Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

5 апреля — 11 апреля 2010 года

№12 (330)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Волковские шансы
«Святогор» рассматривает новые возможности
стр. 2

«Фавориты» Китая
Российские ЗРК поступили в Поднебесную
стр. 2

Программа интеграции
«МРСК Сибири» объединяет сети
стр. 2

Впервые в России
Сертифицирован вагон американской разработки
стр. 3

Спуск «Japetus»
Танкеры для кипрского заказчика
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Хартия инноваций
Государственно-частный инструмент
стр. 4

Россия плюс Швейцария
Интервью Виктора Нелюбина
стр. 4

В ожидании 2011 года
Коньюнктура в строительном секторе
стр. 5

Преимущество использования
Механические торговые системы
стр. 5

Авиационный позитив
ОАК снижает долговую нагрузку
стр. 5

Нефтяное опровержение
«Транснефть» высказалась против IPO
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Снижение потерь
Итоги работы «Тулаэнерго»
стр. 6

Первый пусковой
На Приобской ГТЭС введен комплекс
стр. 6

Подключение потребителей
Энергетики выполняют свои обязательства
стр. 6

ИТ для ПРОМЫШЛЕННОСТИ 8

В IT запахло весной
Общая тенденция — выбирать лучших
стр. 8

Расширение портфеля
«Астерос» использует приложения Oracle
стр. 8

Активы и клиенты
Украинский опыт внедрения SAP
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

«Газпром» сообщил, что готовит объединение подконтрольных ему ОАО «ОГК-2» и ОАО «ОГК-6». Установленная мощность объединенной ОГК составит почти 18 ГВт, годовая выработка — около 80 млрд кВт•ч, а рыночная капитализация, исходя из текущих котировок двух компаний — более $3,4 млрд. Таким образом, на рынке в скором времени может появиться новый игрок, сопоставимый по объему производства с «РусГидро» и превышающий по мощности теплогенерирующие компании страны. Тем самым подтверждается, что основной вектор постреформенного развития электроэнергетики — укрупнение генерирующих активов. Глава «Газпром энергохолдинга» (управляет активами «Газпрома» в электроэнергетике) Денис Федоров заявил, что основной целью консолидации ОГК-2 и ОГК-6 является оптимизация их деятельности, в том числе за счет сокращения управляющей надстройки. Как много удастся сэкономить на такой оптимизации, «Газпром энергохолдинг» оценить пока не берется.

Разное будущее

Три возможных сценария развития российской экономики

Агентство FINMARKET представило данные по прогнозам динамики развития уровня жизни в России, подготовленные экспертами в рамках подпрограммы исследований президиума РАН «Комплексный системный анализ и моделирование мировой динамики». Исследование доказывает, что страна стоит перед ситуацией возможности в дальнейшем как инновационного развития, так и ресурсной стагнации. В общем, все возможно…

В настоящее время уровень благосостояния в России составляет 23% от уровня жизни в богатых странах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). К 2050 году этот показатель может вырасти до 60% при условии, что экономика страны модернизируется и перестанет быть ресурсозависимой. Если структурных сдвигов в экономике не произойдет и экспорт сохранит в основном сырьевую направленность, то через 40 лет сопоставимый уровень жизни в стране откатится до значений 1990-ых годов (18% от уровня стран ОЭСР).

Сегодня российская экономика ресурсозависима, а ее структура разбалансирована, констатируют эксперты. Иными словами, экономическая стабильность государства обеспечена добычей полезных ископаемых. Доля углеводородов и металлов от общего объема экспорта составляет 70% в долларовом эквиваленте. При этом в нефтедобывающем секторе трудоустроены 2% трудоспособного населения. В долгосрочной перспективе уровень жизни в стране будет во многом зависеть от степени ресурсозависимости и успешности модернизации.

На основе текущего структурного состояния экономики экспертами предложено три сценария развития: оптимистичный — «Россия на пути в ОЭСР»; ресурсный — «Россия — ресурсная держава»; и пессимистичный — «Россия — периферия мира».

«Сценарии построены таким образом, чтобы максимально наглядно проиллюстрировать потенциальное значение эффективной модернизации, а также разрыв между эффективностью диверсифицированной экономики и ресурсозависимой», — говорится в исследовании.

Первый путь

Итак, согласно оптимистичному сценарию («Россия на пути в ОЭСР») экономика страны диверсифицируется. Доля энергоресурсодобывающих отраслей снизится, в то же время доли других отраслей промышленности в экспорте вырастут. В этом случае модернизация будет происходить относительно равномерно по секторам.

Правда, преодолеть ресурсозависимость экономики реально можно только целенаправленными действиями по диверсификации и интеграции экономики в мировую, подчеркивается в исследовании.

По оптимистическому сценарию производительность труда в России к 2050 году достигнет 85% от производительности в странах ОЭСР, максимальные темпы роста производительности будут наблюдаться в 2020-2030-ых годах.

Россия должна использовать имеющийся демографический дивиденд — многочисленное поколение родившихся в середине 1980-х годов. В конце 2010-ых — начале 2020-ых годов это поколение будет проходить возраст 30-40 лет, который является наиболее восприимчивым к инновациям и интеграционным процессам. Фактически уже сейчас государство должно проводить, во-первых, максимально эффективную образовательную политику, ориентированную на обучение когорты родившихся в конце 80-ых, во-вторых, гарантировать возможность интеграции этого поколения в мировые процессы, и, в-третьих, построить удобную систему поддержки семей с детьми дошкольного возраста. Если России не удастся сделать экономическую ставку на родившихся в 1980-ых годах, это сильно отразится на темпах интеграции и развития. Следующее поколение (родившееся в 1990-ые) вдвое малочисленнее, и ему будет сложнее обеспечить высокие темпы роста всей страны.

(Окончание на стр. 3)

Так и стоит российская экономика, как предписал в свое время Васнецов

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Верхний предел внутреннего госдолга РФ в 2010 году может быть увеличен на 51,3 млрд руб. в связи с изменением объема предоставления ряда госгарантий. Такие предложения содержатся в проекте поправок в закон о бюджете на 2010 год и на период 2011 и 2012 годов, внесенном правительством РФ в Госдуму. Таким образом, верхний предел внутреннего госдолга РФ на 1 января 2011 года составит 3 трлн 353,101 млрд руб.

Поводы для оптимизма

Восстановление российской экономики

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Восстановление российской экономики: оптимизм оправдан?». Ее участники отмечают некоторое улучшение ситуации в российской экономике, вызванное благоприятными ценами на нефть. В то же время, аналитики отмечают, что развитию позитивных тенденций препятствует ряд существенных рисков, поэтому говорить о стабилизации ситуации пока преждевременно.

Нормализация макроэкономической конъюнктуры в РФ, наблюдаемая в последнее время, обусловлена внешними факторами и, прежде всего, благоприятными ценами на сырье, считает глава аналитического департамента УК «Ингосстрах-Инвестиции» Евгений Шаго: «Высокие цены на нефть, и другие commodities позволяют российской экономике показывать небольшой рост, но о восстановлении можно будет говорить только тогда, когда восстановится внутренний спрос. Здесь не все так гладко: безработица остается высокой (8,6% в феврале), зарплаты не растут (рост в феврале на 2,9%, в январе на 1,2%), банки не кредитуют (кредитные портфели крупнейших банков сжимаются, в лучшем случае не растут при росте просрочки, даже, несмотря на жесткую позицию правительства по этому вопросу)».

Тем не менее, уверен главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин, даже в случае снижения спроса общая ситуация в российской экономике выглядит вполне благоприятно: «При росте цен на нефть до $85 по итогам года, приблизительно 2% роста ВВП РФ в годовом исчислении даст нетто-экспорт, еще 1% — повышение пенсий на 46%, еще более 2% — государственные инвестиции, из них оборонный заказ 1175 млрд руб. Частный спрос, даже при его снижении, общую позитивную картину не испортит в данном случае. Однако, это не значит, что кризис удалось преодолеть. Удалось преодолеть рецессию, за счет ухудшения статистики бюджета и государственных инвестиционных фондов».

Несмотря на позитивную динамику цен на сырье, восстановлению российской экономики могут препятствовать сохраняющиеся риски, связанные с проблемами на международных рынках, полагает аналитик по макроэкономике и банковскому сектору ФЦ «Инфина» Вероника Чекина: «В случае существенного обострения ситуации вокруг бюджетного дефицита стран Евросоюза, которые, собственно, и являются основными импортерами российского сырья, цены могут развернуться вниз, что естественным образом сведет на нет все попытки экономического роста».

Несколько возможных рисков, которые могут повлиять на динамику восстановления российской экономики, выделил и аналитик по макроэкономике ИБ «КИТ Финанс» Дмитрий Полевой. «Риски все те же — падение цен на нефть, ухудшение ситуации на мировых рынках и отток капитала, окончательное «проедание» суверенных фондов и необходимость ограничения бюджетных расходов (не будет роста зарплат бюджетников и дополнительных госинвестиций, нужно будет искать где-то средства для выплаты повышенных в конце 2009-начале 2010 гг. пенсий и др.)», — отмечает эксперт.

ЭКСПО-2010

Дмитрий Партон

Компания STS/RLS Logistics завершила первый этап перевозки уникального оборудования для павильона Российской Федерации на Шанхайской Всемирной выставке ЭКСПО-2010.

STS/RLS Logistics как официальный экспедитор ГАО «ВВЦ», в конце 2009 года подписала трехсторонний договор с «ВВЦ» и изготовителем павильона Российской экспозиции на Шанхайской Всемирной выставке ЭКСПО-2010 компанией «Краснов Дизайн» на все виды экспедиторского обслуживания выставочного оборудования. Общий объем груза — это 77 контейнеров с 3 тысячами уникальных стендов, свето-динамических экранов, стекла, пластика, инсталляционных элементов и иных дизайнерских конструкций.

Исторически всемирные выставки ЭКСПО занимают особое положение среди всех международных выставок и традиционно проходят в течение полугода. Датой «рождения» ЭКСПО считается 1 мая 1851 года, когда в Гайд-парке Лондона открылась «Великая выставка изделий промышленности всех наций». С тех пор демонстрация возможностей страны начиналась уже с самих павильонов, которые со временем превращались в городские достопримечательности. Это знаменитая Эйфелева башня, построенная для выставки 1889 г. и известный символ СССР — скульптура «Рабочий и колхозница», созданная для выставки 1937 года. Российские павильоны всегда отличались оригинальностью. Так, в 1901 году павильон России в Глазго принес автору проекта Шехтелю звание академика и почетного члена Британского королевского института архитектуры. Советские павильоны на выставках в Париже 1937 года и Брюсселе 1958 года получили высшие награды. Вопрос участия страны в ЭКСПО принимается на правительственном уровне, а борьба государств-претендентов на проведение ЭКСПО по накалу напоминает борьбу за право проведения Олимпийских игр.

Шанхайская Всемирная выставка ЭКСПО-2010 станет выдающимся международным событием. Китай прикладывает все усилия, чтобы обеспечить наиболее широкий масштаб мероприятия за всю историю проведения. Выставка будет проходить с 1 мая по 31 октября и займет территорию более пяти тысяч метров в центре города, ожидается, что ее посетит 7 миллионов человек. Решение об участии России в выставке было принято Правительством РФ. В соответствии с решением Комиссии Минэкономразвития победителем тендера на право организации и проведения участия России во Всемирной выставке «ЭКСПО-2010» стало ОАО «ГАО «Всероссийский выставочный центр».

В ходе исполнения государственного контракта STS/RLS Logistics задействовало Московский, Санкт-Петербургский и Шанхайский офисы компании. Кстати, компания представлена в Китае четырьмя офисами. В целях экономии времени весь объем транспортировался авиационным транспортом. Планируется, что обратно груз пойдет морским путем до Санкт-Петербурга, а затем автотранспортом до Москвы. Габариты отдельных элементов конструкций не позволили перемещать их целиком и потому было принято решение распиливать ряд элементов в Москве для того, чтобы специалисты «Краснов Дизайн» смонтировали их на месте. Последняя доставка груза не является окончанием контракта для STS/RLS Logistics так как его условия требуют системной доставки грузов в период работы выставки и возврат груза в Россию.

726-03-03
Policorp
корпоративная полиграфия
Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями
http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50
Книги
Буклеты
Папки
Календари
Листовки
Постеры
Каталоги продукции
Упаковка

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

УГМК активно и нестандартно расширяет сырьевую базу своих предприятий

Российская военная техника защищает рубежи крупнейшей восточной державы

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Июнь, Санкт-Петербург

VIII сессия Российской Лин Школы

С 8 по 11 июня в Санкт-Петербурге пройдет очередная VIII сессия Российской Лин Школы, организованная «Центром Оргпром». Ее слушатели — руководители и специалисты ведущих компаний страны — получат уникальную возможность в живом общении с лучшими мировыми экспертами в области Лин обучиться самым передовым методам построения эффективных Производственных Систем.

Алексей Баранов, основатель и председатель программного комитета Российской Лин Школы, директор и ведущий тренер «Центра Оргпром»: «Особенность Школы 2010 в том, что программа Школы составлена с учетом разного уровня компетенции специалистов — от новичков в сфере Лин до руководителей, достигших значительных успехов в сфере бережливого производства. Как всегда, большинство программ пройдет в гемба, на производственной площадке, с обязательной отработкой практических навыков.

На мастер-классах участники узнают: как разработать и реализовать программу эффективности с учетом специфики компании, как вовлечь персонал в Лин-преобразования; стандартизировать процессы и организовать рабочие места по системе 5С; решить актуальную проблему бизнеса в ходе штурм-прорыва, а также сделать офис источником прибыли и повысить качество управленческих решений.

На Конференции 11 июня «Развитие человеческого потенциала — основа эффективной производственной системы» мы с делегатами от компаний подведем итоги обучения, услышим доклады руководителей успешных «бережливых» предприятий и обменяемся опытом решения проблем».

«Центр Оргпром» — ведущий российский провайдер услуг по освоению системы Лин (Бережливое производство, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов Оргпрома — Русал, КАМАЗ, ВСМПО-АВИСМА, АВТОВАЗ, РусГидро, Корпорация Иркут, Магнезит, Сибур-Русские шины, Philips и другие компании.

Российская Лин Школа — уникальный и первый в России масштабный проект по обучению руководителей и ведущих специалистов компаний бережливому производству. Школа представляет собой круглогодичный цикл семинаров и тренингов, которые проводятся в разных регионах России и ближнего зарубежья. Преподаватели Школы — ведущие эксперты по lean production из США, Японии, Китая, Европы и России.

Пресс-служба «Центра Оргпром»
(343) 220-86-66, 220-37-50, www.orgprom.ru, vnv@orgprom.ru

Программа интеграции

«МРСК Сибири» объединяет сети

Светлана Черногубова, Красноярск

«МРСК Сибири» консолидирует электрические сети, что способствует повышению надежности электроснабжения потребителей десяти сибирских территорий.

В 2009 году компания приобрела в собственность 142 трансформаторных подстанции напряжением 0,4-110 кВ, более 420 км воздушных и кабельных линий электропередачи 0,4-110 кВ, приняла на ремонтно-эксплуатационное обслуживание 116 электросетевых объектов и более 150 км линий электропередачи. В «МРСК Сибири» разработана Программа интеграции электросетевого хозяйства, согласно которой в течение 2009-2013 годов компания консолидирует более 1900 трансформаторных подстанций и около 5,5 тысяч километров линий электропередачи.

«МРСК Сибири» приобретает и принимает на обслуживание подстанции и линии электропередачи, которые не обслуживаются собственниками должным образом либо брошены. Они очень затратны для сетей. Потери электроэнергии в них составляют от 25 до 35% от отпуска в сеть, а в некоторых случаях — более 50%, изношенность превышает 80%.

СПРАВКА «ПЕ»: В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири».

Волковские шансы

«Святогор» рассматривает новые возможности

ОАО «Святогор» (предприятие металлургического комплекса УГМК) планирует вовлечь в переработку окисленные медесодержащие руды Волковского месторождения. Запасы данного вида техногенного сырья на предприятии составляют около 1 млн т.

