

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Выполнено на 115%

Сибирь инвестирует в развитие

Бережливая экономика

Пятый Российский Лин-форум

Будущие ветрогенераторы

ЦАГИ испытал перспективные установки

МС-21: портфель заказов

Главный проект гражданской авиации страны

Управление бизнесом

НЛМК и SAP: успешный запуск системы ERP

СТРАТЕГИИ

4-5

Столичная конкуренция

Серьезное обсуждение в Московской ТПП

Российское небо

Авиаперевозки вышли на докризисный уровень

Секреты инвестирования

Низколиквидные акции

Кувейтский интерес

Возможна продажа 10% доли ВТБ

Покупки «Газпром Нефти»

Двадцать АЗС в Казахстане

Рекордная прибыль

Улан-Удэнский вертолетный на подъеме

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Безопасность ТЭК

Заседание научного отделения

Новый разрез

Иновационный угольный комплекс в Кемерово

Ситуация на энергорынке

Стабильная и благоприятная для всех

ПОДРОБНОСТИ

8

Зеленый рейтинг

Экологический лидер России

Искусство — на улицы

Фасады зданий отдадут художникам

Восставшие в недвижимости

Дисконт все меньше, сотрудников все больше

ВАЖНАЯ ТЕМА

Российская экономика выросла по итогам II квартала 2010 года на 5,2% в годовом исчислении. Такие данные привела Федеральная служба государственной статистики РФ (Росстат). Ранее глава Минэкономразвития Эльвира Набиуллина сообщала, что рост ВВП России по итогам I полугодия текущего года составил 4,2% в годовом исчислении. В свою очередь первый заместитель председателя Банка России Алексей Улюкаев еще в конце июня отмечал, что рост российского ВВП по итогам текущего года будет существенно выше, чем прогнозировалось. «Он вырастет не менее чем на 5%», — говорил он тогда. Официальный прогноз социально-экономического развития предполагает, что ВВП России вырастет в этом году лишь на 4%. Правда, в последнее время и этот (далеко не самый оптимистичный) прогноз многие участники рынка подвергают сомнению. По словам экспертов, жара и последовавшая за ней многодневная засуха будут стоить России как минимум однопроцентный пункт от роста ВВП.

Фабричная поддержка

Не Сколково единым живут надежды отечественных производителей

Анатолий Кизуб

«Начать производство в России» — еще лет 10-15 назад это звучало почти, как фантастика: мало кто из отечественных или иностранных предпринимателей решался на такое. К счастью, времена меняются. И сегодня бизнес (в том числе международный), ранее ориентированный прежде всего только на торговые операции, все чаще задумывается о создании собственных производственных мощностей. И о создании их в России Помощь в этом сложном деле могут как государство, так и партнеры по бизнесу.

С чего начинается Сколково?

29 июня 2010 года может стать особой датой в истории современной индустриальной России. В этот день президент РФ Анатолий Медведев в своем Бюджетном послании правительству обозначил ряд ключевых моментов, связанных с ведением бизнеса в России.

В частности, был оглашен список налоговых льгот для инновационного центра «Сколково»: обязательные страховые взносы должны уплачиваться участниками проекта по ставке 14%; нулевая ставка по налогу на прибыль, налогу на имущество организаций и земельному налогу; освобождение от налога на добавленную стоимость, должно осуществляться в зависимости от выбора налогоплательщика.

Уже известно, что интерес к размещению своих производств в Сколково проявляют такие крупные иностранные компании, как Philips, Siemens, Nokia и другие. Путь открыт и российским инновационным компаниям.

Сколково является самым «раскрученным» центром, но кроме него в стране есть целый ряд других, где для предпринимателей создаются «тепличные условия». Например, сейчас создается особая экономическая зона в Тольятти. Ее площадь — 660 га. Резидентам ОЭЗ предоставляются следующие налоговые льготы: в течение первых пяти лет с них не взимается земельный налог, налог на транспорт и на иму-

щество; налог на прибыль взимается в размере на 4 пункта ниже базовой ставки. Также резидентам предоставляется бесплатное подключение к энергоресурсам.

Следует учитывать, что ряд регионов формально не относятся к числу «инновационных» и прочих центров, но фактически местные власти

Например, в июле этого года правительство России утвердило перечень из 57 декарств, производство которых предстоит запустить на территории России в ближайшие пять лет. Тем самым, предприниматели получили определенный «сигнал», какие именно фабрики будут скоро востребованы в стране.

связанный с модернизацией экономики.

В последнем бюджетном послании президента России наряду с информацией о Сколково есть пункт, связанный с энергосбережением, касающийся всех существующих и вновь создающихся предприятий. «Для обеспечения внедрения в экономику новых техно-

логий целесообразно освободить от налогообложения на- логом на имущество организа- ции, работающие на энерго- эффективном оборудовании, сроком на три года с момента ввода его в эксплуатацию», — говорится в послании.

«В основном для промыш- ленных и складских комплек- сов традиционно используются два типа материала — бетонные, либо конструкции из металла, — рассказывает Леонид Лазуткин, директор по продажам российского подразделения Ruukki, европейского поставщика комплексных решений из металла для строи- тельства и машиностроения. — В последние годы во всем мире заметен рост интереса именно к металлоконструкциям.



В России рельсы для притока инноваций на самом деле уже проложены

Точные меры поддержки та- ких предприятий пока обсуж- даются, предлагается обеспе- чить их кредитование на льгот- ных условиях, гарантировать определенные объемы госза- казов, освободить от НДС ввози- мое на территорию России техно- логическое оборудование для производства лекарств.

Помимо географического и отраслевого принципа можно выделить и третий, наиболее важный уровень поддержки со стороны государственных структур — стратегический,

...И стены помогают

Меры государственной поддержки преимущественно связаны с предоставлением налоговых льгот, облегченным доступом к инфраструктуре и

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Объем международных резервов Российской Федерации увеличился еще на \$3,8 млрд и составил по состоянию на 6 августа \$478,3 млрд. Таким образом, золотовалютные резервы достигли максимального уровня с начала ноября 2008 года. Исторический максимум зафиксирован 08.08.2008 — \$598,1 млрд. На начало года объем резервов РФ составлял \$439,45 млрд. Таким образом, за истекший период года прирост резервов составил \$38,85 млрд.

Против коррупции

Генерация креативных соэкономических идей

Исаев Владислав

Креативно-коммуникационное агентство E-generator.ru объявило о старте инициативного творческого проекта генерации антикоррупционных креативных идей. В рамках проекта всем, кто неравнодушен к судьбе современной России, предлагается придумать и предложить свои идеи по борьбе с коррупцией. Разработанные в результате генерации идеи будут активно продвигаться в российском информационном пространстве.

Коррупция в России является, пожалуй, одним из главных тормозов на пути общественного и экономического развития. Именно поэтому президент РФ Дмитрий Медведев обозначил борьбу с коррупцией в качестве одного из приоритетных направлений в своей деятельности. Национальный план противодействия коррупции был утвержден им еще 31 июля 2008 года. Одной из важнейших задач при реализации государственной антикоррупционной политики является задача по коренному переделу общественного сознания, формированию в обществе атмос-

феры нетерпимого отношения к коррупции. Однако пока государственное и общественное противодействие коррупции, к сожалению, не дает ожидаемых результатов.

Проект генерации антикоррупционных идей призван привлечь внимание общественности к проблеме борьбы с коррупцией, и предоставить россиянам возможность поделиться своими предложениями, как избежать России от этой проблемы. Ожидается, что разработанные в рамках проекта идеи будут востребованы как населением в целом, так и российским бизнес-сообществом и представителями органов государственной власти и управления.

От участников проекта требуется предложить новые (не звучавшие ранее в медиапространстве) оригинальные способы противодействия коррупции, а также идеи антикоррупционной пропаганды и формирования нетерпимого общественного отношения к коррупции. Каждое предложение необходимо сопроводить максимально подробным описанием сути предлагаемой идеи и описанием ожидаемого эффекта от ее реализации.

К участию в проекте может присоединиться любой жела-

ющий. Для этого на сайте E-generator.ru необходимо зарегистрироваться в качестве автора, после чего перейти непосредственно на проект и поделиться на ресурсе своими антикоррупционными идеями. Лучшие предложения, подготовленные участниками проекта в рамках генерации, будут активно продвигаться в российском информационном пространстве.

«Коррупция — это, прежде всего, социальная проблема. Соответственно, разрабатывать действенные меры борьбы с этим явлением необходимо сообща, объединив усилия всех заинтересованных граждан. На мой взгляд, интернет-сообщество, используя возможности площадки «E-генератора», сможет выработать новые, эффективные меры, направленные на борьбу с коррупцией, а мы, в свою очередь, приложим все усилия для того, чтобы донести лучшие идеи до широкой общественности и государственных органов. Уверен, что проект позволит реализовать творческий потенциал наших граждан, что, в итоге, позволит всем нам избавиться от коррупции», — говорит генеральный директор компании «E-генератор» Юрий Белоусов.

30 млрд руб.

В 2010 году капвложения дочерних компаний ОАО «Холдинг МРСК» в строительство и реконструкцию электросетевых объектов составят около 106 млрд руб. Эти средства будут направлены на ввод в эксплуатацию 7533 МВА трансформаторной мощности и 12202 км линий электропередачи.

В I полугодии 2010 года дочерними компаниями Холдинга МРСК введено в эксплуатацию 1797 МВА трансформаторной мощности и 4030 км линий электропередачи. Для сравнения: в I полугодии 2009 года дочерними компаниями Холдинга МРСК введено в эксплуатацию 1011 МВА трансформаторной мощности и 2260 км линий электропередачи. Таким образом, прирост показателей составил 78%. Инвестиционная программа Холдинга МРСК за I полугодие этого года была профинансирована в объеме около 30 млрд руб.

По оценке Генерального директора ОАО «Холдинг МРСК» Николая Швеца, «инвестиционная программа выполняется в срок и с надлежащим качеством». В первую очередь инвестиции направляются на строительство и реконструкцию электросетевых объектов, обеспечивающих системную надежность функционирования Единой энергетической системы России и предусмотренных соглашениями о взаимовыгодном МРСК с администрациями регионов Российской Федерации.

Приоритетные направления для вложения инвестиций в первую очередь определяют регионы высоких рисков, в том числе — города Москва и Санкт-Петербург, Тюменская область. В зоне особой ответственности — реализация целевой Программы строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горно-климатического курорта, утвержденной Правительством Российской Федерации.

В числе наиболее значимых объектов федерального уровня, ввод которых состоялся в I полугодии 2010 года — ПС 110 кВ «Ростоши» (50 МВА, филиал ОАО «МРСК Волги» — «Оренбургэнерго»). Электросетевой объект обеспечивает электроснабжение строящихся микрорайонов Оренбурга. Заслуживает особого внимания и другой объект, повысивший надежность электроснабжения потребителей Республики Бурятия и обеспечивший возможность технологического присоединения новых потребителей — ВЛ 110 кВ Гусиноозерск — Окино-Ключи (16,3 км, филиал ОАО «МРСК Сибири» — «Бурятэнерго»). Снижения потерь электроэнергии и повышения надежности электроснабжения существующих потребителей позволил достичь ввод ВЛ 110 кВ №283 Голованая — Кислово (11 км) в Волгоградской области (филиал ОАО «МРСК Юга» — «Волгоградэнерго»). В Вологде введена ПС 110 кВ «Центральная» (40 МВА, филиал ОАО «МРСК Северо-Запада» — «Вологдаэнерго»).

Ввод ПС повысил надежность электроснабжения потребителей и позволил удовлетворить растущие потребности строящихся объектов Вологды. Ввод участка Вежайка — Вожская (24,1 км) ВЛ 110 кВ Микунь — Едва в республике Коми (филиал ОАО «МРСК Северо-Запада» — «Коминэнерго») позволил обеспечить надежность электроснабжения потребителей Коми. Воздушные ЛЭП 110 кВ Шатура-Бруски и Бруски-Егорьевск (43,3 км, филиал ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — «Восточные электрические сети») обеспечили вылачу мощности Шатурской ГРЭС, а также позволили удовлетворить растущие потребности города Егорьевска и Егорьевского района.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В морской столице России пройдет форум по ее транспортно-транзитному потенциалу



Испытаны ветрогенераторные энергетические установки нового типа

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Подходы IRIS

Стандарты качества

В Москве прошла конференция IRIS «Новые подходы к стандартам качества продукции в Стратегии развития железнодорожного транспорта», организованная НП «ОПЖТ» и ООО «Бюро по качеству «ТехноТест». Генеральным спонсором конференции выступило ОАО «РЖД».

Конференция стала площадкой для обмена мнениями по вопросам внедрения требований международного стандарта железнодорожной промышленности IRIS на промышленных предприятиях Российской Федерации между руководителями IRIS в лице председателя IRIS У. де Блея, Генерального директора IRIS Б.Кауфмана, ведущих аудиторов IRIS с одной стороны и ОАО «РЖД» в лице старшего вице-президента ОАО «РЖД», Президента НП «ОПЖТ» Валентина Гапановича, компаниями-членами НП «ОПЖТ», представителями частных операторов подвижного состава, предприятиями железнодорожного машиностроения с другой. Всего в работе конференции приняли участие сто пятьдесят представителей более чем от 100 российских компаний и организаций. В ходе Конференции участники обменялись мнениями по практическому внедрению стандарта IRIS на заводах ЗАО «ТМХ», «Выксунском металлургическом заводе», ООО «Промтрактор-Промлит», обсудили вопросы взаимосвязи стандартов и практических шагов по их внедрению. Руководители IRIS рассказали собравшимся об истории и текущей деятельности IRIS, обсудили проблемы, возникающие при внедрении требований стандарта. По итогам Конференции всем участникам выданы соответствующие сертификаты и принята Резолюция, в которой руководству НП «ОПЖТ» поручено осуществить в рамках Некоммерческого Партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники» ряд практических мероприятий.

Во-первых: рекомендовать предприятиям-производителям железнодорожной продукции разработать программы достижения требований стандарта IRIS с последующей сертификацией. Во-вторых: на основе программ производителей ж/д техники утвердить в НП «ОПЖТ» комплексные мероприятия по достижению требований стандарта, с их завершением в 2015 году. Кроме того, отмечена необходимость формирования на базе НП «ОПЖТ» постоянно действующей рабочей группы, деятельность которой будет направлена на оказание методической и практической помощи по внедрению стандарта на предприятиях. Принято решение разработать систему оценки предприятий в области достижения требований стандарта, проработать вопрос о включении в общеобразовательные программы ВУЗов.

По мнению участников Конференции внедрение стандарта европейской промышленности IRIS позволит предприятиям железнодорожного машиностроения повысить эффективность бизнеса, улучшить качество и надежность железнодорожной продукции, изменить существующую систему инспекционного и приемочного контроля, многоуровневых аудитов, повысить результативность процессов создания продукции, включая снижение издержек во всей цепочке поставок.

III МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

«Санкт-Петербург — морская столица РОССИИ. Транспортно-транзитный потенциал»

9-10 сентября 2010 года в Санкт-Петербурге в рамках Проекта Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» «Санкт-Петербург — морская столица РОССИИ» состоится III Международная конференция «Санкт-Петербург — морская столица РОССИИ. Транспортно-транзитный потенциал».

Мероприятие будет посвящено обсуждению ключевых вопросов реализации транспортного потенциала России, направлений развития российской транспортной-логистической системы, аспектам международного взаимодействия в сфере транзитных перевозок, модернизации инфраструктуры транспортных коридоров и узлов.

Российская Федерация обладает значительным транспортным потенциалом и возможностями для эффективного использования своих ресурсов. Географическое положение страны, масштаб территорий, большое количество мультимодальных транспортных коридоров и узлов являются залогом развития сферы транзитных перевозок.

Среди вопросов, вынесенных на обсуждение в рамках конференции — интеграция России в международную транспортную систему, изменения в Таможенном законодательстве РФ, связанные с функционированием Таможенного союза, модернизация инфраструктуры транспортных коридоров и узлов, построение общегосударственной логистической системы.

На пленарных заседаниях и панельных дискуссиях конференции будут рассмотрены следующие темы:

- Современное состояние, результаты и достижения в развитии транспортной-транзитной системы России;
- Обеспечение единых мер тарифного регулирования в отношении третьих стран в рамках Таможенного союза;
- Реализация государственных федеральных и региональных целевых программ в транспортной отрасли;
- Практика и направления межведомственного взаимодействия по организации работы в сфере транзитных перевозок;
- Развитие ГЧП в регионах как основа модернизации транспортной инфраструктуры;
- Развитие законодательной базы СПО в транспортной отрасли;
- Государственная поддержка и регулирование создания современной логистической системы;
- Нормативно-правовое обеспечение отрасли страхования грузов.

К участию в III Международной конференции «Санкт-Петербург — морская столица РОССИИ. Транспортно-транзитный потенциал» приглашены первые лица Министерства транспорта РФ, Министерства регионального развития РФ, Министерства экономического развития РФ, Федеральных служб автомобильного, железнодорожного, морского и речного транспорта, представители администраций более 30 регионов РФ, транспортно-логистических, судовых и промышленных компаний, морских и речных портов, делегаты из стран Европы и Азии.

Решения, принятые по итогам конференции и вошедшие в резолюцию, будут направлены в профильные министерства и ведомства для совершенствования законодательной базы в сфере транспортных перевозок.

Оргкомитет конференции: +7 (812) 327-9370, 370-1602, www.global-port.ru

Выполнено на 115%

«МРСК Сибири» инвестирует в развитие

Светлана Черногубова, Красноярск

В первом полугодии 2010 года «МРСК Сибири» выполнила инвестиционную программу на 115%. Компания освоила 1 млрд 17 млн руб. вместо запланированных на первые шесть месяцев 887,1 млн руб. За счет этих средств в филиалах и обществах под управлением «МРСК Сибири» было введено 147 МВА трансформаторной мощности, построено 538 км линий электропередачи.

В частности, в рамках инвестиционной программы компания реализует комплексный проект в Омской области, который подразумевает строительство подстанции 110/10 кВ «Прибрежная», реконструкцию открытого распределительного устройства рабочим напряжением 110 кВ подстанции «Фрунзенская» и строительство подводного перехода под реками Иртыш и Замарайка для кабельной линии 110 кВ «Фрунзенская — Прибрежная» и линии волоконно-оптической связи. Эти объекты включены в план перспективного развития области, поэтому в их финансировании участвует не только сетевая компания, но также федеральный и региональный бюджеты. Общая стоимость проекта — 2 млрд руб.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири»



Кроме того, среди основных проектов инвестиционной программы «МРСК Сибири» — реконструкция воздушной линии электропередачи напряжением 110 кВ «Опорная — Подгорная» в Барнауле (Алтайский край), которая входит в состав системообразующих

транзитов. Реконструкция подстанции 110/35/6 кВ «Западная» в Улан-Уде (Республика Бурятия), являющейся источником питания для таких потребителей, как городские очистные сооружения, нефтебаза «Бурятнефтепродукт», воинские части.

«Энергетический комплекс должен развиваться опережающими темпами, от этого зависит социально-экономическое развитие сибирских регионов», — комментирует ситуацию генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко.

входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читазэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района

электрических сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,642 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55369 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1922. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт·ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

ТРЕТЬЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA ARMENIA»

28-30 октября 2010 г.
г. Ереван, Армения

ВЫСТАВКА ПРОХОДИТ ПОД ПАТРОНАЖЕМ ТПП РФ

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Армения, г.Ереван, ул.Мелик-Адамяна, д.1
Дом Правительства Республики Армения

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Энергетика, Металлургия, Строительство, Машиностроение, Транспорт и логистика, Геология и горная промышленность, Химическая промышленность, Связь и телекоммуникации, Информационные технологии, Инновации и инвестиции, Банки и страховые компании, Сельское хозяйство и продовольствие, Медицина, Образование

ОРГАНИЗАТОРЫ ВЫСТАВКИ:
• ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
• Концерн «Мульти Групп», Армения

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33,
+7 (499) 766-99-17, +7 (495) 721-32-36
info@zarubezhexpo.ru www.exporf.ru

Expomedia
+7 374 10-56-38-99
expo@web.am



ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

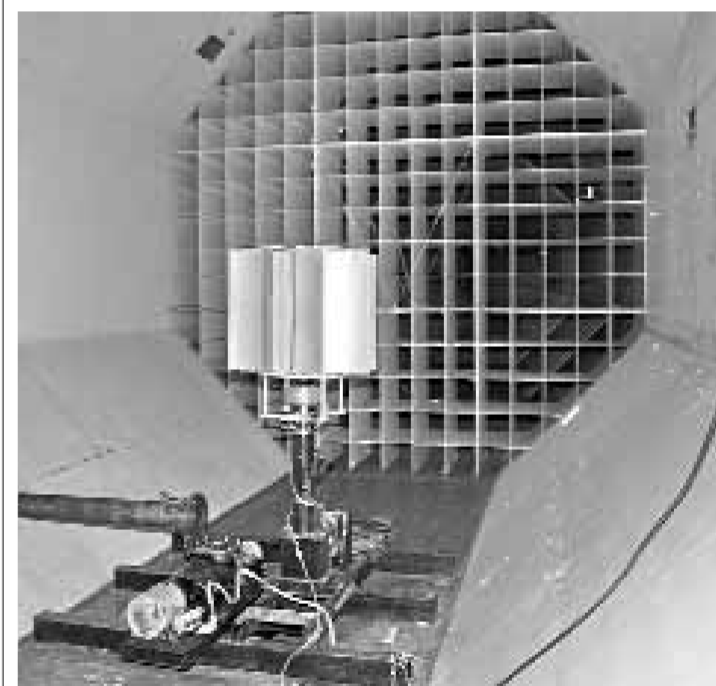
«Я поручаю и Правительству, и контрольным структурам, и органам прокуратуры следить за тем, как складывается ценовая политика. Мы должны понимать, что это самая чувствительная категория продуктов питания. От нее зависит и ситуация у наших людей, и ситуация в аграрном секторе в целом. И конечно, вопросы кредитов. Мы говорили не так давно, когда проводили совещание в Белгороде, по пролонгации субсидированных кредитов, по ситуации на кредитном рынке, по снижению кредитных ставок».

Новые ветряки

ЦАГИ: перспективные установки

Специалисты отдела промышленной аэродинамики Московского комплекса ЦАГИ (ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского») по заказу ГКНПЦ им. М.В.Хруничева и ООО «ЭР-ГА» провели испытания двух ветряных энергетических установок нового типа. Испытания проходили в аэродинамической трубе Т-1-2.

В результате испытаний получены энергетические характеристики агрегатов, а также найдены оптимальные углы установки лопаток ветротурбин для выработки максимального количества электроэнергии. Кроме того, специалисты ЦАГИ дали рекомендации для проектирования серийных образцов ветроэнергетических установок и представили предложения по конструктивным изменениям, повышающим прочность и надежность работы ветрогенераторов. По сравнению с традиционными пропеллер-



ными ветряками, вертикальноосевые не требуют механизма ориентации на ветер, в силу чего конструктивно более просты и компактны. Ветрогенераторы легко запускаются и начинают работать при небольшом ветре 2,5 м/с. Россия обладает мощным ветроэнергетическим потенциалом, оцениваемым свыше 50 млрд кВт·ч электроэнергии в год, это составляет около 30% производства электроэнергии всеми электростанциями РФ. Энергия ветра сегодня является крупнейшим источником «зеленой» энергии. В настоящее время в России установленная мощность ветроэлектростанций составляет 13 МВт. Самой мощной на сегодняшний день считается ветроэлектростанция в Калининградской области. Ее суммарная мощность составляет 5,1 МВт.

«БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ»

Пятый Российский Лин-форум: 8-12 ноября, Москва

8-12 ноября 2010 года в Москве пройдет очередной V Российский Лин-форум «Бережливая Россия». Организаторами выступают группа компаний «Оргпром» — ведущий отечественный провайдер услуг по бережливому производству и общественное движение «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства».

«Программа нынешнего юбилейного пятого форума полна сюрпризами для участников, — сообщает исполнительный директор Института производства роста «Оргпром» Ольга Скорова. — Конференция пройдет в абсолютно новом для России формате — руководители будут представлять отобранные заранее самые успешные Лин-программы в виде фильмов, фото-отчетов, презентаций и экономических выкладок. И обсуждать в дискуссиях, какие проекты достойны участвовать в конкурсе по операционному совершенству, положение о котором мы сейчас разрабатываем в сотрудничестве с советом общественного движения «Лин-форум».

По мнению оргкомитета, это самый продуктивный способ обмена опытом в построении эффективных производственных систем. Кроме того, для наших курсантов, как всегда, будет организовано обучение в восьми параллельных потоках. Тематический блок школы сформирован с учетом пожеланий участников предыдущих мероприятий. Лучшие российские и зарубежные эксперты по бережливому производству проведут курсы подготовки Лин-тренеров, прочитают семинары и практики по темам: «Инструменты решения проблем», «Канбан», «Лин — команды. Технологии, методики, мотивация», «Работа с поставщиками», «Лин-разработка». Подробнее узнать о программе форума и внести предложения по ее улучшению можно на сайте мероприятия.

«Оргпром» — ведущая российская группа компаний, оказывающая полный спектр услуг по обучению и освоению концепции бережливого производства (Lean Production, Лин, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов Оргпрома — РУСАЛ, КАМАЗ, Газпромнефть, РусГидро, Корпорация Иркут, Комбинат Магнит, Сибур-Русские шин, ВСМПО-АВИСМА, Татнефть, Тиксурила и другие компании России и СНГ.
www.orgprom.ru — ГК «Оргпром»
www.leanforum.ru — Российский Лин Форум
www.leanforum.ru — Российский Лин Форум (съезд и общественное движение)
www.leanforum.ru — журнал о бережливом производстве «Вестник Лин»

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Портфель заказов сформирован в срок

МС-21: главный проект российской гражданской авиации



Президент Корпорации «Иркут» Олег Демченко и президент ОАК Алексей Федоров на презентации макета МС-21 на выставке «Фарнборо 2010»

Главным российским достижением на последнем авиасалоне «Фарнборо-2010» стал высокий интерес к перспективному российскому пассажирскому самолету МС-21, который на салоне представляла Корпорация «Иркут», выступающая головным исполнителем этого крупнейшего в истории отечественного авиапрома проекта. В частности, в рамках авиасалона состоялось подписание контракта на поставку 50 самолетов МС-21 малазийской инвестиционной компании «Креком Бурж Ресорсез лтд». Тем самым было наглядно показано, что мировой авиарынок высоко оценивает перспективы данной модели.

Портфель заказов на МС-21

Подписание контракта с «Креком Бурж Ресорсез лтд» стало далеко не единственным конкретным интересом заказчика к создаваемому самолету. По сути, «Фарнборо-2010» стало площадкой формирования серьезного портфеля заказов на МС-21. ОАО «Корпорация «Иркут» подписало на авиасалоне целый ряд соглашений с авиационными и лизинговыми компаниями по новому ближне-среднемагистральному самолету. Общее число заказанных самолетов МС-21 достигло 140.

Так, с лизинговой компанией «Ильшин Финанс Ко» подписано соглашение о намерениях, предусматривающее поставку 28 самолетов МС-21, а также опцион на поставку 22 самолетов МС-21. С лизинговой компанией «ВЭБ-лизинг» (Россия) подписано соглашение о намерениях, предусматривающее поставку 15 самолетов МС-21, а также опцион на поставку 15 самолетов МС-21.

С авиакомпанией «Nordwind Airlines» (Россия) подписано соглашение о намерениях, предусматривающее поставку 3 самолетов МС-21, а также опцион на поставку 2 самолетов МС-21. Достигнута предварительная договоренность о приобретении 5 самолетов МС-21 еще одной авиакомпанией (название не раскрывается по взаимному решению).

Подводя итоги работы на авиасалоне, Президент Корпорации «Иркут» Олег Демченко заявил: «Российские и зарубежные компа-

нии поверили в будущее МС-21. Это — результат нашей большой работы по разработке самолета и продвижению его на рынок». Олег Демченко также отметил: «Программа МС-21 развивается в точном соответствии с графиком. Мы активно ведем разработку конструктивной документации. Нам удалось сформировать работоспособную кооперацию, включающую ведущие российские и зарубежные компании. Демонстрация на авиасалоне «Фарнборо-2010» полномасштабного макета МС-21 вызвала интерес к самолету со стороны ведущих авиационных и лизинговых компаний мира».

Президент «Объединенной авиационной корпорации» (ОАК) Алексей Федоров отметил: «МС-21 — приоритетный проект ОАК в гражданской авиации. К программе подключаются авиазаводы в Ульяновске и Воронеже, которые войдут в бизнес-единицу, формируемую на базе «Иркута». Правительство оказывает программе всемерную поддержку. Работая по проекту МС-21, мы создаем пассажирский самолет нового поколения и развиваем высокотехнологические отрасли российской экономики».

Подробности программы

Как уже писал «Промышленный еженедельник», МС-21 на сегодня является важнейшим проектом российского гражданского авиастроения. Зарубежные эксперты считают его амбициозным и многообещающим, а руководители «Боинга» и «Эрбаса» говорят, что на рынке узкофюзеляжных самолетов с русскими теперь придется считаться.

Программа МС-21 предусматривает создание семейства ближне-среднемагистральных пассажирских самолетов, имеющих широкие эксплуатационные возможности и ориентированных на российский и мировой рынок гражданских воздушных судов. Первый полет самолета МС-21 планируется на 2014 год. Сертификация по российским нормам предполагается завершить в 2015 году, по международным — в 2016 году. По мнению экспертов, создание МС-21 позволит России объективно вернуться на мировой рынок производителей гражданской авиации. При этом, что создаваемые самолеты отвечают тем требо-

ваниям (существующим и перспективным), которые предъявляют к самолетам мировые авиакомпании и самые взыскательные пассажиры.

Головной исполнитель программы — ОАО «Корпорация «Иркут». Создание семейства ближне-среднемагистральных пассажирских самолетов предусмотрено Федеральной целевой программой развития гражданской авиации. По техническому уровню МС-21 будет существенно превосходить эксплуатируемые в настоящее время самолеты. Внедрение передовых технологий обеспечит 12-15-процентное снижение эксплуатационных расходов, значительное повышение комфорта, а также новый уровень экологической безопасности.

Еще один существенный аспект программы — ее универсальный характер: новый проект обеспечивает комплексное развитие авиационной промышленности с освоением индустрией новейших высоких технологий. Введение в строй МС-21 стимулирует и серьезное развитие транспортной системы страны.

Рассмотрим некоторые аспекты позитивной перспективности проекта МС-21.

Снижение операционных расходов

Для отечественных авиакомпаний самолет МС-21 станет в некоторой степени принципиально новым словом авиатехники и эффективным инструментом зарабатывать деньги.

Как уверяют специалисты, проблемы существующих отечественных самолетов связаны с тем, что они создавались прежде всего как летательные аппараты. В этом качестве они не уступают, а зачастую превосходят западные лайнеры. Однако проектировались советские самолеты в тот период, когда экономические требования отечественных и западных компаний существенно различались. Именно поэтому сегодня российские лайнеры уступают западным по главному для авиакомпаний качеству — экономической эффективности эксплуатации. При этом сегодня работают в общих условиях глобальной конкуренции.

Понимая это, создатели МС-21 впервые в отечественной практике создания магистральных самолетов выдвинули главную задачу в снижении операционных расходов эксплуата-

ции. Тщательно просчитанное снижение непосредственных расходов для МС-21 составит 12-15% по сравнению с лучшими современными аналогами.

Экономность — во главу угла

Экономичность эксплуатации МС-21 будет достигаться за счет нескольких позиций. Прежде всего, за счет снижения расхода топлива. У МС-21 этот показатель будет, как минимум, на 20% ниже. Основной вклад в экономию топлива внесут инновационные технические и технологические решения. Так, например, в самолете будут использованы наиболее передовые авиационные двигатели. В качестве таковых выбраны модели Pratt & Whitney PW1400G и перспективный российский ПД-14, разрабатываемый «Объединенной двигателестроительной корпорацией». Такое реше-

ние — оптимальный баланс между необходимостью конкурировать на глобальном рынке и стремлением «Иркута» способствовать развитию отечественной промышленности.

МС-21 — первый в мире самолет, на котором будет установлен перспективный двигатель Pratt & Whitney PW1400G. Его основная особенность — применение (впервые на турбореактивном двигателе) редуктора — применение (впервые на турбореактивном двигателе) редуктора.

Для каждой модификации МС-21 предусмотрены версии с обычной (3500 км) и увеличенной дальностью (5000 км). В дальнейшем могут появиться и дальнемагистральные версии самолетов с дальностью до 7000 км.

Уникальная особенность МС-21 — возможность для авиакомпании заказать самолеты с необходимой сертификацией влетной массой в рамках заданного диапазона. Многие платежи (навигационные, аэродромные) зависят от взлетной массы, которая фиксируется сертификатом на самолет. Варьируя этот параметр в пределах, заданных конструкторами, авиакомпания получают возможность минимизи-

ровать свои расходы с учетом реально имеющихся маршрутов. Причем в процессе жизненного цикла сертифицированная масса может быть изменена по заявке авиаперевозчика.

Многоплановая унификация существенно снижает стоимость технического обслуживания и обучение персонала и, тем самым, вносит существенный вклад в экономическую эффективность.

Особые опции

Новые возможности для авиакомпаний создаст выбранный конструкторами «Иркута» диаметр фюзеляжа. Он на 10-20 см больше, чем у существующих машин. Казалось бы, это немного. Однако для авиаперевозчиков это создает новые возможности.

Например, за счет более широкого прохода, в котором два пассажира смогут разойтись между собой, на 30% сокращается время по-

садки/высадки пассажиров. На одном рейсе — это несколько минут, которые складываются для флота самолетов авиакомпании в сотни часов в год, что экономит для авиаперевозчиков, особенно чартерных, многие сотни тысяч долларов.

Широкий фюзеляж дает авиакомпаниям возможность адаптировать салон к нуждам конкретных перевозчиков. Так, на регулярных перевозках на длинных маршрутах используются широкие комфортные кресла при традиционной ширине прохода. Компании low-cost и чартерные перевозчики, напротив, увеличат проход для ускорения посадки/высадки и используют кресла такой же ширины, как у «Боинг 737» и «Эрбас А320».

Хотя МС-21 ориентирован на глобальный рынок, конструкция самолета учитывает специфические российские требования. По заказу авиакомпания традиционное шасси может быть заменено на четырехколесную тележку, адаптированную к слабым взлетно-посадочным полосам. Тележка примерно вдвое снижает требования к ВПП.



Самолеты с обычным шасси могут работать с двух третей российских аэродромов класса А, Б, В. МС-21 с тележкой — с 95%.

Экологические стандарты: с запасом

МС-21 будет удовлетворять тем экологическим требованиям, которые еще только разрабатываются. Соответственно, конкурентам не удастся возвести на пути новых российских самолетов так называемые «нетарифные ограничения», которые сегодня препятствуют полетам наших лайнеров за рубеж.

Экологическая чистота МС-21 — это еще и способ снизить расходы авиакомпаний, которые не будут платить сборы за эмиссию вредных веществ и «шумовое загрязнение» местности. Кроме того, самолеты с низким шумом смогут выбирать более выгодные траектории набора высоты и захода на посадку, что позволит в каждом рейсе

Оптимизация авиационных расходов

Еще один крайне важный аспект: МС-21 позволяет оптимизировать парк авиакомпании за счет

Семейство самолетов МС-21 предлагает пассажирам просторный и светлый салон, более широкие и комфортабельные кресла, широкий проход, в котором пассажир может разминуться с тележкой обслуживания. Благодаря увеличенному диаметру фюзеляжа в кресле у окна будет удобно даже грузному и высокому пассажиру. Объем багажных полок будет на 30-40% больше, чем у сегодняшних среднемагистральных самолетов. Существенно увеличится объем багажного отсека, приходящийся на одного пассажира.

Надо отметить, что иллюминаторы МС-21 по размерам соответствуют дальнемагистральным «Боинг 787» и «Дримлайнер» и «Эрбас А350» и существенно превосходят иллюминаторы «Боинг 737» и «Эрбас А320». Пассажиры МС-21 получат возможность выходить в Интернет, использовать мобильные телефоны, видеть картинку с ТВ-камер, расположенных в носу самолета, играть в компьютерные игры.

Новый мировой стандарт

Фактически, МС-21 задает новый мировой стандарт комфорта пассажиров на узкофюзеляжных самолетах. Новый облик салона сформирован «Иркутом» на основе консультаций с несколькими десятками компаний из всех регионов мира.

Правоммерен вопрос: смогут ли конкуренты модернизировать свои самолеты, чтобы снести на нет преимущества МС-21? Смогут, но только частично. Чтобы усовершенствовать аэродинамику, установить «черное» крыло и новые самолетные системы, расширить фюзеляж нужно проектировать принципиально новый самолет, а это станет реальным для основных конкурентов лишь после 2020 года.

Фабричная поддержка

(Окончание. Начало на стр. 1)

Металлоконструкциям, обладающих рядом преимуществ: в частности, более низким весом, чем у бетона. Соответственно происходит снижение не только массы конструкций, но и нагрузок, которые передаются на фундамент. Это значит, в частности, что потребуются меньше дорогостоящих земляных работ. Важно и преимущество, связанное с пролетами. Основные бетонные рамы ограничиваются 30 м. Если мы говорим о металлических конструкциях, то нам приходилось изготавливать металлоконструкции до 60 м свободного пролета, расчеты есть и по решениям до 90 м».

Многие подобные решения основаны на типовых проектах. Это значит, что они не требуют проектных работ и получения дополнительной разрешительной документации на строительство. Металлический каркас и ограждающие конструкции изготавливаются в течение двух-трех недель и монтируются за очень короткий срок. «За счет использования металлоконструкций мы планируем сократить сроки возведения объектов минимум на 30%. Заводская готовность материалов Krukkii позволяет нам оперативно смонтировать здание без потери в качестве», — говорит Юрий Лысов, технический директор компании ООО «Волгоград-ремстройсервис», за-

нимающейся возведением объектов для нового горно-обогатительного комбината «Еврохим» в Волгоградской области.

Любой предприниматель, задумавший об организации своего производства, в первоочередном порядке стремится решить, как минимум, две задачи: максимально быстро организовать производственный процесс и обрести первых покупателей. Некоторые компании дают ответ сразу на оба вопроса. Например, ТД ПРОПЛЕКС (эксклюзивный поставщик российского оконного ПВХ-профиля, произведенного по австрийским технологиям) предлагает клиентам не только составить экономические расчеты по рентабельности оконного производства и наладить поставку необходимого оборудования, но и дальнейшую поддержку.

Например, компания обеспечивает бесплатное размещение информации о партнерах на главных страницах своих сайтов. «Исследования показывают, что интернет как информационный ресурс в регионах задействован не достаточно. Именно поэтому, мы решили помочь в этом вопросе нашим партнерам. В качестве интернет-площадки мы предлагаем два специализированных сайта. Используя возможности уже раскрученных ресурсов (1500-2000 посетителей в день), наши переработчики смогут сократить свои затраты на продвижение.

А экономленные средства направят, например, на сохранение рабочего места или развитие бизнеса», — поясняет Наталья Буланова, руководитель отдела маркетинга и рекламы компании.

Поддержку производства можно искать и в среде «себе подобных». Так, в 2010 году в России было создано общественное движение «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства». Его организовали отечественные предприятия с целью обмена информацией по современным технологиям производства: «лин» означает высокоэффективную организацию производства, в которой все ресурсы используются максимально эффективно. «Общественное движение «Лин-форум» призвано стимулировать обмен лучшим опытом развития производственных систем, совместно реализовывать проекты частично-государственного партнерства на основе бережливого производства», — заявил Алексей Баранов, известный в России Лин-эксперт.

Говорить, что в России созданы идеальные условия для организации новых фабрик и заводов, пожалуй, еще рано. Но уже очевидно, что запускать производство сегодня несравнимо легче, чем еще несколько лет назад. Главное, не упустить момент: когда предприниматель станет больше, цена «входного билета» на рынок значительно возрастет.

Управление бизнесом

НЛМК и SAP: успешный запуск системы ERP

ОАО «НЛМК», одна из крупнейших в мире металлургических компаний, и компания SAP, мировой лидер в области создания систем для управления бизнесом, объявили об успешном запуске системы класса ERP на базе решений SAP. Генеральным подрядчиком на проекте внедрения выступила компания БДО Юникон Консалтинг.

Внедрение единой информационной системы происходило на двух предприятиях группы — на Стойленском ГОКе (10.2008 — 07.2009) и на Новолипецком металлургическом комбинате (10.2008 — 04.2010). На данный момент на этих предприятиях зарегистрировано более 3500 пользователей. Проект внедрения информационной системы включал в себя следующие функциональные модули SAP: Управление финансами (SAP FM); Контролинг и учет затрат (SAP CO); Управление продажами (SAP SD); Планирование производства (SAP SCM/APO); Управление производством (SAP PP); Управление закупками

(SAP MM); Управление проектами (SAP PS); Финансовая и налоговая бухгалтерия (SAP FI); Учет основных средств и ИМА (SAP AA); Хранящиеся бизнес-информации (SAP BW). В планах по дальнейшему развитию проекта входит тиражирование решения на других предприятиях группы «НЛМК», а также внедрение функциональности технического обслуживания и ремонта оборудования на «НЛМК».

«НЛМК» является вертикально-интегрированным холдингом, получающим значительный синергетический эффект от взаимосвязей между своими активами и взаимодействия подразделений. Необходимость внедрения ERP-системы была обусловлена требованиями в информационной поддержке быстро растущей группы, необходимости стандартизировать ключевые бизнес-процессы, повысить их эффективность и обеспечить условия для дальнейшего тиражирования. Масштабы деятельности нашей компании требовали создания полнофункционального и мощного решения, основанного на самых современных тех-

нологиях в области управления корпоративными данными, такое решение нам предоставила компания SAP», — отметил Алексей Лапшин, президент (председатель Правления) ОАО «НЛМК».

«Мы рады, что для решения стратегических бизнес-задач ОАО «НЛМК» было выбрано решение компании SAP. Опираясь на успешный опыт внедрения наших решений, мы можем с уверенностью сказать, что их использование поможет ОАО «НЛМК» получить дополнительные конкурентные преимущества и реализовать амбициозные планы по развитию бизнеса», — сказал Владислав Мартынов, гендиректор SAP СНГ.

«Проект создания информационной системы на НЛМК — это знаковое событие для металлургии и мира информационных технологий. Это один из самых масштабных и сложных проектов, реализованных в отрасли за последние годы. Мы высоко оцениваем результаты, достигнутые объединенной командой специалистов НЛМК и БДО», — отметил управляющий партнер группы БДО в России Андрей Дубинский.

длит 17% всей российской стали, занимая третье место в России среди предприятий по производству стали и проката. Число сотрудников компании — 70 тыс. человек.

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 97 000 клиентов в более чем 120 странах, 74%

из которых относятся к сегменту среднего и малого бизнеса, и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-Йоркскую фондовую биржу, под симолом «SAP». В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 18 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

ЗАО «БДО», компания со 100-процентным российским капиталом, за-

регистрационная в соответствии с законодательством Российской Федерации, является членом международного объединения независимых компаний BDO. Название BDO относится к фирмам, являющимся участниками BDO International Limited, британской компании с ответственностью, ограниченной гарантией ее участников. Каждая компания объединения является самостоятельным юридическим лицом и не выступает в качестве агента BDO International Limited или любой другой компании объединения.

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

Столичная программа развития конкуренции

В Московской ТПП представители органов власти, бизнеса и общественности обсудили актуальные вопросы

Развитие конкуренции имеет жизненно важное значение для формирования рыночной экономики. Экономический рост в условиях рыночных отношений достигается за счет перераспределения существующих ресурсов между предприятиями и внутри них, создания новых продуктов и методов производства, а также аккумуляции новых производственных факторов. В центре этого процесса стоит развитие конкуренции, поскольку именно она стимулирует предприятия повышать производительность, вводить инновации и делать капиталовложения при условии значительного снижения возможностей для коррупции. Поддержка и развитие здоровой конкуренции — одна из основных функций государства, строящего рыночную экономику. В грамотной, успешной реализации этой функции заинтересованы все субъекты экономической деятельности и в конечном итоге все общество.

Построение конкурентной экономики — одна из главных задач и целей России. Правительством РФ утверждена программа развития конкуренции в России и план мероприятий по реализации программы развития конкуренции в РФ на 2009–2012 гг. Конкурентная политика страны представляет собой комплекс последовательных мер, осуществляемых государством в целях обеспечения условий для деятельности хозяйствующих субъектов, повышения эффективности и конкурентоспособности российской экономики, модернизации предприятий и создания условий для обеспечения экономически эффективным способом потребностей граждан в товарах и услугах. Программа развития конкуренции в РФ является основой для реализации конкурентной политики, определяет ее приоритеты и основные направления на период до 2012 года, включает меры антимонопольного регулирования, иные защитные меры, а также меры по развитию конкуренции, расширяющие возможности и стимулирующие предпринимательскую деятельность. Программой определены органы исполнительной власти субъектов РФ разработать региональные программы развития конкуренции. Срок создания региональных программ — до 1 сентября текущего года.

В развитие указанного распоряжения Правительства Российской Федерации были изданы распоряжения Правительства Москвы от 15 июля 2009 года №1559-РП «О мерах по разработке Программы развития конкуренции в городе Москве на 2009–2012 гг.» и постановление Правительства Москвы от 29 декабря 2009 года №1480-ПП, в котором были утверждены Концепция Программы развития конкуренции в городе Москве на 2010–2012 гг. и Перечень первоочередных мероприятий по развитию конкуренции в городе Москве. Московская торгово-промышленная палата приняла активное участие в реализации данных документов.

В настоящее время подготовлена Программа развития конкуренции в городе Москве на 2010–2012 гг. Государственный заказчик и координатор Программы — Департамент города Москвы по конкурентной политике. Исполнители Программы — отраслевые и территориальные органы исполнительной власти города Москвы. Участниками Программы выступают органы местного самоуправления внутригородских муниципальных образований в городе Москве, общественные и профсоюзные объединения и организации, представители объединений и организаций бизнес-сообщества, предприятия и организации города Москвы, средства массовой информации, население города Москвы.

Данный документ определяет общественное участие и контроль за формированием и реализацией Программы развития конкуренции в городе Москве. Так, в нем говорится, что разработка и реализация Программы должна осуществляться при активном участии

общественных организаций и бизнес-сообщества.

Для реализации направленной Программы, строящихся на принципах сотрудничества власти и бизнеса, предусматривается формирование общественной инфраструктуры поддержки добросовестной конкуренции в городе Москве.

Для координации деятельности общественных организаций и бизнес-сообщества с работой органов исполнительной власти города Москвы по развитию конкуренции предусматривается создание Общественного совета по развитию конкуренции в городе Москве.

Обсуждение вопросов готовности московской программы развития конкуренции к реализации, отраслевого аспекта программы, а также участия бизнес-сообщества, общественных объединений предпринимателей столицы в реализации данной программы состоялось этим летом на заседании круглого стола в Московской торгово-промышленной палате. Круглый стол на тему: «Реализация программы развития конкуренции в городе Москве: партнерство власти и бизнеса» был организован Департаментом города Москвы по конкурентной политике и Московской ТПП и собрал большое количество участников от ведущих компаний города в базовых отраслях экономики, гильдий и комитетов МТПП, общественных объединений предпринимательства, саморегулируемых организаций (СРО), научной общественности, СМИ.

От органов власти в работе круглого стола приняли участие: первый заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы, руководитель Комплекса экономической политики и развития города Москвы Юрий Росляк, министр Правительства Москвы, руководитель Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы Михаил Вышегородцев, директор Департамента развития конкуренции Минэкономразвития РФ Александр Пироженко, руководитель Департамента города Москвы по конкурентной политике Геннадий Дегтев, первый заместитель руководителя Департамента города Москвы по конкурентной политике Сергей Зайшев, первый заместитель руководителя Департамента науки и промышленной политики города Москвы Николай Бадаев, первый заместитель Департамента продовольственных ресурсов города Москвы Геннадий Лифинцев.

Первый заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы, руководитель Комплекса экономической политики и развития города Москвы Юрий Росляк сообщил, что программа развития конкуренции в городе Москве в настоящее время проходит завершающий этап согласования по принципам и порядку формирования, и вскоре программа будет окончательно оформлена и принята к реализации. Одной из главных составляющих программы развития конкуренции в Москве является развитие системы городского государственного заказа.

Речь идет о совершенствовании нормативной и методологической базы в части размещения госзаказа, создании целого ряда инструментов, позволяющих сделать работу по реализации госзаказов и иных заказов в интересах потребителей более прозрачной, понятной и, главное, более эффективной. К таким процедурам относится система электронных торгов, а с первого июля городские власти приступают к размещению государственных заказов в режиме электронных торгов в массовом порядке, опередив, таким образом, переход всех регионов России на электронную форму размещения госзаказов, запланированный Правительством Российской Федерации с 1 января 2011 года. Юрий Росляк пояснил, что это опережение поможет московскому региону получить необходимый опыт и практические навыки, а также сэкономить определенные денежные средства к началу массовой работы по проведению торгов в электронном виде по всей стране. Электронные торги — важный элемент развития конкуренции, поскольку они предполагают анонимное участие в кон-

курсе и исключают давление на конкретного заказчика или корпоративный створ. Экономический эффект при размещении госзаказов в режиме электронных аукционов составляет до 40% экономии денежных средств. Электронная система торгов позволяет выйти на прямую поставку товаров или прямое исполнение заказа, минуя посредников, следовательно, устраняются посреднические наценки.

Вице-мэр Москвы отметил, что в предстоящей работе по реализации программы развития конкуренции в городе Москве Московской торго-

во-промышленной палате и 18 отраслевых разделов по развитию конкуренции в различных отраслях (ЖКХ, строительстве, транспорта и других). В плане повышения информационной прозрачности программы предполагается утвердить требования к раскрытию органами исполнительной власти города информации о конкурентных процедурах. Также будет разработан и утвержден порядок и критерии оценки соответствия подлежащих экспертизе документов требованиям конкурентного развития. Эти показатели и критерии будут разработа-

ны конкурентной среды в отраслях, органам исполнительной власти города будет трудно реализовать данную программу. Поэтому программа предполагает создание Общественного совета и привлечение представителей бизнес-сообщества в качестве экспертов для проведения экспертизы программных мероприятий.

О роли и участии городского предпринимательского сообщества в создании и реализации программы развития конкуренции в городе Москве доложил президент МТПП Леонид Говоров. Так, представители отраслевых объединений

программе отличает московскую программу от других региональных программ.

Леонид Говоров подробно остановился на задачах предпринимательского сообщества в реализации программы развития конкуренции в Москве.

Одна из важнейших задач предпринимательского сообщества — формирование интегрированной оценки состояния конкурентной среды, степени ее развития в отраслях. Президент МТПП отметил, что это задача и общественных объединений, и отраслевых профессиональных объединений, и СРО. Кроме того, об-

размещения городского заказа и инвестиционных торгов. В качестве положительных примеров в данном вопросе Леонид Говоров указал на работу Департамента города Москвы по конкурентной политике и Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства г. Москвы, которые активно привлекают к своей работе представителей общественности. Вместе с тем, докладчик отметил, что у некоторых городских заказчиков по-прежнему отсутствует желание наладить совместную работу с общественными объединениями.

Глава МТПП предложил обязательно включить в систему оценок соответствия принципам добросовестной конкуренции показатель деловой репутации предприятия и использовать при разработке механизма учета деловой репутации принципы ведения реестра надежных предприятий Москвы. Эту программу реализует Московская ТПП согласно законодательству и имеет значительный опыт в этой работе. По поручению Мэра Москвы Ю.М.Лужкова Департаментом города Москвы по конкурентной политике при участии Московской ТПП разработано техническое задание на выполнение научно-исследовательских работ по теме: «Разработка методики оценки добросовестной деловой репутации при проведении процедур размещения государственного заказа города Москвы», направлено обращение в Департамент науки и промышленной политики города Москвы о включении данной работы в план торгов на первое полугодие 2010 года.

Однако конкурс до сих пор не объявлен. Леонид Говоров обратил внимание представителей городских властей на то, что предложения, поступающие от предпринимателей или организаций, представляющих интересы предпринимателей, должны со всей серьезностью рассматриваться органами исполнительной власти на предмет реализации, поскольку они диктуются насущными потребностями рынка, и от их реализации зависит не только состояние бизнеса, но в конечном итоге, состояние экономики региона.

Также важно использование возможностей общественных организаций, в частности, системы ТПП, в развитии межрегионального и международного сотрудничества применительно к расширению состава участников городских торгов и участию московских организаций в размещении заказа в других субъектах РФ (информационное обеспечение, конгрессно-выставочная деятельность, экспертиза и т.п.).

По мнению главы МТПП, требуется создать систему анализа проблем, ограничивающих развитие конкуренции. Так, например, в строительстве СРО в настоящее время идет явное ущемление возможностей для участия в них малых и средних предприятий, и эту тему следует обсуждать на Общественном совете с активным участием предпринимательского сообщества.

Леонид Говоров указал также на необходимость создания системы информационной поддержки программы развития конкуренции и пропаганды добросовестного предпринимательства, как в информационном плане, так и в рамках содействия продвижению продукции и услуг московских предприятий.

Говоря о развитии конкуренции в городе, Леонид Говоров подчеркнул, что развитие конкурентной среды во многом определяет конкурентоспособность мегаполиса в целом. А это — привлечение инвестиций, бизнеса, делового туризма, финансов в столицу. О развитии конкурентоспособности мегаполиса, как о важнейшей задаче бизнеса и власти, шла речь на недавней встрече Группы «С-5» — руководителей торгово-промышленных палат Москвы, Парижа, Берлина, Лондона и Пекина. По этому важнейшему показателю Москва пока занимает не самое лучшее место.

Президент МТПП обратил внимание участников круглого стола на необходимость уже сейчас задуматься о создании аппарата Общественного совета, который должен работать на постоянной основе. Этому органу предстоит решать до-

вольно трудные задачи обеспечения работы Совета, и здесь без государственной поддержки не обойтись.

Свою оценку программы развития конкуренции в Москве высказал директор Департамента развития конкуренции Минэкономразвития РФ Александр Пироженко. Он, прежде всего, отметил инновационную суть программы. В московской программе предусмотрены ряд мер, которых нет в программах других регионов России, в частности, создание Общественного совета. Александр Пироженко отметил, что важным показателем эффективности работы Правительства Москвы по реализации задач федерального правительства является открытость обсуждения проблем и путей их решения с участием бизнес-сообщества, общественности города, средств массовой информации, подтверждением чему является состав участников данного круглого стола. Позитивным результатом работы над программой явилась качественная разработка инфраструктуры для ведения бизнеса, которую Минэкономразвития рекомендует другим регионам в качестве примера.

Наряду с положительными оценками, глава Департамента высказал ряд замечаний, которые, главным образом, касались недоработок в отраслевых разделах программы, а именно отсутствия конкретики по ряду программных мер отраслевого аспекта. Александр Пироженко привлек внимание участников круглого стола к задаче создания конкурентного климата в регионе. Так, он сообщил о начале проведения Всемирным банком исследования «Doing business» в регионах России. Важно, чтобы работа Правительства Москвы по улучшению предпринимательского климата получила адекватную оценку в рейтинге «Doing business», которая считается объективной международной оценкой состояния бизнеса в регионе. Александр Пироженко выразил мнение, что программа развития конкуренции в городе Москве после окончательной доработки сможет быть представлена в качестве модели для совершенствования аналогичных программ в других регионах.

Первый заместитель руководителя Департамента науки и промышленной политики Москвы Николай Бадаев в кратком выступлении предложил включить в программу задачу по разработке системы стандартов и меры по борьбе с контрафактной продукцией.

На заседании также выступил генеральный директор Московской Международной Бизнес Ассоциации Александр Борисов, начальник отдела контроля органов власти Московского УФАС России Ольга Сусликова, руководитель ГУ «Центр реформы в ЖКХ» Ирина Шрамко, председатель Экспертного совета при Комиссии по экономической политике и предпринимательству Мосгордумы Наталья Малюфеева, председатель Комитета по рейтингам Ассоциации развития финансовых коммуникаций и отношений с инвесторами Виктор Зимин, председатель Пильдии логистической системы операторов МТПП Светлана Домнина, заместитель председателя Пильдии негосударственных структур безопасности Сергей Айрапетян. Участники заседания высказали предложения по конкретным отраслевым направлениям, связанным с созданием конкурентной среды, и выразили готовность участвовать в доработке и реализации данной программы.

В заключение президент МТПП Леонид Говоров сказал: «Хочу от имени общественности еще раз поддержать меры, предложенные в проекте Программы развития конкуренции в городе Москве на 2010–2012 гг. и незамедлительно вместе с нашими партнерами — органами власти города Москвы приступить к ее реализации. Это — важный документ, который будет способствовать серьезно развитию делового климата в городе». Участники круглого стола приняли за основу проект резолюции, содержащей решения, касающиеся участия бизнес-сообщества и общественных организаций в реализации программы развития конкуренции в городе Москве.

По материалам
Пресс-службы МТПП



В настоящее время подготовлена Программа развития конкуренции в городе Москве на 2010–2012 гг. Заказчик и координатор — Департамент города Москвы по конкурентной политике. Исполнители — отраслевые и территориальные органы исполнительной власти Москвы. Участниками Программы выступают органы местного самоуправления муниципальных образований Москвы, общественные и профсоюзные организации, представители объединений и организаций бизнес-сообщества, предприятия и организации города Москвы, средства массовой информации, население города Москвы.

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

промышленной палате и другим организациям предпринимателей отводятся значительная роль, поскольку необходимы общие усилия власти, бизнеса и общественности для достижения итоговой цели — обеспечения жителей города товарами и услугами, гарантированными качеством и надежным исполнением заказа и доступными по цене.

Развитие конкуренции требует комплексного подхода. Об основополагающих принципах построения программы развития конкуренции в городе Москве рассказал первый заместитель руководителя Департамента города Москвы по конкурентной политике Сергей Зайшев. Он, в частности, заявил, что программа подготовлена Правительством Москвы с учетом предложений представителей бизнес-сообщества и общественных организаций предпринимателей, прошла согласование в более пятидесяти органах исполнительной власти и включает, как общие городские мероприятия, в том числе по созданию норматив-

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

предпринимателей, наряду с сотрудниками Минэкономразвития и Московского УФАС, приняли участие в цикле заседаний соответствующих разделов программы в Департаменте города Москвы по конкурентной политике. Обсуждение проектов отраслевых разделов показало, что в ряде случаев органы исполнительной власти первоначально были ориентированы исключительно на вопросы совершенствования системы размещения городского заказа, в то время как разработка подобной программы предполагает создание комплекса мер, направленных на развитие конкуренции в отрасли в целом. Было проведено заседание комиссии Общественного совета города Москвы с приглашением руководства Тендерного комитета, которое, в частности, позволило уточнить раздел программы, посвященный вопросам общественного участия и контроля за формированием и реализацией программ развития конкуренции. Появление данного раздела в

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Кувейт может приобрести до 10% акций ВТБ

4 августа инвестиционный фонд Кувейта раскрыл информацию о предложении со стороны ВТБ стать владельцем до 10% акций банка. К настоящему времени были проведены переговоры, никаких окончательных решений принято не было. Предложение сделано в рамках плана приватизации 2011-2013 года, в соответствии с которым доля государства в ВТБ может снизиться на 24,5%.

«Привлечение крупных иностранных фондов в уставный капитал ВТБ будет способствовать улучшению имиджа банка в глазах инвесторов, — считает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Также мы ожидаем, что в рамках мероприятий по привлечению инвесторов ВТБ продолжит улучшать качество раскрытия информации и уровень корпоративного управления, что может стать драйвером для роста котировок акций банка в среднесрочной перспективе. Кроме того, ряд фондов может начать покупку акций с рынка, не дожидаясь начала приватизации, что также будет способствовать росту цены акций ВТБ».

«Иркут»: допэмиссия существенно выше рынка

Совет директоров «Иркута» принял решение о размещении дополнительной эмиссии акций, объем которой составит 244532900 акций, что соответствует 25% от текущего уставного капитала компании. Цена размещения составит 24,23 руб. (\$0,8), дисконда для акционеров, пользующихся преимущественным правом, не предусмотрено. Размещение акций будет производиться по открытой подписке.

«Мы оцениваем данную новость как позитивную для текущих акционеров компании, так как цена размещения (24,23 руб.) превышает текущую рыночную цену (8,13 руб.) почти в 3 раза, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Учитывая этот факт, мы считаем, что дополнительная эмиссия будет выкупаться либо материнской компанией — «ОАК», либо Российской Федерацией».

Аналитики «ФИНАМ» полагают, что размещение акций дополнительной эмиссии по столь высокой цене может стать спекулятивным драйвером для котировок акций «Иркута» в ближайшее время: «Вырученные от дополнительной эмиссии средства будут направлены на реализацию инвестиционной программы, в том числе и по строительству нового пассажирского самолета МС-21».

«Газпром Нефть» купила 20 АЗС в Казахстане

Компания «Газпром Нефть» сообщила о завершении сделки с казахстанской ARNA Petroleum по приобретению сети из 20 АЗС, а также девяти земельных участков под строительство новых станций. Объекты приобретения находятся в четырех крупных городах центрального и южного Казахстана. Цена приобретения не разглашается. Газпром Нефть заявила, что в 2011 году планирует вводить в эксплуатацию еще 20 АЗС в центральном Казахстане.

«По нашим оценкам, цена нынешнего приобретения может достигать \$15 млн, а прирост количества АЗС у «Газпром Нефти» в результате данной покупки составит около 3%. Несмотря на столь малое в масштабах компании приобретение, данная покупка вполне соответствует долгосрочной стратегии по полукратному наращиванию розничной сети по сбыту нефтепродуктов, которую «Газпром Нефть» приняла в 2009 году», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

Нефтепродукты на приобретенные АЗС будут поставляться с Омского НПЗ «Газпром Нефти». Тем не менее, аналитики не исключают, что компания будет заинтересована в приобретении доли в Павлодарском НПЗ в Казахстане, т.к. поставки нефтепродуктов с этого НПЗ позволили бы «Газпром Нефти» сократить транспортные издержки, а также избежать уплаты экспортных пошлин.

«У-УАЗ» получил рекордную чистую прибыль

«Улан-Удэнский вертолетный завод» (У-УАЗ) опубликовал существенный факт о значительном увеличении чистой прибыли по итогам II квартала 2010 года. По данным компании, чистая прибыль во втором квартале составила 1,51 млрд руб. (\$49,7 млн) против 553 млн руб. (\$18,5 млн).

Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов позитивно оценивает данную новость: «По нашим оценкам, данный финансовый результат является рекордным за последние 5 лет. По нашим оценкам, столь значительная прибыль за квартал связана с закрытием крупного контракта, о чем также свидетельствует снижение объема чистых активов за II квартал 2010 года на 14,9%. В настоящее время книга заказов «У-УАЗа» на 2010-2011 годы заполнена на 100%, что позволит практически полностью загрузить производственные мощности компании в ближайшие 1,5 года».



«ТНК-ВР Холдинг» собирается прикупить 5,5%

Глава Федеральной Антимонопольной Службы (ФАС) Игорь Артемьев сообщил, что правительственная комиссия по контролю за иностранными инвестициями одобрила повышение доли «ТНК-ВР Холдинга» в компании «Верхнекамскнефтегаз» с текущих 68,5% до 74%. Доля 5,5% будет приобретена у ОАО «Восточно-Сибирская газовая компания», которой на паритетных началах владеют «ТНК-ВР Холдинг» и администрация Иркутской области. Сумма сделки не раскрывается. Оставшимися 26% «Верхнекамскнефтегаза» владеет компания «Роснефть».

«По нашим оценкам, компания «Верхнекамскнефтегаз» может стоить порядка \$1 млрд, а за долю 5,5%, «ТНК-ВР Холдинг»

Российское небо

Авиаперевозки вышли на докризисный уровень

Константин Романов, старший аналитик ИК «ФИНАМ»

В первом полугодии объем авиаперевозок пассажиров в России по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился на 36,9%. Дальнейшему восстановлению сектора будет способствовать гибкая ценовая политика российских авиакомпаний, а также возобновление роста реальных располагаемых доходов российского населения.

авиаперевозок. Увеличение объемов авиаперевозок в конце 2009 года — первой половине 2010 года было обусловлено гибкой ценовой политикой российских авиакомпаний, которые активно снижали цены на авиабилеты. Кроме того, определенную роль в оживлении сектора сыграло снижение мировых цен на нефть с пиков 2008 года почти на 50%, которое существенно ослабило давление на авиакомпании. Падение цен на авиакеросин позволило снизить цены на авиаперевозки. С

твенно ниже уровня 2008 года, что позволяет авиакомпаниям привлекать новых пассажиров, увеличивать загрузку кресел и при этом зарабатывать прибыль. Дополнительным позитивным фактором для роста конкурентоспособности авиаперевозок в России стало увеличение цен на альтернативный вид транспорта — железнодорожные перевозки. Мы прогнозируем среднегодовой темп роста российских авиаперевозок на уровне 6,3% в 2010-2011 годах. Основным фактором

возок в Европе в 0,5 пассажира на душу населения, что мы считаем очень консервативной предпосылкой. При этом мы прогнозируем сохранение опережающего роста международного авиаперевозок (CAGR 4,9% в 2011-2017 годах), по сравнению с внутренними (CAGR 3,6% в 2011-2017 годах).

Наибольшие темпы роста пассажирооборота мы ожидаем в 2010 году, когда темпы роста могут достигнуть 20,6%, чему будут способствовать более конкурентная цена на авиабилеты, по сравнению с же-

Инвестирование

Низколиквидные акции



Ярослав Кабаков, ректор АНО «Учебный центр «ФИНАМ»

Несмотря на то, что низколиквидные активы считаются высокорисковым вложением, их участие в составе инвестиционного портфеля не только снижает возможные риски, но и увеличивает возможность получения более высокой доходности.

Почему в низколиквидных активах доходность больше? Ведь их труднее продать, значит, и стоит она дешевле? И почему акции крупных компаний растут не так быстро? Такие вопросы нередко возникают у начинающих инвесторов, сравнивающих доходность акций «голубых фишек» с бумагами второго и третьего эшелона, которые показывают трехзначную доходность.

Действительно, один из важнейших критериев ценных бумаг — ликвидность, показатель формируемый уровнем спроса на ту или иную бумагу. Говоря упрощенно, ликвидные бумаги — это те бумаги, которые можно быстро купить и продать на рынке. Насколько ликвиден тот или иной инструмент, можно оценить, взглянув на объем торгов по бумаге и на количество сделок. Оборот показывает, какие капиталы задействованы в торгах, а количество сделок говорит об интенсивности торгов. Понятно, что чем крупнее компания, тем интереснее ее акции инвесторам, тем чаще происходят сделки с ее бумагами.

Бумаги первого эшелона наиболее ликвидны, по ним наблюдается и значительный оборот, и наиболее значительное количество сделок, из компаний первого эшелона формируется биржевой индекс — то есть, индикатор изменения цен группы наиболее ликвидных акций. Бизнес крупнейших публичных компаний, как правило, наиболее стабилен, понятен и прозрачен для инвестора, меньше риски резких колебаний акций, эти бумаги в силу своей ликвидности легко купить и продать в любой момент, а значит, инвестору легче выстроить свою инвестиционную стратегию.

Что касается акций второго и третьего эшелона, то здесь имеются в виду компании с относительно небольшой капитализацией, чьи акции могут иметь потенциал роста, в несколько раз превышающий потенциал «голубых фишек». Однако, ликвидность по ним меньше, и риск здесь выше, и для работы с ними требуется опыт, так как компании второго и третьего эшелона менее «прозрачны». На рынке акций «второго» эшелона более резкие подъемы и спады, чем на рынке ликвидных акций. Кроме того, во втором эшелоне инвесторы проявляют интерес даже не столько к акциям конкретной компании, сколько к сектору, поэтому необходимо тщательно подходить к формированию инвестиционного портфеля.

Инвестиции в неликвидные активы оправданы, если инвестор располагает достаточно длительным временем для инвестирования. Но вложения в неликвидный актив не позволят при выборе неправильного актива для вложения средств быстро от него избавиться. Поэтому чем больше ликвидность актива, тем, как правило, ниже риски, но тем меньше потенциал доходности, и наоборот.



По прогнозам, международные авиационные грузоперевозки будут расти ускоренными темпами

В 2010 году объемы авиаперевозок пассажиров превысили докризисный уровень. После спада 2009 года, который составил 8,4% по сравнению с 2008 годом, в 2010 году российские пассажирские авиаперевозки активно восстанавливаются. Так, за январь-июнь 2010 года рост пассажирооборота составил 36,9%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В результате, по сравнению с докризисными уровнями 2008 года, за первые 6 месяцев 2010 года пассажирооборот российских авиакомпаний увеличился на 12,8%. По нашим оценкам, эти данные свидетельствуют о полном восстановлении российской отрасли

пика 2008 года цена на авиакеросин к настоящему моменту снизилась на 52% благодаря аналогичному падению цен на нефть (-47%). В результате, авиакомпании получили возможность снизить цены на авиабилеты на 15-25%, чем они и воспользовались в 2009 году. В 2010 году цены на нефть и авиакеросин повыси-

лись, по сравнению с уровнем прошлого года, однако остаются суще-

роста объемов авиаперевозок в России должен стать их низкий уровень проникновения. На сегодняшний день объемы перевозок пассажиров на душу населения в России в 1,5-2,5 раза ниже, чем в странах Восточной Европы, и в 3-4 раза ниже, чем в странах Западной Европы. Мы прогнозируем, что к 2017 году

леснодородным транспортом, возобновление роста реальных располагаемых доходов российского населения, а также низкая база 2009 года. Также мы ожидаем, что рост будет происходить быстрее в 2010-2014 годах, что обусловлено более высокими темпами роста российской экономики и реальных располагае-

мых доходов населения. Стоит также отметить, что и перевозки грузов в

Поскольку 80% грузооборота российских авиакомпаний приходится на международные авиаперевозки, основным фактором для роста грузооборота стало увеличение импорта в Россию вследствие укрепления курса рубля по отношению к основным иностранным валютам, которое произошло в середине 2009 года.

Мы ожидаем, что с ростом российской экономики объемы грузооборота российских авиакомпаний будут также увеличиваться. В последние годы грузооборот увеличивается пропорционально росту пассажирооборота, так как на оба показателя действуют одни и те же макроэкономические факторы.



НОВОСТИ

может заплатить около \$50 млн, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Хотя для «ТНК-ВР Холдинга» данное приобретение может казаться довольно мелким в масштабах компании, оно позволит избавиться от прямого участия администрации Иркутской области в проекте по разработке одного из крупнейших нефтяных месторождений Восточной Сибири — Верхнекамского. Это должно облегчить управление проектом совместно с «Роснефтью».

Правительство отменит пошлины на ввоз ряда моделей самолетов

По информации деловых СМИ, комиссия таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана приняла решение об отмене с 19 августа 2010 года таможенных пошлин на импорт самолетов, за исключением самолетов вместимостью 50-111 кресел и 160-219 кресел. Пошлины отменяются для самолетов, ввозимых по лизинговым схемам. Данная мера будет действовать до 2018 года по контрактам, заключенным до 2014 года.

«В настоящее время пошлина на ввоз самолетов составляет 20%. Основным бенефициаром данного решения, по нашим оценкам, станет «Аэрофлот». Во-первых, на него приходится более четверти рынка пассажирских авиаперевозок в России, и компания продолжает активно обновлять свой авиапарк, поэтому потребность в новых самолетах у нее достаточно велика. Во-вторых, после поглощения авиаактивов «Ростехнологий» «Аэрофлот» с высокой вероятностью будет заменять старые самолеты на более новые и экономичные, что будет способствовать заключению дополнительных контрактов на поставку самолетов», — прогнозирует стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

«КАМАЗ» получил 12,1 млн руб. чистой прибыли

29 июля «КАМАЗ» опубликовал данные о чистой прибыли по РСБУ во втором квартале в размере 12,1 млн руб. (\$400 тыс.). Тем не менее, по итогам I полугодия компания получила чистый убыток, который составил 124,7 млн руб. «КАМАЗ» самостоятельно ведет основную деятельность по производству грузовых автомобилей, кроме того, 88% долгов сосредоточено на балансе «КАМАЗа», поэтому отчетность по РСБУ отражает положение основного бизнеса всей группы компаний. Выход на безубыточный уровень свидетельствует о быстром восстановлении бизнеса компании после кризиса. По нашим оценкам, благодаря росту спроса на грузовые автомобили «КАМАЗ» имеет хорошие шансы закончить 2010 год с прибылью. Так, по итогам I полугодия 2010 года было произведено 16 тыс. автомобилей и машинокомплектов, что на 48,4% больше, чем в аналогичном периоде 2009 года», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

«Башнефть» продлила контракт с «ЛУКОЙлом»

Компания «Башнефть» объявила о продлении на год контракта на поставки нефти с компанией «ЛУКОЙЛ», подписанного год назад, с возможностью продления еще на год в 2011 году. По контракту «ЛУКОЙЛ» должен будет поставить «Башнефти» до 5 млн т нефти за учетный год. Такие же объемы поставок предполагал и истекающий годового контракт. Однако, в новом контракте была изменена цена поставок, которую компания не раскрывает.



Сам «Башнефть» добывает в год порядка 13,5 млн т нефти, что практически в два раза меньше, чем способны переработать ее уфимские НПЗ, которые она приобрела в 2009 году, сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Поэтому для компании очень важны контракты с внешними поставщиками сырья, такими как «ЛУКОЙЛ». Помимо «ЛУКОЙЛа» у «Башнефти» заключены годовые контракты с компаниями «Сургутнефтегаз», «ТНК-ВР» и «Shell» на поставку в общей сложности 8,5 млн т нефти в год. Продление данных контрактов также является важной задачей для компании на ближайшую перспективу».

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Безопасность

Холдинг МРСК провел заседание научного отделения

В ОАО «Холдинг МРСК» состоялось расширенное заседание Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК» Академии военных наук (АВН) с приглашением всех работников исполнительного аппарата Компании, имеющих ученую степень. Научное отделение, созданное в декабре 2009 года, возглавляет генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец.

Заместитель руководителя Научного отделения АВН, Директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК», член-корреспондент АВН, к.с.н. Александр Ужанов подвел итоги работы ученых за 8 месяцев. С момента создания в декабре 2009 года состоялось такие значимые мероприятия, как открытие второй очереди подстанции 110/10 кВ «Семеновская» филиала «МОЭСК» — «Центральные электрические сети». Этому электросетевому объекту присвоено диспетчерское наименование в честь ветерана отрасли, заслуженного работника ЕЭС России, бывшего заместителя Министра энергетики и электрификации СССР, председателя Совета ветеранов войны и труда Минэнерго России Александра Николаевича Семенова. В числе важных мероприятий, инициированных Научным отделением АВН «Проблемы безопасности ТЭК» — организация стенда отделения на выставке «Армия и общество» и подписание Соглашения о научно-техническом, производственно-технологическом сотрудничестве и взаимодействии между АВН и ОАО «Всероссийский научно-исследовательский и проектно-конструкторский институт атомного энергетического машиностроения».

С докладом на тему «Научно-технические аспекты реновации подстанций 35-220 кВ распределительных электрических сетей» выступил руководитель секции «Надежность и безопасность системы электроснабжения», начальник Департамента технического аудита ОАО «Холдинг МРСК», д.т.н., профессор АВН Михаил Львов. Он изложил концепцию контроля состояния трансформаторов. По его словам, около 60% трансформаторов в дочерних распределительных электросетевых компаниях Холдинга МРСК выработали гарантийный срок эксплуатации (25 лет). Михаил Львов отметил, что в Компании разработана необходимая нормативно-техническая документация для оценки состояния оборудования. Некоторые из этих документов в ближайшее время планируется согласовать с Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор).

Генеральный директор Конструкторского бюро опытных работ, д.т.н. Владимир Симаков представил многофункциональную автоматизированную систему превентивного обеспечения безопасности электросетевых объектов. Данный проект успешно внедрен в МЧС России.

О подготовке к проведению в рамках Международной выставки «Электросети 2010» «круглого стола» на тему «Иновации в распределительном электросетевом комплексе» рассказал руководитель секции «Экологическая безопасность энергетики» — заместитель директора НИИ энергетического машиностроения МГТУ им. Н.Э.Баумана, к.т.н., профессор АВН Валерий Багров. Он отметил, что на «круглом столе» могут быть рассмотрены различные разработки, в том числе представленные на заседаниях Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК».

Заместитель председателя Совета молодежи ОАО «Холдинг МРСК», ведущий эксперт Департамента технического развития и регулирования ОАО «Холдинг МРСК» Олег Емельянов проинформировал собравшихся о результатах участия молодых ученых и специалистов Компании в деловой игре «Энергоэффективный город» и дискуссии по проблемам «Умных сетей» на Всероссийском молодежном форуме «Селенгер 2010».

В ближайших планах Научного отделения — проведение исследований и подготовка публикаций по вопросам инвестиционно-инновационного обновления, истории развития электроэнергетики и реновации распределительного электросетевого комплекса Российской Федерации.

В октябре 2010 года состоится очередное заседание Академии военных наук, на котором будут избраны новые профессора и члены-корреспонденты АВН.

Для второй очереди ВСТО

Лизинг на поставку спецтехники и транспорта

Олеся Шевелова

ОАО «Государственная транспортная лизинговая компания» и ЗАО «Аргус Пайплайн Сервис» заключили договор лизинга на поставку специальной техники и автотранспортных средств для строительства второй очереди нефтепроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан» на участке от города Сковородино до нефтеналивного порта в бухте Козьмина (ВСТО-2). Стоимость договора — свыше 110 млн руб.

«Мы уверены, что подписание договора станет первым шагом долгосрочного сотрудничества Государственной транспортной лизинговой компании и ЗАО «Аргус Пайплайн Сервис» в рамках строительства магистрального нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан», — заявил Виталий Садыков, генеральный директор Государственной транспортной лизинговой компании.

Нефтепроводная система «Восточная Сибирь — Тихий океан» строится для транспортировки нефти на российский Дальний Восток и на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона. Система будет технологически соединена с существующими магистральными трубопроводами ОАО «АК «Транснефть» и позволит создать единую сеть, обеспечивающую оперативное распределение потоков нефти по территории России в западном и восточном направлениях.

ЗАО «Аргус Пайплайн Сервис» — крупнейший в России поставщик сварочного оборудования ведущих североамериканских и европейских производителей. Оказывает услуги в области строительства, реконструкции и ремонта объектов капитального строительства нефтегазовой отрасли РФ.

Государственная транспортная лизинговая компания (ОАО «ГТЛК») более десяти лет работает на рынке лизинговых услуг России и занимает прочные конкурентные позиции в основных сегментах рынка. Единственным акционером компании является Российская Федерация, управление 100% акций возложено на Министерство транспорта Российской Федерации. Уставный капитал ОАО «Государственная транспортная лизинговая компания» составляет 10 млрд. руб.

ГТЛК предлагает комплексные лизинговые программы и широкий спектр лизинговых услуг в обеспечении современной техникой и оборудованием дорожной, авиационной, железнодорожной и водной отраслей. С 2009 года ГТЛК реализует специальные лизинговые программы в рамках сопровождения государственной политики модернизации предприятий дорожного комплекса и развития дорожной отрасли.

Государственная транспортная лизинговая компания ведет деятельность во всех федеральных округах России. Партнерами компании являются предприятия транспортной отрасли, крупнейшие производители, поставщики техники и оборудования, ведущие российские банки, профильные государственные департаменты и агентства.

Разрез «Караканский-западный»

Кемеровская область: первый этап инновационного угольно комплекса

Анна Кириченко

В Беловском районе Кемеровской области введен в эксплуатацию разрез «Караканский-западный» ЗАО «Шахта Беловская». Разрез расположен в северо-восточной части Ерунаковского геолого-экономического района Кузбасса, в 35 км от города Белово. К 2015 году на базе разреза будет сформирован инновационный угольно-технологический комплекс. Инфраструктура инновационного комплекса позволит вывести на качественно новый уровень добычу угля и наладить его переработку и потребление прямо на месте.

Между Администрацией Кемеровской области и ЗАО «Шахта Беловская» заключено соглашение о социально-экономическом сотрудничестве на 2010 год, согласно которому ЗАО «Шахта Беловская» берет на себя частичное финансирование запланированных в области социальных, экологических и энергетических программ. 1 тыс. т угля будет отчислена на благотворительные цели. Соглашение предусматривает обеспечение социальных гарантий работникам шахты, финансовое участие ЗАО «Шахта Беловская» в строительстве храма в Новокузнецке.

Губернатор Кемеровской области А.Г.Тулеев отметил, что согласно документу 17 млн руб. будет перечислено на строительство дорог, объектов и реализацию других социальных программ области; 6 млн руб. — на санаторно-курортное лечение шахтеров, пайковый уголь, материальную помощь и другие социальные выплаты работникам шахты.

Открытие Караканского угольно-технологического комплекса будет иметь большое значение для промышленного и социального развития Кемеровской области. Реализация проекта предусматривает создание более 2500 новых рабочих мест. ЗАО «Шахта Беловская» гарантирует повышение уровня заработной платы на 10% к уровню 2009 года, что отражено в согла-

ности добычи угля на основе предварительной газеизации шахт. Устранение опасных концентраций горючих и взрывоопасных газов в горных выработках позволит не только обезопасить труд шахтеров, но и улучшить экологическую ситуацию в регионе. Электроэнергия производится за счет утилизации метана в шахтах угольного комплекса. Отопле-

система по улавливанию и захоронению углекислого газа и электростанция мощностью до 40 МВт, работающая на угле и горючем газе.

Проект инициирован Росздравнадзором Кемеровской Федерации, доктором экономических наук, профессором, членом Академии горных наук, Президентом Некоммерческого партнерства

энергетики, механики и математики) разрабатывают энергоблок с максимальным электрическим КПД, работающим на попутном горючем газе, содержащем более 30% энергетического потенциала угля, который должен быть конвертирован в электроэнергию.

Краснянский является председателем Российского организационного комитета

мечена знаком «Шахтерская слава» трех степеней, золотым знаком «Горняк России» и другими почетными наградами.

Краснянский отметил, что реализация проекта позволит к 2015 году создать 2500 новых рабочих мест, ежегодное 1,5-миллиардное пополнение бюджета всех уровней, строительство современного шахтерского поселка, который на



шени о сотрудничестве с Администрацией региона. Кроме того, в документе прописаны обязательства Беловской шахты по финансированию расходов на социальные нужды трудящихся и пенсионеров.

Предприятие нового уровня отвечает главному требованию — безопасности шахтерского труда. Приоритетная задача комплекса — высокий уровень производственной безопас-

ности близлежащих населенных пунктов будет переведено на тепло от угольно-технологического комплекса.

Кроме четырехмиллионного угольного разреза в комплекс Караканского месторождения войдет шахта производительностью до 3 млн т в год, 36-километровый участок железной дороги, обогатительная фабрика мощностью до 6 млн т в год, первая в России

содействия развитию горнодобывающих отраслей промышленности Г.Л.Краснянским.

Проект реализован при научно-технологической поддержке Российского Федерального ядерного Центра (ФЯЦ ВНИИЭФ). По словам председателя совета директоров ЗАО «Шахта Беловская» Г.Л.Краснянского, «уже сегодня ученые Саровского федерального ядерного центра (теплофизики,

100% круглогодично будет обеспечен светом, теплом и горячей водой.

В торжественном открытии международного разреза приняли участие губернатор Кемеровской области А.Г.Тулеев, председатель совета директоров ЗАО «Шахта Беловская» Г.Л.Краснянский, управляющий директор разреза А.Н.Анохин.

Зарядка электромобилей

Schneider Electric и Parkeon подписали перспективное соглашение

Яна Ханова

Schneider Electric и Parkeon объявили о подписании соглашения, которое будет направлено на создание систем зарядки электромобилей, интеграцию системы управления электроснабжением и систему оплаты парковочного места.

Соглашение позволит партнерам подготовить технические и коммерческие предложения для «пилотных» проектов развития сопутствующей инфраструктуры для электромобилей в Европе и Северной Америке, начало реализации которых запланировано на 2010 год.

В городской инфраструктуре вопросы создания систем зарядки электромобилей непосредственно связаны с парковкой. Первоначально создание зарядных систем

планируется на стоянках в дворовых территориях и на улицах. Сотрудничество предполагает, что Schneider Electric и Parkeon смогут начать создание систем зарядных устройств для электромобилей на парковках уже в 2011 году. При этом Schneider Electric выступит в качестве эксперта мирового уровня по управлению электроэнергией, а Parkeon применит свои навыки лидера в области городского транспорта, транзита, систем парковки и решений по взаимной оплате.

«Благодаря этому сотрудничеству Schneider Electric вновь подтверждает свое стремление предлагать простые, эффективные и доступные решения по созданию зарядных систем для будущих владельцев электромобилей, — поясняет Фредерик Эббал, президент Schneider Electric Франция. — Это сотрудничество для обеих компаний — лидеров в своих

сегментах является лучшим способом содействовать быстрому развитию рынка электромобилей».

«Благодаря совместным усилиям обеих партнеров, для Parkeon открывается возможность оказать поддержку городским и местным властям в управлении городским транспортом, а также в развитии направления электромобилей. Кроме того, это сотрудничество позволит нам в дальнейшем разработать предложения для автопарков и организаций, управляющих автомобильными парковками», — отметил Ив Чэмбо, президент Parkeon.

Благодаря использованию опыта, накопленного обеими компаниями, Parkeon и Schneider Electric смогут предоставить городским и муниципальным властям уникальное решение по управлению городскими парковками с интегрированной системой зарядки электромобилей.

Иранский ход

«Силловые машины» модернизируют ТЭС «Рамин»

ОАО «Силловые машины» примет участие в модернизации ТЭС «Рамин». Контракт на поставку оборудования для четвертого энергоблока ТЭС заключен с иранской государственной компанией «Ahwaz Power Generation Management Co. (Ramin Power Plant)».

ТЭС «Рамин» расположена на юго-западе Ирана в городе Ахвазе на берегу одноименной реки в 50 км от Персидского залива. Установленная мощность станции составляет 1800 МВт. Строительство ТЭС «Рамин» велось с середины 1970-х годов в соответствии с советско-иранским межправительственным соглашением. Однако из-за войны с Ираком оно прерывалось, и монтаж последнего, шестого энергоблока, которым руководили специалисты «Силловых машин», был завершён только в 2002 году. В соответствии с условиями контракта «Силловые машины» изготовят и поставят энергетическое оборудование для модернизации прочной части цилиндра низкого давления паровой турбины мощностью 300 МВт, входящей в состав четвертого энергоблока станции. Окончание сроков поставок оборудования запланировано на первый квартал 2011 года. Иранскую станцию и петербургский



энергомашиностроительный концерн связывает многолетнее сотрудничество. Так, в период с 1976 по 1993 годы «Силловые машины» изготовили и поставили на строящейся ТЭС «Рамин» шесть турбогенераторов типа ТВВ-320 с водородно-водяным охлаждением мощностью 320 МВт каждый и шесть паровых турбин общей мощностью 1800 МВт в комплексе с конденсаторами.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания «Силловые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инженеринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силловые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силловые машины-завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силловых машин», установлено в 57 странах мира.

Комплексная Безопасность - 2010
II ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
28-30 СЕНТЯБРЯ 2010 ГОДА

УЧАСТНИКИ: Производители и поставщики средств и систем безопасности.

ПОСЕТИТЕЛИ: Руководители и специалисты промышленных предприятий, отраслей здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства.

ПРОГРАММА: Предметный форум, круглый стол, объединяющий отраслевые конференции, семинары, круглые столы по тематикам выставок.

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ: ПРОТИВОПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, СРЕДСТВА СПАСЕНИЯ В ЧС, ПРОМЫШЛЕННАЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ОХРАНА ТРУДА, ЛИЧНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ

Место проведения: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9 (ФОЦ «Здоровье») Подробности на сайте www.safe.vcsdmityba.ru и по телефонам: (3412) 73-35-32, 73-35-81, 73-35-87, 733-664.

Информационные партнеры:

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Вопросы кадров

Трудоустройство молодых специалистов

Светлана Черногузова

«МРСК Сибири» участвует в реализации долгосрочной региональной программы Красноярского края, которая направлена на нормализацию обстановки на рынке труда. 20 молодых специалистов пройдут стажировку в энергетической компании. В регионах присутствия «МРСК Сибири» определен список муниципальных объектов для создания проектов по энергосберегающим технологиям. Кроме того, с целью улучшения качества обслуживания клиентов в «МРСК Сибири» провели опрос потребителей ЦОК.

Договор на организацию стажировки выпускников средних специальных и высших образовательных учреждений заключен с Центром занятости населения города Красноярск. На специально созданные временные рабочие места сетевая компания примет начинающих инженеров-электриков, юристов, бухгалтеров, экономистов, менеджеров и психологов. Сейчас четыре молодых специалиста уже приступили к работе, трое трудоустройства, ведется дальнейший подбор стажеров. «Выпускнику высшего учебного заведения без опыта работы в настоящее время трудно устроиться на работу. «МРСК Сибири» заключает со стажером срочный трудовой договор; оформляется приказ о приеме на работу и об организации прохождения стажировки. Из состава специалистов профильного подразделения компании назначается наставник, который оказывает методическую и организаци-

онную помощь на протяжении всего периода стажировки. Надеемся, что стажировка в крупной компании поможет молодым специалистам Красноярска получить необходимый опыт работы, который будет способствовать дальнейшему трудоустройству. Для нашей компании это — возможность формирования внешнего кадрового резерва с целью



оперативного заполнения вакансий в будущем квалифицированными и уже зарекомендовавшими себя работниками», — пояснила начальник департамента по управлению персоналом и организационному проектированию «МРСК Сибири» Елена Меньшова. Свое мнение о работе Центров обслуживания клиентов МРСК Сибири высказали почти 350 клиентов компании.

В ходе опроса большинство из них отметили полноту и доступность предоставляемой в ЦОК информации, а также высокий уровень компетентности и оперативности сотрудников центров. Большинство предложений по улучшению качества обслуживания, высказанных участниками исследования, касались графика работы ЦОК: сибиряки предла-

были созданы рабочие группы по энергосбережению и энергоэффективности. В их состав вошли представители правительств и администраций регионов, руководители энергетических компаний, ученые.

В каждом регионе был определен социально значимый объект, на примере которого и будет продемонстрирован экономический эффект от применения новейших энергосберегающих технологий. В Кемеровской области рабочая группа выбрала сразу два объекта — это «Областная кадетская школа-интернат милиции» и «Кемеровский областной клинический госпиталь для ветеранов войны». «Нам хотелось бы реализовать проекты «Энергоэффективная школа» и «Энергоэффективная больница» именно на примере этих школы-интерната и госпиталя, — пояснил начальник управления энергетики департамента угольной промышленности и энергетики администрации Кемеровской области Анатолий Лазарев. — Эти объекты имеют областное значение. К тому же, в кадетской школе-интернате, например, традиционно сильно патриотическое воспитание. И мы считаем правильным дополнить его еще и в части формирования культуры энергопотребления у будущих российских офицеров». На первом этапе реализации «пилотных» проектов будет проведен энергоаудит, который позволит проанализировать состояние систем водо-, тепло- и электроснабжения. Затем будет разработан проект внедрения энергоэффективных технологий на объектах социальной инфраструктуры.

Ситуация на рынке

Стабильная и благоприятная для всех участников

Заместитель Председателя Правления НП «Совет рынка» Владимир Шкатов принял участие во Всероссийской конференции Гарантирующих поставщиков и Энергосбытовых компаний.

В своем докладе Владимир Шкатов провел краткий анализ ситуации на рынке электроэнергетики, охарактеризовав ее как стабильную и благоприятную для всех категорий его участников. Он подчеркнул, что даже минувшая зима — самая холодная за последние десятилетия и нынешнее лето — в центральной России самое жаркое за весь период метеонаблюдений, не смогли оказать негативного влияния на устойчивую работу электроэнергетики ни с точки зрения надежности, ни с точки

зрения ценообразования на рынках. Однако, по словам Владимира Шкатова, тяжелое для энергетиков лето плавно перетечет в сложную осень. И связано это будет не с погодой, а с тем, что энергетическому сообществу предстоит принять ряд важных решений, связанных с завершением переходного периода либерализации рынков электроэнергии и мощности.

С 2011 года отрасль будет жить в новых условиях, поэтому сегодня «Совет рынка» особое внимание уделяет вопросам прогнозирования цен и объемов потребления электроэнергии как по ценовым зонам, так и по регионам в отдельности.

Владимир Шкатов привел собравшимся ряд подготовленных «Советом рынка» прогнозных данных, отметив в частности,

что в целом по стране особых приростов энергопотребления в ближайшие годы ожидать не приходится. Согласно оптимистичному прогнозу, в случае восстановления внутреннего спроса, внешней торговли и промышленного производства в 2010 году, объемы потребления выйдут на докризисный уровень в первом квартале 2011 года. В противном случае (пессимистичный прогноз) объемы потребления электроэнергии в 2011 году останутся на уровне кризисного 2009 года. Средняя цена на РСВ в 2010 году, по прогнозам НП «Совет рынка», в первой ценовой зоне (Европейская часть России и Урал) может сложиться на уровне 807 руб./МВт·ч, а во второй (Сибирь) — на уровне 464 руб./МВт·ч.

НП «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности

(ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке и др. Членами НП обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Возродить из пепла

Сетевки приступили к восстановлению энергооборудования

Вероника Шишалова

Специалисты ОАО «МРСК Центра и Приволжья» приступили к восстановлению энергооборудования, пострадавшего от лесных пожаров. Несмотря на чрезвычайную ситуацию, сложившуюся на территории нескольких регионов, входящих в зону ответственности компании, данный момент все ее потребители обеспечены энергоснабжением в полном объеме.

От лесных пожаров в зоне обслуживания ОАО «МРСК Центра и Приволжья» особенно пострадали пять субъектов РФ: Ивановская, Владимирская, Нижегородская, Рязанская области, а также Республика Марий Эл. В этих регионах разбушевавшееся пламя уничтожило не только леса, но и целые поселки. В целях обеспечения надежного энергоснабжения потребителей в период свирепствующих лесных пожаров все службы сетевой компании работают в режиме повышенной ответственности.

В настоящее время в аварийно-восстановительных работах на объектах энергокомпаний задействовано 110 бригад — порядка 475 человек и 117 единиц спецтехники. Несмотря на зной и сильную задымленность, работы по ликви-



видации последствий пожара не прекращаются ни на минуту. Специалисты ОАО «МРСК Центра и Приволжья» разгребают завалы пепла, устанавливают нестареющие бетонные опоры линий электропередачи, проводят расчистку просек от сухой травы и кустарника, спиживают высохшие деревья, оканпывают здания, сооружения и деревянные опоры ЛЭП. Энергетики также регулярно совершают обходы объектов с целью вы-

явления мест потенциальных возгораний.

На территориях регионов, наиболее пострадавших от пожаров, работают 7 мобильных дизельных подстанций (три — в Нижегородской области, одна — в Ивановской области и три — в Рязанской области). Они создают дополнительные гарантии для оперативного подключения потребителей по резервной схеме в случае возникновения чрезвычайных ситуаций. Источники резервного

электропитания также позволяют обеспечить электроснабжением стройки домов для граждан, потерявших жилье в результате пожаров.

Свирепствующие в лесах пожары нанесли удар по некоторым энергообъектам, восстановлению которых специалисты ОАО «МРСК Центра и Приволжья» занимаются круглосуточно. При этом, несмотря на аномально жаркую погоду, текущим летом на объектах энергокомпаний возгораний не происходило. По словам генерального директора компании Евгения Ушакова, избежать их позволили мероприятия по подготовке к пожароопасному сезону, которые проводятся в компании ежегодно. «Мы своевременно приняли меры по повышению уровня противопожарной защиты электросетевого комплекса: провели обучение персонала, укрепили аварийный резерв, укомплектовали все бригады необходимыми средствами пожаротушения, — сообщил Евгений Ушаков. — И тем не менее, в связи с последними событиями мы усилили противопожарную работу: во всех филиалах энергокомпаний постоянно работают пожарнотехнические комиссии, наблюдающие за ситуацией в регионах. В настоящее время угрозы возникновения пожаров на самих объектах МРСК Центра и Приволжья нет».

Утилизация на Ванкоре

Отходы доверяют «Безопасным Технологиям»

Ульяна Морозова

ЗАО «Безопасные Технологии» завершило изготовление блока термического уничтожения отходов (БТУО) нефтеперекачивающей станции НПС-1 Ванкорского нефтепровода. Заказ от ЗАО «Ванкорнефть» (дочернее предприятие НК «Роснефть») на поставку и изготовление оборудования был получен по результатам тендера.

Согласно условиям контракта, оборудование предназначено для переработки твердых бытовых и производственных отходов, в том числе отработанных масел и нефтешламов. Для его изготовления Заказчиком было разработано и представлено подробное техническое задание. Принцип действия БТУО — экологически безопасное сжигание, позволяющее значительно сокращать количество отходов (до 5% от исходного объема), обезвреживать содержащиеся в них микроорганизмы, не допускать негативного влияния работы оборудования на окружающую среду. Производительность изделия — 40 кг/ч по твердым и 15 кг/ч по жидким отходам.

Стоит отметить, что в основу БТУО изготовителем была положена конструкция комплексов термического обезвреживания отходов типа КТО (ТУ 4853-



001-52185836-2005), серийно выпускаемых компанией ЗАО «Безопасные Технологии». Но, в отличие от серийного продукта, поставленный блок имеет ряд особенностей: в его изготовлении были применены материалы и комплектующие, способные обеспечить бесперебойную работу в условиях крайне низких температур (до минус 55 градусов Цельсия). В соответствии с техническим заданием Заказчика, ЗАО «БТ» использовало для размещения оборудования 20-футовый контейнер (серийно изготавливаемое оборудо-

дование в аналогичной комплектации, как правило, предусматривает применение 40-утового контейнера). Предусмотренная автоматизация работы блока, упростила контроль его работы и значительно снизила риски возникновения аварийных ситуаций.

Высокий профессионализм петербургских специалистов обеспечил своевременное выполнение столь сложного задания в условиях сжатых сроков.

«Климатические особенности Красноярского района ЯНАО, где размещается блок утилизации отходов, определили формирование в этом регионе очень хрупкой экосистемы, для которой даже незначительное негативное воздействие является губительным. Поэтому экологическая безопасность базовой модели комплекса типа КТО, подтвержденная множеством испытаний, имеет в данном случае особое значение», комментирует Константин Ладугин, генеральный директор ЗАО «Безопасные Технологии».

Кроме того, оборудование в исполнении компании «Безопасные Технологии» характеризуется высокой степенью заводской готовности, что позволит сократить продолжительность монтажа изделия на объекте. Внешнее оформление БТУО выполнено в фирменной черно-желтой цветовой гамме НК «Роснефть».

Присоединения

«Прямая линия» энергетиков и потребителей

Директор «Красноярскэнерго» Олег Лукин провел «прямую линию» с жителями края на тему техприсоединения к электрическим сетям.

Олег Лукин рассказал о процедуре технологического присоединения, пояснил, куда нужно обратиться, чтобы подключить собственный дом или гараж к электроснабжению. Кроме того, Олег Николаевич особо отметил проблему бездоговорного энергопотребления, самовольных подключений к электрическим сетям.

«Несанкционированные подключения путем набросов на линии электропередач приводят к «скачкам» напряжения, короткому замыканию, перегрузке оборудования подстанций, отключению электроэнергии, — комментирует директор «Красноярскэнерго» Олег Лукин. — Более того, самовольные подключения чреваты травмированием и даже гибелью людей. Только в случае законного электропотребления гарантировано надежное и качественное электроснабжение региона».



21-я международная выставка по обработке листового металла

Время инноваций

Euro BLECH 2010

The World's No.1

26-30 октября 2010 • Ганновер

- Листовой металл, трубы, профили
- Готовые и детали, комплектующие, монтажные модули
- Резка
- Обработка давлением
- Гибкая обработка листового металла
- Обработка труб и профилей
- Станочные элементы
- Соединение, сварка
- Обработка поверхности
- Инструмент
- Управление, регулировка, измерение, контроль
- Обеспечение качества
- Системы CAD/CAM
- Сбор и обработка данных
- Производственные и складские сооружения
- Безопасность
- Экология, вторичные сырьё
- Исследования и разработки

Дальнейшая информация: ООО Messe Consult, tel. + 7 495 629 26 57, e-mail: info@blech.euro.ru

www.euroblech.com

ПОДРОБНОСТИ

Восставшие в недвижимости

Дисконт все меньше, а сотрудников все больше

Рекламные баннеры пока еще заставляют клиентов скидками на квадратные метры. А риелторы уже мобилизуются — спрос на недвижимость медленно, но верно возвращается. Дисконт все меньше, а вот сотрудников в компаниях, как подмечает рекрутеры, все больше. При этом недвижимость остается одной из немногих сфер, где можно устроиться без опыта работы.

«Живая вода»

С начала 2010 года, по словам Дмитрия Таганова, руководителя аналитического центра Корпорации «ИНКОМ», на рынке жилой недвижимости наблюдается существенное оживление покупательской активности. Эксперт объясняет это реализацией накопленного к осени 2008-го по осени 2009 года отложенного спроса. «Ситуация на первичном рынке постепенно нормализуется — застройщики возвращаются на площадки, возобновляется строительство замороженных в кризис объектов», — говорит эксперт. — «Данная тенденция проливается на рынок: спрос на новостройки опять стал превышать предложение. Это способствует, с одной стороны, снижению процентных ставок по кредитам для строительных организаций, а с другой стороны — развитие ипотечных программ и конкуренция банков по этим программам».

С данным мнением соглашается Инесса Савельева, генеральный директор риелторской компании «БЕСТ-Элит» (входит в состав Корпорации «БЕСТ-Недвижимость»). По ее словам, в секторе новостроек на квартиры в ликвидных объектах выстраиваются очереди. «В связи с тем, что в кризис застройщики вводили в эксплуатацию мало объектов, за это время дефицит накопился», — поясняет она. — «В ближайшее время такая тенденция сохранится, если девелоперы не увеличат объемы строительства».

Свежая кровь

Вместе с новыми покупателями офисы продаж недвижимости, «охлажденные» спросом, стали понемногу заполняться сотрудниками. «В первую очередь компаниям возобновили наем риелторов», — замечает Яна Адмиральская, ведущий специалист по подбору персонала для сферы строительства и недвижимости кадрового центра «ЮНИТИ». — Поиск, как правило, осуществляют своими силами и готовы принимать людей без стажа работы в недвижимости, хотя опыт продаж приветствуется.

При этом работодатели берут на себя задачи по обучению всем необходимым навыкам.

Это характеризовало бы компании очень положительно, если бы не одно странное обстоятельство: во время кризиса высвободилось огромное число риелторов, которые сейчас изо всех сил ищут работу. Несмотря на избыток кандидатов, агентства недвижимости готовы тратить средства на новичков. «Кризис подобно шторму смыл с «кораблей» слабых специалистов, увеличив их миграцию из компании в компанию», — поясняет свою точку зрения Инесса Савельева. — «Но основа риелторства — это человек, поэтому для крупных фирм с именем важно воспитывать лояльных сотрудников, владеющих технологиями работы именно этой компании. И они предпочитают вкладываться в обучение сотрудников без стажа. Растить свои кадры с нуля легче и выгоднее, чем переучивать «кочевников» с опытом, который далеко не всегда положительный».

Действительно, каждая фирма придерживается собственной технологии в работе. «Но серьезных различий в них, как правило, нет», — замечает Яна Адмиральская, — «зато много нюансов, которыми компании не торопятся делиться с другими игроками рынка недвижимости. Так же бдительность охраняют клиентскую базу, опасаясь недобросовестных конкурентов. Во многих фирмах существует черный список компаний, откуда они никогда не возьмут специалистов, даже работавших там 10-15 лет назад».

Вот и пестрит Интернет объявлениями, в которых новичкам обещают немалые заработки после небольшого курса «молодого бойца». Обычно сумма отдается на откуп «активности» соискателя. Форму оплаты предлагают окладно-бонусную или процентную. Размер переменной части вознаграждения разнится от 20% до 50%. Нередко в объявлениях устанавливается ориентировочный заработок специалиста. Для Москвы — от 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб., Санкт-Петербурга — от 20 тыс. руб. до 70 тыс. руб., регионы — от 15 тыс. руб. до 50 тыс. руб.

Большой куш

Суммы гонораров, безусловно, напрямую зависят от стоимости недвижимости, поэтому последние вести «с полей» не могут не радовать риелторов. По данным «БЕСТ-Элит», в среднем за этот год рост цен в месяц составляет 2-3%. В сфере эконом-класса он более значителен — до 5% в месяц. Элитный сектор развивается в ликвидном направлении в среднем с увеличением до 3% в месяц.

Однако многие эксперты считают, что ждать резкого и стремительного скачка не стоит. Дмитрий Таганов характеризует ситуацию на первичном рынке жилой недвижимости как стабильную. «В летние месяцы колебания стоимости квадратного метра вряд ли превысят 2%, — поясняет эксперт Корпорации «ИНКОМ». — Вторичный рынок показывает постепенное приостановление роста стоимости квадратного метра. За июнь 2010 года в Москве его рублевая цена увеличилась на 1,7% (188,6 тыс. руб.), в Московской области — на 0,7% (до 71,4 тыс. руб.). Постепенно снижается темпы прироста числа сделок по договорам купли-продажи. По данным Росреестра, за последний летний месяц их число увеличилось лишь на 5%, в то время как прирост апрельских показателей к марту — 14,3%, а мартовского изменения к февралю — 71%».

А вот стоимость квадратных метров за границей пока не падает стабильностью — в одних странах она постепенно восстанавливается, в других — грозит неожиданным падением. «Осознавая это, покупатели, которые планируют приобретения за пределами России, стараются охладить сроки вероятного восстановления экономики в той или иной стране», — поясняет Инесса Савельева. — «Так, во многих регионах кризис пошел на спад, что помогло недвижимости уже в 2009 году начать возвращать свои позиции как инвестиционно привлекательного продукта (например, в Великобритании, Португалии, Германии, США). С другой стороны, цены во многих странах сильно снизились, и пока эксперты не прогнозируют их быстрого восстановления, поскольку дальнейший рост возможен только с взорлощением экономики. Но эта ситуация благоприятна для тех, кто покупает для себя, и долгосрочных инвесторов». Так, между дународный аналитический портал Global Property Guide рекомендует для частных инвестиций государства, рынки недвижимости которых наиболее резко упали во время кризиса. Среди них — Панама, Бразилия, Чили, Турция, Венгрия, Египет, Йордания, Малайзия.

И поскольку цена предложений за границей зачастую несравнимо привлекательнее столичной, многие наши соотечественники продолжают отдавать предпочтение покупке иностранной недвижимости. И это еще одна волна спроса, которая обосновывает восстановление штата риелторов.

Кстати, в качестве общей мировой тенденции эксперт «БЕСТ-Элит» называет понижение процентных ста-

вок по ипотечному кредитованию. «В России же реанимация ипотеки началась лишь с 2010 года. И пока количество выданных кредитов значительно ниже докризисного», — говорит Инесса Савельева. — «На данный момент крупные банки активно расширяют ипотечные программы, стараются смягчить андеррайтинг (анализ рисков с целью принятия решения о выдаче займа), в перспективе — снижение ставок по кредитам».

Однако риелторы работают не с прогнозируемым, а фактическим спросом, и он пока в ипотеке восстанавливается медленно. «Среди запросов агентств недвижимости пока крайне редко встречаются вакансии специалистов ипотечного отдела», — говорит Яна Адмиральская. — «В основном подбирают риелторов в отделении, ведущие сделки в сфере жилой недвижимости, в том числе элитной, загородной и зарубежной».

Поддержка сил

Возвращаясь к кадровой теме, надо заметить, что параллельно с пополнением «сбытового» звена (риелторов, агентов и т.д.) агентства недвижимости активизировали спрос и на персонал, обеспечивающий работу компаний. «Первые заказы мы стали получать еще в конце 2009 года, а уже к марту 2010-го спрос стал постоянным», — замечает эксперт кадрового центра «ЮНИТИ». — Основной поток — вакансии среднего уровня. При этом для некоторых позиций (в отличие от риелторов) главным критерием является опыт работы, в том числе в сфере недвижимости. В качестве примера Яна Адмиральская приводит юристов, которые должны свободно оперировать соответствующими законодательными актами, знать тонкости договорных отношений. При этом, по данным исследования кадрового центра «ЮНИТИ», исполнителей берут на 45 тыс. руб. (оформление договоров, представительство в суде). Более опытным специалистам предлагают от 60 до 100 тысяч руб. «Запросы соискателей по сравнению с докризисными временами снизились на 25-30%. Это и немудрено, ведь в прошлом году на одну вакансию претендовало до 20-30 кандидатов. Так, юрист, который в 2008 году начинал разговор со 120 тыс. руб., сегодня готов рассматривать предложения от 80 тыс. руб. Но те кандидаты, которые имеют богатый опыт работы, сейчас очень востребованы и могут выбирать предложения», — говорит эксперт.

Упали в цене и главные бухгалтеры, сегодня их средняя рыночная це-

на — 80 тыс. руб. (до кризиса — от 120 тыс. руб.). А вот рядовых сотрудников «на участок», как и раньше, подбирают за 35-40 тыс. руб. При этом, по словам рекрутеров, для бухгалтеров в недвижимости актуален вопрос текучки, и спрос на этих кандидатов не обнуляется даже в кризис. Еще одна востребованная в последнее время вакансия — IT-специалисты. Эти соискатели, несмотря на то, что в прошлом году для них вакансий практически не было, сегодня даже не торгуются. Среднее ожидание, например, хорошего программиста IC — 70-100 тыс. руб., ниже не рассматривают.

Отряхнулся и пошел?

Таким образом, в недвижимости все постепенно встает «на круги своя». Снаружи, после прекращения массового выхода накопленного за период кризиса спроса, рынок постепенно нащупывает равновесие. «Рост объемов предложения вкупе со стабильными ценами дает большую возможность для торга — за последнее время модель поведения покупателей не изменилась, они стремятся выбрать наиболее ликвидный товар по минимальным ценам. Поэтому в ближайшем будущем, скорее всего, стажем свидетелями стабилизации объемов предложения: открыто переоцененные объекты по-прежнему не находят спроса на рынке», — говорит Дмитрий Таганов.

Внутри компании постепенно восстанавливают свои силы за счет влияния «новой крови». Однако стоит ли ждать серьезных преобразований в технологической работе? «В отличие от других секторов, где выжившие в кризис компании поменяли стратегию и тактику действия на рынке, а вслед за этим и свою структуру, в недвижимости реанимируются старые отработанные схемы», — замечает Яна Адмиральская. — «Сегодня актуализировался подбор на места уволенных ранее сотрудников среднего звена, однако среди вакансий не встречаются управленческие должности. Вывод: у руля остаются те же».

Остается надеяться, что современный рынок недвижимости после восстановления не будет похож на пациента, пережившего кому, а станет образом перерождения. И его игроки, пережившие такое серьезное падение, осознают предыдущие ошибки. «Пока продавцы и покупатели ведут себя здраво. Первые не завышают цены и готовы к торговле, в то время как вторые спокойно совершают намеченные покупки. Хочется верить, что московская недвижимость наконец-то достигла «объективных» цен», — заключает Дмитрий Таганов.

Наглядно

Электричество — не игрушка

Евгения Хандогина, Красноярск

В целях организации эффективной работы по предупреждению травматизма посторонних лиц на энергообъектах «Красноярскэнерго» (филиал «МРСК Сибири») реализуется ряд мероприятий.

Только за прошлый год на электрических сетях «Красноярскэнерго» от действия электрического тока пострадало 6 человек, пятеро из которых погибли. В 2010 году уже зафиксировано три смертельных случая. Основными причинами несчастных случаев со сторонними лицами на электрооборудовании являются совершение противоправных действий при попытке хищения электроэнергии, проведение несанкционированных работ вблизи линий электропередач, нахождение на недопустимом расстоянии от воздушных линий электропередач.

Сегодня специалисты «Красноярскэнерго» проверяют защищенность энергообъектов от проникновения сторонних лиц, состояние ограждений, наличие запирающих устройств, знаков безопасности, а также проверяют подстанции в местах массового скопления людей на предмет соответствия требованиям нормативно-технической документации. Кроме того, энергетики проводят лекции в дошкольных и летних оздоровительных лагерях об опасности электричества, знакомят детей и подростков с правилами поведения вблизи электроустановок и энергообъектов.

Также сотрудники «Красноярскэнерго» в общедоступных местах распространяют наглядные агитационные плакаты, направленные на профилактику случаев электротравматизма. Энергетики проводят лекции в дошкольных и летних оздоровительных лагерях об опасности электричества, знакомят детей и подростков с правилами поведения вблизи электроустановок и энергообъектов.



Зеленый рейтинг

«Татнефть» — экологический лидер России

ОАО «Татнефть» вновь получило высокую общественную оценку своей эффективной деятельности в области охраны окружающей среды и промышленной безопасности.

Подведены итоги Всероссийского конкурса «100 лучших организаций России. Экология и экологический менеджмент». Компания награждена Дипломом лауреата и Золотой медалью «100 лучших организаций России. Экология и экологический менеджмент», генеральный директор Шафагат Тахатаулин отмечен почетным знаком «Лучший руководитель в области экологической и промышленной безопасности».

Церемония награждения лауреатов состоялась в Санкт-Петербурге в рамках проведения IV Всероссийской конференции «Экология и производство. Перспективы развития экономических механизмов охраны окружающей среды».

Организаторами мероприятия выступили Комитет по природным ресурсам и охране окружающей среды Совета Федерации, Комитет Госдумы по образованию, Торгово-промышленная палата РФ, Международная академия качества и маркетинга. Конкурс проходил под патронатом российского парламента: Совета Федерации и Госдумы Российской Федерации.

В конкурсе приняли участие предприятия и компании из 56 регионов. Кандидатов для финальной части конкурса представляли в оргкомитет региональные департаменты и министерства правительства и администраций краев, областей, республик РФ. Всего заявлено было свыше 600 предприятий и организаций. Отбор лауреатов велся по нескольким критериям, главными из которых стали снижение техногенной нагрузки на природу, выбросов в атмосферный воздух, динамика вложений средств, направленных на природоох-

ранные мероприятия, наличие и выполнение экологических программ.

В числе лауреатов экологического конкурса и одно из дочерних предприятий ОАО «Татнефть» — ОАО «Нижнекамскшина». На долю ОАО «Нижнекамскшина» приходится менее 3% от общих выбросов предприятий Нижнекамского про-

тектуские затраты по охране окружающей среды. За последние десятилетия компания «Татнефть» реализовала уже две крупномасштабные экологические программы. В настоящее время в рамках третьей экологической программы, рассчитанной на период до 2015 года, «Татнефть» продолжает проводить единую интегрирован-



музла. В 2009 году сумма затрат шинного гиганта нефтяников на природоохранную деятельность составила 222,9 млн руб., в первом полугодии 2010 года на мероприятия по защите окружающей среды использовано 155,1 млн руб. Основная часть этих средств направляется на реализацию природоохранных мероприятий, на оплату за использование природных ресурсов и на

ную политику в сфере охраны природы, промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды. По итогам ежегодной оценки экологической эффективности бизнеса «Татнефть» находится в списке компаний, акции которых вошли в портфель фондового индекса NERAX-Eco на 2010 год, учитывающего экологическую успешность компаний.

Искусство — на улицы

Отечественными фасадами занялись художники

В Белгороде стартовал конкурс среди начинающих художников, которые получили возможность разрисовать фасады домов оригинальными композициями. Таким неординарным способом город решает вопрос придания зданиям более привлекательного вида. А в другом российском городе — Вологде — стартовал проект «Галерея под открытым небом. Великие художники в Вологде», в ходе которого фасады домов, находящихся в аварийном состоянии или на капитальном ремонте, закрываются строительной сеткой с изображением известных картин великих художников.



Внешний вид фасадов зданий во многом определяет облик городов. Поддержание этой составляющей городского дизайна в надлежащем состоянии — настолько важная задача, что за ее невыполнение можно попасть и под суд. Например, мэрия Тель-Авива сейчас рассматривает проект муниципального закона, по которому владельцы домов должны за свой счет ремонтировать обветшавшие фасады зданий. В противном случае стоимость ремонта будет взыскана с них через суд.

В нашей стране законодательство в основном защищает

только фасады исторических зданий, и лишь в некоторых муниципалитетах этому вопросу готовы уделить значительно больше внимания. Одним из примеров такого подхода является Тюмень: здесь собираются заводить паспорта фасада для любого строения. «Разрабатывается положение о содержании фасадов зданий, включающее информацию о расположении дверных и оконных проемов, цветовом фоне и др. Необходимо достичь архитектурного единства городских строений», — счита-

ет Олег Ковтун, директор департамента градостроительной политики Тюмени.

Одним из наиболее реальных способов восстановить фасады по всей стране — реализующаяся в настоящее время программа капитального ремонта. Как правило, принимая решение о проведении подобных работ, заказчики выбирают между традиционными «мокрыми» и вентилируемыми фасадами. В первом случае на поверхности стены с помощью механических соединителей и различных видов клея крепится отделоч-

ный материал. Созданные в результате фасады достаточно уязвимы с точки зрения воздействия внешних факторов и не всегда долговечны.

Более современный метод — устройство вентилируемого фасада из керамогранита. Такие системы исключительно долговечны, сохраняют свой внешний вид на протяжении десятилетий. Родины керамогранита принято считать Италию — именно здесь располагается большинство заводов по производству этого материала. Наше предприятие также было создано на основе итальянских технологий», — отмечает Лариса Новикова, генеральный директор Группы Kerama Marazzi.

Интересный пример применения данного метода — керамогранитная плитка для облицовки фасада красноярского жилого комплекса «Южный Берег», изготовленная на российских предприятиях компании MARAZZI. Плитка производилась по специальному заказу: столь яркие цвета до недавних пор в России востребованы не были.

Помимо вентилируемых фасадов керамическая плитка прекрасно подходит и для облицовки зданий. Такая технология широко использовалась в жилищном строительстве в Москве при строительстве крупных микрорайонов при подготовке летних Олимпийских игр 1980 года.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net. Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптеев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 13.8.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2539
Тираж 40000 экз.