

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Ракетное управление

Лучшим двигателям — лучшие решения

стр. 2

Сквозные регламенты

Процессный форум 2010

стр. 2

Кубок бережливости

Новая бизнес-премия России

стр. 2

Алтайская площадка

ЧЕТРА организовала ремонт двигателей

стр. 3

Свет Подмосквы

Первая пятилетка областной энергокомпании

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Модернизация моногородов

Выездное заседание непосредственно на местах

стр. 4

Российский рост

Осенняя экономика должна ускориться

стр. 5

Теханализ на рынке

Практика волновых теорий

стр. 5

Новые налоговые

«Роснефть» надеется на льготы в Сибири

стр. 5

Второй раз — отказ

KazakhGold откладывает обратное поглощение

стр. 5

Еще одна модель иномарки

«Соллерс» запустил в сборку Fiat Linea

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Сберегающий МОЭК

Экономия достигнет 5,1 млрд руб.

стр. 6

Сетевые ремонты

Холдинг МРСК увеличит объемы программ

стр. 6

СИП для школ

МРСК Сибири — за безопасные дворы

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Космический контроль

«АвтоТрекер» и ГЛОНАСС — в Сочи

стр. 8

Противопиратские технологии

Контрафакт бьет по кошельку

стр. 8

Впервые на рынке ГИС

Серверное ПО продается лучше настольного

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Аналитики инвестиционных компаний считают, что российскому рублю дальнейшая девальвация не грозит, а недавнее значительное снижение российской нацвалюты не имеет под собой фундаментальной основы. Более того, эксперты полагают, что рубль может заметно подорожать в ближайшее время. Аналитики считают, что фундаментальные факторы, такие как сальдо счета текущих операций или внешней торговли, по-прежнему благоприятствуют укреплению рубля. По их мнению, российская валюта вернется на умеренно восходящий тренд. Эксперты ожидают, что стоимость бивалютной корзины снизится до 34,6 рубля. Общая слабость российской валюты обоснована ввиду продолжающегося ослабления фундаментальной поддержки. В частности, следует отметить сокращение положительного сальдо баланса внешней торговли и сальдо счета текущих операций из-за продолжающегося восстановления импорта и стагнации цен на нефть.

Пример модернизации

«Росморпорт» внедряет корпоративную информационную систему

Анна Окунькова

Модернизация экономики, о которой так много и охотно говорят на самых разных уровнях, невозможна без ключевых изменений в структуре управления бизнесом на основе применения адаптированных информационных бизнес-решений. В этой связи каждый осуществленный крупный проект, ведущий к серьезным качественным сдвигам, заслуживает особого внимания и анализа. Тем более, если объектом информационной модернизации выступает одно из крупнейших инфраструктурных предприятий России. Именно таковым является ФГУП «Росморпорт», на котором завершился первый этап осуществления проекта по созданию корпоративной информационной системы.

ФГУП «Росморпорт» — одно из крупнейших инфраструктурных предприятий России. На предприятии работают 4,6 тыс. сотрудников в 16 субъектах РФ. Компания осуществляет деятельность в российских морских портах и обладает самым крупным в мире ледокольным флотом. Предприятие содействует развитию морской транспортной инфраструктуры России и повышению конкурентоспособности российских морских портов путем эффективной эксплуатации, содержания и развития закрепленного за предприятием федерального имущества в морских портах, оказывает услуги по обеспечению безопасности мореплавания в акваториях морских портов и на подходах к ним, разрабатывает комплексную программу экологической безопасности объектов инфраструктуры морских портов. ФГУП «Росморпорт» принимает активное участие в реализации федеральных целевых программ развития морского транспорта Российской Федерации.

Осуществляемый проект призван повысить эффективность управления финансово-экономической деятельностью предприятия. Комплексным решением на базе Microsoft

Dynamics AX и IBM Cognos Enterprise Planning будут охвачены следующие функциональные области: бюджетирование, бухгалтерский и налоговый учет, учет портовых сборов, отчетность, а также учет заработной платы и кадров.

В условиях предстоящей процедуры акционирования наличие единой корпоратив-



ной информационной системы приобретает для «Росморпорт» особую ценность и имеет стратегическое значение. Система обеспечит максимальную прозрачность и оперативность получения информации и консолидированной отчетности для финансового управления и других структур.

Первым этапом реализации проекта стала разработка методик бюджетирования и раздельного учета доходов и рас-

ходов, выполнявшаяся совместно специалистами «Росморпорт» и GMCS. Одним из ключевых моментов новой методики стало планирование и учет доходов и расходов по видам деятельности и портам. В общей сложности созданная бюджетная модель включает в себя более 20 ключевых аналитических разрезов, по которым

вители компании обосновали тем, что такое решение наиболее полно удовлетворяет существующие требования. В частности, существенным фактором при выборе систем стал положительный опыт их внедрения в крупных территориально-распределенных компаниях, а также оптимальный баланс по таким критериям, как

2009 года. В целях минимизации рисков управления проектом и обеспечения стабильной работы системы ее запуск было решено осуществлять поэтапно. В соответствии с разработанной стратегией было выделено несколько самостоятельных подсистем: учет основных средств и нематериальных активов, бюджетирование, бух-

галтерский и налоговый учет, статистическая отчетность, учет заработной платы и кадров, учет портовых сборов. С февраля 2010 года идет поэтапное внедрение системы в Центральном аппарате и во всех филиалах ФГУП «Росморпорт», расположенных в 16 субъектах Российской Федерации. Число ее пользователей составит более 400 человек и будет увеличиваться в дальнейшем.

Производительность и гибкость. По итогам проведенного тендера партнером по реализации проекта стала компания GMCS, имеющая в своем портфеле ряд успешных проектов для холдингов на базе Microsoft Dynamics AX и IBM Cognos Enterprise Planning. Параллельно с разработкой новых методик специалистами команды проекта выполнялось проектирование системы, которое было завершено в ноябре

2009 года. В целях минимизации рисков управления проектом и обеспечения стабильной работы системы ее запуск было решено осуществлять поэтапно. В соответствии с разработанной стратегией было выделено несколько самостоятельных подсистем: учет основных средств и нематериальных активов, бюджетирование, бухгалтерский и налоговый учет, статистическая отчетность, учет заработной платы и кадров, учет портовых сборов. С февраля 2010 года идет поэтапное внедрение системы в Центральном аппарате и во всех филиалах ФГУП «Росморпорт», расположенных в 16 субъектах Российской Федерации. Число ее пользователей составит более 400 человек и будет увеличиваться в дальнейшем.

Спрос на металл

За восемь месяцев рост потребления — 17%

На прошедшем в Москве заседании Оргкомитета 16-й Международной промышленной выставки «Металл-Экспо 2010» и «Металл-СтройФорума 2010» (Москва, 9-12 ноября), были озвучены оптимистические данные о серьезном росте спроса на их продукцию. Потребление металла, как известно, отражает общее здоровье промышленности. То есть, радоваться могут не только представители собственно отрасли.

Оргкомитет, куда входят руководители отраслевых министерств и ведомств, союзов, ассоциаций, научно-исследовательских институтов из металлургии и смежных отраслей (более 20 организаций), рассмотрел программу крупнейшего металлургического форума с ориентацией на актуальные задачи развития металлургии и отраслей потребления — машиностроения, ТЭК и строительной.

За 8 месяцев нынешнего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года рост российского производства в основных сегментах горно-металлургического комплекса составил: ЖРС — 6,4%,

кокс — 3%, сталь — 15,7%, готовый прокат — 17,3% (в том числе листовой — 9,3%, сортовой — 30%), трубная продукция — 45%. В целом, за январь-август потребление металлопродукции в стране выросло на 17%, стальных труб — на 44%. Однако производство и потребление металлопродукции в России докризисного уровня еще не достигли — это произойдет не ранее 2013 года. Об этом заявил Алексей Пинчук, заместитель директора департамента базовых отраслей промышленности Минпромторга России. По его словам, рост потребления напрямую связан с реализацией проектов инфраструктурного строительства, программ в авиапроме и судостроении, автопроме, развитии компаний с госучастием.

Алексей Пинчук рассказал также о том, что будет обсуждаться 9 ноября, после торжественного открытия выставки «Металл-Экспо 2010», на координационном совете металлургической промышленности при Минпромторге. По его словам, будет проанализировано выполнение мер правительственного совещания по развитию металлургии под председательством премьер-министра, представлен новый план мероприятий по разви-

тию черной металлургии на 2011-2013 гг. и проект подпрограммы производства новых видов металлопродукции для обеспечения перспективных потребностей машиностроения, ТЭКа, авиа- и судостроения. Эта подпрограмма должна стать частью новой ФЦП «Национальная технологическая база». Система целевых софинансирований, сопряженных с отраслевым мониторингом, предшествует приоритетным векторам развития и сопровождает их.

Развитие взаимоотношений между различными отраслями промышленности и стимулирование металлопотребления на внутреннем рынке является основной целью «Металл-Экспо», участие в которой примут порядка 600 компаний из 25 стран мира. На стендах выставки будут работать 4 тыс. специалистов, а посетят экспозиции свыше 25 представителей различных сфер экономики. Причем, независимый аудит «Металл-Экспо» прошлого года показал, что 54,2% посетителей приходится на долю прямых потребителей (снабженцы, сотрудники департаментов материально-технического обеспечения, коммерческие директора предприятий).

(Окончание на стр. 2)

IT-profile

По данным исследования российского рынка ИТ-аутсорсинга, проведенного компанией «Астерос», абсолютному большинству компаний, воспользовавшихся услугами ИТ-аутсорсинга, удалось достичь поставленных целей: оптимизации расходов на ИТ и стабильного качества ИТ-услуг. 51% компаний намерены в ближайшее время расширить объемы приобретаемых ИТ-услуг.

Крупный российский бизнес оценил преимущества использования модели аутсорсинга в отношении ИТ-услуг, в особенности таких, как разработка ПО, обслуживание информационных сетей и телекоммуникаций. В ближайшие два года большинство компаний намерены сохранить или расширить объемы потребляемых услуг ИТ-аутсорсинга. Эти выводы были сделаны в результате исследования, проведенного аналитической компанией in4media по заказу «Астерос» в марте-июне 2010 года. Участниками исследования стали 99 руководителей ИТ (CIO) и финансовых (CFO) подразделений крупнейших компаний списка ТОП-400 предприятий по версии журнала «Эксперт».

По данным проведенного опроса, к 2012 году абсолютное большинство крупных российских предприятий будут приобретать те или иные услуги ИТ-аутсорсинга. Так, почти три четверти (73%) опрошенных предприятий уже привлекают внешних поставщиков ИТ-услуг; еще более 13% планируют начать использовать ИТ-аутсорсинг в ближайшее время.

Наиболее популярными услугами на крупнейших российских предприятиях остаются аутсорсинг разработки ПО (71%) и аутсорсинг сетевых/телекоммуникационных услуг (51%). Более 40% опрошенных уже сегодня используют аутсорсинг ИТ-инфраструктуры, а 35% — аутсорсинг приложений. В ближайшие два года список популярных услуг ИТ-аутсорсинга пополнят услуги аренды ИТ-инфраструктуры и Help/Service Desk.

Подávляющее большинство предприятий сотрудничают одновременно с несколькими поставщиками ИТ-услуг. Половина предприятий, использующих ИТ-аутсорсинг, работают по относительно небольшим аутсорсинговым контрактам — до \$1 млн. Лишь 9% опрошенных компаний используют ИТ-аутсорсинг в более крупных масштабах с суммами контрактов более \$10 млн.

Абсолютное большинство участников (91%) считает свой опыт аутсорсинга ИТ-услуг успешным и утверждает, что ИТ-аутсорсинг помог достичь поставленных целей. Лишь для 3% компаний проект по использованию ИТ-аутсорсинга оказался неудачным.

Среди основных причин подобных неудач: срыв сроков, отсутствие грамотного управления проектом со стороны поставщика услуг, а также завышенные ожидания от проектов со стороны высшего руководства и акционеров предприятий-заказчиков.

«Кризис придал серьезный импульс развитию ИТ-аутсорсинга. Бизнес был поставлен в очень жесткие условия: с одной стороны, уменьшились бюджеты, сократился штат ИТ-персонала, с другой — требования к качеству ИТ-услуг остались на прежнем уровне или возросли. В этих условиях многие крупные предприятия были вынуждены пользоваться услугами внешних ИТ-поставщиков. Убедившись в преимуществах ИТ-аутсорсинга на своем собственном опыте, теперь компании охотнее расширяют свои аутсорсинговые контракты», — отмечает Валентин Стеценко, руководитель дирекции аутсорсинга компании

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Антикризисная поддержка от ГТЛК за счет авансирования поставок техники



Использование SAP для оптимизации ОАО «Протон — Пермские моторы»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Вакцинация началась с юга

В целях недопущения распространения гриппа среди персонала в филиале ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» началась профилактическая вакцинация. В настоящее время прививаться против гриппа изъявили желание 2211 человек из аппарата управления и производственных отделений филиала. Для вакцинации будет использован современный голландский препарат «Инфлювак». Это антигриппозная вакцина 3 поколения для профилактики гриппа у взрослых и детей. Она способна развивать специфический иммунитет к вирусам гриппа типа А и В, обеспечивает защиту от гриппа. Обладает высокой иммуногенностью и низкой реактогенностью. Вакцинацию «Инфлювак» можно проводить всем лицам, желающим уменьшить опасность заболевания гриппом и избежать возможных осложнений гриппа.

Усовершенствованные насосы

Обогащенная торговая компания Группы ГМС — ЗАО «Пидрошасервис» — утверждена в качестве поставщика трех насосных агрегатов для строительства БКНС нефтяных месторождений Белевского района Республики Башкортостан. Центробежные секционные насосные агрегаты коррозионностойкого исполнения изготавливаются Группой ГМС с учетом многолетнего опыта поставок и эксплуатации насосов данного типа. Основные преимущества насосов ЦНС 180-1050-2ИТ и ЦНС 63-1800-2ИТ: КПД на 2-4% выше по сравнению с ранее выпускаемыми модификациями. Например, КПД насоса 180-1050-2ИТ составляет не менее 74%. Кроме того, существенно увеличен срок службы насосов благодаря применению новых коррозионно- и износостойких наплавочных материалов при изготовлении рабочих колес и снижена общая виброактивность насоса вследствие практически полного исключения лапостной составляющей вибрации за счет оптимального соотношения количества лапестов колеса и направляющего аппарата.

Спрос на металл

(Окончание. Начало на стр. 1)

Еще 23,7% посетителей представляют собой сотрудников сервисных металлоцентров и дистрибутивных компаний.

Наибольшее количество гостей выставки приходится на Центральный регион — 52%, свыше 13% посетителей приезжают в Москву из дальнего зарубежья и стран СНГ, 12% — из Уральского, Сибирского и Дальневосточного округов, 11% — из Поволжского, 7% — из Северо-Западного, 5% — из Южного округов. На долю топ-менеджеров приходится 53% посетителей, специалистов — 47%. «Состав посетителей свидетельствует, что на выставку приезжают компетентные промышленники решать конкретные вопросы», — отметил сопредседатель оргкомитета «Металл-Экспо» Александр Романов. По данным аудита, на выставке 2009 г. отметились 53 президента, 1100 генеральных директоров, 1120 исполнительных и коммерческих директоров компаний, свыше 700 главных инженеров, конструкторов, технологов из смежных металлургических отраслей промышленности.

В 2010 году площадки крупнейшего металлургического форума России и стран СНГ расширяется на 20%. Экспозиции павильона №75 ВВЦ с 9 по 12 ноября будут условно разделены на три ключевых зала: «Черная и цветная металлургия: производство и продукция», «Оборудование и технологии для металлургии и металлообработки, металлоконструкции и металлоизделия», «Наукоград: научные институты и инженеринговые компании».

В этом «Металл-Экспо» будет проводиться снова в центре Москвы, что удобно с точки зрения доступности и размещения участников и гостей выставки. На ВВЦ свои экспозиции представляют ведущие российские и зарубежные производители и поставщики черных и цветных металлов, производители оборудования и инженеринговые компании: Metalloinvest, Северсталь, MMK, ТМК, ОМК, группа ЧТПЗ, ArcelorMittal, Marcegaglia, Acerinox, Ruukki, RHI, Vesuvius, MetalForm, Industrie PU.MA, Henkel, China Fest Heavy Industries, SMS Group, ОРМЕТО-ЮМЗ, ЭЗТМ, Вебер Конхемикс, Аркада-Инжиниринг, НКМЗ, Росмарк-сталь, Рэльтек, Днепропетровск и другие лидеры индустрии. Наряду с коллективными экспозициями из Германии, Чехии, Финляндии, немалый интерес к российскому рынку демонстрируют азиатские компании: сразу три коллективных экспозиции, свыше 40 компаний из Китая пытаются наладить сотрудничество с новыми дистрибуторами и партнерами.