Как сообщил главный обогатитель «Святогора» Геннадий Топаев, на сегодняшний день в стране нет отработанной технологии обогащения окисленных руд, во времена СССР этой проблемой не занимались. Сегодня же, учитывая стратегическую задачу УГМК по извлечению полезных компонентов из техногенных отходов, на предприятии ведутся экспериментальные исследования. «Мы уже провели около 100 опытов по обогащению окисленной руды в лабораторных условиях с использованием реагента АМ-2, выпускаемого австралийской компанией Axis House. Можно сказать, что предварительные результаты обнадеживают», — отметил Геннадий Топаев. На минувшей неделе делегация австралийских специалистов посетила «Святогор» с тем, чтобы совместно провести серию опытов с использованием реагента АМ-2 для извлечения меди из различных видов руд: общей и окисленной. «Это очень специфичный реагент, ему нет аналогов в России, — говорит главный менеджер компании Axis House Джон МакЛин. — Главная его особенность заключается в том, что он позволяет извлечь металл из окисленной руды, и тогда уже медь идет не в отходы, а извлекается в концентрат и поступает на дальнейшую переработку».

«Святогор» намерен продолжить лабораторные исследования с тем, чтобы сузить рамки испытаний. Так, составлен календарный план проведения лабораторных исследований на второй квартал текущего года. В частности, исходя из особенностей окисленных руды Волковского месторождения необходимо будет определить наиболее оптимальный расход реагента.

«Также важен аспект экономической целесообразности с учетом затрат на доставку реагента с другого континента. И только после проведения всех необходимых расчетов будет принято решение о целесообразности применения данного реагента», — подчеркивает Геннадий Топаев.

Уральская горная металлургическая компания объединяет активы около 50 предприятий, расположенных в 13 регионах России. УГМК контролирует выпуск около 40% российской катодной меди,35% цинка и около 30% свинца, четверть отечественного рынка проката цветных металлов, а также более половины европейского рынка медных порошков.

ОАО «Святогор» (ранее Красноуральский медеплавильный комбинат) с 2000 года входит в сферу влияния УГМК. Управление предприятием осуществляет управляющая компания — ООО «УГМК-Холдинг». На сегодняшний день предприятие работает на сырье Учалинского ГОКа, Сафьяновского месторождения, Волковского, Турьинского и Северного медно-цинкового рудников. В перспективе планируется вовлечь в эксплуатацию медные руды второй очереди Волковского месторождения. Производственная мощность предприятия составляет: по черновой меди — 70 тыс. т в год.

«Фавориты» Китая

Российские ЗРК поступили в Поднебесную

Россия выполнила контракт на поставку в Китай 15 дивизионов зенитной ракетной системы С-300ПМУ-2 «Фаворит». Об этом сообщил генеральный директор Головного системного конструкторского бюро концерна ПВО «Алмаз Антей» Игорь Ашурбейли. В конце марта в городе Тяньцзин (КНР) «Рособоронэкспорт», концерн ПВО «Алмаз-Антей», ГСКБ «Алмаз-Антей» и представители заказчика — Народно-освободительной армии Китая — подписали акт сдачи-приемки партии зенитных ракетных систем противовоздушной обороны «Фаворит».

Всего в период с августа 2007 года по ноябрь 2009 года в КНР было поставлено 15 дивизионов ЗРС С-300ПМУ2 и 4 системы управления СУ 83М6Е2. Все они приняты с первого предъявления и сегодня выполняют задачи по охране крупнейших городов Китая: Пекина, Шанхая и других промышленных центров страны.

По словам Ашурбейли, этот контракт беспрецедентен как по объемам продаж, так и по интенсивности серийного изготовления. «В современной истории российского ОПК не так уж много примеров, когда промышленность ставит перед собой столь амбициозную задачу и решает ее в заданные сроки», — сказал он.

По информации пресс-службы ГСКБ концерна ПВО «Алмаз-Антей» в марте этого года были проведены успешные контрольные стрельбы по различным и непривычным для С-300 мишеням иностранного производства. Все они прошли «на отлично». По информации иранских СМИ, Москва и Тегеран несколько лет назад подписали договор о поставках пяти зенитных ракетных систем С-300 на сумму $800 миллионов, однако поставки были заморожены. В Федеральной службе по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС России) объясняют чисто это техническими причинами.

«Что касается поставок С-300 для Ирана, то их нет по техническим, а не по политическим причинам. Все остальное — спекуляции», — заявил первый заместитель директора ФСВТС России Александр Фомин. Отвечая на вопрос, какой смысл вкладывается в выражение «по техническим причинам», когда речь идет о поставках С-300 Ирану, А.Фомин сказал: « В производстве, в процессе подготовки имущества могут быть выявлены технические недостатки».

«В данном случае речь идет о радиочастотах. Идет устранение недостатков». Он не стал уточнять, когда С-300 могут быть поставлены в Иран. «Я говорю только о сегодняшней непоставке и ее причинах», — сказал Фомин.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Необходимо обратить внимание и на другую проблему — это антитеррористическая защищенность объектов, объектов, прежде всего, транспортной инфраструктуры и мест массового пребывания людей. Я уже давал поручения Правительству этим заниматься. Правительство обсуждало этот вопрос. Мною подписан Указ о создании комплексной системы обеспечения безопасности объектов транспорта. В этом Указе установлено, что делать: прежде всего, создать соответствующую программу, оснастить наиболее уязвимые транспортные узлы в те сроки, в которые мы это можем сделать (нужно постараться сделать это еще быстрее, чем даже предусмотрено Указом), провести технические мероприятия, наладить работу средств оповещения, — все это поставить под контроль. Установить соразмерную и необходимую в этих случаях ответственность и перевозчиков, и местных властей, и вообще всех, кто причастен к транспортному процессу. Все это найдет отражение в соответствующем плане работы Правительства».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия, федерального государственного учреждения)

Минпромторг России уведомляет о проведении:

20 мая 2010 года конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Научно-исследовательский институт систем связи и управления», ФГУП «Специализированное производственное объединение по обеспечению противоаварийной защиты предприятий «Металлургбезопасность».

27 мая 2010 года конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Дальневосточное производственное объединение «Восход», ФКП «Самарский завод «Коммунар».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minprom.gov.ru, телефон для справок: 632-80-98.

НОВОСТИ

Уникальная продукция

ОАО «Трубодеталь» (входит в состав Объединенной металлургической компании ЗАО «ОМК») по заказу ОАО «Транснефть» выпустил первую партию разрезных тройников. В середине марта 2010 года со сварочного участка термо-пресово-сварочного цеха № 1 было отгружено четыре разрезных тройника: два тройника типоразмера 1220х159 и два типоразмера 1067х159. До настоящего времени отечественных производителей разрезных тройников в России не было. Эти изделия закупались за границей у компании T.D.Williamson Inc.

Данный тип тройников имеет многофункциональное значение. Он используется для ремонта участка трубопровода без остановки перекачивания по нему транспортируемого продукта (нефти, нефтепродукта и т. д.), для устранения несанкционированных врезок в трубопровод, и для отвода (без длительной остановки) от действующей трубопроводной ветки с целью снабжения нефтепродуктом иного объекта. «В России не существовало даже нормативно-технического документа на изготовление подобных конструкций, — отметил директор по производству ОАО «Трубодеталь» Игорь ПОСТЕЛЬ. — Над его созданием мы активно работаем с МГТУ им. Баумана. Когда работы будут завершены, наш завод станет единственным поставщиком этих тройников».

Перспективный учет

Расширенное заседание Правления ОАО «МРСК Сибири» рассмотрело Программу перспективного развития систем учета электроэнергии. Программа предусматривает модернизацию существующего учета электроэнергии, установку комплексов учета электроэнергии на границе балансового раздела, развитие технического учета и внедрение автоматизации систем учета электроэнергии. Финансирование программы в 2010 году составит 408,5 млн руб. Экономический эффект программы будет складываться из увеличения выручки, дохода от роста полезного отпуска и экономии от покупки потерь. Ожидаемое снижение потерь электроэнергии за 2010-2015 годы составит 1879 млн кВт • ч, что означает снижение затрат на 2,9 млрд руб.

«Целью компании в 2010 году является исключение безучетного энергопотребления, а также полное устранение потерь во внутридомовых сетях, — пояснил генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко. — Необходимо создать условия для того, чтобы безучетное потребление населению было экономически невыгодно. В соответствии с действующим законодательством установка приборов учета находится в зоне ответственности потребителей».

Бизнес-план и инвеспрограмма

Совет директоров ОАО «МОЭСК» утвердил бизнес-план и инвестпрограмму на 2010 год. Согласно бизнес-плану, товарная продукция планируется в объеме 105361991 тыс. руб. Чистая прибыль компании ожидается в размере 7160599 тыс. руб., что на 842091 тыс. руб. больше объема 2009 года. Определено целевое значение ключевого показателя эффективности «Доходность собственного капитала» (ROE) — 5,98% (2009 год — 5,57%). Ожидается сокращение затрат и сокращение технологических потерь при передаче электрической энергии по электрическим сетям Общества. Плановый уровень потерь электроэнергии в сетях составит в 2010 году 11,22%. Полезный отпуск в сеть — 71834 млн кВт • ч, из которых 37097 будет передано энергопотребителям Москвы, а 34737 млн кВт • ч — потребителям Московской области. Выручка от деятельности по технологическому присоединению составит 17446 млн руб., что на 7977 млн руб. выше факта 2009 года.

В 2010 году будет реализована инвестиционная программа в объеме 22111393 тыс. руб. (2009 год — 21696175 тыс. руб.), в том числе на техническое перевооружение и реконструкцию действующих энергообъектов предусмотрено 13647066 тыс. руб. (63% всей инвестпрограммы), на новое строительство и расширение — 8464327тыс. руб. (37%).

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Российские железные дороги получили новый грузовой вагон иноземного происхождения

Встретимся в Ганновере, на крупнейшей в мире промышленной ярмарке инноваций

Впервые в России

Сертифицирован грузовой вагон разработки США

Василий Сомов

Тихвинский вагоностроительный завод получил сертификат соответствия государственного «Регистра сертификации на федеральном железнодорожном транспорте» (РС ФЖТ) на полувагон с глухим кузовом модели 12-9833 с нагрузкой от оси колесной пары 23,5 т.

Полувагон является разработкой ведущей компания по проектированию современных вагонов Starfire Engineering & Technologies (США), к российской специфике вагон адаптирован отечественным Инженерным Центром Вагоностроения. В результате применения лучших мировых практик, на ТВСЗ создан высокотехнологичный вагон нового поколения с улучшенными технико-экономическими характеристиками. Права на конструкцию полувагона полностью принадлежат Тихвинскому вагоностроительному заводу, что обеспечивает государственные экономические интересы по созданию отечественного индустриального хайтека на основе импорта инноваций и передового технологического оборудования.

Конструкция нового вагона отличается от отечественных аналогов большей вместительностью и грузоподъемностью, что позволит конечному пользователю перевозить дополнительные 1-1,5 т груза бесплатно. Кузов грузового вагона обладает увеличенной прочностью и эргономичностью, что обеспечивает его долговечность. Большая степень унификации полувагона ТВСЗ с типовыми вагонами обеспечит его быструю встраиваемость в существующую систему эксплуатации, обслуживания и ремонта без дополнительных инвестиций в переоборудование депо и обучение персонала.

В 2009 году Тихвинский вагоностроительный завод получил сертификат соответствия на изготовление установочной серии полувагона с разгрузочными люками модели с осевой нагрузкой 23,5 тс. Управляющий директор ЗАО «КТС» — руководитель проекта ТВСЗ Алексей Алешин отмечает, что ТВСЗ одним из первых в отечественном грузовом вагоностроении начал привлекать западных разработчиков, использующих ведущий мировой опыт.

Группа компаний ИСТ реализует инвестиционный проект по строительству Тихвинского вагоностроительного завода (ТВСЗ) на промышленно-девелоперской площадке в Тихвине, ЛенинградскАЯ областЬ. Завод будет производить 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хоппер для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering&Technologies (США) и Инженерного Центра Вагоностроения (Россия) на базе тележки с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки.

Спуск «Japetus»

«Красное Сормово»: танкеры для кипрской Moorpark Ltd

Елена Николайчик

На заводе «Красное Сормово» состоялся спуск на воду танкера проекта 19614 дедвейтом 5,6 тыс. т. Заказчик — компания Moorpark Ltd. (Кипр). Танкер получил название «Japetus». Контракт на строительство трех танкеров был заключен в апреле 2008 года. Опцион на четвертое судно был подтвержден летом 2008 года, срок его сдачи — октябрь 2010 года.

Завод «Красное Сормово» — одно из старейших российских судостроительных предприятий, основано в 1849 году. Верфь внесла огромный вклад в развитие подводного кораблестроения и отечественного коммерческого флота. В 2007 году завод признан «Лучшим экспортером России». В сентябре 2009 года сормовский завод стал лауреатом ежегодной премии Нижнего Новгорода в номинации «Промышленность» за разработку проекта и организацию строительства серии танкеров проекта 19619. В ноябре 2009 года заводу за достижение высоких производственных и социальных показателей и содействию развитию Торгово-Промышленной Палаты Нижегородской области, присвоено звание «Почетный член Торгово-Промышленной палаты Нижегородской области». Генеральный директор завода Красное Сормово Николай Жарков признан лучшим менеджером России 2007 года. Все суда, построенные на Красном Сормово, отвечают требованиям международных конвенций по охране жизни и окружающей среды, оснащены самым современным оборудованием.

Первый танкер «Titan» уже передан заказчику в октябре 2009 года, с опережением контрактных сроков, второй танкер «Энцелад» согласно контракту должен быть сдан в июне, а третий танкер, «Япетус» — в июле текущего года. Танкеры данного проекта относятся к классу «река-море» и на сегодняшний день являются самыми большими судами для речного плавания.

Тип судна — цельносварной, стальной, двухвинтовой, с винтами фиксированного шага, однопалубный теплоход, с баком и ютом, с 12-ю грузовыми танками и двумя отстойными танками, с продольной переборкой в диаметральной плоскости, с переходным мостиком, рулевая рубка от борта до борта закрытого типа. Танкер предназначен для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов, а также химических грузов.

Танкеры, построенные для Moorpark Ltd., отличаются от танкеров этого проекта, построенных ранее. Специалистами судоходной компании были сформулированы дополнительные требования по расширению номенклатуры перевозимых грузов и повышению функциональности судна.

Красное Сормово любит спускать на воду новые танкеры

Япет является третьим по величине спутником Сатурна (диаметр 1460 км). Спутник был открыт Кассини в 1671 году, но до сих пор не все его загадки раскрыты. Япет, подобно Луне с Землей, повернут всегда одной стороной к Сатурну, которая в 10 раз темнее, чем сторона противоположная. Соответственно, одна сторона Япета черна как копоть, а противоположное полушарие блестит почти столь же ярко, как свежевыпавший снег, и соперничает с одним из самых ярких объектов в Солнечной системе — спутником Юпитера Европой. Граница между темным и светлым полушариями необъяснимо четкая.

Характеристики: длина 141 м, ширина 16,9 м, высота борта 6,1 м, осадка 3,73/3,60 м, грузоподъемность 5530/5030, объем грузовых танков 6720 куб. м, скорость хода не менее 10 узлов, экипаж 14/16 человек, автономность плавания 15/10 суток. Район плавания внутренние водные пути и морские неарктические районы.

Разное будущее

Три возможных сценария развития российской экономики

(Окончание. Начало на стр. 1)

Что касается общего благосостояния населения, то к 2050 году уровень жизни вырастет до 60% от уровня стран ОЭСР. Рост уровня жизни мог бы быть выше, если бы не значительное снижение доли трудоспособного населения из-за «демографической ямы» 1990-ых.

Нынешний (на 2010 год) уровень благосостояния развитых стран может быть достигнут Россией уже к 2035 году. Правда, к этому моменту благосостояние самих стран ОЭСР вырастет на 63%.

Второй путь

Второй вариант развития назван экспертами «Россия — ресурсная держава». При таком сценарии структурных сдвигов в экономике не произойдет, и, соответственно, экспорт останется преимущественно ресурсным. Также предполагается, что нефть (по истощении запасов) сменит какой-либо другой ресурс (например, газ).

При таком сценарии на международный уровень будет «иметь выход» только добывающий сектор (и напрямую связанные с ним отрасли). Остальные сектора будут «подтягиваться» к уровню ресурсного сектора, который полностью определит верхнюю планку модернизационного развития.

