

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

**Техническая изоляция**  
Освоение инновационной продукции

стр. 2

**Евразийский конгресс**  
Безопасность на общественном транспорте

стр. 2

**Биржа субконтрактов**  
Поставщики и заказчики встретятся в Ленэкспо

стр. 2

**Новое в законодательстве**  
Комментируют ведущие энергетики

стр. 3

**Первое полугодие**  
Производственные достижения ТЭК-13

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

**RAV-регулирование**  
Сектор находится в ожидании

стр. 4

**Затратный подход**  
Определение стоимости компаний

стр. 4

**Путь «Транснефти»**  
Минфин предлагает частично приватизировать

стр. 4

**Новое в недвижимости**  
Энергосберегающий девелопмент

стр. 5

**Праздник создателей**  
Классические и оригинальные подходы

стр. 5

**ТОП-5: подробности окон**  
Активная защита от ультрафиолета

стр. 5

### ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ

6-7

**Дизайн-дополнения**  
Элементы промышленных коллекций

стр. 6

**Снижение госинвестиций**  
Реалии строительного рынка

стр. 6

**Надежность техники**  
Высокопрочные материалы

стр. 7

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

8

**Усиление КТК**  
«Шнейдер Электрик» поставит 16 подстанций

стр. 8

**Лучшие специалисты**  
Конкурс профмастерства в Сибири

стр. 8

**Хакасское соглашение**  
Повышая надежность энергоснабжения

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Прямые иностранные инвестиции в экономику РФ в I полугодии составили \$21 млрд. Объем капитальных вложений в российскую экономику в июне оказался на 7,4% выше, чем в том же месяце 2009 года. «В целом показатели инвестиционной активности в текущем году складываются достаточно благоприятно», — констатировал Владимир Путин. Он также обратил внимание на то, что бизнес возвращается к реализации тех планов, которые были временно отложены из-за кризиса, а также инициирует принципиально новые проекты. Также премьер заявил, что Россия готова продать Украине 10% акций в Международном центре по обогащению урана (МЦОУ). В начале июля украинский государственный концерн «Ядерное топливо» сообщил, что Украина в августе выкупит 10% МЦОУ. В частности, указывалось, что Минэкономики Украины разрешило «Ядерному топливу» приобрести акции МЦОУ без тендера, обязательного при использовании государственных средств.

## Растить специалистов

### Машиностроительные рецепты решения кадровых вопросов

Виктор Иванов

Тезис о том, что машиностроительным предприятиям не хватает кадров, стал притчей во языцех. И это действительно факт: сотрудники старшего поколения постепенно выходят на пенсию, а молодежь не спешит осваивать рабочие

досталась и современной России, было положено в 1940 году с появлением Указа Президиума Верховного Совета СССР «О государственных трудовых резервах». При всех своих недостатках, система в целом справлялась с поставленными перед ней задачами: во время надвигающейся Великой отечественной войны

были вынуждены самостоятельно решать все возникающие вопросы — в том числе и заниматься привлечением свежих кадров.

Ситуация усугублялась тем, что постепенно разрывалась связка ПТУ — завод: теперь технические колледжи зачастую стали готовить специалистов в отрыве от потребностей

### Зарплата выросла в два раза

Однако машиностроение до сих пор остается ключевой отраслью российской экономики. Достаточно сказать, что по основным социально-экономическим показателям машиностроение уступает только ТЭК, а по числу занятых — и вовсе занимает пер-

Минпромторга, ежегодно количество занятых в машиностроении и ОПК сокращается в среднем на 5-7%.

Руководители предприятий отмечают нехватку рабочих рук вообще, а именно квалифицированных сотрудников. По данным социологического исследования, проведенного несколько лет назад по заказу



Для подготовки специалистов-машиностроителей учебная база должна быть оснащена современными станками

профессии. Однако, в последние годы ситуация начала меняться к лучшему: растет зарплата промышленных рабочих и появляются новые формы их обучения, а самое главное — снова повышается престиж работы в промышленности.

Начало советской системы подготовки технических кадров, которая по наследству

обеспечить продукцией фронт, а в последующие мирные годы — поставлять квалифицированные кадры для растущей советской промышленности.

Однако после распада Советского Союза машиностроение в одиночку потеряло былую статус приоритетной отрасли экономики, которой на уровне государства уделялось особое внимание. В новых рыночных условиях предприятия

конкретных предприятий. В результате, как говорят представители кадровых служб крупнейших машиностроительных компаний, качество подготовки специалистов серьезно упало. По различным оценкам, средний возраст работников машиностроительных предприятий составляет — 50 лет, в ОПК — более 55 лет, а в оборонных НИИ и вовсе приближается к 60 годам.

вое место: 2,6 млн человек (если добавить к этому предприятия ОПК — свыше 4 млн человек). С учетом курса на модернизацию, провозглашенного руководством страны, значение промышленности не только возрастает. И именно дефицит кадров служит одним из главных препятствий для развития отечественного машиностроения. По данным

Правительства, о недостатке квалифицированных рабочих говорят 77% директоров заводов. Две основные причины дефицита кадров, на которые указывают руководители предприятий, — невозможность обеспечить необходимый уровень оплаты труда и низкий уровень подготовки выпускников профильных учебных заведений.

(Окончание на стр. 2)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инфляция в России с начала года достигла 4,8% (годом ранее 8,1%). В июле потребительские цены выросли на 0,4%. В 9 субъектах РФ прирост цен составил 0,8% и более. С 27 июля по 2 августа 2010г. инфляция составила 0,1%. Таким образом, тренд минимального роста (на 0,1 процентного пункта) продолжается уже 11 недель подряд. По итогам текущего года инфляция может составить 6-7%, в 2011 году — 5-6%, в 2012 году — 5-6%, в 2013 году — 4,5-5,5%.

## За три моря

### Теплоход с колесами для БогЭС

Теплоход СТК-1020 с тремя рабочими колесами гидротурбин, изготовленными концерном «Силловые машины» для Богучанской ГЭС, строительством которой в Красноярском крае ведут ОАО «РусГидро» и ОК «РУСАЛ», преодолел участок пути в акваториях Белого и Баренцева морей и вышел в Карское море.

Рабочие колеса, предназначенные для гидроагрегатов №5, 6 и 7 Богучанской ГЭС, перевозятся из Санкт-Петербурга в Красноярский край. Транспортная операция по доставке тяжеловесного груза на строительную площадку БогЭС осуществляется морскими и речными трассами в период летней навигации. Общая протяженность маршрута перевозки составляет около 6500 км. Пункт назначения теплохода на данном этапе транспортной операции — грузовой порт Песчанка г.Красноярск, где оборудование будет перегружено на баржи для дальнейшей доставки по Енисею и Ангаре к причалу тяжеловесных грузов Богучанской ГЭС. Ранее, в 2008-2009 годы, на Богучанскую ГЭС аналогичным способом доставлены радиально-осевые рабочие колеса тур-

бин №1, 2, 3 и 4. Предполагается, что судно с рабочими колесами турбин №5,6 и 7 прибудет в Песчанку 11 августа. Турбины Богучанской ГЭС являются крупнейшими по массе и габаритам среди произведенных в России гидротурбин за последние десятилетия. Диаметр каждого рабочего колеса турбины составляет 7,86 м, вес — 155,6 т. Контракты на изготовление гидросилового и гидротурбинного оборудования для Богучанской ГЭС подписаны между ОАО «Силловые машины» и партнерами по проекту строительства станции — ОАО «РусГидро» и ОК «РУСАЛ» — в 2006-2007 годы. Общая сумма контрактов составляет более 6 млрд руб., поставка оборудования намечено завершить в 2012 году. В соответствии с условиями контрактов, «Силловые машины» обеспечивают проектирование, изготовление и поставку на БогЭС 9 гидротурбин и 9 гидроагрегаторов номинальной мощностью 333 МВт каждый. Специалисты петербургской энергетической компании также осуществляют шеф-монтаж и проводят пусконаладочные работы оборудования на станции. К настоящему времени петербургский энергомашино-

строительный концерн изготовил для Богучанской ГЭС 7 комплектов гидротурбин и 5 гидроагрегаторов. На производственных филиалах «Силловых машин» продолжают работы по изготовлению восьмой гидротурбины, а также шестого и седьмого гидроагрегаторов. Дстройка станции возобновлена в 2006 году компаниями ОАО «РусГидро» и ОК «РУСАЛ» после заключения Соглашения о совместной реализации проекта по созданию Богучанского энерго-металлургического объединения (БЭМО) в составе Богучанской ГЭС установленной проектной мощностью 3000 МВт и алюминиевого завода производительностью 600 тыс. т металла в год. Проект строительства Богучанской ГЭС является основой государственного инвестиционного проекта «Комплексное развитие Нижнего Приангарья», которым предусмотрено дальнейшее освоение природно-ресурсного потенциала территории, обеспечение энергетической безопасности ОЭС Сибири благодаря привлечению частных инвестиций. Срок реализации государственно-частного проекта «Комплексное развитие Нижнего Приангарья» определен с 2006-го по 2015-й годы.

## Эффективный трактор

Антон Максимов

Концерн «РУСЭЛПРОМ» и ОАО «Кировский завод» достигли соглашения о начале совместных работ по выпуску энергоэффективной версии одного из самых мощных сельскохозяйственных тракторов России «Кировца» К-9520 мощностью 450 л.с.

Модификация существующей конструкции трактора на базе серии К-9000 будет направлена на качественное улучшение технических характеристик и значительное снижение уровня потребления топлива. С переводом трактора на созданную концерном «РУСЭЛПРОМ» электротрансмиссию планируется уменьшить потребление топлива до 30 процентов при выполнении тяжелых и до 50 процентов при выполнении легких работ. Помимо энергосберегающих показателей, новый трактор обретет и ряд улучшенных технических характеристик. Так, КПД силовой передачи от двигателя до колеса возрастет с 0,6 до 0,82, увеличится тяговое усилие на колесах, уменьшится буксование и проскальзывание колес, увеличится ресурс работы дизеля за счет уменьшения нагрузки на него со стороны силовой передачи.

Выбор модели для установки электротрансмиссии обусловлен рядом отличительных характеристик. Серия тракторов «Кировец» К-9000 мощностью от 354 до 516 л.с. была представлена в 2008 году на выставке «День Российского поля — 2008» в Белгороде, где этот новый модельный ряд был отмечен «Гран-при» выставки с вручением диплома о присвоении наименования «Лучший трактор 2008 года». «Мы приближаемся к решающему этапу развития инновационных процессов, когда научно-технические разработки концерна станут основой массового производства энергоэффективных машин, которые мы намерены реализовать с «Кировским заводом» и другими нашими партнерами», — заявил генеральный директор ООО «РУСЭЛПРОМ-Электропривод» Станислав Флоренцев. «В ближайшей перспективе концерн приступит к диверсификации партнерской сети с участием ведущих производителей тракторов».

Энергоэффективная разработка инженеров-конструкторов концерна «РУСЭЛПРОМ» впервые привлекла широкое внимание экспертов на крупнейшей в мире выставке сельхозтехники Aggitechnica в Ганновере в 2009 году, где присуждаются награды за инновации в области сельского хозяйства. Оснащенный электротрансмиссией трактор «Беларус 3023» производства минского тракторного завода был удостоен серебряной медали Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG), а успешная интеграция электропривода в конструкцию трактора вызвала заслуженный интерес со стороны крупнейших производителей сельскохозяйственной техники и компаний-производителей двигателей.

Развивая этот успех в 2010 году, концерн «РУСЭЛПРОМ» заключил соглашение о сотрудничестве с одним из мировых лидеров в области разработки силовых установок транспортных средств — австрийской компанией AVL List GmbH. По условиям соглашения компания ведет совместные разработки гибридных силовых установок для автотракторной промышленности, а также ведет поиск партнеров и потенциальных заказчиков для энергоэффективных продуктов концерна «РУСЭЛПРОМ» на европейском и мировом рынках.

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50



В России реализуется масштабный проект «Рабочие стипендиаты Газпромбанка»

## Растить специалистов

(Окончание. Начало на стр. 1)

Однако это «в среднем по больнице»: в реальности ситуация сильно меняется от предприятия к предприятию.

Скажем, на низкий уровень зарплат сотрудников как главную причину кадрового голода в 2005 году указывало 67% руководителей финансово неблагополучных предприятий, и только 32% — экономически устойчивых. Таким образом, влияние этого фактора сильно зависит от состояния самой компании.

Кроме того, как свидетельствует официальная статистика, за последние пять лет на многих предприятиях уровень заработной платы сотрудников вырос не менее чем в два раза. По данным Министерства торговли и промышленности РФ, в начале 2010 года среднемесячная заработная плата в машиностроении составила почти 16,9-17,5 тыс. руб. В оборонно-промышленном комплексе эта цифра чуть выше — почти 18,9 тыс. руб.

В целом эти цифры уже практически соответствуют данным среднероссийских показателей: так, по данным Росстата, в январе этого года размер среднемесячной заработной платы в РФ составил 19,2 тыс. руб.

Однако финансово устойчивые, динамично развивающиеся предприятия обеспечивают своим работникам уровень дохода гораздо выше среднего, а следовательно, фактор размера оплаты труда — для них не ключевой при решении кадрового вопроса: зарплата и так достаточно конкурентоспособна.

### Предприятия берут инициативу на себя

Другие проблемы, на которые ссылаются руководители крупных предприятий при поиске квалифицированных работников, так или иначе, они сводятся к проблемам профессионального технического образования. Это трудности в поиске сотрудников с опытом работы (77-84% опрошенных — в зависимости от вида предприятия) и недостаточно качественная подготовка нужного числа специалистов в учебных заведениях (20-29%). Проблему фиксирует и официальная статистика. С 2004 по 2008 годы количество учащихся учреждений среднего профессионального образования (СПО) сократилось с 2,6 млн человек до 2,24 млн человек. Строго говоря, это немало, но значительная часть выпускников не доходит до предприятий. Так, в 2008 году из 308 тыс. выпускников учреждений начального профессионального образования (НПО) 185 тыс. (60%) по различным причинам так и не приступили к работе по специальности.

Ситуация осложняется и тем, что предприятия не довольны качеством подготовки технических специалистов. «Учебные заведения готовят в основном универсалов с начальным уровнем навыков. Но для того, чтобы сварщик соответствовал предъявляемым нами требованиям, необходим стаж работы не менее 3-5 лет после окончания учебного заведения, а доготовка станочного персонала занимает в среднем от 2 до 4 лет», — отмечают в ОМЗ.

Именно поэтому инициативу в подготовке необходимых специалистов зачастую приходится брать на себя самим предприятиям. Скажем, в Машиностроительной корпорации «Уралмаш» недавно открыли Учебный центр, оснащенный по последнему слову техники. В нем готовят сотрудников по 82 рабочим профессиям, дают возможность освоить вторую или смежную профессию, а также осуществляют переподготовку и переподготовку сотрудников в области безопасности и охраны труда. По словам первых студентов, с новым оборудованием обучение стало наглядным и приближенным к тем ситуациям, с которыми приходится сталкиваться на производстве. Собственно говоря, это и есть цель Учебного центра «Уралмаша». «Перед «Уралмашем» стоят серьезные задачи по ежегодному увеличению объемов производства почти вдвое, и для их выполнения нужны высококвалифицированные кадры, — подчеркивает генеральный директор «Уралмаша» Олег Данченко. — Любой завод — это в первую очередь персонал, люди».

Свой Центр подготовки кадров «Профессионал» уже много лет работает и на «Ижорских заводах». «Профессиональные кадры невозможно получить по мановению волшебной палочки. Кадры нужно растить и воспитывать. Многие могут дать сотрудничество с профильными учебными заведениями, но если выстраивать стратегию работы с персоналом на перспективу, без собственных образовательных центров не обойтись», — отмечают на заводе.

