

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Подробности защиты
Особенности прав на объекты ИС

стр. 2

Уникальный причал
На реке Оке в районе Коломны

стр. 2

Новая микросхема
NXP: энергосберегающие технологии

стр. 2

Никто не забыт...
Социальная политика Корпорации «Иркут»

стр. 3

Казахстанские горизонты
Астана приглашает российских промышленников

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Перспективное партнерство
Рассказывает Игорь Золкин

стр. 4

Итоги ОЗП
Опыт и достижения «МРСК Центра и Приволжья»

стр. 4

Изобретения в Женеве
Иновационный успех российских кулибиных

стр. 4

Период стагнации
Машиностроение вступило в старую фазу

стр. 5

Венчурные и прямые
Честные частные инвестиции

стр. 5

Резкий рост
Продажи легковых авто выросли на 20%

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Сибирский опыт
Стратегические ресурсы экономики

стр. 6

Олимпийская энергия
Холдинг МРСК: успехи на сочинском направлении

стр. 6

Дорога к рынку
Дискуссионная аналитика по реформе отрасли

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Сказка русской гдели
Путешествие в бело-синее эксклюзивное царство

стр. 8

VTТ: новая логистика
Для всемерного ускорения грузоперевозок

стр. 8

Открытый конкурс
Системный оператор ищет достойных подрядчиков

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Выручка российских нефтегазовых компаний существенно выросла в I квартале благодаря росту цен на нефть. Так, например, выручка ОАО «Газпром нефть» в январе-марте увеличилась по сравнению с тем же периодом прошлого года на 33% — до 133,05 млрд руб. Чистая прибыль «Газпром нефти» по РСБУ в I квартале увеличилась в 1,8 раза — до 14,16 млрд руб. У «Сургутнефтегаза» выручка по итогам квартала выросла на 40%, составив 136,7 млрд руб., а валовая прибыль увеличилась на 44% — до 41,9 млрд руб. Сильнее других выросли показатели «Башнефти»: выручка компании в I квартале 2010 года подскочила в 5 раз — до 72 млрд руб., а чистая прибыль выросла в 8 раз по сравнению с аналогичным периодом 2009 года и составила 7,3 млрд руб. Выручка российских нефтяников растет вместе с мировыми ценами на нефть. Средняя цена на российскую нефть марки Urals за I квартал составила 75,2 \$/барр., что в 1,7 раза больше, чем в I квартале 2009 года (43,5 \$/барр.).

HANNOVER MESSE 2010

Инвестиционный «туман» продолжает рассеиваться

Елена Столыникова

Ни облака исландского вулканического пепла, парализовавшие европейские авиасообщения, ни последствия глобального экономического кризиса — ничто не смогло препятствовать промышленно-технологическому торжеству выставки HANNOVER MESSE 2010, собравшей в германском Ганновере весь цвет передовых сил мировой индустрии. HANNOVER MESSE сохранила за собой роль ведущей технологической площадки Старого и Нового Света. HANNOVER MESSE 2010 поставила окончательную точку в теме экономического кризиса. Мир преодолел кризис и устремился по пути еще более радикального и ускоренного освоения новейших технологий. На этом пути одна из ключевых станций — как раз HANNOVER MESSE. Заявки на участие в HANNOVER MESSE, которая работала в этом году под девизом «Эффективнее — инновативнее — устойчивее», подали более 4800 предприятий из 64 стран, что сопоставимо с результатами рекордного 2008 года. Приятно, что и в этом году среди участников оказалось немало представителей российской промышленности, науки и энергетики. При этом очевидно, что мы пока еще крайне неэффективно используем возможности и потенциалы, предоставляемые HANNOVER MESSE. Хочется верить, что в следующем апреле павильоны крупнейшей в мире промышленно-технологической выставки станут более российскими. Экономике страны это надо!

барометром конъюнктуры, мы сейчас можем сказать: дела вновь пошли в гору, — заявил председатель правления «Дойче Messe AG» д-р Вольфрам фон Фрич на мероприятии, посвященном окончанию работы HANNOVER MESSE. — Несмотря на хаос, царивший в первые дни в аэропортах, заключительный этап выставки оставил глубокое впечатление.

удалось достигнуть уровня 2008 года, когда подъем был максимальным». Глобальные сбои в международных авиаперевозках сказались и на участниках, и на посетителях. «Дойче Messe AG» отреагировала на сложившуюся ситуацию комплексными мерами. Сотни участников изо всех стран Европы были доставлены в Ганновер

своих стендах. Среди тех, кто так и не попал в Ганновер, были прежде всего участники из Азии и Америки. Затронувший весь мир хаос в небе над Европой отразился и на численности посетителей. «Нарушенное авиасообщение, хаотичное движение тула-сюда — все это сильно осложнило работу выставки в понедельник, вторник и среду.

ны авиарейсов, как и следовало предположить, наибольшее число зарубежных посетителей пришло из стран, граничащих с Германией. Из Нидерландов в этом году, например, приехало даже существенно больше посетителей, чем в 2008 году. Много гостей пришло в Ганновер и из Дании, Австрии, Франции, Швейцарии и Польши.



В этом году страной-партнером HANNOVER MESSE выступила Италия

Д-р фон Фрич также сказал: «Участники сообщили о вполне конкретных проектах, инвестиционных намерениях и договоренностях, которые в ближайшие недели и месяцы будут и дальше способствовать снятию напряженности в мире индустрии.

В прошлые годы посетители искали ориентацию, в этом году они делают бизнес. В этих условиях HANNOVER MESSE смогла проявить свои сильные стороны и обеспечить дополнительную динамику. Некоторым участникам

автотранспортом. Например, 150 человек из Турции отказались на пятидесятичасовую поездку автобусом, чтобы принять участие в выставке в Ганновере. Одна участница из Новой Зеландии провела в пути 134 часа, но добралась до Ганновера.

Многие сотни предприятий убедительно показали нам, какой сильной и важной они считают HANNOVER MESSE», — сказал д-р фон Фрич. Тем не менее, из-за отмены полетов около трехсот участников не смогли вовремя появиться на

Последствия чувствовались до конца работы выставки», — констатировал д-р фон Фрич. Поэтому численность зарубежных посетителей сократилась почти наполовину против ожидаемого. Общая численность посетителей составила всего на двадцать процентов меньше, чем предполагалось. Большинство так и не добравшихся до выставки гостей составили жители дальних стран, в первую очередь из Азии и Америки. В результате отме-

«Успех HANNOVER MESSE в этом году определялся не численностью посетителей. нынешнее мероприятие войдет в историю нашего предприятия под именем «вулканической выставки», — сказал д-р фон Фрич. Президент Федерального Союза немецкой индустрии Ханс-Петер Кайтель также подвел, по его мнению, весьма положительный итог: «Облако вулканической пыли парализовало международное авиасообщение — но не HANNOVER MESSE.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В апреле чистый приток капитала в РФ составил \$3-4 млрд. По прогнозам Минэкономразвития РФ, приток капитала по итогам 2010 года может составить до \$10 млрд. Однако в связи с событиями в финансовой Европе ожидается рост притока капитала в Россию. Во крайней мере последние два месяца наблюдается устойчивая тенденция увеличения притока. В Центробанке ЦБ не исключают, что нарастающая тенденция может распространиться и на весь год.

Укрепляя надежность

Системные итоги и задачи энергетики

Павел Якушев

На годовом совещании руководителей ОАО «СО ЕЭС» были объявлены и обсуждены основные результаты деятельности Системного оператора в 2009 году, а также определены ключевые задачи на 2010 год.

Открывая совещание, Председатель Правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев проинформировал его участников об итогах Всероссийского отраслевого совещания по результатам прохождения осенне-зимнего периода 2009-2010 гг., проведенного Министерством энергетики РФ 22 апреля 2010 года. «В приветственной телеграмме к участникам совещания Председатель Правления РФ Владимир Путин сказал, что, несмотря на все испытания, выпавшие на отрасль в прошлом году, энергетики России успешно справились с поставленными перед ними задачами», — сообщил Борис Аюев. «Руководство отрасли и коллеги-энергетики отметили вклад Системного оператора в обеспечение устойчивой работы энергосистем», — подчеркнул руководитель ОАО «СО ЕЭС».

По словам Бориса Аюева, в текущем году государство поручило Системному оператору решение новых задач в сфере обеспечения устойчивого функционирования и перспективного развития ЕЭС России. Новыми направлениями работы Системного оператора станут разработка схем и программ развития энергосистем, запуск долгосрочного рынка мощности и рынка системных услуг, участие в контроле за техническим состоянием объектов электроэнергетики и результатами проведения ремонтных кампаний. «Новые полномочия — это и новый уровень ответственности каждого сотрудника Системного оператора за результаты работы, продуманность и согласованность действий при выполнении своих функций», — отметил Борис Аюев.

Первый заместитель Председателя Правления ОАО «СО ЕЭС» Николай Шульгин во вступительном слове заявил о важности обсуждения на совещании технологических вопросов: «Особое внимание в обсуждении необходимо уделить трудностям, с которыми столкнулся Системный оператор в 2009 году и при прохождении осенне-зимнего максимума нагрузок, а также выра-

ботанным алгоритмам решения возникших проблем». Первый день совещания был посвящен подведению итогов прошедшего осенне-зимнего периода (ОЗП). С докладами об итогах прохождения ОЗП в операционных зонах филиалов Системного оператора выступили генеральные директора всех Объединенных диспетчерских управлений (ОДУ). Характеризуя режимную ситуацию в энергообъединениях ЕЭС России на протяжении ОЗП, все руководители ОДУ оценили ее как одну из самых сложных за последние годы. Тяжелые климатические условия прошедшей зимы, нештатные и аварийные ситуации на объектах энергетики, вывод из работы в течение ОЗП ряда генерирующих и сетевых объектов стали главными причинами напряженной работы энергосистемы в прошедшем осенне-зимнем периоде. Кроме того, продолжительные аномально низкие температуры воздуха на территории практически всей России привели к увеличению потребления электроэнергии. В ряде энергосистем был превышен исторический максимум потребления мощности.

(Окончание на стр. 6)

EABF учреждена!

Евгения Новосад

В Москве подписано соглашение об учреждении Евразийской федерации биотехнологий — EABF. Документ был окончательно согласован и принят в рамках 2-го Международного бизнес-конгресса по биоиндустрии «Евразия-Био», в котором приняли участие представители власти, ведущие ученые и бизнес-эксперты в области биотехнологии со всей России и 40 стран мира.

Учредителями EABF выступили Россия, Украина, Казахстан, Индия, Монголия, Австрия, намерения присоединиться высказали Китай и Словения, Финляндия. В дальнейшем союз будет расширяться через вступление в него других стран евразийского региона, включая постсоветское пространство.

Подготовка к созданию EABF велась два года. Принципиальная договоренность об учреждении была достигнута на I конгрессе «Евразия-Био», поскольку ассоциация необходима для содействия устойчивому развитию биотехнологии и сотрудничества в биотехнологии и геополитической области и за ее пределами.

EABF значительно облегчит диалог между учеными, промышленными, регулятивными и государственными органами, представителями бизнеса, занятыми в сфере биоиндустрии.

Профессиональная международная ассоциация призвана также гармонизировать стандарты биотехнологической безопасности и другие нормативные требования, по которым необходим открытый и непрерывный диалог для выработки общих парадигм и дальнейших решений. Инициатором создания EABF с российской стороны выступили Общество биотехнологов России им. Ю.А. Овчинникова (ОБР) и Союз предприятий биотехнологической отрасли.

«Учреждение EABF — это закономерный итог очень активной работы биотехнологического сообщества России за последние несколько лет и окончания 2-го конгресса «Евразия-Био», который собрал элиту науки и биоиндустрии, и превзошел все наши ожидания по уровню участников, — прокомментировал событие Президент ОБР Раиф Василов. EABF — это принципиальное решение, которое будет иметь серьезные последствия для развития биоиндустрии в России. Фактически мы формируем новую конфигурацию биотехнологического сообщества и биотехнологии, и дали мощный толчок развитию международного сотрудничества. Мы, наконец-то, заявили о возможности России по биоиндустрии на должном уровне».

Ассоциация учреждена при активном участии Федерации азиатских биотехнологических ассоциаций. По словам генерального секретаря Федерации д-ра Бхим Бажажа из Индии, наши страны должны стать стратегическими партнерами по биоиндустрии, в частности, по нанотехнологиям и стволовым клеткам, вакцинам и сельскому хозяйству, и ряд конкретных проектов уже стартовал. Официальной площадкой для диалога и подведения ежегодных итогов работы EABF станет ежегодный международный Конгресс «Евразия-Био», который в этом году собрал уже более 1500 участников (в 4 раза больше, чем 1-ый конгресс). В ближайшее время будет проведена процедура юридического оформления EABF, сформированы руководящие органы и сеть региональных представительств в странах-участниках.

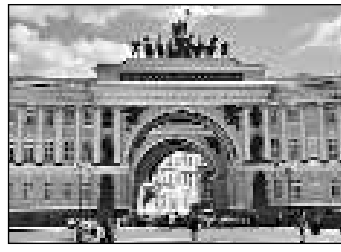
726-03-03
Poliscor
корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

<http://www.poliscor.ru>
e-mail: info@poliscor.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Санкт-Петербурге соберутся ведущие специалисты по бережливому производству

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«У меня несколько странный, на первый взгляд, вопрос, однако в нашем бизнесе разговоры на эту тему возникают регулярно. Расскажите, с точки зрения закона может ли маршрут перевозки пассажиров в общественном транспорте рассматриваться в качестве объекта авторского права?»

Ирина Парамонова, Тула



Валерий Джермакан, кандидат технических наук, советник, ООО «Юридическая фирма Горюховский и Партнеры»

«Объектами авторского права (ст. 1259 ГК РФ) являются произведения науки, литературы и искусства независимо от достоинств и назначения произведения, а также от способа его выражения. Подробный перечень охраняемых объектов авторского права приведен в данной статье, в которой также отмечено, что авторские права не распространяются на идеи, концепции, принципы, методы, процессы, системы, способы, решения технических, организационных или иных задач, открытия, факты, языки программирования.

Заданный вопрос уже рассматривался в условиях действия Закона об авторском праве и смежных правах, в длительном споре между хозяйствующими субъектами, осуществляющими перевозки населения в общественном транспорте. В исковом заявлении о защите авторских прав истец просил запретить ответчику не только показывать и размещать на транспортных средствах разработанные им картографические схемы движения (утвержденные маршруты) транспорта, но и запретить ответчику перевозку пассажиров по городским маршрутам, графически отображенным на трафаретах, устанавливаемых на транспортных средствах для информирования пассажиров о пути перемещения транспорта и его конкретных остановах на маршруте.

Решением Арбитражного суда Архангельской области от 09.12.2004 заявленные требования удовлетворены частично: признано исключительное авторское право предпринимателя Ф. на представленные графические схемы движения пассажирского транспорта в городе Архангельске по конкретным маршрутам. Суд обязал ответчика прекратить любое использование этих схем в предпринимательской деятельности, в частности их показ при перевозке пассажиров автомобильным транспортом, взвешивая 30000 руб. компенсации за использование схем и 10000 руб. расходов на оплату услуг представителя. В остальной части иска отказано. Постановлением ФАС Северо-Западного округа от 20.06.2005 решение от 09.12.2004 оставлено без изменения.

Постановлением Президиума ВАС РФ от 14.02.2006 N 8911/05 решение АС Архангельской области от 09.12.2004 и постановление ФАС Северо-Западного округа от 20.06.2005 по настоящему делу отменены, дело направлено в первую инстанцию АС Архангельской области на новое рассмотрение. При новом рассмотрении решением от 10.07.2006 в удовлетворении заявленных требований отказано.

Рассмотрев кассационную жалобу предпринимателя, ФАС Северо-Западного округа (постановление от 24.10.2006 №А05-6902/04-16) оставил решение АС Архангельской области от 10.07.2006 по делу № А05-6902/04-16 без изменения, а кассационную жалобу предпринимателя — без удовлетворения.

Обратим внимание на обобщенную мотивацию в одном из отмененных судебных актов: «суд первой инстанции правомочно указал на то, что поскольку спорные схемы движения не являются объектами авторского права, то и осуществление перевозок по маршрутам, включенным в эти схемы, не является нарушением исключительного права».

С такой мотивацией нельзя согласиться, так как осуществление перевозок по тем или иным маршрутам транспорта никак не связано с признанием или не признанием авторских прав на картографические изображения маршрутов как объекты авторского права. Картографические схемы могут рассматриваться в качестве объектов авторского права, если они признаются произведением науки, литературы или искусства.

Президиум ВАС РФ (постановление от 14.02.2006 №8911/05), рассмотрев в порядке надзора судебные акты, указал в своем постановлении на то, что суд первой инстанции в качестве объекта авторского права признал схемы как графические изображения, однако к произведениям в форме изображения применил запрет на их использование не только путем воспроизведения или показа, что характерно для произведений живописи и графики или других произведений изобразительного искусства, но и путем организации перевозок пассажиров по указанным маршрутам.

Президиум ВАС РФ также отметил, что авторское право не распространяется на идеи, методы, процессы, системы, способы, концепции, принципы, открытия, факты. Идеи разработчиков схем движения или принципы направлений осуществления перевозок пассажиров не подлежат охране законом. Подобные идеи могут использоваться любыми перевозчиками без каких-либо разрешений.

В завершении отметим, что не только маршрут перевозки пассажиров в общественном транспорте является одной из форм организационного решения задачи по перевозке пассажиров любого вида транспорта, но и такой форме организационного решения отнесения и маркировка транспорта номерами конкретных маршрутов, под которыми пассажиры воспринимают именно маршрут транспорта, а не какую-либо персональную идентификацию владельца транспортного средства».

Свои вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности (ИС) вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес re-gazeta@inbox.ru. Редакция передаст ваши вопросы экспертам «Юридической фирмы Горюховский и партнеры» — ведущей в России и одной из крупнейших в Европе компаний данного профиля.



Место встречи заказчиков и поставщиков изменить нельзя — биржа субконтрактов

Уникальный причал

На реке Оке в районе Коломны

Дмитрий Партон

Компания STS/RLS завершила работы по строительству уникального по своей специализации грузового причала в Московской области на реке Ока. История этого проекта начинается с весны 2009 года. Тогда STS/RLS Logistics, совместно с датской экспедиторской компанией DSV, выиграла тендер на поставку оборудования для строительства нового цементного завода в пос. Щурово Московской области. Поставщиком оборудования стала транснациональная FLSmidth A/S, производства которой расположены, по сути, на всех континентах.

Общий объем поставляемых грузов составил 60 тысяч фрахтовых тонн. Среди поставляемого оборудования были крупногабаритные и тяжеловесные части узловых агрегатов производства, диаметром от 2,5 до 6 метров и весом более 100 тонн каждая. Подготовка к исполнению столь значимого контракта включила в себя сюрвей автомобильных дорог, мостов и дорожных сооружений, инженерные и строительные работы по подготовке специализированного причала на реке Ока с местоположением в районе Щурово (г. Коломна).

STS/RLS Logistics успешно завершила данный контракт, а вот интерес к построенному причалу у клиентов компании сохранился и более того, потребовал увеличения его грузоподъемности. Для усовершенствования причала STS/RLS разработала необходимую проектную документацию и привлекла



опытную строительную компанию «Реал Строй». Были произведены работы по усилению причала и замене анкерных тиг, что позволило увеличить допустимую нагрузку на причал, глубина около причальной стенки 2,5 м, а ее протяженность составляет 20 м. Также на причале оборудована площадка для работы спецтехники и хранения, общей площадью 750 кв. м. В начале апреля были завершены предпоставочные работы для подготов-

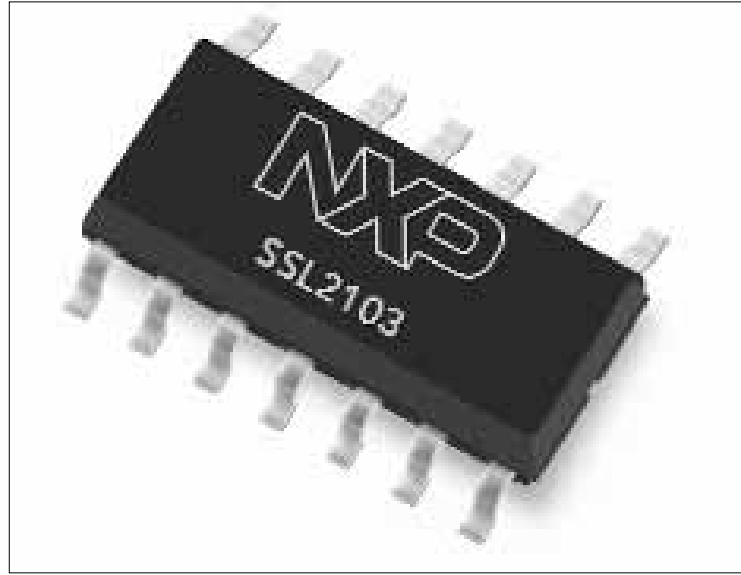
ки причала к навигации 2010 года. Сейчас его допустимая нагрузка позволяет выгружать грузы весом до 150 т с использованием автокрана Liebherr LTM 1500 (грузоподъемностью 500 т). Причал принимает суда типа «Окский» (грузоподъемность 1500 т) и речные баржи. Для системной работы с автопоездами была построена дорога и подготовлен выезд на автомагистраль. Проект обошелся компании 15 млн руб.

Новая микросхема

NXP: энергосберегающие осветительные системы

Ольга Кулешова

Компания NXP Semiconductors, ведущий поставщик наборов микросхем для энергосберегающих систем освещения на базе интегральных микросхем, объявила о выпуске нового контроллера для светодиодов SSL2103. Микросхема SSL2103 является расширением успешного семейства AC/DC LED-драйверов NXP, используемого в широком диапазоне применений в области освещения, таких как модернизация существующих ламп.



продало свыше 10 млн контроллеров SSL2101. Устройство SSL2101 и SSL2102 — хорошо зарекомендовавшие себя и полностью интегрированные микросхемы драйверов светодиодов с регулируемой мощностью, идеально подходящие для сверхкомпактных решений с низким энергопотреблением (ниже 25 Вт в конфигурациях с внешним балластом или ниже 15 Вт для ламп с обратным совместимым форм-фактором). Микросхема SSL2103 рассчитана на использование в более мощных светодиодных системах (PAR20, PAR30 и PAR38) и обеспечивает

разработчикам ламп полную свободу при выборе мощности, форм-фактора и систем регулировки освещения.

«По мере реализации мировой индустриальной осветительных систем принципа «цифрового освещения» в лампы встраиваются все больше электроники, в результате чего появляются интеллектуальные, более энергосберегающие и долговечные альтернативы лампам накаливания. Будущее за светодиодами, — говорит Жак ле Бер, директор по маркетингу направления осветительных систем компании NXP Semiconductors. — Мы гордимся успехом на-

шего контроллера SSL2101, поскольку он показывает, что наша продукция отвечает требованиям рынка в области светодиодов и стимулирует отрасль к разработке более энергосберегающих систем освещения».

Микросхема SSL2103 имеет тот же функционал и производительность, что и контроллеры SSL2101 и SSL2102, расширяя при этом область применения системами освещения большей мощности. Это достигается благодаря использованию внешних переключателей питания и возможности работы с балластами как с регулируемой, так и без регулировки мощности. При своем конструктивном сходстве с предыдущими версиями контроллер SSL2103 способен обеспечить срок службы свыше 75000 часов при номинальной рабочей температуре. Продукты компании NXP для светодиодов с питанием переменным и постоянным током поддерживают широкий диапазон материалов и могут применяться как в изолированных, так и в неизолированных лампах. Кроме того, их можно использовать в сетях напряжением 100, 110 и 230 В и в форм-факторах для ламп E27, GU10 и PARx. В портфеле продуктов также входят интегрированные переключатели и цепи делителя напряжения, обеспечивающие малые размеры устройства и экономии места на печатной плате.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Сегодня уже никому не нужно доказывать, что роль и место, которые занимает государство в мире, зависит и от степени развития информационных технологий. Для России это направление является приоритетным. Хотя здесь мы не одиноки. В ходе зарубежных поездок убеждаюсь, что даже государства, которые, казалось бы, не являются флагманами в этой сфере, довольно неплохо развиваются и видят информационные технологии в числе своих самых весомых приоритетов даже при наличии довольно серьезных социальных проблем. То есть мы здесь не уникальны, это очевидно».

ПОЗДРАВЛЯЕМ!



Николаю Швецу — 54 года!

Редакция газеты «Промышленный еженедельник» присоединяется к многочисленным поздравлениям в адрес Генерального директора и Председателя Правления ОАО «Холдинг МРСК» Николая Швеца.

Уважаемый Николай Николаевич!

Примите искренние слова сердечных поздравлений и пожеланий!

Объединяя энергетический и военный опыт, Вы успели уже столь много позитивного сделать для российской промышленности и энергетики, для восстановления и развития российской оборонной промышленности, российского энергосетевого хозяйства, военно-технического сотрудничества РФ с иностранными государствами.

Родина доверяла и доверяет Вам исключительно ответственными и сложными участками стратегических отраслей. Ваш опыт, таланты, Ваши принципы государственности хорошо знакомы в нашей стране и за ее пределами. Ваши успехи на всех постах — высокий вклад в укрепление стабильности постсоветского развития страны и надежности обеспечения самым необходимым для ее существования.

Возвращая сложнейший энергосетевой комплекс страны, Вы сумели реально объединить уникальные по размерам, структуре и профессионализму коллектив Холдинга МРСК, нацелив его на выполнение высокой ответственной миссии, добиться строгого выполнения инвестиционных программ, а главное — стабильной ритмичной работы в режиме непрерываемой надежности. Успехов и здоровья Вам, уважаемый Николай Николаевич, и Вашим близким! Пусть Вас встречают только приятные неожиданности! Пусть все ОЗП во всех Ваших делах проходят для Вас с уверенным преодолением любых пиковых нагрузок!

Спасибо Вам за Ваши свершения! Мы счастливы сотрудничать с возглавляемым Вами Холдингом МРСК и всегда готовы быть полезными для Ваших высоких государственных дел и проектов!

Редакция газеты «Промышленный еженедельник»

«БИРЖА СУБКОНТРАКТОВ»

Ярославский Межрегиональный Кооперационный Форум

30 июня 2010 года в Ярославле, в ГКВК «Старый город» (ул. Свободы, д. 46) пройдет Межрегиональная «Биржа субконтрактов» — серия подготовленных переговоров уполномоченных представителей предприятия-заказчика с потенциальными поставщиками, по вопросам изготовления и поставки изделий, узлов, комплектующих по техническому заданию Заказчика, в рамках деловой программы IV Ярославского Межрегионального Кооперационного Форума.

Организаторами выступают Межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства, Ярославская областная Торгово-промышленная палата, Национальное Партнерство развития субконтракции, Ярославский центр производственной кооперации и субконтракции, при поддержке Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы и Департамента промышленности, предпринимательской деятельности и транспорта Ярославской области.

Размещение заказов в рамках «Биржи субконтрактов» позволит предприятиям заказчиком существенно сократить время на поиск новых квалифицированных поставщиков по направлениям: токарная, фрезерная обработка металлических изделий, координатно-расточные работы, изготовление нестандартного оборудования, литье черных и цветных металлов, холодная листовая штамповка, лазерная/плазменная резка и раскрой листового металла, разработка и изготовление технологической оснастки, производство электронных компонентов, узлов и блоков, электротехника, литье пластмасс, нанесение покрытий, а также добиться экономии средств при размещении заказа и расширить охват работы с поставщиками.

Для поставщиков «Биржа субконтрактов» — это возможность получить новые крупные заказы для дозарядки производства.

На Бирже будут представлены крупные производственные заказы 12-15 заказчиков. Информация о заказах, размещаемых в рамках «Биржи субконтрактов» (чертежи, техническое задание, производственная программа и требования к поставщикам) размещается в разделе «Биржа субконтрактов» сайта www.subcontract.ru или сайта http://yarsc.yartpp.ru

«Биржа субконтрактов» предшествует квалификационный отбор поставщиков. На основании результатов отбора заказчики формируют список поставщиков и очередность переговоров. Переговоры на «Бирже субконтрактов» ведутся напрямую заказчик — поставщик, без посредников.

В 2009 году успешно проведены семь «Бирж субконтрактов». Объем заказов, представленных на «Биржах субконтрактов» в 2009 году, превысил 2,2 млрд руб.

В рамках деловой программы форума также пройдут следующие мероприятия:

— IV Межрегиональная выставка: «Субконтракт и аутсорсинг», «Энергоэффективность — 2010», «Утилизация и переработка отходов производства», «Воздухо- и водоочистка на промышленном предприятии»

— Семинары, круглые столы: «Иновации в производственной деятельности промышленного предприятия», «Налогообложение предприятий в 2011 году», «Энергоэффективность и энергосбережение», «Новое в природоохранном законодательстве»;

— Биржа энергопроектов — конкурентные переговоры по вопросам изготовления энергетического оборудования.

Межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства

РОССИЙСКАЯ ЛИН ШКОЛА

БЕРЕЖЛИВАЯ 8-11

РОССИЯ ИЮНЯ 2010

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Руководители и эксперты из России, США, Франции, Турции
Мастер-классы по уровням подготовки
Практикумы на производстве
Шурм-прорыв. Лин в офисе и сфере услуг. Лин-учет. ТРМ
Школа Лин-менеджмента для руководителей
Секреты успеха Лин-программы
Конференция «Развитие человеческого потенциала». Лин-поединок

ЦЕНТР ОРГПРОМ
 Производство Рост
 (343) 2222-120
 www.leanschool.ru



Особенности социальной политики Иркутского авиационного завода

Никто не забывает...

Забота о ветеранах — один из ключевых принципов

Елена Вторушина,
Марина Лукинская

65 лет отделяют нас от победного мая 1945 года. Но чем дальше этот незабываемый день, тем дороже и значимее память о ратном подвиге советских солдат. Вечная слава погибшим, а ныне живущим — низкий поклон и дань уважения... На Иркутском авиационном заводе (ИАЗ, входит в Корпорацию «Иркут») забота о ветеранах — один из ключевых принципов социальной политики.

Как только сводка советского Информбюро возвестила о вероломном нападении фашистской Германии на СССР, сотни добровольцев с Иркутского авиазавода, вместе с другими иркутянами, направлялись в военкоматы. Были и такие, кто не дожидаясь снятия военной брони, «дезертировал» с предприятия на передовую. Всего с ИАЗ на фронт ушло более трех тысяч заводчан. Они героически сражались в составе регулярных частей Красной армии и в партизанском отряде «Буревестник». Вместе с другими сибиряками насмерть стояли под Москвой и освобождали европейские столицы. Около двух тысяч из них сложили головы на фронтах Великой Отечественной. 260 заводчан были удостоены правительственных наград, четверо — Николай Романенков, Мария Цуканова, Василий Жуков и Иннокентий Кузнецов — звания Героя Советского Союза (трое из них — посмертно).

А те, кто остался на заводе, работали за двоих, а то и за троих. За станки вместо ушедших на войну мужчин встали женщины и подростки — в лихую военную пору дети рано становились взрослыми. Полуголодные, живущие в крайней тесноте и нужде, тем не менее, заводчане строили по 30(!) и более самолетов в месяц. К середине 1942 года усилиями многотысячного коллектива (объединенного с эвакуированным из Москвы авиазаводом им. Менжинского) завода №39 темп выпуска продукции достиг пяти бомбардировщиков Пе-2 в сутки. Всего за годы Великой Отечественной войны Иркутский авиазавод поставил на фронт более двух тысяч самолетов СБ, Пе-2, Пе-3, Ил-4, Ер-2, Ту-2.

Всего с ИАЗ на фронт ушло более трех тысяч заводчан. Они героически сражались в составе регулярных частей Красной армии и в партизанском отряде «Буревестник», насмерть стояли под Москвой, освобождали европейские столицы. Около двух тысяч из них сложили головы. 260 заводчан были удостоены правительственных наград, четверо стали Героями Советского Союза (трое из них — посмертно).

Кроме того, в течение всего военного времени авиазавод №39 ежемесячно выпускал до 25 тысяч корпусов мин. На средства, собранные молодежью Иркутской области, заводские комсомольцы сверхурочно построили колону из восьми танков, которая затем была отправлена в воинскую часть Северо-Западного фронта. Именно в память об этом событии в нашем городе установлен танк «Иркутский комсомолец».

За ударную работу авиазавод более десяти раз получал благодарности от Верховного Главнокомандующего, а в 1943 году — Красное Знамя Государственного Комитета Обороны.

Все дальше от нас военные события. За это время выросли поколения детей, внуков и даже правнуков солдат Великой Отечественной. На Иркутском авиазаводе свято чтут память о павших героях и стараются охватить вниманием и заботой ныне живущих ветеранов и тружеников тыла.

Как свидетельствуют заводские архивы, сразу после окончания войны на авиазаводе трудились около трех тысяч фронтников. К маю 2010-го их осталось 70. Еще 680 заводских пенсионеров — труженики тыла.

«На предприятии делается очень многое, чтобы наши ветераны не забывали себя забытыми», — говорит Юрий Савосько, председатель совета ветеранов ИАЗ. — Стараемся со всеми праздниками поздравлять. В течение года организуем выезды в театры, кино, музеи. Во дворце культуры работает ветеранский клуб, который посещает около 200 человек. Завод оказывает существенную материальную помощь. Да и просто человеческое участие со стороны сегодняшних заводчан для пожилых людей дорогого стоит: когда человек проработал столько лет в одном коллективе, то лю-



ФОТО: ЕЛЕНА ВТОРУШИНА

бой знак внимания для него приобретает особое значение».

С 2007 года по инициативе заводского совета ветеранов в Ленинском округе проводится школьный смотр-конкурс «Ветеран живет рядом». В рамках конкурса в каждой школе размещены стенды с информацией о заводчанах-героях Советского Союза, героях труда, о ратной и трудовой славе самого предприятия и, конечно, об участниках войны...

«Ребяташки поздравляют ветеранов с днем рождения, Днем Победы и другими праздниками, — поясняет председатель совета ветеранов. — И не только. Если нужно, помогают по хозяйству: кому в квартире прибраться, кому — дров наколоть. А ветераны, в свою очередь, (если, конечно, здоровье позволит) приходят в школу, рассказывают детям о войне... Сейчас много говорится о необходимости патриотического воспитания молодежи. А, по моему мнению, проведение такого конкурса и есть действенный способ воспитания патриотов».

По результатам конкурса 2009-10 годов лучшей признана работа учеников школы №43, которым на торжественном митинге 9 Мая вручен памятный диплом и компьютер. Второе место (и принтер в качестве приза) присуждено школе №37, третье место и премия в 10000 руб. — школе №34. Кроме того, за активную работу в рамках смотра-конкурса школам №№ 12 и 49 присуждены премии в размере по 5000 руб. Профессиональному училищу №2 — 10000 руб.

Также третий год на заводе существует Фонд поддержки ветеранов. Пополняется фонд за счет добровольных отчислений заводчан из заработной платы. И сегодня в его формировании уже участвует более половины работников ИАЗ.

«С каждым годом заводчане перечисляют в Фонд поддержки ветеранов все больше средств, — говорит Юрий Савосько. — В 2007 году туда поступило 618000 руб., в 2008 году — 731000 руб., в 2009 году — 1000042 рубля, а в 2010 году — 1274000 руб. Средства из фонда выделяются заводским ветеранам войны и труда по их заявлениям и по ходатайству трудовых коллективов на самые разные нужды: на операции, дорогостоящие лекарства или просто в связи с тяжелым материальным положением. За три года такую помощь смогли получить уже более 1200 человек».

Кроме этого, завод вот уже 10 лет ежеквартально перечисляет своим пенсионерам дополнительную материальную помощь — предприятие ежегодно тратит на это около 13 млн руб. Еще 2,2 млн руб. в год ИАЗ выделяет на путевки для пенсионеров в профилакторий «Иркут» и пансионат «Радон». Также заводские ветераны могут отдохнуть по льготной путевке на заводской базе отдыха «Чайка», расположенной на берегу Байкала. По возможности, предприятие помогает ветеранам с заготовкой дров и проведением ремонта в квартирах.

«Юбилеров — участников Великой Отечественной войны и тружеников тыла — ежемесячно поздравляем через заводскую газету. Всех ветеранов войны — именинников также раз в месяц приглашаем на чай к нам в совет. А если им здоровье не позволяет прийти, то мы выезжаем на дом, вручаем от завода подарки, — добавляет Юрий Савосько. — До последнего времени это было по 500 руб., а с апреля 2010 года — по 1000 руб. На юбилей Победы каждому ветерану Великой Отечественной войны и труженику тыла от завода выделено по 1500 руб., еще по 1000 руб. им вручат в подразделениях ИАЗ».

Связь поколений заводчан — еще одна добрая традиция. Вот и в этом году подразделения Агрегатно-сборочного производства Иркутского авиазавода объявили

«Трудовую вахту», посвященную Великой Победе. В ее рамках в течение апреля в подразделениях АСП проходили соревнования под девизом «Победа на фронте — вчера, победа в труде — сегодня». Победителям «Трудовой вахты» были вручены почетные грамоты заводской профсоюзной организации и денежные премии.

Кроме того, в преддверии юбилея Победы в Агрегатно-сборочном производстве ИАЗ был организован и сбор средств для оказания адресной материальной помощи ветеранам войны и труженикам тыла, которые когда-то трудились в подразделениях АСП.

«Ветеранов войны у нас пятеро, тружеников тыла — 82, — рассказывает Александр Старовойт, начальник АСП. — Чтобы еще раз выразить им признательность за вклад в Великую Победу, мы решили помочь от имени своего производства каждому — лично. Для этого пустили по подразделениям заводской профсоюзной организации грамоты и денежные премии, по которым наши работники перечислили определенную сумму из мартовской зарплаты. К празднику руководители цехов и отделов посетят каждого ветерана — лично поздравят с Днем Победы и передадут собранные средства».

Памятные встречи с ветеранами накануне праздника прошли в Энергозаводе ИАЗ, сетевой компании «Иркут» и других подразделениях завода (они продолжались вплоть до 9 Мая). Кроме того, на заводе состоялось торжественное вручение ветеранам юбилейных наград. Мелали «65 лет Победы в Великой Отечественной войне 1941-1945 гг.» фронтникам вручили глава администрации района Виктор Коноваленко и генеральный директор ИАЗ — филиала ОАО «Корпорация «Иркут» Александр Вепрев.

«65 лет назад Советская армия разгромила фашистских захватчиков, поставив точку в самой кровопролитной и жестокой войне, — отметил, открывая череду праздничных торжеств, генеральный директор. — Дорогие ветераны Великой Отечественной войны, труженики тыла! Каждый из вас лично причастен к этой великой дате! От лица коллектива Иркутского авиазавода разрешите поздравить вас с Днем Победы, пожелать крепкого здоровья и долгих, счастливых лет жизни, благополучия вашим семьям, мирного неба над головой!»

СПРАВКА «ПЕ»: Иркутский авиационный завод (ИАЗ, входит в Корпорацию «Иркут») работает с 1934 года. Предприятием освоено более двадцати типов самолетов практически всех отечественных КБ. Самолеты ИАЗа экспортировались в около четырех десятков стран мира, тридцать семь стран. В настоящее время в серийном производстве находятся многоцелевой боевой самолет Су-30МК в различных модификациях — Су-30МКИ для Индии, Су-30МКМ для Малайзии, Су-30МКА для Алжира. Заводом выпущено 5 многофункциональных самолетов-амфибий Бе-200, еще две находятся в производстве. В настоящее время этот проект передается на ТАНТК им. Бериева. Начато серийное производство компонентов для аэробусов А320, в работе также — проект по конвертации А320 из пассажирского варианта в грузовой. Также на ИАЗ выпускают новый двухместный учебно-боевой истребитель Як-130, выбранный Министерством обороны РФ в качестве базового самолета для основной подготовки и переподготовки летчиков ВВС России.



В июне в Казахстане пройдет российская промышленная выставка

HANNOVER MESSE 2010

Инвестиционный «туман» продолжает рассеиваться

(Окончание. Начало на стр. 1)

Совсем наоборот. Участники и особенно Дойче Мессе сделали все, чтобы нынешняя HANNOVER MESSE стала успешной. Это имеет исключительное значение именно сейчас, в решающий период зарождающегося подъема. Вопреки всем трудностям, предприятия и отрасли, участвовавшие в выставке в Ганновере, обрели свежую силу для устойчивого оздоровления конъюнктуры».

Главной силой HANNOVER MESSE 2010 были промышленная автоматизация, технология для энергетики, а также поставки и услуги для промышленности. В выставочном комплексе было широко представлено более четырех тысяч инноваций. В павильоне 2, посвященном науке, демонстрировались результаты исследований, готовые к выводу на рынок и промышленному использованию.

Отраслевые выставки HANNOVER MESSE, посвященные энергии, занимали около четверти всей выставочной площади. Более 1100 предприятий экспонировали здесь перспективные технологии и оборудование для добычи и использования энергии из традиционных и альтернативных источников. Они продемонстрировали всю цепочку создания стоимости в энергетике: от добычи, поставки, передачи и распределения энергии до ее преобразования и накопления.

Настоящим магнитом для публики стала новая отраслевая выставка MobilTec в павильоне 27. Там же размещались коллективные стенды, посвященные водороду и топливным ячейкам, а также энергии из возобновляемых источников. MobilTec стала благодаря усилиям Дойче Мессе авторитетной выставкой технологий электро- и гибридных технологий. Здесь они познакомились с гибридными и электрическими моторами, мобильными аккумуляторами энергии и альтернативными технологиями мобильности. Около ста участников продемонстрировали на площади более 4000 квадратных метров технологии и решения для мобильности завтрашнего дня. «Новая отраслевая выставка MobilTec имела ошеломительный успех, — заявил д-р фон Фрич. — Наша концепция подразумевала взаимодействие всех отраслей и технологий, и она оправдала себя. Мы представили все грани электро- и гибридной технологии: от компонентов, технологий для двигателей и аккумуляторов до комплексных систем и возможностей их применения, включая инфраструктуру и сетевую интеграцию».

Еще одной премьерой 2010 года стала выставка CoiTechnica. Около 70 участников продемонстрировали в павильоне 6 технологии для производства трансформаторов, генераторов, катушек и электромоторов. Еще до окончания HANNOVER MESSE представители отрасли договорились о проведении следующей CoiTechnica в 2011 году. «Таким образом, роль промышленных субэкспозиций в рамках HANNOVER MESSE стала еще

более значимой. С помощью CoiTechnica мы привлекли отрасль, которая прекрасно вписывается в общую концепцию HANNOVER MESSE. Участники были очень довольны работой выставки и собираются в следующем году вновь выставиться в Ганновере», — сообщил д-р фон Фрич.

Как всегда, особым вниманием пользовалась выставка Industrial Automation. Особый интерес вызвали Дни эффективности, организованные Союзом немецких машиностроителей (VDMA) и Центральным союзом электротехнической и электронной промышленности (ZVEI) в сотрудничестве с Дойче Мессе. В течение пяти дней предприятия выступали здесь с докладами, дискуссиями и презентациями своих ноу-хау для повышения энергоэффективности промышленного производства.

Д-р фон Фрич выразил благодарность стране-партнеру выставки 2010 года за выдающееся выступление: «Италия использовала все шансы, чтобы представить себя как высококоразвитую страну-экспортера с большой инновационной мощью. Итальянские участники показали такую же гибкость, как и их министр экономики Клаудио Скайоло, приехавший из Италии на открытие выставки на автомобиле. Это впечатляющий знак тесных партнерских отношений с Италией».

Ориентированная на подрастающее поколение инициатива TestYou в этом году вновь добилась успеха. Многие тысячи молодых людей приехали в Ганновер — и были в восторге

от увиденных технологий и инноваций участников. Более тысячи конгрессов, форумов и семинаров помогли посетителям HANNOVER MESSE познакомиться с актуальными темами и тенденциями. Уже в седьмой раз силами «Дойче Мессе» на выставке был организован специализированный конгресс WomenPower. Здесь обсуждались важнейшие вопросы карьеры, стратегий профессионального роста, гармонии профессиональной деятельности и семьи.

По оценке «Дойче Мессе» на конгрессе присутствовало более 800 участников.

В 2011 году HANNOVER MESSE 2011 будет проводиться с 4 по 8 апреля. Всю территорию выставочного комплекса займут 13 отраслевых выставок. В дополнение к девяти отраслевым выставкам нынешнего года: Industrial Automation, Energy, Power Plant Technology, MobilTec, Digital Factory, Industrial Supply, CoiTechnica, MicroNanoTec, а также Research & Technology, — в очередной раз в программу будут включены Motion, Drive & Automation, Wind, Surface Technology и ComVac.

HANNOVER MESSE 2011 продемонстрирует цепочку создания стоимости в промышленности: от промышленной автоматизации, технологий производства двигателей, гидравлического и пневматического оборудования, обработки поверхностей, микро- и нанотехнологий, технологий для энергетики, строительства электростанций, электро- и электромобильности до субстанций и разработки программных продуктов для промышленности.

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2010
ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА В КАЗАХСТАНЕ
г. Алматы
28 - 30 июня 2010 г.



Almaty Towers
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Жандосова, 1

Выставка проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты РФ

Организатор:

ОАО «Зарубеж-Экспо»

Соорганизаторы:

- Торгово-промышленная палата РФ
- Федеральное агентство по делам СНГ, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству (Россотрудничество)
- Международная ассоциация фондов мира (МАФМ)

При поддержке:

- Министерства иностранных дел РФ
- Министерства промышленности и торговли РФ
- Министерства экономического развития РФ
- Министерства образования и науки РФ
- Отраслевых министерств РФ и Республики Казахстан

Цель выставки:

Расширение торгово-экономических связей между государствами СНГ

Тематические разделы:

- Электроэнергетика и энергоэффективность
- Нефтегазовая промышленность
- Металлургия, новые технологии в сталелитейной промышленности
- Водное хозяйство
- Транспортная инфраструктура
- Машиностроение
- Высокотехнологичные и инновационные отрасли
- Телекоммуникации и связь
- Образование
- Сельское хозяйство и продовольствие
- Строительство
- Безопасность

Деловая программа:

- Конференция «Россия-Казахстан: экономическое сотрудничество»
- Круглые столы по вопросам машиностроения, энергетики, образования, сельского хозяйства, химической промышленности, транспорта, безопасности
- Специализированные деловые встречи

ОАО «Зарубеж-Экспо», Москва, ул. Пречистенка, 10

Тел: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33, 637-36-66,

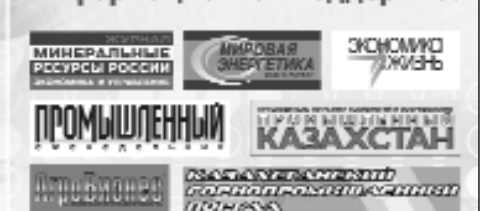
+7 (499) 766-99-17, 766-92-82

Многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36

www.exporf.ru; info@zarubezhexpo.ru



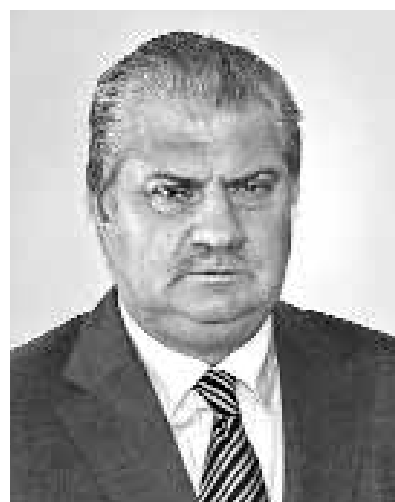
Информационная поддержка:



СТРАТЕГИИ

Перспективное партнерство

Португалия в разрезе своих интересов к России



Игорь Золкин, торговый советник Посольства Российской Федерации в Португальской Республике

Реалии современной экономики требуют активизации экспортных усилий российских предприятий. В этой связи планируемое на осень этого года открытие в португальской столице — городе Лиссабоне — постоянной действующей многоотраслевой выставки российских производителей вызывает живой интерес в обеих странах. Проект разрабатывается и реализуется совместно Посольством Российской Федерации в Португалии и Международной Ассоциацией КАД-М. О том, насколько перспективно и исторически апробировано развитие деловых связей между нашими странами рассказывает Торговый советник Посольства Российской Федерации в Португальской Республике Игорь Золкин.

Немного истории

Первое упоминание о развитии отношений между Российской Империей и Португалией можно отнести к XVI веку (1521 год), когда европейские страны предложили российскому царю Василию III вовлечь Россию в общую кампанию по лишению Португалии исключительных прав торговли через мор-

ской путь в Индию, открытый Васко да Гама. Ведь ранее пряности и специи из Индии поставлялись в Европу через Персидский залив, Черное и Средиземное моря по ценам вне конкуренции.

Предполагалось открыть сухопутный коммерческий путь в Индию через территорию России. Однако, несмотря на разного рода обещания быстрого обогащения, царский двор ответил отказом. В 1765 году в Лиссабон пришло первое судно с сибирским чугоном, кожей, лесом и воском. Впоследствии по велеанию Екатерины II торговля Португалии с Россией шла очень успешно, и по части импорта вина из Португалии Россия занимала второе место, после Англии. В 1791 году в городе Вила Нова де Гая (предместье Порту) российскими специалистами была построена фабрика по производству оброчной для винных бочек. Причем, что интересно, перемещение товара на фабрику уже тогда осуществлялось за счет гидроэнергии. Основным товаром, который обменивался на португальские вина, была сосна, которую грузили через порт города Риги. Поэтому до сих пор португальцы считают одним из лучших сортов древесины сосну, импортируемую из России, и называют ее «Рига».

И сегодня кабинеты многих производителей португальского портевина («Винью ду Порту») отделаны этой сосной, ей не менее 250 лет, а выглядят, как новая. Кстати, во время одного из крупнейших в мире землетрясений в Португалии в 1755 году именно императрица Елизавета предложила португальскому королю Д. Жозе I поставку российского леса для отстройки Лиссабона.

В годы правления Екатерины II (1762-1796) Португалия была уже весьма известным для российского царского двора и элиты курортом, не только туристическим, но и терапевтическим. На отдых в Мадру (земля которой, как считалось, обладает лечебными свойствами против злокачественных опухолей) и на остров Мадейра (климат которого благоприятен для лечения астмы) приезжали князья Мещерский, Юсупов, граф Воронцов, художник

Карл Брюллов. Они-то и приучили двор Ее Величества к употреблению элитных напитков «Винью ду Порту» и «Мадера».

Широкие возможности

Дипломатические отношения между двумя государствами были установлены в октябре 1774 года. Во времена диктаторского режима Саломея они были прерваны и возобновились в 1975 году, после Революции гвоздик. Тогда же активизировались связи в экономике. В 1987 году было подписано соглашение об экономическом, промышленном и техническом сотрудничестве СССР и Португалии.

Сегодня товароборот между Россией и Португалией, к сожалению, находится на достаточно низком уровне. В 2009 году он составил около \$600 млн. Причем, экспорт из РФ превышает импорт в 4,9 раза (ранее в 12 раз). Это означает, что за последние несколько лет экспорт из Португалии стабильно растет на 20-30% в год, то есть все больше португальских товаров находят спрос в России.

Примечательно, что именно в посткризисных условиях промышленности предприятия Португалии проявляют чрезвычайную заинтересованность в создании совместных производств в России. Учитывая, что некоторые португальские производители обоснованно позиционируются в качестве лидеров в ряде секторов экономики как в ЕС, так и в мире, данные предложения представляют значительный интерес для российской экономики. Так, сегодня Португалия занимает второе место в области использования альтернативных источников энергии и обеспечивает за их счет 39% общего потребления электроэнергии. Португальская сторона сегодня предлагает размещение в России парков ветрогенерации мощностью от 3 до 6 МВт и их подключение к региональным энергосетям. Каждый рассчитан на 20 ветрогенераторов, размещаемых на площади 20 га. Ориентировочная стоимость одной ветротурбины производительностью 1 МВт вместе

с установкой составит 1 млн евро. Португалия имеет опыт по строительству таких парков за рубежом, включая США, Великобританию, Испанию и другие страны, а в настоящее время с этой целью ею успешно осваиваются морские офшорные пространства.

Особое внимание обращает на себя интеллектуальная система автоматического распределения энергетической нагрузки DPLAN2, разработанная португальскими технологиями. Она уже с успехом используется в энергосетях Подмосковья (Балашаха, Одинцово, Химки). Система позволяет обеспечить оптимальное перераспределение энергетических нагрузок в автоматическом режиме на уже имеющемся оборудовании и гарантировать 100%-ное отсутствие фактора человеческой ошибки, повышая при этом КПД на 30%.

DPLAN2 еще интересен и тем, что позволяет обеспечить массовый переход к режиму энергосбережения. Ведь сегодня, к великому сожалению, энергопотребление отечественного ВВП в 3-4 раза выше, чем в европейских странах с идентичными климатическими условиями. Тем более, что все затраты по внедрению энергосберегающих технологий, по оценке ТПП РФ, окупаются менее чем за три года, а российская промышленность сможет экономить по \$14 млрд ежегодно.

К сожалению, это понимают далеко не все, в том числе и в энергетическом секторе экономики. А ведь именно энергоэффективность могла бы стать отправной точкой в деле перевода всей российской экономики на инновационные рельсы.

Кроме того, португальские компании располагают весьма конкурентоспособным оборудованием и технологиями и могут предложить для совместного производства в РФ солнечные панели для нагрева воды, работающие при любой погоде, а также высококачественные комплексы для сушки древесины, очистки воздуха в промышленных помещениях, котлы, работающие на биомассе, туннельные и электрические печи для производства

кирпича и керамической плитки, высококачественную сантехнику, производственные комплексы для автоматической орбитальной варки труб, компрессорное оборудование с низким потреблением электроэнергии и т.д.

Есть и успехи в электронике. Так, например, в стране освоено производство малобюджетного портативного компьютера «Магеллан», который с успехом внедряется в дошкольное и школьное образование в Португалии и в 40 других странах. Ведутся также переговоры с российской АФК «СИСТЕМА» о возможном их использовании в системе образования РФ.

Португалия располагает современным производством фармацевтических и лекарственных препаратов. Национальные компании AtralCipan, Medinfar, Tecnimed, Laboratorio Azevedo заинтересованы в организации поставок, а также совместном производстве на российском рынке лекарственных препаратов 73 наименований, основу которых составляют медикаменты, предназначенные для лечения сердечно-сосудистых и желудочно-кишечных заболеваний, а также антибиотиков.

В текстильной отрасли Португалии в последнее время активно используются такие достижения нанотехнологий, как встраивание в одежду аппаратуры контроля сердечно-сосудистой системы человека, создание тканей, меняющих цвет и теплоизоляцию в зависимости от погодных явлений, а также установка в рукава приспособлений навигационного оборудования. Португальской фирмой Petratex налажено производство спортивных костюмов для плавания для США и Европы, изготовленных с применением нанотехнологий, лазерная раскройка снижает давление воды на 10%.

В свою очередь, в Португалии, первой стране в Западной Европе, планируется размещение установки по опреснению морской воды типа «Каскад» производства российского ФГУП ММП «Салют». К настоящему моменту оговорены практи-

чески все технические аспекты по данному вопросу. По своим параметрам установка будет на 30% эффективнее, чем ее конкурент от General Electric и помимо технической, сможет производить питьевую воду.

Необходимо также отметить сотрудничество между ОАО «РЖД» с ведущими железнодорожными ведомствами Португалии — Comboios de Portugal и Refer. Во время первого визита расширенной делегации во главе с президентом ОАО «РЖД» В.И. Якуниным были подписаны первые документы, предусматривающие сотрудничество в области высокоскоростного движения, развития технологий по автоматическому изменению ширины колеи, по обмену опытом в сфере безопасности движения поездов.

Банковская сфера

Отдельно следует остановиться на сотрудничестве в банковской сфере. Еще в конце 2007 года, по инициативе банковского сектора Португалии, было подписано соглашение между португальским банком «Кайша Жерал де Депозитус» (КЖД) и российским Внешэкономбанком об открытии кредитной линии в 200 млн евро для стимулирования экспорта португальских товаров в Россию. Соглашение тщательно обсуждалось, дополнялось и корректировалось. В результате в апреле 2008 года был подписан дополнительный механизм по выдаче кредитов российским импортерам, предполагающий выдачу кредитов на льготных условиях (5-6% годовых) со стороны Португалии с минимальным объемом сделок в размере 850 тыс. евро и сроком на 5-10 лет. Однако после согласования всех аспектов выяснилось, что ВЭБ в силу уставных ограничений не может осуществлять деятельность в вышеуказанном направлении. Таким образом, данная кредитная линия, к сожалению, пока не работает. Тем не менее, португальская сторона подтверждает свою заинтересованность в финансовых инвестициях в экономику России. Банк КЖД в настоящее время готовит новое соглашение по кредиту уже с

Внешторгбанком. Будем надеяться, что эта схема работы будет более успешной, чем с ВЭБом.

Более того, банковский сектор Португалии в целом готов сегодня выдавать «связанные» кредиты под гарантии ведущих банков РФ либо администраций регионов. Задача чужбосских предпринимателей — ответственно и эффективно реализовать на предлагаемое сотрудничество и возможности инвестиций.

Комфортные условия

Как признает статистика, Португалия входит в группу стран, наиболее приспособленных для комфортной жизни. Судите сами: 9-е место в мире по безопасности, 14-е — по экологии и 26-е — по общему жизненному уровню. А Лиссабон, согласно исследованиям американского турагентства Sherman Travel, вошел в тройку лучших городов мира по индексу «ностальгия».

Даже в условиях глобального финансово-экономического кризиса, который затронул и Португалию, страна растет и развивается, удивляя многих своим оптимизмом, а также техническими достижениями, некоторые из которых поставили страну на лидирующие позиции в мире. Несмотря на немногочисленность населения (10 млн человек), Португалия лидирует в мире по производству пробок и пробковых изделий, пресс-форм, эвкалиптового масла, по альтернативным источникам энергии, «электронному правительству», не говоря уже о количестве кафе и мелких ресторанов на душу населения, а также по потреблению вина и морепродуктов.

ВВП страны составил в 2009 году почти 122 млрд евро при инфляции в 0,8%, госдолг — 182,6 млрд евро. Внешнеторговый оборот достиг 38,7 млрд евро и по сравнению с докризисным периодом сократился на 22%. При этом импорт превышает экспорт на 7,5 млрд евро. Безработица с учетом кризиса достигла 10,2% от трудоспособного населения (602,8 тысяч человек). Размер гарантированной минимальной ежемесячной заработной платы в 2010 году составляет 475 евро.

«Изобретения Женева 2010»

Россия добилась успехов в международном салоне

Евгения Малиновская

В швейцарской столице в выставочном комплексе Палекопо (Palexpo) прошел ежегодный Международный салон «Изобретения Женева 2010». Этот известнейший международный смотр изобретений является одним из наиболее крупных и престижных инновационных салонов, как в Европе, так и во всем мире.

Как и в предыдущие годы, в Женеве были представлены разработки из 45 стран всех континентов. В нынешнем году на суд Международного жюри, в состав которого вошли 85 компетентных специалистов из различных областей науки, было представлено свыше 1000 разработок. В этом году Салон проходил под патронажем ВОИС, на Салоне был представлен стенд ВОИС, а также 9 стендов национальных патентных ведомств. В течение пяти дней работы выставка привлекла более 52000 посетителей.

Российская делегация, несмотря на трудности с авиаперелетами, участвовала в Салоне, преодолев расстояние в 3000 км на автомобиле. Делегацию НТА «Технопол-Москва», которая в очередной раз выступила в качестве выставочного оператора, обеспечивающего участие российских предприятий в составе российской экспозиции, возглавил вице-президент Ассоциации Сергей Дудушкин. В состав делегации вошли представители 24 организаций из различных регионов России: Свердловской области, Краснодарского и Красноярского краев, Калининградской области, г. Иваново, г. Москвы и др. В рамках экспозиции были представлены 39 разработок, из них 18 изобретений были награждены золотыми медалями, 16 — серебряными и 5 — бронзовыми.

Организаторы Салона и рядом международных организаций были также учреждены 53 специальных награды. На торжественной церемонии награждения участников Салона 5 российских разработок были удостоены специальных призов. Одной из главных наград — приза Кантона Женева (Швейцария) — удостоился российский участник за разработку «Способ уменьшения гидравлического сопротивления трубопроводных сетей для транспортировки жидких сред». По словам основателя Салона и Президента Организационного комитета Жана-Люка Венсана, «извержение вулкана, остановившее тысячи самолетов, не смогло помешать своевременному открытию Салона и не повлияло на качество и количество представленных экспонатов, а также результаты переговоров между изобретателями и бизнесменами из разных стран мира».

Как отметил вице-президент НТА «Технопол-Москва» Сергей Дудушкин, «представленные экспонаты продемонстрировали самые современные технологии, что было по достоинству оценено Международным жюри и показало, что российские изобретения стоят на самом передовом уровне и защищены национальными патентами». По мнению национального делегата России на Международном салоне «Изобретения Женева 2010» Владислава Фадеева, «исключительно важное значение имеет то обстоятельство, что несмотря на форс-мажорные обстоятельства, российская делегация смогла принять участие в этом важном международном инновационном салоне и в полной мере продемонстрировала новейшие инновационные разработки научно-технической направленности».

Награды на «Изобретения Женева 2010» получили: ГОУ ВПО «Московский энергетический институт», ОАО ЦНИИ «Техномаш», НИТУ «МИСИС», ОАО «ЦНИИ «КУРС», ГОУ ВПО «Московский энергетический институт». Приз НТА «Технопол-Москва» вручен Аурелиу ТИ-ТУ, Румыния, за разработку «Устройства использующего для магнитной активации процесса обработки путем электрической эрозии с использованием нитробразного электрода». Приз ООО «Юридическая фирма Горюхицкий и Партнеры» вручен Центру исследований и развития Польши за разработку «Устройства защиты пассажиров механических транспортных средств от воздействия при столкновении».

С максимальными нагрузками справились



В конце апреля генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгений Ушаков подвел итоги прохождения осенне-зимнего периода 2009-2010 гг. и наметил основные мероприятия по подготовке электросетевого комплекса к сезону холодов 2010-2011 гг.

Минувшая зима была сложной для всего сетевого комплекса Центра и Приволжья: низкие температуры и частые снегопады всегда осложняют работу энергетикам. Однако в период максимума нагрузок компания выполнила все обязательства перед своими потребителями, обеспечив надежную и бесперебойную работу электрических сетей в холодное время года.

Основной стабильной проблемой осенне-зимнего периода 2009-2010 гг. стало выполнение энергетикам ремонтной кампании. Общий объем средств, направленных ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на выполнение программы по ремонту объектов сетевого комплекса составил 2160, 82 млн руб. (что выше показателя 2008 года). В частности, в ходе кампании 2009 года был выполнен капитальный ремонт почти 30 тыс. км линий электропередачи, расчищено 9 773 га трасс ВЛ, произведена заме-

на более 21 тыс. опор и свыше 2 тыс. км провода. Для повышения эффективности деятельности сетевого комплекса при ремонте ЛЭП в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» использовались современные инновационные материалы и оборудование, такие как: многоразовные металлические опоры ВЛ 35 кВ и выше, самонесущий изолирующий провод (СИП) в распределительных сетях 0,4-10 кВ, кабель из сшитого полиэтилена, а также современная линейная арматура.

Своевременное и стопроцентное выполнение ремонтных мероприятий позволило значительно снизить показатели аварийности в сетях. По сравнению с осенне-зимним периодом 2008-2009 гг. количество сложных технологических нарушений в электросетевом комплексе снизилось на 50%, а недоотпуск электроэнергии — на 38%. Среднее время устранения сбоев в работе энергооборудования сократилось с 5,3 часа до 4,7 часа (на 10,7%). Благодаря реализации мероприятий по повышению уровня производственной безопасности в 2009 г. на электроустановках ОАО «МРСК Центра и Приволжья» не произошло ни одного несчастного случая.

В 2009 году в полном объеме были реализованы все запланированные инвестпроекты. Ос-

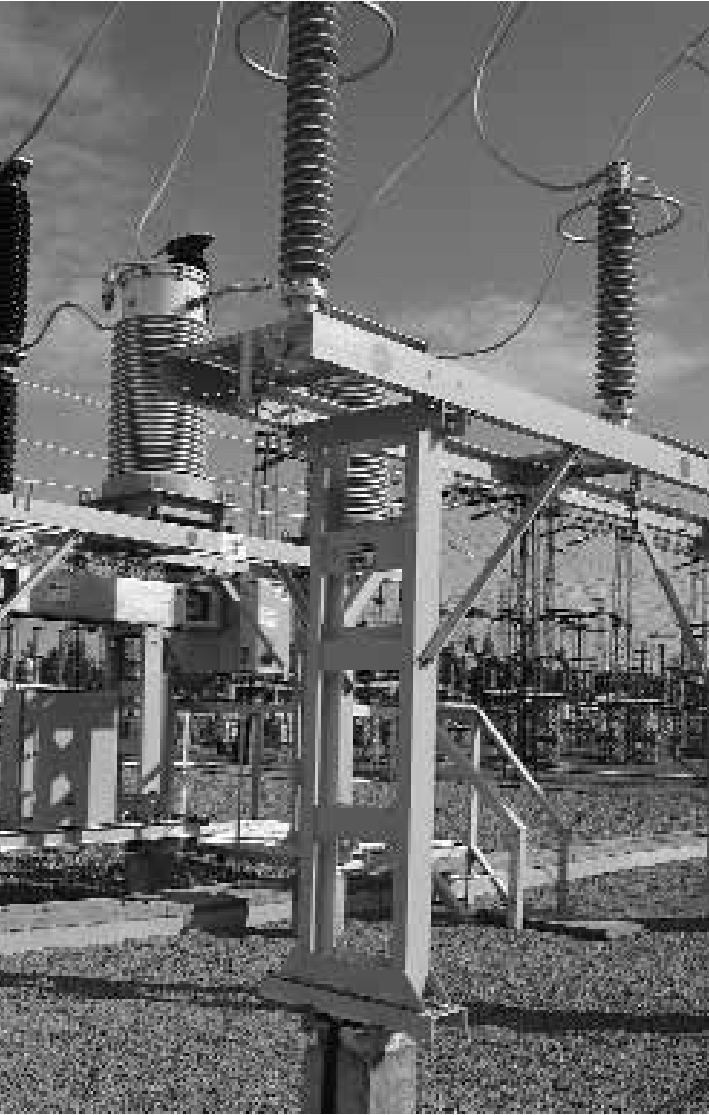
военные капитальные вложения составило свыше 6,6 млрд руб. В течение года ОАО «МРСК Центра и Приволжья» было введено 665 км линий электропередачи и 930 МВА трансформаторной мощности. За счет проведенной реконструкции и нового строительства энергообъектов повышена надежность и бесперебойность работы сетей, обеспечено качественное электроснабжение потребителей и объектов социального значения.

Увеличению объема инвестиционных вложений в сетевой комплекс способствовал переход в 2009 году двух филиалов ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — «Рязаньэнерго» и «Тулэнерго» — на новую систему тарифообразования (РАВ-регулируемое). Это позволило энергетикам своевременно вводить в эксплуатацию новые объекты, провести реконструкцию существующих сетей и подключить ряд социально значимых объектов. Так, в Рязанской области ведется реконструкция ПС 110 кВ «Песочня» и «Клепики», ВЛ-110 кВ «Бельки-Касимов» и ВЛ-35 кВ «Секирино-Поплевино I, II». В Тульской области энергетика приступили к реконструкции ПС 110/35/6 кВ №62 «Ефремов», ПС 110/35/10 кВ «Белье», также начато строительство ПС 110 кВ «Осиновья» с питающей КЛ 110 кВ.

Исключая перебои с поставкой электроэнергии в период максимальных нагрузок энергетикам удалось, в том числе и благодаря тому, что в прошлом году компания уделяла значительное внимание повышению эффективности сетевой инфраструктуры. Регулярно выполнялся комплекс мероприятий по снижению потерь электроэнергии в сетях, проводилась своевременная диагностика состояния энергооборудования, использовались современные инновационные технологии при реконструкции и строительстве энергообъектов.

По мнению Евгения Ушакова значение успешного выполнения всех обязательств перед потребителями в осенне-зимнем периоде 2009-2010 гг. стала качественная работа хорошо подготовленного и высококвалифицированного персонала компании.

«Сотрудники оперативно устранили все последствия разгула стихии на подведом-



ственным нам территориях, — подчеркнул Евгений Ушаков. — В текущем году мы продолжим реализацию мероприятий по повышению профессиональной квалификации специалистов компании».

Подводя итоги пресс-конференции, Евгений Ушаков назвал основные задачи компании при подготовке к осенне-зимнему периоду 2010-2011 гг. Среди них: стопроцентное выполнение запланированных мероприятий по ремонту и реконструкции энергообъектов, совершенствование оперативного-диспетчерского управления сетевым комплексом, реализация программ энергосбережения и реновации сетей. В настоящее время энергетикам ведутся масштабные ремонтные работы, проводится диагностика энергооборудования, принимаются необходимые меры для технологического присоединения новых клиентов к сетям компании. В прошлом году ОАО «МРСК

Центра и Приволжья» выполнено более 15 тыс. технологических присоединений общей мощностью 362 МВт. Подключ-

ение потребителей к сетевому комплексу осуществлялось в соответствии с требованиями законодательства.

СПРАВКА «ПЕ»: Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, а также в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В состав ОАО «МРСК Центра и Приволжья» входят филиалы — «Владимирэнерго», «Иванэнерго», «Калугаэнерго», «Кировэнерго», «Маризэнерго», «Нижегородэнерго», «Рязаньэнерго», «Тулэнерго», «Удмуртэнерго». Компания обеспечивает электроэнергией более 14,4 млн жителей Центрального и Приволжского федеральных округов, проживающих на территории свыше 414 тыс. кв. км. Численность персонала, занятого в электросетевом комплексе, — свыше 21 тыс. человек. Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по данным на 01.01.2010г. находятся: 262 тыс. км. ЛЭП (с учетом кабельных линий), 58 086 трансформаторных подстанций 6-35/0,4 кВ, 553 распределительных пунктов 6-10 кВ, 1542 подстанций 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 28,5 тыс. МВА.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Мечел» размещает привилегированные акции

«Мечел» объявил о размещении привилегированных акций в форме АДР на NYSE. Семей Джастис был продан пакет в 15,25 млн акций по цене \$15, что ниже объявленного ценового диапазона, составлявшего \$16-22,8. Общий объем размещения составил \$229 млн, за 11% привилегированных акций или 2,7% УК «Мечела». В соответствии с уставом «Мечела» на привилегированные акции предполагается выплачивать 20% годовой чистой прибыли по МСФО. Размещение проходило в сложных условиях: распродаж на мировых фондовых площадках, в связи с чем ценовой диапазон дважды снижался в ходе размещения, а семья Джастис продала в 1,5 раза меньше акций, чем изначально планировала. По нашим оценкам, тот факт, что акции были размещены даже ниже пересмотренного ценового диапазона, свидетельствует о стремлении ключевых акционеров сделать их публичными для получения рыночной оценки, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Цена размещения в \$15 выглядит фундаментально привлекательной и предполагает почти двукратный потенциал роста до наших справедливых значений. Тем не менее, нельзя сбрасывать со счетов и риск возникновения избыточного предложения этих акций как со стороны Джастисов, так и самого «Мечела».

«Энел ОГК-5»: положительные результаты

В отчетном квартале на 15% выросла выработка электроэнергии станциями «Энел ОГК-5». За счет этого, а также на фоне роста цен на энергорынке выручка компании выросла более чем на 36%. Темп роста издержек «Энел ОГК-5» оказался ниже темпа роста выручки, что объясняется успешной работой менеджмента компании над снижением подконтрольных издержек, в частности, менеджмент продолжил работу над оптимизацией численности персонала. В результате более медленного роста издержек существенно выросли показатели EBIT и EBITDA на 53% и 41% соответственно.

«Мы оцениваем опубликованные финансовые результаты «Энел ОГК-5» как позитивные, и считаем, что они будут способствовать росту котировок акций компании, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Крутлов. — В отчетном периоде рост тарифов значимо отставал от роста цен на топливо, однако, благодаря успешной работе на рынке электроэнергетики компания смогла значительно улучшить финансовые показатели, что свидетельствует о высокой конкурентоспособности ее мощностей. Также, отчетность демонстрирует продолжающуюся работу по повышению финансовой эффективности компании за счет оптимизации издержек».

Группа «Онаксим»: контрольный пакет РБК

Кипрская компания «Pragla», входящая в структуру группы «Онаксим» Михаила Прохорова, получила разрешение Федеральной антимонопольной службы (ФАС) на приобретение 51,1% «РБК-ТВ Москва». Как известно, «Онаксим» рассматривает возможность покупки акций медиа-компаний с лета 2009 года. Получение разрешения является одним из необходимых условий для сделки. Другим важным условием является согласие держателей всех валютных долгов компании и более чем 85% ее рублевых облигаций на реструктуризацию долга по схеме, предложенной «Онаксимом». Эта схема предполагает конвертацию долга в два облигационных выпуска: половина долга конвертируется в пятилетние облигации с доходностью 7% годовых, другая половина — в восьмилетние с доходностью 6% годовых. В дополнение к долговым бумагам кредиторы получат 5% от суммы долга деньгами, а несогласным с предложенной схемой бюджета предлагается получить часть долга сразу, списав при этом оставшуюся часть. Дирек-



тор по инвестициям «Онаксима» Владимир Пахомов выразил уверенность в том, что сделка будет закрыта в третьей декаде мая.

«С учетом того, что уже в начале апреля предложение «Онаксима» о реструктуризации долга «РБК» было принято крупнейшими кредиторами, на которых приходится свыше 50% общего долга компании, оценивающегося в \$230-240 млн, мы полагаем, что, с большой долей вероятности на условия «Онаксима» пойдут и другие кредиторы. К тому же, об устной договоренности с ними заявляет близкий к ходу переговоров анонимный источник, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Таким образом, мы считаем, что до сегодняшнего дня единственным возможным препятствием для покупки «Онаксимом» акций «РБК» мог стать запрет сделки со стороны ФАС. На наш взгляд, теперь сделка фактически ничто не угрожает».

По мнению г-на Вагабова причина низких котировок акций «РБК» в неурверности инвесторов относительно дальнейших перспектив компании: «Прежде всего, в связи с неурегулированным долговым вопросом (по нашим оценкам, показатель РБК 2010 г. net debt/EBITDA составляет 4,5 при весьма низком уровне ликвидности). Мы считаем, что позитивный новостной фон, свидетельствующий о скором возможном решении долговой проблемы компании, окажет позитивное влияние на котировки ее акций».

«Башнефть» покупает сеть АЗС в Удмуртии

От представителей правительства Удмуртии стало известно о том, что компания «Башнефть» намеревается приобрести компанию ОАО «Аспэк». Сумма сделки не называется. Основными активами «Аспэк» являются 44 АЗС и две нефтебазы в Удмуртии. Компания продает на своих АЗС порядка 100 тыс. т нефтепродуктов в год и занимает около 30% регионального розничного рынка нефтепродуктов Удмуртии.

Период стагнации

Машиностроение вступило в старую фазу развития

Константин Романов, аналитик ИК «ФИНАМ»

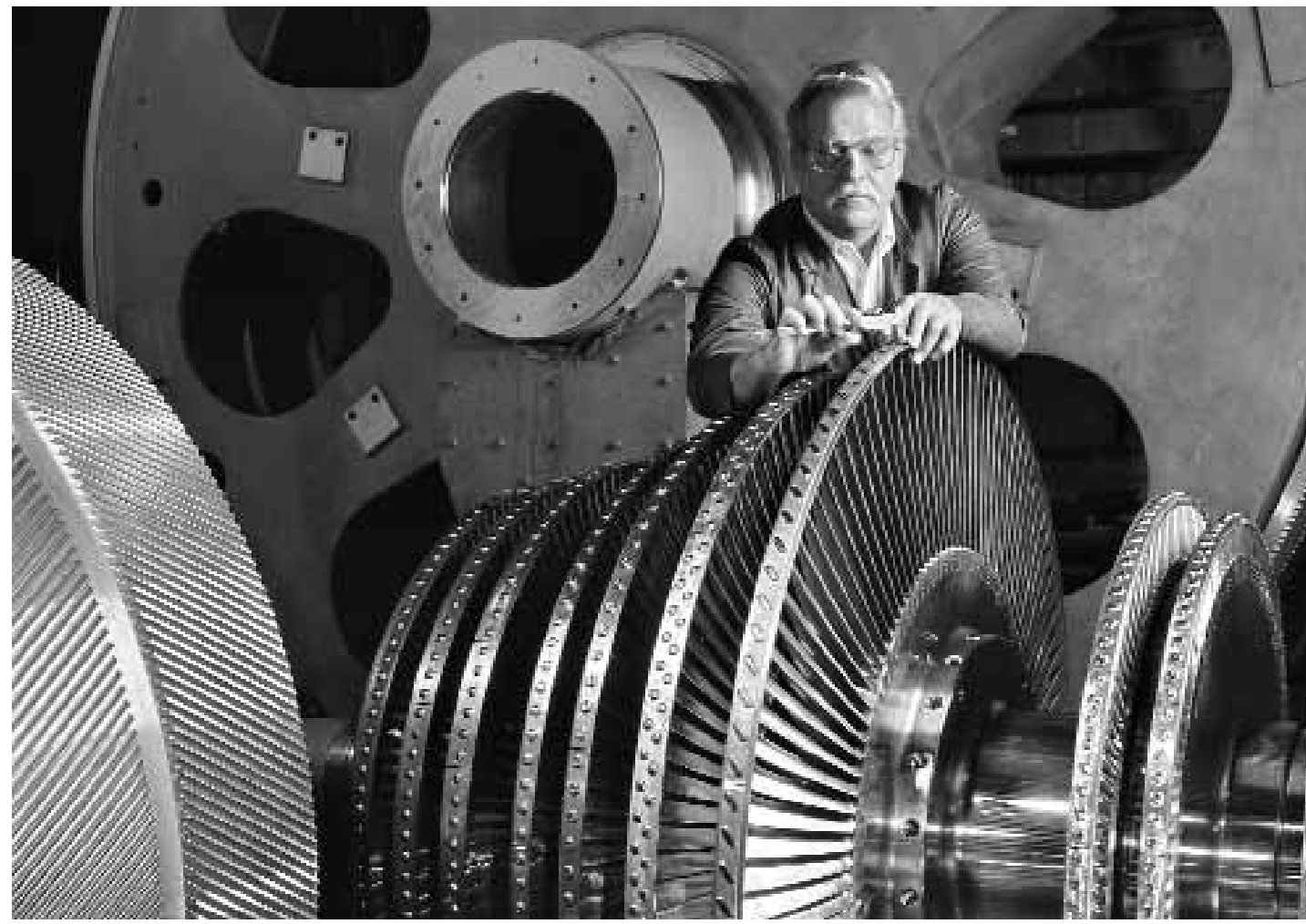
Ввиду снижения инвестиционного спроса в российской экономике машиностроение оказалось наиболее пострадавшей от кризиса отраслью. Однако по мере роста спроса, увеличения объемов инвестиций, развития розничного кредитования и сохранения поддержки со стороны государства, в конечном счете, машиностроение станет одним из главных бенефициаров восстановления российской экономики.

что положительная динамика автомобильного рынка связана с реализацией мер господдержки по стимулированию спроса.

Отдельно стоит отметить умеренные темпы роста в оборонно-промышленном комплексе. За два месяца 2010 года объем промышленной продукции, произведенной компаниями ОПК, увеличился на 6,4% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года. По нашим оценкам, такая динамика обусловлена увеличением в 2010 году гособоронзаказа, объем которого должен увеличиться на 10% по сравнению с 2009 годом. Кроме того, Рос-

руб. (\$1,3 млрд), а в 2012 году — 44 млрд руб. (\$1,47 млрд). Эти средства будут использованы для развития производства и технологий российских автомобилестроительных компаний. Основной задачей программы к 2020 году является увеличение доли рынка производимых в России легковых автомобилей до 80%, коммерческих автомобилей — до 65%, грузовых автомобилей — до 91%, автобусов — до 99%. При этом планируется развивать и экспортный потенциал отрасли. По прогнозам Минпромторга, в 2020 году экспорт легковых автомобилей должен составить 8% от общего

компаниям начнут увеличивать инвестиции в основной капитал, предъявляя спрос на продукцию машиностроения. Развитие розничного кредитования и поддержка государством спроса приведут к увеличению продаж легковых автомобилей, которое во втором квартале может составить до 3-7% год к году. Продолжение реализации программы по обновлению электроэнергетических мощностей позволит увеличить портфель заказов компаний, занимающихся энергетическим машиностроением, на 3-5% в течение ближайшего квартала.



Лучшие времена российского машиностроения все еще впереди...

В настоящее время в секторе наблюдается период стагнации. По данным Росстата, в январе-феврале 2010 года производство машин и оборудования в России снизилось на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года. Таким образом, производство машиностроительной продукции по-прежнему находится на уровне разгара финансового кризиса. По нашим оценкам, такая динамика связана с по-прежнему низким уровнем инвестиционного спроса в российской экономике. Автомобилестроительная отрасль чувствует себя несколько лучше: по данным Росстата, производство транспортных средств и оборудования за первые два месяца 2010 года увеличилось на 2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Мы считаем,

Государство в своей программе поддержки автомобильной промышленности утвердило концепцию развития автомобилестроения до 2020 года. Общий объем инвестиций в автомобильную промышленность России составит 584 млрд руб. (\$19,8 млрд). В частности, в соответствии с этой стратегией в 2010 году бюджетные инвестиции в российский автопром составят 20-24 млрд руб. (\$670-800 млн), в 2011 году — 39 млрд

объема производства, легких коммерческих автомобилей — 14%, грузовых автомобилей — 50%, автобусов — 23%. По нашим оценкам, основными бенефициарами программы станут крупнейшие российские автомобилестроительные компании: «АвтоВАЗ», «ГАЗ», «Соллерс», «КАМАЗ».

В целом мы ожидаем, что портфели заказов машиностроительных компаний будут увеличиваться. Инвестиции в оборудование являются одним из наиболее чувствительных к экономической конъюнктуре компонентов ВВП, поэтому машиностроение оказалось наиболее пострадавшей от кризиса отраслью. Но в конечном итоге машиностроение должно стать одним из главных бенефициаров восстановления российской экономики. По мере роста спроса

тем не менее, мы считаем, что прибыль машиностроительных компаний будет низкой, так как объемы выпуска продукции будут все еще далеки от докризисных уровней, что будет препятствовать получению компаниями экономии от масштабов производства.

Дополнительное давление на прибыль компаний машиностроения будет оказывать увеличение цен на сталь и другие металлы. Также конкуренция с импортной продукцией продолжит обостряться вследствие укрепления российской валюты. Тем не менее, по нашим оценкам, рынок в настоящее время также как и мы ожидает слабых результатов машиностроителей по итогам первого квартала, поэтому не будет остро на них реагировать.

Венчурные и прямые

Частные инвестиции



Ярослав Кабаков, ректор АНО «Учебный центр «ФИНАМ»

Инвестирование на финансовом рынке имеет различные формы. В зависимости от того, с какой целью вкладываются средства, можно выделить венчурные фонды и фонды прямых инвестиций — одни из самых динамично развивающихся видов ПИФов на российском рынке.

Венчурный фонд — это организация, которая вкладывает средства в инновационные проекты, как правило, в сфере высоких технологий, НИОКР, и т.д. Название «венчур» (от английского «venture», т.е. «рискованное начинание») говорит о том, что вложения могут не принести отдачи. По статистике, прибыль приносит не более четверти проектов, но зато эти проекты могут полностью окупить недополученную прибыль от несостоявшихся операций. Венчурный фонд вкладывает средства напрямую в капитал перспективной компании или предоставляет инвестиционный кредит, или использует оба способа, — важно, что в обмен на инвестиции венчурный фонд обычно не получает залога.

Суть работы венчурного фонда — предоставить средства на развитие проекта, поэтому венчурный инвестор, как правило, не стремится приобрести контрольный пакет акций. Таким образом, он стимулирует развитие проекта, предоставляя менеджерам компании капитал, и свободу действий в развитии компании.

Фонд прямых инвестиций, несмотря на внешнюю «похожесть», имеет несколько принципиальных отличий — основным объектом вложения фондов прямых инвестиций являются контрольные пакеты непубличных компаний, после чего фонды участвуют в их управлении. В отличие от венчурных, фонды прямых инвестиций не могут иметь доли в уставных капиталах обществ с ограниченной ответственностью, покупать векселя компаний и держать деньги в иностранной валюте. Фондам прямых инвестиций разрешается вкладывать до 10% своих активов в государственные ценные бумаги (венчурные фонды могут вкладывать до 35% своих активов), а также покупать облигации предприятий, контрольный пакет акций которых находится в портфеле фонда.

Приобретая долю в компании на стадии start-up, венчурный фонд не рассчитывает на немедленную прибыль — это долгосрочное инвестирование, которое требует становления и развития проекта. Зато потом, лет через пять или семь, когда проект, благодаря инвестициям венчурного фонда выходит на уровень стабильной компании, венчурный фонд продает свою долю, получая доходность иной раз, даже не в сотни, а тысячи процентов. Долю венчурного фонда может выкупить стратегический инвестор, а может и сам менеджмент компании. Так как цель венчурного фонда — продать свой пакет стратегическому инвестору, когда цена компании вырастет, то распределения дивидендов обычно не происходит.

Самая система инвестирования подразумевает закрытость фондов, то есть купить паи этих ПИФов можно только в момент формирования фонда. Но можно докупить долю в ходе дополнительного размещения паев фонда, кроме того, паи некоторых ПИФов можно приобрести на бирже.

Не все фонды доступны всем желающим. Часть фондов — «экспертные», то есть исключительно создаются под нужды и интересы ограниченного количества пайщиков. Другая сторона медали — высокий порог входа в фонды прямых и венчурных инвестиций, который может достигать десятков миллионов рублей. Впрочем, сегодня, как и в случае с закрытыми фондами невидимости, здесь наблюдается некоторое снижение стоимости паев и поворот в сторону частного инвестора.

Частному инвестору, решившему вложить средства, можно порекомендовать предварительно тщательно ознакомиться с рейтингами фондов и побольше узнать о деятельности фонда. При этом декларируемая высокая доходность фонда по итогам года не должна служить определяющим ориентиром — эта цифра может не вполне означать реальную доходность, а, например, отражать тот факт, что активы фонда могли повыситься в результате дополнительного размещения паев. Гораздо важнее для инвестора репутация компании и стабильность результатов управляемых ею фондов. Мировая практика венчурного и прямого инвестирования говорит о перспективности таких вложений, и можно прогнозировать доходность таких фондов на уровне 40-50% в год.

НОВОСТИ

«По нашим оценкам, в случае приобретения «Башнефтью» компании «Аспэк», общее количество АЗС «Башнефти» вырастет на 14% до 363, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — В свете того, что «Башнефть» перерабатывает нефть в разы больше, чем продает на розничном рынке, данное приобретение вполне вписывается в долгосрочную стратегию компании по многократному наращиванию своей сети АЗС». Удмуртия граничит с Башкортостаном, поэтому для «Башнефти» это приобретение должно стать выгодным с точки зрения оптимизации логистической структуры и минимизации транспортных издержек, считают в «ФИНАМ».

«Мы ожидаем, что сумма сделки может быть в районе \$20 млн, ввиду того, что качество приобретаемых АЗС находится на среднем уровне. По нашим оценкам, данная новость может позитивно повлиять на котировки акций «Башнефти», а также подконтрольных ей перерабатывающих и сбытовых компаний: «Новоил», «Уфанефтехим», «Уфимский НПЗ» и «Башкирнефтепродукт», — добавляет г-н Еремин.

Продажи легковых автомобилей увеличились на 20%

Ассоциация европейского бизнеса опубликовала данные о розничных продажах новых легковых и легких коммерческих автомобилей в России по итогам 4 месяцев 2010 года. Продажи на российском авторынке за январь-апрель 2010 года снизились на 13% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, и составили 456,2 тыс. автомобилей. В апреле продажи легковых автомобилей в России выросли на 20% по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года, до 163,3 тыс. автомобилей.

«Мы оцениваем общую динамику российского авторынка за последний месяц как позитивную, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Впервые за долгое время был отмечен рост розничных продаж год к году. Таким образом, спрос на автомобильном рынке начинает восстанавли-

ваться. При этом, поддержку восстановлению спроса оказывает программа по утилизации старых автомобилей. Основным бенефициаром этой программы продолжает оставаться «АвтоВАЗ». Также, мы обращаем внимание на результаты компании «Соллерс», которые оказались существенно лучше среднерыночных. В частности, продажи «Соллерс» за 4 месяца 2010 года увеличились на 12,5% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года против снижения на 13% в среднем по рынку. В апреле рост продаж компании составил 51% против 20% в среднем по рынку. По нашим оценкам, такая динамика продаж обусловлена диверсифицированным модельным рядом компании, конкурентоспособной ценовой политикой, а также специализацией «Соллерс» на производстве внедорожников. Также, мы отмечаем, что розничные продажи внедорожников «УАЗ» выросли в апреле на 47% по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года, а внедорожников «SsangYong» — на 25%».

«ЮТэйр» планирует направить на дивиденды 25% чистой прибыли

Генеральный директор авиакомпании «ЮТэйр» Андрей Мартынов сообщил о том, что по итогам 2009 года планируется направить на выплату дивидендов 25% чистой прибыли. Согласно данным по РСБУ, в 2009 году прибыль компании составила 203,6 млн руб. (\$6,8 млн). Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает данную новость как нейтральную: «Получается, что 25% от чистой прибыли составит 50,9 млн руб. (\$1,7 млн), таким образом, дивиденд в расчете на 1 акцию составит 8,8 копейки (\$0,0029). В результате, исходя из текущих рыночных котировок, дивидендная доходность составит 0,73%. Тем не менее, мы отмечаем большую долю прибыли, выплачиваемую компанией, несмотря на реализацию масштабной инвестиционной программы. В частности, в 2010 году «ЮТэйр» приобретает 17 новых вертолетов Ми-171 в соответствии с ранее заключенным контрактом».



Сибирский опыт

Энергосбережение — стратегический ресурс экономики

Светлана Черногуова

На прошедшем в Москве ежегодном Международном форуме «Топливо-энергетический комплекс России в XXI веке» наибольший интерес участники вызвали, пожалуй, три темы: восточный вектор в энергетической стратегии России, стратегические инвестиции в энергетическую инфраструктуру России и энергосбережение в глобальной экономике, в том числе — в плоскости развития России и стран СНГ. При этом темы энергосбережения, рационального использования топливно-энергетических ресурсов, проблемы их справедливого и эффективного распределения в той или иной степени касались участники всех пленарных заседаний, «круглых столов» и дискуссий. Опыт применения энергоэффективных технологий в распределительном сетевом комплексе поделились представители Межрегиональной распределительной сетевой компании Сибири (МРСК Сибири).

В России, отметили участники форума, вопрос энергоресурсосбережения носит стратегический характер, его решение может вывести экономику страны на новый уровень. Мы обладаем мощным ресурсным потенциалом, причем комплексным, чем не может похвастаться, пожалуй, ни одна другая страна. В России огромные запасы нефти и газа, угля, урана, торфа, сланцев, гидроресурсов. Добавив к имеющемуся сырьевому потенциалу энергоэффективное промышленное производство и энергоресурсосберегающую социальную сферу, экономика государства может сделать не только количественный, но, главное, качественный скачок в своем развитии.

Экономить или не экономить, внедрять энергоэффективные технологии или не внедрять — так вопрос на форуме «ТЭК России в XXI веке» не стоял. Очевидно: экономить и внедрять. Обсуждали по большей части уже предпринятые шаги и меры, разрабатываемые программы, их результативность. Из всего многообразия и крупномасштабного энергокомплекса Сибири регион на форуме представляла одна компания — «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири».

Причем, доклад заместителя генерального директора по техническим вопросам — главного инженера МРСК Сибири Виталия Иванова и заместителя генерального директора компании по капитальному строительству Евгения Тюменцева, представивших на форуме программы энергосбережения и иннова-

ций, вызвали оживленную дискуссию.

Как отмечает Виталий Иванов, интерес к докладом вызван, в первую очередь, тем, что в них шла речь уже не о пожеланиях и намерениях, а о практических действиях компании по внедрению энергоэффективных технологий и принципов управления производственными процессами. МРСК Сибири является крупнейшим транспортировщиком электрической энергии по сетям низкого напряжения

русской энергии на собственные и хозяйственные нужды на 23%. В филиалах «МРСК Сибири» созданы энергоэффективные районные подразделения электрических сетей (РЭС) — в качестве демонстрационных площадок для обучения и трансляции опыта в области энергосбережения. Для разработки решений и концепций по применению энергоэффективных технологий компания инициировала создание в регионах присутствия рабочих

Например, в Красноярском крае рост промышленного производства в январе-марте 2010 года составил 9,9%, что превышает общероссийские показатели. Это означает, что стратегические планы территориального присутствия МРСК Сибири будут реализовываться лишь с незначительным сдвигом по времени, и сетевой комплекс должен обеспечить это развитие.

Новое строительство, расширение мощностей энергокомплекса должно органично



в Сибири и как никто другой заинтересована в снижении потерь и сокращении затрат на их погашение. По словам Виталия Иванова, России необходимо создавать энергоэффективную экономику, что невозможно сделать без радикаль-

ных присутствия компании. Критические явления в экономике, повлекшие за собой снижение уровня потребления электроэнергии, в МРСК Сибири рассматривают как краткосрочное явление, которое не окажет большого влияния на дальнейшее развитие региона. Статистика подтверждает это.

сочетаться с внедрением энергоресурсосберегающих технологий, реновацией как самого энергокомплекса, так и всего промышленного производства. Только при этих условиях возможно снижение энергоемкости российского и регионального внутреннего валового продукта. Для Сибири, особенно той, которая является

концентрация крупного энергетического производства — металлургии, добычи и переработки сырья, машиностроения — тема энергосбережения особенно актуальна.

Как отмечает Виталий Иванов, «сегодня очевидно, что без проведения полного технического перевооружения мы не выполним главную нашу задачу — не обеспечим надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей, развивающейся экономики. Сети и подстанции, которые строились во время реализации масштабного плана ГОЭЛРО, отработали свой ресурс. Сегодня износ основных фондов достигает в среднем 71%. Теперь нужно создавать новый энергетический комплекс. Для этого необходимо в течение предстоящих десяти лет реализовать масштабную программу реновации оборудования стоимостью более 282 млрд руб., в основе которой — принципы энергосбережения, внедрения энергоэффективных технологий и материалов».

Алексей Макаров,

директор Института энергетических исследований РАН: «Энергетика России имеет важные особенности. Прежде всего, это высокая обеспеченность сравнительно дешевыми энергоресурсами — мы располагаем 15% мировых разведанных запасов при менее 3% населения. Это важная особенность всех энергоэкспортирующих стран. Но есть и специфические особенности. Россия — самая холодная и протяженная страна с очень низкой плотностью населения и энергетической инфраструктуры — соответственно, в 4 и 7 раз меньше, чем в США. Энергетическая эффективность российской экономики в 5 раз хуже среднемировой, а нагрузка энергетике на экономику — в 4 раза выше: капложений в нашу энергетику составляют 6% от ВВП при 1,5% по миру в целом. Названные особенности энергетики меняют приоритеты научно-технического прогресса. Для России это, прежде всего, энергосбережение. Далее, при относительно дешевом топливе нам нужны менее капиталоемкие технологии даже с несколько худшими КПД. Особенно важны для нас технологии транспорта электроэнергии».

ной модернизации всех отраслей энергетического комплекса, и в первую очередь — сетевого хозяйства.

МРСК Сибири располагает реальным опытом применения энергоэффективных технологий. Так, только за три последних года компания сократила потребление электри-

чеством на 1,5%. Энергосбережение — это стратегический ресурс экономики. Энергосбережение — это стратегический ресурс экономики.

Укрепляя надежность

Системные итоги и задачи энергетиков

(Окончание. Начало на стр. 1)

Все филиалы Системного оператора — объединенные и региональные диспетчерские управления как в подготовительный период, так и во время ОЗП столкнулись с множеством факторов, негативно влияющих на работу энергосистемы во время прохождения зимнего максимума нагрузок. Наиболее существенное влияние на режимную ситуацию в энергосистеме России оказали отсутствие генерации Сайно-Шушенской ГЭС, прекращение работы Игналинской АЭС (Литва).

Также негативное влияние на режимную ситуацию в энергосистеме оказал непоправимый вывод из работы белорусской стороной ВЛ 750 кВ Смоленская АЭС-Белорусская, приведшая к пересмотру графиков плановых ремонтов электросетевых объектов и необходимости реализации дополнительных мероприятий по обеспечению устойчивой работы энергосистемы Калининградской области.

На протяжении всего ОЗП на объектах энергетиков происходили нештатные ситуации, которые в значительной степени осложняли режимную ситуацию в энергосистеме. Среди крупнейших нештатных ситуаций прошедшего ОЗП отмечены авария на Барнаульском ТЭЦ-3, в которой из-за возгорания конвейера подачи топлива произошла полная разгрузка станции, авария на сочинской ТЭС, а также интенсивное гололедообразование на проводах и грозотросах ВЛ в ОЭС Юга.

Генеральные директора ОДУ доложили на совещании о мерах, предпринятых в филиалах Системного оператора для успешного прохождения ОЗП. Кроме то-

го, в своих докладах они отметили основные прогнозные условия прохождения следующего ОЗП 2010/2011, определили ключевые мероприятия, реализация которых необходима для его успешного прохождения.

«Деятельность Системного оператора по обеспечению стабильной работы ЕЭС России имеет ежегодную цикличность. Сразу по окончании осенне-зимнего периода Системный оператор приступает к подготовке к следующему ОЗП, и реализует комплекс мероприятий, направленных на его успешное прохождение», — отметил Николай Шульгин, подводя итоги первого дня совещания. Он призвал руководителей филиалов Системного оператора уже сейчас сосредоточить усилия на подготовке к следующему ОЗП и активнее участвовать в решении проблем, способных негативно повлиять на надежное функционирование отрасли.

Во второй день годового совещания доклады представили руководители по функциональным направлениям деятельности Системного оператора — информационные технологии и связь, финансы и экономика, управление недвижимым имуществом, управление персоналом, внешние связи, стратегическое планирование, организационное проектирование и корпоративное управление. В выступлениях они обозначили приоритетные задачи по этим направлениям деятельности, стоящие перед Системным оператором, включая его филиалы, до 2012 года.

Одной из важнейших задач ИТ-блока Системного оператора является обеспечение высокой надежности эксплуатации

систем автоматизации оперативно-диспетчерского управления. В данном направлении реализуется ряд крупных инфраструктурных проектов, в том числе мультисервисная сеть передачи данных и корпоративная интеграционно-транспортная сеть, и также проект построения системы управления информационно-технологической деятельностью ОАО «СО ЕЭС», который станет основным инструментом по организации эксплуатационных процессов в ИТ-блоке.

Ключевой задачей финансово-экономического блока является эффективное и рациональное использование средств, полученных от утвержденных государством тарифных решений для качественного выполнения всех функций Системного оператора. Приоритетной задачей в сфере внешних коммуникаций является повышение информационной «прозрачности» действий Системного оператора, способствующей решению существующих и новых задач. Впервые в практике проведения подобных совещаний, директора всех филиалов Системного оператора имели возможность заблаговременно ознакомиться с презентациями выступлений всех руководителей компании и задать интересующие вопросы.

Подводя итоги совещания, Борис Аюев отметил, что в ходе напряженной дискуссии по всем вопросам годового совещания и представленным на нем докладом были выработаны важные решения, определенные механизмы взаимодействия, которые будут способствовать успешному выполнению задач, стоящих перед Системным оператором.

Объединяя потенциалы

«Ростехнологии» и «ИТЕРА» заключили соглашение

Государственная корпорация «Ростехнологии» и ООО «Нефтегазовая компания «ИТЕРА» подписали соглашение о сотрудничестве. Документ предусматривает координацию действий сторон в сфере разработки, производства и поставок корпорацией высокотехнологичного оборудования и другой продукции для нефтегазовой компании.

Соглашение направлено на создание условий, позволяющих использовать научно-технический потенциал ведущих организаций корпорации при внедрении современных технологий разработки месторождений газа и обеспечения иной производственной деятельности «ИТЕРЫ» и ее дочерних предприятий, а также поставок продукции компании организациям ГК «Ростехнологии».

В ряду приоритетных направлений сотрудничества — разработка инновационных технических средств поиска и разведки месторождений природного газа, способов добычи и переработки компонентов, извлекаемых из пластовых вод в процессе

эксплуатации месторождений нефти и газа, создание нового поколения газотурбинных газоперекачивающих аппаратов, газовых и мобильных компрессоров.

Предусматривается, в частности, создание мобильных установок для получения, хранения сжиженного и компримированного природного газа, разработка технологии производства синтетических продуктов из газа и способы повышения эффективности переработки серосодержащих газов, совершенствование технических средств диагностического обследования объектов добычи и транспортировки газа и нефти.

Соглашением планируется проведение работ по развитию генерационных энергетических технологий и совершенствованию способов комбинированной выработки электрической и тепловой энергии с использованием оборудования, выпускаемого организациями корпорации, а также созданию технических средств, обеспечивающих рациональное промышленно экологически безопасное природопользование, сокращение выбросов и сбросов вредных веществ, утилизацию отходов производства и реализация других инновационных проектов.

За чистый город и чистую землю

Филиалы ТГК-13 принимают участие в городских субботниках

Филиалы ОАО «Енисейской ТГК (ТГК-13) принимают активное участие в наведении санитарного порядка на своих территориях. В большинстве филиалов работы по благоустройству и озеленению продлятся до середины июня, и будут являться частью общегородской программы «За чистый город, за чистую Сибирь», объявленной администрацией города Красноярска.

В Красноярских филиалах энергокомпания работ по уборке территорий начались с последней декады апреля. На Красноярской ТЭЦ-1 23 и 24 апреля убрали территорию промышленной площадки станции (440050 кв. м) и прилегающую территорию. Из-за соседства с рыночной площадью в этом районе мусора за зиму скапливается много. Поэтому на уборку территории традиционно вышел весь персонал, не задействованный в текущих производственных процессах. В этом году в субботнике участвовали 95 сотрудников коллектива ТЭЦ-1. Они почистили газоны, побелили деревья и бордюры. Мусор вывезли тремя машинами ЗИЛ.

На Красноярской ТЭЦ-2 работы по очистке территории станции и прилегающих площадей от мусора в этом году проводятся с середины апреля и продлятся до



30 июля. На сегодняшний день уже вывезено 5 КАМАЗов сухой травы и мусора на полигон промышленных отходов. На этот период по станции приказом введена программа по озеленению, уборке и благоустройству территории. Аналогичные программы по благоустройству и озеленению территорий приняты и в других филиалах. Двухмесячник пройдет на Абаканской ТЭЦ, Канской ТЭЦ, Минусинской ТЭЦ и Назаровской ГРЭС. На Красноярской ТЭЦ-3 субботник прошел 30 апреля. Несмотря на плохие погодные условия

и загруженность персонала, на благоустройство территории после зимы вышли сотрудники всех 15 подразделений. За каждым подразделением была закреплена своя территория, на которой работники станции убрали мусор, покрасили лавочки, побелили бордюры и деревья.

Предприятие «Красноярская теплоэнергетика» также вышло на субботник практически всем коллективом, за исключением сменного персонала. В течение недели с 21 по 28 апреля 347 человек приводили в порядок после зимы территории своих подразделений. За этот период с территорий, прилегающих к котельным и административному зданию, было вывезено 7 КАМАЗов мусора и сухих листьев.

На Сосновоборской ТЭЦ и Назаровской ГРЭС уборкой мусора и благоустройством территории займутся 7 мая. Сроки субботника были перенесены по объективным причинам — весна в этом году пришла позже обычного, снег только начал таять.

Энергетики Канска традиционно проводят работы не только по очистке территории, но и по озеленению и высадке цветов. В этом году на центральной площадке возле Канской ТЭЦ появится газон из красно-бело-синих цветов в форме Российского флага.

Сочинские достижения

Холдинг МРСК развивает олимпийскую энергетику



В ходе реконструкции «Родниковая» была оснащена самым современным силовым оборудованием, соответствующим мировым стандартам. Это гарантирует необходимый запас мощности как для обеспечения бесперебойного и качественного энергоснабжения потребителей в Сочинском энергоузле, так и для строительства и эксплуатации новых олимпийских объектов.

Реконструированная подстанция дополнительно обеспечит электроэнергией строительство в г. Сочи двухуровневой транспортной развязки. Данный энергообъект станет гарантом надежного электроснабжения единой автоматизированной системы управления дорожным движением в Сочи. Общий объем средств, затраченных на реконструкцию подстанции «Родниковая», согласно инвестиционной программе ОАО «Кубаньэнерго», превысил 225,5 млн руб.

Учитывая важное социальное значение подстанции для городских потребителей, реконструкция электросетевого объекта осуществлялась без его отключения. В период проведения работ энергетик создали максимально комфортные условия для потребителей «Родниковая» по обеспечению их бесперебойным энергоснабжением.

Всего к Олимпиаде-2014 будет построено три и реконструировано две подстанции напряжением 110 кВ общей мощностью 340 МВА (включая ПС «Родниковая»). Также по плану будут реконструированы 200 км воздушных линий электропередачи 110 кВ и проложены 690 км кабельных линий 6-10 кВ.

В ходе рабочей поездки в Сочи делегация ОАО «Холдинг МРСК» выполнила важную миссию по передаче ветеранской общности города Сочи эстафеты Знамени Победы. Эта патриотическая акция стартовала 5 мая с.г. в Москве в Центральном музее Вооруженных Сил РФ по инициативе ветеранов распределительного электросетевого комплекса России. В ОАО «МРСК Юга» эстафета уже прошла в городах-героях Волгограда и Новороссийске, городе воинской славы Калач-на-Дону, а также в Ростове-на-Дону и столице Кубани — Краснодаре.

На базе Сочинских электрических сетей ОАО «Кубаньэнерго» (находится под управлением дочерей операционной компании ОАО «Холдинг МРСК» — ОАО «МРСК Юга») под руководством Генерального директора Холдинга МРСК Николая Швеца состоялось выездное совещание ОАО «Холдинг МРСК» по вопросам строительства и реконструкции олимпийских энергообъектов. В совещании также приняли участие представители ОАО «МРСК Юга» и ОАО «Кубаньэнерго». Были заслушаны доклады высших менеджеров ОАО «Холдинг МРСК» и ОАО «МРСК Юга» на тему реализации мероприятий по технологическому присоединению объектов олимпийской программы, а также исполнения плана-графика финансирования и строительства олимпийских энергообъектов.

По итогам совещания выполнению Программы строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта, утвержденной Постановлением Правительства Российской Федерации № 991 от 29 декабря 2007 года, оценено положительно. Отмечено, что выполнение всех запланированных мероприятий позволит существенно повысить качество и надежность энергоснабжения города-курорта и в перспективе сделать Сочи в части энергоснабжения одним из лучших городов России.

Участники совещания посетили электросетевые объекты, в том числе подстанции 110 кВ «Вишневая» и «Бытха», которые должны быть введены в 2010 году. Николай Швец дал высокую оценку оперативности и качеству подготовки распределительного сетевого комплекса Сочи к Зимней Олимпиаде 2014 года. Он также выразил уверенность в том, что «все объекты олимпийской программы будут введены в соответствии с установленным планом-графиком и даже с его опережением».

А 28 апреля этого года состоялось открытие после реконструкции первого олимпийского энергообъекта — подстанции «Родниковая» напряжением 110 кВ. Этот электросетевой объект, введенный с полугодовым опережением плана-графика, стал первым завершенным в рамках реализации Программы строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как гор-

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Дорога к рынку

Опасные последствия непркрытого монополизма



Алексей Преснов, Генеральный директор ООО «КРЭС-Альпнс», Председатель Совета директоров ОАО «Колэнергосбыт» и ООО «КРЭС»

То, что происходит у нас сегодня с реформированием электроэнергетики, не может не вызывать тревогу. Заканчивается первая половина заключительного года периода перехода отрасли от монополии к рыночным отношениям, впереди — летние месяцы традиционного спада деловой активности и отпусков в нашей северной стране, а мы до сих пор так и не знаем, как будет работать рынок электроэнергии и мощности в следующем году. Нет, мы, в общем, знаем, что население продолжит приобретать электроэнергию по регулируемым тарифам вплоть до 2014 года, мы знаем, что остальные потребители полностью перейдут на рыночные цены, но мы не знаем, как это будет работать на практике, ведь существующая на сегодня нормативная база функционирования отрасли к такой модели просто не готова.

Как известно, базовый документ современной электроэнергетики — федеральный закон 35-ФЗ не предполагает государственного регулирования цен на электроэнергию для населения, в том числе и установление предельных уровней регулируемых цен в рамках тарифно-балансовых решений, которые и определяют региональные цены и тарифы. Федеральный закон 36-ФЗ, определяющий работу отрасли в переходный период, предполагает формирование долгосрочных договоров поставки электрической энергии ГП для населения (на период с 2011 по 2014 год), и в общем определяет принципы формирования цен для населения, исходя из требования постепенного уменьшения разницы цен для населения и остальных потребителей. Более детально механизмы поставки электроэнергии населению закон не прописывает. Кроме того, этот закон, вообще-то говоря, прекращает свое действие уже в следующем году: переходный период заканчивается с 1 января 2011 года. В энергетическом сообществе все еще продолжают дискуссии на тему окончания переходного периода, но специалисты отлично знают, что существует минимальный перечень документов, без которых отрасль просто не сможет нормально работать в рыночном правовом пространстве, а перспективы их скорого принятия пока весьма туманны. Это относится, прежде всего, к целевым правилам функционирования оптового и розничных рынков, а также ряда ключевых поправок в 35-ФЗ «Об электроэнергетике», касающихся неценовых зон.

В результате на сегодняшний день мы пока слабо представляем себе, как будут продаваться на оптовом рынке в 2011 году электроэнергия и мощность, предназначенные для потребления населением по регулируемым тарифам, как будут формироваться тарифы на рознице в условиях сохраняющегося перекрестного субсидирования и вероятного сохранения предельных уровней конечных тарифов в регионах. Но мы точно знаем, что компания холдинга МРСК полностью переходит на RAB-регулирование, что уже само по себе резко поднимает составляющую передачи в конечной цене на электроэнергию и, соответственно, резко снижает возможности сбытов для маневра в регионах. При этом нужно помнить, что гарантирующие поставщики уже не смогут, как раньше, арифметически компенсировать экономические необоснованные тарифы для населения за счет тарифов предприятий, и, как говорится, жить спокойно, в том числе и за счет прочих скрытых доходов в конечных тарифах. Во-первых, формально конечные тарифы для предприятий уже не будут регулироваться, и в условиях планируемой конкуренции на рознице такая компенсация приведет к массовому «исходу» юридических лиц от ГП к независимым

энергосбытовым компаниям, а во-вторых, по новым методикам расчетов, сбиты лишаются привычных дополнительных доходов, связанных с дифференциацией тарифов по ЧЧИМ и уровням напряжения.

В обсуждаемых в последний год моделях рынков эти проблемы так называемого «постпереходного» периода, являются настолько же очевидными, насколько и не имеющими пока однозначных решений. Вместе с тем, абсолютно ясно, что именно эти проблемы требуют сегодня первоочередного внимания со стороны регуляторов и органов власти и управления. Надо признать, что и сам по себе постпереходный период, вносящий изрядную долю сумятицы в процесс достижения основных целей реформы отрасли, оказался востребованным, в первую очередь, из-за недопустимо низких темпов работы над целевыми моделями рынка. Во вторую, из-за закладываемой в 36-ФЗ «бомбы замедленного действия» — нормы о сохранении регулирования цен на электроэнергию для населения еще на три года. Норма, на мой взгляд, абсолютно популистская, излишняя и непродуктивная, не приносящая населению на самом деле никакой реальной пользы. Лучше бы отдали огромные деньги, закладываемые в тариф на перекрестку, тому же населению в зарплату и пенсию, в компенсации реально нуждающимся через монетизацию льгот.

Но сегодня речь о другом. В последнее время в отрасли, к сожалению, все с большей отчетливостью проявляется опасная тенденция — не только не решать проблемы неважно постпереходного или еще какого-либо периода, а ровно наоборот, пользуясь объективными трудностями, по сути, сворачивать реформу электроэнергетики, выходящая ее сущности, возвращаться назад, в маховый монополизм, прикрываемый фивговым листком имитационной конкуренции.

Речь идет, в частности, о том, что разработанная в НП «Совет рынка» модель целевого розничного рынка, многократно обсуждавшаяся со всех сторон в сбытовом сообществе, до сих пор не внесена на согласование в федеральные ведомства для принятия. Более того, в последнее время мы все чаще слышим о том, что идет разработка некоей другой модели, с другими ключевыми параметрами. По крайней мере, именно так формулирует свои цели НП «ГП и ЭСК», которое, как известно, сейчас прочно контролируется несколькими крупными сбытовыми холдингами, реализующими на этой площадке свою политику. Суть модели розничного рынка, предлагаемой этими компаниями, известна. Она заключается в том, чтобы под разными предложениями сохранить монополию ГП на рознице на необозримое будущее, одновременно расширив их полномочия за счет ряда новаций, позволяющих им более успешно конкурировать с независимыми ЭСК в части обслуживания крупных потребителей. Вкупе с лоббируемой этими же компаниями новой процедурой смены ГП, картина рынка, которую мы неизбежно получим в случае реализации этих сценариев, будет выглядеть довольно печально.

Потребители, не сумевшие «убежать» вовремя на оптовый рынок, будут вынуждены покупать электроэнергию исключительно у этих региональных «ГП-баронов», или у их «ассалов», неких мелких сбытовых компаний, оперирующих с позволения их сюзеренов на определенных территориях и в определенных рамках. При этом потребители сами не заметят, как изменится сегодняшняя, им привычная, существующая концепция ГП. Это уже не будет самая дешевая компания в регионе, работающая по регулируемым тарифам и для всех, она будет там, по сути, единственной, а цены на электроэнергию у нее будут «монопольно свободными». Ни о каком выборе поставщика, ни о каком «давнении» на цены оптового рынка со стороны конечных потребителей в такой модели говорить не приходится. Зато четко видны интересы и перспективы крупных поставщиков — весь денежный поток платежей за электроэнергию, да еще и с рыночной рентабельностью не только сохранится, но и прумножится, сосредоточившись в трехчетырех компаниях на всю страну. А это, между прочим, уже сегодня ни много ни мало — несколько триллионов руб. в год.

Другая модель — это первоначальная или «оригинальная» модель розничного рынка, разработанная в НП «Совет рынка» при участии широкого круга региональных компаний, предполагающая широкую конкуренцию через фактическое «обнуление» статуса ГП в регионах в рамках единой ГТП. Модель обеспечивает условия для свободного перехода потребителей от одного поставщика к другому,

систему ценовых ориентиров для потребителей розничного рынка, позволяющих им осознанно выбирать ту или иную политику в энергопотреблении. Такая модель с различными особенностями действует

равнанию рынка электроэнергетики, таким как надежность и бесперебойность. Для обеспечения надежных условий работы конкурентного рынка модель предполагает создание специального института

Вторая модель отдает приоритет надежности и управляемости процесса электроснабжения, оставляя конкуренцию роль вспомогательного инструмента на рынке, решающего достаточно локальные задачи, та-



Многие из тех, кто в начале реформы позиционировал себя в качестве самых стойких опричников реформы, сегодня с такой же энергией и целеустремленностью развернулись ровно в обратном направлении и оказались в рядах оголтелых проповедников монополизма. Среди них есть способные люди, достаточно молодые и очень жаль, что они тратят свои силы, свое образование и квалификацию на то, чтобы в очередной раз отбросить нас всех назад.

в большинстве экономически успешных стран с рыночной экономикой, контуры такой модели были заявлены и при старте нашей реформы отрасли. Потребители ожидали и ожидают, что переход на рыночные отношения в электроэнергетике будет сопровождаться не только ростом цен и тарифов, но и предоставлением им возможности реального рыночного выбора. Модель НП «Совет рынка» многократно обсуждалась, дорабатывалась, и 9 апреля 2010 года была представлена в окончательном виде сообществу на специальном семинаре. Там был еще ряд неясностей, связанных с постпереходным периодом, о которых уже говорилось, но в целом модель выглядела вполне законченной и, на наш взгляд, заслуживает быть внесенной в Правительство РФ для окончательного принятия.

Ключевое отличие двух моделей, как, впрочем, и подходов к их принятию, состоит в отношении к конкуренции на рынке и степени открытости при обсуждении. Модель «Совета рынка» предполагает создание полноценного конкурентного пространства на рознице и исходит, в первую очередь, из интересов потребителей, желающих получить электроэнергию по адекватным прогнозируемым ценам. Конкуренция в модели «Совета рынка» является первичной по отношению к другим атрибутам, присущим функциони-



регистратора или организатора розничного рынка, с возможным совмещением функций оператора коммерческого учета. На первом этапе, по мысли авторов, эту роль на себя могут взять и сетевые организации.

энергия — это особый товар, что энергоснабжение — это функция, обеспечивающая жизнедеятельность государства и общества в целом. Что институт ГП в нашей стране в том виде, в каком он есть сейчас, позволил сохранить надеж-

ность энергоснабжения в переходный период, доказал свою полезность, и нет смысла его разрушать или девальвировать. Наоборот, по моему мнению, его надо укреплять, отдавая статус ГП большим, надежным и «правильным» компаниям, имеющим финансовый и административный ресурс. Говорят они и о том, что размер сбытовой надбавки как инструмент конкуренции на розничном рынке является вторичным, если не третичным, ввиду его незначительной доли в конечной цене электроэнергии для потребителя. А потому, мол, и смысла нет разводить конкуренцию на рознице с множеством компаний, потребителей и государству важнее обеспечить доступность электроэнергии как товара и надежность ее поставки. Кроме того, говоря об укрупнении энергосбытовых компаний, организации холдингов, апологеты этой концепции указывают на неизбежность и рыночный характер этих процессов и, как водится, ссылаются на зарубежный опыт.

Действительно, на нашем энергорынке идут объективные процессы консолидации, ограничивающие и без того довольно ущербную конкуренцию в отрасли, и они на самом деле имеют рыночную природу. Еще одна грань этих процессов состоит в том, что на рынке наблюдается поглощение сбытов генерирующими компаниями, а также создание холдингов с участием поставщиков первичных энергоресурсов, генераторов и сбытов. Аналитики указывают на возможные негативные последствия, которые могут отразиться на конкурентном поведении субъектов рынка электроэнергии, если не будут приняты специальные меры по ограничению монополизма. Эта тема была подробно освещена в недавней статье доцента Финансовой академии при Правительстве Российской Федерации Аркадия Трещука «Риски роста концентрации субъектов на рынке электроэнергии», опубликованной в журнале «Энергорынок» №3 за 2010 год. Автор, в частности, указывает на существующую сегодня ограниченность конкурентных отношений на оптовом рынке в сегменте РСВ и говорит о том, что консолидация активов в сбыте, генерации и поставках топлива ведет к еще большему ослаблению конкурентных поведенческих мотиваций энергокомпаний.

Так что же делать? Может быть, действительно конкуренция и на опте, и на рознице в электроэнергетике не так уж важна? Может быть, нам удастся найти свой третий путь в реформировании отрасли, и мы сделаем ее современной и успешной и без конкуренции?

Нет, и еще раз нет. Говорят, потребителю не важна несущественная разница в цене того или иного поставщика. Возможно. Но ему важно знать, какова будет эта цена сегодня, на квартал вперед, на год вперед. Ему важны условия оплаты, ему важны условия подключения новых мощностей. Кто будет решать его проблемы? ГП, не имеющие конкурентов и рыночных мотиваций работать с потребителем? Кто будет заниматься энергосбережением или энергосервисом? ГП, для которого в условиях регулирования сбытовой надбавки важно продать как можно больше объемов электроэнергии и затратить при этом как можно меньше средств, экономя, в том числе, и на элементарных сервисных удобствах для потребителей? Мне могут возражать, что уже сегодня крупные сбытовые компании ГП этим активно занимаются. Но дело в том, что сегодня они занимаются этим в преддверии ожиданий открытия конкурентного рынка в 2011 году, стараясь занять максимально удобную стартовую позицию на рынке! У них была конкурентная мотивация! Но как только крупные ГП — сбыты — достигнут своей цели и «свернут штору» конкурентной модели розничных рынков, мотивация тратить деньги на дополнительные офисы, call-центры, сервисы у них тут же исчезнет. Во всем мире, и у нас в том числе, рынок не работает без конкуренции. Это банально, но об этом приходится, к сожалению, сегодня говорить.

Еще одним негативным последствием непринятия конкурентной модели на розничном рынке будет массовый исход крупных и средних предприятий на опт через всевозможные пути и варианты. Это будут и специальные сбытовые компании, созданные для таких целей, и всяческие сбыты по отраслевому признаку, и сами предприятия как покупатели на рынке. Не факт, что они что-то существенно смогут выиграть от выхода на оптовый рынок, но они однозначно будут туда стремиться: ведь если нет реального рынка у ГП на рознице, то тогда нужно идти туда, где он существует. Для многих из них оптовый рынок станет своего рода изумрудным городом, где живет волшебник Гудвин, который и даст им реальный выбор, и защитит их от монополизма ГП. Но готов ли будет оптовый рынок, сам имеющий массу внутренних проблем своего функционирования, включая слабую конкуренцию, их принять? Хватит ли у рынка на всех «зеленых очков»? Что касается консолидации сбытовых активов в руках генераторов, то это действительно объективный рыночный процесс. Генераторы не только могут, но и обязаны уделять внимание розничным рынкам, так как именно там, в конечном итоге, реализуется их продукция и киловатты превращаются в деньги. Не будет работоспособного розничного рынка — не будет и нормального оптового рынка, потому как рынок — он, вообще-то, и есть рынок, и все границы между оптом и розницей являются в значительной мере условными. Однако эти процессы рыночного объединения активов генераторов и сбытов должны находиться под пристальным вниманием антимонопольных органов, а попытки доминирования в зонах свободного перетока в генерации и в сбыте должны жестко пресекаться. Кроме того, нужно предусматривать публичную возможность заключения долгосрочных прямых договоров между генераторами и крупными предприятиями в рамках единых региональных ГТП, что автоматически будет обеспечивать попытки монополизации сбытовой деятельностью генераторами на рознице. Единые региональные ГТП вообще — это самое мощное оружие, поддерживающее конкуренцию. Причем, в обязательном порядке необходимо «вернуть» в эти ГТП и предприятия, вышедшие на опт, неважно как — самостоятельно или через независимые или аффилированные ЭСК. Тот факт, что они затратили средства на АИИС КУЭ, отнюдь не мешает им быть участниками единой ГТП — они будут более точно планировать свое потребление и «отключаться» на рынке по факту, а не по профилям. Отдельного разговора заслуживают и прочие компании, обслуживающие всероссийские монополии в различных регионах, для которых в свое время прописали специальные пункты в правилах розничных рынков. На наш взгляд, им нужно сказать спасибо, они свою функцию по энергообеспечению и надежному энергоснабжению наших крупнейших предприятий в сложный переходный период выполнили, сами тоже встали на ноги, создали неплохую сбытовую инфраструктуру. Сегодня же, если мы желаем построить нормальный рынок, они, несомненно, должны вернуться в единые правила игры — в единые региональные ГТП. А иначе мы оставим на рознице большую монополистическую «занозу», которая периодически будет «нарывать» и вызывать «воспаление» на всем рынке.

Мы обязаны принять необходимые документы и закончить начатую реформу. Потому что если мы не сумеем этого сделать, нас ждут большие проблемы в отрасли. Самым опасным негативным итогом станут обманутые надежды. Надежды всех: и самих участников рынка, и потребителей, и людей, и государства в целом. Мы опять вынуждены будем признаться себе, что не справились. Пусть это признание не будет громким, пусть мы будем имитировать кипучую деятельность и говорить на публику, что нам это просто ни к чему, мы, мол, другие — большие, сильные и независимые, что верна поговорка «что русскому хорошо, то немцу — смерть». Но в глубине души мы будем знать, что не справились, и это будет тяжелой психологической травмой для всего сообщества, для поколения молодых людей, поверивших в реформу, в свое будущее, поверивших в себя.

Отрасль сегодня опять оказалась перед выбором, и, возможно, даже более сложным, чем 10 лет назад, когда начиналась реформа. Тогда было все ясно, как на фронте — сзади гигантская монополия, впереди — рынок и конкуренция, которые принесли отрасли светлое будущее. Сегодня все сложнее и запутаннее. Все встало за рынок, но только вот понимают его сущность совсем по-разному. Как это часто бывает в жизни, многие из тех, кто тогда, в начале реформы позиционировал себя в качестве самых стойких опричников реформы, сегодня с такой же энергией и целеустремленностью развернулись ровно в обратном направлении и оказались в рядах оголтелых проповедников монополизма. Среди них есть способные люди, достаточно молодые и очень жаль, что они тратят свои силы, свое образование и квалификацию на то, чтобы в очередной раз отбросить нас всех назад.

Времени на раздумья уже не осталось. Пора принимать решения, причем такие, за которые, потом, лет через десять, а может и позже, не стыдно было бы отвечать. И об этом надо всегда помнить.

Сказка русской гжели

Путешествие в бело-синее царство мастерства

Ирина Яковенко, ГК «Народные художественные промыслы»

12 призеров розыгрыша «Подарки от звезд» совершили экскурсию в музей гжели на старейшем предприятии народных промыслов — ЗАО «Объединение «Гжель». Согласно условиям акции, которая проходила во всех магазинах сети «Подари!» с 17 по 31 марта, участником розыгрыша мог стать каждый покупатель, который приобрел в указанный период изделия народных художественных промыслов: хохлому, гжель, павловопосадские платки, самовары, валенки на сумму от тыс.руб. 12 счастливым, имена которых были определены путем случайной выборки при помощи лототрона, представилась уникальная возможность совершить экскурсию в необыкновенную страну, где расцветают восхитительные синие розы и летают синие-белые птицы.

Родина российского фарфора, бело-синее царство, край голубых роз и синих птиц — другими словами о Гжели и не скажешь. Здесь все расписано характерным синим орнаментом: дома, магазины, автобусные остановки, придорожная церковь и даже дорожные указатели! Попадая в эти края, неожиданно для себя начинаешь говорить стихами, а оказавшись на мастер-классе по росписи оригинальной гжельской статуэтки или изящного блюда из белой глины, открываешь в себе скрытый художественный дар. И все это потому, что Гжель — удивительное место на земле, где сама природа благоволяет развитию творчества.



Экскурсия на ЗАО «Объединение «Гжель» началась с посещения музея, где собрана богатейшая коллекция изделий из керамики, фарфора и майолики, берущая свое начало с XVIII века. Экскурсовод Елена Федоровна познакомила с историей возникновения и зарождения гжельского промысла, научила различать фарфор, фаянс и майолику, показала редкие и уникальные экспонаты гжели, собранные в музее. А посмотреть здесь, действительно, есть на что. Знаменитые гжельские квасники, фарфоровые шахматы, фигурки в виде знаков зодиака, разнообразная посуда, вазы, бело-синий мишка

очень популярна. Причем, собираю не только фигурки, но и посуду. У меня уже 27 штук разделочных гжельских досок, и я не собираюсь останавливаться. Кстати, эту посуду я выиграла тоже благодаря гжели, купив в магазине «Подари!», разделочную доску».

Самым неожиданным открытием для всех участников экскурсии стала цветная гжель. Сейчас трудно себе представить, что традиционная в нашем понимании бело-синяя гжель,

теснить ручной труд, искусство Гжели пришлось в упадок. Возрождение промысла началось в последние 40-е годы. Именно тогда и был создан современный гжельский стиль с использованием черной кобальтовой подглазурной краски, которая после обжига становится ярко-синей.

После экскурсии по музею Елена Федоровна пригласила всех в производственные цеха, где рождаются настоящие произведения искусства. Участники

казала, как пишутся основные элементы гжельской росписи. Ее главный секрет — это мазки, которые получают под определенным наклоном кисточки. Для того, чтобы в совершенстве овладеть техникой мазков, художникам предприятия требуется около 5 лет.

Потренировавшись на листках бумаги, путешественники принялись за свои тарелки. Надо было видеть, как горели их глаза, когда они неумелыми, но решительными мазками, пытались изобразить гжельскую розу или диковинный орнамент, и у каждого выходил собственный, непохожий на других рисунок, потому что каждое изделие — уникальное, авторское и никогда не повторяется.

Впечатления

Елена Маруласова

«Для меня самое сильное впечатление от этой поездки — мастер-класс. Когда нам принесли еду на тарелках с гжельской росписью, мне казалось, что я понимаю, как создавался каждый узор на них, как будто я сама все это рисовала. После мастер-класса начинаешь смотреть на гжель совсем по-другому, я бы даже сказала — влюбленными глазами».

Ангела Комарова

«Замечательная экскурсия. К своему стыду, я раньше даже не знала, что существуют такие туристические поездки на предприятия промыслов. Очень хочется, чтобы магазины «Подари!» и в будущем проводили подобные акции. С удовольствием буду в них участвовать, ведь есть множество других предприятий, о которых мы мало, что знаем».

Анастасия Артемова:

«Большое спасибо за эту поездку. Получили массу новых и неожиданных впечатлений. Я раньше даже и не знала, что гжель когда-то

— символ «Олимпиады-80», Леонид Якубович с микрофоном и даже группа «Аквариум», увековечены в фарфоре, в своем «золотом» составе начала 80-х годов.

Светлана Ильменская обнаружила в представленной здесь экспозиции статуэтку дамы с собачкой, которая есть у нее дома. «Я собираю гжель уже около 20 лет, — поделилась она с нами. — Начала собирать еще во времена Советского Союза, когда гжель была

раньше была цветной. В XVIII-XIX веках гжельская посуда расписывалась яркими красками, а традиционные для гжели цветочки были не синие, а желтые, красные и зеленые. Разноцветная гжельская посуда ручного производства в те времена использовалась повсеместно: и в дворянских домах, и в крестьянских избах, и в трактирах. На рубеже XIX-XX вв., когда машинное производство стало вы-

экскурсии увидели специальные станки, на которых вытачиваются гипсовые модели будущих изделий, узнали, как получают готовые статуэтки и разнообразную посуду, заглянули во внутрь старинных печей, температура воздуха в которых в момент обжига достигает более 1000 градусов, побывали в цехах ручной росписи. А потом всех ждал удивительный мастер-класс. Художница предприятия Юлия по-

VTT: новая технология логистики

Для ускорения грузоперевозок между Россией и Финляндией

Центр технических исследований Финляндии VTT занимается изучением грузоперевозок между Россией и Финляндией. Результаты показывают, что для улучшения грузоперевозок требуется разработка процессов обработки информации о логистике и повышение степени автоматизации. Внедрение систем бесконтактных радиочастотных идентификаторов окажет благотворное влияние на работу всей цепочки снабжения, потребителей, а также на деятельность государственных органов на границе между двумя странами. Для их разработки потребуется обеспечить сотрудничество и соглашение в отношении применения различных отличающихся друг от друга стандартов и программ.

Опытный проект Центра технических исследований Финляндии VTT был посвящен исследованию и изучению различных отличающихся друг от друга вариантов и альтернативных путей применения электронных систем и сообщений между финской лесопромышленной компанией и российским транспортно-логистическим предприятием. Целью данного исследования была разработка перевода транспортной информации на электронную основу. Предметом изучения была также система автоматического опознавания железнодорожных вагонов при перевозках между Россией и Финляндией.

В исследовании приводится описание электронных сообщений, относящихся к одному заказу на перевозку и его подтверждению. При проведении данного исследования было замечено, что при обмене сообщениями, касающимися грузоперевозок, все еще приходится вручную вносить и получать информацию, а также что обмен информацией по вопросам логистики часто производится по электронной почте, телефону и факсу.

Автоматизация информации

RFID (Радиочастотная идентификация). В логистике преимущества, которых удается добиться в результате автоматизации процессов, связанных со сбором, передачей и записью данных, весьма значительны. Электронно выдаваемую, надежную информацию можно использовать для

многих различных целей управления логистикой. Внедрение технологии радиочастотной идентификации облегчает управление грузопотоками и перевозками. Информация, получаемая с помощью этой технологии, поступает в режиме реального времени, и за процессами можно следить в информационной сети и на различных мобильных устройствах. Можно более эффективно контролировать коэффициент

Автоматическая идентификация

Несколько крупных международных компаний при идентификации грузовых вагонов переходят на технологию бес-

контактной идентификации, которая разработана на базе радиочастотных идентификаторов. Определение местоположения транспортной единицы может осуществляться на базе определения местоположения с использованием спутниковых навигационных систем, определения местоположения с помощью Интернета, определения местоположения с помощью беспроводной локальной сети



использования имеющегося парка и инфраструктуры. Открытость информации, получаемой с помощью такой технологии, ведет к повышению ее надежности. Это также благоприятно сказывается на надежности поставки и управлении запасами. Данную технологию также могут использовать организации, которые осуществляют отгрузки, операторы, а также государственные служащие и заказчики. Пре-

или в различной их комбинации. В США бесконтактная идентификация вагонов на железной дороге применяется уже в течение 20 лет.

В Финляндии аналогичная технология используется на воротах портов Муссало (Котка) и Вуосари (Хельсинки). Одним из применяемых устройств, разработанных на базе технологии радиочастотной идентификации, является электронная пломба. Это — устройство, встроенное в обычную механическую пломбу, которое сообщает о любом нарушении пломбы и проникновении в транспортную единицу, посылая электронный сигнал на считывающее устройство.

Эти решения предназначены для выдачи свежих данных для опознавания грузовиков и вагонов, которые могут быть использованы в различных операционных системах.

Стандарты и платформа ИТ Для автоматизации передачи сообщений по логистике требуется соглашение по общим стандартам между различными участниками. По словам Яркко Лехтине, научного сотрудника VTT, крупные международные компании в России, Финляндии и других странах Европы уже внедряли действующие автоматизированные системы. Таким образом, проблема не в какой-либо технической стороне дела; скорее, проблема заключается в том, как заставить эти системы говорить между собой. Необходимо улучшить сотрудничество.

Для внедрения автоматизации требуется взаимопонимание между различными сторонами в отношении стандартов, платформы информационной технологии, а также способность считывать показания идентификаторов, которые соответствуют различным стандартам. Для разработки бесконтактной идентификации железнодорожных вагонов между Финляндией и Россией необходимо провести форум по радиочастотной идентификации с российскими участниками. Центр технических исследований Финляндии VTT является крупнейшей в Северной Европе организацией, занимающейся прикладными исследованиями. Он предоставляет разнообразные технические и научно-исследовательские услуги своим клиентам как в Финляндии, так и в других странах мира, компаниям, а также государственному сектору.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе на право заключения Договора на выполнение работ по строительству и оснащению здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Ставропольская, 2/2.

2. Предмет Договора, сроки исполнения обязательств, порядок оплаты:

2.1. Подрядчик обязуется в установленный в Договоре срок в соответствии с технической документацией, Сводным сметным и локальными сметными расчетами и Графиком выполнения и оплаты работ выполнить работы по строительству и оснащению (далее — «Работы») здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» (далее — «Объект») на земельном участке общей площадью 1508 кв.м., расположенном по адресу: Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Ставропольская 2/2, а Заказчик обязуется принять результаты Работ и уплатить обусловленную цену.

2.2. Сроки выполнения Работ: — срок начала выполнения Работ — не позднее 10 (десяти) календарных дней с момента заключения Договора; — срок завершения Работ — не позднее 20 календарных месяцев с момента заключения Договора.

2.3. Оплата Цены Договора производится Заказчиком в следующем порядке: 2.3.1. Ежемесячно Подрядчик в срок с 25 до последнего числа текущего месяца представляет Заказчику документы для определения суммы промежуточного платежа (аванса): Акты о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и счета на оплату.

2.3.2. Промежуточный платеж (аванс) уплачивается Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика в течение 15 (пятнадцати) рабочих дней с даты подписания Сторонами Актов о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справок о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и выставления Подрядчиком счетов на оплату. Оплата каждого последующего промежуточного аванса производится Заказчиком при условии выставления Подрядчиком счета-фактуры по предыдущему авансовому платежу. Счет-фактура должна быть оформлена в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. В случае обнаружения недостатков в работах Подрядчика срок расчета, отодвигается соразмерно сроку устранения соответствующих недостатков.

2.3.3. Окончательный расчет за выполненные по Договору Работы проводится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 30 (тридцати) рабочих дней после полного завершения Работ, подписания Сторонами окончательного Акта о приеме выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и подписания Акта приема законченного строительством объекта приемочной комиссией (форма № КС-14) и получения разрешения на ввод Объекта в эксплуатацию и выставления Подрядчиком счета на оплату.

3. Потенциальным Участником конкурса может быть любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Претендовать на победу в конкурсе могут Участники, предложившие лучшие условия для исполнения Договора и отвечающие следующим требованиям:

- а) наличие гражданской правоспособности в полном объеме для заключения и исполнения Договора;
- б) соответствие требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим выполнение обязательств, являющихся предметом Договора (в том числе наличие свидетельства о допуске к определенному виду или видам работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства, выданных Подрядчику саморегулируемой организацией в области строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства);
- в) наличие необходимых для исполнения Договора ресурсов (финансовых, материальных объектов, производственных, трудовых);
- г) неприостановление деятельности, реорганизации, процедуры банкротства;
- д) неприостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;
- е) на имущество не должен быть наложен арест;
- ж) соответствие требованиям к финансовой устойчивости: — величина чистых активов за последний финансовый год в соответствии с годовым бухгалтерским балансом должна быть не ниже величины минимального уставного капитала, определенного соответствующим федеральным законом для хозяйственного общества; — отсутствие убытков за последние 2 года; — выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) за последние 2 года должна быть не менее 100 000 000 рублей;
- з) Потенциальный Участник, Участник конкурса должен отвечать оптимальным параметрам ликвидности (значение коэффициента текущей ликвидности не менее 0,8);
- и) наличие в собственности или гарантия возможности приобретения (покупка, аренда, лизинг) машин и механизмов, необходимых для выполнения Работ.

4. Подробное описание технических требований к выполняемой Работе, условий Договора, требований к Потенциальным Участникам, Участникам и их Конкурсным заявкам, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации на право заключения Договора на выполнение работ по строительству и оснащению здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Ставропольская, 2/2, которая может быть получена всеми заинтересованными лицами на сайте ОАО «СО ЕЭС»: <http://www.so-ups.ru/>.

5. На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, у ответственного секретаря Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамары Константиновны, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89, в течение двух рабочих дней со дня получения Организатором конкурса соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

6. Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками, рассмотрение, оценка и сопоставление Конкурсных заявок, определение Победителя, уведомление об итогах конкурса, иные необходимые действия Заказчика совершаются постоянно действующей Центральной закупочной комиссией ОАО «СО ЕЭС», созданной приказом ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» от 24.11.2006 № 372.

7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 16 часов 00 минут по московскому времени 22 июня 2010 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамаре Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89.

8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени 23 июня 2010 г. по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, ком. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуру вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.

9. Итоги конкурса подводятся в июне-июле 2010 года.

10. Точное время и место подписания протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса указываются в Уведомлении Победителю конкурса.

11. Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса, составляет 192044111 (Сто девяносто два миллиона сорок четыре тысячи сто одиннадцать) рублей 00 копеек, кроме того НДС 18% — 34567939 (Тридцать четыре миллиона пятьсот шестьдесят семь тысяч девятьсот тридцать девять) рублей 98 копеек.

12. Договор по результатам конкурса между Заказчиком и Победителем конкурса заключается в течение 20 дней с момента подписания Протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса.

13. Обязательства Потенциальных Участников, связанные с подачей Конкурсных заявок, обеспечиваются неустойкой в размере 2% (двух процентов) от начальной (предельной) цены Договора с учетом налогов, что составляет 4532241 (Четыре миллиона пятьсот тридцать две тысячи двести сорок один) рубль 02 копейки.

14. Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса не позднее, чем за 5 (пять) рабочих дней до даты публичного вскрытия конвертов, указанной в п.8 настоящего Извещения, не неся никакой ответственности перед Потенциальными Участниками или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки. Извещение об отказе от проведения конкурса публикуется в газете «Промышленный еженедельник», на сайте ОАО «СО ЕЭС» — <http://www.so-ups.ru/>, а копия размещается на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-Energy» — www.B2B-Energy.ru/.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Ответственный секретарь Светлана Голованова
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптева, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «P» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 14.5.2010 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 012316
Тираж 40000 экз.