

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Правила доступа

ФАС России собрал калийщиков

НТТМ — 2010

Юбилейная выставка творчества молодежи

Северный позитив

Новая станция на месторождении

Одобренный хоппер

На Тихвинском вагоностроительном

Первый в Марий Эл

Комбайны по сертификатам утилизации

СТРАТЕГИИ

4-5

Семинар-совещание

Решение проблем муниципальной энергетики

100 лет авиации России

Историческое предложение

Партнерская надежность

Системные операторы России и Казахстана

Докризисный уровень

Рынок энергетического угля вырос

Вопросы цены

Подходы к оценке акций

Докупка активов

«РусГидро» прирасло сбытами

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Юные инноваторы

Лучшие проекты молодых энергетиков

Экологические стандарты

«МРСК Сибири» совершенствует природоохрану

Восточные перспективы

«ОДУ Востока»: прогнозы и проекты

ПОДРОБНОСТИ

8

Новый формат

Autodesk пригласил к себе

Аниме в Рунете

TVzavr: крупнейшая коллекция

Укрепляя взаимопонимание

Эстонская книжная иллюстрация

ВАЖНАЯ ТЕМА

Российское правительство утвердило сценарные условия и основные параметры социально-экономического развития России на период 2011-2013 гг. при росте цен на нефть Urals до 78-79 \$/барр. В соответствии с новым вариантом, понижен прогноз по инфляции: в 2011-2012 гг. она составит 5-6%, в 2013 г. — 4,5-5,5%. Рост промпроизводства в 2011 году составит 3,2% (ранее ожидалось 3,3%), в 2012 году — 3,1% (3,3%), в 2013 году — 4,2% (4,2%). ВВП России в 2011 году вырастет на 3,4%, в 2012 году — на 3,5%, в 2013 году — на 4,2%. Параметры роста инвестиций в основной капитал оставлены на прежнем уровне: 8,8%, 6,3% и 8,1% соответственно. При этом, согласно прогнозам, среднегодовой курс рубля в следующем году составит 29,3 руб./\$, в 2012 году — 28,4 руб., в 2013 году — 27,9 руб. за \$. Торговый баланс России в 2011 году оценивается на уровне \$110 млрд, к 2013 году — около \$78 млрд. Новый прогноз по экспорту на 2011 году составляет \$383,8 млрд, на 2012 год — \$402,9 млрд, на 2013 год — \$416,8 млрд.

«Сделано в России»

О национальной гордости потребительского рынка

Выбирая в магазине тот или иной товар для своего дома, мы задаем продавцам немало различных вопросов, среди которых обязательно присутствует один неизменный: где выпущена продукция? Очень часто именно от ответа на него зависит окончательное решение о покупке. И здесь действуют определенные стереотипы. Товары, скажем, европейского производства мы иногда приобретаем, даже не обращая внимания на их характеристики и подчас репутацию. А вот надпись «Сделано в России» порой вызывает сомнения, а иногда и откровенное недоверие. Чаще всего потенциальные покупатели опасаются, что отечественная продукция окажется недостаточно качественной и долговечной. Как показывает практика, подобное отношение часто становится причиной необоснованных трат, а иногда и разочарований в сделанном выборе.

Стабильное качество

Стереотипы прошлого достались нам в наследство от так называемой индустриальной эпохи. Действительно, еще совсем недавно выпуск каждого вида продукции был «привязан» к одному или нескольким географическим регионам, где были сосредоточены производственные мощности. Строительство завода или фабрики могло занимать годы, используемое оборудование, как правило, было уникальным, а технологии разрабатывались специально под конкретные предпрятия.

Однако научно-техническая революция XX века и постиндустриализация общества экономически развитых стран изменили ситуацию коренным образом. Основой современных производств являются не станки, а информация, патенты и технологии, позволяющие наладить выпуск продукции в любом удобном месте. Вполне естественно, что при таком положении вещей производители стараются выпускать товары

как можно ближе к месту их потребления. Выгодно это и покупателю, который не должен переплачивать за доставку и «растаможку» продукции. Но чтобы такая система исправно работала, все производственные процессы должны быть максимально унифицированы.

эффективно контролировать работу такой разветвленной производственной сети и выпускать качественную продукцию, мы используем лучшее сырье на рынке, оборудование ведущих производителей и технологии, проверенные временем, а также одни и те же кри-

таточного запаса прочности трудно осваивать новые рынки сбыта, поэтому мы стараемся всегда быть на шаг впереди технических регламентов», — говорит Владимир Чович. Например, поверхность любого ламината Tarkett, независимо от его географического происхождения, способна без потери внешнего вида выдерживать контакт с водой. В процессе про-

изводства торцы планок обра-



Музей русской водки в Угличе — одно из мест, где успешно укрепляют гордость за национального производителя

изводства торцы планок обра-

таточного запаса прочности трудно осваивать новые рынки сбыта, поэтому мы стараемся всегда быть на шаг впереди технических регламентов», — говорит Владимир Чович. Например, поверхность любого ламината Tarkett, независимо от его географического происхождения, способна без потери внешнего вида выдерживать контакт с водой. В процессе про-

изводства торцы планок обра-

изводства торцы планок обра-

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По прогнозу Правительства РФ, предельный рост цен на грузовые и пассажирские железнодорожные перевозки в 2011 году по территории России составит 8%, в 2012 году — 7,4%, в 2013 году — 6,4%. Планируемое повышение тарифов существенно меньше, чем хотели сами железнодорожники, говорившие о росте цен на 14% для того, чтобы избежать хотя бы убытков. Однако государство, являющееся собственником РЖД, решило пойти иным путем.

Рецепты модернизации

ГЛОНАСС может стать локомотивом

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Российская навигация: перспективы ГЛОНАСС». Ее участники считают, что ГЛОНАСС позволит России не только развивать национальный рынок спутниковой навигации, но и будет способствовать появлению современных инновационных производств.

По мнению участников конференции, развитие собственной спутниковой системы дает России ряд стратегических преимуществ. В частности, развитие ГЛОНАСС способствует формированию национального рынка навигации и развитию современных производств, уверен ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент» Дмитрий Баранов: «Не надо забывать и о том, что Президентом Дмитрием Медведевым поставлена задача модернизации и инновационного развития, а ГЛОНАСС — как раз один из таких локомотивов, способных помочь в модернизации страны». Эксперт добавляет, что не менее важным эффектом ГЛОНАСС является установка устройств системы на транспорт, обеспечение ими работников оперативных служб, сотрудников МЧС, что позволит оперативнее реагировать на произошедшие ЧП, а порой и предотвращать их.

«Использование ГЛОНАСС на государственном транспорте является элементом национальной безопасности России», — считает генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии» Борис Сатовский. Он констатирует, что в настоящее время основными потребителями навигационных модулей ГЛОНАСС являются государственные учреждения. В том числе поэтому, отмечают экс-

пекты, развитие национальной системы спутниковой навигации должно поддерживаться государством. «Создаваться система спутниковой навигации может только на государственные деньги, так как это не только очень затратно и частному бизнесу не под силу, но и потому, что освоение космического пространства и работа в нем может происходить только на основе межгосударственных соглашений», — утверждает г-н Баранов.

Аналитик ФК «Открытие» Тибор Бокор добавляет: «Обе системы — GPS и ГЛОНАСС — работают только при поддержке госфинансирования, некорректно говорить об автономности самой системы, поскольку выгоды от ее использования состоят в улучшении инфраструктуры и развитии эффективности в управлении парком транспортных средств». Тем не менее, участники конференции видят хорошие перспективы развития ГЛОНАСС как коммерческого проекта. «ГЛОНАСС, как и Navstar (GPS) — это, в первую очередь, оборонный проект. И здесь стремление к независимости вполне понятно. Но поскольку обе системы предлагают гражданам пользователю свои возможности», — говорит директор по развитию ГК «Эшелон Геолоайф» Игорь Хереш.

В успехи коммерциализации проекта верит и г-н Баранов: «Практически на наших глазах, создается новый уникальный рынок, как в свое время появились персональные компьютеры, а затем и мобильные телефоны. Пройдет еще несколько лет, и люди не будут представлять жизнь без навигаторов ГЛОНАСС, и только историки будут помнить о том, что начинался этот проект как политический, с противостояния. А компании, которые занимаются этим, станут лидерами рынка, потому что они были первопроходцами и сумели создать свой продукт и предложить его рынку, когда «все только начиналось».

Формула цены

НП «Совет рынка» провело семинар для членов Партнерства, посвященный методике прогнозирования объемов и цен на рынке электроэнергии — теме, которая на ближайшие месяцы является одной из самых интересных и востребованных. Семинар был организован при технической поддержке Учебного центра НП «Совет рынка».

По словам заместителя председателя Правления НП «Совет рынка» Владимира Шкатова, «существует шесть основных типов прогнозирования: литературное описание, «размышления о будущем», «дельфи», сценарирование, имитационное моделирование и «форсайт». У каждого из этих типов есть свои преимущества и свои недостатки. Наиболее эффективным с точки зрения энергетиков из всех этих методов является имитационное моделирование — моделирование поведения участников».

Начальник Департамента анализа «Совета рынка» Ольга Арутюнова считает, что «оптимистичный прогноз — это восстановление внутреннего спроса, внешней торговли и промышленного производства в 2010 году. Пессимистичный прогноз — снижения темпов роста производства в промышленности, сокращения потребительского и инвестиционного спроса, падение строительства и объемов инвестиций в основную капитал, рост безработицы, а также сокращение электропотребления в результате активного энергосбережения и роста энергоэффективности. Однако базовый вариант всегда находится между оптимистичным и пессимистичным прогнозами».

С подробным разбором методики прогнозирования цен на рынке на сутки вперед (РСВ) выступил начальник Департамента надежности и прогнозирования Сергей Алексеев. «Существует три подхода к построению прогнозных моделей: технический, факторный и фундаментальный. Технический подход является наиболее быстрым и требует минимум информации, однако не может учесть беспрецедентные изменения. Он подходит для краткосрочных прогнозов в условиях внешних условий. Факторный подход также не требует абсолютной полноты данных, однако при этом он не может учесть факторы, которых раньше не было, что применяется при формировании прогнозов в условиях неполной информации. Используя фундаментальный подход, можно моделировать то, что раньше не было. Его минусами являются сложность реализации и требование полноты информации. Он применяется, если необходима оценка существенных изменений прогноза или сценарный анализ», — пояснил он.

«Окончание на стр. 3»

НП «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности, разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, осуществляет контроль за деятельностью Системного оператора, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ.

726-03-03

Poliscor

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

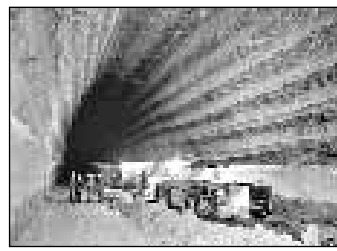
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscor.ru
e-mail: info@poliscor.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



ОАО «Аэрофлот» и ГК «Ростехнологии» подписали соглашение о сотрудничестве



ФАС разрабатывает Правила недискриминационного доступа на рынок хлористого калия

«Комплексная безопасность»

II Всероссийская специализированная выставка

Екатерина Русанова

С 28 по 30 сентября в столице Удмуртии — городе Ижевске состоится II Всероссийская специализированная выставка «Комплексная безопасность». Организаторы выставки. Министерство внутренних дел по УР, Главное Управление МЧС России по УР, Западно-Уральское управление Ростехнадзора, Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды УР, Министерство промышленности и энергетики УР, Министерство труда УР, Управление Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков по УР, Администрация города Ижевска, Удмуртская торгово-промышленная палата, Выставочный центр «Удмуртия».

Тематика выставки. Противопожарная безопасность, средства спасения в ЧС, промышленная и экологическая безопасность, охрана труда, личная безопасность, безопасность дорожного движения, защита информации.

Участники. Производители и поставщики средств и систем безопасности.

Аудитория выставки. Руководители и специалисты промышленных предприятий и компаний по тематикам выставки; отрасль здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства.

В 2009 году выставка проводилась в республике впервые и проходила в рамках X Всероссийских летних соревнований учащихся «Школа безопасности». Свои стенды представили 63 предприятия из 11 городов России, государственные структуры Удмуртии, которые вносят значительный вклад в стратегию комплексной безопасности республики. Выставка имела насыщенную деловую программу, состоящую из мероприятий профессионального форума, показательных выступлений подразделений ГУ МЧС России по УР и МВД по УР. «Комплексную безопасность-2009» посетили: директор Департамента гражданской защиты МЧС России, генерал-лейтенант С.В. Шапошников; начальник Приволжского Регионального центра МЧС России, генерал-майор И.В. Паньшин; заместитель полномочного представителя Президента РФ в ПФО В.Н. Шнякин; члены Правительства Удмуртской Республики, представители министерств и ведомств; специалисты отрасли. Гости выставки дали высокую оценку организации мероприятия.

НОВОСТИ

Небесное соглашение

ОАО «Аэрофлот» и ГК «Ростехнологии» подписали соглашение о сотрудничестве по закупке и лизингу пассажирских воздушных судов. Цель соглашения — организация Корпорацией из лизинга воздушных судов, оказываемых для ОАО «Аэрофлот» и Авиационных активов ГК «Ростехнологии» за счет планового обновления парка пассажирских самолетов. «Ростехнологии» собственными силами либо через специализированную структуру обязуется предоставлять Аэрофлоту, в том числе для Авиационных активов Корпорации, услуги по закупке и лизингу пассажирских воздушных судов при условии, если они не хуже рыночных.

Соглашение закрепляет основные условия по организации лизинга пассажирских самолетов, а также определяет сроки дальнейших мероприятий по реализации программы обновления флота авиакомпаний, передаваемых Корпорацией в управление ОАО «Аэрофлот». ГК «Ростехнологии» обязуется в срок до августа 2010 года создать специализированную структуру для обеспечения выполнения обязательств по настоящему Соглашению. Аэрофлот до ноября 2010 года должен сформировать и довести до сведения «Ростехнологий» потребности по необходимому парку ВС.

Северный позитив

На Унтыгейском месторождении заработала станция



Олег Данилов

На Унтыгейском месторождении (разработчик участка — российско-канадская компания «КанБайкал Резервсес, Инк») успешно прошли комплексные испытания газопоршневой электростанции на базе трех ГПГУ Waukesha VHP 5904GSID суммарной мощностью 3 МВт (эл.). Разработку конструкторской документации, проектирование агрегатов во всепогодные блок-модули, доставку и пусконаладочные работы на объекте провела компания «Энерготех» (г. Москва).

В настоящий момент ГПЭС обеспечивает энергоснабжение технологического оборудования добычи, подготовки и транспортировки извлекаемой нефти, используя в качестве топлива попутный нефтяной газ с низким метановым индексом. Энергоцентр представляет собой комплекс, состоящий из шести отдельно стоящих блок-модулей всепогодного исполнения высокой степени заводской готовности. Для каждой из трех

единиц газопоршневого оборудования Waukesha VHP 5904GSID предусмотрен отдельный модуль. В контейнере помимо газопоршневой генераторной установки размещены все необходимые для работы оборудования инженерные системы: масло- и топливоснабжения, вентиляции, аварийного и рабочего освещения, стартерного пуска (включая аккумуляторные батареи), пожаротушения и пожарной сигнализации.

В одном из электротехнических модулей выделена операционная, с автоматизированного рабочего места которой ведется удаленный мониторинг и управление энергетическим оборудованием станции. АСУ ТП станции реализована на программно-аппаратном комплексе EnergoSoft собственной разработки «Энерготех». Отдельный контейнер содержит оборудование установки подготовки топливного газа. Внешняя система топливopодачи электростанции включает в себя фильтр-сепаратор для очистки топливного газа от механических примесей и капельной жидкости, газораспределительный пункт, обеспечивающий требуемое давление га-

за, фильтр тонкой очистки, служащий для удаления жидких углеводородов и окончательной подготовки топливного газа, расходомерный узел и систему подогрева топливного газа.

«Для каждой серии машин мы проектируем отдельные блок-модули, учитываем вес оборудования, которое там будет установлено, — говорит технический директор «Энерготех» Константин Камышин. — В этом проекте нам удалось разместить в модуле низкооборотистые агрегаты Waukesha серии VHP 5904GSID, которые отличаются несколько большими массогабаритными показателями по сравнению с машинами Waukesha серии VGF, которые мы часто поставляем именно в контейнерном исполнении. Причем размер контейнера для VHP в полной мере соответствует доступным транспортным габаритам».

