

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Знамя Победы

Всероссийская эстафета памяти

стр. 2

Обсадные трубы

ВМК увеличил производственные мощности

стр. 2

Небесные успехи

«Аэрофлот» рассказал об итогах 2009 года

стр. 2

Первые пятьдесят

Обновление комбайнового парка страны

стр. 3

Бургундская премьера

Европейское продвижение продукции

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Круглый стол в МТПП

Состояние и перспективы инвестиций

стр. 4

Московское качество 2010

Награждение и чествование победителей конкурса

стр. 4

Столичный свет

Заседание совета директоров МОЭСК

стр. 4

Коксующий уголь

Рынок стремится к докризису

стр. 5

Пересмотр целевых цен

Повышение оценки акций ОГК

стр. 5

Рынок ЗПИФов

Российские перспективы инструментария

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Позитивные ноу-хау

«МРСК Сибири» развивает инициативы

стр. 6

Учебные эвакуации

Абаканская ТЭЦ: тренировка персонала

стр. 6

Опробование напряжением

Под контролем РДУ Татарстана

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Российский рынок ИБ

Четвертое профессиональное исследование

стр. 8

Ориентационная программа

В Сибири помогают новобранцам

стр. 8

В рамках капремонта

Обогащение доменного производства

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

В мае численность экономически активного населения в возрасте 15-72 лет составила 75,8 млн человек, или 53% от общей численности населения страны. Из них 70,2 млн человек классифицировались как занятые экономической деятельностью и 5,6 млн человек — как безработные с применением критериев МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю). В мае численность занятого населения выросла по сравнению с маем 2009 года на 850 тыс. человек (на 1,2%) за счет увеличения численности занятых в организациях и при снижении численности наемных работников в сфере предпринимательской деятельности без образования юридического лица. Численность безработных снизилась с 6,5 млн в мае 2009 года до 5,6 млн в мае 2010 года (на 14,4%), уровень безработицы — с 8,5% до 7,3%, или на 1,2 процентных пункта. Число занятых в мае по сравнению с апрелем 2010 года выросло на 1,4 млн человек (2%).

Реакторы на борт!

Группа ОМЗ выполнила уникальный заказ

На минувшей неделе в жизни российского тяжелого машиностроения случилось внешне неаппетитное, но крайне важное по своему технологическому смыслу событие: Ижорские заводы (входят в Группу ОМЗ) отгрузили в адрес заказчика два уникальных реактора гидрокрекинга, предназначенных для нового комплекса глубокой переработки нефти на ОАО «Танеко» (Нижнекамск, Республика Татарстан). В современной России ни по размерам, ни по функционалу таких реакторов пока еще не выпускали. Огромные, серебристо-блестящие, как дирижабли, 1200-тонные реакторы отправились по Неве круизом через Волго-

ристиками для нефтехимического комплекса изготовлено в России впервые.

Для специалистов поясним: гидрокрекинг — каталитический крекинг в присутствии водорода, используемый для получения высококачественных нефтепродуктов. С запуском в работу новых реакторов на российском рынке, к стати, бензин стандарта Евро-5 станет куда доступнее.

Лицензиаром проекта является компания «Chevron Lummus Global» (США) — одна из крупнейших мировых энергетических компаний. Разработка рабочей конструкторской и технологической документации, выполненная специалистами «Ижорских заводов», прошла согласование как со

сторон лицензиара, так и со стороны корпорации «Fluor» (США), которая является компанией по управлению данным проектом «Танеко». Специалисты корпорации Fluor осуществляли надзор за изготовлением реактора и подтвердили выполнение всех необходимых требований по обеспечению качества на всех этапах технологической цепочки изготовления оборудования.

В процессе технологического цикла изготовления реактора были разработаны новые технологии выплавки больших слитков из хром-молибден-ванадиевых сталей,ковки крупногабаритных обечеек, основной и послесварочной термообработки, выполнения сварных швов толщиной до 300 мм. Также были разработаны и реализованы технологии вневпечной термообработки монтажных швов.

Что важно отметить. В процессе создания уникальных реакторов принимали участие другие пред-



Уникальные реакторы отправились в путь...

Балтийский канал в направлении Татарстана. Водный путь — единственно возможный для таких гигантов. На новой пристани, специально построенной для крупнотоннажной продукции предприятий ОМЗ, торжественных проводов не было. Однако весомость как самих изделий, так и исторического момента, ощущали, наверное, все. Один этот факт свидетельствует о выдвораживании российского машиностроения в сотни раз больше и ярче любых статистических выкладок.

Созданные Ижорскими заводами и отправившиеся на прошлой неделе в путь реакторы гидрокрекинга — уникальные в том числе по своим внешним параметрам: диаметр — более 5 м, длина — 35 м, вес — 1200 т, толщина стенки сосуда составляет 295 мм. Оборудование с такими весомыми характеристиками

а потом — разрезать это все на куски, чтобы доказать качество работы с новыми марками стали (которая тоже оказалась достаточно нетрадиционной для обычной продукции Ижорских заводов). Надо сказать, что предприятие с таким испытанием справились блестяще. Результаты оказались, как говорится, выше ожидаемых.

По словам заместителя главного конструктора ОКБ Ижорских заводов Николая Чугунова (он непосредственно руководил работой по проекту), «такие реакторы могут делать буквально несколько компаний в мире, и наше предприятие смогло сохранить свои компетенции по изготовлению оборудования такой сложности. Кроме того, общее управление со стороны ОМЗ позволяет минимизировать издержки и, соответственно, формировать более конкурентоспособные предложения».

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

ВВП России за I квартал 2010 года составил 9862 млрд руб. Темп роста объема относительно I квартала 2009 года составил 102,9%, относительно IV квартала 2009 года — 83,7%. Индекс-дефлятор ВВП I квартал к I квартале составил 114,2%. Индекс промышленного производства в мае по сравнению с маем прошлого года составил 112,6%, в январе-мае 2010 года — 110,3%. Индекс по добыче ископаемых в мае составил 105,4%, в январе-мае 2010 года — 106%.

Смотр авиадостижений

Владимир Путин увидел и оценил лучшее

На минувшей неделе Председатель Правительства Российской Федерации Владимир Путин организовал масштабный смотр авиационных достижений и потенциалов страны. В рамках этого комплексного экспертно-вожого на изучил ЦАГИ, ознакомился с перспективным истребителем пятого поколения (правильное название — перспективный авиационный комплекс пятого поколения ПАК ФА) и побывал в Рыбинске на основном предприятии НПО «Сатурн» — одного из ключевых двигателестроительных активов России. Главе Правительства страны все понравилось.

За испытательным полетом нового российского истребителя Владимир Путин наблюдал на аэродроме Лето-исследовательского института (ЛИИ) имени М.М. Громова в подмосковном Жуковском. Истребитель показывал фигуры высшего пилотажа, выглядел убедительно и эффектно (самолет пилотировал заслуженный летчик-испытатель России Сергей Богдан, ведущий летчик-испытатель ОАО «ОКБ Сухого»). Как рассказа-

ли Владимиру Путину, российский истребитель пятого поколения превзойдет зарубежные аналоги по маневренности, вооружению и дальности полета, при этом его цена на мировом рынке будет как минимум в два с половиной раза ниже, чем у конкурентов.

Владимир Путин признался, что увидел этот самолет в воздухе впервые, хотя за судьбой проекта создания истребителя пятого поколения лично следит уже 8 лет. Тогда был только макет. Но понадобилось не только время, но и деньги. 30 млрд руб., по признанию премьера, уже вложили. Еще примерно столько же нужно инвестировать, чтобы запустить машину в серийное производство.

«Это все равно получается раза в два дешевле, а то и в 3 раза дешевле, чем F-22. Это очень серьезная конкуренция. С учетом лучшего качества. Эта, безусловно, будет машина, которая будет превосходить нашего основного конкурента, F-22, и по дальности, и по маневренности, по вооружению, по внутреннему содержанию основных элементов. Совершенно очевидный факт», — уверен премьер. В войска, по плану, эти истребители начнут поступать через шесть. Точные объемы закупок пока не определены.

Полетами в Жуковском компания «Сухой» полностью завершила комплекс предвзятительных наземных и летных работ по программе ПАК ФА. В этих испытаниях были задействованы все три опытных образца истребителя, на которых проводились стендовые прочностные испытания, наземная отработка топливных систем и другие работы в обеспечении программы летных испытаний. На летном образце было совершено 16 полетов.

Напомним, что первый вылет ПАК ФА состоялся 29 января в Комсомольске-на-Амуре. Приемно-слаточные испытания летного образца были полностью завершены в конце марта. 8 апреля на военном транспортном самолете ВВС России АН-124 «Руслан» первый летный образец авиационного комплекса пятого поколения (ПАК ФА), а также комплексный наземный стенд, на котором проводится отработка оборудования и систем в обеспечении программы летных испытаний, были доставлены на территорию летно-испытательной базы ОКБ Сухого на аэродроме ЛИИ им. М. М. Громова.

(Окончание на стр. 3)

Восьмилетка

17 июня 2010 года исполняется восемь лет со дня основания ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») — первой из инфраструктурных организаций, выделенной в самостоятельное акционерное общество из состава РАО «ЕЭС России» в процессе реформирования российской энергетической отрасли.

ОАО «СО ЕЭС» было создано для осуществления непрерывного оперативного диспетчерского управления технологическими режимами работы объектов Единой энергосистемы России и решения других задач, связанных со стабильным функционированием ЕЭС. 2002–2008 годы в истории компании отмечены масштабными преобразованиями, связанными с выстраиванием ее структуры и обеспечением надежности работы энергетической системы страны в процессе реформирования отрасли. К 1 ноября 2008 года Системный оператор завершил создание единой вертикали оперативно-диспетчерского управления ЕЭС России. В этом же году компания была переименована из ОАО «Системный оператор — Центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы» (ОАО «СО-ЦДУ ЕЭС») в ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы».

Необходимость переименования была вызвана качественными изменениями задач и полномочий, распространявшихся за пределы диспетчерских функций. В дополнение к основным задачам, связанным с оперативно-диспетчерским управлением, на компанию были возложены функции участия в контроле за техническим состоянием энергетических объектов, а также своевременной и надлежащей реализации инвестиционных программ генерирующих компаний, сформированных по результатам торговли мощностью.

В настоящее время структура Системного оператора представляет собой единую вертикаль оперативно-диспетчерского управления ЕЭС России и состоит из главного диспетчерского центра в Москве, 7 филиалов — объединенных диспетчерских управлений и 59 филиалов — региональных диспетчерских управлений, осуществляющих круглосуточное управление режимами энергосистем на территории 79 субъектов Российской Федерации. Специалисты Системного оператора успешно решают задачи надежного управления электроэнергетическими режимами работы ЕЭС России в реальном времени, обеспечения технологического функционирования оптового рынка электроэнергии и мощности, а также перспективного планирования и развития энергосистемы.

В 2009 году государство наделало ОАО «СО ЕЭС» рядом дополнительных функций и полномочий в сфере обеспечения надежности функционирования электроэнергетики, ее перспективного развития, а также обеспечения работы рыночных механизмов.

Так с октября 2009 года Системный оператор получил новые обязанности, связанные с расследованием причин аварий на энергетических объектах. Постановлением Правительства РФ утверждены Правила расследования причин аварий в электроэнергетике. Согласно новым правилам собственники и иные законные владельцы объектов электроэнергетики обязаны незамедлительно уведомлять диспетчерские центры Системного оператора о возникновении аварий. Специалисты Системного оператора в обязательном порядке включаются в состав комиссий по расследованию аварий.

(Окончание на стр. 2)

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

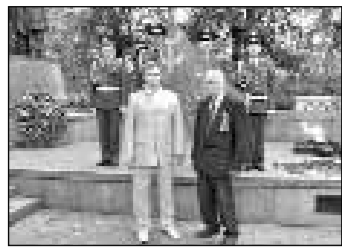
■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Красноярске завершилась историко-мемориальная «Эстафета Знамени Победы»



«Аэрофлот» объявил итоги своей деятельности в прошлом прибыльном для компании году

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Реакторы на борт!

(Окончание. Начало на стр. 1)

Большое участие в работе над этим проектом приняла компания «ОМЗ-Спецстали» (также входит в Группу ОМЗ), которая сумела изготовить необходимые «хитрые» хромо-молибдено-ванадиевые стали, которые соответствовали требованиям заказчика по данным реакторам стали. В мире не так много металлургических предприятий, способных такие стали выпустить. Сталь для данного проекта — решение безусловно инновационное.

Немало инновационных решений было применено ижорцами и по другим технологическим операциям при выполнении данного заказа, в том числе по термообработке, сварке, ультразвуковой диагностике и т.д. В итоге получилось уникальное воплощение уникального заказа. Прием-сдаточная комиссия, в состав которой были специалисты Ижорских заводов, представители заказчика ОАО «Танекс» и Ростехнадзора, выдала заключение о соответствии изделий требованиям конструкторской документации и возможности передачи их заказчику. С этим «разрешительным» документом реакторы отправились в рейс.

Кстати, после выполнения данного заказа Группа ОМЗ получила высокие шансы на победу в других аналогичных тендерах. А они будут. И немало. И нет никаких оснований, чтобы не думать о будущих заказах в том числе из других стран. Бизнес сегодня глобальный. Свой технологический и производственный уровень по данной тематике Группа ОМЗ доказала. Новая пристань на Неве готова отгружать и отгружать...

Так что, все еще впереди!

Восьмилетка

(Окончание. Начало на стр. 1)

И других происшествий, влияющих на режим работы ЕЭС России. Кроме того, ОАО «СО ЕЭС» осуществляет систематизацию информации об авариях в электроэнергетике. Также в октябре 2009 года Правительством РФ утверждена новая система планирования и управления развитием российской электроэнергетики, позволяющая обеспечить синхронизацию вводов генерирующих мощностей и объектов сетевой инфраструктуры для повышения надежности функционирования ЕЭС России в долгосрочной перспективе, удовлетворения спроса на электрическую энергию и мощность, а также предупреждения возникновения их избытка или дефицита в энергосистеме.

Новая система перспективного развития предусматривает разработку генеральной схемы размещения объектов электроэнергетики на 15 лет, схемы и программы развития ЕЭС России на семилетний период, а также схем и программ развития электроэнергетики субъектов Российской Федерации на 5 лет.

Системный оператор занимает важное место в новой системе перспективного развития ЕЭС. Компания участвует в формировании генеральной схемы, разработке и ежегодной корректировке схемы и программы развития ЕЭС России на базе перспективной расчетной модели Единой энергосистемы. Кроме того, Системный оператор занимается разработкой среднесрочного прогноза спроса на электрическую энергию, а также участвует в формировании схем и программ перспективного развития электроэнергетики регионов.

В феврале и апреле 2010 года вышло два постановления Правительства РФ, определяющих правила функционирования долгосрочного рынка мощности. Эти нормативные акты создают основу для нового механизма формирования долгосрочных обязательств владельцев электростанций по предоставлению на рынок генерирующих мощностей и гарантий их оплаты. Долгосрочный рынок является одним из экономических механизмов обеспечения надежности функционирования Единой энергосистемы, который позволит решить задачу наличия необходимых объемов мощности в ЕЭС России в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

В отличие от действующих переходных правил рынка мощности, определяющих объемы поставки на 1 год вперед и оплату за мощность на основе утверждаемых ФСТ России тарифов, новые правила охватывают диапазон в 4 года и предусматривают оплату на основе рыночных механизмов, учитывающих в том числе доходность на инвестированный капитал для повышения инвестиционной привлекательности строительства и эксплуатации объектов электроэнергетики. Системный оператор в условиях функционирования долгосрочного рынка мощности отвечает за проведение конкурентного отбора мощности, допущенной на рынок.

Создание механизма функционирования долгосрочного рынка мощности обусловлено, в том числе окончанием переходного периода функционирования электроэнергетики и переходом к полной либерализации ценообразования на оптовом рынке электроэнергии и мощности с 1 января 2011 года.

В марте 2010 года Правительство РФ утвердило правила отбора исполнителей и оказания услуг по обеспечению системной надежности. Таким образом, Правительство создало условия, обеспечивающие для субъектов электроэнергетики экономическую привлекательность участия в работе нового инструмента поддержания надежности функционирования ЕЭС России — рынка системных услуг.

Системному оператору, выполняющему функции по обеспечению установленных параметров надежности функционирования ЕЭС России, государство поручило организовать отбор субъектов электроэнергетики, оказывающих услуги по обеспечению системной надежности, заключение договоров, а также координацию действий участников рынка системных услуг.

Следующий, девятый год работы Системного оператора, будет проходить на фоне очередных серьезных этапов развития отечественной электроэнергетики. На 2011 год запланированы такие важные события, как начало функционирования долгосрочного рынка мощности, рынка системных услуг и переход к полной либерализации ценообразования на оптовом рынке электроэнергии и мощности. В настоящее время ОАО «СО ЕЭС» проводит подготовительную работу, направленную на обеспечение качественного исполнения функций в новых условиях.

Знамя Победы

Всероссийская эстафета памяти завершилась в Сибири



Евгения Хандогина

У мемориала Победы в городе Красноярске прошла заключительная историко-мемориальная акция «Эстафета Знамени Победы», организованная филиалом «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго».