Во время «Металл-Экспо» пройдет масштабная конференция-программа по всем ключевым сегментам металлургического бизнеса. Представители предприятий-потребителей металлопродукции из секторов машиностроения, стройиндустрии, энергетики, топливно-энергетического комплекса обсудят со специалистами из сферы металлургии вопросы закупок сырья и готовых изделий, а также обозначат металлургам новые ориентиры повышения качества и условий поставок продукции. Конгресс-часть «Металл-Экспо», откроет которую 13-я Международная конференция «Российский рынок металлов», в этом году пополнится мероприятиями нового формата. Появятся две двухдневные тематические конференции — «Сталь в строительстве: настоящее и будущее» и «Металлопродукция для автопрома», круглый стол «Металлопродукция для энергетики».

В ходе деловой части форума металлургии, представители ТЭК, стройиндустрии, машиностроения поделаются инвестиционными планами и идеями своих компаний, оценят итоги 2010 года и сделают прогнозы на 2011 год, смоделируют сценарии посткризисного развития.

Выставки служат катализатором развития отдельных отраслей промышленности и экономики страны в целом. Переговорная площадка «Металл-Экспо» дает возможность игрокам рынка в течение 4 дней выстроить каналы сбыта, улучшить отношения с клиентами и найти новых потребителей, проверить в конкурентной среде свою маркетинговую стратегию, повысить осведомленность участников рынка о бренде компании и укрепить репутацию среди партнеров, протестировать новые продуктовые линейки, обсудить перспективы сотрудничества на 2011 год с партнерами по закупкам сырья, оборудования и технологий, заключить перспективные контракты на поставку металлопродукта.

Ракетное управление

Самым надежным двигателям — лучшие ERP-решения

ОАО «Протон — Пермские моторы» и компания SAP объявили о старте проекта внедрения комплекса решений SAP для усовершенствования системы управления предприятием. Контракт между компаниями был подписан в Перми генеральным директором ОАО «Протон — Пермские моторы» Игорем Арбузовым и генеральным директором SAP CIS Владиславом Мартыновым.



ОАО «Протон — Пермские моторы» производит наряду с двигательными установками для ракет-носителей «Протон», детали и узлы ракетных двигателей РД-191 для ракет-носителей «Ангара». В качестве конверсионной программы налажено изготовление составных частей ГТЭ «Урал» мощностью 2,5-6 МВт, их сборка и испытание. Нарастают производственные мощности, внедряются новые, более прогрессивные технологии. На предприятии работает около 4,4 тыс. человек.

Недостаточная регламентация бизнес-процессов, несоответствующая стратегическим планам подсистема оперативного производственного планирования и учета хода производства, отсутствие единой платформы существующих автоматизированных информационных систем привело руководство к решению внедрения единой информационной системы. Решение выработано в рамках закрытого тендера между решениями компаний SAP и Oracle. В результате был выбран функционал SAP ERP и SAP ERP HCM.

Проект по автоматизации бизнес-процессов компании начнется в ноябре 2010 года и завершится в декабре 2013 года и будет разделен на три фазы. Первая: октябрь 2010 — март 2012, управление персоналом, управление производством, управление финансами, управленческий учет, материально-техническое снабжение,

управление запасами, управление сбытом, бюджетирование. Вторая фаза: январь 2012 — декабрь 2012, управление производством, управление персоналом, управление взаимоотношениями с клиентами. И третья: январь 2013 — декабрь 2013, расширенное планирование/оптимизация планов производства, информационный портал предприятия, хранение бизнес-информации, аналитика для руководства.

Планируется, что использование решений SAP позволит компании ОАО «Протон — Пермские моторы» добиться высокой доли оптимизации, в том числе — снизить запасы на 20% и на 15% сократить длительность производственного цикла. Новые программные решения позволят перейти к сквозному планированию производства и сократить длительность производственного цикла, при этом точно рассчитывая потребности при закупке товарно-материальных ценностей с учетом альтернативных материалов, анализируя при этом прибыльность каж-

дой сделки и снижая товарно-материальные запасы.

Специалисты также уверены, что при помощи SAP они смогут проводить детальный поперечный (попроцессный) анализ себестоимости при возможном расхождении с детализацией подразделений и ресурсов и оперативно определять причины возможных расхождений, точно рассчитывая загрузку ресурсов и своевременно выявлять «узкие» места в производстве;

«Государственные предприятия нашего масштаба сегодня нуждаются в информационных технологиях мирового класса, внедрение решений SAP в данном случае — это не только проект по оптимизации системы управления, нацеленный на обеспечение финансовой стабильности, но также и способ повышения надежности компании за счет использования лучшего мирового опыта ведения бизнеса. Мы надеемся, что благодаря этому предприятие получит дополнительные конкурентные преимущества, и возможности для последующего развития», —

говорит генеральный директор ОАО «Протон — Пермские моторы» Игорь Арбузов.

По мнению Владислава Мартынова, генерального директора SAP CIS, компания «Протон — Пермские моторы» работает в стратегически важной для России отрасли, производя продукцию, конкурентоспособную на глобальном рынке, и имеет большие перспективы в мировой ракетно-космической отрасли. Активная и успешная деятельность таких предприятий, как «Протон — Пермские моторы», особенно важна для нашей страны, и поэтому таким компаниям нужны информационные технологии мирового класса. Столь мощный управленческий инструмент, как решения SAP, адекватные задаче создания дополнительных конкурентных преимуществ и обеспечения последующего развития. Компания «Протон — Пермские моторы» сделала принципиальный выбор не только для собственного бизнеса, но и с точки зрения задач повышения конкурентоспособности российской экономики на мировом рынке».

Антикризисная поддержка

ГТЛК — предприятиям отечественного автопрома

Олеся Шевелева

В рамках антикризисных мероприятий Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) за счет авансирования поставок техники осуществляет поддержку компаний Группы ГАЗ, Соллерс, КАМАЗ, ДОРМАШ-ИНТЕРНЕШНЛ, БЕЦЕМА.

Техника КАМАЗ, ДОРМАШ-ИНТЕРНЕШНЛ и БЕЦЕМА практически полностью передана в лизинг: Группа ГАЗ и Соллерс поставили значительную часть своей продукции. «Активная работа с дилерскими сетями, в частности ТФК КАМАЗ, позволила быстро передать технику в лизинг, удовлетворив спрос на большин-

ство востребованных моделей», — заявил Эдуард Горбачевский, заместитель генерального директора по работе с клиентами ГТЛК. «К сожалению, низкая активность дилерских сетей Группы ГАЗ и Соллерс сказывается на сроках реализации техники этих производителей». В августе ГТЛК уже отчиталась перед Советом директоров о результатах выполнения возложенных на нее задач поддержки участников рынка в рамках антикризисных мероприятий, несущих адресную отраслевую направленность. В соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации (№814-р от 15.06.2009 г.) и Федеральным законом «О федеральном бюджете на 2009 год и на плановый период 2010 и 2011 годов» уставный капитал

открытого акционерного общества «Государственная транспортная лизинговая компания» в 2009 году был увеличен на 10 млрд руб. Из них 4 млрд руб. выделено на поддержку автопрома России.

СПРАВКА «ПЕ»: Государственная транспортная лизинговая компания предоставляет в лизинг различные виды техники и оборудования для предприятий всех сфер транспортной отрасли и других отраслей экономики. ГТЛК ведет деятельность во всех регионах России. Единственным акционером компании является Российская Федерация.

МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РЕСПУБЛИКИ УДМУРТИИ
ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ МЧС РОССИИ ПО РЕСПУБЛИКЕ ЗАПАДНО-УРАЛЬСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ РОСТЕХНОЛОГИЙ
МИНИСТЕРСТВО ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ И ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКИ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
МИНИСТЕРСТВО ТРУДА УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АДМИНИСТРАЦИЯ ГОРОДА ИЖЕВСКА
УДМУРТСКАЯ ТОРГОВАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «УДМУРТИИ»

Комплексная Безопасность - 2010
II ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
28-30 СЕНТЯБРЯ 2010 ГОДА

УЧАСТНИКИ
Продавцы средств и систем безопасности.

ПОСЕТИТЕЛИ
Руководители и специалисты промышленных предприятий и компаний по тематикам выставки; отраслей здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства.

ПРОГРАММА
Президентский форум, который объединит отраслевые конференции, семинары, круглые столы по тематикам выставки.

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ: ПРОТИВОПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, СРЕДСТВА СПАСЕНИЯ В ЧС, ПРОМЫШЛЕННАЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ОХРАНА ТРУДА, ЛИЧНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ

Информационные партнеры:

Место проведения: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9 (ФОЦ «Здоровье»)
Подробности на сайте www.safeprom.ru
или по телефонам: (3412) 73-35-32, 73-35-81, 73-35-87, 733-664.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Я считаю, что в целом модернизация как основной лозунг или основная повестка дня сегодня уже является общественным явлением, люди воспринимают ее. И, собственно, никакой альтернативы модернизации экономики, социальной сферы в нашей стране, модернизации политической системы в конституционных рамках не существует, поэтому эта тема не является предметом дискуссий. Дискуссии возникают по поводу темпов, глубины модернизации, средств, методов и институтов, которые подвергаются модернизации».

Процессный форум 2010

Сквозное решение для сквозных бизнес-процессов

27 октября в московском отеле «Холлидей Инн Сокольники» компания IDS Scheer & Software AG проводит Процессный форум 2010.

Предыдущие четыре года эта встреча экспертов в области BPM и руководителей, отвечающих за операционную эффективность бизнеса, называлась Форум ARIS. Пятое, юбилейное, мероприятие стало называться иначе. Причиной тому — объединение компаний IDS Scheer & Software AG.

Процессный форум 2010, главное в России мероприятие в области управления бизнес-процессами. В прошлом, 2009 году форум ARIS собрал около 400 участников. А ведь это был самый разгар кризиса. Сейчас, когда все признаки восстановления экономики налицо, ожидается, что количество бизнес-аудитории Процессного форума будет заметно шире.

Целевая аудитория форума: руководители компаний, директора по стратегическому и организационному развитию, директора по управлению бизнес-процессами, директора по информационным технологиям, владельцы процессов, руководители бизнес-подразделений, бизнес-аналитики и специалисты.

Ключевые докладчики форума: Вольфрам Йост, член совета директоров, ответственный за разработку программных продуктов Software AG, и Лев Якобсон, первый проректор Высшей школы экономики. В рамках секционных заседаний будет представлен опыт реальных проектов: управление бизнес-процессами, контроль операционной эффективности, бизнес-инфраструктура, внедрение решений SAP, государственное управление и др.

В рамках форума будут проходить выставка IDS Scheer & Software AG и партнеров, а также вручение премии «Совершенство бизнес-процессов 2010».

Тел: (495) 781-77-81
Факс: (495) 781-72-82
<http://www.ids-scheer.ru>

НОВОСТИ

Кубок лидеров бережливого производства

На V Российском Лин-форуме «Бережливая Россия», который пройдет 8-12 ноября в Москве, будет объявлено о создании Кубка и премии в области бережливого производства им. А.К.Астаева — талантливого ученого, поэта, одного из основоположников НОТ (Научной Организации Труда), существенно развивший концепции научного менеджмента в первой половине прошлого века.

«Современные книги по непрерывному совершенствованию, известные авторы книг по концепциям Кайдзен, Лин, Бережливому производству — как будто расширявают нам слова, оставленные нам Алексеем Капитоновичем», — говорит Алексей Баранов, председатель совета межрегионального движения «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства», президент ГК «ОргТрум». — Он одним из первых поднял человеческий фактор на уровень ключевого фактора успеха организации, разработал концепцию непрерывного совершенствования. Поэтому именно с его именем мы предлагаем назвать кубок операционного совершенства в России». Предназначение новаторской инициативы — ускоренное всеобщее распространение передовых практик постоянного совершенствования и повышения производительности труда на основе неинвестиционных решений.

«Боинги» для Ростехнологий

Компания «Боинг» и Государственная корпорация «Ростехнологии» подписали соглашение о заказе 50 самолетов Boeing 737 Next Generation. Соглашение также включает возможность покупки еще 35 самолетов 737 Next Generation. Общая стоимость заказа составит \$3,7 млрд по среднечасовому курсу.

«Заказ «Ростехнологий» на 737 Next-Generation является инвестицией в наше будущее и позволит сделать существенный шаг вперед в повышении конкурентоспособности нашей отрасли воздушных перевозок и отечественных авиакомпаний на мировом рынке», — заявил генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezov. — Это соглашение является еще одним этапом в укреплении стратегического партнерства между «Ростехнологиями» и «Боингом». Экономические преимущества и эксплуатационная эффективность, которые неизменно демонстрируют самолеты серии 737 Next-Generation, будут напрямую способствовать реализации плана «Ростехнологий» обеспечить российские авиакомпании эффективными и надежными самолетами, которые позволят им еще более успешно развивать перевозки на своих внутренних и международных направлениях.

«Выбор «Ростехнологий» в пользу самолетов Boeing является еще одним важным шагом в развитии нашего долгосрочного сотрудничества, которое включает совместные инициативы по широкому спектру промышленных программ, — подчеркнул Джим Албау, президент и генеральный менеджер «Боинг — Гражданские самолеты». — Стратегическое видение «Ростехнологий» и их лидерство в развитии глобального партнерства в сфере высоких технологий играют важную роль в привлечении иностранных инвестиций в Россию». Около \$6 млрд в течение последних 20 лет вложено в успешные глобальные проекты и программы, выполненные «Боинг» совместно с российскими партнерами, что делает «Боинг» крупнейшим международным инвестором в авиакосмическую отрасль России.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Энергоснабжение в Московской области отличается надежностью и стабильностью



В октябре в Ганновере собираются ведущие компании по обработке металла

Свет Подмоскovie

Первая пятилетка областной энергосетевой



Рассказать о задачах и достижениях МОЭСК собрались ведущие областные энергетики

Подведением итогов пяти лет работы отметила Московская областная энергосетевая компания свой первый юбилей. 14 сентября состоялась пресс-конференция, на которой руководители компании рассказали журналистам, каких успехов удалось достичь, какие основные задачи подмосковные энергетики намерены решать в будущем.

В самом начале общения со СМИ заместитель генерального директора областного МОЭСК по экономике и финансам Алексей Куриленков рассказал, что в этом году подмосковная компания не стала проводить торжественных мероприятий, а сосредоточилась на обеспечении надежности электроснабжения потребителей, и в первую очередь в пожароопасных районах. Созданная Правительством Московской области в 2005 году, компания в настоящее время обслуживает электрические сети двадцати четырех муниципальных образований Московской области: от Талдома на севере до Серебряных Прудов на юге и от Волоколамска на западе до Шатуры на востоке.

Наиболее крупные сети областного МОЭСК находятся в Люберецком и Пушкинском районах. А всего компания обслуживает почти 10 тыс. км воздушных и кабельных линий электропередачи и 2700 трансформаторных подстанций.

По основному показателю, полезному отпуску электроэнергии потребителям, Московская областная энергосетевая компания уже три года является крупнейшей территориальной сетевой организацией Подмоскovie. Сегодня в ней трудится 1600 человек.

Алексей Куриленков подчеркнул, что задачи, поставленные перед компанией областным правительством изначально, носили скорее социальный, чем коммерческий характер. Вновь созданная организация должна была обеспечить бесперебойное и качественное электроснабжение потребителей тех районов Московской области, где сети имели максимальный, до 90%, износ и нуждались в немедленном обновлении.

Многие помнят, в каком критическом состоянии находились коммунальные электрические сети лет десять назад, когда о реконструкции никто и думать не мог, а техобслуживание сетей и их ремонт проводился в основном «по аварийным отказам». Среднее время восстановления электроснабжения потребителей тогда со-

ставляло 6 часов, хотя нередко бывало, что люди целыми сутками сидели без света. «Сейчас же, — добавил главный инженер областного МОЭСК Виктор Мураховец, — мы восстанавливаем подачу электроэнергии в среднем в течение двух с половиной часов. Только за последний год количество так называемых технологических нарушений сократилось на треть. Даже если не удастся быстро восстановить нормальную схему электроснабжения, на помощь приходят передвижные электростанции нашего Управления аварийно-восстановительных работ».