Введенная в эксплуатацию электростанция стала продолжением инвестиционной политики компании «КанБайкал Резервсес, Инк», направленной на полную утилизацию попутного нефтяного газа в составе извлекаемой нефти.

Waukesha (штат Висконсин, США) была основана в 1906 году как компания, работающая над модернизацией двигателей внутреннего сгорания. Высокое качество и надежность модернизированных двигателей нашли спрос у нефтяных компаний Техаса и позволили Waukesha стать лидером в производстве двигателя, предназначенных для работы на нефтяных месторождениях. История лидерства в производстве газопоршневых двигателей началась в 60-х годах прошлого века, когда Waukesha представила на рынке первый низкооборотистый газопоршневой двигатель серии VHP, который и сегодня является основным агрегатом продуктовой линейки. Уникальные технологии разработки и изготовления газопоршневых двигателей, используемые Waukesha, нашли применение в следующих сериях агрегатов — ATGL, VGF и APG.

ООО «Энерготех» (г. Москва) является одной из лидирующих российских ЕРС-компаний (от английского engineering, procurement, construction — инжиниринг, поставка и строительство), работающих в области малой энергетики и компрессорных станций. «Энерготех» осуществляет все работы по введению в эксплуатацию генерирующих и компрессорных станций «под ключ»: проектирование, поставка оборудования, строительство-монтажные и пусконаладочные работы, гарантийное и послегарантийное сопровождение, подготовка персонала заказчика, консалтинг. С 1995 года сотрудниками реализовано более 60 масштабных проектов для предприятий нефтегазового сектора, ЖКХ и других отраслей экономики. С января 2006 года «Энерготех» является официальным дистрибьютором Waukesha Engine Dresser, Inc (США) на территории РФ, с июля 2005 года — дилером Cummins, Inc (США). Компания «Энерготех» в 2006 году признана лучшим дистрибьютором Waukesha в Европе. В 2007 году компания объявила о выходе на рынок компрессорных установок с отработанными инженерными решениями.

Значимым событием выставки будет научно-практическая конференция «Научно-техническое творчество молодежи — путь к обществу, основанному на знаниях», посвященная вопросам популяризации инженерно-технических профессий, профориентации школьников и молодежи, стимулирования инноваций и формирования рынка инноваций в Российской Федерации.

В рамках Деловой программы запланировано участие представителей власти, первых лиц государственных корпораций, научного сообщества и сферы бизнеса, обсуждение наиболее важных вопросов популяризации инженерно-технических профессий, профориентации школьников и молодежи, стимулирования инноваций и формирования рынка инноваций в Российской Федерации.

Значимым событием выставки будет научно-практическая конференция «Научно-техническое творчество молодежи — путь к обществу, основанному на знаниях», посвященная вопросам популяризации инженерно-технических профессий, профориентации школьников и молодежи, стимулирования инноваций и формирования рынка инноваций в Российской Федерации.

Во все дни работы выставки будет действовать Ярмарка инженерно-технических кадров, состоится Марафон лекций ведущих российских и иностранных ученых «Наука и технология». На презентационных площадках ежедневно будут проходить Карьерные дебаты по темам: «Лучшая отрасль экономики для трудоустройства технических специалистов», «Лучшее техническое образование: Россия и Франция», «Я хочу здесь работать! Лучшая компания-работодатель по мнению студентов технических вузов». Традиционно в рамках выставки состоится ежегодный Всероссийский конкурс НТТМ. По его итогам будут определены претенденты на премии для поддержки талантливых молодежи. Проверку представленных работ проведет Экспертный совет.

Сегодня Россия создает новую «умную» экономику. Высокотехнологичной экономике страны нужны целеустремленные, активные и инновационно мыслящие люди. Тот вклад, который вносит НТТМ в формирование, развитие и поддержку нового поколения инженеров, ученых, изобретателей, поможет нашей стране сделать шаг вперед, подняться на новую ступень в экономическом прогрессе и развитии гражданского общества в России!

НТТМ — 2010: центр молодежных инноваций

Юбилейная выставка научно-технического творчества

Людмила Любарская

С 29 июня по 2 июля в Москве, в павильоне 75 Всероссийского выставочного центра состоится 10-я Юбилейная всероссийская выставка научно-технического творчества молодежи НТТМ-2010. Ее организаторами выступают: Федеральное агентство по делам молодежи, Правительство Москвы, Всероссийский выставочный центр, Совет ректоров вузов Москвы и Московской области при поддержке Министерства спорта, туризма и молодежной политики Российской Федерации, Министерства образования и науки Российской Федерации, Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

Выставка проводится с целью выявления и поддержки талантливой молодежи, создания условий для раскрытия ее творческих способностей; повышения результативности участия молодежи в научной деятельности и научно-техническом творчестве, содействия интеграции образования, науки и производства; создания условий для формирования кадрового резерва для высокотехнологичной экономики.

Ежегодно выставка собирает лучших представителей творческой молодежи со всех уголков России. За годы ее проведения участниками выставки стали свыше 10 тысяч молодых ученых, исследователей, конструкторов, изобретателей, которые представили более 8 тысяч проектов. В выставке это года, на площади 12 000 кв. м свои разработки представят 1300 участников из 55 регионов России от 6 до 30 лет.

Выставочная экспозиция и мероприятия деловой программы НТТМ-2010 объединены общей идеей пошаговой системы подготовки инженерно-технических кадров: «От увлечения к профессии: НТТМ — ВУЗ — КОРПОРАЦИЯ».

На выставке будут представлены лучшие досуговые центры НТТМ; школы; профильные технические Вузы и Суэзы. Крупнейшие корпорации, среди которых «Росатом», «Ростехнологии», «Союз машиностроителей России», «Оборон-

ром», «РОСНАНО», «Роскосмос», «Российские железные дороги» и др. представят свои программы по работе с молодыми специалистами, направленные на формирование кадрового резерва из числа талантливой молодежи. Научные и технические проекты молодых специалистов, аспирантов и студентов вузов, учащихся средних учебных заведений, учреждений дополнительного образования, представителей общественных молодежных организаций — победителей региональных конкурсов, смотров, олимпиад.

В этом году совместно с НТТМ-2010 состоится восьмая европейская выставка научно-технического творчества молодежи Expro-Science Europe 2010 (ESE 2010), организованная международной организацией МИЛСЕТ, в которой примут участие около 400 разработок молодых ученых из 25 стран мира. В рамках этого Французского и России во Франции, при поддержке Международной организации СИРАСТИ (CIRASTI) французская делегация — одна из самых представительных на Экспо-Науке 2010, представит Ярмарку молодежных проектов из Франции. В качестве почетного гостя выставку посетит Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в России господин Жан де Глиниасты.

Экспозицию Выставки откроют интерактивные разделы, тематика которых направлена на приобщение детей к научной деятельности, формирование их мировоззрения и развитие навыков исследователя и экспериментатора: «Маленькие и Находчивые» представит первые шаги исследовательской деятельности младших школьников и учащихся учреждений дополнительного образования, девиз раздела «Удивляйся, исследуй, совершая открытия»; «Удивляйся, исследуй, делай открытия».

В рамках Экспозиции будут действовать интерактивные анимационные площадки и интеллектуальные игротки, на которых можно будет познакомиться с действующими моделями в области робототехники, авиации и космонавтики, мототехники, судомоделизма и др. Гости выставки смогут поучаствовать в соревнованиях и конкурсных заданиях, поделиться опытом и навыка-

ми экспериментатора. В игровой форме и активной практике узнать, как устроен окружающий нас мир. А заинтересованные взрослые — перенять опыт организации научно-познавательного досуга для детей, вовлечь их в процесс познания окружающего мира, привить моду на интеллект.

Центральная часть выставочной экспозиции будет сформирована по 8 основным кластерам экономики: IT и Телекоммуникация, Машиностроение, Космос и Авиация, Ядерные технологии, Новая Энергетика, Транспорт, Металлургия, Инновации. Каждый кластер визуально и содержательно организован по отраслевой принадлежности. Ядром кластера выступает одна или несколько корпораций. Вокруг ядра кластера в презентационном видеоролике молодые технократы представляют свои инновационные проекты по приоритетным направлениям модернизации российской экономики. У посетителей будет возможность в реальном времени задать любые вопросы авторам проектов, оценить функциональные возможности и текущий уровень развития проекта.

Госкорпорации и ведущие научно-исследовательские центры — локомотивы отраслевого инновационного развития страны и крупнейшие работодатели научных и инженерно-технических кадров, представят свои программы стажировки и адресной поддержки талантов. Посетители смогут ознакомиться с основными направлениями работы Корпорации и перспективными проектами, узнать о карьерных возможностях и оставить свое резюме.

Кластерная модель взаимодействия корпораций, ведущих вузов, научно-исследовательских центров, малых инновационных предприятий и бизнес-инкубаторов необходима для реализации научного потенциала молодых ученых в России и выработки единой стратегии подготовки и трудоустройства молодых специалистов.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Наша задача сегодня заключается, прежде всего, в том, чтобы сделать условия работы на российском финансово-кредитном рынке привлекательными для иностранных инвесторов, а это целый комплекс задач или проблем. Это не только наше законодательство, хотя, конечно, оно имеет, может быть, преимущественное значение. Это и то, каким образом это законодательство исполняется органами власти и то, каким образом осуществляется защита прав и охраняемых законом интересов бизнесменов и тех, кто придет на наш рынок».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия, федерального государственного учреждения)

Минпромторг России уведомляет о проведении:

29 июля 2010 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Производственное объединение «Алмаз», ФКП «Казанский завод точного машиностроения», ФГУП «Научно-исследовательский и экспериментальный институт автомобильной электроники и электрооборудования».

5 августа 2010 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Производственное объединение «Алмаз», ФКП «Казанский завод точного машиностроения», ФГУП «Научно-исследовательский и экспериментальный институт автомобильной электроники и электрооборудования».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minprom.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

НОВОСТИ

Правила доступа

В ФАС России под руководством начальника Управления контроля химической промышленности и агропромышленного комплекса Теймураза Христонашвили состоялось совещание по разработке Правил недискриминационного доступа на российский рынок хлористого калия. На совещании присутствовали представители «Сильвингита» и «Уралкалия», а также представители производителей смешанных минеральных удобрений — холдингов «Акрон», «Уралхим», «Еврохим», «Фосагро», россосанских «Минудобрений». Участникам была представлена концепция правил недискриминационного доступа к приобретению хлористого калия, предусматривающих, в частности, формирование объемов поставки, исходя из действующих мощностей производителей, недопущение перепродажи хлористого калия на экспорт, а также предусматривающих единую форму договора поставки. Все участники отметили целесообразность разработки правил недискриминационного доступа к приобретению хлористого калия.

Нанозаявки

Молодым ученым предоставляется шанс

Начат прием заявок на участие в III Международном конкурсе научных работ молодых ученых в области нанотехнологий, который будет проходить в рамках III Международного форума по нанотехнологиям, проводимого Фондом содействия развитию нанотехнологий «Форум Роснано» с 1 по 3 ноября 2010 года в «Экспоцентре» (Москва). Основная цель конкурса — активное стимулирование студентов и молодых ученых к исследованиям в области нанотехнологий и содействие внедрению и коммерциализации их разработок.

К участию в конкурсе принимаются тезисы научных работ, отражающие результаты научных исследований, а также работы, касающиеся вопросов преподавания, образовательных методик и методических материалов. Церемония награждения, на которой будут объявлены лауреаты конкурса, состоится в последний день работы Форума — третьего ноября 2010 года. Авторам лучших работ будут вручены почетные дипломы, награжденные знаки, а также денежные призы (за первое место — 50000 руб.).

Для участия в конкурсе необходимо не позднее 01.08.2010 загрузить заявку на официальном сайте Форума и загрузить в онлайн систему тезисы работ и рекомендации научных руководителей с указанием личного вклада конкурсанта в представляемую работу. Тезисы работ предоставляются на русском и английском языках. По окончании срока приема заявок на участие в Конкурсе, все поступившие материалы направляются на рассмотрение в соответствующие Комиссии по оценке научных работ (далее — Комиссии). По итогам рассмотрения работ экспертами Комиссий, список принятых к участию в Конкурсе работ будет опубликован на сайте Форума не позднее 06.09.2010 г.

К рассмотрению принимаются научные работы, выполненные совместно с соавторами, в которых личный вклад самих участников конкурса является определяющим.

К участию в конкурсе допускаются российские и иностранные студенты, магистры, аспиранты, докторанты высших учебных заведений, а также молодые ученые (соискатели, кандидаты наук), в возрасте до 35 лет включительно (на момент подачи заявки).

Содержание научных работ, заявленных для участия в конкурсе, должно соответствовать тематикам научно-технологических секций Форума. В работе должна содержаться четкая формулировка задачи, ее актуальность, а также научная и практическая ценность. Участники конкурса должны лично присутствовать на Форуме и представить свой стендовый доклад Комиссиям. По результатам докладов Комиссии будут проводить оценку работ конкурсантов, и отбирать три лучших работы по каждой секции.

Дирекция Конкурса:
Фонд содействия развитию нанотехнологий «Форум Роснано»
117218, Россия, Москва, ул. Кржижановского, 14 к. 3
Т: +7 495 542 4444
Ф: +7 495 542 4434
E: rusnanoforum2010@rusnano.com
www.rusnanoforum.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В России осуществляется программа утилизации старой сельхозтехники



В Саратове прошло совещание технических служб распределительных сетей России

Одобренный хоппер

Тихвинский вагоностроительный получил заключение

Василий Сомов

В соответствии с планами работ по созданию грузовых вагонов нового поколения, планируемых к производству на Тихвинском вагоностроительном заводе, успешно прошли приемочные испытания вагона-хоппера для сыпучих грузов модели 19-9835 с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т. Вагон-хоппер является совместной разработкой компании Starfire Engineering & Technologies (США) и ИЦ ВС.



В работе приемочной комиссии приняли участие представители Департамента технической политики, Департамента вагонного хозяйства, Центра технического аудита и Дирекции по ремонту грузовых вагонов ОАО «РЖД», а также Федеральной службы экологического, технического и атомного надзора (ФСЭТАН), Испытательного и Инженерного центров Группы компаний «Инженерный Центр Вагоностроения» (ИЦ ВС, Санкт-Петербург).

Применение инновационных технологических решений позволило создать вагон, превосходящий по своим техническим и экономическим параметрам существующие отечественные аналоги. Объем кузова вагона-хоппера составляет 101 кубический метр, что позволяет на 6-7% увеличить загрузку, а также сократить ко-

личество необходимых вагонов для перевозки груза. Вагон-хоппер обладает высокой степенью унификации конструкции для осевой нагрузки 23,5 т и 25 т на ось.

В целях повышения долговечности и защиты кузова от агрессивного воздействия груза применены современные покрытия со сроком службы свыше 6 лет. В первой половине 2011 года ТВСЗ также планирует сертифицировать вагон-хоппер с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 25 т.

Группа компаний ИСТ реализует инвестпроект по строительству Тихвинского вагоностроительного завода (ТВСЗ) на площадке в г.Тихвине Ленинградской области. Завод будет производить 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хоппер для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки

Starfire Engineering & Technologies (США) и Инженерного Центра Вагоностроения (Россия) на базе тележки с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки.

Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 80000 т стального железнодорожного литья в год. Площадь ТВСЗ — 50 га, площадь производственных помещений — 233000 кв. м. Общий объем инвестиций — более \$1 млрд.

Сетевое совещание

Главные инженеры встретились в Саратове

В Саратове прошло производственное совещание главных инженеров и руководителей технических служб дочерних распределительных сетевых компаний ОАО «Холдинг МРСК» под руководством заместителя Генерального директора — Технического директора ОАО «Холдинг МРСК» Павла Окляя.

Одной из основных тем обсуждения стала необходимость разработки новых технических регламентов и стандартов. В своем выступлении Павел Оклей подчеркнул: «Многие регламенты и стандарты устарели. Меняется техническая база, подход к организации ремонтов, система тарифного регулирования. В этой связи перед Холдингом МРСК стоит серьезная задача по разработке новых нормативных документов». На совещании обсуждались вопросы создания классификаторов для различных групп электросетевого оборудования и формирования алгоритмов оценки их технического состояния. По словам Павла Окляя, «формирование

унифицированных классификаторов создаст необходимые предпосылки для использования интегрированных систем информационного обмена, управления и учета. Это необходимо для повышения эффективности управления электросетевыми активами операционных компаний, входящих в Холдинг МРСК».