Эстафета Знамени Победы собралась на мемориале Победы заслуженных энергетиков края: ветеранов Великой Отечественной войны и тружеников тыла, представителей Совета ветеранов «Красноярскэнерго», Председателя профсоюзного комитета, руководство энергокомпании, а также молодых специалистов-энергетиков.

Историко-мемориальную акцию открыл и.о. директора филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» Александр Мазиков: «Такие мероприятия особенно важны для ветеранов-энергетиков, для по-

коления людей, совершивших великий подвиг, и для молодежи, изучающей героические страницы нашей истории. В этом году мы провели ряд мероприятий по поддержке ветеранов войны и тружеников тыла. Энергокомпания оказала материальную помощь ветеранам, также сотрудники поздравили всех ветеранов-энергетиков Красноярского края и провели праздничный вечер в исполнительном аппарате».

Во время акции участники почтили память павшим минутой молчания. Представители Совета молодых специалистов возложили венки и цветы к памятнику героям Великой Отечественной войны. А завершилась знаменная акция фотографированием энергетиков у Вечного огня у мемориала Победы. Далее энергокомпания организовала выезд делегации на экскурсию по краевому центру.

Данное мероприятие инициировано Холдингом МРСК и приурочено к празд-

нованию 65-летней годовщины Великой Победы. Торжественная церемония начала эстафеты прошла в канун юбилея Победы в Великой Отечественной войне по инициативе ветеранов распределительного сетевого комплекса России в Зале Победы Центрального Музея Вооруженных Сил Российской Федерации в Москве. Холдинг МРСК передал 12 точных копий Знамени Победы в МРСК и РСК всей страны.

Сибирская часть эстафеты, во время которой точная копия легендарного Знамени Победы побывала во всех филиалах, находящихся под управлением «МРСК Сибири», завершилась в Красноярске. Уникальные акции уже прошли в республиках Алтай, Бурятия, Тыва, Хакасия, Алтайском, Забайкальском краях, Кемеровской, Омской, Томской областях, а теперь и в Красноярском крае. Знамя Победы оставлено на вечное хранение в корпоративном музее «МРСК Сибири» в Красноярске.

Обсадные трубы

ВМЗ увеличил мощности до 400 тыс. т

Высунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО «ОМК») завершил модернизацию комплекса по производству обсадных труб, используемых для обустройства нефтегазовых месторождений. Цель проекта — увеличение объемов производства труб за счет расширения их сортамента и улучшение качественных характеристик. Теперь завод имеет возможность производить обсадные трубы из металла производства Литейно-прокатного комплекса и муфты из собственной муфтовой заготовки. Результатом реализации проекта стал существенный рост (с 290 тыс. до 400 тыс. т в год) мощности по производству этих труб.

Проект полностью вписывается в стратегию компании, направленную на модернизацию существующих мощностей, введение в строй новых производств и создание уникальных инновационных продуктов для российских и зарубежных потребителей. С начала двухтысячных годов ОКМ направила в создание новых производств и реконструкцию действующих более \$4 млрд. Цель — создать для потребителей новые уникальные продукты: твердое колесо для Российских железных дорог, трубы большого диаметра для крупнейших проектов Газпрома и нефтяных компаний, рулон с литейно-прокатного комплекса.

Сегодня в этот инновационный ряд по праву встает и обсадная труба. Теперь ОКМ может обеспечить российские нефтегазовые компании высококачественной, передовой и конкурентоспособной продукцией.

Благодаря вводу в эксплуатацию муфтонарезного и трубно-резного оборудования фирмы Emag (Германия) в 2006 году сех

освоил производство обсадных труб с высокогерметичными резьбами для месторождений природного газа. Сварочная келья трубоэлектросварочного стана была заменена на новую, производства фирмы SMS Siemag (Германия).

В 2007-2008 гг. была проведена модернизация основного оборудования: заменены парк трубно-резных и муфтонарезных станков, построен участок объемной термообработки труб и освоено массовый выпуск труб с высокогерметичными соединениями и повышенных групп прочности (классом от N80 до P110). В 2009 г. были установлены два новых муфтонарезных комплекса немецкой фирмы Emag, и создана третья линия отделки труб.

Основными поставщиками оборудования по проекту выступили компании Emag и SMS Siemag (Германия), Kusakabe (Япония), Linsinger (Австрия) и др.

Реализация проекта позволила освоить на предприятии выпуск уникальных труб с высокогерметичными соединениями и труб повышенных групп прочности.

По словам президента ОКМ Владимира Маркина, инвестиции в проект с 2004 по 2010 г. составили 2,5 млрд руб.

Как отметил вице-президент ОКМ, исполнительный директор ВМЗ Владимир Кочетков, в 2010-2012 гг. модернизация комплекса по производству труб малого и среднего диаметра продолжится. Объем инвестиций составит около 1,5 млрд руб. Владимир Кочетков пояснил, что эти средства планируются направить на приобретение трубно-резных, муфтонарезных станков и муфтонарезного комплекса, на совершенствование системы неразрушающего контроля муфт и т.д.

ВМЗ — крупнейший в России производитель сварных обсадных труб. В 2009 году объем их производства превысил 200 тыс. т.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«С 2011 года мы серьезно меняем бюджетную политику. Переориентируем бюджет на реализацию конкретных программ, усиливаем акцент на основные приоритеты развития. Мы приняли сложное и важное решение уйти от практики финансирования бюджетных учреждений, не связанного с результатами их работы. Вместо этого мы профинансируем изменения, улучшения, новые проекты, решения конкретных задач. Например, бюджет оплатит внедрение «электронного правительства» и расширение доступа к широкополосному интернету, обеспечит гранты для молодых ученых и перспективных исследований, поддержит рост энергоэффективности экономики и коммунальной сферы».

КОРОТКО

«Аэрофлот» в 2009 году

ОАО «Аэрофлот» успешно преодолел кризисный год, завершив его получением чистой прибыли в размере 1,553 млрд руб. в соответствии с РСБУ. Группа компаний «Аэрофлот» также завершила 2009 год с чистой прибылью в размере \$85,8 млн в соответствии с МСФО. Этот результат в 3,5 раза выше итога 2008 года. Аэрофлот одна из двух авиакомпаний в мире, которая сохранила прибыльность в 2009 году. Рыночная капитализация ОАО «Аэрофлот» в 2009 году увеличилась на 75% и составила \$1,9 млрд. Аэрофлот в условиях кризиса остался лидером российской гражданской авиации и укрепил свои позиции.

Российский рынок является стратегическим приоритетом в маршрутной сети Аэрофлота. Увеличена частота рейсов на ряде направлений по России. Созданы два новых филиала — во Владивостоке и Калининграде. Компания активно участвовала в программе дальневосточных субсидированных перевозок, реализуемой Правительством РФ. В 2009 году в рамках этой программы Аэрофлот перевез 26 тыс. пассажиров по льготным тарифам. В 2010 году планируется увеличить перевозку в несколько раз по сравнению с 2009 годом.

Аэрофлот значительно укрепил позиции на рынке международных перевозок. Открыты регулярные рейсы на популярных туристических направлениях за рубежом — в Хургаду и Шарм-эль-Шейх в Египте, Эйлат в Израиле, Инсбрук и Зальцбург в Австрии, возобновлены полеты в Дрезден. В 2009 году Аэрофлот сотрудничал с 28 авиакомпаниями в рамках код-шеринговых соглашений.

В 2009 году благодаря антикризисным мероприятиям, а также снижению затрат на авиатопливо расходы компании снизились на \$976 млн по сравнению с 2008 годом. В 2009 году Аэрофлот и его дочерние компании перевезли 11 млн пассажиров, что составляет практически четверть от общего объема пассажирских перевозок, осуществляемых всей отечественной авиационной индустрией.

Годовое собрание акционеров «Якутгазпрома»

Годовое общее собрание акционеров Якутской топливно-энергетической компании «Якутгазпром» утвердило отчет за 2009 год, а также годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе аудиторское заключение ЗАО «Аудиторско-консультационная группа «Развитие бизнес-систем» за 2009 год. Кроме того, на собрании акционерами были рассмотрены вопросы об избрании состава Совета директоров, состава Ревизионной комиссии, утверждения аудитора на 2010 год, утверждения новых внутренних документов: Положения о Совете директоров, Положения о ревизионной комиссии, Устава, а также Положения о порядке подготовки, созыва и проведения общего собрания акционеров.

Партнеры увеличивают свою долю в ОАО «КАМАЗ»

ГК «Ростехнологии», концерн Daimler AG, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Тройка Диалог и ОАО «КАМАЗ» объявили о закрытии сделки, по условиям которой госкорпорация «Ростехнологии», Daimler AG и ЕБРР увеличили доли в капитале ОАО «КАМАЗ» — крупнейшем российском производителе тяжелых грузовых автомобилей. 11 февраля 2010 года стратегические партнеры подписали меморандум о взаимопонимании (МОВ), регулирующий увеличение доли акций в ОАО «КАМАЗ». Реализация данного меморандума привела к дальнейшему укреплению стратегического партнерства. Согласно условиям сделки, Государственная корпорация «Ростехнологии» увеличила свою долю в «КАМАЗе» на 12,2%, в результате чего доля «Ростехнологий» в капитале «КАМАЗа» составила 49,9%. В свою очередь, концерн Daimler AG, выступая в качестве стратегического партнера, увеличил свою долю акций ОАО «КАМАЗ» на 1%. ЕБРР в тесном сотрудничестве с Daimler AG приобрел акции «КАМАЗа» в соответствии с долгосрочным стратегическим планом, согласованным с главными акционерами компании и ее менеджментом. Инвестиции ЕБРР позволили увеличить совместную долю партнеров — ЕБРР и Daimler AG — до 15%.

«Норникель» вывел рудник на проектную мощность

Объем добычи руды на руднике «Северный-Глубокий» ОАО «ГМК «Норильский никель» впервые достиг проектных показателей в 500 тыс. т в месяц или 6 млн т в год. Рудник «Северный-Глубокий» расположен в Мурманской области, г. Заполярный и входит в состав ОАО «Кольская ГМК», дочернего предприятия Компании. Суммарный объем добычи руды на горных предприятиях Кольской ГМК в 2009 году составил 7,9 млн т. Строительство рудника «Северный-Глубокий» — самый масштабный индустриальный проект в постсоветской истории Мурманской области. Его общая сметная стоимость составляет 14,89 млрд руб. В 2010 году в проект планируется инвестировать 1,3 млрд руб.

По словам генерального директора ОАО «Кольская ГМК» Сергея Селядина, «вывод «Северного-Глубокого» на проектную мощность гарантирует Компании рудное будущее, а значит — сохранение достигнутого уровня производства товарного никеля из собственного сырья, и перспективы работы жителям Никеля, Заполярного и Мончегорска на несколько десятилетий вперед».

Для обеспечения проектной производительности в 2009 году на руднике завершено комплектование парка самоходной техники. Приобретено необходимое для осуществления всех запланированных работ самоходное оборудование — 22 установки для горно-подготовительных и горно-капитальных выработок, 17 установок для бурения скважин, 29 погрузо-доставочных машин, 21 автосамосвал и 16 машин для зарядки скважин таких производителей, как Atlas Copco, Sandvik Tamrock, Cat.

МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПО УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ МЧС РОССИИ ПО УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
ЗАПАДНО-УРАЛЬСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ РОСТЕХНАДЗОРА
МИНИСТЕРСТВО ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ И ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ
УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКИ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
МИНИСТЕРСТВО ТРУДА УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АДМИНИСТРАЦИЯ ГОРОДА ИЖЕВСКА
УДМУРТСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «УДМУРТИЯ»

Комплексная Безопасность - 2010
II ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
28-30 СЕНТЯБРЯ 2010 ГОДА

УЧАСТНИКИ
Производители и поставщики средств и систем безопасности.

ПОСЕТИТЕЛИ
Руководители и специалисты промышленных предприятий и компаний по тематикам выставки; отраслей здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства.

ПРОГРАММА
Президентский форум, который объединит отраслевые конференции, семинары, круглые столы по тематикам выставки.

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ: ПРОТИВОПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, СРЕДСТВА СПАСЕНИЯ В ЧС, ПРОМЫШЛЕННАЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ОХРАНА ТРУДА, ЛИЧНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ

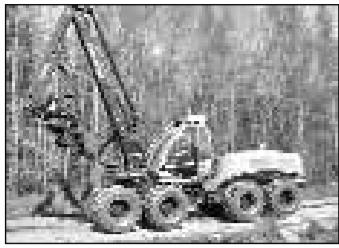
Место проведения: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9 (ФОЦ «Здоровье») Подробности на сайте www.safe.vcsd.nitb.ru и по телефонам: (3412) 73-35-32, 73-35-81, 73-35-87, 733-664.

Информационные партнеры:

Интернет-спонсоры:

www.nitb.ru
www.vcsd.nitb.ru
www.sec.ru
www.safeprom.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Тракторные заводы» представили в Европе еще одну премьеру

Первая полусотня

Комбайны по программе «Модернизация АПК России»

Татьяна Закабукова

Не прошло и недели с тех пор, как Ростсельмаш объявил о программе субсидирования сельскохозяйственной техники «Модернизация АПК России», и уже первые 50 комбайнов подготовлены для передачи в крестьянские хозяйства. Аграрии России в обмен на свои старые комбайны приобретают ACROS и VECTOR. Практически все российские регионы активно включились в ростсельмашевскую программу модернизации техники в России.

Программа «Модернизация АПК России» отличается от всех объявленных программ прежде всего тем, что сам Ростсельмаш субсидирует приобретение новой техники, не дожидаясь никаких преференций от федеральных и региональных властей. Это значительно ускоряет вопросы приобретения техники, так как крестьянин в обмен на свидетельство о выводе старой техники из эксплуатации, получает сертификат с субсидией на приобретение новой техники в размере до 650000 руб. Любой российский сельхозпроизводитель может обновить свой парк сельхозтехники. Размеры предоставляемых субсидий четко регламентированы и зависят от выбранной модели сельскохозяйственной машины: роторный зерноуборочный комбайн TORUM — 650000 руб., зерноуборочный комбайн ACROS — 450000 руб., зерноуборочный комбайн VECTOR — 350000 руб., зерноуборочный комбайн NIVA — 200000 руб., новый кормоуборочный комбайн RSM-1401 — 650000 руб., кормоуборочный комбайн DON-680 — 300000 руб., энергосредство (самоход-



ная жатка) серии ES — 400000 руб., трактор Buhler-VERSATILE — 550000 руб.

Основными отличиями и преимуществами программы являются отсутствие необходимости физического перемещения техники, выведенной из эксплуатации, что значительно облегчает участие в программе любого сельхозпроизводителя. Старая техника остается в хозяйстве, и крестьянин вправе распорядиться ею по своему усмотрению. Алексей Григорьевский стал одним из первых, кто получил субсидию от Ростсельмаш на 3 новеньких ACROS: «При приобретении техники я сэкономил почти 2 млн руб. Это очень большие деньги, а сейчас, когда каждая копейка на счету, это кажется невероятной удачей в

преддверии уборки». Сертификаты на первые комбайны уже вручили официальные дилеры в Краснодаре, Ставрополе, Нижнем Новгороде, Башкирии, Улмуртин, Алтае, Сибири, Урале. По словам руководителя дилерских компаний программа по модернизации АПК России крайне оперативна и эффективна. «Предложения об участии в програм-

ме были разосланы во все субъекты Российской Федерации, где имеется развитое сельское хозяйство. Заинтересованность проявили все регионы, куда поступили предложения. В большинстве из них идет уточнение необходимых объемов обновления сельхозтехники» — отметил директор по маркетингу компании Ростсельмаш Олег Ландин.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «Ростсельмаш» входит в пятерку крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной техники. В состав группы компаний входит 12 предприятий. Производственные площадки расположены на территории Канады, России, США, Украины и Казахстана. Продуктовую линейку «Ростсельмаш» составляют 17 типов сельскохозяйственной техники, более 100 моделей и модификаций. Продажа осуществляется в 26 странах мира. Дилерская сеть — более 500 сервисных центров и филиалов во всем мире.



Энергонеделя: несущественное уменьшение планового потребления

Новый уровень

Российско-итальянские деловые связи

В Институте внешней торговли Италии (ICE) состоялась конференция на тему «Италия-Россия — прочная связь для построения экономики будущего» с подписанием на ней важного перспективного документа.

Значимость данному мероприятию придавало присутствие таких персон, как Его Превосходительство Витторио Клаудио Сурдо — Посол Итальянской республики в России, господин Паоло Зеня — вице-президент крупнейшего объединения промыш-

ленников Италии «Конфиндустрия», господин Витторио Торрембини — президент Gim Unipresa — Ассоциации итальянских предпринимателей, работающих в России. С целью дальнейшего углубления российско-итальянского делового взаимодействия состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между Институтом внешней торговли Италии (ИЧЕ), Ассоциацией итальянских предпринимателей в России и Сбербанком РФ. По словам итальянских предпринимателей, данное соглашение должно существенно облегчить произведе-

ние коммерческих операций итальянских компаний в регионах. Также Сбербанк поможет итальянским предпринимателям работать с экономическими выгодными контрактами, имеющими отношение к Киотскому протоколу. Учитывая настоящую экспансию итальянского бизнеса в российские регионы, и с другой стороны, востребованность России в итальянских технологиях и товарах, можно уверенно сказать, что деловые отношения между российским и итальянским деловыми сообществами переходят на качественно новый уровень.