Планомерно внедряя новые финансовые и технические механизмы, областная компания стабилизировала ситуацию в принятых электросетях и приступила к их планомерному ремонту и реконструкции. Цифры говорят сами за себя: если в 2006 году на капитальный ремонт сетей было направлено всего 5 млн руб., то в этом году компания запланировала потратить на ремонтные работы почти 167 млн руб.

Наряду с этим, совместно с администрациями муниципальных районов и городских округов были разработаны инвестиционные программы, направленные на восстановление ветхих сетей и существенное снижение потерь электроэнергии.

Журналистов заинтересовало, как областная компания отработала в сложнейший для Подмоскovie период пожаров. «Большая часть обслуживаемых нами сетей проходит по пожароопасным районам, где много лесов и торфа. Но неблагоприятный период не застал нас врасплох, — сказал Виктор Мураховец. — Еще весной был реализован целый комплекс профилактических мероприятий по расчистке трасс. Уже не один год нами планомерно проводится замена деревянных опор на железобетонные. Все это позволило избежать серьезных последствий пожаров и минимизировать ущерб в Орехово-Зуевском, Луховицком, Шатурском, Коломенском районах и городе Рошаль. Стоимость восстановления поврежденного там оборудования составила менее миллиона рублей».

В настоящее время в микрорайоне Новое Моховое поселка Белоомут Луховицкого района реализуется федеральная и областная программы помощи пострадавшим от пожаров, и Московская областная энергосетевая компания ведет там монтаж распределительных сетей 0,4 кВ. Присоединять новые дома к сетям и обслуживать их в дальнейшем тоже будет областной МОЭСК.

Заместитель генерального директора — директор Представительства №1 ОАО «МОЭСК» Борис Рыбин добавил, что и компания, и ее дочерние предприятия осознают ту социальную ответственность, которую накладывает работа «на местах». Областной МОЭСК готов и дальше помогать администрациям муниципальных образований как в решении их проблем, так и в организации различных муниципальных мероприятий.

К примеру, в этом году компания провела серьезную подготовку к празднованию 65-летия Победы. Под опеку были взяты шестнадцать районных и городских мемориальных комплексов и братских захоронения. В Рузском и Талдомском районах, где велись активные боевые действия, областной МОЭСК следит за сохранностью не одного, а сразу нескольких памятников.

Отдавая дань памяти павшим, не забывает компания и о живых: адресная помощь оказывается ветеранам войны и тыла, бывшим узникам концлагерей, блокадникам, которые работали или работают в сфере коммунальной электроэнергетики.

В заключение пресс-конференции слово снова взял Алексей Куриленков. Остановившись на задачах компании на будущее, он сказал, что вопросы надежности электроснабжения останутся для областного МОЭСК наиболее актуальными, хотя и не будут стоять так остро. Вместе с тем, в этом году компания начала реализовывать полноценную программу контроля и сертификации качества электроэнергии.

Руководство областного МОЭСК верит, что кризисные явления в экономике будут преодолены и восстановится спрос на дополнительные электрические мощности, что позволит возобновить программу строительства собственных питающих центров.

Компания намерена в ближайшие годы существенно расширить географические границы своей деятельности и продолжить динамичное развитие.

«Мы плотно работаем в этом направлении с муниципальными образованиями, — пояснила заместитель генерального директора по корпоративной политике Елена Сарьян. — В настоящее время нами выстраиваются долгосрочные отношения по аренде сетей, ведь только в этом случае возможно формирование долгосрочных тарифов, выгодных населению».

Алексей Куриленков добавил, что с таким сложным, молодым коллективом, какой работает сейчас в Московской областной энергосетевой компании, неразрешимых задач не будет.

Алтайская площадка

ЧЕТРА организовала ремонт двигателей на АМЗ

Торговая компания машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы» ООО «ЧЕТРА — Комплектующие и запасные части» (ЧЕТРА-КЗЧ) приступила к реализации программы «Капитальный ремонт двигателей» (КР ДВС) на производственных площадках ОАО «ПО «Алтайский моторный завод» (АМЗ). Главным направлением программы является проведение работ по восстановлению двигателей производства АМЗ: А-01, Д-442, А-41, Д-461, Д-440, Д-447 и их модификаций.

Устранение неисправностей современных двигателей возможно выполнить в условиях обычной мастерской без использования специальной диагностической аппаратуры. При этом даже несложный ремонт дизельных моторов требует стеновых испытаний, иначе велика вероятность, что некачественно выполненные работы в дальнейшем станут причиной более серьезных поломок со всеми вытекающими из этого материальными и финансовыми потерями.

На производственных площадках АМЗ созданы все условия для высококачественного и оперативного ремонта вышедших из строя двигателей и соблюдения всех технологических процессов. Оборудованы дополнительные рабочие места, приняты высококвалифицированные специалисты, которые обеспечивают профессиональный ремонт и проводят тестовые испытания мотора в соответствии с принятыми стандартами качества. Плановый срок ремонта мотора составляет 10 календарных дней и осуществляется в заводских условиях. При этом

проводится разборка, мойка, дефектовка деталей и узлов. Вышедшие из строя детали восстанавливаются, либо заменяются на новые. Двигатели проходят обкатку согласно технологии завода-изготовителя. На отремонтированные двигатели в зависимости от модели АМЗ дает гарантию, составляющую до 80% срока гарантии на новые двигатели.

рено развитие обезличенного ремонта по системе РЕМАН. При этом клиент, сдав свой двигатель, может сразу получить отремонтированный мотор из обменного фонда. Особенно актуальным оперативное восстановление двигателей становится для аграриев в период уборочных работ. АМЗ идет навстречу производителям в кратчайшие сроки

восстанавливает вышедшие из строя моторы. Так, в июле оперативно были восстановлены комбайновые двигатели для СПК «Колхоз им. Мичурина» Волчихинского района Алтайского края и ООО «Алтай-СельхозСнаб». В августе так же быстро был восстановлен двигатель комбайна «Дон» для аграриев из села Троицкое Усть-Пристанского района.



Востребованность ремонта двигателей в заводских условиях подтверждает спрос со стороны потребителей. В августе по сравнению с июлем число заявок на ремонт возросло более чем в 3 раза. К программе КР ДВС уже активно подключились дилеры ЧЕТРА-КЗЧ: «Сибирь-Техника», «ТД «Компас плюс», «Дизель Сервис». Для удобства клиентов проектом предусмот-

СПРАВКА «ПЕ»: «ЧЕТРА — Комплектующие и запасные части» (Чебоксары) — специализированная торговая компания Концерна «Тракторные заводы», реализует запчасти тракторов, комплектующие на гусеничные экскаваторы, бульдозеры, трубоукладчики (дорожную и строительную технику), зерноуборочные комбайны, другую сельхозтехнику отечественного и импортного производства, замочные изделия (мебельные, велосипедные, гаражные, дверные замки), чугунные радиаторы отопления. Компания также поставляет: стальное и чугунное литье металлов, поковки, штамповки.

21-я международная выставка по обработке листового металла



Время инноваций

Euro
BLECH
2010

The World's No.1

26-30 октября 2010 • Ганновер

- Листовой металл, трубы, профили
- Готовые и детали, комплектующие, монтажные модули
- Резка
- Обработка давлением
- Гибка
- Обработка листового металла
- Обработка труб и профилей
- Соединение, сварка
- Обработка поверхности
- Инструмент
- Управление, регулировка, измерение, контроль
- Обеспечение качества
- Системы CAD/CAM
- Сбор и обработка данных
- Производственные и складские сооружения
- Безопасность
- Экология, вторичные ресурсы
- Исследования и разработки

дальнейшая информация: ООО Messe Consult, tel. + 7 495 629 26 57, e-mail: info@blech.euro.ru

www.euroblech.com

Контракт на 11,5 млрд руб

«Силовые машины» модернизируют Жигулевскую ГЭС

ОАО «РусГидро» и ОАО «Силовые машины» заключили договор на изготовление и поставку оборудования для модернизации девяти гидроагрегатов Жигулевской ГЭС.

Жигулевская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро», шестой ступенью и второй по мощности ГЭС Волжско-камского каскада, а также второй по величине гидроэлектростанцией Европы. Ее установленная мощность 2320 МВт. На станции двадцать гидроагрегатов: шестнадцать — мощностью по 115 МВт, четыре — мощностью по 120 МВт. Установленная мощность Жигулевской ГЭС — 2320 МВт. Среднегодовая выработка — 10100 млн кВт·ч.

Жигулевская ГЭС участвует в покрытии пиковых нагрузок и регулировании частоты электрического тока в европейской части России, регулирует сток воды в Волге и способствует эффективному ее использованию нижележащими волжскими гидроэлектростанциями, а также обесп-

печивает создание судоходных глубин и создает благоприятные условия для орошения больших площадей засушливых земель Заволжья.

В соответствии с условиями подписанного контракта «Силовые машины» спроектируют, изготовят и поставят на станцию девять новых гидротурбин номинальной мощностью 129 МВт каждая, а также оборудование для частичной замены основных узлов действующих гидротурбин Жигулевской ГЭС. В рамках контракта специалисты «Силовых машин» окажут услуги шеф-монтажа и примут участие в пуско-наладочных работах для ввода поставленного оборудования в эксплуатацию.

Установка новых турбин номинальной мощностью 129 МВт каждая позволит, исходя из коэффициента полезного действия гидротурбин, повысить номинальную мощность каждого гидроагрегата при расчетном напоре на 10,5 МВт (со 115 МВт до 125,5 МВт). После проводимой «РусГидро»

совместно с «Силовыми машинами» модернизации оборудования Жигулевской ГЭС суммарная мощность гидроэлектростанции увеличится на 94,5 МВт.

Пуск первого обновленного гидроагрегата Жигулевской ГЭС запланирован в 2013 году, последнего — в конце 2016 года. Стоимость контракта составляет 11,5 млрд руб. Договор заключен в целях реализации среднесрочной программы технического перевооружения и реконструкции филиала ОАО «РусГидро» — «Жигулевская ГЭС» на 2011-2015 годы, которая предусматривает ускорение темпов реконструкции станции.

Заключенный между «Силовыми машинами» и «РусГидро» контракт продолжает успешное сотрудничество компаний, направленное на развитие отечественной гидроэнергетики. В настоящее время совместными силами гидроэнергетиков и энергомашиностроителей помимо восстановления Саяно-Шушенской ГЭС реализуется несколько проектов.

Металл-Экспо

Производители и поставщики предъявят свои ноу-хау

Ведущие производители и поставщики металлургического оборудования, технологий и инжиниринговых решений примут активное участие в 16-й Международной промышленной выставке «Металл-Экспо 2010».

Такие зарубежные компании, как SMS Group, Voortman, Guss-Ex, Z&J Technologies, Olimpia 80, Gustav Erich Maschinenfabrik, VSM, Ideal Werke, Beijing CMRC, S.M.A.C. и другие, рассматривают площадку Металл-Экспо в качестве площадки для развития бизнеса в странах СНГ. Международный союз производителей металлургического оборудования METAL-LURGMASH и все его участники также принимают активное участие в международном форуме металлургов. С 9 по 12 ноября в Москве на ВВЦ свои возможности по поставкам оборудования и технологий продемонстрируют специализированные компании России и Украины: ОРМЕТО-ЮУМЗ, ЭЗТМ, Уральский инжиниринговый центр, Вебер Комаксик, Аркада-Инжиниринг, НКМЗ, КАМИ-металл, Росмарк-сталь, Рэлтек, Днепротехсервис, Урал-Кран, Нординокрафт, Накал, Норд Приводы, Златоустовский машиностроительный завод, Прибор и целый ряд других.

В российском металлургическом комплексе реализуются в настоящее время и будут реализовываться в будущем крупные проекты, требующие весь спектр металлургического оборудования — электросталеплавильные печи и МНЛЗ, листовые и сортовые станы, линии и агрегаты.

Так, ММК ведет строительство стана «2000» и масштабную модернизацию стана «2500». НЛМК до конца года введет в эксплуатацию АГНЦ №4 и АПП №3, инвестирует \$1,5 млрд в строительство новой доменной печи, строит Калужский научно-производственный электрометаллургический завод проектной мощностью 1,5 млн т. Северсталь инвестирует \$600 млн в строительство мини-завода по производству проката строительного назначения с объемом производства 1 млн т в Балаково Саратовской области. ЧерМК в конце 2011 г. введет в эксплуатацию вторую линию полимерных покрытий металла стоимостью 3 млрд руб. Группа Мечел на базе Челябинского металлургического комбината строит новый рельсобалочный стан.

Инвестиционные проекты реализуют и предприятия «второго эшелона». В 2011 г. Юнистат планирует начать реализацию нового проекта по установке линии покраски общей мощностью до 50 тыс. т в год. В ближайших планах компании модернизация агрегата непрерывного горячего цинкования, с увеличением его производительности до 90 тыс. т в год. Ростовский электрометаллургический завод планирует в первом квартале 2011 г. ввести в строй прокатный стан по выпуску катушки для арматуры и проволоки. Ковровский сталепрокатный завод мощностью 1,2 млн т сталепроката в год намерена построить в ближайшие годы МаксИвест. Активно обсуждается строительство сортопрокатного производства мощностью порядка 200 тыс. т в год в Воронеже. Все трубные компании также ведут активную инвестиционную деятельность и расширяют свои производственные возможности. ОМК строит стан «5000». Группа ЧТПЗ — сталелитейный комплекс мощностью до 1 млн т в год. Тагмет (входит в ТМК) планирует в 2013 г. завершить проект строительства электросталелитейного комплекса в рамках стратегической инвестиционной программы стоимостью более 19 млрд руб. Уральский трубный завод (Уралтрубром) намерен в ближайшие годы осуществить проект строительства высокопроизводительного листопрокатного стана в Пер-



воуральске. Конфигурация рынка металлопродукции в настоящее время существенно меняется. В России претерпевает изменения структура производства черных и цветных металлов. Агривгаз инвестирует 855 млн руб. в строительство завода горячего цинкования, средства пойдут в том числе на закупку технологического оборудования. Металлоинвесту в ближайшие годы предстоит начать освоение Удоканского месторождения меди, Метропол — железорудных месторождений на Дальнем Востоке, ММК — Приоскольского месторождения в Белгородской области, Русалу — построить Бугучанское энерго-металлургическое объединение. Примечательно, что зарубежные эксперты все чаще говорят о наступлении долгосрочного сырьевого цикла, благоприятной ценовой конъюнктуры на сырье, которое становится все более и более востребованным во всем мире. Таким образом, интерес зарубежных инвесторов к России будет возрастать, а металлургической отрасли страны в ближайшие годы потребуются масса металлургического оборудования. По мере восстановления национальной экономики будут увеличиваться инвестиции в развитие металлообработки и сервисных металлцентров. Уже сейчас ряд компаний объявили о расширении мощностей по переработке металлопроката и строительству новых СМЦ. Так, в Челябинске и Новосибирске возведет два СМЦ компания Сибпромснаб. Многие другие компании задумываются о повышении маржинальности металлоперерабатывающего бизнеса путем снижения издержек за счет установки более производительного и эффективного оборудования. Поэтому оборудование для металлообработки и СМЦ занимает традиционную большую тематический раздел выставки «Металл-Экспо». Для компаний-производителей и поставщиков оборудования это основная презентационная площадка, где они представляют оборудование для листо — и сортообработки (резки, профилирования, гибки и сварки), складов и сервисных металлцентров. В свою очередь, выставка «Металл-Экспо» одной из своих целей видит продвижение инновационных машиностроительных решений и инжиниринговых услуг на рынок России.

СПРАВКА «ПЕ»: Выставка «Металл-Экспо» является полноправным членом Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI) и Российского Союза выставок и ярмарок (РСВЯ), ассоциированным членом Российского союза промышленников и предпринимателей. Это одна из немногих российских выставок, прошедших международный выставочный аудит. Выставка проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, Союза машиностроителей России, Международного союза металлургов, Союза экспортеров металлопродукции России и др.

Ребрендинг городов

Выездное заседание Межведомственной группы

На прошлой неделе в Кемеровской области прошло выездное заседание Межведомственной рабочей группы Министерства регионального развития Российской Федерации по вопросам снижения негативного воздействия финансового кризиса на социально-экономическое развитие монопрофильных городов в субъектах Российской Федерации и обучающий семинар (МАС-ТЕР-КЛАСС) по разработке и реализации комплексных инвестиционных планов модернизации моногородов (КИПММ).

