

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Lean в НПО «Сатурн»

Эксперты «МакКинзи» начали работу

стр. 2

К новым ракетам

Совет главных конструкторов

стр. 2

Управление инновациями

Пилотный проект МРСК Сибири

стр. 2

ПАК ФА — в воздухе

Российский истребитель пятого поколения

стр. 3

Турбина для Первомайской

Энергооборудование от калужских мастеров

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Советы законодателей

Геологической отрасли нужны радикальные меры

стр. 4

Экология большого города

Десятый международный форум в Санкт-Петербурге

стр. 4

Наши вагоны — в Минске

«Метровагонмаш» выполняет контракт

стр. 4

Российский авторынок

2010 год: ожидание возобновления роста

стр. 5

Непростые деривативы

Экзотические и погодные инструменты

стр. 5

Азотный позитив

Полная остановка не планируется

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Хищений стало меньше

Воровство в 2009 году сократилось

стр. 6

В условиях льда и снега

ФСК испытала многогранную опору

стр. 6

Охрана труда

Сибирские подходы и инвестиции

стр. 6

БИЗНЕС И СПОРТ

8

Деловой ответ кризису

Спортивные подходы к оценкам и действиям

стр. 8

«Ижмаш» помогает молодым

Сотрудничество с ДОСААФ России

стр. 8

Вторая зимняя

Подведены итоги спартакиады

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Ущерб России, причиненный экономическими преступлениями, вырос в 2009 году более чем в 8 раз, заявляют в МВД РФ, составив свыше 1 трлн руб. (плюс 745% к аналогичному периоду прошлого года). Это седьмая часть от доходов федерального бюджета за 2009 год (7,3 трлн руб.) или более половины Резервного фонда, в котором на конец года оставалось чуть более 1,8 трлн руб. Наиболее криминогенными продолжают оставаться финансово-кредитная сфера и потребительский рынок. За год выявлено почти 9 тыс. преступлений, связанных с легализацией преступных доходов. Уголовные дела по почти 7 тыс. направлены в суд, по ним около 2 тыс. человек привлечено к уголовной ответственности. Наибольшее количество уголовных дел о рейдерских захватах находилось в производстве следственных подразделений ГУВД по Москве (216) и ГУВД по Санкт-Петербургу и Ленинградской области (41). Количество уголовных дел в отношении взяточников на 13% превышает показатели 2008 года.

HANNOVER MESSE 2010

Выставка достижений мировой промышленной мысли

Юрий Соколов

На финишную прямую, можно сказать, вышла подготовка российского участия в крупнейшем в мире промышленном выставочном проекте HANNOVER MESSE, который вот уже более полувека ежегодно по весне собирает в германском Ганновере ведущих представителей мировой технологической

апреля) объединит на территории одного выставочного комплекса девять отраслевых выставок: Industrial Automation, Energy, Power Plant Technology, MobilTec, CoilTechnica, Digital Factory, Industrial Supply, MicroNanoTec, а также Research & Technology. Главными темами HANNOVER MESSE 2010 станут автоматизация производства, технология для энергетики, поставки комплектующих

темы: энергия, мобильность, автоматизация и поставки комплектующих для промышленного производства. В этом году в рамках HANNOVER MESSE стартуют две новые отраслевые выставки — MobilTec и CoilTechnica. Д-р Вольфрам фон Фрич, председатель правления Дойче Мессе АГ, комментирует: «Этим мы в очередной раз укрепляем инновационную мощь и силу HANNOVER MESSE. С MobilTec мы

хау и обмен знаниями. Многогранная программа форумов, конгрессов и семинаров обеспечивает обмен информацией между наукой и экономикой. Официальной страной-партнером в этом году станет Италия, чьи компании традиционно входят в топ-листы HANNOVER MESSE. В международной конкурентной борьбе Италия занимает ведущие позиции в сфере использования альтернативных источников энер-



На HANNOVER MESSE спешат попасть очень и очень многие, чтобы не пропустить новейшие промышленные технологии

элиты. Здесь одновременно проходят и выставки, и ярмарки, и международные форумы, и презентации новейших промышленных разработок. Уже прошлогодняя выставка показала, что кризис только повысил реальную ценность HANNOVER MESSE для мировой промышленности, став уникальной площадкой оптимальных технологических решений.

Крупнейший в мире форум технологий HANNOVER MESSE 2010 (19-23

и услуги для промышленности, а также технологии будущего. Страной-партнером HANNOVER MESSE 2010 станет Италия. Российские промышленники традиционно рассматривают ганноверский проект в двух ипостасях: как выставку достижений мировой технологической мысли и в качестве ворот для выхода на внешние промышленные рынки, прежде всего европейские.

Девиз HANNOVER MESSE 2010: «Эффективнее — инновативнее — продолжительнее» («Effizienter — Innovativer — Nachhaltiger»), главные

укрепляем перспективную тему электромобильности в рамках Energy, CoilTechnica дополняет предложения в сфере субпоставок. Мы уверены, что в 2010 году выставка вновь будет впечатляющим всесторонним международным форумом различных промышленных отраслей. Такое международное мероприятие как HANNOVER MESSE может стать важной вехой на пути начинающегося экономического подъема». Однако наряду с инновациями, важную роль в мероприятии играет использование уже существующих на-

ги, автоматизации промышленности, а также в производстве двигателей и электротехнике. Активное участие Италии в HANNOVER MESSE 2010 позволит ее компаниям еще больше укрепить свои позиции, а также представить широкую международную профессиональную общественности свои разработки, инновации, перспективную продукцию. Еще одна немаловажная грань HANNOVER MESSE — традиционная кооперация первых лиц экономики, промышленности и науки.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Реальные доходы населения России выросли в декабре 2009 года на 7,6% (к декабрю 2008 года). В целом за год реальные доходы повысились на 1,9% к 2008 году (тогда выросли также на 1,9%). В номинальном выражении доходы в среднем по стране составили 16 тыс. 818 руб, средняя зарплата — 23 тыс. 827 руб., что на 9,4% больше показателя декабря 2008 года. В среднем за 2009 год зарплата составила 18 тыс. 785 руб. (рост на 8,5%).

Больше оптимизма

Инвесторы верят в газ и электричество

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru провела исследование «Инвестиции 2010: прогноз инвесторов». Оно показало, что в настоящий момент частные инвесторы оценивают перспективы российского фондового рынка более оптимистично, чем год назад. Большинство из них намерено сделать ставку на электроэнергетику и сырьевые отрасли. Кроме того, в числе лидеров предпочтений оказались телекоммуникации.

Наибольший интерес у инвесторов сейчас вызывает электроэнергетика. О намерении вложиться в бумаги отрасли заявили 59,17% участников опроса, в то время как закрыть свои позиции в сегменте готовы только 7,21% трейдеров. Близкие результаты продемонстрировала также добыча газа. Купить бумаги относящихся к ней компаний в 2010 году намерены 51,31% инвесторов. Стоит отметить и высокий интерес к телекоммуникациям (46,43%), нефтянке (44,91%) и металлургии (41,48%).

Среди аутсайдеров рыночного спроса в текущем году имеет все шансы оказаться ав-

топорт. Купить бумаги отрасли планируют лишь 11,21% инвесторов, а на их продажу ориентирована в 2,5 раза большая аудитория (28,46%). Кроме того, инвесторы демонстрируют достаточно осторожное отношение к машиностроению в целом — лишь 14,85% участников опроса сейчас готовы вложиться в бумаги отрасли. Достаточно противоречивое отношение сформировалось к строительным и девелоперским компаниям — примерно равные доли инвесторов готовы покупать (21,54%) и продавать (21,25%) их ценные бумаги.

Впрочем, наименьшее доверие у участников российских биржевых торгов вызывают различные виды альтернативных вложений. Так, лишь 6,84% респондентов считают привлекательными инструменты индустрии коллективных инвестиций, 16,38% инвесторов готовы напрямую вкладываться в недвижимость и 19,43% отпущенных предлагают включить в свои инвестиционные портфели металлы.

В целом, обзор настроений частных инвесторов сейчас более оптимистичен, чем год назад. Тогда о продаже своих ценных бумаг думали 17,63% инвесторов, тогда как сейчас — 13,01%. При этом на покупку

акций в 2010 году нацелены 30,11% трейдеров, что примерно на 2% выше показателя годичной давности. Правда, преобладающей тенденцией остается неопределенность — 56,88% не смогли озвучить свои планы на ближайшие 12 месяцев, год назад такую позицию выбрали 54,22% респондентов.

«Итоги исследования показывают, что российские инвесторы не верят в быстрое восстановление внутреннего спроса — ориентированные на него компании в лучшем случае входят в число «среднячков». Фаворитами оказались сырьевые отрасли, выигрывающие за счет благоприятной внешней конъюнктуры, а также секторы, которые могут увеличить капитализацию благодаря государственной поддержке (тарифы и инвестпрограммы электроэнергетики, реформа «Связинвеста»). В прошлом году частные инвесторы смогли в полной мере воспользоваться разрывом на фондовом рынке, получив хорошую доходность.

Вероятно, этот факт снижает доверие к индустрии коллективных инвестиций — далеко не все управляющие сумели оправдать ожидания своих клиентов», — говорит руководитель проекта «Finam-Рейтинг» Сергей Кудряшов.

Шесть лет улучшений

Ольга Скоробогатова

Лидер промышленного консалтинга и обучения в области бережливого производства «Центр Оргпром» отмечает свой шестой день рождения. «Мы были одними из первых приверженцев и пропагандистов бережливого производства в России. Стараясь поддерживать марку № 1 и сегодня, — говорит директор и ведущий тренер компании Алексей Баранов. — Квалификация наших тренеров-экспертов — визитная карточка «Оргпрома». Это сильнейшая команда профессионалов, чей сокоупный Линстаж тренеров составил уже 68 лет! Нами подготовлено 420 сертифицированных Лин-экспертов для таких предприятий, как КАМАЗ, ВСМПО-АВИСМА, «РусГидро», Корпорация «Иркут», ТМС-Групп, Комбинат «Магнезит», «Сибур — Русские шины» и многих других компаний».

За эти годы «Центром Оргпром» проведено четыре Российских Лин Форума, семь сессий Российской Лин Школы, десять кейзен-командировок в Японию и Турцию, три экскурсии «Бережливое кольцо России», десятки семинаров. В открытых мероприятиях приняли участие 2949 человек. Выпущено 11 книг, размещено более 800 публикаций. Подготовлено 262 выпуска электронного журнала «Вестник Лин», а в ноябре 2009 года вышел в свет первый номер печатной версии издания.

«По факту «Оргпром» уже давно международная компания, — продолжает Алексей Баранов. — Мы ведем наши проекты в содружестве с 28 зарубежными партнерами, которые работают вместе с нами в компаниях России и СНГ, являющихся преподавателями Российской Лин Школы, докладчиками Российского Лин Форума. В 2008 году мы открыли представительство в Казахстане, и сейчас ведем обучающие проекты в компаниях в рамках государственной программы технологического перевооружения. Несмотря на кризис (или благодаря ему), 2009-ый год показал, что методики бережливого производства — вполне подходящий и доказавший свою действенность инструмент для решения поставленных правил-твельством задач по повышению производительности».

Автор книги «Дао Тойота» Джеффри Лайкер, возглавляя «Оргпром», написал в своем предисловии: «Я знаю, что у России есть большие возможности стать исключительной страной, опираясь на корни русской культуры и долгий опыт коллективной работы. Дао Тойота — это философия лидеров, обучающих членов команды направлять физические и умственные усилия на непрерывное совершенствование процессов. Многие ошибочно считают систему Тойоты набором инструментов. Они проигрывают, кто нацелен на совершенство в долгосрочной перспективе. Надеюсь, вы будете и дальше концентрироваться на людях и культуре, помогая им работать, двигаясь к совершенству».

Центр Оргпром — лидер российского промышленного консалтинга и обучения по системе Лин (Бережливое производство, Кайдзен, Toyota Production System). Проекты Центра Оргпром помогают предприятиям существенно повысить свою конкурентоспособность за счет включения внутренних резервов эффективности на основе вовлечения всего персонала в непрерывное совершенствование процессов. Является организатором Российского Лин Форума и Российской Лин Школы.

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В «ЦСКБ-Прогресс» состоялся Совет главных конструкторов по теме «Русь-М»



Успешное выполнение программы техприсоединений в МРСК Центра и Приволжья

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495) 778-18-05, 778-14-47

ПОЗДРАВЛЯЕМ!



Илье Федорову — 55 лет!!!

Редация газеты «Промышленный еженедельник» присоединяется к многочисленным поздравлениям в адрес заместителя генерального директора «УК «ОДК» — управляющего директора ОАО «НПО «Сатурн» Ильи Николаевича Федорова в связи с его 55-летием.

Уважаемый Илья Николаевич! Примите слова искреннего восхищения в том, что Ваш труд и Ваш талант оказывают реальное позитивное содействие прогрессивному развитию российского двигателестроения в целом и НПО «Сатурн» — в частности. Специалисты хорошо знают: начиная с Серпуховского училища, Вы активно и бескомпромиссно занимаетесь совершенствованием отечественного авиационного комплекса, будь Вы на военном или гражданском поприще. Российский авиапром и российское машиностроение равно свидетельствуют перед историей о Вашем фактическом позитивном участии во всех созидательных двигателестроительных процессах.

Дай Вам Бог здоровья, удачи и понимания окружающими. Пусть Ваши родные и близкие будут успешны и радостны. Побед Вам на Вашем пути!

Редакционная коллегия «Промышленного еженедельника»

КОРОТКО

ОАО «ОГК-3»: итоги производственной деятельности

За 12 месяцев 2009 года электростанции, входящие в состав ОАО «ОГК-3», реализовали на оптовом рынке электроэнергию 42,0 млрд кВт·ч. (93,1% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года). При этом отпуском по регулируемым договорам составил 20,2 млрд кВт·ч. На рынке на сутки вперед (РСВ) было продано 16,3 млрд кВт·ч. (83% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года). На балансирующем рынке (БР) — 1,05 млрд кВт·ч (109,4% от уровня прошлого года). Выработка электроэнергии электростанциями ОГК-3 за 2009 год составила 29,5 млрд кВт·ч (87,1% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года).

От поставок, до производства — дорогу перейти!

Всего лишь проход шириной 4 метра будет отделять экспозицию «ShipEXPO-2010» от экспозиции выставки «Производство электроники-2010», которые разместятся в Павильоне «Форум» ЭКСПОЦЕНТРА во время проведения «Российской недели электроники» 26-28 октября этого года.

Такое соседство выбрано не случайно, поскольку снабжение производства электронными компонентами — а это основная тематика «ShipEXPO» — и собственно производство электроники давно являются звеньями одной технологической цепочки. Не секрет, что элементами этого процесса являются, в основном, импортные компоненты и оборудование. Однако в этом году посетители и участники «Российской недели электроники» ожидают сюрприз, который, возможно, переворачивает представления о неспособности российской промышленности и российских специалистов разрабатывать и производить конкурентноспособное технологическое оборудование.

Часть экспозиции выставки «Производство электроники» займет стенд «Отечественные технологические комплексы для поверхностного и внутреннего монтажа радиоэлектронных блоков», на котором около 20 отечественных предприятий представят свою продукцию. Организаторы стенда, московское предприятие НПП «КВП Радуга» уже сейчас называют потенциальных участников, среди которых признанные лидеры отечественного технологического машиностроения из различных городов России: НИИТОП (Нижний Новгород), НИИТочного машиностроения, «Эсто-Вакуум» и «Эсто-Лазер» (Зеленоград), «Научное и технологическое оборудование», «Базальт», «Мультитек», «ЭЛМА», Институт высокомолекулярных соединений РАН (С.-Петербург), Томский политехнический университет, академические институты Сибирского отделения РАН — ИФП им. А.В.Ржанова и Институт теоретической и прикладной механики (Новосибирск), Центр порошкового напыления, НПО «Технология» (Обнинск), ЗАО «Трасса-Техномаш» (Москва), ОАО «Кварц» (Калининград) и белорусские предприятия «НП ОКБ Машиностроения» и ГНПО точного машиностроения «Планар». Кроме того, в дни работы выставки пройдет практическая конференция по данной тематике. Также, организаторы выставки «Производство электроники» ведут переговоры с Ассоциацией производителей электронной аппаратуры и приборов о создании коллективной экспозиции членом Ассоциации, которым тоже есть что показать как неуспевающим, так и продвинутым посетителям: широкая номенклатура зарубежного оборудования, новые виды сервиса по модернизации производства и подготовки квалифицированных кадров, программы стандартизации и многое другое.

В состав «Российской недели электроники» вошли выставки «ShipEXPO», «Производство электроники», «DISPLAY», «Мобильные и Беспроводные Технологии», «Энергетика. Электротехника и промышленная электроника», «Wireless Communications» а также новые мероприятия: «Промышленная и Встраиваемая Электроника», «Потенциал» (подготовка кадров для радиоэлектронного комплекса), «Радиофон» (выставка-смотр радиолокационных конструкций). Также запланирована серия конференций по актуальным вопросам производства, снабжения, сбыта изделий электронной техники.

Несомненно, что «Российская неделя электроники» станет ярким, насыщенным мероприятием, будет способствовать установлению новых производственных, партнерских и деловых связей, определит основные направления развития отечественной электроники на следующий год.

Оргкомитет «Российской недели электроники»

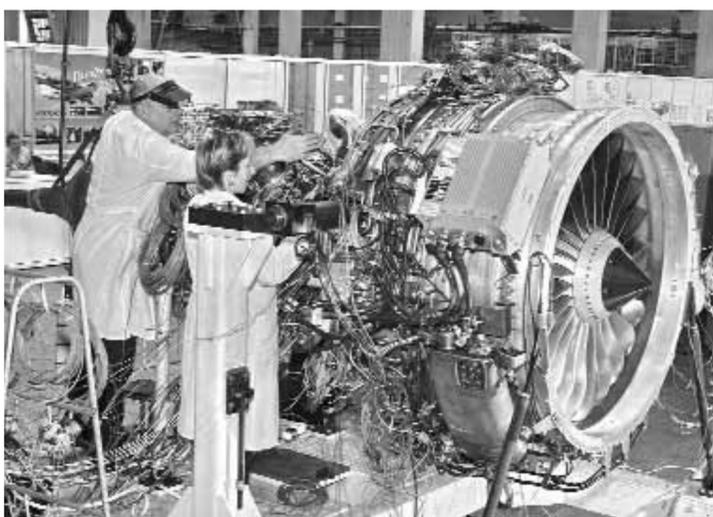
Lean в НПО «Сатурн»

Эксперты «МакКинзи» начали работу

В ОАО «НПО «Сатурн» в рамках проекта по внедрению lean-технологий начала работать консалтинговая компания «МакКинзи» (McKinsey & Company, Inc). Анализ ситуации, разработка плана изменений, подготовка и отбор команды для их внедрения — основные задачи, которые будут решаться «МакКинзи» в срок до конца февраля 2010 года, с целью увеличения пропускной способности производства двигателя SaM146.

Итогом шестинедельной работы станет полный анализ состояния производственного процесса и выработка рекомендаций, инвестиционного и инвестиционного направлений, по основным блокам производственных вопросов: организация и планирование производства, управление персоналом, закупки материалов и комплектующих и прочее.

В рамках сотрудничества с «МакКинзи» в НПО «Сатурн» созданы управляющий комитет, во главе с управляющим директором НПО «Сатурн» Ильей Федоровым, и рабочая группа, в которую вошли специалисты служб производства, персонала, информационных



технологий, материально-технического снабжения, качества, главного инженера; в заседаниях рабочей группы при необходимости принимают участие представители «Снекмы» и «ГСС».

Привлечение компании с мировым именем, специализирующейся в вопросах со-

вершенствования производства и управления — промышленного консалтинга, связано со сложностью, многогранностью стоящих перед НПО «Сатурн» задач. Это — постановка в серию и выход на заданные заказчиком объемы производства двигателя SaM146.

Предпочтение «МакКинзи» было отдано в связи с успешным сотрудничеством данной консалтинговой компании с заказчиком двигателя SaM146 — фирмой «Сухой» и партнером НПО «Сатурн» по программе SaM146 — французской компанией «Снекма».

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализирован-

ной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы.

К новым ракетам

Важный Совет главных конструкторов в Самаре

В Самаре на базе ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс» состоялся Совет главных конструкторов по теме «Русь-М», на котором рассматривались вопросы создания и изготовления ракет-носителей повышенной грузоподъемности и создания космодрома «Восточный».

В заседании приняли участие руководители и специалисты российских предприятий-соисполнителей по перспективному проекту «Космический ракетный комплекс среднего класса повышенной

грузоподъемности нового поколения для космодрома «Восточный».

Целью совещания было решение вопросов, связанных с организацией и взаимодействием участников кооперации при разработке эскизного проекта по космическому ракетному комплексу повышенной грузоподъемности нового поколения.

На совещании были подведены итоги выполнения задач, поставленных на Совете Главных конструкторов, проведенном 22 сентября 2009 года. С докладами о текущем состоянии работ выступили

представители ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс», ОАО РКК «Энергия», ОАО «ГРЦ Макеева», ОАО «ИПРОМАШПРОМ», ЦЭНКИ и других исполнителей по проекту.

Проведение работ по данной теме позволит ракетно-космической отрасли страны создать принципиально новую ракету-носитель, а также даст возможность обеспечивать независимость космической деятельности по всему спектру решаемых задач: от научных и социально-экономических до пилотируемых программ.

Управление инновациями

«МРСК Сибири» реализует «пилотный» проект

Светлана Черногубова, Красноярск

«МРСК Сибири» реализует «пилотный» проект управления инновационной деятельностью и планирует внедрить его в течение 2010 года. Формирование системы управления инновациями предполагает обучение персонала, проведение в филиалах компании технологического аудита, разработку карт инновационного развития и создание общего для «МРСК Сибири» банка технологий.

«Непреренное условие инновационного развития — реализация долгосрочной инвестиционной программы, — пояснил генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко. — Нужно создавать новый энергетический комплекс, основан-

ный на использовании современных технических стандартов, базирующихся на новом оборудовании и технологиях».

При строительстве и реконструкции воздушных линий в «МРСК Сибири» применяют оцинкованные металлические опоры, эластичные и вакуумные выключатели, комплектные распределительные устройства, полимерные изоляторы, вместо «голого» провода монтируют более надежный в эксплуатации и долговечный самонесущий изолированный. Кроме того, на подстанциях устанавливают современную аппаратуру связи и телемеханики, устройства микропроцессорных релейных защит и автоматики.

Важным направлением инновационной деятельности «МРСК Сибири» стало использование единичных сметных норм при ремонтах в энергооборудовании. В 2010 году компания планирует получить экономический эффект от их внедрения в объеме 140 млн руб.

5-я Международная конференция «Рециклинг отходов» — «Авторециклинг»

Санкт-Петербург, СКК 7 апреля 2010 г.

Генеральный спонсор Metso Lindemann

ТЕМАТИКА КОНФЕРЕНЦИИ

- Базовые принципы функционирования систем авторециклинга в мире.
- Законодательные и технические аспекты авторециклинга в России.
- Оборудование для переработки автомобилей.
- Оборудование и технологии для переработки шин, аккумуляторов, отработанных масел, автокатализаторов.
- Производство продукции с использованием автоотходов и её применение.
- Спрос и предложение на автоотходы и продукты их переработки.

Организаторы: журнал «Рециклинг отходов», ЗАО «АРОКС-СПО»
 Поддержка: Российская Ассоциация Рециклинга и Отходов
 Конференция пройдет в рамках XIX Международной выставки «Мир Автомобилей»
 Оргкомитет конференции: руководитель — Цуккерова Г.И.,
 главный редактор журнала «Рециклинг отходов», член Правления АРО
 т.ф.: +7 (812) 516-50-98, 516-59-29 e-mail: konfor@mail.ru, www.wasterecycling.ru

Информационные партнеры:



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«России нужна всесторонняя модернизация, я об этом за последнее время немало сказал. Нам необходимо радикально изменить экономический и технологический уклад, преодолеть отсталость, чтобы страна получила эффективную экономику и стала конкурентоспособнее, а ее граждане стали богаче. Нам нужна экономика, основанная на интеллектуальных достижениях, то есть так называемая умная экономика, — но умная экономика может быть создана только умными людьми. Поэтому наше общество усложняется, оно неоднородное, многомерное, составляющие его группы ведут разный образ жизни, имеют разные вкусы и взгляды, в том числе и политические взгляды. Таким обществом не нужно пытаться командовать — с ним нужно сотрудничать».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает следующую информацию:

1. Постановление Департамента цен и тарифов администрации Владимирской области от 25.12.2009 г. №42/1 «Об установлении необходимой валовой выручки и долгосрочных параметров регулирования для филиала «Владимирэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на 2010-2012 гг.». Источник опубликования: газета «Владимирские ведомости» от 30.12.2009 года № 314 (3720).

2. Постановление Министерства конкурентной политики и тарифов Калужской области от 25.12.2009 г. № 230-эк «О долгосрочных тарифах на услуги по передаче электрической энергии, необходимой валовой выручке и долгосрочных параметрах регулирования для ОАО «МРСК Центра и Приволжья» филиала «Калужанерго», применяющего метод доходности инвестированного капитала». Источник опубликования: газета «Весть» от 30.12.2009 года № 491-493 (6329-6331).

КОРОТКО

ВМЗ в 2009 году

Выксунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область, входит в состав ОМК) в 2009 году произвел 1500510 т труб, что на 7,5% больше показателей 2008 года (1395058 т). Производство труб большого диаметра (ТБД) составило 967235 т, что на 31,6% больше, чем в 2008 году (734961 т). Колесопрокатный комплекс ВМЗ выпустил 433100 штук железнодорожных колес. В декабре объем производства труб на ВМЗ составил 138142 т, что на 68,5% больше, чем в декабре прошлого года (94730 т). При этом производство ТБД составило 101171 т, что на 66,6% больше показателя декабря 2008 года (67394 т). Колесопрокатный комплекс выпустил 40969 штук колес. «В 2009 году мы реализовали накопленный потенциал, — пояснил вице-президент ЗАО «ОМК», исполнительный директор ОАО «ВМЗ» Владимир Кочетков. — Завод сегодня производит качественные, высокотехнологичные продукты, которые востребованы и соответствуют лучшим мировым корпоративным стандартам. Мы успешно выполнили ответственные заказы наших контрагентов. Производство по проектам Nord Stream, Средняя Азия — Китай, проходило в условиях тотального контроля не только технологии производства, но и всей системы».

Ижорские заводы: сварка корпуса

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, завершили один из важнейших этапов в изготовлении оборудования для Нововоронежской АЭС-2 — сварку корпуса реактора и компенсатора давления. Контроль качества сварных соединений показал, что все сварочные работы выполнены в полном соответствии с требованиями правил и норм изготовления оборудования для АЭС. Сварка — это ключевой этап в технологической цепочке изготовления оборудования первого контура реакторной установки. Завершение этого этапа работ в срок и с высоким качеством позволит обеспечить своевременную поставку оборудования на площадку строительства Нововоронежской АЭС-2. Корпус реактора и компенсатор давления для НВАЭС-2 — первые из вновь изготавливаемого оборудования, поставляемого на российские АЭС после «атомной паузы» 90-х годов. Реакторная установка для НВАЭС-2 является головной установкой проекта АЭС-2006 и первой из 26-ти энергоблоков, строительство которых предусмотрено Федеральной целевой программой развития атомной энергетики.

Более 15 тыс. присоединений

В 2009 году ОАО «МРСК Центра и Приволжья» присоединило к своим сетям более 15 тыс. электроустановок потребителей. За 12 месяцев прошлого года общая мощность исполненных заявок на технологическое присоединение составила 360 МВт. Среди наиболее крупных потребителей, присоединенных к сетям ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в 2009 году можно выделить следующие: в Калужской области — завод по производству телевизоров и другой техники ООО «Самсунг Электроникс Рус Калуга» мощностью 20 МВт, в Ивановской области — кондитерская фабрика ООО «Красная Заря» мощностью 8 МВт, в Тульской области — фабрика по производству изделий гигиены и картонной тары ООО «ЭсСиЭй Хайлдин Продактс Раша» мощностью 5,5 МВт и Обидинский кирпичный завод ООО «Лесона» мощностью 3,7 МВт, в Кировской области — торговый центр ООО «Метро Кеш энд Керри» мощностью 1 МВт. Все средства, полученные от технологического присоединения, энергетическая компания направляет на подключение энергопринимающих устройств юридических и физических лиц к электрическим сетям. За 2009 год ОАО «МРСК Центра и Приволжья» заключило около 20 тысяч договоров об осуществлении технологического присоединения к сетям компании на общую мощность 547 МВт. В планах энергетиков — обеспечить в 2010 году технические возможности для подключения новых потребителей. В настоящее время специалисты энергокомпании продолжают работы по повышению надежности и развитию сетевого комплекса, что создает дополнительный резерв мощностей для полноценного развития экономики, промышленности и жилищно-коммунального хозяйства регионов. По словам гендиректора компании Евгения Ушакова, финансовые трудности в стране не снизили темпа работы энергетиков по исполнению договоров на техприсоединение.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Ганновер представит в этом году новые решения в рамках традиционных и новых выставок

ПАК ФА — в воздухе

Компания «Сухой» подняла в небо «пятое поколение»



В Комсомольске-на-Амуре состоялся первый полет опытного авиационного комплекса пятого поколения. Самолет пилотировал заслуженный летчик-испытатель Российской Федерации Сергей Богдан. Опытный образец ПАК ФА пролетел в воздухе 47 минут и совершил посадку на взлетно-посадочной полосе заводского аэродрома.

Полет прошел успешно, в полном соответствии с полетным заданием. «В ходе полета мы провели первичную оценку управляемости самолета, работы двигателя и основных систем, самолет произвел штатную уборку и выпуск шасси. Самолет хорошо показал себя на всех этапах намеченной нами летной программы. Им легко и комфортно управлять», — отметил Сергей Богдан.

По сравнению с истребителями предыдущих поколений, ПАК ФА обладает рядом уникальных особенностей, сочетающих в себе функции ударного самолета и истребителя. Самолет пятого поколения оснащен прин-

ципально новым комплексом авионики, интегрирующей функцию «электронного пилота», и перспективной радиолокационной станцией с фазированной антенной решеткой. Это в значительной степени снижает нагрузку на летчика и позволяет концентрироваться на выполнении тактических задач. Бортовое оборудование нового самолета позволяет осуществлять обмен данными в режиме реального времени как с наземными системами управления, так и внутри авиационной группы.

Применение композиционных материалов и инновационных технологий, аэродинамическая компоновка самолета, мероприятия по снижению заметности двигателя обеспечивают беспрецедентно низкий уровень радиолокационной, оптической и инфракрасной заметности. Это позволяет значительно повысить боевую эффективность в работе, как по воздушным, так и наземным целям, в любое время суток, в простых и сложных метеословиях.

«Сегодня мы приступили к выполнению программы летных испытаний само-

летов пятого поколения. Это большой успех российской науки и конструкторской мысли. За этим достижением стоит кооперация более сотни предприятий-смежников, наших стратегических партнеров. Программа ПАК ФА выводит российское авиастроение и смежные отрасли на качественно новый технологический уровень. Эти самолеты, наряду с модернизированными авиационными комплексами четвертого поколения будут определять потенциал российских ВВС в течение ближайших десятилетий. В планы Компании «Сухой» входит и дальнейшее развитие Программы ПАК ФА, над которой мы будем работать совместно с индийскими партнерами. Я уверен, что наш совместный проект превзойдет западные аналоги по критерию стоимость-эффективность и позволит не только укрепить оборонную мощь ВВС России и Индии, но и займет достойное место на мировом рынке», — сказал Генеральный директор ОАО «Компания «Сухой» Михаил Погосян, комментируя начало летных испытаний.



Специалисты «Татнефти» поделились опытом увеличения нефтедобычи

Турбина для Первомайской

Энергооборудование от калужских машиностроителей

ОАО «Калужский турбинный завод» (ОАО «КТЗ») изготовило паровую турбину мощностью 64 МВт для Первомайской ТЭЦ-14 в Санкт-Петербурге (входит в состав ОАО «ТЭК-1»). Это уже вторая подобная машина.

Контракт на поставку оборудования для двух парогазовых установок мощностью по 180 МВт ОАО «Силловые ма-

шины» заключило в 2007 году. По условиям договора компания поставит две паровые турбины мощностью по 64 МВт и два турбогенератора, четыре комплекта газотурбинные установки, а также вспомогательное оборудование. Кроме того, в объем обязательств «Силловых машин» входят шеф-монтаж и техническое руководство пуско-наладочными работами.

В августе 2009 года ОАО «КТЗ» успешно изготовило и отгрузило заказчику первую турбину Т-50/64, которая открыла новый мощный ряд в производстве завода. При ее проектировании был задействован весь инженерно-конструкторский опыт, накопленный предприятием за более чем 60-летнюю историю. Для турбины Т-50/64 конструкторы ОАО «КТЗ» разработали

новейший проект — дроссельно-увлажнительное устройство, позволяющее принимать пар как высокого, так и низкого давления в конденсатор помимо турбины. При производстве машин для Первомайской ТЭЦ-14 на «КТЗ» применялись новые технологии, а для испытаний был спроектирован и построен в производственном комплексе завода новый стенд.

Изучение передового опыта

Минфин и Минприроды РФ — на месторождениях «Татнефти»

В рамках изучения опыта работы по стабилизации и увеличению нефтедобычи в старейшем нефтедобывающем регионе России ОАО «Татнефть» посетили руководители и главные специалисты Министерства финансов и Министерства природных ресурсов РФ. Целью их приезда было ознакомление с опытом Татарстана и «Татнефти» имеющих значительные наработки по государственному стимулированию добычи нефти из мелких и малорентабельных месторождений, применению новых высокоэффективных технологий по увеличению отдачи пластов.

Заместитель министра финансов РФ Сергей Шаталов, заместитель министра природных ресурсов и экологии РФ Сергей Донской, руководители департамента экономики и финансов Минприроды, департамента налоговой и таможенно-тарифной политики Минфина РФ совместно с руководителями ОАО «Татнефть» обсудили возможные подходы государственного стимулирования увеличения объема добычи нефти. В частности, речь шла о вводе в разработку мелких нефтяных месторождений и развитии малого бизнеса в

этой сфере. Кроме того, предметом обсуждения стали предложения руководства «Татнефти» по господдержке разработки залежей сверхвязкой нефти (природного битума) и внедрения методов повышения нефтеотдачи пластов.

В течение двух дней делегация побывала на ряде объектов Компании, где непосредственно на месторождениях ознакомилась с новыми технологиями по эффективной разработке трудноизвлекаемых и малорентабельных запасов, добыче сверхвязкой нефти, утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ) и др.

В ходе поездки состоялось также посещение участка на Ашальчинском месторождении, где ведутся опытно-промышленные работы по добыче сверхвязкой нефти и действует единственная в России буровая установка с наклонной мачтой для бурения горизонтальных скважин. Делегации была предоставлена возможность наглядно ознакомиться со всей сложной технологической цепочкой учета и контроля, добываемой за счет применения передовых технологий нефти от скважины до реализации товарной продукции в систему «Транснефть».

В ходе рабочего совещания совместно с топ-менеджментом «Татнефти» были об-

суждены возможные направления господдержки по увеличению добычи из мелких месторождений, повышения нефтеотдачи пластов, разработки месторождений сверхвязких нефтей, развития малого и среднего бизнеса в области нефтедобычи.

Участники совещания отметили, что сегодня с ростом выработанных основных крупных месторождений нефти в России все более актуальным становится ввод в разработку мелких месторождений с трудноизвлекаемыми запасами, доля которых в стране весьма значительна.

В ходе заключительной встречи с генеральным директором Компании Шафарагом Тахатаудиным было отмечено, что решение всех вышеназванных проблем возможно при совместной работе заинтересованных министерств со стороны государства и недропользователей.

Стороны согласились, что, учитывая сложность и капиталоемкость внедрения новых технологий, позволяющих более эффективно и рационально эксплуатировать недра, высокую удельную стоимость разработки и обустройства мелких месторождений, назрела необходимость государственной поддержки на уровне экономического, в том числе и налогового стимулирования.

HANNOVER MESSE 2010

Выставка достижений мировой промышленной мысли

(Окончание. Начало на стр. 1)

В этом году мероприятие, как всегда, собирает ответственных работников, исследователей, разработчиков, отраслевых экспертов и представителей политических и экономических кругов и посылает важные импульсы промышленности. На этом важнейшем мировом событии в сфере технологий идет обмен мнениями о перспективных технологиях и тенденциях промышленности, здесь делаются инвестиции и заключаются взаимовыгодные деловые союзы.

Многочисленные специальные показы, конгрессы, дискуссионные форумы, семинары и мастер-классы с участием авторитетных экспертов делают HANNOVER MESSE уникальным международным событием в сфере технологий. Ученые и первые лица экономических, политических и промышленных кругов пользуются многочисленными площадками, чтобы обменяться концепциями, результатами новых исследований и практическим опытом. Один из примеров — WORLD ENERGY DIALOGUE, на котором международные эксперты представляют и обсуждают основные положения интегрированных концепций стабильности связей.

Особое внимание привлекает также внешнеэкономическая платформа Global Business & Markets, которая объединит все мероприятия HANNOVER MESSE, касающиеся внешнеэкономической деятельности. Девять международных отраслевых выставок в составе HANNOVER MESSE отражают международные тенденции в сфере технологий промышленного производства и развития. Тема энергоэффективности красной нитью проходит через все отраслевые выставки и специализированные экспозиции. Будут представлены новые решения в таких областях как мобильные решения для автоматизации, микрообработка материалов и

технологии строительства из облегченных материалов. И немного подробнее об основных выставках HANNOVER MESSE 2010...

Industrial Supply — так начиная с 2010 года будет называться прежняя Subcontracting. Здесь в центре внимания будет тема «Строительство из облегченных материалов в промышленных субпоставках». Решения для продуктов и процессов, основанные на строительстве из облегченных материалов, становятся все более важными в связи с растущей потребностью в эффективном использовании энергии и материалов. В 2010 году тема облегченного строительства будет представлена на всей HANNOVER MESSE в самых разнообразных формах. Главной точкой притяжения в связи с этой темой станет на Industrial Supply презентационная площадка в павильоне 6. Дело в том, что именно в сфере субпоставок потребность производителей в эффективных комплекующих особенно велика. Industrial Supply в 2010 году представит полный спектр промышленных субпоставок: материалы, компоненты и системы для транспортного машиностроения и станкостроения. Она станет платформой для сотрудничества, трансфера знаний и завязывания деловых связей.

Новая отраслевая выставка MobilTec централизованно объединит технологии, актуальные для мобильности будущего. Международная отраслевая выставка гибридных и электрических двигателей, мобильных аккумуляторов и альтернативных технологий для мобильности будет располагаться в непосредственной близости от важных разделов выставки Energy, посвященных водороду и энергетическим ячейкам, а также возобновляемым источникам энергии. Здесь будут представлены все возобновляемые виды энергии. Твердые, жидкие и га-

зообразные биологические энергоносители будут демонстрироваться рядом с фотоэлементами, солнечными и геотермическими, ветровыми установками и гидроэлектростанциями. В портфеле участников этого раздела будут и решения для мобильности, потому что только взаимодействие всех форм возобновляемых энергоносителей с электродвигателями позволит сохранить стабильность и сократить выбросы углекислого газа в атмосферу.

Отраслевая выставка Energy представит в виде единой цепочки создания стоимости перспективные технологии добычи, транспортировки, распределения и использования энергии из обычных и возобновляемых источников. Будут представлены также технологии преобразования и накопления энергии. Уже два года в состав Energy входит специализированная международная выставка Power Plant Technology, посвященная проектированию, строительству, эксплуатации и содержанию электростанций. Поставщики энергии вместе с участниками выставки представят инновативные концепции электростанций, работающих на угле, воде и паре.

CoilTechnica — новая отраслевая выставка, посвященная производству катушек, трансформаторов и электромоторов, будет начинаться с 2010 года проводиться в рамках HANNOVER MESSE один раз в два года. Это позволит использовать синергетический эффект от соседства с Energy и Industrial Automation и представить такие важные аспекты как компоненты, оборудование и изоляционные материалы для производства продуктов, используемых в электрической и автомобильной промышленности, а также в сфере автоматизации.

MicroNanoTec — отраслевая выставка нано-, микротехнологий и лазерной техники — в 2010 году расширит спектр предложений. Именно взаимо-

действие наноматериалов и микротехнологий позволяет разрабатывать новые продукты и посылать новые импульсы промышленности. Чтобы подчеркнуть значение обеих перспективных ключевых технологий, название выставки было изменено с MicroTechnology на MicroNanoTec. Выставка является единственной самостоятельной в отрасли и, благодаря этому, имеет особенно большое значение для разработчиков, руководителей предприятий и пользователей.

Industrial Automation — международная отраслевая выставка средств автоматизации сборочных и других производственных процессов — продемонстрирует широкий спектр технологий автоматизации. Центральной темой 2010 года станет Industrial Embedded. В выставочном разделе автоматизации процессов будут представлены мобильные роботы и средства беспроводной связи в промышленности.

Digital Factory — международная отраслевая выставка интегрированных процессов и ИТ-решений — в качестве главных тем представит трехмерную визуализацию, а также программные продукты для целостных производственных процессов. Как место отраслевых встреч международных поставщиков программных продуктов и основанных на них услуг для промышленных производственных цепочек, Digital Factory объединит реальное и цифровое производство.

Research & Technology — это инновационный рынок для исследовательских центров, университетов и вузов. Как витрина технологий она обеспечивает трансфер знаний между промышленностью и наукой. Исследователи, разработчики и конструкторы из разных отраслей промышленности знакомятся здесь с представленными участниками ноу-хау.



ЕДИНАЯ РОССИЯ

17-18 марта 2010

Санкт-Петербург



I МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «Санкт-Петербург – морская столица РОССИИ. Экология»

- Экология морских и речных регионов России: проблемы и перспективы
- Совершенствование природоохранного законодательства
- Оценка и ликвидация накопленного экологического ущерба
- Международное сотрудничество в обеспечении экологической безопасности трансграничных водных объектов

Панельные дискуссии: «Экономическая мотивация промышленных предприятий к осуществлению природоохранных мероприятий»
«Экология портов»
«Проблемы очистки сточных вод»

К участию приглашены:

- Представители федеральных и региональных органов власти
- Администрации крупнейших портов
- Нефте- и газодобывающие, металлургические и другие промышленные предприятия
- Строительные организации
- Буиерные и транспортно-логистические компании
- Члены экологических ассоциаций и союзов РФ
- Представители Финляндии, Швеции, Норвегии, Германии, Болгарии, Турции, Казахстана, КНР и др.

Разработка резолюции с учетом рекомендаций всех участников мероприятия, формирование на её основе предложения для профильных министерств и ведомств

Дополнительная информация: тел.: +7 (812) 327-93-70
тел./факс: +7 (812) 370-16-02
www.global-port.ru

Организатор:



НОВОСТИ

Совет рынка

Наблюдательный совет НП «Совет рынка» подвел итоги функционирования торговой системы оптового рынка электроэнергии в декабре 2009 года. Объем покупки электроэнергии составил 90 млн МВт·ч (в ноябре — 81,3 млн МВт·ч). По итогам торгов индекс равновесных цен на покупку в Европейской части России и на Урале снизился на уровне 781,51 руб./МВт·ч, увеличившись на 16,53% относительно цены предыдущего месяца. В Сибири индекс равновесных цен увеличился за месяц на 6%, составив 473,47 руб./МВт·ч. Задолженность на оптовом энергорынке по состоянию на 15 января 2010 года составила 35,963 млрд руб., увеличившись с начала 2010 года на 6,069 млрд руб. Основная задолженность приходится на ОЭС Юга. Задолженность на розничных рынках по состоянию на 31 декабря 2009 года составила 74,4 млрд руб., увеличившись с начала года на 26,6 млрд руб. Основная задолженность приходится на ОЭС Центра.

В ходе заседания Наблюдательный совет принял следующие решения: принять в Члены и включить в палату экспертов НП «Совет рынка» ЗАО «Бийскэнергосбыт»; перевести ОАО «Тольяттинская энергосбытовая компания» из Палаты экспертов в Палату покупателей электроэнергии (Список А); рекомендовать Правлению НП «Совет рынка» принять решение о допуске филиала ОАО «ОГК-1» Каширская ГРЭС в отношении вновь вводимого генерирующего оборудования — блока № 3 к участию в торговле электрической энергией и мощностью на оптовом рынке мощности с 01 февраля 2010 года; утвердить Положение о Группе по нормативно-правовым вопросам при Наблюдательном совете НП «Совет рынка» и состав Группы.

Ситуация с металлом

В январе на мировых рынках началось повышение цен на арматуру/заготовку: экспортные цены в черноморских портах с начала января выросли на 20\$/т и составляют \$440-450/т FOB за заготовку и \$460-480/т FOB за арматуру. Рост цен объясняется выросшей в 2010 году себестоимостью производства. Крупные отечественные комбинаты практически полностью законтрактовались на февраль. Дальнейший рост цен ограничивается все еще слабым спросом на арматуру в странах Ближнего Востока, что будет оказывать дополнительное ценовое давление на отечественные комбинаты. В целом в феврале на экспортных направлениях наиболее вероятна стабилизация/небольшой рост цен на заготовку.

Хороший спрос на плоский прокат на мировом рынке и увеличение себестоимости производства слябов и плоской продукции в Китае привели к увеличению экспортных возможностей отечественных комбинатов. Как следствие — объемы и цены экспортных контрактов выросли. Используя хорошие экспортные возможности, комбинаты ограничивают объемы поставок листовой продукции на внутренний рынок. В целом в феврале на экспортных направлениях наиболее вероятен небольшой рост/стабилизация цены на листовую прокат.

По сортовому прокату поставщики повышают цены на февраль на 10-12%. Вместе с этим крупные комбинаты, имея экспортные контракты по заготовке, сокращают объемы поставки арматуры на внутренний рынок. В ожидании роста цен небольшие торговые компании активно закупились арматурой и теперь будут составлять конкуренцию крупным металлотрейдерам, что будет способствовать замедлению роста цен на внутреннем рынке. В феврале, после повышения цен в конце января — начале февраля, можно ожидать временную стабилизацию цен на сортовой прокат.

Ремонты в столичном регионе

По итогам работы за 2009 год для повышения уровня надежности эксплуатации сети филиал ОАО «МОЭСК» — Московские кабельные сети на реализацию ремонтной программы направил 1169,5 млн руб. За этот период филиалом осуществлен ремонт 1084 трансформаторных и распределительных подстанций, при существующем плане 1025 шт. Всего проложено 9397 кабельных вставок общей протяженностью 97,5 км при плане 94,2 км. Осуществлен комплексный ремонт 25,13 км воздушных линий электропередачи при запланированных 23,33 км, в том числе 301 опоры ЛЭП напряжением 0,4-10 кВ. При выполнении ремонтных работ использовано новое современное оборудование, материалы и комплектующие, что позволило повысить эффективность производственных работ. Повышение надежности при передаче и распределении электроэнергии, надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей города Москвы, повышение качества обслуживания кабельных сетей — первоочередные задачи, стоящие перед Московскими кабельными сетями — филиалом ОАО «МОЭСК».

Энергоснабжение потребителей столицы осуществляют три филиала ОАО «МОЭСК». В эксплуатации Московских кабельных сетей находятся электросети 0,4-20 кВ и 35 кВ общей протяженностью 64 187 км и 16 790 распределительных и трансформаторных подстанций, по которым осуществляется транспортировка электроэнергии для жилых и общественных зданий, объектов городского хозяйства, электрифицированного транспорта, промышленных предприятий по всей Москве: от Кремля до Куркино и Бутово, включая Зеленоград и Шереметьево.

Партия вагонов — в Минск

Завод «Метровагонмаш» (г. Мытищи Московской области, предприятие входит в ЗАО «Трансмашхолдинг») отправил пять вагонов метро Минскому метрополитену. Поставка состоялась в рамках контракта, заключенного в декабре 2009 года. Следующие пять вагонов будут переданы уже в феврале. Всего, по условиям договора, «Метровагонмаш» в течение 2010 года отправит заказчику 30 метровагонов (12 головных и 18 промежуточных). Вагоны соответствуют действующим техническим требованиям пожарной безопасности, электробезопасности и экологической чистоты. Для внутренней отделки салона и кабины вагонов применяются труднотгорючие и негорючие материалы. По желанию заказчика вагоны оборудованы радиостанцией, обеспечивающей связь машиниста с диспетчерским пунктом метрополитена, белорусского производства, а также оснащены японской системой безопасности движения. Сотрудничество мытищинского завода с Минским метрополитеном ведет свою историю с момента его открытия в 1984 году. На сегодняшний день около 50% вагонов парка белорусской столицы составляют мытищинские вагоны. Поставляемые вагоны являются серийной продукцией Метровагонмаша, которая широко используется в метрополитенах России и целого ряда других стран.

«Норникель» в 2009 году

ОАО «ГМК «Норильский никель» объявил предварительные производственные результаты по итогам работы в четвертом квартале и за весь 2009 год. Данные представлены по Заполярному филиалу и Кольской ГМК в России, а также по международному подразделению в Финляндии, Австралии, Ботсване и ЮАР. Общий объем производства товарного никеля за 12 месяцев 2009 года составил 282,9 тыс. т по сравнению с 300,6 тыс. т за 12 месяцев 2008 года. При этом на российских подразделениях Группы производство никеля в 2009 году оставалось стабильным — 232,8 тыс. т. Общее снижение объемов производства никеля было обусловлено, по данным компании, незагруженностью рафинировочных мощностей завода Nanjavalta вследствие срыва графика поставки сырья компанией Talvivaara Mining Company Plc. Общий объем производства товарной меди за 12 месяцев 2009 года снизился до 402 тыс. т с 419 тыс. т годом ранее. Уменьшение объемов производства меди вызвано плановым сокращением объемов выпуска в Заполярном филиале и Кольской ГМК до 382,4 тыс. т. При этом результаты российских подразделений оказались выше первоначального прогноза за 375 тыс. т. Компания произвела 2805 тыс. тройских унций палладия и 661 тыс. тройских унций платины, превывсив производственные результаты 2008 года и первоначальный прогноз на 2009 год. Заполярный филиал и Кольская ГМК произвели в IV квартале 2009 года 63,5 тыс. т никеля и 100,4 тыс. т меди, перевыполнив утвержденный производственный план. По итогам года производство никеля составило 232,8 тыс. т, меди — 382,4 тыс. т.

Советы законодателей

Геологической отрасли нужны радикальные меры

В этом году ожидается серьезная доработка «Основ государственной политики в области использования минерального сырья и недропользования», принятых в 2003 году, и «Долгосрочной государственной программы

о целесообразности принятия радикальных мер по восстановлению минимально необходимого уровня системы геологического изучения недр с целью обеспечения сырьевой и экономической безопасности страны. В слушаниях приняли участие члены Совета

без долгосрочного сырьевое обеспечения и сохранения конкурентоспособности страны в глобальном пространстве. Однако в текущий период сырьевая база России значительно истощена, а геологическое производство в результате 4-кратного

Экология стран и городов

Приглашает Десятый экологический форум

С 17 по 19 марта 2010 года в выставочном комплексе «Ленэкспо» будет проходить Десятый Петербургский экологический форум. Организаторы и партнеры Форума подготовили разнообразную программу. Для участников и посетителей будут работать четыре отраслевые выставки, конференции, круглые столы, семинары-тренинги, организованы выездные экскурсии на действующие производственные объекты.

Организатор Форума, ОАО «Ленэкспо» при поддержке Полномочного представителя Президента РФ в СЗФО, Правительства Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Торгово-промышленной палаты РФ, отраслевых ассоциаций и специализированных СМИ, ожидает, что завоевавшие популярность экологические выставки, традиционно вызовут большой интерес у представителей бизнеса, руководителей и специалистов государственных органов власти разных уровней, экологов промышленных предприятий, депутатов, представителей общественных экологических организаций, ученых.

На выставках «Управление отходами: технологии и оборудование», «Воздухоочистка», «Водоочистка», «Природоохранные услуги и оборудование» зарубежные и российские компании развернут свои экспозиции, на которых можно будет ознакомиться с современным оборудованием и технологиями в области обращения с отходами производства и потребления, очистки сточных вод, водоподготовки, водоснабжения и водоотведения; пыле- и газоочистки промышленных объектов, а также приборами и системами экологического контроля и мн. др.

С каждым днем растет число иностранных компаний-участников. На Форуме будет представлена коллективная экспозиция финских компаний из Инновационно-технологического центра города Лаhti, чешских компаний при участии Агентства по поддержке чешского бизнеса CzechTrade. Природоохранное оборудование и технологии представят ведущие компании из Германии, Франции, Австрии, Швеции, Италии. На стенде компании Rasway Systems AB, одного из ведущих европейских производителей оборудования для экономичного, безопасного и экологически чистого сбора и транспортировки отходов, состоится демонстрация работы новой модели мусоровоза.

В рамках мероприятий, включенных в деловую программу Форума (они пройдут с участием представителей государственных органов власти и бизнеса, ведущих экспертов в области охраны окружающей среды), посетителям и экспонентам будут предоставлены широкие возможности по установлению взаим-



изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы России на основе баланса потребления и воспроизводства минерального сырья», утвержденной Минприроды России в 2008 году. Необходимость доработки продиктована современными реалиями и новыми приоритетами внутренней и внешней политики, реализуемыми государством в последние годы. Предварительный проект новых законодательных принципов был представлен еще в конце прошлого года в Совете Федерации на парламентских слушаниях «О Стратегии развития геологической отрасли на период до 2030 года».

По итогам парламентских слушаний были приняты рекомендации

Федерации, депутаты Государственной Думы, представители федеральных органов исполнительной власти, исполнителей и законодательных (представи-

сокращения после 1991 года геологической службы и ликвидации связующих технологических секторов практически утратило качественные и количественные признаки отрасли. Меры, принимаемые Правительством Российской Федерации по поддержке отечественной геологической отрасли и восполнению минерально-сырьевой базы, недостаточны. Для обеспечения экономической безопасности государства на долгосрочную перспективу необходимо кратное увеличение объемов

сударственного, корпоративного и частного секторов отрасли и воспроизводства минерально-сырьевой базы. Неприятие в ближайшее время ради-

циональной геологической службы, а также поддержание минерально-сырьевой базы в сбалансированном с намечаемыми объемами добычи состоянии. Первая задача должна решаться национальной геологической службой в соответствии с государственными программами путем целевого бюджетного финансирования, вторая задача — рыночным сектором геологии за счет средств бизнеса при регулирующей роли государства, а в отдельных случаях и при прямом его участии в форме федерального заказа и частично государственного партнерства. Одновременно с усилением регулирующей роли государства важнейшей мерой является продолжение формирования рыночных отношений в сфере геологического изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы.

Модернизация экономики и переход на постиндустриальный этап развития невозможны без долгосрочного сырьевое обеспечения и сохранения конкурентоспособности страны в глобальном пространстве. Однако сырьевая база России значительно истощена, а геологическое производство практически утратило качественные и количественные признаки отрасли.

В целях обеспечения системного геологического изучения недр России, создания надежной минерально-сырьевой базы, сохранения роли России в минерально-сырьевом и топливно-энергетическом секторе мировой экономики и обеспечения национальной безопасности участники парламентских слушаний рекомендуют:

Правительству Российской Федерации:

1. Поддержку основные цели, задачи, механизмы по их реализации, предлагаемые проектом Стратегии развития геологической отрасли на период до 2030 года, разрабатываемом Министерством природных ресурсов и экологии Российской Федерации, в части:
 - обеспечения промышленности разведанными запасами стратегических видов полезных ископаемых на уровне не ниже 2008 года;
 - усиления геологоразведочных работ на шельфе на углеводородное сырье, а также на дефицитные виды твердых полезных ископаемых на территории суши;
 - общих принципов оптимизации организационной структуры государственного сектора отрасли;
 - снижения административных барьеров и экономического стимулирования в системе недропользования;
 - совершенствования системы информационно-аналитического обеспечения.
2. Рассмотреть вопрос о создании национальной геологической службы (геологической службы России) в составе единого федерального органа управления геологическими исследованиями, воспроизводства минерально-сырьевой базы и недропользования.
3. Реализовать меры по формированию национальной геологической службы (геологической службы России) как государственного сектора геологической отрасли с научно-производственной, территориальной и/или экстерриториальной организационно-функциональной структурой путем объединения в ее ведении сохранившегося научного, кадрового, технико-технологического и имущественного потенциала в составе федеральных государственных унитарных предприятий и акционерных обществ (в том числе находящихся и в ведении Росимущества), специализация которых и производ-

венные признаки отрасли. Меры, принимаемые Правительством Российской Федерации по поддержке отечественной геологической отрасли и восполнению минерально-сырьевой базы, недостаточны. Для обеспечения экономической безопасности государства на долгосрочную перспективу необходимо кратное увеличение объемов

4. Присмотреть в составе мер по реализации Стратегии разработки и внесение в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта федерального закона «О геологическом изучении недр и воспроизводстве минерально-сырьевой базы» и/или внести соответствующие изменения и дополнения в Закон Российской Федерации «О недрах» в части:
 - четкого распределения полномочий между государством и бизнесом в сфере общегеологического изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы;
 - законодательного закрепления статуса, задач и полномочий государственного сектора геологической отрасли (геологической службы России);
 - установления принципов национальной безопасности в области обеспечения промышленности запасами стратегических видов минерального сырья;
 - расширения полномочий субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в сфере геологического изучения недр и распоряжения участками недр.
5. Разработать и в установленном порядке ввести механизм развития и углубления рыночных отношений в соответствии с п. 8 констатирующей части данных Рекомендаций. При этом предусмотреть:
 - возможность установления сроков действия лицензий на геологическое изучение недр в соответствии с проектами работ, прошедшими государственную экспертизу;
 - упрощение порядка внесения изменений и дополнений в лицензионные соглашения по мере получения новых геологических данных по морфологии, границам месторождения на глубину и по площади, другим геолого-экономическим и природным условиям;
 - безусловное оформление факта открытия месторождения пользователем недр;
 - правовое закрепление интеллектуальной собственности авторов подтвержденных прогнозов при открытии уникальных, крупных и средних по масштабам месторождений стратегических видов сырья.
6. Разработать и внести в Государственную Думу Федерального Собрания Россий-

7. Организовать на базе ведущих геологических ВУЗов и головных ведомственных предприятий учебно-производственные центры переподготовки и повышения квалификации кадров по геологическим специальностям, восстановить сеть учебных центров по подготовке кадров рабочих специальностей и решить вопросы их финансирования.
8. Рассмотреть и реализовать меры по повышению социальной защищенности работников геологической службы, в первую очередь, работающих в экспедиционных условиях, в том числе законодательно закрепить выплату полевого довольствия.
9. Разработать и внести в Государственную Думу проект федерального закона об исключении работ по общегеологическому изучению недр из сферы регулирования Федерального закона «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» от 21 июля 2005 г. № 94-ФЗ.
10. Учет рекомендации парламентских слушаний в процессе дальнейшей работы над Стратегией, Перечнем мер по ее реализации и подготовки предложений Правительству Российской Федерации.
11. Принять участие в дальнейшей работе над проектом Стратегии развития геологической отрасли до 2030 года. После принятия (одобрения) Стратегии Правительством Российской Федерации провести парламентские слушания по законодательному обеспечению ее реализации.



выгодных контактов и партнерских отношений, для решения коммерческих и природоохранных задач. Управление по обращению с отходами производства и потребления Санкт-Петербурга приглашает руководителей и специалистов профильных компаний и организаций принять участие в работе конференции «Обращение с отходами производства и потребления: российский и международный опыт», круглых столов «Перспективы в санитарной очистке городов», «Авторециклинг» и выездных экскурсий на действующие объекты по утилизации и сортировке твердых бытовых отходов.

Свою экспозицию развернет ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга», который в рамках Форума организует выездные экскурсии на Центральную станцию аэрации, Юго-западные очистные сооружения и завод по сжиганию иловых осадков. Как показали экскурсии, организованные в рамках предыдущих Форумов, поездка на эти объекты и изучение опыта одного из самых передовых российских предприятий, оказалось полезным для многих специалистов, работающих в области водоочистки.

Среди деловых мероприятий в третий раз в рамках Форума будет проходить международная конференция «Рециклинг отходов», которую планируется посетить руководители и специалисты ведущих российских и зарубежных компаний. В 2010 году конференция «Рециклинг отходов» будет проходить при поддержке российской Ассоциации Рециклинга Отходов. Ассоциация «Чистый город» приглашает заинтересованных специалистов на конференцию «Актуальные вопросы ресурсосбережения при работе с отходами».

Разнообразна тематика семинаров, которые включены в деловую программу Форума. Северо-западная ассоциация водоснабжения и водоотведения «БАЛТВОД» проводит семинар «Регулирование нормативно-правовых вопросов в сфере водных отношений», Ассоциация инженеров по контролю микрозагрязнений «АСИНКОМ» семинар «Чистые помещения: технология очистки воздуха, стандарты, проектирование, эксплуатация». Специалисты смогут также посетить семинар «Новые требования экологического законодательства» (организатор — НОУ «Экологический Учебный центр»); семинар-тренинг «Экологическое обустройство жилых территорий» (организатор Международная академия наук экологии, безопасности человека и природы (МАНЭП)).

Приглашаем принять участие в работе форума руководителей и специалистов организаций, работающих в сфере обращения с отходами производства и потребления, водоочистки, воздухоочистки, гражданского, промышленного и дорожного строительства, ЖКХ, благоустройства и озеленения городских территорий, энергосбережения, а также в области финансовых, аудиторских и консультационных услуг, экологов промышленных предприятий, ученых, представителей государственных органов власти и депутатов разных уровней.

СПРАВКА «ПЕ»: В 2009 году IX Международный экологический форум собрал под своей эгидой 142 экспонента на площади 4000 кв. м. Были представлены предприятия и организации из России и десяти стран мира. Выставки и мероприятия деловой программы посетили около 3500 специалистов из 72 городов России, а также стран ближнего и дальнего зарубежья.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ФАС планирует ввести формулу цены на минеральные удобрения

По сообщениям деловых СМИ, ФАС обратилась к первому вице-премьеру Виктору Зубкову с просьбой дать поручение по разработке формулы цены и правил биржевой торговли минеральными удобрениями и сырьем для их производства. Детали потенциальной схемы регулирования цен не сообщаются.

В случае принятия соответствующего решения госорганами и введения на внутреннем рынке формулы цены на минеральные удобрения и сырье для их производства, для всей российской отрасли минеральных удобрений наступит новая эпоха, уверен аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов: «Учитывая бесконечные конфликты между производителями комплексных удобрений и монополистами — поставщиками минерального сырья для их производства («Уралкалий», «Сильвинит», «Апатит») — системное решение вопроса о ценообразовании на этом рынке назрело давно.

По мнению аналитиков «ФИНАМа», введение прозрачной и долгосрочной системы образования внутренних цен на апатитовый концентрат и хлористый калий будет позитивным фактором для производителей сложных удобрений («Акрон» и «Дорогобуж»), поскольку существенно уменьшит рыночную власть поставщиков сырья. В то же время, для производителей хлористого калия («Уралкалий» и «Сильвинит») любое изменение внутреннего ценообразования будет не критичным, так как они поставляют на внутренний рынок не более 20% всего объема производства.

«СИБУР» опубликовала производственные итоги за 2009 год

Компания «СИБУР» опубликовала данные о производстве за 2009 год и прогнозные объемы на 2010 год. Наибольший рост производства компания зафиксировала в сырьевом сегменте, а также в производстве полимеров и минеральных удобрений. Производство аммиака и азотных удобрений выросло в 2009 году на 5% до 2,7 млн т, в 2010 году ожидается рост на 12% до 3 млн т.

Наибольший спад наблюдался в производстве каучуков и шин, что стало следствием наблюдавшегося в 2009 году спада в автомобильной отрасли. Снижение по этим видам продукции составило 29%. На 2010 год компания прогнозирует рост выпуска каучуков на 27%, рост выпуска шин на 14%.

«Данная новость является позитивной для кемеровского «Азота» и пермских «Минеральных Удобрений», являющихся производителями азотных удобрений в составе «СИБУРа». Ожидаемый в 2010 году рост производства на фоне повысительной тенденции цен на азотные удобрения позволит компаниям улучшить финансовые показатели», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Тимур Хамитов.

Совет директоров «Аэрофлота» утвердил выкуп 25,8% собственных акций у НРК

26 января прошло заседание Совета директоров «Аэрофлота», на котором было принято решение выкупить у НРК 25,8% собственных акций. Стоимость сделки составит до \$382 млн в рублевом эквиваленте, что соответствует средневзвешенной рыночной цене за II полугодие 2009 года. Выкупленные акции планируются использовать для обмена авиационными активами с «Ростехнологиями». Также не исключено, что часть пакета акций может быть обменяна на долю в аэропорте Шереметьево.

«При объявленной цене сделки в \$382 млн дисконт к текущей рыночной цене акций составил около 24%, что выгодно для «Аэрофлота», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Получение доли в аэропорте «Шереметьево» может дать синергетический эффект с авиационными активами компании. Однако мы негативно относимся к объединению низкорентабельных авиакомпаний с высокой долговой нагрузкой с «Аэрофлотом», который является лидером отрасли по показателям эффективности. Кроме того, авиакомпании, входящие в «Ростехнологии», имеют существенно более старый парк самолетов по сравнению с «Аэрофлотом». Мы также отмечаем, что дочерние компании «Аэрофлота» по итогам 2009 года могут вновь продемонстрировать убыток».

Минфин намерен отменить налоговые льготы на восточносибирскую нефть

На совещании правительства 22 января министр финансов Алексей Кудрин внес предложение об отмене нулевой ставки экспортной пошлины на нефть, добываемую в Восточной Сибири. В текущий момент нулевая ставка пошлины применяется к 13 месторождениям региона.

«Основными бенефициарами данной льготы являются компании «Роснефть», «ТНК-ВР» и «Сургутнефтегаз», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — В случае отмены льготы нефтяные компании могут лишиться не только дополнительной экономики средств, но и стимулов разрабатывать новые крупные трудноразрабатываемые месторождения. За счет данной льготы нефтяные компании в сумме смогут сэкономить порядка \$2 млрд в год, когда выйдут на проектную мощность. Из них почти половина экономики придется на «Роснефть». В результате, намерение Минфина может лишить компании до 10% чистой прибыли».

Тем не менее, вероятность практической реализации инициативы Минфина в аналитике «ФИНАМа» считается низкой. «На практике Минфин довольно часто вносит предложения по регулированию фискальной политики в нефтегазовой отрасли в пользу госбюджета, — констатирует Александр Еремин. — Как правило, нефтегазовые лобби с успехом противостоят таким предложениям. Последней из крупных неудач Минфина было предложение повысить НДС на газ с 2010 года, которое было отклонено по настоянию «Газпрома» и Минэнерго».



Российский авторынок

В 2010 году ожидается возобновление роста

Константин Романов, аналитик ИК «ФИНАМ»

На фоне негативной экономической ситуации объемы производства и продаж автомобилей по итогам прошедшего года продемонстрировали более чем двукратное снижение. Тем не менее, улучшение отраслевой конъюнктуры и низкая база 2009 года позволяют рассчитывать на медленное восстановление рынка автомобилей в текущем году.

По данным Ассоциации Европейского бизнеса, падение продаж легковых автомобилей в России в 2009 году составило 49% (к уровню 2008 года), в результате чего их количество сократилось до 1,466 млн штук. Снижение реальных располагаемых доходов населения, девальвация рубля в первой половине прошлого года и взлет процентных ставок по кредитам привели к резкому падению рынка легковых автомобилей, несмотря на то, что в первой половине 2009 года дилеры продавали автомобили по скидкам. В этих условиях спрос на автомобили сместился в сторону отечественных автомобилей.

Следует отметить, что во второй половине 2008 года автопроизводители и автодилеры занялись формированием производственных запасов. В результате, при резком снижении рынка в 2009 году запасы автомобилей в первой половине года существенно превысили потребности рынка. Автопроизводительские компании были вынуждены останавливать конвейер, чтобы не создавать новых запасов, что привело к снижению производства автомобилей в России, по данным Росстата, на 60,4% в январе-ноябре 2009 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Российские компании

пострадало сильнее, снизив производство на 66% за 10 месяцев текущего года, против падения производства на 51,7% у компаний, работающих в режиме промышленной сборки.

В условиях дефицита кредитования и падения спроса на свою продукцию компании реального сектора, использующие грузовые и

го пострадало производство легковых коммерческих автомобилей: Группа «ГАЗ» снизила производство в этом сегменте на 76,2% за январь-октябрь 2009 года по сравнению с аналогичным периодом 2008 года. Производство тяжелых грузовиков выглядит несколько лучше: «КАМАЗ» снизил производство на



Автомобилестроители готовятся к росту спроса

коммерческие автомобили, были вынуждены отказываться от инвестиционных в расширение и обновление основных средств. В результате, производство грузовых автомобилей за 11 месяцев 2009 года упало на 67,3%, по сравнению с аналогичным периодом 2008 года. Сильнее все-

го пострадало производство легковых коммерческих автомобилей: Группа «ГАЗ» снизила производство в этом сегменте на 76,2% за январь-октябрь 2009 года по сравнению с аналогичным периодом 2008 года. Производство тяжелых грузовиков выглядит несколько лучше: «КАМАЗ» снизил производство на

25 млрд руб. Также существенно были повышены пошлины на ввоз новых и поддержанных автомобилей. Всего для поддержания спроса Правительство выделило 35,5 млрд руб. для государственных закупок автомобильной техники, а также 950 млн руб. для субсидирования

Скорее всего, рост российского автомобильного рынка в текущем году составит 9,5%. Сильнее всего (на 12%) могут вырасти продажи иномарок российской сборки благодаря низкой базе 2009 года, продлению сроков действия пошлин на прямой импорт, а также укреплению курса рубля, что будет поддерживать рост себестоимости этих авто.

тавляемыми банками. Обеспечение для второй части кредитов компании должны были предоставлять сами. В рамках этой программы госгарантии в размере 20 млрд руб. получила Группа «ГАЗ», «КАМАЗ» — 1,5 млрд руб., «Соллерс» — 850 млн руб. «АвтоВАЗу» была предоставлена беспрецедентная судна на

процентных ставок в размере более 2/3 ставки рефинансирования по кредитам на сумму не более 600 тыс. руб. на покупку автомобилей, произведенных в России.

В 2010 году мы ожидаем медленного восстановления российского рынка автомобилей. Скорее всего, рост российского автомобильного рынка в текущем году составит 9,5%. Сильнее всего — на 12% — могут вырасти продажи иномарок российской сборки благодаря низкой базе 2009 года, продлению сроков действия пошлин на прямой импорт, а также укреплению курса рубля, что будет поддерживать рост себестоимости этой группы автомобилей.

Традиционную поддержку российскому автопрому окажет правительство, которое уже представило свою комплексную программу. Так, для поддержания спроса с начала февраля будет запущена программа по утилизации автомобилей, в соответствии с которой любой владелец автомобиля старше 10 лет может добровольно сдать его на утилизацию, получив взамен сертификат на 50 тыс. руб., который можно использовать на приобретение произведенного в России автомобиля. Объем программы составит 10 млрд руб., что позволит утилизировать до 200 тыс. автомобилей. Также планируется продлить на первое полугодие 2010 программу субсидирования процентных ставок. Не исключено, что предельная сумма в 600 тыс. руб. будет отменена. Объем госзаказа на 2010 год планируется на уровне 20 млрд руб.

Непростые деривативы

Экзотические и погодные



Ждан Шахов, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Экзотические деривативы, в отличие от простых, являются по своей природе более гибкими финансовыми инструментами. Высокий инвестиционный интерес к ним обеспечивается возможностью не только получения высокой прибыли, но и существенного сокращения рисков вложений.

На сегодняшний день на зарубежном внебиржевом рынке обращаются несколько десятков экзотических деривативов. Можно выделить две группы. В первую группу входят деривативы, зависящие от динамики цены базисного актива за период их действия. Ко второй группе относятся так называемые многофакторные деривативы (опционы рафта, кванто, корзина). Остальные экзотические опционы относятся к прочим (бинарные опционы, опционы с условной премией, опционы на опционы).

Одним из видов экзотических деривативов являются погодные деривативы. Эти ценные бумаги должны были защитить доходы производителей, чьи объемы продаж зависят от погодных условий. Какое природное явление, какая числовая характеристика погоды лежат в основе такой производной ценной бумаги — дело вкуса и зависит от конкретной ситуации. Это может быть и атмосферное давление, и скорость ветра, и влажность. При этом наиболее зависимым от погоды доходы энергетических компаний и производителей сельскохозяйственной продукции. Поскольку чаяния фермеров и энергетиков относительно погоды, в общем-то, противоположны (заморозки и слишком высокие температуры способны погубить урожай и одновременно поднять маржу энергетикам), существует возможность организации рынка рисков, стратегическими участниками которого будут эти две категории.

Самые старые инструменты — деривативы на температуру — являются и самыми популярными. Наиболее активны фьючерсы и опционы на индексы «градусов дней обогрева» (HDD, Heating degree days) и «градусов дней охлаждения» (CDD, Cooling degree days). Индексы рассчитываются выделенными метеорологическими станциями для крупнейших городов и энергетических узлов США. Считается, что при 65° по Фаренгейту (около 18,33° по Цельсию) человеческому жилью не требуется ни обогрева, ни охлаждения. Затраты на обогрев или охлаждение будут примерно пропорциональны степени отклонения от 65°. Суммарная степень отклонения от этой температуры в течение определенного месяца, фиксируемая одним из двух индексов (CDD или HDD), и является предметом биржевого торга. Индекс CDD рассчитывается для каждого из 7 месяцев с апреля по октябрь; индекс HDD — для каждого из 7 месяцев с октября по апрель следующего года.

Клиент, заключающий фьючерс на CDD или HDD с определенным сроком истечения, вносит залог. Подобно финансовым фьючерсам, погодные деривативы являются беспоставочными. Это означает, что при их экспирации физической поставки базового товара не происходит. Если текущее значение индекса выше цены «покупки», или ниже цены «продажи» фьючерса, то расчетная палата биржи выплачивает разницу, помноженную на стоимость пункта, участнику с открытой позицией. Если наоборот — то владелец открытой позиции выплачивает соответствующую сумму расчетной палате. Поскольку у каждой сделки есть покупатель и продавец, общая сумма выплат равна нулю. Помимо фьючерсов, на индексы HDD/CDD торгуются также рит-и-калл-опционы европейского стиля, с датами исполнения и прочими характеристиками, аналогичными фьючерсам. Помимо деривативов на HDD/CDD, торгуются опционы и фьючерсы на среднюю недельную температуру. Температура рассчитывается для 5-дневной рабочей недели (с понедельника по пятницу) специализированной автоматической метеостанцией. В отличие от контрактов на CDD/HDD, которые изначально создавались для энергетических компаний и потребителей их услуг, данный тип деривативов предназначен для более широкого круга пользователей.

НОВОСТИ

Производственные результаты «Уралкалия» за 2009 год: худшее позади

Согласно опубликованным производственным результатам «Уралкалия» по итогам 2009 года, компания сократила производство хлористого калия в 2009 году на 45% по сравнению с 2008 годом — с 4793 тыс. т. до 2621 тыс. т.

«Мы прогнозировали на 2009 год производство хлористого калия в объеме 3025 тыс. т. Таким образом, фактическое производство оказалось ниже прогноза на 13%. Причины существенного падения производственных показателей — в обвальном падении спроса на продукцию «Уралкалия» в первой половине 2009 года. Лишь во втором полугодии спрос начал постепенно восстанавливаться, однако о его полном восстановлении речь пока не идет», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. По его оценкам, в текущий момент калийный рынок находится на ценовом дне и вступил в фазу постепенного роста по объемам и спросу. Тем не менее, восстановление калийного рынка, скорее всего, не будет быстрым, и возврат к докризисному уровню спроса может потребовать 2-3 года.

Правительство РФ утвердило планы перехода МРСК на RAB

Правительство РФ утвердило план по переходу территориальных сетевых компаний, в том числе филиалов МРСК, на новую систему тарифного регулирования — RAB. Часть сетевых компаний, согласно графику, может перейти на RAB в течение 2010 года, процесс перехода на новый метод тарифного регулирования должен завершиться 1 января 2011 года. В частности, до 1 июля на RAB должны полностью перейти «МРСК Центра», «МРСК Юга», «МРСК Волги» и ряд филиалов других «МРСК». С 1 января 2011 года на RAB должны перейти все «МРСК», включая «МОЭСК», «Ленэнерго» и «Дальневосточную распределительную сетевую компанию» (ДРСК).

«Официальное утверждение планов перевода сетевых компаний на тарифообразование по методу RAB повышает вероятность реализации этих планов и способно позитивно отразиться на котировках акций «МРСК», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов. — В первую очередь, принятое решение позитивно для акций «МРСК Центра», «МРСК Юга» и «МРСК Волги», так как эти компании уже с 1 июля 2010 года полностью перейдут на RAB. В то же время мы считаем, что инвесторы бу-

дут дожидаться публикации параметров перехода на RAB, ключевым из которых является величина первоначальной базы инвестированного капитала каждой сетевой компании».

«Сибирь» опубликовала негативные операционные результаты за 2009 год

Авиакомпания «Сибирь» подвела некоторые итоги 2009 года. По предварительным данным, в 2009 году Группа компаний «S7», в которую входят «Сибирь», осуществляющая регулярные авиаперевозки, и компания «Глобус», занимающая чартерными перевозками, перевезла 5,5-5,6 млн пассажиров. По данным генерального директора, услугами «Глобуса» воспользовались 1,06 млн пассажиров. В результате, «Сибирь» перевезла в 2009 году около 4,5 млн пассажиров.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов негативно оценивает операционные результаты авиакомпании «Сибирь» по итогам 2009 года: «По нашим оценкам, в 2009 году количество перевезенных авиакомпанией пассажиров снизилось на 23,7%. Для сравнения, за 11 месяцев 2009 года этот показатель сократился лишь на 11,3%. Мы считаем, что помимо общего спада на рынке авиаперевозок, столь негативный результат обусловлен частичным переводом бизнеса, связанного с чартерными авиаперевозками, на компанию «Глобус», входящую в Группу «S7». Такой перевод наносит ущерб миноритарным акционерам «Сибирь», и негативно отразится на финансовых показателях компании».

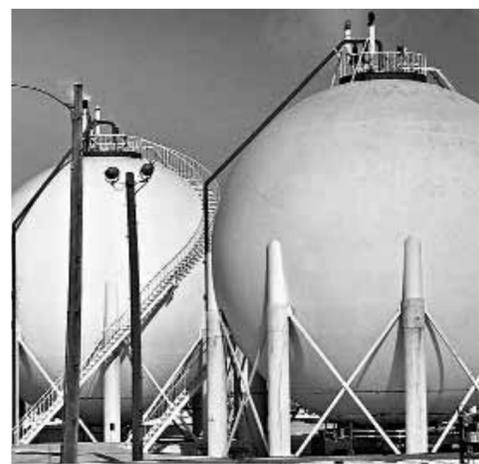
«Тольяттиазот»: полная остановка не планируется

По данным деловых СМИ со ссылкой на информацию компании сообщается, что «Тольяттиазот» не заинтересован в полной остановке производства и готов закупать газ у «Газпрома» по тарифам, установленным ФСТ. Ранее СМИ сообщали о возможности полной остановки предприятия из-за роста цены на газ.

По тарифам ФСТ компания закупает газ у «Межрегионгаза» в объеме 220 млн куб. м в месяц, что составляет 2/3 потребности предприятия в газе. Остальной объем «Тольяттиазот» закупает у «Самарарегионгаза» по ценам, значительно превышающим тарифы ФСТ. Именно с поставками газа от «Самарарегионгаза» и «Тольяттиазота» возникли сложности. Согласно заявлению компании, «Самарарегионгаз» с ноября 2009 года ограничивает по-

дачу газа, вынудив «Тольяттиазот» останавливать половину из 11 работающих агрегатов.

«Мы не исключаем, что ограничение поставок может быть связано также с нежеланием «Тольяттиазота» закупать газ по высоким ценам», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Тимур Хамитов. — Мы считаем, что «Тольяттиазот» пытается добиться увеличения объема поставок газа по тарифам ФСТ. Поскольку «Толь-



яттиазот» продолжает получать газ от «Межрегионгаза» в оговоренных объемах, то мы не ожидаем полной остановки производства. Если компании удастся увеличить поставки по тарифам ФСТ, то это позволит предприятию экономить на закупках газа, что положительно отразится на рентабельности производства аммиака, азотных удобрений и метанола».

Хищений стало меньше

В 2009 году воровство сократилось почти в 2,5 раза

Марина Осипова

В 2009 году на объектах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» было зафиксировано 75 фактов хищений линий электропередачи и электросетевого оборудования против 177, зарегистрированных в 2008 году. Таким образом, за 12 месяцев прошлого года, благодаря регулярно проводимым мероприятиям по предотвращению противоправных действий в сетевом комплексе, количество хищений сократилось почти в 2,5 раза.

«В 2009 году нам удалось предотвратить значительное количество преступлений на энергообъектах благодаря постоянному проведению специальных профилактических мер, — отмечает генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгений Ушаков. — Все энергообъекты компании оборудованы предупреждающими знаками: «Стой — напряжение!», «Не влезай — убьют!» и другими. Регулярно проводятся осмотры объектов сетевого хозяйства и оперативно устраняются неисправности ограждений, запирающих устройств для исключения несанкционированного и случайного доступа посторонних лиц. Кроме того, мы проводим ряд организационно-технических и информационно-образовательных мероприятий, призванных более внимательно обращаться с энергоустановками и электроприборами, а также запрещающих проникать на территорию энергообъектов».

Снижение количества хищений сетевого оборудования

— результат отработанного успешного взаимодействия специалистов ОАО «МРСК Центра и Приволжья» с сотрудниками территориальных правоохранительных органов, совместно с которыми энергетики провели ряд успешных розыскных

отключены от электроснабжения в пяти населенных пунктах. При этом общий ущерб, нанесенный компании от хищений материальных ценностей, составил почти 5 млн руб. с учетом ремонтно-восстановительных работ. По фактам

свет». А в сентябре 2009 года из-за кражи неизвестными лицами 105 м кабеля связи двух подстанций Шуя-1 и Шуя-2 с железнодорожного моста в г.Шуя под угрозой оказалось электроснабжение всего города. По результатам расследования злоумышленников ожидает наказание до 5 лет лишения свободы или штраф в размере до 250 тыс. руб.

Но кроме краж энергооборудования была и другая проблема. Участились случаи повреждения опор линий электропередачи. Например, в июле 2009 года неизвестный повредил 10 промежуточных и одну анкерную опору путем поджога на линии электропередачи 10 кВ Котельничского РЭС ПО «Западные электрические сети» филиала «Кировэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья». В настоящее время по данному факту возбуждено уголовное дело.

Чтобы обеспечить надежность и бесперебойность электроснабжения потребителей, кроме деятельности, направленной на повышение качества работы сетевого комплекса, сотрудники ОАО «МРСК Центра и Приволжья» выполняют мероприятия по восстановлению поврежденных в результате хищений энергообъектов. Для ремонта сетей энергетикам приходится привлекать дополнительные финансовые и технические ресурсы. Устраняя неисправности в сетях в кратчайшие сроки, энергетики возвращают свет в дома пострадавших от чужого воровства жителей. Однако никто и ничто не вернет нарушителям репутации, свободы и здоровья, от которых они так бесечно пытаются избавиться.



мероприятий и установили личности правонарушителей. За 2009 год любителями легкой наживы были похищены свыше 3 т металлоконструкций, 200 л трансформаторного масла, выведены из строя 31 линия электропередачи. В результате краж энергооборудования 126 потребителей были

хищений за 2009 год было возбуждено 46 уголовных дел, 6 человек привлечены к уголовной ответственности. Так в августе этого года было украдено 920 м провода в деревне Соимыши Палехского района Ивановской области, вследствие чего была нарушена работа зернотока СПК «Рас-

«Удмуртэнерго». Компания обеспечивает электроэнергией более 14,4 млн жителей Центрального и Приволжского федеральных округов, проживающих на территории свыше 414 тыс. кв. км. Численность персонала, занятого в электросетевом комплексе — свыше 21 тыс. человек.

Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по данным на 01.10.2009 находятся: 262,152 тыс. км ЛЭП (с учетом кабельных линий), 58107 трансформаторных подстанций 6-35/0,4 кВ, 557 распределительных подстанций 6-10 кВ, 1541 подстанций 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 27,92 тыс. МВА.

«Удмуртэнерго». Компания обеспечивает электроэнергией более 14,4 млн жителей Центрального и Приволжского федеральных округов, проживающих на территории свыше 414 тыс. кв. км. Численность персонала, занятого в электросетевом комплексе — свыше 21 тыс. человек.

Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по данным на 01.10.2009 находятся: 262,152 тыс. км ЛЭП (с учетом кабельных линий), 58107 трансформаторных подстанций 6-35/0,4 кВ, 557 распределительных подстанций 6-10 кВ, 1541 подстанций 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 27,92 тыс. МВА.

Вторая турбина

На площадке строительства Курганской ТЭЦ-2

На площадке строительства Курганской ТЭЦ-2 доставлена вторая паровая турбина Siemens SST-400. В ближайшее время паровые и газовые турбины станции будут установлены на фундаменте.

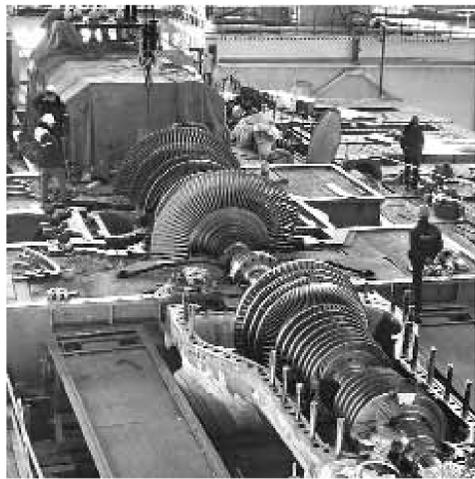
Паровая турбина для Курганской ТЭЦ-2 была отгружена с завода компании Siemens в Брно и доставлена в порт Санкт-Петербурга морским путем через Любек. На площадке строительства ТЭЦ турбина, вес которой составляет 80 т, транспортировалась по железной дороге.

Паровая турбина Siemens SST-400 мощностью 35 МВт — одноцилиндровая турбина, оборудованная редуктором для использования в качестве привода генераторов. Модель SST-400 отличается высокой надежностью и эффективностью, компактностью и простотой в обслуживании.

В настоящее время на площадке строительства завершены монтаж стеновых панелей и кровли главного корпуса станции, в корпус подано тепло. Завершено сооружение фундаментов паровых турбин, первой газовой турбины, завершается сооружение фундамента второй газовой турбины. В ближайшее время будет произведена установка турбин на фундаменты. Закончен монтаж металлоконструкций административно-бытового и объединенного вспомогательного корпусов, начата их облицовка. Производится монтаж каркасов водогрейных котлов. Завершены земляные работы по сооружению бассейна вентиляционной градирни, ведется его бетонирование.

Курганская ТЭЦ-2 будет состоять из двух энергоблоков мощностью 111 МВт каждый. В состав каждого энергоблока входят газовая турбина PG 6111FA 76 МВт производства компании General Electric, паровая теплофикационная турбина SST-400 35 МВт производства компании Siemens и паровой котел-утилизатор. Установленная электрическая мощность ТЭЦ составляет

222 МВт, тепловая мощность — 250 Гкал/час. Строительство Курганской ТЭЦ-2 позволит значительно улучшить электроснабжение Курганской области и создаст условия для социально-экономического развития города и области.



Группа компаний «Интертехэлектро» — Новая генерация» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. В группу входят: ООО «Интертехэлектро — Новая генерация», ЗАО «Интертехэлектро», ООО «Инженерно-

проектный центр Новой генерации», ООО «Сервис Новой генерации». Менеджмент компании принимал участие в реализации проектов по строительству энергоблока №2 мощностью 800 МВт Нижневартовской ГРЭС, парогазового блока 220 МВт Тюменской ТЭЦ-1, ПГУ 24 МВт на Игильс-

ко-Таловом месторождении ОАО «Томскнефть», энергоблока №1 мощностью 800 МВт Талимарджанской ТЭС (Республика Узбекистан). «Интертехэлектро» — Новая генерация» реализует проекты по строительству Ноябрьской парогазовой электростанции в г. Ноябрьск (ЯНАО) ус-

Болгарский подряд

«Силовые машины» модернизируют энергоблок

ОАО «Силовые машины» изготовило турбогенератор ТВВ-220-2ЕУ3 с водородно-водяным охлаждением, предназначенный для реконструкции энергоблока со стационарным №6 на ТЭС «Марица-Восток-2» в Болгарии.

На ТЭС «Марица-Восток-2», расположенной в 50 километрах от города Стара-Загора, установлены восемь энергоблоков, оснащенных турбинами производства филиала ОАО «Силовые машины» «Ленинградский Металлический завод» и генераторами, изготовленными «Электросилой». Оборудование было поставлено в 1970-80-е годы. Сейчас суммарная мощность

электростанции — 1192 МВт. По окончании модернизации блоков №5 и 6 с помощью «Силовых машин» ее общая мощность увеличится и составит 1556 МВт.

В начале 2009 года «Силовые машины» подписали контракт с фирмой «Риск Инжиниринг» (Болгария) на проектирование, изготовление, поставку и шеф-монтаж двух турбогенераторов типа ТВВ-220-2ЕУ3 с водородно-водяным охлаждением для реконструкции энергоблоков со стационарными №5 и 6 на ТЭС «Марица-Восток-2». Его стоимость превышает 12 млн евро. В конце прошлого года филиал ОАО «Силовые машины» «Электросила» в соответствии с контрактными сроками за-

вершил изготовление первого турбогенератора. Второй планируется изготовить и отгрузить в мае 2010 года. Турбогенераторы серии ТВВ с водородно-водяным охлаждением выпускаются на «Электросиле» серийно более 20 лет. Они предназначены для сопряжения с паровой турбиной и установкой на тепловых и атомных электростанциях в классе мощностей до 1200 МВт. В генераторах для ТЭС «Марица-Восток-2» серии ТВВ мощностью 230 МВт установлен более надежный шеточно-контактный аппарат новой разработки. Монтаж и пуск оборудования на станции проведут болгарские специалисты при участии шеф-инженеров «Силовых машин».

Прогрессивный метод

Холдинг МРСК внедряет RAB-регулирование

Компани распределительного сетевого комплекса страны, объединенные в Холдинг МРСК, продолжают переходить на новую систему регулирования тарифов на услуги по передаче электрической энергии с применением метода доходности инвестированного капитала (RAB-регулирование).

С 1 января 2010 года девять филиалов дочерних и зависимых обществ (ДЗО) Холдинга МРСК перешли на RAB-регулирование. Согласно приказам Федеральной службы по

тарифам (ФСТ России) предложения региональных регулирующих органов по переходу на новую систему тарифообразования согласованы во Владимирской и Калужской областях, Республике Удмуртия (зоне действия МРСК Центра и Приволжья), в Курской и Ярославской областях (МРСК Центра), в Новгородской области (МРСК Северо-Запада), в Омской, Томской областях и Республике Алтай (МРСК Сибири).

Для всех филиалов МРСК, перешедших на новый метод тарифообразования с начала 2010 года, ФСТ России устано-

вила норму доходности на существующий капитал 6% в 2010 году, 9% в 2011 году, 12% в 2012 году. При этом норма доходности на новый инвестированный капитал составила 12%, срок возврата инвестированного капитала — 35 лет.

Напомним, что 1 января 2009 года на новую систему тарифного регулирования перешли 8 филиалов ДЗО ОАО «Холдинг МРСК»: «Белгородэнерго», «Тверьэнерго», «Липецкэнерго» (ОАО «МРСК Центра»), «Пермьэнерго» (ОАО «МРСК Урала»), «Тулэнерго», «Рязаньэнерго» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья»), «Астра-

ханьэнерго» и «Ростовэнерго» (ОАО «МРСК Юга»).

По оценке Генерального директора Холдинга МРСК Николая Швеца, «опыт «пилотных» регионов показал жизнеспособность новой системы тарифообразования и ее эффективность, которые выразились в увеличении объемов строительства и кредитования распределительных сетевых компаний. В 2010 году Холдинг МРСК продолжит работу по переводу оставшихся филиалов МРСК на новую систему регулирования тарифов на услуги по передаче электрической энергии».

Подключения 2009

МОЭСК: прибавление потребителей на 426,7 МВт

В 2009 году ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» подключило потребителей электроэнергии на общую мощность 426,7 МВт. За этот период ОАО «МОЭСК» осуществило технологическое присоединение 2327 потребителей в Москве и 8885 потребителей в Московской области.

Компания заключила 20973 договора технологического присоединения на суммарную мощность 1413 МВт. Из них 3781 договор — в Москве на общую мощность 507,1 МВт и 17192 договора — в Московской области на общую мощность 905,9 МВт.

В минувшем году больше всего заявок на технологическое присоединение поступило в филиал ОАО «МОЭСК» Южные электрические сети. Это 7632 заявки на общую мощность 349,8 МВт. Из них 89,6% (6841 шт. на мощность 76,4 МВт) — заявки физических лиц и льготных категорий потребителей, таких как некоммерческие объединения граждан, бюджетные организации федерального и регионального уровня. Специалистами Южных электрических сетей было осуществлено наибольшее, среди филиалов ОАО «МОЭСК», количество технологических присоединений.

Для технологического присоединения потребителей Московского региона

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» строит и реконструирует десятки питающих центров, сотни километров распределительных сетей. С 2005 года компания вложила в

развитие электросетевого хозяйства Москвы и Московской области более 100 млрд руб. Объем инвестиционной программы компании в 2009 году составил 21,343 млрд руб.



В условиях льда и снега

ОАО «ФСК ЕЭС» испытало многогранную опору

ОАО «ФСК ЕЭС» совместно с филиалом ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — «Фирма ОРГРЭС» успешно провели аттестационные натурные испытания многогранной опоры порталного типа на напряжение 330 кВ. Опоры новой конструкции позволяют обеспечить надежную работу линий электропередачи в районах с большими гололедными нагрузками.

Прошедшая испытания промежуточная опора состоит из двух многогранных стоек с перекрестными внутренними связями. Двухстоечная или порталная конструкция опоры оптимально распределяет нагрузку на обе стойки. Это позволяет применять порталные опоры в условиях тяжелого гололедообразования и сильной пляски проводов, которая возникает при сочетании порывистого ветра и гололеда. Кроме того, двухстоечные опоры, в отличие от одностоечных, позволяют использовать общедоступную технику для изготовления фундаментов.

Испытанная двухстоечная опора рассчитана на условия строительства линии электропередачи 330 кВ Иргангайская ГЭС — Чирюрт протяженностью 122 км, значительная часть которой

пройдет по горным районам Дагестана, известным очень жесткими гололедными нагрузками (расчетная толщина стенки гололеда на проводах и тросах достигает 30 мм). Строительство линии планируется завершить в 2014 году.

Многогранные опоры 220-500 кВ применяются Федеральной сетевой компанией с 2005 года. В сравнении с обычными опорами они обладают повышенной долговечностью, вандалоустойчивостью, существенно сокращают (в 10-15 раз) сроки монтажа. Другим преимуществом многогранных опор является их адаптивность: современные технологии позволяют в кратчайшие сроки выпускать новые конструкции, оптимальные для конкретных условий прохождения линии электропередачи. Индивидуальный подход при проектировании позволяет экономить до 25% расхода материалов на конструкции опор линий электропередачи.

Опора новой конструкции на напряжение 330 кВ разработана в сотрудничестве с ОАО «СевЗапНТЦ» в рамках Целевой программы ОАО «ФСК ЕЭС» по созданию и внедрению стальных многогранных опор для линий электропередачи 220-500 кВ. Опытные образцы опор изготовлены ОАО «Опытный завод «Гидромонтаж»».

Охрана труда

«МРСК Сибири» направит более 316 млн руб.

Светлана Черногубова, Красноярск

В 2010 году финансирование программ по охране труда и технике безопасности в «МРСК Сибири» составит 316 млн руб. На приобретение летних и зимних комплектов защитных костюмов, устойчивых к воздействию электрической дуги, компания направит 140 млн руб. Для безопасного проведения аварийно-восстановительных и ремонтных работ будут закуплены специальные штанги, которые позволяют заземлить оборудование без подъема на опору. Всего на средства защиты компания направит 59 млн руб.

Особое внимание в «МРСК Сибири» уделяют обучению персонала охране труда. В 2010 году сотрудники, непосредственно работающие в действующих электроустановках, пройдут дополнительную подготовку в филиалах Учебного центра «Энергетик».

Охрана труда и здоровья персонала — одно из приоритетных направлений в деятельности компании. Ежемесячно в филиалах «МРСК Сибири» проводят дни охраны труда, во время которых проверяют соблюдение требований и норм ОТ, разрабатывают мероприятия для снижения рисков про-



внедрение системы международного менеджмента безопасности и охраны труда «OHSAS 18001-2007».

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей.

В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 245 Районов электрических сетей (РЭС).

Территория обслуживания — 2,214 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,75 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55565 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1921 единица. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт·ч, выработка — 39 млрд руб. Численность персонала — более 21 тыс. человек.

ДОСТИЖЕНИЯ

«100 Мадонн» Сергея Воронина

Уникальный социально-художественный проект



Среди современных художественных начинаний проект известного московского фотохудожника Сергея Воронина «100 Мадонн» в принципе не может затеряться. Он удивительно социален, он вечен, он красив. И абсолютно негламурен: в объективе — обычные женщины. Проектом заинтересовались ряд фондов и организаций, он был представлен на ряде авторитетных выставочных площадок Москвы. Идут переговоры об организации гастрольной поездки работ проекта «100 Мадонн» по городам России. Большое участие в проекте проявляет Международный благотворительный фонд «Дети Мира».

«100 Мадонн» — проект, в основе которого вечный сюжет в современном прочтении фотохудожника Сергея Воронина. Это одно из самых ярких творческих событий, посвященное счастливому материнству, которое стало культурным явлением национального масштаба.

«100 Мадонн» — не просто сто фотографий или сто образов женщины-матери. Это сто новелл, сто миниатюр, сложенных в единую картину счастливого материнства и детства, здоровой семьи как основы основ здорового общества. Героини проекта — не звезды, они среди нас с вами, на городских улицах, спортивных площадках, в удивительных пейзажах русской глубинки. Их красота — неисчерпаема, вечна, свободна от национальных, культурных и социальных различий, воспета гениальными творцами прошедших эпох и современности. Сергей Воронин присоединяется к ним, и на языке искусства обращается к нашим соотечественникам, призывая их познать счастье деторождения, демонстрируя многогранность личности современной женщины-матери, открывая возможность осознания ею Боже-



ственной глубины материнского предназначения. Сергей Воронин — отец троих детей и дважды деда. С 1984 года он — профессиональный журналист, фотокорреспондент ТАСС, фронтовой репортер, с 1993 года — фотограф агентства Primus ИД «Коммерсант» и ряда других всероссийских изданий. Автор цикла проектов «Родное», объединенных концепцией исследования русской души, среди которых — «Материнство», «Семья», «100 Мадонн». Неоднократный победитель международного конкурса «Интерфото», Гран-при конкурса газеты «Известия» «Человек конца тысячелетия». За годы работы провел ряд персональных выставок, в том числе в 1998 году в Государственной Думе Российской Федерации на тему «Русский мир».

О своих Мадоннах Сергей говорит вдохновенно: «Эти фото сами по себе счастливая предистория. Аня родила через две недели после съемок, Аида — на следующий день, а у Светланы это уже четвертый ребенок! Это незвездный проект. Мои героини — обычные люди. Они такие разные, но их роднит одно чувство — счастье матери. Я рад тому, что могу донести это до зрителя, и верю, что моя работа поддержит молодых женщин в стремлении к семье. И после Москвы я представляю проект в регионах». Детишек и счастливых мам, настоящих и будущих, он запечатлел великое множество. Убедитесь сами, как светло и радостно становится на душе от этих фотографий.

Для контактов: vorons@front.ru



Двусторонний бизнес от Club Italia

Никола Саворетти: «Россия становится все более и более привлекательной страной»



Никола Саворетти,
руководитель
Club Italia
в России

Никола Саворетти — представитель известной в Италии промышленной династии. Его отец — инициатор сделки Советского Союза с Fiat по строительству АвтоВАЗа. Совладелец тайской авиакомпании, производитель известной за рубежом литой водки «Товарищ», член Генерального совета и ответственный за Италию в «Деловой России», Никола в настоящее время руководит Club Italia — организацией делового сотрудничества с Россией. Об общей ситуации с итальянскими инвестициями в производство и о конкретной роли клуба он рассказывает «Промышленному еженедельнику».

— Никола, как Вы оцениваете сегодняшнюю почву для российско-итальянского взаимодействия в области промышленности?

— Россия и Италия всегда были крепко связаны, достаточно вспомнить итальянских архитекторов, проектировавших Кремль в Москве или Эрмитаж в Санкт-Петербурге. Мы достаточно близки по менталитету, несмотря на то, что одна страна меньше другой в 77 раз. Для итальянцев Россия остается загадочной и притягательной одновременно. И наоборот: русские любят ездить в Италию, потому что там красиво и тепло.

Наши страны имели особые взаимоотношения даже во времена «железного занавеса», о чем свидетельствует участие Fiat в строительстве автозавода в Тольятти. Только мой отец Пьеро Саворетти построил в СССР 58 заводов.

Не стоит забывать, что Италия производит практически все, начиная со сферы fashion — моды и дизайна, до запчастей для Airbus и NASA. Сегодня промышленность Италии очень тесно интегрирована с российским производственным комплексом. Это совместные проекты с «Роскосмосом», SuperJet 100, энергетические проекты... Опять же на российском рынке широко представлены компании Pirelli, Indesit, Merloni, итальянское кредитное производство, швейные фабрики, ресторанный бизнес... На сегодняшний день Италия является вторым внешнеэкономическим партнером России в Европе.

Не случайно Сильвио Берлускони в разговоре с тогда еще президентом Владимиром Путиным сказал, что Италия хотела бы стать первым партнером России в Европе. И это — не на пустой почве, не с нуля. Не забывайте, что Италия — седьмая самая богатая страна в мире. Причем, сегодня она состоит из сотен тысяч компаний, от очень маленьких семейных до конгломератов мирового уровня, таких как Enel, Eni, Finmeccanica...

— Насколько интересна Россия для Италии в плане инвестиций?

— Россия становится все более и более привлекательной, так как наступает конец эксплуатации заводов, построенных в 60–80-х годах. Эти предприятия, по сути, являются примером индустриальной археологии, ибо настолько отстали, что их в принципе нельзя модернизировать.

При этом в Италии, естественно, ищут как возможность продать свои технологии, знания, так и партнеров. Потому что Россия, несмотря на географическую близость, к сожалению, для многих итальянцев осталась малоизвестной страной. Даже Китай менее страшен, ибо это изначально совершенно другая планета. А русские, они чем-то очень похожи, но чем? Поэтому

итальянским предпринимателям хочется найти партнеров, которых они поймут, с которыми несколько раз пообщаются, поужинают, повеселятся, и когда они друг друга почувствуют — подпишут контракт и начнут бизнес.

— То есть, психология бизнеса что в России, что в Италии, довольно одинаковая?

— Абсолютно тот же самый менталитет! Французу, немцу или англичанину совершенно все равно, с кем работать: подписал договор на 600 страниц, и дальше уже заботы адвоката. В Италии контракт почти не нужен, здесь важно понимать, о чем договорились. Итальянцы обычно подписывают договор на одну страницу, где сказано о том, что господа договорились о том-то, точка. А потом у каждого партнера есть возможность добавить то, что улучшит результат.

— Если инвестиции за рубежом поддерживаются на государственном уровне, то какие институты занимаются этим?

— Их поддерживают все государственные институты, начиная от посольства — Института внешней торговли Италии (ICE), до SIMEST и SACE. Но это, в первую очередь, государственные инструменты, которые могут быть использованы при передаче технологий.

К примеру, SIMEST. Это фонд, который принадлежит Министерству государственного развития и финансирует итальянских предпринимателей, если они находят возможность передать технологии за рубежом либо открыть завод — самостоятельно или с иностранным партнером. При этом финансируется до 85% всей операции под один головной процент на пятнадцать лет.

— Что для этого нужно?

— Найти партнера и пройти предварительную юридическую, финансовую процедуру соглашения. С готовой цифрой ожидаемых инвестиций пойти в тот же SIMEST. Но, опять-таки, фонд выделяет деньги не новому предприятию, а итальянскому партнеру, несущему личную ответственность перед итальянским правительством. Если бизнес не пойдет — россиянин ничем не рискует, а итальянец должен быть на сто процентов уверен, что вернет деньги.

В этом году при поддержке SIMEST было подписано около 20 проектов между российскими и итальянскими предприятиями: это инвестиции в области телекоммуникаций, сельского хозяйства и строительства шоу-румов. Но важно отметить, что фонд поддерживает передачу любых технологий.

— А частные инвесторы?

— Существуют, конечно, и частные инвесторы — банки, фонды, кредитующие под более высокие проценты. Если у вас есть хорошая идея, можно обратиться к ним, найдя их через посольство, Итало-Российскую торговую палату или Club Italia. Как правило, речь может идти о кредитах от 20 тыс. евро и выше, верхней планки нет.

Если кто-то пожелает открыть в России на базе итальянских технологий или ноу-хау бизнес — от ресторана до производства — то итальянцы помогут это сделать. Скажем, относительно несложно найти компанию, которая даст в лизинг оборудование и поставит его в Россию... Вообще речь идет о практически любой схеме инвестирования, от мерчендайзинга до ...

— Насколько известно, желающих инвестировать за границу среди стран ЕС значительно убавилось в связи с кризисом. Неужели эта ситуация обошла Италию?

— Тут важно открыть одну скобку. Итальянские банки, кроме двух банковских холдингов, практически не затронул кризис. В основном, в стране работают небольшие банки, обслуживающие местные компании — они несильно пострадали, так как почти не связаны с мировыми рынками. Сегодня у них начинаются проблемы, потому что у их клиентов стало меньше покупателей за границей. Чувствуя это, банки начинают толкать их к развитию бизнеса за рубежом, обещая поддержку.

При этом, независимо друг от друга, различные области Италии все более активно выходят на международный рынок. Чем объясняется и бесконечные делегации в России итальянских бизнесменов из регионов.

— Если увеличивается количество делегаций, это косвенно говорит о положительном опыте взаимодействия итальянских предпринимателей с российскими...

— Если вы спросите десять итальянцев, имеющих опыт работы с русскими, довольны ли они, девять из них ответят «да» — то есть, громадное большинство. Итальянцы уже не спрашивают, ходят ли медведи по улицам Москвы. Они знают, где Камчатка и что в России самые красивые девушки в мире. А русские предприниматели спрашивают уже не о том, в какую гостиницу лучше поселиться, а о том, какое масло ты предпочитаешь на свои спагетти. Поэтому я думаю, что в будущем десять лет у нас наладятся точно такие же отношения, как между Италией и Францией. Для итальянца делать бизнес во Франции — абсолютно нормально.

Ну и всегда, везде нужно иметь помощников, переводчиков — не для перевода слов, а переводчиков смысла, чтобы сделки проходили понятно. Ведь иногда некоторые понятия, которые абсолютно естественны в одной стране, в другой интерпретируются иначе.

— Немногие знают, что после Германии самая сильная промышленная страна в Европе — это Италия... В первую очередь, она ассоциируется с модой, музыкой, кухней. Какие действия Club Italia предпринимает, чтобы изменить эти стереотипы?

— Советский Союз имел огромный опыт взаимодействия с итальянскими предпринимательскими кругами, но проходило оно через посольство и торгпредство. И создалась парадоксальная ситуация: итальянцы в СССР построили сотни заводов, но россияне об этом почти ничего не знают. Потому что тогда между собой общались профессионалы.

Сейчас мы стараемся спуститься на разные уровни, чтобы возникла связь не на уровне государств, а на уровне конкретных людей, готовых засучить рукава, рисковать, открывать предприятия. Чтобы они могли пойти в банк, доказать, что нашли в Италии технологию, хотят купить завод, землю...

Через Club Italia, Институт внешней торговли Италии, «Деловую Россию» мы устраиваем презентации, организуем делегации в Италию и из Италии, возим по предприятиям, участвуем в организации конференций. К примеру, организуем встречи в узком составе — скажем, десяти бизнесменов из Италии и России, которые, как правило, приносят результат. Обычно как минимум один совместный бизнес на базе таких встреч возникает. В марте повезем тридцать человек из «Деловой России» в Милан для встречи с пятьюдесятью итальянскими предпринимателями, где они построятся на нечто общее.

— Взаимодействие с какого рода предпринимателями приветствуется итальянскими деловыми кругами, обществом?

— Все итальянцы по натуре — предприниматели. Они особенно уважают людей склада Аркадия Новикова, с нуля создавших свое дело. Таких людей итальянцы жуют, чтобы открыть совместный бизнес, который продолжат их дети и внуки. Они готовы вкалывать сегодня, но ожидают того же и от русских. В Италии надеются, что Россия их не разочарует, потому что работать с такими странами, как Колумбия или Мексика, где все находится в руках двух-трех олигархов, несладко. В этом смысле здесь внимательно смотрят на то, как ваша страна будет выходить из кризиса, и какое направление движения выберет. Хочется поверить, что этот кризис поможет российскому менталитету стать более предпринимательским. И в этом итальянские коллеги готовы помочь. Что же касается общей ситуации... когда Вексельберг пытается на корню скупить итальянскую энергетику,

итальянцам это не нравится. Это все равно, что итальянцы решили бы купить РАО ЕЭС. Поэтому «Газпром» не пустили в Италию... Тут приветствуются нормальные сделки — до 50 млн евро, скажем. То есть, если Дерипаска берет 20% акций Fiat, это в Италии никого не будет волновать.

— В Европейском Союзе несколько стран могут предложить самые современные промышленные технологии, в первую очередь, Германия. В чем, на ваш взгляд, преимущества или просто особенности работы с Италией?

— У нас нет Mercedes, но у нас есть Lancia. В Германии — Porsche, у нас — Ferrari, Lamborghini, Maserati. И главное, у нас есть маленькие машины, которых у немцев нет. Не случайно Советский Союз выбрал Fiat как производителя автомобиля, наиболее адаптированного к нуждам населения.

Мы не имеем немецкой организации, но мы более креативны. Если человеку хочется работать со всем уважением к немцам, с роботами, то в Италии он с ума сойдет. Если же он готов к инновациям, готов постоянно что-то менять, если он хочет красиво жить со всем уважением к соседям европейцам, то мы как партнеры — лучшие.

Говоря об особенностях... Важно понимать, что итальянцы — люди семейного бизнеса, они стараются работать со своей родней, потому что с детства знают своих партнеров. Работа вне семьи как явление возникла в Италии только в последние 20 лет. Во Франции, Германии — другой менталитет, потому что в этих странах холдинги, которые берут знания извне, привлекают лучшие мозги.

— Распространено представление, что европейские страны не заинтересованы передавать за рубежом свои технологии. Но тут получается обратная ситуация: заинтересованы, да еще и оказывают поддержку на государственном уровне. Почему?

— А очень просто. С одной стороны, производить все в Италии — нереально. А в другой стране без передачи технологий невозможно организовать производство. Разве что роботов поставлять. К сожалению, мы научились многому в восьмидесятых годах в Китае, когда ставили завод, а через полгода возникла другая, производивший тот же самое, но в двенадцать раз дешевле. Лучше найти партнера и с ним заработать половину того, что ты мог бы заработать сам, чем все поставить самому и у тебя уведут бизнес. И, кроме того, передача технологий — это часть машины, которая создает желание покупать у тебя сопутствующие технологии, а если не конкретно у тебя, то в Италии. Возникает поток передачи. К тому же, такой подход облегчает логистику: работать на Китай, Корею, а подчас и на Польшу во многих случаях легче из России.

— В чем преимущества обращения за инвестициями в Италию, а не в другие страны ЕС?

— В Италии привыкли, что креатив чаще нуждается в поддержке, чем налаженный бизнес. В Германии, если завод 50 лет производит одну и ту же гайку, банк увидит в этом слишком высокие риски. А в Италии, поскольку к банкам постоянно приходят за инвестициями в обновление аппаратуры, изменение дизайна, будут на это смотреть легче. Попросят меньше гарантий и документов. Причем, вероятно, что клерк в итальянском банке будет иметь брата, который занимается производством, и для него обычная ситуация, когда просят деньги на что-то новое. Он даже подскажет схему, которая в его банке пройдет.

В Германии или Англии это нереально, там свод банковских правил, рамки, которые не переить. Если у вас нет десятилетнего годового баланса и еще гарантий трех банков — то извините...

Итальянская психология ближе к тому предпринимателю, который открывает новый бизнес. Если придет русский человек и скажет: «У меня есть идея, но мне нужны деньги», то Club Italia в этом также поможет.

«Ижмаш» поможет

Соглашение о сотрудничестве с ДОСААФ России

20 января в офисе ГК «Ростехнологии» состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве и взаимодействии между ДОСААФ России и Союзом Российских оружейников. Документ был подписан Председателем ДОСААФ Сергеем Маевым и с первым вице-президентом Союза Российских оружейников, председателем Комитета по оборонной промышленности Союза машиностроителей России, генеральным директором ОАО «Ижевский машзавод» Владимиром Гродецким.

Данное Соглашение было подписано в рамках работы по возрождению военно-патриотического воспитания молодого поколения, в том числе — начальной военной подготовки, технических видов спорта. Инициаторами Соглашения выступили генеральный директор ГК «Ростехнологии», председатель Союза машиностроителей России Сергей Чемезов и Председатель ДОСААФ России Сергей Маев.

В ходе встречи Сергей Маев отметил важность таких аспектов военно-патриотической работы, как стрелковая подготовка, организация tirov, подготовка будущих бойцов к службе в армии с использованием современного оружия. По его мнению, оптимального результата в этой работе можно достичь только в тесном взаимодействии с оружейными предприятиями и объединяющим их Союзом.

В свою очередь, Владимир Гродецкий заявил о готовности предприятий ОПК, и в частности, «Ижмаша», к такому формату сотрудничества. «Поддержку работы по военно-патриотическому воспитанию и допризывной подготовке молодежи мы считаем очень важным делом, это еще одна форма укрепления обороноспособности страны», — отметил он.

Союз Российских оружейников выступает в данном случае как коллективный

член Союза машиностроителей России, объединяющий десятки предприятий по производству стрелкового оружия, патронов, капсулей, порохов, сопутствующих товаров, а также дилеров гражданского оружия и аксессуаров.

Соглашение предусматривает, в частности, установление основ сотрудничества между ДОСААФ России и Союзом Рос-

Отечества; взаимодействие в организации стрелковой подготовки молодежи допризывного и призывного возраста; развитие массового спорта, спорта высших достижений в стрелковых видах спорта; профилактика негативных тенденций в молодежной среде, развитие детского и юношеского спорта, проведение спортивных мероприятий среди детей и подростков в



сийских оружейников по следующим направлениям: пропаганда и поддержка массовой физической культуры, спорта, здорового образа жизни среди различных групп населения Российской Федерации; содействие физическому, военно-патриотическому и нравственному воспитанию молодежи; координация работ по обеспечению ДОСААФ России техническими средствами обеспечения стрелковой подготовки; подготовка молодежи к защите

стрелковых видов спорта; укрепление позиций и повышение авторитета российского спорта на международной арене; подготовка российских спортсменов к участию в международных соревнованиях по стрелковым видам спорта.

Для достижения этих целей ДОСААФ России и Союз Российских оружейников будут разрабатывать и реализовывать совместные программы и проекты, организовывать совместные мероприятия.

Бизнес-ответ кризису!

Спортивные подходы к оценкам и действиям

Слово «кризис» часто внушает если не страх, то, по крайней мере, беспокойство. Тем не менее, пугаться не стоит. Кризис вполне может послужить укреплением и развитию компании, стимулирует собственные силы и взращивает упрямый спортивный дух. Ведь пока позиции конкурентов ослабевают, возникает реальный шанс, как говорят спортсмены, вырваться вперед. Существует ряд «антикризисных» решений, которые позволяют достичь успеха даже во время экономического спада. О них и пойдет речь.

Бесплатный дополнительный сервис

Еще одно «антикризисное» решение, которое использует бизнес. Услуга пользуется

имеющих сетевую структуру. Так, в сети магазинов «М-Video» работает программа дополнительного обслуживания «Что бы ни случилось». Так, выезд специалиста на дом для проверки и ремонта крупногабаритной бытовой техники или замена неисправного товара стоимостью до 5000 руб. на аналогичный производится в день обращения.

Маркетинговая поддержка партнеров

Одна из основных составляющих успешного и динамично развивающегося бизнеса. А в кризис ее роль значительно возросла. Она включает такие блоки, как информационная поддержка, различные маркетинговые программы, партнерские мероприятия. В условиях экономической нестабиль-

рамии-переработчиками презентаций», — рассказывает Лев Минудлин, замкоммерческого директора ПРОПЛЕКС.

Выпуск нового продукта

Это ход дает результат только тогда, когда точно просчитаны потребности участников рынка. В таком случае подобный ход сможет стимулировать рост имиджа компании, а клиент ощутит выгоду от сочетания «цена-качество».

Так, крупнейший оператор сотовой связи МТС весной 2009 года развернул на территории Восточной Сибири и Дальнего Востока программу «Свой круг». «Программа «Свой Круг» — наше антикризисное предложение для корпоративных клиентов», — отмечает Татьяна Филиппова, коммерческий директор по работе

В вопросах утечки тепла наиболее уязвимой частью фасада остается остекление. Поэтому многие компании замену окон выделяют в качестве ключевой задачи. «Сейчас вопрос экономии актуален для большинства предприятий. И некоторые переработчики профиля сегодня стали использовать более дешевое сырье. Повышенный спрос привел на рынок недобросовестных производителей, продукция которых отличается низким качеством. Поэтому при выборе подрядчика необходимо обращать внимание на марку используемого им профиля», — подчеркивает Рафик Алекперов, руководитель отдела по работе с клиентами ПРОПЛЕКС.

По некоторым подсчетам, в результате применения первоочередных мер по повышению



Вторая зимняя

Подведены итоги спартакиады

Евгения Хандогина, Красноярск

В Красноярске прошло торжественное закрытие Второй зимней спартакиады «Красноярскэнерго». В соревнованиях приняло участие одиннадцать команд спортсменов-энергетиков со всего Красноярского края.

Спартакиада проводилась по следующим видам спорта: плавание, шахматы, настольный теннис и лыжные гонки. В течение двух дней команды спортсменов-энергетиков исполнительного аппарата «Красноярскэнерго» боролись за звание лучших. В итоге пальму первенства завоевала команда «Красноярских электрических сетей», показав лучшие результаты в плавании и шахматах. Второе место заняли спортсмены Технического центра «Минусинские электрические сети», а «бронза» досталась работникам исполнительного аппарата энергетической компании.

Команды награждены почетными дипломами и медалями, а каждый участник команд-призеров получил ценный приз.

Соревнования носили статус отборочных. По их результатам лучшие спортсмены войдут в сборную «Красноярскэнерго»,



которая будет защищать честь компании на Третьей зимней спартакиаде «МРСК Сибири» в Барнауле 1-5 февраля. Спортивные соревнования в филиале проводятся в целях развития спортивно-оздоровительной деятельности и повышения корпоративной культуры работников энергокомпании.

СПРАВКА «ПЕ»: «Красноярскэнерго» (филиал МРСК Сибири) обслуживает территорию одного из крупнейших субъектов Российской Федерации — Красноярского края, общая площадь которого 2339,7 тыс. кв. км. (это 1/7 часть России) с населением около 3 млн человек. Электросетевой комплекс предприятия — 46244 км воздушных линий, 2820 км кабельных трасс и 10282 подстанций различного класса напряжения. Установленная мощность — 10200,8 МВА.

Третья зимняя

Энергетики МРСК Центра и Приволжья готовятся к спартакиаде

С 1 по 5 февраля 2010 года в городе Йошкар-Оле пройдет Третья зимняя спартакиада ОАО «МРСК Центра и Приволжья». В спортивных состязаниях за победу будут бороться команды девяти филиалов энергокомпаний: «Владимирэнерго», «Ивэнерго», «Калугаэнерго», «Кировэнерго», «Марэнерго», «Нижегородэнерго», «Рязаньэнерго», «Тулэнерго», «Удмуртэнерго».

Столица Республики Марий Эл уже второй год подряд будет принимать гостей из восьми регионов центральной части России. В прошлом году марийские энергетики продемонстрировали высокий уровень организации спартакиады,

поэтому руководство энергокомпании в очередной раз доверило проведение спортивного мероприятия филиалу «Марэнерго». Третья зимняя спартакиада ОАО «МРСК Центра и Приволжья» будет проходить в два этапа. На первом этапе около 300 участников, энергетиков разных возрастных категорий, будут состязаться в соревнованиях по семи видам спорта: волейболу, мини-футболу, настольному теннису, лыжам, плаванию, шахматам и гиревому спорту.

На втором этапе спортсменов ждут соревнования по легкой атлетике. Завершит спортивное мероприятие традиционное перетягивание каната, которое ждет участников и их болельщиков в заключительных спартакиадах. Спортивные соревнова-

ния уже давно стали неотъемлемой частью корпоративной культуры ОАО «МРСК Центра и Приволжья», доказывая серьезное отношение компании к спорту и здоровому образу жизни. Проведение спартакиад способствует укреплению здоровья персонала и помогает сплотить коллектив девяти филиалов энергокомпании.

Спортивный праздник завершится награждением победителей кубками, дипломами, медалями и поощрительными призами. Самая спортивная команда ОАО «МРСК Центра и Приволжья» будет представлять компанию на Второй Всероссийской зимней спартакиаде энергетиков распределительно-сетевых комплексов, организованной ОАО «Холдинг МРСК», в середине февраля текущего года.

большой популярностью во всех сферах и при любых масштабах бизнеса.

Очевидным преимуществом предложения для продавца является совмещение дополнительного заработка и возможности борьбы с конкурентами за покупателя.

Название данной услуги может отличаться: ПДС (программа дополнительного сервиса), СДУ (сертификат дополнительных услуг) или СЕРВИС ПЛЮС.

Пионерами во внедрении дополнительного сервисного обслуживания традиционно считаются Samsung и LG. В гарантийных талонах на бытовую технику, произведенную этими компаниями, впервые появился пункт: «Бесплатное сервисное обслуживание — 36 месяцев». Сейчас же каждому, кто приобретает бытовую технику в крупных сетевых магазинах, предлагают данную услугу.

Между покупателем и продавцом заключается специальный договор, согласно которому торгующая организация обязуется в течение определенного срока проводить бесплатный ремонт и обслуживание техники за чисто символическую плату. Как правило, данный срок составляет два-три года. Договор может быть приобретен покупателем непосредственно вместе с товаром или же через какое-то время после покупки в среднем за 10% от общей стоимости товара. Получается, что данная услуга — это оплаченный покупателем сервис, за счет предоставления которого организация имеет дополнительную прибыль.

Однако дополнительный сервис — это официальный договор, а следовательно, отказаться от обязательств, переложив их на нем, продающая сторона не может. Для этого продавец должен иметь определенные ресурсы — как технические, так и профессиональные. Подобная «рокошь», как правило, не по карману мелким продавцам, и поэтому продажа дополнительного сервисного обслуживания — это, так сказать, «эсклюзивная» возможность крупных организаций,

но обеспечить партнеров продукцией высокого качества по оптимальным ценам уже недостаточно. От производителей ждут реальных действий по ее продвижению и созданию необходимых для ее реализации условий. Здесь стоит отметить обеспечение торговых предприятий рекламными материалами, проведение обучающих семинаров. Последние позволяют повысить квалификацию специалистов, а значит — и качество работы.

Кроме того, по мере падения потребительского спроса конкуренция ужесточается, поэтому возникает острая необходимость в расширении рынков сбыта. В этой ситуации партнерам нужна помощь в освоении новых бизнес-пространств. Например, на строительном рынке за последний год произошли серьезные изменения. Объемы коммерческой заст-

с бизнес-рынком филиала ОАО «МТС» на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири. — С одной стороны, услуга позволяет оптимизировать затраты предприятия. С другой стороны, сотрудники получают доступ к льготным корпоративным тарифным планам». Но не только на коммуникационном рынке были проявлены чудеса изобретательности. Новые продукты появились и в строительстве. По статистике, более 70% выпущенных в 2009 году новинок можно смело отнести к продукции экономкласса.

Внедрение энергосберегающих технологий

Этот ход также становится хорошим оружием в борьбе с кризисом. Слишком много средств, которые могли бы послужить укреплению и раз-

энергоэффективности (утепление фасадов и кровли, а также замена окон) теплопотери через ограждающие поверхности не превышают 15 кВт с 1 кв. м отапливаемой площади в год — практически в 20 раз ниже, чем в обычных зданиях.

Еще одна мера, которую используют некоторые компании, — переход на системы газового лучистого отопления. «Как известно, любая экономия увеличивает прибыль», — говорит Руслан Хамидуллин, директор строительной и инвестиционной компании «ПКБ-Титан», осуществляющей, в частности, проектирование газовых инфракрасных обогревателей. — Технические расчеты и фактические данные говорят о том, что применение системы обогрева инфракрасными газовыми обогревателями экономичнее традиционной от двух до десяти раз. Это происходит за счет относительно невысокой стоимости газа, экономичного его потребления, гибкости автоматического регулирования температурного режима системы — со снижением температуры обогрева в нерабочее время, а также точечного отопления отдельных зон или рабочих мест (другие же участки здания могут вообще не отапливаться, если на то нет необходимости)».

Промежуточный финиш

Итак, среди «антикризисных» бизнес-решений стоит выделить такие инструменты, как скидки, применение бесплатного сервиса, расширение продуктовой линейки и внедрение энергосберегающих технологий. Каждая из этих коммерческих инициатив является взаимовыгодным партнерством клиента и организации по получению прибыли. Для заказчиков — это сокращение расходов и увеличение возможностей для достижения поставленных целей, для компаний, предлагающих решение, — рост продаж и развитие бизнеса. Главное определить верную траекторию движения, и тогда кризис станет для предприятия временным подъемом, а не выживанием.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлына
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалл-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада), vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работали: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «P» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 29.1.2010 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 012303
Тираж 40000 экз.