

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Сертификационные испытания
SaM146 проверен на обрыв лопатки

стр. 2

Энергетический совет СНГ
37-ое заседание прошло в Угличе

стр. 2

Мягкие кирпичи
Возобновление фигурного производства

стр. 2

Инженерный центр
Корпорация «Иркут» развивает авиационные проекты

стр. 3

Завод будущего
«Силовые машины» выбрали подрядчика

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Закон о промышленной политике
Заседание круглого стола в Госдуме РФ

стр. 4

Цветная металлургия
Стабилизация цен вблизи текущих уровней

стр. 5

Ставка на «второй эшелон»
Какие инвестиции создают перспективу

стр. 5

Экспортный потенциал
Инновации укрепят позиции фармпроизводителей

стр. 5

Привлечение активов
«Интер РАО» готовит вторую допэмиссию

стр. 5

Отказ от выплат
«Распадская» против дивидендов

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Показательный прецедент
Повышая эффективность энергоснабжения

стр. 6

Портативная ветроэнергетика
Интервью Пабло Гомеза

стр. 6

Для «ЛУКОЙЛ-Севера»
Теплоэлектростанция на месторождении

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

ВЕСЕННИЕ АВТОКРАНЫ

«Ивановская марка» презентовала новые модели

стр. 8

Оптимизация логистики
Выгодные особенности авиационного брокера

стр. 8

Быстрее, выше, эффективнее
Решению производственных задач помогает спорт

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Металлурги объявили о своем намерении повысить цены на 20-30%, объясняя это подскочившей почти вдвое стоимостью коксующегося угля. После чего ОАО «Уралвагонзавод» и ОАО «Российские железные дороги» написали жалобы в Федеральную антимонопольную службу (ФАС), уверяя, что в случае такого роста цен им придется или повышать цены для потребителей, или работать в убыток. В необоснованном завышении цен обвинялись Evraz Group, ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) и группа «Мечел». Жалоба РЖД была рассмотрена, однако ФАС не нашла в действиях металлургов никаких нарушений. А по жалобе УВЗ служба возбудила административное дело в отношении Evraz и заявила, что, возможно, следом будут возбуждены дела и в отношении других меткомпаний. Особую остроту вопрос приобрел после заявления Владимира Путина о необходимости «серьезного обсуждения» заявленного металлургами повышения цен.

Совместный космос

Россия и США: впервые общая навигация

Александр Зубахин

ОАО «Российские космические системы» и Trimble Navigation Group объявили о подписании учредительных документов и начале регистрации первого в истории СП между Россией и США в области спутниковой навигации — ООО «Руснавгеосеть». Основной его целью является создание инфраструктуры высокоточного позиционирования для гражданских потребителей в России и странах СНГ на базе самого современного в мире оборудования и программного обеспечения. Эта высокотехнологичная, инновационная сфера деятельности напрямую способствует коммерциализации системы ГЛОНАСС и окажет позитивное влияние на формирование нового технологического уровня российской промышленности. В подписании учредительных документов новой компании принимали участие: с американской стороны — Марк Харрингтон, вице-президент Trimble, с российской стороны — Юрий Урличич, генеральный директор ОАО «Российские космические системы». Завершение регистрации компании планируется в июне этого года.

Предприятие ОАО «Российские космические системы» создано в 1946 году и на 100% находится в федеральной собственности. Численность персонала — более 10000 человек. Приоритетными направлениями деятельности корпорации определены разработка, производство, испытание, сертификация, реализация, модернизация, послепродажное обслуживание, эксплуатация и утилизация: наземного автоматизированного комплекса управления космическими аппаратами, ракетами-носителями и зондированными блоками; полетных измерительных комплексов; автоматизированных систем управления; систем измерения, мониторинга ресурсов и объектов; космических систем поиска и

спасания, геодезии, навигационно-временного и гидрометеорологического обеспечения, связи и ретрансляции, дистанционного зондирования Земли, планет и других космических объектов, радиотехнического обеспечения научных исследований космического пространства; бортовых и наземных радиотехнических и оптоэлектронных

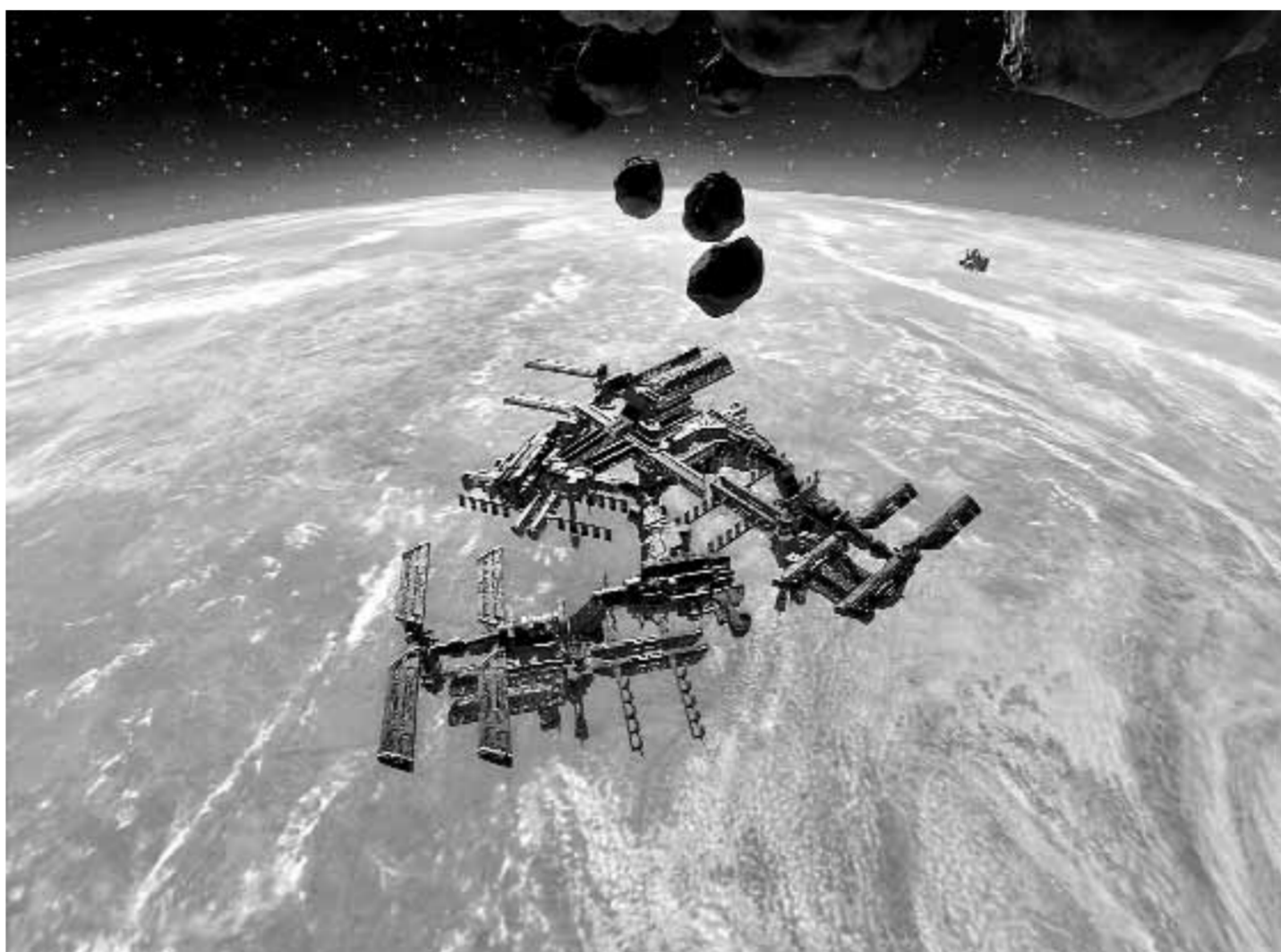
преследует стратегические цели, а именно: способствование коммерциализации системы ГЛОНАСС; расширение применения технологий ГНСС на российском рынке, в первую очередь в области высокоточного обеспечения геодезических и кадастровых работ; получение и сохранение лидерства в области создания инфраструктуры глобальных навигаци-

станут государственные структуры на федеральном, региональном и местном уровнях, а также крупные предприятия. ООО «Руснавгеосеть» будет работать исключительно на рынке ГНСС гражданского назначения.

Президент и генеральный директор Trimble Стив Бергунд сказал следующее: «Мы видим огромный потенциал в

успешно внедрены в США и ряде других стран».

Генеральный директор — генеральный конструктор ОАО «Российские космические системы» Юрий Урличич так оценивает создание совместного предприятия: «Развитие телекоммуникационных и навигационных технологий во всем мире уже стало мощным инструментом экономических



Им сверху видно и слышно все и всех...

приборов и комплексов, включая бортовые ретрансляционные комплексы космических аппаратов гражданского назначения, в том числе поставляемых на экспорт; систем, комплексов и средств сбора, обработки и доведения информации от космических систем наблюдения, систем и средств, информационного обеспечения различного назначения.

Создавая совместное предприятие, ОАО «Российские космические системы»

российский рынок решений в области спутниковой навигации. Компания Trimble начала работу в России еще в 1991 году, а с 2005 года мы предлагаем в России продукцию с полной поддержкой сигналов системы ГЛОНАСС. Сейчас мы получили возможность участвовать в создании современной геодезической инфраструктуры в России. Это будет способствовать развитию на российском рынке приложений спутниковой навигации, которые уже

и социальных преобразований. Сегодня передовые технологии во многом определяют перспективы экономического роста, напрямую влияя на эффективность бизнеса, позволяют поднимать на новый качественный уровень жизнь людей. В партнерстве с мировым лидером в области спутниковой навигации компанией Trimble мы сделали важный шаг к динамичному развитию рынка системы ГЛОНАСС».

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Экспортная пошлина на нефть в России в июне составит \$292,1 за тонну, что на \$8,1 больше майской ставки (\$284 за тонну). В июне пошлина на нефть вырастет третий месяц подряд (в мае рост составил 5,6%, в апреле — почти 6%). Годом ранее, в июне 2009 года ставка пошлины составляла всего \$152,8 за тонну. В прошлом году ее максимум составлял \$271 (в декабре). Исторический пик (\$495,9 за тонну) был отмечен в августе-сентябре 2008 года.

К социальному кризису

Не перекидывать проблемы экономики на нас

Владислав Исаев

Информационная группа **Finam.ru** провела конференцию «Перерастет ли экономический кризис в России в социальный?» Ее участники отмечают, что рост социального недовольства в стране связан не только с кризисом, но и со стремлением государства переложить нагрузку по реформированию экономики на население.

Мировой экономический кризис, который существенно затронул и Россию, обнажил множество проблем российской экономики — высокую зависимость от цен на углеводородное сырье и растущий дефицит бюджета. «Дефицитными являются бюджеты 70 субъектов РФ. Системные меры решения проблем не принимаются. «Пожары» гасятся «ведрами» в ручном режиме», — констатирует руководитель центра уровня и качества жизни Академии труда и социальных отношений Сергей Уланов. Под пожарами эксперт подразумевает митинги и шествия, количество которых в условиях кризиса имеет тенденцию к росту. Граждане все чаще проявляют недовольство открытым

способом, отмечают участники конференции. «Забастовки и митинги — законные формы выражения протеста», — говорит заместитель директора Института Управления Социальными Процессами ГУ-ВШЭ Ирина Козина. — Чем больше их будет, тем реальнее достучаться до власти. Другое дело, когда протест принимает характер стихийного выступления со всеми негативными последствиями».

Независимый политик, публицист, участник «Общественной антикризисной инициативы» Владимир Рыжков видит ряд ключевых факторов, способствующих росту социальной напряженности в обществе: «Высокая и застойная безработица. Всюду стоят пустые офисы и пустые непроданные новые квартиры. Резко сократилось и не растет число малых и средних фирм. Промышленного роста нет. Экспорт газа резко сократился. Сокращается кредитование предприятий банками. Растет внешний и внутренний корпоративный долг страны (уже \$840 млрд). Бюджетный дефицит, сокращение Резервного фонда. Отказ от повышения зарплат бюджетникам в этом году». При этом дальнейшие перспективы восстановления экономики г-н Рыжков оцени-

вает довольно pessimistically: «Триллионы долларов, которые уже влила правительства в антикризисные меры, пока не привели к устойчивому росту. Усилилась угроза второй волны кризиса, из-за резкого роста долгов самих государств. Лично я считаю, что нас ждет вторая волна кризиса, и восстановление мировой экономики будет долгим и мучительным».

Причины роста недовольства населения глубже, чем объективная оценка уровня жизни, уверен г-н Уланов. Он отмечает, что обновление состава населения и реформирование экономики власти стремятся переложить на россиян, т.к. бизнес стремится вложить деньги в зарубежные активы, в странах с более предсказуемой социальной и экономической политикой: «Власть, которую сложно отделить от бизнеса, перекидывает латание разрастающихся прорех на население. Сегодня повысят тарифы на электроэнергию, завтра сделают платной операцию острого аппендицита. Осалок от этих действий накапливается по мере опустения кошелька. Приходит от власти новый «подарок», а терпения от беспредела уже нет».

Сектор роста

Алина Даудова

Несмотря на спад промышленного производства в стране вследствие мирового экономического кризиса, сектор электроэнергетики в 2009 году показал наилучший финансовый результат. Рентабельность производства и передачи, распределения и сбита электроэнергии превысила показатели 2008 года.

По данным НП «Совет рынка» в I полугодии 2009 года объемы продаж электроэнергии и мощности по свободным ценам увеличились до 30%, а во II полугодии до 50%. В тех случаях, когда свободные цены на электроэнергию превосходят тарифы генераторов, с каждым этапом либерализации генерирующие компании получают дополнительную выручку от реализации электроэнергии.

Выручка увеличилась у большинства генераторов (кроме ТГК-14), в среднем прирост составил в 2009 году 13% по отношению к 2008 году. При этом себестоимость производства электроэнергии и мощности выросла менее чем на 1%. Прибыль от продаж выросла на 94%. Рентабельность производства, рассчитанная как отношение прибыли от продаж к себестоимости, выросла с 8,5% в 2008 году до 16,4 в 2009. Краткосрочная дебиторская задолженность снизилась на 22%. Ее доля в выручке сократилась с 29% в 2008 году до 26% в 2009 году.

Прогноз темпов изменения потребления электрической энергии сделан на II, III, IV кварталы 2010 года и I квартал 2011 года и составлен для двух сценариев — оптимистичного и пессимистичного.

Оптимистичный сценарий предполагает вхождение экономики страны в фазу восстановления, увеличение внутреннего спроса, оживление внешней торговли, поступательный рост объемов промышленного производства, и, в первую очередь, ощутивших наибольший спад в кризисный период энергоёмких отраслей обрабатывающей промышленности (черная и цветная металлургия, химическая промышленность, машиностроение).

Пессимистичный сценарий построен исходя из прогноза развития российской экономики под влиянием посткризисных явлений, снижения наметившихся в конце 2009 года позитивных темпов роста производства в промышленности, сокращения потребительского и инвестиционного спроса, сохраняющегося негативного тренда по объемам инвестиций в основной капитал и объемам строительства, роста безработицы, последствий ухудшения финансового состояния предприятий. Сценарий также предполагает сокращение электропотребления за счет более активных мероприятий по энергосбережению и увеличению энергоэффективности. Спрос на электроэнергию со стороны населения ничем не стимулируется и не увеличивается в ближайший год. Поэтому при отсутствии увеличения производства экспортных товаров спрос на электроэнергию в 2010 году стабилизируется на уровне 2009 года.

Стоимость электроэнергии для розничных потребителей в 2010 году по уточненным оценкам НП «Совет рынка» вырастет на 18-19% по сравнению с 2009 годом. Это выше того, что предполагало Министерство экономического развития и выше январского прогноза НП «Совет рынка». В прогнозе развития страны на 2010 год закладывался рост цены на 12,5-14%, но регионам дано право устанавливать тарифы выше предельного уровня цены, утвержденного ФСТ РФ на 2010 год.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Рыбинске проведены ключевые испытания нового российско-французского двигателя



Углич принимал ведущих представителей электроэнергетики стран СНГ

«ВСТРАИВАЕМЫЕ СИСТЕМЫ 2010»

Всероссийская конференция состоится 28 октября

Издательский дом «Электроника» совместно с оргкомитетом выставки «Промышленная и встраиваемая электроника 2010» объявили о начале подготовки III Всероссийской конференции «Встраиваемые системы».

Мероприятие состоится 28 октября 2010 года в Москве, в Экспоцентре на Красной Пресне. Программа конференции включает вопросы:

- тенденции рынка
- операционные системы реального времени
- встраиваемые решения для рынка автоматизации
- компьютерные технологии для жестких условий эксплуатации
- дистрибуция встраиваемых систем

Форум готовится для системных интеграторов, разработчиков и производителей систем управления, контроля и диагностики промышленного и специального назначения, российских и зарубежных дистрибуторов встраиваемых систем.

Кроме того, в рамках деловой программы выставки пройдут семинары по искро-взрывозащитному электрооборудованию, электронным модулям для медицинского приборостроения, систем безопасности и видеонаблюдения.