Заседание прошло в муниципальных образованиях — городах Кемерово и Ленинск-Кузнецкий Кемеровской области и стало четвертым из серии мероприятий, осуществленных в этом году совместно Минрегионом России и Союзом российских городов в поддержку развития российских моногородов. Предыдущие заседания, совмещенные с мастер-классами экспертов СРГ, состоялись в Москве, Великом Новгороде и Ростове-на-Дону.

В выездном заседании участвовали руководители субъектов Российской Федерации, главы моногородов и руководители градообразующих предприятий Сибирского и Дальневосточного Федеральных округов, представители общественных, научных и консалтинговых организаций. Отличительной особенностью мероприятия стало участие крупных кузбасских, сибирских и дальневосточных градообразующих компаний.

В рамках мероприятия были заслушаны доклады о результатах деятельности рабочих групп по модернизации моногородов Республики Хакасия, Красноярского края, Иркутской области, Кемеровской области, Томской области, Республики Саха (Якутия), Приморского края, Хабаровского края, Сахалинской области, а также были рассмотрены проекты комплексных инвестиционных планов модернизации моногородов.

Также выездные заседания позволяют Минрегиону России охватить максимальное количество монопрофильных городов, созданный в 1991 году, уже почти двадцать лет выполняет функции общероссийской организации, представляющей на федеральном уровне интересы городских муниципальных образований России. В настоящее время одним из важных направлений в деятельности Союза является оказание содействия российским монопрофильным городам в разработке и реализации программ модернизации и устойчивого социально-экономического и экологического развития. Для этого в рамках Союза создана секция «Моногорода», сформированы Экспертный и Инвестиционный советы, к работе в секции привлечены ведущие специалисты экспертного сообщества и руководители муниципальных образований, запущен интернет-сайт (<http://monogorod.org>) как информационная и обучающая площадка.

Основной задачей Экспертного совета является оказание помощи моногородам в подготовке и реализации комплексных инвестиционных планов модернизации моногорода (КИПММ). КИПММ сегодня признан уникальным инструментом управления рисками и развитием монопрофильного муниципального образования, который оказался востребованным и для остальных, немонопрофильных

муниципальных образований в различных федеральных округах Российской Федерации. Муниципальные власти получили возможность напрямую говорить с федеральными структурами, а рекомендации членов межведомственной рабочей группы помогают правильно организовать работу и пройти «первые чтения» подготовленных ими комплексных инвестиционных планов модернизации своих городов,



правильно организовать работу по их реализации.

Два наиважнейших рабочих дня, помимо рассмотрения вопросов с участием представителей от ключевых федеральных структур, включали также проведение круглого стола «Комплексные планы социально-экономического развития (КПСЭР) муниципальных образований и методики оценки эффективности деятельности органов муниципальной власти. Ближайшие и долгосрочные перспективы для российских муниципальных образований», а также специальную программу обучающего семинара.

На круглом столе были рассмотрены и обсуждены важные вопросы, в том числе: об опыте разработки и реализации комплексных инвестиционных планов модернизации моногородов; о возможности привлечения ведущих специалистов экспертного сообщества и руководителей муниципальных образований, запущен интернет-сайт (<http://monogorod.org>) как информационная и обучающая площадка.

Проект VALIANT

Седьмая Европейская рамочная программа

В Московском комплексе ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е.Жуковского» (ЦАГИ) состоялась встреча всех партнеров проекта VALIANT «Валидация и улучшение средств моделирования аэродинамического шума» 7-й Европейской рамочной программы. Проект VALIANT стартовал 1 сентября 2009 года. Его основной целью является настройка методов математического моделирования в оценке аэродинамического шума обтекания элементов планера самолета.

Проблема шума, образуемого при обтекании шасси и механизации крыла (предкрылки, закрылки и интерцепторы), возникает при заходе самолета на посадку, когда двигатели работают в режиме малого газа, и шум силовых установок самолета перестает быть доминирующим среди других источников шума. Создание перспективных гражданских самолетов с улучшенными акустическими характеристиками, которые удовлетворяли бы все более жестким нормам ИКАО по шуму

на местности, требует заметного снижения шума обтекания элементов планера самолета по отношению к современным самолетам, для которых вообще не применяются никакие мероприятия по снижению этого источника шума. Разработка оптимальных методов снижения шума аэродинамического происхождения требует комплексного подхода к проблеме, когда найденные приемы снижения шума не ухудшат других рабочих характеристик самолета. Поэтому создание математических моделей процессов шумообразования является одной из приоритетных задач современной аэроакустики. К сожалению, современное состояние численных методов моделирования не позволяет использовать их при поиске путей снижения многообразных шумов самолета, и, в частности, это касается шума обтекания элементов планера.

Проект VALIANT направлен именно на разработку численных методов моделирования, которые смогли бы быть применены в поиске путей снижения шума элементов планера. Для реализации этой цели отобраны модельные те-

чения, которые, с одной стороны, имеют упрощенные геометрические конфигурации, но, с другой стороны, в полной мере соответствуют физике процессов шумообразования при обтекании различных элементов планера самолета. На первом этапе проекта эти течения должны быть подвергнуты экспериментальному исследованию (измерения аэродинамических и аэроакустических характеристик), а на втором этапе должны быть произведены численные моделирования всех измеренных параметров этих модельных течений.

В настоящее время порядка 150 муниципальных образова-

ний из 335 моногородов подготовили свои комплексные инвестиционные планы модернизации, 13 получили федеральную поддержку в виде дотаций, субсидий, бюджетных кредитов. Методологические подходы Минрегиона России по составлению КИПММ привлекли внимание многих монопрофильных образований, не попавших в список 335 моногородов. Интерес к предложенному в 2009-2010 гг. Минрегионом России новому инструменту управления рисками через проведение специальной диагностики, разработку и реализацию с участием вышестоящих бюджетов и частного сектора ресурсно-обеспеченных инвестиционных проектов проявлен со стороны многих малых и крупных муниципальных образований, в том числе не относящихся к моно-

городам Российской Федерации. КИПММ позволяет проанализировать ситуацию в конкретном муниципальном образовании, выявить критические риски и выстроить парировочные меры для вывода города из зоны неуправляемых рисков, перехода в режим воспроизводства. Реализация КИПММ на практике дает возможность осуществить реальную модернизацию экономики города, достигнуть долгосрочную социально-экономическую устойчивость его развития, обеспечить рациональную занятость населения. Представители Экспертного совета приняли непосредственное участие в подготовке КИПММ городов: Нижний Тагил, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, Гуково, Зереево, Тутаев, Сердобск и др., в разработке находятся: Фролово, Аша, Таштагол и др. Союзом российских городов совместно с Министерством регионального развития Российской Федерации организованы и проведены серия мероприятий в поддержку развития российских моногородов, в рамках выездных заседаний Межведомственной рабочей группы распространялся опыт разработки КИПММ посредством специальной программы мастер-классов. Заседания, совмещенные с мастер-классами экспертов Союза, состоялись в Москве, Великом Новгороде и Ростове-на-Дону.

Организатор конференции «Рециклинг отходов» — общероссийский журнал «Рециклинг отходов» при содействии Российской Ассоциации Рециклинга Отходов (АРО). Генеральный партнер конференции — Международная выставочная компания МКВ. Предварительная тематика конференции: «Оборудование для переработки и рециклинга твердых коммунальных и производственных отходов», «Санитарная очистка городов и населенных пунктов». Конференция дает возможность осуществлять поиск взаимовыгодных уникальных решений для развития предпринимательской деятельности в области сбора, транспортировки, переработки, рециклинга, обезвреживания, уничтожения, захоронения отходов и реализации продуктов их переработки.

Основная цель конференции — оказать содействие руководителям и специалистам государственных и коммерческих отраслевых организаций в установлении прямых контактов с целью обмена опытом, разработки и реализации инвестиционных проектов, покупки-продажи оборудования для сбора, транспортировки и переработки отходов, приобретения-сбыта вторсырья, найти партнеров по разработке и внедрению проектов по санитарной очистке населенных пунктов.

Об эффективности такого узкоотраслевого мероприятия свидетельствует постоянное участие в конференции таких компаний, как «Метсо Линдлеманн» (Германия), «TiTex» (Польша), «БРТ Райсиклинг Технолоджи» (Германия), «Каэлер Холдинг АГ» (представительство швейцарской фирмы в Москве), ООО «Полимерхолдинг» (Россия, Москва), ООО «АКЦЕПТ ТЕХНОЛОГИИ» (Россия, Москва), «СК «Гидрокор» (Россия, Санкт-Петербург), ОАО «Балтэнерго Фонд» (Россия, Санкт-Петербург) и др., а также представителей администраций регионов и муниципальных образований России и в качестве слушателей.

По мнению генерального директора ОАО «Балтэнерго Фонд» Олега Багаутинова, участника всех конференций «Рециклинг отходов», «большим плюсом конференции является то, что организаторы четко работают с целевой группой — предприятиями и организациями сферы обращения ТБО.

Как правило, конференция посещают правильные люди (специалисты и руководители), которых интересует технология, оборудование переработки ТБО. Организаторы конференции ускоряют создание горизонтальных связей между операторами рынка ТБО, тем самым помогают формировать этот рынок. Я хотел бы рекомендовать участвовать в данной конференции всем заинтересованным предприятиям и организациям, вы получите массу неформальных контактов, вместе делать бизнес легче».

Вопросы межотраслевые

Конференция «Рециклинг отходов» пройдет в Москве

VII международная конференция «Рециклинг отходов» пройдет в г. Москве 28 октября 2010 года в рамках введённой выставки-форума «WASMA/ Оборудование и технологии для сбора, переработки и утилизации отходов». Предыдущие пять конференций состоялись в Санкт-Петербурге и в Сочи, шестая запланирована в Краснодаре. Таким образом, впервые конференция «Рециклинг отходов» соберет руководителей и специалистов коммерческих и государственных организаций из регионов в столице России.

Организатор конференции «Рециклинг отходов» — общероссийский журнал «Рециклинг отходов» при содействии Российской Ассоциации Рециклинга Отходов (АРО). Генеральный партнер конференции — Международная выставочная компания МКВ.

Предварительная тематика конференции: «Оборудование для переработки и рециклинга твердых коммунальных и производственных отходов», «Санитарная очистка городов и населенных пунктов». Конференция дает возможность осуществлять поиск взаимовыгодных уникальных решений для развития предпринимательской деятельности в области сбора, транспортировки, переработки, рециклинга, обезвреживания, уничтожения, захоронения отходов и реализации продуктов их переработки.

Основная цель конференции — оказать содействие руководителям и специалистам государственных и коммерческих отраслевых организаций в установлении прямых контактов с целью обмена опытом, разработки и реализации инвестиционных проектов, покупки-продажи оборудования для сбора, транспортировки и переработки отходов, приобретения-сбыта вторсырья, найти партнеров по разработке и внедрению проектов по санитарной очистке населенных пунктов.

Об эффективности такого узкоотраслевого мероприятия свидетельствует постоянное участие в конференции таких компаний, как «Метсо Линдлеманн» (Германия), «TiTex» (Польша), «БРТ Райсиклинг Технолоджи» (Германия), «Каэлер Холдинг АГ» (представительство швейцарской фирмы в Москве), ООО «Полимерхолдинг» (Россия, Москва), ООО «АКЦЕПТ ТЕХНОЛОГИИ» (Россия, Москва), «СК «Гидрокор» (Россия, Санкт-Петербург), ОАО «Балтэнерго Фонд» (Россия, Санкт-Петербург) и др., а также представителей администраций регионов и муниципальных образований России и в качестве слушателей.

По мнению генерального директора ОАО «Балтэнерго Фонд» Олега Багаутинова, участника всех конференций «Рециклинг отходов», «большим плюсом конференции является то, что организаторы четко работают с целевой группой — предприятиями и организациями сферы обращения ТБО.

Как правило, конференция посещают правильные люди (специалисты и руководители), которых интересует технология, оборудование переработки ТБО. Организаторы конференции ускоряют создание горизонтальных связей между операторами рынка ТБО, тем самым помогают формировать этот рынок. Я хотел бы рекомендовать участвовать в данной конференции всем заинтересованным предприятиям и организациям, вы получите массу неформальных контактов, вместе делать бизнес легче».

СПРАВКА «ПЕ»: В международной конференции «Рециклинг отходов» за все время ее проведения приняли участие более 300 руководителей и специалистов коммерческих, государственных и общественных организаций из России, Германии, Австрии, Финляндии Швеции, Белоруссии и с Украины. Конференцию посетили представители городов и регионов России: Санкт-Петербург и Ленинградская область, Москва и Московская область, Уфа, Бийск Алтайского края, Южно-Сахалинск, Екатеринбург, Белгород, Валуйки, Красноярск, Самара, Нижнекамск, Иваново и др.

Призыв Роструда

Активнее проводить аттестацию рабочих мест

В рамках двухдневного совещания Роструда в Астрахани о ситуации на рынке труда, мерах по улучшению условий и охраны труда, развитию электронных услуг в социально-трудовой сфере начальник Управления надзора и контроля за соблюдением трудового законодательства Игорь Воробьев призвал работодателей активнее проводить обязательную аттестацию рабочих мест.

«Мы должны побуждать работодателей к более активному проведению экспертиз условий труда, ведь от этого зависит компенсация работникам за работу во вредных или опасных условиях труда», — заявил Игорь Воробьев в своем обращении к руководителям государственных инспекций труда.

Аттестация рабочих мест по условиям труда включает гигиеническую оценку условий труда, оценку травмобезопасности и обеспеченности работников средствами индивидуальной защиты (СИЗ). Результаты аттестации, в том числе используются в целях оценки профессионального риска как вероятности повреждения здоровья или смерти работника, расчета скидок и надбавок к страховому тарифу в системе обязательного социального страхования работников от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний и применения предусмотренных законодательством мер ответственности к лицам, виновным в нарушениях законодательства об охране труда.

В соответствии с приказом Минздравсоцразвития после проведения аттестации работодатель обязан направить в Государственную инспекцию труда: перечень рабочих мест, ведомости рабочих мест подразделений и организации и результатов их аттестации по условиям труда, сводную ведомость рабочих мест организации и результатов их аттестации по условиям труда, а также информацию об аттестующей организации.

Игорь Воробьев напомнил, что при представлении материалов аттестации работодатель может быть привлечен к административной ответственности по ст. 5.27 КоАП РФ за нарушение законодательства о труде и об охране труда, что влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 1000 до 5000 руб., на индивидуальных предпринимателей — от 1000 до 5000 руб., на юридических лиц — от 30000 до 50000 руб.

Центральный аэрогидродинамический институт им. профессора Н.Е.Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в области аэро- и гидродинамики, аэроакустики, динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям. ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, разрабатываемых в российских КБ, и дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности и регламентирующих государственных документов.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Определены параметры программы утилизации грузовых автомобилей

В СМИ была опубликована информация о планирующемся размере утилизационной премии. Она будет варьироваться в интервале от 50 тыс. руб. для легких коммерческих автомобилей до 250 тыс. руб. для грузовых автомобилей особо большого класса и автобусов. В рамках программы будет продаваться техника российского производства. Планируется, что под программу утилизации попадут легкие коммерческие автомобили возрастом старше 10 лет, автобусы старше 15 лет и грузовые автомобили старше 20 лет.

Программа утилизации грузовых автомобилей позитивна для акций «КАМАЗа» и «ГАЗа», считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «КАМАЗ» является основным российским производителем грузовых автомобилей, на который приходится, по нашим оценкам, свыше 80% производства этого типа машин в России, поэтому до 90% всех тяжелых грузовиков, продаваемых по программе утилизации, может прийти на «КАМАЗ». «ГАЗ» занимает около 50% рынка легких коммерческих автомобилей, при этом работая в наиболее бюджетном сегменте, поэтому большая часть легких коммерческих автомобилей, проданных по программе утилизации, придется на «ГАЗ» (по нашим оценкам, до 70%). Также «ГАЗ» является практически единственным производителем российских автобусов».

«Мечел» рефинансировал кредит на \$2 млрд.