Надо учесть, что население, занятое в области добычи ресурсов, составляет малую долю от общего населения и не будет увеличиваться. При реализации такого сценария, Россия в целом и через 40 лет не сможет достичь нынешнего уровня благосостояния стран ОЭСР. К 2050 году на достатке граждан серьезно скажется «демографический откат» (выход на пенсию наиболее многочисленного поколения родившихся в 1980-ые годы). Это явление снизит уровень благосостояния с 30% (достигнутых к 2035 году) до 25% от уровня богатых стран ОЭСР в 2050 году. Страна продолжит поставлять ресурсы развитым странам, «в обмен» получая высокотехнологичную продукцию. Тем не менее, данный сценарий требует серьезной модернизации добывающей промышленности и инвестиций как в разведку ископаемых, так и в исследования синтеза ресурсов — то есть, в фундаментальную и инженерную науку.

Для выполнения этого сценария от руководства страны и ресурсодобывающих компаний требуются последовательные хорошо скоординированные действия по обновлению оборудования и поддержанию высокой производительности труда в добывающей отрасли.

Третий путь

В случае если производительность труда в добыче полезных ископаемых начнет снижаться, реализуется пессимистический сценарий: «Россия — периферия мира».

Структура экономики не меняется. Ресурсодобывающая промышленность сохраняет ориентированность на нефть и не перестраивается. По оценкам British Petrolium, запасов нефти в России осталось на 27 лет (при текущем уровне добычи), отмечают эксперты.

После исчерпания нефтяного запаса в стране начнется стагнация. «При этом обнищают все секторы экономики за исключением добычи, финансов и торговли. Вследствие слабой интеграции в международные финансовую систему и рынок экономика с текущей структурой вернет страну к относительному уровню жизни 1990-х годов», — говорится в статье.

Как и во всех предыдущих сценариях, Россия после 2040-го года серьезно пострадает от «демографического отката». Можно предположить, что падение уровня жизни приведет к повышенной смертности и уменьшению численности населения старших возрастов, отмечается в исследовании. По данному инерционному сценарию Россия с большой вероятностью не удержит показателей развития достигнутых к 2010 году и скатится к уровню 15-20% от развитых стран, что в процентном отношении соответствует уровню стран мировой периферии.

В предложенных сценариях считается, что не произойдет техногенных и социальных катастроф, поясняют экономисты. Тем не менее, эти факторы невозможно исключать. Как отмечают эксперты, по данным Росстата около половины оборудования изношено, в среднем 20% оборудования за гранью выработанного ресурса. Города с единственным градообразующим предприятием, находящимся за порогом рентабельности, могут стать очагами социальной напряженности.

Один из авторов прогноза, ведущий научный сотрудник Центра цивилизационных и региональных исследований РАН зав. кафедрой РГГУ профессор Андрей Коротаев пояснил «Финмаркету»: «Проведенное нами математическое моделирование сценариев развития страны выявило особую значимость демографического фактора. Эффективная хорошо финансируемая семейная политика может предотвратить сокращение численности российской рабочей силы. Эффективная антиалкогольная и антитабачная политика в сочетании с улучшением качества работы российской системы здравоохранения приведет к заметному росту ожидаемой продолжительности жизни, а значит, поддержит экономический рост в нашей стране».

Математическое моделирование показывает, что сочетание эффективной экономической и социально-демографической политики может вывести к 2050 году российский ВВП на уровень порядка $10 трлн (то есть, на уровень современных США), а значит ввести Россию в клуб ведущих мировых экономических держав.

В то же время инерционная демографическая динамика (то есть, сохранение современных уровней рождаемости и смертности) дает к 2050 году почти в два раза меньший ВВП. Наконец, неэффективная экономическая и демографическая политика к 2050 году превратят Россию в третьеразрядную страну, и ВВП будет на порядок меньше, чем при оптимальном сценарии. Именно такова потенциальная цена тех решений, которые сейчас предстоит принять.

«В экономической динамике присутствует трендовая и циклическая компоненты, — поясняет Артемий Малков, директор компании Flexis, программные продукты которой использовались экспертами для расчета. — Например, Китай сейчас проходит модернизацию и подъем экономики, аналогичный подъему советской экономики 60-70-х годов. Это тренд. Наша страна уже однажды прошла этот этап и нам сейчас недоступны средства типа массового распространения грамотности, переселения рабочей силы из деревни в город и строительства фабрик-гигантов. Однако это не значит что для России шансы упущены. Наличие экономических циклов, смены технологических укладов, дает возможность динамичным странам выйти в лидеры и перестроить сложившийся мировой порядок. Ближайшие пять-семь лет являются наиболее критичными для модернизации и диверсификации экономики страны, именно в ближайшие годы закладываются основы для инновационного лидерства стран следующего технологического уклада».

Хартия инноваций

Государственно-частный инструмент модернизации

В Чебоксарах прошла I региональная конференция на тему: «Государственно-частное партнерство как эффективный инструмент модернизации экономики регионов. Хартия — программа инновационной политики «ОПЖТ».

В I региональной конференции НП «ОПЖТ» приняли участие представители администрации Чувашской Республики в лице президента Чувашской Республики — Федорова Н.В. и заместителя председателя кабинета министров — министра промышленности и энергетики Волошина Ю.П., представители промышленных предприятий Республики, первые лица компаний — членов НП «ОПЖТ». Участники конференции отметили, что в настоящее время на машиностроительных предприятиях Чувашской Республики, за счет использования новых прорывных подходов, складываются все необходимые условия для технологической модернизации и переходу на инновационный путь развития. Примером реального сотрудничества региональных органов власти с бизнесом, представленным Концерном «Тракторные заводы» и компанией ОАО «Российские железные дороги», а также практического воплощения инновационной стратегии является строительство нового завода по производству современных грузовых вагонов в г. Канаш с использованием самых передовых технологий. Ускорить и закрепить этот процесс позволит взаимодействие с крупными потребителями, такими как ОАО «РЖД». Особая координирующая роль в этом принадлежит НП «ОПЖТ», обеспечивающем целенаправленное участие российской промышленности в области создания нового железнодорожного подвижного состава и сложных технических систем.

Участники I региональной конференции на тему: «Государственно-частное партнерство как эффективный инструмент модернизации экономики регионов. Хартия — программа инновационной политики НП «ОПЖТ» отдают отчет в том, что поставленная задача модернизации и инновационного развития экономики страны требует новых нестандартных подходов к ее решению. Исходя из этого, участники конференции предлагают реализовать ряд мер по ускорению инновационного развития железнодорожного машиностроения, среди которых:

1. Представить в Минэкономразвития РФ, Государственную Думу РФ принятый в ОПЖТ стандарт инновационной деятельности для разработки необходимой законодательной базы, регулирующей сферу инновационных разработок.

2. Подготовить и провести в июне I международную научно-практическую конференцию «Промышленность и железнодорожное машиностроение: приоритеты, технологии, перспективы. Инновации — проблемы и решения».

3. Подготовить и провести в октябре текущего года II региональную конференцию на Новочеркасском электровозостроительном заводе с обсуждением опыта и перспектив инновационного развития предприятий железнодорожного машиностроения, организации бережливого производства.

4. Систематически осуществлять обобщение опыта производства инновационной продукции на предприятиях партнерства и информировать об этом всех членов НП «ОПЖТ». Во втором квартале информировать заинтересованные предприятия об эффективности использования железнодорожных колес повышенного качества и твердости производства Выксунского металлургического завода.

5. Провести в 2010 году среди предприятий — членов НП «ОПЖТ» конкурс: «Лучший инновационный проект в железнодорожном машиностроении. Молодой инноватор года». Итоги конкурса подвести на общем собрании членов Партнерства в декабре текущего года

6. В апреле 2010 года подготовить и провести совещание с предприятиями промышленного железнодорожного транспорта по вопросам приобретения инновационной железнодорожной продукции. Реализовать меры по стимулированию спроса на инновационную железнодорожную технику среди различных категорий потребителей.

По итогам I региональной конференции были приняты важные решения, среди которых необходимо отметить следующие:

Одобрить:

— подписание соглашения о взаимодействии Министерства промышленности и энергетики Чувашской Республики и НП «ОПЖТ»,

— присоединение ведущих предприятий республики к Хартии о взаимодействии ОАО «РЖД», НП «ОПЖТ» и российских предприятий транспортного машиностроения.

Поддержать: предложение НП «ОПЖТ» о создании совместной рабочей группы по обеспечению активного участия предприятий промышленности Чувашской Республики по модернизации железнодорожного транспорта, инициативу ОАО «РЖД» по оптимизации порядка и сроков согласования технической документации (ТТ, ТУ и т.п.) на инновационную продукцию.

Поручить Министерству промышленности и энергетики Чувашской Республики: Совместно с ЗАО «ЧП «Сеспель» подготовить технические обоснования сварки трением и представить в ОАО «РЖД» как инновационный проект для участия в конкурсном отборе производителей по локализации изготовления в России поездов проекта «Дезиро». Подготовить дополнительные предложения предприятий Республики по сотрудничеству с ОАО «РЖД» в области инновационного развития.

Совместно с ОАО «Диском» направить, технические обоснования в ОАО «РЖД» по применению износостойких токосъемных пластин обеспечивающих увеличение межремонтных пробегов электроподвижного состава.

С использованием положительного опыта НП «ОПЖТ» и РСПП организовать участие промышленных предприятий Чувашии в работе по внесению изменений в федеральные законы, регламенты и другие нормативные акты, направленные на формирование инновационного развития машиностроительных предприятий, в том числе в законодательство по пожарной и промышленной безопасности.

Систематически осуществлять обобщение опыта производства инновационной продукции на предприятиях Чувашской Республики.Участники конференции выражают уверенность в том, что принимаемые предприятиями железнодорожного машиностроения меры позволят создать инновационные продукты в железнодорожном машиностроении и обеспечить потребности ОАО «РЖД» и других собственников в конкурентоспособном подвижном составе.

Россия плюс Швейцария

Виктор Нелюбин: «Ренова» открывает российскому бизнесу дорожку на швейцарский рынок»

Виктор Нелюбин,
директор
по международным связям
Группы компаний «Ренова»

Так сложилось, что расхожие российские представления о швейцарском бизнесе, наверное, не меньше подвержены стереотипам, нежели швейцарские — о российском. В нашем представлении Швейцария — это, прежде всего, банки, часы, сыр, шоколад. На самом деле, Швейцария — одна из наиболее передовых инновационных и машиностроительных стран Европы. И деловые отношения между нашими странами реально обладают серьезными перспективами. Развитием этих отношений занимается созданный только в прошлом году Российско-швейцарский Деловой совет. О подробностях работы нового Делового совета мы говорим с одним из его руководителей — директором по международным связям Группы компаний «Ренова» Виктором Нелюбиным.

— Виктор Владимирович, представьте, пожалуйста, новый Деловой совет...

— Созданный под эгидой ТПП РФ Российско-швейцарский Деловой совет — это уже 53-ий деловой совет, который создан в России. То есть, большинство стран, с которыми у России имеются деловые отношения, уже охвачены такими общественными организациями, опыт такой работы есть, и Деловые советы уже показали свою эффективность — они реально помогают налаживанию двустороннего или многостороннего бизнеса.

Швейцария занимает во внешнеторговом обороте России примерно 3,3%. Это не так уж мало, но оказалось, что никаких общественных структур, которые помогали бы ведению бизнеса между нашими странами, не было. Поэтому по совместной инициативе Группы компаний «Ренова» и президента Торгово-промышленной палаты РФ Евгения Максимовича Примакова такой совет в июле прошлого года был создан. Его создание было приурочено к первому официальному визиту в Швейцарию Президента Российской Федерации Дмитрия Анатольевича Медведева. В рамках визита в сентябре прошлого года было официально объявлено о создании Российско-швейцарского Делового совета. Тогда же мы получили официальные заверения швейцарской стороны, что они создадут такую же — «зеркальную» — организацию, Деловой совет по сотрудничеству с Россией.

— Как вы формулируете главную задачу вашего Делового совета?

— Существо работы Делового совета состоит в том, чтобы искать для представителей нашего, главным образом малого и среднего, бизнеса партнеров со швейцарской стороны. Соответственно, швейцарский Совет оказывает аналогичное содействие своим компаниям. Вместе мы делаем одно большое общее дело. Сегодня налаживание деловых связей между Россией и Швейцарией — особенно актуально.

— С чем это связано?

— Это связано с тем, что товарооборот между Россией и Швейцарией из-за кризиса стал показывать тенденцию к снижению. В прошлом году сокращение составило примерно 30%. Второе негативное обстоятельство состоит в том, что из четырехмиллиардного товарооборота на наш импорт из Швейцарии приходится порядка $3 млрд, а на наш экспорт в Швейцарию — меньше $1 млрд. Такой дисбаланс, разумеется, надо исправлять. Мы закупаем в Швейцарии, в основном, продукцию машиностроения, а швейцарцы покупают у нас, главным образом, сырьевые товары: драгоценные металлы, камни и т.д.

— Но нам есть, что предложить швейцарцам, помимо сырья?

— Безусловно! У нас есть довольно интересные предложения, не только у крупных, но и у небольших компаний. И наша задача состоит в том, чтобы такую площадку найти, показать, что называется, российский товар лицом, заинтересовать швейцарских партнеров. При этом двусторонние экономические отношения не замыкаются только на торговле. Для нас не менее важно, и об этом наш президент и премьер-министр говорят постоянно, развивать инвестиционное сотрудничество. И здесь тоже есть поле для работы.

— Насколько швейцарские бизнесмены хотят с нами работать?

Швейцарцы свои деньги нам не несут, и свои технологии «на блюдечке с голубой каемочкой» не предлагают. И одна из основных задач нашего Делового совета — не просто найти партнеров для представителей нашего малого и среднего бизнеса, но постараться стимулировать приход швейцарских инвестиций и технологий в российскую экономику.

— Они действительно хотят с нами работать. Причем не только швейцарцы. Многие западные бизнесмены понимают, что в России можно создавать эффективный бизнес. Прибыль здесь несравненно выше прибыли в благополучной Швейцарии. Поэтому интерес с их стороны, конечно, есть. И мы стараемся этот интерес подогреть, и при этом обеспечить площадку и для наших компаний. Деловой совет может взять на себя функции содействия в поиске партнеров и инвестиций... Именно в этом — главная наша задача. Найти российским компаниям партнеров в Швейцарии и наоборот.

— Что можно сказать о структуре взаимных инвестиций?

— Российские инвестиции в Швейцарию достигают довольно крупных объемов, и здесь Группа компаний «Ренова» занимает лидирующие позиции. «Ренова» приобрела контрольные пакеты акций в двух крупнейших машиностроительных концернах Швейцарии — «Эрликон» и «Зульцер», активно развивает производство на предприятиях этих концернов как в самой Швейцарии, так и в третьих странах. И что самое главное: благодаря этой инвестиционной сделке «Ренова» приносит в Россию высокие технологии, которыми обладают швейцарцы. И это получает конкретное реальное воплощение: в конце прошлого года «Ренова» и РОСНАНО создали совместное предприятие, и сейчас в Новочебоксарске (Чувашия) идет строительство завода по производству тонкопленочных солнечных покрытий, которые преобразуют солнечную энергию в электрическую. Проект рассчитан на два года, его стоимость — порядка $800 млн. Через два года предприятие будет примерно 15% своей продукции поставлять в Россию, а 85% — на экспорт. Эти технологии уникальные, аналогов в мире практически нет. То есть, наша работа, наши инвестиции в Швейцарию получают конкретное воплощение в российской промышленности.

— А швейцарские инвестиции в российскую экономику. Скажем так, отстают?

— Увы, да... Есть, может быть, десятка полтора швейцарских компаний, которые работают на российском рынке, из них только две-три можно отнести к действительно крупным. Можно констатировать, что швейцарцы свои деньги нам не несут, и свои технологии «на блюдечке с голубой каемочкой» не предлагают. Поэтому одна из основных задач нашего Делового совета — не просто найти партнеров для представителей нашего малого и среднего бизнеса, но постараться стимулировать приход швейцарских инвестиций в российскую экономику, привнесение тех высоких технологий, которыми швейцарцы обладают.

— Уже можно говорить о каких-то успехах на этом пути?

— Наверное, пока еще рано. Мы находимся в самом начале пути, потому что Совет функционирует чуть больше полугода, то есть мы свою деятельность только разворачиваем. Но начало достаточно активное. У нас с российской стороны уже порядка 60 членов. Причем, они охватывают очень широкие диапазоны: географический — от Дальнего Востока до Калининграда, содержательный — и машиностроение, и финансы, и информационные технологии, и другое. Мы ожидаем, что и швейцарцы тоже будут активны. Причем, в том числе — на региональном уровне.

— Об этом можно чуть подробнее?

— Швейцария, как известно, конфедерация, там нет такой вертикали власти, как в России. Поэтому значительную роль и в общественной, и в экономической жизни страны играют кантоны, которые действуют с очень высокой степенью автономии. Поэтому мы как Деловой совет свою задачу видим и в том, чтобы наладить также и межрегиональное партнерство. Так, ежегодно в России проводится месячник одного из кантонов Швейцарии. В прошлом году прошел месячник кантона Во, в этом году в августе-сентябре пройдет месячник кантона Тичино. Цель очевидна: мы ищем региональных партнеров с российской стороны с тем, чтобы завязать межрегиональные контакты — между областью или республикой Российской Федерации с определенным кантоном Швейцарии.

Мы также рассчитываем привезти солидную швейцарскую делегацию на Санкт-Петербургский международный экономический форум, где, возможно, организуем «круглый стол», посвященный отдельным аспектам развития бизнеса между Россией и Швейцарией. Кроме того, запланирован еще ряд мероприятий, в том числе участие в Женевском международном салоне изобретений.

То есть, планов у нас много. И они нацелены в первую очередь на то, чтобы оживить двусторонние отношения с учетом интересов прежде всего российской экономики. Хочу подчеркнуть: Деловой совет — это исключительно общественная организация, ее члены не платят абсолютно никаких членских взносов. Финансирование работы Делового совета взяла на себя Группа компаний «Ренова». Тем самым мы выполняем весомую социальную функцию: «Ренова» открывает российскому бизнесу дорожку на швейцарский рынок.

— То есть «Ренова», образно выражаясь, «шефствует» над Швейцарией?

— Такую работу мы проводим не только по Швейцарии, но и в отношении ряда других стран, поскольку географически «Ренова» действует довольно широко. Но по швейцарскому направлению «Ренова» является безусловным лидером во всех отношениях.

— В чем на сегодняшний день Россия может быть наиболее интересна для швейцарских инвестиций?

— Швейцарцы активно работают на российском продовольственном рынке. Вторая отрасль, которая потенциально очень интересна для швейцарского бизнеса — машиностроение. Третья отрасль — строительство. Так, швейцарцы выпускают прекрасные и во всем мире известные лифты. И они очень не против поучаствовать своими лифтами в российской государственной программе «Доступное жилье». По энергетике у них есть немало передовых технологических разработок (например, в области солнечной энергетики), с которыми они не прочь прийти на российский рынок. Возможны крупные контракты по обеспечению насосным оборудованием нефте- и газопроводов, которые приведут на российский рынок и швейцарские инвестиции, и швейцарское высокотехнологичное оборудование, дав возможность нам этим оборудованием пользоваться, а потом и воспроизводить его у себя.

Мы как Деловой совет свою задачу видим и в том, чтобы наладить также и межрегиональное партнерство. Ежегодно в России проводится месячник одного из кантонов Швейцарии. В прошлом году — кантона Во, в этом году — кантона Тичино.

— А пример в области малого или среднего бизнеса можно привести?

— Можно. Например, одна из компаний — член нашего Делового совета — разработала медицинское оборудование по мобильной (лаборатория монтируется на КАМАЗе или УРАЛе) диагностике и лечению. И поскольку Швейцария находится в Альпах, где многие районы труднодоступны, такая техника для них актуальна. С помощью Делового совета мы ведем работу по продвижению этой техники в Швейцарию, с возможным развертыванием производства на месте.

— Какие политические основы для развития деловых отношений?

— Прежде всего, нужно назвать два основных договора. Первый — договор о защите инвестиций, который был подписан еще в советское время, его чаще называют «договором о капвложениях». И второй документ — договор о возможном вступлении России в зону европейской свободной торговли. Второй из названных должен быть еще только заключен. А первый исторически устарел, и в этой связи идет значительная работа по его обновлению с тем, чтобы создать новое юридическое пространство для взаимодействия, особенно в сфере инвестиций между двумя странами.

— То есть, Деловой совет занимается еще и вопросами правового свойства?

— По собственной инициативе. В функции Делового совета, строго говоря, это не входит. Но поскольку мы видим, что это нужно бизнесу, мы стремимся помочь. Мы работаем и с госструктурами — Министерством экономического развития РФ, Минпромторгом РФ, Министерством иностранных дел РФ... И, конечно, очень плотно взаимодействуем с РСПП, с ТПП РФ, с другими общественными организациями, которые объединяют промышленников и предпринимателей.

— Что можно сказать о гарантиях, предоставляемых инвесторам?

— Это очень важная тема. У нас фактически не существует системы гарантирования государством инвестиций российских частных компаний за рубежом. Уже довольно длительное время идут активные дискуссии о том, что такую систему гарантий необходимо создать. По всей видимости, такая структура будет создана, например, в виде Федерального агентства, предоставляющего гарантии российским инвестициям за рубежом. Во всяком случае, Группа компаний «Ренова» в этом крайне заинтересована, да и, я думаю, другие представители российского бизнеса тоже.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Ernst&Young рассчитал коэффициенты обмена акций МРК

По данным одного делового СМИ со ссылкой на аудиторско-консалтинговую компанию «Ernst&Young» сообщается о коэффициентах обмена акций МРК на обыкновенные акции «Ростелекома». Исходя из текущих рыночных котировок бумаг МРК и «Ростелекома», эти коэффициенты предполагают премию от 17% (привилегированные акции «Северо-Западного Телекома») до 43% (обыкновенные акции «ЮТК»). В случае принятия положительного решения по вопросу присоединения межрегиональных компаний к «Ростелекому», наибольшую долю в объединенной компании получат «Центртелеком» (16,23%), «Уралсвязьинформ» (13,98%) и «Волгателеком» (10,99%).

«Несмотря на то, что представленные данные носят предварительный характер, мы полагаем, что официальные коэффициенты, которые впервые будут представлены на заседании Совета директоров «Дальсвязи» 26 апреля 2010 года, могут быть весьма похожими, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — На наш взгляд, эти коэффициенты изначально призваны создать условия для миноритарных акционеров МРК, которые позволят им реализовать свои акции с премией, что должно являться мощным дополнительным стимулом для них голосовать за реорганизацию. В то же время, мы полагаем, что реакцией рынка на эту новость может быть коррекция котировок акций «Ростелекома» и МРК, которая может исключить возможность получения арбитражной прибыли».

«Транснефть» опровергает возможность проведения IPO

Пресс-секретарь компании «Транснефть» Игорь Демин, сообщил, что компания считает невозможным размещение обыкновенных акций компании на рынке. Этому сообщению предшествовало заявление президента «Транснефти» Н.Токарева в среду 24 марта о возможности увеличения компанией своего уставного капитала для финансирования строительства нефтепровода Запалярное-Пурпэ, стоимостью около $2 млрд.

После заявления Токарева котировки акций «Транснефти» росли опережающими рынок темпами три дня подряд. «На наш взгляд, основной движущей силой для роста были ожидания участников рынка возможного IPO компании. После опровержения, озвученного Деминым, мы всерьез рассматриваем возможность существенной коррекции котировок «Транснефти» в ближайшее время», — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

С другой стороны, считают в «ФИНАМе», несмотря на заявления Демина, вопрос о возможности IPO «Транснефти» может быть рассмотрен только на правительственном уровне, а не на уровне менеджмента компании: «В нынешних кризисных условиях госбюджет переживает не самые легкие времена. Поэтому мы не исключаем возможности того, что правительство под давлением Минфина может рассмотреть вопрос об IPO «Трансефти», — добавляет г-н Еремин.

«Магнит» опубликовал сильные результаты за 2009 год

Розничная сеть «Магнит» опубликовала финансовую отчетность по итогам 2009 года. В целом «Магнит» продемонстрировал достаточно сильные результаты, как в IV квартале, так и полностью за год, полностью оправдав прогнозы менеджмента по достижению исторических максимумов показателей рентабельности. По итогам IV квартала компания достигла валовой рентабельности в 24%, рентабельность по показателю EBITDA за этот период составила 10%, что по итогам года позволило «Магниту» продемонстрировать соответствующий показатель на уровне 9,5%.

В части оптимизации операционных затрат компания удалось удержать их отношение к выручке на уровне 16,1% по итогам года, в основном благодаря низкой динамике расходов на персонал в структуре затрат.

«Несмотря на достаточно сильные результаты по итогам 2009 года, мы полагаем, что высокие показатели рентабельности компании уже учтены в текущих ценах акций компании, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Основной вопрос для инвесторов по-прежнему в том, сможет ли компания удержать результаты рентабельности в текущем году на уровне показателей 2009 года».

В ходе телефонной конференции с менеджментом компании аналитики «ФИНАМа» получили некоторые разъяснения касательно дальнейших трендов в рентабельности розничной сети, а также ряд прогнозов по новым открытиям в 2010 году. «Менеджмент не исключает, что динамика выручки в рублевом выражении может превысить динамику в сравнении с 2009 годом, при этом прогноз по рентабельности представители «Магнита» установили на конец 2010 года на уровне 8-9%, — отмечает г-н Фильченков. — Показатели валовой рентабельности также могут испытать на себе давление в результате стратегии компании по «инвестициям в цены» с целью добиться положительного значения динамики трафика. В числе позитивных факторов мы по-прежнему отмечаем высокий объем инвестпрограммы «Магнита» (около $1 млрд) и планы компании открыть около 30-35 гипермаркетов в 2010 году, и примерно такое же количество в 2011году».

«Казаньоргсинтез» завершил реструктуризацию евробондов

«Казаньоргсинтез» сообщает, что компания завершила реструктуризацию выпуска евробондов номинальной стоимостью $200 млн и ставкой купона 9,25%. Согласно условиям реструктуризации, владельцы еврооблигаций имели возможность предъявить свои бумаги к выкупу или согласиться на изменение существенных условий выпуска еврооблигаций.

Примерно половина выпуска ($99,166 млн по номиналу) была предъявлена к выкупу по цене 90% от номинала (сложившейся по результатам тендера). Владельцы оставшихся бумаг согласовали продление срока погашения до 19 марта 2015 года, увеличение ставки купона до 10% годовых с 19 марта 2010 года и отмену финансовых ковенантов.

«Реструктуризация евробондов — хорошая новость для «Казаньоргсинтеза», для которого высокая финансовая нагрузка остается основной проблемой, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. — Мы также считаем, что условия реструктуризации довольно адекватны рыночным условиям и кредитному качеству «Казаньоргсинтеза» и поэтому благоприятны для владельцев облигаций».

«Сургутнефтегаз» озвучил объем неконсолидированной чистой прибыли по РСБУ за 2009 год

«Сургутнефтегаз» опубликовал сведения о размере неконсолидированной чистой прибыли по стандартам РСБУ за IV квартал и весь 2009 год. В четвертом квартале компания снизила чистую прибыль на 1,5% по отношению к предыдущему кварталу до 23,43 млрд руб. За весь 2009 год чистая прибыль составила 113,87 млрд руб., что на 20,9% меньше, чем в предыдущем году.

«Как и у большинства нефтегазовых компаний в России, чистая прибыль головной компании группы «Сургутнефтегаз» используется в качестве базы для расчета дивидендов. По итогам 2009 года дивиденды на одну обыкновенную акцию ожидаются в размере 47 копеек, что соответствует дивидендной доходности 1,6% по текущей рыночной цене. По привилегированным акциям дивиденды ожидаются в размере 1,05 руб. на акцию. Дивидендная доходность по этим акциям составит 6,4%, что является умеренно высоким показателем среди акций нефтегазовых компаний первого эшелона», — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

В этом году «Сургутнефтегаз» еще не объявлял дату закрытия реестра акционеров. С 2001 года закрытие реестра проводилось не позже конца марта. Однако, в прошлом году традиция была нарушена, и закрытие реестра состоялось 15 мая. «Мы связываем прошлогоднюю задержку с кризисом и неудачной покупкой доли в венгерской компании MOL. В этом году мы ожидаем закрытия реестра в апреле-мае», — говорит г-н Еремин.

«РусГидро» публикует позитивную отчетность за 2009 год по РСБУ

ОАО «РусГидро» опубликовало бухгалтерскую отчетность по РСБУ за 2009 год. В 2009 году выработка электроэнергии «РусГидро» увеличилась всего на 1,7% относительно аналогичного периода прошлого года. Несмотря на это, выручка «РусГидро» за 2009 год выросла на 27,7% относительно 2008 года. «Такой существенный рост выручки объясняется увеличением продаж электроэнергии на свободном рынке, а также увеличением тарифа за счет включения в тариф целевой инвестиционной составляющей», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Круглов.

За отчетный период себестоимость «РусГидро» уменьшилась на 4%. Такой динамики удалось добиться за счет снижения объемов покупки электроэнергии, что в свою очередь произошло благодаря высокой водности рек. Ухудшение показателя чистой прибыли связано с отражением в отчетности убытков от переоценки финансовых вложений и убытка от аварии на Саяно-Шушенской ГЭС.

«Мы позитивно оцениваем финансовые результаты «РусГидро» за 2009 год. В отчетном периоде значительно выросла рентабельность бизнеса компании. Во многом это связано с увеличением доли либерализованного рынка, что демонстрирует высокую конкурентоспособность компании и позволяет рассчитывать на дальнейшее улучшение финансовых результатов в связи с продолжающейся либерализацией энергорынка», — сообщает г-н Круглов.

«Ростелеком» может выкупить у «ВЭБа» 10% собственных акций

«Ростелеком» достиг предварительной договоренности с «ВЭБом» о заключении опционного соглашения, в соответствии с которым компания в течение трех лет обязуется выкупить 10% собственных обыкновенных акций, принадлежащих госбанку. Предполагается, что цена выкупа составит 230 руб. за акцию (по такой цене «ВЭБ» приобрел акции «Ростелекома» у банка «КИТ Финанс» летом 2009 года). Помимо стоимости пакета «Ростелеком» выплатит «ВЭБу» проценты, размер которых будет зависеть от срока исполнения опциона. Со ссылкой на неназванные источники, в СМИ сообщается, что опцион призван обеспечить заинтересованность всех акционеров в реорганизации активов «Связьинвеста», в связи с чем можно ожидать подобной договоренности и с АСВ, которое владеет 30%-ым пакетом обыкновенных акций «Ростелекома».

«По нашим оценкам, после реорганизации справедливая цена одной акции «Ростелекома» составит 120 руб. Исходя из предположения, что в долгосрочной перспективе рыночные котировки будут стремиться к справедливым уровням, убыток «Ростелекома» от покупки собственных акций у «ВЭБа» может составить около 8 млрд руб. (порядка 3% от совокупной прогнозной выручки «Ростелекома» и МРК в 2010 году). В связи с изложенным, мы оцениваем возможную сделку с долей негатива», — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов.

«ОАК» снижает долговую нагрузку

«Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК) сообщила о снижении объемов долговой нагрузки на 18,3 млрд руб. — до 126,5 млрд руб. Компания получила 21 млрд руб. за счет размещения акций допэмиссии в пользу «ВЭБа» и направила средства на погашение части долговых обязательств. Еще 2,7 млрд руб. было зарезервировано для погашения еврооблигаций в июле 2010 года. «Снижение долговой нагрузки составило 12,6%. Мы считаем, что это позволит снизить риски инвестиций в акции компании, что позитивно отразится на котировках. При этом необходимо отметить, что «ОАК» стремится погасить наиболее дорогие краткосрочные кредиты, которые привлекались в условиях дефицита ликвидности и высоких процентных ставок. В результате погашения части долга объемы процентных платежей «ОАК» уменьшатся, что приведет к снижению давления на чистую прибыль компании. Также мы отмечаем, что с целью дальнейшего снижения долговой нагрузки «ОАК» планирует реструктуризировать еще 46,3 млрд руб. ($1,57 млрд) с предоставлением государственных гарантий и 100% субсидированием процентной ставки до 2018 года», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

В ожидании 2011 года

Конъюнктура в строительном секторе нормализуется

Владимир Сергиевский,
стратег ИК «ФИНАМ»

В начале 2010 года в российском строительном секторе сохранилась негативная динамика. Однако уже со второго квартала в условиях улучшения макроэкономической конъюнктуры и сезонного фактора следует ожидать оживления активности в строительной сфере. Тем не менее, полноценная нормализация ситуации в секторе вряд ли произойдет раньше 2011 года.

В первые месяцы 2010 года рецессия строительного сектора РФ продолжилась. В январе-феврале объем строительных работ сократился на 10% относительно аналогичного периода предыдущего года, а совокупный объем работ в денежном выражении составил 346 млрд руб. Результаты строительного сектора в 2010 году оказались хуже наших ожиданий, поскольку мы рассчитывали на положительную динамику относительно разгара кризиса в начале 2009 года.

В условиях сохраняющейся слабости строительных компаний и сезонного спада в секторе, на рынке стройматериалов продолжают доминировать потребители. Цены на цемент не претерпели существенных изменений с середины осени 2009 года, а рост стоимости строительной стали обусловлен исключительно удорожанием металлургического сырья.

Тем не менее, рынок недвижимости, по всей видимости, готовится к оживлению. В конце I квартала большинство девелоперов на рынке отмечали некоторое восстановление спроса на жилищную недвижимость и заявляли об увеличении планов по вводу жилья. В частности «Группа ЛСР» намерена разморозить реализацию 5 новых жилищных проектов, площадью более 440 тыс. кв. м. Менеджмент ГК «ПИК» планирует увеличить объемы ввода жилья в 2010 году на 15% до 1 млн кв. м. Обе компании не исключают проведение SPO уже в I полугодии 2010 года для привлечения средств на финансирование новых проектов.

В то же время, мы отмечаем сохранение неопределенности в газораспределительном секторе. Процесс по консолидации газораспределительного сектора не продвинулся в течение 1-го квартала 2010 года. Основная подготовка к сделке по обмену активами между «Газпромом» и «Роснефтегазом» с обеих сторон проведена еще в 2009 году. Однако срок действия последних независимых оценок активов, участвующих в обмене, истек еще осенью 2009 года, и новых оценок пока опубликовано не было. Мы по-прежнему считаем, что единственным потенциальным драйвером для региональных газораспределительных компаний является оферта «Газпрома» в рамках процесса консолидации сектора, но пока данный процесс стоит на месте.

Мы ожидаем, что на фоне постепенной нормализации общей экономической конъюнктуры и под влиянием сезонного фактора произойдет некоторое оживление активности в строительном секторе во 2-ом квартале 2010 года. Можно ждать первые сигналы оживления рынка жилищной недвижимости в условиях повышения доступности долговых ресурсов как для корпоративного, так и для розничного сегментов. На 2010 год мы сохраняем наш прогноз объема строительных работ на уровне $130-140 млрд, что на 8-17% превышает фактические объемы рынка в 2009 году. Полноценная нормализация конъюнктуры в строительном секторе вряд ли произойдет раньше 2011 года.

Поскольку строительный сектор РФ не отличается высоким уровнем информационной прозрачности, компании традиционно публикуют отчетность за 4-й квартал 2009 года и 1-й квартал 2010 года ближе к середине мая — в соответствии с нормативами регулирующих органов. Вероятнее всего, результаты за 4-й квартал большинства компаний строительного сектора порадуют инвесторов в связи с сезонным ростом финансирования со стороны государства, особенно рекомендуем обратить внимание на «Мостоотряд №19» и «Ленгазспецстрой». За 1-й квартал мы прогнозируем достаточно слабые данные, поскольку в первые месяцы года традиционно проходит согласование бюджетов государственных органов и госкорпораций, а непосредственное финансирование выделяется позднее.

По нашим оценкам, государственное финансирование инфраструктурных проектов продолжит носить точечный характер. В этих условиях в наиболее выигрышном положении остаются компании, задействованные в реализации ключевых федеральных проектов, особенно связанных с подготовкой к проведению Олимпийских Игр в Сочи.

Преимущества использования

Механические торговые системы

Ирина Елисеева,
старший преподаватель
УЦ «ФИНАМ»

Механические торговые системы (МТС) предоставляют трейдерам не только новые возможности для торговли, но и значительное преимущество перед трейдерами, торгующими «вручную». Основную сложность представляет не создание торгового робота, а лежащая в его основе стратегия инвестирования.

Механическая торговая система — это программа, которая, благодаря заложенному в ней алгоритму, позволяет выставлять и снимать заявки, в соответствии с торговой стратегией трейдера. Неоспоримый плюс этих систем состоит в том, что они позволяют повысить эффективность торговли за счет автоматизации и ускорения исполнения заявок, и избавиться от негативного влияния психологических и эмоциональных факторов.

В России механические торговые системы часто называют «торговыми роботами», хотя профессиональные разработчики этих систем нередко предпочитают разделять эти понятия, называя механической торговой системой собственно алгоритм, а роботом — ту программу, в которой этот алгоритм реализован.

Одним из преимуществ механических торговых программ является именно скорость работы торгового робота, возможность отслеживать не одну-две, а сотни котировок, мгновенно принимать решения и выставлять заявки. Именно робот, с его отсутствием человеческих эмоций, может оказаться, как нельзя более эффективен в биржевой торговле. Ведь самый важный секрет успешной торговли — не поддаваться эмоциям и быть дисциплинированным трейдером. Доказано, что именно не отсутствие опыта и каких-то специальных знаний, а психологическое состояние, является одним из самых важных критериев при торговле на фондовом рынке. Контролировать свои риски, придерживаться строго определенной стратегии и не позволять властвовать над собой ни страху, ни панике, ни излишней радости — именно это и делает торговая механическая система. Торговый робот не устает, и может торговать круглые сутки. И при этом он точен и не может ошибиться (если, конечно, ошибка не вкралась в саму программу). А это значит, что он никогда не допустит тех ошибок, которые допускает трейдер по невнимательности или из-за усталости.

Может показаться парадоксальным, но основная сложность состоит не в создании механической торговой программы, а в том, насколько эффективна та торговая стратегия, которая лежит в основе торговой системы. Для определения собственной стратегии торговли трейдеру необходимо изучить существующие модели и выбрать такую стратегию, которая бы соответствовала его характеру и ожидаемым целям.

Что касается самого процесса создания механической торговой системы, то он не так сложен, как может показаться на первый взгляд. Создать торгового робота под силу практически любому трейдеру, и каждый трейдер настраивает эту систему под себя. Механическая торговая система, в зависимости от задач трейдера, может быть полностью автоматизирована, но и может управляться самим трейдером, следить за ценой и вовремя закрывать позицию.

Конечно, ни одна программа не может быть совершенной — машина может не учитывать, например, изменения рыночной конъюнктуры, каких-то форс-мажорных обстоятельств, и потому систему необходимо постоянно оптимизировать в соответствии с текущей ситуацией. Кроме того, трейдеры нередко используют не одну, а несколько торговых систем, что позволяет реализовывать несколько разных стратегий на разных рынках.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Снижение потерь

МРСК Центра и Приволжья подвела итоги «Тулэнерго»

Марина Осипова

На расширенном совещании Центральной комиссии ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по снижению потерь были подведены итоги проверки филиала «Тулэнерго» и разработаны дополнительные мероприятия в целях сокращения потерь в сетях.

Комиссия начала свою работу в тульском филиале энергокомпании 12 марта. В выездном расширенном заседании приняли участие специалисты и руководители ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и его филиалов по техническим вопросам, развитию и реализации услуг, транспорту электроэнергии, контролю потребления электроэнергии и технологическому присоединению, обеспечению экономической безопасности, а также руководители производственных отделений и районов электрических сетей «Тулэнерго».

В течение всего периода работы Центральной комиссии в Туле, включая выходные дни 13 и 14 марта, представители филиалов и исполнительного аппарата ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в составе специально созданных рабочих групп проверяли и анализировали работу тульских энергетиков по снижению потерь электроэнергии в сетях. С этой целью представители комиссии посетили ряд объектов производственного отделения «Новомосковские электрические сети» филиала «Тулэнерго». Как отмечает директор по техническому развитию и эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Костерин, «Регулярное проведение выездных заседаний Центральной комиссии играет важную роль в организации работы компании по снижению уровня потерь электроэнергии. Такая форма работы дает возможность распространить передовой опыт борьбы с потерями в сетях, накопленный во всех филиалах, во все подразделения МРСК Центра и Приволжья».

В ходе посещения энергообъектов «Новомосковских электрических сетей» участники рабочих групп проверили базы данных потребителей, отчетную документацию подразделения, работу специалистов на местах, а также провели серию рейдов по осмотру состояния приборов учета электроэнергии у потребителей. По результатам проведенных выездов были дополнительно составлены акты безучетного потребления электроэнергии в объеме более 700 тыс. кВт•ч. По итогам проверки участниками рабочих групп руководству филиала были даны рекомендации по проведению дополнительных мероприятий по борьбе с потерями.

Условиями успешной работы энергокомпании по снижению потерь в сетях является обеспечение нормального режима работы энергооборудования, применение передовых технологий, совершенствование деятельности по выявлению и ликвидации очагов потерь, по взаимодействию с клиентами, повышение квалификации персонала.

Подводя итоги шестидневной работы, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус отметил: «Наши тульские коллеги проводят масштабную работу по снижению потерь и в наступившем году им необходимо ее значительно усилить. На заседании комиссии не только для «Тулэнерго», но и для всех филиалов МРСК Центра и Приволжья были даны рекомендации по совершенствованию деятельности компании в этом направлении. Снижение потерь в сетях — одна из ключевых задач по повышению энергоэффективности сетевого комплекса, реализовывать которую мы продолжим как в 2010 году, так и в дальнейшем, повышая надежность энергоснабжения регионов».

СПРАВКА «ПЕ»: В состав ОАО «МРСК Центра и Приволжья» входят филиалы — «Владимирэнерго», «Ивэнерго», «Калугаэнерго», «Кировэнерго», «Мариэнерго», «Нижновэнерго», «Рязаньэнерго», «Тулэнерго», «Удмуртэнерго». Компания обеспечивает электроэнергией более 14,4 млн жителей Центрального и Приволжского федеральных округов, проживающих на территории свыше 414 тыс. кВ. км. Численность персонала, занятого в электросетевом комплексе, — свыше 21 тыс. человек. Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по данным на 01.01.2010 находятся: 262 тыс. км. ЛЭП (с учетом кабельных линий), 58086 трансформаторных подстанций 6-35/0,4 кВ, 553 распределительных пунктов 6-10 кВ, 1542 подстанций 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 28,5 тыс. МВА.

Первый пусковой

На Приобской ГТЭС введен в работу комплекс

ЗАО «Интертехэлектро» в качестве генерального подрядчика завершило строительство первого пускового комплекса Приобской газотурбинной электростанции для ОАО «НК «Роснефть». Его ввод в работу обеспечит надежное электроснабжение объектов добычи Приобского месторождения ООО «РН-Юганскнефтегаз» (ХМАО), позволит решить проблему утилизации попутного нефтяного газа и существенно улучшит экологическую ситуацию в регионе.

Первый пусковой комплекс станции ввел в работу Президент России Дмитрий Медведев. Он отметил: «Самое главное — это труд, который был вложен в создание этой газотурбинной станции. Причем срок строительства действительно очень короткий. Это означает, что была проведена серьезная подготовка, прежде чем началось строительство. Мы при помощи такого рода станций, а это уникальная станция, решаем целый комплекс задач. Вот это как раз уникальный пример энергоэффективности, в масштабах нашей страны, потому что это самая крупная электростанция, которая работает на попутном газе. Конечно, задача, связанная с утилизацией попутного газа, не решается только пуском этой станции или даже нескольких таких станций, но это шаг в правильном направлении». Приобская ГТЭС сооружается в рамках реализации программы по внедрению энерго- и природосберегающих технологий ОАО «НК «Роснефть», направленной на достижение уровня утилизации ПНГ в 95 процентов. Она расположена в 70 км от Ханты-Мансийска, на левобережной части Приобского месторождения ООО «РН-Юганскнефтегаз». Ее эксплуатация позволит не только обеспечить надежное электроснабжение объектов добычи нефти и газа Приобского месторождения, но и существенно улучшит экологическую обстановку в регионе

Мощность первого пускового комплекса станции составляет 135 МВт. В его состав входят три газотурбинные установки Siemens SGT-800 мощностью 45 МВт каждая, работающие на попутном нефтяном газе. Турбины этого типа отличаются высокой надежностью, могут эксплуатироваться в сложных климатических условиях и использовать широкий спектр видов топлива разного качества. Всего на станции будет установлено семь таких установок, ее мощность после ввода в работу второго и третьего пускового комплексов будет составлять 315 МВт.

В настоящее время на площадке строительства станции ведется монтаж оборудования второго пускового комплекса. Введено в работу открытое распределительное устройство 110 кВ. Завершено строительство главного корпуса станции, монтаж оборудования по очистке попутного нефтяного газа, вспомогательных зданий и сооружений.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «Интертехэлектро — Новая генерация» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. В группу входят: ООО «Интертехэлектро — Новая генерация», ЗАО «Интертехэлектро», ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации», ООО «Сервис Новой генерации. «Интертехэлектро — Новая генерация» реализует проекты по строительству Ноябрьской парогазовой электростанции в г. Ноябрьск (ЯНАО) установленной мощностью 122,6 МВт/95 Гкал/ч, Курганской ТЭЦ-2222 МВт/250 Гкал/ч, ПГУ-110 МВт на Вологодской ТЭЦ (для ОАО «ТГК-2»), ПГУ-220 МВт на Челябинской ТЭЦ-3 (для ОАО «Фортум»), Приобской ГТЭС мощностью 315 МВт (для ОАО «НК «Роснефть»). Разрабатываются другие проекты по строительству парогазовых и газотурбинных электростанций.

Подключение потребителей

«МРСК Сибири» выполнит свои обязательства

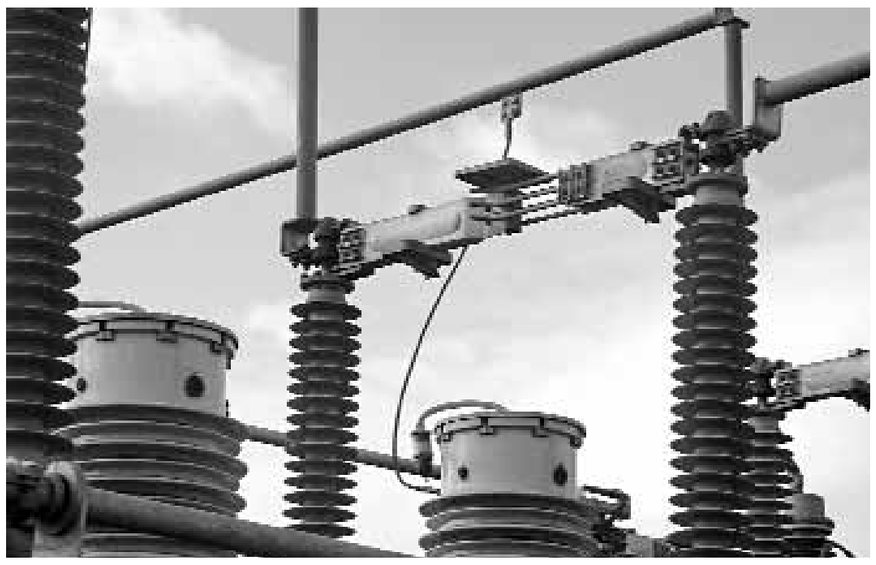
Светлана Черногубова

«МРСК Сибири» представила инвестиционные проекты на Межрегиональной конференции региональных отделений партии «Единая Россия» Сибирского федерального округа. Конференция прошла в Красноярске.

«Важно обеспечить развитие электросетевого комплекса, соответствующее потребностям региона, — пояснил генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко. — И мы готовы идти на шаг впереди, созвать новые мощности, реконструировать существующие объекты, строить новые сети и подстанции. Запланированная нами инвестиционная программа позволит выполнить взятые на себя обязательства и подключить к электрическим сетям «МРСК Сибири» всех потребителей».

Проект строительства уникальной для Сибири подстанции 110/10 киловольт «Прибрежная» представил на конференции Сергей Моденов, заместитель генерального директора — директор филиала «МРСК Сибири» — «Омскэнерго». Подстанция включена в число приоритетных инвестиционных проектов «МРСК Сибири» 2010 года. Она обеспечит электроэнергией 1 млн кв. м жилья Левобережья Омска и часть строящегося метрополитена. «Прибрежная» оснащена кабельной линией под руслом реки Иртыш.