Энергия за неделю

Итоги работы оптового рынка

По данным НП «Совет рынка», неделя с 11 по 17 июня на оптовом рынке электроэнергии и мощности характеризовалась несущественным уменьшением планового электропотребления в Сибири по отношению к показателям предыдущей недели, вслед за которым произошло снижение индекса равновесных цен во второй ценовой зоне. По сравнению с аналогичным периодом 2009 года наблюдается рост объемов планового электропотребления в обеих ценовых зонах, как следствие низкого годового уровня потребления.

За истекшую неделю плановое электропотребление по сравнению с предыдущей неделей снизилось на 0,1%, а по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросло на 2,9%. В 15 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка, отмечено уменьшение планового электропотребления по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 14,81 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 11,63 млн МВт·ч, не изменившись по отношению к прошлой неделе, и выросло на 2,8% больше, чем за аналогичный

период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,18 млн МВт·ч, снизившись на 0,6% по отношению к прошлой неделе и увеличившись на 3,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

В структуре плановой выработки Европейской части России и Урала отмечен рост доли генерации АЭС относительно предыдущей недели на 1,5 процентных пункта. При этом в сравнении с аналогичным периодом прошлого года доля АЭС сократилась на 2,2 процентных пункта. В структуре плановой выработки Сибири доля выработки ТЭС снизилась за неделю на 0,6 процентных пункта, однако в сравнении с прошлым годом, наблюдается рост доли ТЭС на 0,9 процентных пункта. В 55 из 64 наблюдаемых регионов по сравнению с предыдущей неделей отмечен рост индексов равновесных цен на электроэнергию. Снижение индексов произошло в Тюменской области и регионах Сибири. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 61 регионе из 64. Исключение составили лишь 3 сибирских региона. По состоянию на 17 июня 2010 года, общая задолженность участников рынка составила 22,5 млрд руб., увеличившись с 10 июня на 1,4 млрд руб. По ценовым зонам наблюдается увеличение задолженности на 1,3 млрд руб., по неценовым зонам — на 0,1 млрд руб.

Смотр авиадостижений

Владимир Путин увидел и оценил лучшее

(Окончание. Начало на стр. 1)

После завершения необходимого объема предварительных испытаний на стендах систем и агрегатов, в том числе прочностных испытаний статического образца, наземной отработки самолета-стенда и летного образца, 29 апреля этого года были начаты испытания самолет по программе предварительных испытаний. На сегодняшний день степень отработки самолета и его систем по уровню надежности и безопасности позволяет обеспечить выполнение программы летных испытаний в полном объеме.

По сравнению с истребителями предыдущих поколений, ПАК ФА обладает рядом уникальных особенностей, сочетая в себе функции ударного самолета и истребителя. Самолет пятого поколения оснащен принципиально новым комплексом авионики, интегрирующим функцию «электронного пилота», и перспективной радиолокационной станцией с фазированной антенной решеткой. Это в значительной степени снижает нагрузку на летчика и позволяет концентрироваться на выполнении тактических задач. Бортовое оборудование нового самолета позволяет осуществлять обмен данными в режиме реального времени как с наземными системами управления, так и внутри авиационной группы. Применение композиционных материалов и инновационных технологий, аэродинамическая компоновка самолета, мероприятия по снижению заметности двигателя обеспечивают беспрецедентно низкий уровень радиолокационной, оптической и инфракрасной заметности. Это позволяет значительно повысить боевую эффективность в работе, как по воздушным, так и наземным целям, в любое время суток, в простых и сложных метеословиях.

Программа ПАК ФА выводит российское авиостроение и смежные отрасли на качественно новый технологический уровень. Эти самолеты, наряду с модернизированными авиационными комплексами четвертого поколения будут определять потенциал российских ВВС в течение ближайших десятилетий.

«Сейчас мы все показали в усеченном варианте. Сами понимаете: ребенок еще маленький, всего 16-ый полет. А в целом, с точки зрения летчика, хочу сказать, что впечатления от самолета — очень приятные. Это, в общем-то, качественный прорыв вперед», — прокомментировал Сергей Богдан после полета.

Там же, в Жуковском, российский премьер посетил знаменитый ЦАГИ — Центральный аэрогидродинамический институт. До 2012 года в модернизацию технологической базы ЦАГИ планируется вложить 11 млрд руб. В ходе визита Владимиру Путину продемонстрировали уникальную экспериментальную базу института. В частности, транзвуковую аэродинамическую трубу Т-128, предназначенную для исследований аэродинамических характеристик крупномасштабных моделей различных летательных аппаратов в условиях, максимально приближенных к полетным. В аэродинамической трубе Т-128 в разное время проходили испытания модели таких самолетов, как Ил-96, МиГ-29, Су-27, Ту-204 Ту-334, SSJ-100, MC-21, Т-50, другие образцы

перспективной военной техники, а также модели самолетов ведущих зарубежных авиационных компаний, таких как Boeing, Airbus, Embraer.

В зале статических испытаний Борис Алешин показал премьер-министру аэроупругую многофункциональную модель магистрального пассажирского самолета, используемую для совместных исследований ученых России и Европейского союза по Европейской рамочной программе, динамически подобную модели моста, построенного в Серебряном бору, и сертификационные испытания на прочность регионального самолета Sukhoi Superjet 100.

На следующий день Владимир Путин посетил ОАО «НПО «Сатурн». Глава российского правительства ознакомился с ходом реализации авиационных военных и гражданских, а также энергетических программ по созданию двигателя SaM146

го поколения и энергетического оборудования».

Не случайно цех сборки двигателя SaM146 стал первым объектом посещения правительственной делегации: в мае успешно завершены сертификационные испытания двигателя SaM146, в течение ближайшей недели впервые в истории российского авиационного строительства будет получен международный Сертификат Типа по требованиям EASA и уже летом этого года начнется поставка первых серийных двигателей для самолета «Сухой Superjet 100».

Программа SaM146 — это равноправное сотрудничество российской компании ОАО «НПО «Сатурн» и французской компании «Снекма» (Snecma Safran group) по разработке, производству и продвижению на рынок новой силовой установки SaM146 для применения на ре-

Бургундская премьера

Датско-российский форвардер представлен Европе

Во Франции (провинция Бургундия) на выставке «EUROFOREST-2010» датская компания Silvatec Skovmaskiner A/S, в 2006 году вошедшая в состав машиностроительной группы «Концерн «Тракторные заводы» (материнская компания Machinery & Industrial Group N.V.), представила новинку — восьмиколесный форвардер «Sleipner 814TF» со специально спроектированной поворотной кабиной, разработанный совместно с российскими специалистами.

Silvatec Skovmaskiner A/S уже четверть века специализируется на производстве оборудования для лесной промышленности. Благодаря накопленному опыту, его последние разработки имеют высочайший технический уровень и занимают лидирующие позиции среди продукции ведущих мировых производителей, таких как John Deere, Caterpillar, Komatsu Forest.

На сегодняшний день в Дании имеются всего две компании со 100% российским капиталом, и одна из них — Silvatec Skovmaskiner A/S. «Концерн «Тракторные заводы» осуществил значительный объем инвестиций для сохранения ведущей роли датской компании на мировом рынке лесной техники.

Начиная с 2006 года продукция компании Silvatec Skovmaskiner A/S с большим успехом вышла на российский рынок, продемонстрировав свой мощный, маневренный и многофункциональный, восьмиколесный лесозаготовительный

харвестер «Sleipner 8266 TH». Наименование харвестера, заимствованное из мифологии древней Скандинавии, символизирует коня, который может скакать по земле, и по небу. Название созданной лесозаготовительной машины полностью соответствует характеристикам мифологического образа. Датская техника надежна и проста в эксплуатации, хорошо адаптирована к различным суровым условиям. Именно это событие стало бесповоротной точкой отсчета по внедрению в лесопромышленный сектор России совершенно новые технологии, основанные на бережном отношении к природным ресурсам и высокой производительности.

В этом году Silvatec Skovmaskiner A/S представит мировому лесозаготовительному сообществу очередную свою новинку, но уже созданную в рамках датско-российского сотрудничества, — форвардер «Sleipner 814TF» со специально спроектированной поворотной кабиной. Его отличие от харвестера в том, что машина предназначена для доставки уже обработанной харвестером древесины до места складирования. Проходимость и прочие технические характеристики также соответствуют самым строгим европейским стандартам. Совместная работа над проектом позволила датским и российским специалистам учесть требования как российского, так и европейского потребителя, сделав новый образец техники адаптированным к различным по географии и условиям рынкам.

Общее руководство по реализации данного проекта осуществляла датская команда. Специалисты Silvatec отвечали за проектирование передней части машины, за спецификации, поставку необходимых запчастей и сборку опытного образца. Лучшие российские конструктора взяли на себя проектирование и разработку задней части новой модели форвардера, а также осуществили расчет безопасности кабины, предоставили кран, коробку передач, тележку.

Глава компании Silvatec Skovmaskiner A/S г-н Петер Граверсен так оценил работу, проделанную совместно с российскими коллегами перед предстоящей выставкой: «Несомненно, основное внимание будет уделено новейшему форвардеру со специально спроектированной поворотной кабиной. Компания Silvatec и другие специализированные предприятия машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы» за счет совместных усилий сумели в сокращенные сроки создать совершенно новую машину в тот момент, когда рынок переживает нелегкие времена. Параллельно с разработкой нового оборудования идет постоянное обновление действующих моделей, которые отвечают последним требованиям потребителей. Также мы планируем показать харвестер «Sleipner 814TF», который не так давно уже нашел своего покупателя во Франции. Машина оборудована увеличенным подъемным краном, который значительно облегчает работу с крупными деревьями».

курируют с такими гигантами, как Джон Дир, Понсе, Валмет, Катерпиллар. Предприятие расположено в г. Фарсо (Дания) и имеет дочерние компании во Франции, Ирландии, Великобритании. В 2006 году Silvatec Skovmaskiner A/S вошла состав российский машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы», что позволило Концерну получить доступ к принципиально новым технологиям и создать на базе российских предприятий производство современной линейки лесозаготовительной техники.

Форвардер с колесной формулой 8x8 компании Silvatec — мощное устройство — 205 кВт, высота 3750 мм, грузоподъемность 14 т. Оснащен манипулятором Loglift F91FT100 с вылетом 10 м, подъемным моментом 125 кН/м, длина перевозимого сортирента 3-6 м.

«Euroforest 2010» — одна из ведущих европейских выставок, посвященных лесной промышленности. Проводится раз в четыре года, в 2006 году собрал 35 тыс. зрителей и 350 торговых марок и брендов. В 2010 году на выставке будут представлены новинки, организованы семинары и демо-показы крупнейших производителей техники John Deere, AGCO, Volvo, Komatsu Forest, и др., на открытой территории в 150 га они продемонстрируют в действии возможности своей техники. Выставка «Euroforest 2010» нацелена на профессионалов отрасли, фермеров, землевладельцев и всех любителей природы. Помимо выставок и демо-показов, запланированы семинары по ключевым вопросам развития отрасли, энергетике и защите окружающей среды.

Концерн «Тракторные заводы» — один из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении, как в России, так и за рубежом. В управлении машиностроительного холдинга находится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине.

Производственная деятельность «Концерн «Тракторные заводы» представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, железнодорожное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-компоненты. Холдинг занимает лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена его продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника, произведенная на предприятиях Концерн «Тракторные заводы», эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

Silvatec Skovmaskiner A/S — датская компания, специализирующаяся на производстве техники и комплектующих для лесной промышленности. С 1984 года предприятие постоянно развивало линейку выпускаемой продукции, и в последние 3-5 лет сосредоточилось на производстве харвестеров и чипперов. Последние разработки компании имеют высочайший технический уровень, и успешно кон-



для глобального рынка регионально-магистральных самолетов; двигателя «И17С» для истребителя Су-35; военного авиационного двигателя пятого поколения; двигателя АЛ-55 для глобального рынка учебно-тренировочных и легких боевых самолетов; двигателя для крылатых ракет воздушного и морского базирования; газотурбинных агрегатов для ВМФ; и пограничной службы ФСБ РФ; газовых турбин, агрегатов и теплоэлектростанций малой и средней мощности для модернизации и развития энергосистем ЖКХ, промышленных предприятий и нефтегазовых компаний; газоперекачивающих агрегатов для модернизации и развития инфраструктуры ОАО «Газпром».

Премьер-министр посетил цех сборки двигателя SaM146, новый учебный центр ОАО «НПО «Сатурн», предприятие по производству монолитного твердосплавного инструмента с наноструктурированным покрытием — ЗАО «Новые инструментальные решения». В опытно-конструкторском бюро НПО «Сатурн» Владимир Путин провел совещание по вопросу «О производстве в ОАО «НПО «Сатурн» авиационных двигателей ново-

го поколения. В частности, транзвуковую аэродинамическую трубу Т-128, предназначенную для исследований аэродинамических характеристик крупномасштабных моделей различных летательных аппаратов в условиях, максимально приближенных к полетным. В аэродинамической трубе Т-128 в разное время проходили испытания модели таких самолетов, как Ил-96, МиГ-29, Су-27, Ту-204 Ту-334, SSJ-100, MC-21, Т-50, другие образцы

го поколения и энергетического оборудования».

НПО «Сатурн» и «Снекма» нацелены на получение Сертификата Типа по требованиям EASA 23 июня 2010 г., с одобрением АР МАК — в течение месяца после получения сертификата EASA. Для обеспечения сертификационных испытаний изготовлено 8 опытных двигателей и выполнено 25 переборок (каждая переборка — практически новый двигатель под определенную программу испытаний). Для проведения испытаний самолета изготовлено и передано самолетостроителю 8 двигателей. Опытные образцы двигателя SaM146 подтвердили заявленные характеристики при стендовых и летных испытаниях.

Запущены в производство детали в обеспечение серийного производства, начата сборка первого серийного двигателя. В целях обеспечения программы поставки двигателей SaM146 заказчику в необходимом объеме и в установленные сроки осуществляется технологическое перевооружение производства ОАО «НПО «Сатурн». Для поддержки двигателя в эксплуатации создается полномасштабная система послепродажного обслуживания.

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

Круглый стол в МТПП

Состояние и перспективы рынка инвестиций

В Московской ТПП прошло заседание круглого стола «Состояние и перспективы развития рынка коллективных инвестиций в России», организованное Комитетом МТПП по фондовому рынку и производным финансовым инструментам. Заседание вел председатель Комитета Анатолий Гавриленко. В круглом столе приняли участие начальники отделов управления регулирования и контроля над коллективными инвестициями ФСФР России Илья Ванин, президент Национальной лиги управляющих (НЛУ) Дмитрий Александров, представитель единственной в России сети паевых супермаркетов Евгений Очковский, представители крупнейших бирж управляющих компаний и НПФ.

стоимость инвестиционных паев многих идентичных фондов просела на 50%. Участники заседания обсудили вопрос об информировании населения о деятельности ПИФов в целях привлечения новых клиентов. Они сошлись во мнении, что в рекламных материалах необходимо указывать информацию обо всех лицензиях управляющей компании, информацию о каждом фонде, находящимся под управлением данной управляющей компании. В настоящее время процент презентацион-

ности договора, и клиенту в любом случае необходимо один раз прийти в офис управляющей компании. Вице-президент УК «Тройка Диалог» Андрей Звездочкин обозначил ключевые, по его мнению, моменты, необходимые для развития продаж паев:

- необходимость обучения продавцов. В настоящее время в России очень мало грамотных финансовых консультантов — порядка 500 специалистов на всю страну, в то время как в США работают порядка 300 тыс. специалистов;

- 3. Установление более тесного сотрудничества НЛУ с НАПФ и проведение опроса членов обеих организаций о принципах, которыми, по их мнению, должны руководствоваться управляющие компании и НПФ, в том числе о собственной терминологии, которая, желательно, должна отличаться от банковской.
- 4. Формирование перечня технологических разработок, необходимых для развития УК.
- 5. Развитие института финансовых консультантов, в том числе необходимо подгото-



Анатолий Гавриленко, открывая заседание, обрисовал ситуацию, сложившуюся для управляющих компаний на фондовом рынке. «Исследование аналитических данных по продажам прошлого года показывает, что наладить продажи паев или вывести на фондовый рынок уникальное предложение, способствующее повышению уровня продаж, так и не удалось. Подобное заключение может говорить лишь о том, что рынок в поиске, и уже чувствуется необходимость в появлении новых инструментов продаж». Цель круглого стола — обсудить проблемы рынка коллективных инвестиций, способствовать решению основного вопроса: почему не продаются паевые инвестиционные фонды (ПИФы)? Анатолий Григорьевич подчеркнул, что в результате обсуждения вопросов круглого стола необходимо сделать выводы, которые будут полезны для всех участников.

Генеральный директор ООО «Универсальный брокер» Евгений Очковский отметил, что люди в первую очередь покупают «доходность», т.е. паи управляющих компаний, которые находятся в первой пятке рейтингов. Компания «Универсальный брокер» — единственный в России паевой супермаркет, который сотрудничает с 23 управляющими компаниями и продает паи 124 паевых фондов.

Юлия Эльдарова, руководитель департамента коллективных инвестиций УК «Уралсиб», также считает необходимым развивать сеть продаж, указав, что для хороших продаж нужно повышать финансовую грамотность как продавцов, так и клиентов.

По поводу финансовой грамотности высказалась также Александр Бару, директор продаж и маркетинга УК «Райффайзен Капитал». Он подчеркнул, что благодаря обучению продавцов во время поездок в Санкт-Петербург, их компания в 2009 году привлекла больше всех денежных средств в ПИФы и показала лучший результат.

Начальник отдела управления регулирования и контроля над коллективными инвестициями ФСФР России Илья Ванин отметил, что, несмотря на жесткое регулирование ПИФов со стороны государства, которое, в том числе, предполагает высокую корреляцию с рынком, многие фонды показывают большее снижение, нежели рынок. Так, во время кризиса рынок акций показал снижение на 30%, а

— нежелание или невозможность граждан строить долгосрочные финансовые планы. Поэтому такие инструменты как ПИФы и негосударственные пенсионные фонды не являются востребованными в должной мере. Немаловажным в привлечении клиентов является предоставление возможности для клиентов совершать операции с денежными средствами, находящимися в управлении. Мария Белева, начальник Управления организации торгов ОАО «Санкт-Петербургская биржа», презентовала проект площадки Quip, предназначенный для обращения закрытых паевых фондов квалифицированных инвесторов.

Анатолий Гавриленко пригласил всех желающих принять участие в мероприятии проекта «Неделя финансовой грамотности в регионах России», известному под названием «Поезд финансовой грамотности», проведение которого намечено на конец сентября — октябрь 2010 года. Спикер отметил, что данный проект был очень полезен для выявления пробелов в финансовых знаниях и понимании происходящих на финансовом рынке процессов у населения регионов России, и что необходимо в первую очередь способствовать появлению «российского инвестора», а не ориентироваться только на иностранный капитал. В завершение круглого стола были сделаны основные выводы, которые, по мнению участников, способствуют дальнейшему развитию деятельности управляющих компаний:

1. Необходимость формирования сетей продаж ПИФов.
2. Проведение опроса членов НЛУ по проблемным вопросам и сбор предложений по совершенствованию деятельности управляющих компаний. Направление предложений в ФСФР России.

Далее Анатолий Гавриленко поднял тему актуальности продажи паев он-лайн, отметив, что рынок нуждается в новых технологических решениях. По мнению спикера круглого стола в решении данного вопроса может оказать НЛУ, собрав и проанализировав соответствующие предложения. Участники заседания отметили, что при продаже паев в режиме он-лайн основным препятствием для клиента остается необходимость личной идентификации клиента при оформ-

ки консолидированного мнения управляющих компаний о проекте закона о финансовых консультантах.

6. Формирование перечня мер, способных предотвратить возможный финансовый кризис в РФ.

7. Подготовленные предложения по вышеперечисленным пунктам необходимо отправить в виде писем в ФСФР, Минэкономразвития, Минфин.

8. Необходимо установление тесного взаимодействия с институтами госвласти.

Пресс-служба МТПП

Неделя финансовой грамотности в регионах России — это проект Экспертной группы по финансовому просвещению при ФСФР России. Экспертная группа приняла решение провести в 2010 году серию мероприятий, направленных на повышение финансовой грамотности населения. Первое из таких крупных мероприятий, которое получило название «Неделя финансовой грамотности в регионах России», состоялось в апреле 2010 года. В рамках проекта в период с 15 по 21 апреля прошли лекции, семинары, круглые столы в Нижнем Новгороде, Казани, Самаре, Краснодаре, Ростове-на-Дону, Воронеже, Санкт-Петербурге, Москве.

В мероприятиях приняли участие члены Экспертной группы, сотрудники Федеральной службы по финансовым рынкам, представители брокерских, управляющих компаний, пенсионных фондов. Школьникам, студентам и частным инвесторам рассказывали, как можно распорядиться сбережениями, заработать деньги на финансовом рынке, не став жертвой мошенников, обеспечить себя пенсией. Также в рамках проекта прошли специальные мероприятия для профессиональных участников рынка, представителей региональных властей.

Проблемы качества продукции, как выпускаемой в России, так и импортируемой из-за рубежа, сейчас в нашей стране и, особенно, в ее столице стоят как никогда остро. В условиях преодоления финансового и экономического кризиса в стране вопросы качества продукции и услуг сопоставимы с вопросами выживания целых отраслей. Сегодня предприятие может получить преимущество в конкурентной борьбе только путем достижения высокого качества выпускаемой продукции, производимых работ и оказываемых услуг. Потребитель также отдает предпочтение только качественному продукту. При этом качество продукции и услуг нуждается в подтверждении. И здесь на помощь бизнесу пришла Московская торгово-промышленная палата. В соответствии с Законом РФ «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации» ей предоставляется право проводить по поручению российских и иностранных предприятий и предпринимателей экспертизы, контроль качества и комплектности товаров, удостоверить в соответствии с международной практикой сертификаты происхождения товаров. Для выполнения этих функций МТПП было создано дочернее предприятие — Московский независимый центр экспертизы и сертификации «Мосекспертиза», разработана система добровольной сертификации.

В целях выявления высококачественных московских товаров и услуг на основе независимой и всесторонней оценки их потребительских характеристик, стимулирования предпринимателей к работе по повышению качества товаров и услуг, повышения общественного престижа достижений в области качества, широкого информирования потребителей и обществу о высококачественной, экологичной продукции в 1996 году Московская ТПП разработала программу «Московское качество». Эта инициатива нашла поддержку в Правительстве Москвы. 1 августа 1997 года мэр Москвы Юрий Лужков подписал распоряжение № 620-РМ «О реализации программы «Московское качество». С тех пор в Программе приняли участие 250 предприятий, сертифицировано более пяти тысяч наименований продукции. За 12 лет своего существования данная программа не только не потеряла свою актуальность, но в прошлом году получила свое дальнейшее продолжение. 1 июня 2009 года было подписано распоряжение Правительства Москвы № 1104-РП «О проведении ежегодного городского конкурса «Московское качество», организаторами которого выступили Правительство Москвы и Московская ТПП. Отныне в рамках программы «Московское качество» будет ежегодно проводиться конкурс «Московское качество» и церемония награждения его победителей.

Мэр Москвы Юрий Лужков в своем приветствии участникам конкурса отметил, что конкурс «Московское качество» является экономически и социально значимым проектом в сфере производства и продвижения на московский рынок высококачественных товаров и услуг. При всех широких возможностях и динамичном развитии потребительского рынка мегаполиса неизменно остается приоритет качества товаров и услуг. Это осязаемый выбор миллионов москвичей и гостей столицы. Правительство Москвы будет оказывать содействие предприятиям — победителям и дипломатам конкурса — в их стремлении участвовать в осуществлении различных городских программ, приумножать традиции московского качества.

На церемонии награждения победителей и лауреатов конкурса поздравил руководитель Департамента науки и промышленной политики города Москвы Евгений Пантелеев: «Москва, мэр и Правительство города придает этому конкурсу очень большое значение. То, что делают предприятия и предприниматели самых разных отраслей для улучшения качества жизни в целом, отмечает Правительство Москвы. Это конкурс для нас важен еще и тем, что он носит открытый характер, и мы приглашаем к участию в нем представителей других стран и регионов».

Евгений Пантелеев также отметил роль Московской ТПП, которая на протяжении многих лет поддерживает производителей качественной продукции.

Столичный свет

Итоги Совета директоров ОАО «МОЭСК»

Эльвира Барковская

9 июня состоялось очередное заседание Совета директоров ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» в очно-заочной форме. На нем был рассмотрен отчет об итогах выполнения Бизнес-плана ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» за 2009 год и отчет об итогах выполнения Инвестиционной программы ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» за IV квартал 2009 года и 2009 год в целом.

95% потребителей на территории Московской области. Основные виды деятельности — оказание услуг по транспортировке электроэнергии потребителям и технологическое присоединение к электрическим сетям.

По результатам 2009 года инвестиционная программа компании (скорректированная инвестиционная программа ОАО «МОЭСК» утверждена на совете директоров 22.12.09 г. в объеме 21 млрд 454 млн руб.) выполнена в объеме 21 млрд 696 млн руб. (101%). Совет директоров отметил положительную динамику работы ОАО «МОЭСК» в вопросах ввода в эксплуатацию линий электропередачи всех уровней напряжения (2014 км при плане 1433 км) и трансформаторной мощности (2267 МВА при плане 1595 МВА). Также на заседании были утверждены целевые значения годовых и квартальных ключевых показателей

эффективности (КПЭ) ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» на 2010 год. В числе прочих вопросов Совет директоров утвердил Годовую комплексную программу конкурсных и регламентированных внеконкурсных закупок ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» на 2010 год.

СПРАВКА «ПЕ»: Основными акционерами ОАО «МОЭСК» является ОАО «Холдинг МРСК» (51%), Группа компаний «Газпром» (31%) и Группа компаний Правительства г. Москвы (8%), более 8% — в свободном обращении. В состав компании входит более 607 высоковольтных питающих центров напряжением 35/110/220 кВ общей мощностью 43713 МВА.

«Московское качество 2010»

Награждение и чествование победителей и лауреатов конкурса

Правительство Москвы и Московская торгово-промышленная палата организовали и провели ежегодный городской конкурс «Московское качество 2010». Церемония награждения победителей конкурса прошла в Белом зале Мэрии Москвы. В церемонии приняли участие министр Правительства Москвы, руководитель Департамента науки и промышленной политики Евгений Пантелеев, министр Правительства Москвы, руководитель Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства Михаил Вышегородцев, президент Московской торгово-промышленной палаты Леонид Говоров, представители исполнительной и законодательной власти города, руководители предприятий — участники конкурса, журналисты.

В свою очередь президент Московской ТПП Леонид Говоров рассказал, что конкурс стал логическим продолжением программы «Московское качество», которую Палата разработала более 12 лет назад. И программа, и конкурс были поддержаны Правительством Москвы: «Сегодня здесь присутствуют действительно лучшие из лучших — руководители тех предприятий, которые уделяют большое внимание вопросам качества продукции, подготовки кадров, расширению номенклатуры выпускаемой продукции и спектра оказываемых услуг, решают серьезные социальные задачи. Московская ТПП всегда уделяла большое внимание развитию конкуренции в городе, поддержке предприятий, выпускающих конкурентоспособную продукцию». Леонид Говоров выразил надежду, что победители и лауреаты конкурса войдут в актив Палаты и будут делиться опытом с другими ее членами.



Награды — лучшим! Номинация «Продовольственные товары» Победитель — ООО «Метатр». Дипломы I степени: ОАО МЗПС «Карат», ОАО «ИКМА», ООО «Дмитровские овощи», ОАО «Зеленоградский источник». Дипломы II степени: ООО «Уваров и К», ОАО «МВКЗ «Кин», ЗАО «БРПИ».

Номинация «Непродовольственные товары» Победитель — ЗАО «Комбинат промышленных и бытовых услуг №1». Диплом I степени — ООО «Столичная ювелирная компания «Эстет».

Номинация «Продукция производственно-технического назначения» Победитель — ЗАО «Московский прожекторный завод».

Номинация «Услуги населению» Победители — МУП «Мосводоканал», ГУП «Москоллектор». Диплом I степени — ООО «Светосервис». Диплом II степени — ООО «МВ-Квадрат».

м по вопросам внедрения прогрессивных технологий и выпуска качественной продукции. В ходе церемонии награждения победители и лауреаты конкурса говорили слова благодарности в адрес Правительства Москвы и Московской ТПП. Они отметили, что конкурс создает равные условия для всех производителей, как из разных стран и регионов, так и для крупного и малого бизнеса. Также генеральный директор ОАО «Московский завод плавящихся сыров «Карат» Владимир Корсун выразил надежду, что награды конкурса при прочих равных условиях будут учитываться при определении победителей городских тендеров.

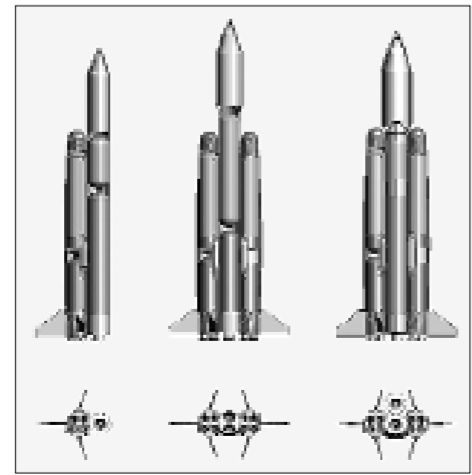
А накануне в выставочном зале ювелирного дома «Эстет» состоялось торжественное чествование победителей и участников конкурса. Первый заместитель мэра в Правительстве Москвы, руководитель Комплекса экономической политики и развития города Москвы Юрий Росляк сердечно поздравил конкурсантов от имени мэра и Правительства Москвы: «Именно сейчас, в период преодоления кризиса, важно проведение такого конкурса, который демонстрирует успехи предприятий по созданию продукции высокого качества. Эти предприятия входят в авангард российской экономики, реально являются конкурентоспособными и могут служить примером для других отечественных предприятий. Главное — не останавливаться на достигнутом, а, нацелившись на преодоление трудностей, двигаться дальше. Правительство Москвы всегда оказывало и будет оказывать поддержку предприятиям, идущим по пути развития и совершенствования».

Первый заместитель руководителя Департамента науки и промышленной политики города Москвы Николай Бадаев отметил, что в настоящее время перед городом стоят очень серьезные задачи в области инноваций и модернизации производства во всех отраслях промышленности и сферы услуг. Примеры организации производства, которые демонстрируют предприятия — лауреаты конкурса «Московское качество», показывают и служат залогом того, что задачи, стоящие перед городом будут успешно решены. По мнению президента МТПП Леонида Говорова, конкурсе «Московское качество» успешно стимулирует и в дальнейшем станет серьезным инструментом, стимулирующим развитие отечественных предприятий по выпуску высококачественной продукции.

Системный анализ

ЦАГИ проверил проекты ракетно-космических систем

ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) провело системный анализ проектных материалов различных вариантов многоразовой ракетно-космической системы (МРКС-1). Работы выполнены по заказу Роскосмоса и ФГУП «ЦНИИмаш».



Семейство многоразовых ракет космического назначения ГКНПЦ им. М.В. Хруничева

МРКС-1 представляет собой частично многоразовую ракету-носитель вертикального старта на основе крылатой многоразовой первой ступени, выполненной по самолетной схеме и возвращаемой в район старта для горизонтальной посадки на аэродром 1-го класса, и на основе одноразовых вторых ступеней и разгонных блоков. Крылатый многоразовый блок первой ступени оснащается маршевыми жидкостными ракетными двигателями многоразового использования.

Специалисты ЦАГИ оценили рациональную кратность использования первой ступени МРКС-1, варианты демонстраторов возвращаемых ракетных блоков и необходимость их реализации.

частей, что повысит эффективность выполнения перспективных коммерческих программ. Указанные преимущества представляются крайне важными для России — единственной страны в мире, имеющей континентальное расположение существующих и перспективного космодрома.

ЦАГИ считает, что разработанные проекты МРКС-1 являются качественно новым шагом в области создания перспективных многоразовых транспортных средств выведения на орбиту. Такие системы отвечают уровню развития ракетно-космической техники 21 века и имеют существенно более высокую экономическую эффективность. В работе продемонстрирован комплексный подход при решении задач выведения на орбиту и возвращения крылатой первой ступени к точке старта.

Наиболее рациональным признан вариант ГКНПЦ им. Хруничева, включающий в себя семейство многоразовых ракет космического назначения, основанных на модульном принципе и обеспечивающих выведение на низкую околоземную орбиту широкого спектра полезных грузов.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ММК» опубликовал консолидированную отчетность

«ММК» опубликовал консолидированную отчетность МСФО за 1-й квартал 2010 года. Выручка компании снизилась на 1% квартал к кварталу и составила \$1652 млн. EBITDA компании опустилась на 46% к показателю 4-го квартала, до \$364 млн. Чистая прибыль снизилась на 57% квартал к кварталу и составила \$94 млн.

«В целом, показатели отчетности компании совпали с нашими ожиданиями», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Столь существенное снижение прибыльных показателей обусловлено тем, что в 4-м квартале в прибыль были включены \$175 млн от переоценки «Белона». Снижение рентабельности в 1-м квартале связано с ростом цен на сырье и ростом тарифов естественных монополий на фоне стабильных контрактных цен на конечную продукцию. Чистый долг компании вырос на 18% за первые 3 месяца 2010 до \$1337 млн. Менеджмент компании ожидает рост выручки во 2-м квартале на фоне увеличения цен реализации конечной продукции, тем не менее, рентабельность будет оставаться под давлением дорожающего металлургического сырья. Также компания достаточно настороженно смотрит на спрос на конечную продукцию и ожидает снижения производства, по крайней мере, в июне-июле.

«Мы нейтрально оцениваем опубликованную отчетность и считаем, что она не должна оказывать значимого влияния на котировки», — отмечает г-н Сергиевский. — В последние недели акции «ММК» выглядят хуже российских аналогов, что мы считаем, неоправданно принимаем во внимание концентрацию основного бизнеса на внутреннем рынке (менее волатильном с точки зрения объемов реализации и цен).