ИД «Электроника»: (495) 741-7701, доб.2233, e-mail: conf@ecomp.ru
Выставка «Промышленная и Встраиваемая Электроника 2010»: (495) 287-4412, www.module-2010.ru

Совместный космос

(Окончание. Начало на стр. 1)

В состав корпорации «Российские космические системы» включены: «Научно-исследовательский институт точных приборов» (г. Москва), «Научно-исследовательский институт физических измерений» (г. Пенза), «Научно-производственное объединение измерительной техники» (г. Королев, Московская область), «Научно-исследовательский институт космического приборостроения» (г. Москва), «Научно-производственная организация «Орион» (г. Краснознаменск, Московская область), «Особое конструкторское бюро Московского энергетического института» (г. Москва). К ОАО «Российские космические системы» в порядке универсального правопреемства перешли все права и обязанности ФГУП «РНИИ КП», включая права и обязанности по всем контрактам, договорам и соглашениям.

Trimble Navigation Group создано в 1978 году, является лидером в области технологии спутниковой навигации. Численность персонала — более 3700 человек. Основные виды деятельности: разработка и производство спутниковых, электронно-оптических и лазерных систем точного позиционирования для геодезии, строительства, ГИС, маршейдерии, навигации под марками Trimble, Spectra Precision, Tripod Data Systems, Quadriga, Pacific Crest; средств беспроводной связи (в том числе спутниковых); систем автоматизированного управления пассажирским и производственным транспортом; систем управления материальными ресурсами; программного обеспечения. На сегодняшний день компания Trimble предлагает геодезические приемы, позволяющие работать с ГЛОНАСС и GPS. Геодезические приборы Trimble GNSS, на сегодняшний день дают возможность получать высокоточные результаты на основе измерений, полученных от обеих систем ГНСС. Все системы Trimble напрямую интегрируются друг с другом благодаря совместимым технологиям и процессам, делая обычную рабочую площадку местом, где целое больше суммы отдельных слагаемых.

Секреты продвижения

Деловой успех из года в год

Свыше 300 компаний-экспонентов из разных сегментов металлургического бизнеса и 8,5 тыс. посетителей из разных секторов промышленности приняли в конце мая активное участие в выставках «Металлургия.Литмаш 2010», «Трубы. Россия 2010» и «Алюминий/Цветмет.2010».

Трубная металлургическая компания, ЭЗТМ, НКМЗ, Артемовский ЗОЦМ, Группа ГАЗ, SMS Group, Siemens VAI, Seko/Warwick, Paul Wurth, Disa Brox/Taylor, и другие известные бренды презентовали свою инновационную продукцию и технологии на выставочном форуме, организаторами которого выступают «Металл-Экспо» и Messe-Jesseldorf. Мощным блоком были представлены компании по литейному и металлообрабатывающему оборудованию, оборудованию для цинкования металлоконструкций. На коллективных стендах демонстрировались технологии и ноу-хау из России, Италии, Германии, Австрии, Китая. «В отличие от Италии, где я недавно был, в России чувствуется оживление производства, что проявилось в большом количестве потенциальных клиентов. Поэтому выставкой я доволен», — отметил А. Кучменко, представитель Selee Corporation.

«Металлургия.Литмаш» — одна из ключевых выставок года для нашей компании», — рассказал начальник управления маркетинга, аналитики и ценообразования ООО «Автокомпоненты-Группа ГАЗ» В. Разин. Дивизион «Автокомпоненты» поставляет комплектующие как Горьковскому автозаводу, так и внешним заказчикам, и активно осваивает новые рынки сбыта: железнодорожную отрасль, сферы электроэнергетики, строительства и благоустройства дорог. На выставке Дивизион представил основную продукцию: чугунное литье, детали кузнечного производства, штамповку, колеса, цветное литье и др.

Компания «Спекта Интерпак» представила весь ряд новых упаковочных инструментов по имиджевой концепции: больше, надежнее, быстрее. Олицетворением новой концепции стал известный финский актер В. Хаапсало, запечатленный в образе мифологических героев на страницах нового буклета компании. В выставочные дни, рассказал гендиректор «Спекты» Э. Хеллин, проводилась специальная акция: заполнив анкету на основе нового буклета, посетители стенда компании получали возможность выиграть поездку в Финляндию.

В рамках выставок прошли мастер-класс «Новые возможности В2В-коммуникаций» и 2-я Международная конференция «Алюминий: сплавы, прокат и профили для промышленности и строительства», которые вызвали повышенный интерес и собрал свыше 100 участников рынка. В рамках конференции выступили представители всех алюминиевых переделов — от производителей до потребителей, включая авиастроение и железнодорожное машиностроение. Состоялся оживленный диалог между топ-менеджерами Русала, Аскоа, КУМЗа, СМК и металлургов. Параллельно в «Экспоцентре» проходила выставка «Металлообработка-2010», что создавало синергетический эффект для участников и гостей с точки зрения работы на двух выставочных форумах и установок новых деловых контактов. Выставки продемонстрировали, что инновационное развитие отрасли промышленности продолжается, выступили эффективной инфраструктурой для продвижения продукции, оборудования и услуг на новые рынки. Большинство участников положительно оценили итоги работы на выставках и уже подтвердили свое участие в Международных промышленных выставках по металлургии, оборудованию, технологиям и продукции «Металлургия.Литмаш 2011», по трубам в России «Трубы. Россия 2011» и по цветным металлам «Алюминий/Цветмет.2011», которые состоятся 23-26 мая 2011 года в «Экспоцентре».

Сертификационное

Испытание SaM146 на обрыв лопатки вентилятора

Компаниями НПО «Сатурн» (входит в ОДК) и «Снежка» успешно завершено ключевое сертификационное испытание SaM146 на обрыв лопатки вентилятора. Как отметил управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» Илья Федоров: «Успешное проведение сертификационных испытаний на обрыв лопатки вентилятора — эпохальное событие для России. До настоящего момента российский опыт подобных испытаний не имел положительного результата». Испытание выполнено на открытом испытательном стенде НПО «Сатурн» в Полуеве (Рыбинский район). Объектом испытания являлся двигатель SaM146002/06.

Лопатка вентилятора — титановая деталь массой около 2,2 кг — имеет при вращении ротора вентилятора максимальную для деталей двигателя энергию. Это именно та деталь, повреждение которой с максимальной вероятностью может привести к нарушению целостности корпусных деталей. Испытание на обрыв лопатки вентилятора должно показать, что при разрушении роторных деталей ни одна из деталей, ни один из

патки вентилятора, были проведены два инженерных испытания на обрыв лопатки на вакуумной установке в городе Вилларш, во Франции. По результатам первого — мы скорректировали толщину корпуса вентилятора, для того, чтобы обеспечить удержание лопатки. Вторым испытанием на этой же вакуумной установке мы подтвердили оправданность данных внесенных корректировок. Испытание на обрыв лопатки вентилятора — важнейшее в программе сертификационных испытаний SaM146. «Для сертификации двигателя необходимо выполнить 22 полнодвигательных натурных эксперимента», — говорит Георгий Конохов, — каждый из которых открывает определенную зону безопасности двигателя. Среди них можно выделить четыре ключевых эксперимента: на обрыв лопатки; блок-тест, или длительные испытания при четырех предельных параметрах цикла; на заброс шквального града; на заброс стайной птицы. Испытание на обрыв лопатки вентилятора самое важное. Оно подтверждает безопасность и механическое совершенство двигателя при сверхвысоких нагрузках. Три ключевых испытания нами успешно пройдены, в настоящее время идет подготовка к испытанию на заброс стайной птицы. Это испытание будет проводиться также в присутствии эксперта Европейского агентства».



риканским авиационным предприятием, что позволит эксплуатировать самолет SSJ100 без ограничений во всех странах.

Испытание, о котором сегодня идет речь и проходившее в присутствии эксперта Европейского агентства по авиационной безопасности, признано зачетным. В настоящее время двигатель находится в сборочном цехе, где происходит его разборка и дефектация. Продолжается работа по обработке полученных данных и формированию сертификационного отчета для предоставления в Европейское агентство по авиационной безопасности. По словам заместителя генерального конструктора — главного конструктора проекта SaM146 ОАО «НПО «Сатурн» Георгия Конохова, «испытание подтвердило механическую работоспособность двигателя при колоссальных динамических нагрузках. Это вселяет уверенность, что двигатель, с точки зрения механического определения, состоялся».

Цель испытания: демонстрация соответствия модели двигателя SaM146 в части локализации деталей двигателя с большой кинетической энергией. «Суть испытания проста, — рассказывает Георгий Конохов, — результаты проведения испытаний показали, что: произошел обрыв только одной лопатки вентилятора; разрушение элементов крепления не произошло, двигатель надежен; пожара не произошло; кран подачи топлива к двигателю был перекрыт через 15 секунд после обрыва лопатки.

Как отмечает Георгий Конохов, определяющим фактором успеха стали проведенные ранее инженерные испытания: «Обеспечение сертификационных испытаний на обрыв ло-

фрагментов не должен уйти через корпуса двигателя. Фрагменты имеют право выйти через сопло, в заднюю полусферу, и частично в переднюю полусферу. Обрыв лопатки производится на максимальных частотах вращения ротора вентилятора — порядка 6800 оборотов в минуту, методом подрыва корневой части лопатки. Основные критерии удачного проведения испытаний: оборвавшаяся лопатка не должна приводить к обрыву других рабочих лопаток вентилятора; нагрузки при обрыве не должны приводить к разрушению элементов подвески двигателя; повреждения не должны приводить к неконтролируемому пожару; не должна быть потеряна возможность отключения топлива.

Результаты проведения испытаний показали, что: произошел обрыв только одной лопатки вентилятора; разрушение элементов крепления не произошло, двигатель надежен; пожара не произошло; кран подачи топлива к двигателю был перекрыт через 15 секунд после обрыва лопатки.

СПРАВКА «ПЕ»:

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы. Выручка предприятия в 2009 году превысила 130 млрд руб.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Предприятия должны видеть выгоду от перехода на современные технологии, перехода на программы модернизации производств, на внедрение современных очистных систем. Тема не новая, тоже неоднократно о ней говорили, но общий подход остается прежним: соблюдение экологических норм, то есть экологически правильное поведение, должно поощряться, оно должно приносить деньги в карман тех предпринимателей, которые исполняют закон. С другой стороны, экологические нарушения должны влечь жесткую ответственность с применением соответствующих штрафных санкций. Но что самое сложное и что, собственно, всегда определяется в зависимости от уровня развития общества, состояния бизнеса, правового обеспечения — это баланс преимуществ и санкций. И эта тема вечная. Где заканчивается санкция, которая побуждает, и в какой момент она превращается в санкцию, которая не исполняется ввиду того, что она, очевидно, невыгодна и никакая бизнес, даже при самом благоприятном расположении дел, платить не может в таком объеме».

Энерго СНГ

Тридцать седьмое заседание

В Угличе прошло 37-ое заседание Электроэнергетического Совета СНГ под руководством Президента Электроэнергетического Совета, Министра энергетики Российской Федерации Сергея Шматко. В работе Совета участвовали представители министерств и ведомств стран Содружества, руководители ведущих электроэнергетических компаний. В работе 37-го заседания Совета принял участие Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец.

С 2009 года Холдинг МРСК имеет статус Наблюдателя при Электроэнергетическом Совете СНГ, который предполагает участие в информационном обмене между ОАО «Холдинг МРСК» и электросетевыми компаниями государств-участников СНГ в вопросах развития электросетевого комплекса, а также возможность содействия формированию единых подходов в государствах СНГ к вопросам технической политики, унификации нормативной базы электроэнергетических отраслей стран Содружества.

Одной из важнейших задач в рамках международной деятельности Электроэнергетического Совета СНГ является осуществление представительства коллективных интересов стран-членов Совета в международных организациях и энергообъединениях. По мнению Николая Швеца, это отвечает целям и задачам внешнеэкономической деятельности Холдинга МРСК по укреплению позиций распределительных сетевых компаний на международном электроэнергетическом рынке и созданию благоприятных условий для привлечения в распределительный электросетевой комплекс России зарубежного инвестиционного и заемного капитала.

На заседании Совета были затронуты вопросы интеграции электроэнергетических систем СНГ и ЕС-СНГ. Также был рассмотрен ход выполнения перспективного плана основных организационных мероприятий по выполнению Стратегии взаимодействия и сотрудничества государств — участников СНГ в области электроэнергетики на период до 2020 года.

Мягкие кирпичи

«ПКК на Закаменной»: фигурное производство

Юлия Нечаева

ООО «Производство керамического кирпича на Закаменной» («ПКК на Закаменной», г. Пермь) начинает серийное производство керамического фигурного кирпича с закругленными углами. Фигурный кирпич имеет закругленные углы и используется для отделки архитектурных элементов: внешних подоконников, оконных проемов, колонн, выступов и карнизов.

«ПКК на Закаменной» приостановил производство декоративного кирпича в 2005 году из-за падения спроса. В настоящее время специалисты предприятия зафиксировали возвращение интереса к данной продукции, что стало основанием для возобновления производства.

Для изготовления фигурного кирпича будет применяться специальная импортная насадка экструдера, который формирует глиняную массу для керамических кирпичей. В мае «ПКК на Закаменной» произведет первую партию объемом 60 тыс. кирпичей.

«ПКК на Закаменной» планирует поставлять фигурный керамический кирпич потребителям в Пермском крае, республике Коми, Ханты-Мансийском автономном округе, Тюменской, Кировской, Свердловской и Челябинской областях. Владлен Автухович, директор ООО «Производство керамического кирпича на Закаменной», уверяет: «Специалисты нашей компании провели исследование, которое показало возвращение спроса на декоративный кирпич. Поэтому мы возобновили производство. Фигурный кирпич дает возможность применять новые стилистические решения при строительстве зданий, делать экстерьер более современным. Также выпуск новых видов кирпича всегда положительно воспринимается архитекторами, поскольку это расширяет возможности проектирования».

СПРАВКА «ПЕ»: ООО «ПКК на Закаменной» производит керамический кирпич, до пяти миллионов штук в месяц. Продукция соответствует ГОСТ 530-2007, имеет санитарно-эпидемиологические заключения Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека. Дома из кирпича, произведенного на ООО «ПКК на Закаменной», строят в Пермском крае, Республике Коми, Ханты-Мансийском автономном округе, Тюменской, Кировской, Свердловской, Челябинской и других областях.

РОССИЙСКАЯ ЛИН ШКОЛА

БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ

8-11 ИЮНЯ 2010 САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Руководители и эксперты из России, США, Франции, Турции

Мастер-классы по уровням подготовки

Практикумы на производстве

Шурм-прорыв. Лин в офисе и сфере услуг. Лин-учет. ТРМ

Школа Лин-менеджмента для руководителей

Секреты успеха Лин-программы

Конференция «Развитие человеческого потенциала». Лин-поединок

ЦЕНТР ОРГПРОМ
Производство Рост

(343) 2222-120
www.leanschool.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Выбран подрядчик для строительства нового завода «Силовых машин»



Системные операторы России и Казахстана укрепляют надежность совместной работы

Инженерный центр

Корпорация «Иркут» развивает авиационные проекты

Межгосударственный авиационный комитет (МАК) выдал ОАО «Корпорация «Иркут» Сертификат разработчика авиационной техники. Этот документ Корпорации «Иркут» предоставляет право разрабатывать гражданскую авиационную технику транспортной и акробатической категории, в том числе воздушные суда массой свыше 7 т и числом двигателей два и более. Новый документ расширяет область действия сертификата Р-67 от 2004 года, который предоставил Корпорации «Иркут» право разрабатывать легкие воздушные суда. МАК также выдал ОАО «Корпорация «Иркут» Свидетельство об одобрении производства гражданской авиационной техники, которое подтверждает, продлевает срок и расширяет сферу действия аналогичного документа, полученного Корпорацией «Иркут» в 2007 году. Ранее Корпорацией «Иркут» получены и продолжают действовать сертификаты на разработку, производство и ремонт авиационной техники, в том числе двойного назначения; на разработку, производство, ремонт вооружения и военной техники. МАК также принял решение о передаче Сертификатов типа самолетов Як-42 и Як-54 от ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева» в ОАО «Корпорация «Иркут».

ОАО «Корпорация «Иркут» наращивает возможности Инженерного центра имени А.С.Яковлева, который был сформирован и приступил к работе в конце 2009 года. Решение о создании Центра было принято в связи с увеличением объема работ по программе МС-21, а также с необходимостью иметь в Корпорации замкнутый цикл по проектированию и производству авиационной техники. Центр сформирован на базе ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева», которое имеет большой опыт разработки авиационной техники различного назначения, в том числе пассажирских, боевых, учебно-боевых и учебных самолетов, а также беспилотных летательных аппаратов. В апреле-мае 2010 года Корпорация «Иркут» успешно завер-



шила работы по формированию нормативной базы, необходимой для деятельности Инженерного центра. В состав Инженерного центра имени А.С.Яковлева входят: конструкторское бюро, летно-исследовательский и доводочный комплекс, дирекция интегрированной логистической поддержки, плановые, экономические и бухгалтерские подразделения. Конструкторское бюро включает все подразделения, необходимые для разработки АТ, в том числе отделение общих видов, прочности, аэродинамики, самолетных систем и т.д. В составе КБ есть также структурные единицы, занимающиеся сертификацией, системой менеджмента качества, поддержанием эксплуатации и т.д. К концу 2010 года число сотрудников достигнет 800. Планы дальнейшего развертывания предусматривают увеличение численности до 1200 человек. Центр возглавляет директор — вице-президент Корпорации по разработке авиационной техники Константин Попович. В настоящее время основные усилия Центра сосредоточены на разработке семейства пассажирских самолетов МС-21. По мере формирования на базе ОАО «Корпорация «Иркут» новой бизнес-единицы в сферу ответственности Инженерного центра войдут проекты, которые в настоящее время ведут ОАО

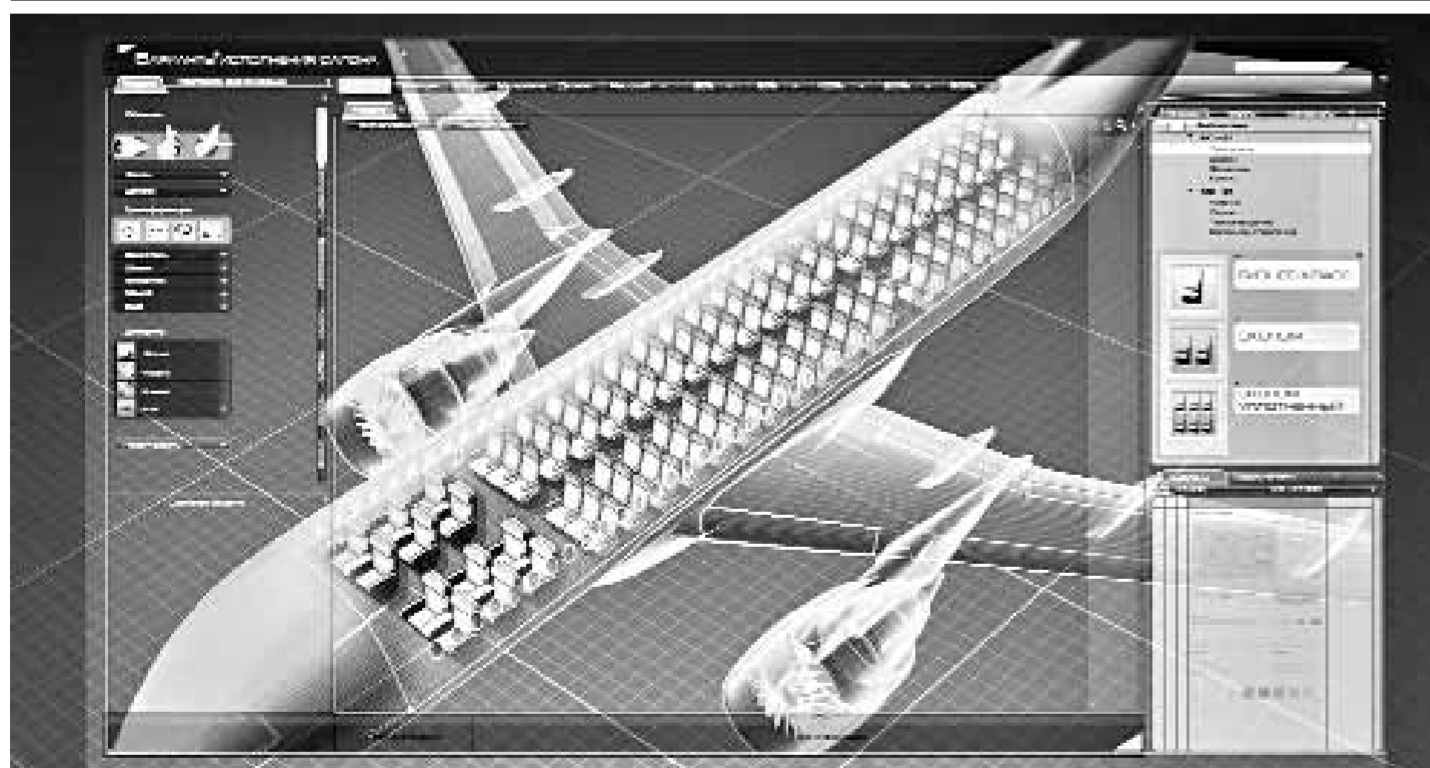
«Ил», ОАО «ОАК-ТС» и другие предприятия отрасли. Как отмечает Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко, «по уровню технической оснащенности, квалификации персонала и опыту работы Инженерный центр им. А.С.Яковлева является одним из самых передовых КБ авиационной промышленности России».

Получение сертификатов предшествовала большая работа экспертов МАК, изучавших возможности Корпорации «Иркут», ее филиала — Иркутского авиационного завода и созданного в прошлом году Инженерного центра имени А.С.Яковлева. Комиссия Авиагегистра МАК, действуя в соответствии с Типовой программой оценки предприятия, в декабре 2009 года изучила оргструктуру и систему управления, техническую базу, кадровый состав, квалификацию и опыт работы специалистов, производственные возможности, внутреннюю нормативную документацию, систему менеджмента качества в соответствии с Авиационными правилами АП-21 и стандартами ISO 9001 и EN 9100, и другие вопросы.

Полученный сертификат разработчика в совокупности с ранее выданными сертификационными документами создает нормативную базу для деятельности Инженерного центра имени А.С.Яковлева, чей окончательный облик будет

формироваться постепенно с тем, чтобы не нарушить процесс разработки и испытаний авиационной техники.

«ОКБ им. А.С.Яковлева» осуществило ряд успешных проектов в области гражданской авиации, в том числе по созданию Як-40 и Як-42. Следует особо отметить, что Як-40 поставлялся на экспорт не только в дружественные нашей стране государства, но и западным авиакомпаниям. Як-40 фактически был первым отечественным самолетом, получившим сертификаты летной годности Италии и ФРГ, а также сертифицированный по нормам летной годности США — FAR-25 и Англии — BCAR. Работы по сертификации Як-40 ускорили организацию авиационного регистра в нашей стране, принятие норм летной годности и освоение нашей промышленностью ряда материалов и агрегатов, соответствующих мировым нормам. В кризисные для отрасли годы «ОКБ им. А.С.Яковлева» сохранило и развило свой потенциал, разрабатывая Як-130 и ведя исследования в области пассажирских самолетов нового поколения. Конструкторское бюро также имеет опыт международных проектов. В частности, для продвижения программы Як-130 в условиях отсутствия государственного финансирования было налажено сотрудничество с итальянской компанией Аеротасси.



Инженерный центр имени А.С.Яковлева сформирован на базе «ОКБ им. А.С.Яковлева». Это конструкторское бюро имеет большой опыт разработки авиационной техники различного назначения. Среди его успешных проектов: учебные и учебно-боевые самолеты; боевые самолеты, в том числе бомбардировщики, истребители-перехватчики, разведчики, самолеты вертикального взлета и посадки; беспилотные летательные аппараты; авиационная техника гражданского назначения.

Среди основных задач Инженерного центра: выполнение проектно-конструкторских работ при создании авиационной техники; проведение испытаний, сертификации и поддержание летной годности образцов АТ; конструкторское сопровождение подготовки производства и производства АТ; разработка и создание системы поддержки эксплуатации АТ, организация управления процессами интегрированной логистической поддержки на всех этапах жизненного цикла АТ.

С технической точки зрения ИЦ является одним из самых оснащенных конструкторских бюро авиационной промышленности России. Для реализации задач ИЦ в Корпорации «Иркут» создан мощный вычислительный комплекс, включающий в себя два центра обработки данных (основной и резервный), высокоскоростную локальную вычислительную сеть, IP-телефонию, сервис видеоконференцсвязи. ИЦ оснащен компьютерами, копиями многократной техникой, лицензионным программным обеспечением, в том числе средствами автоматизированного проектирования — CAD/PDM.

Создание и наращивание возможностей ИЦ синхронизировано по целям и этапам с выполнением решений Совета директоров ОАК о формировании на базе Корпорации «Иркут» бизнес-единицы, специализирующейся на разработке и производстве пассажирских и транспортных самолетов. В состав этой бизнес-единицы войдет Авиационный комплекс им. С.В.Ильюшина а, в перспективе, подразделения ОАО «Туполев», специали-

рующиеся на гражданской тематике. В состав бизнес-единицы войдет ОАО «ОАК-транспортные самолеты». Это предприятие, вместе с ФГУП «Рособоронэкспорт», представляет российскую сторону в российско-индийском проекте создания транспортного самолета МТА.

В сферу деятельности ИЦ войдут все основные проекты, ведущиеся в настоящее время конструкторскими подразделениями всех названных компаний. ИЦ в процессе интеграции бизнес-единицы будет усиливать подразделения разработчиков из их состава. Это позволит достичь синергетического эффекта за счет:

- объединения опыта разработчиков транспортных и пассажирских самолетов;
- ликвидации избыточных звеньев, не обеспеченных, как правило, кадровым и техническим потенциалом;
- преемственности проектов и обеспечения равномерной загрузки подразделений разработчиков;
- конструкторской, производственной и технологической унификации проектов.

Завод будущего

«Силовые машины» выбрали генподрядчика

ОАО «Силовые машины» выбрало генерального подрядчика для строительства нового завода. Победителем тендера на генеральный подряд строительства нового завода по производству энергетического оборудования в промышленной зоне «Металлострой» (Колпинский район Санкт-Петербурга) стало ЗАО «Трест №68».

Новое производство ОАО «Силовые машины», основанное на самых современных технологиях, позволит расширить производственные мощности компании и производить новые типы оборудования для электроэнергетики, обеспечить высокое качество выпускаемой продукции, увеличить технологические возможности и производительность труда, оптимизировать производственные и вспомогательные площади, сократить эксплуатационные расходы на содержание производства. Разработку проектной документации для первой очереди завода осуществляет ОАО «Русал ВАМИ» по договору, заключенному с «Силовыми машинами» в 2009 году.

В состав объектов первого пускового комплекса, который выпустит первую продукцию в 2013 году, войдут корпус по произ-

дству турбин и турбогенераторов большой мощности для атомных электростанций; разгонно-балансирующий стенд; аппаратный комплекс для энергетического оборудования; объекты инженерной инфраструктуры. Производственная программа комплекса рассчитана на производство двух тихоходных и двух быстроходных паровых турбин в год мощностью до 1600 МВт каждая и четырех турбогенераторов такой же мощности. Общий объем инвестиций в строительство первой очереди завода составит около 6 млрд руб.

Строительный трест №68 — один из лидеров промышленного строительства в России. Среди основных объектов, построенных предприятием в качестве генерального подрядчика за последние годы, — горнообогатительный комбинат в поселке Небольчи Новгородской области, нефтеперерабатывающие станции «Невская» и «Кириши» Балтийской трубопроводной системы, морской терминал в порту Приморск (Выборгский район Ленинградской области). Трест №68 провел реконструкцию и выполнил капитальный ремонт нефтеперекачивающих станций «Великие Луки», «Песь», «Ярославль», «Правдино».

Партнерская надежность

Системные операторы России и Казахстана сотрудничают

ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») и АО «Казахстанская компания по управлению электрическими сетями» (АО «КЕГОС») подписали новый Договор о параллельной работе электроэнергетических систем Республики Казахстан и Российской Федерации.

Договор о параллельной работе предусмотрен подписанным в ноябре 2009 года Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о мерах по обеспечению параллельной работы единых энергетических систем Российской Федерации и Республики Казахстан.

Разработка и подписание нового Договора вызваны необходимостью актуализации нормативной базы, регулирующей параллельную работу энергосистем России и Казахстана. До настоящего времени параллельная работа регламентировалась дого-

ворами, подписанными более десяти лет назад. Новый Договор учитывает ряд важных изменений, произошедших за последние годы в энергосистемах России и Казахстана и не учтенных в нормативной базе, действовавшей до подписания нового Договора, в частности, появление рынков на сутки вперед, возросшие объемы потребности и, как следствие, более сложные режимы работы энергосистем обоих государств, необходимость почасового планирования и учета перетоков электроэнергии.

Договор направлен на организацию четко регламентированной системы оперативно-диспетчерского управления параллельной работой и эксплуатации электросетевого оборудования. Он устанавливает финансовую ответственность сторон за выполнение условий параллельной работы, подробно регламентирует обязанности энергосистем — участниц параллельной работы и обязательные требования для параллельно работающих энергосистем, описывает основания для изменения диспетчерских графиков и принципы взаимодействия сторон при урегулиро-

вании отклонений от планового диспетчерского графика. Процесс актуализации нормативно-правовой базы, регламентирующей параллельную работу энергосистем России и Казахстана, был начат несколько лет назад. После аварии на Саяно-Шушенской ГЭС 17 августа 2009 года, вызвавшей одновременное прекращение работы всех гидроагрегатов этой станции, он приобрел особую значимость, поскольку переток мощности из Европейской части ЕЭС России в Объединенную энергосистему (ОЭС) Сибири осуществляется через энергосистему Казахстана.

В соответствии с решением Правительственной комиссии по ликвидации последствий аварии в филиале Открытого акционерного общества «РусГидро» — «Саяно-Шушенская ГЭС имени П.С.Непорожного» от 17.09.2009 подписан новый Договор о параллельной работе электроэнергетических систем Республики Казахстан и Российской Федерации вошло в число мер по обеспечению устойчивого энергоснабжения потребителей объединенной энергосистемы Сибири.

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2010
ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА В КАЗАХСТАНЕ
г. Алматы
28 - 30 июня 2010 г.



Almaty Towers
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Жандосова, 1

Выставка проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты РФ

Организатор:
ОАО «Зарубеж-Экспо»

Соорганизаторы:

- Торгово-промышленная палата РФ
- Федеральное агентство по делам СНГ, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству (Россотрудничество)
- Международная ассоциация фондов мира (МАФМ)

При поддержке:

- Министерства иностранных дел РФ
- Министерства промышленности и торговли РФ
- Министерства экономического развития РФ
- Министерства образования и науки РФ
- Отраслевых министерств РФ и Республики Казахстан

Цель выставки:

Расширение торгово-экономических связей между государствами СНГ

Тематические разделы:

- Электроэнергетика и энергоэффективность
- Нефтегазовая промышленность
- Металлургия, новые технологии в металлургической промышленности
- Водное хозяйство
- Транспортная инфраструктура
- Машиностроение
- Высокотехнологичные и инновационные отрасли
- Телекоммуникации и связь
- Образование
- Сельское хозяйство и продовольствие
- Строительство
- Безопасность

Деловая программа:

- Конференция «Россия: Казахстан: экономическое сотрудничество»
- Круглые столы по вопросам машиностроения, энергетики, образования, сельского хозяйства, химической промышленности, транспорта, безопасности
- Специализированные деловые встречи

ОАО «Зарубеж-Экспо», Москва, ул. Пречистенка, 10

Тел: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33, 637-36-66,

+7 (499) 766-99-17, 766-92-82

Многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36

www.exporf.ru; info@zarubezhexpo.ru



Регулирование промышленной политики

Промышленники и политики признают: закон нужный, своевременный, долгожданный...

Разговор о необходимости принятия в России федерального закона об основах промышленной политики идет давно и на разном уровне. В стенах Государственной Думы РФ состоялось, можно сказать этапное мероприятие в рамках этого процесса. Комитет Государственной Думы РФ по промышленности провел круглый стол «Законодательное регулирование промышленной политики в Российской Федерации». Председательствовал за круглым столом, собравшем более ста представителей министерств, ведомств, регионов и промышленных структур страны, первый заместитель председателя Комитета по промышленности Валерий Драганов. «Промышленный еженедельник» публикует некоторые наиболее важные, на наш взгляд, выдержки из выступлений на этом столе.

Валерий Драганов,
первый заместитель председателя Комитета по промышленности ГД РФ:

«На мой взгляд, с большим трудом удается удерживать понимание словосочетания «промышленная политика» на плаву, поскольку атака модернизации и инноваций, и всякого рода современных призывов и реальных шагов к улучшению дел экономики время от времени отодвигает в сторону промышленную политику как некую моду для одних, и насущную необходимость для других.

Всегда очень непросто уложить жесткую позицию директоров корпорации, вышедшего из советских времен, и современных топ-менеджеров в разумное русло не только дискуссий, но и принимаемых решений. И в этом смысле мы, представители власти, конечно, ответственны за то, что в течение многих лет и уже десятилетий эта проблема не имеет надлежащего, качественного законодательного закрепления. С другой стороны, не будем лукавить, что законодательство очень серьезно продвинулось, и всякий раз, когда оно продвигается в том или ином направлении, регулируя общие системные проблемы или отдельные его сферы, мы с вами отмечаем, что так или иначе это имеет отношение к промышленной политике.

Другое дело, что нас, сторонников этой позиции, не устраивают те или иные меры, и мы хотим, и в этом есть смысл нашей настойчивой позиции, проявления воли на создание стойких, понятных институтов, содействующих не только формированию самой промышленной политики, но главным образом ее реализации. В отраслевых союзах, в саморегулирующихся организациях, многочисленных профильных, смежных комитетах, комиссиях разных уровней власти дискуссии о промышленной политике ведутся либо на риторическом уровне, либо на сущностном. В Комитете по промышленности мы стараемся эту дискуссию вести в профессиональном направлении, в рамках компетентного формулирования тех или иных выводов и столько же компетентного ответа в виде возможных законов или решений на это».

Елена Панина,
заместитель председателя Комитета по промышленности ГД РФ

«Дискуссия о том, нужен или не нужен закон о промышленной политике у нас, в Российской Федерации, ведется по меньшей мере уже второй десяток лет. Сейчас о том, что такой закон нужен, достигнуто соглашение с Министерством промышленности и торговли, согласовано с руководителями страны в плане исполнительной власти. Другой вопрос, каким должен быть этот закон. У нас на сегодня в Государственной Думе есть два внесенных законопроекта: о национальной промышленной политике, и о промышленном развитии. И вот сейчас готовится новая концепция, которая в значительной мере объединяет вариант закона о национальной промышленной политике, плюс спланируем к нему — закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты».

Осуществить модернизацию страны, осуществить инновационный путь развития нашей экономики невозможно без реализации грамотной национальной промышленной политики. Потому что модернизация, внедрение инноваций — это те самые инструменты промышленной политики, которые нужны для того, чтобы страна пошла по этому пути развития, не являясь исключительно сырьевой державой, как это, к сожалению, и до настоящего времени имеет место быть.

Что нам говорит зарубежный опыт? Например, во Франции действуют законы о космической промышленности и авиационной, закон о военной промышленности, закон об энергетике. В Швейцарии есть закон об организации индустрии и торговли. В течение 2009 года Конгрессом США рассматривалось до 10 проектов законов по этим вопросам. Отдельный закон о проведении научных исследований по повышению эффективности работ газовых турбин. Таким образом, зарубежный опыт показывает, что комплексные законы необходимы».

Валерий Корнилов,
член Комитета по промышленности ГД РФ:

«В настоящий момент многие проблемы развития промышленности не решаются российским законодательством. В России на федеральном уровне нет единого базового закона, определяющего политику государства в сфере развития про-

мышленности. Фактически сегодня регионы предоставлены сами себе, а промышленная политика часто строится на разрозненных программах поддержки отдельных взятых секторов экономики. Такая разобщенность является серьезной проблемой и наглядно свидетельствует о необходимости формирования единой государственной политики в промышленной сфере. Главное направление в работе Комитета по промышленности Государственной Думы на ближайшие годы — создать законодательную базу, позволяющую создать в стране конкурентоспособный промышленный комплекс, который обеспечит переход российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному этапу развития».

Владимир Тараскин,
директор юридического департамента Министерства промышленности и торговли РФ:

«На федеральном уровне утверждена концепция долгосрочного социально-экономического развития на период до 2020 года. Пожалуй, основной стратегической целью, заложенной в концепции, является создание в России конкурентоспособной экономики, которая в свою очередь достигается посредством обеспечения опережающего развития тех отраслей экономики, которые определяют специализацию Рос-

содостаточный регион, и можем пройти этот барьер. Но есть регионы дотационные, там возникают вопросы проверки, дайте им возможность в этом аспекте развиваться».

Андрей Перчан,
депутат Законодательного Собрания Калужской области:

«Я являюсь председателем Комитета по экономической политике Законодательного Собрания Калужской области и возглавляю холдинг, где есть и машиностроение, и другие направления. Поэтому на протяжении 20 лет, что я директорствую, все это очень меня волнует.

Спорить о том, нужен закон о промышленной политике или нет, по-моему, просто ни к чему. Мы давно ждем хотя бы признания того, что промышленность играет и будет играть ведущую роль в экономике нашей страны, хотя бы потому, что в разных регионах — 30, 50, 60, 70% валового регионального продукта — это промышленность.

Действительно, очень важно определиться с терминами: «промышленная политика», «промышленность». Но у меня есть один принципиальный вопрос, и я не нашел ответа в предлагаемом законопроекте. Речь о «национальной промышленной политике». На самом деле очень важно, как мы будем относиться к субъектам

У нас же что происходит? Стандарты узрели, техническое регулирование ввели и, с моей точки зрения, отравили нас в позапрошлый век. Почему? Потому что мощь страны определяется умением изготовить самый совершенный подшипник разных типов и калибров.

Закон надо принимать. Главным инструментом поддержки или не поддержки любой отрасли является бюджетное проектирование и исполнение федеральных целевых программ. Все федеральные целевые программы за I квартал выполнены на ноль или с небольшим отклонением от нуля. Посмотрите выполнение тех же самых целевых программ за прошлый год. Они все формально подгонялись под выполнение в ноябре-декабре, а мы с вами понимаем, что это такое».

Анатолий Сысоев,
председатель Комитета промышленной и аграрной политики палаты представителей Свердловской области:

«Закон о промышленной политике абсолютно необходим. В этом законе обязательно должно быть заложено принятие других законов, которые будут расширять промышленную политику, а также вопросы реализации этого закона. В рамках информационного обеспечения должны быть ежегодные аналитические

Та задача, о которой мы говорим, на мой взгляд, она сравнима с той задачей, которая решалась в эпоху Петра. Петр очень четко определил, что должна иметь Россия. Россия должна уметь ставить крепости, у нее должны быть корабли, она должна уметь лить пушки и создавать флот. Он прекрасно понимал, что Россия тогда шла к войне. Он четко определил, что такое модернизация в его понимании. Он говорил следующее. Мы возьмем технологию и повернемся к ней задом в течение 30 лет. Действительно, Полтавская битва показала, что он был прав.

Следующая модернизация — это советская модернизация. И опять-таки задача — индустриализация страны, культурная революция и коллективизация. Сейчас, на наш взгляд, мы стоим перед необходимостью новой индустриализации России. У нас нет прогнозирующих инструментов в отличие от всего мира. В США, по крайней мере, 50 мотозаводов занимаются проектированием будущего. То есть, они смотрят, какие изменения в сегодняшнем мире могут повлиять на положение США через 20 и 30 лет. Все попытки создать в академии наук, они блокируются, они блокируются на разных уровнях, в частности на уровне правительственного.

Почему прогнозирование крайне важно? Мы только что пережили первую волну кризиса, это первая волна кризиса. Наш президент признал, что деньги были

копия предмета, которого не существовало. Сколько не говори халва, во рту сладко не станет. Вот эта инновационная картинка, которая показывает, почему в России нет и не будет инноваций при нынешней политике.

Россия находится в отчаянном положении в техногенной сфере, оно показывает, что у нас есть гигантские задачи, которые нужно решить именно здесь. Сейчас страна входит в полосу катастроф, сейчас на территории России 50 тысяч опасных объектов и пять тысяч особо опасных, 60 тысяч гидросооружений, многие из которых подпадают по шесть и восемь кубикометров воды, из которых шесть тысяч работают больше ста лет, 6,5 тысячи требуют капитального ремонта, 400 — находятся в аварийном состоянии.

Великий русский патриот Сергей Юрьевич Вите полагал, что весь управленческий ресурс его должен быть вложен в то, чтобы Россия сохранила Сибирь и Дальний Восток. Он полагал, что нужно строить трансiberскую магистраль, нужно осваивать этот регион. С Дальнего Востока за время реформы и развала ушел каждый пятый. Одна из важнейших задач промышленной политики — это промышленное развитие наших регионов на Севере и Дальнем Востоке».

Алексей Маклахов,
начальник Управления мониторинга инвестиционной деятельности в промышленности Правительства Вологодской области:

«Мы сегодня, понимая, что надо развивать промышленность, приняли решение и создали индустриальный парк «Северсталь». Через полторы недели запускаем новое предприятие в индустриальном парке «Шексна», где бюджет области взял на себя все расходы, связанные с созданием инфраструктуры. Но без поддержки государственной нам не преодолеть те проблемы, которые есть. Мы разработали пилотный проект по развитию текстильно-легкой промышленности. Вологодская область только в прошлом году в свою легкую промышленность вложила около 600 млн руб. А в целом по стране легкая промышленность получила 500 миллионов. По прошлому году, какой бы он трудный ни был, у нас темпы роста — около 10 процентов. Вкладываем средства в развитие, мы получаем отдачу. Почему мы просим, чтобы закон как можно оперативнее приняли? Потому хотим, чтобы как можно быстрее появилась законодательная основа для поддержки промышленности. Должны быть четко, ясно выверены все позиции в этом вопросе».

Лариса Карпанова,
Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации:

«Министерством разработаны основы государственной политики в области промышленной безопасности. Этот документ проходил апробацию на парламентских слушаниях, был разослан в порядка 15 органов исполнительной власти Российской Федерации, и сегодня проходит уже заключительные согласования.

Для того, чтобы государственная политика в области промышленности была более внятной и имела более прикладной характер, неплохо, чтобы закон вобрал в себя основные концептуальные положения в области промышленной безопасности, поскольку государственная промышленная политика немалым образом преемственности и взаимосвязи с политикой в области промышленной безопасности.

Нужно, чтобы в законе нашел отражение принцип государственной политики по продлению сроков безопасной эксплуатации промышленного оборудования. На сегодняшний день этот институт уже носит характер атташе-инструмента. Формировался институт в 90-е годы в силу острой необходимости продления срока эксплуатации оборудования. Сегодня это уже является ощутимым тормозом на пути модернизации промышленности и оборудования.

На сегодняшний день в нашем государстве нет внятной картины состояния основных фондов, износа основных фондов, причем в натуральных показателях, не стоимостно вложенный в основную капитал, а именно в процентах износа».

Александр Петров,
министр промышленности и науки Свердловской области:

«Хотел бы просто обратить внимание на то, что ни в законе, ни в логосфере нет словосочетания «инновационная промышленная политика». Мы должны сделать упор именно на инновационную промышленную политику. Нужно составлять реестры предприятий, подготовки технической инвентаризации предприятий, потому что на сегодняшний момент технической базы инвентаризации промышленных предприятий не существует. Вот этим вопросом надо очень серьезно заниматься».

Анатолий Гантеня,
депутат Самарской губернской Думы, заместитель председателя Комитета по промышленности:

«В законе надо определить, что такое приоритеты отечественного производства. Я, конечно, очень рад за коллег, но получается, что мы на дядю Сэма работаем. А что касается инновационной деятельности, то мы сейчас упустили этот вопрос, и если мы сейчас ситуацию не отыграем, будет совсем плохо».



си на мировом уровне. В числе механизмов или элементов достижения является модернизация соответствующих секторов экономики и содействие повышению конкурентной способности, адаптации экономических институтов к требованиям глобальной мобильности факторов производства, создание в России центров глобальной компетенции в отраслях промышленности, и, соответственно, решение проблемы обеспечения экономики высокопрофессиональными кадрами.

Следует отметить, что в настоящее время Министерством финансов разработана программа повышения эффективности бюджетных расходов на период до 2012 года. Реализация данного документа, если он будет одобрен на уровне правительства, повлечет за собой изменения всей конфигурации среднесрочных программных документов. В частности, предполагается переход на программно-целевой принцип организации деятельности путем создания условий для интеграции стратегических целей и, соответственно, ресурсов, которые предусматриваются в бюджетных документах.

В области бюджетного стимулирования. Помимо реализации мер бюджетной поддержки через федеральные целевые программы осуществляется субсидирование промышленных предприятий. Речь идет о субсидиях экспортерам промышленной продукции на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, направляемым на экспорт промышленной продукции, субсидий транспортным компаниям паромства на возмещение затрат, авиакомпаниям, железнодорожным компаниям, лизинговым компаниям в различных отраслях, в том числе в авиационной, в автотранспортных предприятиях, судостроении и так далее, в том числе субсидии на поддержку предприятий оборонно-промышленного комплекса, находящихся в состоянии банкротства на выход на состояние платежеспособности.

Предложение сводится к тому, что при подготовке этого законопроекта нужно учитывать всю существующую нормативно-правовую базу и, в том числе, те проекты, которые готовятся другим министерствами, так как это поможет нам, соответственно, и с принятием, и с продвижением этого законопроекта».

Анатолий Гальцов,
начальник Управления промышленности и развития малого и среднего бизнеса Липецкой области:

«В 2000 году администрацией Липецкой области был инициирован вопрос о принятии закона о промышленной политике Липецкой области. Любая промышленная политика, которая сегодня есть, должна быть законна, с определенной шифровкой и с определенными нюансами, которые должны быть приняты. У нас есть промышленная зона федерального уровня. Мы получаем хорошие деньги, мы реализуем. У нас есть другая инициатива: разрешить создание региональных экономических зон на муниципальном уровне. Мы са-

национальной промышленности. На мой взгляд, нужно определить: национальная промышленность — это то, что создается с участием национального капитала, не только финансового, но и интеллектуального. И очень бы хотелось понять по целям закона о промышленной политике, что мы хотим в результате получить? Если мы хотим получить современные предприятия, то ставим ли мы принципиальный вопрос о российском участии в этих предприятиях или нам это не важно?»

Меры по поддержке отечественной промышленности, которые принимались до сих пор, к сожалению, оказываются малоэффективными. За прошедшие годы износ основных фондов продолжает увеличиваться, и никакими законодательными актами, никакими призывами этот процесс переломить пока не удается.

Рамочный закон нужен. Сегодня я с большим интересом услышал о том, что мы делаем первый шаг фактически с отставанием на 20-30 лет от других стран мира. Тогда надо как можно быстрее делать следующие шаги, от рамочных законов переходить к разработке программ, специальных законов, и, если правительство что-то не нравится в этом законопроекте, тогда, наверное, хотелось бы, чтобы правительство внесло свой вариант. Но надо как можно быстрее вот по этому пути начинать двигаться.

Николай Коломейцев,
депутат ГД РФ:

«У нас в принципе можно самые красивые законы принять, но они не будут реализовываться. Почему? Назовите мне: кто отвечает за промышленную политику в стране? Два вице-премьера. У обоих филологическое образование. Кто главный инженер в стране? Кто реализует промышленную политику? Из десяти тракторных заводов Российской Федерации осталось восемь, и эти восемь произвели аж 358 тракторов за первый квартал. Мы за прошлый год сделали аж 14 самолетов, а в 1991 году делали полторы тысячи летательных аппаратов. Но мы-то с вами понимаем, что за трактором и самолетом стоит куча смежников. В сельском хозяйстве одно рабочее место дает семь после себя. Но мы завозим на 35 миллиардов долларов продуктов, вывозим нефть. Угробили 130 сельскохозяйственно-строительных предприятий. Когда я работал на заводе «Россельмаш», у нас было 500 прямых поставщиков и 5 тысяч косвенных.

Мы с вами как промышленники должны задать себе вопрос: есть ли промышленность вообще-то в Российской Федерации как таковая? Потому что с моей точки зрения решение любой проблемы определяется постановкой задачи (что мы хотим сделать), и второе — инструментарием (как мы ее будем решать). С моей точки зрения, необходимо на правительственном уровне обеспечить ответственность за конкретные штуки, километры, метры... Нужны компетентные люди. Разве можно любой технический проект реализовать без его четкой проработки и «заземления?»

доклады, которые давали бы оценку не просто общую хозяйства, а тех отраслей, которым, мы считаем, это нужно.

Мы еще в 2007 году писали о том, что не может страна жить без закона о прогнозировании и планировании на длительную перспективу. Закона до сих пор нет, а там, в принципе, написано должно быть: кто за что должен отвечать, что на уровне федеральном, что на региональном и — до уровня муниципального. Потому что практически нет никакой статистики, и уж совершенно нет никакого прогнозирования, анализа структуры экономики...

Вопрос очень важный и главный — источники финансирования промышленной политики. Один из главных вопросов, которых мы, начиная с 2000 года, пытаемся поднять — это вопрос амортизационной политики. Мы говорили, что нужен общий закон об амортизационной политике. До сих пор этого закона нет, есть частные вливания. В советское время до 14% шло на амортизационные отчисления, сегодня — 1,5%. Сегодня на амортизации смотрят, как на уход от налогов, а это не правильно. Если бы построил завод на сто миллионов, то через десять лет ты должен получить назад свои сто миллионов. У тебя два вопроса: или ты вернул деньги, или обновил это производство, сохранил рабочие места, и начинаешь работать. Амортизационную политику необходимо продумать... Еще одна проблема — цены и дефляция. Сейчас ставку рефинансирования снижают — это хорошо, но это не увязывается никак с общей ставкой. Далее. Мы запускаем реальную производительность труда и делаем большое количество людей экономически неактивными.

Вопрос земельный. То, что сейчас происходит, это глубочайшая дурость. У нас сегодня основные фонды на больших предприятиях — меньше, чем кадастровая стоимость земли, которая находится под ними.

Но я еще раз говорю: надо сосредоточиться на основных направлениях, чтобы была основа для того, чтобы потом можно было выпустить законы или целевые программы».

Георгий Малинецкий,
заместитель директора Института прикладной математики имени Келдыша Российской академии наук:

«Когда мы говорим о промышленной политике, я бы хотел обратить внимание, прежде всего, на ее высокотехнологичную часть. Задачи нам определил президент Дмитрий Анатольевич Медведев — это эффективное управление России в существующих границах. Казалось бы это очень простая задача. Если в 1980 году это вторая экономика мира, это пять Китая и 60 процентов от США, то сейчас это — 1/5 Китая, это 6 процентов от США. Кроме того, у нас очень большая демографическая слабость. Поэтому для того, чтобы Россия сохранилась как держава хотя бы в течение 10 лет, нам нужно очень точное управление и очень точная промышленная политика.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Мостотрест» озвучил планы IPO

По данным деловых СМИ, ссылающихся на председателя совета директоров Михаила Абызова, компания «Мостотрест» намерена во втором полугодии 2010 года провести публичное размещение акций и привлечь порядка \$500 млн на дальнейшее развитие.

«Детали относительно сроков и возможного объема размещаемых акций пока не уточняются, однако, исходя из заявленной планируемой суммы привлечения, компания может разместить на рынке, по нашим оценкам, порядка 30%, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Мы полагаем, что каких-либо деталей размещения можно ожидать уже после публикации результатов компании за 2008-2009 год по МСФО во второй половине 2010 года. Аналитики «ФИНАМ» позитивно оценивают намерения компании выйти на публичный рынок и полагают, что размещение с большой вероятностью будет интересно широкому кругу инвесторов, как первое IPO в секторе инфраструктурного строительства. «Компания «Мостотрест» в последние годы демонстрирует как весомый рост финансовых показателей за счет реализации ряда крупнейших федеральных проектов, так и значительные шаги в повышении уровня корпоративного управления и прозрачности компании. Ключевым драйвером для акций «Мостотреста» в ближайшей перспективе продолжит оставаться процесс расширения бизнеса за счет поглощений», — добавил г-н Фильченков.

«Аммофос» начинает платить дивиденды

Совет директоров «Аммофоса» рекомендовал общему собранию акционеров утвердить дивиденды по итогам 2009 г. в размере 1108,68 руб. на одну обыкновенную акцию. Объем чистой прибыли, направляемой на выплату дивидендов составит 10 млрд руб. что в 3,5 раза превышает чистую прибыль «Аммофоса» по РСБУ за 2009 г. Дивидендная доходность акций «Аммофоса» при рыночной цене \$92, составляет около 39%. «Необходимо отметить, что на протяжении всего ряда лет, «Аммофос» выплачивал символические дивиденды — 2,2 руб./акц., совершенно не соответствовавшие высокой прибыльности компании, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. — Скорее всего, выплата высоких дивидендов необходима «ФосАгро» для того, чтобы получить деньги на развитие бизнеса холдинга в целом. Мы считаем, что для мажоритарного акционера («ФосАгро»), выплата дивидендов — это наиболее адекватный и справедливый по отношению к миноритариям способ получить деньги от «Аммофоса». Очевидно, что переход к дружественной миноритариям политике происходит в рамках подготовки «ФосАгро» к IPO.

«ДИКСИ» вновь не на высоте

Группа «ДИКСИ» раскрыла аудированные финансовые результаты деятельности за 2009 г. Рублевая выручка компании выросла на 12% год к году до 54,3 млрд руб., чему способствовала инкорпорация в отчетность результатов продаж магазинов, открытых в конце 2008 г. С учетом того, что общая торговая площадь под управлением компании выросла за год на 7,9% и составила 206 тыс. кв. м., средняя доходность площадей увеличилась с 253 тыс. руб./кв. м. в 2008 г. до 263,4 тыс. руб./кв. м. в 2009 г. (+4,1%). В 2009 г. валовая прибыль компании выросла на 16% год к году (маржа по валовой прибыли 26,8%), однако общезаявленные и административные расходы росли быстрее, вследствие чего операционная прибыль сократилась на 14% до 1,3 млрд руб. Рост налоговых выплат, а также расходов на обслуживание долга послужили причиной того, что по результатам 2009 г. компания так и не смогла получить прибыль. Чистый убыток «ДИКСИ» в 2009 г. составил 112 млн руб. против убытка в 324 млн руб. годом ранее.

«Отчетность компании представляется нам неоднозначной, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — С одной стороны, мы отмечаем рост основных операционных показателей, таких как выручка и средняя доходность площадей, что весьма неплохо для кризисного года. Представленная отчетность в целом оказалась несколько хуже наших ожиданий. По итогам 2009 г. мы прогнозировали чистую прибыль в размере 110 млн руб. Вышедшую новость мы оцениваем умеренно негативно».

«Интер РАО» готовит вторую допэмиссию

ОАО «Интер РАО ЕЭС» опубликовало перечень активов, которые будут внесены в оплату допэмиссии акций компании. Объем допэмиссии составит 13,8 трлн. акций, размещать планируется по закрытой подписке в пользу РФ, «ФСК», «РусГидро», «Росато-



ма» и других приобретателей. Размещение планируется начать в IV квартале 2010 года, после того, как закончится размещение текущей допэмиссии акций, а завершить — в I квартале 2011 года. В рамках допэмиссии «Интер РАО» получит достаточно широкий портфель активов, в числе которых: все сырьевые компании РАО Востока, ряд инженеринговых компаний, госдолги в «Иркутскэнерго», все ОГК, большинство ТГК, «Башкирэнерго», «Новосибирскэнерго», «РАО ЭС Востока», и других энергокомпаний. «Мы считаем, что большая часть из передаваемых «Интер РАО» активов в дальнейшем будет участвовать в схемах по обмену или продаже активов, так как «Интер РАО» заинтересована в получении контрольных пакетов акций, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Крутов. — В то же время, компания потребует пересмотреть текущую стратегию развития с учетом приобретаемых активов. Скорее всего, в новой стратегии будет уделяться больше внимания развитию на российском рынке. В связи с вышеизложенным, мы считаем, что озвученные планы могут позитивно отразиться на котировках акций компании, так как уже в ближайшем будущем «Интер РАО» станет одной из самых крупных и диверсифицированных электроэнергетических компаний. Однако, неопределенность относительно стратегии развития и значительное размытие долей миноритариев будут оказывать сдерживающее влияние на котировки акций компании».

Цветная металлургия

Стабилизация цен вблизи текущих уровней

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Постепенное восстановление промышленного спроса на металлы и нормализация общей экономической конъюнктуры оказали поддержку отрасли цветных металлов. В настоящий момент цены всех базовых металлов находятся на комфортных для большинства производителей уровнях.

Важной позитивной тенденцией, свидетельствующей о постепенном восстановлении промышленного спроса, стало сокращение запасов на ЛМБ по всем базовым металлам (кроме цинка) в I квартале 2010 года. Стоит отметить, что, несмотря на уверенный рост цен базовых металлов, начиная со 2-го квартала 2009 года, объем запасов на ЛМБ также неуклонно увеличивался.

Среди базовых металлов наибольший рост цен за первый квартал зафиксировал никель: рыночная стоимость металла выросла на 35% и почти достигла \$25 тыс. за тонну. Ключевым фактором роста для никеля стало восстановление спроса на нержавеющую сталь, при производстве которой используется порядка 60% мировой добычи никеля. Еще одним признаком роста реального потребления

металла стало сокращение запасов на ЛМБ, и мы не исключаем возникновения небольшого дефицита никеля в 2010 году, что окажет поддержку ценам.

По остальным видам металлов стоит отме-



тить, что цены на медь (+6%) и цинк (-7%) выглядели значительно хуже никеля в I-ом квартале. Давление на котировки меди оказывают опасения сохранения избыточного предложения на рынке металла. Что касается

цинка, то падение рыночной стоимости в первом квартале мы связываем с ожиданиями формирования значительного профицита на рынке, который может достигнуть 1 млн т в 2010 году. Тем не менее,

золота и серебра нахонной стоимости в период опасений инвесторов относительно начала цикла увеличения процентных ставок крупнейшими мировыми центральными банками. Хорошие показате-

лым драйвером для МПГ также могло стать открытие в США фондов ETF, инвестирующих в металлы платиновой группы.

В условиях постепенной нормализации мировой экономической конъюнктуры и восстановления промышленного спроса на металлы, мы не ожидаем коррекции цен базовых металлов в ближайшие месяцы. Однако, вероятность продолжения роста мы также оцениваем как невысокую. В настоящий момент цены всех базовых металлов уже находятся на абсолютно комфортных для большинства производителей уровнях, и дальнейший их рост будет стимулировать возобновление высокотратных производств и разработку новых проектов, что, в свою очередь, формирует угрозу возникновения избыточного предложения. На наш взгляд, наиболее вероятным сценарием на ближайшие месяцы является стабилизация цен вблизи текущих уровней.

Что касается драгоценных металлов, то и здесь мы ожидаем установления ценовой стабильности в ближайшие месяцы. Риски увеличения процентных ставок, а также рост добычи металлов и предложения лома будут компенсироваться увеличением спроса со стороны промышленности, ювелиров и госсектора.

Экспортный потенциал

Инновации укрепят позиции российских фармпроизводителей

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Точки фармацевтического рынка». Ее участники отмечают, что российские фармпроизводители обладают высоким экспортным потенциалом. Однако необходимо продвигать уникальные инновационные продукты.

По оценкам экспертов, в настоящий момент основная часть российского экспорта фармацевтической продукции приходится на страны ближнего зарубежья. «В среднем в квартал экспортируется порядка 10% от произведенной в РФ продукции, — говорит директор ЦМИ «Фармаксерп» Давид Мелик-Гусейнов. — Основным получателем нашей продукции являются страны СНГ. Причем такие страны, как Украина и Беларусь в меньшие степени закупает нашу продукцию по причине развития собственной инфраструктуры по пересекающемуся ассортименту. Поэтому сегодня экспортная ставка делается на такие страны, как Узбекистан, Армения, Таджикистан и Казахстан».

Тем не менее, участники конференции

видят неплохие перспективы экспорта российской фармацевтической продукции и в другие регионы. «Мы сейчас достаточно активно пошли в Юго-Восточную Азию и там хорошо представлены, это Монголия, Вьетнам, Малайзия, Сингапур. Плюс есть выходы в Европу, это уже не традиционные прибалтийские республики, но и Германия. Развивать экспорт будем и дальше», — дает прогноз гендиректор Ассоциации российских фармпроизводителей Виктор Дмитриев.

Однако, существуют и факторы, препятствующие успешному освоению внешних рынков. «Во-первых, производство не соответствует стандартам GMP. Во-вторых, нас там никто не ждет. Конкуренция настолько жесткая, а нормативно-правовая среда настолько адаптирована под протекцию локальных производителей, что взять этот барьер очень сложно. Перспектива одна — работать в узких нишах с инновационной продукцией, даже, возможно, с орфанными препаратами, дабы иметь уникальное предложение на других рынках», — считает г-н Мелик-Гусейнов.

Подобного мнения придерживается и исполнительный директор Союза профессиональных фармацевтических организа-

ций Геннадий Ширшов: «На внешний рынок попасть можно через новые прорывные технологии (ярким примером такого является целый ряд индийских предприятий). Глобальный рынок уже занят крупными корпорациями, доля которых растет постоянно в результате слияний и поглощений». Эксперт добавляет, что для России пока нехарактерен термин «экспортоспособная отрасль», и главное требование зарубежных рынков к производителям заключается в наличии стандартов GMP, сертифицированных международными аккредитованными организациями.

Несмотря на сложности освоения мирового фармрынка, в некоторых сегментах продукция российских производителей весьма конкурентоспособна, констатирует аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов: «Возьмем, например, «ДИОД». Компания является монополистом по производству качественного диодного ретрорентгена не только на отечественном рынке, но и в мире. Заключенные ею контракты позволяют наращивать производство и отгрузки этой субстанции. Это относится практически ко всем крупным российским фармпроизводителям — «Верофарм», «Фармстандарт» и другим».

НОВОСТИ

Группа «Черкизово» опубликовала сильные финансовые результаты

Группа «Черкизово» раскрыла неаудированные финансовые результаты деятельности за I квартал 2010 г. Выручка компании увеличилась на 14% год к году и составила 8 млрд руб. Основным фактором роста выручки стало увеличение продаж готовой продукции в натуральном выражении. Так, в сегменте птицеводства рост составил 6% год к году, в сегментах мясопереработки и свиноводства — 9 и 79% соответственно. Показатель EBITDA, скорректированный на величину разовых финансовых расходов и неденежных списаний, вырос на 13% до 1,4 млрд руб. Таким образом, рентабельность по скорректированному показателю EBITDA практически не изменилась по сравнению с I кв. 2009 года, составив 17,9%. По итогам I кв. 2010 года компания зафиксировала чистую прибыль в размере 926 млн руб., что на 17% выше аналогичного показателя годичной давности. Чистая рентабельность составила 11,6%.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов положительно оценивает квартальные финансовые результаты компании, в частности, рост чистой рентабельности бизнеса: «Особое внимание мы уделяем тому факту, что впервые с 2008 г. сегмент мясопереработки, на который по результатам квартала пришлось порядка 40% общей выручки компании, вышел на уровень безубыточности (чистая рентабельность сегмента составила 3,9%). Мы полагаем, что в дальнейшем рентабельность сегмента мясопереработки будет расти, чему будут способствовать низкая эффективная ставка по процентным заемным обязательствам компании (4%), а также прогнозируемый рост спроса на мясо и продукцию его переработки».

«ВТБ» презентовал стратегию развития

27 мая финансовый директор «ВТБ» г-н Г. Моос провел телефонную презентацию долгосрочной стратегии развития банка. Стратегия называется «Дорога к 15», что фактически подразумевает удвоение рыночной стоимости акций банка к 2013 году до 15 копеек. Стратегия предусматривает целый комплекс мероприятий по увеличению эффективности трех основных сегментов бизнеса (корпоративный, розничный и инвестиционный), а также развитию синергии между ними. Большое внимание в рамках презентации было уделено стремлению банка совершенствовать уровень раскрытия информации и стать более открытым для инвестиционного сообщества. К 2013 году «ВТБ» планирует нарастить показатель чистой прибыли до 120-140 млрд руб., увеличить рентабельность собственного капитала до 15-20%. Предполагается, что процентная маржа будет оставаться на более или менее стабильном уровне 4,5%.

«По нашим оценкам, «ВТБ» поставил перед собой очень амбициозные задачи, и лишь со временем можно будет понять, насколько эффективно банку удастся реализовать выданные планы на практике. Тем не менее, сам факт наличия плана действий и озвученное стремление банка повышать информационную прозрачность должны порадовать рынок, и оказать поддержку акциям «ВТБ», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

«Распадская»: отказ от дивидендов

«Евраз» и менеджмент «Распадской», которые на паритетных началах владеют 80% акций компании, объявили, что будут голосовать против выплаты дивидендов за 2009 год. Ранее совет директоров «Распадской» рекомендовал общему собранию акцио-

«Второй эшелон»

Инвестиции в бумаги



Ждан Шахов, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

В последнее время все большей привлекательностью для инвесторов обладают бумаги компаний «второго эшелона», многие из которых смогли даже сравниться по ликвидности с некоторыми акциями из «голубых фишек».

Многие из нас сталкивались с таким понятием, как «голубые фишки», объединяющим самые большие и самые торгуемые компании. Однако не многие знают, что кроме акций таких компаний, как «Газпром», «Сбербанк», «Лукойл», «МТС» и т.п. на бирже торгуются еще множество ценных бумаг более мелких компаний, которые входят в так называемый «второй эшелон».

Как правило, под акциями «второго эшелона» понимаются бумаги, входящие в список акций для расчета индекса РТС-2. На сегодняшний день в этот список входят 70 акций от 63 компаний. Получается, что типичная компания «второго эшелона» представляет собой малое и/или среднее предприятие, отличающееся высокой ликвидностью и капитализацией по сравнению с «голубыми фишками».

Сегодня можно смело сказать, что российские акции «второго эшелона» пользуются все большей популярностью среди инвесторов: индекс акций «второго эшелона» РТС-2 демонстрирует стабильный рост, темпы которого зачастую опережают темпы роста индекса РТС — основного индикатора движения на российском рынке акций, в состав которого входят и «голубые фишки».

Безусловно, акции «второго эшелона» являются перспективным инвестиционным инструментом для любого инвестора, но у них имеются свои отличительные особенности. Во-первых, бумаги «второго эшелона» характеризуются низкой ликвидностью, так по некоторым бумагам сделки не заключаются месяцами. Во-вторых, большие спреды (разница между ценой покупки и продажи акций) и сложность прогнозирования динамики рыночной стоимости в краткосрочной перспективе. Однако отмечаемый в последнее время рост ликвидности акций «второго эшелона», скорее всего, будет формировать интерес инвесторов, в том числе институциональных.

Так, например, начали появляться открытые паевые инвестиционные фонды «второго эшелона». В действительности, повышение ликвидности акций «второго эшелона» снимает основные проблемы открытых паевых фондов: требования ФСФР о призываемых котировках к 90% портфеля и возможности выхода пайщиков из фонда по рыночной стоимости без ущерба для стоимости портфеля. Хотя значительно стабилизировать доходы и снизить риски возможно с помощью диверсификации инвестиционного портфеля.

Для того, чтобы работать со «вторым эшелон» идеально, необходимо хотя бы начальное финансовое или экономическое образование, тогда будет значительно проще ориентироваться в фундаментальных показателях эмитентов. Если же такой подготовки нет, то всегда можно воспользоваться поддержкой аналитиков: много материалов в свободном доступе в Интернете на сайтах инвестиционных компаний. Также на сайтах самих компаний, акции которых Вас интересуют, часто можно найти контактную информацию независимых аналитиков — специалистов по этой компании, которым в любой момент можно обратиться с интересующим вопросом.



неров выплатить 5 руб. на акцию, что примерно на 10% превышает чистую прибыль 2009 года. Менеджмент компании говорит о том, что данное решение продиктовано необходимостью осуществления восстановительных работ на разрушенной шахте, а также этическими соображениями. Вчера также были обнародованы новые оценки ущерба и сроков восстановления производства. По данным официального представителя Минэнерго, расходы на восстановление могут составить 6-11 млрд руб., а время ремонта — 12-15 месяцев. «Мы считаем, что отказ от дивидендов носит односторонний характер, вызванный чрезвычайной ситуацией, и инвесторы с пониманием относятся к данному решению», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — К тому же, существенную поддержку акциям оказывает включение компании в индекс MSCI Russia, которое вступило в силу с 26 мая».

«Норникель»: 210 руб. на акцию

27 мая совет директоров «Норникеля» рекомендовал общему собранию акционеров выплатить дивиденды за 2009 год в размере 210 руб. (\$6,8) на акцию, реестр был закрыт 21 мая. Таким образом, совокупные дивидендные выплаты составят \$1,3 млрд или 50% чистой прибыли по МСФО. В соответствии с дивидендной политикой компании, предполагается регулярно выплачивать 20-25% чистой прибыли. Исходя из текущих рыночных котировок, дивидендная доходность обыкновенных акций «Норникеля» составляет 4,3%. «Менеджмент и ключевые акционеры компании неоднократно прозрачно намекали на потенциально высокие дивиденды по итогам года, поэтому решение совета директоров вряд ли стало сюрпризом для рынка», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Портативная эффективная

Пабло Гомез: «Pratas предлагает не только получать дешевую энергию, но и украсить дом»

Как уже рассказывал «Промышленный еженедельник», хорошо известная Группа компаний Pratas, являясь одним из ведущих игроков на международном рынке производства, реализации и обслуживания профессионального энергетического оборудования, в последние годы получила немало высоких оценок и как производитель высокотехнологичного оборудования в области альтернативной энергетики. При этом компания находит возможным совмещать научно-конструкторские достижения с дизайнерскими разработками. Одно из новейших направлений развития компании — ветроэнергетика. Оригинальные ветровые микротурбины от компании Pratas начали появляться и в России. Подробнее об этом «Промышленный еженедельник» рассказывает Пабло Гомез, один из руководителей компании Pratas.

— Господин Гомез, компания Pratas (кстати, одна из очень немногих) в области развития альтернативной энергетики в России делает особый упор на ветроэнергетику?

— Да, это так. — С чего начиналось развитие этого направления в компании? Почему было принято решение об акценте на энергии ветра?

— Разработка и выпуск ветровых микротурбин — относительно молодое направление работы Pratas. Если мерить календарно, то мы в этом секторе энергетики работаем всего лишь три года. Направление это родилось у нас как дополнение к портативным электростанциям Pratas, работающим, как известно, на бензине или на дизельном топливе. Наши ветровые микротурбины создаются в основном для использования на тех объектах, которые не требуют электроснабжения высокой мощности. Это прежде всего загородные дома, дачи... Еще одно направление их использования — бизнес, который нуждается в оперативной мобильной энергии. Это дорожные предприятия, коммунальные службы и так далее.

— Чем в данном секторе альтернативной электроэнергетики Pratas отличается от своих конкурентов?

— Вы понимаете, что ветер у всех один, поэтому какими-то радикальными отличиями в конструкции никто похвастаться не может. Чем Pratas выделяется на фоне конкурентов? Основным элементом отличия — оригинальный дизайн, и вообще — неординарный вид наших ветровых микротурбин. Дизайнер пректа — всемирно известный художник и дизайнер Филипп Старк. Так что наши ветровые микротурбины являются в прямом смысле слова произведениями современного искусства.

— Вы это специально сделали?

— Конечно. Мы осознанно пошли по пути создания не только эффективного, но и эффективного, красивого оборудования. И эту красоту дополнительно подчеркивает фактор низкого уровня шумности ветровых микротурбин Pratas, который получился в том числе в результате применения оригинальных дизайнерских решений.

— То есть, дизайнерские разработки Pratas привели к улучшению и эксплуатационных характеристик?

— Именно так: путь красоты привел к серьезному уменьшению уровня шумности. А это очень важно. Ведь основная проблема, из-за которой многие отказываются от установки ветровых турбин у себя на даче или в доме — именно постоянные шум и вибрация. Второй аргумент отказа — неизбежные относительно большие размеры лопасти, если вы хотите получить более или менее приличную мощность. А у нас, я повторю, получилось так: более компактная и более красивая установка, которая имеет совершенно иной вид, работает практически без вибрации и с низким коэффициентом шумности.

— И над этими установками Pratas работает три года?

— Да. Первый год мы занимались разработками, два следующих года — создавали и налаживали производство по выпуску этих действительно уникальных установок, развивали дилерскую и сервисную сети, поднимали продажи в разных регионах, и прежде всего — в странах Западной Европы. Сейчас в Россию направляется первая партия наших ветровых микротурбин. Мы рассчитываем на успех.

— На каких заводах вы производите свои ветровые микротурбины?

— Мы выпускаем их на нашем заводе в Европе, где уже на протяжении немалого количества лет производятся солнечные панели, которые специалисты обособанно

через более компактные, красивые и тихие приборы. При этом, что ваша ветровая микротурбина от звезды мирового дизайна Филиппа Старка станет не только источником электроэнергии, но еще и декоративным элементом. Пока еще в массовом сознании людей этого нет. Но мы твердо уверены, что время работает на эту идею.

— То есть, если бы вы, условно говоря, жили в России в своем доме, вы бы ветровую микротурбину себе установили?

— Я — безусловно. Тем более, что во многих регионах России вопрос электрификации именно частных домов, особняков стоит довольно остро. Проблемы возникают либо из-за отсутствия достаточного количества сетей, либо из-за частых и довольно серьезных

— А аккумуляторы?

— Аккумуляторы мы сами не производим, но, безусловно, помогаем клиентам подобрать лучшее, и вообще готовы устанавливать «под ключ».

— Какие отзывы у европейцев от пользования этими приборами?

— Отзывы достаточно положительные, в том числе потому что, как я уже сказал, устройство довольно простое и ломаться в нем нечему, в отличие от большинства аналогичных приборов, где присутствуют элементы, которые могут создавать для владельца определенную «головную боль». Плюс к этому — людям нравится, что ветровая микротурбина становится элементом оформления экстерьера дома.

— Существует представление, что вокруг ветрогенераторов во время их работы возникает некое силовое поле, которое негативно воздействует на человека.

— По законам физики, поле возникает вокруг любого генератора, но оно остается в рамках самого генератора и ни на кого не влияет. Это просто миф, связанный скорее всего с тем, что люди плохо представляют законы, по которым существует электричество.

— Вы уже начали продавать свои ветровые микротурбины в России?

— Пока мы занимались продажами скорее в рекламных целях — через своих дилеров, которые занимаются портативными станциями.

— Предварительно спросили у оценщиков?

— Спрос очень трудно оценивать, потому что потенциальный потребитель пока еще даже не понимает, что это такое. В принципе, такая же проблема была и в Западной Европе, когда мы начали поставки туда. То есть, представления такие: огромные, шумные, неуклюжие агрегаты, которые непонятно куда устанавливать. Поэтому мы решили сделать такой первый ход: поставлять оборудование и показывать его в работе.

— А пиратское копирование не боитесь?

— Да, уже существует, будем говорить, дубликат нашей ветровой микротурбины в китайском исполнении. Но нас это пока не особенно беспокоит, потому что качество у них слишком далеко от того уровня, который мы предлагаем.

— Какой мощности ветровые микротурбины вы предлагаете в России?

— Пока мы предлагаем ветровые микротурбины небольшой мощности: от 0,4 кВт. Самая крупная из этой линейки вырабатывает 7 кВт.

— Вы ожидаете интерес в России со стороны дорожных компаний?

— Нет. Сначала надо дорожную инфраструктуру создать, а потом уже встанет вопрос ее обслуживания.

— А что вы думаете насчет промышленности?

— В российской промышленности наши ветровые микротурбины пока еще вряд ли найдут для себя существенную нишу. Потому что они вырабатывают небольшие объемы электроэнергии и рассчитаны прежде всего на частный сектор, сектор коммунальных услуг, дорожную инфраструктуру.

— А вы не боитесь, что у конкурентов пойдут аналогии?

— Начнем с того, что все наши разработки у нас запатентованы, как и положено в современном цивилизованном бизнесе. У других компаний могут быть какие-то свои разработки, с которыми они также будут выходить на рынок. Это нормальная история. Мы ее ничуть не боимся.

— Есть ли какие-то особые маркетинговые предположения для российского рынка?

— Да, конечно. Например, мы считаем, что крайне эффективным может быть использование наших ветровых микротурбин для временных поселков рабочих — геологов нефтяников, строителей и т.д. Везде, где требуется локальная недорогая автономная электроэнергия, ветровые микротурбины Pratas могут найти оптимальное применение. Нужно только, чтобы люди хотя бы просто знали о такой эксклюзивной возможности.

Для «ЛУКОЙЛ-Севера»

Теплоэлектростанция на Тэдинском месторождении



Олег Данилов

Завершились комплексные испытания энергетического оборудования ГТЭС Тэдинского месторождения (НАО) на базе газотурбинных генераторных установок Solar Centaur C40. ГТУ показали полное соответствие требованиям технического задания в режимах работы на газообразном (попутный нефтяной газ) и жидком (дизельное

топливо) видах топлива. Общая мощность энергокомплекса составила 10,5 МВт электрической и 18 МВт тепловой энергии. Основным топливом ГТЭС выступает попутный нефтяной газ с содержанием сероводорода около 1,22 г/кубометр (0,08% об.).

Тэдинское нефтяное месторождение расположено в центральной части Большеземельской тундры Тимано-Печорской нефтегазоносной провинции Ненецкого автономного округа в 200 км севернее города Усинска. Оно было открыто в 1989 году, а его промышленная эксплуатация началась с 2002 года. Доказанные запасы месторождения по состоянию на конец 2005 года составляют 101 млн барр. нефти.

В рамках приемо-сдаточных мероприятий также успешно прошло тестирование поставленных в рамках контракта станций подготовки топливного газа на базе винтовых компрессоров «Grasso» итальянского производителя Technifluid и других инженерных систем энергоцентра: системы утилизации тепла, системы инструментального воздуха, АСУ ТП, НКУ 0,4 кВ и понижающих трансформаторов 6,3/0,4 кВ. В приемке оборудования приняли участие представители службы главного энергетика «ЛУКОЙЛ-Север», инженерный состав компании «Энерготех», выступающей в проекте поставщиком всего оборудования ГТЭС и подрядчиком на выполнение шефмонтажных и шефпусконаладочных работ, а также представители заводов-изготовителей Solar Turbines и Technifluid.

Примечательно, что в проект электростанции включена система утилизации тепла, служащая для технологического процесса обезвоживания нефти. 18 МВт тепловой мощности обеспечивают подогрев и дальнейшее выделение воды из извлекаемого топлива. Нефть, подготовленная по первой группе качества (содержание воды не более 0,5% масс.), поступает на терминал «Ардалин» с ШПС «Тэдинка» по 60-километровому трубопроводу диаметром 325 мм. В настоящее время энергоцентр введен в промышленную эксплуатацию и обеспечивает электро- и теплоснабжение технологического оборудования, а также бытовых и административных зданий нефтяного промысла.

Мастерство водителей

Соревнование в Высоковольтных кабельных сетях

Ольга Ашмарина

В Высоковольтных кабельных сетях — филиале ОАО «МОЭСК» завершились соревнования профессионального мастерства водителей. Конкурсы профессионального мастерства — одна из самых эффективных форм профессиональной подготовки персонала. Они способствуют решению задач обеспечения надежности энергоснабжения потребителей и безопасности эксплуатации энергетического оборудования.

Зированных цехов, производственных служб и отделов ВКС в круглосуточном режиме проводит комплекс работ по техническому обслуживанию более 280 высоковольтных кабельных линий электропередачи общей протяженностью 863 км.

Для такого предприятия водитель — одна из основных профессий, трудно переоценить ее важность и необходимость. В ВКС работают более 100 водителей, это одна шестая часть коллектива.

Значение профессии водителя подчеркнул на открытии соревнований директор Высоковольтных кабельных сетей

подтапов, в числе которых вождение легкового и грузового автомобилей на полигоне; проверка теоретических знаний и практических навыков оказания первой медицинской помощи; проверка знаний действующих правил и инструкций по охране труда и эксплуатации автотранспортной техники. Проверка теоретических знаний чередовалась с этапами, на которых от участников требовались практические навыки. Водители выписывали сложные фигуры, соревновались в умении парковаться, реанимировали манекен-тренажер Гошу.

Первое место и кубок в честной борьбе выиграли Сергей Баринов и Илья Асбаков — команда Цеха автотранспорта и механизмов (ЦАТМ). На вторую ступень пьедестала почета поднялась вторая команда ЦАТМ — Вячеслав Сидоров и Ильяр Дианов. Третье место завоевали Виктор Бастрыкин и Александр Халпик из Цеха маслоснаполненных и полиэтиленовых кабелей (ЦМПК). Команды остальных подразделений ВКС неманно отстали от победителей, счет шел, что называется, на минуты.

Лучшим водителем в индивидуальном зачете судьи назвали Равиля Гильманова из команды Оперативно-диспетчерского управления (ОДУ). Был отмечен также Федор Галишиков из команды Службы испытаний и измерений, показавший высокий уровень теоретических знаний по охране труда и оказанию первой медицинской помощи.

Начальник отдела обучения и развития персонала ВКС Владимир Ильюшин рассказал: «В ВКС проводится целый комплекс мероприятий с целью совершенствования уровня профессиональной подготовки водительского персонала. Например, в марте текущего года водители Высоковольтных кабельных сетей приняли участие в тренинге «Безопасность экстремального вождения».

По мнению организаторов соревнований — заместителя директора ВКС по общим вопросам Светланы Сердюковой и заместителя директора ВКС по управлению персоналом Андрея Ягремцева, соревнования продемонстрировали хороший уровень знаний и навыков водителей Высоковольтных кабельных сетей.



Высоковольтные кабельные сети (ВКС) являются важнейшим связующим звеном в сложной системе энергохозяйства столицы, обеспечивая передачу электроэнергии по кабельным линиям высокого напряжения 110-220 кВ между электростанциями и подстанциями Москвы и ближайшего Подмосковья. Кабельными и кабельно-воздушными линиями ВКС связано между собой более 150 питающих центров. Персонал специали-

Геннадий Трахтенберг: «От профессионализма водителя зависит жизнь людей, устойчивость и надежность работы автотранспорта. Наравне с монтерским персоналом водители вносят свой вклад в надежную работу высоковольтных кабельных сетей столицы».

В соревнованиях приняли участие 11 команд из разных структурных подразделений ВКС. Насыщенная программа соревнований состояла из пяти этапов, девяти

Показательный прецедент

Ноглики повысили энергоэффективность теплоснабжения

Ольга Борисова

После проведенного аудита насосного оборудования в котельной №10 поселка Ноглики (Сахалинская область) и замены устаревшего насосного оборудования затраты на электроэнергию снизились на 42%. С учетом высвободившихся человеческих ресурсов финансовая экономия составила 37%.

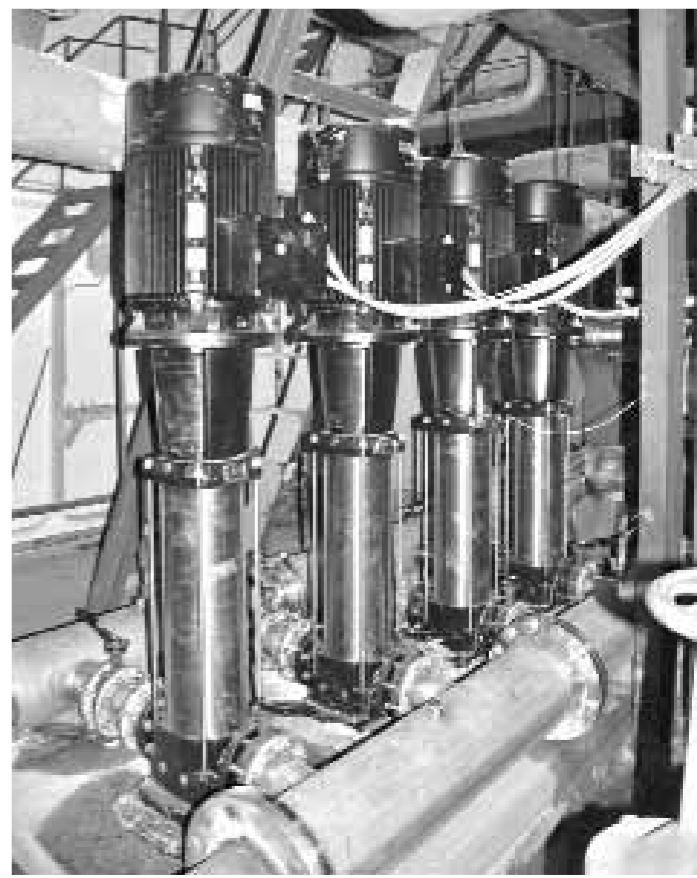
«Перед администрацией МУП «Теплоэлектросеть МО Ноглицкий» стояла задача по модернизации котельной № 10, в которой ранее было установлено 5 насосов типа «Д» и 3 насоса типа «К», — комментирует Константин Бурдюгов, директор ООО «СахИдрол» (дилер компании GRUNDFOS, ведущего мирового производителя насосного оборудования). — Насосы занимали более 30% свободной площади котельной. Расстояние между ними не соответствовало нормам СНиП и пожарной безопас-

ности. Мы вышли с предложением провести энергоаудит котельной».

После проведения аудита устаревшие агрегаты заменили на две станции повышения давления Hydro MPS и Hydro Multi. В данный момент в котельной создана система диспетчеризации оборудования: новые установки оснащены необходимыми для этого модулями. Уже есть возможность контролировать работу насосных станций по мобильной связи с помощью GSM-модуля.

«Я ожидал экономии не более 5-7%, но, когда расходы котельной упали, в общем, на 37%, понял, что энергоэффективность насосов — это не миф, — признается Виктор Телех, директор МУП «Теплоэлектросеть МО Ноглицкий». — Затраты электроэнергии уменьшились более чем на 42% от первоначальных».

По словам Виктора Телеха, администрация МУП «Теплоэлектросеть МО Ноглицкий» планирует провести энергоаудит еще в трех котельных.



ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

INNOVATION

SAP представила пакет инновационных решений

Марина Александрова

SAP AG объявила о расширении линейки своих решений, которые клиенты могут дополнять новыми функциями без приостановки работы уже существующих систем. Под маркой Innovations 2010 компания SAP анонсирует усовершенствования для решений в конкретных отраслях и направлениях бизнеса, включая комплекс решений SAP® Business Suite, портфель решений SAP BusinessObjects; технологическую платформу SAP NetWeaver; решения по управлению рисками и соблюдению нормативных требований; пакеты отраслевых решений; расширения и решения по взаимодействию различных сообществ.

Компании из всех отраслей, включая HSE24, Hergaues, Tenneco и Tyson Foods, используют преимущество инновационных решений SAP, стимулируя рост и повышая рентабельность своих компаний. Выбирая корпоративное программное обеспечение, которое будет поддерживать их в этом направлении, руководители обращают внимание на возможности быстрого развертывания, быстрого получения результатов и быстрой окупаемости инвестиций. Они не могут позволить себе приостановить работу компании для обновления ее систем или брать на себя расходы по интегрированию отдельных приложений в среду ИТ. Расширяя линейку подключаемых обновлений для удовлетворения даже самых специфичных требований, SAP позволяет клиентам во всех отраслях повышать эффективность управления по мере роста и изменения их бизнеса.

Для клиента SAP компании Hergaues усовершенствованные отраслевые функции позволили управлять различными направлениями деятельности, включая драгоценные металлы, сенсоры, биоматериалы и продукцию медицинского назначения, продукцию для стоматологии, кварцевое стекло и специализированные источники света. «Точные финансовые данные необходимы любой компании, но при работе с драгоценными металлами они жизненно необходимы», — утверждает Мартин Акерманн (Martin Ackermann), главный исполнительный директор компании Hergaues infostystems GmbH и директор по информационным технологиям компании Hergaues Holding GmbH. — Получая простой доступ к данным, мы добиваемся лучшего обзора наших сделок и возможных рисков, что позволяет нам быстро принимать решения при колебаниях на рынках, на которых мы работаем. С новыми функциональными возможностями, предоставляемыми SAP, мы полагаем, что сможем получить простой доступ к нужным данным в нужное время для получения информации, необходимой для принятия обоснованных решений».

Усовершенствования в отраслевых решениях также принесли пользу клиенту SAP компании Tyson Foods. «Являясь одним из крупнейших производителей продовольственных товаров в мире, компания Tyson Foods постоянно инвестирует в технологии, которые позволяют нам стать более маневренными, инновационными и эффективными, чтобы мы могли лучше удовлетворять потребности наших клиентов», — сказал Кенни Роулс (Kenny Rawls), архитектор корпоративных решений в компании Tyson Foods. — Вместе с SAP мы можем решить вопросы по соблюдению некоторых важных отраслевых требований, что, в свою очередь, позволяет нам расширять использование решений SAP».

«Инновации 2010» также позволяют компаниям внедрить четыре стратегии по решению наиболее остро стоящих сегодня проблем. Управление рациональным производством. Компании ищут способы оживления своей деятельности при помощи более эффективного использования оборотного капитала и активов. Они экономят наличные денежные средства, сокращают расходы и совершенствуют процессы для более быстрого получения отдачи в краткосрочной перспективе и положительного эффекта в долгосрочной перспективе. Компании всех отраслей пытаются следовать стратегии совмещенных услуг для упрощения процессов поддержки бизнеса, повышения вовлеченности продавцов, поставщиков и сотрудников, а также стандартизации и распространения передовых методов производства.

Использование влияния социальных сообществ. Роль социальных сообществ в качестве источника коллективных знаний и взаимодействия, средства для продвижения или антирекламы торговой марки компании, постоянно растет. Компании, которым удалось обуздать энергию социальных сетей, могут использовать их для дифференцированного подхода к различным группам, что порождает чувство сопричастности, сотрудничества, приверженности. Для сотрудников компаний любых размеров приложение SAP StreamWork является первым приложением «по требованию» для совместного принятия решений, которое позволяет небольшим рабочим группам обмениваться информацией и принимать решения в режиме реального времени.

Изменение бизнес-модели в направлении роста. Компании, которые максимально эффективно используют свои корпоративные сети, могут быстро адаптироваться в условиях постоянно меняющегося рынка, нехватки талантливых сотрудников и меняющегося спроса потребителей. Возможность работать, выходя за пределы организации, используя передовые методы, внутренние и внешние возможности и бизнес-процессы, которые могут быть заимствованы из других отраслей, чрезвычайно важна для инноваций в настоящее время. Например, телекоммуникационные компании, которым требуется обработка большого количества счетов, используют возможности конвергентного биллинга. Эти методы также могут использоваться в компаниях по предоставлению коммунальных услуг, высокотехнологичных компаниях и средствах массовой информации по мере их выхода на новые рынки, привлечения новых клиентов и развития их продукции, услуг и бизнес-моделей.

Ускорение получения бизнес-информации для более быстрого принятия обоснованных решений. Поскольку многие решения приходится принимать на основе предположений, в современной, быстро меняющейся бизнес-среде точность информации чрезвычайно важна. Форсированная версия программного обеспечения SAP BusinessObjects Explorer сочетает в себе возможности навигации по данным с технологией оперативной памяти, таким образом конечные пользователи могут мгновенно находить нужные данные в больших объемах информации и принимать более обоснованные решения. Решение просто и интуитивно понятно, пользователь может сначала получить широкий, общий взгляд на информацию, отметить нужные данные и затем детализировать их для быстрого принятия решений.

При помощи «Инноваций 2010» компания SAP также продолжает работу по расширению поддержки отраслевых процессов, предлагая, например: улучшенное управление стимулированием сбыта, которое позволяет компаниям, производящим потребительские товары, получить обзор в режиме реального времени доступных и накопленных фондов, улучшенные функции управления фондами и лучшую поддержку принятия решений; существенное усовершенствование портфеля решений SAP для банковского бизнеса позволяет осуществлять операционное и организационное взаимодействие для улучшения обслуживания клиентов, лучшего управления займами, включая второе управление обеспечением и соответствие требованиям Базеля II.

«При помощи «Инноваций 2010» мы развиваем нашу модель поставки, поскольку добавляем отраслевые процессы и встроенную аналитику в уже используемые клиентами решения, углубляя и расширяя их, и внедряя новые технологии, такие как аналитика на основе оперативной памяти и дополнительные решения SaaS», — отметил Ричард Кампионе (Richard Campione), исполнительный вице-президент и генеральный менеджер бизнес-решений SAP AG. — Каждый клиент может создавать и в дальнейшем развивать уникальный ландшафт решений, который позволит его компании выделиться в рамках отрасли. И он будет спокоен за свои инвестиции, поскольку все синхронизировано, управляется в едином ключе и может непрерывно и экономично адаптироваться к изменяющимся потребностям бизнеса».

Ростехинвентаризация выплатит

Более 1 млн руб. компенсации за нарушение авторских прав

Алексей Черный

Арбитражный суд города Ростова-на-Дону удовлетворил иск Ассоциации производителей программного обеспечения BSA к филиалу ФГУП Ростехинвентаризация о взыскании компенсации за нарушение авторских прав и незаконное использование программного обеспечения компании-члена BSA. Согласно решению суда ФГУП обязано выплатить пострадавшей стороне компенсацию в размере 1148233 руб.

ФГУП Ростехинвентаризация является крупнейшим в России государственным предприятием в сфере технической инвентаризации объектов недвижимости. В мае 2006 года правоохранительными органами Краснодарского края была проведена проверка, в результате которой было установлено, что в своей деятельности филиал ФГУП Ростехинвентаризация в Краснодарском крае использовал нелицензионное программное обеспечение компании-члена BSA. Ущерб, нанесенный правообладателю, был оценен в 893462 рубля. По результатам проверки было отказано в возбуждении уголовного дела, а в отношении руководителя филиала было вынесено постановление по делу об административном правонарушении — нарушении авторских прав в виде незаконного использования программ для ЭВМ. Судебные разбирательства на этом не прекратились, и в феврале 2008 года правообладателем был подан иск в арбитражный суд. В июле 2008 года Арбитражный суд Краснодарского края в иске отказал. Считая, что отказ является незаконным и необоснованным, правообладатель обжаловал отказ и в результате длительного рассмотрения спора, в том числе в вышестоящих арбитражных инстанциях, в январе 2010 года иск был удовлетворен в пользу Ассоци-

ции, а 20 апреля 2010 года судебное решение вступило в силу.

В настоящее время правоохранительные органы РФ уделяют пристальное внимание нарушениям, связанным с незаконным использованием интеллектуальной собственности.

ность за использование нелицензионного программного обеспечения на предприятиях, которые они возглавляют. В тех случаях, когда уголовное дело не возбуждено, приостановлено или прекращено, ничто не мешает правообладателю обратиться в

суд с иском о взыскании компенсации за нарушение авторских прав на программы для ЭВМ, в 99% случаев решение выносится в пользу правообладателя — комментирует Анна Петрова, юридический представи-

тель BSA в России. — Также стоит учитывать, что помимо привлечения руководителей компаний к уголовной или административной ответственности, выплаты штрафов в пользу государства и компенсаций правообладателям компании-нару-

кабрь 2009 года сотрудники органов внутренних дел раскрыли 7261 преступление, связанное с нарушением авторских и смежных прав, из них расследовано 5669 преступлений и 3430 уголовных дел были направлены в суд.

СПРАВКА «ПЕ»:

Ассоциация производителей программного обеспечения Business Software Alliance является некоммерческой международной организацией, деятельность которой направлена на продвижение безопасного и легального использования программного обеспечения в современном цифровом мире. Ассоциация объединяет и действует в интересах международных производителей программного обеспечения и их партнеров по производству аппаратного обеспечения. Ассоциация взаимодействует с правительствами стран и представлена на международных рынках. Участники Ассоциации представляют одну из наиболее динамично развивающихся отраслей. Программы и инициативы BSA направлены на развитие инновационных технологий и содействие в разработке соответствующих законодательных инструментов, обеспечивающих защиту авторского права и информационную безопасность во всех сферах бизнеса. Членами Ассоциации являются компании Adobe, Altium, Ansys, Apple, Asseco Poland S.A., Attachmate, Autodesk, AVEVA, Bentley Systems, CNC, Corel, Dassault Systemes SolidWorks Corporation, DBA Lab S.p.A., Mamut, Map License, Microsoft, NedGraphics, Progress Software, O&O Software, Scalable Software, Siemens, Symantec, Tekla и The MathWorks.



Государственные предприятия не являются исключением, о чем свидетельствует случай с ФГУП Ростехинвентаризация.

«Руководители компаний должны осознавать, что несут ответствен-

ности несут существенные судебные издержки, а факт нарушения авторских прав негативно сказывается на их деловой репутации. По данным Министерства внутренних дел Российской Федерации, с января по де-

кабрь 2009 года сотрудники органов внутренних дел раскрыли 7261 преступление, связанное с нарушением авторских и смежных прав, из них расследовано 5669 преступлений и 3430 уголовных дел были направлены в суд.

Инновации на Intersolar

Schneider Electric: решения солнечных станций

Яна Ханова

Компания Schneider Electric объявляет об участии в «Intersolar-2010», крупнейшей международной выставке солнечных технологий, которая пройдет в Мюнхене с 9 по 11 июня 2010 года. В этом году Schneider Electric впервые будет участвовать в данной выставке под собственным брендом с тем пор, как в октябре 2008 года приобрела Xantrex Technology Inc. и на ее основе создала «Подразделение по возобновляемым источникам энергии».



В рамках выставки Schneider Electric продемонстрирует решения для рынков, заинтересованных в солнечном оборудовании, — солнечные фермы, промышленные предприятия, жилые здания, а также для рынка систем автономного и резервного электропитания. Эти решения включают в себя как преобразователи и распределительные устройства, так и комплексные решения для мониторинга и обеспечения безо-

пасности объектов. Так, компания представит ряд решений для сегмента солнечных электростанций, включая оборудование для наблюдения и обеспечения безопасности солнечных установок. Одним из них станет Xantrex GT630 E — Центральный преобразователь от Schneider Electric, отличающийся выгодным соотношением цены и производительности. Так, Xantrex GT630 E, следуя ведущим мировым тенденциям, поддерживает новейшую технологию формирования импульсов на биполярных транзисторах с изолированным затвором (IGBT), обеспечивающей КПД преобразования не

включая индивидуальные конфигурации PV Box от 250 кВт до 2 МВт. В дополнение к широкой линейке трехфазных продуктов, на выставке будет представлен ассортимент однофазных продуктов Schneider Electric для жилых домов. В их числе трансформаторы на платформе Xantrex, а также интегрируемые в сеть трансформаторные преобразователи SunEzy с диапазоном мощности от 2 до 6 кВт. Данные преобразователи уже доступны в большинстве стран по всему миру.

Третье направление деятельности, которое компания представит на выставке — решения для рынка систем автономного и резервного электропитания. Schneider Electric покажет всю серию Xantrex XW, в которую входят преобразователи и зарядные устройства мощностью от 4 до 6 кВт с возможностью расширения конфигурации до 36 кВт с помощью одно- и трехфазных приложений при дальнейшем росте системы. Преобразователи/зарядные устройства Xantrex XW поддерживают синусоидальную форму выходного сигнала и улучшенную технологию зарядки батарей. Эти продукты могут интегрироваться в сеть с батарейным резервированием питания или использоваться автономно.

«Мы очень рады возможности продемонстрировать доступные решения Schneider Electric и надеемся, что сможем привлечь новых заказчиков, наглядно показав весь спектр возможностей нашей компании», — отметил Тед Кэмпбелл, первый вице-президент бизнес-единицы Schneider Electric по возобновляемым источникам энергии. — Достижения компании Xantrex открыли нам путь на рынок инверторов, и теперь глобальная мощь компании Schneider Electric позволит донести высокоэффективные решения до наших заказчиков на рынках жилой инфраструктуры, электротехнических систем зданий и автономного энергоснабжения».

Schneider Electric — крупнейшая международная компания, разрабатывающая комплексные решения в области управления энергией. В 2009 году оборот компании составил 15,8 млрд евро при штате более 100 тыс. человек в 100 странах мира. В составе компании — 207 заводов, а также научно-исследовательские центры в 25 странах. Компания продает продукцию в 190 государствах мира. «Шнейдер Электрик» является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российском рынке. Компания предлагает интеллектуальное оборудование и технологии, позволяющие оптимизировать потребление энергии на всех уровнях предприятий различных отраслей. В частности, «Шнейдер Электрик» занимает лидирующие позиции в секторе энергетики и инфраструктуры, промышленной автоматизации и машиностроения, автоматизации зданий, разработки центров обработки данных и сетей, а также в сфере гражданского и жилищного строительства. Компания имеет представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 2-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами.

В едином решении

IBS Borlas интегрировала источники данных

Евгений Кутилов

Компания IBS Borlas завершила первый этап проекта по созданию интегрированной информационной системы в интересах ФГУП «Морвязьспутник». В настоящий момент развернуто интеграционное решение, которое аккумулирует данные из различных информационных систем и предоставляет средства визуализации положения судов под российским флагом в Мировом океане.



ФГУП «Морвязьспутник» является оператором береговых станций спутниковой системы связи ИНМАРСАТ и участником мировых программ и проектов в области слежения, связи, поиска и спасения судов. Предприятие осуществляет спутниковое слежение в интересах судовладельцев, организаций, отвечающих за безопасность судоходства, госведомств, а также предоставляет услуги связи частным лицам и бизнес-структурам.

Основной задачей «Морвязьспутник» является сбор, обработка и распределение навигационной информации. Поскольку информация поступает из ряда независимых российских и международных систем, специалистам предприятия приходится работать с большим объемом разнородных данных, которые нередко дублируют друг друга. Для повышения эффективности работы и предоставления заинтересованным лицам и организациям качественного обеспечения навигационной информацией был запущен проект создания комплексной интегрированной информационной системы.

«Данная система создается под эгидой Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии. Она призвана обеспечить взаимодействие с существующими ведомственными информационными системами, отбирать необходимые данные, сохранять их и предоставлять возможность оперативного доступа к ним для принятия решений, сбора статистики, возможности анализа по различным параметрам. Ее развертывание будет способствовать решению задач развития международных и региональных систем контроля и обеспечения безопасности морского и речного судоходства», — комментирует Сергей Старик, заместитель генерального директора, начальник технического отдела «Морвязьспутник».

В качестве партнера к реализации проекта была привлечена компания IBS Borlas. На первом этапе консультантами были созданы механизмы интеграции данных из нескольких источников: среди них метеорологические данные, данные портового контроля, мониторинга судов, системы отслеживания в портах, нескольких зарубежных систем слежения. После прохождения процедур верификации данные из этих систем попадают в единую базу, после чего информация визуализируется в используемой «Морвязьспутник» специализированной геоинформационной системе.

Для более качественного отображения информации из новых источников были внесены доработки в геоинформационную систему, в частности введены новые, более детализированные слои карт. В качестве технологической платформы используется линейка продуктов Oracle. Первый этап работ занял шесть месяцев. На следующем этапе предполагается развитие функциональных возможностей решения: подключение новых систем в качестве источников информации и развитие средств анализа.

«Данный проект сложен с точки зрения необходимости полностью погрузиться в предметную область клиента, в то же время его отличают интересные задачи. Он может служить прекрасной иллюстрацией того, как консультанты, используя свои знания в области информационных технологий,

могут помочь организовать информационные потоки предприятия, чтобы ускорить и упростить его работу. Соединение разных потоков данных в едином решении дает на выходе новый информационный продукт в области навигационного обеспечения. Успешные результаты первого этапа позволяют надеяться на продолжение нашего сотрудничества по развитию проекта», — отмечает Олег Гаракин, директор Департамента технологий Oracle компании IBS.

СПРАВКА «ПЕ»:

Компания IBS — лидер рынка информационных технологий и консалтинга России. Входит в состав IBS Group Holding вместе с компанией Luxoft. Ключевые направления деятельности: управленческий консалтинг, внедрение бизнес-приложений, ИТ-аутсорсинг, ИТ-инфраструктура. Количество сотрудников — около 3000 человек, из них — более 1500 сертифицированных консультантов и специалистов. В числе заказчиков — 34 из TOP-50 крупнейших компаний России. IBS Borlas входит в состав IBS и специализируется на создании управленческих систем на основе комплекса бизнес-приложений Oracle E-Business Suite и других продуктов Oracle.

Оптимизация логистики

Сергей Сабуркин: «Брокер экономит деньги и время клиента»



Сергей Сабуркин,
руководитель
компании
«Аэролоджик»

С развитием рынка как такового доля транспортных расходов постоянно растет. Роль логистики становится все более важной во всех бизнес-процессах. Соответственно, растет и значение профессиональных транспортных брокеров. О том, какие возможности предоставляет этот сервис, мы говорим с Сергеем Сабуркиным — руководителем компании «Аэролоджик», входящей в число ведущих российских авиационных брокеров и успешно работающей в области грузовых и пассажирских авиаперевозок, в том числе — VIP-перевозок, и обеспечения полетов. Достаточно сказать, что агенты и представители компании работают в 30 странах мира.

— Сергей Валентинович, в чем, на ваш взгляд, состоит ключевая роль и основная компетенция авиационного брокера на современном этапе развития рынка авиатранспортных услуг?

— Начнем с того, что брокеры — независимо от того, говорим мы здесь о рынке страхования, финансовых услуг или транспорта — это компании, которые очень хорошо знают предмет своего бизнеса, четко понимают рыночные тенденции и механизмы реализации тех или иных бизнес-задач в заданной области. Собственно, знание и глубокое понимание рынка — основа бизнеса любой брокерской компании.

Теперь — применительно к авиации. Благодаря знанию рыночной ситуации, основным игрокам, предложения по воздушным судам и рейсам, особенностей эксплуатации в отдельных районах или странах, авиационный брокер предлагает своим клиентам наиболее качественный и финансово оправданный подход к решению задач по перевозке.

При этом брокер, действуя от лица заказчика — пассажира или владельца груза — способен добиться наиболее инте-

ресного ценового предложения от авиакомпаний и других участников логистической цепочки. При необходимости брокер может даже провести тендер между перевозчиками на предоставление того или иного типа услуг и выбрать наиболее интересное с точки зрения соотношения цена/качество предложения.

— То есть, работать с авиационным брокером выгодно?



— Разумеется. Иначе этого бизнеса просто не существовало бы.

— А насколько выгодно?

— Как показывает практика, за счет привлечения авиационного брокера компания может сэкономить на логистике от 15 до 30% расходов.

— Весомо. Как вы пришли к пониманию, что рынку нужна такая компания?

— Наша компания создана в 2002 году профессионалами, работавшими ранее в ведущих российских грузовых и пассажирских авиакомпаниях. В своей профессиональной деятельности, в первую очередь за рубежом, мы довольно часто сталкивались с брокерскими компаниями, успешно работа-

ющими на рынке авиатранспортных услуг. Собственно, из этого опыта и родилась идея создать авиационную брокерскую компанию для работы на российском рынке.

— Что в принципе дает компаниям участие авиаброкера в организации их логистики? И какие специалисты работают сегодня в «Аэролоджик»?

— В первую очередь, это доступ к высокопрофессиональной и независимой отраслевой экспертизе. Брокер не является агентом авиакомпании или какого-либо другого участника транспортной цепочки. Задача брокера — обеспечение наиболее привлекательных условий перевозки для заказчика при сохранении высокого качества услуги

ных аэропортах, в государственных структурах, занимающихся регулированием воздушного транспорта.

Ну, и сверх этого, очень важен неформальный подход к делу. Мы в «Аэролоджик» умеем предлагать нестандартные решения. В этом тоже заключается наша работа.

— Можно ли говорить о специфике работы авиационных брокеров на российском рынке?

— Специфика есть на любом рынке. Особенность российского рынка — это его динамика. Российский рынок — молодой, он постоянно развивается, меняются условия, спрос на перевозки различных групп товаров или оборудования, изменяется законодательство, требования властей. Важно все это

долгосрочной основе сотрудничает с ведущими авиакомпаниями, российскими и зарубежными аэропортами, топливозаправочными и катеринговыми компаниями, поставщиками услуг для отрасли авиаперевозок по всему миру. Центральный офис компании расположен в Москве. Благодаря собственному сертифицированному центру по обеспечению полетов компания «Аэролоджик» организует вылет в короткие сроки в любом направлении, как в России, так и за рубежом. Рейс может быть обеспечен в течение трех часов с момента подачи заявки.

«Аэролоджик» успешно сотрудничает с ведущими российскими грузовыми перевозчиками и для выполнения перевозок привлекает следующие воздушные суда — Ан-124-100 «Руслан», Ил-76ТД, Boeing 747, Ан-12, Ан-26, а также свободные грузовые емкости регулярных авиаперевозчиков.

Собственная диспетчерская служба компании осуществляет полное сопровождение и отслеживание заказами всей необходимой информации на различных этапах организации и осуществления перевозки. «Аэролоджик» имеет успешный опыт организации: перевозок нестандартных и крупногабаритных грузов; доставки оборудования в труднодоступные регионы мира; перевозок в интересах ООН; перевозок вертолетами, самолетной техникой, промышленного, нефтегазового, телекоммуникационного и космического оборудования, а также товаров народного потребления.

Кроме того, система логистики в России пока еще неразвита. Не хватает регулярных линий, качественных дорог, хорошо оборудованных аэропортов, современных складов и дистрибуторских центров. Довольно часто возникают вопросы с таможенным оформлением, другие процедурные вопросы. Мы как российская компания, способная на этом рынке, способны быстро и эффективно решать все эти вопросы в интересах наших клиентов.

Быстрее, эффективнее

В производстве энергетиком помогает спорт

Марина Осипова

Завершился второй этап Третьей спартакиады ОАО «МРСК Центра и Приволжья», в которой приняли участие 72 лучших спортсменов. В течение двух майских дней команды из девяти филиалов компании боролись за первенство в соревнованиях по легкой атлетике.

В спринтерском забеге в лидеры вырвался тульский спортсмен-энергетик Алексей Юдин — он занял первое место среди мужчин старше 35 лет. В младшей возрастной группе к финишу быстрее всех пришел Павел Устинов из филиала «Нижегород» и Елена Пенькова из филиала «Удмуртэнерго». В возрастной группе «женщины старше 35 лет» первой стала Галина Садакова из

Лучшие спортсмены были награждены грамотами и памятными призами. Победители Спартакиады представляют ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на третьей Всероссийской летней спартакиаде энергетиков распределительно-сетевом комплексе, организованной ОАО «Холдинг МРСК».

Поздравляя победителей, Борис Духан напомнил, что проведение спортивных состязаний среди энергетиков стало в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» доброй традицией, которая является частью корпоративной культуры компании. Из года в год филиалы энергокомпании принимают на своей земле спортсменов-энергетиков, борются за право организации и проведения следующих спортивных состязаний.



Общий забег на 100 м, забег на 1 км (для женщин) и 3 км (для мужчин), соревнования по прыжкам в длину с места — в этих непростых дисциплинах энергетик показали себя хорошими спортсменами. В забеге на дальние дистанции среди женщин отличные результаты показали сотрудница филиала «Нижегород» Светлана Кулашева, занявшая первое место в возрастной группе «женщины до 35 лет», и сотрудница филиала «Калужэнерго» Валентина Линькова — первое место в возрастной группе «женщины старше 35 лет». У мужчин в младшей возрастной группе абсолютным победителем стал сотрудник филиала «Калужэнерго» Алексей Дерябин, показавший лучший результат — 11,12 мин. Среди мужчин старше 35 лет прекрасную скорость на длительных дистанциях продемонстрировал сотрудник филиала «Удмуртэнерго» Юрий Жуйков, финишировав за 12,33 мин.

«Кировэнерго», проживавшая стометровку за 15,50 сек.

Многие победители забегов показали лучшие результаты и в соревнованиях по прыжкам в длину с места. В своих возрастных группах первыми стали Елена Пенькова (результат — 235 см), Валентина Линькова (218), Павел Устинов (302 см). Из мужчин старше 35 лет дальше всех с места прыгнул сотрудник «Удмуртэнерго» Антон Зубарев (274 см).

В результате в общекомандном зачете третье место заняла команда владимирских энергетиков, второе — кировских. Победителями второго этапа Третьей спартакиады ОАО «МРСК Центра и Приволжья» стала команда филиала «Удмуртэнерго».

На церемонии награждения спортсменов директор по управлению персоналом и организационному проектированию ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Борис Духан вручил командам-победителям кубки, медали и дипломы.

заний среди энергетиков стало в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» доброй традицией, которая является частью корпоративной культуры компании. Из года в год филиалы энергокомпании принимают на своей земле спортсменов-энергетиков, борются за право организации и проведения следующих спортивных состязаний.

По словам Бориса Духана, ежегодное проведение спортивных состязаний дает возможность укрепить сплоченность филиалов, поднять командный дух сотрудников энергокомпании. «Каждый филиал работает в своей зоне ответственности, однако все вместе они решают общую задачу — повышение надежности и эффективности энергоснабжения потребителей. Проведение спартакиады позволяет всем нам ощутить «чувство локтя». Вернувшись на свои рабочие места, сотрудники продолжают оказывать друг другу взаимопомощь и поддержку уже в решении производственных вопросов».

Весенние автокраны

«Ивановская марка» на выставке «Стройкомплекс регионов России — 2010»

Наталья Мартынова

В Перми на 16-ой Международной выставке строительных материалов, строительной техники и оборудования, технологичности для стройиндустрии и ремонта — «Стройкомплекс регионов России — 2010» торговая компания «Ивановская марка» представила свою новинку, увидевшую свет в апреле — автокран «Ивановец» КС-45717К-3 на внедорожном шасси КАМАЗ-43118.

Автокран КС-45717К-3 грузоподъемностью 25 т имеет максимальную длину стрелы 28 м и способен работать на вылетах до 19,7 м. Телескопическая трехсекционная стрела длиной 21 м обеспечивает оптимальные грузовысотные характеристики. Первая выдвижная секция телескопируется гидроцилиндром, вторая синхронно с ней канатными полиспастами (выдвижения и втягивания). Для увеличения подстрелового пространства может устанавливаться удлинитель стрелы «гусек» длиной 7 м.

Гидравлический привод механизмов крана обеспечивает легкость и простоту управления краном, плавность работы механизмов, широкий диапазон скоростей, получение низких посадочных скоростей и совмещение нескольких крановых операций.

Шасси КАМАЗ-43118 (6х6) отличается высокой проходимостью в условиях бездорожья. Усиленная раздаточная коробка, широкопрофильные шины переменного давления с применением централизованной системы регулирования давления воздуха в шинах обеспечивают надежную работу шасси в самых тяжелых и труднодоступных местах. Дизельный двигатель с турбонаддувом КАМАЗ-740.31.240 мощ-

ностью 224 л.с. выдает высокий крутящий момент в широком диапазоне оборотов, что обеспечивает автокрану высокую тяговую проходимость и топливную экономичность. Сравнительно компактное для своего класса шасси позволяет использовать кран в стесненных условиях.

Международная выставка «Стройкомплекс регионов России» прошла при поддержке Ассоциации строителей России; ТПП Российской Федерации; Ассоциации проектировщиков России; Союза строителей Урала; Правительства Пермского края; Администрации г. Перми.

Из года в год эта выставка является местом встречи профессионалов в области строительства, архитектуры, недвижимости, ЖКХ, производителей строительной техники и материалов, разработчиков технологий, представителей исполнительной и законодательной власти Пермского края и близлежащих регионов, инвестиционно-банковского сообщества, лизинговых компаний.

За высокий профессиональный уровень организации и особое значение для экономики региона и расширение внешнеэкономических связей выставке присвоен Знак Российского союза выставок и ярмарок.

Основные задачи прошедшей выставки не меняются из года в год: содействие экономическому росту предприятий строительного комплекса Урала, Поволжья и Западной Сибири за счет повышения их технического, технологического и организационного потенциала; содействие восстановлению инвестиционной привлекательности строительного сектора экономики; разработка эффективных решений по дальнейшему обеспечению в макро-регионе благоприятных условий для создания доступного и комфортного жилья.



Для Саяно-Шушенской

«РусГидро» одобрило проекты «Силовых машин»

Научно-технический совет ОАО «РусГидро» одобрил предоставленные ОАО «Силовые машины» материалы утверждения части проектов гидротурбинной установки и гидрогенератора для Саяно-Шушенской ГЭС.

На основании представленных конструкторами «Силовых машин» проектов новых гидротурбины и гидрогенератора бюро научно-технического совета «РусГидро» приняло решение об их соответствии техническому заданию и всем предъявляемым требованиям к надежности и безопасности гидросилового оборудования. Также эксперты отметили высокий технический уровень утверждаемой части проектов.

Технические решения, реализованные в гидротурбинной установке, были достигнуты совместными усилиями филиала ОАО «Силовые машины» «Ленинградский Металлический завод» и ряда научных организаций, включая Российскую академию наук и Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. Результатом данного сотрудничества явилась разработка проточной части турбины,

являющаяся новым этапом в развитии отечественного гидротурбиностроения в соответствии с мировыми тенденциями. При создании модели проточной части было испытано несколько вариантов рабочих колес и отобран оптимальный вариант, позволяющий повысить надежность конструкции и улучшить эксплуатационные показатели гидротурбинной установки.

При разработке проекта гидрогенератора были использованы современные технические решения, направленные на повышение эксплуатационных характеристик машины.

Контракт на изготовление основного энергетического оборудования для восстановления Саяно-Шушенской ГЭС «Силовые машины» и «РусГидро» заключили в ноябре 2009 года. В соответствии с ним «Силовые машины» изготовят 10 гидротурбин и девять гидрогенераторов мощностью по 640 МВт, а также шесть систем возбуждения. Помимо этого специалисты «Силовых машин» окажут «под ключ» услуги по монтажу поставленного оборудования, включая шеф-монтаж и пуско-наладочные работы. Сумма контракта составляет 11,7 млрд руб. (без учета НДС).

ОАО «РусГидро» — крупнейшая генерирующая компания России, объединяющая 60 объектов возобновляемой энергетики. Установленная мощность ОАО «РусГидро» составляет 25,4 ГВт, включая Саяно-Шушенскую ГЭС им. П.С.Непорожного (6400 МВт), на которой в настоящее время ведутся восстановительные работы. 24 февраля 2010 года состоялась включение в сеть под нагрузку гидроагрегата №6

мощностью 640 МВт. 22 марта введен в работу гидроагрегат № 5 мощностью 640 МВт. Ввод гидроагрегатов осуществлен с опережением графика. С пуском гидроагрегатов № 6 и 5 мощность станции достигла 1280 МВт (до аварии — 6400 МВт). Ввод гидроагрегатов № 3 и № 4 состоит до конца 2010 года, после чего установленная мощность Саяно-Шушенской ГЭС составит 2560 МВт. Одним

из приоритетных направлений деятельности ОАО «РусГидро» является изучение и развитие инновационных проектов генерации электроэнергии на базе возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Накопленный опыт, мощный научный и интеллектуальный потенциал ОАО «РусГидро» позволяют компании быть лидером развития ветровой, приливной и геотермальной энергетики в России.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Ответственный секретарь Виктор Теперев
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыкина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работают: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 28.5.2010 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1838
Тираж 40000 экз.