Инвестиционной программой по развитию электросетевого комплекса Омской области на период 2010-2012 годов предусмотрено строительство 7 подстанций 110/10 киловольт и трех линий электропередачи 110 киловольт. На конференции было уделено внимание повышению надежности электроснабжения Республики Хакасия. В ближайшие несколько лет в Хакасии необходимо построить две воздушные линии электропередачи и подстанцию 110 киловольт «Таштып-2», подстанцию 220/110/10 «Степная», проложить вторую цепь ВЛ 220 киловольт «Саяногорск — Аскиз» и ВЛ 500 киловольт «Алюминиевая — Абаканская — Итат». Требуемый объем инвестиций в звитие сетей составляет 15 млрд 802 млн руб.



«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 245 Районов электрических сетей (РЭС).

Территория обслуживания — 2,214 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,75 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55565 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1921 единиц. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт•ч.

Кредитные ресурсы

ОАО «МРСК Центра» планирует привлечь 5,8 млрд

Елена Кольцова

ОАО «МРСК Центра» проводит открытый конкурс по выбору финансовых организаций, оказывающих услуги по кредитованию и расчетно-кассовому обслуживанию на общую сумму 5,8 млрд руб. Итоги конкурса будут подведены 21 апреля 2010 года

Конкурс включает в себя пять лотов. Для финансирования инвестиционной программы 2010 года в форме кредитной линии компания планирует привлечь 2 млрд руб. кредитных ресурсов. Начальная (максимальная) цена договора — не более 11% годовых, срок невозобновляемой кредитной линии — 7 лет. Для рефинансирования ссудной задолженности компании необходимо 1,5 млрд руб. Начальная (максимальная) цена договора — не более 10,9% годовых при сроке кредитования 5 лет. Третий и четвертый лоты — предоставление кредитных ресурсов в форме кредитной линии на суммы 1,5 млрд руб. и 800 млн руб. для финансирования производственно-хозяйственной деятельности компании. Начальная (максимальная) цена договора не должна превышать 10,7% годовых при сроке невозобновляемой кредитной линии 5,5 лет. Кроме того, конкурс проводится на открытие и ведение банковского счета и осуществление расчетов по нему.

Финансовый директор ОАО «МРСК Центра» Владислав Капитонов отметил: «Данная процедура проводится компанией в целях удлинения средневзвешенного срока до погашения кредитов и снижения ставки кредитования в логике RAB-регулирования отрасли. Уверен, что банкам будет выгодно работать с нами и это сотрудничество будет продолжено».

СПРАВКА «ПЕ»: В состав ОАО «МРСК Центра» входят 11 филиалов: Белгородэнерго, Брянскэнерго, Воронежэнерго, Курскэнерго, Костромаэнерго, Липецкэнерго, Тверьэнерго, Смоленскэнерго, Орелэнерго, Тамбовэнерго, Ярэнерго. ОАО «МРСК Центра» осуществляет свою деятельность на территории площадью 457,7 тыс. кв. км с численностью населения 15,35 млн человек. Численность персонала компании — 28000 человек.

Союз энергетиков

Холдинг МРСК и ТНК-ВР подписали соглашение о сотрудничестве

ОАО «Холдинг МРСК» и ТНК-ВР подписали Соглашение о взаимовыгодном сотрудничестве. Свои подписи под документом поставили: со стороны ОАО «Холдинг МРСК» — Генеральный директор Николай Швец, со стороны ТНК-ВР — Вице-президент по энергетике Павел Струнилин.

Стороны пришли к взаимопониманию, что надежность энергоснабжения регионов Российской Федерации, являющихся зоной ответственности Холдинга МРСК и территорией присутствия ТНК-ВР (прежде всего, Западная и Восточная Сибирь, Оренбургская область), может быть гарантирована при условии сбалансированного развития и поддержания в технически исправном состоянии генерирующих мощностей (как на базе действующих электростанций, так и в форме новых энергоисточников) и электросетевого хозяйства.

В течение 2010 года Стороны разработают и согласуют комплекс мероприятий по развитию распределительных электрических сетей на период до 2012 года, включая строительство и реконструкцию энергетических объектов.

Чтобы минимизировать продолжительность ввода и объема ограничений (с учетом возможных перерывов энергоснабжения), Стороны договорились согласовывать годовые графики ремонтов энергетических установок и объектов электросетевого хозяйства.

Холдинг МРСК и ТНК-ВР намерены взаимодействовать в предупреждениях чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, совместно устанавливать и даже ликвидировать причины технологических нарушений.

Стратегия развития ОАО «Холдинг МРСК» предполагает эффективное и социально-ответственное управление распределительным сетевым комплексом, обеспечивающее устойчивое, надежное и безопасное функционирование и доступность электросетевой инфраструктуры. Для реализации данной миссии и осуществления планирования развития электросетевого хозяйства в Российской Федерации ОАО «Холдинг МРСК» заинтересован в установлении сотрудничества с крупными потребителями и производителями электрической энергии на долгосрочной основе с минимизацией рисков пересмотра их планов под воздействием изменения рыночной конъюнктуры и финансового состояния.

В соответствии с подписанным Соглашением взаимопомощь может быть оказана персоналом и материально-техническими ресурсами. Предполагается организовать информационное взаимодействие и обмен технологической информацией между диспетчерскими службами с целью повышения наблюдаемости и управляемости объектов электросетевого хозяйства Сторон.

Была достигнута договоренность о координации совместных действий, направленных на обеспечение потребности ТНК-ВР в электрической мощности на период 2010-2015 годов. Стороны также договорились совместно разрабатывать программы энергосбережения, в частности, для сокращения потерь в электросетях и повышения надежности энергоснабжения.

По словам Генерального директора ОАО «Холдинг МРСК» Николая Швеца, «партнерство с одной из ведущих компаний нефтяной отрасли позволит скоординировать долгосрочные планы развития распределительных электросетевых компаний и одного из крупных промышленных потребителей в лице ТНК-ВР. «Наличие стратегического партнерства даст понимание в вопросах согласованного строительства нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих мощностей и объектов электросетевого хозяйства», — сказал Николай Швец. В свою очередь, Павел Струнилин заявил: «Подписанное сегодня соглашение позволит ТНК-ВР иметь надежного партнера в сфере электросетевого хозяйства. Компании договорились совместно разрабатывать программы энергосбережения, в частности, в сфере сокращения потерь в сетях. Кроме того, ТНК-ВР сможет на длительную перспективу планировать строительство энергетических объектов».

Холдинг МРСК, насчитывающий более 190 тыс. сотрудников, — одна из крупнейших инфраструктурных организаций России. Ежегодно компании Холдинга передают около 600 млрд кВт•ч электроэнергии, протяженность сетей составляет более 2 млн км, в активы входят свыше 456 тыс. подстанций общей трансформаторной мощностью 362 гигавольт-ампера. МРСК оказывают услуги по технологическому присоединению и передаче электроэнергии по сетям со средним и низким напряжением в 69 субъектах Российской Федерации.

ТНК-ВР — ведущая нефтяная компания России, входит в десятку крупнейших частных нефтяных компаний в мире по объемам добычи нефти. Это вертикально интегрированная компания, в портфеле которой ряд добывающих, перерабатывающих и сбытовых предприятий в России и Украине. Персонал ТНК-ВР численностью около 50000 человек работает, в основном, в восьми крупнейших регионах России и Украины.

Международная антиаварийная

Диспетчеры России и Китая провели совместную тренировку

Павел Якушев

Руководством Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока» (ОДУ Востока) подписан протокол межгосударственной противоаварийной тренировки диспетчеров Системного оператора и Хэйхэйского электроэнергетического управления приграничной китайской провинции Хэйлунцзян.

Совместная тренировка прошла в городе Хэйхэ. В ходе мероприятия отрабатывались совместные действия диспетчеров Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Амурской области» (Амурское РДУ) и Хэйлунцзянского диспетчерского центра по ликвидации технологических нарушений. С российской стороны в мероприятии приняли участие старший диспетчер Амурского РДУ Евгений Музыченко и диспетчер Амурского РДУ Виталий Плотников.

Переток мощности из России в Китай осуществляется по двум воздушным линиям (ВЛ) 220 кВ Благовещенская — Айгунь и ВЛ 110 кВ Благовещенская — Хэйхэ. В ходе тренировки диспетчерский персонал России и КНР отрабатывал ситуации, связанные с возможными технологическими нарушениями на этих ВЛ, выводом их в ремонт и вводом в работу после ремонта. Также отрабатывались действия российских и китайских диспетчеров в условиях отключения потребителей КНР в результате действия системной автоматики ограничения нагрузки (САОН) и автоматики частотной разгрузки (АЧР).

По окончании мероприятия специалисты Амурского РДУ и ОДУ Востока совместно с китайскими коллегами провели разбор действий диспетчеров обеих сторон и пришли к выводу о необходимости корректировки инструкций по диспетчерскому управлению межгосударственными линиями электропередачи 110-220 кВ Россия — КНР.

Одновременно с противоаварийной тренировкой в Хэйхэ состоялось совещание технических специалистов Амурского РДУ и ОДУ Востока со специалистами Хэйхэйского электроэнергетического управления провинции Хэйлунцзян. Со стороны Системного оператора в совещании участвовали заместитель начальника Оперативно-диспетчерской службы ОДУ Востока Игорь Сюкарев, начальник Службы электрических режимов Амурского РДУ Виктор Музыченко, начальник Службы релейной защиты и автоматики Амурского РДУ Анатолий Грязюк.

На совещании обсуждались опыт оперативно-диспетчерского управления межгосударственными линиями электропередачи и работа систем противоаварийной автоматики. Стороны приняли решения по корректировке параметров настройки (уставок) устройств релейной защиты и противоаварийной автоматики сечения Россия — КНР.

Следующая совместная тренировка диспетчерского персонала Системного оператора и Хэйхэйского электроэнергетического управления запланирована на август 2010 года.

Первые экспортные поставки энергии из России в Китай были начаты в 1992 году по линии 110 кВ Благовещенская — Хэйхэ в рамках приграничной торговли. Процесс масштабного экспорта в рамках межгосударственного сотрудничества связан с подписанием в июле 2005 года Соглашения о долгосрочном сотрудничестве между РАО «ЕЭС России» и Государственной электросетевой корпорацией Китая. Оно предусматривало развитие торговли электроэнергией между Россией и КНР и отражало заинтересованность китайской стороны в расширении импорта электроэнергии из России. Однако с 1 февраля 2007 года поставки были прекращены из-за разногласий по поводу цены. Возобновление экспорта стало возможным после подписания в Пекине 17 февраля 2009 года контракта о возобновлении поставок электроэнергии между ОАО «Восточная энергетическая компания» (дочерняя компания ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС») и Государственной электросетевой корпорацией Китая.

В настоящее время экспорт электроэнергии из России в КНР для электроснабжения провинции Хэйлунцзян осуществляется без параллельной работы энергосистем России и Китая по двум линиям электропередачи 220 кВ Благовещенская — Айгунь и линии электропередачи 110 кВ Благовещенская — Хэйхэ в объеме около 100 млн кВт•ч ежемесячно.

Инертность — враг прогресса

Как в нашем непростом коммунально-строительном мире не остаться у разбитого корыта

До завершения федеральной программы капремонта, стартовавшей летом 2007 года, остается все меньше времени. Даже учитывая, что ее действие продлено еще на год (до 1 января 2013 года). Чем ближе финальная дата, тем меньше времени остается у собственников на проведение подготовительных мероприятий: создание ТСЖ, обследование своих домов, определение предполагаемого перечня работ, согласование его с местными властями и пр. А ведь без этого денег на ремонт не получить. Тем не менее, обитатели далеко не всех городских многоэтажек торопятся воспользоваться уникальной возможностью: реконструировать свои дома, оплатив из собственного кармана всего 5% стоимости работ и материалов. А некоторые — даже выступают против участия в программе. В чем же причина такого отношения? Как оказалось, всему виной наша психология.

За истекшие 2,5 года благодаря федеральной программе капремонта уже было отремонтировано более 75 тысяч многоквартирных жилых домов. Однако, по оценкам экспертов, в ремонте нуждается более половины всего жилого фонда страны, а это миллионы зданий. Тем не менее, большинство собственников не предпринимает никаких усилий для того, чтобы программа капремонта пришла в их дома. Неужели людей все устраивает? «Нашей «хрущевке» уже около сорока лет. Когда в последний раз проводились плановые ремонтные работы, не могу вспомнить, — рассказывает Михаил Егоров, житель одного из домов по улице Десятинной (Великий Новгород). — Уже пришли в негодность системы горячего и холодного водоснабжения, обветшал фасад. С каждым годом ситуация усугубляется. Но сделать что-то мы вряд ли сможем, ведь половина проживающих в доме людей имеют невысокие доходы и вряд ли когда-нибудь будут готовы оплатить ремонт».

Почему же жители дома не хотят воспользоваться предложением правительства и сделать ремонт практически бесплатно? «Я даже не представляю себе, как это можно осуществить, — говорит Михаил Егоров. — Как убедить жильцов организовать ТСЖ, да еще что-то обсуждать и принимать решения (для участия в программе необходимо не простое большинство, а 2/3 голосов собственников жилья)? У многих ответ один: «А мне что, больше всех надо?!»

Порой происходят и еще более странные вещи. Например, согласно информации, предоставленной администрацией Чесменского района Челябинской области, собственники жилья умудрились буквально сорвать капитальный ремонт в своих домах, причем уже после того, как муниципалитет получил выделенные деньги. Камнем преткновения стали те самые 5% стоимости работ, которые должны оплатить жильцы (если решение об участии в долевом финансировании собственниками не принято, средства на ремонт дома конечному адресату — ТСЖ или управляющей компании — не могут быть перечислены). Городской администрацией предпринимались попытки провести собрания собственников, но последние не проявили никакой заинтересованности, часто мотивируя это личной занятостью. В результате ремонт так и не начался. «Если жители чесменских многоквартирников не «проснутся», то останутся без государственной поддержки», — комментируют представители мэрии. Напрашивается резонный вопрос: а что станут делать герои этого рассказа еще через несколько лет, когда, вполне возможно, их дома окажутся уже в аварийном состоянии?

В основе 185-ФЗ, по которому реализуется программа капремонта, лежит мысль: собственники жилья являются главной заинтересованной в преобразованиях стороной.

Сегодня в новостях довольно часто можно увидеть репортажи о том, как, в результате неблагоприятного стечения обстоятельств, люди остаются без горячей (а иногда и холодной) воды, отопления, порой практически без крыши над головой. Однако оказаться в подобной ситуации вполне можно и по собственной «инициативе», а вернее — из-за собственной безынициативности. Так называемый российский менталитет может сослужить своим носителям очень плохую службу. Мало кто из нас готов делать что-то общественно полезное, даже если это в его собственных интересах. Многие вообще не привыкли принимать самостоятельные решения.

Кроме того, человек, как известно, существо социальное. «В психологии есть такой термин, как «толпа», — объясняет психолог Елена Якина. — При образовании толпы люди часто теряют свою индивидуальность и следуют за большинством, т.е. принимают решения, характерные для многих. Если перенести это на наш случай, то получается, что по отдельности жильцы, возможно, и понимают необходимость ремонта, но, подвергаясь влиянию большинства, не решаются проявить инициативу. Никто не хочет быть «белой вороной». Это явление похоже на цепную реакцию. Вот и получается, что по отдельности все могут быть вполне разумны, а вместе — нет».

Помочь преодолеть инерцию «толпы» может разъяснительная работа, проводимая, например, наиболее активными собственниками. Чем быстрее будет расти инициативная группа, тем легче пойдет работа: в этом случае законы психологии работают точно так же. «Очень важно понять и объяснить окружающим, что от того, какое решение они примут сегодня, может зависеть качество их быта в ближайшие несколько десятилетий, — объясняет Павел Журавлев, заместитель генерального директора компании «Данфосс» (ведущего мирового производителя энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий) по взаимодействию с органами государственной власти и управления и также член экспертного совета по ЖКХ при комитете по строительству Государственной думы. — В рамках программы капремонта государство в последний раз адресно выделяет средства на реконструкцию жилых домов. Впоследствии собственникам все придется делать за свой счет. Ведь согласно новому Жилищному кодексу, содержание, текущий и капитальный ремонт дома целиком и полностью ложатся на их плечи. Точно так же, как если бы люди построили дом сами. Более того, жильцы ОБЯЗАНЫ поддерживать общее имущество в надлежащем состоянии. А ведь это требует немалых расходов, у многих просто нет таких денег. Так зачем же добровольно отказываться от материальной помощи?»

Благодаря федеральной программе капремонта отремонтировано более 75 тысю многоквартирных домов. Однако в ремонте нуждается более половины жилого фонда.

Конечно, во многих случаях в ходе капремонта не удастся на 100% обновить дом: регламентирующий программу закон № 185-ФЗ ограничивает перечень проводимых работ. Он предполагает проведение наиболее затратных мероприятий: ремонт и замену коммуникаций и лифтов, ремонт крыши, фасада и подвалов. Сделать что-то еще при желании жильцы могут самостоятельно, но ведь это будут уже совсем другие расходы. Кроме того, заявку на получение денег можно подавать не один раз, как многие ошибочно полагают. Но следующую сумму собственники получат только после завершения и приемки предыдущего этапа работ. А потому стоит поторопиться, в этом случае поговорка «время — деньги» справедлива на все 100%.

Это вовремя поняли участники ТСЖ «Вече» (кстати, тоже из Великого Новгорода). «Практически сразу после принятия закона № 185-ФЗ мы сформировали заявку на участие в программе капремонта, — рассказывает заместитель председателя ТСЖ Татьяна Овчинникова. — Просили 21 млн руб., но поначалу получили гораздо меньше — 3 млн 610 тыс. На эти деньги сделали самое необходимое: поставили автоматизированный индивидуальный тепловой пункт (ИТП) Danfoss и домовой теплосчетчик, прочистили батареи центрального отопления, заменили стояки холодной воды, отремонтировали канализацию, полностью заменили оборудование электрощитовой. Затем мы подали повторную заявку. Причем тогда у нас было уже 2 дома: соседи, воодушевленные нашим примером, решили войти в ТСЖ. На этот раз запросили около 40 млн руб. на один дом и 36 — на другой. Всей суммы снова не дали, выделили примерно 9 и 8 млн соответственно. Но мы будем подавать еще одну заявку — на этот раз на участие в региональной программе капремонта. Нужно брать быка за рога и по максимуму использовать все имеющиеся возможности».

В основе федерального закона № 185-ФЗ, в соответствии с которым реализуется программа капремонта, лежит мысль о том, что собственники жилья являются главной заинтересованной в преобразованиях стороной. Без инициативы и активных действий ничего произойти просто не может. Таков механизм реализации проводимой в стране реформы ЖКХ. А ведь фактически она является последним шансом привести российские многоэтажки в надлежащее состояние. Поэтому сегодня от решимости каждого зависит, в каких условиях будет проживать его семья.

Впервые в России

Центр энергоэффективных технологий

Наталья Куртова

На востоке столицы в рамках программы «Энергоэффективный квартал» открыт первый в России Научно-технический центр энергоэффективных технологий на базе ОАО «Сантехпром». На его территории находится павильон, где представлена модель энергоэффективного многоквартирного дома. Для комплектации системы теплоснабжения дома использовано энергосберегающее оборудование ООО «Данфосс».

Научно-технический центр предназначен для обучения специалистов управляющих компаний и подрядных организаций, осуществляющих строительство и капитальный ремонт в жилом секторе. Экспериментальный павильон может также быть использован производителями энергосберегающего оборудования как стенд для испытания и разработки новых технологий. В комплектации модели энергоэффективного многоквартирного дома приняли участие более 50 предприятий города Москвы. Компания «Данфосс» предоставила тепловую автоматику для организации его системы теплоснабжения.

Оборудование, выставленное в новом Научно-техническом центре, уже было установлено в московских домах ранее в рамках программы капитального ремонта жилых зданий. «В конце 2009 года мы совместно с Департаментом капитального ремонта г. Москвы реализовали проект по модернизации систем теплоснабжения двух домов по ул. Обручева в районе Черемушки. Наши специалисты установили терморегуляторы и радиаторные счетчики-распределители в каждой квартире. В результате — получили экономию на 20% больше (уже с учетом внедрения тепловой автоматики), чем рассчитывали», — комментирует Михаил Шапиро, генеральный директор ООО «Данфосс» (ведущий мировой производитель энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий). Всего за 2009 год, по словам Н.Евтихиева, префекта Восточного административного округа г. Москвы, в зданиях ВАО было установлено 10 тысяч энергосберегающих ламп, 500 датчиков присутствия человека, 35 систем автоматического регулирования теплоотдачи теплоносителя и др. оборудование. «Эти меры позволили сэкономить 6 млн кВт•ч электрической энергии и 220 тыс. Гкал тепловой энергии. Потребляемая электрическая мощность в жилом секторе и на объектах социальной сферы сократилась на 0,6 МВт», — уточнил Н. Евтихиев.

ОАО «Сантехпром» — ведущее предприятие строительного комплекса Москвы. Специализируется на изготовлении изделий для внутренних и наружных инженерных сетей (теплогазоснабжение, водопровод, вентиляция), применяемых в зданиях различного назначения. Основная продукция предприятия: современные стальные настенные конвекторы «Универсал ТБ», «Универсал ТБ-С», «Сантехпром Авто», «Сантехпром Авто С» (с автоматическим терморегулятором), «Сантехпром» (коммерческий вариант); стальные бесшовные крутоизогнутые отводы ДУ50-200 мм. ОАО «Сантехпром» производит металлополимерные трубы, предназначенные для систем холодного и горячего водоснабжения с рабочим давлением до 1,0 Мпа и температурой 75°С, Дн 16 мм. Продукция имеет сертификаты соответствия Госстроя России и рекомендована к применению НИИ сантехники.

Компания «Данфосс» — один из лидеров тепловой автоматики на российском рынке, где ее доля составляет 35%. В настоящее время у ООО «Данфосс» 22 представительства на территории России и Белоруссии. Российское представительство компании «Данфосс» было образовано в 1993 года. На сегодняшний день на российском рынке представлена вся продукция, производимая концерном. В 2007 года в Истринском районе Московской области был открыт завод «Данфосс» площадью 11 тыс. кв. м. Общий объем инвестиций в новое производство составил 35 млн евро. Производственная мощность предприятия: 600 тыс. терморегуляторов в год.

Мурманский проект

«Норильский никель» строит свой терминал в северном порту

ГМК «Норильский никель» реализует первый этап проекта строительства собственного перегрузочного терминала в порту г. Мурманска. Проект осуществляется Мурманским транспортным филиалом компании.

Ежегодно через порт Мурманск переваливается порядка 580 тыс. т грузов компании, включая файнштейн, следующий из Заполярного филиала компании на переработку в ОАО «Кольская ГМК», другие грузы Заполярного филиала, а также цветной металл, производимый КГМК и отгружаемый морем на экспорт в европейские порты. Учитывая, что основное производство КГМК находится в г. Мончегорске, на сегодняшний день Мурманск является для этих грузов ближайшим и фактически единственно возможным пунктом перевалки.

Организация регулярного вывоза грузов из Мурманска на Дудинку и собственными морскими судами способствовала также росту объемов перевалки через Мурманск грузов сторонних организаций, обеспечивающих снабжение Норильского промышленного района. В качестве перспективного груза также рассматривается перевалка на собственном терминале металлолома, собираемого на предприятиях ОАО «Кольская ГМК». Таким образом, общий объем перевалки грузов через собственный перегрузочный терминал в Мурманске будет составлять 755 тыс. т. На сегодняшний день единственной стивидорной компанией, осуществляющей перевалку генеральных грузов в Мурманском торговом порту, является ОАО «Мурманский морской торговый порт», который ежегодно повышает тарифы на свои услуги. Средняя стоимость перевалки грузов Компании в ОАО «ММТП» за последние три года выросла почти в полтора раза.

Кроме того, в ОАО «ММТП» только один причал специализирован на перевалке генеральных грузов и крупнотоннажных контейнеров, а все остальные причалы заняты экспортным углем, который является для порта основным грузом. Это создает риски срыва производственных планов Компании в случаях, когда порт начинает привлекать на этот причал грузы других клиентов. Кроме того, близость этого причала к месту перевалки угля навалом может приводить к загрязнению экспортного металла угольной пылью.

Общие затраты на осуществление проекта запланированы в размере 1,1 млрд руб. Продолжительность реализации проекта — 22 месяца. По состоянию на сегодняшний день Мурманский транспортный филиал уже выполнил ряд подготовительных работ. Кроме того, начата перебазировка из Заполярного транспортного филиала портальных кранов «Кондор». На терминале начались испытания первого портального крана, перевезенного из Дудинки.

По словам Сергея Бузова, заместителя генерального директора-руководителя Блока товарно-транспортной логистики ГМК «Норильский никель», «наличие собственного перегрузочного терминала обеспечит создание собственного мультимодального транспортного узла, обеспечивающего все виды перевозок (железная дорога, авто, море). Перегрузочный терминал будет являться основой для дальнейшего построения системы товарно-транспортной логистики компании».

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» — диверсифицированная горно-металлургическая компания, являющаяся крупнейшим в мире производителем никеля и палладия, ведущим производителем платины, кобальта, меди и родия. Компания также производит золото, серебро, иридий, осмий, селен, рутений и теллур. Производственные подразделения группы ГМК «Норильский никель» расположены в России в Норильском промышленном районе и на Кольском полуострове, а также в Финляндии, США, Австралии, Ботсване и ЮАР.

Строительный прокат

От производителя металлоизделий — к потребителю

Георгий Карпенко, Дмитрий Ляховский, журнал «Металлоснабжение и сбыт», специально для Промышленного еженедельника

В России в 2008 году потребление строительного проката оценивалось на уровне 20 млн т, а в 2009 году указанный объем сократился примерно на 50%. Согласно экспертным оценкам, видимое потребление арматуры составило 5 млн т, уголка — 1 млн т, швеллера — 800 тыс. т, двутавра — 600 тыс. т. В 2010 году потребление арматуры прогнозируется на уровне 5,5-6 млн т.

Производство сортового проката в РФ в 2009 году сократилось на 14% — до 28,4 млн т. Лидирующие позиции на данном рынке в РФ сохраняет Evraz Group, доля которого в общероссийском производстве — более 30%.

Вторым крупнейшим игроком является группа Мечел, мощности по производству сортового проката которой составляют 2,2 млн т (при общей мощности прокатного производства 3 млн т). Номенклатура производимой продукции — арматура, катанка, крупный сорт. Помимо сорта в минувшем году произведено 1,9 млн т товарной заготовки (табл.1).

После приобретения контрольного пакета акций Макси-Групп в число крупных игроков рынка вошел Новолипецкий меткомбинат (НЛМК), который ранее вообще не присутствовал в этом сегменте продукции. В 2009 г. доля продукции дивизиона НЛМК-Сорт увеличилась по сравнению с 2008 г. на рынке строительной арматуры РФ с 15 до 22%, на рынке катанки — с 8 до 16,5%. По планам компании, к 2011 г. доля продаж НЛМК в общероссийской структуре потребления арматуры увеличится до 29%.

Магнитогорский меткомбинат (ММК) в 2005—2006 гг. обновил свое сортовое производство, введя в строй три современных стана общей производительностью свыше 2 млн т проката в год. По итогам 2009 г. предприятие сократило выпуск сортового проката на 36%.

Таблица 1. Доли рынка в 2007 г., %

Предприятие	Арматура	Катанка
ЗСМК	22	17
ММК	8	17
Мечел	14	17
В т.ч. Белорецкий МК	-	10
Северсталь	14	24
НСММЗ	10	12
Прочие	7	-
Импорт	25	3

По данным Макси-Групп

У Северстали мощности по производству сортового проката (арматура, катанка, уголок, швеллер) составляют 2 млн т, планируется строительство в Саратовской области мини-завода мощностью 1 млн т проката в год.

Выпуск сортового проката на Северстали (в РФ) в минувшем году снизился наиболее значительно — на 49% (табл.2).

Крупнейшими экспортерами полуфабрикатов из РФ остаются Новолипецкий, Нижнетагильский и Западно-Сибирский меткомбинаты. Традиционными покупателями российской заготовки, объемы которой колеблются на уровне 5,5—6,5 млн т в год, являются Иран, Италия, Турция и Китай. За 12 месяцев 2009 г., согласно таможенной статистике, экспорт нелегированных стальных полуфабрикатов и заготовки из РФ составил 14,11 млн т, что на 12% ниже показателя 2008 г.

Чистый экспорт сортового проката (не считая заготовки) в 2009 г. вырос на 18% — до 4,1 млн т (табл.3).

Таблица 2. Производство длинномерного и сортового проката в РФ

Предприятие	2009 г., млн т	К 2008 г., %
Евраз	4,28	-17,9
Мечел	3,1	-7,5
НЛМК	1,1	-5
ММК	1	-36
Северсталь	0,67	-49

По данным ugmk.info

В 2009 г. импорт сортового проката в РФ снизился на 51% — до 0,9 млн т (табл.4). В том числе импорт строительной арматуры составил около 213 тыс. т по сравнению с 513 тыс. т в 2008 г. и 700 тыс. т в 2007 г. Основными поставщиками этой продукции в Россию являются Молдавский МЗ, АрселорМиттал Кривой Рог, а также Польша и Беларусь.

От производителя к потребителю — такой вектор решено придать апрельской конференции «Рынок арматурного и других видов строительного проката-2010» (.14 — 15 апреля, Москва). Эффективность, надежность, безопасность, качество металлопродукции строительного назначения — вот что должно выйти на первый план, чтобы завоевать внимание потребителя. В этом, в частности, убеждены Игорь Тихонов, заместитель директора НИИЖБ, и Виктор Харитонов, директор НТЦ «Промышленная арматура метизного производства» ЦНИИчермет им. И.П. Бардина.

Долгое время у нас в стране практиковался упрощенный подход к стали периодического профиля: покупать не арматуру, а металл, чтобы положить его, этот металл, в бетон. Потому и строительство у нас чрезвычайно затратно, превышает все мировые нормы использования металла в бетоне. На первом плане — цена арматуры, но не ее качество. А арматуру нельзя покупать по принципу наименьшей цены. В нашей стране долгое время арматура подразделялась на две категории по способу производства: горячедеформированная термоупрочненная и холоднодеформированная. Нигде в мире такого разделения просто не существует. К счастью, сейчас с подачи государства эта ущербная идеология меняется: вводятся современные техрегламенты, появляется новая нормативная база, требующая качества и безопасности.

Еврокоды подразделяют арматуру по качественным характеристикам, а не по способу производства: А — материал низкого качества, В — среднего, С — самый качественный материал. НИИЖБ сейчас разрабатывает такую градацию, отметил Игорь Тихонов. Применять качественный прокат, по его словам, становится выгодно. В настоящее время многие инвесторы сами строят и сами эксплуатируют объекты, и им невыгодно ремонтировать здания и сооружения каждые 5—10 лет. Металлурги также заинтересованы в производстве качественного проката строительного назначения, поскольку качественная продукция, разумеется, дороже. Если те или иные виды арматуры будут заложены в новую нормативную базу и рекомендованы проектировщиками, их станут покупать, невзирая на цену.

По словам Виктора Харитонова, немаловажно уделить внимание проблемам производства и перспективам применения холоднодеформированной арматуры. В это трудно поверить, но ГОСТы на холоднодеформированную арматуру в нашей стране принимались с временным лагом в полвека: в 1953 и 2006 гг. Поэтому так важно, чтобы конференция прошла под флагом соответствия евронормам, чтобы производители рассказали потребителям о своих возможностях применения новых норм.

Таблица 3. Динамика экспорта длинномерного и сортового проката из РФ, млн т

2007 г.	2008 г.	2009 г.
14,7	15,8	14,11

По данным Госстата РФ

Таблица 4. Динамика импорта арматуры в РФ, тыс. т

2007 г.	2008 г.	2009 г.
706	513,2	212,5

По данным Госстата РФ

Обсуждение актуальных тем взаимодействия металлургов и строителей будет продолжено во время ноябрьской выставки «МеталлСтройФорум'2010» в рамках конференции «Сталь в строительстве: настоящее и будущее». Ведь значительная часть бизнеса, связанная со строительным комплексом, так или иначе интересна металлургам. Поставщики металлопродукции и вовсе до кризиса на 80% были ориентированы на стройку. Строителей также волнуют вопросы качества и безопасности металлопродукции строительного назначения, освоения новых технологий производства и видов металлопродукции строительного назначения.

На долю стройки приходится до трети внутреннего потребления металлопроката. С другой стороны, новые металлургические объекты интересны строителям. Так, по словам сопредседателя оргкомитета «Металл-Экспо» Александра Романова, в ближайшие пять лет на территории России только для предприятий горно-металлургического комплекса предстоит смонтировать примерно 250 тыс. т металлоконструкций, не считая арматуры в железобетоне. Чтобы побеждать в конкурсах на такие масштабные стройки, необходимо взаимопонимание и взаимодействие между заказчиками промышленных объектов, проктировщиками, подрядчиками, промышленными строителями. Ведь зачастую отечественные специализированные строительные компании уступают зарубежным конкурентам, потому что не имеют соответствующих масштабу стройки оборотов и банковских гарантий.

По словам руководителя департамента промышленного строительства Ассоциации Строителей России, генерального директора ГК РусИн Евгений Сомина, отечественные компании не всегда готовы конкурировать на рынке промышленного строительства, поскольку находятся в неравных условиях. Еще одной потенциальной угрозой он назвал экспансию китайских строителей, которые идут в пуле со связанными инвестициями. Тем не менее в портфолио ГК РусИн, например, строительство стана «630» на Уралтрубпроме, первой очереди Уральского завода железнодорожного машиностроения (группа Синара), стана Кварто на Каменск-Уральском металлургическом заводе, объекты на ЧМЗ и Мечеле, перенос Екатеринбургского завода ОЦМ.

Одну из сессий осенней конференции «Сталь в строительстве: настоящее и будущее» решено посвятить промышленному строительству и анализу применения стальных конструкций на промышленных объектах, вторую — проектированию, третью — развитию технологий быстровозводимых зданий на базе легких металлоконструкций в промышленном, коммерческом и гражданском строительстве. На конференции будут также обсуждаться вопросы техрегламентов и СНиПов, качества, безопасности и долговечности.

ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В ИТ запахло весной

Общая тенденция кадрового рынка — выбирать лучших

Дарья Ильина

Похоже, настроения на кадровом рынке в сфере информационных технологий зависят от времени года. Достаточно долго на фоне всеобщего обвала спрос на специалистов в этой отрасли сохранялся, как и уровень зарплат. И вот в прошлом году с наступлением осени он увял вместе с природой. Всю зиму проекты по подбору кадров, как и вся средняя полоса России, были в глубокой заморозке. Но, наконец, пришла оттепель, а с ней потихонечку (раннюю весну не обещают) начали появляться вакансии.

Подснежники

Судя по оценкам участников ИТ-рынка, он уже прошел свое дно и начиная с 4-го квартала 2009 года начал демонстрировать рост. Тем не менее, по данным Минкомсвязи, его объем в прошлом году уменьшился на 80 млрд руб. А результаты исследования аналитического центра Real-IT Лиги независимых экспертов ЛИНЭКС говорят о сокращении на 41% относительно 2008 года. Наибольшее падение наблюдалось в сфере поставок оборудования (на 38%) и программного обеспечения (на 8%) — пострадали и производители, и продавцы.

На фоне этого сегмент услуг, напротив, вырос на 0,5%, продолжая следовать этой тенденции в первые месяцы 2010 года. Ведь, несмотря на то, что часть новых проектов была приостановлена, уже существующие ИТ-системы требуют обслуживания. Это определило спрос на профессионалов в сфере поддержки бизнес-приложений, от эффективности которых зависит работа банков, инвестиционных компаний, операторов связи и множества других компаний.

Возможно, с этим связано то, что для консультантов SAP сохранялась все это время высокая оплата труда. По данным аналитического исследования кадрового центра «ЮНИТИ», средняя сумма компенсации таких специалистов с апреля по декабрь 2009 года лишь незначительно колебалась около 100000 руб. А в конце года произошел скачок в сторону ее увеличения — до 120000 руб.

Однако эксперты сегодня отмечают снижение спроса на дорогостоящие корпоративные системы управления: такие как Oracle BS или SAP. Более популярными становятся небольшие проекты на основе open-source решений (распространяются под «свободными» лицензиями (GPL, BSD, Free и т.д.), за их использование не требуется плата). Они обеспечивают быстрый возврат инвестиций, что особенно важно для компаний, которые сегодня если и делают какие-то вложения, то лишь под лозунгом «Рациональность превыше всего».

При этом, как отмечает Константин Шалавеюс, начальник Управления распределенной технической поддержки компании «Optima services» (группа компаний OPTIMA), сейчас «менее востребованы руководители низшего и среднего звена: такие как начальник отдела или группы. Но велик спрос на инженеров по поддержке рабочих мест, 1С и других бизнес-приложений, а также на сетевых инженеров». Действительно, по данным экспертов кадрового центра «ЮНИТИ», оклады первых за последнее время уменьшились на 15-20%. А вот оплата труда системных администраторов ни разу не снижалась за время кризиса, и на данный момент она даже выше, чем год назад (40000 руб. в феврале 2010 года против 35500 руб. в апреле 2009 года).

«Среди востребованных специалистов поддержки стоит выделить и администраторов БД, — говорит руководитель группы подбора персонала направления «IT/Телекоммуникации» кадрового центра «ЮНИТИ» Елена Тимошкина. — Процессы слияний и поглощений, сопровождавшие бизнес весь предыдущий год, привели к необходимости объединения информационных ресурсов и, как следствие, поиска профессионалов. На фоне этого их заработные платы после небольшого осеннего снижения быстро восстановились. Однако компании долго перебирают и ищут квалифицированных специалистов, хорошо знающих интеграционные платформы. Для таких и предложение заметно выше: 70000 руб. против среднего — 45500 руб.».

Ждем пробуждения

Общая тенденция нынешнего кадрового рынка — выбирать лучших — актуальна и для ИТ. Тем более, что люди здесь — это стратегический ресурс. Те работодатели, которые сегодня «оттаивают», стараются оптимизировать кадровый состав за счет поиска и найма высвободившихся квалифицированных специалистов. Жертвами более тщательного отбора кадров пали выпускники вузов. Для них оптимальное предложение — около 15000 руб. плюс радужные перспективы.

> **Пока столичный рынок труда демпинговал кандидатов, урезая компенсации, крупные игроки ИТ-бизнеса, приходящие в регионы, поднимали самооценку провинциальных соискателей предложениями, которые превышали их ожидания.**

Среди тех, кто активно подбирает профессионалов, — крупные компании, ориентированные на экспорт услуг по разработке программного обеспечения и на обслуживание оборудования. Они не переставали отслеживать рынок в поисках «узких» специалистов с высоким уровнем подготовки. Например, для «Лаборатории Касперского», по словам ее руководства, 2009 год стал годом рекрутинга, поскольку за это время в компании значительно увеличился штат. «Интерес более мелких игроков ориентирован на соискателей «широкого профиля». За счет этого работодатели оптимизируют затраты на персонал, комплектуя штат с высокой взаимозаменяемостью сотрудников», — комментирует эту ситуацию Елена Тимошкина.

Предлагают таким кандидатам на 30-40% больше, чем специалистам средней квалификации, но сильного перегрева предложений не отмечается. Более редкими становятся случаи так называемого хедхантинга. «Обучить уже имеющийся персонал менее затратно для компании, чем «перекупать» готовых специалистов у конкурентов, — поясняет Константин Шалавеюс. — Кроме того, такие инвестиции являются одновременно дополнительной мотивацией для сотрудников».

Подобная позиция говорит о том, что острой потребности в специалистах нет, и берут сегодня их, ориентируясь на будущий рост, а не на настоящие «горящие» проекты. Первое, кстати, не может не радовать, поскольку еще месяц-два назад компании хотя и понимали, что «ИТ-технологии прочно вошли в нашу жизнь и без них не обходится ни одна область деятельности», но оптимистичных планов не строили...

На оптимизационной проталине

Необходимость иметь специалиста нужной квалификации «еще вчера» долго мешала компаниям развивать своих сотрудников. Сегодняшнее затишье, возможно, позволит более последовательно вести кадровую политику. Что вполне вероятно, от этого выиграют региональные специалисты.

По некоторым оценкам, уже сейчас кризис благоприятно отразился на российской «глубинке». Крупные столичные и питерские специализированные ИТ-компании рассредоточивали свои силы, открывая подразделения на периферии. Это позволило им снизить расходы на оплату труда, поскольку запросы квалифицированных специалистов в провинции на порядок меньше. «Компания Artezio поступила именно таким образом, — отмечает ее исполнительный директор Павел Адылин. — Мы сокращали наши московские мощности в пользу региональных: сегодня у нас есть центры разработки в Саратове, Минске, Витебске и Могилеве».

Если оптимизационные меры разработчиков подняли спрос на региональных специалистов, то антикризисное урезание бюджетов в остальных сферах помогло активизировать востребованность кандидатов в секторе web-разработки. Сокращая затраты на продвижение, компании перебросили средства в Сеть. Причем акцент делается не только на рекламу, но и на создание сайтов. На начало осени большинство заказов было у студий «демпингового сектора», стоимость проектов у которых составляет 40000-50000 руб. Это заставило остальных снизить цены примерно на 15-25%. Но постепенно клиенты поняли, что важно не само по себе присутствие в Интернете, а активное развитие и повышение эффективности ресурсов. Поэтому сегодня заказы стали возвращаться к остальным web-студиям. В связи с этим возросла заинтересованность в грамотных руководителях интернет-проектов и продвиженцах, web-программистах и дизайнерах (средняя зарплата и тех и других — около 30000 руб.).

Судя по объему вакансий, весна у нас пока еще ранняя. Зато, например, в Индии ИТ-рынок уже «пошел в цвет». Так, крупнейший аутсорсер — Tata consultancy services (TCS) уже сообщает, что «в ожидании экономического роста TCS наняла 7692 новых сотрудника», а в текущем квартале планирует подобрать еще около 8000 стажеров и 3000 опытных сотрудников.

Расширение портфеля

«Астерос» внедряет бизнес-приложения Oracle

Анастасия Денисова

Компания «Астерос» открыла практику бизнес-приложений Oracle. Теперь «Астерос» будет внедрять системы Oracle для управления ресурсами предприятия, построения аналитической отчетности и бюджетирования. Руководителем практики Oracle назначен Михаил Шерстобитов. Укрепление экспертизы Oracle является закономерным этапом реализации стратегии «Астерос», направленной на расширение портфеля решений и услуг.

В настоящее время «Астерос» оказывает услуги по проектированию, настройке и оптимизации ПО, разработке прикладных информационных систем и функциональных расширений для бизнес-приложений на основе технологий Oracle, поставке лицензий и техподдержке программного обеспечения Oracle, обучению пользователей.

Практика бизнес-приложений Oracle компании «Астерос» насчитывает 49 консультантов. В активе этой команды опыт реализации более 20 проектов по внедрению бизнес-приложений Oracle на предприятиях энергетики, пищевой промышленности, телекома, масс-медиа и дистрибуции.

Возглавил практику Oracle в «Астерос» Михаил Шерстобитов.

«В рамках практики Oracle сконцентрирован большой опыт внедрения и понимание специфики ведения бизнеса в России. Это легло в основу созданных нашими консультантами локализованных типовых разработок для налогового, бухгалтерского и кадрового учета. Наш подход к внедрению бизнес-приложений строится на знании отраслевой специфики и собственных ноу-хау в области внедрения приложений Oracle», — отмечает Михаил Шерстобитов, руководитель практики Oracle дирекции бизнес-приложений компании «Астерос».

«Астерос» планирует и дальше наращивать экспертизу в области бизнес-решений Oracle. В ближайших планах компании — расширение портфеля продуктов по таким ключевым направлениям, как оптимизация цепочек поставок (Oracle Strategic Network Optimization), управление проектной деятельностью предприятия (Primavera Enterprise Project Portfolio Management), управление транспортировкой (Oracle Transportation Management (GLOG)).

> **Новая практика бизнес-приложений Oracle «Астерос» предлагает услуги по внедрению, развитию и сопровождению:**
> — систем управления деятельностью предприятия Oracle E-Business Suite;
> — систем аналитической отчетности на базе решения Oracle Siebel BI и BI EE;
> — систем бюджетирования и финансовой консолидации на платформе Oracle Hyperion;
> — отраслевого решения для управления основной деятельностью предприятий энергетики и ЖКХ Oracle Utilities (SPL);
> — интеграции приложений с использованием Oracle SOA Suite.

«Интерес российских предприятий к решениям по оптимизации и повышению эффективности своей деятельности определяет востребованность компетенций новой практики на рынке. Уверен, что комплексный подход «Астерос» к решению задач клиентов, а также использование мощных инструментов для управления бизнесом в сочетании с надежными базовыми технологиями для построения ИТ-инфраструктур предоставляет нашим заказчикам неоспоримые конкурентные преимущества», — комментирует Валерий Никитин, руководитель дирекции бизнес-приложений компании «Астерос».

СПРАВКА «ПЕ»:
Группа «Астерос» входит в Top5 системной интеграции российского рынка ИТ-услуг по оценке IDC по итогам 2008 года. Основными направлениями деятельности группы являются построение ИТ-инфраструктуры, инженерных систем, систем безопасности, а также предоставление услуг ИТ-консалтинга и ИТ-аутсорсинга. В состав группы входят компании «Астерос», «Аверта», «КАБЕСТ», «Диалог-Киев».

Активы и клиенты

Украинский опыт внедрения SAP

Энергоснабжающая компания ОАО «ЭК «Днепрооблэнерго» приступила к реализации первого этапа проекта по внедрению системы управления бизнесом на базе SAP ERP и SAP CRM, для комплексной автоматизации бизнес-процессов на предприятии финансового, экономического, хозяйственного и производственного характера.

Целью проекта является повышение эффективности на предприятии действующей системы управления для минимизации расходов на осуществление всех видов деятельности «Днепрооблэнерго», повышение эффективности использования ресурсов и основных средств с помощью информационных технологий. Кроме того, ожидается, что проект позволит создать полнофункциональную корпоративную информационную систему управления, обеспечить руководителей всех уровней информацией, необходимой для принятия эффективных управленческих решений, обеспечить прозрачность всех бизнес-процессов компании, а также оптимизировать работу с клиентами. Внедрение проекта позволит ОАО «ЭК «Днепрооблэнерго» повысить надежность работы электрических сетей, уменьшить потери при передаче электроэнергии, улучшить качество технологической информации, сбалансировать централизованную систему планирования, управления и закупок, унифицировать организационные структуры департаментов, служб, отделов, вовлеченных в комплекс IT, повысить уровень достоверности данных и т.д.

В области управления взаимоотношениями с клиентами, результатом должно стать построение эффективного инструмента, который позволит организовать обслуживание клиентов на самом высоком уровне.

Согласно оценкам специалистов НАК «Энергетическая компания Украины» проект, который внедряет компания «Днепрооблэнерго», является очень перспективным и вскоре должен стать частью большого проекта по оптимизации систем управления в других обществах, входящих в сферу управления НАК. В соответствии с проектом, разработка программы автоматизации ОАО «ЭК «Днепрооблэнерго» рассчитана на период 2009-2013. Система автоматизации будет реализована последовательно в четыре этапа — до 2013 года.

Открытое акционерное общество «ЭК «Днепрооблэнерго» — крупнейшая энергопоставляющая компания Украины. Согласно Устава, предметом деятельности компании являются передача и поставка электрической энергии. ОАО «ЭК «Днепрооблэнерго» реализует потребителям около 27% всей вырабатываемой в стране электроэнергии. Компания ведет лицензионную деятельность на территории почти 32 тыс. кв. км. «Днепрооблэнерго» обслуживает линии электропередач общей протяженностью свыше 55 тыс. км. Компания обеспечивает электроэнергией почти 36 тыс. предприятий, учреждений и организаций и 1,5 млн бытовых абонентов. Численность персонала: более 8,4 тыс.

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 95000 клиентов в более чем 120 странах, 74% из которых относятся к сегменту среднего и малого бизнеса, и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-йоркскую фондовую биржу, под символом «SAP». В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Представительства SAP есть в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Ответственный секретарь Светлана Головань
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Материалы со знаком «Ⓟ« публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 2.4.2010 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 012312
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru