

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Продуктивный союз трех

Нижний Новгород: новый завод

EuroBLECH 2010

Заманчивое предложение для металлургов

Патентная чистота

Советуют ведущие российские эксперты

Уроки бережливости

В Санкт-Петербурге прошла Лин Школа

Дорожные сборы

Микросхемы помогают мытарям

СТРАТЕГИИ 4-5

Экономный «Сухой»

Кадры осваивают передовые технологии

Оптимальная площадка

Навстречу «Металл Экспо 2010»

На сырьевом рынке

Дисбаланс спроса и предложения сохраняется

Прозрачность эмитента

Обязательное раскрытие информации

Казахстанская доля

«ТНК-ВР» готова прикупить НПЗ

Фондовые подробности

Российские компании отчитываются

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

Штабные учения

Подмосковные энергетики показали себя

Формы договоров

«Совет рынка» утвердил новые стандарты

Кампания закупок

Эффективная политика экономии

ПОДРОБНОСТИ 8

Четвертый Греческий

«Лабиринт» провел очередной форум

Невзирая на кризис

Туристический бизнес в Европе жив

Новые возможности

Деловые поездки можно совмещать с отдыхом

ВАЖНАЯ ТЕМА

По оценке Минэкономразвития РФ, положительное сальдо внешнеторгового баланса РФ в январе-мае составило \$72 млрд, увеличившись в годовом исчислении более чем в 2 раза. Такая информация содержится в мониторинге социально-экономического развития РФ за 5 месяцев 2010 года, подготовленном МЭР. В январе-мае импорт товаров в Россию вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 25,7% и составил \$84,3 млрд. При этом экспорт за указанный период вырос по сравнению с январем-маем прошлого года в 1,5 раза и составил \$156,3 млрд. В мае российский экспорт немного сократился в месячном исчислении — на 1%. Минэкономразвития объясняет это падением цен на основные товары российского экспорта, прежде всего на нефть. В частности, цена на нефть марки Urals в мае 2010 года составила \$73,4 за баррель, что на 11,1% ниже уровня апреля этого же года. При этом на 12-15% упали мировые цены на медь, никель, алюминий.

Уникальный кластер

«Сатурн — Газовые турбины»: комплексный подход к решению энергетических задач

Валерий Стольников

На минувшей неделе в Москве в рамках выставки «Нефтегаз-2010» был официально представлен сенсационный проект создания в России на базе ОАО «Сатурн — Газовые турбины» (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию) уникального энергомашиностроительного кластера, в рамках которого предполагается выпускать современное энергетическое оборудование как для внутреннего, так и для внешних рынков. Помимо уже существующих производственных мощностей ОАО «Сатурн — Газовые турбины», будущий кластер предполагает создание совместного производства высокоэффективного энергетического оборудования с технико-экономическими показателями на уровне международных стандартов. Вес это позволит обеспечить возможность комплексного подхода к решению любых энергетических задач. Столь масштабного по объемам и перспективам проекта в отечественном энергетическом машиностроении еще не было.

Первое создаваемое в рамках проекта СП — по выпуску котельного оборудования, участники — ОАО «Сатурн — Газовые турбины», ОАО «Доминанта Энерджи» и Компании STI/BWE (Италия).

Выбор в качестве основной площадки производственного комплекса ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — более чем не случаен. На сегодня это безусловно ведущий технологический актив отрасли, именно поэтому УК «Объединенной двигателестроительной корпорации» (ОДК) определила ОАО «Сатурн — Газовые турбины» генеральным подрядчиком по строительству объектов энергогенерации и сопровождению их в эксплуатации. Вице-президент по продажам всемирно известной итальянской Компании STI Симон Трифоне, принимавший участие в пресс-конференции,

посвященной созданию в России энергетического кластера, также очень высоко отметил технологический потенциал и возможности своего российского партнера.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является мощнейшим российским предприятием, на котором возможно реализовать весь спектр задач по воплощению амбициозных энергетичес-

кий ряд. То есть, фактически мы используем двигатели компаний, которые входят в ОДК. Создание крупной корпорации дало мультипликативный эффект, который позволяет в значительной степени увеличить объемы и динамику развития производства.

По словам Игоря Юдина, «в целом стратегия развития ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

поисанный ОАО «Сатурн — Газовые турбины» с ОАО «Российские железные дороги», предусматривающий строительство 78 энергетических станций. Первый этап предусматривает строительство 11 энергетических объектов мощностью от 2,5 МВт до 6 МВт. Готовится соглашение с ОАО «Газпром». Развивается также сотрудничество с российскими

ностью 210 МВт. На этих объектах мы будем строить высокоэффективные станции с использованием турбин когерационного и парогазового цикла. В дальнейшем аналогичные проекты запланированы к реализации в Башкирии, Татарстане и Нижнем Новгороде. Мы уже сегодня достаточно плотно работаем по этим проектам: идет обследование объектов,



Игорь Юдин в деталях представил уникальный проект создания энергетического кластера

ких планов, включая внедрение новейших технологий, сертификацию продукции по международным стандартам, локализацию и комплексное обслуживание полного жизненного цикла энергетического оборудования. Тем более, что, как подчеркнул генеральный директор ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игорь Юдин, «с созданием Объединенной двигателестроительной корпорации компания «Сатурн — Газовые турбины» в значительной степени расширила свой парамет-

нацелена на создание компании мирового уровня, выстроенной по кластерному принципу. Основные модули кластера — газопоршневые энергетические станции, газотурбинные энергетические станции, газоперекачивающие агрегаты, а также котлы-утилизаторы и твердотопливные котлы, которые работают на сверхкритических температурах».

Рассказывая об основных стратегических программах сотрудничества, Игорь Дмитриевич отметил меморандум,

нефтяными компаниями, для которых в общей сложности за 10 лет предстоит поставить оборудования на общую сумму порядка 25 млрд руб.

Кроме того, очень важным направлением является для компании развитие региональной энергетики. «По нашим оценкам, это одно из самых перспективных направлений. Сегодня в рамках этой программы организуется пилотный проект в Ярославской области, в рамках которого определены девять объектов общей мощ-

формируется конфигурация изделий, которые должны поставиться. Впоследствии этот опыт будет трансформироваться на все регионы России».

Создание нового энергетического кластера полностью вписывается как в стратегию развития ОДК, так и в национальную стратегию развития энергетики. Как хорошо известно, одной из приоритетных задач долгосрочного развития энергетики России является генерация на основе угля. (Окончание на стр. 7)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В январе-апреле 2010 года сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) организаций в действующих ценах составил +2002,1 млрд руб., или +\$67,4 млрд 36,7 тыс. организаций получили прибыль в размере 2327,6 млрд руб., 21,6 тыс. организаций имели убыток на сумму 325,5 млрд руб. В январе-апреле 2009 года сальдированный финансовый результат составил (по сопоставимому кругу организаций) +722,9 млрд руб., или \$21,5 млрд.

SAP Форум 2010

Инновационные решения для промышленности

В Москве в Международном выставочном центре «Крокус Экспо» прошел SAP Форум 2010, собрав около 1500 гостей. Форум является частью глобальной инициативы SAP World Tour. Подобные мероприятия проходят в более 80 городах 50-ти стран Европы, Азии, Латинской и Северной Америки. За последние шесть лет мероприятия SAP World Tour посетили более 270000 гостей.

SAP Форум традиционно является одним из ключевых событий для российского бизнеса — сообщества, привлекающим представителей успешных российских компаний различных индустрий и различного размера и дающим возможность увидеть новейшие возможности решений SAP и лучшие практики их использования.

Важнейшие задачи, стоящие перед Россией сегодня — успешное осуществление модернизации, увеличение доли инновационных отраслей в экономике, повышение производительности труда. SAP как лидер рынка решений для автоматизации предприятий вносит свой вклад в реализацию этих задач, находясь на

переднем крае инноваций. Одна из основных задач компании — создать основу для будущего развития ее клиентов, предложить решения, благодаря которым они смогут постоянно увеличивать эффективность и конкурентоспособность через 5 и 10 лет.

В ходе выступлений докладчики SAP Форума 2010 говорили о важности использования информационных технологий в управлении как об одном из ключевых факторов конкурентоспособности бизнеса. Развитие рынка IT характеризуется постоянными инновациями, вследствие чего процесс принятия бизнес-решений претерпевает значительные изменения.

В области инноваций компания SAP является лидером, работая на стыке технологических и управленческих инноваций более 38 лет. На сегодняшний день SAP инвестирует в НИР по автоматизации управления бизнесом больше, чем любая другая компания в мире — 1 млрд евро в год.

IT являются действенным инструментом повышения эффективности государства и его конкурентоспособности в рамках глобальной экономики. Бизнес сегодня вновь фокусируется на росте, инновациях и скорости. Благодаря се-

годняшним новым технологиям компаниям необходимо иметь возможность мгновенной связи с поставщиками и клиентами, а также доступа к информации для принятия решений в любом месте, в любое время, с любого устройства. Инвестиции в решения SAP — лидера в области программных решений для управления бизнесом — способны дать необходимый импульс для модернизации российской экономики и ее развития по инновационному пути, — считает генеральный директор SAP СНГ Владислав Мартынов.

В программе SAP Форума 2010 в Москве приняли участие успешные крупные и средние российские компании и государственные структуры: «Газпромнефтегаз», «Газпромнефть», «ВТЗ», «Мечел», «Метинвест Холдинг», «ОМК», «СУЭК», «Норникель», «Аэропортовый комплекс Шереметьево», «Ижорские Заводы», «ВАСО», «Компания Берг», «Энергомаш», «Сабрис», «ВТБ», «Промсвязьбанк», «БТА-Казань», «Уралсиб», Администрация Волгоградской области, Агентство по управлению государственным имуществом Пермского края, МИАЦ Тюменской области. (Окончание на стр. 4)

Фрегат ЭкоДжет

Центрального Гидроаэродинамического Института им. Н.Е.Жуковского (ЦАГИ) и ОАО ЦК ФПГ «Российский авиационный консорциум» будут вместе создавать широкофюзеляжный ближне-среднемагистральный самолет нового поколения «Фрегат ЭкоДжет».

В ходе проведенной презентации проекта участники отметили перспективность и инновационность проекта, а также возможность реализации проекта с минимальными техническими рисками. Создаваемый на основе принципиально новой аэродинамической и конструктивно-силовой схемы «Фрегат ЭкоДжет» в случае успеха проекта сможет занять нишу, которую ранее в России занимали популярные лайнеры Ил-86, а в мире Airbus A300.

В мае 2010 года было выдано положительное заключение ЦАГИ на технические предложения по самолету «Фрегат ЭкоДжет», что свидетельствует о хорошей технической подготовке проекта. Этому предшествовала комплексная работа проектного коллектива по проведению исследований и «точной настройке» проекта под реально существующие маршрутные сети ряда авиакомпаний. Во время совещания под председательством Генерально-го директора ЦАГИ Бориса Алешина было принято решение рекомендовать включение данного проекта в продуктовую линейку ОАК и ФЦП «Развитие гражданской авиационной техники до 2030 года» после проведения дополнительных исследований.

По результатам совещания было принято решение об организации пол-ного цикла научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в 2011-2012 гг., а также об образовании совместной рабочей группы для формирования генерального соглашения о сотрудничестве ЦАГИ и «Росавиаконсорциума» по проекту «Фрегат ЭкоДжет» до 2017 г. Помимо этого, стороны договорились об использовании проекта «Фрегат ЭкоДжет», в качестве платформы для внедрения разрабатываемых российской авиационной промышленностью инновационных решений и технологий.

По словам Председателя Совета директоров ОАО ФПГ «Росавиаконсорциум» Романа Суринова, в основу проекта легли финансируемые «Росавиаконсорциумом» на протяжении последнего десятилетия исследовательские и конструкторские работы по пассажирским самолетам интетраальной аэродинамической схемы. «Проект, создаваемый нашим конструкторским бюро под научным руководством профессора, д.т.н. Валентина Тихонова Климova, обещает дать серьезные экономические преимущества его потребителям, в числе которых мы видим, прежде всего, авиакомпании, работающие в рамках «бюджетной» или «гибридной» бизнес-модели. Наши расчеты пока-зывают, что на некоторых маршрутах, наиболее подходящих для этого само-лета, стоимость пассажиро-километра может быть уменьшена на 25-30% по сравнению с уровнем сегодняшнего дня», — говорит Роман Суринов.

В рабочей встрече приняли участие: гендиректор ЦАГИ Алешин Б.С., помощник министра промышленности и торговли РФ Слюсарь Ю.Б., исполнительный директор ЦАГИ Чернышев С.Л., замдиректора ЦАГИ Ляпунов С.В., председатель Совета директоров ОАО ФПГ «Росавиаконсорциум» Суринов Р.Т., замдиректора «Росавиаконсорциума», руководитель программы «Фрегат ЭкоДжет» Климов А.В., Главный конструктор программы «Фрегат ЭкоДжет» Черноусов В.И.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

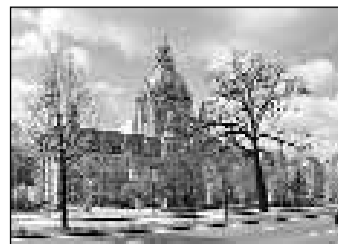
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 [495] 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Нижнем Новгороде построят микроразливку нового поколения непрерывной разливки-прокатки



Германский Ганновер приглашает специалистов в области обработки листового металла

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Поясните, пожалуйста: нужно ли при проведении исследований патентной чистоты продуктами, разрабатываемой отечественными фирмами или закупаемой за рубежом для использования на российском рынке, проводить аналогичные исследования в отношении товарных знаков, которыми маркируется продукция?»