На помощь таким активным предприятиям пришло и государство. В 2007-2009 годах под эгидой Министерства образования и науки РФ в рамках национального проекта «Образование» действовала специальная программа поддержки учреждений начального и среднего профессионального образования, внедряющих инновационные формы обучения. Общий бюджет программы, охватывающей порядка 250 учреждений, составил 6,7 млрд руб. Причем, важным условием выделения средств со стороны федерального бюджета было финансовое участие в программах предприятий-работодателей. Фактически государство стимулировало их к более активным инвестициям в учреждения НПО и СПО, беря на себя часть расходов. Результат получился весьма впечатляющим: сейчас доля частных средств в общих затратах на обучение студентов учреждений СПО составляет уже порядка 30%, и эта цифра постоянно увеличивается.

### Имидж — все

Однако, как отмечают эксперты, проблема не только в уровне оплаты труда и качестве подготовки студентов профессиональных училищ, но и в невыгодном имидже рабочих профессий: даже если предприятия и создают комфортные условия для труда, молодые люди не спешат идти на них работать. Именно эту проблему решил побороть Газпромбанк, запустивший в этом году Всероссийский конкурс «Рабочие стипендиаты Газпромбанка», приуроченный к 20-летию самого банка. Участники конкурса стали 15-16 летние мальчишки, обучающиеся сейчас в учреждениях среднего профессионального образования. Как отмечают в банке, главная цель конкурса — возродить интерес к рабочим профессиям и поднять их престиж среди подрастающего поколения.

Такое пристальное внимание к промышленности со стороны банковской структуры не случайно: Газпромбанк связывает давнее партнерство с рядом крупнейших промышленных предприятий, и он не понаслышке знает о тех проблемах, с которыми сталкиваются машиностроители. По словам аналитиков, сам факт того, что инициатором конкурса выступила банковская структура, которая в общественном сознании ассоциируется с надежностью и успехом, несет в себе значительные имиджевые преимущества. Кроме того, конкурс уже вызвал значительный резонанс в регионах, а его победители, без сомнения, станут местными героями.

Программа охватывает всю Россию: всего в ней принимает участие 23 учебных заведения начального и среднего профессионального образования из различных регионов. Сам конкурс состоит из двух этапов — теоретического и практического, в ходе которых участники должны продемонстрировать полученные знания и навыки. По итогам конкурса более 900 ребят уже стали именными стипендиатами Газпромбанка. После окончания обучения они получат возможность продолжить карьеру на ведущих предприятиях своих регионов.

Именно так, при помощи совместных усилий государства, самих предприятий и их стратегических партнеров, профильных учебных заведений и получается новая конфигурация российского профессионального технического образования. Его главная задача состоит в том, чтобы гибко реагировать на вызовы времени, готовя именно тех специалистов, которые будут востребованы в отрасли.



В Санкт-Петербурге пройдет очередная межрегиональная «Биржа субконтрактов»

## Техническая изоляция

«ТЕХНО» наладит выпуск инновационных материалов

Корпорация «ТехноНИКОЛЬ», ведущий российский производитель систем гидро-, тепло- и звукоизоляции, вводит в строй новую производственную линию на заводе «ТЕХНО» в г. Заинск. На базе новых мощностей компания впервые в России предложит потребителям полную линейку качественной и современной технической изоляции, предназначенной для снижения потерь тепловой энергии на промышленных предприятиях.



«Мы высоко оцениваем меры, принимаемые Правительством республики Татарстан, по созданию благоприятных экономических условий для вложения инвестиций. Расширяя производство сегодня, мы способствуем решению сразу нескольких задач: приток инвестиций в регион и создание новых рабочих мест, налаживание эффективного производства материалов мирового уровня для Поволжского федерального округа и всей России в целом, а также повышение энергоэффективности промышленных предприятий, которые будут переходить на использование инновационной технической изоляции», — комментирует Андрей Мамонов, генеральный директор ООО «Завод ТЕХНО», город Заинск.

Основное назначение новой продукции — повышение безопасности работы инженерных систем и снижение потерь тепловой энергии на промышленных предприятиях. Линейка будет представлена прошивными и ламельными матами, цилиндрами и огнезащитными плитками для изоляции конструкций из бетона и

из металла. Благодаря инновационным технологиям, материалы можно использовать для тепловой и противопожарной изоляции трубопроводов и инженерных систем (отопления, водоснабжения, канализации, вентиляции, кондиционирования) в условиях высоких температур, а также для огнезащиты воздуховодов. Продукты обладают высокими теплоизоляционными свойствами, экологичностью и имеют степень горючести в соответствии с ГОСТ 30244-94.

«Одним из факторов эффективного функционирования промышленных предприятий является рациональное использование тепловой энергии. Снижение тепловых потерь может быть достигнуто за счет своевременного ремонта и реконструкции промышленного оборудования, в том числе, трубопроводов. Огромную

роль при этом играет качественная изоляция, к которой предъявляются особые требования. При разработке новых материалов мы учли все потребности и необходимые стандарты, обеспечив создание конкурентоспособной отечественной технической изоляции. Ожидается, что данная продукция найдет своего покупателя по всей России», — отметил продуктовый менеджер направления СПЕЦКВ Дмитрий Капранов.

По данным экспертов, на сегодняшний день более 80% материалов технической изоляции, которые производятся и применяются в России, морально и физически устарели. Остальные 20% импортируются в страну из Европы. Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» располагает всеми необходимыми возможностями для налаживания эффективного производ-

ства технической изоляции на базе отечественных мощностей. На заводе «ТЕХНО» в Заинске уже налажено производство огнезащитных плит и цилиндров. К 2012 году Корпорация планирует развернуть аналогичное производство на заводе направления «Каменная Вата» в Челябинске, Юрге, Хабаровске, Черкассах.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Корпорация ТехноНИКОЛЬ образована в 1993 году, является крупнейшим европейским производителем систем гидро-, тепло- и звукоизоляции. В ее состав входят 35 заводов в России, Украине, Беларуси и Чехии, собственная торговая сеть из 180 отделений и представительства в 33 странах.



### ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Наша страна — аутсайдер мирового рейтинга по тепловой эффективности зданий. Понятно, что это, в общем, накопленная проблема. Она связана с ветхими строениями. Она связана с теми технологиями, которые использовались 30, 40, 50 лет назад. Но нам нужно преодолевать эту отсталость и менять теплоэффективность зданий. Поэтому в энергосберегающем строительстве, в содержании домов у нас огромные неиспользуемые резервы. А инвестиции в эту сферу способны дать ежегодную экономию почти 70 млн т нефтяного эквивалента».

### КОРОТКО

#### «МРСК Сибири» готовится к прохождению ОЗП

За шесть месяцев 2010 года компания направила на выполнение ремонтных работ на объектах электросетевого хозяйства 829 млн 62 тыс. руб. Ежегодные плановые работы — это, прежде всего, ремонт основного сетевого оборудования: подстанций 35-110 кВ, элементов линий электропередачи 0,4-110 кВ, расщипка просек вдоль ЛЭП. Своевременное выполнение необходимых мероприятий позволяет энергетикам качественно подготовиться к работе в осенне-зимний период и обеспечить еще более надежное и качественное электроснабжение потребителей десяти сибирских регионов. За полгода во всех филиалах и обществах под управлением «МРСК Сибири» было заменено около 14 тыс. опор и 300 км провода на воздушных линиях электропередачи 0,4-220 кВ. Произведена расщипка более 2,1 тыс. гектаров просека ЛЭП от древесной и кустарниковой поросли.

#### Евразийский конгресс

Безопасность на общественном транспорте

6 сентября 2010 года в Москве в рамках Евразийского конгресса по общественному транспорту состоится семинар «Безопасность на общественном транспорте». Организаторами мероприятия выступают ГУП «Московский метрополитен», ГУП «Мосгортранс», Международный Союз Общественного Транспорта (МСОТ).

Безопасность общественного транспорта представляет собой ключевую проблему во всех странах мира. Все транспортные предприятия сталкиваются с проблемами защиты от терроризма, борьбы с вандализмом, кражами, мошенничеством, необходимостью защиты своего персонала. На семинаре будут рассмотрены подходы транспортных предприятий к предотвращению угроз и достижению баланса между эффективным общественным транспортом и приемлемым уровнем безопасности общества.

В программу семинара включены выступления: Растущая техническая безопасность транспортных средств (А.Кабанов, ЗАО «Вагонмаш»). Снижение транспортных рисков, связанных с человеческим фактором (К.Туминас, НП «Системные технологии»). Повышение антитеррористической безопасности в системах общественного транспорта (Д.Данмор, Лондонский метрополитен). Меры по повышению безопасности на общественном транспорте (Д.Галиана, ОТН Системс).

На семинар приглашены руководители и специалисты метрополитенов, автобусных и троллейбусных парков, представители муниципальных властей, промышленных предприятий.

Оргкомитет «ЭкспоСитиТрас»: Тел.: (495) 798-9006, www.expositrans.com. «Золотая Колесница»: www.premiya.ru.

#### «Биржа субконтрактов»

Санкт-Петербург, ВК «Ленэкспо», 30 сентября

Очередная межрегиональная «Биржа субконтрактов» — серия подготовленных переговоров представителей малых, средних и крупных производственных предприятий по вопросам изготовления и поставки изделий, узлов, комплектующих, пройдет 30 сентября в Санкт-Петербурге по адресу: Большой проспект ВО, д. 103 (ВК «Ленэкспо», Павильон 8А, зона БДК), при поддержке Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы и Комитета экономического развития промышленности политики и торговли Правительства Санкт-Петербурга.

Организаторами «Биржи субконтрактов» выступают Межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства, Санкт-Петербургский Фонд поддержки промышленности, при участии НП «Национальное Партнерство развития субконтракции», территориальных торговых-промышленных палат, региональных центров субконтракции.

Размещение заказов в рамках «Биржи субконтрактов» позволит предприятиям заказчикам существенно сократить время на поиск новых квалифицированных поставщиков по направлениям: токарная, фрезерная обработка металлических изделий, координатно-расточные работы, изготовление нестандартного оборудования, литье черных и цветных металлов, холодная листовая штамповка, лазерная/плазменная резка и раскрой листового металла, разработка и изготовление технологической оснастки, производство электронных компонентов, узлов и блоков, электротехника, литье пластмасс, нанесение покрытий, а также добиться экономии средств при размещении заказа и расширить охват работы с поставщиками.

Для Поставщиков «Биржа субконтрактов» — это возможность получить новые крупные заказы для дозагрузки производства.

Информация о размещаемых в рамках «Биржи субконтрактов» заказах (чертежи, техническое задание, производственная программа и требования к поставщикам) размещается в разделе «Биржа субконтрактов» портала subcontract.ru.

«Биржа субконтрактов» предусматривает квалификационный отбор Поставщиков. Заявка и квалификационная карта Поставщика определяются его очередь на участие в переговорах. Переговоры между заказчиками и поставщиками на «Бирже субконтрактов» ведутся напрямую, без посредников. Предварительная подготовка переговоров дает ожидаемый результат — заключение договоров с наиболее подготовленными Поставщиками и по лучшей цене. Объем заказов, размещенных на «Биржах субконтрактов» в 2009-2010 годах превысил 3 млрд руб.

«Биржа субконтрактов» — центральное мероприятие «Дня промышленного субконтракта» в рамках деловой программы Международного Форума «Российский промышленник». В программу «Дня промышленного субконтракта» также войдет «Биржа технологий».

Участие в «Бирже субконтрактов» и мероприятии деловой программы бесплатное при условии своевременной подачи заявки и прохождения регистрации участников.

Межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства Тел./Факс: (495) 234-53-76 E-mail: subcontract@binc.ru www.subcontract.ru

9-10 сентября 2010  
Санкт-Петербург

## III Международная конференция «Санкт-Петербург — морская столица РОССИИ Транспортно-транзитный потенциал»

**В программе:**  
Перспективы развития транспортно-логистического комплекса России  
Оптимизация транспортного процесса: позитивные и негативные изменения на рынке транспортно-логистических услуг  
Развитие и эксплуатация панъевропейских транспортных коридоров  
Стратегические инфраструктурные проекты транспортного комплекса России  
Пути развития интермодальных транспортных коммуникаций  
Внедрение инновационных технологий в логистику  
Изменение системы государственного регулирования деятельности перевозчиков  
Проблемы таможенного оформления и таможенного контроля при транспортных перевозках  
Перспективы создания СРО в транспортно-логистической сфере

**Специальные мероприятия:**  
Панельные дискуссии по вопросам страхования грузов и транспортных средств  
Презентация программных продуктов, оптимизирующих процесс перевозок

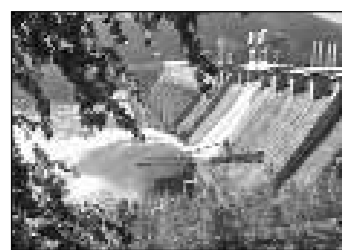
**К участию приглашены:**

- Министерство транспорта РФ
- Министерство экономического развития РФ
- Федеральная служба по надзору в сфере транспорта
- Федеральное дорожное агентство
- Федеральное агентство морского и речного транспорта
- Федеральное агентство железнодорожного транспорта
- Администрации более 30 регионов России
- Торгово-промышленная палата РФ
- Дирекция государственного заказчика по реализации федеральной целевой программы «Модернизация транспортной системы России» (Ространсmodernization)
- Представители транспортно-логистических, судоходных и промышленных компаний
- Представители морских и речных портов, стивидорных предприятий
- Делегаты из стран Европы и Азии

Мероприятие состоится при поддержке Министерства транспорта Российской Федерации и Комитета по транспортно-транзитной политике Правительства Санкт-Петербурга, www.transport.spb.ru

Оргкомитет: www.global-port.ru  
т.: +7 (812) 327-93-70, +7 (812) 370-16-02

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Енисейская ТГК (ТГК-13)»: выработано электроэнергии на 23,8% больше



К чему ведут изменения в законодательстве об электроэнергетике

## Монтаж оборудования

### Плазморезательные станки для ТВСЗ

В рамках подготовки производственных мощностей ТВСЗ к запуску, на предприятии начался монтаж плазморезательных станков американской компании W.A. Whitney. Современное автоматизированное промышленное оборудование будет установлено на заготовительном участке вагонного производства. Монтаж проводится при участии представителей компании-производителя. Запуск в эксплуатацию станков намечен на IV квартал 2010 г.



Завершение строительства вагоностроительного производства, монтаж и запуск в эксплуатацию вагоносборочного оборудования запланировано на конец 2010 года. Поставщиками промышленного оборудования для Тихвинского вагоностроительного завода являются авторитетные в своих областях производители более чем из 15 стран мира. На предприятии применено более 20 автоматических и автоматизируемых линий, 84 промышленных робота, 3 высокоскоростных автоматических склада.

Группа компаний ИСТ реализует инвестиционный проект по строительству Тихвинского вагоностроительного завода (ТВСЗ) на промышленно-девелоперской площадке в г.Тихвине Ленинградской области. Завод будет производить 4 типа грузовой железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хоппер для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering & Technologies (США) и Инженерного Центра Вагоностроения (Россия) на базе тележки с нагрузкой от осей колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки.

Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 8000 т стального железнодорожного лития в год. Базовая программа, при которой достигается окупаемость проекта — 10000 вагонов в год. Площадь ТВСЗ — 50 га, площадь производственных помещений — 233000 кв.м. Планируемая численность сотрудников — 3500 человек. Общий объем инвестиций — более \$1 млрд.

W.A.Whitney Company является лидером листовых технологий на протяжении уже 90 лет. Плазморезательный станок модели 3400XP и 4400MAX — это высокоточный автоматический комплекс, который обеспечивает высокую скорость и точность обработки листового металла и получение качественных деталей при значительном снижении трудоемкости технологического процесса.

Завершение строительства вагоностроительного производства, монтаж и запуск в эксплуатацию вагоносборочного оборудования запланировано на конец 2010 года. Поставщиками промышленного оборудования для Тихвинского вагоностроительного завода являются авторитетные в своих областях производители более чем из 15 стран мира. На предприятии применено более 20 автоматических и автоматизируемых линий, 84 промышленных робота, 3 высокоскоростных автоматических склада.

Группа компаний ИСТ реализует инвестиционный проект по строительству Тихвинского вагоностроительного завода

## Первое полугодие

### Производственные результаты ТГК-13

Подведены итоги производственной деятельности ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» за 1 полугодие 2010 года. Выработка электрической энергии увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 2009 года на 23,8%, полезный отпуск тепловой энергии — на 9%.

За 6 месяцев производственные филиалы компании выработали 6827,5 млн кВт·ч электрической энергии. Объем отпуска электроэнергии в сеть составил 5927,9 млн кВт·ч, объем реализации — 6306,4 млн кВт·ч. Выработка электрической энергии увеличилась по сравнению с I полугодием 2009 года на 23,8%.

Полезный отпуск тепловой энергии по ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» в I полугодии 2010 года составил 8170 тыс. Гкал. Это на 9% больше, чем за

аналогичный период прошлого года.

Увеличение выработки и отпуски в сеть электрической энергии в первом полугодии 2010 года по отношению к аналогичному периоду 2009 года связано с необходимостью замещения вышедших мощностей СШАЭС. Кроме того, на рост выработки электроэнергии оказал влияние рост энергопотребления вследствие снижения негативных последствий финансово-экономического кризиса и увеличения промышленного производства в Сибири.

Увеличение показателя по отпуску тепла связано с повышенным потреблением тепловых ресурсов жилищно-коммунальными организациями, промышленными предприятиями и жилищным сектором, что обусловлено длительным периодом низких температур в зимние и весенние месяцы.

За два квартала 2010 года по регулируемым договорам (РД) компания реализовала 2785,5 млн кВт·ч электроэнергии. На конкурентном рынке «на сутки вперед» (РСВ) было продано 3240,4 млн кВт·ч электроэнергии, объем реализации электроэнергии на балансирующем рынке (БР) составил 226 млн кВт·ч. Покупка электроэнергии на РСВ составила за 6 месяцев 2010 года 212,8 млн кВт·ч электроэнергии, покупка на БР — 166,2 млн кВт·ч.

В первом полугодии 2010 года максимальная доля реализации электрической энергии приходилась на РСВ. Данная ситуация связана с наличием высокой доли либерализации ОРЭМ: в январе 2010 года доля электроэнергии, реализуемой по свободным (рыночным) ценам, достигла 60%.

ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» сформировано в 2006 году в результате объединения основных генерирующих активов Красноярского края и Республики Хакасия. Общая установленная электрическая мощность станций компании — 2530 МВт, общая установленная тепловая мощность — 7140,5 Гкал/ч. Протяженность тепловых сетей — 743 км. Территория деятельности — Красноярский край и Республика Хакасия. В состав компании входят 9 филиалов: Красноярская ТЭЦ-1, Красноярская ТЭЦ-2, Красноярская ТЭЦ-3, Красноярская ТЭЦ-4, Назаровская ГРЭС, Минусинская ТЭЦ, Канская ТЭЦ, Абаканская ТЭЦ и Красноярская теплосеть. В активе компании также находятся 100% акций ОАО «Кзылсарская ТЭЦ». Компания является одним из крупнейших производителей тепловой и электрической энергии в регионе.

и наличие в собственности или гарантии возможности приобретения (покупка, аренда, лизинг) машин и механизмов, необходимых для выполнения работ;

к) наличие партнерских соглашений, лицензионных (сублицензионных) договоров, в том числе заключенных под отлагательным условием, в соответствии с которым права и обязанности сторон возникают в случае признания Потенциального Участника Победителем конкурса (согласно п. 1 ст. 157 ГК) или иных документов, подтверждающих наличие исключительных прав или права использования программного обеспечения указанного в Приложении № 4 к Договору (ПО должно быть перечислено в представленном документе) и предусматривающих передачу прав на программное обеспечение Заказчику;

л) соответствие требованиям, предъявляемым относительно работ по оснащению здания:

- наличие авторизационных писем от компаний — производителей оборудования (CISCO, Alcatel, IBM, SIEMENS), подтверждающих полномочия Подрядчика на поставку, монтаж и гарантийное обслуживание поставляемого Оборудования в адрес Заказчика;
- наличие в штате не менее двух квалифицированных специалистов, обученных работе с оборудованием CISCO, Alcatel, IBM, HP/Path 4000 (должны быть представлены копии сертификатов сотрудников Участника, которые будут участвовать в реализации Договора);
- наличие подтвержденного копий актов выполненных работ опыта поставки и внедрения коммутационного оборудования CISCO, Alcatel, серверного оборудования IBM, Siemens HPath 4000 для подобных сетей;

В случае привлечения к работам по оснащению здания субподрядных организаций документы, указанные в настоящем пункте «л» предоставляются на привлекаемые организации. Кроме этого, Потенциальный Участник предоставляет документ, подтверждающий согласие привлекаемых субподрядчиков выполнить определенный объем по договору.

4. Подробное описание технических требований к выполняемым работам, условий Договора, требований к Потенциальному Участнику, Участникам и их Конкурсным заявкам, к предоставлению обеспечения Конкурсных заявок и обеспечения исполнения договора, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства, выданные Подрядчику саморегулируемой организацией в области строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, лицензии на осуществление производства работ по монтажу, ремонту и обслуживанию средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений);

в) невнесении ликвидации, реорганизации, процедуры банкротства;

г) приостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;

д) на имущество не должен быть наложен арест;

е) соответствие требованиям к финансовой устойчивости:

- величина чистых активов за последний финансовый год в соответствии с годовым бухгалтерским балансом должна быть не ниже величины минимального уставного капитала, определенного соответствующим федеральным законом для хозяйственного общества;
- отсутствие убытков за последние 2 года;
- выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) за последние 2 года должна быть не менее 200 000 000 рублей;
- Потенциальный Участник. Участник конкурса должен отвечать оптимальным параметрам ликвидности (значение коэффициента текущей ликвидности не менее 1);
- наличие опыта строительства и/или реконструкции административных зданий площадью не менее 3500 кв. м;
- количество введенных в эксплуатацию объектов в качестве генерального подрядчика не менее 3 (три);

## ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом конкурсном конкурсе на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Пермь, ул. Новосибирская, 8.

2. Предмет Договора, сроки исполнения обязательств, порядок оплаты:

2.1. Подрядчик обязуется по заданию Заказчика в соответствии с технической документацией, включая Техническое, Сводным сметным расчетом и локальными сметными расчетами, Графиком выполнения и оплатой работ выполнить работы по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению административного здания диспетчерского центра Заказчика, расположенного на земельном участке с кадастровым номером 59:01:4413680:12, общей площадью 3167 кв. м по адресу: г. Пермь по ул. Новосибирская, 8 (свидетельство о государственной регистрации права собственности от №109756 серия 59 ББ от 12.01.2009), а также монтажные, пусконаладочные и иные неразрывно связанные с ними работы, далее совместно именуемые Работы, а также предоставить Заказчику право использования программного обеспечения, указанного в Приложении № 4 к Договору, необходимого для использования результата Работ (далее — ПО), в порядке, предусмотренном в разделе 14 Договора, а Заказчик обязуется принять результат Работ и право использования ПО и оплатить их.

2.2. Оплата производится Заказчиком на следующем порядке: 2.2.1. Подрядчик в срок с 25 до последнего числа каждого расчетного месяца представляет Заказчику документы для определения суммы промежуточного платежа (аванса): Акт о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справку о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и счета на оплату. Подрядчик выставляет Заказчику счет-фактуру на сумму полученного аванса в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации. При этом риск случайной гибели или повреждения части результата Работ, а также право собственности на часть результата Работ переходят от Подрядчика к Заказчику в момент перехода риска гибели или повреждения, а также права собственности на весь результат Работ.

2.2.2. Промежуточные платежи (авансы) производятся Заказчиком ежемесячно путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 15 (пятнадцати) дней со дня подписания Сторонами Акта о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и выставлении Подрядчиком счета на оплату. В случае обнаружения недостатков в работах Подрядчика срок расчета, отодвигается соразмерно сроку устранения соответствующих недостатков.

2.2.3. Окончательный расчет за выполненные по Договору Работы производится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 30 (тридцати) дней со дня полного завершения Работ, подписания Сторонами окончательного Акта о приеме выполненных работ (форма № КС-2),

Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3), Акта о передаче права использования ПО, Акта приема законченного строительства объекта (форма № КС-11), Акта приема законченного строительства объекта приемочной комиссией (форма № КС-14) и получения разрешения на ввод Объекта в эксплуатацию на основании выставленного Подрядчиком счета на оплату.

2.3. Сроки выполнения Подрядчиком своих обязательств:

— начало: не позднее 5 (пяти) дней со дня подписания Сторонами Договора;

— окончание: не позднее 22 (двадцати двух) месяцев со дня подписания Сторонами Договора.

3. Потенциальным Участником конкурса может быть любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Претендовать на победу в конкурсе могут Участники, предложившие лучшие условия для исполнения Договора и отвечающие следующим требованиям:

а) наличие гражданской правоспособности в полном объеме для заключения и исполнения Договора;

б) соответствие требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим выполнение обязательств, являющихся предметом Договора (в том числе наличие соответствующих свидетельств о допуске к определению виду или видам работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства, выданные Подрядчику саморегулируемой организацией в области строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, лицензии на осуществление производства работ по монтажу, ремонту и обслуживанию средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений);

в) невнесении ликвидации, реорганизации, процедуры банкротства;

г) приостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;

д) на имущество не должен быть наложен арест;

е) соответствие требованиям к финансовой устойчивости:

— величина чистых активов за последний финансовый год в соответствии с годовым бухгалтерским балансом должна быть не ниже величины минимального уставного капитала, определенного соответствующим федеральным законом для хозяйственного общества;

— отсутствие убытков за последние 2 года;

— выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) за последние 2 года должна быть не менее 200 000 000 рублей;

— Потенциальный Участник. Участник конкурса должен отвечать оптимальным параметрам ликвидности (значение коэффициента текущей ликвидности не менее 1);

ж) наличие опыта строительства и/или реконструкции административных зданий площадью не менее 3500 кв. м;

з) количество введенных в эксплуатацию объектов в качестве генерального подрядчика не менее 3 (три);

## Ewarton, Windalco, Ямайка

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, приступил к восстановительным работам рудника и глиноземного завода Ewarton, входящих в состав Windalco, на Ямайке.

Предприятие было временно остановлено в 2009 году в связи с мировым экономическим спадом. Общий объем производства на восстанавливаемых мощностях составил около 650000 т глинозема в год. Ожидается, что в 2010 году завод произведет около 321000 т глинозема. В рамках программы «Быть первым» РУСАЛ реализовал комплекс мер, которые были направлены на повышение эффективности и конкурентоспособности производства, и обеспечивающих экономическую целесообразность запуска завода при благоприятной рыночной ситуации. Стоимости добычи бокситов была снижена в два раза. Также компания провела комплексную программу по сокращению расходов и повышению

эффективности производства на Ewarton. Позитивные тенденции на мировом рынке алюминия и соглашения, достигнутые с правительством Ямайки и подрядными организациями, способствовали улучшению экономического положения Ewarton и позволили РУСАЛу возобновить работу предприятия.

«Мы рады, что работа предприятия РУСАЛа на Ямайке восстанавливается, так как горно-добывающая отрасль играет ключевую роль в экономической и социальной жизни страны. Мы будем продолжать развивать нашу производственную деятельность на Ямайке. Стоит отметить, что возобновление производства стало возможным благодаря конструктивной позиции и всесторонней поддержке правительства Ямайки, наших партнеров и сотрудников, которые приложили все усилия для того, чтобы после запуска предприятия было конкурентоспособным», — сказал Яков Ицков, заместитель генерального директора РУСАЛа по международному глиноземному бизнесу.

## «Брок-Инвест-Сервис»: полугодие металла

Ежемесячное увеличение цен на металл на фоне небольшого роста реального спроса, высокая ориентация металлкомбинатов на экспортные поставки, несоответствующее спросу наполнение складов трейдеров, отсутствие импортного металла на российском рынке — основные характеристики рыночной ситуации первого полугодия, при которых работала компания.

С января по июнь 2010 года объем продаж «Брок-Инвест-Сервиса» достиг 145,7 тыс. т металлопроката. По сравнению с показателями аналогичного периода 2009 года увеличение тонажного объема продаж зафиксировано на уровне 45%. Основная доля пришлась на арматуру (24%), фасон (22%) и лист г/к (21%). При этом средняя цена продаваемой тонны выросла на 12% до уровня 24,8 тыс. руб. (с НДС). Выручка компании за 6 месяцев составила 3,135 млрд руб., увеличившись в два раза. Ре-

ализационная прибыль — 69,8 млн руб., чистая прибыль — 25 млн руб. (показатели аналогичного периода прошлого года — 972 тыс. и — 30,4 млн руб.). Количество постоянно работающих клиентов «Брок-Инвест-Сервиса» находится на стабильно высоком уровне — более 4500 за 6 месяцев. Количество отруженных заказов за первое полугодие составило более 22 тыс. Данный результат стал возможен, в том числе, благодаря широкому ассортименту и технологизации бизнес-процессов компании. В 2010 году металлотрейдер сохраняет 12 региональных офисов продаж в ЦФО. Объем отгрузок в 2010 году региональной сети вырос на 34%, а московского управления — на 50%. Основой такого развития явилось оживление строительной отрасли. Вместе с тем, отмечался плавный рост числа работающих с компанией клиентов, занимающихся производством. По сравнению с 2009 годом увеличено число произведенных доставок собственным транспортом на 9%, до 5,7 тыс.

## Актуальный комментарий

### Олег Баркин: «Необходимо разработать новые правила оптового рынка»

«Принятие данного закона обусловлено тем, что с 1 января 2011 года в полном объеме вступает в силу Федеральный закон №35-ФЗ «Об электроэнергетике» и утрачивает силу Федеральный закон №41-ФЗ «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию в Российской Федерации». В связи с этим возникает ряд неурегулированных вопросов, в числе которых осуществление государственного регулирования цен на электрическую энергию для населения, сохранение государственного регулирования цен на территориях неценовых зон оптового рынка, и ряд других вопросов.



Закон устанавливает конечный перечень тарифов на электроэнергию и мощность, подлежащих государственному регулированию на оптовом и розничном рынках электроэнергетики и устанавливает полномочия Правительства Российской Федерации, федеральных и региональных органов исполнительной власти в области государственного регулирования цен в электроэнергетике. В частности, устанавливается, что в ценовых зонах оптового рынка гарантирующим поставщикам, энергоснабжающим и

Правительством Российской Федерации установлены особенности функционирования.

В части функционирования неценовых зон оптового рынка, в которых цены подлежат государственному регулированию, Закон уточняет определение этих зон и предоставляет Правительству РФ полномочия по утверждению и изменению их границ.

Закон также устанавливает, что с 1 января 2011 года субъекты электроэнергетики, владеющие присоединенными к Единой энергетической системе России объектами генерации мощностью 25 МВт и выше, обязаны реализовывать производимую электрическую энергию (мощность) только на оптовом рынке, за исключением случаев, установленных Правительством Российской Федерации.

С учетом положений принятого закона необходимо разработать новые правила оптового рынка электрической энергии (мощности) и внести изменения и дополнения в ряд ранее принятых нормативных актов. НП «Совет рынка» планирует принять участие в этой работе, а по ее завершению — подготовить и представить на рассмотрение Наблюдательного совета НП «Совет рынка» соответствующие изменения в договор о присоединении к торговой системе оптового рынка».

# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «FESCO» продает свою долю в «ННК»

По данным деловых СМИ со ссылкой на сотрудников, участвующих в сделке, сообщается, что транспортная группа «FESCO» договорилась о продаже своей доли (50%) в «Национальной контейнерной компании» (ННК) за \$900 млн. Покупателем станет партнер второго акционера «ННК».

«Цена продажи половины «ННК» в \$900 млн выглядит, по нашим оценкам, привлекательной, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Тем не менее, «FESCO» продает самые перспективные с точки зрения стратегического развития стивидорные активы на Балтийском море, среди которых практически построенный терминал в Усть-Луге мощностью 3 млн TEU. Первый контейнерный терминал в Санкт-Петербурге мощностью 1,1 млн TEU. В результате «FESCO» не сможет реализовать ранее анонсированные логистические цепочки, а также лишится значительной части высокомаржинального стивидорного бизнеса».

Полученные средства, по прогнозам аналитиков «ФИНАМа», могут использоваться для погашения части долговых обязательств, общий объем которых составляет \$720 млн. «Мы не исключаем появления новых инвестиционных проектов, на которые могут быть направлены полученные средства, а также выплаты разовых дивидендов», — добавил г-н Романов.

#### Суточная добыча газа упала ниже прошлогоднего уровня

Агентство «ЦДУ ТЭК» опубликовало данные по суточной добыче природного газа «Газпромом» за 22 июля этого года. Впервые с начала этого года уровень суточной добычи компании упал ниже уровня на ту же дату предыдущего года: 1059,4 млрд против 1067,4 млрд куб. м. По итогам первого полугодия 2010 года «Газпром» добыл на 22% больше газа, чем в за это же время 2009 года.

С начала этого года суточная добыча газа «Газпрома» показывала хорошие темпы восстановления после кризисного 2009 года. Вплоть до середины второго квартала темпы роста суточной добычи увеличивались, превысив 35% в середине мая. Однако после этого они начали стремительно падать. Это происходило на фоне заявления менеджмента «Газпрома» о том, что спрос на природный газ в Европе, показавший хорошие темпы восстановления в начале года, опять начал снижаться.

«По нашим оценкам, данное снижение является краткосрочным, и восстановление темпов роста может произойти уже в третьем квартале этого года, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — В прошлом году в связи с кризисом потребители газа в Европе необычно рано — в начале лета, начали сезон подготовки к зиме и заполнение своих подземных хранилищ газа (ПХГ), что привело к экстраординарному росту потребления газа. В этом году сезон заполнения ПХГ еще не вошел в активную стадию. На наш взгляд, именно это обстоятельство является основной причиной текущего падения суточной добычи газа «Газпромом».

В «ФИНАМе» ожидают, что данная новость может негативно повлиять на котировки акций «Газпрома» в краткосрочном периоде. В долгосрочном периоде она не должна оказать сильного влияния в виду ожидаемого восстановления темпов роста суточной добычи.

#### Минфин предложил приватизировать до 35% «Транснефти»

Официальный представитель Минфина представил разработанную министерством программу частичной приватизации пакетов акций госкомпаний в целях финансирования дефицита госбюджета. В список таких компаний попал «Транснефть». Минфин предлагает до 2013 года приватизировать пакет до 27% уставного капитала компании, или, учитывая, что государству принадлежат только обыкновенные акции, до 35% обыкновенных акций. При этом у государства как минимум останется контрольный пакет в «Транснефти»: 51% уставного капитала, или 65% обыкновенных акций.



В марте этого года менеджмент «Транснефти» предлагал сделать допэмиссию акций в пользу государства. После этого предложения котировки приватизированных акций «Транснефти» выросли более чем на 40% за десять дней. Акции росли на ожиданиях проведения IPO обыкновенных акций «Транснефти». Однако после того, как менеджмент «Транснефти» исключил возможность проведения IPO, а комментариев от представителей государства не поступало, котировки «Транснефти» в течение нескольких дней упали до первоначальных уровней.

«Программа приватизации «Транснефти», представленная Минфином, не предполагает проведения IPO, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Также она пока ничего не говорит о возможности проведения IPO акций, принадлежащих государству. Тем не менее, по нашим оценкам, IPO является наиболее вероятным сценарием приватизации «Транснефти». Наша оценка стоимости 35% обыкновенных акций «Транснефти», учитывая текущие рыночные котировки приватизированных акций компании, составляет \$6 млрд. Выход обыкновенных акций «Транснефти» на рынок (в форме IPO или IPO), по нашим оценкам, может значительно повысить информационную прозрачность, а также эффективность ведения бизнеса компании».

#### Акционеры «Дагсвязинформ» одобрили реорганизацию

На повторном годовом общем собрании акционеров «Дагсвязинформ» (на собрание 17 июня представители «Связинвеста» не явились из-за опасений, что 75%-ый взлом по вопросу реорганизации не наберется) акционеры компании про-

## RAV-регулирование

### Сектор электроэнергетики находится в ожидании

Денис Круглов, аналитик ИК «ФИНАМ»

**Несмотря на достаточно стабильную конъюнктуру рынка в секторе электроэнергетики, мы считаем, что долгожданное оживление принесет появление определенности в сроках перехода компаний на RAV-регулирование тарифов.**

В первом квартале 2010 года на энергорынке наблюдалась разнонаправленная динамика цен в первой и второй ценовых зонах. В

Такая динамика отчасти объясняется тем, что некоторым заводам РУСАЛа удавалось манипулировать ценами на энергорынке второй ценовой зоны. После того, как производители электроэнергии привлекли к сложившейся ситуации внимание ФАС и Совета рынка, цены начали восстанавливаться.

В начале июня ФАС возбудила дело против «дочек» РУСАЛа. Теперь, в случае если регулятор удастся доказать факт манипулирования ценами, то РУСАЛу придется выплатить

Сегодня правительство РФ уделяет большое внимание тарифам в электроэнергетике. В начале июня Правительство РФ озвучило планы по снижению темпов роста тарифа для сетевых компаний, рассчитанного по системе RAV. Ориентировочно, рост тарифа 2011 году не должен превысить 15%.

Эта новость была негативно воспринята инвесторами, так как в сегменте МРСК ранее планировался рост тарифа в диапазоне от 15% до 40%, а для ФСК, которая уже перешла на RAV, был утвержден

ряд денежных потоков. Поэтому ограничение роста и, особенно, вероятный пересмотр тарифов снизит доверие инвесторов.

Помимо этого, на данный момент одним из ключевых вопросов в секторе электроэнергетики является подписание договоров на поставку мощности (ДПМ), в рамках которых генерирующие компании будут реализовывать долгосрочные инвестиционные программы. Подписанные Правительство постановление о рынке мощности и его параметрах, на наш

взгляд, формируют привлекательные условия для инвесторов, поэтому, скорее всего, большинство генерирующих компаний постараются

завершиться эта процедура должна до конца 2010 года. Однако в связи с тем, что Правительство РФ планирует ввести механизмы ограничения роста тарифа для сетей и увеличить первый период регулирования с текущих трех до пяти лет, процесс перехода на RAV потребует больше времени, в том числе, и у региональных властей. Поэтому мы ожидаем, что не все филиалы МРСК, переход которых на RAV запланирован с июля 2010 года, смогут осуществить эту процедуру.



первой ценовой зоне (зона Европы и Урала) цены на электроэнергию продемонстрировали впечатляющий рост, отражая восстановление спроса на электроэнергию и увеличение затрат на топливо. При этом во втором квартале ситуация принципиально не изменилась, даже несмотря на отсутствие воздействия фактора низких температур. Во второй ценовой (зона Сибири) зоне сложилась противоположная ситуация: цены на электроэнергию в первом квартале преимущественно снижались.

значительный штраф. Однако, на наш взгляд, для генерирующих компаний более значимым будет принятие нормативных документов, которые уже готовятся и в дальнейшем будут препятствовать ограничению конкуренции на энергорынке.

**Если ФАС удастся доказать факт манипулирования ценами, РУСАЛу придется выплатить значительный штраф. Однако, на наш взгляд, для генерирующих компаний более значимым будет принятие нормативных документов, которые уже готовятся и в дальнейшем будут препятствовать ограничению конкуренции на энергорынке.**

которые уже готовятся и в дальнейшем будут препятствовать ограничению конкуренции на энергорынке.

секторе, в частности, за счет приемлемой доходности на инвестированный капитал и высокой предсказуемости буду-

включать в ДПМ все свои инвестиционные проекты. В конце июня Совет рынка утвердил форму договоров на пос-

тостью завершиться эта процедура должна до конца 2010 года. Однако в связи с тем, что Правительство РФ планирует ввести механизмы ограничения роста тарифа для сетей и увеличить первый период регулирования с текущих трех до пяти лет, процесс перехода на RAV потребует больше времени, в том числе, и у региональных властей. Поэтому мы ожидаем, что не все филиалы МРСК, переход которых на RAV запланирован с июля 2010 года, смогут осуществить эту процедуру.

конструкция этих ДПМ, с одной стороны, предусматривает ответственность генераторов за нарушение сроков ввода мощностей, с другой стороны, при соблюдении всех условий генерирующая компания может рассчитывать на возврат инвестиций с приемлемой доходностью. Мы считаем, что сроки перехода на RAV могут сдвинуться. Согласно утвержденному плану перехода МРСК на RAV, часть филиалов должна перейти на новую систему тарифообразования с июля 2010 года, а пол-

## Затратный подход

### Определение стоимости



Ярослав Кабаков, ректор АНО «Учебный центр «ФИНАМ»

**Понимание того, чем определяется стоимость компаний, является критически важным для инвесторов, как профессиональных, так и частных. На сегодняшний день среди множества подходов оценки стоимости компании каждый инвестор может выбрать наиболее подходящий для себя.**

Одно из правил великого инвестора Уоррена Баффета гласит: «Никогда не инвестировать в компании, бизнес которой тебе непонятен». Это правило означает, что инвестор, прежде чем вкладывать деньги, должен тщательно изучить финансовые и производственные показатели компании, акции которой собирается приобрести, то есть, провести фундаментальный анализ, который базируется на изучении перспектив компании, ее активности, степени оженности рынком и множества других факторов. Один из основополагающих принципов фундаментального анализа — оценка стоимости компании, без чего невозможно понять, справедливо ли компания оцена рынком, и есть ли у нее потенциал роста.

Существует несколько общепринятых способов оценки компании, основанных на разных подходах, в зависимости от специфики бизнеса, и других факторов. Рассмотрим один из таких методов оценки, как называемый затратный подход. Пожалуй, один из наиболее применяемых способов оценки, не только компании, но и отдельных активов, например, недвижимости. Суть этого способа применительно к конкретной компании теоретически проста — оценка бизнеса выводится из рыночной стоимости активов минус обязательства предприятия. Фактически, затратный способ — это определение той суммы, которую необходимо затратить для постройки оцениваемого бизнеса. Однако на практике реализация этого подхода может быть сопряжена с объективными трудностями. При оценке предприятия не всегда возможно адекватно оценить активы, так как реалии бизнеса таковы, что далеко не всегда все активы компании учитываются в бухгалтерском балансе. Речь идет, конечно же, прежде всего, о так называемых «нематериальных активах» или «гудвилле» — это репутация компании, ее связи, например, в бизнес-сообществе или в политических кругах, клиентская база, квалификация менеджмента, права на бренд, товарные знаки и т.д. Отметим, что гудвилл, это именно та величина, которая умножает оценку бизнеса.

Другой вопрос оценки активов — расхождение между стоимостью активов, отраженных в бухгалтерской отчетности компании с их реальной стоимостью. Более того, при отсутствии аудита данные бухгалтерской отчетности, как правило, не принимаются во внимание. Поэтому при оценке компании с помощью затратного подхода проводится корректировка стоимости активов в соответствии с рыночной стоимостью. Так, если акции предприятия торгуются на бирже, то стоимость этого пакета корректируется на момент последних торгов с участием этого эмитента, если предприятие располагает какими-то запасами, то их стоимость корректируется с учетом стоимости аналогичных товаров на рынке, и т.д.

В рамках затратного подхода оперируют методом накопления чистых активов, методом скорректированной балансовой стоимости и методом замещения. Метод накопления чистых активов предполагает рыночную оценку недвижимости, оборудования, транспорта, нематериальных активов, финансовых вложений, запасов товара, корректировку дебиторской задолженности с учетом просроченной и невозвратной, и собственно, вычитание из рыночной стоимости активов обязательств компании. Эта методика эффективна, если оцениваемая компания обладает значительными активами. Метод скорректированной балансовой стоимости включает в себя корректировку статей баланса предприятия, о которой уже говорилось выше, суммирование стоимости активов и вычитание из нее долговых обязательств. Метод замещения основан на переоценке расходов на строительство предприятия с использованием новых материалов, технологий, конструкций и оборудования.

### НОВОСТИ

голосовали за реорганизацию «Дагсвязинформ» в форме присоединения к «Ростелекому». В собрании приняли участие 92,4% акционеров, практически все из которых (99,7%) поддержали реформу. Таким образом, за реформу проголосовало 92,2% акционеров. «Дагсвязинформ» стал последней из 8 компаний, присоединяемых к «Ростелекому», высказавшейся в пользу реформы.

«Мы полагаем, что произошедшее не является неожиданностью для рынка, однако оцениваем новость с долей позитива, поскольку она свидетельствует о том, что реорганизация телекоммуникационных активов «Связинвеста» идет в строгом соответствии с озвученным менеджментом госхолдинга планом, что существенно снижает притяжение процессу реорганизации риски», — сообщил аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов.

#### «Роснефть» опубликовала сокращенную версию отчетности

«Роснефть» опубликовала сокращенную версию неаудированной консолидированной промежуточной финансовой отчетности по стандартам ОПБУ США за второй квартал 2010 года. Выручка «Роснефти» за второй квартал 2010 выросла на 41% год к году до \$15,4 млрд, что было обусловлено ростом цены на нефть Юралс на 31% с \$59 до \$77 за баррель, а также ростом добычи нефти на 9%, в основном благодаря вводу крупных месторождений в Восточной Сибири, таких как «Ванкорское» и «Верхнечонское». Объемы нефтепереработки упали на 4% год к году, несмотря на то, что «Роснефть» планировала удельно нефтепереработке в 2010 году приоритетное внимание.

EBITDA «Роснефти» выросла на 33% — до \$4,7 млрд, а рентабельность EBITDA упала до 31%, что объясняется ростом транспортных издержек и эффектом «ножниц Кудрина». Так, выплаты налогов и пошлин «Роснефти» выросли почти в два раза. Компания по-прежнему находится среди лидеров отрасли с наименьшим показателем издержек на баррель добычи нефти, который составил для «Роснефти» \$2,8 во втором квартале 2010 года.

Чистая прибыль «Роснефти» выросла на 59% до \$2,6 млрд. Рентабельность чистой прибыли выросла с 15% до 17%, однако причины такого роста компания в сокращенной версии отчетности не раскрывает. Компания продолжила снижать свою дол-

говую нагрузку. Коэффициент чистый долг/EBITDA впервые с начала кризиса опустился ниже единицы и составил 0,94.

«По нашим оценкам, «Роснефть» показала позитивные результаты во втором квартале, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Тем не менее, полная версия отчетности может открыть новые детали бизнеса компании».

#### Чистая прибыль «Аэрофлота» увеличилась значительно

Генеральный директор «Аэрофлота» Виталий Савельев сообщил о том, что компания ожидает по итогам 1 полугодия 2010 года чистую прибыль по РСБУ на уровне 3,40 млрд руб. (\$113 млн), что выше запланированного уровня. При этом, по итогам 1 полугодия 2009 года прибыль по РСБУ составила 3,34 млрд руб. (\$100 млн).

Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает данную новость как умеренно негативную: «Учитывая рост пассажирооборота за первые 5 месяцев на 36%, а также увеличение занятости пассажиры кресел с 62,1% до 74,1%, увеличение чистой прибыли лишь на 1,8% выглядит слабым результатом. По нашим оценкам, данный финансовый результат обусловлен жесткой ценовой конкуренцией в отрасли, что заставляет авиакомпанию снижать стоимость авиабилетов. Тем не менее, мы ожидаем, что в течение летнего отпускного сезона «Аэрофлот» сможет значительно увеличить чистую прибыль, по сравнению с уровнем 2009 года, что позволит компании получить чистую прибыль по МСФО по итогам 2010 года в размере \$188 млн».

#### Предидент подписал закон о снижении ставок

Президент России Дмитрий Медведев подписал закон о снижении ставок по субординированному кредиту российским банкам, предоставленным «ВЭБом», с 8% и 9,5% — до 6,5% и 7,5% соответственно. Аналогичное снижение предусмотрено по субординированному кредиту Банка России «Сбербанку». Закон вступает в силу со дня официального опубликования.

«Мы оцениваем данную новость как позитивную, так как снижение ставок по субординированному кредиту позволит умень-

шить давление на процентную маржу госбанков, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Учитывая, что «Сбербанк» погасил 200 млрд руб. кредита из 500 млрд руб., предоставленных в конце 2008 года, ежегодная экономия от снижения ставки составит 4,5 млрд руб., что составляет около 3% прогнозируемой нами чистой прибыли банка по итогам 2010 года (148 млрд руб.). «ВТБ» снизит расходы по обслуживанию субординированного кредита в 200 млрд руб. в результате принятия закона на 3 млрд руб. в год, что, по нашим оценкам, составит 5,9% от прогнозируемой нами чистой прибыли по итогам 2010 года (50,8 млрд руб.).»

#### Группа «ГАЗ» может стать производителем General Motors

В деловых СМИ со ссылкой на вице-президента Группы «ГАЗ» Елену Матвееву сообщается о переговорах с несколькими партнерами по производству легковых автомобилей. Сообщается, что наиболее вероятным партнером компании является американский концерн General Motors (GM), который также подтверждает факт переговоров.

«Мы позитивно оцениваем планы сотрудничества «ГАЗа» с GM, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В настоящее время «ГАЗ» располагает оборудованием по сборке легковых автомобилей, купленным у Chrysler несколько лет назад. Годовые мощности составляют 220 тыс. легковых автомобилей в год, при этом сейчас они загружены менее чем на 10%. Таким образом, сотрудничество с GM позволит загрузить практически неиспользуемое оборудование по производству легковых автомобилей, что поможет значительно улучшить финансовые результаты «ГАЗа» и увеличить объемы производства без значительных инвестиций».

По мнению аналитиков «ФИНАМа», дополнительным преимуществом сотрудничества с GM является широкий модельный ряд компании, который в перспективе позволит сотрудничать в области производства коммерческих автомобилей и более эффективно конкурировать с продукцией «Соллерс» (Fiat Ducato). Также, широкий модельный ряд позволит производить большее количество легковых автомобилей, что увеличит долю рынка «ГАЗа» в легковом сегменте.

# ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ 2010

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

## Ростовские перспективы

Ставка на масштабность

Власти Ростовской области рассчитывают на опережение общероссийских показателей при реализации программы социально-экономического развития на 2011-2013 годы, заявил на заседании коллегии администрации области заместитель губернатора региона Александр Носков.

Александр Носков пояснил, что приоритетным направлением деятельности органов власти Ростовской области является привлечение инвестиций в основной капитал региона. «В действующих ценах объем инвестиций в основной капитал вырастет со 166 млрд руб. в 2009 году до 257, 4 млрд руб. в 2013 году. Объем инвестиций в основной капитал области за четыре года в сопоставимых ценах увеличится на 15,3%, в России — на 14,7%», — сказал заместитель главы области.

По его данным, в 2011-2013 годах намечено строительство двух цементных заводов, двух заводов по производству стекла, предполагается начать реализацию второго этапа инвестиционного проекта «Комплексная программа строительства и реконструкции объектов водоснабжения — водоотведения города Ростова-на-Дону и юго-запада Ростовской области».

Инвестпроект строительства и реконструкции водоснабжения Ростовской области является крупнейшим инфраструктурным проектом в сфере водоканализационного хозяйства, реализуемым на принципах государственно-частного партнерства. Со стороны инвестора выступает ОАО «Евразийский», который в течение 15 лет планирует вложить в программу более 24 млрд руб., вклад областного бюджета составит более 2 млрд руб., из городского бюджета будет выделено 290 млн руб., со стороны Инвестфонда — более 6, 6 млрд руб.

При условии реализации мероприятий, запланированных комплексной программой Ростов-на-Дону и юго-запад Ростовской области получат возможность для развития крупнейшей агломерации Юга России, а также снизить остроту экологических проблем Азово-Черноморского бассейна.



## Испытания

Техника для ремонта дорог

Олеся Шевелова

Федеральное дорожное агентство при Министерстве транспорта РФ и Государственная транспортная лизинговая компания совместно с заводами-изготовителями провели сравнительные испытания и демонстрационный показ техники для ремонта дорожных покрытий струйно-инъекционным методом (метод пневмонабрызга) в Ногинском районе.

Дорожным предприятиям и экспертам транспортной отрасли была показана работа машин для ямочного ремонта крупнейших российских и западных производителей на отдельно выделенном участке автомобильной дороги в городе Черноголовке и проведен демонстрационный показ машин на территории АБЗ ДЭП 19. Мероприятие позволило продемонстрировать современные способы проведения ямочного ремонта с применением новейших технологий и техники, гарантирующих высокое качество ремонтных работ. По итогам испытаний состоялся круглый стол, на котором обсуждался эффективный опыт применения современных технологий ямочного ремонта покрытий автомобильных дорог и машин для выполнения этого вида работ, были представлены механизмы внедрения современных технологий ремонта автомобильных дорог и сформулированы основные технические требования к машинам для ямочного ремонта. По результатам работы мероприятия планируется сформировать раздел по производству техники для содержания и ремонта автомобильных дорог в отраслевой программе оснащения современной техникой организаций дорожного комплекса России.

Мероприятие представляет собой практическую часть всероссийского совещания «Инновационным технологиями — современной технике», которое состоялось в Калужской области и направлено на решение вопросов ускоренной модернизации и инновационного развития предприятий дорожного комплекса. В мероприятии приняли участие представители Министерства транспорта Российской Федерации, территориальных органов управления дорожным хозяйством, ведущих научно-исследовательских институтов и другие заинтересованные стороны.

Государственная транспортная лизинговая компания (ОАО «ГТЛК») более десяти лет работает на рынке лизинговых услуг России и занимает прочные конкурентные позиции в основных сегментах рынка. Единственным акционером компании является Российская Федерация, управление 100% акций возложено на Министерство транспорта РФ. Уставный капитал ОАО «Государственная транспортная лизинговая компания» составляет 10 млрд. руб. ГТЛК предлагает комплексные лизинговые программы и широкий спектр лизинговых услуг в обеспечении современной техникой и оборудованием дорожной, авиационной, железнодорожной и водной отраслей. С 2009 года ГТЛК реализует специальные лизинговые программы.

## Праздник созидателей

«Классические» и оригинальные подходы единения профессионалов

Далеко не каждый может похвастаться тем, что имеет право отмечать несколько профессиональных праздников в году, как это делают строители. Ведь и закладка первого кирпича в основание нового здания, и своевременная сдача объекта в срок — это торжественные мероприятия, сопровождающие работу, а потому считающиеся праздничными днями. Но все-таки главным праздничным днем в году для всех людей, имеющих хоть какое-то отношение к строительной индустрии, является День строителя.

### Каждое второе воскресенье августа

Наша страна впервые официально отметила этот праздничный день 12 августа 1956 года, после выхода Указа Президиума Верховного Совета СССР «Об установлении ежегодного праздника «Дня строителя». В нем говорилось, что отныне каждое второе воскресенье августа становится традиционным Днем строителя.

Безусловно, рождение праздника не было спонтанным. Предпосылкой ему явилось объемное Постановление ЦК КПСС «О мерах по дальнейшей индустриализации, улучшению качества и снижению стоимости строительства». Рычаг был сдвинут, конвейер запущен, началась эра типовых проектов и жилья в стиле «минимализм». Все силы бросили на выполнение государственного плана: обеспечить жильем каждую семью к 1980 году. Несмотря на то, что этот план являлся труднодостижимым, усилиями специалистов строительных профессий и квалифицированных рабочих в короткий срок были построены новые города Советского Союза.

В основном возводилось недорогое панельное жилье со стандартной планировкой и малометражными квартирами, так называемыми «хрущевками». Их строительство продолжалось вплоть до 1980-х годов, и за это время в стране было введено в эксплуатацию порядка 290 млн кв. м жилья! Достичь таких высоких показателей удалось благодаря использованию сборных конструкций, позволяющих значительно нарастить темпы производства, снизить затраты. Обходились без колоннад, ароч, портиков и некоторых излишеств, называемых «сталинским ампиром», выбирав простоту, доступность и эконо-

мичность. С годами такие маленькие и уютные стандартные квартир стали символом своей эпохи.

Строилась в те времена вся страна (ведь с момента окончания войны прошло всего 10 лет, а это мизерный период для восстановления), поэтому праздником созидания был охвачен весь СССР: от западных до восточных окраин. Всеобщему ликование и искренней радости советских людей

### В каждом регионе — свои традиции

Россия — страна с великой протяженностью, многочисленными на-

восьюэтными молебам. Прошло и несомненно необычное мероприятие, не грандиозное по своей значимости — Спартакиада, центральным событием которой явился футбольный матч между командой звезд «Зенита» разных лет (в числе которых Владислав Радимов, Александр Спивак и Александр Горшков) и сборной строителей Санкт-Петербурга. В упорной борьбе победила... дружба.

зидателя олицетворяется в торжественной церемонии передачи золотого мастерка молодому специалисту из рук ветерана строительства Камского автозавода.

Своеобразно отмечают День строителя в северных районах нашей Родины — например, в городе Новый Уренгой. Один из таких праздников был ознаменован появлением скульптуры директора филиала «Стройтрансгаз» Андрея Николаевича Бушуева. Для города это событие стало историческим, ведь памятник является олицетворением трудовых достижений отрасли строительства в суровых погодных условиях Крайнего Севера. Более того, за особый вклад в обустройство Заполярного нефтегазоконденсатного месторождения именем Бушуева названа УКПГ-2С.

### Качественные материалы — залог крепкого жилья

Не только крепкие руки рабочих и светлые головы проектировщиков важны в процессе возведения удобных, оригинальных, безопасных, комфортных для жизни и для работы зданий. Высококачественные строительные материалы — основа долговечности зданий и сооружений. С каждым годом, следуя в ногу с прогрессивными технологиями, появляются новейшие наполнители, растворы и конструкции, сплавы и теплоизоляционные материалы, зарекомендовавшие себя во всем мире. В числе компаний, производящих строительные материалы нового поколения, отвечающих самым высоким требованиям современной строительной индустрии — ROCKWOOL. Эта датская компания, являющаяся мировым лидером по изготовлению каменной ваты, успешно работает и на российском рынке. В дополнение к уже построенным на территории России заводам ROCKWOOL в 2010 году произвела два крупнейших капиталовложения: приобрела новый завод в Челябинской области и начала строительство завода с самой мощной производственной линией в мире в Татарстане.

Время идет, жизнь не стоит на месте. Безусловно, нынешняя строительная отрасль кардинально отличается от своей полувекковой предшественницы. Одно остается неизменным: любой город — будь то огромный мегаполис или маленький районный центр — развивается и живет, пока он строится.

С праздником вас, многоуважаемые строители!



не было предела. Сотни газет по всему Советскому Союзу пестрили сообщениями: «Москва отметила гуляниями праздник строителей...», «В Челябинском парке культуры состоялся митинг по поводу празднования...», «В столице Грузии тысячи трудящихся посетили праздничную строительную выставку...».

Подготовка к «красному дню» календаря не могла обойтись без обязательного атрибута тех времен — соревнования. В это движение включились, к примеру, строители жилого комплекса «Лужники». Возведенный

родными и обилием традиций. Немудрено, что в разных регионах люди по-разному относятся ко многим событиям, в том числе и к профессиональным праздникам: где-то отмечают «классические», а где-то идут оригинальные подходы.

Так, прошлогоднее чествование заслуженных строителей нашей Северной столицы проходило в Ледовом дворце, собрав более девяти тысяч человек. Дальнейшее празднование переместилось на территорию тогда еще возводившегося Храма строителя, где был организован благодарственный

Жители Набережных Челнов начинают праздник с возложения цветов к памятнику Евгению Батенчуку — пионеру строительства автограда, после чего устраивают выставку стройматериалов на самом крупном стадионе города. Один из праздников собрал на стадионе более семи тысяч зрителей: сначала там прошел парад строительных организаций, а затем выступление лучших спортсменов города — акробатов, гимнастов, велосипедистов и картингистов. Преемственность поколений и уважение к профессии строителя-со-

## С уменьшенной пустотностью

«ПКК на Закаменной» начало производство нового кирпича

Юлия Нечаева

ООО «Производство керамического кирпича на Закаменной» («ПКК на Закаменной», г. Пермь) начало производить керамический кирпич с уменьшенной пустотностью, соответствующий современным требованиям строителей к возведению высотных зданий.

Пустотность кирпича была уменьшена до 27%. Благодаря чему при сохранении всех технических характеристик марка прочности (нагрузка, которую способен выдерживать кирпич) возросла до 200 кг/см.кв. Это позволяет использовать кирпич с маркой прочности М-200 для строительства первых этажей высотных зданий.

Для производства нового вида продукции на «ПКК на Закаменной» была усвоенствована оснастка экструдера, который

придает глиняной массе конечную форму кирпича. Новая оснастка экструдера позволяет делать пустоты с меньшей площадью, что снижает пустотность кирпича.

Кроме того, в технологическом процессе производства кирпича были увеличены время обжига и сушки изделия, что так же повлияло на улучшение технических характеристик продукции. В данный момент уже ведутся переговоры с двумя строительными организациями по условиям поставки нового вида продукции.

Владлен Автухович, директор ООО «Производство керамического кирпича на Закаменной», комментирует: «Этажность стоящихся зданий с каждым годом возрастает, это увеличивает нагрузку на стены первых этажей. Поэтому возникает потребность в кирпичах с разной маркой прочности и разной пустотностью: для нижних этажей необходим кирпич, способный выдержать более сильные нагрузки, для верхних — более легкий.

## Новое в недвижимости

В России появился энергосберегающий девелопмент

Представители московской девелоперской компании MosCityGroup (MCG) заявили о том, что будут заниматься оборудованием объектов коммерческой и жилой недвижимости энергосберегающим освещением.

Ранее российский девелоперы не предлагали энергоэффективное жилье потому, что отсутствовал соответствующий спрос. Сейчас благодаря широкой информационной кампании со стороны государства, а также компаний-производителей энергосберегающего оборудования потребители гораздо лучше представляют себе преимущества такого жилья. «На западном рынке недвижимости клиент обращает внимание не только на первоначальную цену квартиры, но и на свои эксплуатационные расходы. Гораздо легче продать те «квадратные метры», которые дешевле содержать. Это начинают понимать и в нашей стране», — делится мнением Михаил Шапиро, генеральный директор ООО «Данфосс» в России (ведущий мировой производитель энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий).

Первыми задумываться об экономии стали компании, возводящие загородное жилье: стоимость его эксплуатации обычно гораздо выше, чем городской квартиры. Как отмечает Станислав Черниа, генеральный директор компании «АЭнерджи» (работает в сфере альтернативной энергетики), сегодня существует возможность производить основной объем электроэнергии с помощью возобновляемых источников энергии. «Это ветрогенераторы малой мощности, солнечные батареи (фотоэлектронные пластины), мини-ГЭС на ручьях и гибридные системы», — отмечает Станислав Черниа.

По мере роста тарифов увеличивается и интерес людей к новым сберегающим энерго технологиям. Значит, и застройщики, применяющие современные решения, оказываются в более выгодном положении. Но экономить можно не только в частном секторе. «Например, обустройство на многоквартирном здании системы отопления на основе автоматизированных тепловых пунктов в среднем снижает затраты на тепло до 20% до 40%. Помимо этого, можно установить на каждом радиаторе отопления терморегуляторы,

## ТОП-5

Защищаемся от ультрафиолета

Александра Ермакова,

Специалисты ТД ПРОПЛЕКС вывели слагаемые солнцезащитного окна. Эксперты отмечают — в этом им помогли российские женщины. Число запросов от них на форум ПРОПЛЕКС на тему «как защитить дом от солнца и жары» значительно возросло. В результате, учитывая пожелания покупателей (практичность и эстетичность защиты), специалисты ПРОПЛЕКС составили ТОП-5 антисолнечных мер.

1) Установка маркизы. Эта конструкция представляет собой ткань, натянутую на согнутые металлические трубки, и крепится снаружи дома. Она «останавливает» примерно 60-80% солнечных лучей еще до их попадания на окна дома. Дополнением маркизы можно оборудовать электродвигатель. Это позволит автоматическим управлять конструкцией — открывать и закрывать окно снаружи.

2) Использование горизонтальных жалюзи. Конструкции органично вписываются в массив окна, не нарушая при этом его герметичности. Цветовая гамма — любая. Горизонтальные жалюзи могут быть выполнены из алюминия или пластика. Они просты в эксплуатации, легко моются и задерживают до 40% прямых солнечных лучей.

3) Установка рулонных штор. Такой продукт относительно недавно появился на российском рынке. Одно из свойств рулонной системы — компактность. Полотно шторы наматывается на карниз и прикрывает вшитую к окну с внутренней стороны. Для регулировки подъема и опускания используются специальные цепочки, которые могут фиксировать полотно на любой высоте.

4) Нанесение на стекло специальной солнцезащитной пленки. Покрытие поглощает ультрафиолет и тепловые лучи солнца. Проще говоря, уменьшает количество попадающего в помещение солнечного света, отражений и бликов до 95%. Такое остекление надежно защитит мебель от выгорания.

«Под воздействием тепловых лучей и света пленки не перегреваются. Они не превращают оконное стекло в «батарейку». А значит, это не добавит жары в помещение», — отмечает Рафик Алекперов, руководитель отдела по работе с клиентами ТД ПРОПЛЕКС (экслюзивный поставщик российского оконного ПВХ-профиля, произведенного по австрийским технологиям).

5) Защита ПВХ-профиля от солнца. Окно получает ее только при производстве. Самостоятельно обезопасить пластиковую раму от воздействия солнечных лучей потребителю не удастся. Перегрев ПВХ-профиля может привести к деформации рамы и разгерметизации всей оконной системы. Эта проблема особенно актуальна для конструкций темных цветов «под дерево».

Чтобы уберечь окна от этого, при производстве, например, профиля ПРОПЛЕКС на его поверхность может быть нанесена специальная ламинационная пленка «Cool-Colors».

# ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ 2010

## Освещение улиц

Новые решения от Royal Philips Electronics

Екатерина Савилова

Компания Royal Philips Electronics, мировой лидер в области освещения, расширяет спектр своих светодиодных световых решений и представляет новые концепции для уличного освещения, способствующие улучшению условий жизни в городах. В 2010 Philips запускает новый модельный ряд светильников — CitySoul, CitySpirit, MileWide и SpeedStar — на базе светодиодного модуля LEDGINE.

Светодиодная индустрия сегодня является одной из самых быстроразвивающихся отраслей. Гонка технологий сопровождается постоянным появлением новых более эффективных световых решений и быстрым техническим устареванием уже используемых светильников. В этом аспекте наиболее целесообразно рассматривать светодиодные системы освещения как модернизируемые.

Компания Philips уже готова предложить разумные решения на базе светодиодов для всех областей городского освещения. На прошедшей во Франкфурте-на-Майне ярмарке Light+Building, крупнейшем мероприятии светотехнической отрасли в мире, Philips представил свою новую концепцию уличного освещения — светильники CitySoul, CitySpirit, MileWide и SpeedStar на базе светодиодного модуля LEDGINE.

Платформа LEDGINE для уличных светильников создана таким образом, что в течение времени эксплуатации, при необходимости, она может быть функционально модернизирована согласно новейшим достижениям светодиодной индустрии, что позволит ей долгое время соответствовать самым высоким техническим стандартам. Кроме того, светодиодный модуль LEDGINE обеспечивает равномерный белый свет, вследствие чего повышается класс освещения и снижается энергопотребление за счет лучшей видимости.

Светильник SpeedStar в новом корпусе разработан специально для светодиодного модуля LEDGINE и предназначен для освещения магистральных улиц и дорог, где на данный момент используются высокоомные источники света. Это первое решение такого класса на светодиодах.

В светильниках CitySoul, CitySpirit, MileWide ранее использовались газоразрядные лампы, которые теперь могут быть заменены на светодиодный модуль LEDGINE всего за 3 минуты. При этом нет необходимости менять сам светильник.

Высококачественная оптическая система новых светильников обеспечивает отсутствие светового загрязнения благодаря точно сфокусированному углу пучка и плоскому стеклу. Четыре вида многослойной оптики, каждый из которых используется в зависимости от типа участка применения, гарантируют лучшее светораспределение на улицах, трассах, в центре города и жилых районах.

## КОРОТКО

### Снижение госинвестиций

В связи с восстановлением спроса на рынке жилья государство будет постепенно сворачивать программу поддержки строительной отрасли. Речь идет о степени участия властей в федеральных целевых программах по возведению социального жилья. Об этом заявила министр экономического развития Эльвира Набиуллина. На обеспечение граждан жильем государством в 2011 году выделит 357,4 млрд руб., в 2012 году — 228,3 млрд руб., а в 2013 году — 100,5 млрд руб. Инвестиции осуществлялись также в рамках программы Фонда ЖКХ, который выкупал у застройщиков квартиры в строящихся домах высокой степени готовности (70%), на что было потрачено около 40 млрд руб. Также финансовую поддержку застройщикам оказывает Минобороны, которое выкупает готовое жилье у застройщиков, а также нанимает их в качестве генподрядчиков по возведению жилья на землях Минобороны.

В декабре 2008 года правительством России был утвержден список из 295 системообразующих организаций, имеющих стратегическое значение, которые смогут рассчитывать на господдержку. В список, в частности, были включены шесть крупных застройщиков: ГК «ПИК», группа «СУ-155», группа ЛСР, «ДСК-1», корпорация «Главстрой» и холдинг «Интеко». Из них одобрение получили только четыре (ПИК, «Интеко», «СУ-155» и «Главстрой»). По словам участников рынка, государственная поддержка была своевременной. Теперь же резкое увеличение спроса на жилье делает сотрудничество с государством не выгодным из-за низких цен за квадратный метр, по которым государство выкупает квартиры (в среднем 30 тыс. руб. за «квадрат»), отмечают эксперты.

## ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

- Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одностороннем конкурсе на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Сургут, бульвар Писателей, 19.
  - Предмет Договора, сроки исполнения обязательств, порядок оплаты:
    - Подрядчик обязуется по заданию Заказчика в соответствии с Технической документацией, включая Техническое задание, Сводным сметным расчетом и локальными сметными расчетами, Графиком выполнения и оплатой работ выполнить работы по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению административного здания диспетчерского центра Заказчика, расположенного на земельном участке с кадастровым номером 86:10:0101006:92, общей площадью 3258 кв. м по адресу: г. Сургут, бульвар Писателей, 19, а также монтажные, пусконаладочные и иные неразрывно связанные с ними работы, совместно именуемые Работы, а также предоставить Заказчику право использования программного обеспечения, указанного в Приложении №4 к Договору, необходимого для использования результатов Работ (далее — ПО), в порядке, предусмотренном в разделе 14 Договора, а Заказчик обязуется принять результат Работ и право использования ПО и оплатить их.
      - Оплата производится Заказчиком в следующем порядке:
        - 2.2.1. Подрядчик в срок за 25 число последнего месяца месяца предоставляет Заказчику документы для определения суммы промежуточного платежа (аванса): Акты о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и счета на оплату. Подрядчик выставляет Заказчику счет-фактуру на сумму полученного аванса в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации.
        - 2.2.2. Промежуточный платеж (аванс) проводится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 15 (пятнадцатый) рабочих дней с момента подписания Сторонами Актов о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и выставления Подрядчиком счетов на оплату. В случае обнаружения недостатков в работах Подрядчика срок расчета, отводится соразмерно сроку устранения соответствующих недостатков.
        - 2.2.3. Окончательный расчет за выполненные по Договору Работы производится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 30 (тридцати) рабочих дней после полного завершения Работ, подписания Сторонами окончательного Акта о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3), Акта о передаче права использования ПО, Акта приема законченного строительства объекта (форма КС-11) и акта приема законченного строительством объекта приемочной комиссией

## Маленькие дополнения

Декор как элемент промышленных коллекций

Существует хорошая английская пословица — the devil is in the detail, то есть «дьявол кроется в мелочах». Она очень точно и отлично описывает знакомую каждому дизайнеру ситуацию, когда удачно или, напротив, неудачно подобранные детали определяют успех работы. Ведь правильные декор, акценты, украшения способны вытянуть даже изначально неважный облик помещения. Но они же могут убить и гениальный интерьерный замысел.

### «Черепки тонкоценного счастья...»

Сказать, что керамическая плитка является популярной — значит, ничего не сказать. Сегодня это материал не просто хорошо известный, но незаменимый, более того, определяющий «лицо» целых городов. Несмотря на кажущуюся незамысловатость (в сущности, плитка — просто плоский керамический черепок, покрытый разноцветной глазурью), сегодня такая традиционная отделка требует высокого уровня технологий и разрабатывается с привлечением весьма серьезных ученых и дизайнеров. И особое место в такой работе отводится именно «украшениям».

Надо сказать, что до сравнительно недавнего времени декору, как самостоятельному элементу, при составлении промышленных коллекций особого внимания не уделялось. То есть такие элементы выпускались, но весьма ограниченно, и стоили очень дорого. В общем, плитка воспринималась неким фоновым, утилитарным материалом, который не может определять интерьерный замысел. Интересно, но во многом поспособствовали перелому этой скупной тенденции... российские производители, причем совсем недавно — чуть более 10 лет назад.

«До 97-го этого мы фактически учились производить качественный товар», — говорит Лариса Новикова, генеральный директор компании Kerama Marazzi, ведущего российского производителя керамической плитки и керамогранита. — К этому времени сформировалась идея — нужно продавать не плитку как технически удобный товар, но определенное качество жизни. Эта идея стала толчком к развитию декоров. Надо сказать, еще «первые ласточки» были еще очень простенькими и дешевыми. Итальянцы, законодатели интерьерной моды, удивлялись — почему мы продаем такие элементы так дешево, ведь в Италии бордюр стоит, как метр плитки, а в России

— как одна пятая метра! Я отвечала им: поэтому у вас и покупают мало! Время доказало нашу правоту. Сегодня ни одна ванная, которая облицована нашей плиткой, не обходится без декора. Бордюры ставят и в два ряда, десятками покупают вставки, тем более что сейчас есть любуемые варианты — от металлизированного хай-тека до «африканского» примитивизма. И теперь итальянцы очень внимательно смотрят на то, что мы делаем, а без большого количества декора не обходится сейчас ни одна мировая коллекция».

Причина этого взрыва популярности очевидна: хорошо это или нет, но интерьерная мода перестала быть уделом



узкого круга богатых избранных. Жить не просто комфортно, но красиво, хотят все, вне зависимости от страны и достатка. А массовое явление требует такого же обеспечения, и неслучайно, что одними из первых это поняли именно в нашей стране, многие годы испытывавшей недостаток в красивых вещах.

### Базовые элементы

Как и любые интерьерные элементы, керамические декоры подвержены веяниям моды. Несколько лет назад популярными стали декоративные элементы с фотозображениями произведений искусства, цветов и пр. Тенденция к натуральности побудила компанию Archeo Ceramica создать вставки, узор на которых образован натуральными морскими камнями и раковинами, покрытыми прозрачной глазурью. Это керамика с настоящими металлическими вставками (защепками), которая востребована в интерьерах хай-тек. Появились даже высокотехнологичные декоры,

позволяющие... освещать помещенье. Для этого в толщу черепка вводится светодиоды, а затем плитка покрывается высокопрочным прозрачным полимером. Такие элементы дают возможность достичь весьма необычных эффектов. В целом же понятие «декор» в отношении керамической плитки подразумевает сочетание нескольких разных элементов, без минимального набора которых сегодня не выпускается практически ни одна коллекция. Перечислим их: — декоративные плиткоставки (плитки с рисунком (рельефом), отличающим их от фоновой плитки). Иногда они представляют собой так называемые «тошкетти» (от итальянского tozzetto), не-

Следует заметить, что избыток декора легко может перегрузить интерьер, сделав его яляповатым и эклектичным. Общее правило (хотя и из него есть исключения) — чем ярче и необычнее украшения, тем меньше их должно быть. То есть яркий розон на полу потеряется в обрамлении пестрых стен. И, напротив, сплошной нейтральный тон требует дополнительных эффектов — либо ярких бордюров и вставок, либо зеркал в контрастных рамах, тем более что их использование позволит визуально корректировать размеры помещения. Зрительно зонировать помещения поможет вертикальная укладка бордюра. Если же такие элементы расположить в шахматном порядке, это даст возможность обыграть трудные участки — сантехнику, выступающие кобоба и т.д. Интересный эффект дает и комбинирование нескольких видов декора.

### Как сделать красиво...

Сделать красиво на самом деле очень непросто. Дело в том, что для получения необычного, запоминающегося декора, да еще и соответствующего определенной коллекции, нужно приложить много усилий — от разработки картинки до строительства и наладки соответствующей производственной линии. Над первой задачей работают, как правило, крупные дизайнерские агентства (большинство из них — итальянские). Так, в разработке популярных коллекций упоминавшейся выше компании Kerama Marazzi принимали участие такие известные бюро, как миланская Testografica и веронская Arte Grafica.

При этом учитываются тысячи составляющих. Например, модные тенденции (которые еще нужно угадать), национальные цветовые предпочтения, возможности техники. При этом всегда есть доля риска, что коллекция не пойдет. Тем не менее, серьезные производители на такой риск идут. «Мы частично следуем тенденциям», — говорит Лариса Новикова, — а частично создаем их сами. Людям надо удивлять. Они должны видеть то, чего ни у кого нет. Например, декоры коллекции Варан — под кожу рептилий — поначалу вызвали у наших итальянских коллег недоумение — им казалось, что такие элементы слишком специфичны.

Тем не менее, на сегодня это одна из самых востребованных коллекций, пользующаясь неизменной популярностью именно из-за необычности. Можно отметить металлизированные декоры, которые иногда используют для сплошного покрытия, например, для интерьеров хай-тек.

## КОРОТКО

### Дотации по регионам

Правление Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства одобрило заявки Якутии, Пермского края, Смоленской и Свердловской областей на предоставление финансовой поддержки на сумму более 784 млн руб. Якутия в 2010 году получит из средств Фонда 184,1 млн руб., которые пойдут на капитальный ремонт жилья. Смоленской области перечислят 382,6 млн руб., 208,8 млн руб. получит Свердловская область, Пермскому краю выделит 8,5 млн руб. Эти субъекты потратят средства на переселение граждан из аварийного жилищного фонда.

### Снижение бизнес-строек в Северной столице

В первом полугодии в Санкт-Петербурге было введено в эксплуатацию два раза меньше офисной недвижимости чем за аналогичный период прошлого года. В январе-июне в Петербурге было сдано 13 бизнес-центров и один многофункциональный комплекс с офисной составляющей. Общий объем введенных площадей составил 140,8 тыс. кв. м. Таким образом, объем предложения качественных офисных площадей в городе достиг 2,4 млн кв. м. Обеспеченность города офисными помещениями достигла 520 кв. м на тысячу жителей.

Как отмечают эксперты, спрос на покупку офисных площадей за прошедшее полугодие не увеличился. Наибольший спрос пользуются небольшие офисные помещения площадью от 50 до 200 кв. м. Кроме того, аналитики отмечают рост интереса к офисам в 500 кв. м. По данным аналитиков, стоимость офисов в течение первого полугодия также оставалась стабильной. В зависимости от местоположения и класса объекта они колеблются от 30 до 130 тыс. руб. за квадратный метр.

## Презентация

Инженерно-геологические работы на территории Сколково

На прошлой неделе на территории Инновационного центра Сколково Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий провел презентацию инженерно-геологических работ на территории, где будет расположен Инновационный центр Сколково. В презентации приняли участие директор по развитию территории Фонда развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково») Виктор Маслаков, директор по проектированию и строительству проекта Сколково Николай Складнев, главный инженер «Мосгоргеотрест» Станислав Майоров.

Планируется, что полевые работы по изысканиям продолжатся до конца сентября 2010 года, а камеральная обработка первичного материала будет завершена к 15 октября 2010 года. В изысканиях принимали участие более 50 человек «в поле», около 100 человек занимаются камеральной обработкой, задействовано более 10 единиц техники. Сегодня активно используются в работе буровые машины, дающие геологическую колонку грунта, а также самые современные зондирующие гидравлические машины, определяющие свойства грунтов, которые необходимы для проектировки зданий. Инженерные изыскания, включая геологические и экологические работы, ведутся на площади 1430 га. Компания-подрядчик была выбрана в результате закрытого конкурса среди специализированных организаций. Результаты отбора и его положения опубликованы на официальном сайте Фонда «Сколково» (www.i-gorod.ru). Победителем конкурса стал ГУП «Московский городской трест геолого-геодезических и картографических работ» («Мосгоргеотрест»).

«Строительство Инновационного центра Сколково планируется осуществить в три этапа: первый — проведение подготовительных работ по земельному участку и градостроительное проектирование; второй — проектирование отдельных объектов недвижимости, сетей и дорог и начало строительства; третий — ввод в эксплуатацию первой и второй очереди строительства, а также создание социальной инфраструктуры», — сообщил директор по развитию территории Фонда «Сколково» Виктор Маслаков.

При создании и функционировании Инновационного центра Сколково будет соблюдаться принцип «Четырех э»», включающих экологичность, эргономичность, экономичность и энергоэффективность будущих зданий и инфраструктуры города, отметил он.

С учетом пожароопасной обстановки в Московской области на территории, где будет расположен Инновационный центр Сколково, большое внимание уделяется пожарной безопасности: все поля регулярно поливаются, а по периметру участка были выкопаны траншеи.

- наличие партнерских соглашений, лицензионных (сублицензионных) договоров, в том числе заключенных под отлагательными условиями, в соответствии с которым права и обязанности сторон возникают в случае признания Потенциального Участника Победителем конкурса (согласно п. 1 ст. 157 ГК) или иных документов, подтверждающих наличие исключительных прав или права использования программного обеспечения указанного в Приложении № 4 к Договору (ПО должно быть перечислено в представленном документе) и преемственно передачу прав на программное обеспечение Заказчику;
  - соответствие требованиям, предъявляемым относительно работ по оснащению здания:
    - наличие авторизационных писем от компаний — производителей оборудования (CISCO, Alcatel, IBM, SIEMENS), подтверждающих полномочия Подрядчика на поставку, монтаж и гарантийное обслуживание поставляемого Оборудования в адрес Заказчика;
    - наличие в штате не менее двух квалифицированных специалистов, обученных работе с оборудованием CISCO, Alcatel, IBM, HPPath 4000 (должны быть представлены копии сертификатов сотрудников Потенциального Участника, которые будут участвовать в реализации Договора);
    - наличие подтвержденного копией актов выполненных работ опыта поставки и внедрения коммутационного оборудования CISCO, Alcatel, серверного оборудования IBM, Siemens HPPath 4000 для подобных сетей;
  - в случае привлечения к работам по оснащению здания субподрядных организаций документы, указанные в настоящем пункте предоставляются на привлекаемые организации. Кроме этого, Потенциальный Участник представляет документ, подтверждающий согласие привлекаемых субподрядчиков выполнить определенный объем по договору.
- Подробное описание технических требований к выполняемым работам, условий Договора, требований к Потенциальным Участникам, Участникам и их Конкурсным заявкам, к предоставлению обеспечения Конкурсных заявок и обеспечения исполнения договора, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: г. Сургут, бульвар Писателей, 19, которая может быть получена всеми заинтересованными лицами на сайте ОАО «СО ЕЭС»: http://www.so-ups.ru/.
- На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр.2, у ответственного секретаря Центральной закупочной комиссии Ноздринной Тамары Константиновны, тел.: (495) 627-94-13, (факс) (495) 627-94-89, в течение двух рабочих дней со дня получения Организатором конкурса соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

- Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками, рассмотрение, оценка и сопоставление Конкурсных заявок, определение Победителя, уведомление об итогах конкурса, иные необходимые действия Заказчика совершаются постоянно действующей Центральной закупочной комиссией ОАО «СО ЕЭС», созданной приказом ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» от 24.11.2008 № 372.
- Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 10 часов 00 минут по московскому времени «08» сентября 2010 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр.2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздринной Тамары Константиновны, тел.: (495) 627-94-13, (факс) (495) 627-94-89.
- Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «08» сентября 2010 г. по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр.2, комн. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуру вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.
- Итоги конкурса подводятся в сентябре 2010 года.
- Точное время и место подписания протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса указывается в Уведомлении Победителем конкурса.
- Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса, составляет 774 557 473 (Семьсот семьдесят четыре миллиона пятьсот пятьдесят семь тысяч четыреста семьдесят три) рубля 00 копеек, без учета НДС.
- Договор по результатам конкурса между Заказчиком и Победителем конкурса заключается в течение 40 дней с момента подписания Протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса.
- Обязательства Потенциальных Участников, связанные с подачей Конкурсных заявок, обеспечиваются денежными средствами в размере 1% (одного процента) от начальной (предельной) цены Договора, установленной п. 11 настоящего Извещения в сумме 7 745 574 (Семь миллионов семьсот сорок пять тысяч пятьдесят семь копеек) рубля 73 копейки.
- Заказчиком устанавливается требование обеспечения исполнения договора, заключаемого по итогам конкурса в форме безотзывной банковской гарантии на сумму 10% (Десять процентов) от цены Договора.
- Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса не позднее, чем за 5 (пять) рабочих дней до даты публичного вскрытия конвертов, указанной в п.8 настоящего Извещения, не неся никакой ответственности перед Потенциальными Участниками или третьими лицами, которым такое действие может причинить убытки. Извещение об отказе от проведения конкурса публикуется в газете «Промышленный еженедельник», на сайте ОАО «СО ЕЭС» — http://www.so-ups.ru/, а копия размещается на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energo» — www.B2B-Energo.ru.

# ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ 2010

## Надежность техники

### Высокопрочные материалы для подъемно-транспортного оборудования

Елена Гришина

Одной из существенных проблем, с которыми приходится сталкиваться компаниям, занимающимся эксплуатацией землеройной техники, погрузочных машин, тяжелых самосвалов, а также крупнотоннажными грузоперевозками, являются высокие затраты на техническое обслуживание, ремонт и замену ковшей экскаваторов, кузовов самосвалов, рам автофургонов и корпусов контейнеров. Внеплановые работы по их ремонту и восстановлению, как правило, сопровождаются вынужденными простоями, что, в свою очередь, сказывается на производительности труда, ведет к срыву поставок, невыполнению договорных обязательств и штрафным санкциям.

#### Увеличение срока службы ковшей

Что касается экскаваторной техники, то бесперебойность ее работы во многом определяется продолжительностью срока службы ковшей. В силу специфики применения этот рабочий орган эксплуатируется в экстремальных условиях абразивного износа в сочетании с ударными нагрузками. Поэтому одним из основных требований к стали, используемой для изготовления таких деталей, как ковши, является высокая прочность и износостойкость.

Особенно это важно для экскаваторов, работающих с мерзлым грунтом, абразивными скальными породами и щебнем. Очевидно, что чем выше степень сложности грунта или породы, тем прочнее требуется материал для ковша.

Практика показала, что наиболее перспективным направлением в области увеличения срока службы рабочих органов экскаваторной техники является использование для их производства высокопрочных сталей.

В этом отношении показателен опыт компании «Профессионал» (г. Иваново), специализирующейся на производстве навесного оборудования к дорожно-строительной технике. Для изготовления ковшей экскаваторов ивановские специалисты используют спецсталь марки

Raex 400 финской компании Ruukki (ведущего европейского поставщика решений из металла для строительства и машиностроения). Этот материал относится к закаленным износостойким сталям, цифра в маркировке указывает на среднюю твердость по Бринеллю: 400 HBW.

Отличительными особенностями металла являются высокая твердость и износостойкость. Микроструктура закаленной стали обеспечивает большое временное сопротивление разрыву. Именно благодаря этим качествам она обладает хорошей прочностью в условиях абразивного износа. Испытания подтвердили высокие механические и служебные свойства стали, в силу чего срок службы ковшей возрос вдвое по сравнению с ковшами из рядовой углеродистой стали с небольшой твердостью.

По словам генерального директора ООО «Профессионал» Дмитрия Воробьева: «Высокопрочная сталь поможет снизить издержки на обслуживание землеройной техники и повысить ее производительность».

#### Повышение износостойкости кузовов тяжелой техники

Высокопрочная сталь находит широкое применение и при изготовлении кузовов тяжелых самосвалов. Известно, что наиболее интенсивному износу они подвергаются в двух случаях: во время рабочего цикла. В процессе загрузки — ударам породы по днищу при ее падении из ковша погрузочного оборудования, и при разгрузке — при ее скользянии по днищу и стенкам кузова.

Очевидно, что и здесь требуется высокопрочная износостойкая сталь. Опыт подтвердил, что ее использование, в конечном счете, более выгодно. Так, компания НПО «Автомакет Майнинг», специализирующаяся на разработке и производстве самоходного горно-шахтного оборудования (подземные самосвалы, погрузочно-доставочные машины (ПДМ), подвела итоги использования высокопрочной стали. Согласно результатам эксплуатации срок службы рабочих частей машин из высокопрочной стали вырос в два раза по сравнению с теми же частями машин из обычной стали.

«Наши самосвалы и ПДМ предназначены для погрузки и транспортировки полезных ископаемых в стесненных условиях подземных шахт, а также используются при строительстве тоннелей. Эти работы сопряжены с большими нагрузками на все рабочие органы машин, — рассказывает Геннадий Зайцев, главный конструктор предприятия, — отсюда повышенные требования к материалу, из которого изготавливаются узлы. В сентябре 2007 года мы приняли решение использовать износостойкую сталь с твердостью 400 HBW. В

кузовов необходим постоянно, и никакой заменой на менее прочную сталь здесь обойтись нельзя...»

#### Снижение затрат грузоперевозчиков

Повышенный интерес к различным маркам высокопрочных сталей наблюдается и со стороны производителей контейнеров для автоперевозок. Причина подобного явления — растущий спрос на прочные и легкие контейнеры, позволяющие минимизировать производственные издержки в процессе их эксплуатации.

Снизить эти негативные факторы можно за счет уменьшения собственного веса контейнеров, а также улучшения их аэродинамических характеристик. Именно поэтому основные изменения в производстве контейнеров для автоперевозок идут в направлении облегчения конструкции при сохранении (и даже улучшении) их прочностных характеристик.

Одним из наиболее перспективных вариантов снижения собственной массы контейнера является использование в его производстве современных марок стали со специаль-

ными свойствами. Так, применение высокопрочной стали позволило шведской компании Balticum Frinab выпустить контейнер со стенками толщиной 2 мм (практически в полтора раза тоньше обычных). Для изготовления основания контейнера использовался материал толщиной 3 мм и 4 мм. В результате, благодаря более прочному и одновременно тонкому материалу, контейнер стал легче на 800 кг. Более легкая конструкция и обтекаемая форма изделия позволили снизить сопротивление воздуха и уменьшить потребление топлива при перевозке (4 л на каждые 100 км). В настоящее время в

компании работают над проектом по уменьшению веса опорных трубчатых балок контейнера — это должно снизить массу еще на 80 кг. Очевидно, что столь кардинальное снижение веса ведет к прямой экономии топлива и ощутимому снижению расходов на транспортировку.

Следует отметить, что производители износостойких сталей предлагают не только сам продукт, но и практически готовый полуфабрикат контейнера. В его состав входят подготовленные к сварке компоненты: согнутые стальные листы сверхвысокой прочности, соединенные с помощью лазерной сварки, высокопрочные полые и открытые профили, а также износостойкие стальные дополнительные элементы. «Подобное предложение, — говорит Сергей Анисимов, директор по продажам российского подразделения Ruukki Metals, — позволяет существенно уменьшить расходы, связанные с предварительным раскроем и обработкой стали, оптимизировав тем самым затраты клиентов».

Высокопрочным сталям отдает предпочтение крупнейший отечественный холдинг «Мосдизайнмаш», специализирующийся на разработке, изготовлении и поставке качественных и надежных автофургонов. Благодаря использованию стали Laser 420MC специалистам компании удалось снизить металлоемкость фургона и, соответственно, общую массу без ущерба качеству и прочности. Директор «Мосдизайнмаш» Олег Виноградов сообщает, что в результате замены стандартной стали на марку Laser 420MC выигрыш по весу фургона составил 20-25%, что ведет к прямой экономии горючего при транспортировке. И добавляет: «В наши дни при грузоперевозках именно экономичный расход топлива может стать очевидным конкурентным преимуществом, ведь каждые лишние 100 кг массы — это дополнительный литр солярки».

Таким образом, коммерческий успех среди современных производителей подъемно-транспортного оборудования будет на стороне тех, кто стремится максимально адаптировать выпускаемую продукцию под желания заказчика — сократить простой техники, связанные с ремонтом навесного оборудования, а также снизить затраты при грузоперевозках. Решение этих задач напрямую зависит от качества материалов, используемых при изготовлении техники. Практика свидетельствует о том, что наиболее востребованными в этой области оказались высокопрочные стали нового поколения, обладающие такими свойствами, как: износостойкость, высокая твердость, пластичность, хорошая свариваемость, долговечность и др.



результате по прочности, сроку службы ковша и кузова из износостойких сталей превзошли аналогичные ковши, изготовленные из обычных углеродистых сталей.

Эту же марку стали выбрал для изготовления кузовов самосвалов другой известный производитель автооборудования и технологического оборудования — московская компания «Бецема». Представитель «Бецемы» Константин Леонов отмечает: «Выбранная марка обладает именно тем качеством, которое нам необходимо прежде всего, — высокой прочностью и износостойкостью. Такой материал для изготовления

Известно, что затраты на содержание контейнера будут тем ниже, чем больше срок его службы, выше загрузка и число дней использования, меньше ремонтных работ.

Как показывает практика, добиться такого сочетания можно лишь при применении качественных материалов и современных технологий изготовления контейнеров.

Необходимость модернизации контейнерного парка связана также с ужесточающимися требованиями экологических нормативов, заставляющих компании более внимательно относиться к уровню выбросов и расходу топлива автомобилей.

Именно поэтому основные изменения в производстве контейнеров для автоперевозок идут в направлении облегчения конструкции при сохранении (и даже улучшении) их прочностных характеристик. Одним из наиболее перспективных вариантов снижения собственной массы контейнера является использование в его производстве современных марок стали со специаль-

#### Надежность для автоприцепов

Высокопрочная сталь находит самое широкое применение при создании автомобильной прицепной техники повышенной грузоподъемности (до 80 т). Жесткие условия эксплуатации подобного оборудования выдвигают повышенные

Совместно с 16-й Международной промышленной выставкой «Металл Экспо'2010»

# МеталлСтройФорум'2010

II международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли

9-12 ноября 2010

Москва,  
Всероссийский выставочный центр,  
павильон 75

#### В программе:

- Металлстройфорум'2010 — международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли.
- Арт-Металл'2010 — фестиваль кузнечного искусства и художественной обработки металла.
- Специализированные конференции по различным видам металлопродукции для строительной и промышленности.

Организатор: ЗАО «Металл-Экспо» Тел./факс: (495) 734-99-66 • [www.msf-expo.ru](http://www.msf-expo.ru)

# Усиление КТК

## «Шнейдер Электрик» поставит 16 подстанций

Яна Ханова

**Компания «Шнейдер Электрик» и Управление Каспийского Трубопроводного Консорциума (КТК) подписали двустороннее соглашение о сотрудничестве. В рамках проекта расширения нефтепровода общей системы КТК «Тенгиз — Новороссийск» компания «Шнейдер Электрик» обеспечит поставку 16 комплектов трансформаторных подстанций для системы энергоснабжения нефтепровода.**

Новороссийска), до 67 млн т нефти в год в срок до 2014 года. Затраты КТК на модернизацию составят в общей сложности около \$4,6 млрд. Комплексные трансформаторные подстанции среднего и низковольтного напряжения, поставляемые «Шнейдер Электрик», призваны



Нефтепроводная система КТК — крупнейший маршрут транспортировки нефти из Каспийского региона на мировые рынки. Магистральный трубопровод общей протяженностью 1,5 тыс. км соединяет месторождения Западного Казахстана с российским побережьем Черного моря. На Кропоткинской НПС в Краснодарском крае в систему поступает и нефть российского происхождения. Морской терминал КТК оснащен выносными причальными устройствами, позволяющими безопасно загрузать танкеры на значительном удалении от берега, в том числе при неблагоприятных метеосостояниях. Акционерами КТК являются Российская Федерация в лице «Транснефти» (31%), Казахстан (20,75%), Chevron Caspian Pipeline Consortium Company (15%), LUKARCO B.V. (12,5%), Mobil Caspian Pipeline Company (7,5%), Rosneft-Shell Caspian Ventures Limited (7,5%).

Проект расширения мощностей КТК предполагает увеличение пропускной способности нефтепровода, соединяющего месторождения Западного Казахстана (Тенгиз) с российским побережьем Черного моря (терминал около

ны обеспечить надежное и бесперебойное энергоснабжение КТК в условиях возрастающих нагрузок, а также повысить энергоэффективность нефтепроводной системы и продлить срок эксплуатации энергооборудования.

Отгрузка оборудования будет осуществляться согласно

плану модернизации КТК, предполагающему три основных этапа. Первый этап планируется к реализации в период с начала 2011 года по 2012 год и предполагает увеличение пропускной способности трубопровода до 35 млн т в год с проектных 28 млн т (по факту

АФП). Контракт, подписанный между «Шнейдер Электрик» и КТК на сегодняшний день, регулирует поставку 16 комплектов трансформаторных подстанций.

Сотрудничество «Шнейдер Электрик» и КТК началось более 10 лет назад, в течение которых «Шнейдер Электрик» осуществила поставку оборудования общей стоимостью порядка 14 млн евро. Объем поставок в рамках настоящего контракта значительно дополнит имеющийся портфель заказов в натуральном и денежном выражении.

В подписании официального соглашения с КТК принял участие Президент компании «Шнейдер Электрик» Жан-Паскаль Трикуар, прибывший в Москву с официальным визитом. «Это большая честь для нас участвовать в Проекте расширения нефтепроводной системы. Мы надеемся внести осязаемый вклад в развитие КТК. Оборудование, разрабатываемое нашей компанией, позволяет минимизировать риски, обеспечивать высокую надежность работы энергосистем, повышать энергоэффективность предприятий и снижать вредные выбросы в атмосферу».

«Шнейдер Электрик» планирует продолжить участие в тендерах КТК на поставку низковольтного электрооборудования, оборудования 10 кВ и кабелесущих конструкций.

гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, центров обработки данных и сетей. Компания имеет филиалы в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена двумя действующими заводами и двумя логистическими центрами.

По данным РА «Эксперт», «Шнейдер Электрик» входит в 5-ку крупнейших электротехнических компаний России. Миссия компании — способствовать рациональному использованию электроэнергии и предлагать решения, благодаря которым бизнес становится более продуктивным и стабильным.

# Хакасское соглашение

## «Холдинг МРСК» обеспечит надежное электроснабжение

**Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц подписал Соглашение о взаимодействии Правительства Республики Хакасия и ОАО «Холдинг МРСК» по обеспечению надежного электроснабжения и созданию условий для присоединения к электрическим сетям потребителей на территории региона, рассчитанное на период до 2015 года. Со стороны Хакасии документ подписал Председатель Правительства Республики Виктор Зимин.**



«Надежное электросетевое хозяйство позволит динамично развивать экономику Хакасии, обеспечивать подключение новых потребителей и реализацию инвестиционных проектов», — заявил на церемонии подписания документа Николай Швеиц. «Соглашение позволит решать задачи, связанные с развитием Республики», — подчеркнул глава Хакасии Виктор Зимин.

Приложением к Соглашению определен перечень электросетевых объектов, которые планируется построить и реконструировать в целях повышения надежности электроснабжения и присоединения к электрическим сетям новых потребителей региона. Реализация инвестиционной программы хакасского филиала дочерней компании

ОАО «Холдинг МРСК» — ОАО «МРСК Сибири» в объеме 5,5 млрд руб. станет решающим фактором повышения надежности электроснабжения потребителей Хакасии. Планируется прирост трансформаторной мощности более чем на 200 МВА. Потенциал Соглашения предусматривает ежегодное присоединение к электрическим сетям свыше 150 тыс. кв. м жилого фонда на территории Республики Хакасия. До 2015 года предполагается заменить 15 тыс. дефект-

ных опор. Потери электроэнергии в сетях филиала ОАО «МРСК Сибири» — «Хакасэнерго» должны снизиться на четверть.

Один из пунктов Соглашения — работа по принятию Холдингом МРСК на баланс бесхозяйных (необслуживаемых) электрических сетей. В соответствии с подписанным документом, затраты на приобретение и обслуживание бесхозяйных сетей будут включаться в тариф на передачу электроэнергии для «Хакас-

энерго» в рамках утвержденных предельных уровней тарифов.

«Главный предмет нашего внимания — надежность энергоснабжения Хакасии. Что такое надежность энергоснабжения, мы в полной мере осознали в прошлом году — после аварии на Заяво-Шушенской ГЭС», — заявил Председатель Правительства Республики Хакасия Виктор Зимин. При этом глава региона поблагодарил руководство Холдинга МРСК за продолженную в 2009-2010 годах работу.

# Лучшие специалисты

## Конкурс профмастерства «МРСК Сибири»

Светлана Черногубова, Красноярск

**В Кемерове завершились соревнования по профессиональному мастерству бригад по обслуживанию высоковольтных линий электропередачи распределительных сетей ОАО «МРСК Сибири». Лучшей в своем деле была признана бригада филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС».**

Соревнования собрали 40 лучших представителей электроэнергоуслуг, обслуживающих линии напряжением 35–110 кВ по всей территории «МРСК Сибири». В каждом регионе проводились предварительные отборочные соревнования. Опыт работы многих участников в профессии — не один десяток лет. Как отметил Александр Антропенко, генеральный директор «МРСК Сибири», «одна из главных задач компании при проведении подобных соревнований — опыт участников передать другим, отработать до автоматизма исполнение персоналом всех коллективных правил, норм безопасного проведения работ». Анатолий Лазарев, начальник управления энергетики департамента угольной промышленности и энергетики администрации Кемеровской области, добавил: «От надежности работы электроэнергоуслуг, от их профессионализма напрямую зависит спокойствие наших граждан».

Все шесть этапов конкурса отражали основные виды работ, с которыми электроэнергетики сталкиваются по роду деятельности. Наиболее сложным испытанием, по словам конкурсантов, было освоение условно пострадава-

тельно было подняться на среднюю траверсу семнадцатиметровой металлической опоры, обеспечить безопасное проведение работ, освободить условно пострадавшего от действия электрического тока, спустить манекен на землю,

вания стали важным событием для всех его участников, дали возможность оценить уровень своего мастерства, поделиться с коллегами передовым опытом. Теперь бригада «Кузбассэнерго — РЭС» представит ОАО «МРСК Си-



шего от действия электрического тока. От оперативности и слаженности действий членов бригады зависело спасение жизни товарища, роль которого выполнял манекен. Всего за 4 минуты участникам необхо-

произвести осмотр состояния «человека» и приступить к реанимационным действиям. Быстрее всех и успешнее все эти мероприятия провела бригада из Бурятии. Прошедшие профессиональные соревно-

вания на общероссийских соревнованиях по профессиональному мастерству бригад по обслуживанию ВЛ электропередачи ОАО «Холдинг МРСК», которые пройдут 6-10 сентября в г. Пенза.

**«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электриче-**

ских сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,642 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55369 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1922. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт•ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

# НЕКРОЛОГ



Министерство энергетики Российской Федерации, НП «Совет ветеранов энергетики», РБОО «Чернобыльцы Минтопэнерго» с глубоким прискорбием извещают, что на 86 году жизни после тяжелой болезни скончался Лукаин Вениамин Алексеевич.

В.А. Лукаин родился 6 августа 1924 года в дер. Гармоново Зубовского района Тверской области. В 1942 году после окончания пулеметного училища ушел на фронт рядовым 13 гвардейского стрелкового полка. Принимал участие в Сталинградской битве. В 1943 году был тяжело ранен и находится в Чкаловском эвакогоспитале. В 1943 году поступил в филиал Харьковского института железнодорожного транспорта, а в 1944 переведен в Московский энергетический институт.

После окончания института с отличием в 1949 году начал работать инженером турбинного цеха Кемеровской ГРЭС, затем перешел на Южно-Кузбасскую ГРЭС, где прошел все ступени инженерной службы. В 1966 году был назначен главным инженером — заместителем управляющего Кузбассэнерго Главвостокэнерго Минэнерго СССР.

В 1970 году В.А. Лукаин приглашен в Москву на должность начальника Главлурэнерго. В 1979 году он был назначен заместителем Министра энергетики и электрификации СССР.

В.А. Лукаин внес большой вклад в развитие Кузбасской энергосистемы. При его непосредственном участии введены мощности на Ириклинской, Рефтинской, Троишской, Сургутской и Нижневартовской ГРЭС. Введены десятки тысяч километров высоковольтных ЛЭП с электроподстанциями. В.А. Лукаин был инициатором многих новейших достижений в эксплуатации энергоустановок.

В.А. Лукаин принимал непосредственное участие в ликвидации последствий Чернобыльской катастрофы в 1986 году.

За большой вклад в развитие электроэнергетики В.А. Лукаин был награжден тремя орденами Трудового Красного Знамени, орденом «Знак Почета». Ему присвоены почетные звания Лауреата Премии Совета Министров СССР и Заслуженного энергетика СССР.

Ушел из жизни скромный и обаятельный человек. Опытный и чуткий руководитель, до последнего дня отдававший свои знания, силы и опыт делу служения Отечеству.

Светлая память о Вениамине Алексеевиче Лукаине навсегда останется в памяти тех, кто работал с ним и знал этого прекрасного человека.

Выражаем глубокое соболезнование его супруге Валентине Васильевне, детям Сергею и Наталье, всем родным, близким и товарищам Вениамину Алексеевичу Лукаину.

Министерство энергетики Российской Федерации, НП «Совет ветеранов энергетики», РБОО «Чернобыльцы Минтопэнерго»

# Нюансы ценообразования

## Чем бывает обусловлен рост

**Увеличение индекса равновесной цены по результатам торгов во Второй ценовой зоне (Сибирь) обусловлено снижением ценоразрешающего предложения (намерения участников рынка купить или продать указанный в заявке объем электрической энергии по сложившейся в результате конкурентного отбора цене).**

По данным Департамента торговли ОАО «Администратор торговой системы» индекс равновесной цены электроэнергии

во Второй ценовой зоне по результатам торгов на 31.07.2010 года увеличился в сравнении с 30.07.2010 на 16% и составил 666,07 руб. за кВт•ч. Рост цены обусловлен особенностями балансовой ситуации в сибирском регионе, в следствие чего существуют цены Сибири, полученные в результате конкурентного отбора на рынке «на сутки вперед», более изменчивы (волатильны), чем в Первой ценовой зоне, объединяющей европейскую часть России и Урал. В частности, возникший, несмотря на снижение планового потребления на

9800 МВт•ч (2,21%), рост цены во Второй ценовой зоне обусловлен значительным снижением ценоразрешающего предложения, которое в свою очередь вызвано: уменьшением объема импорта из Первой ценовой зоны (более 5000 МВт•ч (33,61%); снижением выработки ГЭС (более 5000 МВт•ч (1,87%); изменением состава обслуживания тепловых электрических станций — отключен ряд блоков на тепловых электрических станциях, в результате чего ценоразрешающее предложение снизилось на объем более 5000 МВт•ч.

**Открытие акционерное общество «Администратор торговой системы» (ОАО «АТС») — 100%-ная дочерняя компания Некоммерческого партнерства «Совет рынка» — с 1 апреля 2008 года занимается организацией торговли на оптовом рынке: в частности, заключением и организацией исполнения сделок по обращению электрической энергии, мощности и иных объ-**

ектов торговли, обращении которых допускается на оптовом рынке.

**Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и**

регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, осуществляет контроль за деятельностью Системного оператора, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ. В соответствии с законодательством Членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. В Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников**  
**Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников**  
**Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова**

**Директор по развитию Дмитрий Минаков**  
**Региональный директор Наталья Можаяева**  
**Дизайн и верстка Роман Куряев, Елена Бурлыгина**  
**Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев**

**Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»**  
**Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979**  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887; индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

**Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29. Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс) www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru**  
**Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.**

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**  
**Номер подписан 6.8.2010 г.**  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 2213 Тираж 40000 экз.