Дискуссия технических специалистов также затронула особенности применения современных методов диагностики электросетевого оборудования с применением технологий неразрушающего контроля. Обсуждались основные проблемы при эксплуатации опор линий электропередачи, способы борьбы с гололедными образованиями на проводах, опыт применения различных типов кабельной арматуры, а также другие аспекты эксплуатации и ремонта электросетевого оборудования. Также были рассмотрены предварительные результаты проверки дочерних операционных компаний Холдинга МРСК, проводимых территориальными органами Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор).

Электроэнергия в СФО

Полезный отпуск существенно вырос

Светлана Черногубова, Красноярск

В Красноярске на расширенном заседании Правления ОАО «МРСК Сибири» подведены производственные итоги I квартала 2010 года. Полезный отпуск электроэнергии увеличился в большинстве территорий присутствия «МРСК Сибири». Наибольший рост потребления наблюдался в Республике Алтай — 109,17% к аналогичному периоду прошлого года. Менее всего рост потребности в электроэнергии отмечен в Кемеровской области — полезный отпуск филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго-РЭС» увеличился до 101,86% в сравнении с I кварталом 2009 года.

Несмотря на увеличение полезного отпуска по всем терри-



ториям Сибири и перевыполнение плана по этому показателю, план по финансовой выработке компании выполнен лишь на 90% (получено 11877 млн руб. вместо плановых 13208 млн руб.). Основной причиной такого положения наз-

вано исключение платежей от «РУСАЛ Красноярск» из фактических объемов выработки филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго». В результате выработка Красноярскому филиалу составила лишь 56% от плана.

«Компания будет вынуждена приостановить инвестиционную программу в Красноярском крае из-за неплатежей РУСАЛа. В целях недопущения срыва ремонтной программы и мероприятий по подготовке к осенне-зимнему периоду, будем привлекать кредитные средства», — пояснил генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко.

Значительно увеличилось количество заявок на технологическое присоединение — до 306,4 МВт по сравнению с 116,5 МВт за три первых месяца прошлого года.

В компании продолжает успешно работать программа управления издержками. Экономия за отчетный период текущего года составила 161,4 млн руб. против 140,5 млн руб. в I квартале 2009 года.

В целом установленные Советом директоров коэффициенты показателей эффективности выполнены.

Первый в Марий Эл

Приобретен комбайн по сертификату программы утилизации

В республике Марий Эл в соответствии с запуском программы утилизации старой сельхозтехники, вводимой в действие торгово-сервисной компанией ООО «Агромашхолдинг» крупнейшего в России машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы», выдан первый сертификат, позволяющий руководителю СПК (колхоз) «У Илмыш» Ивану Баранову получить комбайн «Енисей-954» со скидкой в 250 тыс руб.

Вручение прошло менее чем через месяц вслед за официальным объявлением о запуске программы. Сертификат номиналом 250 тыс. руб. и ключи от новой зерноуборочной машины получены после того, как хозяйством был сдан в утилизацию старый комбайн. Это позволило его заменить (да еще со скидкой!) на новый — высокопроизводительный комбайн «Енисей-954» производства ОАО «ПО «Красноярский завод комбайнов» (как и «Агромашхолдинг», входит в Концерн «Тракторные заводы»).

По словам Ивана Баранова, «в хозяй-

стве «У Илмыш» — всего пять зерноуборочных комбайнов, большинство из них отработали на полях по две жизни и больше. Если называть вещи своими именами, то это лам, который к тому же дорого обходится. Есть еще один мотив — серьезно заняться травами, но выпускать на их уборку комбайны-доходогаи — это значит хоронить, как минимум, треть урожая. Самая подходящая техника для этого дела — «Енисей — 954» (двухбаранный).

Участники выставки смогли ознакомиться и с другой техникой, выпускаемой предприятиями Концерна «Тракторные заводы» и поставляемой ООО «Агромашхолдинг» (в республике продажи осуществляет компания-партнер ООО «ЮТЕК»). Кроме сельхозтехники «ЮТЕК» предлагает потребителям в Марий Эл коммунальную, лесозаготовительную технику Концерна, а также ее сервисное обслуживание.

В течение 2007-2008 гг. в республике было приобретено 1015 единиц сельскохозяйственной техники. Однако, как и во всех регионах России, в 2009 году эти объ-

емы значительно сократились. Чтобы придать дополнительный импульс государственной и региональным программам обновления машинно-тракторного парка отечественного АПК, Концерн «Тракторные заводы» и его торгово-сервисная компания ООО «Агромашхолдинг» предложили российским аграриям первую государственную программу утилизации старой сельхозтехники.

На первом этапе программа предусматривает субсидии за утилизацию кормо- и зерноуборочных машин, а также лесозаготовительной техники. При сдаче в утилизацию комбайна, выработавшего свой ресурс, хозяйства получают сертификат на приобретение новой уборочной машины производства ОАО «ПО «Красноярский завод комбайнов» номиналом 250 тыс. руб. от Концерна и столько же — из региональных бюджетов в качестве субсидии. Участие в программе не ограничено календарными рамками. Таким образом, новая техника может быть приобретена как к предстоящей уборке, так и после нее при подготовке к следующему сезону.

«Сделано в России»

О национальной гордости потребительского рынка

(Окончание. Начало на стр. 1)

И имеют высокую износостойкость: некоторые виды ламината способны пережить длительный (до 6 тыс. оборотов) контакт с абразивным материалом.

Особые условия эксплуатации

Впрочем, любое правило предполагает исключения. При выборе некоторых видов потребительской продукции все же следует обращать внимание на ее происхождение. И покупать только то, что произведено в России. В особенности это относится к некоторым видам строительных материалов и конструкций. «Никаких сомнений в качестве европейской продукции не возникает, однако она может быть попросту не рассчитана на использование в наших условиях», — рассказывает Рафик Александров, руководитель отдела по работе с клиентами Группы компаний ПРОП-ЛЕКС, крупнейшего российского производителя оконного ПВХ-профиля по австрийским технологиям. — Например, мы применяем при производстве оконного профиля специальные добавки, обеспечивающие его морозостойкость. В противном случае продукция будет непригодна для северных регионов, Сибири и Дальнего Востока. Специалисты хорошо помнят, как в 1990-е годы на российский рынок попали пластиковые окна, произведенные для южных регионов и не способные противостоять российским морозам».

Можно привести и другие подобные примеры. Например, специалистами российско-германской компании «Файдайл Продакшн» (филиал одного из старейших производителей лакокрасочных материа-

лов в Европе) были разработаны специальные морозостойкие водно-дисперсионные краски для применения в зимних условиях. Испытания, проведенные в аккредитованном Госстандартом России исследовательском центре «Лакокраска», показали, что покрытие способно выдерживать циклическое воздействие переменных температур в пределах от +20 до -60°C и после 5 циклов замораживания-оттаивания не теряет своих качественных характеристик. Производятся эти краски только в России. Так же, как и радиаторные терморегуляторы Danfoss, незаменимый атрибут любого современного отопительного прибора. «Мы разрабатываем все выпускаемое оборудование с учетом особенностей российских систем теплоснабжения», — говорит Вячеслав Гун, заместитель директора отдела тепловой автоматики компании «Данфосс», ведущего мирового производителя энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий. — Поэтому можем гарантировать потребителям, что плохо очищенная вода или перепады давления не выведут его из строя».

Есть, чем похвастаться

Справедливости ради нужно заметить, что многие товары российского производства еще с советских времен были и остаются конкурентоспособными не только внутри нашей страны, но и на мировом рынке. Например, знаменитое «Ленинградское оптико-механическое объединение» («ЛОМО»), ведущее свою историю еще с 1912 года, производит и экспортирует в такие развитые страны, как США, Канада, Германия, Австрия, Израиль и дру-

гие широкий спектр медицинского, геодезического, промышленного и прочего оборудования. Не говоря уже о всемирно известных любительских фотоаппаратах «ЛОМО-Компакт», давших начало и имя целому направлению в современной художественной фотографии — ломотрофии. Сегодня уже мало кто помнит, что одной из «стратегических» статей российского экспорта долгое время были холодильники. Так, модели «ЗИЛ-Москва» имели огромную популярность и продавались в 50 странах мира благодаря высочайшей надежности компрессоров, которые служили более 40 лет без ремонта. А красноярский завод холодильников «Бирюса» поставил свою продукцию в страны Западной Европы (Великобритания, Германия, Франция) и Скандинавию, где она продавалась под маркой Snowcar («снежная вершина»). Кстати, предприятие процветает и сегодня: в 2008 году здесь выпущено 25-миллионный холодильник.

А вот еще любопытный факт. Это может показаться невероятным, но один из лидеров российского обувного производства — фабрика «Парижская коммуна» — поставила свою продукцию даже в признанную «обувную столицу» мира — Италию. Ежегодно предприятие отправляет в эту страну 300-400 тысяч пар только детской обуви. Идя на поводу у стереотипов, мы часто совершаем досадные ошибки. Любовь ко всему импортному подчас не только не дает ожидаемого результата, но оборачивается для нас досадными потерями. В лучшем случае это лишние деньги, потраченные впустую, а иногда и необходимость в повторной покупке. Так не стоит ли задуматься об этом перед тем, как идти к кассе?

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2010
ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА В КАЗАХСТАНЕ
г. Алматы
28 - 30 июня 2010 г.



Almaty Towers
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Жандосова, 1

Выставка проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты РФ

Организатор:

ОАО «Зарубеж-Экспо»

Соорганизаторы:

- Торгово-промышленная палата РФ
- Федеральное агентство по делам СНГ, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству (Россотрудничество)
- Международная ассоциация фондов мира (МАФМ)

При поддержке:

- Министерства иностранных дел РФ
- Министерства промышленности и торговли РФ
- Министерства экономического развития РФ
- Министерства образования и науки РФ
- Отраслевых министерств РФ и Республики Казахстан

Цель выставки:

Расширение торгово-экономических связей между государствами СНГ

Тематические разделы:

- Электроэнергетика и энергоэффективность
- Нефтегазовая промышленность
- Металлургия, новые технологии в металлургической промышленности
- Водное хозяйство
- Транспортная инфраструктура
- Машиностроение
- Высокотехнологичные и инновационные отрасли
- Телекоммуникация и связь
- Образование
- Сельское хозяйство и продовольствие
- Строительство
- Безопасность

Деловая программа:

- Конференция «Россия-Казахстан: экономическое сотрудничество»
- Круглые столы по вопросам машиностроения, энергетики, образования, сельского хозяйства, химической промышленности, транспорта, безопасности
- Специализированные деловые встречи

ОАО «Зарубеж-Экспо», Москва, ул. Пречистенка, 10
Тел: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33, 637-36-66,
+7 (499) 766-99-17, 766-92-82
Многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36
www.exporf.ru; info@zarubezhexpo.ru



Партнерская надежность

Системные операторы России и Казахстана сотрудничают

ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») и АО «Казахстанская компания по управлению электрическими сетями» (АО «КЕГОС») подписали новый Договор о параллельной работе электроэнергетических систем Республики Казахстан и Российской Федерации.

Договор о параллельной работе предусмотрен подписанным в ноябре 2009 года Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о мерах по обеспечению параллельной работы единых энергетических систем Российской Федерации и Республики Казахстан.

Разработка и подписание нового Договора вызваны необходимостью актуализации нормативной базы, регулирующей параллельную работу энергосистем России и Казахстана. До настоящего времени параллельная работа регламентировалась договорами, подписанными более десяти лет назад.

Новый Договор учитывает ряд важных изменений, произошедших за последние годы в энергосистемах России и Казахстана и не учтенных в нормативной базе, действовавшей до подписания нового Договора, в частности, появление рынков на сутки вперед, возросшие объемы потребления и, как следствие, более сложные режимы работы энергосистем обоих государств, необходимость почасового планирования и учета переоток электроэнергии.

Договор направлен на организацию четко регламентированной системы оперативно-диспетчерского управления параллельной работой и эксплуатации электросетевого оборудования. Он устанавливает финансовую ответственность сторон за выполнение условий параллельной работы, подробно регламентирует обязанности энергосистем — участниц параллельной работы и обязательные требования для параллельно работающих энергосистем, описывает основания для изменения диспетчерских графиков и принципы взаимодействия сторон при урегулировании отклонений от планового диспетчерского графика.

Процесс актуализации нормативно-правовой базы, регламентирующей параллельную работу энергосистем России и Казахстана, был начат несколько лет назад. После аварии на Саяно-Шушенской ГЭС 17 августа 2009 года, вызвавшей одновременное прекращение работы всех гидроагрегатов этой станции, он приобрел особую значимость, поскольку переоток мощности из Европейской части ЕЭС России в Объединенную энергосистему (ОЭС) Сибири осуществляется через энергосистему Казахстана.

Навстречу ОЗП

ОДУ Юга готовится к будущим холодам

В Филиале ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Юга» (ОДУ Юга) подведены итоги прохождения осенне-зимнего периода (ОЗП) 2009/2010 г. в Объединенной энергосистеме Юга и определены основные условия успешного прохождения ОЗП 2010/2011 г. Открывая совещание, генеральный директор ОДУ Владимир Ильенко рассказал о высокой оценке работы всех энергетических компаний в течение осенне-зимнего периода, данной министром энергетики Российской Федерации Сергеем Шматко 22 апреля в Москве на Всероссийском совещании по итогам прохождения осенне-зимнего периода 2009/2010 года.

Несмотря на сложные условия прошедшей зимы, в целом филиалы ОАО «СО ЕЭС» операционной зоны ОДУ Юга справились с задачей успешного прохождения ОЗП, подчеркнул заместитель генерального директора ОДУ Юга Сергей Шишкин. По его словам, это стало возможным благодаря комплексу мероприятий, реализованному в ОЭС Юга в процессе подготовки к ОЗП Системным оператором совместно с субъектами региональной энергетики.

Согласованная работа Системного оператора и субъектов электроэнергетики помогла добиться устойчивой работы ОЭС Юга в условиях имевшего места минувшей зимой роста энергопотребления. В течение осенне-зимнего периода потребление электроэнергии в ОЭС Юга достигло 43 979 млн кВт·ч, что выше уровня прошлого ОЗП на 1,2% и ниже ОЗП 2007/2008 г. на 1,2%. Кроме того, в Кубанской и Дагестанской энергосистемах были зафиксированы исторические максимумы потребления мощности.

На совещании в ОДУ Юга был представлен анализ электроэнергетического режима объединенной энергосистемы (ОЭС) Юга в прошедший ОЗП, подготовленный специалистами объединенного диспетчерского управления. По словам Сергея Шишкина, режимную ситуацию в Объединенной энергосистеме Юга в минувшем ОЗП можно охарактеризовать как одну из самых сложных за последние годы. Практически все региональные энергосистемы ОЭС Юга работали в тяжелых климатических условиях, но особенно напряженная обстановка складывалась в операционных зонах Северокавказского, Ростовского и Волгоградского РДУ, отметил Сергей Шишкин.

Прохождение ОЗП 2009/2010 г. характеризовалось сильными ветрами и значительными колебаниями температуры окружающей среды. Частый переход температуры воздуха через нулевую отметку приводил к интенсивному гололедообразованию, налипанию мокрого снега, что в сочетании с ветровыми нагрузками приводило к многочисленным отключениям воздушных линий (ВЛ). На протяжении всего ОЗП специалистами ОДУ и РДУ проводилась работа по организации специальных режимов для проведения регулярных плавов гололеда сетевыми компаниями. Всего прошедшей зимой в операционной зоне ОДУ Юга проведено 2698 плавов гололеда на проводах и грозозащитных тросах воздушных линий электропередач, что 2,8 раза больше уровня ОЗП 2008/2009 года. Руководство ОДУ представило подробный отчет о ситуации с образованием гололеда и борьбе с ним. Отмечено появление новых зон гололедообразования, недостаточная эффективность многих существующих схем плавки гололеда и необходимость повышения наблюдательности за процессами гололедообразования в Волгоградской энергосистеме.

В ходе ОЗП в операционной зоне ОДУ Юга состоялся ввод в эксплуатацию нового генерирующего и сетевого оборудования — второго энергоблока Волгоградской АЭС установленной мощностью 1000 МВт, ВЛ 500 кВ Тихорецк — Кубанская с подстанцией (ПС) 500 кВ Кубанская, ВЛ 500 кВ Волгоградская АЭС — Невинномысск с ПС 500 кВ Невинномысск и заходами ВЛ 330 кВ Ставрополь — Невинномысск и Невинномысск — ГЭС-4. Подготовка к вводу большого количества оборудования включает в себя масштабный комплекс режимных и организационных мероприятий, проводимых специалистами Системного оператора. Вместе с тем, ввод в работу нового оборудования, происшедший в период неблагоприятных погодных условий, не повлиял на надежность оперативно-диспетчерского управления ОЭС Юга, благодаря четкой организации работы в ОДУ Юга и региональных диспетчерских управлениях, подчеркнул Сергей Шишкин.

В ходе совещания подведены итоги деятельности подразделений технического контроллинга РДУ и ОДУ Юга в 2009 году и сформулированы задачи на 2010 год. В завершение совещания руководством ОДУ были обозначены планы по организации мероприятий, направленных на успешное прохождение ОЗП 2010/2011 г.

Семинар-совещание

Решение проблем муниципальной энергетики



ОАО «Московская областная энергосетевая компания» совместно с ОАО «Ленинградская областная управляющая электросетевая компания» провели в Москве Третий семинар-совещание «Актуальные проблемы развития электросетевых компаний». Семинар доказал свою эффективность и необходимость более широкого диалога о текущих проблемах и перспективах развития муниципальных электросетевых компаний. И вот уже на нынешнее, третье мероприятие собрались представители около сорока электросетевых и энергосбытовых организаций из самых разных регионов России — от Архангельской области и Коми до Томска и Иркутска.

Несколько лет назад семинар начинался с обмена опытом подмосковных энергетиков с коллегами из Ленинградской области. В начале этого семинара от имени крупнейшей распределительной электросетевой компании России собравшихся поприветствовал заместитель генерального директора ОАО «Холдинг МРСК» Геннадий Бинько. Он особо подчеркнул решающую роль, которую играют территориальные сетевые организации в обеспечении надежного электроснабжения потребителей. В своем выступлении Г.Бинько также выразил уверенность, что органы власти, как федеральные, так и местные, приложат все усилия для оперативного решения многих проблем, накопившихся в электроэнергетике, в частности, и из-за несовершенства за-

конодательной базы. Выступившие затем представители Министерства энергетики РФ (С.Макуха), вновь образованной федеральной структуры — Росстроя (В.Коновалов) и Топливо-энергетического комитета Московской области (Д.Айрапетянц) остановились на современном состоянии электроэнергетического комплекса страны и региона и призвали к открытому диалогу, который помог бы определить наиболее острые проблемы отрасли и быстрее приступить к их решению.

Генеральный директор Московской областной энергосетевой компании Леонид Мазо в своем выступлении сразу задал тон предстоящей дискуссии и предложил участникам провести совещания по нескольким секциям.

В рамках первой секции, работу которой возглавила заместитель генерального директора ОАО «МОЭСК» по корпоративной политике Е.Сарьян, было решено рассмотреть практику применения законодательства о государственной регистрации при оформлении документов о правах на объекты электроэнергетики. Как отметил Л.Мазо, на сегодня все процедуры, касающиеся как кадастрового учета, так и государственной регистрации прав на недвижимые электросетевые объекты, требуют значительных временных и финансовых затрат. Все это осложняется отсутствием сформированных земельных участков под энергообъектами. В результате невозможно ни продать такое имущество, ни взять под него кредит на развитие электросетевого хозяйства.

В следующий тематический блок было решено выделить проблемы энергосбере-

жения и повышения энергоэффективности, поскольку на сегодняшний день одной из основных задач любого электросетевого предприятия, вне зависимости от формы собственности, является борьба с потерями электроэнергии при ее передаче и распределении.

И хотя у многих компаний есть уже свои наработки в области выявления безучетного и бездоговорного потребления электроэнергии, внедрения АИИС КУЭ, 261-ой федеральный закон «Об энергосбережении» поставил перед сетевиками новые задачи, которые требуют незамедлительного решения. Дискуссию на эту тему с участниками семинара проводил заместитель генерального директора ОАО «МОЭСК» по транспорту электроэнергетики А.Перчаткин. В заключение своего выступления Л.Мазо рассказал собравшимся, что в настоящее время компания работает на территории двадцати четырех муниципальных образований Московской области и обслуживает 9400 км линий электропередачи различных уровней напряжения. И именно формированию и внедрению в подобном непростом электросетевом хозяйстве единой технической политики была посвящена работа секции, возглавляемая главным инженером ОАО «МОЭСК» В.Мураховом.

Несколько часов работы тематических секций пролетели незаметно, и дискуссия с новой силой разгорелась на следующий день. Участники семинара отмечали высокий профессионализм выступавших и неоднократно подчеркивали, что такой полезный обмен опытом нуждается в продолжении.

«Башмедь» на Юбилейном

УГМК начала строительство подземного рудника

На ООО «Башкирская медь» («Башмедь»), предприятие сырьевого комплекса УГМК) состоялось торжественное мероприятие, посвященное началу строительства подземного рудника на Юбилейном месторождении. Президент Республики Башкортостан Муртаза Рахимов и руководство УГМК в лице президента Искандара Махмудова и генерального директора Андрея Козницына дали старт строительству шахты, заложив на площадке будущего объекта символический первый камень.

«Мы сегодня приняли за большое дело, и нам предстоит много работы. Уже через четыре года «Башмедь» должна выйти на подземную добычу руды на Юбилейном месторождении, постепенно заместив открытый способ добычи», — сказал Андрей Козницын. Полномасштабное строительство и проходка горных выработок на подземном руднике начнется в ближайшие месяцы. В текущем году инвестиции УГМК в реализацию данного проекта составят 300 млн руб.

Отметим, что месторождение «Юбилейное» состоит из шести рудных залежей. Три из них в настоящее время обрабатываются открытым способом, а другие три будут осваиваться подземным. Расположенные на глубине до 584 м две рудные залежи, содержащая 9,4 млн т руды, планируется вскрыть Южным Вентиляционным и Клетевым столами. К 2016 году они должны обеспечить добычу 400 тыс. т руды в год. К 2018 году производительность рудника возрастет до 650 тыс. т.



Рудную залежь №6, находящуюся на глубине до 1265 м, планируется вскрывать вертикальными Клетевым, Скиповым и Северным Вентиляционным столами. Учитывая горно-геологические условия проходки, перед горняками «Башкирской меди» меди встанут непростые задачи. Однако их выполнение имеет стратегическое значение, поскольку залежь содержит более 72 млн т руды.

Также делегация побывала на строительстве Хайбуллинской обогатительной фабрики, первую очередь которой «Башмедь» планирует ввести в строй в октябре этого года. С целью повышения эффективности использования инвестиций, сокращения сроков окупаемости проекта и с учетом обеспеченности рудой строительство фабрики ведется в две

линии на базе использования современного технологического оборудования ведущих отечественных и зарубежных производителей (мельничное, пресс-фильтров для обезвоживания готовых концентратов, и др.), что позволит более эффективно перерабатывать руды Юбилейного месторождения.

Технологический регламент и проект строительства фабрики разработан компанией СП ЗАО «РИВС» (г. Санкт-Петербург). Питерская компания также является поставщиком флотационного оборудования для Хайбуллинской фабрики. Фотомашину «РИВС» подтвердили свою эффективность многолетней эксплуатацией как на отечественных предприятиях (в том числе на Учалинской и Сибайской обогатительных фабриках), так и за рубежом.

Обогатительная фабрика будет способна одновременно принимать и перерабатывать медную и медно-цинковую руды. Эффективная схема рудоподготовки и обогащения обеспечит выпуск 20% медного концентрата и 50% цинкового концентрата с повышенными показателями по извлечению. Для своевременного контроля технологического процесса, обеспечения контроля качества исходного сырья и конечных продуктов обогащения строится лаборатория аналитического контроля, оснащенная новейшим оборудованием. С целью оперативного контроля устанавливается современная автоматизированная система пробоотбора, доставки и анализа продуктов переработки «Курьер».

100 лет авиации

26 мая в пресс-центре «Российской газеты» прошла пресс-конференция, посвященная историко-патриотическому проекту «Век российской авиации», который предполагается осуществить в течение 2010-2012 годов. Его инициаторы: «Российская газета» и Некоммерческая организация Фонд «Юбилейная летопись». Годом рождения отечественной авиации предложено считать 2010. На пресс-конференции огласили открытое письмо Владимиру Путину, подписанное выдающимися представителями российской авиации, с просьбой поддержать инициативу по проведению юбилейных мероприятий, посвященных столетию российской авиации. Рассказывает Валерий Родиков.

Почему 2010?

Именно 100 лет назад, в мае 1910 года, состоялись первые публичные полеты русских летчиков на самолетах отечественного производства. 23 мая (по старому стилю) профессор кафедры строительного искусства Киевского политеха императора Александра II, князь Александр Кудашев на построенном им биплане «Кудашев-1» поднялся в воздух с Сырецкого ипподрома в Киеве, став первым пилотом самолета отечественной постройки. Официально полет зарегистрирован не был, так как выполнялся без предупреждения. Но сообщения о полете появились в газетах. Кстати, первые полеты братьев Райт тоже проводились без официальных представителей. В дальнейшем князь разработал самолеты «Кудашев-2», «3», «4». У «Кудашева-2» была оригинальная форма шасси, которую позже французы переняли для «Дюперлюссенов». На следующий день 24 мая на гатчинском аэродроме комиссия Всероссийского аэроклуба официально зарегистрировала первый полет по прямой аэроплана русской конструкции «Гаккель-III». Самолет поднял нелицензированный летчик В.Ф. Булгаков. 11 июня в присутствии комиссаров совершил полет самолет БИС-3 (БИС назван по имени его конструкторов — Былинкин, Иордан, Сикорский), имеющий почти все атрибуты современного самолета: тянущий винт, летчик за мотором, бипланная коробка и рули.

В 1910 году на трех заводах (Шетинина в Санкт-Петербурге, Русско-Балтийский завод в Риге и заводе «Дукс» на Ходьнке) началось серийное производство самолетов. Было выпущено всего около 30 машин, примерно столько же сколько выпускает отечественная авиапромышленность в наше время. Среди них завод Шетинина выпустил 5 самолетов «Россия-А» по заказу Министерства торговли и промышленности. 15 августа «Россия-А» на гатчинском аэродроме прошел первые летные испытания. 18 августа легендарный Сергей Уточкин провел испытания и сдал заказчику первый построенный в Москве аэроплан — «Россия-В».

В этом же году в Петербурге прошли еще два важнейших события: первый Всероссийский праздник воздухоплавания и первая в России Международная неделя авиации. Именно в 1910 году в России состоялся первый публичный полет первого русского летчика Михаила Ефимова. 1910 год отмечен в России необычайно общественным интересом к зарождающейся авиации. Вот как описывала газета «Россия» Первый всеобщий праздник воздухоплавания, проходивший в сентябре на недавно построенном Командантском аэродроме в Петербурге: «Первый полет совершил прибывший на праздник Михаил Ефимов. Первый полет в небо привлек публики 20-копечных мест в такой раж, что заборы рухнули в шепки. Толпу сдерживала полиция. Затем в небо поднялся сразу 4 аэроплана, однодневный полет четырех аэропланов достоин был кисти художника. Не земле было не менее 175 — 180 тысяч зрителей». Почти столько же, сколько приходило на МАКС. На празднике летали и первые шесть морских офицеров, которые прошли обучение во Франции. Среди них был капитан Машевцев, который поднял в воздух премьеры Петра Столыпина. Увы, через несколько дней, 24 сентября, Машевцев разбился. Это была первая авиационная жертва. Тогда же в сентябре из Франции прибыл 7 из 11 заказанных самолетов.

Интересна история их заказа. Июльским утром 1909 года Великий князь Александр Михайлович, дядя Николая II и одновременно адмирал, просматривая за завтраком газеты, прочитал, что француз Луи Берлио за 37 минут перелетел через пролив Ла-Манш в Англию на своем моноплане. Великий князь не захотел отставать от французоз. Он решил закупить во Франции самолеты и послать морских офицеров обучаться летному делу. А для финансирования этой затеи предлагает использовать оставшиеся деньги, добровольно пожертвованные россиянами на постройку новых кораблей после Цусимы. Благо Великий князь был председателем Особого Комитета по усилению военного флота на добровольные пожертвования. А это 880 тыс. руб. Сумма, по тем временам, немалая. На эти же деньги осенью 1910 года была построена Севастопольская авиашкола, впоследствии получившая название Качинское училище. Формально 880 тысяч народных денег были потрачены на флот, только на воздушный флот. Вот где кроется этимология термина «воздушный флот». Опять же в 1910 году состоялся первый международный полет русских авиаторов по маршруту Гатчина — Царское Село — Гатчина. Как видим, поводов считать 1910 год годом рождения авиации России предостаточно и у летчиков, и у конструкторов, и у промышленников, и у авиаперевозчиков, и авиационных учебных заведений.

Прошло 100 лет

И авиационная общественность задумалась: почему на Западе пышно отмечают национальные юбилеи авиации, а в России — тишина. А у нас не меньше оснований отметить вековой юбилей отечественной авиации. Правда, фон для юбилея отнюдь не праздничный. Шестикратная абсолютная чемпионка мира по высшему пилотажу Светлана Капанина, которую называют «королевой небес», с горечью сказала на пресс-конференции: «Спортивная авиация в России — в плачевном состоянии. России должна уже тренироваться, а самолетов нет. На сегодняшний день есть только старенький Як-52, который позволяет делать тренировочные, чисто контрольные полеты и то с перегрузкой до 5 единиц. Су-26 фирма Сухого обещала отремонтировать, возможно, к первенству Европы, которое откроется 2 сентября». Такое же положение и в регионах. «Раньше путь в авиацию начинался с аэролюб, где молодежь получала первоначальную летную подготовку и затем шла в военную, гражданскую и спортивную авиацию. Сегодня нам ветеранам никто не наступают на пятки. Нет молодежи. Потеряно поколение летчиков», — продолжила Светлана. Не потому ли сейчас дефицит летного состава и в гражданской и в военной авиации? Выступление Светланы дополнил бывший главнокомандующий ВВС Герой России Петр Девяткин: «Минута полета на Як-52 стоит 120 руб. Чтобы пройти курс обучения пилота и за 42 часа налета, и получить лицензию надо заплатить \$8-9 тыс. То есть авиацию у народа отняли». Любопытно, при царской авиации создавали на народные деньги, а сегодня, при капитализме «авиацию у народа отняли». Но бывший главнокомандующий ВВС Герой России Петр Девяткин: «Его дед тоже был летчиком. Погиб в годы войны».

На пресс-конференции говорили и об авиационных музеях, об их позорном состоянии. В качестве иллюстрации приводили музей в Монино на Ходьнке. Было даже предложение объявить сбор денег по стране на восстановление авиационных музеев, как после Цусимы. В Аэрофлоте тоже есть музей. Пусть он небольшой и под землей, но оформлен профессионально, и главное — с любовью. О его растущей популярности свидетельствует и рост числа посетителей. Музей Аэрофлота можно считать вкладом компании в акцию «Век российской авиации».

Светлана Капанина предложила провести волну авиа-шоу от западных до восточных границ страны. Санкт-Петербург, далее Москва, Урал, Сибирь и до океана. Воздушные ресурсы для авиа-шоу — знаменитые пилотажные группы в России есть. Светлана напомнила, что Франция уже отметила 100-летие своей авиации, куда она была приглашена и даже получила памятную медаль. Инициаторы программы выступили с предложением провести авиасалон «МАКС-2011» под знаком 100-летия авиации России.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ВТБ» презентовал стратегию развития

Финансовый директор «ВТБ» г-н Г.Моос провел телефонную презентацию долгосрочной стратегии развития банка. Стратегия называется «Дорога к 15», что фактически подразумевает удвоение рыночной стоимости акций банка к 2013 году до 15 копеек. Стратегия предусматривает целый комплекс мероприятий по увеличению эффективности трех основных сегментов бизнеса (корпоративный, розничный и инвестиционный), а также развитию синергии между ними. Большое внимание в рамках презентации было уделено стремлению банка совершенствовать уровень раскрытия информации и стать более открытым для инвестиционного сообщества. К 2013 году «ВТБ» планирует нарастить показатель чистой прибыли до 120-140 млрд руб., увеличив рентабельность собственного капитала до 15-20%. Предполагается, что процентная маржа будет оставаться на более или менее стабильном уровне 4,5%. Таких показателей предполагается достичь за счет удвоения кредитного портфеля, оптимизации структуры фондирования, а также увеличения рыночной доли розничного и инвестиционного бизнеса. «По нашим оценкам, «ВТБ» поставил перед собой очень амбициозные задачи, и лишь со временем можно будет понять, насколько эффективно банку удастся реализовывать планы на практике, — считает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Тем не менее, сам факт наличия плана действий и озвученное стремление банка повышать информационную прозрачность должны порадовать рынок, и оказать поддержку акциям «ВТБ».