«Мечел» сообщил о привлечении синдицированного кредита на \$2 млрд. Непосредственными заемщиками стали российские дочерние компании «Мечел», а большую часть кредита взяли на себя крупнейшие угольные активы группы: «Южный Кузбасс» и «Якутуголь». Кредит будет предоставлен двумя траншами — трехлетним и пятилетним. Процентная ставка официально не раскрывается, однако, по информации деловых СМИ, она не превышает LIBOR+6%.

«Кредит был взят для рефинансирования краткосрочного долга «Мечела», который на конец I квартала составил \$2,1 млрд, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Долговая нагрузка компании (чистый долг/ЕВТДА) по итогам 2010 года должна составить не более 3. Таким образом, «Мечел» фактически полностью решил свои долговые проблемы».

«Башнефть» успешно отчиталась по МСФО за второй квартал

«Башнефть» опубликовала неаудированную промежуточную сокращенную консолидированную финансовую отчетность по стандартам МСФО за второй квартал 2010 года. «Выручка компании во II квартале 2010 г. выросла на 14% квартал к кварталу до \$3,3 млрд в основном в результате роста цен на нефть Юрале на 2% до \$77 за баррель, а также роста добычи нефти на 3,5% до 3,5 млн т и роста объемов нефтепереработки на 16%, до 5,6 млн т. Во II квартале «Башнефть» оказалась абсолютным лидером среди торгуемых российских нефтяных компаний по темпам роста объемов как добычи, так и переработки нефти», — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

Общие издержки «Башнефти» выросли на 14% до \$2,8 млрд. Основными драйверами издержек аналитики «ФИНАМ» называют рост экспортных пошлин и НДС, составивший 24%, а также рост закупок нефти на 29%, что непосредственно отразилось на росте загрузки нефтеперерабатывающих мощностей компании. «Остальные издержки, не зависящие напрямую от цен на нефть, снизились на 1%, что является хорошим результатом. Особенно стоит отметить снижение административных расходов на 23%, что является следствием успешно продолжающейся реструктуризации «Башнефти», — констатирует г-н Еремин.

ЕВТДА компании выросла на 14% до \$696 млн, в то время как рентабельность ЕВТДА осталась неизменной на уровне 21%. Темп роста ЕВТДА «Башнефти» существенно превысил аналогичный показатель конкурентов компании. Рентабельность ЕВТДА «Башнефти» оказалась ниже среднеотраслевого



уровня, что объясняется высокими издержками на добычу одного барреля нефти, — утверждает г-н Еремин. — Это, в свою очередь, обусловлено высоким содержанием в нефти «Башнефти» тяжелых углеводородных фракций».

Аналитики «ФИНАМ» отмечают, что чистая прибыль «Башнефти» выросла на 27% до \$376 млн, что также выше, чем темп роста у большинства конкурентов. При этом, рентабельность чистой прибыли немного выросла (с 10% до 11%), а долговая нагрузка «Башнефти» находится на приемлемом уровне: коэффициент чистый долг/ЕВТДА составил 62%, что близко к среднеотраслевому показателю.

«Соллерс» запустит производство Fiat Linea

«Соллерс» запустил новую линию по производству Fiat Linea. Для производства этой модели была открыта отдельная нить конвейера с современной системой подвесов для выполнения ряда сложных сборочных операций. До конца 2010 года планируется продать 1400 автомобилей. Розничная цена начинается с 570 тыс. руб.

«Fiat Linea» позволит «Соллерсу» выйти в сегмент автомобилей класса С, в котором в настоящий момент компания не представлена. В результате, выход в новый сегмент автоматически позволит «Соллерсу» получить некоторую часть рынка и увеличить общие продажи холдинга. В 2010 году «Соллерс» может продать около 1,5 тыс. Fiat Linea. Тем не менее, мы не считаем объявленную цену существенно более конкурентной по сравнению с аналогичными моделями. Мы ожидаем, что дальнейшая локализа-

Российский рост

Осенью экономика может ускориться

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Общее замедление глобальных процессов восстановления мировой экономики, вкуче с аномально жаркой погодой привели к спаду российской экономики летом. Однако, уже осенью есть все основания ожидать ускорения экономического роста, чему будет способствовать сезонное оживление инвестиционной и потребительской активности.

сценарии и до 1% — в пессимистичном сценарии. Основное давление на темпы роста российского ВВП по-прежнему оказывает низкая инвестиционная активность компаний и подавленные потребительские расходы. Всего за 7 месяцев 2010 года экономика РФ выросла на 3,8% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года.

Следствием замедления экономики в июле стал рост безработицы на 0,2 п.п. до 7% на конец июля против 6,8% на конец июня. Тем не менее, к росту безрабо-

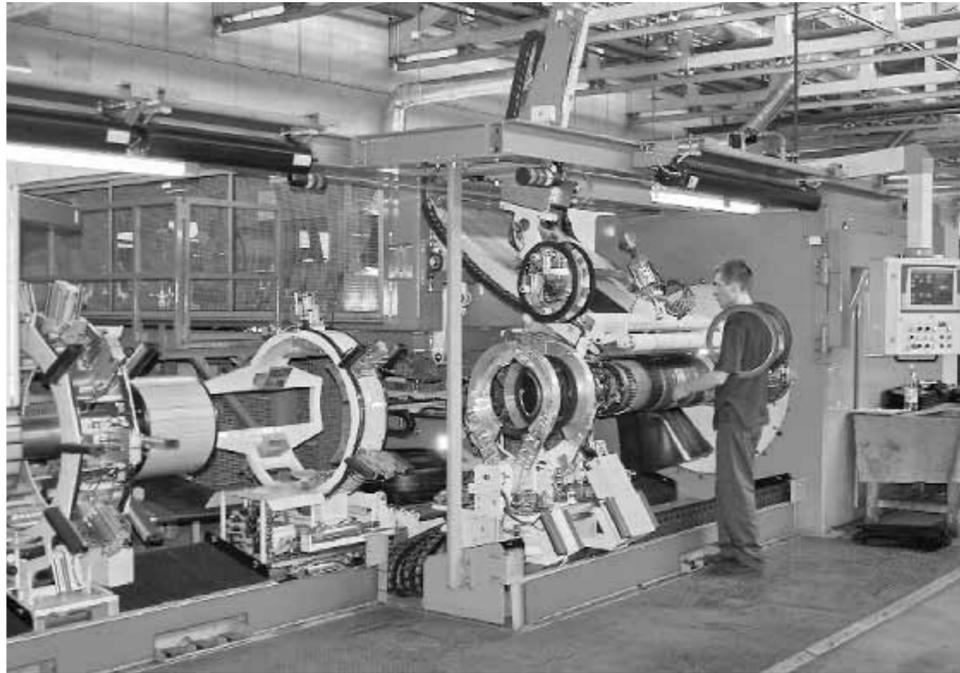
томике и не ожидаем дальнейшего повышения безработицы в перспективе до конца года.

Усилиться стало и инфляционное давление. С начала августа инфляция в России ускорилась до 0,2% в неделю с 0,1% в предыдущие 5 месяцев. Основной причиной ускорения инфляции в августе стал опережающий рост цен на продукты питания вследствие рекордной засухи в России. При этом мы ожидаем, что до конца года инфляционное давление продолжит возрастать,

продовольствие, на которое приходится 38% потребительской корзины, используемой Росстатом для расчета индекса потребительских цен. Мы сохраняем наш прогноз по инфляции на уровне 8,1%.

По нашим оценкам, замедление мировой экономики во втором полугодии неизбежно. Последние макроэкономические данные крупнейших мировых экономик недвусмысленно свидетельствуют о том, что глобальные процессы восстановления начинают «буксовать». Основной причи-

На текущем этапе существенное замедление мировой экономики выглядит неизбежным, тем не менее, принимая во внимание активную позицию монетарных властей крупнейших стран и приоритетность задачи поддержания экономического роста, мы по-прежнему считаем W-сценарий маловероятным. Также отмечаем, что низкое инфляционное давление должно позволить крупнейшим мировым ЦБ сохранять минимальные процентные ставки, по крайней мере, в ближайшие не-



Осенью все ждут реального оживления экономики и заметного роста промышленного производства

По итогам июля российской экономика зафиксировала спад. Так, в июле ВВП РФ зафиксировал снижение месяца к месяцу впервые с февраля. Год к году российский ВВП вырос в июле лишь на 2,5%. Основными негативными факторами стали аномальная жара, которая привела к снижению производства в сельском хозяйстве, строительной отрасли, а также обрабатывающей промышленности. МЭР оценил потери от засухи в 0,4-0,5% от роста ВВП в 2010 году в базовом

темпе в июле мы относимся как к локальному колебанию, а не как к формирующейся тенденции. Мы считаем, что проведение стимулирующей монетарной политики ЦБ РФ позволит поддерживать процессы восстановления в российской эконо-

мике. Среди монетарных факторов мы отмечаем активный рост денежной массы с середины 2009 года. В качестве главного фактора мы отмечаем снижение урожая в России, что приведет к росту цен на

замедления, с нашей точки зрения, является тот факт, что меры государственного стимулирования имели лишь среднесрочный позитивный эффект и пока не смогли в полной мере реанимировать общую экономическую активность.

Однако, мы не исключаем, что в засухой и лесными пожарами ВВП РФ в августе с высокой вероятностью вновь продемонстрирует негативную динамику месяца к месяцу. Тем не менее, начиная с осени, можно ожидать оживления инвестиционной и потребительской активности, что будет способствовать ускорению темпов роста ВВП. Мы пока сохраняем наш базовый прогноз реального роста ВВП РФ в 2010 году на уровне 4,5%.

На текущем этапе существенное замедление мировой экономики выглядит неизбежным, тем не менее мы отмечаем, что низкое инфляционное давление должно позволить крупнейшим мировым ЦБ сохранять минимальные процентные ставки, по крайней мере, в ближайшие несколько кварталов этого года.

НОВОСТИ

ция позволит снизить производственные издержки компании и улучшить ценовое позиционирование новой модели», — считает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

KazakhGold второй раз откладывает процедуру обратного поглощения «Полос Золото»

KazakhGold повторно перенес процедуру обратного поглощения акций «Полос Золото», в связи с пока не урегулированными разногласиями с властями Казахстана. В соответствии с новыми сроками, заявки на конвертацию акций «Полос Золото» в GDR Kazakh Gold будут приниматься до 29 октября.

С учетом того, что прежние сроки конвертации истекли 17 сентября, а проблемы с казахскими активами остаются нерешенными, перенос сроков обратного поглощения был ожидаем.

«Принимая во внимание конфликт «Полоса» с властями Казахстана и стремление компании решить все юридические проблемы до реализации процедуры обратного поглощения, мы считаем, что данный перенос сроков может стать не последним, и акции компании продолжат оставаться под давлением в среднесрочной перспективе», — заявил стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

X5 планирует увеличить размер инвестиционной программы более чем в два раза

Глава компании X5 Retail Group Лев Хасис объявил о планах по существенному расширению инвестиционной программы на 2011 г. По словам Л.Хасиса, наблюдательному совету X5 на будущий год будет рекомендовано утвердить существенно более агрессивную цифру по инвестициям в органическое развитие компании, чтобы привести ее инвестиционной программе в соответствие с инвестиционными возможностями основных конкурентов.

Например, ближайший конкурент X5, компания «Магнит», инвестирует в текущем году \$1,3 млрд в открытие 650 новых магазинов и гипермаркетов, тогда как инвестиционная программа X5 ограничена \$600 млн, которые направляются на открытие 200-250 уни-

версамов, 10-15 супермаркетов и 7-10 гипермаркетов. В 2011 г. инвестиционная программа «Магнит» останется на прежнем уровне, и в своих планах «X5» ориентируется, прежде всего, на эту цифру. Таким образом, в будущем году капиталы компании могут вырасти более чем в два раза.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов считает, что более чем двукратное наращивание инвестиций в открытие новых магазинов позволит X5 существенно укрепить свои рыночные позиции за счет роста покупательского трафика, что приведет к значительному улучшению ее операционных показателей: «В то же время, мы полагаем, что финансирование инвестиционной программы будет осуществляться преимущественно за счет заемных средств, что, однако, не окажет существенного негативного влияния на общую картину с долгом компании».

В «ФИНАМ» отмечают, что долговая нагрузка X5 находится на приемлемом уровне: по состоянию на конец июня 2010 г. показатель net debt/ЕВТДА составил 2,28. Это дает компании возможность наращивать долговую нагрузку.

Группа «Черкизово» представила сильные результаты за I полугодие

Группа «Черкизово» опубликовала неаудированные консолидированные финансовые результаты деятельности за I полугодие текущего года, подготовленные в соответствии с нормами GAAP. Консолидированная выручка группы увеличилась на 26% год к году до \$580 млн. Основным драйвером роста выручки стали продажи в сегментах мясопереработки и птицеводства (42% и 41% выручки отчетного периода соответственно). Рост выручки в этих сегментах составил 18% и 14% год к году. Наибольшими темпами, однако, росла выручка в сегменте свиноводства (+126% год к году), которая по итогам полугодия составила \$98 млн. Операционная прибыль «Черкизово» увеличилась на 35% год к году и достигла \$85 млн, а чистая прибыль акционеров группы выросла на 41% до \$71 млн.

«Мы отмечаем здоровый рост выручки по всем, без исключения, сегментам, несмотря на 4%-е сокращение отпускных

Теханализ

Волновая теория на практике



Андрей Сапунев, старший инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ»

Опытные трейдеры при торговле на рынке нередко ориентируются на теорию волн Эллиотта. Ее правильное использование позволяет прогнозировать движение рынка и значительно повысить, таким образом, эффективность совершаемых операций.

Моделью волн называют конфигурацию, которую принимает их сочетание. Это — важнейшее понятие, краеугольный камень теории волн Эллиотта. Соотношение между различными волнами позволяет определять возможные уровни коррекции и ценовые ориентиры. Что касается времени, то здесь имеются в виду временные связи, которые существуют между волнами и также являются предметом анализа. Они служат для подтверждения волновых моделей и соотношений волн. Однако, некоторые последователи этой теории считают, что временной аспект — наименее надежная величина для прогнозирования движения рынка.

Теория волн Эллиотта первоначально применялась для анализа биржевых индикаторов — в частности, промышленного индекса Доу-Джонса. В несколько упрощенном виде ее основной постулат гласит о том, что фондовый рынок подчиняется определенному ритму — пять волн роста, три волны падения. Это означает, что все события на рынке, все движения цены могут быть описаны подобной волновой структурой. Звучит такое утверждение весьма необычно — неужели изобретен некий философский камень, который применим к биржевой торговле и превращает все, к чему он прикасается, в золото, то есть в прибыль? Не все так просто.

В волновой теории присутствует большое количество дополнений к основным правилам, их искажений, вариаций. Например, возьмите один волновой цикл. Посчитайте волны, которые составляют цикл, и вы увидите, что один полный цикл состоит из восьми волн — пять волн роста и трех волн падения. Три импульсные волны при двух корректирующих выводят биржевую цену на новые уровни, и опасения заставляют инвесторов фиксировать прибыль. Вследствие чего, после того как рост, состоящий из пяти волн, завершается, начинается его трехволновая корректировка. От глубины этой коррекции и от ее формы будет зависеть многое, а именно — варианты дальнейшего развития событий на рынке. Стоит отметить, что распознавание волн — совсем непростое занятие. Винной всему рыночные шумы, которые искажают истинную картину событий на рынке и мешают грамотному анализу. В этом деле стоит обратиться к опыту японских аналитиков. Они изобрели такой вид представления данных, как график «Ренко». Он состоит из кирпичиков белого и черного цвета и основан на сравнении цен закрытия. Величина одного кирпичика измеряется в пунктах и задается самостоятельно инвестором. При этом график действительно выглядит проще. И, несмотря на то, что «Ренко» искажает время, он выявляет основные движения цены вверх и вниз с заданной вами точностью.

Применение теории волн под силу лишь опытным трейдерам, хорошо владеющим приемами анализа. Если же у трейдера есть проблемы в знаниях по основополагающим разделам технического анализа, то ожидать моментальной отдачи не стоит. Лишь комбинируя различные приемы науки анализа графиков можно добиться действительно хорошего результата.



цен в сегментах птицеводства и свиноводства, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Обращаем внимание инвесторов на высокую рентабельность бизнеса в этих сегментах (чистая рентабельность по итогам отчетного периода составила 16% и 29% соответственно). Особо мы отмечаем существенное улучшение финансовых показателей мясоперерабатывающего бизнеса компании — впервые за несколько лет компании удалось избежать убытков и показать в отчетности чистую прибыль в объеме \$9 млн. Рентабельность по чистой прибыли составила при этом 4%».

«Роснефть» может получить новые льготы в Восточной Сибири

Вице-премьер Игорь Сечин внес на рассмотрение в правительство предложение продлить срок действия льготной экспортной пошлины на нефть, добываемую компанией «Роснефть» на Ванкорском месторождении в Восточной Сибири, до 2013 года включительно. Ранее, в июне этого года, правительством было принято решение о действии льготной ставки, которая приблизительно в 3 раза ниже стандартной ставки, для «Роснефти» до 2011 года.

«В случае принятия правительством предложения Игоря Сечина, «Роснефть» может сэкономить до \$8 млрд за период действия льготной ставки пошлины, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Июньское решение о действии льготной ставки также было поддержано Игорем Сечиным, который по совместительству является председателем совета директоров «Роснефти».

По мнению аналитиков инвестиционной компании, столь радикальная смена позиции Сечина по вопросу о налоговых льготах для «Роснефти» связана с недавним назначением нового президента «Роснефти». Бывший президент компании Сергей Богданчиков был менее лоялен государству. Поэтому назначение нового президента, помимо прочего, может принести «Роснефти» более сильное лобби в правительстве по вопросам налоговых льгот.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Три сценария

«Плановый», «тушение пожара» или «западный»?

В докладе «Рыночные возможности построения в России новой энергетики. Требования к инфраструктуре», представленном на VI Байкальском экономическом форуме, член правления НП «Совет рынка», заместитель председателя правления по развитию рынка Олег Баркин рассказал о возможных вариантах развития российского электроэнергетического комплекса и необходимых условиях для его обновления.

По мнению Олега Баркина, существуют три вероятных сценария развития отечественной электроэнергетики, которые условно можно обозначить как «плановый», «тушение пожара» и «западный».

Первый — «плановый» вариант — предполагает масштабную модернизацию централизованной энергетики с сохранением доминирующего положения госкомпаний и административного регулирования. Он не отрицает применения экономических критериев и новых технологических принципов функционирования электроэнергетики, однако они не будут иметь приоритетного значения. Кроме того, для повышения эффективности централизованной энергетики необходим четкий экономический стимул к снижению издержек, который не может в полной мере сформироваться в условиях административного регулирования.

Без экономических стимулов повышения эффективности энергокомпаний развитие может проходить только по сценарию обострения («тушение пожара»), предполагающему повышение стоимости централизованной генерации до уровня, превышающего себестоимость организации собственного локального энергоснабжения для потребителя. В соответствии с таким, наименее благоприятным для всех, сценарием, возможен массовый уход потребителя на локальные системы энергоснабжения и еще большее падение эффективности старой генерации за счет ее распределения на меньшее количество оставшихся потребителей.

Третий — «западный» вариант — направлен на привлечение инвестиций в новые технологии (для России наиболее перспективно развитие систем хранения энергии и технологий «умных сетей»), а также на безусловное обеспечение свободного выбора вариантов энергоснабжения конечными потребителями. Это одновременно создает стимулы к повышению эффективности «большой» энергетики и позволяет ей в более эффективном качестве интегрироваться в новую систему энергообеспечения потребителей.

«При этом, развитие инфраструктуры в технологическом и, как следствие, экономическом смысле неизбежно, — подчеркивает Олег Баркин. — Вопрос только в том, произойдет ли это стихийно на уровне конечных потребителей с максимальными издержками или же более рациональным путем через управляющее инвестирование в инфраструктуру и инновации».

Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, осуществляет контроль за деятельностью Системного оператора, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ. В соответствии с законодательством членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

СИП для школ

«МРСК Сибири» — за безопасные двory

Светлана Черногубова, Красноярск

В 2010 году «МРСК Сибири» заменила в школьных дворах 15 км голого провода на самонесущий изолированный (СИП). До конца следующего года компания планирует значительно увеличить объемы работ и смонтировать более 420 км СИП на территориях образовательных учреждений.

«Мы считаем, что в предыдущие годы были допущены серьезные ошибки при проектировании линий электропередачи: их просто не должно быть в школьных дворах, для детей это может быть опасно, — говорит генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко. — Замена голого провода на самонесущий изолированный — мероприятие затратное. Но мы будем делать это, поскольку дело касается безопасности наших детей».

Сетевая компания использует три способа обеспечения электробезопасности школьников: вынос линий электропередачи за территорию образовательных учреждений, прокладка кабельных линий и замена голого провода на СИП. В одном школьном дворе, как правило, монтируется от 30 до 150 метров СИП. Заменив к концу 2011 года более 420 км голого провода на СИП, энергетики обеспечат безопасность учащихся 1800 школ Сибири.



ОАО «МРСК Сибири», дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», включает филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читазэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС). Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

Совет да планы

Молодые энергетики взялись за науку



Евгения Хандогина

Совет молодых специалистов «Красноярскэнерго» проводит промежуточные итоги и планирует мероприятия на IV квартал 2010 года.

Молодежное объединение энергокомпаний создано два года назад, сегодня в состав Оргкомитета входят сотрудники исполнительного аппарата «Красноярскэнерго» в возрасте до 35 лет с высшим профильным образованием. Цели молодежного движения заключаются в поддержке и развитии творческого потенциала молодого поколения, адаптации новых сотрудников к работе в крупной организации, лоббировании интересов молодежи, внедрении научных разработок молодых специалистов на предприятии.

С начала года активисты Совета провели ряд мероприятий — таких, как субботник, покраска забора городской подстанции, приведение в порядок памятников и могил первых руководителей

энергетического комплекса края, поздравления ветеранов с Днем победы, научно-практическая конференция, благотворительные акции, спортивные соревнования. На заключительный квартал 2010 года молодые специалисты планируют организовать еще одну научно-практическую конференцию среди студентов электромеханического факультета, а также среди сотрудников энергокомпаний. Приоритетной задачей, поставленной перед Советом, является развитие научной деятельности, привлечение новых проектов, реализация перспективных идей. Кроме того, молодые специалисты примут активное участие в мероприятиях в рамках празднования Дня энергетика.

Таким образом, Совет молодых специалистов в «Красноярскэнерго» продолжает свою деятельность в целях пропаганды корпоративных задач, укрепления положительного климата среди персонала компании, повышения корпоративной культуры, а также обучения молодых профессионалов и привлечения новых высококвалифицированных кадров.

Сетевые ремонты

Холдинг МРСК увеличивает объем ремонтной программы

В первой половине 2010 года операционными компаниями Холдинга МРСК направлено 7,2 млрд руб. на ремонтную программу — на 26% больше показателя за аналогичный период 2009 года (5,7 млрд руб.). Более 5,7 млрд руб. вложено в ремонт основного электросетевого оборудования, из них 5,4 млрд руб. — в капитальный ремонт, 311 млн руб. затрачено на расчистку трасс линий электропередачи.

По ряду направлений работы выполнялись с опережением по сравнению с динамикой затрат. На ремонт подстанций (ПС) 35-220 кВ было направлено 1,4 млрд руб. В физическом выражении план был перевыполнен. Запланированные работы по ремонту силовых трансформаторов и выключателей выполнены на 100%. На 21,7% перевыполнен план работ по замене вводов силовых транс-

форматоров, на 16% — опорно-стержневых изоляторов. Затраты на ремонт трансформаторных подстанций (ТП) составили 702,9 млн руб. При этом было отремонтировано 15890 ТП (на 2% больше плана). Также в первом полугодии специалисты операционных компаний Холдинга МРСК отремонтировали 55108 км воздушных линий электропередачи и 368 км кабельных линий. По общим показателям план перевыполнен. «Ремонтная программа выполняется в срок, что особенно важно в условиях высокого уровня физического износа оборудования. Ремонтные работы позволяют поддерживать его в исправном состоянии», — заявил Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец. Для улучшения качества функционирования электросетевых объектов специалисты Холдинга МРСК применяют в ремонтных работах наиболее современные материалы и передовые технологии.

ТРЕТЬЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA ARMENIA»
28-30 октября 2010 г.
г. Ереван, Армения

ВЫСТАВКА ПРОХОДИТ ПОД ПАТРОНАЖЕМ ТПП РФ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Строительство, Машиностроение, Транспорт и логистика, Геология и горная промышленность, Химическая промышленность, Связь и телекоммуникации, Информационные технологии, Инновации и инвестиции, Банки и страховые компании, Сельское хозяйство и продовольствие, Медицина, Образование

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г.Ереван, ул.Мелик-Адамяна, д.1
Дом Правительства Республики Армения

ВХОД СВОБОДНЫЙ

ОРГАНИЗАТОРЫ ВЫСТАВКИ:
• ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
• Концерн «Мульти Групп», Армения

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33,
+7 (499) 766-99-17, +7 (495) 721-32-36
info@zarubezhexpo.ru www.exporf.ru

Expomedia
+374 10-56-38-99
expo@web.am

Бережет МОЭСК

Экономия до 5,1 млрд руб.

В период 2011-2015 гг. Московская объединенная электросетевая компания планирует провести ряд мероприятий, эффект экономии от которых составит 5,1 млрд руб. Об этом заявил заместитель генерального директора — технический директор ОАО «МОЭСК» Анатолий Чегодаев в ходе пресс-конференции «Энергосбережение в столице: стратегии, подходы, механизмы», посвященной вопросам реализации федерального закона «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности». В рамках программы компания, в частности, предусматривает добиться значительного снижения потерь электроэнергии при ее передаче по распределительным сетям, выйдя на уровень 9,2% от объема отпуска в сеть в 2015 году, против 11,2% в 2009 году. По оценкам экспертов компании, снижение потерь составит почти 4 млрд кВт·ч. При реализации программы, уточнил заместитель генерального директора — технический директор ОАО «МОЭСК» Анатолий Чегодаев, предполагается активное использование инновационных технологий. В том числе применение проводников на основе композитных материалов, применение сверхпроводниковых электротехнических устройств, применение электротехнических устройств на базе водородных технологий — систем водородного аккумулирования энергии, применение устройств на базе гибких систем передачи переменного тока — FACTS.

В рамках реализации программы в области энергосбережения и повышения энергоэффективности на территории Москвы на период 2011-2015 гг. Московская объединенная электросетевая компания планирует провести ряд мероприятий, эффект экономии от которых составит 5,1 млрд руб. Об этом заявил заместитель генерального директора — технический директор ОАО «МОЭСК» Анатолий Чегодаев в ходе пресс-конференции «Энергосбережение в столице: стратегии, подходы, механизмы», посвященной вопросам реализации федерального закона «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности». В рамках программы компания, в частности, предусматривает добиться значительного снижения потерь электроэнергии при ее передаче по распределительным сетям, выйдя на уровень 9,2% от объема отпуска в сеть в 2015 году, против 11,2% в 2009 году. По оценкам экспертов компании, снижение потерь составит почти 4 млрд кВт·ч. При реализации программы, уточнил заместитель генерального директора — технический директор ОАО «МОЭСК» Анатолий Чегодаев, предполагается активное использование инновационных технологий. В том числе применение проводников на основе композитных материалов, применение сверхпроводниковых электротехнических устройств, применение электротехнических устройств на базе водородных технологий — систем водородного аккумулирования энергии, применение устройств на базе гибких систем передачи переменного тока — FACTS.

ИЗВЕЩЕНИЕ

О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОАО «СО ЕЭС»

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») (местонахождение в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: segr@so-sdu.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения:

- 1) договора страхования гражданской ответственности перед третьими лицами при выполнении работ, оказывающих влияние на безопасность объектов капитального строительства (Лот № 1);
- 2) договора страхования гражданской ответственности перед третьими лицами в результате пожара и организации тушения пожара (Лот № 2);
- 3) договора страхования гражданской ответственности перед третьими лицами при эксплуатации опасных производственных объектов (Лот № 3).

2. Основные условия договоров страхования, заключаемых по результатам конкурса:

Лот № 1. Договор страхования гражданской ответственности перед третьими лицами при выполнении работ, оказывающих влияние на безопасность объектов капитального строительства: Предмет Договора: По Договору Страховщик обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить вред жизни, здоровью, имуществу третьих лиц (выплатить страховое возмещение) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы). Начальная (максимальная) цена Договора: 500 000 (пятьсот тысяч) рублей 00 копеек, НДС не облагается. Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 2. Договор страхования гражданской ответственности перед третьими лицами в результате пожара и организации тушения пожара: Предмет Договора: По Договору Страховщик обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в Договоре события (страхового случая) возместить вред жизни, здоровью, имуществу третьих лиц (выплатить страховое возмещение) в пределах определенной Договором суммы (страховой суммы). Начальная (максимальная) цена Договора: 800 000 (восемьсот тысяч) рублей 00 копеек, НДС не облагается. Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 3. Договор страхования гражданской ответственности перед третьими лицами при эксплуатации опасных производственных объектов: Предмет Договора: По Договору Страховщик обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при предъявлении Страхователем основанного на вступившем в законную силу решении суда требования третьего лица (лиц) о возмещении причиненного Страхователем при эксплуатации опасного производственного объекта вреда их жизни, здоровью, имуществу или окружающей среде выплатить предусмотренное Договором страховое возмещение в пределах установленной Договором страховой суммы. Начальная (максимальная) цена Договора: 3 413 (три тысячи четыреста тринадцать) рублей 00 копеек, НДС не облагается. Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

3. Подробное описание условий договоров, требований к Участникам размещения заказа, Участникам конкурса, требования к содержанию и форме Заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов www.zakupki.gov.ru (далее — официальный сайт) и на сайте ОАО «СО ЕЭС» — www.so-ups.ru.

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Лещовой Натальи Михайловны (тел. (495) 627-83-66, факс (495) 627-94-89, e-mail: lpm@so-ups.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

Конкурсная документация предоставляется без взимания платы. 4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 10 часов 00 минут по московскому времени «25» октября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуре могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе.

5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «01» ноября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «01» ноября 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с Победителями конкурса, заключаются в течение 45 (сорока пяти) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов Протокола оценки и сопоставления Заявок на участие в конкурсе, на условиях, указанных в Заявке на участие в конкурсе Победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, Участник размещения заказа, Участник конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

ЖКХ И СТОИТЕЛЬСТВО

Сбережение на местах

Конкретика коммунальной экономии и эффективности

Специалисты продолжают активно обсуждать принятый закон «Об энергетической эффективности», детализируя проекты по переводу всего жилого фонда на приборный учет тепла и по запрету производства обычных ламп накаливания. Однако те, кого эти преобразования должны коснуться непосредственно — жители городских многоквартирных домов — участия в этих дискуссиях, как правило, не принимают. Более того, многие горожане вообще не представляют себе, что может дать энергосбережение конкретно им. Хотя в этих «каплях» и таится самое большое «море» энергосбережения.

Что может простой теплосчетчик

Этот вопрос волнует сегодня многих собственников, особенно тех, кто решил объединиться в ТСЖ. К сожалению, не все понимают, какова на самом деле функция приборов учета. «Теплосчетчик — это средство измерения, он не может каким-то чудесным образом сократить теплоспотребление и обеспечить жильцам экономию», — объясняет Павел Журавлев, заместитель генерального директора компании «Данфосс» (ведущего мирового производителя энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплообогрева зданий) по взаимодействию с органами государственной власти и управления и также член экспертного совета по ЖКХ при комитете по строительству Государственной думы. — Однако без теплосчетчика экономия тоже невозможна: нельзя экономить тот, что никак не учитывается. Важно понять, что приборы учета — это лишь контрольный инструмент, позволяющий превратить сэкономленную энергию в деньги. Но сперва нужно сократить потери тепла, перейти к его регулируемому потреблению и заинтересовать в энергосбережении каждого конкретного собственника жилья. Тогда действительно можно серьезно — почти в половину — снизить размер ежемесячных платежей за отопление.

Но какие же конкретные действия нужно для этого предпринять? На первом этапе необходимо ликвидировать все дыры, через которые в холодное время года тепло улетучивается наружу, не принося им никакой пользы. Следует привести в норму теплоизоляцию дома (если в этом есть необходимость). Как правило, это предполагает утепление и ремонт фасадов, подвездов, подвалов и кровли. Иногда требуется замена окон в общих холлах и на лестницах.

Второй этап — переход к регулируемому теплоспотреблению. Дело в том, что в большинстве российских жилых домов старой (а подчас и новой) постройки единственным средством регулирования температуры горячей воды в системе отопления является т.н. elevator. Это устройство «разбавляет» нагретую почти до 100°C воду из магистральной сети, подмешивая к ней остывшую воду из «обратного» трубопровода, уже прошедшую через отопительные радиаторы. Как правило, в жилых домах установлены нерегулируемые elevatorы. Они рассчитываются для каждого конкретного (или типового) здания таким образом, чтобы в самую холодную погоду тепла хватало на поддержание во всех помещениях комфортной температуры. Однако холод никогда не держится в течение всего отопительного сезона. И когда на улице становится теплее, в доме наступает жара. В этом случае жильцы уже сами открывают форточки, выбрасывая тепло на улицу.

Решает эту проблему замена elevatorа более современным устройством — автоматизированным тепловым пунктом с погодозависимым регулированием (АИТП). Он позволяет принудительно задать необходимое значение комфортной для жильцов температуры воздуха в помещениях и подает в дом ровно то количество тепла, которое необходимо для ее поддержания при существующей на данный момент уличной температуре. А чтобы подача воды на все этажи и во все подвезды всегда была равно-

мерной, в местах ответвления стоек от общей трубы устанавливаются автоматические балансировочные клапаны.

Однако у каждого собственника свое представление о комфортной температуре, к тому же, она может отличаться для разных комнат одной квартиры. Чтобы снова не прибегать к «форточному регулированию», на батареях можно установить специальные устройства — автоматические радиаторные терморегуляторы Danfoss. Вы можете выставить на шкале этого устройства нужное значение температуры воздуха в комнате, после при-



бор будет само его поддерживать, при необходимости открывая или закрывая подачу горячей воды в радиатор.

Итак, теперь дом потребляет ровно столько тепла, сколько нужно. И установленный в подвале общий теплосчетчик фиксирует экономию, что отражается на сумме ежемесячных платежей за отопление. Однако, как мы уже говорили, люди в доме живут разные. Кому-то жарко при +20°C, а кому-то холодно и при +24°C. В одной квартире живет 6 человек и постоянно работают электроплита и 3 компьютера, поэтому там достаточно тепло и без батарей, а в другой терморегуляторы всегда стоят на максимуме. А кому-то, возможно, вообще нет дела до экономии, и он продолжает регулировать температуру воздуха форточками. При этом платежи за тепло делаются на всех поровну, в соответствии с занимаемой площадью. Обеспечить справедливость на всех уровнях можно лишь одним способом: установив индивидуальные теплосчетчики в

У каждого частного и юридического собственника — свое представление о комфортной температуре, к тому же, она может отличаться для разных комнат одной квартиры. Чтобы снова не прибегать к «форточному регулированию», на батареях можно установить специальные устройства — автоматические радиаторные терморегуляторы Danfoss и на шкале установить нужное значение температуры воздуха в комнате.

квартирах. Причем, вопреки устоявшемуся мнению, сегодня это возможно и в зданиях с привычной нам вертикальной (стояковой) разводкой отопления. На каждую батарею устанавливается специальный мини-радиаторный счетчик-распределитель, измеряющий температуру и объем прошедшей через радиатор воды, а количество отаженного им тепла. Измерения проводятся в относительных единицах. Последующий пересчет в гигакалории производится на основании показаний общедомового счетчика. При таком подходе основу ежемесячных платежей каждого собственника составляет расходы на личное теплоспотребление, которое он сможет регулировать по своему усмотрению. И лишь небольшая часть платежей — за отопление общих помещений дома — будет рассчитываться по «старой» схеме. Интересно, что установка счетчиков-распределителей можно и при отсутствии кворума среди жильцов. Главное, чтобы желающих было большинство. В этом случае наиболее сознательные будут

платить за то тепло, которое они действительно потребляют, а остальным придется делить между собой оставшуюся часть суммы. И здесь очень важно не оказаться в числе «аутсайдеров».

Как добиться реальной экономии?

На самом деле, это не так уж и трудно. Приведем несколько простых примеров.

Рadiatorных терморегуляторов, устанавливаемых на отопительные батареи, мы уже говорили выше. Но как быть с абсолютно «неуправляемыми» и всегда раскаленными стоя-

точной поверхностью, благодаря более эффективной работе нагревательных элементов, расходуют примерно вдвое меньше энергии, чем эмальированные плиты той же мощности. А ведь эти устройства — основные потребители энергии в большинстве городских квартир.

Конечно, вряд ли кто-то сразу же после прочтения этой статьи побегит покупать новую бытовую технику. Однако вполне успешно можно сэкономить с тем, что у вас уже есть. Например, не забывайте отключать электроприборы от сети, уходя из дома, ведь даже в

режиме ожидания они потребляют энергию. Есть и другие «маленькие хитрости». Так, известно, что пылесос с полным мешком потребляет почти в полтора раза больше электроэнергии, чем пустой. И это вовсе не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Температура кипения воды на плите. Если вода кипит, значит, плита работает. И это не значит, что нужно постоянно менять дорогостоящие мешки. Просто выбирайте пылесосы большого объема: например, VAX.

Не танком единым

Коммунально-строительная машина нового поколения

На ведущем предприятии машиностроительно-индустриальной группы «Тракторные заводы» — Курганмаше (КМЗ) — создана коммунально-строительная машина нового поколения МКСМ-800А. Это стало своеобразным подарком для всех работников акционерного общества к профессиональному празднику Дню танкиста и 60-летию КМЗ. Ведь за более чем полувековую историю предприятие зарекомендовало себя как один из ведущих производителей не только военной техники, но и продукции гражданского назначения.

Изучив лучшие зарубежные образцы современной коммунально-строительной техники, перспективные технические тенденции ее развития специалисты курганских предприятий «Тракторных заводов» — ОАО «СКБМ» и ОАО «КМЗ» — разработали конструкцию принципиально новой машины. Она имеет не только современный облик, кабину в современном дизайне, но, прежде всего, в основе своей несет самые передовые технические решения, которые позволяют снизить трудоемкость

изготовления, повысить экономические показатели эксплуатации, поднять уровень надежности на новую высоту.

Четыре модификации новых МКСМ-800А изготовлены в первой декаде сентября, — рассказывает директор по новой технике ОАО «Курганмашзавод» Павел Веселый. — Удобный интерьер, оснащение кабины кондиционером, цепные передачи, танدمные насосы, высокомоментные моторы позволяют повысить эффективность использования машины, и после освоения серийного производства станут достойными преемниками славной МКСМ-800. По завершении опытно-конструкторских работ будут скорректированы и модели другой грузоподъемности МКСМ-1200, -1400, -600, что позволит в итоге получить целую линейку унифицированных машин».

Накануне Дня танкиста и в честь 60-летнего юбилея Курганмашзавода, возле Дворца культуры машиностроителей прошла выставка новейших образцов техники, производимой на предприятии. Новые МКСМ были представлены на этой выставке наряду со спецтехникой и другой гражданской продукцией, производимой на КМЗ.

Уникальные фасады

ММДЦ «Москва-Сити»: российское остекление

Анастасия Львова

Летом этого года стартовали работы по остеклению нового объекта ММДЦ «Москва-Сити» — рекреационного комплекса с зимним садом и гостиницей. Разработку и производство светопрозрачных фасадов впервые осуществляло российское предприятие — ГК «Реалит». Общая площадь остекления составит более 15 тыс. кв. м.

«Ранее при строительстве высотных зданий «Москва-Сити» использовались фасады исключительно зарубежных производителей, — рассказывает Александр Брагин, ведущий специалист группы компаний «Реалит» (крупнейшего российского производителя алюминиевых профилированных систем для светопрозрачных фасадов). — Рекреационный комплекс станет первым объектом, построенным с применением элементов систем фасадос серий RF 68EF российского производства. Они разработаны и изготовлены нами специально для данного проекта».

Конструкция элементной системы серии RF 68EF позволяет производить монтаж фасадов высотных зданий без применения

строительных лесов. Возможным это становится благодаря особой конструкции элементов систем, которые предполагают сборку на производстве с последующим навешиванием на кронштейны готовых фрагментов, состоящих из рамы и стеклопакета. Процесс монтажа занимает меньше времени и не требует дополнительных затрат. Кстати, снижение стоимости монтажных работ сполна компенсирует более высокую цену элементного фасада. «Установка кронштейнов и последующий монтаж фасадос производится изнутри здания. Технологически выполнение этих операций значительно проще. А поднимать готовые элементы фасада можно любым удобным способом. Эти отличия снимают ограничения по высоте, конфигурации и расположению остекляемого здания, что и является основным преимуществом такого решения. Именно поэтому оно было выбрано нашим партнером, компанией «Алкотек-Фасад», для наружного остекления рекреационного комплекса с зимним садом и гостиницей в деловом центре «Москва-Сити», — добавляет Александр Брагин.

Благодаря применению трехконтурной системы уплотнения элементной фасадос серии RF 68EF обладает высокими теплотехническими и шумоизоляционными свойствами.

Стройка без проблем

Легкие металлоконструкции для быстровозводимых зданий

Елена Гришина

Трудно найти более сложный процесс, чем строительство. Многочисленные согласования, вопросы доставки, монтажа, контроля качества, организация сдачи всех работ — это далеко не полный перечень тех вопросов, которые необходимо решать на каждом объекте. И все же в настоящее время есть возможность, не затягивая стройку на долгие годы, закончить все в считанные месяцы. Нет, это не фантастика и не рекламные обещания. Это технологии строительства, основанные на применении легких металлоконструкций для создания быстровозводимых зданий.

Легкая участь строителя

Первое преимущество современных металлоконструкций, на которое следует обратить внимание, — их малый вес. Это приводит к значительному снижению затрат на транспортировку. К тому же конструкции соответствуют установленным габаритам, значит, не возникнет проблем с дорожными службами, не надо будет искать специальный транспорт.

Малый вес станет преимуществом не только в дороге, но и на стройплощадке. Опыт практиков это подтверждает. «Применение легких материалов изначально исключает необходимость возведения сложных, дорогостоящих фундаментов», — отмечает Олег Егоров, председатель совета директоров строительной компании «Усадьба».

Из всех изготавливаемых в настоящее время несущих конструкций металлические считаются самыми легкими. Как известно, за показатель легкости принимают отношение плотности материала к его прочности. По этому критерию сталь заметно выигрывает у дерева и бетона. К тому же, у железобетонной плиты около 30% несущей способности «третится» на собственный вес; тогда как у металла этот показатель будет равен примерно 10%. Таким образом, КПД стали значительно выше.

Благодаря легкости здания из металлоконструкций можно располагать, например, непосредственно над линией метрополитена, применяя фундаменты мелкого заложения. Это важное преимущество в условиях современных мегаполисов.

Монтаж за час

Быстровозводимые здания являются легкими не только с точки зрения их веса, но и монтажа. Во-первых, в этом случае не потребуются «мокрые» процессы (бетонирование и штукатурка), работы могут проводиться в любое время года и в любую погоду. Во-вторых, не нужна сварка — сборка происходит с помощью болтовых соединений. В-третьих, можно обойтись без специализированного кранового оборудования. Все это позволяет значительно повысить скорость работ.

Здания логистических комплексов, сельскохозяйственных предприятий, торговых и автомобильных центров, спортивных комплексов собираются всего за нес-

колько месяцев. Именно при строительстве таких масштабных объектов металлоконструкции и получили наибольшее распространение, но сегодня сфера их применения значительно расширяется.

Например, недавно компания Ruukki, ведущий европейский поставщик комплексных решений из металла для строительства и машиностроения, разработала типовые проекты пятиэтажек на основе металлокаркасов. Скорость их строительства в два раза выше аналогов из кирпича и бетона: изготовление одного дома на заводе занимает в среднем 3-4 месяца, монтаж — не более 5-ти. «Учитывая только строительные издержки, выигрыш составит до 25%. Стоимость квадратного метра жилья в этих условиях становится дешевле примерно на 20%», — сообщает Сергей Чернышев, генеральный директор российского представительства Ruukki.

Из металлоконструкций возводят не только объекты коммерческого назначения и дома, но и детские сады, школы, казачьи (первое в России легальное казино «Оракул» в Азов-Сити) построено именно так), даже... храмы! Идея строительства быстровозводимых церквей принадлежит митрополиту Воронежскому и Липецкому Мефодию. По его инициативе был разработан стандартный проект церкви площадью 12 кв. м и высотой до 18 м. На ее монтаж требуется всего три дня.

Быстро — это просто

Металлоконструкции облегчают ведение не только строительных процессов, но проведение всевозможных согласований с учетом всех отечественных нормативов.

Делается это благодаря внедрению системы «одностадийного проектирования». Такой подход практикуется, в частности, компанией Ruukki. «Как производитель, мы предлагаем заказчику стандартный набор документации, уже имеющей разрешительные визы ключевых инстанций. Это позволяет начать строительство практически сразу после землеотвода. Затем проектирование ведется уже в одну стадию — наше заводское проектное бюро выдает как чертежи КМД для производства, так и монтажные схемы для строительства. Это параллельный процесс, возведение может начаться сразу после изготовления конструкции, без дальнейших согласований», — говорит Леонид Лазуткин, директор по продажам российского подразделения Ruukki.

По подобной технологии, например, было построено здание нового энергоблока Шатурской ГЭС. Блок мощностью 400 МВт значительно повышает надежность энергоснабжения потребителей восточной части Московской энергосистемы. Строительство осуществлялось турецкой компанией Gama Guc Sistemleri Muhendislik ve Taahhut A.S., которая специализируется на возведении объектов подобного рода.

Облегчит проведение различных согласований, снизив издержки, и строительство по типовым проектам. Например, в конце прошлого года Александр Хлопонин, бывший тогда губернатором Красно-

ОАО «Курганский машиностроительный завод», входящее в Концерн «Тракторные заводы», крупнейшее предприятие Курганской области, один из лидеров военно-промышленного комплекса России. ОАО «Курганмашзавод» единственное в стране предприятие, выпускающее боевые машины пехоты, стоящие на вооружении армий десятков стран мира.

Концерн «Тракторные заводы» — один из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении, как в России, так и за рубежом. В управлении машиностроительного холдинга находится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине. Холдинг занимает лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена его продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника, произведенная на предприятиях Концерна «Тракторные заводы», эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

Арктического края, поручил разработать типовые проекты спортзалов при школах. «Их надо делать. Не типовую проект — это дополнительные расходы», — считает Александр Хлопонин. Применение быстровозводимых конструкций выгодно не только из-за снижения сроков возведения и затрат, но и возможности более четко прогнозировать риски проекта благодаря определенности сроков. При использовании других строительных материалов всегда имеется опасность нарушить время сдачи объекта, утратить контроль над управлением строительством.

Чем меньше риски, тем легче получить банковские кредиты. Это особенно важно сегодня, когда доступность «долгих» денег стала меньше. Необходимо понимать также, что меньше сроки строительства позволяют увеличить оборачиваемость средств девелопера, быстрее сдать объект в эксплуатацию и начать возвращать долги. «Мы подсчитали, что жилье дома из металлоконструкций дают возможность увеличить оборачиваемость средств при возведении жилой недвижимости примерно в 3,5 раза. Для каждой конкретной стройки — это сотни тысяч и миллионы рублей экономии», — замечает Сергей Чернышев.

По этим причинам специалисты полагают, что металлоконструкции получат широкую популярность практически повсеместно. «Если говорить о традиционных материалах (таких как кирпич, брус, бетон, камень), то здесь потенциал снижения затрат ограничен. Кирпич вообще материал «каменного века» — очень дорогой. Брус тоже недешев. Если мы хотим достичь более-менее приемлемой цены — надо строить из современных технологичных материалов и добывать низкой себестоимости», — добавляет заместитель председателя Комитета по бюджету и налогам Государственной Думы РФ Александр Коган.

Здания из легких металлоконструкций уже сейчас занимают прочные позиции на строительном рынке. Однако будущие перспективы еще более заманчивы. Благодаря своим преимуществам подобные решения начинают находить повсеместное применение на самых разных объектах — начиная от возведения небольшой торговой «палатки» и заканчивая реализацией федеральных целевых программ.

СПРАВКА «ПЕ»: Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 27 странах мира, и ее персонал насчитывает 11 500 человек. В 2009 году торговый оборот составил 2 млрд евро. Акции котировались на Хельсинкской бирже NASDAQ OMX (Rautaruukki Corporation: RTRKS). Корпорация использует маркетинговое название Ruukki.

ПОДРОБНОСТИ

Космический контроль

«АвтоТрекер» обеспечила ГЛОНАСС-мониторинг в Сочи

Наталья Дегтярева

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — внедрила высокотехнологичное решение для мониторинга транспорта, обслуживавшего участников и гостей IX Международного инвестиционного Форума «СОЧИ — 2010» (СМИФ). Техническую основу решения составили российская система глобального позиционирования ГЛОНАСС и флагманская разработка РНТ — «АвтоТрекер».

В рамках проекта «Транспорт участников IX Международного Инвестиционного Форума «СОЧИ — 2010» был развернут диспетчерский центр, интегрированный с системой мониторинга транспорта Краснодарского края. К системе мониторинга было подключено 100 легковых машин марки «Фольксваген» для VIP-гостей и 25 автобусов. На всех ТС были установлены бортовые блоки системы «АвтоТрекер», навигационное оборудование ГЛОНАСС, а также ряд дополнительных подсистем для связи с диспетчерской службой.

Созданная система позволяет круглосуточно отслеживать и отображать на электронной карте местоположение и перемещения каждой единицы транспорта, планировать маршруты и график движения, а при необходимости — оперативно менять их. Кроме того, система автоматически контролирует скоростной режим и выявляет любые отклонения от заданий, позволяя при необходимости немедленно передать точную исходную информацию в соответствующие службы.

Непрерывный мониторинг транспорта позволил повысить уровень безопасности участников Форума, а также значительно улучшить транспортное обслуживание, точно соблюдая график движения между аэропортом, гостиницами и местами проведения мероприятий. При этом, по сравнению с традиционными методами управления транспортом при обслуживании событий такого уровня, использование высоких технологий позволило сэкономить значительные бюджетные средства и ми-

нимизировать влияние на движение обычного транспорта — муниципального, частного и коммерческого. Не менее важно, что участники Форума смогли непосредственно оценить результаты практического применения технологий ГЛОНАСС и увидеть в работе систему мониторинга, являющуюся в настоящее время одним из наиболее эффективных способов коммерциализации ГЛОНАСС на внутреннем и внешних рынках.

«АвтоТрекер» — интеллектуальная навигационная система, обеспечивающая

важной особенностью системы «АвтоТрекер» является локализация логической обработки первичных данных, полученных от датчиков, непосредственно в интеллектуальном бортовом блоке. Этот блок превращает низкоуровневые показания датчиков в логические события, отслеживает правила, описывающие допустимые и недопустимые ряды таких событий и в соответствии с этими правилами выдает команды управляющим элементам. Правила позволяют задать критические области и пороговые значения



комплексный мониторинг подвижных объектов с помощью систем глобального позиционирования ГЛОНАСС и GPS. Система позволяет оптимизировать использование транспортных средств, автоматизировать управление автопарком, повысить ответственность персонала и обеспечить контроль состояния груза. Благодаря внедрению системы «АвтоТрекер» сокращаются расходы на топливо и эксплуатацию, исключается нецелевое использование транспорта, повышается инвестиционная привлекательность бизнеса.



параметров, требующие специальной обработки, описать маршрут и допустимые отклонения, выявлять нештатные ситуации на основе определенных последовательностей событий. При этом обработка выполняется даже в автономном режиме. Все это значительно снижает нагрузку на сеть передачи данных и требования к ее доступности, а также позволяет управлять сложным наборным оборудованием с собственным набором датчиков, управляющих элементов и правил, описывающих логику их работы.

ОАО «Русские Навигационные Технологии» — крупнейший российский производитель и интегратор систем мониторинга, контроля и телематики. Компания имеет развитую структуру, включающую подразделения по разработке электроники и программного

обеспечения, логистике, маркетингу, технической поддержке, а также производственно-монтажное подразделение. Дилерская сеть компании представлена в 40 регионах России. ОАО «РНТ» работает на инновационном высокотехнологичном рынке систем спутни-

ной консолидированной отчетности по МСФО, компания «Русские Навигационные Технологии» увеличила выручку на 50% — до 210,186 млн руб. Крупнейшим акционером РНТ является венчурный фонд под управлением ЗАО «ВТБ Управление активами».

ОМК внедряет систему

Прогрессивное планирование производства

Объединенная Металлургическая Компания (ОМК) приступила к внедрению системы прогрессивного планирования производства. Поставку и внедрение системы осуществит компания LOGIS. Реализация проекта будет способствовать дальнейшему повышению эффективности управления бизнес-процессами ОМК.

ОМК и LOGIS подписали контракт, в рамках которого компания LOGIS внедрит систему прогрессивного планирования производства на Выксунском металлургическом заводе, Альметьевском трубном заводе и Литейно-прокатном комплексе (три из шести промышленных предприятий, входящих в состав ОМК).

«ОМК стремится стать самой эффективной компанией на трубном рынке России», — подчеркнул директор по управлению цепочками поставок ОМК Алексей Слобников, комментируя значение проекта. — Конкурентная борьба в нашей отрасли постоянно растет. Поэтому мы должны неуклонно повышать эффективность производства, быть оперативным, надежным и гибким поставщиком продукции нашим заказчикам. Одним из главных условий для достижения этой цели является повышение эффективности управления.

В 2009 году был завершён проект по внедрению процессов укрупненного планирования на базе решения SCP i2

Technologies. Ежемесячно с использованием этого решения в компании рассчитываются сбалансированные планы продаж, производства, закупок и транспортировки трубной и колесной продукции, плоского металлопроката и сырья.



Внедрение процессов скользящего укрупненного планирования позволяет оперативно оценивать различные сценарии при формировании и корректировке годовых и квартальных бюджетов, оценке потребности в оборотном капитале, планировании объемов продаж и закупок.

В 2010 году компания приступила к реализации проекта по внедрению процессов централизованного показанного планирования на базе решения FP i2 Technologies. Проект нацелен на координацию деятельности сбытовых, закупоч-

ных и производственных подразделений для обеспечения своевременного исполнения клиентских заказов. Внедрение покказанного планирования позволит сократить сроки, не увеличивая запасов сырья и готовой продукции. Автоматизация процессов покказанного планирования станет особен-

но актуальной для поддержки принятия эффективных управленческих решений после запуска на Выксунском металлургическом заводе в 2011 году стана 5000.

«Выбор поставщика и технологии проводился очень тщательно», — продолжает Алексей Слобников. — И он был сделан в пользу самого лучшего из того, что на данный момент предлагается на мировом рынке.

«Мы рады, что имеем возможность применить наше ноу-хау и технологии прогрессивного планирования у такого выдающегося производителя», — сказал Далибор Конвичка, генеральный директор компании LOGIS. — Мы с удовольствием можем отметить, что ОМК — это один из немногих коллективов, обладающих опытом внедрения программного обеспечения категории APS: несколько лет назад компания занималась внедрением модулей общего планирования производства фирмы i2 Technologies. В области прогрессивного планирования продукция ОМК является пионером среди российских промышленных предприятий. Для работы с компанией мы выделили наших самых лучших специалистов».

Промышленная эксплуатация новой системы планирования производства в ОМК начнется в 2011 году. Будут внедрены продукты i2 Factory Planner (изготовитель i2 Technologies, в настоящее время составная часть JDA Group) и LOGIS Campaign Planner.

Противопиратские технологии

Контрафакт бьет по кошельку производителей

Александра Ермакова

Не так давно сотрудники московского УБЭП изъяли более 10 тыс. мешков с поддельной штукатуркой. Контрафакт реализовывался через сеть складов, оптовых точек и офисов. Продавцы на строительных рынках выдавали фальшивку за импортный «Ротбанд». По предварительным данным, ущерб истинному производителю от деятельности преступников составляет сотни миллионов рублей.

Но удар по имиджу строительного рынка наносят не только прямые изготовители контрафакта. Нередко под строительные материалы маскируют подделки на товары других отраслей (этим приемом особенно часто пользуются китайские «умельцы»). В мае 2010 года такой груз из Китая задержали на Уссурийской таможне. В документах было указано, что через границу перевозят строительные материалы. Однако плитка использовалась только для маскировки 60 т контрафактной одежды. Стоимость незаконной продукции превысила 20 млн руб.

Российские эксперты подчёркивают, что большая часть фальшивых товаров приходит в Россию из Китая. Из-за близости границ от подделок в первую очередь страдает Даль-

ний Восток. По словам сотрудников Дальневосточного таможенного управления, основную массу недоброкачественной продукции составляют товары народного потребления

ЛЕКС (эксклюзивный поставщик российского оконного ПВХ-профиля, произведенного по австрийским технологиям) разработали программу сертификации изготовителей



ния (косметика, одежда, игрушки, парфюмерия). А на стройрынке региона таможенники иногда фиксируют подделки оконных ПВХ-профилей.

Чтобы обезопасить покупателя от контрафакта, например, специалисты ТД ПРОП-

Она включает в себя аудит производств, отделов продаж и сервисных центров потенциальных партнеров. За 2009–2010 гг. ПРОПЛЕКС сертифицировал 92 компании.

«Нам известно, что недобросовестные производители копируют наш профиль и вы-

дают его за PROPLEX. 100% защита от фальшивки для покупателя — обращение к нашим региональным партнерам. Бесспорно, подделка существенно уступает по качеству оригиналу. Отличить контрафакт может только специалист. Но и потребителю стоит проявить бдительность и изучить фальш-профиля. На нем должны быть выделенные цифры, обозначающие артикул, дату, смену и линию изготовления профиля», — комментирует Рафик Алекперов, руководитель отдела по работе с клиентами ТД ПРОПЛЕКС.

Борьба с контрафактом ведется на всех этапах внедрения продукта на рынок. Однако многое зависит и от конечного потребителя. Бдительность и внимательность помогут покупателям избежать лишних финансовых затрат.

СПРАВКА «ПЕ»:

ТД ПРОПЛЕКС — эксклюзивный поставщик российского оконного ПВХ-профиля, произведенного по австрийским технологиям. Завод по производству профиля под торговой маркой PROPLEX™ был открыт в Подольске в 2000 году. В настоящий момент ТД ПРОПЛЕКС имеет широкую сеть складов в 21 регионе России.

Первое командное

Наши спортивные пилоты — сильнейшие в Европе

Все четверо представителей аэроклуба ОКБ «Сухой», выступавших в составе сборной России по самолетному спорту на проходящем в чешском городе Тужим Чемпионате Европы в классе Unlimited, вошли в десятку сильнейших. Михаил Мамистов занял второе место в личном зачете среди мужчин, пропустив вперед француза Рено Экаля (Renaud Ecalle). Третье место досталось Александру Кротову. Третьей среди женщин была Светлана Капанина. Виктор Чмаль занял седьмую позицию среди лучших пилотажников континента.

из Франции, третьими — британцы. Россияне доминировали в личных мужских и женских соревнованиях. Из шести высших наград — четыре достались россиянам. Лучшей среди женщин стала многократная чемпионка и призер чемпионатов России, мира и Европы Елена Климович

Основу команды, выступавшей на спортивно-пилотажных самолетах Су-26МЗ, составляли пилоты компании «Сухой». Состав сборной был определен по итогам национального чемпионата, прошедшего в июле этого года. В нее вошли абсолютные чемпионы мира и Европы разных лет — заслуженные мастера спорта Михаил Мамистов, Олег Шполянский, Елена Климович, Светлана Капанина, Анатолий Белов, Виктор Чмаль, Александр Гревцев и Александр Кротов.

Аэроклуб ОКБ Сухого существует более 20 лет. За это время в нем подготовлено 220 спортсменов-мастеров и кандидатов в мастера спорта. Пилоты аэроклуба — многократные призеры чемпионатов России, Европы и мира в индивидуальном и командном зачете. Спортивно-пилотажные самолеты семейства «Су» убедительно зарекомендовали себя лучшими пилотажными самолетами для тренировок и участия летчиков в соревнованиях мирового класса по высшему пилотажу и показательным выступлениям. Выступая на Су-26, Су-26МЗ, Су-29 и Су-31, летчики сборной команды страны завоевали более 300 медалей. Компания «Сухой» является одним из спонсоров сборной России по высшему пилотажу, финансируя процесс подготовки и участия в соревнованиях.

Российская сборная удачно выступила на соревнованиях, заняв первое место в командном зачете. Вторыми стали пилоты

Впервые на рынке ГИС

Серверное ПО ArcGIS продается лучше настольного

Людмила Глебова

Компания «DATA+» — ведущий российский поставщик технологий и решений для создания геоинформационных систем (ГИС) — объявляет о том, что в июле-августе 2010 года объем продаж серверного ПО ArcGIS превысил поставки настольных приложений — впервые за всю историю существования российского рынка ГИС. Эта тенденция сохраняется и в настоящее время.

«Отечественный рынок ГИС вступил в новый этап развития», — отмечает Алексей Ушаков, генеральный директор «DATA+». — Ранее геоинформационные системы занимали узкие ниши, а работали с ними немногочисленные пользователи-профессионалы. Теперь же российские государственные и коммерческие предприятия все чаще применяют ГИС для интеграции на корпоративном уровне информационных ресурсов подразделений, а также для создания инфраструктур пространственных данных — как внутри предприятия, так и в качестве технической основы отраслевых и региональных кластеров. Сбор, обработка и визуализация данных, имеющих пространственную привязку, стали составной частью множества корпоративных приложений, с

которыми ежедневно имеют дело и сотрудники различных подразделений, и менеджмент предприятий».

Сегодня основными потребителями серверного ПО ArcGIS являются вертикально-интегрированные компании, занятые в нефтегазовом секторе, государственные и муниципальные организации, промышленные предприятия. Отметим, что структура российского рынка ГИС изменилась достаточно резко. Опережающий рост серверного сегмента начался с первых месяцев 2010 года. Так, по итогам первого полугодия 2009 года, на настольное ПО линейки ArcGIS приходилось вдвое больше продаж. Через год это соотношение значительно снизилось — до 1,2.

Но настоящий всплеск спроса на серверы ArcGIS начался после выхода в июле этого года ArcGIS 10, нового поколения решений Esri. За два месяца продажи серверного ПО более чем в полтора раза превысили аналогичный показатель прошлого года — несмотря на еще не завершённую локализацию и то, что начало поставок пришлось на период традиционно низкой активности российского рынка.

Столь быстрые изменения связаны с тем, что отечественные компании начали запускать проекты, которые были «заморожены» или отложены в связи с кризисом. Но такая за-

держка оказалась даже выгодна заказчику, т.к. в «десятке» появились важные нововведения, затрагивающие буквально все аспекты внедрения и сопровождения геоинформационных систем. Среди них особо отметим полный набор инструментов для создания геоинформационных web-сервисов, являющихся новым перспективным способом работы с картами и пространственными данными. Российские предприятия уже приступили к экспериментальным и промышленным внедрениям таких сервисов — как для внутрикорпоративного применения, так и в виде общедоступных Интернет-ресурсов.

Вместе с тем, создание геоинформационных web-сервисов и порталов в значительной степени сдерживается нехваткой точных нелистоновых электронных карт территорий РФ — в формате современных ГИС.

В связи с этим отметим, что активизации серверного сегмента рынка ГИС способствовало и появление двух картографических продуктов компании «DATA+»: БД «Цифровая карта РФ масштаба 1:1000000», БД «Цифровая карта РФ масштаба 1:500000».

По качеству и полноте эти цифровые топографические карты не имеют сегодня аналогов на российском рынке. При этом обе БД полностью готовы к использованию в серверном ПО ArcGIS, в том числе, для публикации карт в Интернет и интранет.

Компания «DATA+» основана в 1992 году как совместное предприятие Института географии РАН (Москва, Россия) и Института исследования систем окружающей среды (Environmental Systems Research Institute, Inc., Esri, Редланд, Калифорния, США). Основная задача компании — распространение в России и других странах СНГ передовых геоинформационных технологий и программного обеспечения Esri. Компания «DATA+» предоставляет полный набор услуг, включающий продажу ПО для работы с геоинформацией, обучение пользователей, техническую поддержку и консультации специалистов. Кроме того, компания «DATA+» выполняет локализацию и создает русифицированные версии продаваемого ПО, осуществляет издательскую деятельность по геоинформационной тематике, а также реализует многолетние программы по поддержке ВУЗов и научных центров РФ.

Совмещая doskonaемое знание продуктов и технологий Esri с глубокой экспертизой по применению ГИС в различных отраслях экономики и госуправления, компания «DATA+» как системный интегратор выполняет проекты любой сложности по разработке и построению инфраструктур для работы с геоданными, созданию геоинформационных порталов и внедрению ГИС-решений, интегрированных с другими элементами информационных систем заказчика.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 17.9.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2901
Тираж 40000 экз.