«Сургутнефтегаз» может продать долю за 1,6 млрд евро

Венгерские СМИ сообщили о том, что венгерские власти ведут переговоры с «Сургутнефтегазом» о покупке за 1,6 млрд евро его доли (21,22%) в венгерской компании MOL, которую тот приобрел за 1,4 млрд евро в апреле прошлого года у австрийской компании OMF. Финансирование планируется привлечь за счет выпуска гособлигаций. С момента приобретения доли венгерские власти всячески препятствовали «Сургутнефтегазу» в занесении его в реестр акционеров MOL, так как считали покупку доли попыткой недружественного поглощения стратегической для венгерской промышленности компании. Из-за этого «Сургутнефтегаз» не смог получить дивиденды и попасть на годовое собрание акционеров MOL. Таким образом, «Сургутнефтегаз» не только не получал доходы со своей инвестиции, но и приобрел репутацию неудачного инвестора своих огромных, размером около \$20 млрд, средств, хранящихся на балансе компании, что, несомненно, разрушало стоимость компании.

Венгерские власти уже неоднократно проявляли заинтересованность в продаже «Сургутнефтегазом» его доли в MOL, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «По нашим оценкам, если «Сургутнефтегазу» удастся продать акции за заявленные 1,6 млрд евро, то с учетом налогов он сможет заработать порядка 10% годовых, на своей инвестиции, что больше чем уровень 6%, который компания зарабатывает, храня средства на банковских депозитах. Кроме того, компания имеет шанс избавиться от репутации неудачливого инвестора и негативного влияния от конфликта с Венгрией на котировки своих акций».

По оценкам аналитиков «ФИНАМ», данная новость может позитивно отразиться на котировках акций «Сургутнефтегаза» в краткосрочном периоде. «На наш взгляд, вероятность того, что сделка состоится в ближайшее время по заявленной цене, довольно высока. Мы ожидаем, что особенно сильное позитивное влияние на котировки акций компании может быть оказано в день официального объявления о сделке», — добавил г-н Еремин.

«Курганмашзавод» допустил технический дефолт по облигациям



«Курганмашзавод» допустил технический дефолт по облигациям первой серии. Компания не выплатила купонный доход в размере 172,5 млн руб. и не погасила заем в размере 1,92 млрд руб. Обязательство не было выполнено SVR, созданным для выпуска облигаций, в связи с отсутствием денежных средств.

«Мы считаем, что невыплата купонного дохода по облигациям может оказать давление на акции «Курганмашзавода», который является поручителем по облигационному займу. При реализации самого негативного сценария против компании может быть возбуждено дело о банкротстве. Тем не менее, учитывая, что «Курганмашзавод» является единственным производителем БМП, мы ожидаем, что государство окажет компании помощь в рефинансировании облигационного займа», — отметил стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

«НМТП» публикует умеренно негативные результаты

«Новороссийский морской торговый порт» (НМТП) опубликовал операционные результаты за январь-май 2010 года. За этот период грузооборот компании снизился на 0,6%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года. При этом, грузооборот наливных грузов снизился на 1,4%, навалочных — на 8,3%, а генеральных — вырос на 2,7%. Грузооборот контейнеров увеличился на 65,4%, до 162,3 тыс. TEU.

Стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает операционные результаты «НМТП» за май как умеренно негативные: «Общий грузооборот компании в мае снизился на 3,7%, что меньше, чем в апреле, когда снижение составило 6,5%. По итогам первых пяти месяцев текущего года перевалка нефти упала на 4,4%,

Коксующий уголь

Рынок стремится к докризисным уровням

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Резкий рост цен на металлургическое сырье с начала 2010 года оказал поддержку компаниям угольного сектора. Так, например, обороты добычи коксующего угля вышли на докризисный уровень.

Несмотря на начало восстановления спроса на стальную продукцию уже с конца весны 2009 года, в России оживление рынка коксующегося угля началось осенью 2009 года, тогда месячный объем добычи российских компаний вплотную приблизился к докризисным уровням лета 2008 года. Спад добычи в январе-феврале 2010 года, скорее всего, был связан с сезонным сокращением закупок металлургов и сложными погодными условиями. Уже в марте добыча коксующегося угля вплотную приблизилась к максимальным месячным значениям 2009 года.

Однако доля экспорта российского угля растет медленно. В 2009 году общий объем экспорта коксующегося угля российскими компаниями составил 13,2 млн т, практически не изменившись относительно 2008 года. В первом квартале 2010 года доля экспорта в структуре поставок коксующегося угля составила 22%, а отделив в марте увеличилась до 28%. Мы ожидаем, что рост загрузки российских сталелитейных компаний второй 2009 года будет тормозить процесс смещения угольных потоков в сторону иностранных потребителей.

Стоит также отметить, что с начала января текущего года

спотовые цены на российский рынок коксующегося угля, поддерживаемые ростом мировых цен и ожиданиями сезонного повышения спроса со стороны сталелитейных компаний, поднялись на 50%.

Однако, контрактные цены с начала года отстают от спотовых. Мы считаем, что текущий дисбаланс спотовых и контрактных цен отражает наличие спекулятивной составляющей на рынке.

Тем не менее, все российские производители коксующегося угля довольны текущей рыночной конъюнктурой, ко-

торая позволяет им работать с 50%-ной рентабельностью EBITDA или выше. Дальнейшее повышение цен может привести к повторению сценария лета 2008 года, когда антимонопольная служба вынудила производителей снижать цены и заключать долгосрочные контракты. Таким образом, несмотря на высокий уровень спотовых котировок, производители пока не спешат приближать к ним контрактные цены.

В дальнейшем, стабилизация цен выглядит наиболее вероятным сценарием. Теку-

щие ценовые уровни коксующегося угля более чем комфортны для производителей, и наиболее вероятным сценарием мы считаем их стагнацию в обозримой перспективе. Среди негативных факторов для цен коксующегося угля мы отмечаем уже высокую рентабельность производства и снижение активности металлотрейдеров. Поддержку ценам должны оказать восстановление промышленного спроса на стальную продукцию и рост транспортных расходов глобальных производителей.



Пересмотр целевых цен

«ФИНАМ» повысил оценку акций компаний «ОГК»

Владислав Исаев

Подписание постановления о ценовых параметрах долгосрочного рынка мощности сформировало привлекательные инвестиционные условия для генерирующих компаний. Аналитик ИК «ФИНАМ» в связи с этим пересмотрел целевые цены акций для «ОГК-1», «ОГК-2», «ОГК-3», «ОГК-5» и «ОГК-6» с повышением рекомендации до «Покупать».

В феврале 2010 года было подписано постановление о долгосрочном рынке мощности (ДРМ), а уже в середине апреля было опубликовано постановление, определяющее ценовые параметры ДРМ. В связи с тем, что утвержденные документы практически совпали с ожиданиями рынка и существенно снизили неопределенность относительно запуска рынка мощности, в первом квартале 2010 года наблюдался повышенный спрос на акции генерирующих компаний, говорится в аналитической записке «ФИНАМ»: «Опубликованные постановления пока не до конца снимают все вопросы и не позволяют провести точную оценку. Так, например, пока нет ясности относи-

тельно того, пройдет первый конкурентный отбор мощности с предельными уровнями цен или без них, также не утверждён механизм ценообразования для модернизированной мощности. Тем не менее, по мнению аналитиков «ФИНАМ», исходя из утвержденных документов, Правительство РФ стремится создать привлекательные условия для привлечения инвестиций в электрогенерирующий сектор».

Компании «ОГК-1», «ОГК-2», «ОГК-3», «ОГК-5» и «ОГК-6» — одни из первых отчитались за 2009 год по МСФО. «Мы провели анализ отчетностей этих компаний и обновили наши оценочные модели», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов. — В 2009 году большинству компаний удалось улучшить свои финансовые результаты, что в значительной степени связано с благоприятными условиями тарифного регулирования, однако, эти результаты не позволили компаниям в полной мере продемонстрировать свою конкурентоспособность».

По мнению аналитиков инвестиционной компании, опубликованные отчетности позволяют выявить наиболее привлекательные компании с точки зрения либерализации энергорынка, в условиях ко-

торого основными бенефициариями станут наиболее эффективные компании. «В частности, к таким компаниям мы относим «ОГК-1», «ОГК-2» и «ОГК-5».

Выработка электроэнергии этих ОГК, благодаря высокой топливной эффективности станций, снизилась меньше чем у остальных», — отметил г-н Круглов. — В то же время менеджмент «ОГК-2» и «ОГК-5» проводит активную работу по повышению финансовой эффективности. На фоне этих компаний «ОГК-3» и «ОГК-6» выглядят менее привлекательно, из-за их низкой топливной эффективности сильно снизилось производство. Руководство «ОГК-6» сумело воспользоваться благоприятным тарифным регулированием, что выразилось в росте финансовой эффективности компании, тогда как «ОГК-3» продемонстрировала слабую динамику своих финансовых показателей».

«В результате проведенной переоценки мы повышаем справедливые стоимости акций «ОГК-1», «ОГК-2», «ОГК-3», «ОГК-5» и «ОГК-6», присваивая им рекомендацию «Покупать». В то же время, на наш взгляд, наибольшим потенциалом роста в текущих условиях обладают акции «ОГК-1» и «ОГК-2», — добавил г-н Круглов.

Рынок ЗПИФов

Российские перспективы



Ирина Елисеева,
старший преподаватель
УЦ «ФИНАМ»

Существующий на сегодняшний день объем рынка ЗПИФов и его разнообразие вполне позволяют сегментировать его как по профилю инвестиционной деятельности, так и по ориентированности на ту или иную группу инвесторов.

Российский рынок ЗПИФов еще очень молод — первые фонды появились в 2004 году и быстро начали набирать популярность, что было обусловлено ростом недвижимости, ростом кредитования и зарождением ипотеки. При этом, если сначала большинство фондов были кэптивными, с заведомо высоким порогом входа, то вскоре, с бурным ростом популярности ПИФов, увеличением их количества и, соответственно, увеличением конкуренции, расширением выбора, наметилась либерализация политики фондов и поворот в сторону частного инвестора.

В условиях кризиса консервативный, не связанный со спекуляциями рынок ЗПИФов недвижимости оказался наиболее популярным у инвесторов — недвижимость стала тем активом, который позволил минимизировать риски, с одной стороны, а с другой стороны, ЗПИФов приобрели для дивелоперов (которых кризис задел особенно сильно) статусе востребованного инструмента, который помог компаниям пережить нестабильность.

Еще одним фактором популярности ЗПИФов стал принятый закон о квалифицированных инвесторах. Введение института квалифицированного инвестора позволило существенно расширить действия управляющих компаний, работать с рискованными инструментами, осуществлять дополнительное привлечение средств инвесторов без внесения изменений в правила фонда. Расширение возможностей и привело к бурному росту закрытых ПИФов.

Помимо этого, принятие закона о квалифицированных инвесторах способствовало и появлению новых типов фондов — хедж-фондов, рентных фондов, фондов товарного рынка, кредитных. Наибольшее количество из новых типов фондов пришлось на кредитные фонды. Популярность таких фондов связана ситуацией в банковском секторе страны в 2009 году — используя такой инструмент, как кредитный фонд, банки получили возможность расчитать баланс, обменивая, по сути, кредиты на бумагу.

Какие преимущества по сравнению с другими финансовыми инструментами предлагают ЗПИФы? Прежде всего, надо отметить специфику паевого фонда, то есть рынка коллективных инвестиций, когда паищику нет нужды проявлять профессионализм в управлении средствами, так как средства паищиков находятся под управлением специалиста. Этот фактор выглядит особенно весомым в отношении недвижимости, где самостоятельное инвестирование связано с довольно высокими рисками, которые частный инвестор не в состоянии учесть, кроме того, средства и возможности частного инвестора не позволяют ему инвестировать в те объекты, в которые инвестирует фонд. Другая сторона вопроса — порог вхождения. В случае с инвестированием в ЗПИФ, суммы вложений могут быть более доступны, чем в случае самостоятельного инвестирования в недвижимость.

Важнейшее достоинство ЗПИФ — это возможность избежать двойного налогообложения, реинвестируя доходы, так как налог платится только в момент реализации паев. Для иностранных инвесторов вложения в паи ЗПИФов вообще единственный способ вкладывать в российский недвижимость и не платить налоги. Паи фонда — это ценная бумага, а по соглашению об избежании двойного налогообложения иностранные инвесторы, зарегистрированные в странах, с которыми есть соответствующие соглашения, вкладывающие средства в ценные бумаги, в России налогов не платят.



НОВОСТИ

зерна — на 1,2%, железорудного сырья — на 70,1%. Мы ожидаем некоторого улучшения ситуации во втором полугодии, что приведет к росту грузооборота в 2010 году год к году на уровне 1,3%».

«Среди позитивных моментов мы обращаем внимание на значительный рост объемов перегрузки контейнеров — на 65,4% за 5 месяцев 2010 года. При этом необходимо отметить, что перегрузка контейнеров является наиболее рентабельным сегментом бизнеса «НМТП». Также, мы отмечаем, что темпы роста контейнерного сегмента продолжают ускоряться: за 5 месяцев темпы роста составили 65,4% против 56,4% за 4 месяца и 42,1% в I квартале», — добавил г-н Романов.

Рост торговой выручки составил 17%

В минувшую пятницу компания отчиталась о росте торговой выручки за первые 5 месяцев 2010 года в долларовом эквиваленте на 17% год к году. По данным управленческой отчетности, выручка составила \$698 млн (порядка 20,8 млрд руб.). Основная ее часть пришла на продажи в Московском регионе (около 80% выручки), хотя рост здесь составил всего 15%. Напротив, выручка от торговых операций в прочих регионах росла значительно быстрее. За отчетный период она увеличилась на 25% год к году и достигла \$144 млн. Общее количество магазинов под управлением «Седьмого Континента» на конец отчетного периода составило 140 единиц (на 2 больше, чем годом ранее), 124 из которых находилось в Москве и Московской области.

«Трудно недооценить важность представленной компанией отчетности — фактически она свидетельствует о восстановлении потребительской активности в первом полугодии текущего года», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы весьма позитивно смотрим на впечатляющий рост валовой торговой выручки «Седьмого Континента», хотя и отмечаем за-

медление его темпов к концу отчетного периода — в мае 2010 года рост выручки составил всего 7% год к году, причем сокращение темпов роста отмечалось как в Московском регионе (+3% год к году), так и в провинции (+23%). Также обращает на себя внимание низкий темп ввода в оборот новых магазинов. Причем, о региональной экспансии в регионы, где выручка росла лучше всего, вообще не идет речи: за последние 12 месяцев количество магазинов в регионах не изменилось и составило 16 объектов. На наш взгляд, последнее обстоятельство является одним из основных лимитирующих факторов, который может воспрепятствовать уверенному росту важнейших операционных показателей компании в будущем».

«Уралкалий» продан

«Уралкалий» подтвердил, что г-н Рыболовлев (контролирующий акционер «Уралкалия») продал 53,2% акций «Уралкалия». По данным СМИ, покупателем контрольного пакета стал пул российских инвесторов в составе г-на Керимова (25% «Уралкалия»), г-на Несиса (15% «Уралкалия») и г-на Гальчева (13,2% «Уралкалия»). Как сообщают издания, цена сделки составила \$10 млрд за 100% «Уралкалия», или \$4,71 за акцию, что выше текущего рыночного уровня на 21%. Кроме того говорится, что г-н Рыболовлев продал г-ну Керимову 20% акций «Сильвинита», но эта информация пока не подтверждена.

Как мы и ожидали, продажа контрольного пакета «Уралкалия» прошла по цене существенно выше рыночной, говорит стратег ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов: «Из-за структуры сделки (ни один из новых акционеров не получил 30%) обязанности по объявлению оферты у новых акционеров нет. Следовательно, в краткосрочном периоде миноритарные акционеры не получат никаких выгод от этой сделки».

Аналитики «ФИНАМ» считают, что смена акционеров никак не отразится на операционной деятельности «Уралкалия». Скорее всего, новые акционеры не будут вмешиваться в оперативное управление компанией. Таким образом, фундаментальная стоимость «Уралкалия» из-за продажи контрольного пакета акций не пострадает.

«Если информация о продаже Рыболовлевым 20% голосующих акций «Сильвинита» подтвердится, это будет иметь важные последствия для «Сильвинита», — добавляет г-н Терехов. — Во-первых, в УК «Сильвинит» не останется блокирующих миноритариев, которые смогут тормозить развитие компании. Таким образом, «Сильвинит» сможет приступить к сплиту акций, что существенно повысит их ликвидность при неизменном free-float. Во-вторых, открывается возможность для слияния «Сильвинита» и «Уралкалия», что, по нашему мнению, даст существенный синергетический эффект и повысит акционерную стоимость обеих компаний».

ТМК начинает размещение допэмиссии

В СМИ появилась информация о том, что ТМК 22 июня начнет размещение 86,2 млн обыкновенных акций по открытой подписке. Цена размещения зафиксирована на уровне 133 руб. (\$4,3) за акцию, что на 5% превышает текущие рыночные котировки. Прием заявок будет осуществляться в течение 10 рабочих дней. Объем размещения составляет 9,9% от уставного капитала компании.

«Принимая во внимание высокую долговую нагрузку (чистый долг компании составляет \$3,5 млрд, почти в 4 раза больше EBITDA 2010), размещение акций выглядит оправданным. В случае полного размещения компания сможет привлечь \$370 млн», — заявил стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

Позитивные ноу-хау

«МРСК Сибири» развивает деловые инициативы

Светлана Черногулова, Красноярск

Руководители «МРСК Сибири» и Общероссийской общественной организации «Опора России» обсудили план совместных действий по совершенствованию законодательной и нормативно-правовой базы в сфере электроэнергетики. Интегрированная система менеджмента, внедряемая в «МРСК Сибири», получила положительную оценку независимого органа по сертификации. Подтверждение тому — сертификат соответствия интегрированной системы менеджмента международным и российским стандартам.

В рабочей встрече руководители «МРСК Сибири» и Общероссийской общественной организации «Опора России» приняли участие Виктор Переславский, и.о. заместителя генерального директора по техническим вопросам — главного инженера «МРСК Сибири», Олег Лукин, заместитель генерального директора по развитию и реализации услуг, и Михаил Колесников, председатель комитета «Опоры России» по энергетике. Главной темой совещания стало обсуждение совместных действий по реализации государственных программ в сфере электроэнергетики. Особое внимание уделялось осуществлению технологического присоединения субъектов малого и среднего бизнеса.

мы разрабатываем и согласовываем региональные планы действий, которые позволяют дать бизнесу реальную поддержку и при этом соблюсти интересы энергетиков», — пояснил Виктор Переславский. Сертификат соответствия интегрированной системы менеджмента «МРСК Сибири» международным и российским стандартам исполняющему обязанности главного инженера «МРСК Сибири» Виктору

ного и бесперебойного электроснабжения потребителей, сохранение и улучшение экологической ситуации, повышение уровня профессиональной безопасности и охраны труда. «Мы стремимся создать работоспособную систему управления, результаты которой будут очевидны и полезны обществу, потребителям электрической энергии и сотрудникам компании», — прокомментировал Виктор Переславский.

В течение трех часов начальники департамента по управлению персоналом и организационному проектированию Елена Меньшова отвечала на вопросы. Более двухсот из них поступили по электронной почте до начала «прямой линии», еще почти пятьдесят были заданы по телефону. «В таком формате мы работали впервые, опыт оказался успешным», — комментирует Елена Меньшова. — В «МРСК



Переславскому вручил представитель ЗАО «СЖС Восток Лимитед» Константин Тимошечкин. «Система менеджмента направлена на поддержание устойчивой работы компании. Уверен, что сертификат позволит «МРСК Сибири» добиться еще больших результатов и достигнуть новых высот», — отметил он. Интегрированная система менеджмента «МРСК Сибири» создана для решения таких важнейших задач, как обеспечение надежного, качествен-

Получение сертификата — подтверждение того, что мы на верном пути. Кроме того в эти же дни «МРСК Сибири» впервые провела «прямую линию» для сотрудников компании на тему «Управление персоналом: оплата труда, мотивация, развитие». Обращение к этой теме не случайно. В компании стремятся повысить информированность работников о действующих программах в области кадровой политики.

Сибири» работает более 20 тыс. человек, филиалы территориально удалены друг от друга. Непосредственное общение с сотрудниками помогает узнать, чем живет персонал, каков социальный и психологический климат в коллективах, а также решить конкретные проблемы работников. В ближайшее время ответы на вопросы будут доведены до сотрудников, а также размещены на внутреннем сайте компании и в корпоративной газете».

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири»

входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читанэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 района

электрических сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,642 тыс. км, трансформаторных подстанций 610-35/0,4 кВ — 55369 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1922. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВтч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

ка вытолкнула лестницу пожарной машины к нужному окну, и уже через несколько минут «пострадавшему» была оказана первая помощь — сделаны необходимые инъекции, наложена шина на перелом. По оценке начальника штаба ГО и ЧС Абаканской ТЭЦ Валерия Лаврентьева, учения прошли на высоком уровне и в целом персонал станции и сотрудники спецподразделений показали высокую готовность к действиям в условиях чрезвычайных ситуаций. Однако без мелких оплошностей не обошлось: заминка в оповещении о случившемся возгорании у команды вневедомственной охраны, запреты после эвакуации двери кабинетов. Все оплошности, ошибки, заверил Валерий Лаврентьев, будут еще раз тщательно разобраны вместе с допустившими их сотрудниками.

Тренировка персонала

Абаканская ТЭЦ: учебная эвакуация

Сергей Панферов

На Абаканской ТЭЦ проведена тренировка работников станции совместно с подразделениями ведомственной охраны и пожарной службы по эвакуации персонала при возникновении пожара в служебно-бытовом корпусе. Готовность штаба ГОиЧС к действиям в такой ситуации получила высокую оценку.



Тренировка началась с предупреждения по радиостети предприятия: «Внимание, произошло возгорание!». Спустя несколько минут двери административного корпуса были распахнуты, и в числе первых покинувших помещение — санитарная команда здравпункта. Вслед за ними без излишней суеты и спешки административный корпус покинули ра-

ботники станции. Пятнадцать минут всем хватило для того, чтобы вынести наиболее важную документацию, отключить электроприборы и персональные компьютеры, и только после этого выйти из здания.

После прибытия бойцов пожарной части начался следующий этап учений — эвакуация «травмированного» работника из окошка четвертого этажа. И здесь все прошло по плану: в считанные секунды гидравли-

ка вытолкнула лестницу пожарной машины к нужному окну, и уже через несколько минут «пострадавшему» была оказана первая помощь — сделаны необходимые инъекции, наложена шина на перелом. По оценке начальника штаба ГО и ЧС Абаканской ТЭЦ Валерия Лаврентьева, учения прошли на высоком уровне и в целом персонал станции и сотрудники спецподразделений показали высокую готовность к действиям в условиях чрезвычайных ситуаций. Однако без мелких оплошностей не обошлось: заминка в оповещении о случившемся возгорании у команды вневедомственной охраны, запреты после эвакуации двери кабинетов. Все оплошности, ошибки, заверил Валерий Лаврентьев, будут еще раз тщательно разобраны вместе с допустившими их сотрудниками.

Опробование напряжением

Под контролем РДУ Татарстана проверен питающий центр

РДУ Татарстана обеспечило режимные условия в энергосистеме Республики Татарстан для опробования напряжением электросетевого оборудования 110 кВ, по которому будет осуществляться электроснабжение электроприемников строящегося комплекса нефтехимических и нефтеперерабатывающих заводов ОАО «ТАНЕКО» (Татарстанский нефтеперерабатывающий комплекс).

2010 года, будет включать в себя КРУЭ 220 кВ и две ВЛ 220 кВ с ПС 220 кВ Заводская и ПС 220 кВ Узловая.

В процессе строительства электросетевой инфраструктуры комплекса нефтехимических и нефтеперерабатывающих заводов ОАО «ТАНЕКО» РДУ Татарстана выполнен большой объем организационных и технических мероприятий — согласована проектная документация, определена схема подачи напряжения и режимы работы КРУЭ, разработаны требования по обмену технологической информацией с энергообъектами ОАО «ТАНЕКО». Также специалисты диспетчерского управления провели расчеты режима энергосистемы Нижнекамского энергоярizona Республики Татарстан с учетом ввода в работу КРУЭ и воздушных линий 110-220 кВ, согласовали расчеты уставок релейной защиты и настройки противоаварийной автоматики.

Строительство промышленного комплекса в составе нефтеперерабатывающего завода, завода по глубокой переработке нефти и нефтехимического завода ОАО «ТАНЕКО» ведется с 2005 года. Суммарная потребляемая мощность заводов после ввода в промышленную эксплуатацию, запланированного на октябрь 2010 года, составит более 250 МВт, что сделает их одними из крупнейших потребителей в энергосистеме Республики Татарстан.

В соответствии с техническими условиями на технологическое присоединение к сетям, согласованными РДУ Татарстана, электроснабжение нефтехимических и нефтеперерабатывающих заводов ОАО «ТАНЕКО» будет осуществляться от нескольких существующих питающих центров по новым линиям электропередачи напряжением 110 кВ и 220 кВ. Первая очередь схемы электроснабжения заводов, строительство которой завершено в мае 2010 года, состоит из комплекта распределительного устройства с элегазовыми выключателями (КРУЭ) 110 кВ и присоединенных к нему воздушных линий электропередачи (ВЛ) 110 кВ от подстанции (ПС) 220 кВ Нижнекамская и от Зайнской ГРЭС. Вторая очередь, которую планируется ввести в работу в октябре

СПРАВКА «ПЕ»: РДУ Татарстан создано в 2008 году, входит в зону ответственности ОДУ Средней Волги и осуществляет функции оперативно-диспетчерского управления на территории Республики Татарстан. В управлении и ведении РДУ Татарстана находятся 9 объектов генерации совокупной установленной электрической мощностью 6911 МВт, 131 линия электропередачи класса напряжения 110-500 кВ, 149 трансформаторных подстанций и распределительных устройств. Территория операционной зоны РДУ расположена на 68 тыс. кв. км с населением 3,8 млн человек.

Котлы-утилизаторы

На Курганской ТЭЦ-2 начат монтаж

На Курганской ТЭЦ-2 начат монтаж одного из основных элементов парогазовых установок станции — котлов-утилизаторов, предназначенных для выработки пара за счет нагрева воды теплом выхлопных газов газовой турбины.

Выработанный пар поступает в паровую турбину для выработки электрической энергии и используется для подогрева сетевой воды. На Курганской ТЭЦ-2 устанавливаются

горизонтальные котлы-утилизаторы двух давлений производства словацкой компании SES Tmase. Для их монтажа в смежном отделении станции смонтирован специальный порталный кран ALE грузоподъемностью 200 т. В настоящее время в главном корпусе станции установлены на фундаменте газовые и паровые турбины с редукторами и генераторами, ведутся монтажные работы. Завершается монтаж водогрейных котлов, ведется подготовка к их гидравличес-

ким испытаниям. Монтируются секции вентиляторной грядки. Сооружается пункт подготовки газа. Начаты работы по сооружению эстакады трубопроводов. Ведется подготовка к монтажу дожимных компрессоров газовых турбин, силовых трансформаторов и сооружению открытого распределительного устройства. Курганская ТЭЦ-2 будет состоять из двух энергоблоков мощностью 111 МВт каждый. В состав каждого энергоблока входят газовая турбина PG

6111FA 76 МВт производства компании General Electric, паровая теплофикационная турбина SST-400 35 МВт производства компании Siemens и паровой котел-утилизатор. Установленная электрическая мощность ТЭЦ составит 222 МВт, тепловая мощность — 250 Ккал/час. Строительство Курганской ТЭЦ-2 позволит значительно улучшить энергоснабжение Курганской области и создать условия для социально-экономического развития города и области.

Группа компаний «Интертехэлектро — Новая генерация» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. В группу входят: ООО «Интертехэлектро — Новая генерация», ЗАО «Интертехэлектро», ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации», ООО «Сервис

Новой генерации. «Интертехэлектро — Новая генерация» реализует проекты по строительству Ноябрьской парогазовой электростанции в г. Ноябрьск (ЯНАО) установленной мощностью 122,6 МВт/95 Ккал/ч, Курганской ТЭЦ-2 222 МВт/250 Ккал/ч, ПГУ-110 МВт на Вологодской ТЭЦ (для ОАО «ТГК-2»), ПГУ-220 МВт на Челябин-

ской ТЭЦ-3 (для ОАО «Фортум»), Приобской ГТЭС мощностью 315 МВт (для ОАО «НК «Роснефть»), реконструкции и технического перевооружения подстанции 220 кВ «Районная» в г. Владимир (для ОАО «ФСК ЕЭС»). Разрабатываются другие проекты по строительству парогазовых и газотурбинных электростанций.

Снижение затрат

«Татнефть» реализует программу безбалансирных приводов

ОАО «Татнефть» реализует программу внедрения длинноходных безбалансирных цепных приводов (ПЦ) в штанговых насосных установках на проблемном фонде скважин. Это значительно снижает эксплуатационные затраты на добычу нефти. Данные цепные приводы используются на скважинах, эксплуатация которых осложнена добычей высоковязкой нефти и образованием водонефтяной эмульсии, отложениями солей и парафинов на глубинно-насосном оборудовании (ГНО). Сюда же относятся скважины малого диаметра и с дополнительными эксплуатационными колоннами, а также работающие в режиме периодической откачки.

В настоящее время в ОАО «Татнефть» оборудованы цепными приводами различных модификаций 1172 скважин, основную долю составляют ПЦ60 с длиной хода 3 м, ими оснащено 910 скважин, ПЦ80 с длиной хода 6 метров установлены на 253 скважины. В 2010 году на месторождениях компании запланировано внедрение 217 цепных приводов, в том числе ПЦ60 — 158 единиц, ПЦ80 — 59.

Кинематика работы цепного привода — малая частота вращения при равномерной скорости на большей части хода — обеспечивает благоприятный режим эксплуатации ГНО. На практике данный режим приводит к снижению динамических нагрузок на штанговую колонну, и, следовательно — к сокращению количества их отказов, а также увеличению коэффициента наполнения насоса. Кроме этого, получена существенная экономия удельного электропотребления ПЦ в сравнении с балансирами аналогами (в среднем на 15%) и электроцентробежными насосами (на 57%).

Цепные приводы внедряются также на объектах малых нефтяных компаний Татарстана. На сегодняшний день в них эксплуатируется порядка 180 таких установок. Цепные приводы поставлены в Казахстан, расширяется спектр их продаж российским нефтяным компаниям. В настоящее время цепные приводы производства Бугульминского механического завода (БМЗ, который входит в состав группы компаний «Татнефть») эксплуатируются в АНК «Башнефть», ОАО «Самаранефтегаз», ОАО «Саратовнефтегаз», ОАО «ТНК-Нижнеуртовск», ООО «Бугурусланнефть».

Конструкция ПЦ продолжает совершенствоваться. Так, ОАО «Татнефть» выделило финансовые средства БМЗ на разработку технической документации ПЦ80 в северном и южном климатических исполнениях. Это позволит в дальнейшем получить более надежные приводы, приспособленные для эксплуатации в регионах с соответствующими климатическими условиями.

Пресс-служба ОАО «Татнефть»

ПС 110 кВ «Крапивенская»

ОАО «МРСК Центра» ввело в эксплуатацию подстанцию

Елена Кольцова

ОАО «МРСК Центра» открыло в Белгородской области современную подстанцию 110 кВ «Крапивенская». Проект реализован в рамках системы тарифного регулирования на основе метода доходности инвестированного капитала, на которую филиал ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго» перешел в 2009 году. Инвестиции составили более 200 млн руб.

«Агро-Белогорье». «Мы увидели, как серьезно работают профессионалы. У нас нет никаких сомнений, что энергоснабжение этого объекта будет надежным», — подчеркнул генеральный директор ГК «Агро-Белогорье» Владимир Зотов. К подстанции планируется подключить объекты инфраструктуры, селекционно-гибридный центр, а также около 8 тыс. потребителей микрорайонов индивидуального жилищного строительства Яковлевского района. Присоединяемая мощность в течение 2010—2011 годов составит 10 МВт.

набором функций и позволяют в режиме реального времени контролировать показатели работы технологического комплекса подстанции. Для автоматического сбора данных об уровне потребленной электроэнергии установлена информационно-измерительная система контроля и учета электроэнергии. Непрерывный дистанционный контроль и анализ технического состояния оборудования будет осуществляться с помощью системы TDM (Transformer Diagnostics Monitor). Это позволит предотвратить



В торжественной церемонии открытия энергообъекта приняли участие губернатор Белгородской области Евгений Савченко, генеральный директор ОАО «МРСК Центра» Евгений Макаров, заместитель генерального директора — директор филиала ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго» Виктор Филатов, генеральный директор ООО «ГК Агро-Белогорье» Владимир Зотов, глава администрации Яковлевского района Иван Бойченко, представители правительства области и подрядных организаций.

Генеральный директор ОАО «МРСК Центра» Евгений Макаров сказал: «Очень приятно открывать этот объект. Питающий центр был возведен в рекордно короткие сроки — за четыре месяца! Я благодарю энергетиков и строителей, принимавших участие в проекте, за упорный труд. Эта подстанция построена с применением высокотехнологичного отечественного оборудования. Это современный энергоэффективный объект, который станет отличным примером для дальнейшего тиражирования в других регионах страны».



Евгений Савченко отметил: «Президент Российской Федерации поставил задачу модернизировать экономику страны. Это означает ввод новых предприятий, построенных с применением современных технологий. Растет энергопотребление, строятся и открываются объекты, значит, у области есть перспективы для дальнейшего развития. У нас много замыслов по развитию этой площадки. Зысь будет реализовываться инвестиционный проект по альтернативной энергетике. Я желаю, чтобы у энергетиков были добросовестные потребители».

Новый питающий центр трансформаторной мощностью 32 МВА обеспечит электроэнергией современный комплекс по убою скота и транспортно-логистический центр мясоперерабатывающего завода

С вводом ПС «Крапивенская» у энергетиков появилась возможность разгрузить подстанцию «Строитель» и распределительный пункт «Сажное». В течение 2010 года с этих энергообъектов планируется перевести часть нагрузки на новую подстанцию, за счет чего увеличится надежность электроснабжения потребителей Яковлевского района. На подстанции «Крапивенская» используется оборудование ведущих отечественных производителей — ЗАО «ГК «Электротит» Самара», ООО «Уралтяжмаш», ЗАО «РАДИУС Автоматика». Релейная защита и автоматика подстанции выполнены на базе блоков микропроцессорных защит «Сириус» новой модификации, которые обладают более гибкой настройкой, расширенным

нарушения в работе силовых трансформаторов на начальном этапе.

Оперативное управление энергообъектом производится дистанционно из Центра управления сетями (ЦУС) филиала ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго» и не требует выезда оперативного персонала на подстанцию. Это существенно сокращает время переключений, вывода оборудования в ремонт и ликвидации аварийных режимов. Система АСУ ТП позволяет производить все операции, предусмотренные в программе переключений, нажатием одной клавиши с пульта управления диспетчера ЦУСа. Виктор Филатов отметил: «Год назад, когда был заложен первый камень в основание строительства агрокомплекса, здесь было чисто поле. Перед энергетиками стояла сложная задача — возвести объект в рекордно короткие сроки, чтобы обеспечить электроэнергией это предприятие. Предприятие, которое будет снабжать мясной продукцией не только Белгородскую область, но и другие регионы центра России».

Генеральным подрядчиком проекта выступило ОАО «Мехколлонна № 77». В строительстве приняли участие ОАО «КорСис», «Мехколлонна № 26», «Белгородэнерго», «Волгоградэнерго». В целом на строительной площадке было задействовано более 70 человек.

ОАО «МРСК Центра» было зарегистрировано 17 декабря 2004 года. Акционерный капитал ОАО «МРСК Центра» составляет 4221794146,8 руб. и разделен на 42217941468 обыкновенных именных акций номинальной стоимостью 10 копеек. Крупнейшим акционером является ОАО «Холдинг МРСК» (доля 50,23% от УК). Количество акционеров более 17000. На 30 апреля 2010 года капитализация компании составила 49,6 млрд руб. Выручка по итогам 2009 года составила 49,1 млрд руб. Чистая прибыль — 1,3 млрд руб. Полезный от-

пуск электроэнергии, без учета других ТСО в 2008 году составил 53,1 млрд кВтч. Протяженность воздушных линий мощностью напряжением 0,4-110 кВ составляет более 363 тыс. км. В состав ОАО «МРСК Центра» входят 11 филиалов: «Белгородэнерго», «Брянскэнерго», «Воронежэнерго», «Курскэнерго», «Костромэнерго», «Липецкэнерго», «Тверьэнерго», «Молотэнерго», «Орелэнерго», «Тамбовэнерго», «Ярэнерго». ОАО «МРСК Центра» осуществляет свою деятельность на территории 457,7 тыс. кв. км с населением 15,35 млн чел.

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

Модернизация
освещенияПарадные предложения
от Royal Philips Electronics

Екатерина Савилова

Компания Royal Philips Electronics, мировой лидер в области освещения, запустила проект по модернизации освещения в одном из московских жилых домов, расположенном на улице Маршала Василевского. Для этой цели компания предоставила жилищно-строительному кооперативу «ЯДРО», в чьем ведомстве находится дом, 1224 энергоберегающие лампы для замены существующих источников света в подъезде, в квартирах и нежилых помещениях дома.

Это уже второй совместный проект Philips и ЖКС «ЯДРО» — в прошлом году в доме, расположенном на ул. Маршала Рыбалко, 38 ламп в лифтовых и приквартирных холлах было заменено на энергоберегающие КЛЛ Philips Genie 14 Вт, также было установлено 18 датчиков движения. Это позволило достичь 54% экономии при оплате счетов за электроэнергию. В результате на сэкономленные средства был произведен частичный ремонт в подъезде.

Жители дома на собственном примере убедились, что с помощью простой замены ламп на энергоберегающие можно достичь существенной экономии. «На сегодняшний день большинство потребителей недостаточно осведомлены о возможностях экономии с помощью энергоэффективных технологий и пока не в полной мере доверяют их качеству. Совместные проекты с ЖКС «ЯДРО» по замене ламп на энергоберегающие являются отличной возможностью, чтобы люди на своем опыте ощутили эффективность энергоберегающих ламп», — говорит Владимир Габриелян, Вице-президент и Генеральный менеджер Philips «Световые решения» в России, Беларуси, Украине, Турции, Закавказье и Центральной Азии.



«Наше первое сотрудничество с компанией Philips дало очень хорошие результаты. Благодаря простой замене ламп на энергоберегающие и установке датчиков движения расходы на электроэнергию существенно уменьшились. Более того, уменьшилась потребляемая мощность от сети. Дело в том, что для обычного жилого дома разрешено 100 кВт, и каждый новый кВт очень дорогой. Количество же электроники и бытовой техники, которые потребляют электроэнергию, постоянно растет, что ведет к сбоям в работе системы. Энергоберегающие лампы, кроме экономии средств, положительно сказываются на функционировании энергосистемы дома», — считает Ирина Сазонова, председатель ЖКС «ЯДРО».

Сегодня в России в быту, в основном, по-прежнему используют обычные лампы накаливания, которые работают до 1 тыс. часов, то есть примерно год. Стандартную лампу накаливания мощностью 100 Ватт можно заменить 20-Ваттной энергоберегающей лампой: света будет столько же, лампа прослужит в 10 раз дольше, а расход электроэнергии уменьшится в пять раз, на одной лампе можно сэкономить в год порядка 170 руб., что в расчете на все светоточки квартиры (в среднестатистической квартире 15 ламп) составит около 2,5 тыс. в год. По оценкам специалистов Philips, потенциальная экономия от перехода на энергоэффективные световые решения в домашнем хозяйстве составляет 30%, что эквивалентно 1,9 млрд евро.

Согласно федеральному закону об энергосбережении №261-ФЗ, многоквартирные дома должны соответствовать требованиям энергетической эффективности, установленным уполномоченным федеральным органом исполнительной власти. Управляющие организации и ТСЖ должны ежегодно проводить мероприятия по энергосбережению и повышению энергетической эффективности.

EEP Award
GRUNDFOS награжден
премией прессы

Ольга Борисова

Компания GRUNDFOS, ведущий мировой производитель насосного оборудования, получила Премию Европейской экологической прессы (EEP Award). Медаль была вручена представителям подразделения GRUNDFOS NoNoX.

Премия Европейской экологической прессы (EEP Award) учреждена Ассоциацией развития европейской экологической прессы (European Environmental Press Association) совместно с ведущей экологической ярмаркой Франции Polluce, при поддержке Европейской Федерации Ассоциаций экспертов в области экологии EFAEP (European Federation of Associations of Environmental Professionals).

Награда получена GRUNDFOS за разработку дозирования насоса для мочевины с сенсорным управлением. Агрегат используется в катализаторах с селективным каталитическим реагентом (СКВ) для очистки выхлопов транспортных средств, работающих на дизельном топливе.

«Деятельность концерна GRUNDFOS главным образом ориентирована на сохранение чистоты водных ресурсов и сокращение объемов энергопотребления», — пояснил управляющий директор GRUNDFOS NoNoX Йенс Любек Йохансен. — Однако благодаря новой разработке компания внесла вклад в снижение уровня загрязнения воздуха и уменьшение объемов потребления дизельного топлива».

Йенс Любек Йохансен также отметил, что в ближайшие годы GRUNDFOS намерен активнее укреплять экологическую сбалансированность во всех областях своей деятельности.

Это уже не первая «экологическая» премия концерна. В 2007 году компания получила награду Евросоюза EMAS за охрану окружающей среды. А в конце 2009-го насос GRUNDFOS серии ALPHA2 был признан читателями американских журналов ED+C (Environmental Design and Construction) и Sustainable Facility лучшим экологическим благоприятным решением в категории «механика».

Проблемы воды

Сезонные хлопоты и как им помочь

Елена Гришина

У владельцев загородных домов и дачных участков с наступлением теплого сезона несет не только радость, но и проблемы. Небольшая часть этих проблем связана с «большой водой»: возникает необходимость осушить землю, предотвратить попадание влаги на сам дом. Также часто требуется решить и иные вопросы — привести в порядок приусадебный участок и отремонтировать коттедж.



Грибок «под замок»

Зима — настоящее испытание для загородного дома, тем более если она была такой суровой, как в этом году. Визуально негативные последствия воздействия зимы обычно проявляются в виде отслоившейся на стенах краски, и именно за устранение этих бед берется в первую очередь тщательные хозяева. Но дело это не так просто, как может показаться на первый взгляд. Успех возможен лишь при соблюдении технологий и применении правильных материалов.

При необходимости ремонта окрашенных ранее конструкций нужно сначала удалить старый красочный слой с помощью жесткой щетки. Для облегчения трудов можно обработать поверхность специальными составами — «декапантами» (такие, например, предлагает французская компания Zolpan). Эти соединения вступают в реакцию с существующим красочным слоем и размягчают его. После этого старая краска легко снимается обычным шпателем.

Если же необходимо спастись «имидж» кирпичного коттеджа, то рекомендуется очистить поверхность от загрязнений и высолов (белесые разводы на поверхности) при помощи латунных, а затем волосных щеток. Далее стены тщательно промываются водой под давлением 4-5 атм. (например, при помощи бытовой автоматки) и обрабатываются гидрофобным составом.

После любой «зимовки» обязательно нужно осмотреть не только стены, но и кровлю. Когда в таких конструкциях обнаруживается гнилое дерево, его стесывают; если в этом случае уменьшается сечение, стропильные ножки, подкосы, стойки и другие части усиливают либо же обновляют. Нужно помнить, что затем части несущих конструкций, подвергшиеся ремонту или сделанные из новой древесины, тщательно обрабатывают антисептиком.

Кровельному покрытию — отдельное внимание. При обнаружении нарушения слоя краски или покрытия на крыше потребуется его срочное восстановление путем окраски или нанесения специальных аэрозольных составов. А при появлении коррозии на кровле и водосточных устройствах из оцинкованной стали можно применять антикоррозийные препараты или специальную краску «антиржавчина» (такие продукты выпускаются, например, под брендом Hiltner).

Если кровля покрыта популярной сегодня металлоочерпущей с качественным полимерным покрытием, ее нужно как следует промыть с мягким моющим средством — такая процедура поможет устранить накопившиеся за зиму загряз-

нения. Для этого можно использовать переносные мойки (тогда процесс займет меньше времени) или обычную шланг с водой и мягкую ветошь. «Чем более однородным и инертным к внешнему воздействию является покрытие кровли, — говорит Павел Селиверстов, специалист компании Ruukki (ведущий европейский поставщик решений из металла для строительства и машиностроения), — чем меньше выражены монтажные стыки на ней, тем проще уход за такой крышей. Именно поэтому подобные материалы непрерывно совершен-

Приехав весной в загородный дом, его владелец может обнаружить там не только загнившую «водосточку», но и кое-что пострашнее — грибок. Самый опасный «враг» дачника — дереворазрушающий грибок. Борьба с ним очень сложна. Все протравки убивают лишь малую долю «рассадников», расположенных в наружной части деревянной конструкции. Но обычно мицелий таких грибов расселяется по всей толщине древесины. Когда действие протравки заканчивается, вредоносный «окуклант» опять распространяется наружу. Поэтому первая весенняя обязанность дачника внимательно осмотреть дом, проверить и, по возможности, как следует протопить его. Если найдены очаги грибка, их нужно немедленно обработать фунгицидами и затем повторить обработку еще 2-3 раза с интервалом в несколько дней.



на помощь в засуху. К тому же при определенном декорировании бассейна еще и украсит участок.

Если дренаж не справился со своими обязанностями и дом подтопило, необходимо срочно откачать воду из подвала. Желательно, чтобы он был оборудован приемком — так проще организовать «спасательные работы», установив специальный дренажный насос. «Необходимо следить, чтобы установленный агрегат не оказывался в ситуации «сухого хода», работы без воды», — говорит Роман Марихейн, специалист компании GRUNDFOS, ведущего мирового производителя насосного оборудования. — Это чревато выходом насоса из строя. Хотя на сегодняшний день существуют модели, способные работать даже при очень малом уровне подтопления. Это полезно не только при устранении последствий паводка, но и при бытовых неурядицах. Кро-

ме того, дренажный насос вполне способен обеспечить полив летом, когда угроза паводка минует».

После того, как весь снег оттаял, владельцу участка необходимо провести целый ряд работ. «В многоснежные зимы сильно поднимаются уровень грунтовых вод, и посадки некоторых растений придется отложить вообще до лета. Либо же высаживать те растения, которые хорошо переносят заболочиваемость почвы. Очень важно чтобы после схода снега растения не получили солнечные ожоги. Для этого производится обрезка кроны, своевременная побелка стволов. В этот же период необходима обработка от болезней и паразитирующих насекомых. Трещины на коре замазываются садовым варом. Обрезание веток необходимо закончить до момента распускания почек», — рекомендует Наталья Титарчук, ландшафтный архитектор компании «Ландшафтный парк».

Если у дома разбит газон, необходимо обязательно провести его «реставрацию» — после зимы она требуется практически всегда. Сначала следует обеспечить просыхание участка железными граблями. Это позволит открыть и проветрить поверхность газона, удалить мусор.

В результате застоя воды газон может быть подпорчен мхом. Разрастание мха обычно предотвращают внесением золы в количестве 50-100 г на один квадратный метр. Эту работу сопровождают поверхностным внесением минеральных удобрений: весной желательно использовать разновидности с высоким содержанием азота. Это питательный элемент в сочетании с фосфором, калием и микроэлементами обеспечит скорейшее отращивание и восстановление газона после зимы.

После организации этой работы на испорченные части газона подсевают семена. Желательно использовать посевной материал, подходящий к данному типу участка. Например, если территория затенена, то надо высевать травосмеси с преобладанием овсяницы красной и т.д. Увидеть тип травосмеси можно на ее фирменном упаковке.

Соблюдение порядка всех указанных работ позволит встретить весну по-настоящему в хорошем настроении — в уютном доме и на ухоженном участке, где уже ничто не напомнит о прошедшей зиме.

Сбережение
на самом деле

Атомщики экономят тепло

С момента вступления в силу закона «Об энергосбережении» прошло уже немало месяцев, однако полемика вокруг принятого курса на повышение энергоэффективности ЖКХ не утихает до сих пор. Особенно часто критике подвергается требование закона о массовом переводе потребителей на приборный учет тепла. Можно услышать мнение, что это ударит по карманам граждан, но не даст ожидаемого результата. Однако нужно понимать, что государство вовсе не должно генерировать прямые директивы на все случаи жизни. Его роль заключается в создании условий и предпосылок для зарождения механизмов эффективной саморегуляции внутри каждой отрасли экономики. В частности, в мотивации потребителей и производителей тепла к его экономии. И как показывает практика, в таком качестве новый закон идет в ногу со временем и отвечает ожиданиям регионов.

Для Заречного — одного из центров российской атомной энергетики — вопросы энергосбережения сегодня более чем актуальны. Теплоснабжение жилых кварталов обходится городу и его обитателям, что называется, в копейку. Тем временем, по мнению главы городского округа Андрея Кислицына, жилье дома и квартиры щедро отапливают окружающую среду. Причем большие теплотитры далеко не всегда обусловлены плохой теплоизоляцией зданий или высокой степенью износа коммуникаций. Одна из основных причин — неэффективное использование дорогостоящего тепла. Так, одной из главных проблем для горожан в последние годы была жара в квартирах из-за систематических «перетопов». И это несмотря на то, что Заречный расположен не в южных широтах и зимой температура здесь нередко опускается ниже -30°C. «Температурный режим в городской теплосети часто бывает нестабильным. В результате в системы теплоснабжения зданий поступает перегретая вода, при том, что на улице не всегда мороз, особенно в межсезонье. Неудивительно, что в домах бывает жарко», — объясняет директор обслуживающей городское жилье управляющей компании ООО «ДЕЗ» Сергей Сколобанов. — Но единственное средство «регулирования» температуры воздуха, которым располагают жильцы, — это форточки. В итоге получается, что люди платят за лишние гигакалории, но ничего, кроме дискомфорта. Какое уж тут энергосбережение!»

Однако очевидно, что простой установкой приборов учета эту проблему не решить. Как справедливо отмечает мэр Заречного, счетчик не экономит, а лишь показывает реальную картину потребления. Тем не менее, без учета нельзя ни оценить масштаб теплотопотери, ни ощутить эффект от экономии. Именно в этом и состоит смысл повсеместной установки теплосчетчиков: создать стимул к энергосбережению для тех, кто умеет считать гигакалории и рубли. В городе энергетиков начали делать это почти за год до принятия закона № 261-ФЗ. Здесь поняли, что решать проблему энергоэффективности ЖКХ нужно комплексно. Одновременно с приборным учетом дома следует переводить на регулирование теплотопотребление, т.е. оснащать их средствами тепловой автоматики.

Поэтому вместе с теплосчетчиками в отопительных системах зареченских жилых зданий стали устанавливать погодозависимые узлы регулирования на основе оборудования компании Danfoss. Данные об изменении температуры воздуха на улице и внутри дома со специальных датчиков поступают на управляющий прибор теплоузла контроллер ECL Comfort, который регулирует подачу теплоносителя в здание. Теперь жильцы всегда чувствуют себя комфортно, а форточки открывают только для проветривания помещений. Кроме того, контроллер поддерживает на заданном уровне температуру воды в системе ГВС. Данные о состоянии и рабочих параметрах теплоузла в режиме реального времени поступают на центральный диспетчерский пульт. Отсюда можно не только наблюдать за работой автоматики, но и дистанционно корректировать ее в случае необходимости. Одновременно с тепловыми узлами в зданиях устанавливаются балансировочные клапаны, позволяющие избавиться от проблемы неравномерного распределения тепла между стояками. «Мы решаем сразу несколько вопросов: прекращаем практику отключения улицы, избавляем жильцов от «перетопов», разгружаем городскую теплосеть, а также снижаем размер ежемесячных платежей потребителя за отопление», — резюмирует Сергей Сколобанов (ООО «ДЕЗ»). Следующим этапом, по словам руководителя управляющей компании, должно стать объединение в единую сеть диспетчеризации всех установленных в городе теплосчетчиков. Это позволит в режиме «онлайн» получать данные о расходе теплоносителя, а значит — более оперативно ликвидировать любые возможные аварии и утечки. Не говоря уже о непосредственной цели диспетчеризации — полной автоматизации расчетов за отопление.



Кстати, прямая экономия на коммунальных платежах, которую получают зареченцы благодаря применению в их домах энергоэффективного оборудования, весьма внушительна. Например, по данным обслуживающей организации, обитатели дома №13 по улице Алешенкова потребили в январе-марте 2010 года 189 Ккал при норме в 334 Ккал в квартал.

Воплотить в жизнь проект модернизации домовых отопительных систем помогла федеральная программа капремонта, которая пришла в город в 2009 году. Сначала новое оборудование было установлено в 11 жилых домах, а в середине года — еще в 49-ти. В общей сложности было смонтировано 64 автоматизированных узла регулирования. В 2010 году предполагается установить еще 80; в частности, на май запланировано переоборудование отопительных систем двадцати зданий.

Если этим планам суждено осуществиться, то к концу года половина жителей Заречного сможет на собственном опыте оценить все преимущества энергосбережения. Добиться столь быстрых результатов, по словам мэра, администрации во многом помогли информационные технологии. «Еще в 2005-2006 годах в городе началась большая инвентаризация жилищного фонда. Все информационно о состоянии 250 многоквартирных домов мы с бумагой перенесли в компьютеры. А потом регулярно ее обновляли: в случае, если проводили какой-то ремонт или, наоборот, выявляли нечто, требующее ремонта», — объясняет Андрей Кислицын. Благодаря автоматизации управления коммунальным хозяйством обработка заявок собственников на участие в федеральной программе занимала не более недели. Именно поэтому в Заречном оперативно собирали всю необходимую документацию и за год с небольшим успели подать четыре заявки на финансирование капремонта.

Российский рынок ИБ

LETA IT-company представила четвертое исследование

Мария Кузнецова

LETA IT-company — один из лидеров рынка информационной безопасности в России, ведущий оператор типизированных ИТ-услуг — выпустила очередное исследование «Рынок информационной безопасности 2009: начало эпохи compliance». В исследовании рассмотрены ключевые сегменты российского рынка ИБ, а также важнейшие тенденции, определившие его переход в качественно новое состояние.

Данное исследование — это уже четвертый экспертный ежегодный отчет по российскому рынку информационной безопасности, опубликованный LETA IT-company (первое исследование было выпущено в 2007 году). Источниками информации служат собственные данные компании LETA, результаты анализа экспертных интервью, публикации в СМИ и иные открытые источники с высоким уровнем доверия: материалы компаний IDC, Gartner, PWC, Ernst&Young и др.

В исследовании «Рынок информационной безопасности 2009: начало эпохи compliance» приведены данные об объеме, структуре и основных игроках отечественного рынка ИБ в переломный период, связанный с влиянием мирового экономического кризиса на российских потребителей и поставщиков ИБ- и ИТ-решений. При этом рынок ИБ рассматривается как совокупность всех средств и услуг, обеспечивающих информационную безопасность сетей, оборудования и систем государственных и коммерческих организаций.

В предыдущих исследованиях было выявлено осуществление т.н. «открытых» и «скрытых» затрат на ИБ. К первым относятся расходы всех категорий потребителей непосредственно на услуги, программные и технические средства в сфере ИБ. «Скрытым» называются затраты на

ИБ, проходящие по иным статьям учета, «пиратские» и иные расходы, не поддающиеся классификации.

По данным исследования, в 2009 году объем «открытого» российского рынка ИБ составил \$561 млн; по сравнению с 2008 годом (по уточненным данным, объем рынка в 2008 году — \$552 млн) рост находился на уровне 2%. Авторы прогнозируют, что в ближайшие два года российский рынок ИБ в целом будет расти на 8-12%. С учетом «скрытого» рынка затраты на ИБ в 2009 году составили чуть более \$1,1 млрд.

Исследование констатирует: 2009 год можно считать датой рождения нового современного российского рынка ИБ. Его отличительными чертами являются: выход ИБ на уровень стратегических задач менеджмента компаний, увязанных с планами развития основного бизнеса; превращение внедрения российских и международных универсальных и отраслевых стандартов в сфере ИБ в основную движущую силу развития рынка ИБ; рост важности задач оценки реального соответствия ИБ всей совокупности требований, предъявляемых нормативной базой, контрагентами по бизнесу, изменившимся профилем угроз, а также переходом к защите бизнес-процессов. Все это и составляет сегодня содержание термина «эпоха compliance».

Главным пусковым механизмом этих изменений стал успешный старт первого общероссийского масштабного проекта по compliance — реализация требований Федерального закона «О персональных данных». Именно проблематика защиты персональных данных оказалась важнейшим явлением на рынке ИБ в 2009 году. Соответственно, в данном исследовании этой теме уделено особое внимание. Вместе с тем положительный опыт регулирования рынка стал катализатором роста интереса к внедрению международных стандартов в сфере

СУИБ и непрерывности бизнеса, разработки нормативной базы по защите персональных данных в целом ряде отраслей, включая телеком, медицину, образование, банковскую сферу, негосударственные пенсионные фонды и др. Большое внимание уделено и стремительно возрастающему влиянию банковских стандартов СТО БР ИББС и PCI DSS, а также стандартов семейства ISO 27001, являющимся фундаментом СУИБ. Прошедший год показал, что хотя СУИБ как целостный комплекс процессов оказался менее востребованным, чем его отдельные его элементы, потребители уже адаптируют последние именно как слагаемые будущего целого.

В исследовании рассмотрены и такие мощные традиционные сегменты российского рынка ИБ, как антивирусная защита и защита конфиденциальной информации от утечек и перемещения (DLP). В 2009 году их объемы составили \$195 млн и \$33 млн соответственно. При этом оба сегмента будут демонстрировать устойчивый рост и в ближайшие годы. Это связано с тем, что указанные типы систем противодействуют основным базовым механизмам компьютерных преступлений: несанкционированным действиям с информацией и исполнению вредоносного кода, внедренного в обрабатываемый объект.

Впервые в исследовании авторы уделили достаточно серьезное внимание новому сегменту российского рынка ИБ, связанному с исследованием инцидентов компьютерной безопасности. В этой области, находящейся на стыке технологий ИБ, законодательства, деятельности судебной системы и правоохранительных органов, отставание российского рынка составляет около пяти лет, что обусловлено, в частности, противоречивостью нормативной базы. Вместе с тем, ситуация во всех указанных областях начинает меняться к лучшему.

Исследование «Рынок информационной безопасности 2009: начало эпохи compliance» содержит количественный прогноз роста «открытого» российского рынка ИБ до 2014 года. Так, в 2010 году они составят 9%, в следующие три года — будут находиться на уровне 13%, а затем увеличатся до 15%. При этом в 2014 году объем «открытого» рынка ИБ превысит \$1 млрд. Постепенно будет меняться и структура потребителей: на фоне снижения доли крупного бизнеса увеличатся доли госорганов, предприятий SMB, а также сегмента частных лиц.

СПРАВКА «ПБ»:

LETA IT-company — один из лидеров рынка информационной безопасности в России, первый оператор типизированных ИТ-услуг. Компания LETA оказывает весь спектр услуг по информационной безопасности — от разработки стратегии ИБ до внедрения и сопровождения технических средств защиты информации. Портфель услуг LETA IT-company включает защиту персональных данных, защиту от утечек информации, обеспечение безопасности при работе с интернетом, аудит ИБ и построение систем управления ИБ по требованиям российских и международных стандартов, защиту от вирусов и спама, защиту от атак и вторжений, контроль уязвимостей ПО. LETA IT-company входит в состав LETA Group — компании №1 по объему продаж на российском рынке продуктов и услуг в сфере информационной безопасности (по данным рейтинга «СNews Security 2009: Крупнейшие ИТ-компании России в сфере защиты информации»).

«Ориентационная программа»

«МРСК Сибири» помогает новобранцам

В «МРСК Сибири» действует «Ориентационная программа» по адаптации нового персонала компании. На прошлой неделе в рамках программы прошли встречи с молодыми специалистами, принятыми на работу в исполнительный аппарат компании в мае-июне 2010 года.

В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы: «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Улэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». Всего в компании трудится свыше 21 тыс. специалистов.

Новым сотрудникам, с которыми прошла встреча в рамках «Ориентационной программы», рассказали об организационной структуре и корпоративной культуре «МРСК Сибири», специфике

деятельности Общества, о правилах внутреннего трудового распорядка, социальных программах и условиях повышения квалификации. Кроме того, для новых сотрудников компании была организована экскурсия на красноярскую

городскую подстанцию «Весна-2». «Ориентационную программу» мы провели во второй раз, причем одновременно и в исполнительном аппарате компании и в ее филиалах, — поясняет Ольга Сафонова, начальник отдела

подбора, оценки и развития персонала «МРСК Сибири». — Как показала практика, этот проект помогает новым сотрудникам компании адаптироваться. Поэтому учебные дни в «МРСК Сибири» будут проходить регулярно.



В рамках капитального ремонта

Доменная печь №1 Косогорского металлургического завода

Российская инженерная компания RS Group осуществила поставку и монтаж электрооборудования для доменной печи №1 ОАО «Косогорский металлургический завод» (КМЗ), одного из старейших в России предприятий по производству чугуна. Общая стоимость поставленного оборудования и реализованных работ составила более 90 млн руб. Использование современного оборудования призвано обеспечить стабильность качества производимой продукции КМЗ, а также снизить операционные расходы предприятия.

В рамках программы модернизации Косогорского металлургического завода — одного из флагманов металлургической промышленности Тульской области, основанного в 1897 году и ежегодно производящего более 700 тыс. т чугуна и ферромарганца, RS Group осуществила уникальный проект в части электроснабжения инженерных объектов комплекса доменной печи №1, которая является основным объектом КМЗ для выплавки чугуна. Отличительной особенностью проекта выступила реализация большого объема электромонтажных работ для сухих газоочисток доменной печи — инновационных газоочистных сооружений, которые обеспечивают значительное уменьшение вредного воздействия на атмосферу и позволяют повторно использовать в производстве продукты выбросов.

По словам главного инженера завода Шалыгина А.Г., RS Group — российская сервисная инженерная компания, занимает лидирующие позиции в области решений для распределения электроэнергии, систем защиты и управления, систем автоматизации технологических процессов в промышленности и электроэнергетике.

RS Group является официальным дистрибутором и стратегическим партнером ведущих мировых производителей электротехнической продукции — Schneider Electric, ABB, Danfoss, General Electric, Honeywell, Legrand, Phoenix Contact, Rittal, Vaccon. С 1996 года RS Group успешно развивает свой бизнес в 13 городах России и Украины в сотрудничестве с клиентами в промышленном и гражданском строительстве, на производственных предприятиях, в электроэнергетике, добыче и транспортировке энергоресурсов. Производственные площадки компании расположены в Королеве, Костроме, Казани и Новосибирске. Направления деятельности RS Group: дистрибуция электротехнического оборудования, комплексные решения в энергетике и промышленности, управление проектами, производство НКУ. www.rsgroup.ru

«RS Group продемонстрировала высокий профессионализм в решении нестандартных задач и смогла представить сильнейший инженерный состав, обеспечить мобильную монтажную команду и эффективную работу менеджмента, который оперативно и четко реагировал на возникающие запросы».

капитального ремонта первого разряда доменной печи №1.

Инженеры RS Group выполнили значительный объем работ на сухих газоочистках, аспирационных установках литейного двора и бункерной эстакады, а также реализовали полный комплекс электромонтажных работ на таких объектах доменной печи, как

новка такого современного оборудования, как автоматические выключатели Compa NSX, EasyPact, контакторы TeSys; реле серии Zelio, устройства плавного пуска Alistart, преобразователи частоты Altivar и НКУ серии Prisma Plus, позволила повысить удобство эксплуатации оборудования.

В зону ответственности RS Group вошло изготовление и монтаж НКУ 0,4 кВ, работы по монтажу трубных и кабельных трасс, систем электроосвещения, систем электроотогрева, электроприводов, электрооборудования мостовых и консольно-поворотных кранов, системы автоматической пожарной сигнализации и пожаротушения, а также выполнение пуско-наладочных работ по всему комплексу смонтированного оборудования.

Рассказывает коммерческий директор монтажного управления RS Group Вадим Бородин: «Работы на КМЗ отличались колоссальным объемом, новизной и сжатыми сроками. У нас нет никаких сомнений, что установленное передовое электрооборудование, отвечающее мировым стандартам, будет способствовать значительному повышению эффективности производства на КМЗ. Мы благодарны специалистам и руководящему составу КМЗ за привлечение RS Group к реализации столь значимого и масштабного проекта и надеемся на дальнейшее и плодотворное сотрудничество».

На сегодняшний день новая современная доменная печь объемом 1060 кубометров уже полностью построена и запущена в эксплуатацию.

томатизации доменного производства. Следует отметить, что проект автоматизации доменной печи №1 (АСУ ТП) был полностью выполнен собственными силами завода. Компания «Шнейдер Электрик», российское дочернее подразделение концерна Schneider Electric, является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений. Компания предлагает решения для управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, центров обработки данных и сетей.

Компания имеет филиалы в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 2-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами. По данным РА «Эксперт», «Шнейдер Электрик» входит в 5-ку крупнейших электротехнических компаний России. Миссия компании — способствовать рациональному использованию электроэнергии и предлагать решения, благодаря которым бизнес становится более продуктивным и стабильным.



Капитальный ремонт 1-го разряда доменной печи №1 был начат в декабре 2008 года и проводился силами подразделений ОАО «КМЗ», а также зарубежных и российских подрядных организаций. RS Group включилась в проект в июне 2009 года, выиграв тендер на поставку и установку электрооборудования в рамках

бесконусное грузозачное устройство, шихтоподача, весоизмерение, скиповая лебедка, литейный двор и др.

При работе RS Group использовала оборудование своего партнера — одного из мировых лидеров по производству электротехнического оборудования — компании «Шнейдер Электрик». Уста-

Печать модернизации

Бизнес-эффективная типография: вторая жизнь

Юлия Гужонкова

Компания КРОК завершила модернизацию типографии ФГНУ «Росинформатротех», что позволило систематизировать и ускорить выпуск печатной продукции, прежде всего — в интересах проектов, связанных с развитием агропромышленного комплекса России. Основным назначением печатного комплекса является быстрый выпуск готовых книг, брошюр в мягком переплете, почтовых и рекламных материалов, а также любой другой печатной продукции. Ключевой заказчик — Министерство сельского хозяйства Российской Федерации.



демии, доктор технических наук, профессор. «Помимо технического проектирования и

построения комплекса мы провели расчет экономической эффективности использо-

вания цифрового решения для задач Института. Спроектированный комплекс идеально подходит для малотиражных изданий, которые ФГНУ «Росинформатротех» выпускает в большом количестве. Кроме того, нам удалось успешно решить вопрос о переобучении персонала. Вопреки опасениям сотрудников Института, цифровая линия печати оказалась очень простой для изучения и повседневной работы», — отметил Валентин Иванов, директор по работе с корпоративными заказчиками компании КРОК, курирующий данный проект.

Специалисты компании КРОК обеспечили полный комплекс работы типографии ФГНУ «Росинформатротех» на основе ролевых систем печати IP4100 и ПО компании InfoPrint Solutions. В состав решения входит сервер управления на базе IBM System Power и оборудование для финишной обработки компании KERN (включая линию термоклейного бесшвейного скрепления CP Bouff). Решение отвечает требованиям ФГНУ «Росинформатротех» по скорости и качеству выпускаемой продукции, а также обеспечивает предприятию конкурентное преимущество благодаря применению современных цифровых технологий для типографии.

Компания КРОК — российский лидер в области создания ИТ-инфраструктур, входит в десятку крупнейших ИТ-компаний страны, в Top-200 крупнейших частных компаний России. ФГНУ «Росинформатротех» создан в 1967 году отраслевым органом государственной системы научно-технической информации. В настоящее время это крупный научно-производственный комплекс, коллектив которого выполняет большой объем научно-исследовательских работ, совершенствует действующие и внедряет новые ин-

формационные технологии. Является головной организацией для информационному обеспечению инженерно-технической системы агропромышленного комплекса России. Издательско-полиграфический комплекс ФГНУ «Росинформатротех» — основная полиграфическая база Минсельхоза России (ежегодно производит издательскую подготовку 80-100 наименований книг, брошюр и других видов печатной продукции объемом около 2 тыс. уч.-изд. л, печатается 5 млн листов-оттисков, в том числе 3 млн — цветная печать).

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Ответственный секретарь Виктор Теперев
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыкина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vkj@telus.net; Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 18.6.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2003
Тираж 40000 экз.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.