«Северсталь» и «АвтоВАЗ» согласовали

Деловые СМИ, со ссылкой на официальные источники, распространили информацию о достижении договоренности между «Северсталью» и «АвтоВАЗ» по июньским ценам на сталь, в соответствии с которым повышение составит 22%. Напомним, что ранее «Северсталь» настаивала на 25%-ном повышении, а «АвтоВАЗ» соглашался лишь на 17%. Договоренность достигнута непосредственно перед сегодняшним совещанием у Владимира Путина, которое посвящено вопросу роста цен на стальную продукцию. «Мы в целом позитивно для «Северстали» оцениваем согласование цены июньских поставок без вмешательства первых государственных лиц, и считаем, что разрешение ценового вопроса должно порадовать рынок, несмотря на то, что компании пришлось пойти на некоторые уступки», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

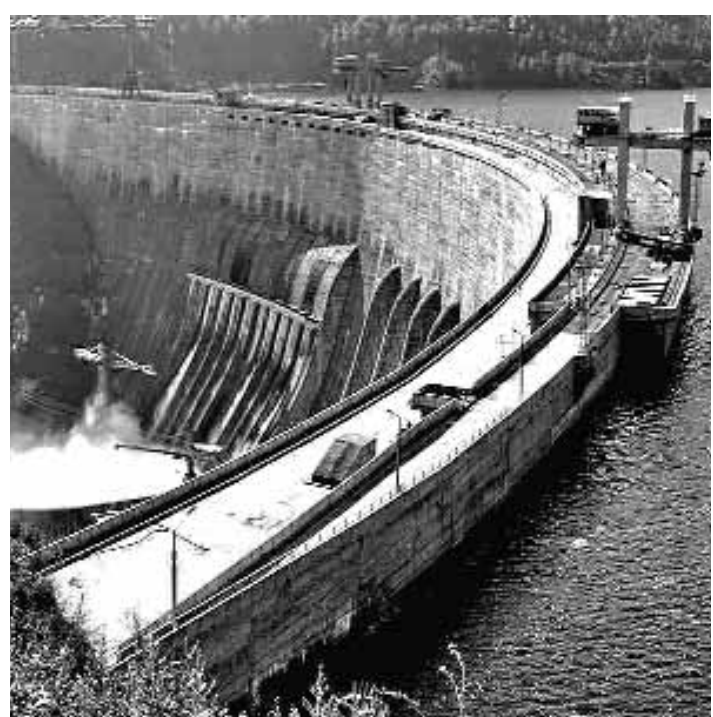
«Мостотрест» увеличит выплаты вдвое

«Мостотрест» на годовом собрании акционеров 30 июня рассмотрит вопрос о выплате дивидендов по итогам 2009 года. Совет директоров компании рекомендовал к выплате 645 руб. на одну обыкновенную акцию номиналом 28 руб., что почти в 2 раза выше дивидендов за 2008 год (323 руб. на акцию). Таким образом, компания планирует направить на выплату дивидендов около 24% от чистой прибыли. Список акционеров, имеющих право на участие в собрании, составляется по данным реестра на 25 мая 2010 года.

«Несмотря на достаточно низкую дивидендную доходность (около 2,1%), мы позитивно оцениваем намерения компании сохранять дивидендную политику и благосклонность к миноритарным акционерам, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Кроме того, компания планирует рассмотреть вопрос о дроблении акций, что, на наш взгляд, будет способствовать увеличению ликвидности акций компании в преддверии возможного IPO во второй половине 2010 года».

«РусГидро» докупила сбытов

По сообщению «РусГидро», компания завершила сделку по покупке пакетов акций ряда сбытовых компаний, принадлежащих «РАО Востока». Речь идет о 50,9% «Мосэнергосбыта», 49% «Петербургского сбыта», 49% Тамбовской сбытовой компании, 49% «Саратовэнерго» и 100% «Алтайского сбыта». Сумму сделки стороны не раскрывают. «РусГидро» в течение 35 дней планирует выставить оферту миноритариям соответствующих сбытовых компаний. «Мы считаем, что в качестве цены предстоящей оферты будет выбрана средневзвешенная цена акций соответствующих



сбытовых компаний за полгода, которая не заинтересует миноритариев, так как находится ниже текущих котировок. При этом, на наш взгляд, ряд сбытов «РусГидро» приобрела с целью дальнейшего обмена и поэтому не заинтересована в увеличении доли участия в капитале этих компаний, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Кружков. — Так, например, «Интер РАО» было заинтересовано в приобретении контроля в московском и питерском сбыте, в свою очередь, «РусГидро» заинтересована в ряде активов принадлежащих «Интер РАО». Поэтому мы ожидаем, что не все купленные сбытовые компании будут интегрированы в сбытовую бизнес «РусГидро». Учитывая, что «РусГидро» уже заявила о планах приобретения сбытов у «РАО Востока», мы ожидаем нейтральной реакции рынка на завершение этой сделки».

Конфликт исчерпан

На заседании с участием премьер-министра Владимира Путина был разрешен конфликт между металлургами и их потребителями. Резкой критики, какой либо отдельной компании или сектора со стороны государственных властей не было. В качестве главных итогов можно выделить: рекомендацию правительства перейти на долгосрочные контракты (формула которых исключает скачкообразные изменения цены), а также обещание ограничить рост тарифов естественных монополий. Никаких сроков по заключению долгосрочных контрактов озвучено не было, но «Северсталь» уже сообщила о повышении цены для «Автоваза» и «Соллерс» с 1 июня и подписании долгосрочных контрактов с обоими потребителями. Важно отметить, что не были подвергнуты критике производители металлургического сырья

Докризисный уровень

Рынок энергетического угля

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Рынок энергетического угля постепенно выходит на докризисный уровень. Мы ожидаем, что постепенное восстановление экономической активности будет способствовать плану росту цен и восстановлению спроса.

большой объем продукции на экспорт. Фактический объем экспорта энергетического угля в 2009 году вырос на 1% до 86 млн т, при этом доля экспортных поставок увеличилась с 32% до 36%. В наиболее сложный период с позиций внутреннего спроса (конец весны — начало лета) доля экспорта в общем объеме добычи превышала 50%. В мар-

тном моменте цены практически достигли уровня начала 2008 года, однако по-прежнему остаются в 2-2,5 раза ниже пиковых предкризисных значений. На экспортных направлениях ценовой минимум пришелся на начало весны 2009 года. В дальнейшем цены в балтийских и дальневосточных портах восстанавливались практиче-

скими продажами. Средние транспортные расходы с учетом ЖД и перегрузки в порту составляют \$39-47 на тонну, что примерно соответствует разнице цены в порту FOB и цены на предприятии FCA. Таким образом, у производителей нет прямой заинтересованности увеличивать долю экспортных поставок.

В связи с традици-

Вопросы цены

Подходы к оценке акций



Ждан Шакиров, лектор АНО «Учебный центр «ФИНАМ»

При проведении любой сделки с акциями возникает вопрос об их справедливой рыночной стоимости. Оценка справедливой стоимости акций может занять немало времени, но индивидуальным инвестором полезно иметь представление об основных этапах этого процесса, который они вполне способны осуществить самостоятельно.

Существует несколько основных подходов к фундаментальной оценке справедливой стоимости акции. В рамках фундаментального анализа оценку справедливой цены можно провести путем применения трех основных подходов: методом оценки предприятия по активам, путем сравнения с аналогами и методом построения моделей дисконтированных денежных потоков.

В основе первого метода лежит идея, что «акции компании должны стоить столько, сколько стоят ее активы». Поэтому, мы можем найти совокупную стоимость активов компании (например, из бухгалтерской отчетности), вычест из этой стоимости объем заемного капитала. Мы получим стоимость чистых активов. Далее эту величину делим на количество акций компании и получаем стоимость одной акции. Если Вы решили использовать сравнительный подход, то здесь, как правило, стоит действовать примерно следующим путем: предположим, что мы хотим определить справедливую цену для акций некоторой компании «А». В рамках отрасли компании «А» мы выбираем похожую компанию «В», акции которой мы считаем на данный момент справедливо оцененными. Мы сравниваем эти компании по некоторым показателям, например, по объему выручки, по рентабельности, по запасам (если речь идет о добыче полезных ископаемых) и так далее. В результате у нас получается некоторый коэффициент отношения двух предприятий. К примеру, мы получили, что компания «А» в 1,2 раза лучше компании «В». Тогда если капитализация компании «В» 200 млрд руб., то капитализация компании «А» должна быть 240 млрд руб. Основная проблема использования такой методики заключается в том, что эталон может быть выбран неверно (оценка акций эталона сама далека от справедливой цены).

Третий подход основывается на том, что «актив не имеет собственной стоимости, он стоит столько, сколько прибыли он может принести». В рамках такого подхода мы пытаемся спрогнозировать объемы прибыли компании на несколько лет вперед и на основе этой прибыли определить справедливую цену акций. При этом мы руководствуемся также и понятием времени и того, что капитал во времени имеет разную цену (рубль, который есть у нас сейчас и рубль, который мы заработаем через год, имеют на текущий момент разную стоимость). Поэтому полученные потоки прибыли мы дисконтируем по ставке дисконтирования, которая с одной стороны должна отражать себестоимость использования денег во времени, с другой стороны риски.



Рынок энергетического угля постепенно выходит на докризисный уровень

В 2009 году общий объем добычи энергетического угля в РФ составил 236 млн т, сократившись на 11% относительно 2008 года. В силу сезонного фактора самыми слабыми месяцами стали апрель-июнь, когда объем добычи опускался ниже 70% относительно максимальных значений зимы 2008 года. В первом квартале 2010 года добыча выросла на 11% относительно аналогичного периода предыдущего года, в феврале-марте достигнув докризисных показателей соответствующих месяцев. Стоит отметить, что в условиях ограниченного внутреннего спроса, российские производители энергетического угля стали направлять

те 2010 года доля экспорта составила 44%. Мы ожидаем сезонный рост производства энергетического угля к концу лета. Дело в том, что с середины лета угольные генерации начнут пополнять запасы

В 2009 году общий объем добычи энергетического угля в РФ составил 236 млн т, сократившись на 11% относительно 2008 года. В силу сезонного фактора самыми слабыми месяцами стали апрель-июнь, когда объем добычи опускался ниже 70% относительно максимальных значений зимы 2008 года.

сы, что будет способствовать сезонному росту спроса на энергетический уголь. Дополнительным фактором увеличения спроса на энергетический уголь может стать постепенное восстановление экономической активности и роста потребления электроэнергии, внутренние цены на энергетический уголь демонстрируют постепенный рост, начиная с лета 2009 года. В настоя-

щем году может вырасти на 10-12% относительно уровня 2009 года. Также мы прогнозируем, что более 1/3 добываемой продукции будет направляться на экспорт. По мере восстановления

синхронно вплоть до конца 2009 года. С первых месяцев 2010 года рост цен в Азии, подпитываемой высокой экономической активностью в регионе, продолжился, в то время как цены в балтийских

онным сезонным спадом спроса на энергетический уголь, пик которого приходится на май-июнь, мы не ожидаем продолжения роста цен в ближайшие месяцы. Другим фактором, который будет ограничивать рост цен, является пока еще не дотягивающийся до докризисных значений уровень потребления электроэнергии.

Однако с начала второго полугодия сезонное оживление инвестиционного спроса способно стимулировать возобновление роста цен на энергетический уголь, динамика которых будет также во многом зависеть от изменения стоимости альтернативных источников энергии.

НОВОСТИ

(коксуемого угля и железной руды), несмотря на то, что повышение цен именно на их продукцию стало основным фактором удорожания стали, и именно эти компании работают с максимальной рентабельностью во всей производственной цепочке.

«Мы позитивно оцениваем разрешение конфликта между металлургами и потребителями их продукции, после заседания у премьер-министра риски локального усиления государственного регулирования отрасли снизились, что должно порадовать инвест-



торов, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Среди наиболее интересных инвестиционных возможностей в секторе черной металлургии мы выделяем «Мечел», а также его сырьевые дочки: «Коршунский ГОК» и «Южный Кузбасс».

«Ростелеком» в 2009 году: хуже ожиданий

Лидер российского рынка дальней связи, компания «Ростелеком», объявила аудированные результаты финансовой деятельности за 2009 год, подготовленные в соответствии с требованиями МСФО. Выручка оператора сократилась на 2% год к году и составила 65,5 млрд руб. Снижение выручки произошло, прежде всего, вследствие 12%-ого падения доходов от междугородной связи (с 29,6 млрд руб. в 2008 году до 26,2 млрд руб. в 2009 году). Снижение также было отмечено в сегменте международной связи: выручка от исходящих звонков сократилась на 6% — до 11,3 млрд руб., выручка от входящих международных звонков составила 6,2 млрд руб. (минус 3% год к году). Падение выручки от дальней связи частично было компенсировано ростом доходов от услуг по передаче данных, которые выросли на 66%, достигнув 9 млрд руб. Рост операционных издержек вкупе с падением выручки предопределили сокращение операционной прибыли на 37,5%. Операционная рентабельность упала с 10,2% в 2009 году до 6,5% в 2009 году. По итогам 2009 года компания зафиксировала чистую прибыль в размере 3,5 млрд руб., что на 72% ниже соответствующего показателя годичной давности. Однако, чистая прибыль, скорректированная на величину доходов от продажи инвестиционных активов (в 2008 году «Ростелеком» осуществил продажу доли в «Голдентелеком»), сократилась на 40%. Таким образом, по результатам 2009 года скорректированная чистая рентабельность составила 5,4% против 8,8% в 2008 году.

«Вышедшую отчетность мы оцениваем умеренно негативно, поскольку выпущенные компанией результаты оказались, несколько хуже наших ожиданий, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — На 2009 год мы прогнозировали 2%-ое снижение выручки и 26%-ое падение чистой прибыли. Для нас эти результаты являются свидетельством того, что компания не в



полной мере воспользовалась имеющимися у нее возможностями по оптимизации расходов. Что касается динамики выручки, которая является неплохим индикатором состояния операционной составляющей бизнеса, то мы полагаем, что она полностью соответствует текущим рыночным тенденциям — выручка от услуг дальней связи неизменно сокращается, в то время как доходы от новых услуг демонстрируют устойчивый рост и оказывают неплохую поддержку общей выручке». Аналитики «ФИНАМа» считают, что инвесторам не стоит придавать большого значения неубедительным финансовым результатам «Ростелекома» — в операционном плане компания чувствует себя относительно неплохо, а значительное сокращение чистой прибыли объясняется, по большей части, влиянием разовых неденежных факторов. «Мы полагаем, что в среднесрочной перспективе котировки бумаг компании будут поддерживаться новостями о ходе процесса консолидации активов «Связьинвеста», — добавил г-н Вагабов.

Акции «Мостотреста»: список «Б»

Согласно сообщению компании, акции «Мостотреста» включены в котировальный список «Б» ОАО «РТС» в соответствии с изменениями, утвержденными председателем Правления биржи от 28 мая 2010 года. Котировальные списки «А1», «А2» и «Б», — это наиболее качественные инструменты, эмитенты которых соответствуют требованиям биржи по раскрытию информации и соблюдению норм корпоративного поведения.

«Мы позитивно оцениваем новость о переводе акций «Мостотреста» в котировальный список «Б» и полагаем, что это осознанный шаг менеджмента с целью обеспечить увеличение ликвидности акций компании в преддверии возможного IPO, согласно комментариям представителей компании запланированного на вторую половину 2010 года. Кроме того, Напомним, что компания планирует рассмотреть вопрос о дроблении акций на предстоящем собрании акционеров 30 июня 2010 года, что, на наш взгляд, будет способствовать увеличению доступности акций для более широкого круга инвесторов», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков.

