Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

14 июня — 20 июня 2010 года

№20 (338)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Камский Совет
Грамотно использовать водные объекты
стр. 2

Недельный срез
Анализирует НП «Совет рынка»
стр. 2

Промышленная неделя
Осенние профессиональные встречи на ВВЦ
стр. 2

Экспортный дубль
Корпорация «Иркут» снова признана лучшей
стр. 3

Малярно-покрасочный
УВЗ совершенствует техническую базу
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Металл в дело
Конструкции для Черепетской ГРЭС
стр. 4

Экология топлива
Российские автомобили «позеленеют»
стр. 4

Вчетверо больше
Закупки МРСК Центра превысят 14 млрд руб.
стр. 4

Потребление вернется
Улучшение рыночной коньюнктуры
стр. 5

Свойства валюты
Ликвидность, востребованность и другое
стр. 5

Рост на 31%
Автомобилей покупать стали больше
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

Против лесных пожаров
Энергетики готовятся к сложному периоду
стр. 6

Межсезонные ремонты
ТГК-13: 25% работ уже выполнено
стр. 6

Навстречу ОЗП
ОДУ Юга уже готовится к холодам
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Звездочки «Евраза»
Победители корпоративного детского конкурса
стр. 8

Новая версия решения
Оптимизационные предложения для бизнеса от РТС
стр. 8

Открытые возможности
Тендер на заключение договоров медстрахования
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

По данным кадрового центра «ЮНИТИ», спрос на гендиректоров среди работодателей Москвы весной вырос почти в 3,5 раза по сравнению с зимой. Спрос на директоров по маркетингу снизился на 16,5%: количество запросов на них с января по февраль 2010 года — 37,5%, с марта по май — 21%. Финансовые директора: падение востребованности на 1,5% (весной 2010 года — 36% вакансий, зимой — 37,5%). Востребованность директоров по логистике весной приблизилась к нулю, хотя еще зимой на эту позицию приходилось 12,5% заказов работодателей. При этом аналитики КЦ «ЮНИТИ» отмечают рост зарплат всех перечисленных топ-менеджеров, кроме генеральных директоров. Доход финансовых руководителей к весне 2010 года. увеличился на 16% по сравнению с зимним периодом. Заработная плата маркетологов выросла на 10%, а логистов — на 5%. Доход генеральных директоров остался на прежнем уровне.

Модернизация по SAP

Концерн «Калина»: реальные успехи реальных решений

Елена Стольникова,
Москва-Екатеринбург-Москва

Любое, даже самое важное и жизненно необходимое дело у нас, как известно, блистательно могут заболтать до оскомины, подменяя реальные процессы высокими рассуждениями о них. Сегодня эти риски наиболее актуальны в отношении модернизации, об острой необходимости которой говорится гораздо больше, чем делается. И в этой связи каждый пример эффективной реальной модернизации в стране чрезвычайно важен. В данном случае мы хотим представить успешный опыт совершенствования бизнеса крупнейшего в России производителя косметики — Концерн «Калина», который с помощью продуктов и решений компания SAP добился реально высоких результатов, заслуживающих быть отмеченными самым позитивным образом в контексте модернизационных процессов страны.

Союз SAP и «Калины» вряд ли можно считать случайным. Когда лидеры объединяют усилия, можно рассчитывать на высокие результаты. У нас именно такой случай: лидер российского рынка производства косметики и лидер мирового рынка программных решений для управления бизнесом. И что кажется дополнительно важным и приятным: результат своего сотрудничества они представили не сразу, а тогда, когда уже доказательно можно было утверждать: модернизация производственных и бизнес-процессов удалась. Высокая эффективность налицо.

Производитель косметической продукции ОАО Концерн «Калина» продает свою продукцию в России и Германии. Общая численность сотрудников концерна составляет более 2000 человек, а региональная торговая сеть в России и странах СНГ состоит из более 200 компаний-дилеров. В результате быстрого роста компания столкнулась с тем, что существовавшая информационная система полностью исчерпала свои ресурсы, как с точки зрения производительности, так и с точки зрения поддержания бизнес-процессов. Требовались высокие затраты на поддержание и разработку дополнительного функционала.

Основные ИТ-проблемы, которые сдерживали развитие производства и бизнеса «Калины», упирались в то, что установленная система полностью исчерпала свои ресурсы как с точки зрения производительности, так и с точки зрения поддержания бизнес-процессов, не поддерживалась производителем и требовала высоких издержек на поддержание и разработку дополнительного функционала. Более того: на предприятии наблюдались проблемы с целостностью данных и с общей стабильностью системы. Для быстрорастущей компании (какой являлась и является «Калина») была необходима большая прозрачность для повышения эффективности управления бизнес-процессами. По итогам открытого тендера в качестве информационной системы компании были выбраны решения компании SAP.

Почему выбор был сделан в пользу SAP AG — признанного лидера на мировом рынке ERP-систем? При всей очевидности аргументации, некоторые из ключевых мотивов можно назвать. За этот выбор говорило количество успешных проектов компании (в том числе в России) на предприятиях аналогичных отраслей. Решения SAP отличает доступность и функциональность, простота в обслуживании. К тому же компания SAP традиционно обеспечивает консалтинг высокого уровня на любом этапе работы с ее решениями. При этом решения SAP — это мощная, высокопроизводительная гибкая система с большим набором стандартной функциональности, позволяющая оперативно изменять функциональность по требованиям бизнеса. И еще одно немаловажное обстоятельство: перспективы развития функциональности, в том числе за счет дополнительных продуктов компании SAP.

В результате осуществления проекта была построена последовательная цепочка всех бизнес-процессов компании в рамках единой информационной платформы, что привело к повышению надежности, возможности получения оперативной оценки состояния всех процессов руководством компании, за счет чего повысилась эффективность и оперативность принимаемых в компании управленческих решений. Улучшено качество планирования и повышен уровень сервиса. Внедренная система также позволила уменьшить дебиторскую задолженность на 1 день (15-30 млн руб. — разовый эффект) и уменьшить потери за счет лучшего планирования (ежегодно 15-30 млн руб.).

Проект стартовал в октябре 2008 года и был полностью завершен в достаточно короткие сроки — в течение 10 месяцев. В результате были внедрены решения SAP для управления финансами, контроллинга, управления логистикой, производством, материальными потоками, сбытом, а также управления качеством.

Директор по экономике и финансам ОАО Концерн «Калина» Олег Лунин так комментирует завершившийся процесс: «Сейчас в системе работает около трехсот пользователей. Мы оцениваем проект как очень успешный, за короткие сроки внедрены и реально используются все основные модули».

(Окончание на стр. 3)

С внедрением SAP у Концерна «Калина» началась новая и куда более эффективная производственная жизнь

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Правительство РФ повысило прогноз по экспорту газа на 2010 год на 8,1% — до 205,7 млрд куб. м. То есть, по итогам года этот показатель вырастет на 36,5% (в 2009 году экспорт газа составил 150,7 млрд куб. м). Прогнозы предполагают, что экспорт в страны СНГ будет существенно выше прежних ожиданий. Раньше планировалось поставить в эти страны всего 49,3 млрд куб. м, а теперь прогноз увеличен на 42,1% — до 70,1 млрд куб. м.

Новые угрозы

Что спасет российскую экономику

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Экономика России: новые угрозы с мировых рынков?» Ее участники отмечают, что пока еще рано говорить о выходе российской экономики из кризиса: государству для стимулирования экономического роста следует озаботиться вопросами инвестпривлекательности и частной конкуренции.

Экономическая конъюнктура в России пока не нормализовалась, считают участники конференции. «И дело не в формальных показателях роста ВВП или промышленного производства. Есть ключевой параметр, который плох — это инвестиции, а, шире говоря, инвестиционный климат. В докладе РСПП к недавнему съезду этой организации отмечено, что предпринимательский климат в 2009 году был хуже, чем в 2008 году. Пока в этой тенденции что-либо не изменится, говорить о выходе из кризиса не приходится», — уверен руководитель Центра социальной политики Института экономики РАН Евгений Гонтмахер.

По мнению зам. руководителя аналитического департамента ООО «Совлинк» Ольги Беленькой, до сих пор слабое восстановление российской экономики опиралось, прежде всего, на внешний спрос: «Внутренних драйверов роста пока не появилось (в отличие от 1998 года). Пока, на мой взгляд, основные риски относятся все же к фондовому рынку, где в условиях избытка ликвидности инвесторы вновь утратили разумную оценку рисков (в частности, связанных с последствиями долгового кризиса стран еврозоны). Для экономики цены на нефть пока достаточно комфортны, а потенциальный разворот потоков капитала вряд ли так же опасен, как и в 2008 году (тогда он происходил на фоне перегрева кредитного рынка, который сейчас фактически заморожен)».

Судя по среднесрочной тенденции ставок индикативных российских евробондов, рынок считает, что Россия «живет по средствам», по крайней мере, по сравнению с рядом других ведущих мировых экономик, констатирует главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин: «Между тем, долговые риски России в последние годы активно растут, хотя это обстоятельство и не отразилось на динамике доходности ее государственного долга. Общий внешний долг России на 1 января 2010 года составил $471,6 млрд, или 37% ВВП, что приблизительно в 2-2,5 раза меньше аналогичных показателей, к примеру, Австралии и Канады. Однако, в данном случае надо учитывать сравнительную слабость российских финансовых рынков и низкую диверсифицированность экономики». Г-н Осин добавляет, что государству необходимо озаботиться вопросами стимулирования экономического роста, развития экономики на базе государственных инвестиций и планирования.

Мнения о необходимости модернизации придерживаются и остальные эксперты. Г-н Готмахер считает, что требуется глубокая и всеобъемлющая модернизация, прежде всего, нашего общества на основе всего лишь двух принципов: настоящей, а не манипулируемой (имитационной) демократии и справедливой, честной рыночной конкуренции. С ним согласна и г-жа Волчкова: «За 20 лет реформ мы, к сожалению, еще не видели честной рыночной конкуренции. И даже несколько лет демократического развития остались в прошлом».

Война «серым»

Торговая компания ООО «ЧЕТРА — Комплектующие и запасные части» («ЧЕТРА-КЗЧ») активизировала борьбу с «серыми» запчастями для дизельных двигателей Владимирского моторотракторного завода (ВМТЗ) и Алтайского моторного завода (АМЗ) в Белоруссии. Одним из этапов этой акции станет привлечение внимания широкой общественности к данной проблеме через СМИ, а также адресное знакомство потребителя с оригинальной продукцией российских производителей.

В рамках этой работы крупнейшая российская торговая компания «ЧЕТРА-КЗЧ» на выставке «БелАгро-2010» представила оригинальные двигатели и запасные части к ним, выпускаемые на двух моторостроительных заводах машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы». За последние годы на рынке Белоруссии появилось большое количество «серых» комплектующих для двигателей ВМТЗ и АМЗ, которые поступают из Польши и Украины. Низкое качество контрафакта отрицательно сказалось на эксплуатационном ресурсе двигателей после ремонта.

Чтобы переломить эту ситуацию компания-поставщик оригинальной продукции «ЧЕТРА — КЗЧ» совместно с группой компаний «БелАгро» представит на выставке подробную информацию о номенклатуре поставляемых изделий и способах поставки продукции.

Владимирские и Алтайские двигатели устанавливаются как на дорожно-строительную, так и на сельскохозяйственную технику. Несмотря на то, что в Белоруссии хорошо развито собственное дизелестроение, моторы ВМТЗ и АМЗ пользуются спросом.

Особый интерес для белорусского рынка представляют 4-х цилиндровые двигатели А-41 (АМЗ) и 2-х цилиндровые двигатели Д120 (ВМТЗ). Благодаря высокой степени сжатия топливной смеси дизели отличаются большим КПД (до 50%) по сравнению с бензиновыми двигателями. Моторы выдают высокий крутящий момент в широком диапазоне оборотов, что делает технику легко управляемой и маневренной.

На сегодняшний день в странах СНГ аналогов двигателя Д120 не производится. Повышенный спрос на моторы ВМТЗ и АМЗ свидетельствует об их высоком качестве и надежности эксплуатации.

Помимо двигателей ВМТЗ и АМЗ на стенде ЧЕТРА посетители получат подробную информацию о новинке, произведенной на совместном предприятии «Концерна «Тракторные заводы» и AGCO во Владимире, — дизельных двигателях SISU российской сборки, соответствующих европейским экологическим стандартам.

СПРАВКА «ПЕ»:
ОАО «ПО «Алтайский моторный завод» — ведущий в России разработчик и производитель дизельных двигателей для широкого спектра сельскохозяйственной, дорожно-строительной, лесопромышленной техники, речных судов и автобусов. Входит в Концерн «Тракторные заводы», как и ООО «Владимирский моторотракторный завод», выпускающий дизельные двигатели от 25 до 75 л.с., универсальные тракторы для большинства сельскохопераций и многих коммунальных работ.

726-03-03
Policorp
корпоративная полиграфия
Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями
http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50
Книги
Буклеты
Папки
Календари
Листовки
Постеры
Каталоги продукции
Упаковка

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

«МРСК Сибири» заменит около 57 тыс. дефектных опор воздушных линий электропередачи

В Москву осенью приглашает Российская многоотраслевая промышленная неделя

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

ОПРОВЕРЖЕНИЕ

Информационное сообщение ОАО «СО ЕЭС» о проведении открытого конкурса на право заключения договоров обязательного медицинского страхования опубликованное в газете «Промышленный еженедельник» №19 (337) от 07.06.2010 г. считать недействительным.

НОВОСТИ

Оборудование нового блока

На Ноябрьской парогазовой электростанции (ЯНАО) успешно завершено комплексное опробование оборудования первого энергоблока. В ходе испытаний первый энергоблок станции работал в течение 72 часов с номинальной нагрузкой. Была проверена надежность и работоспособность основного оборудования и вспомогательных систем, отклонений в их работе не выявлено. По результатам испытаний мощность первого энергоблока 62 МВт была аттестована Системным оператором Единой энергетической системы. В настоящее время на станции ведется подготовка к пусковым операциям второго энергоблока, которые будут проходить в течение июля. Ноябрьская парогазовая электростанция является одним из наиболее передовых в техническом отношении объектов подобного типа в России. Энергоблоки станции состоят из газовой турбины PG6581 производства компании General Electric установленной мощностью 42 МВт, парового котла-утилизатора (ОАО «ЗИО-Подольск») и паровой теплофикационной турбины мощностью 20 МВт (ОАО «Калужский турбинный завод»). Установленная электрическая мощность станции составляет 122,6 МВт, тепловая — 95 Гкал/ч. Электростанция является первым этапом реализации энергетического блока Проекта «Урал Промышленный — Урал Полярный». Ноябрьская ПГЭ — субъект оптового рынка электроэнергии и мощности, включена в сводный прогнозный баланс.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», работа оптового рынка электроэнергии и мощности на неделе с 4 по 10 июня характеризовалась небольшими изменениями планового электропотребления в обеих ценовых зонах по отношению к предыдущей неделе. Изменения индексов равновесных цен по сравнению с предыдущей неделей произошли однонаправленно с изменениями доли ТЭС в структуре плановой выработки ценовых зон.

По сравнению с аналогичным периодом 2009 года, наблюдается рост объемов планового электропотребления в обеих ценовых зонах, как следствие низкого прошлогоднего уровня потребления. При этом индексы равновесных цен в Европейской части России и на Урале демонстрируют существенный рост в сравнении с прошлогодними значениями.

За истекшую неделю плановое электропотребление по сравнению с предыдущей неделей снизилось на 0,5%, а по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросло на 2,7%. В 12 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка, отмечено уменьшение планового электропотребления по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 14,83 млн МВт•ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 11,63 млн МВт•ч, что на 0,9% меньше, чем на прошлой неделе, и на 2,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,2 млн МВт•ч, увеличившись на 0,9% по отношению к прошлой неделе и на 3,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала отмечен рост доли тепловой генерации как относительно предыдущей недели (1,9 п.п.), так и в сравнении с аналогичным периодом прошлого года (1,8 п.п.).

В структуре плановой выработки Сибири доля выработки ТЭС снизилась за неделю на 7,7 п.п., однако в сравнении с прошлым годом, существенных изменений в структуре плановой выработки не отмечено.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 63,22% выработки, на ГЭС и АЭС — 13,93% и 22,85% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 38,28%, ГЭС — 61,72%.

В 54 из 64 наблюдаемых регионов по сравнению с предыдущей неделей отмечен рост индексов равновесных цен на электроэнергию. Снижение индексов произошло в регионах объединенных энергосистем Урала и Северо-запада, а также в сибирских регионах.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 61 регионе из 64. Исключение составили лишь 3 сибирских региона.

Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале за неделю вырос на 5,8% (и на 27,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 823,38 руб/МВт•ч. В Сибири индекс за неделю снизился на 5,6% (и вырос на 1,4% по сравнению с прошлом годом) — до 467,03 руб/МВт•ч.

