегация ГК «Туркменнефть» встретилась со студентами из Туркменистана, обучающимися в Альметьевском государственном нефтяном институте, а также посетила объекты социальной сферы ОАО «Татнефть».

Туркменская сторона высоко оценила производственную и социальную деятельность Компании и отметила, что богатый опыт, инновационный потенциал и высокий профессионализм специалистов «Татнефти» открывают широкие перспективы для дальнейшего взаимовыгодного сотрудничества.



Отношения между ОАО «Татнефть» и ГК «Туркменнефть» развиваются в рамках сотрудничества, закрепленного соответствующим Соглашением между Республикой Татарстан и Туркменистаном от 28 июня 2008 г. и

Протоколом по развитию сотрудничества в нефтегазовой сфере, подписанном ОАО «Татнефть» и Государственным концерном «Туркменнефть» в июле 2008 года. Предметом подписанного между сторонами сервис-

ного контракта является оказание услуг, направленных на повышение нефтеотдачи пластов существующего фонда скважин, и дальнейшее использование потенциала по добыче нефти на месторождении Готурдене.

Уникальная доставка

Оборудование для российской экспозиции на ЭКСПО-2010

Дмитрий Партон

Компания STS/RLS Logistics выполнила заказ для «Роснано» и Инновационного центра «Сколково» по доставке уникального оборудования на ЭКСПО-2010.

Являясь генеральным дистрибутором российской павильона Выставочный сервис STS/RLS Logistics осуществляет системные поставки оборудования. Так, 21 сентября была закончена доставка из Москвы в Шанхай комплекта специализированных грузов для экспозиции, которая будет развернута 28 сентября в Национальный день России. Данное мероприятие проходит в рамках Шанхайской Всемирной выставки ЭКСПО-2010. Логистический оператор для реализации проекта в течение недели задействовал офисы Московский и Шанхайский офисы и осуществил качественный комплекс экспедиторских услуг и таможенного оформления. В ходе дня России выставочный павильон страны значительно обновляет свою экспозицию и открывает новые

разделы, представляющие современные достижения российской науки и крупные инновационные проекты. Среди них — проект создания научно-технологического комплекса «Сколково». Корпорация «Роснано» представит разработки своих проектных компаний, демонстрирующие ее вклад в создание «умной городской среды» в соответствии с темой ЭКСПО 2010 — «Лучше город, лучше жизнь». По поручению ОАО «Ковровский электрохимический завод» оператор доставил последние разработки в области многофункциональных мобильных робототехнических комплексов. Презентация отечественных проектов в день Российского павильона пройдет на самом высоком уровне. Планируется, что на открытии будет присутствовать президент России Дмитрий Медведев. Среди членов официальной делегации — директор по стратегическому развитию STS/RLS Logistics Кирилл Власов и руководитель выставочного сервиса компании Наталья Петухова. Столь солидная презентация российских проектов ярче и полнее продемонстрирует потенциал страны для развития новых отраслей бизнеса и взаимодействия с партнерами.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ФРС США сохраняет базовую процентную ставку неизменной

22 сентября было опубликовано решение Комитета по открытым рынкам ФРС США. По результатам двухдневного заседания вновь было принято решение сохранить базовую процентную ставку на рекордно низких уровнях в диапазоне от 0% до 0,25%. ФРС США продолжает отмечать, что восстановление экономики страны замедлилось в последние месяцы. Сдерживающими факторами для роста экономики продолжают являться низкие темпы роста потребительских расходов, обусловленные высоким уровнем безработицы и низкими темпами увеличения доходов, снижение портфеля банковских кредитов, а также слабые инвестиции в строительство. «Тем не менее, необходимо отметить рост инвестиций компаний в оборудование и программное обеспечение, однако ФРС отмечает, что темпы роста снизились, по сравнению с I полугодием. Среди других позитивных моментов отмечается, что темпы снижения банковского кредитования снизились за последние месяцы», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

Инфляционное давление в настоящее время ниже, чем долгосрочный целевой уровень, обеспечивающий максимальную занятость населения и относительную стабильность цен. Ожидаемое в среднесрочной перспективе низкое инфляционное давление позволяет ФРС продолжать стимулирующую монетарную политику с целью поддержки ослабленного экономического роста в США. В результате, базовая процентная ставка будет находиться на низких уровнях в 0-0,25% в течение длительного периода времени. Кроме того, ФРС США обещает продолжать реинвестировать средства, полученные от погашения облигаций ипотечных агентств, в долгосрочные казначейские облигации. Важнейшим заявлением стали планы использования дополнительных монетарных мер с целью поддержки экономического роста.

Аналитики «ФИНАМ» отмечают, что планы использования дополнительных монетарных мер оказали значительное влияние как на валютный, так и на фондовый рынок. «Изменение риторики заявления ФРС было воспринято инвесторами как необходимость дальнейшего расширения стимулирующей монетарной политики, — констатирует Константин Романов. — В результате, доллар существенно ослаб к основным мировым валютам. Американский фондовый рынок вырос после заявления на фоне планов предоставления дополнительной ликвидности. Мы отмечаем инфляционность реализуемых мер в долгосрочной перспективе, и, в случае признаков ускорения инфляции, ФРС придется проводить сдерживающую монетарную политику. Также мы считаем, что для роста мирового фондовым рынком требуется восстановление глобальной экономики».

«Аммофос» отчитался о производственных результатах

«Аммофос» сообщил производственные результаты за 8 месяцев 2010 года. С начала года компания произвела 1768 тыс. т минеральных удобрений, что на 8,4% больше, чем за аналогичный период прошлого года. «По сложившейся традиции, «Аммофос» не раскрывает структуру производства по видам минеральных удобрений, однако очевидно, что львиную долю продукции занимает ДАР, которого «Аммофос», в рамках толлинговой схемы переработки апатитового концентрата, должен произвести 1,9 млн т в 2010 году», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов.

Аналитики инвестиционной компании отмечают, что, несмотря на переход на толлинговую схему переработки апатитового концентрата с 1 января 2010 года, «Аммофос» демонстрирует рост финансовых показателей. Согласно финансовой отчетности по РСБУ за I полугодие 2010 года, выручка выросла на 11%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года — до 13,4 млрд руб.

Операционная прибыль увеличилась на 122%, до 2,8 млрд руб., а чистая прибыль выросла на 82% — до 2,9 млрд руб. «Таким образом, как мы и предсказывали, несмотря на переход «Аммофоса» на давальческую схему в отношении с «Апатитом» с 1 января 2010 года, «Аммофос» по-прежнему остается фактическим центром прибыли холдинга «ФосАгро», — констатирует Дмитрий Терехов.



Итоги заявок на конкурс

В понедельник, 20 сентября, «Роснедра» закончили прием заявок на участие в конкурсе на нефтяные месторождения им. Титова и Треба. Заявки на конкурс подали пять крупнейших российских нефтяных компаний: «ЛУКОЙЛ», «ТНК-ВР», «Сургутнефтегаз», «Газпром нефть» и «Башнефть», а также индийская нефтяная компания ONGC. Крупнейшая российская нефтяная компания «Роснефть» решила не участвовать в конкурсе, но не исключила возможности вхождения в проект в будущем. Месторождения им. Титова и Треба входят в категорию стратегических, так как их запасы превышают 50 млн т. Запасы по категории АВС1 составляют 133 млн т и 78 млн т для месторождений им. Титова и Треба соответственно. Статус стратегических месторождений запрещает участие в конкурсе на них иностранным компаниям. «Наиболее вероятными победителями конкурса на месторождения являются компании «ЛУКОЙЛ» и «Сургутнефтегаз». Что касается ONGC, то она остается «темной лошадкой» в данном конкурсе. Компания «ЛУКОЙЛ» владеет разведочной и добывающей инфраструктурой на месторождениях им. Титова и Треба, и если конкурс выиграет не она, то победителю придется нести дополнительные расходы по выкупу этой инфраструктуры. В то же время, у «Сургутнефтегаза» самый большой запас финансовой прочности среди всех участников конкурса», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. По его оценкам, решение «Роснефти» не участвовать в конкурсе может позитивно отразиться на котировках акций наиболее вероятных победителей конкурса — «ЛУКОЙЛ» и «Сургутнефтегаз».

Мониторинг транспорта

Рынок модулей будет динамично развиваться

Эльдар Вагабов, аналитик ИК «ФИНАМ»

На сегодняшний день доля коммерческого и государственного транспорта, оснащенного модулями спутникового мониторинга транспорта, предельно низка. Низкий уровень проникновения СМТ, наряду с активной поддержкой российской навигационной системы ГЛОНАСС со стороны государства, станут основными драйверами развития данного рынка в России в ближайшие годы.

Таким образом, в 2009 г. уровень проникновения услуг СМТ в России в сегменте коммерческого транспорта составил 3,1%. При этом, уровень проникновения в сегменте государственного транспорта составил 1,2%. В сегменте крупного бизнеса проникновение находилось на уровне 5,2%, тогда как в сегменте малого и среднего бизнеса оно было незначительным (0,5%). Перспективы дальнейшего расширения российского рынка СМТ связаны, прежде всего, с уровнем проникновения этих услуг. Понятно, что при столь

каж США и стран Западной Европы. По данным компании «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — одного из ведущих операторов российского коммерческого рынка навигационных услуг, в настоящее время проникновение услуг СМТ в США составляет около 12%, а текущий объем рынка превышает \$1,5 млрд. При этом, в перспективе ожидается динамичный рост. По оценкам РНТ, в ближайшие три года рынок будет расти в среднем на 12% в год. Ожидается, что в 2012 году его объем превы-

рализованно обслужат несколько компаний одновременно. Очевидно, что при такой организации рынка основными потребителями услуг СМТ являются не коммерческие или государственные структуры, а сами логистические компании с их достаточно ограниченным автопарком, что не способствует ускоренному росту проникновения мониторинговых услуг. С учетом изложенного, мы полагаем, что для целей сравнения российского рынка больше подходит рынок США, нежели стран Европы.

этот показатель для России может составить около 24%. По нашим подсчетам, объем рынка услуг СМТ, соответствующий этому уровню проникновения, составит более 15,6 млрд руб. Немалое влияние на расширение российского рынка навигационных услуг будут оказывать модернизация и активное развитие государством ГЛОНАСС, на базе которой функционирует подавляющее большинство коммерческих навигационных систем. Разработанная еще во времена СССР, ГЛОНАСС объединяет 26 космических спутни-



Доля транспорта, оснащенного модулями спутникового мониторинга, будет расти

Российский парк коммерческих автомобилей к концу 2009 года насчитывал порядка 8,3 млн единиц, 25% из которых находилось в собственности. Общее количество автомобилей, оборудованных модулями спутникового мониторинга транспорта (СМТ), составило 247,5 тыс. единиц, из них 212,5 тыс. (86%) находились в собственности крупного бизнеса, а 25 тыс. (10%) принадлежали государству.

низком текущем проникновении теоретический потенциал роста рынка колоссален. Реальнее границы роста можно понять, проведя соответствующий межстрановой анализ. В данной ситуации было бы вполне корректно сравнить российский рынок с рынками развитых стран, которые возникли раньше российского и уже успели пройти определенные этапы развития. В первую очередь, речь пойдет о рын-

сит \$2,1 млрд, при этом уровень проникновения услуг СМТ в России будет расти в среднем на 35% в год, и составит в 2015 г. 18% (оценки РНТ). В это же время, проникновение в странах Европы достигнет 14%, в США — 25%. Мы полагаем, что подобная динамика роста сохранится и после 2015 года, что примерно будет соответствовать росту уровня проникновения на 2 п.п. в год. Таким образом, в 2018 году

В период с 2009 года по 2015 год проникновение услуг СМТ в России будет расти в среднем на 35% в год, и составит в 2015 г. 18% (оценки РНТ). В это же время, проникновение в странах Европы достигнет 14%, в США — 25%. Мы полагаем, что подобная динамика роста сохранится и после 2015 года, что примерно будет соответствовать росту уровня проникновения на 2 п.п. в год. Таким образом, в 2018 году

ков (до конца года их количество достигнет 30 штук), движущихся над поверхностью Земли в трех орбитальных плоскостях, что обеспечивает покрытие всей территории России. ГЛОНАСС является стратегически важной системой в плане обеспечения безопасности страны, поэтому правительство РФ уделяет большое внимание развитию этого проекта и выделяет соответствующее финансирование.

НОВОСТИ

АПИ против внесения в устав «Ростелекома» поправки о дивидендах

Ассоциация по защите прав инвесторов (АПИ), которая представляет интересы миноритариев «Ростелекома» и МРК, рекомендует акционерам «Ростелекома» голосовать против внесения в устав компании поправки о дивидендах на привилегированные акции. Ассоциация объясняет свою позицию тем, что резкий рост дивидендных выплат по привилегированным акциям (по подсчетам «ФИНАМ», дивидендные выплаты могут вырасти с 2,1 руб. на акцию по результатам 2009 года до 16 руб. на акцию и более по итогам 2011 года) снижает справедливую стоимость обыкновенных бумаг компании и, таким образом, ущемляет интересы их владельцев, а также интересы всех акционеров МРК, чьи бумаги будут конвертированы в обыкновенные акции «Ростелекома».

«Мы полагаем, что сделанное АПИ заявление может оказать давление на биржевые котировки привилегированных акций «Ростелекома», поскольку риск того, что ряд крупных миноритарных акционеров будут голосовать против поправки и что котировкам по данному вопросу вновь не наберется, существенно возрастает», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. «Для держателей привилегированных акций «Ростелекома» вышедшая новость мы оцениваем негативно».

Государство планирует продать пакет

21 сентября газета «Ведомости» со ссылкой на протокол совещания у первого вице-преьера Игоря Шувалова опубликовала информацию о планах продать на аукционе до конца 2010 года государственный пакет акций НМТП, составляющий 20% от акционерного капитала компании. При этом пакет планируется продать единым лотом. Дополнительные требований к участникам аукциона вводить не планируется. «Данная новость может оказать дополнительное давление на акции НМТП», — уверен старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. «Мы считаем, что продажа в достаточной степени сжатые сроки (до конца года) означает, что подготовительная работа с целью улучшения информационного фона вокруг компании, которая могла бы позитивно повлиять на котировки акций компании, будет проведена

в небольших объемах. Также мы не ожидаем проведение roadshow в рамках процедуры продажи на аукционе. Кроме того, новые акционеры, планы прихода которых разочаровали рынок, имеют возможность дополнительно усилить свои позиции, что может также негативно отразиться на котировках акций НМТП».

«Вимм-Билль-Данн» лишился бизнеса

Один из крупнейших российских производителей молочной продукции и продуктов питания, «Вимм-Билль-Данн», лишился своего бизнеса в Узбекистане — имущество дочерней компании ООО «ВБД Ташкент» по решению городского суда Ташкента было передано в пользу государства. Официальная позиция властей сводится к тому, что менеджмент компании нарушал налоговое и таможенное законодательство, выпускал недоброкачественную продукцию, занимался хищениями и умышленно не инвестировал в производство обещанный объем средств в размере \$7,2 млн (компания уже инвестировала в бизнес около \$5 млн и планировала вложить еще \$2,2 млн до конца 2011 года). Ранее в 2010 году против менеджмента было возбуждено уголовное дело по ряду статей, а накануне уголовное дело было прекращено, активы компании были признаны «орудием преступления» и обращены в доход государства. Сам ВБД объясняет сложившуюся ситуацию конфликтом интересов руководства регионального подразделения со Службой национальной безопасности Узбекистана.

«Несмотря на то, что ВБД намерен подавать апелляцию в высшую судебную инстанцию Узбекистана, мы считаем, что шансы компании на победу относительно невелики, если в деле действительно имеется заинтересованность силовых структур страны», — полагает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. «В то же время, мы полагаем, что финансовые потери компании в связи с потерей производства в Узбекистане весьма незначительны (потери ограничены стоимостью покупки в 2004 году молокозавода за \$131 тыс. и осуществленными инвестициями в размере \$5 млн), что не окажет существенного давления на рыночные котировки акций компании». Одновременно с этим аналитики инвестиционной компании обращают внимание инвесторов на нематериальные потери ВБД, которые связаны с перспективами

Инвестиции В ЗОЛОТО

Есть шанс или уже поздно?



Андрей Сапунов, старший инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ»

Цены на золото достигли исторических максимумов, и вплотную приблизились к отметке \$1300 за тройскую унцию. Основной причиной роста стоимости драгметалла стала нестабильность ситуации в экономике и ожидания роста мировой инфляции. Дальнейшая динамика цен на золото будет зависеть от веры инвесторов в способность глобальной экономики быстро восстановиться после кризиса.

Мировая экономика сегодня находится в фазе нестабильности, а фондовые рынки переживают период сильных колебаний. Исторически именно золото выступает в такие периоды «защитным» инструментом, и потому неудивительно, что «желтый металл» сегодня находится на высоких ценовых уровнях, отражая степень недоверия инвесторов к другим активам.

Кроме того, для текущего периода характерны инфляционные ожидания относительно основной резервной валюты — доллара. Финансовая политика США направлена на стимулирование американской экономики, в частности, с помощью удержания низкой процентной ставки, которая сейчас находится на уровне 0-0,25%. На заседании ФРС США, прошедшем 21 сентября 2010 г., американские финансовые власти вновь подтвердили намерение сохранять базовую процентную ставку на уровнях в 0-0,25% в течение длительного периода времени. Кроме того, ФРС США обещает продолжать реинвестировать средства, полученные от погашения облигаций ипотечных агентств, в долгосрочные казначейские облигации.

Важнейшим заявлением стали планы использования дополнительных монетарных мер с целью поддержки экономического роста. Инвесторы восприняли заявления ФРС, как сигнал к дополнительному вливанию долларов в экономику, что еще больше увеличило ожидания роста инфляции, и ослабило доллар. Соответственно, увеличился приток в золото. Сработал принцип, согласно которому золото и доллар считаются защитными активами, и если один актив дешевеет, то другой дорожает, и наоборот.

То есть, резюмируя, можно сказать, что сейчас в мире происходит усиление инфляционных ожиданий. Это способствует перетоку капитала в актив-убежище — золото. Нарастивают долю золота и центробанки, диверсифицируя свои резервы.

Что касается дальнейшей динамики золота, то она всецело будет зависеть от того, насколько сильны будут макроэкономические опасения инвесторов. Кризисная ситуация в экономике пока далека от завершения. Мировые центробанки сейчас проводят политику ослабления валют, иными словами печатные станки денежной эмиссии могут вновь заработать, а значит, существуют серьезные риски инфляции, и в этих условиях инвесторы уходят от риска в золото. Поэтому в краткосрочной перспективе, учитывая еще и сезонность спроса на золото осенью, этот актив вполне может продолжить свое восхождение.



развития региона: «Вынесенное ташкентским судом решение создает негативный прецедент, который свидетельствует о наличии высоких страновых рисков для российского бизнеса, имеющего присутствие в Узбекистане».

«Распадская» опубликовала отчетность

17 сентября «Распадская» опубликовала консолидированную отчетность за I-е полугодие 2010 года. Выручка компании выросла более чем втрое относительно аналогичного периода предыдущего года, до \$466 млн, ЕВТДА увеличилась почти в 6 раз, достигнув \$218 млн. Под воздействием неоперационных факторов чистая прибыль составила \$228 млн. «Результаты могли быть и существенно более сильными, если бы не авария в начале мая, в результате которой объемы добычи сократились втрое», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергеевский. На чистую прибыль компании оптимистическое влияние оказала неденежная прибыль от приобретения угольного участка у «Евраз» (\$104 млн). Без доходов от переоценки чистая прибыль «Распадской» в первом полугодии была бы почти вдвое ниже. «Дополнительное давление на прибыль компании оказал существенный рост удельной денежной себестоимости производства год к году, который составил 44%, — считает Владимир Сергеевский. — Увеличение себестоимости мы связываем с отраслевой инфляцией, а также расширением вскрышных работ, которые в кризисном 2009 проводились в минимально возможном объеме». После аварии на шахте «Распадская» объемы месячного производства концентрата коксующегося угля снизились почти втрое — до 250 тыс. т. В октябре менеджмент ожидает увеличения данного показателя до 300 тыс. т. Ущерб от аварии менеджмент компании оценивает в \$280 млн, а частично восстановить добычу на разрушенной шахте планируется уже в этом году, предполагаемые месячные объемы могут составить 150 тыс. т. Выйти на докризисные объемы компания планирует лишь в 2012 году.

Мы нейтрально оцениваем финансовые результаты компании за I-е полугодие. Однако, основное влияние на котировки акций компании окажут не сами результаты, а планы менеджмента по восстановлению разрушенной шахты, которые, с точки зрения сроков, оказались несколько хуже ожиданий рынка.

Автономное снабжение

«РС Автоматизация» обеспечит запуск системы

Яна Ханова

Инжиниринговая компания «РС Автоматизация», входящая в состав RS Group, завершила изготовление и пусконаладочные работы системы энергоснабжения магистрального газопровода ООО «ГАЗПРОМ трансгаз Екатеринбург» на базе девяти термоэлектрических генераторов Global TЭГ 5220 (Margen Power System). Перевод систем электрохимической защиты газопровода с сетевого энергоснабжения на автономное произведен с целью повышения уровня энергоэффективности и гарантированной бесперебойности работы систем газопровода, который снабжает газом более 150 населенных пунктов Уральского региона.

Введение автономных источников энергоснабжения является частью масштабного «Проекта по ремонту системы электрохимической защиты магистрального газопровода» ООО «ГАЗПРОМ трансгаз Екатеринбург». Отгрузка компонентов автономной системы энергоснабжения Margen Power System (MPS) начата в марте 2010 года и к настоящему моменту реализована в полном объеме. Инженерами «РС Автоматизация» обеспечена комплексная сборка системы энергоснабжения, а также проведение тестирования ТЭГ на объекте.

Система Margen Power Systems (MPS) построена на базе источников автономного питания, работающих по

принципу термоэлектрического преобразования. Основным источником энергии в системе является термоэлектрический генератор серии 5220, который преобразует тепловую энергию от сжигания природного газа в электрическую.

Из основных преимуществ системы можно выделить обеспечение бесперебойного энер-



госнабжения оборудования телемеханики и технологической связи при температуре до -57 °С в условиях отсутствия линий электропитания; пассивная система утилизации тепла, не требующая дополнительной электрической мощности; большой интервал межсервисного обслуживания, оборудование не требует постоянного

присутствия оперативного персонала; комплексность поставок оборудования, что в значительной мере облегчает его монтаж и запуск в эксплуатацию. Всего на сегодняшний день в России установлено 96 ТЭГов MPS (24 станции по 4 ТЭГа). При этом более чем за шестилетнюю историю использования данного оборудования

нераторов MPS оценивается в 60%, что, по данным эксплуатирующих организаций, в 4 раза превышает КПД аналогичного оборудования местных производителей.

«Основными преимуществами ТЭГов MPS выступает оптимальное соотношение параметров цена/качество, высокие показатели надежности по сравнению с оборудованием других производителей, малые габариты, а также комплексность поставки. Все это позволило нам сделать выбор в пользу Margen Power System и ООО «РС Автоматизация». Отдельно стоит отметить гибкость специалистов ООО «РС Автоматизация», которые поехали навстречу нашим пожеланиям, в том числе по части индивидуальной комплектации оборудования», — прокомментировал руководитель отдела защиты от коррозии ООО «ГАЗПРОМ трансгаз Екатеринбург» Виктор Попов.

«Опыт эксплуатации ТЭГов MPS в России продемонстрировал, что они отличаются самыми высокими показателями надежности и производительности в своем классе. И предположение со стороны ООО «ГАЗПРОМ трансгаз Екатеринбург» стало для нас особенно значимым подтверждением эффективности и качества данного оборудования», — отмечает генеральный директор ООО «РС Автоматизация» Павел Мельничук. — Мы надеемся, что успешный опыт эксплуатации ТЭГов MPS на магистральном газопроводе будет способствовать расширению нашего сотрудничества с ООО «ГАЗПРОМ трансгаз Екатеринбург» в будущем».

в России неполадки были обнаружены в работе только одного ТЭГа. Гарантированный срок службы генераторов MPS составляет более 20 лет, то есть в среднем в два раза больше, чем показатели продолжительности службы оборудования многих других, в том числе и отечественных производителей. КПД термоэлектрических ге-

ластей: Свердловской, Челябинской, Курганской и Оренбургской. В ведении «Газпром трансгаз Екатеринбург» — около 9 тыс. км магистральных газопроводов, 18 компрессорных станций, оснащенных 130 газоперекачивающими агрегатами общей мощностью почти 1 ГВт, а также 300 газораспределительных станций. Первоочередными и перспективными для «Газпром трансгаз Екатеринбург» задачами являются: создание схемы коммерческого учета газа, организация работы линейной части, внедрение новых технологий в электрохимической линейной части, изменение идеологии и технологии в вопросах капитального ремонта и вопросы энергосбережения.

ООО «РС Автоматизация» (входит в состав RS Group) является ведущей российской сервисной инжиниринговой компанией, занимающей лидирующие позиции в области решений для распределения электроэнергии. ООО «РС Автоматизация» имеет положительный опыт работы в следующих дочерних обществах ОАО «ГАЗПРОМ»: ООО «Газпром трансгаз Чайковский», «Газпром трансгаз Сургут», «Газпром трансгаз Ставрополь», «Газпром трансгаз Ухта», «Газпром трансгаз Москва», ДАО «Электрогаз» и др. и является членом двух СРО, созданных под патронажем ОАО «ГАЗПРОМ». Электрооборудование, производимое на производственных мощностях ООО «РС Автоматизация» (RS

Group), имеет аттестацию ОАО «ВНИИГАЗ» на использование на объектах ОАО «ГАЗПРОМ». Компания имеет аккредитацию на производство монтажных и пуско-наладочных работ на объектах ОАО «ГАЗПРОМ».

ООО «РС Автоматизация» (RS Group) является официальным дистрибутором и стратегическим партнером ведущих мировых производителей электротехнической продукции — Schneider Electric, ABB, Danfoss, General Electric, Honeywell, Legrand, Phoenix Contact, Rittal, Vacon, DEKraft, ROSE, Cooper Industry, Philips.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» осуществляет транспорт и распределение любого топлива на территории четырех об-

ластей: Свердловской, Челябинской, Курганской и Оренбургской. В ведении «Газпром трансгаз Екатеринбург» — около 9 тыс. км магистральных газопроводов, 18 компрессорных станций, оснащенных 130 газоперекачивающими агрегатами общей мощностью почти 1 ГВт, а также 300 газораспределительных станций. Первоочередными и перспективными для «Газпром трансгаз Екатеринбург» задачами являются: создание схемы коммерческого учета газа, организация работы линейной части, внедрение новых технологий в электрохимической линейной части, изменение идеологии и технологии в вопросах капитального ремонта и вопросы энергосбережения.

Снижение рисков травматизма

Совет директоров ОАО «МРСК Центра» утвердил программу

Елена Кольцова

Предотвращение травматизма на энергетических объектах компании — приоритетная задача МРСК Центра. Для ее эффективного решения разработана и утверждена комплексная программа по снижению рисков травматизма сторонних лиц на энергообъектах компании на период с 2010 по 2012 год. Мероприятия по приведению объектов электросетей к условиям надежной и безопасной эксплуатации, требующие значительных финансовых затрат, запланировано включить в инвестиционную и ремонтную программы МРСК Центра.

Кроме решения вопросов обеспечения безопасности объектов электросетей комплексная программа включает в себя соблюдение правил техники охраны труда при выполнении работ подрядными организациями, а также информационно-разъяснительную работу. Наиболее трудоемким по временным, финансовым и трудозатратам является обеспечение безопасности состояния объектов электросетей. Компания обслуживает 15 млн жителей центральной России, 372 тыс. км линий электропередачи, 2,3 тыс. подстанций мощностью 35-110 кВ.

«Понятия надежности и безопасности у энергетиков всегда идут рука об руку. Электричество — пожалуй, самая скрытая из всех возможных опасностей, ведь его невозможно увидеть и услышать, у него нет запаха. Именно поэтому люди порой так

беспечно относятся к нему. Обезопасить население регионов присутствия компании при обращении с электричеством — важнейшая задача энергетиков МРСК Центра», — отметила начальник службы промышленного контроля охраны труда компании Елена Калинин.

В документе сделан акцент на необходимости при любых видах осмотров элементов сети обеспечивать проверку их безопасного состояния. Энергетики обязаны систематически контролировать исправное состояние дверей, замков, ограждений, защитных кожухов, устройств заземления, диспетче-

ростков, которые по незнанию или из-за любопытства могут причинить вред своему здоровью. Для профилактики детского электротравматизма разработаны технические и информационно-разъяснительные мероприятия. Программа предусматривает регулярную проверку исправности всех энергообъектов вблизи детских, культурных и развлекательных учреждений, в местах отдыха. В населенной местности вблизи общественных мест и детских учреждений, на берегах водоемов в местах ловли рыбы планируется разместить помимо требуемых нормативными документами дополнительные предупреждающие знаки и плакаты. Энергетики продолжат информировать население об опасности приближения к электроустановкам, недопустимости нарушения требований правил охраны электросетей. Для школьников в общеобразовательных школах и летних лагерях запланированы уроки по электробезопасности.

В договоры на выполнение работ силами подрядных организаций будут включены разделы об ответственности персонала подрядчика за выполнение нормативных требований по охране труда при производстве работ. Персонал компании наделается полномочиями контроля за соблюдением требований охраны труда и пожарной безопасности подрядчиками. У привлеченных к работам сторонних компаний ужесточается проверка наличия проектной и технологической документации, по которой запланированы работы, а также соответствующих экспертных заключений и сертификатов.

СТОЙ ОПАСНО ДЛЯ ЖИЗНИ

Согласно программе снижения рисков травматизма, при новом строительстве и реконструкции воздушных линий 6-10 кВ в густонаселенных районах, в парковых зонах и зонах отдыха будет применяться самонесущий изолированный провод (СИП). Он выгодно отличается не только своими эксплуатационными характеристиками, но и высокой безопасностью при применении.

рских наименований, наличие предупреждающих плакатов, знаков и в случае выявления нарушений, несущих угрозу безопасности, незамедлительно их устранять. На подстанциях к использованию рекомендована периметральная сигнализация, позволяющая защитить энергообъекты от несанкционированных проникновений.

В особую группу риска энергетики определяют детей и под-

ростков, которые по незнанию или из-за любопытства могут причинить вред своему здоровью. Для профилактики детского электротравматизма разработаны технические и информационно-разъяснительные мероприятия. Программа предусматривает регулярную проверку исправности всех энергообъектов вблизи детских, культурных и развлекательных учреждений, в местах отдыха. В населенной местности вблизи общественных мест и детских учреждений, на берегах водоемов в местах ловли рыбы планируется разместить помимо требуемых нормативными документами дополнительные предупреждающие знаки и плакаты. Энергетики продолжат информировать население об опасности приближения к электроустановкам, недопустимости нарушения требований правил охраны электросетей. Для школьников в общеобразовательных школах и летних лагерях запланированы уроки по электробезопасности.

Открытие акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра» было зарегистрировано 17 декабря 2004 года. Крупнейшим акционером является ОАО «Холдинг МРСК» (доля 50,23 % от УК). Количество акционеров — более 17000. На 30 апреля 2010 года капитализация компании составила 49,6 млрд руб. Выручка по итогам 2009 года составила 49,1 млрд руб. Чистая прибыль — 1,3 млрд руб. Положительный отток электроэнергии, без учета других ТСО в 2008 году составил 53,1 млрд кВт•ч. Протяжен-

Акция энергосбережения

Студентов-решетневцев обучают практике эффективности

Евгения Хандогина

В Сибирском государственном аэрокосмическом университете им. академика М.Ф. Решетнева состоялась акция по энергоэффективности, организованная «Красноярскэнерго». Цель мероприятия — информирование молодежи о возможностях экономии электроэнергии.

Акция была проведена совместно с кафедрой общественных связей СибГАУ. Директор «Красноярскэнерго» Олег Лукин рассказал студентам о необходимости экономии природных ресурсов, внедрении возобновляемых источников энергии, повышении эффективности производства электроэнергии. Представители «Красноярскэнерго» раздали брошюры по энергоэффективности, содержащие в себе ряд советов по энергосбережению. Соблюдая простые правила, потребители могут заметно снизить

свои расходы на электрическую энергию. «В моей практике это далеко не первый опыт преподавания, — комментирует директор «Красноярскэнерго» Олег Лукин. — Сегодня мы говорили об энергоэффективности как на бытовом уровне, так и в рамках реализации Федерального закона №261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности». Судя по реакции аудитории, по тем вопросам, которые были заданы, молодое поколение действительно заинтересовано данной темой».

«Студенты — это будущие лидеры общества и руководители производства. Они должны следовать в ногу с процессом технологического совершенствования и прогрессом в сфере энергетики, — считает заведующий кафедрой общественных связей СибГАУ Алексей Михайлов. — Как граждане, они формируют свою позицию: разумно использовать природные ресурсы, стремиться к экономии, оптимизировать расходы. Это и есть хозяйское отношение к жизни».

Реконструкция линии

Для увеличения пропускания электрической мощности

Ольга Ашмарина

Филиал ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — Высоковольтные кабельные сети ведет реконструкцию кабельной линии 110 кВ «Рублево — Сетунь»

В рамках инвестиционной программы ОАО «МОЭСК» для увеличения пропускания электрической мощности и повышения надежности электроснабжения потребителей Москвы и Московской области разработан проект реконструкции кабельной линии 110 кВ от подстанции «Рублево» до подстанции «Сетунь». Реконструкция кабельной линии «Рублево — Сетунь» предусматривает замену воздушной линии электропередачи на кабель с полиэтиленовой изоляцией сечением 1200 кв. мм. Общая протяженность трассы 8,5 км. В ней будет уложено около 55000 м кабеля. Высоковольтные кабельные сети осуществляют технический надзор за реконструкцией кабельной линии «Рублево — Сетунь». На данный момент выполнена прокладка 15-ти строительных длин из запланированных 19-ти (около 80%). Смонтированы соединительные муфты в 12 колодцах. Кабельная линия будет оснащена современной аппаратурой телемеханики с передачей информации о состоянии линии на диспетчерский пункт ВКС и ЦУС. Ввод в эксплуатацию кабельной линии 110 кВ «Рублево — Сетунь» намечен на IV квартал 2010 года.



Начальник управления капитального строительства ВКС Олег Родкин рассказал: «Перекладка линии в кабель с изоляцией из сшитого полиэтилена позволяет решить важные вопросы. Во-первых, высвободить дополнительные площади под застройку. Во-вторых, включение в работу

данной кабельной линии повысит надежность энергоснабжения потребителей Московского региона. В-третьих, увеличение пропускной способности КЛ позволит подключить и новых потребителей: как частных, так и объекты развивающейся городской инфраструктуры».

Полезной энергии стало больше

Борьба энергетиков с потерями в сетях дает результаты

За первые семь месяцев 2010 года показатели потерь в сетях ОАО «МРСК Центра и Приволжья» не превысили запланированного уровня и сократились по сравнению с прошлым годом на 230 млн кВт•ч.

Всего за указанный период энергокомпания отпустило в сети 33,9 млрд кВт•ч. электроэнергии, что на 7% больше показателей за аналогичный период прошлого года. Объем полезного отпуска электроэнергии вырос за отчетный период на 9% и составил 30,9 млрд кВт•ч.

Увеличение общего и полезного отпуска обусловлено ростом спроса на услуги по технологическому присоединению в регионах присутствия компании, количеством выполненных заявок по договорам на подключение к сетям, а также постоянно проводимой энергетиками работой по снижению потерь электрической энергии.

По словам заместителя генерального директора по развитию и реализации услуг ОАО «МРСК Центра и Приволжья»

Андрея Ведерникова, существенного улучшения ключевых показателей деятельности энергокомпания удалось добиться за счет целенаправленной работы по повышению эффективности работы сетевого комплекса. В частности, речь идет о проведении специально разработанных организационных и технических мероприятий по снижению потерь в сетях. В текущем году энергетики продолжают устанавливать на электросетевых объектах энергоэффективное оборудование и устройства компенсации реактивной мощности, оптимизируют работу систем расчетного и технического учета электроэнергии, совершенствуют деятельность, связанную с проведением балансов по энергообъектам и узлам нагрузки. Кроме того, с целью устранения потерь, которые образуются в результате поврежденных приборов учета или хищений электроэнергии, во всех филиалах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» проводятся рейды по выявлению недобросовестных потребителей.

«В течение 2010 года в компании продолжала работать Центральная комиссия по снижению потерь в сетях, — поясняет Андрей Ведерников. — Комиссией были разработаны дополнительные мероприятия по оптимизации учета электроэнергии, по выявлению наиболее сложных случаев безучетного и бездоговорного энергопотребления».

Андрей Ведерников добавил, что в течение 2010 года ОАО «МРСК Центра и Приволжья» также провела несколько выездных заседаний в своих филиалах. В ходе них специалисты из разных подразделений компании имели возможность обменяться опытом, помочь друг другу выявить основные очаги потерь и определить варианты их снижения. В результате данной работы показатель потерь электроэнергии за 7 месяцев текущего года в сетях сократился с 10,02% (в 2009) до 8,67%. При этом лидерами по снижению потерь стали филиалы «Маршэнерго» (общее снижение на 4,46%) и «Нижновэнерго» (2,04%).

Электрообеспечение Орла

Реконструкция ПС 110 кВ Западная повысила надежность

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Курской и Орловской областей» (Курское РДУ) обеспечил режимные условия для ввода в промышленную эксплуатацию подстанции (ПС) 110/10/6 кВ Западная (Орловская область) и включению ее в работу.

Реконструкция подстанции 110 кВ Западная, обеспечивающей электроснабжение более трети потребителей города Орла с нагрузкой более 25 МВт, позволила повысить надежность электроснабжения потребителей областного центра Орловской области, а также создать условия для технологического подключения строящихся новых жилых микрорайонов.

Проект реконструкции подстанции 110 кВ Западная включал замену двух действующих трансформаторов 25 МВА на современные трансформаторы мощностью 63 МВА каждый. Реконструкция подстанции 110 кВ Западная выполнена Филиалом ОАО «МРСК Центра» — «Орленэнерго».

В процессе проектирования и строительства реконструируемого объекта специалистами Филиала ОАО «СО ЕЭС» Курское РДУ приняли непосредственное участие в подготовке технического задания, проектной документации, технических условий на сооружение объекта, а так же проверке выполнения технических условий и осмотре реконструируемого объекта. Также Региональным диспетчерским управлением выполнены расче-

ты электроэнергетических режимов и установок релейной защиты, протестированы системы сбора, передачи информации и каналы связи подстанции с диспетчерским центром РДУ, обеспечены режимные условия для проведения комплексного опробования оборудования подстанции.

Для обеспечения надежного и бесперебойного электроснабжения потребителей города Орла реконструкция подстанции 110 кВ Западная проходила в два этапа и предусматривала проведение работ без вывода в ремонт действующего трансформаторного оборудования. На первом этапе в дополнение к трансформатору мощностью 25 МВА был установлен и включен один из двух трансформаторов мощностью 63 МВА, что потребова-

ло временной корректировки схемы подключения подстанции Западная. Первый этап был завершен в июне 2010 года. Второй этап включал в себя установку второго трансформатора мощностью 63 МВА, дополнительные секции шин 10 кВ с элегазовыми выключателями, вывод из эксплуатации старого трансформаторного оборудования и переход от временной схемы работы подстанции к постоянной.

16 июня и 10 сентября с участием представителей Курского РДУ были проведены осмотры оборудования ПС 110 кВ Западная и проверки выполнения технических условий реконструкции объекта. По результатам осмотра новое оборудование подстанции 110 кВ Западная признано готовым к промышленной эксплуатации.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» — «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Курской и Орловской областей» создан в апреле 2003 года, входит в зону ответственности ОДУ Центра и осуществляет функции диспетчерского управления объектами электроэнергетики на территории Курской и Орловской областей. Операционная зона Курского РДУ занимает территорию 54500 кв. км, на которой проживает 2,232 млн человек. В управлении и ведении РДУ находятся объекты генерации: 6 электростанций установленной мощностью 4596,8 МВт (в том числе Курская АЭС установленной мощностью 4000 МВт), а также 6441,94 км линий электропередачи класса напряжения 110-750 кВ и 165 трансформаторных подстанций и распределительных устройств электростанций. Граничит с энергосистемами Белгородской, Липецкой, Тульской, Брянской областей и Северной энергосистемой НЭК «Укрэнерго».

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Центра» обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны Центра. Операционная зона Филиала занимает территорию 1031,3 тыс. кв. км, на которой проживает население численностью 46,2 млн человек. В операционную зону входят регионы: Белгородская, Владимирская, Вологодская, Воронежская, Ивановская, Костромская, Курская, Орловская, Липецкая, Рязанская, Брянская, Калужская, Смоленская, Тамбовская, Тульская, Тульская и Ярославская области, а также Москва и Московская область. В управлении и ведении Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Центра находятся 131 электростанция общей установленной мощностью 47,4 тыс. МВт, протяженность линий электропередачи 110-750 кВ составляет 84998 км.

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

Дом «на курьих ножках»

Отечественные птицефабрики должны занять 85% российского рынка

Елена Гришина

Согласно разработанной правительством России доктрине продовольственной безопасности, к 2012 году отечественные птицефабрики должны занять 85% российского рынка мяса птицы, а затем и вообще полностью вытеснить импорт. Реализация этой программы идет вполне успешно: с 2000 года птицеводческая отрасль прирастает ежегодно на 13-17%. По данным генерального директора отраслевой ассоциации «Росптицесоюз» Галины Бобылевой, «в 2009 году в России было произведено 2,54 млн т мяса птицы, что на 315 тыс. т превышает показатель 2008 года». Такие высокие результаты стали итогом серьезной модернизации отрасли и ее технического перевооружения.

Гнезда из металла

При строительстве современных птичников в последние годы активно стали применяться быстровозводимые конструкции. Среди их достоинств можно отметить экономичность, снижение массы сооружения, технологичность сборки, адаптированность к современным технологическим схемам животноводства (габариты, хорошая освещенность и вентиляция помещений при значительной высоте сооружения).

Например, в основу популярной в России системы Спайдер-В (в 2009 году с ее помощью реализовано более 100 проектов) входят металлический каркас из оцинкованных профилей и ограждающие конструкции. Здание монтируется посредством болтовых соединений. При этом отсутствует необходимость в применении сварочных аппаратов и кранов высокой грузоподъемности. Бригада из нескольких человек может собрать здание всего за два месяца.

Подобные решения нашли широкое применение не только в сфере строительства помещений для содержания птицы, но и при возведении сви-

ноферм, комплексов КРС, овоще- и зернохранилищ, а также для складов минеральных удобрений.

При сооружении подобных объектов необходимо учитывать не только стремление заказчика сделать все в короткие сроки и по минимальной цене, но и ряд специфических требований. Например, в



начале этого года компания Ruukki, европейский поставщик комплексных решений из металла для строительства и машиностроения, внедрила новую разработку для зданий сельскохозяйственного назначения. Каркас такого сооружения при монтаже оказывается... снаружи!

«Здания для сельского хозяйства и животноводства должны обладать высокой степенью защиты от распространения вирусов, бактерий, грибов и

мелких грызунов, а также противостоять агрессивной среде с аммиачной группой газов, — рассказывает Леонид Лазуткин, директор по продажам российского подразделения Ruukki. — Вынос каркаса наружу и используя нижний пояс фермы как каркас потолка, можно получить помещение с абсолютно гладкими поверхностями внутри. Такое здание помогает обеспечить соответствие требованиям гигиены содержания животных и хранения продуктов растениеводства. За счет сокращения числа труднодоступных для санитарной обработки мест мыть помещение гораздо легче».

Тем самым, современные птичники не только стало проще строить, но и, благодаря конструктивным особенностям, появилась возможность облегчить их эксплуатацию.

Ночь приходит в полдень

Решить проблему импортозамещения иностранной продукции помогают не только быстровозводимые «стены», но и оборудование. Уровень технического оснащения птичников растет, и сегодня уже мало кого можно удивить компьютерной системой управления всеми процессами. Умные устройства обеспечивают дозированное поступление комбикорма, воды, регулируют микроклимат в помещении, а автоматизированная система контроля проследит за процессом сбалансированного питания птиц.

Модернизации подвергаются все процессы: от выращивания птицы до ее забоя. Например, на открытой недавно птицефабрике «Мурманская» компьютерное оборудование не только контролирует основные параметры, но и «руководит» временем суток. Каждые два часа в птичнике гасится свет — наступает ночь, потом свет снова включается — приходит день. Это благоприятно сказывается на росте птицы.

На современных птицефабриках механизация сопровождает продукцию и в дальнейшем. Например, на предприятии ОАО «Новосибирская птицефабрика» техника самостоятельно сортирует туш-

ки: лучшие образцы идут целыми, остальные разрезаются. Уже готовая продукция поступает на автоматическую систему взвешивания, упаковывается и этикируется. Понятно, что такие решения позволяют в разы повысить производительность труда.

Под крылом экономии

Перед любым сельскохозяйственным предприятием (в том числе и птицефабрикой) наряду с задачей увеличить выпуск продукции стоит и цель снизить издержки. Наиболее болезненным является вопрос оплаты счетов за тепло- и электроэнергию.

И тут вновь на помощь приходят современные конструкторские решения. Например, в настоящее время в Ростовской области на Белокалитвинской птицефабрике ведется строительство птицекомплекса по европейским технологиям с применением металлоконструкций Ruukki. Современное здание позволит сократить затраты на оплату тепло- и электроэнергии. «Технологические особенности птицекомплексов дают возможность полностью отказаться от потребления газа, использовавшегося для отопления. Температурный режим регулируется системой вентиляции, а тепло вырабатывают сами птицы», — отмечает директор ОАО «Птицефабрика Белокалитвинская» Валерий Зелинский.

По подсчетам специалистов, энергопотребление в новых птичниках снижается примерно в три раза по сравнению с устаревшими отечественными комплексами.

Очень важно и правильно подобрать систему освещения. О том, какие колоссальные резервы экономии здесь имеются, показывает опыт птицефабрики «Кумская» из Ставрополя. Сейчас она является единственным на Ставрополье производителем яиц с применением светодиодного освещения в корпусе для птиц-несушек.

Всего за один месяц эксплуатации новой системы освещения птичника затраты на энергопотребление «Кумской» удалось сократить почти в сто раз. Причем светодиодное освещение благоприятно сказывается на производительности несушек.

Еще один способ снижения издержек связан с кормами. Многие предприятия строят собственные комбикормовые заводы прямо рядом с птичниками. Таким образом, исключаются затраты на транспортировку, появляется возможность самим контролировать качество продукции.

Расходной статьёй для многих предприятий часто становится необходимость утилизировать помет — а ведь потенциально это еще одна статья дохода! В ближайшее время на южноуральских птицефабриках планируется запустить уникальные производства — из помета будут получать дешевые органические удобрения для растениеводства, сбалансированные по содержанию в них азота, фосфора, калия. В поиске и разработке таких технологий задействованы ученые Челябинского агроуниверситета, института агроэкологии, специалисты областного Минсельхоза и птицеводческих предприятий.

Эпоха привозных «ножек Буша» уходит. Но это именно тот случай, когда вряд ли кто-то будет ностальгировать о прошлом. Птицеводство становится одной из наиболее динамично развивающихся отраслей отечественного сельского хозяйства. Но чтобы закрепить полученный результат, России необходимо построить еще немало новых комплексов, которые в перспективе позволят экспортировать продукцию и на мировой рынок.

СПРАВКА «ПЕ»: Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 27 странах мира, и ее персонал насчитывает 11500 человек. В 2009 году торговый оборот составил 2 млрд евро. Акции котируются на Хельсинкской бирже NASDAQ OMX (Rautaruukki Corporation: RTTKS). Корпорация использует маркетинговое название Ruukki.

Эффективные решения Philips

Светодиодное освещение: теория, инновации, практика в реальных условиях

Екатерина Савилова

Компания Royal Philips Electronics, мировой лидер в области освещения, расширяет спектр своих светодиодных световых решений и представляет новые концепции для уличного освещения, способствующие улучшению условий жизни в городах. В 2010 Philips запускает новый модельный ряд светильников — CitySoul, CitySpirit, MileWide и SpeedStar — на базе светодиодного модуля LEDGINE.

Новые решения

Светодиодная индустрия сегодня является одной из самых быстроразвивающихся отраслей. Гонка технологий сопровождается постоянным появлением новых более эффективных световых решений и быстрым техническим устареванием уже используемых светильников. В этом аспекте наиболее целесообразно рассматривать светодиодные системы освещения как модернизируемые.

Компания Philips уже готова предложить разумные решения на базе светодиодов для всех областей городского освещения. На прошедшей во Франкфурте-на-Майне ярмарке Light+Building, крупнейшем мероприятии светотехнической отрасли в мире, Philips представил свою новую концепцию уличного освещения — светильники CitySoul, CitySpirit, MileWide и SpeedStar на базе светодиодного модуля LEDGINE.

Платформа LEDGINE для уличных светильников создана таким образом, что в течение времени эксплуатации, при необходимости, она может быть функционально модернизирована согласно новейшим достижениям светодиодной индустрии, что позволит ей долгое время соответствовать самым высоким техническим стандартам. Кроме того, светодиодный модуль LEDGINE обеспечивает равномерный белый свет, вследствие чего повышается класс освещения и снижается энергопотребление за счет лучшей видимости.

Преимущества светодиодного модуля LEDGINE: максимальное энергоэкономия — до 70%; удобство в обслужива-

нии; возможность модернизации; высокое качество света, равномерность освещения; варианты со всеми оттенками белого (нейтральный, теплый или холодный); множество вариантов дизайна.

Светильник SpeedStar в новом корпусе разработан специально для светодиодного модуля LEDGINE и предназначен для освещения магистральных улиц и дорог, где на данный момент используются высокоомощные источники света. Это первое решение такого класса на светодиодах. В светильниках CitySoul, CitySpirit, MileWide ранее использовались газоразрядные лампы, которые теперь будут заменены на светодиодный модуль LEDGINE всего за 3 минуты. При этом нет необходимости менять сам светильник.

Высококачественная оптическая система новых светильников обеспечивает отсутствие светового загрязнения благодаря точно сформированному углу пучка и плоскому стеклу. Четыре вида многослойной оптики, каждый из которых используется в зависимости от типа участка применения, гарантируют лучшее светораспределение на улицах, трассах, в центре города и жилых районах. Грамотное освещение обеспечивает безопасность горожан, снижает аварийность на дорогах, уменьшает уровень преступности, а также формирует облик городов, повышая их туристическую привлекательность.

Конкретика фактов

Компания Royal Philips Electronics уже запустила проект по модернизации освещения в одном из московских жилых домов, расположенном на улице Маршала Васильевского. Для этой цели компания предоставила жилищно-строительному кооперативу «ЯДРО», в чьем ведении находится дом, 1224 энергоэкономные лампы для замены существующих источников света в подъезде, в квартирах и нежилых помещениях дома.

Это уже второй совместный проект Philips и ЖСК «ЯДРО» — в прошлом году в доме, расположенном на ул. Маршала Рыбалко, 38 ламп в лифтовых и приквартирных холлах было заменено на энергоэкономные КЛЛ Philips Genie 14 Вт, также было ус-

тановлено 18 датчиков движения. Это позволило достичь 54% экономии при оплате счетов за электроэнергию. В результате на сэкономленные средства был произведен частичный ремонт в подъезде.

Жители дома на собственном примере убедились, что с помощью простой замены ламп на энергоэкономные можно достичь существенной экономии. «На сегодняшний день большинство потребителей недостаточно осведомлены о возможности экономии с помощью энергоэффективных технологий и пока не в полной мере доверяют их качеству. Совместные проекты с ЖСК «ЯДРО» по замене ламп на энергоэкономные являются отличной возможностью, чтобы люди на своем опыте ощутили эффективность энергоэкономных ламп», — говорит Владимир Габриелян, Вице-президент и Генеральный менеджер Philips «Световые решения» в России, Беларуси, Украине, Турции, Закавказье и Центральной Азии.

«Наше первое сотрудничество с компанией Philips дало очень хорошие результаты. Благодаря простой замене ламп на энергоэкономные и установке датчиков движения расходы на электроэнергию существенно уменьшились. Более того, уменьшилась потребляемая мощность от сети. Дело в том, что для обычного жилого дома разрешено 100 кВт, и каждый новый кВт очень дорогой. Количество же электроники и бытовой техники, которые потребляют электроэнергию, постоянно растет, что ведет к сбоям в работе системы. Энергоэкономные лампы, кроме экономии средств, положительно сказываются на функционировании энергосистемы дома», — считает Ирина Сазонова, председатель ЖСК «ЯДРО».

Сегодня в России в быту, в основном, по-прежнему используют обычные лампы накаливания, которые работают до 1 тыс. часов, то есть примерно год. Стандартную лампу накаливания мощностью 100 Вт можно заменить 20-ваттной энергоэкономной лампой: света будет столько же, лампы прослужит в 10 раз дольше, а расход электроэнергии уменьшится в пять раз, на одной лампе можно сэкономить в год порядка 170 руб., что в расчете на все светоточки квартиры (в среднестатистической квартире

15 ламп) составит около 2,5 тыс. в год. По оценкам специалистов Philips, потенциальная экономия от перехода на энергоэффективные световые решения в домашнем хозяйстве составляет 30%, что эквивалентно 1,9 млрд евро.

Согласно федеральному закону об энергоэкономии №261-ФЗ, многоквартирные дома должны соответствовать требованиям энергетической эффективности, установленным уполномоченным федеральным органом исполнительной власти. Управляющие организации и ТСЖ должны ежегодно проводить мероприятия по энергоэкономии и повышению энергетической эффективности.

СПРАВКА «ПЕ»: Royal Philips Electronics of the Netherlands — международная компания, работающая в индустрии «здоровья и благополучия» и нацеленная на улучшение качества жизни людей путем постоянного внедрения инноваций. Являясь мировым лидером в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений, Philips в своих технологических и дизайнерских решениях ориентируется на людей. Потребности потребителей и принцип «разумно и просто» лежат в основе всех разработок компании. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, 116000 сотрудников работают в представительствах компании более чем в 60 странах мира. Объем продаж в 2009 году составил 23 млрд евро. Компания занимает лидирующие позиции в разработке оборудования для кардиологии, неотложной помощи и медицинского обслуживания на дому, в области энергоэффективных светотехнических решений и инновационных систем освещения. Мировой лидер на рынке потребительских товаров, Philips задает новые стандарты в сегментах плоских телевизоров, электробритв и средств личной гигиены, портативных телевизоров и DVD, а также приборов и средств для ухода за полостью рта.

Энергоэффективность дома

Уральские атомщики экономят тепло

С момента вступления в силу закона «Об энергоэкономии» прошло уже немало времени, однако полемика вокруг принятого курса на повышение энергоэффективности ЖКХ не утихает до сих пор. Особенно часто критике подвергается требование закона о массовом переводе потребителей на приборный учет тепла. Можно услышать мнение, что это ударит по карманам граждан, но не даст ожидаемого результата. Однако нужно понимать, что государственное вовсе не должно генерировать прямые директивы на все случаи жизни. Его роль заключается в создании условий и предпосылок для зарождения механизмов эффективной саморегуляции внутри каждой отрасли экономики. В частности, в мотивации потребителей и производителей тепла к его экономии. И как показывает практика, в таком качестве новый закон идет в ногу со временем и отвечает ожиданиям регионов.

Заречный — город в Свердловской области с более чем 30-тысячным населением; основные промышленные объекты — Белоярская АЭС и Институт реакторных материалов ОАО «Атомэнергом». Белоярская АЭС — вторая в России промышленная атомная электростанция, на которой был запущен первый в мире реактор на быстрых нейтронах. Для этого центра российской атомной энергетики вопросы энергоэкономии сегодня более чем актуальны. Теплоснабжение жилых кварталов обходится городу и его обитателям, что называется, в копейку. Тем временем, по мнению главы городского округа Андрея Кислицына, жилье дома и квартиры щедро отапливают окружающую среду. Причем большие теплопотери далеко не всегда обусловлены плохой теплоизоляцией зданий или высокой степенью износа коммуникаций. Одна из основных причин — неэффективное использование дорогостоящего тепла. Так, одной из главных проблем для горожан в последние годы была жара в квартирах из-за систематических «перетопов». И это несмотря на то, что Заречный рас-



положен не в южных широтах и зимой температура здесь нередко опускается ниже -30°C. «Температурный режим в городской теплосети часто бывает нестабильным. В результате в системы теплоснабжения зданий поступает перегретая вода, при том, что на улице не всегда мороз, особенно в межсезонье. Неудивительно, что в домах бывает жарко», — объясняет директор обслуживающей городское жилье управляющей компании ООО «ДЕЗ» Сергей Сколобанов. — Но единственное средство «регулировать» температуры воздуха, которым располагают жильцы, — это форточки. В итоге получает-

Именно в этом и состоит смысл повсеместной установки теплосчетчиков: создать стимул к энергоэкономии для тех, кто умеет считать гигакалории и рубли. В городе энергетиков начали делать это почти за год до принятия закона № 261-ФЗ. Здесь поняли, что решать проблему энергоэффективности ЖКХ нужно комплексно. Одновременно с приборным учетом дома следует переводить на регулируемое теплопотребление, то есть оснащать их средствами тепловой автоматики.

Поэтому вместе с теплосчетчиками в отопительных системах зареченских жилых зданий стали устанавливаться погодозависимые узлы регулирования на основе оборудования компании Danfoss. Данные об изменении температуры воздуха на улице и внутри дома со специальных датчиков поступают на управляющей работой теплоузла контроллер ECL Comfort, который регулирует подачу теплоносителя в здание. Теперь жильцы всегда чувствуют себя комфортно, а форточки открывают только для проветривания помещений. Кроме того, контроллер поддерживает на заданном уровне температуру воды в системе ГВС. Данные о состоянии и рабочих параметрах теплоузла в режиме реального времени поступают на центральный диспетчерский пульт. Отсюда можно не только наблюдать за работой автоматики, но и дистанционно корректировать ее в случае необходимости. Одновременно с тепловыми узлами в зданиях устанавливаются балансировочные клапаны, позволяющие избавиться от проблемы неравномерного распределения тепла между стояками. «Мы решаем сразу несколько вопросов: прекращаем практику отопления улицы, избавляем жильцов от «перетопов», разгружаем городскую теплотель, а также снижаем размер ежемесячных платежей потребителей за отопление», — резюмирует Сергей Сколобанов (ООО «ДЕЗ»). Следующим этапом, по словам руководителя управляющей компании, должно стать объединение в единую сеть диспетчеризации всех установленных в городе теплосчетчиков. Это позволит в режиме «онлайн» получать данные о расходе теплоносителя, а значит — более оперативно ликвидировать любые возможные аварии и утечки. Не говоря уже

о непосредственной цели диспетчеризации — полной автоматизации расчетов за отопление.

Кстати, прямая экономия на коммунальных платежах, которую получают зареченцы благодаря



применению в их домах энергоэффективного оборудования, весьма внушительна. Например, по данным обслуживающей организации, обитатели дома №13 по улице Алешенкова потребовали в январе-марте 2010 года 189 Ккал при норме в 334 Ккал в квартал. Таким образом, экономия составила 45%. Причем, как оказалось, это еще не предел. «Цифры, предоставленные нашими партнерами, осуществляющими монтаж и обслуживание узлов регулирования в Заречном, были неожиданными даже для нас самих», — говорит Игорь Спиридонов, руководитель уральского филиала ООО «Данфосс», ведущего мирового производителя энергоэкономного

оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий. — Оказалось, что в межсезонье, когда уличная температура воздуха колеблется около 0°C, экономия тепла может достигать 70%. Как говорится, комментарии здесь излишни.

Воплотить в жизнь проект модернизации домовых отопительных систем помогла федеральная программа капремонта, которая пришла в город в 2009 году. Сначала новое оборудование было установлено в 11 жилых домах, а в середине года — еще в 49-ти. В общей сложности было смонтировано 64 автоматизированных узла регулирования. В 2010 году предполагается установить еще 80: в частности, на май запланировано переоборудование отопительных систем двадцати зданий. Если этим планам суждено осуществиться, то к концу года половина жителей Заречного сможет на собственном опыте оценить все преимущества энергоэкономии. Добиться столь быстрых результатов, по словам мэра, администрации во многом помогли информационные технологии. «Еще в 2005-2006 годах в городе началась большая инвентаризация жилищного фонда. Всю информацию о состоянии 250 многоквартирных домов мы с бумагами перенесли в компьютер. А потом регулярно ее обновляли: в случае, если проводили какой-то ремонт или, наоборот, выявляли нечто, требующее ремонта», — объясняет Андрей Кислицына. Благодаря автоматизации управления коммунальным хозяйством обработка заявок собственников на участие в федеральной программе занимала не более недели. Именно поэтому в Заречном оперативно собирали всю необходимую документацию и за год с небольшим успели подать четыре заявки на финансирование капремонта.

Итак, фактически реализация энергоэкономных мероприятий в российском ЖКХ началась уже давно. Главное теперь — закрепить опыт передовых регионов и муниципалитетов и в кратчайшие сроки транслировать его каждому российскому городу. «Подстегнуть» этот процесс и призван закон «Об энергоэкономии». Вопрос лишь в том, насколько быстро мы сумеем перейти от разговор к практическим действиям. Хотя бы — начнем считать свои деньги.

РЫНОК МОЩНОСТИ

НП «Совет рынка»: основные положения модели

Согласно Постановлению Правительства №89 от 24 февраля 2010 года, введение модели Долгосрочного рынка мощности (ДРМ) призвано решить ряд задач, важнейших как для развития электроэнергетики, так и для экономики страны в целом. В их числе: обеспечение долгосрочной надежности — предупреждение дефицита в энергосистеме, формирование наиболее эффективной структуры генерации. Долгосрочный рынок мощности позволит повысить инвестиционную привлекательность отрасли и стимулировать инвестиционный процесс в создании и модернизацию основных энергетических фондов. Посредством рынка мощности будет минимизирована совокупная стоимость электроэнергии и мощности для потребителей и начнется активное формирование региональных ценовых сигналов для развития генерации, потребления и сетей. Отбор наиболее эффективных генерирующих объектов, создаст стимулы к совершенствованию генерирующего оборудования, повышение его эффективности и поддержанию его в работоспособном состоянии. Помимо этого, новые правила рынка мощности формируют долгосрочные ценовые сигналы, которые гарантируют поставщикам, мощность которых нужна в энергосистеме, как минимум безубыточную деятельность на оптовом рынке, а при высокой эффективности генерирующего оборудования — получение значительной прибыли.

Какая мощность продается на оптовом рынке

Мощность — особый товар, покупка которого представляет участнику оптового рынка право требования обеспечения готовности генерирующего оборудования к выработке электрической энергии установленного качества в количестве, необходимом для удовлетворения потребности в электрической энергии данного участника.

Раздельная торговля электроэнергией и мощностью позволяет сгладить колебания цен на электрическую энергию для конечного потребителя. При этом наличие долгосрочного рынка мощности позволяет инвесторам точнее прогнозировать возмещение затрат на строительство генерирующих мощностей.

30 августа 2010 года Наблюдательный совет НП «Совет рынка» принял регламент о проведении долгосрочного конкурентного отбора мощности, а также соответствующие регламенты о механизмах купли-продажи мощности и финансовых расчетах за мощность. С 1 января 2011 года на оптовом рынке мощность будет продаваться по следующим механизмам: торговля мощностью по итогам ДРМ на соответствующий год; торговля мощностью по свободным договорам купли-продажи мощности (СДМ) — при условии, что эта мощность отобрана на КОМ; торговля мощностью по договорам о предоставлении мощности (ДПМ); торговля мощностью новых АЭС и ГЭС, в отношении которых заключены договоры купли-продажи мощности новых АЭС и ГЭС; торговля мощностью вынужденных генераторов (генерирующих объектов, не отобранных на конкурентном отборе, но продолжение работы которых необходимо по технологическим и иным причинам).

Сроки проведения КОМ. Публикация информации

Процедура конкурентного отбора мощности является долгосрочной. На первые го-

ды конкурентный отбор проводится менее чем за 4 полных года: на 2011 год — в октябре 2010 года; на 2012, 2013, 2014 и 2015 годы — до 1 июня 2011 года.

На 2016 и последующие годы долгосрочные конкурентные отборы будут проводиться за 4 полных года до года поставки.

Основная информация о проведении конкурентного отбора публикуется на официальном сайте Системного оператора, в нынешнем году — за 20 дней до проведения отбора, в последующие годы — за три месяца.

За время с момента опубликования информации на сайте Системного оператора до начала подачи ценовых заявок участники КОМ имеют возможность в соответствии с полученными данными сформировать свои заявки на участие в отборе.

На сайте Системного оператора для участников рынка должна быть опубликована следующая информация: срок приема ценовых заявок, требования к их содержанию и порядку подачи; перечень и описание зон свободного перетока (ЗСП) — территорий, на которых отсутствуют существенные ограничения на передачу мощности; перечень ЗСП в которых КОМ проводится с применением предельного уровня цен; объем спроса на мощность в ЗСП (с указанием планируемого пика потребления и коэффициента резервирования); объем мощности, который при проведении КОМ учитывается, как подлежащий обязательной покупке в ЗСП (по ДПМ и договорам с новыми АЭС и ГЭС); минимальный объем мощности, который требуется отобрать в ЗСП по результатам КОМ; необходимые совокупные технические параметры генерирующего оборудования; минимальные значения технических параметров генерирующего оборудования, необходимые для участия в КОМ.

Корректировочный КОМ

В Постановлении Правительства также предусмотрена процедура корректировочного конкурентного отбора. Его проводят в том случае, если в системе уже после проведения долгосрочного КОМ прогнозируется нехватка мощности, причинами чего может стать увеличение прогноза потребления относительно прогноза на «основном» долгосрочном КОМ, или незапланированный вывод из эксплуатации действующей генерации. В этом случае в дополнение к отобранной на долгосрочном КОМ мощности отбирается мощность, позволяющая покрыть прогнозируемый дефицит. Корректировочные КОМ проводятся при необходимости до 1 октября года, предшествующего году поставки.

Порядок проведения КОМ

В соответствии с Правилами оптового рынка в ЗСП, в которых ФАС России был отмечен недостаток уровня конкуренции, КОМ проводится с применением предельного уровня цен на мощность. Перечень таких ЗСП определяется ФАС России до проведения КОМ и публикуется СО в составе информации о КОМ. В остальных ЗСП при проведении КОМ не используется предельный уровень цены, но и там существует ряд особенностей проведения КОМ, направленных на предотвращение манипулирования поставщиками ценами на мощность.

Проведение КОМ в зонах свободного перетока с применением предельного уровня цен

На территориях ЗСП, где анализ конкурентной ситуации на рынке мощности показывает, что торговля проходит в условиях ограниченной конку-

Уточнение терминов и понятий

Балансирующий рынок (БР). Сфера обращений отклонений, определенных в результате конкурентного отбора ценовых заявок для балансирования системы и (или) определенных по факту производства/потребления электрической энергии на основе данных коммерческого учета.

Группа точек поставки (ГТП). Определяемая Системным оператором и Коммерческим оператором в соответствии с Положением о порядке получения статуса субъекта оптового рынка и ведения реестра субъектов оптового рынка электрической энергии и мощности совокупности, состоящая из одной или нескольких точек поставки, относящихся к одному узлу расчетной модели и (или) к единому технологически неделимому энергетическому объекту, ограничивающая территорию, в отношении которой покупка или продажа электрической энергии (мощности) на оптовом рынке осуществляются только данным Участником оптового рынка, и используемая для определения и исполнения Участником оптового рынка связанных с поставкой и оплатой электрической энергии (мощности) обязательств. Т.е. под «группой точек поставки» на рынке электроэнергетики понимается объект или группа объектов одного участника, производящих или потребляющих электроэнергию в конкретном узле энергосистемы.

Зоны свободного перетока (ЗСП). В соответствии с Федеральным законом N 35-ФЗ «Об электроэнергетике» зона свободного перетока электрической энергии (мощности) — часть Единой энергетической системы России, в пределах которой электрическая энергия и мощность, производимые или планируемые для поставок на генерирующем оборудовании, могут быть замещены электрической энергией и мощностью, производимыми или планируемыми для поставок с использованием другого генерирующего оборудования с аналогичными техническими характеристиками в той же зоне свободного перетока, а замена электрической энергией и мощностью, производимыми на генерирующем оборудовании, расположенном в иной зоне свободного перетока, может быть осуществлена только в пределах ограничений перетока электрической энергии и мощности между такими зонами. При этом совокупные технические характеристики генерирующего оборудования в пределах зоны свободного перетока должны соответствовать требованиям, установленным системным оператором и необходимым для обеспечения нормального режима работы соответствующей части энергетической системы. Отнесение ГТП участника рынка к ЗСП осуществляется в соответствии с Регламентом определения и актуализации параметров зон свободного перетока ЕЭС (Приложение N 19.1 к Договору о присоединении к торговой системе оптового рынка) на основании действующего Акта о согласовании групп точек поставки субъекта оптового рынка и отнесения их к узлам расчетной модели, Акта о согласовании групп точек поставки экспортно-импортных операций субъекта оптового рынка и отнесения их к сечениям поставки, сформированных в соответствии с Положением о порядке получения статуса субъекта оптового рынка и ведения реестра субъектов оптового рынка, и актуализированного перечня узлов расчетной модели, отнесенных к ЗСП.

Производство энергии (генерация). Коммерческая деятельность организаций независимо от организационно-правовой формы по производству и продаже (поставке) электрической энергии (мощности) и/или тепловой энергии (мощности) на оптовый или розничные рынки для дальнейшего преобразования, передачи, распределения и продажи (поставки) потребителям.

Рынок «на сутки вперед» (РСВ). Система отношений в рамках ценовых зон оптового рынка электроэнергетики между Участниками оптового рынка и ФСК, связанная с поставкой/потреблением электроэнергии в объемах, определенных по результатам конкурентного отбора ценовых заявок на сутки вперед.

Сбыт энергии (мощности). Продажа конечным потребителям, в том числе на основании договоров энергоснабжения, электрической энергии (мощности) производителями электрической энергии (мощности), получающими ее от собственных генерирующих источников, и сбытовыми компаниями.

Участник оптового рынка — Покупатель электрической энергии и мощности. Энергосбытовая организация, энергоснабжающая организация или крупный потребитель электрической энергии, или гарантирующий поставщик, или организация, осуществляющая экспортно-импортные операции, или иная организация, в отношении энергопотребляющего оборудования которой зарегистрирована ГТП потребления, получившая статус субъекта оптового рынка и право участия в торговле электрической энергией (мощностью) на оптовом рынке.

Участник оптового рынка — Поставщик электрической энергии и мощности. Генерирующая компания, или организация, имеющая право продажи производимой генерирующими компаниями электрической энергии (мощности), или организация, осуществляющая экспортно-импортные операции, или иная организация, в отношении генерирующего оборудования которой зарегистрирована ГТП генерации, получившая статус субъекта оптового рынка и право участия в торговле электрической энергией (мощностью) на оптовом рынке.

Величины предельного уровня цены на мощность для КОМ устанавливаются Постановлением Правительства №238 от 13 апреля 2010 года отдельно для первой и второй ценовой зоны оптового рынка: в Первой ценовой зоне (Европейская часть России и Урал) он составляет 118 тыс. руб./МВт в месяц, во Второй (Сибирь) — 126 тыс. руб./МВт в месяц.

После проведения анализа концентрации поставщиков при проведении отбора на 2011 год, ФАС России установила необходимость применения предельного уровня цен в 26 ЗСП из 29.

В ЗСП, в которых КОМ проводится с применением предельного уровня, поставщики должны подать заявки с ценой, не выше предельной.

Заявки, цена в которых превышает предельный уровень, не будут рассмотрены и соответственно отобраны на КОМ.

По итогам конкурентного отбора мощности в таких ЗСП определяется единая (маржинальная) цена мощности для всех поставщиков, отобранных в ЗСП. Эта цена соответствует максимальной из цен, указанных в отобранных на КОМ в этой ЗСП ценовых заявках поставщиков. Исходя из этой же цены будет рассчитываться стоимость мощности, покупаемой покупателями в этой ЗСП по итогам КОМ.

При этом в ЗСП, в которых КОМ проводится с применением предельного уровня цен, Постановлением Правительства №238 от 13 апреля 2010 года устанавливается также и минимальный уровень цен, ниже которого не может сложиться маржинальная цена КОМ. Для Первой ценовой зоны минимум составляет 37,4 тыс. руб./МВт, для Второй — 52,2 руб./МВт.

Проведение КОМ в ЗСП без предельного уровня цен

Принцип проведения конкурентного отбора в ЗСП, в которых не применяется предельный уровень цены, несколько сложнее. Здесь существуют определенные условия, которые должны выполняться поставщиками при подаче заявок.

Во-первых, если поставщик на территории ЗСП владеет значительным количеством генерации (более 15% от всей установленной мощности генерации в ЗСП в Первой ценовой зоне и 10% — во Второй), то на определенный объем мощности этот поставщик обязан подать ценопринимательские заявки (такая заявка отражает намерение участника рынка продать указанный в заявке объем мощности по сложившейся в результате конкурентного отбора цене). При этом объем мощности, в отношении которого подается не ценопринимательская заявка (на который указывается конечная цена), не должен превышать 15% (10%) общего объема всей установленной мощности в данной ЗСП.

Во-вторых, Правительство РФ установило, что ценовые заявки, составляющие 15% (10% во второй ценовой зоне) наиболее дорогого предложения, не формируют маржинальную цену КОМ. Таким образом, маржинальная цена КОМ в таких ЗСП определяется самой дорогой заявкой, но попавшей в область данных 15 (10%) самых дорогих заявок.

При этом по маржинальной цене будет оплачена мощность, отобранная на КОМ, в отношении которой в заявке была указана цена, ниже маржинальной цены КОМ.

Мощность генерирующих объектов, в отношении которых указана в заявке цена была выше маржинальной, и при этом такие объекты были все равно отобраны Системным оператором на КОМ (за счет необходимых системе технических параметров), будут оплачены следующим образом:

генерирующие объекты, цена мощности которых не вошла в область 15% самого дорогого предложения, будут оплачены также по цене, указанной в заявке; генерирующие объекты, заявки в отношении которых вошли в эту область, получат оплату мощности по минимуму из цены в заявке и цены, установленной для них ФСТ России. Стоимость мощности, покупаемой по итогам КОМ покупателями в этой ЗСП, будет рассчитываться исходя из маржинальной цены КОМ.

Итоги проведения КОМ

По итогам проведения КОМ Системный оператор формирует:

- Перечень отобранных генерирующих объектов;
- Объем отобранной мощности в отношении каждого объекта;
- Цену продажи мощности для каждого объекта;
- Цену, исходя из которой будет рассчитываться стоимость покупки мощности, для каждой ЗСП.

Генерирующие объекты, мощность которых не отобрана на КОМ, могут быть выведены из эксплуатации (если есть такая возможность) или же перейти в категорию «вынужденных генераторов». В эту категорию попадают объекты, мощность которых не прошла конкурентный отбор, но которые нельзя остановить — например, от них зависит теплоснабжение потребителей или стабильность работы всей энергосистемы.

«Вынужденные генераторы» могут продавать и электроэнергию и мощность по ценам, установленным ФСТ России, либо продавать только электроэнергию по ценам рынка на сутки вперед (РСВ) и Балансирующего рынка (БР), но без оплаты мощности.

Поставка мощности на оптовый рынок

По итогам проведения конкурентного отбора на оптовый рынок будет поставаться мощность, отобранная на КОМ. Также на оптовый рынок поставляется мощность «вынужденных генераторов» и мощность, в отношении которой заключены ДПМ или договоры купли-продажи мощности новых АЭС и ГЭС.

Перед началом поставки мощности проходит аттестация генерирующего оборудования — определение предельного объема поставки мощности, который может быть поставлен данным генератором. Если объем аттестованной мощности меньше, чем изначально заявленной, то за недостающую мощность поставщик выплачивает штраф. Штраф по договору, заключенным по итогам КОМ и в отношении вынужденных генераторов, составляет 25% от стоимости неоттестованного объема мощности. Для мощности, в отношении которой заключены ДПМ, размер штрафа прописывается непосредственно в договоре. При этом для поставщиков, заключивших ДПМ, существует возможность нештатного снижения объема мощности в пределах 10%.

Если же мощность была аттестована, но поставленный на оптовый рынок объем был снижен из-за невыполнения поставщиком требований по готовности генерирующего оборудования к выработке электроэнергии, то штрафы не взимаются. При этом поставщику оплачивается сниженный объем мощности.

Договоры о предоставлении мощности (ДПМ)

ДПМ заключаются поставщиками, образованными в результате реорганизации генерирующих компаний — дочерних обществ ОАО ПАО «ЕЭС России», в отношении генерирующих объектов, включенных в утвержденный Правительством РФ перечень генерирующих объектов для ДПМ.

ДПМ обеспечивают с одной стороны обязательства поставщиков по исполнению утвержденной инвестиционной программы, а с другой дают гарантию оплаты мощности новых (модернизированных) генерирующих объектов.

Срок поставки мощности по ДПМ — 10 лет. Цена мощности по ДПМ определяется в договоре, исходя из утвержденных Постановлением Правительства РФ параметров: доходности на вложенный капитал (WACC); типовых эксплуа-

тационных и капитальных затрат для различных видов генерирующего оборудования; коэффициентов, отражающих климатические особенности и уровень сейсмичности в регионе, где строится генерирующий объект; доли постоянных затрат, не покрываемой получаемым с рынка на сутки вперед (РСВ) доходом.

В ДПМ предусмотрена возможность нештатной отсрочки ввода объектов в промышленную эксплуатацию в пределах 1 года при условии об этой отсрочке до проведения долгосрочного КОМ на соответствующий год.

Особенности продажи мощности АЭС и ГЭС

Действующие АЭС и ГЭС участвуют в КОМ на общих основаниях, но в 2011-2012 годах к цене их мощности возможна надбавка в качестве инвестиционной составляющей на строительство новых объектов, которая устанавливается ФСТ (в последствие выплаченные средства будут учтены при установлении цены мощности для новых генерирующих объектов АЭС и ГЭС).

В отношении мощности новых АЭС и ГЭС, строящихся в соответствии с утвержденными государством инвестици-

онными программами, могут быть заключены договоры купли-продажи мощности новых АЭС и ГЭС, аналогичные договорам о предоставлении мощности. В числе основных отличий договоров купли-продажи мощности новых АЭС и ГЭС от ДПМ стоит отметить, что при заключении последних цена формируется по определенным параметрам, изложенным в Постановлении Правительства №238. В отношении новых АЭС и ГЭС цена будет устанавливаться ФСТ России. При ее формировании будет учитываться, что часть средств на строительство этих станций уже была получена (бюджетное финансирование; средства, заложенные в тарифах на реставрирование старых генерирующих объектов) и повторно выплачиваться не будет. Кроме того, в отношении новых АЭС и ГЭС предусмотрена возможность нештатной отсрочки ввода объектов в промышленную эксплуатацию в пределах 1 года (при уведомлении об этом за год до исходной даты ввода в эксплуатацию).

Срок действия договоров купли-продажи в отношении АЭС и ГЭС — 20 лет, при расчетном сроке окупаемости — 30 лет.

Ответы на наиболее актуальные вопросы

• Что делать Поставщику в случае, когда предельного уровня оплаты мощности не хватает для компенсации затрат?

Ответ: при формировании заявки на КОМ необходимо учитывать прогнозную прибыль на РСВ. Если и при этом предельного уровня не хватает, то подавая экономически обоснованную заявку с ценой выше предельного уровня, такой поставщик априори не сможет пройти КОМ. При этом поставщик может подать заявление на вывод неэффективного генерирующего оборудования из эксплуатации. Если поставщику не разрешат вывести генерирующее оборудование из эксплуатации, то такое оборудование начинает поставлять мощность в вынужденном режиме, и поставщик получает оплату за электрическую энергию и мощность, производимые с использованием этого оборудования, по ценам, установленным ФСТ России.

• Как учитывается величина норматива на собственные нужды, а также отклонения от этого норматива, при продаже мощности?

Ответ: объем фактически поставленной мощности определяется как предельный (аттестованный) объем мощности, умноженный на коэффициент готовности, за вычетом объема потребления на собственные нужды (в пределах норматива). Если Поставщик превышает норматив, он должен будет оплатить объем превышения, умноженный на фактический коэффициент наличия мощности (как обычный покупатель).

• Если дата ввода объекта по ДПМ 31 декабря 2011 года и поставщик хочет отсрочить ввод этого объекта, он должен подать соответствующее уведомление до КОМ на 2011 год или до КОМ на 2012 год?

Ответ: в соответствии с договором поставка мощности по ДПМ должна начаться с 1 числа месяца, следующего за датой планируемого ввода (если эта дата — не 1-ое число месяца). Поскольку в описанном случае фактическая поставка должна начаться с 1 января 2012 года, то мощность этого объекта начнет учитываться только при проведении КОМ на 2012 год, соответственно и заявление об отсрочке необходимо подать до проведения КОМ на 2012 год.

• Как будет оплачиваться электроэнергия электростанции, имеющей одну ГТП, в состав которой входят и ГЕМ, отобранные на КОМ, и ГЕМ вынужденных генераторов?

Ответ: правилами оптового рынка (пункт 86.47) предусмотрено, что для выбора в отношении вынужденного генератора способа участия в оптовом рынке с оплатой электрической энергии и мощности по ценам, установленным ФСТ России, необходимым условием является регистрация отдельной ГТП для генерирующего объекта, поставляющего мощность в вынужденном режиме. В этом случае конфликт между электроэнергией, производимой вынужденным генератором и объектами, отобранными по итогам КОМ, не возникнет, поскольку они относятся к разным ГТП. Если поставщик выбрал способ участия вынужденного генератора в оптовом рынке без продажи мощности и оставил этот объект в одной ГТП с генерирующими объектами, отобранными на КОМ, то вся электроэнергия, производимая в этой ГТП будет продаваться по ценам РСВ и БР.

• Принципиально заявить мощность по ДПМ в баланс ФСТ до проведения КОМ?

Ответ: долгосрочные КОМ проводятся до формирования баланса ФСТ на год поставки (в перспективе — за несколько лет до формирования баланса) и участие в них не связано с подачей документов в ФСТ.

• Возможна ли ситуация возникновения нулевых цен за мощность в том случае, если в «избыточных» ЗСП все крупные поставщики имеют более 15% и обязаны подавать ценопринимательские заявки?

Ответ: в случае, если в указанной ЗСП не применяется предельный уровень платы за мощность, то такая ситуация теоретически возможна. При этом важно отметить, что каждый из этих Поставщиков имеет право подавать ценовые (не ценопринимательские) заявки на часть мощности, не превышающую 15% всей мощности в ЗСП.

• Каковы основные принципы участия в ДРМ генерации, работающей по теплофикационному циклу?

Ответ: такая генерация участвует в рынке мощности на общих основаниях. При этом в Постановлении Правительства РФ включено поручение ФСТ России разработать перечень мероприятий, направленных на доведение тарифов на тепловую энергию до экономических обоснованного уровня.

• Как будет работать модель ДРМ в случае снижения спроса (потребления)?

Ответ: в случае снижения спроса покупатель в совокупности все равно должны будут оплатить всю отобранную на КОМ мощность и поставленную на ОРЗ (аттестация + готовность). Таким образом, оплате будет подлежать больший объем мощности.

<p>ПРОМЫШЛЕННЫЙ</p> <p>УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».</p> <p>Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.</p>	<p>П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.</p>	<p>Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова</p>	<p>Директор по развитию Дмитрий Минаков Региональный директор Наталья Можаяева Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев</p>	<p>Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто» Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979 Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в</p>	<p>любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».</p>	<p>Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29 Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс) www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.</p>	<p>Использованы материалы информгентств и интернет-изданий. Номер подписан 24.9.2010 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 2902 Тираж 40000 экз.</p>
---	---	---	--	--	---	--	---