

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

По заказу Русбизнесавто
Новые газозавозы и газозаправщики

Есть миллиардный чип!
NXP объявила о своем рекорде

Новый ГОСТ
ЦАГИ и безопасность полетов

Сетевые ориентиры
Международный форум ТЭК

Мультипликативный эффект
Иновации Корпорации «Иркут»

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

5

Стальная продукция
Рост превысит 5-10%

Технический анализ
Основные принципы

Выручка растет
«Комстар» отчитался за свои доходы

Новые технологии «ЛУКОЙЛа»
Миллиарды на научно-технические разработки

Авиационные планы
«ЮТэйр» намерен получить 400 млн руб.

Позитивные проекты
«ОГК-3» рассказала о своих аппетитах

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Перед паводком
Уральские энергетики начали подготовку

4,1 млрд рублей
Инвестиции в сибирскую энергетику

Вложения КЭС-Холдинга
Строительство нового энергоблока

Business. Style. Success

8

К чистому воздуху
Особенности вентиляции офисов

Секреты мужских сорочек
Как оценивать и выбирать

Сделано в Китае
Доступная цена — не главное достоинство

ВАЖНАЯ ТЕМА

Потолок роста тарифов на услуги ЖКХ в России должен составлять не более 25%, заявил Владимир Путин в ходе рабочей встречи с вице-премьером Дмитрием Козаком, который доложил, что в среднем по России тарифы на услуги ЖКХ выросли с декабря на 15%. По его словам, исходя из полученной из 22 субъектов РФ предварительной информации примерно в 10% субъектов «то ли в нарушение закона, то ли ввиду политической незрелости муниципалитетов, эти тарифы имели превышение более чем на 25%». Также Владимир Путин заявил: «Нужно добиться того, чтобы принципы ценообразования в строительстве приводили не к повышению, а к снижению стоимости и к сокращению бюджетных расходов. В условиях бюджетного дефицита, в условиях большого объема денежных средств, которые выделяются на эти цели — это крайне важно. Должностные лица, которые разбазаривают средства должны быть немедленно освобождены от занимаемой должности».

Центральный опыт

Антикоррупционная деятельность бизнеса в московском регионе

Елена Барашева,
пресс-служба МТПП

В Москве в Центральном доме предпринимателя прошло в немалой степени ключевое антикоррупционное столичное мероприятие: заседание Московского антикоррупционного комитета Московской ТПП совместно с Антикоррупционным советом Ассоциации торгово-промышленных палат Центрального федерального округа России. Собрание обсудило проблемы и опыт работы в этом направлении, поделились антикоррупционными методиками и наработками. Опыт антикоррупционной борьбы предпринимателей Москвы и Центра России участники заседания сочли вполне достоянием распространения в масштабах всей страны.

Тон заседанию был задан председателем МАКК МТПП Мансуром Юсуповым, сказавшим, что только объединив все здоровые силы общества, можно дать достойный отпор коррупции, снизить ее до минимума. Следуя этому принципу, Московский антикоррупционный комитет становится все более представительной, а, следовательно, и более эффективной в работе организацией, привлекая в свои ряды борцов от общественности, бизнеса, представителей всех заинтересованных органов власти. И этот круг ширится. На заседании в члены комитета были приняты представители еще двенадцати организаций и ведомств, занимающихся антикоррупционной деятельностью. Безусловно, усилению не только работы Московского антикоррупционного комитета МТПП, но и борьбы с коррупцией в целом способствует создание по инициативе Московской ТПП в рамках Ассоциации торгово-промышленных палат ЦФО РФ Антикоррупционного совета, в который вошли девять торгово-промышленных палат, включая Московскую, все члены которого присутствовали на заседании МАКК МТПП. Этот шаг как знаковый оценили многие участники заседания.

Как заметил заместитель директора Департамента экономической безопасности и противодействия коррупции ТПП РФ Петр Баулин, в деле противодействия коррупции Торгово-промышленная палата России видит своей главной задачей проведение анализа и обобщения опыта антикоррупционной работы территориальных палат, популяризацию и рас-

пространение его по всем регионам. Эту же цель по обмену опытом, равно как и объединение усилий по противодействию коррупции, выдвигает на шит Антикоррупционный совет Ассоциации ТПП ЦФО РФ. В связи с увеличением числа обращений в МАКК МТПП от предпринимателей, пострадавших от коррупционных действий чиновников, комитет решил рассредоточить свои силы по округам Москвы. На предшествующем заседании МАКК МТПП было решено открыть представительства — общественные приемные антикоррупционного комитета в

административных округах Москвы: Центральном, Восточном, Юго-Западном и Зеленоградском. О ходе работ по организации представительств МАКК в Центральном и Восточном административных округах Москвы на заседании доложили соответственно член комитета, генеральный директор ООО «Валентиний» Валентин Беда и заместитель предсе-

дателя МАКК МТПП, начальник Бюро экономической безопасности Дирекции по противодействию коррупции и обеспечению экономической безопасности МТПП Дмитрий Каплин. Из выступлений стало ясно, что работы активно ведутся: достигнуты договоренности с префектами, зампрефектами округов от открытий представительств, подготовлены положения о представительствах, в стадии формирования составы представительств и планы работ. Созданы территориальные представительства говорят как о росте доверия и авторитета Моско-



Борьба с коррупцией давно уже стала делом общенациональным

вского антикоррупционного комитета Московской ТПП в среде предпринимателей, так и об укрупнении комитета как общественной структуры влияния. При довольно незначительном сроке работы (8 месяцев) комитет успел зарекомендовать себя действенной организацией с деловым подходом к работе, нацеленным на конечный результат.

Об этом сообщил председатель МАКК Мансур Юсупов. В связи с этим в комитете создана экспертная группа, список участников которой утвержден в Министерстве юстиции РФ. По мнению представителя ТПП РФ Петра Баулина, важным является постоянное участие в этой работе городских властей, поскольку «без консолидации с местными органами власти и правоохранительными органами трудно добиться значимых результатов в борьбе с таким серьезным недугом, каковым является коррупция».

Задача, поставленная Николаем Федоровым, чтобы «по всей территории республики, в каждом муниципальном образовании, разместить биотехнологические производства как локального масштаба — для внутреннего потребления, так и более крупные, продукция которых ориентирована на внешние рынки». За последние годы были созданы все инфраструктурные условия — дороги с твердым покрытием практически до каждого населенного пункта, газификация, внедрены информационно-коммуникационные технологии. «В числе приоритетных — проект «Чистая вода». В Чувашии нет инфраструктурно отсталых районов», — отметил Н.Федоров. Тем самым было снято ограничение на размещение производительных сил по всей территории.

(Окончание на стр. 7)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Китай увеличил почти вдвое планы производства электроэнергии на национальных АЭС к 2020 году. Об этом заявил генеральный управляющий государственной компанией China Nuclear Engineering My Чжаньин. В рамках этих планов дополнительно будет построено 28 ядерных реакторов для АЭС. В результате с первоначально запланированных к 2020 году 40 ГВт объемы электроэнергии, вырабатываемой национальными АЭС, увеличатся до 70–80 ГВт.

Вместе надежнее

СО и Ростехнадзор усилят взаимодействие

Павел Якушев

В Пятигорске состоялось Всероссийское совещание руководителей территориальных Управлений Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор) России. Одним из основных вопросов совещания стало совершенствование взаимодействия Системного оператора с Ростехнадзором.

Совещание прошло под руководством начальника Управления энергетического надзора Ростехнадзора Дмитрия Фролова. От Системного оператора участие принял директор по техническому контролю ОАО «СО ЕЭС» Павел Алексеев, а также директор по техническому контролю филиалов ОАО «СО ЕЭС».

В 2008 году государство наделило ОАО «СО ЕЭС» новыми функциями по участию в системе государственного контроля в сфере электроэнергетики, отметил директор по техническому контролю филиалов ОАО «СО ЕЭС» Павел Алексеев. Для осуществления этих функций Системному оператору из ОАО ПАО «ЕЭС Рос-

сии» были переданы подразделения Генеральной инспекции по эксплуатации электрических станций и сетей, осуществлявшие в РАО функции технического контроля. В 2009 году определены основные принципы участия этих подразделений Системного оператора в процессах технического контроля.

Павел Алексеев выступил с докладом «Задачи подразделения технического контроля ОАО «СО ЕЭС» по взаимодействию с Ростехнадзором». Он обозначил основные направления взаимодействия Системного оператора с Ростехнадзором и подробно остановился на существующей схеме обследования энергоустановок перед выдачей разрешения на их комплексные испытания и ввод в эксплуатацию. Он отметил необходимость разработки регламента взаимодействия Системного оператора и Ростехнадзора при организации и проведении таких обследований. Он также

В рамках доклада руководитель направления технического контроля Системного оператора представил анализ аварийности в ЕЭС России и изолированных энергосистемах и рассказал о первом опы-

те применения Правил расследования причин аварий в электроэнергетике, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 28.10.2009 № 846. В завершение он рассказал о результатах прошедшей в ОАО «СО ЕЭС» и его филиалах в феврале 2010 года плановой целевой проверки Ростехнадзором соблюдения обязательных требований нормативных правовых актов Российской Федерации в области электроэнергетики.

Руководители территориальных подразделений Ростехнадзора обсудили особенности участия Системного оператора в системе государственного контроля и надзора в электроэнергетике и наметили основные пути совершенствования взаимодействия.

Участники совещания посетили диспетчерские центры ОДУ Юга и Северокавказского РДУ, где познакомились с работой специалистов Системного оператора, принципами оперативно-диспетчерского управления, получили информацию о роли Системного оператора в обеспечении надежного функционирования энергосистем и работы оптового рынка электроэнергии (мощности).

Зеленая революция

Евгения Новосада

На заседании Кабинета министров Республики Чувашия принята программа «Чувашия-Биорегион» на 2010-2015 годы. По поручению президента Чувашии Николая Федорова, разработчиками выступили Министерство промышленности и энергетики Чувашии совместно с Обществом биотехнологов России им.Ю.А.Овчинникова.

О том, что в 2010 году будет дан старт «зеленой революции» Президент Чувашии Николай Федоров отметил еще 14 декабря 2009 года в послании Госсовету Республики. Федоров пояснил, что «охватить весь спектр направлений биотехнологий невозможно». Выбранные приоритеты — «это биотехнологии в окружающей среде и экологии, в сельском хозяйстве, в энергетике, а также биоэкополисы — как начало формирования новой и самой перспективной модели жизнеустройства в XXI веке». Учитывая, что Чувашия в значительной степени аграрный регион, Федоров отметил, что необходим Инновационный прорыв в сельском хозяйстве. Новые технологии позволяют кардинально повысить объемы производства пищевой и перерабатывающей промышленности и развить экономику, в том числе за счет экспорта.

Задача, поставленная Николаем Федоровым, чтобы «по всей территории республики, в каждом муниципальном образовании, разместить биотехнологические производства как локального масштаба — для внутреннего потребления, так и более крупные, продукция которых ориентирована на внешние рынки». За последние годы были созданы все инфраструктурные условия — дороги с твердым покрытием практически до каждого населенного пункта, газификация, внедрены информационно-коммуникационные технологии. «В числе приоритетных — проект «Чистая вода». В Чувашии нет инфраструктурно отсталых районов», — отметил Н.Федоров. Тем самым было снято ограничение на размещение производительных сил по всей территории.

По просьбе Правительства Чувашии Общество биотехнологов России провело анализ экономики и ресурсной базы всех районов Чувашии. В каждом из них специалистами определены биотехнологические направления для практической реализации. Как рассказал президент Общества биотехнологов России Раиф Васильев, к числу приоритетных проектов относится организация производства лизина, органических кислот на основе переработки биомассы, производство биогаза, проекты агроботаники для сельского хозяйства.

«Объем инвестиций на начальном этапе в 10 якорных проектов программы составит 20 млрд руб., — отметил также Раиф Васильев. — В дальнейшем финансирование увеличится по мере развития новых проектов. В настоящее время запущен Венчурный фонд Чувашии Республики по биотехнологиям».

Премьер-министр и глава Минпромэнерго Чувашии Юрий Волошин выразил надежду, что «стратегия «Чувашия-био» — это тот спусковой крючок, который запустит модернизацию России». «Биоэкополисы создадут в будущем сеть по всей нашей республике, — отметил он. — Они будут построены в 21 районе Чувашии. Это позволит сформировать рынок производства и потребления биотехнологий. В новых поселениях будет существовать полная линейка для переработки собственных биоресурсов. Здесь появится новый средний класс, который поднимет экономику знаний».

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Российские компании заказывают новую современную технику для бизнеса



ЦАГИ разработал новый стандарт в области безопасности авиационных полетов

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Единое системное время

Решение проблемы для электронных систем

5 апреля 2010 года в Москве, в рамках конференции «Информационные технологии на пассажирском транспорте» пройдет уникальный круглый стол по теме: «Решение проблемы единого времени для электронных систем на транспорте».

В настоящее время на предприятиях городского транспорта не всегда уделяется должное внимание вопросу единого системного времени. Результатом этого может быть несогласованность управляющих воздействий, что приводит к отсутствию достоверного документирования событий, внештатным и аварийным ситуациям.

Организация синхронизации единого точного времени в телекоммуникационных сетях, системах управления разного назначения, сетевой безопасности и компьютерных системах на транспорте должно способствовать совершенствованию методов эксплуатации цифрового оборудования и метрологического обеспечения.

В рамках конференции будут рассмотрены требования к системе точного времени метрополитена как к комплексу технических средств, обеспечивающих периодическую передачу цифровой информации о значении текущего времени от эталонного источника ко всем сетевым элементам с целью синхронизации их внутренних часов. Потребителем сигналов единого точного времени являются: вычислительные комплексы и компьютерные серверы (системы управления и мониторинга сетевым оборудованием), оборудование транспортных сетей SDH, ATM, IP и сетей коммутации, серверы баз данных; оборудование передачи данных и пакетной коммутации (маршрутизаторы, коммутаторы) и т.д.

Круглый стол проводят специалисты Международной ассоциации «Метро», при участии НИИВК, РИРВ и других организаций. Специалисты заинтересованных предприятий приглашаются к обсуждению данного вопроса.

Место проведения круглого стола — конференц-зал павильона №75 ВВЦ. Мероприятие пройдет одновременно с выставкой «Электроника-Транспорт 2010» (ВВЦ, 5-7 апреля 2010 года). Участие в работе круглого стола бесплатное. Регистрация по телефону (495) 287-4412.

По заказу Русбизнесавто

Газовозы и газозаправщики от «Сеспель»

Владимир Семенов

Завод «Сеспель» по техническому заданию компании Русбизнесавто разработал и запустил в серийное производство линейку полуприцепов-цистерн с индексом 96488 для транспортировки и заправки сжиженных углеводородных газов.

Завод Сеспель продолжает усиливать экспансию своей продукции на российский рынок. Теперь линейка продукции Сеспель пополнилась цистернами для перевозки и заправки сжиженных углеводородных газов. Новые полуприцепы-цистерны Сеспель 96488 имеют несущую конструкцию и могут транспортироваться седельными тягачами колесной формулой 6x4 и 4x2 российского или иностранного производства.

Высокое качество изготовления новых моделей обеспечивается 100% автоматизацией сварки сосуда, как это принято у ведущих иностранных производителей, при этом стоимость новой модели сопоставима с отечественными моделями. Полуприцепы комплектуются осями BPW на пневмо-рессорной или рессорно-балансирной подвеске (для тяжелых условий эксплуата-

ции), также существует бюджетный вариант — модели с осями КАМАЗ на рессорно-балансирной подвеске. Тормозная система новинки — фирмы Wabco (Германия). Завод Сеспель получил сертификаты Ростехнадзора на производство сосудов, работающих под высоким давлением. По итогам проверочных расче-



тов ООО «НИИХиммаш», все представленные модели полуприцепов-автоцистерн удовлетворяют условиям прочности. Сегодня Сеспель стал единственным заводом в России, имеющим сертификаты Ростехнадзора на перевозку всего спектра жидкостей: сжиженных газов, светлых, темных нефтепродуктов и химических продуктов.

Завод «Сеспель» оснащен уникальным оборудованием европейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды. Завод оснащен не имеющей аналогов в мировой практике гаммой технологического оборудования. Ассортимент продукции, выпускаемый на заводе «Сеспель», представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муковозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники.

Завод «Сеспель» оснащен уникальным оборудованием европейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды. Завод оснащен не имеющей аналогов в мировой практике гаммой технологического оборудования. Ассортимент продукции, выпускаемый на заводе «Сеспель», представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муковозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники.

тов. : сжиженных газов, светлых, темных нефтепродуктов и химических продуктов. За последние годы завод произвел качественный скачок в технологиях, производстве и обучении специалистов, которые на данный момент опережают ныне существующие российские и даже многие европейские производства, минимум, на 10 лет.

Завод «Сеспель» оснащен уникальным оборудованием европейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды. Завод оснащен не имеющей аналогов в мировой практике гаммой технологического оборудования. Ассортимент продукции, выпускаемый на заводе «Сеспель», представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муковозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники.

Завод «Сеспель» оснащен уникальным оборудованием европейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды. Завод оснащен не имеющей аналогов в мировой практике гаммой технологического оборудования. Ассортимент продукции, выпускаемый на заводе «Сеспель», представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муковозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«О социальном измерении модернизации мы говорили и будем говорить дальше. Новые технологии, которые нами создаются, — это не игрушки для яйцеголовых, а это совсем другие вещи, которые позволяют снижать издержки, повышать доходы предприятий, улучшать условия труда и экологическую обстановку, а следовательно, в конечном счете и обеспечивать повышение уровня благосостояния в нашей стране, то есть это вполне практические вещи. Поэтому чем современнее технологии, — это банальность, казалось бы, но об этом нужно помнить, и из этого мы должны исходить, — тем выше уровень жизни, и тем, в конечном счете, надежнее социальные гарантии».

Новый ГОСТ

ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) совместно с Научно-исследовательским институтом стандартизации и унификации разработали новый Государственный стандарт «Самолеты. Безопасность полетов. Средства защиты при испытаниях самолетов на статическую прочность и ресурс. Общие технические условия».

Новый ГОСТ разработан в рамках государственного оборонного заказа на основе научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ ЦАГИ, предприятий авиационной отрасли и проверенных на практике отечественных изобретений.

Средства защиты позволяют предотвратить взрывную разгерметизацию самолетов при воспроизведении полетных нагрузок и избыточного давления воздуха. При этом обеспечивается ремонтопригодность самолета для продолжения экспериментальных исследований по полной программе и безопасность проведения сертификационных испытаний летательных аппаратов в существующих лабораториях отрасли. Зарубежные аналоги разработанных средств защиты отсутствуют. ГОСТ принят Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии и будет введен в действие на территории Российской Федерации с 1 октября 2010 года.

Есть миллиардный чип!

NXP объявила о своем рекорде и своей разработке

Ольга Кулешова

Компания NXP Semiconductors (Нидерланды) объявила о выпуске миллиардного чипа ICODE. Параллельно при этом компания объявила о запуске новой платформы ICODE SLix, которая обеспечивает 20% увеличение дальности считывания. Массовое производство ICODE SLix начнется в середине 2010 года.

Платформа ICODE от компании NXP — одна из наиболее популярных на рынке микросхем радиочастотной идентификации (RFID) — чаще других применяется в производстве высокочастотных смарт-меток и наклеек. Эта технология используется в более чем 3000 библиотеках по всему миру для управления книжными фондами и другими носителями. Смарт-метки и наклейки с чипами ICODE также позволяют эффективно идентифицировать пациентов, проводить



мониторинг использования медицинских приборов и маркировать образцы крови в больницах, а также определять местонахождение и отслеживать использование комплек-

тующих на автоматизированных производственных линиях заводов и фабрик. Производство и поставка более чем мил-

лиарда высокочастотных (HF) микросхем радиочастотной идентификации (RFID) линейки ICODE — это значительное достижение компании NXP, подтверждающее высокие темпы внедрения высокочастотных (HF) технологий, которые компания ABI наблюдает в RFID-отрасли», — отметил Майкл Лайрд, руководитель направления RFID компании ABI Research (США).

Выпущенная компанией NXP платформа ICODE SLix содержит ряд новых уникальных функций для высокочастотных меток и наклеек. Микросхемы ICODE SLix обеспечивают повышение дальности считывания на 20% по сравнению с существующими на рынке продуктами на базе микросхем ICODE SLI. Все конфигурации микросхем также доступны и в версиях с высокой входной емкостью для применения в малоразмерных метках. Платформа ICODE SLix предлагает уникальный набор расширенных специализированных команд.

Лесозаготовительная техника

«Тракторные заводы» готовы в четыре раза увеличить выпуск



Торгово-сервисные компании машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы» с начала 2010 года подписали договоры на поставку 152 лесозаготовительных машин, производимых на ООО «Онежский тракторный завод» и ОАО «Краслесмаш». На начало года на двух производственных площадках уже запланировано изготовление 161 трактора, сборка которых в сжатые сроки была освоена специалистами предприятий.

Это стало возможно благодаря последовательно проведенной реорганизации старого

производства, в рамках реализуемой программы по модернизации и техническому перевооружению производства, а также разработке новых видов продукции, востребованной на рынке. Один из старейших российских заводов «Онежский тракторный завод» в 2010 году помимо своей традиционной продукции, гусеничных трелевочных тракторов на базе платформы ТЛТ-100А, начнет выпуск и модифицированных «Онежец» — «Онежец-300», «Онежец-300ВГ (с гидромеханической трансмиссией) и «Онежец-310» (опытный образец с новым двигателем).

Согласно предварительным производственным пла-

нам, лесозаготовительных машин будет выпущено 86, что можно считать существенным ростом по сравнению с 10-ю машинами, сошедшими с конвейера в 2009 году. Главным достижением завода в этом году станет начало серийной сборки первых отечественных колесных харвестеров «ЧЕТРА-КХ451». Причем по имеющимся на сегодняшний день прогнозам планы производства этой новинки будут меняться в сторону увеличения. По мнению экспертов, новая машина не имеет аналогов в России, поэтому обеспечен хороший спрос. Харвестер, собираемый на Онежском тракторном заводе, — это восьмиколесная ма-

шина, которая предназначена для рубки стволов, очистки их от коры и сучьев и распиливания на сортаменты, выполняемых прямо на месте заготовки леса. Другое специализированное предприятие «Тракторных заводов» ОАО «Краслесмаш» произведет 75 машин. Это в два с половиной раза больше, чем в 2009 году (тогда было выпущено 30 машин). Кроме серийных моделей техники на предприятии должны быть собраны опытные образцы перспективного лесозаготовительного комплекса, состоящего из харвестера, форвардера и погрузчика, сконструированных специалистами Концерна.

дится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине. Производственная деятельность «Концерна «Тракторные заводы» представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, железнодорожное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-компоненты. Холдинг занимает лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена его продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника, произведенная на предприятиях Концерна «Тракторные заводы», эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

5-ая Международная конференция «Рециклинг отходов» — «Авторециклинг»

Санкт-Петербург, СКК 7 апреля 2010 г.

Генеральный спонсор Metso Lindemann

ТЕМАТИКА КОНФЕРЕНЦИИ

- Базовые принципы функционирования систем авторециклинга в мире.
- Законодательные и технические аспекты авторециклинга в России.
- Оборудование для переработки автолома.
- Оборудование и технологии для переработки шин, аккумуляторов, отработанных масел, автокатализаторов.
- Производство продукции с использованием автоотходов и её применение.
- Спрос и предложение на автоотходы и продукты их переработки.

Организаторы: журнал «Рециклинг отходов», ЗАО «РАФРОСКО» www.rafosko.ru
 Поддержка: Российская Ассоциация Рециклинга и Отходов
 Конференция пройдет в рамках XIX Международной выставки «Мир автомобилей»
 Оргкомитет конференции: руководитель - Цуцарева Г.И.,
 главный редактор журнала «Рециклинг отходов» - Иван Прозорович АРО
 т./ф.: +7 (812) 516-50-98, 516-59-29 e-mail: konfar@mail.ru www.wasterecycling.ru

Информационные партнеры:

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Санкт-Петербурге рассказали о перспективах развития электросетевого хозяйства страны



Инновационность проявляется в анализе работы ведущих предприятий российской экономики

Сетевые ориентиры

X Петербургский международный форум ТЭК

На прошлой неделе в Санкт-Петербурге прошел X Петербургский международный форум ТЭК. Более пятисот руководителей энергетических, нефтехимических компаний, представители отраслевых министерств и ведомств, инвестиционных и консалтинговых фирм из России, Норвегии, Швеции, Турции, Финляндии, Украины и других стран обсудили перспективы развития энергетики. Традиционно это значимое федеральное мероприятие позволяет сформировать целый ряд предложений в целях энергосбережения и решения задачи повышения энергетической эффективности российской экономики.

25 марта 2010 года форум ТЭК посетил объединенная делегация Холдинга МРСК во главе с заместителем Генерального директора — Техническим директором Павлом Оклем. Представители ОАО «Холдинг МРСК» и ОАО «Ленэнерго» высоко оценили значимость для распределительных электросетевых компаний Петербургского международного форума ТЭК, организованного при поддержке Министерства энергетики России, Аппарата полномочного представителя Президента РФ в СЗФО, Правительства Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Торгово-промышленной палаты РФ и Комитета Совета Федерации ФС РФ по природным ресурсам и охране окружающей среды. По словам Павла Окля, Форум ТЭК претендует стать той де-

ловой площадкой, на которой можно не только обсуждать состояние, перспективы развития распределительного сетевого комплекса России, но и демонстрировать образцы современной высокотехнологичной продукции энергетического профиля.

Одним из стратегических приоритетов Холдинга МРСК и его дочерних компаний является снижение уровня физического износа оборудования, который в настоящее время достигает 69%. Требуется новые технические решения для снижения высоких потерь в сетях, оцениваемых около 8,7% от общего объема транспорта электроэнергии в 2009 году. Эти и другие проблемы и пути их преодоления были предметом рассмотрения на Форуме представителями дочерних компаний ОАО «Холдинг МРСК» — ОАО «Ленэнерго» и ОАО «МРСК Северо-Запада». На выставке, проходившей в рамках Форума, экспонировался единый стенд ОАО «Холдинг МРСК» и ОАО «Ленэнерго». На стенде посетителям выставки представлялись экспертные консультации по вопросам технологического присоединения к электрическим сетям.

С докладом «Проблемы реализации технических решений по надежности и энергосбережению в электрических сетях больших городов Северо-Запада России» на конференции «Энергетика мегаполиса: развитие энергетического комплекса крупных и средних городов на основе энергоэффективных технологий и современных инженерных решений», проходившей в рамках форума ТЭК, выступил заместитель гене-

рального директора — главный инженер ОАО «МРСК Северо-Запада» Георгий Турлов. По его словам, текущее состояние основных фондов компании не позволяет полностью удовлетворить спрос на технологическое присоединение. По оценке Георгия Турлова, в 5 из 8 крупных городов Северо-Западного региона (Архангельск, Вологда, Мурманск, Псков, Череповец) количество центров питания, закрытых для подключения новых потребителей, равно или превышает 50% от общего количества подстанций 150-110-35 кВ. В то же время, именно там в ближайшие годы ожидается наиболее существенный рост энергопотребления.

Исправить ситуацию поможет реконструкция и замена устаревшего оборудования. В этой связи остра потребность распределительного сетевого комплекса в современном, высокоэффективном оборудовании (например, в устройствах регулирования реактивной мощности и напряжения), эффективных технологиях анализа и мониторинга, системах и приборах учета электроэнергии, современных технических средствах управления режимами работы электрических сетей. Решение насущных вопросов позволит оптимально использовать ресурсы и оборудование, снизить потребление в режимах пиковых нагрузок. Посредством внедрения технологии Smart Metering («Умный учет») станет возможным реализовать новые принципы взаимодействия сетей и генерирующих компаний, а также потребителей электрической энергии.

Директор по техническому развитию ОАО «Ленэнерго»

Максим Артемьев выступил на конференции с докладом «Решение проблем развития энергосистем Санкт-Петербурга и Ленинградской области». Он отметил необходимость внедрения современных энергосберегающих технологий и оборудования, повышения уровня автоматизации распределительных сетей, поэтапного строительства и реконструкции энергетических объектов.

Выступавшими было отмечено, что для реализации колоссальных задач, стоящих перед распределительным сетевым комплексом России, необходимо увеличить объем инвестиций в развитие. Один из основных инструментов их привлечения — переход к методу тарифного регулирования на основе экономически обоснованной доходности инвестированного капитала (RAB).

СПРАВКА «ПЕ»:

Холдинг МРСК — одна из крупнейших инфраструктурных организаций России. Ежегодно компании Холдинга передают около 600 млрд кВт·ч электроэнергии, протяженность сетей составляет более 2 млн км, в активы входят свыше 456 тыс. подстанций общей трансформаторной мощностью 362 гигаВольт-ампер. МРСК оказывают монополевые услуги по технологическому присоединению и передаче электроэнергии по сетям со средним и низким напряжением в 69 субъектах Российской Федерации.

Мультипликативный эффект

Инновационное развитие Корпорации «Иркут»

Анна Овчинникова

Ни у кого не вызывает сомнений тот факт, что единственно возможный вектор развития российской экономики — переход от сырьевых ориентиров на инновационные рельсы. Государственная решительность на этот счет уже многократно была обозначена словом и делом. В этой связи становится особенно ценным (и как прецедент, и как комплекс технологий) реальный позитивный инновационный опыт. Особенно если речь идет об инновационной по своей сути индустрии. Каковой, например, является авиастроение. Эта отрасль в лице своих ведущих предприятий (например, Корпорации «Иркут») наглядно показывает, каким может и должен быть на практике инновационный путь развития.

История инноваций

Авиастроение не надо убеждать переходить на инновационный путь развития. Эта отрасль инновационна по своей природе. Ее развитие может быть только инновационным, или никакого развития нет, а есть только стагнация, переходящая в падение, зачастую безвозвратное. Любое авиационное предприятие (российское, американское, китайское — не важно), позволившее себе хоть немного технологически потянуться на месте, начинает резко отставать и хронически проигрывать конкурентную борьбу.

Исторически в нашей стране инновационное развитие авиапрома было одной из первостепенных индустриальных задач государства. Именно государство выступало и требователем заказчика, и добросовестным инвестором. С одной стороны, оно постоянно ставило перед отраслью высокие и все новые задачи, задавая жесткие требования к новой технике. А с другой стороны, государство обеспечивало требуемые объемы финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ как по военной, так и по гражданской тематике авиапрома. Государство же брало на себя решение социальных и кадровых задач отрасли. И данный подход к развитию авиационных инноваций полностью себя оправдал: благодаря этому, страна вошла в число реальных мировых лидеров в области авиационной промышленности.

Переломный момент

В 1990-ые годы, как хорошо известно, налаженная матрица развития отрасли была отменена. Процессы государственного участия (как заказчика, инвестора, гаранта и т.д.) в силу разных причин прервались. Внешне это выглядело как резкое самоустранение государства. Отрасль в одночасье была предоставлена самой себе, при разорванных инфраструктурных связях, отсутствии заказов, маркетингового опыта и т.д.

Незамедлительно последовало ускорение «сползания» отрасли вниз. При этом начали раздаваться голоса о практически безвозвратном уходе авиационной индустрии и необходимости полного прекращения на импорт.

Историческая ошибка самоотречения государства в жизни ключевой отрасли была исправлена только в начале 2000-ых годов. Ситуация в авиастроении тогда была крайне тяжелая, большинство предприятий испытывали огромные сложности в поддержании своего производственного потенциала, часть авиазаводов, как говорится, «лежали тогда на боку».

Момент был крайне сложный. Чтобы вывести отрасль из кризиса, государство в тот момент сделало ставку на те авиапредприятия, которые сумели преодолеть объективные сложности конца XX века и успешно развиваться несмотря ни на какие проблемы. Эти предприятия стали своеобразными «точками роста» — реальной основой для возрождения отрасли. Среди авиапредприятий, которые в кризисный период сделали ставку на инновационное развитие, нашли ресурсы для такого развития и смогли уверенно развиваться, чаще всего в качестве примера аналогии приводит Корпорацию «Иркут».

Пример авиационных инноваций

Корпорация «Иркут» смогла не просто выстоять в сложнейший период в жизни отрасли, но оказалась на действительно передовых технологических позициях мирового авиапрома. Целый ряд осуществленных и осуществляемых Корпорацией работ, ее реальная интегрированность в крупнейшие международные проекты — все это свидетельствует в том числе о глубокой инновационной состоятельности российской компании.

В настоящее время «Иркут» осуществляет ряд инновационных проектов, находящихся на разных стадиях жизненного цикла (Су-30МКИ, Як-130, МС-21) и параллельно проводит глубокую модернизацию своих производственных и конструкторских мощностей.

Характерная особенность всех трех названных проектов — ориентация на конкурентные рынки, где активно действуют ведущие западные компании. Работа на таких рынках, безусловно, тре-

бует высокого уровня инноваций, обеспечивающих конкурентоспособность.

Проект Су-30МКИ

Первым инновационным проектом, во многом предопределившим современное развитие Корпорации «Иркут», стал многофункциональный истребитель Су-30МКИ.

Среди наиболее характерных инновационных особенностей программы Су-30МКИ чаще всего называют как минимум пять-семь позиций, каждая из которых, безусловно, обеспечивает проекту масштабные передовые преимущества на мировом рынке боевой авиации. Новизна самолета определялась прежде всего тем, что при создании в его состав были интегрированы высшие на тот момент технические достижения отечественных и зарубежных предприятий. Например, именно на Су-30МКИ были на серийном уровне внедрены технологии, обеспечивающие сверхманевренность.

Что немаловажно: облик истребителя формировался не столько на основе требований заказчика, сколько на понимании тенденций развития мирового авиарынка. Для программы Су-30МКИ были характерны существенные (но правильно просчитанные) технические и финансовые риски.

Очень существенный момент: к финансированию программы Су-30МКИ не привлекались государственные средства. Корпорация «Иркут» первая российским авиапромом освоила рыночные методы привлечения средств (через облигационные займы, через проведение IPO и т.д.). На самом деле программа Су-30МКИ была инициирована руководством «Иркута». И сам «Иркут» выступил в качестве главного исполнителя, системного интеграто-



ра и изготовителя. В результате развития этой программы, она позволил вывести «Иркут» на траекторию устойчивого развития, сохранить позиции на существующих внешних рынках (Индия, Алжир), а также завоевать новые (Малайзия). Кроме того, экспорт Су-30МК обеспечил стабильные поступления в бюджет. Так, по данным официальной статистики, в последние годы порядка 30% выручки ОАК и 15% доходов от российского экспорта вооружения составляло средства от сделок по этому истребителю.

Учебно-боевой Як-130

Еще одним инновационным проектом Корпорации «Иркут» (причем, инновационным проектом полного цикла) стала программа создания уникального учебно-боевого самолета Як-130. Самолет был полностью разработан «ОКБ им. А.С.Яковлева», на базе которого в настоящее время формируется Инженерный центр «Иркута». Як-130 стал первым самолетом, полностью созданным (от НИР до поставок ВВС РФ) в постсоветское время.

В самолете Як-130 также воплощен целый комплекс инновационных решений и разработок. Так, например, у него принципиально новая аэродинамика. Будучи учебно-боевым самолетом, Як-130 способен выполнять маневры, свойственные истребителям поколений «4++» и «5». В кабине пилота стрелочные приборы заменены на жидкокристаллические экраны (так называемая, «стеклянная» кабина). И хотя самолет изначально создавался, как элемент обучающего комплекса, он обладает всеми свойствами, которые дают возможность использовать его в качестве легкого боевого самолета, оснащенного не только обычным, но и высокоточным оружием.

Инновационность программы Як-130 выразилась в предвидении конструкторами, которые в рамках проекта сформировали новый мировой стандарт учебно-тренировочного (и учебно-боевого) в одном лице) реактивного самолета следующего поколения.

Технический уровень самолета оказался столь высок, что проект был положен в основу учебного самолета Аегромаск М346 (самый современный на сегодняшний день западный учебный реактивный самолет). Привлечение в 1990-е годы итальянского партнера позволило завершить разработку Як-130 без государственного финансирования.

Производство Як-130 на Иркутском авиационном заводе Корпорации «Иркут» было организовано со «сквозным» использованием цифровых технологий на всех этапах жизненного цикла самолета (разработка, подготовка производства, выпуск, послепродажное обслуживание, модернизация). Это позволило сократить сроки запуска в производство и трудоемкость большинства операций и этапов. Повысилось качество продукции. Удалось отказаться от таких этапов производства, как индивидуальная подгонка деталей планера. Напротив: в ходе реализации данной программы в производство были внедрены цифровые технологии, соответствующие мировому уровню.

Новые рубежи

Во второй половине 2000-х годов Корпорация «Иркут», по сути, вступила на новую ступень своей инновационной деятельности. Это было связано с созданием пассажирского самолета следующего поколения МС-21. Этот проект, как известно, является главной перспективной программой российского гражданского авиастроения.

Проект является безусловно инновационным. В нем изначально закладывается техническое превосходство над существующими среднемагистральными самолетами мира — «Боинг 737» и «Эрбас А320». МС-21 ориентирован на новый, более высокий уровень коммерческой эффективности эксплуатации и комфорта пассажира. Проект строится с учетом прогнозируемого прогресса в международных ограничениях по экологическим параметрам (шум, эмиссия вредных веществ и т.д.). В конструкции самолета упор сделан на опережающее применение новейших технологий, что касается прежде всего использования новейших и перспективных материалов (например, первое в мире композитное крыло на среднемагистральном самолете).

Глубокая модернизация

В «Иркуте» прекрасно понимают, что выход на требуемый уровень решения поставленных инновационными проектами корпорации задач требует постоянного обновления производственных сил. В настоящее время Корпорация идет по пути кардинального обновления производственных технологий. Для этого осуществляется долгосрочная программа глубокой модернизации производства и последовательного внедрения новых технологий во все бизнес-единицы.

Так, например, по отчетам Корпорации «Иркут» входящий в нее Иркутский авиационный завод освоил уже порядка половины новейших (в том числе уникальных) технологий, необходимых для производства МС-21. В этой линейке — механообработка, нанесение покрытий, неразрушающий контроль, агрегатная сборка и т.д.

Кроме того, создание нового самолета такого класса и уровня, как МС-21, требует масштабных инвестиций в опытно-конструкторские разработки. И Корпорация «Иркут», пропорционально стоящим перед ней задачам, в последние годы устойчиво наращивает инвестиции в разработку и обновление основных производственных фондов.

Консолидация инноваций

Как показывает мировой опыт, даже крупное авиастроительное предприятие не способно самостоятельно профинансировать выход на принципиально новый технологический уровень. Так, Airbus пользуется льготными государственными кредитами. Технологическое перевооружение Boeing во многом обеспечивается за счет финансирования из бюджета Минобороны США военных заказов.

Учитывая этот факт, программа МС-21, в отличие от Су-30МКИ и Як-130, организована на базе партнерства государства и промышленности. Российское правительство финансирует программу МС-21 в рамках ФЦП «Развитие гражданской авиации».

Проект МС-21 хорошо вписывается в реализацию стратегии инновационного развития российской экономики. Программа порождает «волну» инноваций в смежных отраслях. Например, разработка МС-21 служит главным катализатором исследований и разработок в области композиционных материалов и технологий их производства. Они, в свою очередь, будут использоваться в новых программах — как в авиации, так и в других отраслях промышленности.

Подобная практика уже проверена опытом в ходе реализации проектов «Иркута». Так, при создании Су-30МКИ отработаны и внедрены в серийное производство двигатели с управляемым вектором тяги, многофункциональные системы управления вооружением и т.д. При разработке Як-130 потребовалось провести силами отраслевых институтов большой комплекс научных исследований в области аэродинамики. Кроме того, опыт внедрения «сквозных» цифровых технологий при организации производства Як-130 на ИАЗ востребован в новых программах. Также планируется распространить полученный опыт на все предприятия, которые присоединятся к «Иркуту» в ходе формирования дивизиона «ОАК» — коммерческие самолеты.

Электроника → Транспорт

2010

5-7 апреля 2010 г.
Москва, ВВЦ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

**Электроника, автоматика
информационные технологии
для транспорта и транспортных
коммуникаций**

РОССИЙСКИМ
ПРОВЕРЕНО
ДОРОГАМИ

<http://www.e-transport.ru>

Предпосылка роста

Итоги CeBIT 2010 превзошли ожидания

В Ганновере (Германия) завершилась одна из крупнейших в мире выставок — CeBIT 2010, традиционно собирающая каждую весну мировую цвет специалистов информационных технологий. Они приезжают в Ганновер, чтобы показать и увидеть новейшие разработки, обсудить тенденции и проблемы, ощутить основные вектора и тенденции мирового развития ключевой отрасли. CeBIT 2010 показал: передовая мировая индустрия преодолевает последствия мирового кризиса. В CeBIT 2010 приняли участие 4157 предприятий из 68 стран.

Успешная работа CeBIT 2010 создала оптимальные предпосылки для нового роста мировой отрасли. «Прошедшие дни стали лучшим подтверждением мощи CeBIT. Мы будем расти с усовершенствованной концепцией CeBIT 2011, — заявил руководитель «Доиче Мессе АГ» Эрнст Рауэ. — Мы сделаем структуру CeBIT еще более четкой, обратимся к новым целевым группам и продолжим укрепление наших ведущих позиций».

Практически все секции CeBIT 2010 пользовались высокой популярностью. Усовершенствованная концепция выставки представила ведущие темы отрасли на четырех платформах («CeBIT pro», «CeBIT gov», «CeBIT lab», «CeBIT life»)

«Потребитель в последние годы стал интегральной частью цифровой цепочки создания стоимости. Многие инновации из профессиональной среды используются обычными пользователями. Он и диктатор моды, и двигатель инноваций», — считает г-н Рауэ. Cloud Computing, собственно говоря, уже используется в частной сфере. Теперь эта технология стала одной из важнейших раз-

вил г-н Рауэ. Сотрудничество руководителей ИТ на крупнейших немецких предприятиях ежегодно обеспечивает сектору ИТК объем продаж в размере 40 миллиардов евро. Впервые в 2010 году этой теме был посвящен отдельный стенд на CeBIT.

Выставка CeBIT 2010 существенно превзошла ожидания предприятий. «CeBIT 2010 была очень убедительна. В Ганно-

ни компаний-участников. По словам г-на Рауэ, «Испания своим выступлением доказала, что она окончательно утвердилась в списке ведущих европейских стран в сфере ИТК».

CeBIT Sounds! стала успешной премьерой. «Резонанс на рынке был убедительным. Уже теперь ясно, что мы и в будущем станем организовывать CeBIT Sounds! В перспективе она станет ведущим событием



ориентированных на интересы пользователей, и таким образом концентрировала внимание на инновационной мощи цифровой отрасли. Целевая группа «CeBIT pro» — это профессиональные пользователи информационных технологий. «CeBIT gov» адресована пользователям из органов власти и публичных структур. «CeBIT lab» станет местом встреч для представителей исследовательских институтов и университетов всего мира. «CeBIT life» станет новой платформой для увлеченных высокими технологиями потреби-

телей, интересующихся тем профессионального сообщества ИТК.

«Кроме того, мы впервые привлекли пользователей к формированию концепции CeBIT», — подчеркнул г-н Рауэ. Для этого «Доиче Мессе АГ» формирует соответствующий совет экспертов по каждой платформе, чтобы использовать их знание рынка для стратегического развития крупнейшей в мире выставке ИТК.

«Первая организация коллегия директоров показала, что выбран верный путь для ориентации CeBIT на интересы потребителей», — доба-

вил г-н Рауэ. «Испания своим выступлением доказала, что она окончательно утвердилась в списке ведущих европейских стран в сфере ИТК», — сказал г-н Рауэ.

Оправдала себя и концепция интеграции Corporate Events в программу CeBIT. Компания SAP впервые параллельно с выступлением на CeBIT организовала в павильонах 19 и 20 мероприятие для своих клиентов под названием SAP World Tour. «Эта форма участия также стала для нас моделью успеха. В 2011 году мы хотим дать еще большему числу предприятий возможность добиться еще большего успеха на CeBIT, организовывая собственные мероприятия».

Руководитель отдела маркетинга SAP Deutschland AG & Co. KG Катя Мель пояснила: «Решение конференции наших клиентов об организации на CeBIT мероприятия SAP World Tour способствовало тому, чтобы число контактов с клиентами и заинтересованными лицами на CeBIT значительно выросло по сравнению с прошлыми годами. Если мы сравним SAP World Tour в 2010 году с нашей клиентской конференцией в прошлом году, которая проводилась как независимое мероприятие, то теперь число посетителей выросло почти наполовину. В ближайшие недели мы проанализируем соотношение затрат и пользы от нового формата мероприятия».

Реакция предприятий отрасли ИТК на усовершенствованную концепцию предстоящей CeBIT 2011 очень позитивна. Это подтверждают слова г-на Рауэ: «Уже сейчас у нас есть новые заинтересованные клиенты, заявки на участие в разных разделах подали и те компании, которые к нам вернулись. Многие участники CeBIT 2010 готовы обсудить с нами договоры об участии на много лет вперед».

Страна-партнер Испания великолепно представила себя на CeBIT, выставив более сот-

сотрудничество музыкальной индустрии и отрасли ИТК», — сказал г-н Рауэ.

«Кроме того, мы впервые привлекли пользователей к формированию концепции CeBIT», — подчеркнул г-н Рауэ. Для этого «Доиче Мессе АГ» формирует соответствующий совет экспертов по каждой платформе, чтобы использовать их знание рынка для стратегического развития крупнейшей в мире выставке ИТК. Численность участников CeBIT выросла на 21%. «Накаляющаяся борьба за знания приводит к росту интереса к нашим конференциям», — сказал г-н Рауэ. — И это причина того, что на CeBIT опять побывало более 100 немецких и зарубежных делегаций политиков и экономистов.

Страна-партнер Испания великолепно представила себя на CeBIT, выставив более сот-

горные хребты, перевалы и каньоны. Вячеслав Штыров предложил часть стратегически важных инфраструктурных объектов возводить совместно, в рамках существующих региональных проектов. Губернатор Амурской области Олег Кожемяко в свою очередь предложил в будущем на Эльге использовать кадровый потенциал населения близлежащих поселков. Для этого, по его словам, необходимо разработать совместную программу подготовки кадров исходя из потребностей производства.

Конечной точкой осмотра стал 315-ый километр строящейся трассы, где Вячеслав Штыров, Олег Кожемяко и Игорь Зюзин установили памятный знак, символизирующий начало освоения Эльгинского угольного месторождения. Президент Республики Саха (Якутия) также отметил большую историческую важность момента, знаменующего начало освоения самого крупного месторождения угля на Дальнем Востоке, разработка которого позволит внести значительный вклад в социально-экономическое развитие региона и отрасли в целом.

Космос и пиво

«АвтоТрекер» поможет «Балтике» в мониторинге и контроле

Ольга Попкова, Александра Климушкина

ОАО «Пивоваренная компания «Балтика» и ЗАО «Русские навигационные технологии» заключили контракт на поставку 195 спутниковых систем мониторинга и контроля «АвтоТрекер». Критериями отбора (по результатам открытого тендера) было наличие у поставщика обширной региональной сети, кратчайшие сроки внедрения решения, высокая защищенность бортового оборудования, наличие функции оповещения о фактах вскрытия бортового оборудования, нарушении системы питания, антенн и других элементов. Кроме того, поставщик должен был обеспечить послепродажную доработку программного обеспечения в соответствии с требованиями «Балтики».

Еще одно важное требование касалось простоты интеграции решения с учетными системами предприятия, позволяющей добиться автоматизации процессов учета автотранспорта, прокладки маршрутов, а также повышения дисциплины водителей.

Алексей Скатын, директор по логистике ОАО «Пивоваренная компания «Балтика», комментирует: «В сложной экономической ситуации основное внимание мы уделяем улучшению качества планирования, оптимизации цен и эффективности использования имеющихся ресурсов. Мы добились того, что по всей стране производство и логистика работают как единый отлаженный механизм, и транспорт является важным элементом этой системы. Тестовая эксплуатация показала, что решение «АвтоТрекер» отвечает нашим потребностям, а переход на мониторинг транспорта даст нам ожидаемый эффект и в отношении масштабов экономии, и в

повышении эффективности управления бизнес-процессами».

На этапе пилотного проекта к системе мониторинга были подключены 79 автомобилей компании «Балтика» — 31 грузовик (ГМ) и 48 легковых машин (ЛМ). Опытная эксплуатация проводилась в четырех городах: Москве (6ГМ и 9ЛМ),

ло уделено выявлению несоответствия путей листов реальным пробегам; контролю расхода, заправок и сливов топлива; отслеживанию отклонений от маршрута и пробегов вне зон ответственности, а также работе транспорта в нерабочее время. Анализ собранных во время реализации пилотного проекта данных показал,



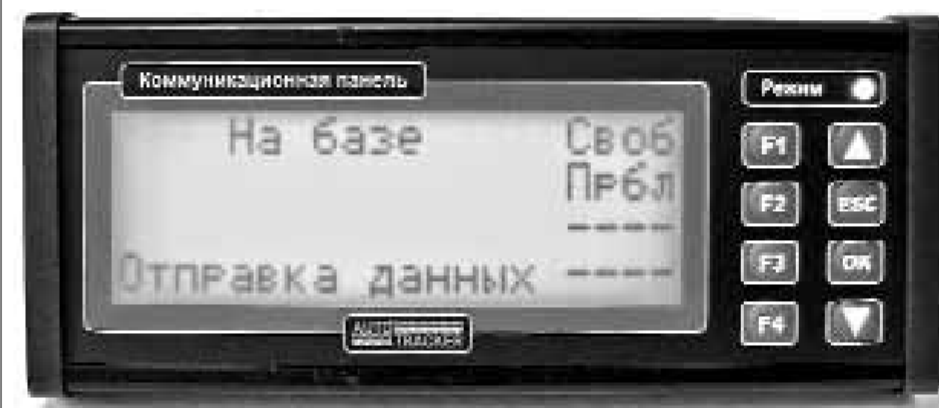
Санкт-Петербурге (10 ГМ и 16ЛМ), Туле (7ГМ и 13ЛМ) и Ярославле (8ГМ и 10ЛМ). Разнообразие транспортной обстановки в этих городах и выбранное соотношение грузового и легкового транспорта позволили получить надежные оценки ожидаемого эффекта для всех типов населенных пунктов, где работает транспорт компании «Балтика».

В тестовой зоне отработывался комплекс технологий точного и оперативного контроля, основанных на объективных данных. При этом основное внимание бы-

что в тестовой зоне общая экономическая эффективность составила от 20% до 40% в зависимости от региона и типа транспорта, экономия топлива находилась на уровне до 35%, а приписки пробегов доходили до 30%.

Олег Афанаскин, коммерческий директор ЗАО «Русские Навигационные Технологии»: «Система мониторинга всегда приносит осязаемый эффект, но именно тестовая зона позволяет предприятию перейти от теоретических выкладок к реальным цифрам, иначе взглянуть на проект в целом. Подход к тестированию системы мониторинга в пивоваренной компании «Балтика» можно считать образцовым. Это проявилось и в географии проекта, и в выборе транспорта, и в четких приоритетах задач, и в объективности анализа собранных данных. Теперь у нашего заказчика есть и надежная информация, и опыт, которые серьезно помогут при выполнении полномасштабного внедрения».

В дальнейшем пивоваренная компания «Балтика» планирует перейти к широкому внедрению системы мониторинга, намечена также установка системы контроля расхода топлива на автопогрузчики.



Электроника → Транспорт

2010

5-7 апреля 2010 г.
Москва, ВВЦ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

**Электроника, автоматика
информационные технологии
для транспорта и транспортных коммуникаций**

РОССИЙСКИМ
ПРОВЕРЕНО
ДОРОГАМИ

<http://www.e-transport.ru>

Комплексный визит

Угольное месторождение посетили высокие гости

Екатерина Видеман

Эльгинское угольное месторождение и участок строительства железной дороги Улак-Эльга с рабочим визитом посетили президент Республики Саха (Якутия) Вячеслав Штыров, губернатор Амурской области Олег Кожемяко, первый заместитель председателя правительства Республики Саха (Якутия) Геннадий Алексеев и глава Нерюнгинского района Владимир Кожевников. От руководства компании делегацию сопровождали генеральный директор ОАО «Мечел» Игорь Зюзин, вице-президент компании по экономике и управлению Мухамед Циканов, вице-президент по капитальному строительству Петр Сыркин, управляющий директор ОАО «Якутголь» Игорь Хафизов.

Делегация посетила различные объекты строительства железной дороги и самого месторождения. Это первый совместный визит президента Республики Саха

(Якутия), губернатора Амурской области и руководства ОАО «Мечел» непосредственно на Эльгинское месторождение угля. Осмотр комплекса для разработки Эльгинского месторождения начался с посещения штаба стройки, расположенного на базе «4-й км железнодорожного пути Улак-Эльга». База принадлежит генеральному подрядчику строительства — компании «Металлургияхствестрой», которая входит в состав ОАО «Мечел». На этой базе формируются колонны автопешеходники, которые передислоцируются на месторождение.

На базе «4-й км железнодорожного пути Улак-Эльга» состоялось совещание, на котором вице-президент по капитальному строительству «Мечела» Петр Сыркин рассказал гостям о ходе работ по строительству дороги и планах по освоению Эльгинского месторождения.

Президент Республики Саха (Якутия) Вячеслав Штыров отметил важность и серьезность проекта, особенно для самой Республики. Подчеркнул, что строительство железной дороги ведется в очень сложных географических условиях — это

горные хребты, перевалы и каньоны. Вячеслав Штыров предложил часть стратегически важных инфраструктурных объектов возводить совместно, в рамках существующих региональных проектов. Губернатор Амурской области Олег Кожемяко в свою очередь предложил в будущем на Эльге использовать кадровый потенциал населения близлежащих поселков. Для этого, по его словам, необходимо разработать совместную программу подготовки кадров исходя из потребностей производства.

Конечной точкой осмотра стал 315-ый километр строящейся трассы, где Вячеслав Штыров, Олег Кожемяко и Игорь Зюзин установили памятный знак, символизирующий начало освоения Эльгинского угольного месторождения. Президент Республики Саха (Якутия) также отметил большую историческую важность момента, знаменующего начало освоения самого крупного месторождения угля на Дальнем Востоке, разработка которого позволит внести значительный вклад в социально-экономическое развитие региона и отрасли в целом.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Комстар» отчитался за IV квартал и 2009 год

Оператор интегрированных телекоммуникационных услуг в России и странах СНГ «Комстар-ОТС» представил неаудированные консолидированные финансовые результаты по US GAAP за IV квартал и 12 месяцев 2009 года. Рублевая выручка компании за 2009 г. выросла на 15% год к году и составила 46,9 млрд руб. Операционные расходы росли быстрее — за год они увеличились на 19%, достигнув 10,3 млрд руб., что вызвало снижение маржи по OIBDA с 41,8% в 2008 году до 39,9% в 2009 году. На годовые результаты «Комстара» по чистой прибыли сильное влияние оказала произведенная в IV квартале 2009 года корректировка стоимости инвестиций в «Связьинвест» в размере 10,5 млрд руб. — по результатам года «Комстар» зафиксировал чистый убыток в 6,5 млрд руб. Без учета списаний стоимости инвестиций чистая прибыль за 2009 год составила 3 млрд руб., что на 34% ниже аналогичного показателя 2008 года.

«Несмотря на умеренно негативную отчетность, в фундаментальном плане «Комстар» представляется нам достаточно сильной компанией — стабильное финансовое положение и наличие мощного фактора роста в виде широкого присутствия в сегменте ШПД являются весомыми аргументами и должны заслуженно цениться инвесторами», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов.

«ЛУКОЙЛ» направит 4 млрд руб. на новые технологии

Компания «ЛУКОЙЛ» сообщила об утверждении программы научно-технических работ. В 2010 году компания планирует потратить на эти нужды 4 млрд руб., а за период 2011-2012 годов — еще 12 млрд руб.

Деньги пойдут главным образом на научно-исследовательскую деятельность в области геологоразведки и разработки нефтегазовых месторождений. Сегменты бизнеса «ЛУКОЙЛа», относящиеся к нефтепереработке и нефтехимии будут затронуты в меньшей степени. Целью программы является получение новых технологий в области разведки, добычи и переработки нефти. В конечном итоге целью является снижение удельных затрат на добычу барреля нефти, которые сейчас составляют для «ЛУКОЙЛа» около \$3,3 на баррель, а также увеличение маржи переработки нефти.

«Новая программа «ЛУКОЙЛа» по инвестированию в новые технологии еще раз подтверждает, что компания стремится оставаться среди лидеров отрасли по применению новых технологий», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

«Сбербанк» может погасить субординированный кредит ЦБ

Президент «Сбербанка» Герман Греф сообщил о готовности досрочно погасить субординированный кредит ЦБ РФ в размере 500 млрд руб. в случае, если процентная ставка по нему, составляющая в настоящее время 8% годовых, не будет снижена. По его данным, «Сбербанк» имеет возможность в настоящее время привлечь более дешевые средства на рынке. При этом г-н Греф сообщил о том, что дополнительная эмиссия акций в 2010 году производиться не будет.

Досрочное погашение субординированного кредита на 500 млрд руб. позволит снизить стоимость ресурсов «Сбербанка», что будет сдерживать давление на его процентную маржу, уверен аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Тем не менее, мы отмечаем значительное негативное влияние погашения субординированного кредита на уровень достаточности капитала. После погашения субординированного кредита достаточность капитала «Сбербанка» может снизиться с 21,6% до 13,4%. Таким образом, учитывая планы банка по развитию и увеличению кредитования в ближайшие годы, ему потребуются привлечь новый капитал, если субординированный кредит будет досрочно погашен. Учитывая роль «Сбербанка» в банковском секторе России, мы ожидаем, что ЦБ РФ пойдет на снижение процентной ставки по субординированному кредиту, чтобы у банка была возможность снижать ставки для заемщиков».

«Вимм-Билль-Данн» подвел итоги за 2009 год



«Вимм-Билль-Данн» подвела итоги IV квартала и 2009 года, которые, в целом, не стали неожиданностью для рынка — «ВБД» уже в начале января опубликовал первые предварительные ожидания по снижению показателя EBITDA, вызванному ослаблением продаж в молочном сегменте компании и дефицитом сырого молока на рынке. Результаты IV квартала продемонстрировали достаточно сильное падение рентабельности — валовая рентабельность снизилась до 30,1% в сравнении с рекордными 36% в III квартале. При этом, годовые результаты продемонстрировали выручку, сопоставимую с результатами 2008 года в рублевом выражении, в долларах снижение составило порядка 23%.

Несмотря на увеличение показателей рентабельности в 2009 году по сравнению с 2008 годом, IV квартал значительно ослабил результаты компании. Показатель рентабельности по EBITDA в IV квартале потерял более 6 п.п. по сравнению с 16,8% в III квартале 2009 года.

«Оптимизация издержек позволяет «ВБД» добиваться снижения доли операционных затрат по отношению к выручке (до 16,8% в IV кв. 2009 по сравнению с 17,7% в IV кв. 2008), тем не менее, на рентабельность «ВБД» продолжает оказывать влияние достаточно сложная ситуация на рынке сырого молока», — констатирует аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Филченков. Он отме-

Стальная продукция

Рост стоимости в 2010 году превысит 5-10%

Алексей Сулинов, аналитик ИК «ФИНАМ»

Постепенное восстановление спроса на стальную продукцию, увеличение загрузки мощностей производителей и рост себестоимости производства на фоне удорожания металлургического сырья будет способствовать нормализации ценовой конъюнктуры на рынке стали. Тем не менее, потребление стальной продукции в 2010 году останется существенно ниже докризисных уровней.

В условиях слабого спроса со стороны ключевых потребителей, минимум мировых цен на сталь пришелся на май-июнь 2009 года, а далее, вплоть до середины сентября, наблюдался подъем котировок на фоне локального оживления спроса. Сезонная коррекция предсказуемо началась ближе к середине осени, однако уже в конце ноября — начале декабря рост цен возобновился, поддерживаемый осторожным пополнением запасов металла и оптимистичными ожиданиями относительно роста спроса со стороны ключевых потребителей в начале весны 2010.

Опережающим индикатором подъема рынка стали служить рост цен на чугун на всех ключевых рынках. С середины ноября рыночная стоимость тонны чугуна в Китае подорожала на 15%, в США рост составил 21%. Наибольший подъем был зафиксирован на экспортном для производителей РФ черноморском направлении, и составил более 30%.

На рынках длинного и плоского проката последние несколько месяцев наблюдалась позитивная динамика котировок — как внутри РФ, так и на экспортных направлениях.

Мы прогнозируем еще 5-10%-ный рост цен на сталь в 2010 году

от текущих уровней. По мере постепенного восстановления спроса на стальную продукцию и увеличения загрузки мощностей, рыночная власть будет смещаться в сторону производителей, что должно позволить поднять цены на сталь до средних уровней 2007 года. Еще одним фактором, стимулирующим рост цен на стальную продукцию, может стать уве-

токи на внешние рынки. Доля экспорта в 2009 году выросла с 41% до 51%, а в наиболее сложные месяцы начала года на экспорт направлялось до 2/3 произведенной продукции.

В последние месяцы 2009 года было зафиксировано устойчивое снижение доли экспорта на фоне некоторого улучшения ситуации в строительном секторе и машиностроении. Мы



Металлурги уверены в росте спроса на их продукцию

лишение себестоимости на фоне удорожания металлургического сырья.

Следует отметить, что в условиях слабости внутреннего рынка потребление стальной продукции в России в настоящее время находится на уровне 70% (2,5 млн т стальной продукции в месячном выражении) относительно прокатных значений лета 2008 года, российские производители были вынуждены переориентировать товарные по-

жидаем продолжения восстановления внутреннего спроса в 2010 году: среднемесячное потребление стальной продукции, в соответствии с нашими прогнозами, должно стабилизироваться в диапазоне 2,5-3 млн т. Данная тенденция будет способствовать дальнейшему снижению доли экспорта в структуре продаж российских сталепроизводителей, что позитивно отразится на рентабельности за счет роста продаж высоко-

рисизных показателей. Себестоимость произведенной стальной продукции в 2009 году возросла. Подъем спотовых цен на металлургическое сырье наблюдался на азиатских рынках: цены на железную руду и коксующийся уголь увеличились до рекордных значений с 2008 года. Рост цен происходил и на внутреннем рынке: спотовые котировки коксующегося угля поднялись на 30-35%, железная руда подоро-

жала на 35-40% с начала года. Катализатором роста цен стало восстановление уровня загрузки мощностей сталелитейного сектора после сезонного спада: в частности, уровень загрузки российских сталепроизводителей, по их собственным прогнозам, приблизится к максимальному уже в начале весны.

В настоящий момент спотовые цены железо-

Технический анализ

Основные принципы



Ирина Елисеева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Чтобы работа на фондовом рынке была эффективной, инвестору необходимо использовать инструменты, позволяющие прогнозировать дальнейшую динамику котировок. Одним из таких инструментов является технический анализ.

Технический анализ предполагает, что все бесчисленные фундаментальные причины суммируются и отражаются в ценах фондового рынка. Основным объектом технического анализа является спрос и предложение ценных бумаг, динамика цен и динамика объемов операций по их купле-продаже. Применение метода технического анализа основывается на изучении поведения цены в прошлом, чтобы сделать вывод относительно поведения цены в будущем. Системы технического анализа базируются на широком выборе индикаторов и моделей. Это и графический анализ, исходящий из предположения о том, что фигуры, образуемые графиками котировок, обозначают подготовку определенных событий на рынке. Это и трендовый анализ, оценивающий общую тенденцию движения рынка и те границы (коридоры), в которых будет изменяться цена, и преодоление которых будет означать смену тренда, анализ уровней Фибоначчи, устанавливающий параметры движения цен после смены тенденций и многие другие. Овладевая этими приемами не так уж сложно. Это можно сделать, самостоятельно изучая литературу или пройдя обучение в одной из инвестиционных компаний.

В 1902 году Чарльз Доу сформулировал теорию, которая является основой технического анализа и состоит из трех основных постулатов: цена включает все; цены следуют тенденциям; рынок имеет память.

«Цена включает все». Как известно, большинство участников рынка ценных бумаг задаются целью — заработать. Поэтому единственный важный вопрос, который возникает у каждого участника рынка при выходе какой-либо важной новости, — «Что мне выгодно сделать с конкретной ценной бумагой: купить, продать или ничего не делать?» Поскольку этот вопрос волнует всех, и каждый участник стремится действовать в своем интересе, это приводит к тому, что рыночная цена очень быстро учитывает влияние всех событий.

Смысл утверждения «Цены следуют тенденциям» заключается в том, что люди, принимая решения о том, что им делать, оглядываются на действия других людей. Поэтому когда на рынке появляется ясно видимая тенденция — многие хотят к ней присоединиться. Например, цена начинает расти. Рост цены привлекает все новых и новых желающих купить. Эти покупки по все более и более высоким ценам толкают рынок вверх. Но рано или поздно в силу различных причин эта тенденция сменится на противоположную.

Утверждение «Рынок имеет память» или «история повторяется» работает, когда участники рынка, принимая важные для себя решения, запоминают обстоятельства, при которых они их принимали. И когда на рынке вновь складываются подобные обстоятельства, люди действуют так же.

В реальности, принципы технического анализа базируются на широком выборе индикаторов и моделей. Это и графический анализ, исходящий из предположения о том, что фигуры, образуемые графиками котировок обозначают подготовку определенных событий на рынке, и трендовый анализ, позволяющий оценить общую тенденцию движения рынка и те границы (коридоры) в которых будет изменяться цена и преодоление которых будет означать смену тренда, анализ уровней Фибоначчи, устанавливающий параметры движения цен после смены тенденций и многие другие. Овладевая этими приемами не так уж сложно. Это можно сделать, самостоятельно изучая литературу или пройдя обучение в одной из инвестиционных компаний.

НОВОСТИ

чает, что, несмотря на некоторое ослабление результатов «ВБД» в IV квартале 2009 года, перспективы развития компании в 2010 году выглядят позитивно.

«ЮТэйр» планирует получить 400 млн руб. прибыли

Первый заместитель генерального директора авиакомпании «ЮТэйр» сообщил, что компания планирует получить в 2010 году чистую прибыль на уровне 400 млн руб. Доля вертолетного бизнеса в выручке должна достигнуть 40%. «Прибыль в размере 400 млн руб. в 2010 году соответствует рентабельности по чистой прибыли лишь на уровне 1,1%, — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Тем не менее, поскольку компания в текущем году продолжает придерживаться стратегии агрессивного захвата рынка внутренних авиаперевозок, существенно снижая тарифы на ряде направлений, такой финансовый результат выглядит неплохим».

Аналитики «ФИНАМ» ожидают, что «ЮТэйр» получит преимущества от увеличения доли рынка внутренних авиаперевозок не ранее 2011 года. При этом сохранение доли вертолетных авиаперевозок, являющихся наиболее рентабельным направлением бизнеса авиакомпании, на уровне 40% может оказать поддержку положительным финансовым результатам авиакомпании.

Позитивные планы «ОГК-3»

На пресс-конференции 23 марта генеральный директор «ОГК-3» сделал ряд важных заявлений. Во-первых, он сообщил о планах компании по возврату инвестиционных средств. В частности, менеджмент «ОГК-3» планирует вернуть средства до конца августа 2010 года, при этом выходя из инвестиций с убытком не планируется. Во-вторых, генеральный директор сообщил о вероятных дивидендных выплатах за 2009 год. В-третьих, были озвучены планы компании по совместной с «РусАлом» покупке угольных активов.

«Появление конкретных сроков и деталей по продаже непрофильных активов свидетельствует о стремлении менеджмента компании вернуть средства в ближайшем будущем и в полном объеме, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Крутов. — Планы по приобретению угольных активов, на наш взгляд, также могут быть позитивно восприняты инвесторами, так как это позволит снизить риски сырья поставок и непрогнозируемого роста цен на топливо. Подобная вертикальная интеграция уже позитивно зарекомендовала себя, в частности,

на примере «Иркутскэнерго», которое в прошлом году приобрело угольные активы. Планы по выплате дивидендов вряд ли смогут заинтересовать инвесторов из-за их незначительной величины, однако, все это свидетельствует о росте качества корпоративного управления компании».

«ВТБ» опубликовал некоторые параметры стратегии

Член правления «ВТБ» Екатерина Петелина сообщила некоторые детали стратегии «ВТБ». В частности, к 2013 году планируется достичь стоимости акций в 15 копеек. Долгосрочная рентабельность собственного капитала должна составить не менее 15%. Также «ВТБ» планирует активно развивать розничный сегмент бизнеса, увеличив его долю в пассивах с 6% до 9-10%, а в кредитах — с 10-11% до 15-16%.

«Увеличение доли розничного сегмента позволит повысить доходность кредитного портфеля банка, однако, необходимо отметить, что розничные депозиты являются одним из самых дорогих видов пассивов банков, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — При этом традиционно розничный портфель кредитов является более рискованным. Таким образом, выход в новый сегмент бизнеса «ВТБ» позволит расширить масштабы бизнеса банка. По нашим оценкам, дальнейшее развитие розничного направления не приведет к значительному увеличению чистой процентной маржи банка и рентабельности его бизнеса. Что касается долгосрочной рентабельности на уровне 15%, то планы банка соответствуют нашим ранее опубликованным прогнозам».

«МТС» рассматривают возможность покупки «Мультирегиона»

«МТС» ведут переговоры о покупке регионального оператора кабельного телевидения и широкополосного доступа в Интернет, компании «Мультирегион». Анонимными источниками озвучиваются ориентировочная сумма сделки в \$150 млн. Помимо перской компании «Эр-телеком» «Мультирегион» является единственным крупным независимым оператором ШПД на российском рынке. Компания представлена в 37 российских городах, в основе ее абонентской базы — около 300 тыс. абонентов ШПД и более 850 тыс. пользователей услуг кабельного телевидения.

«Переговоры о приобретении «Мультирегиона» полностью находятся в рамках стратегии «МТС» по укреплению бизнеса в

сегменте фиксированной связи, в т.ч. в сегменте ШПД, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — «Мультирегион» может быть удачно инкорпорирован в структуру «МТС», что позволит добиться синергии от сотрудничества с другим активом компании — «Комстаром». Как известно, деятельность двух операторов фиксированной связи пересекается лишь в шести городах, поэтому величина синергетического эффекта по чистой приведенной стоимости будет существенной — теми же анонимными источниками называется цифра, превышающая \$200 млн. Вероятную покупку «Мультирегиона» мы оцениваем положительно, поскольку индикативная потенциальная величина синергетического эффекта превышает стоимость самой покупки».



АНАЛИТИКА

Стрелка барометра

Металлурги переложат рост цен на машиностроителей?

Дмитрий Ляховский, Татьяна Игнатенко, Журнал «Металлоснабжение и сбыт», специально для «Промышленного еженедельника»

Стальная отрасль представляет собой барометр развития мировой экономики. Металл всегда был и остается главным конструкционным материалом. А потому так важно отслеживать тенденции и ценовую конъюнктуру на рынках металлов, в особенности в том сортаментном ряде, который применяется в машиностроении. Развитие этой ситуации не замедлит сказаться на ценообразовании и самих машиностроительных компаний, на себестоимости их продукции и рентабельности бизнеса.

Мировые тренды

Недавно мировой стальной лидер, компания ArcelorMittal, представила собственное видение перспектив рынка стали в I квартале 2010 г. Финансовый директор компании Адития Миттал полагает, что мировой спрос на сталь в 2010 г. вырастет на 10%. Стальные цены также демонстрируют рост: «Мы считаем, что ситуация с ценами исправляется, второй квартал нам видится более устойчивым, чем первый».

Как и ArcelorMittal, другие стальные компании мира также говорят о медленном восстановлении рынка стали. Европейская стальная ассоциация Eurofer отметила, что «стальной рынок будет восстанавливаться, но процесс этот будет медленным, и будет зависеть от спроса таких отраслей, как автомобилестроение и строительство».

Аналитик компании Ренессанс Капитал Борис Красноженов добавляет: «Увеличение товарных запасов сервисных центров США и европейских потребителей в последнее время, возможно, отражает доплатные объемы закупок, вызванных опасением дальнейшего роста цен. И как мы видим, данные опасение вполне оправданы».

По мнению Ивана Андриевского, управляющего партнера НКГ 2К Аудит — Деловые консультации, рынок стали в лучшем случае вырастет по итогам 2010 года приблизительно на 7-8%. Этот рост в первую очередь будет обеспечен увеличением рынка Китая (до 15% по итогам года). Устойчивого восстановления спроса на сталь следует ожидать со второго-третьего квартала 2010 года. Тяжелее всего будет восстанавливаться европейский рынок стали, который по итогам 2009 года сократился на 40%. Наиболее сильное увеличение производства стали в 2010 году, помимо Китая, будет наблюдаться в Индии, Украине и Казахстане.

В России в 2010 году спрос на сталь будет обеспечиваться в основном инфраструктурными проектами, строительством трубопроводов. Машиностроение и строительная отрасли, увы, пока не демонстрируют устойчивых признаков восстановления. В этих отраслях спрос на сталь останется приблизительно на уровне 2009 года, прибавив максимум пару процентов.

Так или иначе, цены проката на мировых рынках продолжают расти, что способствует повышению отпускных цен российских меткомбинатов.

Внутренний рынок

Комментирует аналитик «КИТ Финанс» Евгений Рябов: «Вполне ожидаемые цифры (6-8%). Основных причин две: рост стоимости коксующегося угля и железной руды и ставка металлургов на оживление потребления весной. Не стоит также забывать о том, что руда также может подорожать еще более существенно после завершения в апреле переговоров по контрактам поставок руды из Бразилии в Китай. Однако, именно потребление проката реальным сектором (строительство и автотранспорт) будет определять дальнейшие движения цен на российском рынке. Не исключено, что через пару месяцев мы увидим некоторую коррекцию цен. Тем не менее, мы смотрим в будущее с оптимизмом и прогнозируем рост среднегодовых цен на прокат на уровне 20% по сравнению с 2009 г.»

По мнению аналитиков компании Брок-Инвест-Сервис, хороший спрос на плоский прокат на мировом рынке и увеличение себестоимости производства слябов и плоской продукции в Китае привели к увеличению экспортных возможностей отечественных комбинатов. Как следствие — объемы и цены экспортных контрактов выросли. Используя хорошие экспортные возможности, комбинаты ограничивают объемы поставок листовой продукции (наиболее востребованная сектором машиностроения продукция) на внутренний рынок. По листовой прокату поставщики, имея хорошие экспортные контракты, придерживаются стратегии «сначала поставка на экспорт, потом поставка на внутренний рынок». Данная стратегия может привести к дефициту отдельных позиций на внутреннем рынке и росту цен.

В 2009 году внутреннее потребление проката черных металлов по оценке составило 25,7 млн т и снизилось по сравнению с 2008 г. на 7,3 млн т или на 22,1%. Поставки отечественного проката на внутренний рынок составили по оценке 23,3 млн т и уменьшились на 6 млн т (на 20,5%), импортного — на 1,3 млн т (35,1%).

Сокращение потребления проката вызвано снижением потребности на производство труб (заготовки и штрипов) и метизной продукции, а также замедлением темпов роста производства в металлопотребляющих отраслях экономики (ТЭК, строительство, отдельные отрасли машиностроения, и др.).

Внутреннее потребление стальных труб в 2009 году составило по оценке 5,7 млн т и снизилось по сравнению с 2008 г. на 23,2%. Внутренние поставки труб отечественного производства составили 5,0 млн т (снижение на 21,3%), зарубежного — 650 тыс. т (снижение на 35,0%).

Спрос внутреннего рынка на основные цветные металлы (алюминий, медь, никель) практически весь был удовлетворен продукцией отечественных производителей.

С учетом изменения ситуации на мировом рынке, вызванной финансовым кризисом, в 2009 году наблюдалось снижение производства металлопродукции на российских предприятиях, что сопровождалось падением цен на металлопродукцию как на мировых, так и на внутренних рынках.

В сентябре-декабре 2008 г. на мировых рынках произошло резкое снижение цен на металлопродукцию, которое в среднем составило 40-50%. В начале 2009 года тенденция снижения цен продолжилась и только с июня-июля 2009 г. намечился некоторый рост мировых цен на металлопродукцию и сырье. Таким образом, мировые цены к концу 2009 года оставались на низком уровне.

Цены на горячекатаные рулоны упали с 1200 долл./т в июле 2008 г. и составили в декабре 2009 г. 560 долл./т (47%). На холоднокатаные рулоны цена упала с 1300 долл./т в июле 2008 г. и составила в декабре 2009 г. 680 долл./т (52%). Снижение цен произошло и на некоторые виды труб и метизную продукцию.

Снижение цен на внутреннем рынке России в 2009 году соответствовало тенденциям мировых рынков, но происходило более медленными темпами. В IV квартале наблюдался рост цен на металлопродукцию (сортовой и листовой прокат) и металлургическое сырье в среднем на 5-7%.

Так, по данным Росстата, за январь-декабрь 2009 г. индекс цен по добыче металлических руд (черных и цветных) составил 99%, по металлургическому производству (черные и цветные металлы) — 104,9%. Индекс цен на сырье для производства черных и цветных металлов составил на концентрат железной руды — 70,9%, агломерат (железурудный) — 85,9%, коксбиты — 82,9%. На кобальт — 107,3%. Индексы цен на цветные металлы составили: на алюминий — 100%, медь — 185,2%, никель — 166,8%. Уровень внутренних цен на эти металлы зависел от уровня мировых цен на ЛБМ.

Динамика индексов цен производителей металлопродукции и на отдельные виды

продукции (услуги) естественных монополий приведена в таблице.

С учетом мировой конъюнктуры, а также прогнозируемым дальнейшим ростом производства, цены на металлопродукцию и сырье для ее производства в 2010 году будут повышаться. Рассмотрим конъюнктуру цен на основных в точках зрения производства и потребления металлопродукции региональных рынков России.

Центральный округ

Основным событием, которое переживал рынок металлов России и, соответственно, Центрального региона в конце февраля — начале марта, стало повышение производителями отпускных цен на свою продукцию примерно на 6-8%. Стимулом к этому наряду с ростом экспортных поставок полуфабрикатов, следовательно, и увеличение себестоимости производства продукции. Так, к концу февраля холоднокатаный конструкционный лист (Ст3) на рынке Москвы стоил: лист толщиной 0,6 мм — 23,2 тыс. руб./т, 1 мм — 23,4 тыс. руб./т, 3 мм — 23,5 тыс. руб./т, лист горячекатаный Ст3: 2 мм — 21,5 руб./т, 8 мм — 20,5 тыс. руб./т, 30 мм — 23,4 тыс. руб./т, 50 — 23 тыс. руб./т.

Для участников рынка нержавеющей проката февраль оказался нелегким периодом, что было связано с отсутствием финансирования и потребителями в течение первых двух декад месяца. Что касается запасов, то на рынке металла было достаточно. Поэтому компании закупали в текущем режиме — только тот объем, который предполагали реализовать в течение ближайшего времени. Однако повышающаяся активность потребителей заставила трейдеров залучиться о достаточности складских остатков, так как в конце в конце марта-начале апреля рынок может ощутить дефицит отдельных позиций продукции из нержавеющей стали.

Уральский и Сибирский округа

В феврале на рынке металлов Урала и Сибири отмечен рост цен на продукцию черных металлов практически по всем позициям. В среднем увеличение составило 5%, однако в различных сортаментных группах оно было различным. Активно продавалась листовая продукция в связи со сложившимся на региональном рынке дефицитом. Пошла в рост цена на арматуру, несколько стагнировали продажи фасона.

Согласно прайсам трейдеров УрФО, стоимость в конце февраля холоднокатаного конструкционного листа толщиной 0,6 мм составила 26,4 тыс. руб./т, 0,7 мм — 26,2 тыс. руб./т, 1 мм — 26 тыс. руб./т; горячекатаного листа (Ст3) толщиной 2 мм — 22,7 тыс. руб./т, 8 мм — 22,8 тыс. руб./т, 30 мм — 25,6 тыс. руб./т.

Основные ожидания игроков рынка нержавеющей проката связаны с началом весны, поскольку прошедшая зима была экстремальной с точки зрения морозов и количества выпавшего снега. В итоге накопился определенный объем отложенного спроса на продукцию из нержавеющей стали. Предполагается, что данный спрос будет реализован в марте, который традиционно является периодом начала активных закупок, когда окончательно формируются бюджеты основных потребителей. Косвенно, в феврале это подтверждалось ростом количества заказов, размещаемых на заводах.

Кроме того, увеличилась цена никеля, который достиг к началу марта отметки \$20 тыс. за тонну, что позволило увеличить приплаты за сплав. При этом некоторые зарубежные заводы увеличили еще и базовые цены на свою продукцию. И если приплаты обычно следуют за ценой на легированные добавки, то базовая цена отражает колебания спроса и объем заказов на нержавеющую сталь.

Что касается отечественного потребителя, то, похоже, он начал оживать. Сыграло свою роль некое облегчение ситуации с кредитованием, что, возможно, повлечет за собой плавное восстановление реального производства.

С другой стороны, кризис пока не привел к каким-то

структурным изменениям в российской экономике. Поэтому пока все остается прежним: высокая цена на нефть стимулирует инвестиции в разведку и разработку месторождений, что влечет оживление в смежных отраслях, рост заказов у машиностроителей и т.д. Поэтому пока нефть на достаточно хорошем уровне, можно рассчитывать на заказы на новое оборудование, а значит — и на спрос на нержавеющий прокат.

В целом по году прогнозируется рост потребления на 10-15% по отношению к уровню 2009 г., но для большего увеличения оснований сегодня нет.

Северо-Западный округ

Рынок металлов Северо-Западного региона продолжает оставаться высококонкурентным. По оценкам экспертов, за прошедший год число участников рынка особенно не изменилось, а емкость рынка серьезно уменьшилась. Так, емкость рынка складской металлопродукции в Санкт-Петербурге в 2009 г. достигла в среднем 65-70 тыс. т в месяц. Падение по сравнению с предыдущим годом составило порядка 25-30%. Этим и определяются те тенденции, которые в настоящее время характерны для данного региона.

Трейдера отмечают, что в сегменте листового проката им удалось пропорционально увеличить свои цены и выйти на уровень закупочных цен марта. По состоянию на конец февраля цены на холоднокатаный конструкционный лист, согласно прайсам трейдеров, зафиксировались на следующем уровне: лист толщиной 0,6 мм стоил 25,3 тыс. руб. за тонну, 1 мм — 24,5 тыс. руб., 3 мм — 24 тыс. руб.

В целом, ситуация на рынке продолжает оставаться противоречивой. С одной стороны, есть определенные точки роста региональной экономики. Это строительство таких объектов, как футбольный стадион «Зенит», вагоноремонтный завод в Тихвине, целая серия теплоэлектростанций (14-я, 5-я, 22-я), Сланцевский цементный завод, Киришский нефтеперерабатывающий завод, кольцевая дорога, морские терминалы в Усть-Луге и т.д. С другой стороны, возросла зависимость потребления металлопродукции от жилищного строительства. По экспертным оценкам, 75% спроса на металлопродукат предьявляется строительными компаниями, которые занимаются жилищным строительством.

Металлурги утверждают: им помочь не надо, следует поддержать отрасли потребления, прежде всего — машиностроение. Немаловажным вкладом в этот процесс, по мнению Татьяны Левкиной из юридической компании «Юков, Хренов и партнеры», были инициативы, непосредственно касающиеся смежников. В частности, юрист приводит в качестве примера постановление Правительства РФ от 30.03.2009 г. №262, которым были утверждены правила предоставления субсидии из федерального бюджета российским организациям автомобилестроения и транспортного машиностроения на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в 2008—2009 гг. в российских кредитных организациях, а также в международных финансовых организациях, направленных на технологическое перевооружение, и (или) части затрат российских организаций автомобилестроения на выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным в 2009 г. для финансирования инвестиционных проектов по их технологическому перевооружению и (или) технологическому перевооружению их дочерних организаций, являющихся организациями автомобилестроения. Кроме того, приказом Минпромторга РФ от 28.05.2009 г. №453 были утверждены критерии, которым должны соответствовать проекты, по которым предоставляются вышеуказанные субсидии. Эти и другие меры позволяют надеяться на скорое начало восстановления машиностроительного сектора.

Р.С. Обзор подготовлен с использованием данных Министерства промышленности и торговли РФ и информации более 50 компаний

Центральный опыт

Антикоррупционная деятельность в московском регионе

(Окочение. Начало на стр. 1)

Поэтому важной частью заседания стало обсуждение вопросов взаимодействия Московского антикоррупционного комитета МТПП со структурами органов власти и управления федерального и регионального значения, торгово-промышленными палатами России и регионов, другими общественными организациями по мерам противодействия коррупции.

О формах работы Правительства Москвы с комитетом рассказал начальник отдела по противодействию коррупции Управления координации деятельности по обеспечению безопасности в Правительстве Москвы Александр Бирин. Он сообщил, что в рамках начатого в 2008 году взаимодействия Правительства Москвы и Московского торгово-промышленного палаты в сфере противодействия коррупции в настоящее время проводится активная совместная работа как на уровне Управления координации деятельности по обеспечению безопасности, так и на уровне Совета противодействия коррупции при мэре Москвы.

В основном, она заключается в совместной проработке гражданских обращений в МАКК МТПП по фактам проявлений коррупции. При этом докладчик отметил, что количество предпринимателей, которым удается помочь решить их проблемы, становится все больше. Управление также выносит на обсуждение Московского антикоррупционного комитета вопросы, относящиеся к его компетенции. В апреле этого года Управление и МАКК МТПП планируют совместную организацию и проведение расширенной конференции по противодействию коррупции с привлечением широкого круга общественности, предпринимателей и представительных органов законодательной и исполнительной власти города. В плане расширения взаимодействия Управление хочет подключиться к работе экспертной группы МАКК МТПП, осуществляющей проверку правовых и нормативных актов на коррупционную опасность, использовать опыт работы и результаты проверок применительно к своей деятельности.

Депутат Московской городской думы, председатель Комиссии по безопасности Мосгордумы Инна Святенко информировала о сотрудничестве Комиссии и комитета в части обмена деловой информацией, оказания помощи в работе с обращениями граждан и проведении общественной экспертизы проектов законов и действующего законодательства. Она отметила, что принадлежностью к депутатскому корпусу, располагающему такими возможностями, как наличие законодательной инициативы и право на депутатские запросы, позволяет ускорить процедуру принятия решения по многим вопросам. Это чрезвычайно важно в работе с обращениями граждан, где оперативность действий часто имеет решающее значение.

Заместитель директора Департамента экономической безопасности и противодействия коррупции ТПП РФ Петр Баулин сообщил, что Департамент в рамках своей работы поддерживает тесные контакты с Московским антикоррупционным комитетом, сотрудничает с МАКК МТПП в организации и проведении антикоррупционных и правозащитных мероприятий. Так, совместными силами к концу марта готовится конференция «Повышение уровня пожарной безопасности в предпринимательской среде», на которой будут широко обсуждаться вопросы пожарной безопасности и предоставления права территориальным ТПП осуществлять независимую оценку рисков в области пожарной безопасности. Петр Баулин отметил, что акцент работы МАКК МТПП сделан на адресной помощи предпринимателям, и

ничают с Комиссией по правовому регулированию противодействия коррупции, которая работает в рамках Совета Федерации ФС РФ. Об этом сотрудничестве рассказал руководитель подразделения Организационного Управления Совета Федерации ФС РФ Николай Иванов. Комиссия, как общественно-правовой орган Совета Федерации (в него на паритетных началах входят члены Совета Федерации и представители законодательных органов власти субъектов Федерации), осуществляет правовое регулирование законодательного процесса в целях предотвращения коррупции, чему Московский антикоррупционный комитет всесторонне содействует, предоставляя соответствующую информацию, свои методические наработки. Так, по словам докладчика, эксперты Комиссии оценили профессионализм и практическую ценность книг, изданных Московским антикоррупционным комитетом.

В июне этого года комиссией запланировано проведение Общероссийского форума по вопросу антикоррупционной экспертизы, в котором обязательно примут участие члены МАКК МТПП. Представитель ГУВД по г. Москве Саид Яндиев информировал, что в рамках взаимодействия МАКК МТПП с ГУВД по г. Москве регулярно проводятся совместные встречи, обсуждаются конкретные вопросы по фактам нарушений, имеющих коррупционную составляющую. В плане работ комитета — доклад о результатах совместной деятельности МАКК МТПП и ГУВД по г. Москве.

Председатель Межрегиональной общественной организации «Комитет по борьбе с коррупцией» Анатолий Голубев сообщил о принятом совместно с МАКК МТПП решении создать группу специалистов, которая будет осуществлять детальный анализ особенностей государственного регулирования бизнеса в различных сферах деятельности на предмет выявления коррупции. Это, по мнению Анатолия Голубева, необходимо сделать для того, чтобы общественные организации, такие как МАКК МТПП, могли давать обоснованные, эффективные предложения для принятия системных решений, исключающих коррупционную составляющую. По каждой отрасли предпринимательства. По глубокому убеждению докладчика с коррупцией нужно бороться методами предотвращения, в первую очередь налаживая деятельность по экспертной оценке законопрое-

Для чего чиновники устраивают барьеры на пути развития бизнеса

«Всем известно, насколько неуклюжа и громоздка система государственного регулирования отечественного предпринимательства, при этом базовые федеральные законы, которые, как правило, сами по себе вполне разумны, в абсолютном большинстве страдают одним недостатком — представляют широкий простор для ведомственного, регионального и местного нормотворчества. Как раз на этом этапе и происходит выстраивание барьеров для бизнеса. В результате коррупция стала едва ли не единственным эффективным способом выживания для российских предпринимателей. Если крупнейшие предприятия-монополисты за счет связей с государством и чиновниками высшего ранга еще в состоянии решать свои проблемы, то бизнес, не входящий в этот «узкий круг», оказывается в крайне тяжелом положении. По существу он все время ходит «по лезвию ножа» и стоит перед угрозой краха. У любой активно действующей на рынке компании практически ежедневно возникает проблема, для решения которой приходится обращаться к чиновникам за различными разрешениями и согласованиями. Однако для чиновников представители бизнеса, как правило, не более чем денежные мешки, и все барьеры на пути бизнеса выстраиваются ими как раз для того, чтобы эти мешки опустошить. За последние десятилетия коррупция в стране достигла такого катастрофического уровня, что целые отрасли и регионы впадают в стагнацию. Тысячи компаний, не выдержав коррупционного пресса, разоряются и вытесняются с рынка.

считать возможным для комитета перейти к такому этапу работы, как анализ и обобщение. По мнению представителя ТПП РФ, это необходимо для ведения грамотной, целенаправленной работы по предотвращению коррупции.

О совместной работе комитета с Прокуратурой Москвы рассказала ее представительница Майя Карпинская. Между Прокуратурой города и Московским антикоррупционным комитетом МТПП налажен обмен информацией в целях проведения независимой правовой экспертизы. По заявкам общественных организаций, включая МАКК МТПП, на получение объективной экспертной оценки законодательных актов и проектов законов Прокуратура проводит экспертные проверки, по результатам которых уже внесены изменения в ряд правовых актов. Представители Московской ТПП и антикоррупционного комитета принимают участие в работе межведомственной рабочей группы Прокуратуры Москвы. Эта группа создана для ведения борьбы с коррупцией в органах государственной власти, местного самоуправления, правоохранительных и контролирурующих органах.

Московский антикоррупционный комитет Московской ТПП активно сотрудни-

тов и действующих правовых норм, а также давая рекомендации по предотвращению коррупционных ситуаций, основанные на опыте их изучения.

Секретарь Совета политической партии «Справедливая Россия» по противодействию коррупции Вячеслав Мисюра предложил усилить экспертную деятельность общественных организаций. Он подчеркнул, что 70% всех нормативных актов принимаются ведомствами и не проходят никакой экспертизы. В настоящее время идет работа по созданию новых технических нормативов взамен прежних ГОСТов. По мнению представителя «Справедливой России», задача МАКК МТПП — подключиться к этой работе.

Председатель Совета директоров ЗАО «Алор Инвест», председатель Палаты финансово-кредитных учреждений и организаций финансового обслуживания предпринимательства Анатолий Гавриленко предложил в целях учета особенностей проявления коррупции в каждой профессиональной бизнес-среде установить сбор данных о фактах коррупции в каждой гильдии МТПП с их последующим анализом и выявлением характерных признаков. Он также предложил провести цикл обучающих семинаров по повышению правовой грамотности предпринимателей. Анатолий Гавриленко подчеркнул необходимость пропаганды антикоррупционной деятельности, воспитания гражданской позиции нетерпимости к коррупционным действиям, не забывая при этом отмечать положительные примеры тех государственных чиновников, которые верно и честно служат народу.

Генеральный директор Московского агентства по поддержке предпринимательства (МАРП) рассказал об опыте работы МАРП в области правовой поддержки предпринимательства и предложил Московскому антикоррупционному комитету МТПП совместно с МАРП обратиться в Правительство Москвы за помощью в организации широкой PR-кампании в поддержку деятельности общественных организаций по противодействию коррупции. Это позволит, по мнению руководителя МАРП, повысить информированность предпринимателей о возможностях и результатах работы общественных организаций в сфере борьбы с коррупцией, сформировать доверительное отношение к структурам общественной защиты прав предпринимателей, способствовать подъему гражданского настроения по противодействию коррупции.

Участники заседания заслушали экспертное мнение представителя Национального антикоррупционного комитета, председателя Всероссийского движения «За честный рынок» Илья Хандрикова о результатах исследования «Формы и методы проверок предприятий среднего и малого бизнеса инспекторами пожарного надзора». Исследование проводилось НАК и Всероссийским движением «За честный рынок». Опрос проводился в 22

Представители Московской ТПП и антикоррупционного комитета принимают участие в работе межведомственной рабочей группы Прокуратуры Москвы. Группа создана для ведения борьбы с коррупцией в органах госвласти, местного самоуправления, правоохранительных и контролирующих органах.

регионах страны, в нем приняли участие порядка 10 тыс. респондентов. По итогам исследования 71% опрошенных предпринимателей не согласны с оценкой инспекторов и не считают их требования объективными; в 55,6% случаев проверяющие лица предлагали предпринимателям воспользоваться услугами конкретных специализированных фирм для устранения выявленных нарушений, причем 50% предпринимателей воспользовались этими предложениями; 47,5% предпринимателей подтвердили факт урегулирования своих проблем с инспектором; порядка 48% предпринимателей не устранили выявленные нарушения в полном объеме.

В ходе заседания участниками был высказан ряд утверждений и предложений, которым Московский антикоррупционный комитет Московской торгово-промышленной палаты намерен следовать в своей деятельности.

Растущие неучтенные платежи в виде бесконечных взяток и откатов выливаются для бизнеса в одно — рост себестоимости продукции. А это, в свою очередь, означает рост цен для конечного потребителя, снижение доходов сотрудников, сжатие социальных программ, сокращение штатов работников. В таких условиях у гражданского населения формируется и развивается негативное отношение к бизнесу, который воспринимается общим мнением как паразит, отбрасывающий у народа последний кусок хлеба. Понятно, какими опасностями это чревато для бизнеса, и какой ущерб при этом наносится политическому и экономическому имиджу России. Ситуация такова, что предприниматели, действующие каждый по себе, не могут самостоятельно защитить свои права и добиться устранения чиновничьих барьеров. Единственным союзником бизнеса, заинтересованным в ликвидации коррупционных барьеров, является гражданское общество, включая здоровые силы властных структур. Именно, социально активная часть общества, понимающая природу и взаимосвязь существующих проблем, объединившись в институты гражданского общества, могут эффективно выступать в защиту предпринимательства в России, стать весьма заметным и влиятельным представителем общих интересов бизнеса и населения...

Из выступления члена Московского антикоррупционного комитета МТПП, председателя Межрегиональной общественной организации «Комитет по борьбе с коррупцией» Анатолия Голубева.

К ЧИСТОМУ ВОЗДУХУ

Особенности вентиляции общественных объектов

Задумывались ли вы когда-нибудь о том, чем вы дышите? Насколько свеж и чист воздух в вашем помещении? Почему у ваших сотрудников снижается работоспособность и появляются головные боли? В помещениях мы проводим большую часть своей жизни, поэтому вопрос обеспечения здорового микроклимата чрезвычайно важен. Однако должное внимание при покупке или ремонте помещения, прежде всего, уделяется внутренней отделке, нежели модернизации его коммуникационных систем. Поэтому первым делом в процессе ремонта окна меняются на современные стеклопакеты, а проблемы тепла или холода в помещении решаются установлением кондиционеров. Важно помнить, что привнесены все кондиционеры не всегда совмещены с вентиляционными системами и предназначены только для поддержания определенной температуры воздуха в помещении.

Последствия плохой вентиляции не заставляют себя ждать: избыток влаги, теплоты и вредных веществ грозят духотой, образованием конденсата, плесени. К тому же офисный воздух загрязнен огромным количеством примесей, которые выделяются строительными материалами, лакокрасочными покрытиями, мебелью, оргтехникой, за счет использования парфюмерии, курения.



Эффективная и удобная система вентиляции проектируется с учетом индивидуальных особенностей каждого здания. При этом она должна быть надежной и долговечной, а также экономически выгодной, то есть доступной в проектировании и монтаже и сводящая к минимуму затраты на электроэнергию. Наиболее эффективной системой является приточно-вытяжная вентиляция. Сочетая в себе малые затраты на монтаж, низкое энергопотребление, стабильность и возможность функциональной гибкости, она обеспечивает оптимальный микроклимат в помещении.

Обеспечение местной вентиляции

В любом общественном здании, будь то офис или торговый центр, кинозал или театр, существуют критические зоны, где стандартные схемы вентиляции требуют вмешательства местных технологий, например, санузлы, куритель-

ные помещения, кухни. Проблема раздражающих запахов, распространяющихся в соседние помещения, должна решаться установкой местных вытяжных систем. Остановимся на проблеме неприятного запаха табака и распространения дыма в помещениях для курения. Сегодня все здания оборудованы специальными помещениями для курительных нужд. Курильщики затягиваются на лестничных пролетах, смеют в туалетах, дымят в собственных кабинетах, что является не только раздражающим фактором, влияющим на работу остальных сотрудников офиса, но и несет неблагоприятные последствия для здоровья персонала. Специалистами выяснено, что пребывание в течение 8 часов в помещении, где

курят, приводит к воздействию табачного дыма, соответствующего курению более 5 сигарет. В некоторых современных офисах для борьбы с распространением запаха и дыма выделяются специальные комнаты, оборудованные мощной местной вентиляцией, что, однако, зачастую связано с крупными капитальными вложениями. Однако монтаж хорошей вытяжки способен лишь частично решить эту проблему, устраняя только табачный дым. Запах и пепел такая система удалить не в силах.

Современные вентиляционные системы

Современные системы вентиляции и фильтрации воздуха в курительных комнатах могут включать при загорании света или за счет распознавания наличия людей в помещении инфракрасными датчиками, что позволяет экономить электроэнергию и автоматически регулировать воздухообмен, в зависимости от интенсивности курения в помещении. Особая многоступенчатая структура фильтров позволяет очищать воздух от вредных частиц самой разной величины. Проблема распростра-

нения неприятного запаха внутри курительной комнаты решается путем установления специальных закрытых пепельниц для хранения окурков. Некоторые специалисты могут предложить вам такую курительную комнату «без стен», то есть поместить современную вентиляционную систему с фильтрацией прямо у вашего рабочего места. При этом страдать не будет ни ваша работа, которую раньше вы периодически покидали во время «перекура», ни ваши сотрудники и посетители, вынужденные становиться пассивными курильщиками. Кстати, нельзя не отметить удобство установки таких кабин: теперь на «перекур» уходит гораздо меньше времени!

Дизайн курительных кабин настолько разнообразен, что в зависимости от пожеланий заказчика к форме и стилю, они идеально вписываются в любой интерьер, не только офисов, но и гостиниц, аэропортов, кинотеатров и других общественных объектов. Декор курительных кабин может быть выполнен, как в строгом стиле, так и с применением витражей, тонирования, песчистой обработки и нанесения любых логотипов и рисунков.

Представители рынка

Отметим, что важным аспектом циркуляции, обогрева, охлаждения и очистки воздуха, является рассмотрение вентиляции как единой климатической системы, чтобы обеспечить равномерное распределение воздушных потоков по всему объему помещения. Поэтому все работы рационально выполнять в едином технологическом и дизайнерском стиле. Курительные кабин, обеспечивающие отсутствие дыма и запаха в офисе, готовы спроектировать для вас и комплексно установить компании «Астарта Престиж», «Эколайф», «Петроклимат», «Alfaitek».

Обращаясь к профессионалам и помните, что средства, потраченные на качественную вентиляционную систему, это, прежде всего, капиталовложения в здоровье людей. Создание оптимальных условий работы персонала влияет не только на физическую активность, но и на эмоциональное состояние сотрудников. Давая возможность в офисе «дышать полной грудью», вы обеспечиваете благоприятный психологический климат в коллективе, а значит, и высокий уровень работоспособности коллектива.

Мужские сорочки

От натальной рубашки до полноправной универсальности

Оксана Бондаренко

Без сорочки (или как сейчас более распространено — рубашки) невозможно себе представить ни один мужской гардероб. Ее форма оттачивалась веками и достигла той степени универсальности, которая позволяет считать некоторые фасоны классикой, над которой не властна мода. Сорочка проделала долгий путь от натальной рубашки, полностью скрытой от посторонних глаз, до полноправного элемента верхней одежды. На сегодняшний день существует множество видов сорочек. Они различаются по крою, отделке, материалу, расцветке, типу воротника и манжет.

За долгую историю этого важнейшего предмета гардероба воротник сорочки менялся много раз. Наиболее близкий к современному вариант — мягкий отложной воротник — появился в XIX веке, когда в основном сложились представления о



Если бы кто-то захотел составить список вещей, которые никогда не выходят из моды, одно из первых мест заняла бы белая мужская сорочка. Причем, это было бы справедливо и для женского гардероба, и для мужского. Она одинаково уместна и с джинсами, и со смокингом, идет всем, поэтому если вы встретили ту, что идеально на вас сидит, берите сразу несколько штук — не пожалеете.

На втором месте по универсальности голубая. Она хорошо смотрится с костюмами классических расцветок, освежает, выглядит менее официально чем белая, но при этом достаточно формально. Однотонные сорочки других цветов — прекрасный вариант на каждый день. Наиболее актуальные цвета меняются от сезона к сезону, но в целом можно сказать, что палитра постоянно расширяется. Так, например, производители до сих пор обычно избегают использовать слово «розовый», подбирая другие определения, но несмотря на то, что этот цвет прочно вошел в мужской гардероб.

Полоска считается уже некоторой вольностью, но вполне допустимой. Такие сорочки смотрятся динамично и современно, рисунок дает возможность продемонстрировать вкус в подборе галстука и костюма. Тонкую некрупную клетку, выполненную в единой гамме (например, разные оттенки голубого или серого на белом) сегодня можно приравнять к полоске. Если проявить сдержанность в аксессуарах, такую сорочку можно надеть на мероприятие с дресс-кодом semi-formal.

Самый неформальный вариант — цветочный принт. Он подходит для летних приемов в саду, но в таком случае сорочка обязательно должна быть с длинным рукавом, короткий — для вечеринки на пляже. Широкая, контрастная полоска или

клетка и другие орнаменты — признаки стиля casual. Сочетание сорочки такой расцветки с классическим костюмом в принципе допустимо, но требует тонкого вкуса и знания модных тенденций. Следует учитывать, что даже в случае удачной комбинации, такой вариант не подойдет для мероприятий со строгим дресс-кодом.

Мероприятий со строгим дресс-кодом. За долгую историю этого важнейшего предмета гардероба воротник сорочки менялся много раз. Наиболее близкий к современному вариант — мягкий отложной воротник — появился в XIX веке, когда в основном сложились представления о

Мужские сорочки — это формула работает уже многие века и спасает ни одно поколение мужчин, ищущих универсальный ответ на вопрос «как выбрать рубашку?».

«Сделано в Китае»

Доступная цена — не главное достоинство

Анастасия Чугуевская

Китай — огромная индустриальная держава, занимающая второе место в мире по величине ВВП. Как и в любой другой стране с развитым промышленным производством, здесь выпускают товары различные по качеству и по стоимости. Ну а в нашей падающей на дефляцию не виноват никто, кроме нас самих. Если же оценивать китайское производство объективно, то становится очевидным, что многие из его продуктов составляют достойную конкуренцию продукции Старого и Нового Света.

чем метод оказался настолько эффективным, что вскоре необходимость в его применении отпала вовсе.

Прежде всего следует вспомнить, что некоторые производимые в Китае товары испокон веку заслуженно считаются эталонами качества в своей категории. Так, китайский шелк и фарфор всегда пользовались повышенным спросом, несмотря на свою немалую стоимость. А, например, китайский чай, даже недорогой и в самой простейшей упаковке, большинство знатоков предпочтут «элитной» европейской продукции.

Конечно, нельзя отрицать, что в сфере высокотехнологичного и наукоемкого производства Китай долгое время был аутсайдером. Подарив миру бумагу, печатный станок, компас и порох, он словно ушел в тень и занял выжидательную позицию. Однако в последние десятилетия ситуация изменилась коренным образом. Совершив за 20 лет стремительный бросок вперед, китайская наука и промышлен-

ность вышли на лидирующие позиции в мире. Согласно исследованиям ученых из Технологического института Джорджи (GIT), Китай уже очень скоро может обогнать США не только в прикладных разработках и технологиях, но и в развитии фундаментальной науки. Достичь столь внушительных результатов китайцам позволили фантастическая работоспособность и умение сосредотачиваться на достижении поставленной цели.

Например, согласно признанию г-жи Дун Минчжу, президента компании Gree (ведущего мирового производителя оборудования для кондиционирования помещений), в течение последних 20 лет она вообще не брала выходовных. Заслуживают внимания и взятые китайцами на вооружение методы управления качеством. Так, на заводах Gree действует специальная программа GLOBAL QUALITY CONTROL. Чтобы оперативно выявлять и устранять любые возможные недочеты конструкции или производственного процесса, специалисты компании отслеживают судьбу каждого выпущенного изделия. Особо следует остановиться на китайском «методе кувалды», который вошел в учебники по менеджменту. Впервые подобная практика была использована на заводе холодильников в городе Циндао в 1984 году. Получив жалобу от покупателя, управляющий Чжан Жуйминь подверг проверке всю партию продукции, и выявив брак, приказал... уничтожить ее, разбив все холодильники кувалдами. Этот опыт переняли и многие другие крупные производители. При-

чем метод оказался настолько эффективным, что вскоре необходимость в его применении отпала вовсе. Еще одной характерной отличительной особенностью китайского производства является жесткий контроль за качеством продукции со стороны государства. Существующая в этой стране экономическая система предполагает гораздо большую вовлеченность государственных структур в бизнес, нежели в Европе, США или Японии. Например, в Китае действует Управление по карантину и контролю импорта и экспорта, проверяющее весь экспортный груз крупными производителями товаров на соответствие международным стандартам качества. Также здесь планируется создать аналог Национального агентства США по безопасности дорожного движения, специалисты которого будут изучать статистику ДТП и заявления автолюбителей, чтобы выявить слабые места в конструкции автомобилей, производимых в Китае. Конечно, с проблемами качества продукции периодически сталкивается любая страна-экспортер. Однако справедливости ради нужно заметить, что в Китае они ничуть не масштабнее, чем в большинстве других государств. К тому же касается это в основном товаров «по напе», выпускаемых мелкими предприятиями. Предпринимаемые китайскими производителями усилия приносят свои плоды. Так, в 2009 году эта страна стала крупнейшим в мире производителем автомобилей, обогнав США. Причем речь идет от-

Перегородка в «Федерации»

Уникальная «Астарта» для компании рынка fogex

Владислав Агаджанов

Компания «Астарта Престиж» установила уникальную систему перегородок в офисе московского представителя компании FXOpen Investments Inc., ведущего брокера международного рынка fogex, который располагается на 45 этаже башни «Федерация» в Москва-Сити.

Впервые в практике установки офисных перегородок была использована оригинальная выгнутая секция из закаленного стекла, идеально вписавшаяся в дизайн офисного интерьера компании FXOpen и невольно подчеркивающая отсутствие острых углов и резких переходов лояльность сотрудников компании к клиенту и открытость в работе. Теперь «открытость» компании Fogex звучит не только в ее назва-

нии, но и наглядно наблюдается в офисе. Данное технологическое новшество от «Астарта Престиж» еще раз подчеркивает стремление компании следовать современным технологическим решениям, развитию дизайнерских идей и модным тенденциям в строительстве и ремонте.

«Астарта престиж» — производитель и поставщик систем перегородок, интерьерных решений, товаров и инноваци-

онных услуг для формирования внутреннего пространства. Осуществляет полный цикл работ по дизайну, проектированию, производству, монтажу и сервисному обслуживанию интерьерных решений; оптово-розничную продажу всех видов продукции; имеет собственную производственную сеть и контрактное производство; имеет развитую логистическую сеть и управляет портфелем продуктовых и технологических марок. Производит стационарные, цельностеклянные, мобильные, звукоизоляционные, противопожарные, сантехнические и другие перегородки, экраны, курительные комнаты, ресепшн, двери, лестничные ограждения, мебель и аксессуары, полы и потолки, входные группы, системы профилей, окна, а кроме того, выполненные любых фантазий клиента. За 9 лет работы в области создания офисного пространства «Астарта престиж» было реализовано более 9000 проектов.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания FXOpen была основана в 2003 году в столице Египта Каире, как обучающий центр, где предлагались групповые и индивидуальные занятия по техническому анализу на рынке ценных бумаг и рынке Forex. Компания предлагает дилинговые услуги с начала 2005 года, и с тех пор неизменно занимает лидирующие позиции среди Forex дилеров благодаря оптимальным условиям торговли, качественному обучению, передовым технологиям и широкому спектру финансовых услуг. В 2009 году компания FXOpen стала обладательницей сразу двух престижных среди брокеров наград: «Брокер Года» и «Лучший Брокер Года Восточного и Азиатского регионов», в этот же период был открыт первый офис компании в России — в самом престижном деловом центре столицы Москва-Сити.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевинок
Помощники главного редактора
Юлия Гужонкова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можяева
Ответственный секретарь
Светлана Головань
Дизайн и верстка
Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгальф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой раскладке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «P» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 26.3.2010 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24. Номер заказа 012311
Тираж 40000 экз.