По состоянию на 10 июня 2010 года, общая задолженность участников рынка составила 21,1 млрд руб., снизившись с 1 июня на 1,6 млрд руб. По ценовым зонам наблюдается уменьшение задолженности на 1,4 млрд руб., по неценовым зонам — на 0,2 млрд руб. По состоянию на 31 мая 2010 года, общая задолженность на розничном рынке перед Гарантирующими поставщиками составила 104,3 млрд руб., снизившись с 21 мая на 10,5 млрд руб.

Задолженность на розничном рынке, как правило, увеличивается в первой половине месяца и уменьшается во второй, что обусловлено сложившейся практикой расчетов между участниками рынка: основные платежи за поставленную электроэнергию приходятся на последние две недели месяца.

Камский Совет

Грамотно использовать и охранять водные объекты

В городе Кирово-Чепецке состоялось третье заседание совета Камского бассейнового округа, в котором приняли участие представители ЗАО «Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината» (ЗАО «ЗМУ КЧХК», входит в группу лиц ОАО «ОХК «УРАЛХИМ»).

Заседание проводится два раза в год согласно принятому Водному кодексу. Совет создан с целью обеспечения рационального использования и охраны водных объектов. В него входят представители 11 субъектов РФ, включая Кировскую область. На третьем заседании обсуждалась стратегия управления водными ресурсами в период мирового экономического кризиса. Рассмотрены проблемы разработки проекта схемы комплексного использования и охраны водных объектов бассейна реки Кама; основные направления реализации Водной стратегии РФ на период до 2020 года; совершенствование законодательства в сфере водных отношений.

Обсуждались такие актуальные проблемы, как влияние загрязненных территорий на качество воды, регламентации сброса сточных вод и прогнозирования последствий аварийных ситуаций, оценка воздействия хозяйственной деятельности на водные биологические ресурсы, осуществление мероприятий по компенсации наносимого ущерба и т.д.

В работе заседания принял участие управляющий директор филиала ООО УК «УРАЛХИМ» в г. Кирово-Чепецке Сергей Дриневский. В частности в своем докладе он отметил, что ЗАО «ЗМУ КЧХК» уделяет особое внимание в решении вопросов охраны водного бассейна реки Вятки и ее водосборной площади. Такое отношение обусловлено, прежде всего, историческим расположением предприятия в непосредственной близости от источника питьевого водоснабжения города Кирова. В то же время сегодня без поддержки государства решить копившиеся десятилетиями экологические проблемы довольно сложно.

«Предприятие осталось один на один с целым комплексом неразрешенных проблем экологического характера — отметил Сергей Дриневский.

В настоящее время наибольшее негативное воздействие на р. Вятка оказывают ранее загрязненные грунтовые воды и пойменные озера. Поиску методов очистки этих природных объектов уделяется большое внимание — в 2005 году была разработана программа работ по поиску возможных методов очистки пойменных водоемов. В 2010 году работы по поддержанию и обеспечению эффективной работы уже созданной природоохранной материальной базы, а также по снижению воздействия предприятия на окружающую среду будут продолжены.

На второй день участники заседания посетили промплощадку завода минеральных удобрений, где их познакомили с производственным циклом предприятия и показали новую установку мембранной очистки воды, запущенную в цехе 71 по проекту, удостоенному награды Министерства природных ресурсов РФ. Участники экскурсии своими глазами убедились в эффективности экологических проектов, внедряемых на ЗМУ, и высокой производственной культуре работников предприятия.

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2010
ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА В КАЗАХСТАНЕ
г. Алматы
28 - 30 июня 2010 г.

Almaty Towers
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Жандосова, 1

Выставка проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты РФ

Организатор:
ОАО «Зарубеж-Экспо»

Соорганизаторы:
- Торгово-промышленная палата РФ
- Федеральное агентство по делам СНГ, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству (Россотрудничество)
- Международная ассоциация фондов мира (МАФМ)

При поддержке:
- Министерства иностранных дел РФ
- Министерства промышленности и торговли РФ
- Министерства экономического развития РФ
- Министерства образования и науки РФ
- Отраслевых министерств РФ и Республики Казахстан

Цель выставки:
Расширение торгово-экономических связей между государствами СНГ

Тематические разделы:
- Электроэнергетика и энергоэффективность
- Нефтегазовая промышленность
- Металлургия, новые технологии в металлургической промышленности
- Водное хозяйство
- Транспортная инфраструктура
- Машиностроение
- Высокотехнологичные и инновационные отрасли
- Телекоммуникации и связь
- Образование
- Сельское хозяйство и продовольствие
- Строительство
- Безопасность

Деловая программа:
- Конференция «Россия-Казахстан: экономическое сотрудничество»
- Круглые столы по вопросам машиностроения, энергетики, образования, сельского хозяйства, химической промышленности, транспорта, безопасности
- Специализированные деловые встречи

Информационная поддержка:

ОАО «Зарубеж-Экспо», Москва, ул. Пречистенка, 10
Тел: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33, 637-36-66,
+7 (499) 766-99-17, 766-92-82
Многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36
www.exporf.ru; info@zarubezhexpo.ru

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы рассматриваем наркоманию как очень существенную, серьезнейшую угрозу для развития нашей страны, для здоровья нашего народа. И я считаю принципиальным, чтобы в этой работе были использованы не только возможности государства, которое, естественно, этим будем заниматься, обязано заниматься, но и возможности гражданского общества. Оно имеет, может быть, даже лучшие шансы, чем государство, справиться с этой ситуацией. Для того чтобы противостоять этому злу в глобальном масштабе, необходимо бороться не только с наркотрафиком, но и с теми социальными факторами, которые его порождают, а это такие факторы, как бедность, неравенство, коррупция. Там, где слабое экономическое развитие сочетается со слабостью государственных институтов власти, возникает феномен, который целый ряд экспертов называет наркогосударством».

НОВОСТИ

Замена дефектных опор

В 2010 году «МРСК Сибири» заменит около 57 тыс. дефектных опор воздушных линий электропередачи 0,4-10 кВ и таким образом завершит реализацию одной из целевых программ по повышению надежности электроснабжения потребителей. Данная программа была разработана в 2008 году на основании результатов анализа состояния сетевого комплекса Сибири. На тот момент из 2,85 млн деревянных опор на ВЛ 0,4-10 кВ практически выработали свой резерв 104 тыс. В течение 2008-2009 годов компания заменила около 78 тыс. опор на новые — в основном, железобетонные. В 2010 году программа будет завершена, и, таким образом, «МРСК Сибири» выйдет на плановые показатели замены дефектных опор — это в среднем 14,5 тыс. единиц ежегодно. Срок службы деревянной опоры — около семнадцати лет. Согласно техническому регламенту компании, подъем специалистов на дефектные опоры запрещен. Работать можно только с вышки, что может увеличить время, необходимое для восстановления электроснабжения. Чтобы этого избежать, «МРСК Сибири» планомерно снижает количество деревянных опор воздушных линий электропередачи 0,4-10 кВ, устанавливая вместо них железобетонные. Эти меры призваны сделать электроснабжение потребителей еще более надежным и качественным

РОССИЙСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ НЕДЕЛЯ

Модернизация Российской промышленности – стратегия развития отечественной экономики

Российская промышленная неделя (28 сентября — 1 октября 2010 года, Москва, ВВЦ, павильон 75) — это многоотраслевое мероприятие федерального уровня, отражающее состояние и ресурсы промышленного комплекса страны в целом и направлено на консолидацию интеллектуальных усилий промышленного сообщества, представителей исполнительной и законодательной власти, научных учреждений, общественных организаций в решении задач перевода российской экономики на инновационный путь развития, технического перевооружения, повышения конкурентоспособности отечественной продукции на российском и международном рынках.

В рамках Российской промышленной недели состоится Всероссийская промышленная выставка. Выставка продемонстрирует результаты и перспективы развития отраслей промышленности по ключевым стратегическим векторам модернизации экономики России. Выставка будет представлена как Российская национальная экспозиция в рамках Международной промышленной выставки ITFM — аналога Ганноверской промышленной ярмарки в Москве.

Тематические разделы выставки: Энергоэффективность и энергосбережение; Ядерные технологии; Космические технологии; Медицинские технологии; Стратегические информационные технологии; Наука — промышленности; Подготовка, переподготовка и повышение квалификации кадров; Правовая защита объектов интеллектуальной собственности; Промышленная безопасность и экология; Производственная логистика; Промышленный дизайн.

Также в рамках Российской промышленной недели пройдет Всероссийский конгресс «Модернизация и технологическое развитие промышленного комплекса России». Вопросы, обсуждаемые на конгрессе: Реализация государственных программ развития промышленного комплекса; Совершенствование государственной поддержки экспорта российской промышленной продукции; Развитие государственно–частного партнерства; Стимулирование отечественного производства; Перспективы модернизации основных фондов предприятий; Стимулирование развития наукоемкой и высокотехнологичной промышленной продукции и сопутствующих отраслей; Инвестиционная политика.

В рамках мероприятия планируется проведение конкурсной программы, научно-практических конференций, панельных дискуссий, круглых столов, презентаций с участием представителей законодательных и исполнительных органов федеральной и региональной власти, бизнес-сообщества, представителей российской науки и общественных организаций.

Российская промышленная неделя — это идеальная бизнес-площадка, ориентированная на популяризацию инновационных проектов, программ, новейших разработок и тенденций развития отечественной промышленности; расширение деловых контактов с партнерами на межотраслевом уровне; принятие участия в обсуждении актуальных вопросов промышленной политики; привлечение инвесторов; эффективную работу и дружескую кооперацию всех участников рынка.

Организаторы: Министерство промышленности и торговли Российской Федерации, ОАО «ГАО Всероссийский выставочный центр», ОВК «Бизон».

При поддержке: Министерства образования и науки РФ, Министерства природных ресурсов и экологии РФ, Министерства регионального развития РФ, Министерства связи и массовых коммуникаций РФ, Министерства сельского хозяйства РФ, Министерства энергетики РФ, Федерального космического агентства «Роскосмос», Российской академии наук, Государственной корпорации «Росатом», Федеральной службы «Ростехнадзор», Федеральной службы «Роспатент», Союза дизайнеров России. Под патронатом Правительства Москвы

Более подробную информацию о мероприятии можно получить:
Тел/факс: +7 (495) 981-92-51, 981-92-57.
http://www.ruspromexpo.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Корпорация «Иркут» вновь признана лучшим российским экспортером

«Уралвагонзавод» торжественно открыл южный пролет покрасочного цеха завода

Экспортный дубль

Корпорация «Иркут» второй год подряд признается лучшей

Виктор Теперев

Министерство промышленности и торговли РФ подвело итоги конкурса на звание «Лучший российский экспортер 2009 года» и признало ОАО Корпорация «Иркут» победителем в авиастроительной отрасли. «Иркут» побеждает в номинации «Лучший экспортер отрасли» второй год подряд. Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко заявил: «Устойчивый рост экспортных поставок позволяет нам инвестировать средства в развитие производственной базы. «Иркут» интенсивно внедряет передовые технологии, готовясь к развертыванию выпуска пассажирских самолетов семейства МС-21».

Внешние достижения

Конкурс «Лучший российский экспортер» проводится Министерством промышленности и торговли России ежегодно с целью поддержки экспорта высокотехнологичной промышленной продукции. Победители определяются по разработанной Минпромторгом РФ методике на основании консолидированных экспортных отчетов предприятий. Победа в таком конкурсе — объективное доказательство лидирующих позиций производителя и высокой конкурентоспособности ее продукции на мировом рынке.

ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» (Корпорация «Иркут») устойчиво и не первый год занимает позиции одного из крупнейших поставщиков военно-оборонной продукции на внешние рынки, сотрудничая с вооруженными силами целого ряда государств на разных континентах. На долю компании приходится свыше 15% экспорта российского вооружения.

При этом экспортные достижения Корпорации обусловлены, в том числе, технологическим уровнем организации производства. Корпорация «Иркут» представляет собой вертикально интегрированную компанию, обеспечивающую весь цикл работ по проектированию, производству, реализации и послепродажному обслуживанию широкого спектра авиационной техники военного и гражданского назначения.

Благодаря целому ряду факторов, «Иркут» занимает сегодня лидирующие позиции в российском самолетостроении. Портфель заказов Корпорации по состоянию на начало этого года составляет $3,4 млрд. По итогам 2009 года выручка компании, определенная по Международным стандартам финансовой отчетности, превысила $1,3 млрд. Почти двукратный рост объема выручки за последние пять лет достигнут прежде всего за счет увеличения экспортных поставок многоцелевых истребителей семейства Су-30МК.

«Иркут» — 2009

Прошлый год для Корпорации «Иркут»стал годом успешным и исторически значимым одновременно. Из значимых фактов можно назвать хотя бы два, важность которых трудно переоценить. Первый — в 2009 году Корпорация «Иркут» освоила серийный выпуск учебно-боевых самолетов нового поколения Як-130. И второй — ОАО «Корпорация «Иркут» определено единственным исполнителем государственных заказов на проведение работ по разработке и сертификации самолетов семейства МС-21.

При этом и финансовые показатели оказались на достойном уровне, несмотря на последствия мирового кризиса, которые достаточно негативно сказались на мировом авиастроении в целом. По итогам 2009 года общая выручка Корпорации «Иркут», определенная по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), составила $1313651 тыс. Выручка увеличилась на 5% по сравнению с предыдущим годом, в основном за счет роста объемов реализации по лицензионному контракту с Индией на поставку самолетов Су-30МК и комплектующих к ним, а также за счет увеличения объемов работ по проекту МС-21 в рамках ФЦП «Развитие гражданской авиационной техники России».

Что важно: тенденция роста объемов выручки ОАО «Корпорации «Иркут» прослеживается на протяжении ряда последних лет и, учитывая большой портфель заказов, продолжится в будущем. Валовая прибыль компании выросла на 1% и составила по итогам 2009 года $405079 тыс. На протяжении ряда последних лет валовая рентабельность Корпорации сохраняется на уровне 30%.

Менеджмент Корпорации продолжает проведение политики, начатой в 2008 году и направленной на сокращение управленческих и финансовых расходов. В этой связи можно отметить, что управленческие расходы Корпорации составили в 2009 году $123921 тыс. по сравнению с $131326 тыс. в 2008 году. Финансовые расходы составили в прошлом году $85080 тыс. по сравнению с $119391 тыс. в 2008 году.

По российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) валовая прибыль компании выросла на 18% — до $462145 тыс., чистая прибыль составила $54127 тыс., что на $41426 тыс. превышает аналогичный показатель 2008 года.

Французский колорит

Свои достижения, перспективные проекты, а также прошлое, настоящее и будущее сотрудничества с компаниями Франции Корпорация «Иркут» представила на Российской национальной выставке в Париже (11-15 июня) во дворце «Гран Пале».

Эту выставку, приуроченную к году России во Франции, открыл глава правительства РФ Владимир Путин.

Почетное место на стенде Корпорации «Иркут» отведено рассказу о знаменитом авиаполке «Нормандия-Неман». Французские летчики этого полка сражались с фашистскими асами на самолетах Як-1 и Як-3, созданных в ОКБ им. А.С.Яковлева, которое входит в состав Корпорации «Иркут».

Корпорация сотрудничает с ведущими французскими предприятиями. Так компании Thales и Sagem поставляют «Иркуту» элементы бортового радиоэлектронного оборудования для боевых самолетов типа Су-30МК, которые пользуются большим спросом на мировом рынке. В свою очередь, Корпорация «Иркут» в рамках международной промышленной кооперации поставляет компании Airbus компоненты для пассажирских самолетов семейства А320. Кстати, «Иркут» стал первым российским официальным поставщиком Airbus. Дальнейшее расширение сотрудничества связано с программой создания нового магистрального пассажирского самолета МС-21, который должен выйти на линии в 2016г. МС-21 — основной перспективный проект авиационной промышленности России в сегменте гражданской авиации.

Французские предприятия, входящие в группу компаний Zodiac Aerospace, а также компания Goodrich AS стали победителями тендеров на поставку электрической, топливной и ряда других систем для самолета МС-21. В рамках программы МС-21 планируется организовать совместное предприятие по производству компонентов интерьера нового самолета.

Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко, принявший участие в работе парижской выставки, подчеркнул: «Дальнейшее развитие взаимодействия с французскими компаниями будет способствовать осуществлению новых российских авиационных проектов, а также укреплению сотрудничества двух стран в сфере высоких технологий.

Работа на будущее страны

Наряду с признанием экспортных достижений Корпорации «Иркут» стратегически не менее важным стал еще один факт. Российский Союз ректоров высших учебных заведений признал ОАО «Корпорация «Иркут» одним из лидеров Первого Рейтинга бизнес-партнеров российских ВУЗов. Корпорации «Иркут» вручен почетный Диплом в номинации «Крупнейший молодежный работодатель — 2009».

В рейтинге были отмечены компании, которые наиболее успешно реализуют программы в области поддержки образования и науки. Мониторинг «Бизнес и образование — 2009», на основании которого был составлен рейтинг, проводился в декабре 2009 года — марте 2010 года.

В декабре 2009 года Корпорация «Иркут» стала победителем всероссийского конкурса «Работодатель года молодежи: инженерные кадры для инновационной России» в номинации «Профориентация». Конкурс в рамках Года молодежи проводило министерство спорта, туризма и молодежной политики РФ и Федеральное агентство по делам молодежи

Президент Корпорации «Иркут» Олег Демченко отмечает: «Подготовка нового поколения авиастроителей — одно из приоритетных направлений деятельности ОАО «Корпорация «Иркут». Молодые конструкторы, инженеры, рабочие смогут реализовать свой потенциал в рамках новых проектов нашей корпорации, таких как пассажирский самолет МС-21».

Инновации

Инновационное развитие, провозглашенное как стратегическая линия промышленной политик России, давно стало повседневной практикой корпорации «Иркут». Она возрастающими темпами проводит научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР). Затраты на НИОКР в 2009 году выросли на 9% по сравнению с 2008 годом и составили $9686 тыс.

Основные проекты «Иркута» носят инновационный характер.

Успех программы Су-30МКИ обеспечен решительным использованием самых передовых научно-технических достижений России, таких как локатор с электронным сканированием и управляемый вектор тяги.

Создавая Як-130, специалисты «ОКБ им.А.С.Яковлева» вышли за рамки традиционных подходов к самолетам такого класса и фактически сформировали новый мировой стандарт учебно-боевого самолета. Да си сама бизнес-схема программы Як-130 с привлечением западного партнера стала инновационной для авиапромышленности России.

Прорывной характер носит и программа МС-21. И дело не только в использовании новейших технологий, таких как крыло из композитов и редукторный турбовентиляторный двигатель. МС-21, как и Як-130, формирует новый стандарт узкофюзеляжного самолета в части таких показателей, как экономическая эффективность и комфорт пассажиров.

В этом контексте вполне естественно, что Корпорация Иркут» выступила партнером ежегодного форума «Русские инновации», который прошел 27 мая в Москве. Форум «Русские инновации» — проект, имеющий целью консолидацию инновационной элиты и выработку элементов национальной инновационной политики.

На форуме в рамках дискуссии «Крупный бизнес и инновации» выступил вице-президент по корпоративным финансам ОАО «Корпорация «Иркут» Денис Полевщиков.

Он заявил, что активная инновационная политика предопределила поступательное развитие корпорации и выбор ее в качестве одного из центров консолидации российской авиационной промышленности. Одним из успешных инновационных проектов ОАО «Корпорация «Иркут» стал учебно-болевой самолет нового поколения Як-130, серийное производство которого впервые в России развернуто на базе комплексных цифровых технологий.

Денис Полевщиков также отметил, что новые авиационные проекты, такие как пассажирский самолет МС-21, генерируют «инновационные волны», которые стимулируют развитие новых технологий в интересах всей экономики страны.

С использованием материалов информагентств и Корпорации «Иркут»

Модернизация по SAP

Концерн «Калина»: реальные успехи реальных решений

(Окончание. Начало на стр. 1)

«После внедрения системы SAP управлять компанией стало проще — большая часть внимания уделяется результату, а также разумнее — улучшено взаимодействие между отделами и, следовательно, теперь мы постоянно на связи с новыми возможностями. И эффективнее — улучшено обслуживание клиентов, взаимодействие с поставщиками, управление запасами и планирование производства», — отметил генеральный управляющий по производству и логистике ОАО Концерн «Калина» Анджэй Жолэндзиовски.

При этом внедрение решений SAP в Концерне «Калина» развивается и дальше. На это год запланировано внедрение решений по бюджетированию, анализу данных, автоматизации взаимодействия с партнерами. Также впереди — решения по оптимизации планирования, развитию аналитических систем отчетности и т.д.

«Проект концерна «Калина» является показательным примером внедрения наших решений по набору функциональностей, срокам, качеству внедрения. Очевидно, что ИТ способствуют повышению эффективности бизнеса, и мы уверены, что «Калина», имея высокоэффективную команду и ПО, сможет наращивать свое лидерство на рынке России и стран СНГ», — сказал Игорь Богачев, Директор по работе с клиентами, SAP СНГ.

ОАО Концерн «КАЛИНА» является одним из лидеров на российском парфюмерно-косметическом рынке. Ведущими брендами Компании являются «Черный жемчуг», «Чистая линия», «Manhattan Clearface» и «Apotheker Scheller» в средствах по уходу за кожей, «32» и «Лесной бальзам» в средствах по уходу за полостью рта, «Manhattan» в декоративной косметике. В состав Концерна входят головное предприятие в Екатеринбурге, немецкий производитель косметики Dr.Scheller Cosmetics AG, дочерние предприятия «Паллада-Украина», «Главсказка Интернешнл», «Dr. Scheller Beauty Center», Kalina Overseas Holding B.V. (Нидерланды) и Kalina International SA (Швейцария).

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом (SAP определяет программные решения для управления бизнесом как решения для управления ресурсами предприятия и соответствующие приложения) и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 97 000 клиентов в более чем 120 странах и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-йоркскую фондовую биржу, под символом «SAP». В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 17 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

Малярно-покрасочный комплекс

«Уралвагонзавод» совершенствует свою техническую базу

В НПК «Уралвагонзавод» прошло торжественное открытие южного пролета покрасочного цеха.

В своем выступлении генеральный директор корпорации «Уралвагонзавод» Олег Сиенко подчеркнул исключительную важность этого события. Он сказал, что запуск новой линии позволит довести качество покраски подвижного состава до самых современных международных стандартов что, без сомнения, повысит конкурентоспособность продукции Уралвагонзавода. В лице Дениса Мантурова он поблагодарил Правительство РФ, которое «оказало неоценимую поддержку предприятию в условиях кризиса». Слова благодарности звучали также в адрес российских и зарубежных партнеров — компаний «АЛТА», «Бластманн», «ЭГАП», а также Чешского экспортного банка, благодаря совместным усилиям которых удалось реализовать столь масштабный проект.

Губернатор Свердловской области Александр Мишарин подчеркнул уникальность нового комплекса. По мощности и объемам производства ему нет аналогов не только в России, но и в мире. Замминистра промышленности и торговли РФ, председатель Совета директоров ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» Денис Мантуров выразил уверенность, что запуск этого покрасочного комплекса — начало крупномасштабной модернизации производства Уралвагонзавода.

Первый заместитель министра промышленности и торговли Чешской Республики, сопредседатель Российско-Чешской межправительственной комиссии Томаш Гыннер сказал, что сотрудничество с Уралвагонзаводом было своеобразным пилотным проектом и пожелал, чтобы деловые связи развивались. Он сказал: «Мы будем поддерживать другие интересные проекты. Российский рынок перспективен».

Модернизация цеха велась несколько лет в условиях действующего производства. В соответствии с проектом был капитально отремонтирован южный пролет покрасочного цеха. Все работы по подготовке фундаментов и электрическому обеспечению для монтажа оборудования выполняли специалисты корпорации, установку и наладку осуществляли представители фирмы-изготовителя. Общая стоимость проекта составила более 74 млн евро, из них 44 млн евро было затрачено на оборудование. Современная линия по окраске вагонов принципиально отличается от действующей в цехе и состоит из отделений предварительной сушки вагонов, очистки поверхности, покраски и окончательной сушки изделий. Новая технология позволяет значительно повысить качества антикоррозийной защиты и увеличить межремонтные сроки по восстановлению лакокрасочного покрытия. Мощность комплекса — 16000 вагонов и цистерн в год. Внедрение новой линии позволит значительно улучшить экологическую обстановку, как на производстве, так и в городе. Специальное оборудование отсасывает воздух с аэрозольным распылением и перерабатывает в твердые отходы без выбросов в атмосферу и без стоков. Очистные сооружения для этого цеха не требуются.

Квартал плюс

Тюмень реализует федеральную программу

Наталья Куртова

В Тюмени прошли форум и семинары, посвященные реализации программы президента Дмитрия Медведева «Энергоэффективный квартал». Мероприятия посетили более 500 гостей: представители государственной власти и бизнеса. Одним из основных участников стала компания «Данфосс», крупнейший в России производитель энергосберегающего оборудования для систем теплоснабжения.

Мероприятия касались как обсуждения вопросов нормативно-правового регулирования энергосберегающих мероприятий в России, так и комплексных технических решений для организации эффективной системы теплоснабжения. В рамках международного форума «Энергоэффективный город» также состоялась выставка производителей энергосберегающих приборов, где «Данфосс» представила самую большую экспозицию оборудования. Гости форума (министр экономического развития РФ Эльвира Набиуллина, губернатор Тюменской области Владимир Якушев, глава города Тюмени Евгений Куйвашев) посетили экспозицию «Данфосс», познакомились с примерами реконструкции систем теплоснабжения зданий на основе оборудования Danfoss.

Михаил Шапиро (генеральный директор «Данфосс») рассказал г-же Набиуллиной о результатах пилотных проектов компании в России, акцентируя внимание на важности их поддержки региональными и федеральными властями. «В Тюмени курирование программы «Энергоэффективный квартал» осуществляется Евгением Кувайшевым, мэром города, и Владимиром Якушевым, губернатором области. Именно это обеспечивает применение только самых передовых технических решений, быструю реализацию проекта и, в целом, успех всего мероприятия», — подчеркнул Михаил Шапиро.

Эльвира Сапихзадовна, в свою очередь, отметила, что данный опыт крайне важен для реализации президентской программы. «Радует, что разговор идет абсолютно предметный, на примерах конкретных проектов. Это значит, что политика энергоэффективности будет реализовываться и даст серьезные плоды», — отметила Эльвира Набиуллина на пленарном заседании «Реализация президентских пилотных проектов по энергоэффективности».

Кроме нормативно-правовых аспектов, на мероприятиях были затронуты специализированные технические вопросы. Так, например, 7-8 июня прошли семинары на тему «Проектирование систем тепло- и холодоснабжения административных, культурно-развлекательных и жилых зданий», организованные Управлением по энергосберегающей политике и мониторингу администрации Тюменской области совместно с компанией «Данфосс». «Потенциал по повышению энергоэффективности в коммунальном секторе Тюмени составляет более 20%. Наш город — стал одной из четырех экспериментальных платформ программы «Энергоэффективный город». Эти факты говорят о том, что специалистам региона сейчас очень нужно получать знания о новейших технологиях в сфере энергосбережения. Поэтому, важность этого мероприятия сложно переоценить», — поясняет Михаил Намятов, начальник Управления по энергосберегающей политике и мониторингу Администрации г.Тюмени.

Семинары посетили более 100 технических специалистов УК и ТСЖ Тюмени и области. «На мероприятии активно обсуждались преимущества готовых апробированных нами решений для организации систем теплоснабжения. Специалисты сошлись во мнении, что при комплексном подходе эффективность энергосберегающих мер возрастает практически в два раза. Например, на реконструированном таким образом объекте в г. Заречном Свердловской области мы получили экономию тепловой энергии 45%! Это потрясающий результат, которого бы никогда не достигли, отремонтировав лишь отдельные элементы системы», — комментирует Михаил Шапиро.

Металл в дело

Ruukki поставляет конструкции на Черепетскую ГРЭС

Компания Ruukki, европейский поставщик комплексных решений из металла для строительства и машиностроения, начала поставку более 3 тыс. т металлоконструкций для производства каркаса Главного корпуса энергоблоков №8 и №9 Черепетской ГРЭС. Электростанция расположена в г. Суворове Тульской области и предназначена для обеспечения электроэнергией Московской, Тульской, Орловской, Брянской и Калужской областей.

На объекте предусмотрено возведение двух энергоблоков мощностью 225 МВт с применением инновационной технологии сжигания топлива. Один из них будет пущен в эксплуатацию в декабре 2012 года, второй — через шесть месяцев после первого. Генподрядчиком строительства является ОАО «ВО «Технопромэкспорт». Как отметил губернатор Тульской области Вячеслав Дудка, реализация данного проекта имеет достаточно серьезное стратегическое значение для развития Суворовского промышленного кластера. Несмотря на то, что работа затрудняется наличием на месте котлована многочисленных инженерных коммуникаций, генеральный директор филиала ОАО «ОГК-3» «Черепетская ГРЭС» Олег Ворошилов заверил главу региона, что строительство будет реализовано в срок.

«В основном сложность проекта заключается в выполнении очень большого объема заказа в достаточно сжатые сроки, — рассказывает Леонид Лазуткин, директор по продажам российского подразделения Ruukki. — Кроме того, для энергетических объектов требуется высокий уровень точности производства. Поэтому мы обязательно проверяем сварные швы на ультразвуковом оборудовании и осуществляем контрольную сборку некоторых элементов зданий на заводе».

Новинки 2010 года

Перспективы развития автокрановой техники

Торговая компания «Ивановская марка» совместно с НИИ «Краностроения» и ОАО «Автокран» провела конференцию-презентацию «Новинки 2010 года и перспективы развития автокрановой техники «Ивановец». Конференция прошла в рамках выставки «Строительная техника и технологии-2010», в которой «Ивановская марка» ежегодно принимает участие и демонстрирует новые модели своей техники.

Конференция была посвящена новой автокрановой технике «Ивановец», стратегии развития компании «Ивановская марка» и модернизации завода «Автокран». На конференции выступили вице-президент Ассоциации НАМС, генеральный директор НИИ Краностроения Владимир Сандлер, генеральный директор ООО «ТК «Ивановская марка» Александр Хныкин, генеральный директор ОАО «Автокран» Николай Щеголев.

В рамках конференции-презентации состоялся премьерный показ новых автокранов «Ивановец» грузоподъемностью 60 т и 80 т. Автокраны КС-7474 и КС-64714 смонтированы на специальном крановом шасси БАЗ-8033 (8х4) с интегрированной опорно-ходовой рамой.Шасси нового поколения Брянского автомобильного завода БАЗ-8033 обладает большим запасом прочности, повышенной проходимостью (средний и задний мосты оснащены межосевыми и межколесными блокируемыми дифференциалами) и отличной маневренностью. Применение в конструкции шасси специальной опорно-ходовой рамы позволило существенно снизить высоту центра масс крана, что улучшает его устойчивость на дороге по сравнению с автомобильными шасси. Дизельный двигатель с турбонаддувом Cummins 6ISBe 375 мощностью 370 л.с. оборудован электронной системой управления и позволяет обеспечить высокие тягово-динамические свойства при движении, а во время работы достичь стабильных характеристик крановых операций. Силовой агрегат расположен за кабиной водителя, что обеспечивает доступ к двигателю и КПП без необходимости ее опрокидывания. Ресурс двигателя составляет до 1 млн км пробега.

Пяти секционная телескопическая стрела автокранов «Ивановец» длиной 40,0 м имеет оригинальный многогранный профиль и изготовлена из высокопрочной стали, что обеспечивает ей высокую жесткость с одновременным снижением массы. Дополнительно кран может быть оснащен удлинителем стрелы «гусек» длиной 15 м.

Передние опоры являются не только выдвижными, но и поворотными, что позволяет варьировать форму и получать три различных варианта опорного контура. Все это делает краны КС-7474 и КС-64714 самыми гибкими при выборе конфигураций установки как в стесненных условиях, так и на открытых площадках.

Гидропривод в сочетании с электрогидравлической пропорциональной системой управления с помощью электрических джойстиков обеспечивает легкость и простоту управления краном, плавность работы, широкий диапазон рабочих скоростей с высокой точностью их регулирования и совмещение нескольких крановых операций, что значительно повышает монтажные возможности.

Полный противовес автокрана КС-7474 — 15 т, КС-64714 — 5,2 т. На оба крана предусмотрена установка дополнительных противовесов, обеспечивающих повышение грузовых характеристик на больших вылетах.

Опорно-ходовая рама кранов, поворотная платформа, телескопическая стрела спроектированы при помощи CAD-систем и рассчитаны с использованием метода конечных элементов. Конструкции максимально облегчены и обладают оптимальными жесткостными характеристиками. Сварные соединения выполняются автоматами с компьютерным управлением, что обеспечивает высочайшее качество швов, которое документируется после ультразвуковой проверки.

Новая кабина крановщика повышенной обзорности за счет использования панорамного стекла и двух стеклоочистителей. Эргономическая панель управления с интегрированным прибором безопасности и приборами для контроля за работой крана и шасси. Повышенная комфортность кабины обеспечивается наличием сиденья крановщика с механическим подрессориванием и гидравлической амортизацией, опорой для спины и подголовником. Кроме того сиденье имеет продольную и вертикальную регулировки. Кабина снабжена эффективной системой вентиляции и отопления. Также кабина может быть оснащена механизмом изменения угла ее положения. Микропроцессорный ограничитель грузоподъемности с цифровой индикацией информации ОНК-160 позволяет следить за степенью загрузки крана, длиной и вылетом стрелы, высотой подъема оголовка стрелы; показывает фактическую массу груза на крюке и максимальную грузоподъемность на данном вылете; автоматически, по заданным координатам, ограничивает зону действия крана при работе в стесненных условиях и вблизи линий электропередач. Вмонтированный в ограничитель грузоподъемности регистратор параметров фиксирует рабочие параметры и степень нагрузки крана в течение всего срока службы.