Восточные перспективы

ОДУ Востока представили прогнозы и планы

На пресс-конференции в Хабаровске Генеральный директор Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока» (ОДУ Востока) Сергей Друзов рассказал о перспективах развития электроэнергетики комплекса в динамично развивающихся регионах Дальнего Востока, планах по ликвидации «узких мест» и об увеличении объемов экспорта электроэнергии в Китай.

Характеризуя перспективы развития Объединенной энергосистемы Востока, Сергей Друзов отметил, что наиболее динамично развивающимися районами Дальнего Востока являются юг Приморского края и Советскогаванский транспортный узел (пос. Ванино и г. Советская Гавань). Вместе с тем, текущее положение с энергоснабжением потребителей в этих энерго районах оценивается Системным оператором как проблемное из-за недостатка резервов генерирующих мощностей и пропускной способности сетей.

«Сегодня это две точки роста дальневосточного региона, в которых необходимо комплексное и сбалансированное развитие стевых объектов и генерации, поскольку быстрое экономическое развитие этих территорий требует опережающего развития сетевой энергетической инфраструктуры и ввода новых генерирующих мощностей», — заявил Сергей Друзов.

Из-за сложной схемо-режимной ситуации в южном энергоузле энергосистемы Приморского края приказом Минэнерго была отнесена к регионам с высокими рисками прохождения максимумов энергетических нагрузок в ОЗП 2009/2010 г. Причиной такого решения стал недостаток резерва пропускной способности сетей 220 — 500 кВ сечения ЛуТЭК — юг Приморского края и недостаточный уровень резервов генерирующей мощности на юге энергосистемы, из-за чего в регионе высока вероятность отключения потребителей в случае отключения линий или генерирующего оборудования. Единственным источником генерации в Советскогаванском энергоузле являются

Магистральная ГРЭС, оборудованная которой выработано свой парковый ресурс. При этом Советскогаванский энерго район связан с ОЭС Востока всего одной воздушной линией электропередачи (ВЛ) 220 кВ Комсомольская — Ванино. Любое технологическое нарушение на этой линии приводит к срабатыванию противоаварийной автоматики, что нередко вызывает необходимость ограничения потребления. Кроме того, пропускная способность этой ВЛ ограничивается недостаточ-



ной трансформаторной мощностью на ПС 220 кВ Ванино. Системным оператором совместно с субъектами электроэнергетики Дальневосточного региона и органами власти субъектов Федерации разработаны мероприятия, направленные на повышение надежности энергоснабжения на юге Приморья и в Советской Гавани. «Если в Приморской энергосистеме субъекты электроэнергетики уже приступили к практической реализации проектов, то в Советскогаванском энергоузле работа по повышению надежности энергоснабжения пока находится на уровне проектирования, и первые ее результаты ожидаются не ранее 2013 года», — сообщил Сергей Друзов. Генеральный директор ОДУ Востока отметил несколько

проектов, реализуемых субъектами региональной электроэнергетики на Юге Приморского края. Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока осуществляет строительство магистрального кольца 500 кВ ЛуТЭК — Дальневосточная — Владивосток — Лозовая — Чугуйка-2 — ЛуТЭК. ОАО «Дальневосточная генерирующая компания» проводит большую работу по увеличению располагаемой мощности электрических станций юга Приморского края. ОАО

по повысить надежность электроснабжения энергоузла. «Строительство Советскогаванской ТЭЦ включено в инвестиционную программу ОАО «РАО Энергетические системы Востока», но прогнозируемые сроки его завершения — не ранее 2015 года», — отметил Генеральный директор ОДУ Востока. Отвечая на вопросы журналистов, Сергей Друзов коснулся темы увеличения экспорта электроэнергии в Китайскую народную республику. По его словам, все технические вопросы, необходимые для увеличения перетока мощности в КНР, планируется решить ко второму кварталу 2011 года. Для реализации планов по увеличению экспорта мощности китайская сторона уже построила линию электропередачи от Харбина до ПС Хэйхе, а также преобразовательный пункт со вставкой постоянного тока, позволяющей обеспечить передачу мощности в Китай без перехода на параллельную работу энергосистем двух государств.

«Российская сторона в настоящее время реализует комплекс мероприятий по расширению сетевой инфраструктуры, необходимой для увеличения экспорта. ОАО «ФСК ЕЭС» планирует во втором квартале 2011 года ввести в промышленную эксплуатацию воздушную линию 500 кВ Амурская — Гостриница, а ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» обеспечивает строительство перехода через Амур, который планирует ввести в работу к этому же сроку. Эти мероприятия позволят увеличить пропускную способность межгосударственного транзита Россия — Китай с существующих 150 МВт до 750 МВт», — пояснил Сергей Друзов. Регулярный экспорт электроэнергии в Китай осуществляется с 1 марта 2009 года в рамках контракта между ОАО «Восточная энергетическая компания» (дочерняя компания ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС») и Государственной электросетевой корпорацией Китая. Среднесуточный переток в Китай составляет 2,5 млн кВт•ч, а суммарная нагрузка по всем действующим межгосударственным линиям достигает 100 МВт.

Юные инноваторы

Лучшие проекты молодых энергетиков

Евгения Хандогина

Подведены итоги научно-технической конференции для студентов Сибирского федерального университета и молодых сотрудников филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго». Организатор мероприятия — Совет молодых специалистов энергокомпании.

Первое место занял выпускник Политехнического института Сибирского федерального университета Александр Касьянов с докладом на тему «Влияние токовой нагрузки и температуры окружающей среды на активное сопротивление силовых кабелей 10 кВ». «Серебро» завоевал ведущий инженер Центра управления сетями энергокомпании Семен Дзальбо с проектом «Особенности внедрения релейной защиты на микропроцессорной технике в энергосистему «Красноярскэнерго». Третье место заняла презентация инженера департамента транспорта электроэнергетики «Красноярскэнерго» Дмитрия Набирухина «Анализ эффективности внедрения технологического учета электроэнергии на ВЛ 0,4 кВ на примере Емельяновского РЭС». Победители получили грамоты и ценные призы. Научно-техническая конференция филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» — мероприятие, направленное на поиск и реализацию проектов, имеющих практическую и научную ценность в области электроэнергетики.

Дмитрия Набирухина «Анализ эффективности внедрения технологического учета электроэнергии на ВЛ 0,4 кВ на примере Емельяновского РЭС». Победители получили грамоты и ценные призы.

Научно-техническая конференция филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» — мероприятие, направленное на поиск и реализацию проектов, имеющих практическую и научную ценность в области электроэнергетики.



Пожароопасность

Высоковольтные кабельные сети готовятся

Ольга Ашмарина

В Высоковольтных кабельных сетях (ВКС, филиал ОАО «МОЭСК») прошло заседание пожарно-технической комиссии под руководством главного инженера ВКС Владимира Буртого, посвященное подготовке к прохождению весенне-летнего периода 2010 года.

В соответствии с решениями ПТК, специалисты ВКС приступили к реализации комплекса противопожарных мероприятий. Проверены пожарная безопасность кабельных сооружений. При этом особое внимание уделяется состоянию кабельных линий (КЛ) в кабельных колодах, эстакадах, туннелях через строительные конструкции, проверяется герметизация проходов кабелей через противопожарные перегородки, заземляющие устройства, состояние огнезащитного покрытия кабельных линий. Для поддержания огнезащитного покрытия КЛ 110-220 кВ на должном уровне в 2010 году запланировано выполнить обработку кабельных линий в шести коллекторах. В соответствии с планами работ будет проведена очистка вентиляционных коробов 24 кабельных коллекторов.

Начальник управления эксплуатации кабельных линий ВКС Александр Хмелевский сообщил: «Особое внимание уделяется маслорасщепленному оборудованию: проведены осмотры маслорасщепляющего оборудования, проведена промывка

гравия под оборудованием кабельных линий. В ВКС ведутся работы по очистке территории пунктов маслоподпитки КЛ от растительности с заменой гравийной подсыпки, расположенных на территории открытых распределительных устройств и переходных пунктах. В 2010 году запланировано выполнить очистку растительности и замену гравия на 9 пунктах маслоподпитки. Работы будут выполнены с апреля по сентябрь».

В рамках подготовки к периоду высоких температур проведено полное противопожарное обследование территорий, зданий и оборудования; проверена работоспособность и давление противопожарного водопровода, состояние подъездных дорог к источникам воды и пожарным гидрантам, исправность систем автоматической пожарной сигнализации. Имеющиеся недостатки устраняются в установленные сроки.

Для персонала проведены внеочередные инструктажи по действиям в условиях возникновения пожара. Большое внимание уделено проверке схем связи и оповещения с пожарными подразделениями и со службами МЧС. Посты первичных средств пожаротушения во всех подразделениях укомплектованы штатными средствами и инвентарем.

Начальник службы промышленной безопасности и технического аудита ВКС Елена Дидковская сообщила: «Работы по подготовке к пожароопасному периоду в Высоковольтных кабельных сетях проводятся ежедневно. Выполнение противопожарных мероприятий позволяет избежать

возможных нештатных ситуаций, связанных с возникновением пожаров, а значит — обеспечить надежное и качественное электроснабжение потребителей».

СПРАВКА «ПЕ»: Высоковольтные кабельные сети обеспечивают надежное энергоснабжение потребителей на территории города Москвы и ближайшего Подмосковья. В зоне ответственности ВКС — более 280 высоковольтных кабельных линий электропередачи 110-500 кВ общей протяженностью 863 км, 1125 кабельных сооружений. Кабельными и кабельно-воздушными линиями ВКС связано между собой более 150 питающих центров. Пропуск электроэнергии по сетям филиала ВКС в 2009 году составил 91 млрд 151 млн кВт•ч. В состав Центральные электросетей входят 124 подстанции 35-110-220 киловольт (кВ), воздушные линии электропередачи 35-110-220 кВ общей протяженностью более 1144 км и более 500 км кабельных линий электропередачи 0,4-20 кВ, находящихся в пределах столицы. Филиал ОАО «МОЭСК» — Московские кабельные линии электропередачи 0,4-20 и 35 киловольт (кВ) общей протяженностью более 61 тыс. км и более 16 тыс. распределительных и трансформаторных подстанций в Москве.

УВЕДОМЛЕНИЕ О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА, КОНКУРСНУЮ ДОКУМЕНТАЦИЮ

Заказчик, являющийся Организатором открытого конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы», место нахождения: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, настоящим уведомляет о внесении изменений в Извещение о проведении открытого конкурса (опубликовано 17.05.2010 в газете «Промышленный еженедельник» (№ 16(334)), копии размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЕЭС» — <http://www.sops-ups.ru/>, и на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energo.ru» — <http://www.B2B-Energo.ru/> (№ 130 229)), Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по строительству и оснащению здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Ставропольская, 2/2.

Изменения в Извещении о проведении открытого конкурса, Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по строительству и оснащению здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Ставропольская, 2/2.

- Изложить п. 7 Извещения о проведении открытого конкурса, п. 7 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:

7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 16 часов 00 минут по московскому времени «29» июня 2010 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамаре Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89.
- Изложить п. 8 Извещения о проведении открытого конкурса, п. 8 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:

8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «30» июня 2010 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, комн. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуре вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.
- Изложить п. б. 1.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

№ п/п	Наименование процедуры	Сроки	
		Начало	Окончание
1.	Публикация Извещения о проведении конкурса	До 17.05.2010	
2.	Предоставление Конкурсной документации заинтересованным лицам, подготовка заинтересованными лицами Конкурсных заявок, поданная Конкурсных заявок	17.05.2010	29.06.2010 16:00*
3.	Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками	30.06.2010	
4.	Заключение Договора	15:00 В течение 20 дней с момента определения Победителя	

- 6.1.1. С учетом положений Конкурсной документации конкурс проводится в следующем порядке и в следующие сроки:

4. Изложить пп. в) п. б. 2.9. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

б. 2.9. г) слова: «Не вскрывать до 15 часов 00 минут «30» июня 2010 года. Вскрывать только на заседании Центральной закупочной комиссии».
- Изложить п. б. 2.12. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

б. 2.12. Организатор конкурса заканчивает принимать Конкурсные заявки в 16 часов 00 минут по московскому времени «29» июня 2010 года. Организатор конкурса выдает расписку лицу, доставившему конверт, о его получении с указанием регистрационного номера, даты и времени получения.
- Изложить п. б. 7.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

б. 7.1 Организатор конкурса публично вскрывает конверты с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «30» июня 2010 года по месту нахождения Заказчика, в присутствии не менее двух членов Центральной закупочной комиссии.

* Изложить Приложение 1 к Конкурсной документации в редакции Приложения 1 к настоящему Уведомлению. С приложениями 1 к Уведомлению о внесении изменений в Извещение о проведении конкурса, Конкурсную документацию можно ознакомиться на сайте ОАО «СО ЕЭС» — <http://www.sops-ups.ru/> в разделе «О компании/Закупки/Текущие закупки/Извещения о проведении открытого конкурса».

Экологические стандарты

«МРСК Сибири» совершенствует природоохранную политику

Светлана Черногубова, Красноярск

В 2010 году компания будет выводить из эксплуатации экологически опасное оборудование, проводить работы по защите от гибели редких птиц на воздушных линиях электропередачи 6-10 кВ и совершенствовать систему захоронения ртутьсодержащих отходов. В 2009 году на природоохранные мероприятия «МРСК Сибири» затронуло более 11 млн руб.; экологические платежи компании составили 4,15 млн руб.

Сегодня одной из приоритетных задач «МРСК Сибири» является построение действенной системы экологического менеджмента, отвечающей международному стандарту ИСО 14001. Для этого в начале 2010 года был разработан ряд конкретных мер, реализация которых позволит значительно повысить уровень экологической безопасности компании. В частности, в планах «МРСК Сибири» на ближайшее несколько лет — вывод из эксплуатации и утилизация оборудования, содержащего ПХБ (полихлорбифенилы), сотрудничество с общественными и научно-исследовательскими организациями, которые занимаются вопросами охраны окружающей среды.



Согласно плану по выводу из эксплуатации и утилизации оборудования, содержащего ПХБ, в ближайшее время эта работа начнется в двух филиалах компании — «Алтайэнерго» и «Бурятияэнерго». ПХБ — это вещества, относящиеся к первому классу опасности. Благодаря своим изолирующим и теплообменным свойствам они долгое время использовались в энергосистемах в качестве диэлектрика. Производство полихлорбифенилов было прекращено

только в 1980 году. Полный вывод из эксплуатации оборудования, содержащего ПХБ, и его утилизация во всех филиалах и обществах под управлением «МРСК Сибири» произойдет до 2024 года. Также в 2010 году «МРСК Сибири» продолжит практику применения сорбента «Унисорб — БИО» в обработке замасленного грунта под маслонаполненным оборудованием подстанций. Сорбент уже используется на промышленных

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территории республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические се-

ти», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакэнерго», «Читанэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 245 Районов электрических сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 271,642 тыс. км.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Schneider Electric: энергоэффективные инновации

Технологии мирового лидерства находят свое применение в России

О необходимости модернизации отечественной промышленности и внедрения энергоэффективных инноваций говорится, наверное, чаще, чем о чем-либо ином в плоскости развития российской экономики. И этому есть объяснение: объективно именно эти векторы позволяют надеяться, что страна реально может обеспечить необходимый для сохранения уровня производительности и объемов ВВП на достойном уровне международной конкурентоспособности. Причем, общая конкурентоспособность экономики страны складывается из конкурентоспособности и энергоэффективности ее предприятий. В этом ракурсе становится наиболее актуальным вопрос о технологиях, которые позволяют добиваться данных целей. И здесь даже поверхностный обзор возможностей, предоставляемых рынком, показывает, что наиболее эффективные решения в области энергоэффективности для предприятий промышленности и энергетики сегодня предлагает международная компания Schneider Electric. Эта компания в своей области, безусловно, проявляет наибольшую активность в России, обеспечивая в том числе прямые и технологические инвестиции. И 2009, и 2010 годы подтверждают ее объективное лидерство в содействии российским предприятиям промышленности и энергетики по освоению энергоэффективных технологий.

Schneider Electric

Компания Schneider Electric специализируется в области управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей. В штате компании работает в общей сложности более ста тысяч человек более чем в 100 странах мира и больше двести заводов. В свое время приход компании в Россию был назван одним из серьезных признаний перспективности отечественного энергетического рынка. Ведь при том, что Schneider Electric является одним из ведущих разработчиков и поставщиков комплексных энергоэффективных решений, она становится фактором стабильного развития. Сегодня компания стала одним из пяти крупнейших электротехнических предприятий России. Благодаря решениям ШЭ электроэнергия становится безопаснее, надежнее и доступнее. Сегодня у компании — свои заводы в России, десятки офисов практически во всех крупнейших городах, логистические и научно-технические центры... Оборудование компании уже более 20 лет является образцом качества и надежности на рынке электротехнической продукции России.

В конце прошлого года компания устроила поездку ряду российских журналистов в свой штаб-квартиру в Париже, среди приглашенных был и представитель «Промышленного еженедельника». Сказать, что увиденное и услышанное поразило — значит, ничего не сказать. Мы увидели, образно выражаясь, послезавтрашний день мировой энергетики. Технологии, идеология, подходы от Schneider Electric — все это создает комплексное понимание, куда и как может и должно развиваться энергопотребление, максимально нацеленное на экологичность, эффективность, удобство... Сам офис компании в Париже являет собой пример единой энергоэффективной системы, состоящей в себе технологические достижения, как уже было сказано, завтрашнего и послезавтрашнего уровня, уникальный дизайн, оптимальную эргономичность...

При всем этом компания Schneider Electric проводит массовую постоянную международную работу по продвижению энергоэффективной идеологии, пониманию новейших технологий и возможностей куда более экологичного, чем сегодня, существования бизнеса.

В России компания ведет столь же упорную работу. По совокупности усилий в развитии технологий, автоматизации, энергоэффективности и т.д. большинство существующих рейтингов ставят Schneider Electric на одно из первых мест в нашей стране.

Почти сорок лет

История и опыт работы Schneider Electric в России насчитывают уже более 35 лет. В течение этих лет Schneider Electric вносил значимый вклад в развитие российской экономики и промышленности, создавала новые заводы. Обеспечивала работоспособность главных промышленных, культурных, административных и инфраструктурных объектов России (Московского Кремля, Большого театра, главных аэропортов, автомобильных магистралей, металлургических, нефтегазовых предприятий и др.).

Первый проект компании на территории России был внедрен в 1974 году на Самарском нефтеперерабатывающем заводе, что совпало по времени с первыми официальными визитами президента США Ричарда Никсона в Москву, девятой пилатейкой и завершением строительства первого участка БАМа.

Однако суть сотрудничества России и Schneider Electric сосредоточена скорее в будущем, чем в прошлом.

Примеры российских проектов

Российский «проект будущего» и компании достаточно много. Вот только один пример: Schneider Electric в настоящее время завершает создание пилотного проекта интеллектуальной сети в Санкт-Петербурге. Основная цель проекта — обеспечение надежного и бесперебойного электроснабжения объектов и жителей, сокращение издержек на эксплуатацию кабельной сети и повышение энергоэффективности региона в целом. Проект реализуется на базе Центрального района Кабельной сети ОАО «Ленэнерго» с октября 2009 года. Завершение и презентация первого этапа проекта руководством электросетевых компаний и МРСК запланированы на третий квартал 2010 года. Тогда же начнется тестовая эксплуатация сети, призванной в перспективе стать типовым, эталонным проектом в области модернизации электросетевого комплекса страны. Проект создания интеллектуальной сети в Санкт-Петербурге является комплексным и реализуется совместными усилиями компании компаний Schneider Electric, PLC Technology и завода «ЭЗОИС».

В целом, интеллектуальная сеть (Smart Grid, «умная», или активно-адаптивная сеть) представляет собой распределительную сеть, которая сочетает комплексные инструменты контроля и мониторинга, информационные технологии и средства коммуникации, обеспечивающие значительно более высокую ее производительность и позволяющие генерирующим, сбытовым и коммунальным компаниям предоставлять населению энергию более высокого качества.

На сегодняшний день первый «интеллектуальный» про-

ект компании Schneider Electric уже реализован в Москве на базе распределительных сетей ОАО «МОЭСК», объединив в единую систему около 100 сетевых сооружений столицы. В дальнейшем планируется обеспечить эффективное тиражирование типовых решений в различных регионах России.

Кстати сказать, вопрос о развитии в России интеллектуальных сетей (Smart Grid, «умных», или активно-адаптивных сетей), которые призваны стать наиболее эффективным средством решения основных проблем энергетического и сетевого хозяйства страны — обеспечение надежного электроснабжения, снижения потерь и повышения энергоэффективности российской экономики, был в виде одной из ключевых задач озвучен премьер-министром страны Владимиром Путиным в феврале этого года в рамках рабочей встречи с руководством ФСК ЕЭС.



Нацеленность в будущее

Много усилий компания Schneider Electric уделяет работе с российскими студентами. Это следует реально расширять как инвестиции в будущее — будущее самой компании Schneider Electric, будущее российской энергетики, будущее индустрии вообще. Так, например, в апреле 2010 года компания Schneider Electric при партнерстве с журналом Harvard Business Review — Россия провела студенческий конкурс, в котором приняли участие 64 молодых специалиста из таких крупных российских вузов как РЭА им.Г.В.Плеханова, РГТУ, МГУ им.Н.Э.Баумана, РУДН, МЭИ (ТУ), Академия Народного Хозяйства при Правительстве РФ и другие.

В качестве конкурсного испытания участникам было предложено решить бизнескейс по повышению энергоэффективности торгового центра. Авторы двадцати лучших работ стали победителями и получили годовую подписку на журнал Harvard Business Review и возможность побывать на Дне Энергоэффективности в компании, в завершение которого финалистам конкурса были вручены сертификаты и награды. Также компания способствует проведе-

Жан-Паскаль Трикуар,

президент и генеральный директор Schneider Electric



«Schneider Electric не стремится непременно иметь дело с самыми крупными компаниями, нам важно, чтобы отношения строились на принципах регулярности, качества и профессионализма. Поэтому мы постоянно ведем переговоры сразу по нескольким проектам. Однако объявляем о них только после получения результата.

Когда люди говорят об электроэнергии, обычно имеется в виду ее выработка. Но одно дело произвести энергию, и другое — доставить ее потребителю. Так вот, наша задача — управление энергией. Мы помогаем людям извлечь максимум пользы из полученной энергии. Мы должны сделать электричество безопасным.

Пока наша доля в России невелика. Здесь нам еще многое предстоит сделать. Но нас радует, что в этой стране развиваются информационные технологии, Интернет — отрасли, где могут найти применение наши разработки. Еще в середине 90-х годов мы начали проекты с Газпромом.

В рамках проекта мы поставили очень сложное электрооборудование. Мы уже делаем инвестиции здесь, но хотели бы инвестировать больше. В России работает уже около 1000 наших людей. И прежде всего мы инвестируем с них. Чтобы подготовить кадры для работы с новейшими технологиями бизнес-методами. Мы сотрудничаем с университетами в разных городах, создаем разветвленную логистическую сеть. Из России мы координируем нашу работу в остальных странах СНГ. Еще раз подчеркнем, что мы всегда строим бизнес на партнерстве. Мы не только развиваем каналы дистрибуции. Но и планируем создание продукции в сотрудничестве с местными компаниями. При этом основное внимание уделяется трем пунктам: качеству услуг, Доверию и качеству отношений с партнерами, и все это означает высокое качество наших кадров».

Центр научных исследований

А в декабре прошлого года в Московском государственном университете технологий и управления (МГУТУ) состоялся торжественная церемония открытия Центра научных исследований и обучения «МГУТУ — Schneider Electric» — первого в России центра по подготовке специалистов в области эксплуатации нового энергосберегающего оборудования для предприятий малого и среднего бизнеса пищевой промышленности и перерабатывающих отраслей АПК. В церемонии открытия приняли участие представители администрации Президента РФ, Госдумы, Федерального агентства по образованию, ректор МГУТУ, а также руководство компании Schneider Electric. После демонстрации технических новинок был организован телемост с шестью филиалами МГУТУ в городах Мелеуз (республика Башкортостан), Чебоксары (Чувашская республика), Тельюк (Краснодарский край), Пенза, Ростов-на-Дону и Смо-

ленск. На связь с головным корпусом Университета вышли представители местных органов власти, образовательных учреждений и промышленных компаний, студенты и воспитанники казачьих корпусов. Гости мероприятия стали свидетелями подписания договора о сотрудничестве, в котором участвовали ректор МГУТУ Валентина Иванова и вице-президент компании Schneider Electric Ласло Маркотан.

Сотрудничество с Университетом продолжается уже около шести лет. По словам Ласло Маркотана, для подготовки высококлассного инженера для промышленного предприятия необходимо в первую очередь научить его работать с энергосберегающими технологиями. «Шнейдер Электрик» делает посильный вклад в эту подготовку. А взаимодействие с МГУТУ для компании — это большие перспективы, ведь она готовит специалистов, которые



Мишель Крошон,
исполнительный вице-президент
Schneider Electric

«Несмотря на то, что Россия — очень богатая энергоресурсами страна, с каждым годом вопрос экономного их использования становится все более актуальным. Даже если у вас почти безграничные запасы нефти и газа, современный рынок диктует необходимость всемерно повышать энергоэффективность, что связано не только с экономическими показателями, но и с защитой окружающей среды и все более жесткой системой штрафов за выбросы и загрязнения. Я думаю, что здесь заложен очень большой потенциал перспективности нашего сотрудничества с Россией, потому что практически все отрасли промышленности нуждаются в продуктах, которые способствуют снижению энергопотребления. И чем больше об этой необходимости говорят с высоких трибун в России, тем, тем быстрее люди понимают эту необходимость».

Мировой кризис только ускорил это понимание. Если раньше в отрасли (неважно где: в Южной Африке или в Австралии), на продукцию которых наблюдался очень хороший спрос, почти не задумывались над тем, сколько энергии они потребляют, настолько высокой была прибыль, то с началом кризиса ситуация изменилась. Все начали считать. А Шнейдер — именно та компания, которая может помочь любому производству или офису снизить энергопотребление, улучшить процессы и работать дальше на другом организационном уровне. И мы каждый день и каждый час получаем подтверждение, что, исходя из новых условий экономики, в наших предложениях в мире все больше заинтересованы. В том числе и в России.

Шнейдер уже достаточно много работает в России. Я думаю, что основная ценность нашей компании связана с интеграцией существующих технологий. Именно в этом мы можем помочь России продвигаться вперед. Наша стратегическая идея в том, что необходимо перестать думать отдельно — об электричестве, отдельно — об автоматизации, отдельно — о безопасности и т.д. Идея в том, чтобы объединить процессы и технологии, интегрировать отдельные части с тем, чтобы благодаря этой интеграции, упростить и удешевить создание ценностей для ваших клиентов.

Мы видим большие перспективы по сотрудничеству с Россией, где у нас работает отличная команда, которая весьма успешно ведем бизнес. Мне видится, что Россия, также как и другие страны, достаточно сильно пострадала в результате мирового кризиса, хочет как можно скорее справиться от его последствий, внедряя новейшие энергосберегающие технологии. Нам нравится работать с российскими клиентами, мы с удовольствием продолжаем и расширяем наше сотрудничество».

выясая на данных за прошедшие периоды, информации о динамике потребления и опорных показателях.

Как подчеркивают в самой компании Schneider Electric, многие предприятия по причине незнания могут упустить из виду наиболее эффективные пути оптимизации использования электроэнергии. Проводимые измерения потребляемой электроэнергии в некоторых случаях оказываются неэффективными, либо являются неэффективными только в течение некоторого времени, после чего их результаты начинают давать искаженную картину. В результате этого значительные ошибки в счетах за электроэнер-

Чтобы исключить перебои в электроснабжении и выход из строя чувствительного оборудования, системы электроснабжения для отдельных видов деятельности должны иметь повышенную надежность. В частности, это имеет большое значение для медицинских учреждений: наиболее важной задачей является обеспечение надежной работы медицинского оборудования. Это позволяет гарантировать безопасность пациентов, снизить вероятность несчастных случаев и связанных с ними штрафных санкций. К сожалению, электротехнические компании не могут обеспечить тот уровень надежности и безотказности электроснабжения, который необходим для потребителей, работающих во многих отраслях. Электрические сети непрерывно подвергаются действию возмущающих факторов и требуют эффективного управления, строящегося в зависимости от допустимых уровней перебоев в электроснабжении, принятых в каждом регионе.

Чтобы гарантировать эффективное и бесперебойное электроснабжение, необходимо осуществлять регулярное техническое обслуживание и модернизацию электрической сети в течение всего ее жизненного цикла. Управление элементами систем электроснабжения охватывает все виды деятельности, направленные на достижение перечисленных целей с наименьшими затратами. Эта деятельность осуществляется в соответствии с четырьмя планами поддержания работоспособности и модернизации оборудования: техническое обслуживание (профилактическое и восстановительное); модернизация (разработка новой конструкции и усовершенствование существующей); текущий контроль (предупредительное техническое обслуживание, контроль гармоник, отслеживание потребления); управление (информационная система).

Для этого у Schneider Electric есть несколько решений...

Избранные решения

Решение «Контроль распределения электроэнергии, формирование предупреждающих сигналов, протоколирование событий и анализ качества электроэнергии» позволяет отслеживать качественные характеристики электрической энергии и немедленно оповещать персонал о приближающемся нарушении нормального функционирования все же произошло, предлагаемое решение позволяет пользователям быстро выявить и устранить неисправность и возобновить работу оборудования. Решение «Ввод



нергию могут оставаться незамеченными. При отсутствии наглядной информации учет потребленной электроэнергии обычно содержит определенные погрешности, а применяемая стратегия в области потребления может идти вразрез с интересами компании.

Базовое измерение потребляемой электроэнергии по каждому виду инженерного оборудования (водоснабжение и водоотведение, снабжение сжатым воздухом, газом, электроэнергией и паром, регулирование вредных выбросов) дает возможность выявить слабые участки и определить наиболее рациональные пути для оптимизации использования электроэнергии, а также проверить эффективность мер, принимаемых для снижения затрат на электроснабжение. А применение аналитического программного обеспечения для выполнения сравнительных расчетов и построения диаграмм позволит выявить пути экономии средств и оценки экономических результатов предпринятых действий.

электрораспределительной сети в эксплуатацию», включающее в себя эффективное программное обеспечение, дает возможность запустить распределительную систему в эксплуатацию быстрее и с меньшими затратами.

Решение «Оптимизация электрораспределительной системы» позволяет в автоматическом режиме формировать профили нагрузки, которые могут использоваться для выявления скрытых, неиспользуемых мощностей электрического оборудования зданий, этажей, фидеров, зон или отдельных единиц оборудования (например, распределительных щитов, шиннопроводов, машин). Это решение также обеспечивает автоматическое формирование отчетов о проверке резервного электрогенерирующего оборудования, давая пользователям уверенность в том, что резервные генераторы своевременно включаются при возникновении перебоев в электроснабжении.

Оборудование некоторых типов, включая блоки привода, преобразователи частоты, источники бесперебойного питания, дуговые печи, трансформаторы, фильтры и газоразрядные лампы создают искажения напряжения и гармонические помехи. Чтобы обеспечить гарантированное электроснабжение ответственных потребителей, необходимо уменьшить влияние перебоев в работе питающей сети, предотвратить и исключить простои. Для достижения этих целей должны использоваться стратегии, включающие в себя гарантированное поддержание электроснабжения ответственных потребителей. Они подразумевают использование архитектур электрических систем, построенных на основе соответствующего оборудования: резервных генераторов, устройств бесперебойного питания, систем включения резервных источников питания... Разработка и монтаж таких систем осуществляется квалифицированными специалистами.

Schneider Electric: этапы великой истории

1836: К братьям Шнейдер перешли литейные заводы Крель, испытывавшие в то время преозношения. Через два года ими учреждена компания Schneider & Cie.

1891: Став специалистами в области производства вооружений, Schneider выступили с инициативой, начав осваивать зарождающийся рынок электроэнергетики.

1919: Приход Schneider в Германию и Восточную Европу с помощью Европейского Промышленного и Финансового Союза (EIFU). В последующие годы Schneider начала сотрудничать с крупной международной электротехнической и энергетической группой Westinghouse. Группа расширила свою деятельность за счет освоения производства электрогенераторов, электротехнического оборудования для электростанций и электровозов. Постепенно Schneider вышли из сферы производства вооружений, переключившись на строительство, черную металлургию, сталелитейную промышленность и электроэнергетику. Компания была полностью реорганизована с целью диверсификации и наилучшего проявления себя на новых рынках.

1981-1997: Schneider Electric продолжал концентрировать усилия в электротехнической промышленности, отказываясь от тех видов деятельности, которые не имеют стратегического значения. Конкретные очертания этой политики проявились в результате стратегических приобретений: в 1988 году Telemecanique, в 1991 году Square D и в 1992 году Merlin Gerin стали частью Электротехнической Группы Schneider Electric Group.

1999: Разработка Ультра Терминала и приобретение Lехel, второй компании в Европе в области распределения электроэнергии. В мае 1999 года Группа получила новое название Schneider Electric, которое ярче подчеркивает ее опыт в электротехнической области. Группа придерживается стратегии ускоренного развития и конкуренции.

2000-2009: Период органического роста, освоение новых сегментов рынка: источники бесперебойного питания, датчики движения, системы безопасности и автоматизации для зданий, — путем приобретения компаний APC, Clipsal, TAC, Pelco, Xantrex и других.

Аниме в Рунете

TVzavr представляет самую большую коллекцию

Полина Титова

Интернет-кинотеатр TVzavr в конце мая пополнил свою коллекцию видеоконтента самым большим выбором мультипликационных фильмов в стиле аниме. Теперь поклонникам этого жанра не придется по крупицам разыскивать любимое видео в Интернете: более 350 часов лучшего легального аниме теперь представлено на www.tvzavr.ru.

Аниме — это вид популярной японской анимации. В отличие от мультипликационных фильмов других стран, которые адресованы в первую очередь малышам, большая часть выпускаемого аниме рассчитана на подростковую и взрослую аудиторию. И поэтому количество ее поклонников в современном мире неуклонно растет. Аниме — легко узнаваемый жанр. Он отличается характерной манерой отрисовки персонажей и фонов. Издаётся в форме фильмов и телесериалов. Сюжеты аниме не привязаны к каким-либо историческим и стилистическим рамкам. Они могут описывать множество персонажей, отличаться разнообразием мест и эпох и жанров.



Источниками для сюжета аниме-сериалов чаще всего являются: манга (японские комиксы), раноба (лайт-новел), или компьютерные игры (как правило, в жанре Visual novel). При экранизации обычно сохраняется графический стиль и другие особенности оригинала. Реже используются другие источники, например, произведения классической литературы. Есть также аниме, имеющие полностью оригинальный сюжет (в этом случае это само аниме может послужить источником для создания по нему книжных и манга-версий).

На TVzavr представлено аниме самых разнообразных жанров и направлений: от видео по военной тематике, мистических и драматичных произведений до романтических, исторических и комедийных фильмов. В жанре сёдзе представлены такие картины, как «Икс» и «Притяжение», среди детских — популярное «Волшебное лето», зрелище представлена знаменитыми анимационными лентами «Эльфийская песнь» и «Манускрипт ниндзя». Любители ужасов оценят «Хельсинг OVA», «Альтернативный» взгляд на вселенную, знакомую ценителям аниме по сериалу «Хеллинг: война с нечистой», бросает режиссер Томокадзу Токоро (Aquarion, Niea 7). Новое анимационное воплощение куда ближе к оригинальной манге Коты Хирано — взрывной, динамичной, пафосной, полной сарказма — и оттого в популярности «Хеллинг: Ultimate» сомневаться не приходится.

Для тех, кто с аниме знаком давно и мечтает пересмотреть любимое видео в хорошем качестве, TVzavr подготовил подборку культовых фильмов и телесериалов. Среди них «Крутой учитель Онидзука», «Демон против демонов», «Пираты черной лагуны», «Призрак в доспехах», «Крестовый поход Хроно», «Евангелион», «Афросамурай» и т.д.

«На данный момент TVzavr уже представляет собой большую коллекцию отечественного и зарубежного видео, — говорит Елена Петухова, коммерческий директор интернет-кинотеатра TVzavr. — Популярными фильмами, передачи и телесериалы на портале пополняются с завидной регулярностью. Поэтому мы решили, что пора знакомить нашего зрителя с более специфическими жанрами и направлениями в киноиндустрии. Порой их нельзя назвать видеоконтентом для массового зрителя, но, безусловно, каждый жанр имеет своих поклонников. А для нашего интернет-кинотеатра приятно открывать для пользователей что-то новое и интересное. Приятного просмотра!»

Южные подключения

Филиал ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» с января по апрель 2010 года заключил более тысячи договоров на технологическое присоединение общей мощностью 64531,19 кв. За этот же период было принято 2028 заявок на общую мощность 225519,10 кв.

Только в апреле в центры обслуживания клиентов «Ростовэнерго» поступило 984 заявки на технологическое присоединение и заключен 271 договор. В зоне ответственности филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» работают 8 таких центров. Они позволяют значительно упростить решение многих вопросов связанных с энергообеспечением как юридических, так и физических лиц. Сотрудники ЦОКов работают с потребителями в режиме «одного окна», что позволяет значительно упростить оформление договоров на технологическое присоединение и решить другие вопросы по энергообеспечению, которые ранее требовали больших затрат времени. Круг потребителей, обратившихся в центры достаточно обширен: от владельцев индивидуальных жилых, так называемых бытовых потребителей, до представителей малого и среднего бизнеса и крупных компаний. Значительное количество обращений связано с установкой приборов учета электроэнергии, составлением актов раздела границ учета, заменой вводов в домовладение, заменой опор и т.д. В течение прошлого года в Центры обслуживания клиентов ОАО «МРСК Юга» поступило 27,2 тыс. обращений.

Новый формат

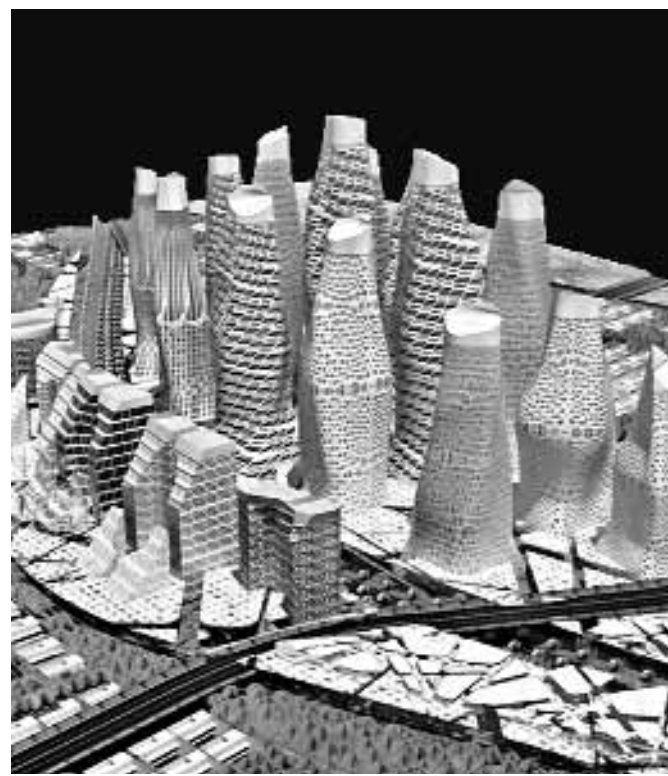
Autodesk пригласил журналистов и блоггеров

Компания Autodesk впервые провела День Открытых Дверей, который посетили блоггеры и журналисты из России и стран СНГ. Новый формат мероприятия позволил вести открытый диалог всем, кто так или иначе связан с программными продуктами Autodesk: клиенты компании рассказали о своем опыте их использования, представили Autodesk продемонстрировали программные решения продуктовой линейки 2011, а участники сообщества пользователей организовали круглый стол на тему: «Сообщество пользователей: миф или реальность?».

«Для нас очень важно быть как можно более открытыми и близкими к своим пользователям, — отметил Рудольф Данзер, вице-президент Autodesk в развивающихся странах. — Устроить день открытых дверей — это прекрасный способ пообщаться в неформальной обстановке с профессионалами отрасли и журналистами, и обсудить те проблемы, которые всех нас волнуют». «Очень необычно, камерно, по-домашнему — мне понравилось, — поделился своими впечатлениями креативный директор студии «Gluk'oz Production» Андрей Евдокимов.

Гости Autodesk из первых рук узнали о том, как снимаются современные трехмерные мультфильмы, строятся здания, формируются современные облик Москвы и Санкт-Петербурга, и даже о том, как создавалась Большая адронный коллайдер. Об этом им рассказали представители компаний-клиентов Autodesk: студии Gluk'oz Production,

которая сейчас работает над полнометражным мультфильмом «САВВА», КБ Высотных и подземных сооружений, выступающего генпроектировщиком новой сцены Мариинского театра, института «Центрспешпроект», специалисты которого спроектировали множество московских



высоток, а также Объединенного института ядерных исследований, выступающего одним из активных участников проекта «Большой адронный коллайдер».

Представители Autodesk на Дне Открытых Дверей продемонстрировали возможности новых версий программных продуктов компании: Inventor 2011, Revit Architecture 2011 и 3ds Max 2011. У участников мероприятия была возможность не только посмотреть

зрелищные презентации, но и самим попробовать новые функции программ. Основные изменения в продуктовой линейке 2011 направлены на повышение производительности и облегчение совместной работы различных специалистов. Это позволяет автоматизировать ру-

тинные операции и упростить рабочий процесс. «Основной целью моего визита было узнать, что интересного появилось в 2011 версиях программ Autodesk. Было приятно познакомиться с новыми технологиями в арсенале компании», — комментирует блоггер Николай Матюхин.

Кроме того, на мероприятии впервые была представлена новая партнерская программа Autodesk, в рамках которой все авторизованные

партнеры компании получили один из трех статусов: Gold, Silver или Bronze — подтверждающих их квалификацию и нацеленность на работу в различных отраслях. Цель этих изменений — увеличить доступность продуктов Autodesk партнерам для предоставления клиентам комплексных решений.

На круглом столе, организованном Сообществом пользователей Autodesk, гости Дня Открытых Дверей в весьма дружеской и неформальной обстановке познакомилась с ресурсами и возможностями, которые предоставляет Сообщество и обсудили проекты его участников.

СПРАВКА «ПЕ»:

Autodesk Inc. основана в 1982 году. Штаб-квартира компании находится в Сан-Рафаэле (Калифорния, США). Autodesk — мировой лидер в области решений для проектирования, дизайна и инноваций. Начиная с выпуска AutoCAD в 1982 году, компания разработала широкий спектр решений, позволяющих инженерам, архитекторам и строителям испытывать свои идеи еще до их реализации. Более 10 млн пользователей по всему миру применяют ведущие 2D- и 3D-технологии Autodesk для визуализации, моделирования и анализа поведения разрабатываемых конструкций. Всего компания предлагает более 50 различных программных продуктов, среди которых — AutoCAD, Autodesk Inventor, Autodesk 3ds Max, Autodesk Revit и другие.

Укрепляя взаимопонимание

Проект «Эстонская книжная иллюстрация»



Одно из прикладных и достаточно весомых функций искусства — способствовать улучшению взаимопонимания между людьми, в том числе и в широком плане, включающем улучшение возможностей взаимного развития экономики. В этой связи каждое нестандартное художественное акция глубокого этнокультурного содержания может дополняться также рассматриваться как кирпичик в строительстве здания успешной экономики. И в ситуации объективной

необходимости возрождения интеграционных связей на постсоветском пространстве новый проект Российского Фонда Культуры под названием «Эстонская книжная иллюстрация» выглядит в том числе и экономически актуальным.

Организаторами проекта выступают Российский Фонд Культуры и Совет по детской книге России, Администрация Мытищинского муниципального района, Управление культуры Мытищинского муниципального района, Посольство Эстонии в Москве,

Отделение «Книжная графика» Ассоциации художников графических искусств Московского союза художников, Выставочный проект «Книжная иллюстрация», Муниципальное учреждение культуры «Мытищинская районная картинная галерея». Открылся проект выставкой в Подольске в здании Мытищинской районной картинной галереи. Среди представленных работ — произведения признанных мастеров жанра, как Катрин Эрлих, Марк Хунг, Регина Лукс-Тоомпер, Тийв Метс, Маара Винт, Вийве Ноор, Юри Милдберг и многих других художников.

Школа эстонской книжной иллюстрации по праву считается одной из сильнейших в мире и получила заслуженное признание на всех крупнейших конкурсах книги, проводимых мировым сообществом. Экспозиция проекта отличается широким спектром стилей и жанров, в полной мере давая представление об обилии эстонской книжной графики сегодня. Этот выставочный проект является естественным продолжением развития культурных и дружеских связей между художниками — иллюстраторами двух стран.

В 2003 году Вийве Ноор — всемирно известный график, председатель Эстонской секции Международного Совета по детской книге, организатора Tallinn Illustrations Triennial (Таллиннская Триеннале книжной графики). С самого начала наши художники приняли активное участие в конкурсе, а в 2009 году россиянка Варвара Аляева получила его Гран-при. В том же году в Таллинском Доме детской книги состоялась две большие выставки российских иллюстраторов: в мае — совместная выставка Ольги Ионяйтис и Максима Митрофанова, а в августе — группы «Затрапак».

Российские художники со своей стороны всегда стремятся познакомиться с достижениями прибалтийских коллег как можно более широко массы публики. В 2007 году эстонские иллюстраторы выставлялись на нескольких московских площадках. Нынешнюю экспозицию с той же целью покажут частью в Библиотеке Иностранной литературы в Москве, частью в картинных галереях Красноармейска и Коломны.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») (местонахождение в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: secg@so-cdu.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения:

1) договора обязательного медицинского страхования работников филиалов ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада и Ленинградское РДУ (Лот № 1);

2) договора обязательного медицинского страхования работников Филиала ОАО «СО ЕЭС» ЦТО (Лот № 2);

2. Основные условия договоров страхования, заключаемых по результатам конкурса:

Лот № 1. Договор обязательного медицинского страхования работников филиалов ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада и Ленинградское РДУ:

Предмет Договора: Страховщик принимает на себя обязательство организовывать и финансировать предоставление гражданам, включенным страхователем в список застрахованных, медицинской помощи определенного объема и качества или иных услуг по программе обязательного медицинского страхования, с выдачей застрахованным страховых медицинских полисов установленного образца.

Начальная (максимальная) цена Договора: страховые взносы на обязательное медицинское страхование, уплачиваются Страхователем в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования в размере, порядке и сроки в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 24.07.2009 № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования».

Место оказания услуг: территория Российской Федерации, а также на территориях других государств, с которыми Российская Федерация имеет соглашения о медицинском страховании граждан.

Лот № 2. Договор обязательного медицинского страхования работников Филиала ОАО «СО ЕЭС» ЦТО:

Предмет Договора: Страховщик принимает на себя обязательство организовывать и финансировать предоставление гражданам, включенным страхователем в список застрахованных, медицинской помощи определенного объема и качества или иных услуг по программе обязательного медицинского страхования, с выдачей застрахованным страховых медицинских полисов установленного образца.

Начальная (максимальная) цена Договора: страховые взносы на обязательное медицинское страхование, уплачиваются Страхователем в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования в размере, порядке и сроки в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 24.07.2009 № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования».

Место оказания услуг: территория Российской Федерации, а также на территориях других государств, с которыми Российская Федерация имеет соглашения о медицинском страховании граждан.

3. Подробное описание условий договоров, требований к Участникам размещения заказа, Участникам конкурса, требований к содержанию и форме Заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов www.zakupki.gov.ru (далее — официальный сайт) и на сайте ОАО «СО ЕЭС» — www.so-ups.ru.

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Лещовой Натальи Михайловны (тел. (495) 627-83-66, факс (495) 627-84-89, e-mail: lnm@so-ups.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

Конкурсная документация предоставляется без взимания платы.

4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 10 часов 00 минут по московскому времени «08» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуру могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе.

5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «15» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «15» июля 2010 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с Победителями конкурса, заключаются в течение 45 (сорока пяти) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов Протокола оценки и сопоставления Заявок на участие в конкурсе, на условиях, указанных в Заявке на участие в конкурсе Победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, Участники размещения заказа, Участники конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Ответственный секретарь Виктор Теперев
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыкина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vkj@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работают: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 4.6.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1877
Тираж 40000 экз.