Юрий Канцев, Москва



Валерий Джермакян,
кандидат технических наук, советник,
ООО «Юридическая фирма
Городисский и Партнеры»

«Бесспорно, нужно.

Под патентной чистотой понимается юридическое свойство товара (любое изделие — машиностроение, радиоэлектроника, химия, пищевые и лекарственные средства, иные товары), которое заключается в том, что продукция может быть свободно использована в данной стране без опасности нарушения действующих на ее территории исключительных прав, имеющих свое действие в отношении рассматриваемой продукции и принадлежащих другим лицам. Если продукция подпадает под действие чужих исключительных прав, основанных на патентах, она считается не патенточистой. Исключительные права могут быть основаны на патентах, товарных знаках, объектах авторского права и других возможных объектах исключительного права.

Исследование патентной чистоты является одной из обязательных составляющих комплекса работ, выполняемых на основании ГОСТ Р.15.011-96 «Система разработки и постановки продукции на производство. Патентные исследования». Если в отношении патентов на изобретения, полезные модели и промышленные образцы (необходимость исследования патентной чистоты продукции (производимой или ввозимой) не вызывает сомнения у технических и юридически образованных руководителей фирм, то определенное недопонимание важности такой работы и в отношении товарных знаков имеет место. Сегодня, когда многие российские фирмы занимаются не разработкой и изготовлением собственной продукции, а ведут торговый бизнес, предусматривающий закупку и поставку на российский рынок продукции зарубежных производителей, на первый план выходит необходимость исследования патентной чистоты именно в отношении товарных знаков, которыми маркирована ввозимая продукция.

К чему приводит незнание о наличии исключительных прав, принадлежащих другим лицам, при поставке импортной продукции или, что еще хуже, игнорирование таких прав и непонимание норм закона, наглядно иллюстрируется судебным делом (пост. ФАС Дальневосточного округа от 19.08.2009 №Ф03-4047/2009), краткое извлечение из которого представлено ниже.

Чукотская таможня обратилась в Арбитражный суд Чукотского автономного округа с заявлением о привлечении к административной ответственности ЗАО «ЧГК» за совершение административного правонарушения, выразившегося в ввозе продукции (очки защитные) с товарным знаком компании «UVEX ARBEITSSCHUTZ GMBH», Германия, без разрешения владельца товарного знака.

Решением суда от 21.01.2009, оставленным без изменения постановлением Шестого арбитражного апелляционного суда от 04.05.2009, заявленные требования таможни удовлетворены в полном объеме.

Не согласившись с данными решениями, ЗАО «ЧГК» подало кассационную жалобу и указало на то, что ввезенный товар произведен в США, где правообладателем аналогичного товарного знака является фирма «Sperian Eye and Face Protection».

Арбитражным судом обеих инстанций установлено, что обозначению «UVEX» на территории Российской Федерации предоставлена правовая охрана в качестве товарного знака на основании международных регистраций №№ 492056, 811958, правообладателем которых указана фирма «UVEX ARBEITSSCHUTZ GMBH», Германия.

По заявлению представителя компании «UVEX ARBEITSSCHUTZ GMBH» среди уполномоченных импортеров указанной продукции ЗАО «ЧГК» не значится, согласия на использование товарного знака «UVEX» на территории Российской Федерации названное общество не имеет. ЗАО «ЧГК» в своем отзыве отметило, что ввозило товары с товарным знаком «UVEX» из США, где правообладателем указанного товарного знака является компания «Sperian Eye and Face Protection».

Суд кассационной инстанции поддержал решения нижестоящих судов и подчеркнул, что ссылка общества на то, что ввезенный товар с товарным знаком «UVEX» произведен в США, а не в Германии, является необоснованной в силу следующего.

Владельцем товарного знака «UVEX» в России является компания «UVEX ARBEITSSCHUTZ GMBH», Германия. Американский производитель ввезенного товара не имеет международной регистрации данного товарного знака с указанием России. Таким образом, воспроизведение обозначения на товаре при его обороте в США при условии, что данное обозначение зарегистрировано в США производителем как товарный знак, является законным на территории США и незаконным при обороте товара на территории России.

Данные выводы суда соответствуют правовой позиции Высшего Арбитражного Суда РФ, изложенной в Информационном письме N122 от 13.12.2007 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел, связанных с применением законодательства об интеллектуальной собственности», в соответствии с пунктом 15 которого юридическое лицо, использовавшее товарный знак без разрешения правообладателя, может быть привлечено к административной ответственности, предусмотренной статьей 14.10 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, за ввоз маркированного товарным знаком товара на территорию Российской Федерации и в том случае, если оно не знало, что соответствующее обозначение зарегистрировано в качестве товарного знака, поскольку, используя обозначение, оно должно было проверить, предоставляется ли ему правовая охрана в Российской Федерации».

Уважаемые читатели!
Свои вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности (ИС) вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес re-gazeta@inbox.ru. Редакция передаст ваши вопросы экспертам «Юридической фирмы Городисский и партнеры» — ведущей в России и одной из крупнейших в Европе компаний данного профиля.

Союз трех

«Русполимет», Нижний Новгород, Danieli

24 июня на ОАО «РУСПОЛИМЕТ» состоялся визит Губернатора Нижегородской области В.П. Шанцева, в ходе которого между ОАО «Русполимет», Правительством Нижегородской области и итальянской компанией Danieli подписано соглашение о намерениях по реализации инвестиционного проекта, строительства микроразливки нового поколения по технологии непрерывной разливки-прокатки.



Проект подразумевает к II кварталу 2013 году на территории производственной площадки ОАО «Русполимет» создать современный микро-завод по производству сортового проката с объемом производства 300-350 тыс. т в год строительных профилей. Объем инвестиций, направленных на реализацию проекта, составит 6300 млн руб. из них предусмотрено 1200 млн руб. заложено на электроснабжение микро-завода.

В проекте предусматривается одна высокопроизводительная технологическая линия по производству литой заготовки, в составе электродуговой печи (ДСП), установки ковш-печь (УКП), машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ), стан для производства круглого проката и арматуры, объектов инженерной инфраструктуры. В проекте будет приме-

нена концепция непрерывного процесса плавки и прокатки, где плавка, литье и прокатка выполняются в непрерывном производственном процессе, начиная со скрапа и заканчивая готовой продукцией. Данный процесс позволяет исключить использование нагревательной печи между разливкой и прокаткой, отказаться от использования больших промежуточных складов, что ведет к снижению капиталовложений, сокращению

эксплуатационных расходов. На сегодняшний день в мире построен только один подобный микро-завод — CMC Steel в Аризоне, США — запущен в сентябре 2009 года. Губернатор отметил необходимость содействия развитию этого проекта, особенно в части подключения энергетических мощностей.

«Я очень рад, что ОАО «Русполимет» расширяет возможности и одновременно с этим расширяет и наши возможности. Реализация проекта даст

существенные преимущества региону, позволит выпускать весь спектр металлопродукции в Нижегородской области и стать ярким представителем металлургической промышленности России. В конечном итоге будет дешевле строить жилье, объекты инфраструктуры. Я, например, от имени правительства с большим удовольствием подписываю этот документ и правительство все будет делать для того, чтобы проект реализовать в самые короткие сроки».

EuroBLECH 2010

Металлургов ждут в октябре в Ганновере

С 26 по 30 октября в Ганновере будет проходить крупнейшая в мире отраслевая выставка по обработке листового металла EuroBLECH 2010 — место встречи всех, кто производит, обрабатывает и продает листовой металл. Брошюры для посетителей на 12 языках можно бесплатно заказать на веб-сайте www.euroblech.de. Брошюры содержат важную информацию о выставке, схему, профиль выставки, а также важные рекомендации по транспорту и проживанию.



Девиз нынешней выставки EuroBLECH 2010 — «Время для инноваций»; новаторские технологии и новейшие решения находятся в фокусе внимания выставки. Фирмы-экспоненты продемонстрируют в павильонах 11,12,13,14,15,16 и 27 широкий ассортимент станков, инструмента, систем и производственных материалов для обработки листового металла. Новинки и актуальные разработки во всех областях отрасли будут показаны на выставке в действии и станут основной темой мероприятия. Это, например, энергосберегающие, экологически чистые производственные решения, это возможность гибкой адаптации производственной техники к соответствующим требованиям, а также новые материалы и актуальные тенденции в исследованиях и разработках.

«Объем уже заказанной площади на выставке EuroBLECH 2010 позволяет сделать вывод о том, что отрасль обработки листового

металла преодолела экономический кризис. К настоящему моменту, за четыре месяца до выставки, уже 1280 экспонентов из 40 стран заказали более 77000 кв. м выставочной площади. Это показывает то, что EuroBLECH 2010 достигнет или даже превысит очень высокий уровень выставки 2006 года», — объясняет Никола Хаманн, директор выставки EuroBLECH 2010, от имени компании-организатора Mask Brooks Exhibitions. Две прошлые выставки были в свое время рекордсменами по числу экспонентов и посетителей: на

EuroBLECH 2006 приехало 1409 участников и 64300 посетителей; в 2008 было уже 1520 участников и 69400 посетителей. 44,5% фирм-участниц и 35% посетителей на прошлых выставках приехали из-за рубежа.

«Нынешняя выставка EuroBLECH снова будет в высшей степени международным мероприятием: 45% заявившихся экспонентов приедут из-за рубежа. Таким образом, на EuroBLECH 2010 будет представлен ассортимент товаров, который даст представление о этой отрасли во всем мире», — завершает г-жа Хаманн.

Профессионалы в области обработки листового металла: конструкторы, закупщики, специалисты по производству и менеджеры по качеству найдут на выставке EuroBLECH 2010 полные технологические цепочки — от заготовок, подачи, резки, формовки и соединения, до обработки поверхности, то есть будут охвачены все уровни обработки металла. Кроме того, будут представлены инструменты, технологии контроля и управления, CAD/CAM-системы, а также области обеспечения качества, переработка металла, исследования и разработки.

Полную информацию о выставке, включая постоянно обновляемый список экспонентов, посетители смогут найти на сайте www.euroblech.de. Там имеется также страница с информацией о том, как добраться до Ганновера, а также о специальных тарифах для посетителей выставки, предоставляемых Немецкими железными дорогами и авиакомпанией Люфтганза.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Если говорить о нашей кремниевой долине, о проекте Сколково, то мы пошли на довольно беспрецедентную в России меру: мы создаем специальный правовой режим, я внес специальный закон об этом, где в рамках проекта будет применяться целый ряд отдельных налоговых послаблений и отдельных режимов, которые будут создавать лучшие условия для работы».

Энергия мысли

Екатерина Агибалова

В рамках Лауреатской недели «Глобальной энергии» 2010 состоялся Научно-практический симпозиум «Энергия мысли». В одной из самых больших аудиторий Санкт-Петербургского государственного политехнического университета перед многочисленными гостями — студентами, профессорами, учеными — выступили лауреаты премии «Глобальная энергия» 2010 года академик РАН А.И.Леонтьев и академик НАН Украины Б.Е.Патон.

Прочитанные ими лауреатские лекции вызвали широкое обсуждение. Ведь все присутствующие познакомились с самыми передовыми разработками в области энергетики, за которые ученые были удостоены престижной международной премии «Глобальная энергия». Формат выступления ограничивал возможность лауреатов рассказать аудитории о сделанных ими открытиях, идеях и технологиях — обо всем, что, без преувеличения, можно назвать делом их жизни. Интерес к лекциям был очевиден: слушатели задали лауреатам множество вопросов и провозгласили овации. Вторая часть симпозиума была посвящена докладом молодых ученых, получивших двухлетние гранты «Энергия молодости» в 2007 году. Молодые физики представили вниманию авторитетной аудитории, собравшейся в Политехническом университете, свои научные разработки в области энергетики. «Удивителен и почетен тот факт, что все шестеро ученых, которым мы присудили гранты два года назад, разработали технологии, которые уже сегодня стали востребованными в энергетике», — рассказывает Игорь Лобовский, исполнительный директор Фонда «Глобальная энергия». — Например, Андрей Мостовицкий, студент Томского политехнического университета, вместе с товарищами не только разработал мобильный нагревательный прибор с соответствующим топливом, но и наладил производство на инновационном предприятии. И это лишь подтверждение тому, что нам удается достигать главной цели Программы «Энергия молодости» — способствовать научному прогрессу в сфере энергетики в России». «Научно-практический симпозиум «Энергия мысли» — научное мероприятие, ставшее уже традиционным в российском научном сообществе.

За время существования Научно-практического симпозиума в нем приняли участие лауреаты Международной энергетической премии «Глобальная энергия» России, Франции, Исландии, США, Германии, Японии, Великобритании, Канады.

Магистры технологий

В Московском государственном институте международных отношений (университете) МИД России состоялась торжественная церемония вручения дипломов 21 магистру первого выпуска программы «Менеджмент в области военно-технического сотрудничества и высоких технологий». Состоявшийся выпуск — это итог выполнения уникального совместного инновационно-инвестиционного проекта МГИМО и «Ростехнолоджи» по подготовке профессиональных менеджеров в сфере ВТС и высоких технологий.

Одновременно с дипломом в соответствии с контрактом, заключенным в начале обучения с Государственной корпорацией «Ростехнолоджи», каждый выпускник получил подтверждение его назначения на должность в Госкорпорацию или ФГУП «Рособоронэкспорт».

В праздничном событии приняли участие ректор МГИМО академик РАН А.В.Торкунов, заместитель министра иностранных дел РФ А.В.Яковенко, первый заместитель генерального директора Государственной корпорации «Ростехнолоджи» А.В.Алешин.

Впервые в числе выпускников МГИМО — магистранты, прошедшие полный двухгодичный курс обучения на кафедре, возглавляемой генеральным директором Государственной корпорации «Ростехнолоджи» доктором экономических наук, профессором С.В.Чемезовым, и получившие диплом магистратуры менеджмента со знанием иностранного языка. Среди выпускников 5 человек отмечены красными дипломами.

Выступая на церемонии вручения дипломов, А.В.Алешин поздравил молодых специалистов с окончанием учебы. Он рассказал выпускникам о перспективах их карьеры как в структурных подразделениях Государственной корпорации «Ростехнолоджи» и ее организациях, так и в представительствах за рубежом. «На ваш интеллект и образование возлагаются в Госкорпорации большие надежды», — сказал в заключение А.В.Алешин.

Магистратура по направлению «Менеджмент», программа «Менеджмент в области военно-технического сотрудничества и высоких технологий» была создана в 2008 году в соответствии с договором о сотрудничестве между Государственной Корпорацией «Ростехнолоджи» и МГИМО (У) МИД России. Программа направлена на целевую подготовку магистров в области международного менеджмента, необходимых для Государственной Корпорации «Ростехнолоджи». Магистерские диссертации были посвящены перспективам развития военно-технического сотрудничества, повышению международной конкурентоспособности российских компаний — производителей высокотехнологичной продукции, анализу управленческих проблем в области высоких технологий, маркетинговой деятельности компаний на рынке вооружений и военной техники. Предыдущее образование выпускники магистратуры получали в таких вузах как МГИМО, МВТУ им. Баумана, РУДН, РЭА им. Плеханова и МАИ.

Государственная корпорация «Ростехнолоджи» взяла на себя оплату обучения, выплату стипендий, намерена обеспечить распределение и карьерное продвижение выпускников в собственных структурах по следующим основным направлениям практической деятельности: корпоративное управление и развитие; анализ и перспективное планирование; маркетинг и инвестиционные программы; организация рекламно-выставочной деятельности, внешних связей, протокола и др. В учебном процессе МГИМО (У) активное участие принимают ведущие специалисты и ученые Государственной Корпорации «Ростехнолоджи» и ФГУП «Рособоронэкспорт».

МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПО УДУМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ МЧС РОССИИ ПО УДУМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
ЗАПАДНО-УРАЛЬСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ РОСТЕХНАДЗОРА
МИНИСТЕРСТВО ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ И ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ
УДУМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКИ УДУМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
УПРАВЛЕНИЕ ТРУДА УДУМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АДМИНИСТРАЦИЯ ГОРОДА ИЖЕВСКА
УДУМУРТСКАЯ ТОВАРНО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «УДУМУРТИЯ»

Комплексная Безопасность - 2010
II ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
28-30 СЕНТЯБРЯ 2010 ГОДА

УЧАСТНИКИ
Проектировщики и поставщики средств и систем безопасности.

ПОСЕТИТЕЛИ
Руководители и специалисты из промышленных предприятий и компаний по различным отраслям здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства.

ПРОГРАММА
Проектный семинар, конференция, семинары, круглые столы по тематикам выставки.

ТЕМАТИКИ ВЫСТАВКИ: ПРОТИВОПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, СРЕДСТВА СПАСЕНИЯ В ЧС, ПРОМЫШЛЕННАЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ОХРАНА ТРУДА, ЛИЧНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ

Место проведения: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9 (ФОЦ «Здоровье») Подробности на сайте www.safe.vudumurtia.ru и по телефонам: (3412) 73-35-32, 73-35-81, 73-35-87, 733-664.

Информационные партнеры:

Интернет-спонсоры:

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Российская логистика умеет решать сложные задачи разного формата



Производство железнодорожной техники в России прирастет передовыми продуктами

Негабаритные поставки

В интересах ОАО «ТольяттиАзот»



Дмитрий Партон

Новороссийский офис компании STS/RLS Logistics завершил негабаритный проект для крупнейшей химической компании «ТольяттиАзот». Проект проходил не без проблем, но все они оказались успешно преодолены.

ОАО «ТольяттиАзот» является крупнейшей российской корпорацией и абсолютным мировым лидером в производстве аммиака, метанола, углекислоты и карбамидов. Это ряд высокотехнологичных предприятий, 85% производства которых идет на экспорт. Активное развитие корпорации потребовало развития логистической инфраструктуры и в поселке Волна Темрюкского района, что в Краснодарском крае, «ТольяттиАзот» начала инвестирование в строительство порта «Тамань» для осуществления экспортных поставок. Одной из важных энергетичес-

ких составляющих данного проекта стала поставка из Швейцарии мощных газотурбинных генераторов TCG 2032, стоимостью более \$4,7 млн. Это два негабаритных генератора, каждый весом более 50 т и дополнительное оборудование, для доставки которого к месту установки потребовалось 11 автомашин.

Непосредственную доставку груза до Новороссийского порта производила компания Chandler Shipping. В мае 2010 года представители этого логистического оператора обратились в STS/RLS logistics, которая является таможенным брокером и имеет представительство в Новороссийске, с целью подписания контракта на комплекс услуг по перегрузке и непосредственной доставке груза в поселок Волна к месту строительства порта.

В данном проекте было две важные особенности. Одна связана с очень жесткими временными требованиями по таможенной очистке, разгрузочным работам и автомобильной доставке груза, которая

была осуществлена за 24 часа. Вторая проблема была вызвана загруженностью Новороссийского морского торгового порта и невозможностью принять судно Normed Bremen, пришедшее из Антверпена. Ранее проработанная логистическая схема погрузки судна на причал потребовала оперативной корректировки. В течение одного дня была полностью изменена схема и STS/RLS logistics Новороссийск организовала прием судна на причалы Новороссийского судоремонтного завода, с последующей выгрузкой оборудования 2 судовыми кранами по прямому варианту борту судна — трал авто. Это было связано с тем, что краны судоремонтного завода не обладали нужной грузоподъемностью. Кроме того, STS/RLS logistics Новороссийск, как экспедитор, провел терминальную обработку груза, сюрвейерскую инспекцию на его выгрузке, осуществил специализированное крепление на автопоезде груза и плановую автоперевозку всего объема.

Группа «ИСТ» купила у Wabtec

Приобретены права на производство инновационной техники

Группа компаний «ИСТ» и корпорация Wabtec (США) заключили «Соглашение о сотрудничестве в инновационной технологии», которое предусматривает совместную разработку, производство и внедрение инновационных продуктов для железнодорожного подвижного состава на территории России и стран СНГ. Подписание состоялось в Вашингтоне в рамках российско-американского бизнес-саммита, в котором приняли участие Президент РФ Дмитрий Медведев и Президент США Барак Обама.

Соглашение устанавливает долгосрочное сотрудничество Группы «ИСТ» и корпорации Wabtec в области разработки, производства и внедрения на российский рынок инновационных продуктов для железнодорожного подвижного состава. В частности, стороны договорились о постоянном совершенствовании конструкции тележек, в том числе в направлении увеличения осевой нагрузки, разработки других компонентов вагонов, а также возможности начала совместных производств.

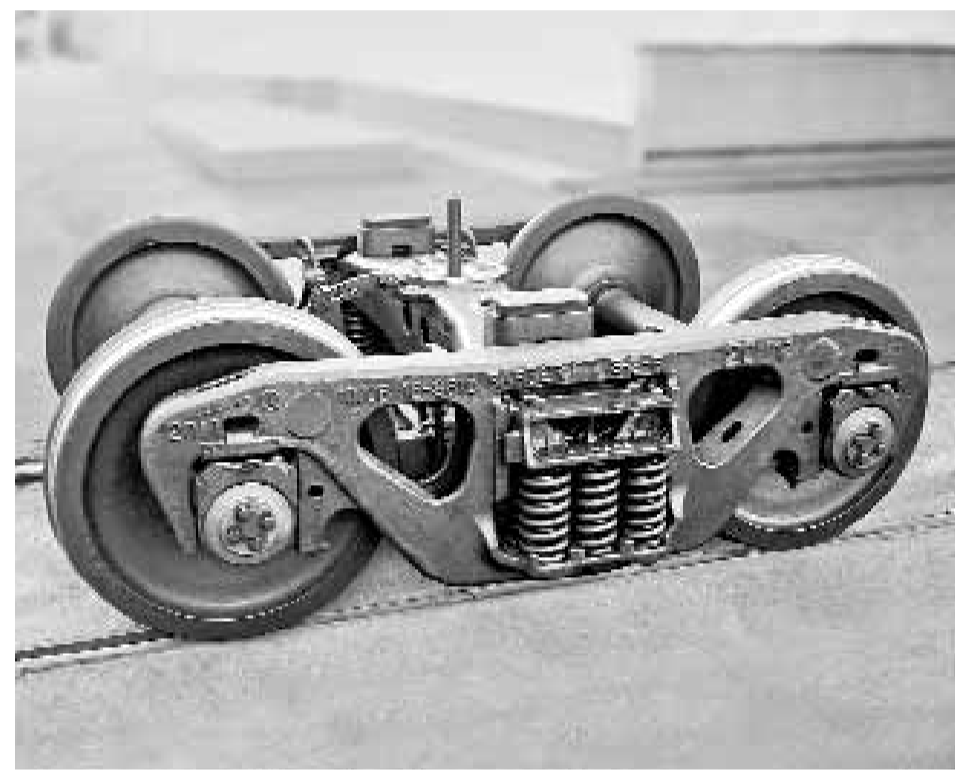
Группа «ИСТ» получает интеллектуальные права на конструкцию тележки Barber S-2-R, ее производство и продажу на территории России и СНГ. Группа также получает право выдачи лицензии на производство новых тележек другим производителям железнодорожной техники в России и СНГ. Инновационная тележка Barber S-2-R с осевыми нагрузками 23,5 и 25 т разработана входящей в корпорацию Wabtec компанией Standard Car Truck для использования в составе грузовых вагонов на железных дорогах с шириной колеи 1520 мм. Конструкция тележки Barber воплотила в себе современные технологии проектирования и применение высококачественных компонентов, а также вековой опыт использования на железных дорогах стран Северной Америки, где тележками семейства

Barber оснащено более 75% парка грузовых вагонов. Группа «ИСТ» обеспечит производство данных тележек на Тихвинском вагоностроительном заводе (г. Тихвин, Ленинградская область), запуск которого намечен на начало 2011 года.

По словам президента Группы «ИСТ» Александра Несиса, приобретение этих прав будет способствовать скорейшему внедрению тележки Barber S-2-R на российский рынок и формированию нового отраслевого стандарта в области вагоностроения. «Это позволит начать массовое производство новых тележек на профильных предприятиях России и СНГ, а в дальнейшем — масштабное переоснащение существующего парка грузовых вагонов, общее количество которых превы-

шает 1,3 млн единиц. Это огромный рынок потенциальной емкостью более \$10 млрд», — заявил Александр Несис. «В конечном итоге от эксплуатации вагонов на тележке Barber S-2-R выиграют и участники рынка грузоперевозок, и железнодорожная сеть: ее характеристики позволят сократить издержки на плановый ремонт вагонов более чем в 2 раза, существенно снизить негативное воздействие на инфраструктуру, а также увеличить пропускную способность сети».

«Для компании Wabtec это возможность стать участником российского рынка, а в перспективе и возможный выход на другие рынки», — сказал Альберт Ньюпавер, президент и генеральный директор Wabtec.



Уроки бережливости

В Санкт-Петербурге с успехом прошла Российская Лин Школа

Ольга Скоробогатова

В Санкт-Петербурге прошла очередная VIII сессия Российской Лин Школы «Бережливое производство для России» с участием ведущих мировых Лин-экспертов из США, Франции, Турции и России. Как объявил в своем приветствии собравшимся председателем оргкомитета, директор Института производства роста «Оргпром» Алексей Баранов, во всех восьми мероприятиях Школы — мастер-классах, конференциях и Лин-подинке — принял участие 254 руководителя и ведущих специалистов отечественных компаний. Среди них «Сатурн — Газовые турбины», «Газпромнефть», «Пермский Моторный Завод», «ЦСКБ-Прогресс», «ММП имени В.В.Чернышева», Концерн Энергомера, Калужский Водоканал, «Детальстройконструкция», «Техно-Николь», «Русские краски», «Концерн Энергомера», «Татэнергобист», «Севкабель», «Завод им. Серго» и многие другие.

Всего начиная с 2006 года в Российской Лин Школе обучились 3290 курсантов. Большинство из них, как отметил А. Баранов, настоящие энтузиасты кайдзен — возглавляющие «бережливые» программы на предприятиях России, Беларуси, Украины, Казахстана.

Отраслевой состав участников, по словам ведущего, в основном не изменился с прошлого года: в Санкт-Петербург съехались представители предприятий авто- и авиастроения, приборостроения, металлургии, энергетики, ТЭК, легкой промышленности, стройиндустрии, банка и сферы услуг. Среди новичков — предприятия ЖКХ, ювелирной промышленности, а также дилерские центры и организации госсектора.

Официальным партнером мероприятия выступила Октябрьская железная дорога — филиал ОАО «РЖД». На открытии конференции начальнику ОЖД Виктор Степов отметил: «Всем нам предстоит осуществлять миссию, которую поставил перед нами Президент России о бережливой экономике и повышении производительности труда. В наших подразделениях система бережливого производства — основное из стратегических направлений, и весь аппарат управления компании сейчас работает на реализации этой стратегии. Мы начали Лин-проект для того, чтобы, как говорят на языке железнодорожников, «не отстать от этого поезда», ведь, по мнению руководства нашей страны и опыту многих компаний, экономика может быть эффективной, а цены конкурентоспособными только при применении методов бережливого производства. С сентября прошлого года мы совместно с американским консультантом Майклом Вейдером запустили проект, при этом были вскрыты огромные резервы эффективности и экономии, и что вдохновило ра-

ботников для реализации дальнейших улучшений. Сейчас мы переносим «бережливую» программу и на весь перевозочный процесс и на все вспомогательные процессы, связанные с ремонтом тяги, инфраструктуру. Уже удалось вскрыть достаточно серьезные источники потерь и найти много процессов, которые не несут ценности потребителю, в подразделениях ОЖД в Санкт-Петербурге, Москве, Мурманске, по всей территории Северо-Запада, Центрального района. Инструменты бережливого производства просты и эффективны, глядя на первые успехи, можно прогнозировать, что они принесут нам запланированный результат».

По оценке президента «Lean Plus» (США), автора книги «Инструменты бережливого производства» и ведущего тренера «Центра Оргпром» (Россия) Майкла Вейдера, при применении методов Лин обычно себестоимость продукции и услуг снижается на предприятиях на 35-40%, в крупнейших компаниях, таких как Российские железные дороги, она может снизиться на 10-15%. «Некоторые депо могут достигнуть уровня в 20%, но типичный результат — от 10 до 15», — заявил г-н Вейдер. — Учитывая, что бюджет РЖД составляет миллиарды рублей, экономия в интересах потребителей может достичь огромных значений».

Одним из самых интересных докладчиков и ведущих мастер-классов Школы был признан Шукрю Тетик — генеральный директор крупнейшей поставщика деталей из листового металла в турецком автопроме концерна Goknuz, производящего автокомпоненты для Toyota, Honda, Mercedes, Opel, Isuzu, Renault, Ford и Fiat. Ежегодно это предприятие с годовым оборотом 120 млн евро и численностью в 1900 сотрудников обрабатывает около 100000 т листового металла.

Имея 30-летний опыт работы в автопроме, в 2004 году Шукрю Тетик 6 лет назад возглавил разворачивание Лин-системы в своей компании, и сегодня его предприятие считается одним из самых успешных в Турции в области бережливого производства.

«Любые знания по Лин — отличный инструмент и преимущество для лидера, — считает он. — Те, кто начинает «бережливые» преобразования одними из первых в отрасли, задают темп развитию рынка и оказываются в более выигрышном положении. Принятие решения начать преобразование по бережливому производству — это не такое, казалось бы, сложное дело. Но если не брать во внимание важнейшую роль человеческого фактора, успеха в Лин-программе не видать. Наш 6-летний опыт преобразований показал, что главное в бережливом производстве — это лидер. Если есть лидер, и у него есть свой стимул, приверженность, последовательность, вокруг него формируется команда».

Другие составляющие успеха Лин-программы по мнению г-на Тетика, — безопасность, моральный климат, качество, и стоимость. «Если сотрудник чувствует

себя в безопасности и всем доволен, то он обеспечивает ту часть формулы, которая рождает качество и стоимость. При этом, сотрудники любого уровня смотрят, что делает руководство, и следуют не нашим словам, а нашим действиям. Как лидеры мы должны быть отличным примером, чтобы снизу вверх к вам возвращалась любовь и уважение. От всего сердца рад за Россию, где компании и правительство проводят линию, нацеленную на преобразование методом бережливого производства. По своему опыту могу сказать: Лин — это единственный и самый лучший способ преобразовать в лучшую сторону этот мир, и не только в области экономики».

Также на конференции прозвучали доклады о ходе Лин-преобразований и мотивации персонала руководители компаний «Русские краски», «ПК НЭВЗ» (Трансмашхолдинг), «Соллерс — Елабуга», «Сибур — Русские шины», «Петро» (JT International), УК «MaBP». Традиционная часть конференции закончилась Лин-подинком на тему «Волшеб в Лин невозможно сокращать», где в ожесточенной порой дискуссии руководители Лин-проектов предприятий защищали «силовые» и либеральные методы вовлечения персонала в «бережливые» программы.

Большинство обучающих программ по традиции проходили в гемба, на производственной площадке, с обязательной отработкой практических навыков. На мастер-классах участники обучались разрабатывать и реализовывать программу эффективности с учетом специфики компании, стандартизировать процессы и организовывать рабочие места по системе 5С; решать актуальные проблемы бизнеса в ходе штурма прорыва, а также делать офис «бережливым» и повышать качество управленческих решений.

Партнерами Школы выступили компания «Спецтек» и издательство «Альпина Паблишерз», которое по традиции предоставило книги по бережливому производству в подарок каждому участнику. Медиа-поддержку мероприятию оказывают журналы «Генеральный директор», «Эксперт Северо-запад», «Управление качеством», «Автомобиль», «Металлоснабжение и сбыт», «Rational Enterprise Management», «Умное производство», «Автоматизация в промышленности», «Аэропорты. Профессиональные технологии», «Авиаглобус», газета «Промышленный еженедельник», порталы — Mashportal.ru, I-Mash, EnergoLand, «Бизнес Образование России», Russian Automotive Market Research, «Вестник Лин».

На Российской Лин Школе было впервые объявлено об учреждении общественного движения «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства». Инициаторами его создания выступили представители Института производства роста Оргпром, АвтоВАЗа, издательский дом Панорама, ряд других компаний. На Школе к ним присоединились еще десятки Лин-энтузиастов от предприятий России.

Дорожные сборы

Микросхема помогает турецким мытарям

Ольга Кулешова

Микросхема компании NXP Semiconductors выбрана для создания турецкой карточной системы автоматического взимания дорожных сборов Kart? Gecis Sistemi (KGS). Столь масштабный проект, реализуемый турецким системным интегратором Aselsan, предполагает, что NXP будет поставлять для этой системы свыше двух миллионов чипов MIFARE Plus ежегодно.

За время с момента выхода в 2009 году, технология NXP MIFARE Plus позволила интегрировать новые стандарты безопасности и защиты конфиденциальности в системы на базе бесконтактных смарт-карт. Технология MIFARE Plus, рассчитанная на легкий переход с технологии MIFARE Classic™, позволяет системным интеграторам добавлять к имеющимся применениям на базе технологии MIFARE™ дополнительные средства защиты и новые функции. Технология MIFARE Plus активно внедряется в различных применениях, требующих повышенной безопасности, таких как билетные системы общественного транспорта, системы взимания дорожных сборов, дисконтные и клубные карты, микроплатежи закрытого цикла и системы управления доступом в общественном и частном секторе.

Система бесконтактного взимания дорожных сборов Турции, введенная в эксплуатацию в 2003 году, покрывает 1800 км автострад и мостов и ежегодно обслуживает свыше 150 млн автомобилей. Оператор системы взимания дорожных сборов, уже долгое время использующий технологию MIFARE, в январе 2010 года принял решение перевести свою систему бесконтактных смарт-карт на технологию MIFARE Plus. Компания Aselsan — системный интегратор, занимающийся реализацией этого проекта, будет поэтапно внедрять различные функции защиты согласно плану обновления инфраструктуры считывающих устройств. Производство пластиковых карт и ламинированных заготовок, а также услуги программирования будут обеспечивать компании SMARTRAC и Plastikart.

«Система KGS — это крупный проект, охватывающий всю Турцию и требующий участия большого числа сторон, в том числе банков, для обеспечения простоты и удобства предоставления услуг конечным пользователям. Поэтому защищенность системы играет очень важную роль,



— говорит Ахмет Хартота, компания Aselsan. — Когда мы поставили перед собой цель обновить средства защиты системы автоматического взимания дорожных сборов KGS, технология MIFARE Plus оказалась нам очевидным выбором — помимо предоставления ряда функций защиты, надежность которых проверена независимыми экспертами, эта новая микросхема позволяет легко обновить систему без внесения сложных модификаций».

Технология MIFARE Plus использует 128-битный расширенный стандарт шифрования (AES) и поддерживает миграцию с имеющихся применений на базе технологии MIFARE Classic™. Эта бесконтактная микросхема обеспечивает возможность апгрейда, необходимую системным интеграторам и операторам, планирующим внедрить дополнительные уровни безопасности для имеющихся систем автоматического взимания сборов, управления доступом и микроплатежей. Кроме того, этот продукт получил сертифика-

цию Common Criteria EAL 4+ Федерального агентства информационной безопасности Германии, а также прошел тщательную проверку систем безопасности и защиты личной информации в университетах Бохума и Левена.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания NXP Semiconductors поставила решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработкой компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов и др. Компания имеет головной офис в Европе и около 28000 сотрудников, работающих в более чем 25 странах мира. Годовой доход NXP в 2009 году составил \$3,8 млрд.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Балтийский завод» может получить заказ на Mistral

СМИ со ссылкой на источник в Министерстве обороны сообщили, что «Балтийский завод» может получить заказ на строительство десантных вертолетоносцев «Mistral». В настоящее время Россия хочет приобрести 4 таких корабля, при этом чтобы 3 из них были построены в России. Французская сторона настаивает на соотношении 2:2, переговоры по этому вопросу продолжаются. Стоимость одного корабля составляет около 300 млн евро (\$370 млн).

«Мы оцениваем данную новость как позитивную для «Балтийского завода», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В настоящее время завод работает над единственным крупным заказом — строительством плавучей атомной теплоэлектростанции. Его средняя выручка за последние три года — 3,9 млрд руб. (около \$130 млн). Таким образом, получение заказов на строительство кораблей Mistral может привести к увеличению годовой выручки в 2-2,5 раза.

Кроме того, столь крупный заказ может стать дополнительным аргументом для высокой цены при продаже «Балтийского завода» и «Северной верфи» холдингом «ОСК», в результате чего в соответствии с российским законодательством миноритарным акционерам должна быть выставлена оферта по цене покупки. Среди рисков мы отмечаем, что Mistral технически может строиться и на мощностях «Северной верфи».

«Ростехнологии» получат долю в «Аэрофлоте»

Первый вице-премьер Игорь Шувалов сообщил, что правительство отказалось от схемы возврата «Ростехнологиями» авиактивов государству. Госкорпорация станет акционером «Аэрофлота», обменяв свои авиактивы на его акции. Обмен состоится по результатам независимой оценки, которая будет заказана в ближайшие месяцы. Тем не менее, г-н Шувалов отметил, что доля «Ростехнологий» в «Аэрофлоте» будет символической.

«Подтверждение низкой доли «Ростехнологий» в «Аэрофлоте» со стороны первого вице-премьера может стать дополнительным драйвером для акций компании, — считает стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В этом случае доля миноритарных акционеров размоется минимально. Со стороны представителей «Аэрофлота» были неофициальные оценки о том, что доля «Ростехнологий» не должна превысить 10%. Учитывая высокую долговую нагрузку авиактивов «Ростехнологий» и большую потребность в инвестициях, денежные потоки для акционеров от этих авиакомпаний могут быть отрицательными в течение нескольких лет».

«Мостотрест» готовится к собранию акционеров

На собрание акционеров 30 июня, помимо утверждения дивидендов за 2009 год (645 руб. на акцию), а также ряда вопросов о внесении изменений в устав и избрания нового Совета директоров, «Мостотрест» планирует вынести ряд вопросов, способных оказать влияние на котировки акций компании. «В частности, компания планирует принять решение о проведении дробления акции в отношении 1 к 200, что, на наш взгляд, окажет позитивное влияние на ликвидность бумаг компании», — отметил аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков.

Кроме того, собрание акционеров рассмотрит вопрос об одобрении возможности компании дополнительно к размещенным акциям разместить 1241200 обыкновенных акций (объявленные акции) номинальной стоимостью в 28 руб. Данное решение является шагом в сторону потенциального IPO, в ходе которого планирует продавать как бумаги существующих акционеров, так и акции новой эмиссии.

Danone: возможна продажа акций «Вимм-Биль-Данн»

Вслед за новостями о слиянии молочных бизнесов Danone и «Юнилифа» французская группа заявила о возможности полной или частичной продажи принадлежащих ей 18,4% бумаг компании «Вимм-Биль-Данн Продукты Питания». Это следует из материалов, направленных в Комиссию по ценным бумагам США.

Известно, что около половины пакета бумаг «ВБД» Danone держит в виде акций, оставшуюся часть — в виде депозитарных расписок, обращающихся на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE). Исходя из текущих котировок бумаги на ММБВ (1360 руб. за одну акцию) и NYSE (\$19,7 за одну расписку), максимальная стоимость пакета, который теоретически может быть выставлен на продажу, составляет 15,3 млрд руб.

«Мы полагаем, что в качестве потенциального покупателя может выступить крупный стратегический инвестор или же сам «ВБД», что наиболее вероятно и на возможность чего указал совладелец компании Давид Якобашвили, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — В то же время, мы отмечаем, что имеющейся у «ВБД» денежной наличности (около 7,5 млрд руб. по состоянию на 31 декабря 2009 года) может не хватить, если компания не будет прибегать к привлечению заемных средств в целях выкупа. В этой связи мы не исключаем, что часть бумаг «ВБД» может оказаться в продаже на открытом рынке, что может оказать заметное давление на их котировки».

«Холдинг МРСК» планирует начать платить дивиденды

Глава «Холдинга МРСК» сообщил, что компанией принята дивидендная политика, согласно которой в будущем на дивиденды планируется направлять порядка 5% от чистой прибыли. Также стало известно, что в 2010 году «Холдинг МРСК» ожидает получить около 11 млрд руб. чистой прибыли.



На сырьевом рынке

Дисбаланс спроса и предложения сохраняется

Александр Еремин, аналитик ИК «ФИНАМ»

Мировой спрос на нефть практически восстановился до докризисных уровней. Мировое предложение нефти росло более планомерно темпами, но в итоге разрыв спроса и предложения составил на конец первого квартала 2010 года более 1%. Мы ожидаем продолжения роста цен на нефть в краткосрочном периоде и выход к уровню порядка \$80 за баррель к концу этого года.

нефти также планомерно выросло за этот период на 4% — до 87,1 млн баррелей в сутки.

Как можно видеть, разрыв спроса и предложения составил на конец первого квартала 2010 года более 1%. Этот фактор, а также негативные данные с долговых рынков Европы привели к падению цен на нефть к середине второго квартала 2010 года до \$70 за баррель. Мы ожидаем коррекцию цен на нефть в сторону повышения в краткосрочном периоде и выход к уровню порядка \$80 за баррель к концу этого года.

около 2%, что является индикатором стабилизации на мировых рынках энергоносителей. По итогам 2009 года средняя спотовая цена на нефть Urals составила \$62 за баррель. В виду продолжившегося роста цен на нефть в первом полугодии 2010 года мы ожидаем, что цена в 2010 году будет колебаться в районе \$78,3 за баррель.

В 2011 году мы ожидаем введение американскими и европейскими регуляторами ограничений на спекулятивные сделки на мировых товарных рынках. Активная работа по

динамике которых запоздывает на нефтяные котировки на 6-9 месяцев. По нашим оценкам, высокая ликвидность акций, низкая оценка по передсмотрящим мультипликаторам и отстающая динамика акций в течение посткризисного восстановления рынка станут драйверами для капитализации «Газпрома».

Важным преимуществом компании «ЛУКОЙЛ» является ее ориентированность на интенсивное обновление сырьевой базы, что должно поддержать добычу в 2010 году. В кон-

динамике которых запоздывает на нефтяные котировки на 6-9 месяцев. По нашим оценкам, высокая ликвидность акций, низкая оценка по передсмотрящим мультипликаторам и отстающая динамика акций в течение посткризисного восстановления рынка станут драйверами для капитализации «Газпрома».

Важным преимуществом компании «ЛУКОЙЛ» является ее ориентированность на интенсивное обновление сырьевой базы, что должно поддержать добычу в 2010 году. В кон-



Нефтедобыча рассчитывает на сохранение позитивных тенденций на мировом сырьевом рынке

Ко второму кварталу 2010 года мировые цены на нефть WTI поднялись до максимумов с октября 2008 года, приблизившись к отметке \$87 за баррель. Мировой спрос на нефть практически восстановился до докризисных уровней 2007 года. По данным агентства «Energy Intelligence Group», с минимума мая 2009 года мировой спрос на нефть поднялся к концу первого квартала 2010 года более чем на 4% — до 86,2 млн баррелей в сутки. Мировое предложение

Мировая цена нефти Urals, поднималась во втором квартале 2010 до \$85 за баррель. Дисконт цены Urals к цене нефти

подготовке новых правил торговли ведется с 2008 года. В кризисных условиях необходимость таких правил назрела, и затягивать с их введением власти США и Европы вряд ли станут.

Brent с начала года деинструировал рост. Во втором квартале 2010 он стабилизировался на докризисных уровнях

инструменты, акции «Газпрома» имеют хорошие шансы выиграть лучше рынка. Также мы ожидаем существ-

инструменты, акции «Газпрома» имеют хорошие шансы выиграть лучше рынка. Также мы ожидаем существ-

инструменты, акции «Газпрома» имеют хорошие шансы выиграть лучше рынка. Также мы ожидаем существ-

инструменты, акции «Газпрома» имеют хорошие шансы выиграть лучше рынка. Также мы ожидаем существ-

инструменты, акции «Газпрома» имеют хорошие шансы выиграть лучше рынка. Также мы ожидаем существ-

Прозрачность эмитента

Обязательное раскрытие



Ярослав Кабаков, ректор Учебного центра «ФИНАМ»

Информационная прозрачность компании-эмитента обеспечивает не только доверие со стороны инвесторов, но и является одним из важнейших факторов при выборе акций.

Согласно законодательству РФ, эмитент обязан раскрывать информацию о себе. При этом подобная информация должна быть легкодоступна инвесторам. Стремление к открытости в современной рыночной среде стало скорее правилом, чем исключением.

Для чего же инвестору необходимо обращать внимание на отчеты эмитентов? Отчет эмитента помогает инвестору составить текущую картину по компании, разобраться с тем, что происходит в компании, и как она развивается. Если инвестор следит за отчетностью компании, то он становится одним из первых, кто узнает какие-то положительные или отрицательные факторы касательно компании, и может оперативно принять решение, включать бумагу в портфель или, наоборот, исключить ее оттуда.

Можно даже смело сказать, что раскрытие дополнительной информации эмитентом является хорошим поводом к покупке его акций. Рассмотрим вот такой пример, есть довольно крупная компания, которая имеет значительные доли в других, более мелких компаниях. У этих компаний, соответственно, есть ценные бумаги, акции, которые торгуются на бирже. Эти ценные бумаги могут торговаться с различными дисконтами между привлекательными и обычными акциями. Если будет принято решение, что все эти компании собираются в единый холдинг, объединяются на базе этой большой компании, то может произойти конвертация. Если Вы сможете не только своевременно отследить данную информацию, но и сделать правильные выводы — это станет еще одной вашей хорошей инвестиционной идеей.

Информация, поступающая о событиях, которые происходят в компании, считается не менее важной для оценки акций. События можно рассматривать с точки зрения двух факторов. Спекулятивный фактор: произошло событие, на него идет сразу же, немедленная рыночная реакция. Ситуация на рынке меняется мгновенно, в течение нескольких минут или даже секунд. Фундаментальный фактор: например, компания выпустила отчетность — эта отчетность будет работать не только в ближайшие несколько часов или дней, она будет укладываться в общую фундаментальную картину развития компании, развития отрасли, страны и экономики. С этой точки зрения выход отчетности сам по себе будет учитываться на длительном промежутке времени.

Таким образом, в раскрытии как можно большего объема информации заинтересованы в первую очередь сами эмитенты. К тому же непрозрачные компании, как известно, вызывают повышенный интерес со стороны различных регулирующих госорганов. Что же касается инвесторов, то у них возникает лишь недоверие к подобным слишком закрытым компаниям.



НОВОСТИ

Аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов считает, что утверждение дивидендной политики компании свидетельствует о росте качества корпоративного управления «Холдинга МРСК»: «В долгосрочной перспективе акции компании могут стать надежным инвестиционным инструментом с приемлемой дивидендной доходностью, так как, с учетом перехода сетевых компаний на RAV, должна будет вырасти рентабельность бизнеса, а денежные потоки станут более предсказуемыми». В «ФИНАМ» считают, что дивиденды в большей степени будут выплачиваться по привилегированным акциям. «Исходя из текущих котировок и ожиданий менеджмента по чистой прибыли компании, дивидендная доходность привилегированных акций «Холдинга МРСК» может составить порядка 10%. В то же время, мы считаем, что в краткосрочной перспективе акции компании будут находиться под давлением намерения Правительства РФ ограничить рост тарифа для сетевых компаний», — добавил г-н Круглов.

«Аптечная сеть 36,6» отчиталась

«Аптечная сеть 36,6» раскрыла аудированные финансовые результаты за 2009 год, подготовленные в соответствии с требованиями МСФО. Консолидированная выручка компании сократилась на 18% год к году и составила 21,1 млрд руб. Причиной падения стало сокращение доходов от розничных продаж (-23% год к году), на долю которых пришлось около 76% выручки.

Напротив, выручка производственного подразделения сети, компании «Верофарм», была относительно стабильной (+2% год к году, до уровня 4,4 млрд руб.), а выручка от прочих операций выросла на 9% — до 682 млн руб. Операционная прибыль в 2009 году составила 880 млн руб., что соответствует операционной рентабельности в 4,2%. На итоговые результаты компании за год значительное влияние оказали финансовые расходы (1,2 млрд руб., +8% год к году), которые на фоне низкой операционной рентабельности привели к чистому убытку за год в размере 359 млн руб. «Отчетность Аптечной сети нас не впечатляет, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы отмечаем снижение вы-

ручки, что свидетельствует об ослаблении рыночных позиций компании в отчетном периоде, а также низкую рентабельность бизнеса. Кроме того, мы отмечаем тот факт, что по результатам IV квартала 2009 года компания получила 471 млн руб. чистой прибыли, что говорит о позитивной динамике этого показателя. Несмотря на то, что за 2009 год общий процентный долг компании вырос на 70% год к году (до 7,4 млрд руб.), показатель net debt/EBITDA сократился с 4,8 до 4,7, что, по сути, не внесло никаких изменений в финансовое положение компании. С учетом изложенного, отчетность «36,6» представляется нам умеренно негативной, однако, приняв во внимание неплохие финансовые показатели IV квартала 2009 года, в будущем мы ожидаем увидеть постепенное улучшение операционных и финансовых результатов деятельности».

«Дорогобуж»: отличные результаты

За первые 4 месяца года «Дорогобуж» увеличил производство минеральных удобрений на 6,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до 208,3 тыс. т. (в пересчете на 100% питательных веществ). В натуральном весе выпуск увеличился на 3,3% — до 540,6 тыс. т. «Производственные результаты компании за первую треть года, следует оценить как отличные, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. — Однако мы обращаем внимание инвесторов на то, что за II и III кварталы компания может показать некоторое ухудшение производственных результатов из-за проведения плановых ремонтов оборудования и сезонного снижения спроса».

«ТНК-ВР» может купить долю в казахстанском НПЗ

Представитель Казахстана заявил о том, что компания «ТНК-ВР» ведет переговоры с компанией «Казмунайгаз» о приобретении доли 58% в «Павлодарском нефтехимическом заводе» (ПНХЗ). «ПНХЗ» ежегодно может перерабатывать 7,5 млн т нефти. По нашим оценкам, в случае покупки 58% в капитале завода могут обойтись «ТНК-ВР» в сумму порядка \$1 млрд», — считает анали-



тик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. «ТНК-ВР» активно занимается поиском объектов для приобретения за рубежом с начала 2009 года, когда завершился конфликт акционеров. Компания проводила множество переговоров по возможным приобретениям, однако, ни один из них не привели к сделке. «На наш взгляд, причиной этому могут быть завышенные требования «ТНК-ВР» к качеству рассматриваемых активов, — говорит г-н Еремин. — По нашим оценкам, у ПНХЗ также немного шансов быть купленным компанией «ТНК-ВР». В Казахстане в последние годы наблюдается дефицит нефтепродуктов, поэтому риски чрезмерного государственного регулирования для бизнеса завода высоки».

«Ивановская марка»

Новинки профессиональной автотехники в Москве

Наталья Мартынова

Торговая компания «Ивановская марка» совместно со своими стратегическими партнерами заводами «Автокран», «Газпромкран», «БАЗ» и «Раскат» вновь приняла участие в крупнейшей российской выставке «Строительная техника и технологии 2010». Выставка проводится в Москве уже в одиннадцатый раз и неизменно собирает огромное число посетителей.

«Ивановская марка» является постоянным партнером организаторов выставки — компании Mediaglobe и постоянным экспонентом выставки. В этом году «Ивановская марка» подтвердила свои лидирующие позиции, став крупнейшим экспонентом СТП не только по количеству представленных техники, но и по общей площади своего стенда, составившей более 3500 кв. м.

В рамках выставки прошли две пресс-конференции, которые вызвали большой интерес как у представителей прессы, так и у эксплуатирующих организаций. Пресс-конференция, посвященная автокрановому бренду №1 «Ивановец», называлась «Новинки 2010 года и перспективы развития автокрановой техники «Ивановец» и проводилась совместно с НИИ «Краностроения» и ОАО «Автокран». В рамках этой конференции-презентации состоялся премьерный показ автокранов «Ивановец» грузоподъемностью 60 и 80 т. Автокран КС-64714 грузоподъемностью 60 т с 5-секционной стрелой длиной 40 м монтируется на новом 4-осном шасси БАЗ. Автокран КС-7474 грузоподъемностью 80 т, обладаю-



щий уникальными грузовыми и высотными характеристиками, монтируется на специальной 4-осном шасси БАЗ с перспективной крановой установкой, оснащенной 5-секционной стрелой длиной 40 м и дополнительным 15-метровым гуськом.

Кроме новых «тяжелых» автокранов «Ивановец» на открытой площадке были также представлены инновационные автокраны серии АК-16 и АК-25 с различными грузоподъемными характеристиками и самой длинной стрелой в своем классе. Автокраны серии АК-16 грузоподъемностью 16 т способны поднимать грузы на высоту 22,72 м (32,5 м с гуськом) и работать на вылете 30 м, автокраны серии АК-25 грузоподъемностью 25 т поднимают

грузы на высоту 31,3 м (40,1 м с гуськом) и работают на вылете 31 м. Краны серии АК монтируются на шасси КАМАЗ, МАЗ и Урал. На выставке СТП-2010 линейка автокранов серии АК полностью присутствовала на открытой площадке компании. Таким образом, линейка автокранов «Ивановец» полностью сформирована и включает машины грузоподъемностью 16, 25, 35, 40, 50, 60, 80 и 100 т.

В этом году «Ивановская марка» предложила посетителям своего стенда интересную развлекательную программу: на сцене открытой площадки компании выступал ансамбль «Бочкарей» и трио девушек-скрипачек. Во второй день выставки «Ивановская марка» провела пресс-конференцию,

посвященную дорожно-уплотнительной технике «Раскат» под названием «Дорожно-уплотнительная техника «Раскат»: сегодня и завтра». Конференция также собрала обширную аудиторию и вызвала значительный резонанс. Конференция проводилась совместно с заводом «Раскат», и на ней обсуждалась стратегия развития завода-лидера в сложившейся экономической ситуации. После конференции посетители смогли пройти на площадку «Ивановской марки» и увидеть новые катки «Раскат» серии RV. Линейка RV пополнилась новыми катками массой 3,5; 8; 10; 17 т. Сегодня линейка новых катков «Раскат» предлагается от 1,5 до 25 т в зависимости от требований потребителя.

ОАО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, ЗАО «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и ОАО «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 18 офисов, 16 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

ОАО «Автокран» — ведущее российское предприятие по производству автомобильных кранов и кранов на специальных шасси грузоподъемностью 16, 17, 25, 32, 36 и 100 т. Предприятие основано в 1954 году. За всю историю изготовлено более 148 тыс. единиц кранов различных модификаций под маркой «Ивановец» на шасси МАЗ, Урал, КАМАЗ, МЗКТ (Минского завода колесных тягачей) и БАЗ (Брянского автомобильного завода). Доля рынка завода в 2009 году составила 46%.

ЗАО «Газпром-кран» — лидирующее предприятие по производству гидравлических кранов высокой грузоподъемности 32, 40 и 50 т марки «Ивановец» на автомобильных и специальных крановых шасси. Предприятие основано в 1955 году. По общему объему выпускаемой продукции завод уверенно входит в число лидеров российского производства. Количество выпускаемой техники за период с 2005 по 2008 годы выросло более чем в 7 раз.

ЗАО «БАЗ» — одно из ведущих российских предприятий по разработке и производству специальных колесных шасси и тягачей высокой проходимости грузоподъемностью от 14 до 40 т. Предприятие было создано в 1958 году. За годы своей деятельности Брянским автомобильным заводом было выпущено более 95 различных моделей автомобильных шасси и тягачей высокой проходимости. Выпускаемые заводом шасси используются в качестве базовых для систем вооружения, поставляемых для нужд Министерства обороны РФ и оборонных ведомств других стран. Продукция завода применя-

ется для монтажа крановой техники и оборудования для нефтегазовой отрасли.

ОАО «РАСКАТ» — ведущее российское предприятие по разработке и производству дорожно-уплотнительной техники. За всю историю на заводе изготовлено более 135 000 единиц техники. Завод серийно выпускает вибрационные тротуарные катки, вибрационные асфальтовые катки с гладкими вальцами, вибрационные асфальтовые комбинированные катки, вибрационные грунтовые катки, пневмоколесные и статические катки, а также уплотнители полигонов твердых бытовых отходов.

ОАО «НИИ Краностроения» — Научно-исследовательский Институт Стреловых Кранов. Институт был создан в Москве в 2004 году, и является партнером торговой компании «Ивановская марка». НИИ действует в системе Ростехнадзора Российской Федерации и осуществляет функции головной организации по разработке и внедрению стреловых кранов и кранов-манипуляторов. НИИ Краностроения активно сотрудничает с Международной организацией по стандартизации ISO и Техническим комитетом по стреловым кранам ТК96.

Кампании закупок

«МРСК Сибири»: эффективная политика экономии

Светлана Черногубова, Красноярск

В рамках подготовки к осенне-зимнему периоду 2010 года в городе Кемерово состоялось совещание руководителей закупочных подразделений ОАО «МРСК Сибири», на котором обсуждались вопросы выполнения Годовой комплексной программы закупок (ГКПЗ) на 2010 год, формирования аварийного запаса оборудования и организации процесса закупочной деятельности компании.

Экономический эффект для компании в результате оптимизации закупок за I квартал текущего года составил 64 млн руб. Соэкономленные от проведения закупочных процедур средства будут направлены на выполнение дополнительных ре-

монтных работ и работ по техперевооружению в период подготовки оборудования к несению максимальных нагрузок в зимний период. Как отметил директор по логистике и материально-техническому обеспечению (МТО) «МРСК Сибири» Иван Онин, четко спланированная и регламентированная закупочная деятельность компании является залогом безреборной работы всего многотысячного коллектива и, как следствие, надежного электроснабжения потребителей по всей территории присутствия «МРСК Сибири». На совещании неоднократно поднималась тема важности ответственной подготовки технического задания, задач планирования на 2011 год при подведении итогов закупочных процедур.

В ходе проведения мероприятий к наступающему осенне-зимнему периоду яв-

ляется также актуальным вопрос своевременного формирования аварийного запаса оборудования, организации складского хозяйства. Наличие на складе необходимого энергооборудования надлежащего состояния напрямую влияет на оперативность проведения восстановительных работ при возникающих нарушениях в работе объектов электросетевого хозяйства. Так, по словам начальника департамента логистики и МТО филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС» Виталия Ковалева, в том числе благодаря своевременному и качественно сформированному аварийному запасу «Кузбассэнерго — РЭС» в 2009 году, энергетикам удалось в короткие сроки ликвидировать, например, последствия грозового фронта, дважды прошедшего по территории Кузбасса в начале июня этого года.

ОАО «МРСК Сибири», дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компа-

ния», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,642 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55369 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1922. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт·ч, выработка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

Для Южноуральской ГРЭС-2

«Инженерный центр ЕЭС» разработал проектную документацию

Илья Кетов

Филиал ОАО «ИЦ ЕЭС» — «Институт Теплоэлектропроект» завершил выполнение Проектной документации по строительству трех энергоблоков (ПГУ-400) Южноуральской ГРЭС-2 (филиал ОАО «ОГК-3»). Передача Заказчиком Проектной документации в ФГУ «Главгосэкспертиза России» планируется в конце июня 2010 года.

«Заказчиком работ выступает генеральный подрядчик ЗАО «Атомстройэкспорт». По его поручению, до получения заключения по экспертизе Проектной документации,

специалисты «Института Теплоэлектропроект» приступили к выполнению Рабочей документации по строительству первого энергоблока. В октябре текущего года наши сотрудники приступят к авторскому надзору за строительством объекта» — отметил директор филиала ОАО «ИЦ ЕЭС» — «Институт Теплоэлектропроект» Игорь Михайлов. Проект первого энергоблока предусматривает использование газотурбинной установки SGT-4000 (Siemens), паротурбинной установки конденсационного типа SST-3000 (Siemens) и котла-утилизатора П-140 (ОАО «Машиноутилизаторный завод «ЗиО-Подольск»). Первый блок Южноуральской ГРЭС-2

планируется пустить в эксплуатацию в четвертом квартале 2012 года. В проектной документации «Института Теплоэлектропроект» (ТЭП) будет учитываться возможность расширения станции. Установленная электрическая мощность Южноуральской ГРЭС-2, состоящей из трех блоков, составит 1200 МВт (3 блока ПГУ-400).

Южноуральская ГРЭС-2 будет расположена примерно в 100 километрах южнее Челябинска на территории Увельского муниципального района. Ее строительство призвано повысить надежность электроснабжения и не допустить дефицита мощности энергосистемы Челябинской области.

Мировой трубопровод

Великий китайский переход с угля на природный газ

Василий Мельников

Корпорация Honeywell выбрана в качестве поставщика систем управления и противоаварийной защиты для самого длинного газопровода в мире. Трубопровод «Запад-Восток-2» протяженностью 8704 км — второй из двух магистральных трубопроводов, сооружаемых для транспортировки топлива из богатого энергоресурсами западного Китая в восточные регионы страны. Корпорация PetroChina выбрала для управления эксплуатацией трубопровода и предотвращения опасных инцидентов ACU TP Experion® Process Knowledge System (PKS) и систему безопасности Safety Manager компании Honeywell.

Новый трубопровод проходит через 14 провинций, автономных регионов и муниципальных образований Китая; ежегодно по нему будет перекачиваться около 23 млрд кубометров природного газа. Согласно прогнозам, каждый год транспортируемый по трубопроводу газ будет заменять собой 76,8 млн т угля, что снизит выбросы двуокиси серы на 1,44 млн т, а выбросы углекислого газа на 130 млн т.

PetroChina будет использовать ACU TP Experion в качестве основной программной платформы интеграции и управления на 73 диспетчерских станциях трубопровода. В частности, система Experion будет интегрировать подсистемы обработки аварийных сигналов и событий, чтобы операторы трубопровода имели полное представление о функционировании трубопровода. Инте-



рация в общий комплекс управления системы Safety Manager облегчит реализацию мер по обеспечению безопасности, таких как аварийные отключения, защита оборудования, пожарная и газовая сигнализация и управление в критических условиях. «Трубопроводы ставят перед нами единственные в своем роде задачи, поскольку их размер в значительной степени усложняет для операторов мониторинг и реагирование на проблемы, однако инте-

рированный подход способен обеспечить небывалую прозрачность всех технологических процессов, — говорит Сэмюэль Ву региональный генеральный директор Honeywell Process Solutions в Большом Китае. — Система, которую мы внедряем для PetroChina, предоставит операторам доступ к большому объему информации и поможет им принимать более информированные решения для обеспечения безаварийной работы объекта».

Honeywell International — многоотраслевая промышленно-технологическая корпорация, входящая в список 100 ведущих мировых компаний, составленный журналом Fortune. По всему миру корпорация предоставляет услуги в таких областях, как аэрокосмическая техника, технологии управления административными,

промышленными и жилыми зданиями, автомобильная техника, турбокомпрессоры и специальные материалы. Главный офис корпорации Honeywell находится в городе Моррис, штат Нью-Джерси, США. Акции компании размещены на фондовых биржах Нью-Йорка, Лондона и Чикаго. Компания Honeywell Process

Solutions входит в состав группы Honeywell Automation and Control Solutions — мирового лидера в области продуктов и услуг для повышения эффективности и рентабельности, обеспечения соответствия нормативам и поддержания безопасной и комфортабельной среды в промышленных и жилых зданиях.

Штабные учения

Подмосковные энергетики сработали оперативно

23 и 24 июня Московская областная энергосетевая компания (ОАО «МОЭСК») проводила штабные учения на территории Шатурского района Московской области. Отработывалось взаимодействие ОАО «МОЭСК», его дочерних и подрядных организаций с администрацией муниципального образования, оперативным штабом ЧС Шатурского района и подразделениями ЖХХ при ликвидации технологических нарушений с обесточением жизненно важных объектов.

Местом проведения общесетевой тренировки был избран Рабочий поселок города Шатура и поселок Мишеронский Шатурского района. Причиной возникновения условных технологических нарушений стал пожар и шквальные порывы ветра, в результате которых были повреждены несколько десятков опор. Без электроснабжения остались два водозаборных узла, канализационно-насосная станция и жилой сектор с населением свыше четырех тысяч человек.

После того, как оперативно-выездная бригада Шатурской электроэксплуатационной компании экстренно обесточила поврежденные линии электропередачи, три пожарных расчета приступили к тушению очагов возгорания. В это же время Управление аварийно-восстановительных работ ОАО «МОЭСК» оперативно доста-



вило к месту проведения учений несколько мощных передвижных дизельных электростанций, которые в полном объеме обеспечили аварийное электроснабжение социально значимых объектов и объектов жизнеобеспечения обоих пострадавших населенных пунктов. Оперативный штаб ОАО «МОЭСК» направил для оказания содействия шатурским энергетикам бригады из Пушкинского, Воскресенского,

Орехово-Зуевского районов и города Рошаль, которые незамедлительно приступили к проведению ремонтно-восстановительных работ. Бригада Пушкинской электроэксплуатационной компании занялась расчисткой завалов и древесностружечной растительности в зонах линий электропередачи. Остальные участники учений, используя собственную спецтехнику и оборудование централизованного Управле-

ния аварийно-восстановительных работ, производили замену поврежденных деревянных опор на железобетонные. В результате проводимых мероприятий поставленные перед областной компанией задачи были выполнены полностью и в отведенные нормативами сроки — уже через шесть часов электроснабжение двух поселков в Шатурском районе было восстановлено по нормальной схеме.

Формы договоров

«Совет рынка» утвердил новые агентские стандарты

Ольга Павлюченко

Наблюдательный совет НП «Совет рынка» утвердил стандартные формы договоров о предоставлении мощности (ДПМ), а также стандартные формы агентских договоров, обеспечивающие заключение и исполнение ДПМ.

Утвержденные Наблюдательным советом стандартные формы ДПМ определяют дату начала и период поставки мощности, объем поставляемой мощности, цену и порядок оплаты мощности, ответственность и порядок обеспечения обязательств по Договору, порядок передачи прав и обязанностей по Договору, а также порядок разрешения споров. Сторонами участниками ДПМ являются поставщик и покупатель мощности, НП «Совет рынка», ОАО «АТС», ЗАО «ЦФР» и ОАО «СО ЕЭС».

Конструкция ДПМ предусматривает, что поставщиком мощности (ОГК/ТГК) заключается Агентский договор с ЗАО «ЦФР», которое обязуется в интересах, от имени и за счет поставщика заключать ДПМ с покупателями мощности. Сторонами Агентского договора также являются: НП «Совет рынка», ОАО «АТС» и ОАО «СО ЕЭС».

Утверждение двух форм ДПМ и Агентских договоров — для мощностей, введенных в эксплуатацию до 1 января 2011 года, и мощностей, вводимых в эксплуатацию которых планируется после

1 января 2011 года — обусловлено тем, что для второго типа генерации, согласно Агентскому договору, предусматривается обязанность информирования ЦФР о выполнении инвестиционных программ и ответственности за нарушение порядка предоставления информации.

В числе основных отличий новых ДПМ: закрепление обязательств по поставке мощности от генераторов непосредственно покупателям — участникам Оптового рынка электроэнергии и мощности; введение системы ответственности за нарушение сроков поставки мощности в связи невыполнением инвестиционных программ.

СПРАВКА «ПЕ»: НП «Совет рынка» по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). В соответствии с действующим законодательством Членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Итоги и планы

Холдинг МРСК: общее собрание акционеров

В Москве в неслучайном символическом месте — в павильоне «Электрификация» Всероссийского выставочного центра состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «Холдинг МРСК». Годовое общее собрание акционеров состоялось в преддверии второй годовщины компании, официальное празднование которой состоится на этой неделе 1 июля. Общее собрание констатировало успешное поступательное развитие крупнейшей и системообразующей электросетевой компании России.

На собрании выступили Председатель Совета директоров ОАО «Холдинг МРСК», Министр энергетики РФ Сергей Шматко, Генеральный директор Николай Швец, заместитель Генерального директора по экономике и финансам Алексей Демилов, заместитель Генерального директора по корпоративному управлению и собственности Алексей Перепелкин.

Сергей Шматко отметил качественную работу компании в осенне-зимний период 2009/2010 г. Министр энергетики РФ подчеркнул, что «несмотря на спад электропотребления, плановые ремонты в Холдинге МРСК выполнены в полном объеме».

«Чтобы обеспечить экономический рост регионов РФ, необходимо коренным образом изменить технологический облик распределительного электросетевого комплекса. С этой целью Холдинг МРСК при поддержке Министерства энергетики была разработана и представлена в Правительство Программа реновации. Ее реализация позволит снизить износ оборудования с 69% до 48%, а потери в сетях — с 8,7% до 6,1% до 2020 года» — заявил Министр энергетики РФ. Он также дал высокую оценку деятельности коллектива Холдинга МРСК, направленной на повышение надежности электроснабжения потреби-

лей и экономической эффективности распределительных сетей компаний. В своем выступлении Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец заявил, что «компания ведет плановую работу по совершенствованию управления. С этой целью в декабре 2009 года было создано Правление».

В рамках торжественных мероприятий по случаю второй годовщины компании — открытие второй очереди подстанции 110 кВ «Семеновская» и слет представителей трудовых династий, председателей советов молодых специалистов межрегиональных распределительных сетевых компаний и Координационного Совета ветеранов распределительного электросетевого комплекса.

Комментируя итоги Общего собрания акционеров ОАО «Холдинг МРСК», его Генеральный директор Николай Швец, в частности, отметил, что Холдинг МРСК ожидает по итогам 2010 года чистую прибыль по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в размере 11 млрд руб. Генеральный директор компании также отметил, что «в будущем периоде планируется направлять на дивидендные выплаты 5% от чистой прибыли по РСБУ», за исключением так называемой «бумажной» прибыли. По оценке Николая Швца, в 2010 году выручка Холдинга МРСК ожидается на уровне 526 млрд руб., в том числе за услуги по передаче электроэнергии — 485 млрд руб.

Говоря о сотрудничестве с зарубежными производителями электросетевого оборудования, Николай Швец отметил, что Холдинг МРСК испытывает потребность в КРУЭ (комплектных распределительных устройствах элегазовых) и арматуре для кабельных линий электропередачи на 110 кВ. По его словам, ведутся переговоры с производителями указанных типов оборудования, осуществляется знакомство с конкретными предложениями зарубежных компаний.



Полярное энергосбережение

На местах уже реализуют реформы и ждут поддержки

Отечественное коммунальное хозяйство переживает сегодня непростые времена: отрасль нужно фактически поднимать из руин, что намного сложнее, чем строить заново. Причем делать это приходится в непростых условиях реформирования ЖКХ. Часто можно услышать мнение, что инициаторов государством перемены, особенно в сфере энергосбережения, несут чересчур радикальный характер. Руководители некоторых коммунальных структур считают, что образования нужно проводить очень постепенно. Однако опыт российских регионов говорит об обратном. Необходимость реформ назрела давно, более того, на местах уже приступили к их реализации и ожидают поддержки своих действий со стороны государства. Ведь для многих муниципальных образований энергосбережение — один из основных путей решения финансовых проблем в ЖКХ.

Жители расположенной на самом севере нашей страны Мурманской области хорошо знают цену теплу. Напомним, что основную часть территории региона занимает Кольский полуостров. Также в его состав входят полуостров Рыбачий и несколько островов в Северном Ледовитом океане. Большая часть Мурманской области расположена за Северным полярным кругом. Несмотря на то, что на побережье климат здесь считается довольно мягким (средние зимние температуры близки к московским), постоянные туманы и пронизывающие морские ветры делают свое дело. А в центральных районах Кольского полуострова в январе и феврале столбик термометра нередко опускается до отметки в -40-45°С.

Неудивительно, что в регионе уже давно научились считать деньги, расходуемые на отопление жилья и объектов коммунальной инфраструктуры. Оптимизацию их теплопотребления здесь рассматривают как хороший способ экономии средств, столь необходимых жителям и органам местного самоуправления для решения насущных проблем области, в том числе и в сфере ЖКХ.

Первые «ласточки»

Курс на энергосбережение был принят в регионе задолго до принятия федерального закона № 261-ФЗ, поэтому сегодня эта политика уже начинает приносить первые плоды. Так, еще в 2009 году в Мурманске была запущена муниципальная целевая программа модернизации тепловых узлов 220 жилых зданий. Только в 2010 году это должно принести городу экономию в размере более 12,5 млн руб. Примечательно, что реализовать программу администрации Мурманска удалось в условиях крайней ограниченности бюджетных средств. Это стало возможным благодаря оптимальным техническим решениям, разработанным общими усилиями специалистов «Мурманской энергосбытовой компании» (МЭК) и компании «Данфосс». В настоящее время на ряде объектов уже завершены монтажные и пусконаладочные работы.

И это далеко не единственный пример. Причем стоит заметить, что задают тон в энергоэффективных начинаниях муниципальные чиновники. Например, отопительная система здания, в котором размещается областное Министерство энергетики и ЖКХ, оборудована средствами тепловой автоматики Danfoss, в том числе — радиаторными терморегуляторами. Также заслуживают внимания энергосберегающие мероприятия, проводимые в других городах региона. В частности, планируемая модернизация магистральной тепловой сети, соединяющей города Апатиты и Кировск.

Особое следует отметить проект «Энергоэффективный квартал» в Апатитах. Это небольшое муниципальное образование (с численностью населения около 60 тыс. человек) одним из первых в стране поддержало федеральную инициативу и уже включилось в процесс ее реализации на-

ряду с такими региональными центрами, как Казань, Тюмень, Воркута и Екатеринбург. Думаю, тем и интересен наш опыт по сравнению с мегаполисами. Опыт типично провинциального городка с набором обычных проблем: долгами перед энергетиками, скудным бюджетом», — комментирует глава Михаил Апатитов. Впрочем, есть у города и преимущества перед «старшими братьями»: огромный инновационный багаж Кольского научного центра (в том числе и накопленный за предыдущие годы опыт реализации энергоэффективных проектов).

И это наглядно подтверждается практикой. Так, в Апатитах уже перешли к конкретным практическим действиям в рамках проекта «Энергоэффективный квартал». И это несмотря на то, что многие организационные вопросы (главный из которых — финансовый), требующие решения на федеральном уровне, остаются пока открытыми. В городе приступили к реализации демонстрационного проекта на первом объекте будущего энергоэффективного квартала. Им стало муниципальное здание детского сада №46 «Семичевтик» на Фестивальной улице. Здесь проведут комплексную модернизацию системы теплоснабжения, включая установку современного автоматизированного индивидуального теплового пункта (АИТП) Danfoss. Автоматика будет контролировать работу системы отопления и горячего водоснабжения, подогревать воду для бассейна и воздух для системы приточной вентиляции.



Финансирование демонстрационного проекта взяли на себя городская администрация и компания «Данфосс»: производитель тепловой автоматики предоставит на безвозмездной основе оборудование для теплового узла; город оплатит его проектирование и монтаж, а также проведение пусконаладочных работ. Соответствующие договоренности между администрацией Апатитов и компанией «Данфосс» были закреплены в протоколе о намерениях, подписанном 23 апреля в ходе 11-й торгово-промышленной выставки «Имандра-2010», которая прошла в городе в рамках Дней предпринимательства Мурманской области. Также стороны заключили рамочное соглашение о сотрудничестве в области повышения энергетической эффективности, предусматривающее обмен опытом и совместное участие специалистов реализации проекта «Энергоэффективный квартал», сотрудничество в области разработки методической и нормативной литературы и др.

Помимо детского садика «Семичевтик», в этом году должны начать «новую жизнь» еще два здания: жилой дом и шко-

ла. А всего в рамках проекта предполагается модернизировать 143 объекта (в том числе 92 жилых дома).

Проблемы и решения

Конечно, на пути реализации проекта есть еще немало препятствий. Именно они и стали темой семинара «Проблемы энергосбережения и энергоэффективности в городе Апатиты», прошедшего в рамках выставки «Имандра-2010». Это знаковое мероприятие позволило собрать за одним столом специалистов, бизнесменов и чиновников. Посетил семинар и руководитель проекта «Энергоэффективный город», представитель Комиссии по модернизации и технологическому развитию экономики России при президенте РФ Евгений Жуков, который в своем выступлении перед собравшимися подчеркнул значимость проделанной в городе работы.

Участники семинара обсудили множество вопросов, в том числе и самый главный на повестке дня: необходимость создания механизмов финансирования энергосберегающих проектов. «Это проблема не какого-то конкретного региона, а всех реализуемых в настоящий момент региональных пилотных проектов, которые были инициированы федеральным центром», — говорит Павел Журавлев, заместитель генерального директора компании «Данфосс» по взаимодействию с органами государственной власти и управления и член экспертного совета по ЖКХ при Комитете по строительству Государственной Думы РФ. — Прежде всего, необходимо проработать

схему привлечения и возвратности инвестиций. Тогда мы сможем перейти от демонстрационных проектов к действительно пилотным, т.е. таким, которые могут служить образцами для дальнейшего распространения полученного опыта и его практической реализации, как в Мурманской области, так и в любом другом регионе».

Нужно сказать, что работа в этом направлении ведется достаточно активно и при непосредственном участии государства. Так, на проходившем 28 апреля в Копенгагене российско-датском бизнес-форуме тема энергоэффективности (и в частности, финансирования энергосберегающих мероприятий) занимала одно из центральных мест. В своем выступлении президент России Дмитрий Медведев отметил важность участия и помощи в реализации проектов датских партнеров, имеющих огромный опыт в этой области «Опыт этот действительно имеет большую ценность с учетом того, что, скажем откровенно, здесь умеют ценить энергоэффективность, здесь умеют ценить тепло, а у нас, к сожалению, с этим есть проблемы», — подчеркнул глава российского государства.

Уникальный кластер

«Сатурн — Газовые турбины»: комплексный подход к решению энергетических задач

(Окончание. Начало на стр. 1)

В нашей стране технология генерации на основе твердых видов топлива по объективным причинам не получила серьезного развития. И сегодня стало необходимым искать стартовые технологические решения и разработки за рубежом. Именно поэтому новый проект предусматривает участие STF/BWE — мирового лидера в области производства угольных котлов и котлов-утилизаторов большой мощности, впервые выступающего на российском рынке в качестве инвестора и партнера. Привлечение таких крупных компаний, как STF/BWE, на российский рынок вно-

сит на базе газотурбинных двигателей. Предполагаемая мощность — от 2,5 МВт до 60 МВт. Третий модуль энергетического кластера — выпуск газоперекачивающих агрегатов мощностью от 4 МВт до 25 МВт. И совершенно новое направление — достаточно мощный модуль, который на первом этапе будет выпускать котлы-утилизаторы, а на втором этапе — твердотопливные котлы, которые работают на сверхкритических температурах. При этом каждый модуль кластера будет обеспечивать полный жизненный цикл на свою продукцию — проектирование, производство, послепродажное обслуживание,

оптимальные экологические характеристики и перспективность оборудования. Компания STF позволяет выступить с предложением о включении данного направления в Федеральную Целевую программу энергосбережения, создание на базе Межправительственного соглашения Международной Программы.

«Впереди у нас огромная работа, — отметил Игорь Юдин. — На первом этапе мы планируем освоить котлы-утилизаторы мощностью 60 МВт, далее будем осваивать более мощные котлы-утилизаторы. На втором этапе мы запускаем проект по созданию твердо-топливных котлов, которые работают на сверхкритических температурах. Фактически это инновационная технология в энергетике с очень высоким КПД — 49%».

По словам Игоря Юдина, в новом кластере будут использованы самые передовые (российские и зарубежные) технологии, в том числе технологии конструирования, инжиниринга, сборки, сварки, изготовления узлов, управления и т.д. При этом стоит принципиальная задача выйти на стопроцентную локализацию изготовления комплектующих в рамках совместных производств энергетического кластера.

Президент ОАО «Доминанта-Энерджи» Андрей Петров считает, что «Стратегически создаваемый энергетический кластер призван реализовать важнейшие энергомашиностроительные проекты. Основной стратегический ориентир для нас является локализация и распространение новейших технологий в энергетике, которые принесут за собой ряд позитивных изменений в экономике страны. Это, прежде всего, качественные улучшения инфраструктуры, качественные улучшения энергетического снабжения и теплового снабжения, кратное увеличение сроков службы генерирующих мощностей. В свою очередь это должно послужить «локомотивом», который повлечет за собой внедрение новейших технологий как в генерации, так и в управлении, транспортировке и использовании электрической и тепловой энергии. Я считаю, что создание этого кластера — проект федерального масштаба, который на сегодняшний день является безусловно новым словом в экономике Российской Федерации и в кратчайшие сроки принесет государству достойный продукт, который крайне нужен отечественной индустрии».

Отвечая на вопрос об экспортных перспективах, директор по маркетингу и продажам ОАО УК «ОДК» Александр Коршунов прокомментировал: «Планируя создать на базе компании «Сатурн — Газовые турбины» мощный энергетический кластер мирового уровня, ОДК как головная компания, естественно, ставит перед собой задачу и по развитию экспорта. Мы понимаем, что у нас существуют традиционные рынки — скажем, страны СНГ, и мы на них активно работаем и будем работать, предлагая новые технологии, адаптированные и локализованные в России. Однако мы будем бороться и за новые рынки, опираясь в том числе на наших зарубежных партнеров. Сейчас в проработке находится ряд очень серьезных контрактов, в том числе со странами Латинской Америки, и не только».



В июне Владимир Путин посетил НПО «Сатурн», где ему показали и энергетические перспективы ОДК

сит весомый технологический вклад в энергетику страны и позволяет перенять столь необходимый в этой области опыт.

Участники пресс-конференции подтвердили, что новое совместное предприятие будет построено на использовании самых передовых мировых технологий, которые освоены компанией STF/BWE. Предусмотрено обучение персонала на базе этих технологий. Причем, это касается обучения специалистов всех уровней — рабочих, инженеров, конструкторов.

Как рассказал Игорь Юдин, энергетический кластер на базе ОАО «Сатурн — Газовые турбины» будет включать в себя несколько конструкторско-производственных модулей. Первый модуль — по созданию газопоршневых станций мощностью от 0,5 МВт до 2 МВт. «Это новая для нашей компании продукция, в связи с этим создается абсолютно новое производство, которое будет базироваться на современных технологиях, соответствующих международному уровню». Второй модуль кластера — создание энергетических стан-

строительство, монтаж, сопровождение в эксплуатации.

Как рассказал Игорь Юдин, сотрудничество с Компанией STF будет построено по следующим направлениям: использование оборудования Компании STF при реализации проектов строительства ГТЭС; обучение персонала ОАО «Сатурн — Газовые турбины» в подразделениях Компании STF; передача ОАО «Сатурн — Газовые турбины» конструкторской документации и технологии производства на продукцию Компании STF; организация серийного производства котельного оборудования Компании STF.

Все направления кластера будут нацелены на обеспечение полного цикла жизненного создаваемого оборудования, включая разработку, производство, проектирование, строительство и сдачу объекта, а также пуско-наладку и сопровождение в эксплуатации. То есть, по словам Игоря Юдина, будет на практике обеспечен именно комплексный подход к решению любых задач. А высокие технико-экономические показа-

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — интегратор и комплексный поставщик энергетического оборудования (ГТЭС, ПГУ, ГА) для ОАО «Газпром», предприятий ЖКХ, нефтегазовых компаний, энергоёмких промышленных предприятий, энергогенерирующих компаний. В 2009 году ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком УК «Объединенной Двигательной Строительной Корпорации» (ОДК) по строительству объектов энергогенерации и сопровождению их в эксплуатации.

ОАО «Доминанта-Энерджи» — ЕРСМ-контрактор, выполняющий все виды работ по управлению инжинирингом, поставками и строительством энергогенерирующих объектов: дизельных, газопоршневых и газотурбинных электростанций, и теплоэлектростанций мощностью до 500 МВт; энергоцентров, котельных мощностью до 500 МВт; трансформаторных и распределительных подстанций напряжением до 220 кВ и более. В начале 2009 года была создана Группа Компаний «Доминанта», включающая в себя более 20 компаний (в том числе компанию «Энергооптима»). Члены Группы компаний работают как на российском, так и зарубежном рынках топливно-энергетического комплекса.

ООО «Энергооптима» входит в Группу Компаний «Доминанта» и специализируется на строительстве энергообъектов «под ключ», начиная с предпроектных проработок до пуска объекта в эксплуатацию. Компания также выполняет отдельные этапы реализации проектов: проектирование, поставка оборудования, строительно-монтажные работы, пуско-наладочные работы и эксплуатация объектов.

Компания STF основана в 1937 году в Милане. В 2002 году в ее состав вошла компания BWE. На сегодняшний день STF/BWE является мировым лидером по производству парогенераторов с утилизацией тепла, промышленных котлов, теплопередающей продукции большой мощности. Продукция компании представлена не только на рынке Италии, но и по всему миру. За время существования компанией STF было произведено и установлено: парогенераторов с утилизацией тепла мощностью 270 МВт — 30 единиц в мире, мощностью меньше и равно 170 МВт — 4 единицы; промышленных котлов производительностью от 20 до 205 т в час, температурой от 450 до 510 °С; конденсатор водяного пара — 39 единиц, весом от 100 до 500 т; теплообменников — 31 единица весом от 5 до 84 т; нагреватель питательной воды — всего 69 единиц, весом от 10 до 150 т.

Туристический «Лабиринт»

Четвертый Греческий Форум на острове Кос: обоснованный оптимизм

Юлия Гужонкова,
Москва — остров Кос — Москва

Один из лидеров российского туристического рынка — компания «ЛАБИРИНТ» уже в четвертый раз провела Греческий Форум, который традиционно является, пожалуй, ключевым мероприятием в плоскости укрепления взаимного турбизнеса. Как сказала в приветственной речи к участникам Форума коммерческий директор компании «ЛАБИРИНТ» Татьяна Зотова: «Это каждый раз не только новое место проведения, но и новые впечатления, новые знакомства, новые возможности для работников турбизнеса. И, конечно же, грандиозный праздник для всех его участников».

На этот раз Форум проходил на острове Кос в новом многофункциональном комплексе MITSIS BLUE DOMES RESORT & SPA 5*. С каждым годом Форум приобретает все больший размах, в этом году в нем приняли участие 280 туристических агентств со всей России, 40 греческих компаний и 85 представителей российских СМИ. Эта статистика подтверждает, что участие в Форуме уже стало своеобразным знаком качества для компаний, работающих в туристическом бизнесе.

В работе Форума приняли участие такие известные отели и отельные цепочки Греции, как Aldemar Hotels and Spa, Grecotel Hotels, Mitsis Hotels, Louis Hotels, Sunshine Vacation Clubs, Atrium Hotels, Chandris Hotels and Resorts, Esperia Hotels, Helios Hotels, Sbokos Group, Ledra Hotel and Villas, Nana Beach — All Inclusive Resort, Lindian Village, Elinotel Apolamare, Simantro Beach, Kinetta Beach, Pilot Beach. В Форуме приняли участие все принимающие туристов компании Греции, которые активно работают с российским рынком: Le Grand Travel Bureau (Крит), Ambotis Tours Air Services (Халкидики), Ambotis Athens (Афины), Kanoulas Travel (Корфу), Beleon Tours (Родос, Кос). В этом году к постоянным участникам присоединилось немало и новых. Среди них компании: Harmony Resorts, Ixian Grand Hotel, Gran Melia Resort and Luxury Villas, Makedonian Hotels, La Markise Hotel, Sheraton Hotels, Aqua Grand Hotel.

Программа Форума была очень насыщенной. После торжественного открытия состоялась конференция, на которой с приветственными речами выступили губернатор Додеканских островов Иоаннис Махеридис и вице-президент Ассоциации греческих туристических предприятий (SETE) Андреас Андреадис. Советник по культуре, спорту



и туризму Ахиллеас Дзимас зачитал обращение от заместителя министра Греции по туризму, спорту и культуре Ангелы Герекы, которая, увы, не смогла лично присутствовать на Форуме. В своих выступлениях высокие гости отметили, что Греция готова к приему российских туристов и встретит россиян услугами самого высокого качества.

Далее состоялись уже ставшие традиционными презентации в формате 5x5, на которых представители российских туроператоров смогли ближе познакомиться с представленными на Форуме отелями, подробнее узнать о предоставляемых услугах и возможностях. Для журналистов была проведена пресс-конференция, на которой главным вопросом, конечно же, стало влияние экономического кризиса в Греции на развитие туристического бизнеса страны.

В первую очередь, всех волновал вопрос — насколько безопасно для туристов ехать на отдых в Грецию в этом году. Все видели новости по центральному телеканалу, показывающие противостояние бастующих с полицией, беспорядки на улицах... Губернатор Додеканских островов Иоаннис Махеридис заверил собравшихся, что Греция была и остается спокойной и безопасной страной для отдыхающих. К сожалению, в связи со сложившейся экономической ситуацией в стране данные события действительно происходили. Но сейчас ситуация стабилизировалась и она ни в коей мере не коснется туристических регионов страны. На вопрос, касающийся забастовки авиадиспетчеров, г-н Махеридис ответил, что на большом симпозиуме, организованном работниками авиационной отрасли, было заявлено, что в будущем подобных проблем не возникнет.

Следующий вопрос, который волновал всех — не повлечет ли сложная экономическая ситуация в стране и принятые Правительством Греции меры по повышению налогов на рост цен в гостиничном секторе? Вице-президент Ассоциации греческих туристических предприятий (SETE) Андреас Андреадис сказал, что в этом году на собрании Ас-



социации греческих отельеров было принято решение сделать значительный шаг для поддержания спроса и снизить цены на 20-30% при сохранении качественного уровня обслуживания гостей. В сложившейся ситуации каждому участнику туристического рынка необходимо сделать некие шаги. По сравнению с прошлым годом оборот с гостиничного номера упал на 10%. За счет чего удастся добиться столь значительного снижения цены? Компании, поставляющие продукцию для отелей, снижают цены на 10%, обслуживающий персонал отеля поднимает эффективность своей работы на 10%, а владелец отеля снижает свою прибыль еще на 10%. Поскольку отели готовы

взять на себя эти дополнительные расходы, то рост налога на добавленную стоимость в 2-4% не повлияет на конечную цену.

Что касается общих тенденций развития рынка, то по 2008 год туризм в Греции развивался очень динамично. Около 6 млрд евро было инвестировано в строительство новых пятизвездочных отелей. С 2009 года под влиянием мирового финансового кризиса наблюдается общий спад. В прошлом году российские туристы принесли в греческую экономику 400 млн евро, это составило 4% дохода туристической отрасли государства. Представители греческой стороны выразили надежду, что с каждым годом поток туристов из Рос-

сии будет неуклонно расти. К сожалению, пока этому значительно препятствует визовый режим между нашими странами. По сравнению с прошлым годом ситуация, увы, не улучшилась.

Со своей стороны, коммерческий директор компании «ЛАБИРИНТ» Татьяна Зотова рассказала о новых интересных программах туристической компании по привлечению россиян в Грецию. Это программа «Мама и малыш», разработанная на основе пожеланий мам, отдыхающих с маленькими детьми. Далеко не все отели могут соответствовать предъявляемым требованиям этой программы. Отели, которые включены в программу «Мама и малыш», могут предоставить своим гостям, напри-

мер, микроволновую печь в номер, большее количество полотенец, детский горшок, сушилку для белья, возможность взять напрокат коляску для прогулок с малышом. В ресторанах отелей готовы предложить специальное детское меню.

Также интересная программа «50+», рассчитанная на отдых людей пенсионного возраста. Татьяна Зотова отметила, что данная программа не является социальной, но она разработана с учетом требований к отдыху этой возрастной категории граждан.

Новая программа семейных клубов «SALUT» — это занимательный отдых для детей и взрослых, включающий в себя спортивные мероприятия, яркие шоу, веселые конкурсы и увлекательные игры каждый день. Участники форума смогли и сами убедиться в достоинствах данной программы, приняв участие в необычной клубной игре «Salut».

После пресс-конференции участники Форума побывали на ставшей уже традиционной выставочной ярмарке, где все желающие могли продегустировать напитки различных регионов Греции и поучиться греческим танцам.

Вечером компания «ЛАБИРИНТ» преподнесла гостям еще один неожиданный сюрприз, показав романтическую феерию на воде «Алые паруса». Завершился вечер потрясающим фейерверком.

Принимающая сторона Греческого Форума 2010 — компания BELEON TOURS организовала для участников интереснейшую экскурсионную программу, дав возможность открыть для себя этот необычайный уголок Греции — остров Кос. Расположенный в юго-восточной части Эгейского моря, это третий по величине остров в группе Додеканеса. Кос щедро предлагает своим гостям все современные удобства, одновременно вводя их в путешествие в давнее прошлое. Тысячелетняя история оставила свой отпечаток в каждом уголке острова. Кос считается родиной основателя современной медицины Гиппократ. В самой столице, рядом с замком рыцарей-иоаннитов растет платан, считающийся старейшим деревом в Европе. По преданию, под его тенистой листвой Гиппократ проводил занятия со своими учениками. Несомненно, одним из самых значимых исторических памятников является расположенный в 4 км от города Асклепийон. Это огромный храмовый комплекс, посвященный богу-врачевателю Асклепию. С его террас открывается необыкновенный вид на город.

Путешествуя по острову, складывается впечатление, что гуляешь в огромном музее под открытым небом. Разноцветная мозаика, созданная из кусочков истории: следы древнейших доисторических селений, развалины строений классической древности, эллинистической эпохи и римского периода, производящие впечатление византийские и поствизантийские монументальные замки, мечети и минареты, оставшиеся в память о годах правления турок на острове, чередуются с более современными строениями. Остров Кос непременно поразит вас своим обаянием и вам обязательно захочется вернуться туда еще раз.

Редакция газеты «Промышленный еженедельник» благодарит турфирму «ЛАБИРИНТ» за предоставленную возможность участия в Греческом Форуме 2010.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г.
Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора
Юлия Гужонкова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можяева
Дизайн и верстка
Роман Кураев,
Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали:
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 25.6.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstar.ru
Номер заказа 2207
Тираж 40000 экз.