Кроме новых «тяжелых» автокранов «Ивановец» речь шла об инновационной серии АК-16 и АК-25. Впервые два крана этой серии были представлены на презентации «Ивановской марки» в апреле. В рамках СТТ-2010 линейка автокранов серии АК полностью присутствовала на открытой площадке компании.

ООО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, ЗАО «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и ОАО «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 18 офисов, 16 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

ОАО «Автокран» — ведущее российское предприятие по производству автомобильных кранов и кранов на специальных шасси грузоподъемностью 16, 17, 25, 32, 36 и 100 т. Предприятие основано в 1954 году. За всю историю изготовлено более 148 тыс. единиц кранов различных модификаций под маркой «Ивановец» на шасси МАЗ, Урал, КАМАЗ, МЗКТ (Минского завода колесных тягачей) и БАЗ (Брянского автомобильного завода). Доля рынка завода в 2009 году составила 46%.

ООО «НИИ Краностроения» — Научно-исследовательский институт стреловых кранов. Институт был создан в Москве в 2004 году, и является партнером торговой компании «Ивановская марка». НИИ действует в системе Ростехнадзора Российской Федерации и осуществляет функции головной организации по разработке и внедрению стреловых кранов и кранов-манипуляторов. НИИ Краностроения активно сотрудничает с Международной организацией по стандартизации ISO и Техническим комитетом по стреловым кранам TK96.

Экология топлива

Российские автомобили «позеленеют»

Николай Борисов

С начала 2011 года в Москве будет запрещено продавать топливо ниже стандарта «Евро-4». «Бензин и дизтопливо «Евро-4» содержат меньше серы и ароматических углеводородов, — поясняет замначальника столичного Департамента природопользования Марина Вакула, — а это значит, что в выхлопах будет меньше диоксида серы и суммарных углеводородов».

Борьба за повышение степени экологичности автомобилей идет во всем мире. В первую очереди, разработчики пытаются уменьшить расход топлива за счет современных конструкторских решений: благодаря применению новых материалов автомобили становятся легче; также разрабатываются новые типы шин, влияющие на экологичность автомобилей. Например, компания Bridgestone представила недавно шины, выполненные по технологии снижения сопротивления качению для уменьшения расхода топлива и вредных эмиссий.

Более радикальным способом уменьшить нагрузку на экологию является постепенная замена бензина и дизтоплива на газ. «В сжиженном природном газе не содержатся вредные вещества, а в выбросах нет сажи», — продолжает Марина Вакула. В Москве даже рассматривается возможность освобождения от транспортного налога владельцев автомобилей, использующих сжатый природный газ в качестве топлива.

Однако, несмотря на эти меры, в ближайшие годы альтернативы бензину, как основному типу топлива, нет. Сделать его использование более безопасным для природы и окружающих можно с помощью современных топливных присадок.

Например, компания «ТОТЕК», ведущий российский производитель продуктов для тюнинга топлива, создала присадки на основе технологий, применяемых для производства ракетного топлива. «Мы разработали присадки для всех видов топлива и для двигателей всех автопроизводителей, добившись уменьшения содержания вредных веществ в отработавших газах двигателя внутреннего сгорания. Уровень остаточных углеводородов снижается в среднем на 26%, уровень СО — в среднем на 35%, — отмечает Михаил Брыкин, руководитель компании «ТОТЕК». — Кроме того, снижается удельный расход топлива: от 6,6% до 10,8% в зависимости от режимов работы двигателя».

Если же говорить о будущем, то настоящую экологическую «революцию» могут произвести автомобили на альтернативной тяге — электрической, гибридной (то есть смешанной — электрической и бензиновой), а также на «водородной» (где топливом служит водород, а в выхлопе — только вода).

Если ранее производители предлагали только опытные модели, то уже с весны этого года японская корпорация Nissan начала принимать заказы на первый серийный электромобиль Leaf. Эта машина может проехать 150-160 км без дополнительной подзарядки. Рассчитано, что за 6 лет эксплуатации расходы на электроэнергию для нового автомобиля составят около $940. Для сравнения, счет за бензин для обычной машины того же класса будет равен примерно $7300.

В декабре этого года и отечественная компания «Онэксим» продемонстрирует первые три версии отечественного гибрида. Серийный запуск новинок намечен на середину 2012 года. А по самым оптимистичным прогнозам скоро автомобили не только снизят нагрузку на экологию до минимума, но и будут оказывать на нее благоприятное воздействие. Китайская компания SAIC представила концепт машины, которая вырабатывает кислород: ее крыша выполнена в виде листа дерева, работает по принципу фотосинтеза, то есть вырабатывает кислород из солнечного света.

Подобные автомобили становятся все более востребованными благодаря как своим экологическим характеристикам, так и экономичности. И России важно не остаться в стороне от мирового «зеленого» дорожного движения.

Правила предложений

Пятая Всемирная конференция по развитию электросвязи

Елена Добрынина

Генеральный директор ФГУП НИИР В.В.Бутенко и ряд ведущих сотрудников в составе делегации Российской Федерации приняли участие в Пятой Всемирной конференции по развитию электросвязи (ВКРЭ-10), состоявшейся в Хайдарабад (Индия).

Международный Союз Электросвязи (МСЭ) каждые четыре года организует Всемирную Конференцию по развитию электросвязи и ряд подготовительных собраний регионального значения. В работе Конференции приняли участие государственные деятели разных стран, руководители международных научных и промышленных организаций, а также банков и инвестиционных фондов. Российскую делегацию возглавил заместитель министра Минкомсвязи РФ Н.С.Мардер.

Российская делегация совместно с делегациями стран-членов РСС представила 15 предложений по электросвязи для обсуждения на конференции. Предложенные инициативы касаются перехода к цифровому вещанию, созданию пилотного фрагмента ИК — подсистемы поддержки удаленных платежей, созданию виртуальной лаборатории МСЭ для удаленного испытания оборудования, устойчивого электроснабжения объектов связи, в том числе — в труднодоступных районах и гористой местности.

Участники ВКРЭ-10 обсудили основные вопросы по определению приоритетов в области развития электросвязи и информационно — коммуникационных технологий с учетом предложений государств — членов и членов секторов. В первую очередь, это касается мер по обеспечению кибербезопасности, развития широкополосного доступа и распространения ИКТ-грамотности.

На пресс-конференции, организованной по случаю завершения ВКРЭ-10, было объявлено о принятии Хайдарабадского плана действий и руководящих принципов на предстоящие четыре года.

Охрана природы

Экотехнологии «Татнефти» получили заслуженную награду

В Москве подведены итоги всероссийского конкурса «Национальная экологическая премия». В номинации «Инновационные экоэффективные технологии в промышленности» главного приза конкурса удостоено ОАО «Татнефть».

Компания «за вклад в укрепление экологической безопасности и устойчивое развитие России и проект «Инновационные экоэффективные технологии в ОАО «Татнефть» награждена статуэткой «Хрустальная биосфера» и сертификатом победителя. Награду вручил заместитель министра природных ресурсов РФ С.Р.Леви.

Церемония чествования победителей проходила в Президентском зале Российской академии наук, председателем торжественного собрания был руководитель Администрации президента РФ С.Е.Нарышкин. Присутствовали сенаторы и депутаты, представители науки, министерств и ведомств, общественности.

Конкурс Национальная экологическая премия проводится под патронатом Совета Федерации РФ, при участии Госдумы, ряда ведомств и общественных экологических движений. В этом году рассматривались проекты, работы и технологии предприятий, организаций и образовательных учреждений из более чем 70 субъектов Федерации. «Татнефть» вновь в числе победителей. Огромная работа ОАО «Татнефть» в области охраны окружающей среды не проходит незамеченной, признана на самом высоком уровне, достойно оценена государством, отраслевыми ведомствами и обществом в целом.

Вчетверо больше

В 2010 году объем закупок МРСК Центра превысит 14 млрд

Елена Кольцова

В 2010 году ОАО «МРСК Центра» в соответствии с Годовой комплексной программой закупок (ГКПЗ) сетевой компании проведет в общей сложности 2304 закупочные процедуры с итоговой стоимостью лотов более 14 млрд руб. Объем закупок по сравнению с 2009 годом увеличивается почти на 4 млрд руб. Наибольшую долю (85,5 %) товаров, работ и услуг, закупаемых ОАО «МРСК Центра», составляют закупки для основной производственной деятельности компании.

На новое строительство и расширение электросетевых объектов предусмотрено более 4,5 млрд руб., что в 2,7 раза больше, чем в 2009 году. Объем закупок для реконструкции и технического перевооружения энергообъектов вырос почти в 2 раза и составил в 2010 году 5,77 млрд руб. Объем закупаемых товаров, работ и услуг для энергоремонтного производства и эксплуатационных нужд составляет свыше 1,6 млрд руб.

Для оптимизации закупочной деятельности компания проводит закупку товарно-материальных ценностей с применением современных технологий взаимодействия с поставщиками. С использованием средств электронной коммерции в 2010 году будут проведены 1284 закупки на сумму 12,2 млрд руб., что составляет 87% от общей стоимости закупаемых товаров и услуг.

Электронная форма организации торгов позволяет создать прозрачную конкурентную среду, одинаково комфортные условия как для локальных, так и для территориально удаленных поставщиков. Основной объем торгов пройдет на электронных торговых площадках B2B-МРСК и ТЗС «Электра».

Такая организация закупочных процедур позволяет ОАО «МРСК Центра» при удовлетворении достаточно высоких технических требований закупать товары, работы и услуги по оптимальным ценам. Основными способами проведения закупочных процедур являются открытый конкурс и открытый запрос предложений. В 2010 году открытым конкурсом будет проведено закупочных процедур на сумму 7,17 млрд руб.

Регламент закупочной деятельности компании включает тщательное планирование потребностей в продукции, анализ рынка, честный, разумный и эффективный выбор наиболее предпочтительных предложений при комплексном анализе цены и качества товаров, контроль за исполнением договора и использованием приобретенной продукции.

Заместитель генерального директора по логистике и МТО ОАО «МРСК Центра» Сабир Агамалиев отметил: «Мы централизованно планируем потребности всех филиалов компании в материалах и оборудовании, объединяем их в лоты не по территориальному признаку, а по видам продукции. В результате на нас выходят крупные игроки, которые могут предоставлять значительные скидки на свою продукцию. Так мы обеспечиваем высокую конкурентоспособность среди участников и получаем экономически обоснованные цены на закупаемые нами товары и услуги».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«FESCO» снизила долговую нагрузку

Президент «FESCO» Сергей Генералов сообщил, что с начала 2010 года долговая нагрузка холдинга снизилась с $800 до $720 млн. С начала 2009 года долговая нагрузка снизилась с $1,1 млрд. Что касается дополнительной эмиссии акций, то ее размещение состоится в течение 1 года с момента регистрации, при этом компания продолжает искать стратегического инвестора. «Мы полагаем, что дальнейшее снижение долговой нагрузки уменьшит давление на акции компании, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Снижение объемов долговых обязательств свидетельствует о том, что «FESCO» получает положительный денежный поток. Кроме того, ситуация на долговом рынке в настоящее время существенно лучше, чем год назад, поэтому компания сможет без проблем рефинансировать краткосрочные долговые обязательства на приемлемых условиях. Планы «FESCO» ожидать улучшения конъюнктуры рынков для размещения допэмиссии акций позитивны для текущих акционеров компании, так как новые акции в этом случае могут быть размещены по более высокой цене».

«ТНК-ВР» отсудила 6,2 млрд руб у ФТС

Компания «ТНК-ВР» объявила о победе в судебном деле против Федеральной Таможенной Службы (ФТС), оспорив и взыскав излишне уплаченные экспортные таможенные пошлины на нефть в размере 6,166 млрд руб. Заседание суда проходило в апелляционной инстанции, поэтому у «ТНК-ВР» есть все шансы получить заявленную сумму уже в ближайшее время. Судебный спор с ФТС о переплате пошлин тянется с августа 2009 года, а сама переплата произошла в 2007 году, сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Тем не менее, компания не теряла надежды на благоприятный для себя исход судебной тяжбы. Суд первой инстанции отклонил требования компании к ФТС из-за того, что компания не дождалась от ФТС внесудебного отказа в выплате, что, на наш взгляд, являлось лишь отсрочкой, позволившей ФТС затянуть дело. По нашим расчетам, выигранная компанией сумма составляет порядка 3% от ожидаемой нами чистой прибыли «ТНК-ВР» за 2010 год». По оценкам аналитиков «ФИНАМа», данная новость может позитивно отразиться на котировках акций «ТНК-ВР», как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде. «Это связано с тем, что компания планирует подать аналогичные иски к ФТС по переплатам пошлин в другие годы и взыскать сопоставимые с нынешней суммы денег», — добавил г-н Еремин.

«ОГК-2»: позитивные результаты

В I квартале 2010 года «ОГК-2» увеличила выработку электроэнергии на 8%, что, в первую очередь, связано с восстановлением спроса на электроэнергию. При этом выручка компании выросла на 50%. Такой динамики удалось добиться за счет увеличения доли продаж электроэнергии на свободном рынке, цены на котором практически весь I квартал 2010 года демонстрировали рост. Операционные расходы «ОГК-2» в I квартале 2010 года выросли на 40%. При этом, темп роста расходов оказался ниже темпа роста выручки. Основное влияние на увеличение операционных расходов оказали, во-первых, рост затрат на топливо, что вызвано увеличением загрузки мощностей и ростом цен на газ, во-вторых, увеличение затрат на покупную электроэнергию, что, вероятно, связано с ростом объемов трейдиноговых операций на рынке электроэнергии. За счет более медленного темпа роста расходов по сравнению с темпом роста выручки, улучшилась рентабельность бизнеса «ОГК-2». Аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов оценивает финансовую отчетность «ОГК-2» за I квартал 2010 года как позитивную: «В отчетном периоде значительно увеличилась рентабельность бизнеса «ОГК-2», что, на наш взгляд, в частности, демонстрирует высокую эффективность мощностей компании, которая позволяет получать значительный доход на рынке электроэнергии, а также будет способствовать повышению рентабельности продаж в будущем за счет расширения доли либерализованного рынка. Мы ожидаем позитивной реакции рынка на опубликованные финансовые результаты».

«МТС» выпустили сильную отчетность

Лидер российского рынка сотовой связи, компания «МТС», объявила операционные и финансовые результаты деятельности за I квартал 2010 года, подготовленные в соответствии с требованиями US GAAP. Выручка компании за отчетный период выросла на 23% год к году до $2,6 млрд. Основным фактором роста стала позитивная динамика операционных показателей: средней выручки с одного абонента, которая увеличилась с 234 руб. в I квартале 2009 года до 237 руб. в I квартале 2010 года, трафика в расчете на одного абонента (рост с 205 до 211 минут), а также численности абонентской базы, которая увеличилась на 6% и достигла 102,4 млн абонентов. Рост показателя OIBDA составил 4%, в то время как рентабельность по OIBDA сократилась на I п.п. до 44,1%. Тем не менее, такой уровень рентабельности весьма неплох по меркам телекоммуникационного рынка. По итогам квартала компания зафиксировала чистую прибыль в размере $381 млн (на фоне убытка в $53 млн годом ранее), причиной чего явилась прибыль от курсовых разниц размером в $77 млн (в I квартале 2009 года — убыток в $489 млн).

«Мы полагаем, что представленная компанией отчетность является достаточно сильной, поскольку она отражает здоровое состояние операционной составляющей бизнеса «МТС» и демонстрирует хорошую динамику финансовых показателей, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы полагаем, что в будущем компания сможет сохранить неплохие темпы роста, чему будет способствовать дальнейшее расширение абонентской базы, в частности, за счет планируемого начала строительства сетей нового поколения».

Продажи авто увеличились на 31%

Ассоциация европейского бизнеса опубликовала данные о розничных продажах новых легковых и легких коммерческих автомобилей в России по итогам 5 месяцев 2010 года. Продажи на российском авторынке за январь-май 2010 года снизились на 5% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года и составили 615,7 тыс. автомобилей. В мае продажи легковых автомобилей в России выросли на 31% по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года, до 157,9 тыс. автомобилей.

Стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает динамику российского рынка в мае как нейтральную: «С одной стороны, динамика год к году продолжает улучшаться: если в апреле рост составлял 20%, то в мае он достиг уровня 31%. С другой стороны, в мае 2010 года продажи к апрелю упали на 3,3%. Соответственно, ускорение темпов роста авторынка год к году происходит лишь за счет эффекта более низкой базы в мае прошлого года по сравнению с апрелем. Реализация программы по утилизации старых автомобилей продолжает оказывать поддержку российскому авторынку».

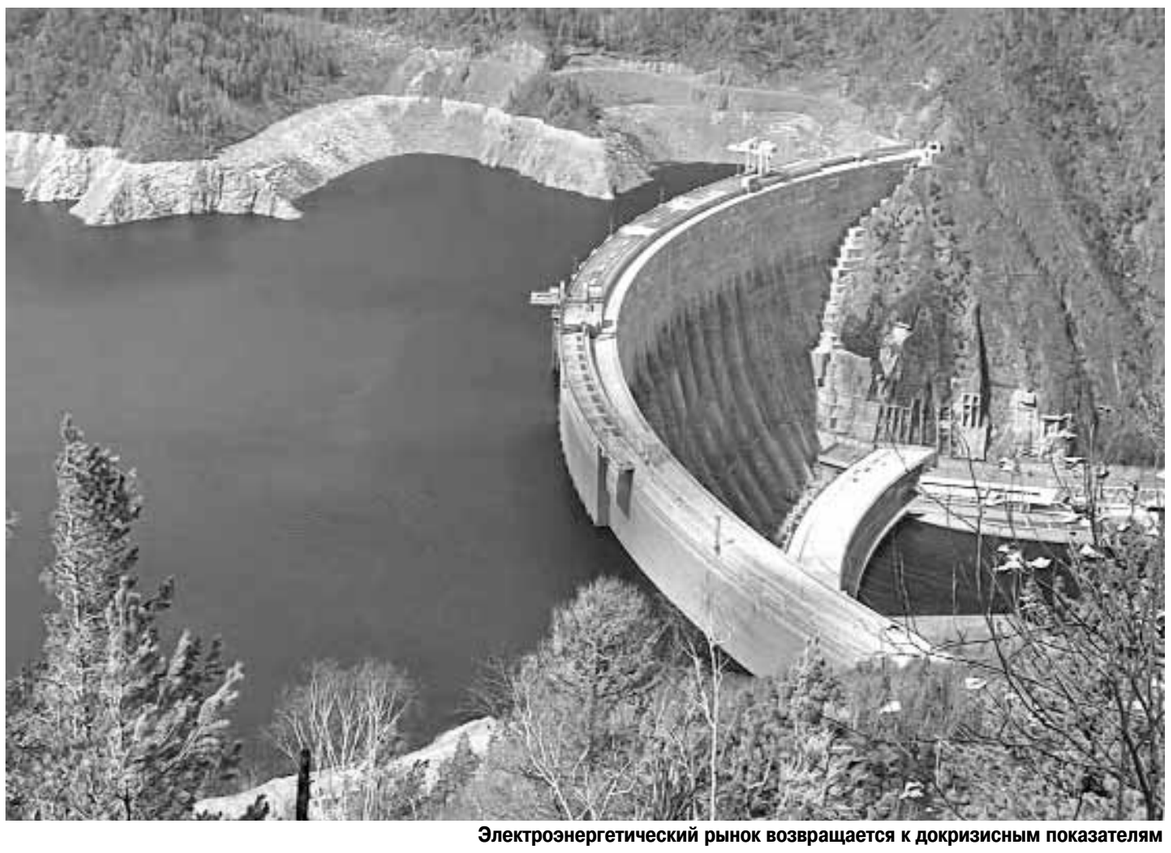
Аналитики «ФИНАМа» обращают внимание на существенно более хорошие результаты продаж «Соллерс» по сравнению со среднерыночными показателями. «В частности, за 5 месяцев 2010 года продажи «Соллерс» увеличились на 25% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, против снижения на 5% в среднем по рынку. В мае рост продаж компании составил 78%, против 31% в среднем по рынку. Специализация на производстве внедорожников и современных коммерческих автомобилей Fiat позволяет «Соллерсу» наращивать продажи быстрее, чем в среднем по рынку», — добавил г-н Романов.

Потребление вернется

Улучшение рыночной конъюнктуры

Денис Круглов,
аналитик ИК «ФИНАМ»

Объемы потребления электроэнергии в России приближаются к докризисным уровням, динамика цен на электроэнергию демонстрирует впечатляющий рост, что говорит об улучшении рыночной конъюнктуры. В дальнейшем, мы ожидаем восстановления отрасли по мере улучшения состояния национальной экономики.



Электроэнергетический рынок возвращается к докризисным показателям

Активное восстановление спроса на электроэнергию началось в конце 2009 года. По сообщению Системного оператора, в январе 2010 года энергопотребление в России вышло на докризисный уровень, составив 100 млрд кВт•ч. Потребление электроэнергии в марте 2010 года составило 92 млрд кВт•ч, что на 5% больше показателя марта прошлого года и уже на 1% выше докризисного марта 2008 года. Такая позитивная динамика была оптимистично воспринята инвесторами. Рост потребления электроэнергии в первом квартале 2010 года был во многом связан с низкими температурами атмосферного воздуха, поэтому не исключено, что в последующие месяцы энергопотребление вновь окажется ниже докризисных уровней, однако даже с учетом этого фактора такая динамика свидетельствует о восстановлении спроса.

Благоприятным моментом для отрасли является то, что в апреле на проводимом ФСТ совещании представитель Минэнерго сообщил, что в 2010 году в России ожидается рост энергопотребления на уровне 2% вместо ранее прогнозировавшихся 0,4%. Также изменился прогноз среднегодового темпа роста энергопотребления на 2010-2030 годы, Минэнерго повысило его до уровня 2,2% в год в базовом сценарии и до 3,1% в год в максимальном. Пересмотр прогнозов связан не только с текущей динамикой энергопотребления, но и заметным улучшением состояния национальной экономики. Так, например, быстрыми темпами растет промышленное производство.

Что касается цен на электроэнергию, то в первом квартале они демонстрировали разнонаправленную динамику в первой и второй ценовых зонах. В первой ценовой зоне (Европа и Урал) цены на электроэнергию продемонстрировали впечатляющий рост. Отчасти это связано с климатическим фактором, так как в первом квартале прошлого года цены резко упали из-за высоких температур, а в прошедшем квартале, напротив, в регионе наблюдались аномально низкие температуры. Однако, на наш взгляд, одним из ключевых драйверов роста стало восстановление спроса на электроэнергию и динамика цен на топливо. Так, например, в первой ценовой зоне преобладают станции, работающие на газе, цены на этот вид топлива в 2010 году вырастут более чем на 26%. В итоге, благодаря рыночным механизмам генерирующие компании первой ценовой зоны смогут компенсировать убытки от медленного роста тарифов (5% для ОГК, 9,2% для ТГК) и перенесут топливные расходы на потребителя.

Во второй ценовой зоне сложилась противоположная ситуация, цены на электроэнергию после роста в декабре-январе стали снижаться. Мы считаем, что такая динамика объясняется рядом факторов. Во-первых, год назад в первом квартале цены на энергорынке резко выросли, во-вторых, во второй ценовой зоне преобладают угольные электростанции, которые используют запасенный ранее по старым ценам уголь, в-третьих, выяснилось, что крупнейший в Сибири потребитель электроэнергии — «РусАл», манипулировал ценами, хотя и не нарушал установленных правил. На сегодняшний день решением этого вопроса занимается ФАС.

Стоит также отметить, что в феврале 2010 года было подписано постановление о долгосрочном рынке мощности (ДРМ), а уже в середине апреля было опубликовано постановление, определяющее ценовые параметры ДРМ. В связи с тем, что утвержденные документы практически совпали с ожиданиями рынка и существенно снизили неопределенность относительно запуска рынка мощности, в первом квартале 2010 года наблюдался повышенный спрос на акции генерирующих компаний. Опубликованные постановления пока не до конца снимают все вопросы и не позволяют провести точную оценку. Так, например, пока нет ясности относительно того, пройдет первый конкурентный отбор мощности с предельными уровнями цен или без них, также не утвержден механизм ценообразования для модернизированной мощности. Тем не менее, на наш взгляд, исходя из утвержденных документов, Правительство РФ стремится создать привлекательные условия для привлечения инвестиций в электрогенерирующий сектор.

Свойства валюты

Ликвидность, востребованность

Ярослав Кабаков,
ректор АНО
«Учебный центр «ФИНАМ»

С появлением рынка FOREX, деньги окончательно перешли в разряд биржевых товаров и им стали присущи качества, которые свойственны инструментам, обращающимся на биржевых площадках, но правда с определенными оговорками.

Развитие международной торговли и отмена валютных ограничений привели к постепенному развитию рынка FOREX, и не только расширило его границы, но и перемешало по составу участников с долговым рынком и рынком акций. Сегодня мировой валютный рынок предоставляет широкие возможности финансовым компаниям и частным инвесторам для проведения операций с валютой с целью приумножения денежных средств.

В связи с этим, валютам стали присущи те качества, которые свойственны инструментам, обращающимся на биржевых площадках. Например, одним из основных свойств биржевого товара является его ликвидность или по-другому — востребованность. Ликвидным считается товар, который можно не только свободно купить, но и свободно продать. Валюты являются самым ликвидным товаром, поскольку потребность в них очень высока. Развитие мировой экономики приводит к увеличению денежных потоков в несколько раз, поэтому ежедневный оборот рынка FOREX, намного превышает обороты любого другого биржевого рынка.

Второе свойство биржевого инструмента — это его качество. Инвестор может определить качество национальной валюты путем анализа уровня экономического развития страны, стабильности финансовой системы и устойчивости политического устройства. Ориентируясь на эти определения, можно предположить, что наиболее качественными валютами и, как следствие, пользующимися наибольшим спросом, являются валюты наиболее развитых мировых держав. К таким валютам относятся: доллар США, фунт, Евро, Йена, швейцарский франк, а также канадский, новозеландский, австралийский доллары, некоторые другие валюты.

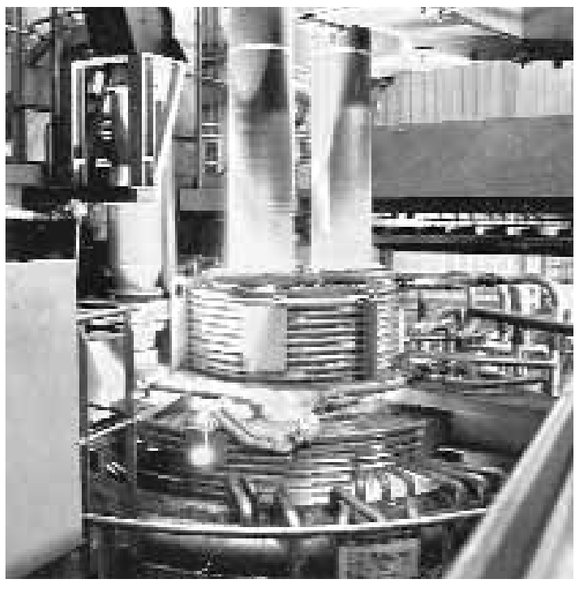
Третье свойство любого биржевого товара — это минимальное количество, разрешенное на продажу на биржевой площадке, оно называется «лотом». Например, для драгоценных металлов лотом является тройская унция, а нефть измеряется баррелями. Что касается валюты, то на Лондонской Фьючерсной Бирже 1 «лот» равен миллиону американских долларов. Подобные лоты называются единичными. Для частных инвесторов такая сумма нередко оказывается слишком высокой и не позволяет им участвовать в торгах валютами. В этом случае на помощь им приходят диллинговые компании. Для своих клиентов они организовывают торговлю меньшими лотами, поэтому возможность зарабатывать на разнице курсов денежных единиц сейчас есть практически у каждого.

Стоит отметить, что минимально допустимые величины лотов для любой валюты определяются каждой биржей самостоятельно. Если на одной бирже это миллион, то на другой может быть сто тысяч. Если Вы не хотите допустить ошибок, ознакомьтесь с правилами работы биржи заранее. Неотъемлемым свойством биржевого товара является свободное изменение его цены, в зависимости от спроса и предложения, которые изменяются по ходу поступления фундаментальных данных.

НОВОСТИ

Ашинский МЗ планирует запустить электропечь в июле

По данным деловых СМИ со ссылкой на официальные источники в компании сообщается о намерении Ашинского МЗ в июле запустить в эксплуатацию новую электропечь мощностью 1 млн т в год. В последствии планируется вывод из эксплуатации устаревших кислородных печей. Напомним, что ввод электропечи планировался еще в апреле, однако, из-за неготовности вспомогательных объектов запуск отложили.



«Мы считаем, что в текущих условиях высоких цен на железную руду и коксующийся уголь переход на технологию, в основе которой лежит потребление стального лома, позволит существенно повысить эффективность Ашинского МЗ, — считает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Также, современная электропечь позволит компании нарастить выпуск полуфабрикатов».

«ОГК-6»: итоги работы компании в I квартале по МСФО

В I квартале 2010 года «ОГК-6» удалось увеличить выработку электроэнергии на 26%, однако, несмотря на это, выручка компании выросла всего на 11%. «На наш взгляд такая невыразительная динамика выручки, в частности, связана с медленным ростом тарифов в 2010 году и маржинальным принципом ценообразования на рынке электроэнергии.

Из-за которого ограничиваются доходы менее эффективных генераторов, к которым относится «ОГК-6», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов. Операционные расходы «ОГК-6» в I квартале 2010 года выросли на 26%. При этом, темп роста расходов оказался выше темпа роста выручки. Ключевое влияние на увеличение издержек оказал резкий рост расходов на топливо.

«По нашим оценкам, основной причиной этого является низкая эффективность станций «ОГК-6», из-за которой при росте загрузки мощностей резко вырастает расход топлива, — заявляет г-н Романов. — Также, не исключено, что из-за роста загрузки «ОГК-6» пришлось использовать более дорогостоящее резервное топливо. Однако, в отчетном периоде менеджменту «ОГК-6» удалось снизить часть подконтрольных расходов, в частности, были сокращены издержки на персонал».

Аналитики ИК «ФИНАМ» считают опубликованную «ОГК-6» финансовую отчетность за I квартал 2010 года слабой. «В отчетном периоде значительно снизилась рентабельность бизнеса «ОГК-6», что является отражением низкой топливной эффективности станций компании и, соответственно, низкой конкурентоспособности «ОГК-6» на рынке электроэнергии. В то же время отчетность демонстрирует стремление руководства компании оптимизировать подконтрольные издержки. Мы ожидаем негативной реакции рынка на опубликованные финансовые результаты», — добавил г-н Романов.

«Соллерс» опубликовал ожидаемый негатив

Компания «Соллерс» опубликовала свою консолидированную финансовую отчетность, подготовленную по страндатам МСФО, по итогам работы предпрятия в 2009 году. Выручка компании, по данным МСФО, снизилась на 56%, по сравнению с 2008 годом, до $1,1 млрд, EBITDA упала на 96%, до $8 млн, а чистый убыток составил $158 млн.

«Мы оцениваем отчетность компании по итогам года как ожидаемо негативную, — сообщает стратег ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Тем не менее, продажи «Соллерс» выглядели существенно лучше, чем в среднем по рынку: спад на автомобильном рынке составил 49%, тогда как продажи «Соллерс» снизились на 35%. Вследствие значительного спада продаж и ослабления среднего курса рубля на 22% по отношению к доллару США, выручка «Соллерс» упала в 2009 году на 56%, по сравнению с 2008 годом».

«Вследствие высокой доли постоянных издержек в производстве автомобилей, себестоимость снижалась более медленными темпами по сравнению с выручкой. Тем не менее, благодаря усилиям менеджмента разрыв в темпах снижения себестоимости (-53%) и выручки (-56%) оказался небольшим. Убытки от курсовой разницы оказались в рамках наших ожиданий», — добавляет г-н Романов.

Среди негативных моментов аналитики «ФИНАМа» отмечают увеличение процентных расходов в 2,8 раза, что обусловлено высокими процентными ставками при рефинансировании краткосрочных кредитов в 2009 году. «Тем не менее, процентные расходы оказались несколько ниже наших ожиданий. Также, мы отмечаем недостаточно эффективное, на наш взгляд, снижение административных расходов лишь на 32% в долларах, что означает снижение лишь на 13% в рублях», — заявил г-н Романов.

Навстречу ОЗП

ОДУ Юга готовится к будущим холодам

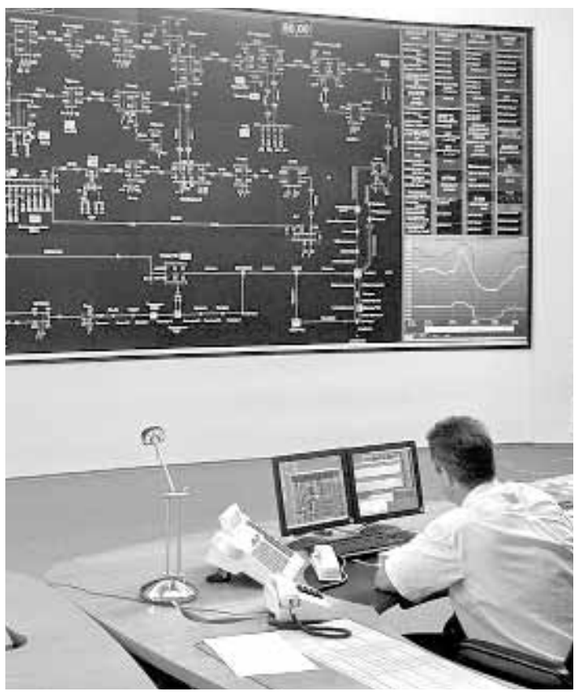
В Филиале ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Юга» (ОДУ Юга) подведены итоги прохождения осенне-зимнего периода (ОЗП) 2009/2010 г. в Объединенной энергосистеме Юга и определены основные условия успешного прохождения ОЗП 2010/2011 г.

Совещание руководства ОДУ Юга с заместителями директоров — главными диспетчерами региональных диспетчерских управлений (РДУ) операционной зоны ОДУ Юга прошло в Пятигорске. Открывая совещание, генеральный директор ОДУ Владимир Ильенко рассказал о высокой оценке работы всех энергетических компаний в течение осенне-зимнего периода, данной министром энергетики Российской Федерации Сергеем Шматко 22 апреля в Москве на Всероссийском совещании по итогам прохождения осенне-зимнего периода 2009/2010 г.

Несмотря на сложные условия прошедшей зимы, в целом филиалы ОАО «СО ЕЭС» операционной зоны ОДУ Юга справились с задачей успешного прохождения ОЗП, подчеркнул заместитель генерального директора ОДУ Юга Сергей Шишкин. По его словам, это стало возможным благодаря комплексу мероприятий, реализованному в ОЭС Юга в процессе подготовки к ОЗП Системным оператором совместно с субъектами региональной энергетики.

Согласованная работа Системного оператора и субъектов электроэнергетики помогла добиться устойчивой работы ОЭС Юга в условиях имевшего места минувшей зимой роста энергопотребления. В течение осенне-зимнего периода потребление электроэнергии в ОЭС Юга достигло 43 979 млн кВт • ч, что выше уровня прошлого ОЗП на 1,2% и ниже ОЗП 2007/2008 г. на 1,2%. Кроме того, в Кубанской и Дагестанской энергосистемах были зафиксированы исторические максимумы потребления мощности.

На совещании в ОДУ Юга был представлен анализ электроэнергетического режима объединенной энергосистемы (ОЭС) Юга в прошедший ОЗП, подготовленный специалистами объединенного диспетчерского управления. По словам Сергея Шишкина, режимную ситуацию в Объединенной энергосистеме Юга в минувшем ОЗП можно охарактеризовать как одну из самых сложных за последние годы.



Практически все региональные энергосистемы ОЭС Юга работали в тяжелых климатических условиях, но особенно напряженная обстановка складывалась в операционных зонах Северокавказского, Ростовского и Волгоградского РДУ, отметил Сергей Шишкин.

Прохождение ОЗП 2009/2010 г. характеризовалось сильными ветрами и значительными колебаниями температуры окружающей воздуха. Частый переход температуры воздуха через нулевую отметку приводил к интенсивному гололедообразованию, налипанию мокрого снега, что в сочетании с ветровыми нагрузками приводило к многочисленным отключениям воздушных линий (ВЛ). На протяжении всего ОЗП специалистами ОДУ и РДУ проводилась работа по организации специальных режимов для проведения регулярных плавок гололеда сетевыми компаниями. Всего прошедшей зимой в операционной зоне ОДУ Юга проведено 2698 плавок гололеда на проводах и грозозащитных тросах воздушных линий электропередач, что 2,8 раза больше уровня ОЗП 2008/2009 года.

Руководство ОДУ представило подробный отчет о ситуации с образованием гололеда и борьбе с ним. Отмечено появление новых зон гололедообразования, недостаточная эффективность многих существующих схем плавки гололеда и необходимость повышения наблюдаемости за процессами гололедообразования в Волгоградской энергосистеме.

В ходе ОЗП в операционной зоне ОДУ Юга состоялся ввод в эксплуатацию нового генерирующего и сетевого оборудования — второго энергоблока Волгодонской АЭС установленной мощностью 1000 МВт, ВЛ 500 кВ Тихорецк — Кубанская с подстанцией (ПС) 500 кВ Кубанская, ВЛ 500 кВ Волгодонская АЭС — Невинномысск с ПС 500 кВ Невинномысск и заходами ВЛ 330 кВ Ставрополь — Невинномысск и Невинномысск — ГЭС-4. Подготовка к вводу большого количества оборудования включает в себя масштабный комплекс режимных и организационных мероприятий, проводимых специалистами Системного оператора. Вместе с тем, ввод в работу нового оборудования, происходивший в период неблагоприятных погодных условий, не повлиял на надежность оперативно-диспетчерского управления ОЭС Юга, благодаря четкой организации работы в ОДУ Юга и региональных диспетчерских управлениях, подчеркнул Сергей Шишкин.

В ходе совещания подведены итоги деятельности подразделений технического контроллинга РДУ и ОДУ Юга в 2009 году и сформулированы задачи на 2010 год.

В завершение совещания руководством ОДУ были обозначены планы по организации мероприятий, направленных на успешное прохождение ОЗП 2010/2011 г.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Юга» обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны Юга. Операционная зона Филиала занимает территорию 504,9 тыс. кв. км, на которой проживает население численностью 16,418 млн человек. В операционную зону входят регионы: Республика Адыгея, Республика Дагестан, Республика Ингушетия, Кабардино-Балкарская Республика, Республика Калмыкия, Карачаево-Черкесская Республика, Республика Северная Осетия-Алания, Чеченская Республика, Краснодарский Край, Ставропольский Край, а также Ставропольская, Астраханская и Ростовская области. В управлении и ведении Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Юга находятся 90 электростанций общей установленной мощностью 16,228 тыс. МВт, протяженность линий электропередачи 110-800 кВ составляет 50838,7 км.

Программа ремонтов

«МРСК Сибири» направит более 2 млрд руб.

Светлана Черногубова, Красноярск

В 2010 году «МРСК Сибири» направит на ремонт оборудования 2 млрд 6 млн руб., что на 5% больше, чем в 2009 году.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей.

За пять прошедших месяцев этого года программа ремонта «МРСК Сибири» выполнена на четверть. Большую часть работ сетевая компания проводит именно в летний период. Особое внимание в «МРСК Сибири» уделяют повышению надежности основного сетевого оборудования: воздушных линий электропередачи 0,4-110 кВ и подстанций 35-110 кВ. В частности, программа ремонта предусматривает замену более чем 750 км «голого» провода на самонесущий изолированный (СИП), 41,2 тыс. опор и около 50 тыс. изоляторов на ВЛ 0,4-110 кВ. Кроме того, будут доведены до нормативной величины охранные зоны линий электропередачи: специалисты компании расчистят почти 4,5 тыс. га просек.

Своевременное выполнение мероприятий ремонтной программы позволит обеспечить бесперебойную работу сетевого комплекса десяти регионов Сибири и сделать электроснабжение потребителей еще более надежным и качественным.

СПРАВКА «ПЕ»: В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 РЭС. Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт•ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

Раньше плановых сроков

«ГлобалЭлектроСервис» выполняет работы на «Северной»

Мария Пономарева

Компания «ГлобалЭлектроСервис», входящая в Инвестиционную группу «Сумма Капитал», приступила к завершающей стадии строительных работ в рамках реализации проекта по комплексному техническому перевооружению и реконструкции подстанции «Северная» (ПС 220 кВ Северная) в Липецкой области. Реконструкция подстанции ведется в рамках инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС» и позволит значительно повысить надежность электроснабжения потребителей города Липецк.

В рамках комплексной реконструкции подстанции 220 кВ Северная, начавшейся в 2008 году, вместо действующей подстанции будет построен новый энергообъект. Подобное техническое решение обусловлено тем, что реконструкцию необходимо провести в сжатые сроки, не допуская отключения потребителей. После перезавода линий электропередачи на новый объект, старое оборудование будет демонтировано.

Работы по монтажу основного оборудования подстанции «ГлобалЭлектроСервис» планирует завершить уже в августе, а пуско-наладочные операции, которые по графику планировались к концу года, планируется завершить уже к октябрю.

«Специалистами нашей компании были разработаны специальные мероприятия по оптимизации сил для проведения работ на подстанции 220 кВ Северная. Благодаря грамотной проработке вопроса Заказчиком — филиалом ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра и слаженным действиям наших сотрудников, все строительные работы мы завершим раньше запланированного срока», — отметил генеральный директор «ГлобалЭлектроСервис» Эльдар Нагаплов.

Большая часть работ на станции уже завершена. Основное оборудование смонтировано на 95%. Построено здание общеподстанционного пункта управления (ОПУ), совмещенное с закрытым распределительным устройством (ЗРУ) 10 кВ, здание насосной станции пожаротушения, здание над артскважиной, здание камеры переключения задвижек, и проходная. За оставшийся срок планируется установить оборудование высокочастотной связи, оборудование автоматизированных информационно-измерительных систем коммерческого учета электроэнергии (АИСКУЭ) и проложить волоконно-оптические линии связи (ВОЛС).

В результате комплексной реконструкции мощность подстанции будет увеличена на 140 МВА, что значительно повысит надежность электроснабжения потребителей города Липецка с населением свыше 500 тыс. человек, близлежащих районов, а также Липецкой особой экономической зоны, где сосредоточен ряд крупных промышленных предприятий.

Подстанция 220 кВ «Северная», построенная в 1960 году для электроснабжения Новолипецкого металлургического комбината, расположена в 7 км от Липецка. Она находится в эксплуатационно-ремонтном обслуживании филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Центра.

«ГлобалЭлектроСервис» — российская строительная компания в области электроэнергетики. Компания выполняет весь спектр услуг, включая проектно-изыскательные работы, строительство энергообъектов, линий электропередач и трансформаторных подстанций. «ГлобалЭлектроСервис» входит в Инвестиционную группу «Сумма Капитал». Специалисты компании имеют опыт строительства проектов высокой сложности: ГРЭС мощностью 800, 500 300, 200 МВт; АЭС мощностью 1000, 600, 500 МВт; объектов подстанций, линии электропередач напряжением 10, 35, 110, 220, 500 кВ и др. В декабре 2009 года специалистами компании по заказу ОАО «ИНТЕР РАО» завершен сложный и уникальный проект по расширению Сочинской ТЭС. Это подтверждают условия реализации проекта: высокая сейсмичность; жесткие экологические нормы курортной местности; стесненность площадки строительства.

Инвестиционная группа «Сумма Капитал» — одна из крупнейших российских частных инвестиционных компаний, корпоративные интересы которой сосредоточены в области нефтяной логистики, добычи и трейдинга углеводородов, строительства инфраструктурных, промышленных и уникальных гражданских и спортивных объектов, а также в телекоммуникационной и горнодобывающей отраслях. Компании инженерно-строительного блока «Суммы Капитал» («ГлобалЭлектроСервис», «Стройновация», «Трансинжиниринг», «Интэкс» и др.) имеют успешный опыт реализации масштабных проектов федерального значения: нефтеналивные терминалы, гидротехнические сооружения и магистральные нефтегазопроводы, мосты, ТЭС, АЭС, спортивные олимпийские объекты, дорожное и гражданское строительство. В июле 2009 года «Сумма Капитал» приобрела контрольный пакет ЗАО «СУИпроект».

Почетный энергетик

Николаю Швецу присвоено высокое звание

За большой личный вклад в развитие топливно-энергетического комплекса, многолетний добросовестный труд и в связи с наступающим праздником — Днем России Приказом Министра энергетики РФ Сергея Шматко Генеральному директору ОАО «Холдинг МРСК» Николаю Швецу присвоено почетное звание Министерства энергетики Российской Федерации «Почетный энергетик».

«Расцениваю присвоенную мне награду как общую для всех сотрудников компании, в которой мне выпала честь трудиться», — прокомментировал событие Николай Швец.

«Сегодня приоритетом развития Холдинга МРСК в соответствии с Энергетической стратегией России на период до 2030 года является кардинальное обновление производственных фондов, подразумевающее не только существенное снижение уровня физического износа оборудования, но и внедрение передовых энергосберегающих технологий. Начинания распределительного сетевого комплекса получают поддержку на государственном уровне, потому что призваны способствовать экономическому росту и социальному развитию регионов Российской Федерации, обеспечению национальной безопасности и суверенитета нашей страны, повышению ее конкурентоспособности и престижа на мировом рынке», — говорится в приветствии Министра энергетики России, Председателя Совета директоров ОАО «Холдинг МРСК» Сергея Шматко, поступившем в связи с подготовкой компании ко второй годовщине 1 июля 2010 года.

Против лесных пожаров

Энергетики готовятся к опасному жаркому периоду

Максим Терский, Красноярск

В рамках программы обеспечения пожарной безопасности в период летнего сезона 2010 года на всех предприятиях «Красноярскэнерго» проведены противопожарные тренировки совместно с подразделениями пожарной охраны.

Цель — проверка теоретических знаний и навыков в оперативной работе при ликвидации аварийной ситуации оперативным персоналом служб. В ходе тренировок отработаны действия оперативного персонала совместно с подразделениями пожарной охраны при тушении маслонаполненного оборудования, расстановка пожарных машин, подготовка и выдача средств защиты пожарной команде. Энергетиков обучили навыкам предотвращения аварий, алгоритму действий по возможным штатным операциям и переключениям, а также проверили соблюдение требований пожарной безопасности для энергетических предприятий.

Сейчас для обеспечения пожарной безопасности в «Красноярскэнерго» проведут проверку состояния мест заземления пожарных машин, внеплановые инструктажи по действиям сотрудников при возникновении пожара, отработают инструкцию по использованию и применению первичных средств пожаротушения с оперативным персоналом, определят маршруты следования пожарных автомобилей к месту возгорания. Кроме того, организуют дополнительную противопожарную тренировку с участием оперативного персонала, руководства районов электрических сетей и специалистов исполнительного аппарата энергокомпании.

Межсезонные ремонты

ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)»: 25% работ уже выполнено

Предприятия ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» завершили отопительный сезон и приступили к выполнению ремонтных работ, запланированных на межотопительный период. На всех объектах ТГК-13 ремонтная программа уже ведется с начала года.

В целом по компании годовым планом предусмотрены: капитальный и средний ремонт 16 котлоагрегатов, 2 водогрейных котлов, 8 турбоагрегатов, в т.ч. 3 энергоблоков, 8 турбогенераторов, 2 трансформаторов. А также текущий ремонт оборудования ТЭЦ, котельных и электробойлерных. Особое внимание планируется уделить котельному оборудованию, которое в минувшую зиму отработало на максимальных нагрузках.

Предусмотрена замена поверхностей нагрева котлов в 2,5 раза больше, чем в предыдущие годы. На тепловых электростанциях также запланированы ремонт и замена запорной и регулирующей арматуры, ремонт трубопроводов различного назначения, чистка, осмотр и ремонт газоходов дымовых труб, техническое обслуживание и ремонт электротехнического оборудования. Предусмотрен ремонт турбоагрегатов, турбогенераторов, трансформаторов, выключателей, зданий и сооружений.

Замена трубопроводов тепловых сетей — одна из важнейших задач, которой Енисейская ТГК ежегодно уделяет самое серьезное внимание, наращивая объемы перекладки тепловых сетей. Так, в 2007 было отремонтировано 20,7 км теплосетей в 2008 году — 22 км, в 2009 году — 26 км. В этом году на начало мая уже заменено 3,167 км трубопровода тепловых сетей. Основные работы традиционно пройдут в межотопительный летний период.

К настоящему времени уже выполнено примерно 25% запланированных на год работ, а именно: капитальный ремонт 2-х котлоагрегатов на Красноярских ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2, 1 турбоагрегата и 1 турбогенератора на Канской ТЭЦ, текущий ремонт 19 котлоагрегатов, отремонтирован 1 водогрейный котел на ТЭЦ-3 и 6 турбоагрегатов. Ряд оборудования на текущий момент находится в капитальном и среднем ремонте. Кроме того, по инвестиционной программе развития теплоснабжения города Красноярска планируется в этом году провести ряд мероприятий по модернизации и строительству теплосетей и насосных станций. В 2010 году будут проведены работы по увеличению диаметра магистральных теплосетей по улице Дубровинского и Никитина. Уже заканчивается модернизация электрокотельной «Восточная». Планируется также заменить один из двух насосов на котельной «Зеленая». Кроме того, в этом году предстоит проектирование и строительство двух насосных станций.

Компания готова к реализации ремонтной программы в полном объеме. Все необходимые конкурсные торги проведены. Единственным осложняющим фактором остается, как и в прежние годы, задолженность потребителей тепловых ресурсов. На сегодняшний день общий объем просроченной дебиторской задолженности составляет 2,6 млрд руб., в том числе по городу Красноярску — 1,6 млрд руб. 90% задолженности приходится на предприятия ЖКХ — управляющие компании и ТСЖ.

12,95 млрд руб. инвестиций

Планы КЭС-Холдинга по ремонту и техперевооружению

Предприятия КЭС-Холдинга успешно прошли осенне-зимний период 2009-2010 гг. и начали подготовку к следующему отопительному сезону. Компания планирует вложить в программу ремонтов, технической реконструкции и перевооружения 12,95 млрд руб., это на 12% больше чем в прошлом году. Основной акцент в 2010 году генерирующие предприятия КЭС сделают на реконструкции тепловых сетей, значительно увеличив объем инвестиций на эти цели.

«В период ОЗП все энергетические компании КЭС обеспечили надежную и безопасную работу оборудования, безотказное энергоснабжение потребителей», — подчеркнул первый вице-президент — операционный директор ЗАО «КЭС» Андрей Вагнер.

Особое внимание в КЭС уделяется работе, направленной на снижение показателей аварийности. В целом по Холдингу количество инцидентов из-за ошибочных, или неправильных действий персонала сократилось на 20% по сравнению с ОЗП 2008-2009.

КЭС занимают лидирующие позиции по внедрению инновационных технологий на генерирующих предприятиях и тепловых сетях, активно применяя новые подходы при подготовке к ОЗП.

В 2010 году на Тольяттинской ТЭЦ и ТЭЦ ВАЗа будет осуществлена реконструкция турбинного оборудования с заменой цилиндров высокого давления, что позволит увеличить его ресурс и установленную мощность. Продолжится модернизация котельного оборудования с использованием низкотемпературной вихревой технологии сжигания топлива, а также модернизация цехов химической очистки воды с применением мембранных технологий. На станциях начнется внедрение целевой программы по снижению удельных расходов топлива.

В течение ремонтной кампании 2010 года планируется переложить в общей сложности 148 км теплопроводов. При реконструкции будут широко применяться современные методы диагностики, трубы с пенополиуретановой изоляцией, предусмотрена установка систем оперативного дистанционного контроля.

СПРАВКА «ПЕ»: КЭС-Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и газораспределения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний, а также ГАЗЭКС — компания, работающая в сфере газораспределения и газоснабжения России и Украины. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15 767 МВт, тепловая мощность 67 799 Гкал/ч.

КЭС-конкурс

Химики и машиностроители — самые энергоэффективные

Химические и машиностроительные предприятия второй год подряд оказываются самыми энергоэффективными среди крупных потребителей тепла и электроэнергии. По итогам Конкурса Энергетического Сотрудничества-2010, который провел КЭС-Холдинг в 16 регионах РФ, они завоевали по 17% призовых мест в номинации «Крупный бизнес», получив в общей сложности 20 призов «Энергоэффект года».

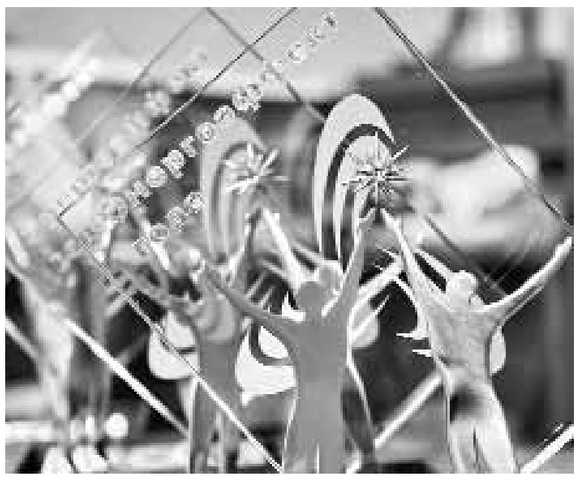
За год предприятия-победители осуществили серию мероприятий, которые позволили повысить энергетическую эффективность. Например, установили электронные приборы учета тепловой энергии и горячей воды, а также оборудование, позволяющее автоматически регулировать потребление энергии, провели реконструкцию тепловой изоляции труб и помещений, произвели промывку систем отопления и т.д.

В номинациях «Государственные и муниципальные предприятия, предприятия социальной сферы» и «Предприятия малого/среднего бизнеса» наибольшее число призов «Энергоэффект года» получили медицинские учреждения (23%), ВУЗы (21%), предприятия розничной торговли (20%). Большинство обладателей анти-приза «Энергетический вампир года» — это предприятия жилищно-коммунального хозяйства. Они получили 10 из 16 «Энергетических вампиров».

Итоги конкурса подведены в конце мая — начале июня. На торжественных церемониях награды получили 306 юридических лиц — потребителей электричества и тепла. В конкурсе приняли участие более 6500 предприятий и организаций. В состав жюри помимо представителей КЭС вошли представители региональных властей, регулирующих органов, СМИ, экологических организаций и отраслевые эксперты. Экспертную поддержку обеспечил Центр энергоэффективных решений «Гипрокоммунэнерго».

Главная цель конкурса — выявить и поощрить самых эффективных потребителей электрической и тепловой энергии. Основные критерии выбора победителей — это объем внедрения энергосберегающих технологий и применение современных систем учета и контроля энергопотребления. Призовые места распределялись в семи номинациях: «Крупный бизнес», «Предприятия малого/среднего бизнеса», «Государственные и муниципальные предприятия, предприятия социальной сферы», «Предприятия сельского хозяйства», «Товарищества собственников жилья, УК, муниципальные предприятия ЖКХ» и «Сетевые компании».

«В этом году Конкурс Энергетического Сотрудничества проходит уже во второй раз. И полученные результаты показывают, что с каждым годом возрастает число участников и номинантов, растет интерес к Конкурсу со стороны экспертов и СМИ. Это значит, что с каждым годом участие в Конкурсе становится еще почетней, а победа — еще весомей и важней», — отметил президент КЭС-Холдинга Михаил Слободин.



Водоросли неба

EADS провела первый полет самолета на биотопливе

На выставке ILA 2010 в Берлине консорциум EADS провел первый в мире демонстрационный полет самолета на биотопливе, произведенном из водорослей. Первый полет совершил самолет нового поколения Diamond Aircraft DA42 с двигателями Austro Engine AE300.

Из-за более высокого содержания энергии в биотопливе из водорослей, расход топлива у самолета Diamond DA42 на 1,5 литра в час меньше, чем у самолетов, потребляющих обычное топливо JET-A1, при сохранении равной производительности. Тесты также показали, что было необходимо внести лишь незначительные изменения и коррективы в конструкцию двигателей самолета для выполнения демонстрационных полетов на биотопливе из водорослей. Водоросли считаются перспективным потенциальным сырьем для производства биотоплива, так как некоторые их виды содержат большое количество масла, которое может быть извлечено, переработано и очищено для различных целей. Водоросли могут выращиваться на землях плохого качества с использованием не питьевой или соленой воды.

«Полет нашего лайнера с применением биологического топлива является первым в мире подобным опытом и важным этапом в исследованиях EADS», — заявил Жан Ботти (Jean Botti), главный технический директор EADS. «Это раскрывает возможности для выполнения полетов с нейтральным уровнем эмиссии углекислого газа, и мы будем продолжать наши исследования в этой интересной области. Третье поколение биотоплива больше, чем просто замена ископаемой нефти — оно предоставляет возможности для дальнейшего прогресса».

Измерения качества выхлопных газов показывают, что биотопливо из водорослей содержит в восемь раз меньше углеводородов, чем керосин, полученный из сырой нефти. Кроме того, выбросы оксида азота и серы также будут сокращены (до 40% меньше оксида азота и около 10 мг оксида серы против 600 мг у обычного топлива Jet-A1) в связи с очень низким содержанием азота и серы в биотопливе по сравнению с ископаемым топливом.

Водоросли могут быть выращены в больших количествах. Исследования консорциума EADS показывают, что все необходимые технологии для развития производства биотоплива из водорослей известны, но его масштабы и экономические расчеты требуют доработки. Компания сотрудничает с партнерами в рамках экспериментального проекта по разработке необходимой промышленной инфраструктуры. Проектом руководит EADS Innovation Works (подразделение, ответственное за корпоративные исследования и технологии) при поддержке министерства экономики, транспорта и технологий правительства Верхней Баварии и финансовой поддержке баварской аэрокосмической исследовательской программы (проект Bay68 — «Биотопливо из водорослей»). Проект осуществляется в партнерстве с IGV GmbH, базирующейся в Потсдаме (Potsdam), Diamond Aircraft и австрийской компанией Austro Engines. Масло из водорослей для летных испытаний и демонстрационных полетов было доставлено аргентинской компанией Biocombustibles del Chubut S.A. и переработано в биотопливо на немецком предприятии VTS Verfahrenstechnik Schwedt.

Сбережение на местах

Российские города на пути к энергоэффективности

До 1 августа российские регионы должны подготовить свои программы по энергоэффективности. Перед региональными властями стоит задача не только предусмотреть интересы бизнеса, производственников, ученых и общества, но и найти источники финансирования для реализации этих программ.

Энергосбережение и повышение энергоэффективности — одно из приоритетных направлений модернизации экономики России, обозначенных Президентом РФ Дмитрием Медведевым. В конце 2009 года Государственная Дума РФ приняла федеральный закон №261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». При Минпромторге России создана комплексная программа «Новый свет», которая направлена на повышение энергоэффективности в системах внутреннего и наружного освещения путем замены ламп накаливания на энергосберегающие световые устройства. На международном форуме «Энергосберегающий город» в Тюмени министр Эльвира Набиуллина заявила, что до 1 августа все российские регионы должны представить свои программы, аналогичные «Новому свету».

«Энергоэффективность — это не только качество нашей энергетики, но и всей экономики, — говорит министр экономического развития РФ Эльвира Набиуллина. — Сегодня энергоемкость российского ВВП выше, чем у развитых стран. Мы тратим большее количество энергии на транспорт, жилищно-коммунальное хозяйство, производство продуктов разных отраслей. Внедрение энергоэффективных технологий — важный процесс, который необходим стране, бизнесу, людям. Большое внимание уделяется тому, как проекты по внедрению энергоэффективных технологий будут финансироваться. Их реализация должна осуществляться не за счет грантовой поддержки, а на рыночных условиях».

Руководители регионов также говорят о необходимости быть более экономными в потреблении энергии и о поисках источников финансирования программ в интересах власти, бизнеса и общества.

«Необходимо понимать: тезис о развитии энергоэффективности, который прозвучал из уст президента, является началом большого и серьезного диалога между властью, деловой элитой, производственниками, наукой и обществом, — отметил губернатор Тюменской области Владимир Якушев. — Сегодня мы находимся на аналитическом этапе. Необходимо понять, где мы находимся, каково наше энергопотребление, какова его доля в стоимости любой произведенной продукции или услуги. Мы должны выработать конкретный инструментарий, разобраться в теме энергоэффективных технологий, которая содержит немало нюансов и тонкостей».

Ключевой пункт программы «Новый свет» — замена ламп накаливания на энергосберегающие световые устройства. Таким образом, планируется повысить энергоэффективность в системах внутреннего и наружного освещения. По оценкам западных экспертов, Россия могла бы сэкономить за счет повышения энергоэффективности 45% потребляемой энергии от первичных источников.

Российские эксперты на данном этапе отмечают некоторые сложности, связанные с повсеместной заменой лампочек «Ильича». Наиболее обсуждаемая проблема — стоимость альтернативных источников освещения. Самыми энергосберегающими, надежными, безопасными и эффективными признаются светодиодные лампы. Стоимость такой лампы достигает 1200 руб., но она способна заменить 30 ламп накаливания, гарантия на нее 25 лет, а объем потребляемой энергии — намного меньше. Светодиодные лампы полностью соответствуют обязательным требованиям российского законодательства. Они совершенно безвредны для окружающей среды. Их разновидности не чувствительны к перепадам напряжения и температуры воздуха, легко справляются с чрезмерным нагревом.

Внедрение энергоэффективных технологий в рамках программы «Новый свет» — не просто замена одних ламп на другие. Это комплексное переоснащение помещений, включая проектирование, монтаж и гарантийное обслуживание, новый подход к организации уличного освещения и контроля отопления домов.

Для бытовых нужд и на промежуточном этапе используются компактные люминесцентные лампы — по эффективности они в 6 раз превосходят показатели обычной лампы накаливания. По словам заместителя директора департамента системного анализа и стратегического планирования Минпромторга Владимира Мальцева «с 2003 года в страну начали импортировать порядка трех миллионов компактных люминесцентных ламп. Сейчас импорт компактных люминесцентных ламп достиг порядка 70 миллионов штук».

Одна из существующих проблем — контрафакт светодиодных ламп. Программа «Новый свет» предполагает развитие национального производства энергоэффективных заменителей, применение механизмов технического регулирования и контроля качества поставляемой на рынок продукции. Говорит директор по инновационному развитию государственной корпорации «Роснано» Юрий Удальцов: «Если мы не будем вкладывать в науку, то вряд ли сможем конкурировать с другими странами. Сегодня мы располагаем несколькими проектами энергоэффективных технологий, но очереди из изобретателей, готовых работать в этом направлении, у наших дверей не выстраиваются. Мы должны стимулировать процесс».

И наконец, проблема финансирования: экономить энергию завтра — хорошо, но где взять деньги на переоснащение сегодня? Этим вопросом задаются как региональные власти, так и бизнес-сообщество. Александр Наумов, вице-президент Ассоциации инженеров по вентиляции, кондиционированию воздуха, теплоснабжению и строительной теплофизике: «Мы провели выборочный экспресс-аудит порядка 300 жилых зданий в Москве разных лет постройки и выявили, что перерасход по сравнению с нормативным уровнем составляет в среднем 30-35%, а некоторые здания расходуют тепла на 60-70% больше, чем должны были бы расходовать».

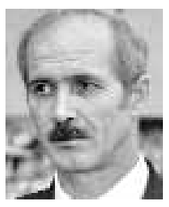
Региональные программы по энергоэффективности предусматривают и инвестиционные возможности для предпринимателей. Реализация программ по большей части касается малого и среднего бизнеса, предприниматели призывают власти стимулировать их развитие и выстраивать конкурентные отношения.

Рустем Юсупов, генеральный директор ООО «СветоДизайн-Югра», уверен, что один из способов инвестирования в применение энергосберегающих технологий — кредитование предприятий малого бизнеса под контракт с крупным или муниципальным предприятием. «Из нашего опыта взаимодействия с представителями крупного бизнеса родилась модель работы, когда заказчик платит не за поставку и монтаж оборудования, а вносит ежегодную плату за функционирующую систему освещения с использованием энергосберегающих технологий. Заказчик получает гарантировано функционирующую систему, исполнитель — защищенный многолетний контракт».

Внедрение энергоэффективных технологий в рамках программы «Новый свет» — не просто замена одних ламп на другие. Это комплексное переоснащение помещений, включая проектирование, монтаж и гарантийное обслуживание. Это новый подход к организации уличного освещения и контроля отопления домов. Важность и актуальность рационального энергопотребления осознается сегодня всеми, ведь потенциал экономии энергоресурсов сравним с годовым экспортом нефти и составляет несколько триллионов руб. в год. Вступивший в силу ФЗ «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности» определяет нормативно-правовое поле для стимулирования энергосбережения и предусматривает множество обязательных норм и процедур для всех участников энергетического рынка.

Основное условие

Валерий Корнилов: «Мероприятия по энергосбережению и эффективному использованию энергии должны в обязательном порядке войти в программы социально-экономического развития регионов»



Валерий Корнилов, депутат Государственной Думы РФ, член Комитета ГД по промышленности

Принятый Федеральный закон №261-ФЗ от 23 ноября 2009 года «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», закрепил новую систему отношений в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, а также правовые, экономические и организационные основы стимулирования энергосбережения и повышения энергетической эффективности. О возможности модернизации экономики страны путем повышения энергоэффективности используемых ресурсов, мы говорим с Валерием Корниловым — депутатом Государственной Думы, членом Комитета ГД по промышленности.

— Валерий Александрович, каково текущее состояние энергоемкости в экономике России?

— На современном этапе экономика России характеризуется высокой энергоемкостью. Причинами такого положения, кроме суровых климатических условий и территориального фактора, являются сформировавшаяся в течение длительного периода времени структура промышленного производства и нарастающая технологическая отсталость энергоемких отраслей промышленности и жилищно-коммунального хозяйства, особенности ценовой и тарифной политики государства, отсутствие стимулов к энергосбережению как у предприятий, так и у населения.

— Какова цель политики государства в повышении энергоэффективности экономики?

— Это можно достигнуть двумя путями: структурной перестройкой российской экономики в пользу малоэнергоемких обрабатывающих отраслей и сферы услуг и реализацией потенциала технологического и бытового энергосбережения.

— А как реализуется данная задача?

— Для реализации указанной цели была поставлена задача разработать систему правовых, административных и экономических мер, стимулирующих эффективное использование энергии. Началом такой перестройки отношений в российской экономике стали изменения в Федеральном законе «О техническом регулировании», согласно которым установлены жесткие требования к повышению энергетической эффективности объектов технического регулирования.

Одним из условий решения задачи по энергосбережению должна стать широкая популяризация государством эффективного использования энергии среди потребителей энергоресурсов, создание в этих целях доступных баз данных, содержащих информацию об энергосберегающих мероприятиях, технологиях и оборудовании, нормативно-технической документации, проведение конференций и семинаров по обмену опытом, пропаганда энергосбережения в средствах массовой информации и т.д.

— Как дело обстоит в регионах?

— Мероприятия по энергосбережению и эффективному использованию энергии должны в обязательном порядке войти в программы социально-экономического развития регионов, в том числе региональные энергетические программы.

— 4 июня 2008 года был принят Указ президента Российской Федерации «О некоторых мерах по повышению энергетической и экологической эффективности российской экономики. Данным Указом была поставлена задача снижения к 2020 году энергоемкости валового внутреннего продукта Российской Федерации не менее чем на 40 % по сравнению с 2007 годом. Поставленная в Указе Президента Российской Федерации задача по снижению энергоемкости валового внутреннего продукта Российской Федерации получила свое развитие в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.

— Какие барьеры сдерживают развитие энергосбережения и энергоэффективности в стране?

— Да, имеется ряд сдерживающих факторов, выраженных в неэффективном управлении энергосбережением, несовершенстве нормативно-правовой базы в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, отсутствии налаженных механизмов мотивации к применению энергосберегающих технологий, отсутствие мер правового воздействия на неэффективное использование энергии, недостаточности информационной поддержки энергосбережения и энергоэффективности, отсутствии инвестиций в энергосберегающие технологии, отсутствие финансовых механизмов, обеспечивающих внедрение этих технологий.

— Обеспечение перехода российской экономики на инновационный путь развития невозможно без кардинального повышения энергоэффективности российской экономики?

— В чем суть Энергетической стратегии России?

— К 2030 году должно произойти снижение зависимости российской экономики от энергетического сектора за счет опережающего развития инновационных малоэнергоемких секторов экономики и реализации технологического потенциала энергосбережения, что должно выразиться в сокращении доли топливно-энергетического комплекса в валовом внутреннем продукте, доли экспорта топливно-энергетических ресурсов в валовом внутреннем продукте, удельной энергоемкости и электроемкости валового внутреннего продукта.

— Каковы основные задачи Федерального закона № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», отменившего «старый» федеральный закон об энергосбережении, нормы которого носили декларативный характер?

— Федеральный закон устанавливает, что все товары, производимые или ввозимые в Россию для оборота должны содержать информацию о классе их энергетической эффективности в технической документации, прилагаемой к ним.

Согласно Федеральному закону, производимые, передаваемые, потребляемые энергетические ресурсы подлежат обязательному учету с применением приборов учета используемых энергетических ресурсов. Это требование распространяется на объекты, подключенные к электрическим сетям централизованного электроснабжения, теплоснабжения, водоснабжения, газоснабжения, или иным системам централизованного снабжения энергетическими ресурсами.

Предусмотрен порядок создания и основы функционирования государственной информационной системы в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности с целью повышения информированности потребителей об энергетической эффективности товаров и о мероприятиях по энергосбережению.

Федеральный закон определяет комплекс мер по государственной поддержке в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, выражающихся в виде поддержки инвестиционной деятельности с применением мер стимулирующего характера, предусмотренных налоговым законодательством; софинансирования расходных обязательств субъектов Российской Федерации и муниципальных образований в области энергосбережения; установлением социальной нормы потребления населением энергетических ресурсов.

— Данный закон будет еще дорабатываться?

— Да, анализ текста Федерального закона и подзаконных нормативных правовых актов выявил несовершенство заложенных в нем механизмов для наиболее эффективного достижения поставленных Федеральным законом целей. Ряд вопросов требуют обсуждения и доработки во избежание рассогласованности норм российского законодательства и проблем в правоприменительной практике.

— При реализации законодательства об энергосбережении и повышении энергетической эффективности на что необходимо обратить внимание в первую очередь?

— Необходимо обратить особое внимание на скорейшее формирование системы просвещения и информированности о Федеральном законе, о содержащихся в нем требованиях, правах и возможностях потребителей энергоресурсов, а так же на формирование системы подзаконных нормативных актов, которые бы создали необходимые условия для реализации закрепленных в Федеральном законе механизмов и, как следствие, на достижение поставленных перед государством задач по снижению энергоемкости валового внутреннего продукта Российской Федерации.

Так же необходимо сформировать систему сбора и обработки информации о результатах реализации Федерального закона с тем, чтобы иметь информационно-аналитическую основу для принятия дальнейших решений в направлении энергосбережения и повышения энергетической эффективности.

Звездочки «Евраза»

Названы победители конкурса детского творчества

Лариса Ярошук, Новокузнецк

Красочным гала-концертом завершился многомесячный конкурс детского творчества «Звездочка «Евраза» — 2010», в котором приняли участие дети работников сибирских предприятий «Евраза» — Новокузнецкого и Западно-Сибирского металлургических комбинатов, «Южкузбассугля» и «Евразруды».

Юные дарования представили на суд компетентного жюри и гостей праздника зажигательные танцы, задорные песни, мелодичные инструментальные композиции и трогательные стихотворения. Конкурсные номера оценивали профессиональные хореографы, педагоги по вокалу, специалисты культурно-спортивного центра металлургов «Евраза» и детских музыкальных школ.

В итоге по решению жюри победителями стали Аня Мангарова и Даша Сидорова (вокал, младшая группа), Юлия Чудинова (вокал, старшая группа), Богдан Стефанюк (инструментальная музыка), Инесса Танасичук, Владислав Богатищев, Иван Шишкин и Ксения Орлова (фристайл), Мария Нелюбина (прикладное творчество).

Наградой победителям от организаторов конкурса стали сертификаты на приобретение подарков, финалистам — мягкие игрушки и памятные сувениры от «Евраза» — всем участникам конкурса.

Конкурс «Звездочка «Евраза»-2010» стартовал в феврале. В течение двух месяцев юные таланты в возрасте от 7 до 18 лет (дети работников сибирских предприятий «Евраза») подавали заявки на участие в номинациях: «Вокал», «Инструментальная музыка», «Фристайл» и «Прикладное искусство». По итогам отборочного тура 36 лучших вышли в финал. Затем целый месяц художественные руководители творческих коллективов культурно-спортивного центра «Евраза» помогали финалистам готовиться к праздничному гала-концерту, который, по отзывам зрителей, прошел интересно и увлекательно.

«Звездочка «Евраза» — новый корпоративный конкурс, благодаря которому мальчишки и девчонки получили возможность показать свои художественные, музыкальные, хореографические таланты. И как знать, может быть именно эти выступления для кого-то из них станут началом большой творческой жизни.

СПРАВКА «ПЕ»: Evraz Group S.A. является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. Предприятия расположены в России, Украине, Чехии, Италии, США, Канаде и Южной Африке. В 2009 году Evraz произвел 15,3 млн т стали. Горнорудное производство полностью обеспечивает собственные потребности Компании в руде и угле. В 2009 году консолидированная выручка составила $9,8 млрд, EBITDA превысил $1,2 млрд. В 2008 году Evraz был 15-ым в мире среди меткомпаний по объему производства.

Новая версия решения

Корпорация PTC выпустила Mathcad® 15.0

Международная корпорация PTC объявила о выходе новой версии популярнейшего решения для проведения инженерных расчетов Mathcad® 15.0. В Mathcad® добавлены дополнительные возможности для решения важнейших инженерных задач и упрощено документирование результатов расчетов в процессе разработки изделий.

Mathcad® 15.0 включает 25 функциональных обновлений, улучшенные расчетные библиотеки и расширенную интеграцию с решениями сторонних производителей, например с последней версией Microsoft Excel. Традиционно Mathcad® 15.0 превосходно поддерживает работу систем автоматизированного проектирования, например, Pro/ENGINEER®, а также программное решение для управления данными от PTC — Windchill® для крупных компаний и такое же решение для сектора среднего и малого бизнеса — Windchill ProductPoint®. Что позволяет пользователям лучше управлять критически важными инженерными данными, упрощает возможность взаимодействия команды разработчиков и повторно использовать информацию об изделии.

Новый Mathcad 15.0 — это:

— Функции для расчетов по планированию экспериментов (design of experiments (DoE)) — добавлено 25 новых функций, помогающих сократить время, затраченное на натурные эксперименты, за счет понимания общей тенденции при испытаниях. Приложения DoE помогают найти критические факторы и оптимальные условия при испытаниях сложных процессов. Содержатся шаблоны для проведения нескольких экспериментов, при наличии нескольких уровней эксперимента (режимов тестирования) и различных условий.

— Углубленная интеграция с базой данных KnovelMath — быстрый доступ к базе по инженерным и техническим стандартам сокращает время проведения сложных расчетов.

— Интеграция с программным обеспечением Kornucopia, выпускаемого компанией Bodie Technology, предназначенного для сокращения времени и усилий затрачиваемых на проведения анализа. Предоставляя шаблоны для расчетов в Mathcad, этот модуль позволяет использовать наработанные процессы для всеобъемлющей оценки данных натурных экспериментов и результатов расчетов.

— Первая интеграция с базой данных Truenumbers — Truenumbers от True Engineering Technology предоставляет разработчикам доступ к различным справочным материалам и данным. Результаты из Mathcad просто передаются в различные форматы документов, что значительно облегчает передачу данных по ключевой цепочке сотрудников.

— Поддержка операционной системы Microsoft Windows 7.

— Поддержка Microsoft Excel 2007.

«Программный продукт Mathcad® уже давно является стандартом инженерных расчетов. Продукт был настолько хорош и в предыдущей версии, что не требовал обновлений два года. Но время пришло, и в новой версии Mathcad® — 15.0 устранят большинство известных ограничений, а также пользователям будет предложен не только русскоязычный интерфейс (который, впрочем, есть и у предыдущей версии Mathcad® 14.0), но и переведенный на русский справочник», — отметил Валерий Прагин, генеральный директор ООО «ПиТиСи Интернэшнл». На русском языке Mathcad 15.0 начнет продаваться с 25 июня 2010 года.

Южные старты

Семейная спартакиада энергетиков

Виталий Каверин

На базе учебно-тренировочного комплекса производственного отделения «Западные электрические сети» филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» состоялась традиционная семейная спартакиада «Мама, папа, я — дружная семья». Спортивное мероприятие было посвящено Дню защиты детей.

«ОАО «МРСК Юга» отвечает за транспорт электрической энергии на территории Краснодарского края, Ростовской, Астраханской и Волгоградской областей, Республик Калмыкия и Адыгея. На сегодняшний день ОАО «МРСК Юга» — одна из крупнейших и наиболее динамично развивающихся энергокомпаний Южного Федерального округа. В зону ответственности МРСК Юга входит 4 региональных филиала: «Ростовэнерго», «Волгоградэнерго», «Астраханьэнерго» и «Калмэнерго», а также ОАО «Кубаньэнерго». Для сотрудников филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» День защиты детей один из самых любимых праздников. Каждое производственное отделение готовит свой подарок для малышей. Спартакиады, конкурсы, экскурсии делают этот праздник особенным и незабываемым. Праздник получился по-настоящему веселым и азартным. Каждая команда проявила настоящую волю к победе в спортивных, творческих и музыкальных конкурсах. Но всегда, как известно, побеждает сильнейший. Ей и стала команда семьи Литвиновых. Второй стала семья Пушкиных. Ну а третье место у команды семьи Гаршиных. Судейская комиссия признала пятилетнего Владимира Тупотилова лучшим капитаном команды. Специальный приз «За волю к победе» получил Артем Сушеница. Ну а самым маленьким участником соревнований оказался четырехлетний Миша Литвинов.

Чехи в нашем небе

Самолеты Aircraft Industries: регулярные рейсы в России

Самолет марки L-410 UVP-E20 чешской авиастроительной компании Aircraft Industries (контрольный пакет принадлежит УГМК) совершил первый тестовый рейс по маршруту «Уфа-Сибай». Вылетев из международного аэропорта Уфы, примерно через час борт приземлился в реконструированном аэропорту Сибая, который открылся после восьмилетнего перерыва. Первыми пассажирами рейса стали сотрудники обоих аэропортов, а также технические специалисты Aircraft Industries, контролировавшие работу пилотов и всех систем авиасудна в ходе полета.

По словам командира экипажа Владимира Рибчуна, «полет прошел превосходно, и ощущения остались исключительно положительные». «Это действительно современная машина, по своему оснащению не уступающая самолетам Boeing и Airbus. В процессе перелета мы смогли опробовать большинство из предусмотренных ее конструкцией функций — все системы работали в штатном режиме», — подчеркнул командир корабля. Данный тестовый рейс положил начало развитию регулярного местного авиасообщения, которое будет осуществлять авиакомпания «Аркаим» («AIRкаим»). Она создается в рамках реализации республиканской целевой программы «Развитие воздушного транспорта на территории Республики Башкортостан на 2009-2020 годы», направленной на возрождение региональных перевозок.

«Самое главное — мы возрождаем то, что было в свое время упущено, — сказал участвовавший в торжественной церемонии по случаю открытия нового авиасообщения президент Башкортостана Муртаза Рахимов. — Открытие регулярных рейсов — это свидетельство того, что кризис уже проходит. Регулярное авиасообщение между Уфой и Сибаем планируется организовать до конца июня. Пока рейсы предполагается совершать три раза в неделю, но при необходимости частота полетов будет увеличена. Более того, маршрутом «Уфа-Сибай» планы по развитию региональных перевозок не ограничиваются. На очереди такие города, как Нижнекамск, Белорецк, Казань, Ижевск, Нижний Новгород и другие.

ИЗВЕЩЕНИЕ
О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») (местонахождение в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: secr@so-cdu.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения:

1) договора обязательного медицинского страхования работников филиалов ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада и Ленинградское РДУ (**Лот № 1**);

2) договора обязательного медицинского страхования работников Филиала ОАО «СО ЕЭС» ЦТО (**Лот № 2**);

2. Основные условия договоров страхования, заключаемых по результатам конкурса:

Лот № 1. Договор обязательного медицинского страхования работников филиалов ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада и Ленинградское РДУ:

Предмет Договора: Страховщик принимает на себя обязательство организовывать и финансировать предоставление гражданам, включенным страхователем в списки застрахованных, медицинской помощи определенного объема и качества или иных услуг по программе обязательного медицинского страхования, с выдачей застрахованным страховых медицинских полисов установленного образца.

Начальная (максимальная) цена Договора: страховые взносы на обязательное медицинское страхование, уплачиваются Страхователем в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования в размере, порядке и сроки в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 24.07.2009 № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования».

Место оказания услуг: территория Российской Федерации, а также на территориях других государств, с которыми Российская Федерация имеет соглашения о медицинском страховании граждан.

Лот № 2. Договор обязательного медицинского страхования работников Филиала ОАО «СО ЕЭС» ЦТО:

Предмет Договора: Страховщик принимает на себя обязательство организовывать и финансировать предоставление гражданам, включенным страхователем в списки застрахованных, медицинской помощи определенного объема и качества или иных услуг по программе обязательного медицинского страхования, с выдачей застрахованным страховых медицинских полисов установленного образца.

Начальная (максимальная) цена Договора: страховые взносы на обязательное медицинское страхование, уплачиваются Страхователем в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования в размере, порядке и сроки в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 24.07.2009 № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования».

Место оказания услуг: территория Российской Федерации, а также на территориях других государств, с которыми Российская Федерация имеет соглашения о медицинском страховании граждан.

3. Подробное описание условий договоров, требований к Участникам размещения заказа, Участникам конкурса, требований к содержанию и форме Заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов www.zakupki.gov.ru (далее — официальный сайт) и на сайте ОАО «СО ЕЭС» — www.so-ups.ru.

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Лещовой Натальи Михайловны (тел. (495) 627-83-66, факс (495) 627-94-89, e-mail: lnm@so-ups.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

Конкурсная документация предоставляется без взимания платы.

4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 10 часов 00 минут по московскому времени «19» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуре могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе.

5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «22» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «22» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с Победителями конкурса, заключаются в течение 45 (сорока пяти) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов Протокола оценки и сопоставления Заявок на участие в конкурсе, на условиях, указанных в Заявке на участие в конкурсе Победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, Участники размещения заказа, Участники конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Ответственный секретарь Виктор Теперев
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Номер подписан 11.6.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1930
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru