

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Деньги для ЖКХ России

РосБП и Минрегион объяснились с муниципалами

стр. 2

Корпус сдан

Оборудование от МК «Уралмаш»

стр. 2

Нефтяной позитив

«Татнефть» сохраняет темпы и объемы

стр. 2

Совет на Неве

Нужна новая экологическая политика

стр. 3

«Северсталь» и SAP

Анонс долгосрочного проекта

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Новый облик ОАК

Ставка сделана на «Сухой» и «Иркут»

стр. 4

Учение к ОЗП

Энергетики отработали ликвидацию аварии

стр. 4

Инновационная методика

Испытание оборудования на безопасность

стр. 4

Решение по тарифам

ФСТ определилась с ростом

стр. 5

Фондовый рынок в деталях

Правила поведения

стр. 5

О «втором эшелоне»

Долговой рынок стал доступнее

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Важный круглый

Энергосбережение: вопросы и ответы

стр. 6

Сибирские выводы

Научно-промышленная конференция

стр. 6

Методика проверки

Наблюдательный совет НП «Совет рынка»

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Ремонты и инвестпрограммы

МРСК Центра и Приволжья

стр. 8

Объявлен открытый конкурс

Энергетики ищут надежные банки

стр. 8

«Вкус Жизни»

Большой гастрономический праздник

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Счетная палата (СП) РФ обнаружила благоприятную почву для коррупции в ряде контрольных ведомств РФ. Проверяли, как ряд территориальных органов и бюджетных учреждений, подведомственных Росприроднадзору Россельхознадзору, Ростехнадзору, Ростехнадзору использовали средства от своей предпринимательской (и иной приносящей доход) деятельности. Проверка показала, что «создан механизм извлечения дополнительных средств», а это создает «благоприятную почву для коррупции» с одной стороны; а с другой — оказывает «несанкционированное давление» на предпринимателей, как правило, на малый и средний бизнес, в том числе взимая с них чрезмерную плату за услуги. Так, в 2008 году доходы ФГУ за счет внебюджетной деятельности по Ростехнадзору составили 4,3 млрд руб. (40,5% общего объема финансирования), по Ростехнадзору — 3,8 млрд руб. (31,3%), по Россельхознадзору — 3,8 млрд руб. (26,3%), по Росприроднадзору — 0,7 млрд руб. (15,2%).

Горизонты намечены

Энергетическая стратегия России на период до 2030 года

Юрий Соколов

На прошлой неделе Правительство РФ обнародовало Энергетическую стратегию России на период до 2030 года. Документ этот весьма немаловажный, поскольку на него будут опираться все энергетические стратегии и программы субъектов Российской Федерации, генеральные схемы и программы развития отраслей ТЭК, комплексные программы по энергетическому освоению новых регионов, инвестиционные программы и крупные проекты компаний энергетического сектора, программы социально-экономического развития. Предыдущая Энергостратегия страны до 2020 года, утвержденная в 2003 году, признается утратившей силу. Доработка и уточнения принятой Стратегии-2030 решено осуществлять не реже одного раза каждые 5 лет, при этом временной диапазон действия Стратегии расширяется — в будущем на еще одну пятилетку.

Энергетическая стратегия задается не траекторией, а модель поэтапного перспективного развития энергетического сектора, задавая главный курс его развития до 2030 года. Уточнение курса по составу и срокам реализации мероприятий, финансовым ресурсам и ограничениям должно осуществляться в рамках разрабатываемых на основе Стратегии программных документов. Минэнерго России, Минэкономразвития России, Минприроды России и Государственной корпорации «Росатом» поручено обеспечить реализацию мероприятий, предусмотренных Стратегией, и ежегодно представлять в Правительство Российской Федерации соответствующий доклад.

По словам Министра энергетики РФ Сергея Шматко, «В совокупности, предельные меры позволят осуществлять адаптивную корректировку текущих ориентиров государственной энергетической политики при сохранении ее главной целевой направленности — максимально эффективного использования при-

родных энергетических ресурсов и всего потенциала энергетического сектора для устойчивого роста экономики, повышения качества жизни населения страны и содействия укреплению ее внешнеэкономических позиций».

Как следует из текста Стратегии, за время ее реализации произойдет снижение зависимости российской экономики от энергетического сектора за

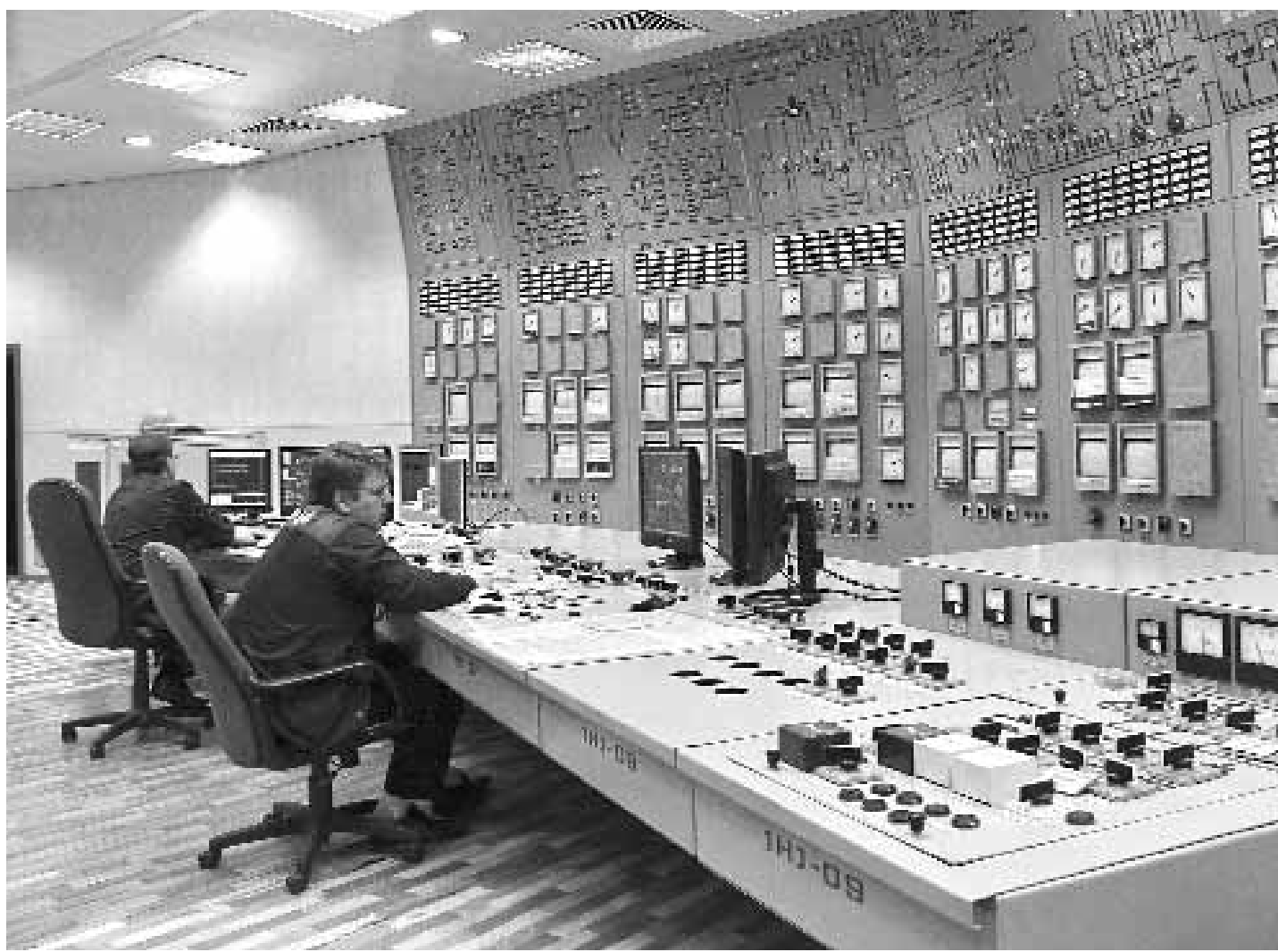
счет опережающего развития инновационных малоэнергоемких секторов экономики и реализации технологического потенциала энергосбережения. Это выразится в сравнении к 2030 году (по сравнению с уровнем 2005 года) доли топливно-энергетического комплекса в валовом внутреннем продукте и доли топливно-энергетических ресурсов в экспорте — не менее чем в 1,7 раза; доли экспорта топливно-

энергетических ресурсов в валовом внутреннем продукте — более чем в 3 раза; доли капиталовложений в топливно-энергетический комплекс в процентах к валовому внутреннему продукту — не менее чем в 1,4 раза, их доли в общем объеме капиталовложений — более чем в 2 раза; удельной энергоёмкости валового внутреннего продукта — более чем в 2 раза.

Ожидается, что к 2030 году доля малоэнергоемких отрас-

2015 по 2022 годы. На этом этапе подразумевается общее повышение энергоэффективности на основе инновационного развития ТЭК. Заключительный этап — с 2022 по 2030 годы — будет посвящен эффективному использованию энергоресурсов и созданию задела для перехода к нетопливной энергетике.

Экспорт нефти и нефтепродуктов составит по энергостратегии к 2030 году 329 млн т, экспорт газа — 349-368 млрд кубометров. Добыча нефти в Восточной Сибири к 2030 году будет составлять 14% общей добычи в РФ. Согласно утвержденной Энергостратегии, добыча неф-



Энергетиков страны сориентировали: с какой скоростью двигаться, куда и зачем

Вместе с тем в период действия настоящей Стратегии российский энергетический сектор сохранит свое определяющее значение при решении важных стратегических задач развития страны.

Самая Энергостратегия разделена на три этапа. Первый этап — 2013-2015 годы. На этом этапе планируется преодолеть кризисные явления в энергетике и создать условия для роста. Второй этап — с

лей (машиностроение, легкая, пищевая промышленность и др.) в структуре промышленного производства вырастет в 1,5-1,6 раза и составит более половины общего объема промышленного производства в стране против 33% в настоящее время.

Однако и от добычи и экспорта топливных ресурсов не отказываемся. Документ предполагает увеличение добычи нефти к 2030 году в России до

530-535 млн т, газа — до 880-940 млрд кубометров, производство электроэнергии — до 1,8-2,2 трлн кВт·ч. Экспорт

нефти и нефтепродуктов составит по энергостратегии к 2030 году 329 млн т, экспорт газа — 349-368 млрд кубометров. Добыча нефти в Восточной Сибири к 2030 году будет составлять 14% общей добычи в РФ. Согласно утвержденной Энергостратегии, добыча неф-

(Окончание на стр. 3)

Финансы для экономики

ВЭБ привлекает иностранных партнеров

В последнее время «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» заметно активизировал свою международную финансовую деятельность. Что сулит безусловно положительные последствия для отечественной экономики, для которой ВЭБ выступает ключевым национальным инвестором. Вот только два примера...

В рамках визита Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина во Францию Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» и группа BNP Paribas (Франция) подписали Меморандум о взаимопонимании. Меморандумом предусмотрено намерение сторон сотрудничать в финансировании проектов энергетической инфраструктуры и инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства.

Согласно Документу BNP Paribas намерен участвовать в финансировании проекта строительства ГТЭС «Молжаниновка» в г. Москве и завода по сжиганию илового осадка

очистных сооружений в г. Ростове-на-Дону. Меморандум подписан в развитие заключенного ранее Рамочного кредитного соглашения о финансировании инвестиционных проектов в Российской Федерации.

Также в ходе визита Председателя Правительства РФ Владимира Путина во Францию Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», французское агентство по страхованию экспортных кредитов «COFACE», Европейский банк реконструкции и развития, Европейский инвестиционный банк, ООО «Северо-Западная концессионная компания» подписали Меморандум о намерениях в отношении участия в реализации проекта строительства скоростной автомобильной магистрали «Москва — Санкт-Петербург» на участке 15-58 км.

Согласно Меморандуму Внешэкономбанк предоставит кредит ООО «Северо-Западная концессионная компания» в сумме до 5,8 млрд руб. В случае необходимости Внешэкономбанк рассмотрит возможность увеличения суммы участия в кредитовании проекта до 10 млрд руб.

Европейский банк реконструкции и развития и Европейский инвестиционный банк рассматривают возможность кредитования проекта в сумме до 400 млн евро в рублевом эквиваленте.

В целях предоставления кредитов в российских рублях Европейский банк реконструкции и развития рассматривает возможность осуществить выпуск рублевых облигаций, которые предполагается выкупить за счет средств пенсионных накоплений, находящихся в управлении государственной управляющей компании (Внешэкономбанк). При этом ставка купона по предполагаемым к выпуску облигациям Европейского банка реконструкции и развития будет установлена на уровне инфляции в Российской Федерации, увеличенной на предварительно согласованную сторонами маржу.

«COFACE» в качестве экспортного страхового агентства рассматривает возможность страхового покрытия кредитов иностранных банков, номинированных в рублях. При отсутствии банков, готовых предоставить кредиты в рублях, «COFACE» может осуществить страховое покрытие кредитов, номинированных в евро.

Заводу быть!

Правительство Санкт-Петербурга приняло постановление о проектировании и строительстве нового завода по производству энергетического оборудования ОАО «Силловые машины». В течение месяца между Комитетом по управлению городским имуществом и ОАО «Силловые машины» будет заключен договор аренды двух земельных участков общей площадью 132 га в промзоне «Металлострой».

На первом этапе проекта запланировано строительство первого пускового комплекса по производству тихоходных и быстроходных турбин и турбогенераторов для атомных электростанций. Срок окончания строительства первого пускового комплекса — третий квартал 2012 года. Объем инвестиций в строительство первого пускового комплекса составит около 6 млрд руб. Финансирование строительства будет вестись за счет как собственных, так и заемных средств.

В объем строительства первого пускового комплекса входят: трехпролетный цех общей площадью около 22 тыс. кв. м для производства турбин и турбогенераторов большой мощности, оснащенный современным оборудованием; разгонно-балансировочный стэнд; комплекс аппаратного производства; складской комплекс; объекты инженерной инфраструктуры. Наряду с производственными помещениями будут построены современные бытовые помещения — столовая, меллункт и комфортабельные раздевалки для рабочего персонала.

Производственная программа комплекса рассчитана на производство двух тихоходных и двух тихоходных паровых турбин мощностью до 1600 МВт каждая и четырех турбогенераторов такой же мощности. Это позволит увеличить производственные мощности компании и производить новые типы оборудования для электроэнергетики. Согласно плану, уже в декабре 2013 года ОАО «Силловые машины» смогут предложить потенциальным заказчикам поставку высококачественного современного оборудования — мощные турбоагрегаты для новых энергоблоков проекта АЭС-2006 в двух вариантах по их выбору: в тихоходном или в быстроходном исполнении.

По согласованию с Комитетом по градостроительству и архитектуре Правительства Санкт-Петербурга, в настоящее время разрабатывается проект инженерной подготовки территории (проектировщик — ООО «Институт территориального развития»). После согласования компания планирует начать работы по инженерной подготовке участка строительства.

По словам генерального директора ОАО «Силловые машины» Игоря Костина, строительство нового производственного комплекса, оснащенного самым современным оборудованием, является одним из основных направлений стратегического развития компании. «В настоящее время компания намерена сохранить действующее производство на существующих территориях ЛМЗ, ЗТЛ и «Электросиль», а также продолжить инвестиции в модернизацию действующего производства. Это связано с необходимостью реализации масштабной производственной программы и выполнения обязательств перед заказчиками», — подчеркнул Игорь Костин.

Еще ранее Правительство Санкт-Петербурга выделило 180 га в промзоне «Металлострой» для проведения изыскательских работ, а в начале 2009 года признало строительство нового предприятия стратегическим инвестпроектом.

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

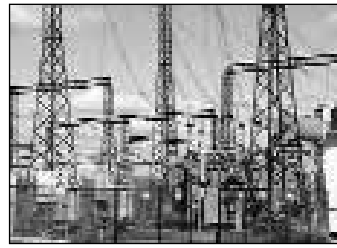
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Российский банк развития и Минрегион провели рабочее совещание по ЖКХ



За 10 месяцев 2010 года ОАО «МОЭСК» ввело в строй 300,17 МВА мощности

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

European XFEL

РФ внесет 250 млн евро

На этой неделе в Гамбурге (Германия) планируется подписание договора купли-продажи долей в компании, управляющей строительством и эксплуатацией европейского рентгеновского лазера на свободных электронах European XFEL (X-Ray Free Electron Laser). Страны-участницы проекта — Германия, Россия, Франция, Италия, Польша, Швейцария, Швеция, Греция, Дания, Венгрия, Словакия. Предполагается от России межправительственную конвенцию должен подписать Министр образования и науки РФ Андрей Фурсенко, а договор приобретения доли в управляющей компании — гендиректор РосНАНО Анатолий Чубайс.

European XFEL — уникальный технологический комплекс, предназначенный для проведения научных исследований в сфере нанотехнологий. Планируется, что он будет значительно превосходить по своим техническим параметрам аналогичные лазеры, которые уже создаются в США и Японии. Длина установки, строящейся в подземном тоннеле крупнейшего в Германии синхротронного центра DESY, составит 3,4 км. Полученные в рамках проекта сверх-яркие ультракороткие рентгеновские импульсы со свойствами, аналогичными лазерному излучению, позволят буквально поэтапно «видеть» молекулярные и атомарные процессы в материалах и биомолекулах. Это даст возможность лучше понять природу вещества и научиться конструировать принципиально новые материалы с заданными свойствами.

Общая стоимость строительства крупнейшего в мире рентгеновского лазера на свободных электронах оценивается в 1 млрд евро, из которых 250 млн евро внесет РосНАНО от имени Российской Федерации. Использование главного ресурса установки — пучкового времени — будет осуществляться с учетом вклада каждой страны в создание установки.

Научное руководство реализацией проекта, а также формирование научно-исследовательской программы использования XFEL с российской стороны возложено на РНЦ «Курчатовский институт», головную научную организацию Программы по координации работ в области нанотехнологий и наноматериалов в Российской Федерации.

Аудит качества

«Уралэлектромедь» доказала



ОАО «Уралэлектромедь» (входит в УГМК) успешно прошло инспекционный аудит системы менеджмента качества в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 9001:2000. Аудит провел эксперт британской компании «Lloyd's Register Quality Assurance Ltd.» (LQRA).

В итоговом отчете по результатам аудита отмечено, что система менеджмента качества позволяет «Уралэлектромедь» обеспечивать высокое качество выпускаемой продукции, ориентируясь на запросы потребителей. Также аудитор обратил внимание на деятельность предприятия по совершенствованию действующей системы менеджмента качества. В частности, «Уралэлектромедь» выполнила плановые мероприятия по модернизации производства, повысила показатели удовлетворенности потребителей продукции и услуг. «Значимость достигнутых результатов возрастает в связи с тем, что в апреле 2010 года предприятие планирует ресертифицировать систему менеджмента качества в соответствии с требованиями новой редакции стандарта — ISO 9001:2008», — отмечает начальник отдела качества «Уралэлектромедь» Александр Гончаров. ОАО «Уралэлектромедь» впервые сертифицировало систему менеджмента качества на соответствие требованиям международного стандарта в 1996 году. В 2004 году предприятие внедрило систему экологического менеджмента в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 14001. В декабре 2005 года «Уралэлектромедь» сертифицировала систему управления профессиональной безопасностью и здоровьем спецификации OHSAS 18001:1999.

С августа 2004 года предприятие обладает статусом одобренного поставщика драгметаллов Лондонской ассоциации рынка драгоценных металлов (LBMA) по серебру аффинированному, а с мая 2006 года — по золоту аффинированному. «Уралэлектромедь» является единственным в мире металлургическим предприятием, имеющим аффинное производство, продукция которого получила одобрение LBMA. Летом по результатам мониторинга «Уралэлектромедь» подтвердила статус «Good delivery» для золота и серебра в слитках.

Нефтяной позитив

«Татнефть» сохраняет объемы

В головном офисе ОАО «Татнефть» (Республика Татарстан, г. Альметьевск) состоялось очередное заседание Совета директоров ОАО «Татнефть» под председательством Премьер-министра Республики Татарстан Р.Н.Минниханова.

Совет рассмотрел исполнение бюджета компании за девять месяцев и утвердил бюджет на декабрь текущего года. Также были обсуждены итоги финансово-хозяйственной деятельности ОАО «Татнефть» за девять месяцев 2009 года. За данный период было добыто 19,329 млн т нефти. За счет применения методов повышения нефтеотдачи пластов — 8,7 млн т нефти. Добыто 572 млн кубических м попутного газа, выработано и сдано 214 тыс. т широких фракций легких углеводородов. За отчетный период введено в эксплуатацию 248 добывающих скважин. В целом в 2009 году компания планирует сохранить достигнутые объемы добычи нефти на уровне прошлого года.

В ходе заседания также был рассмотрен ход работ по освоению месторождений высоковязкой нефти Республики Татарстан. В результате проведения опытно-промышленных работ на Ашальчинском месторождении за девять месяцев из трех пар горизонтальных сква-



жин добыто 13,3 тыс. т сверхвязкой нефти с суммарным дебитом 50,7 т в сутки, всего с начала разработки месторождения добыто свыше 35 тыс. т. На территориях, расположенных за пределами Республики Татарстан, пробурена 21 скважина, объем добычи нефти из них составил 192 тыс. т. По результатам финансово-

хозяйственной деятельности получено 58,6 млрд руб. прибыли до налогообложения. В соответствии с инвестиционной программой «Татнефти» за отчетный период освоено 10,6 млрд руб. капитальных вложений. Показатели финансовой устойчивости соответствуют нормативным значениям.

Положительно оценив результаты, Совет директоров поручил исполнительной дирекции продолжить намеченные работы в соответствии с принятыми планами, а также увеличить объемы НИОКР по опробованию новых отечественных и зарубежных технологий по разработке, добыче и переработке сверхвязкой нефти.

Деньги для ЖКХ России

РосБР и Минрегион объяснились с муниципалами

Российский банк развития при организационной поддержке Министерства регионального развития Российской Федерации провел рабочее совещание с руководителями муниципальных образований. Основным вопросом стало обсуждение программы ОАО «РосБР» «Эффективный комплекс ЖКХ».

Директор Департамента инвестиционных операций ОАО «РосБР» Петр Тарасов рассказал участникам совещания о банковском продукте «Эффективный комплекс ЖКХ» и подходах Банка к его реализации. «Ключевым приоритетом является необходимость привлечения местных субъектов МСП к участию в реализации проектов, осуществляемых на средства РосБР, а также возможности, предоставляемые муниципалитетам к привлечению заемного финансирования», — отметил он. Представители муниципалитетов со своей стороны рассказали о практическом опыте,

полученном в ходе взаимодействия с ОАО «РосБР» при реализации пилотного проекта в рамках программы «Эффективный комплекс ЖКХ» в г. Петропавловск-Камчатский.

В свою очередь представителем Минрегиона России были выделены основные принципы реформирования ЖКХ, заложенные Министерством в Федеральной целевой программе «Реформирование и модернизация жилищно-коммунального хозяйства в период 2010–2020 годов». Было отмечено, что задачи ФЦП требуют типовых схем финансирования, которые разрабатываются сейчас Минрегионом России совместно с ОАО «РосБР».

В совещании приняли участие представители Администрации Курска, Воронежа, Тамбова, Тамбовской области, Архангельской области.

По итогам совещания было принято решение о развитии взаимного сотрудничества в рамках подготовки финансирования проектов жилищно-коммунального хозяйства в регионах.

Переходя на новую модель

«Аутсорсинг Форум АСТРА. Версия 2.009» в Москве

Лада Щербакова

В Москве прошел Форум, посвященный актуальным вопросам аутсорсинга, современным мировым и российским тенденциям на данном рынке, а также обзору практических достижений в сфере аутсорсинга — «Аутсорсинг Форум АСТРА. Версия 2.009».

Организаторами мероприятия выступили Ассоциация стратегического аутсорсинга НП «АСТРА» и Агентство корпоративных коммуникаций OSP-Соп. Информационным партнером стал портал Outsourcing.ru. Основная задача уходящего года для СТО — не разрушить текущие бизнес-процессы, существенно снизить затраты за счет сокращения сервисов. Поскольку большинство ИТ-задач являются инфраструктурными, а нагрузка на профильное подразделение не зависит от объема бизне-

са, то стоимость ИТ не падает пропорционально снижению доходов от основного бизнеса. Поэтому СТО приходится искать нестандартные методы снижения затрат.

Компания IBS DataFort, активный участник НП «АСТРА», выступила бронзовым партнером Форума, представив доклад на тему «Оптимизация ИТ-сервисов. Идеи для СТО». В своем выступлении Денис Калинин, генеральный директор IBS DataFort, обозначил отправной точкой тезис о том, что ИТ-подразделениям необходимо доказать собственную ценность и наглядно продемонстрировать значимость ИТ-сервисов для бизнеса. Сегодня рынок вступает в период сервисно-ориентированных структур, и сервисные подразделения должны учитывать особенности данной модели работы.

Согласно данным аналитической компании Gartner, к 2010 году до 70% ИТ-департаментов и поставщиков услуг будут

вести деятельность на основе сервисной модели. Одним из способов учета затрат при этом становится расчет TCO, то есть совокупной стоимости владения.

По мнению руководства IBS DataFort, заказчики сегодня постепенно приходят к сервисной модели построения услуг. В Европе текущая экономическая ситуация привела к тому, что компании отказываются от глобальных контрактов. Они хотят точно знать, какие именно сервисы получают от своих поставщиков. Сервисно-ориентированная модель обеспечивает прозрачность и позволяет разделить сервисы между несколькими провайдерами, выбрав оптимальное соотношение по цене и качеству. Помимо IBS DataFort в Аутсорсинг Форуме приняли участие руководители и СТО предприятий различных отраслей экономики РФ, а также представители профессиональных участников рынка ИТ-аутсорсинга.

Корпус второй печи сдан

МК «Уралмаш»: оборудование для цементного завода

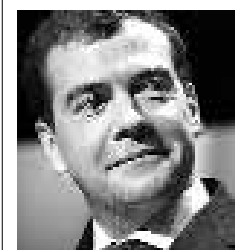
Александр Карлашов

МК «Уралмаш», входящая в Группу ОМЗ, успешно сдала заказчику корпус второй цементной печи для строящегося цементного завода в Новотроицке. Оборудование было изготовлено на ОАО «Уралмашзавод» по базовому инженерингу компании KHD Humboldt Wedag GmbH (Германия). Контракт на его изготовление заключен в июле 2008 года. Общий вес оборудования 193 т. Оборудование будет отгружено в декабре 2009 года.

Машиностроительная корпорация «Уралмаш» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, строительные материалы и энергетики. Стратегия развития корпорации предусматривает создание машиностроительной компании мирового уровня, которая сможет комплексно обеспечивать потребности заказчиков в оборудовании. Производственные площадки Машиностроительной корпорации «Уралмаш» находятся в Екатеринбурге (Уралмашзавод) и Орске (ОРМЕТО-ЮМЗ).

Корпус второй цементной печи сдан. Пуск Новотроицкого цементного завода мощностью 1,3 млн т в год намечен на II квартал 2010 года. Его строительство ведут ОАО «Уральская сталь» (входит в стальной дивизион холдинга «Металлоинвест») и ООО «Южно-Уральская горноперерабатывающая компания» (занимается разработкой отвалов «Уралстали»). В настоящее время МК «Уралмаш» изготавливает третью цементную печь по инженерингу KHD, на этот раз для «Новоросцемента» (г. Новороссииск). Отгружена это оборудование планируется в мае 2010 года.

Объединенные машиностроительные заводы (ОМЗ) — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инженеринге, производстве, продажах и сервисном обслуживании оборудования для атомной энергетики, нефтехимической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спецсталей и предоставлении промышленных услуг. Производственные площадки Объединенных машиностроительных заводов находятся в России и Чехии. Группу контролирует Газпромбанк (Открытое акционерное общество).



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Надо обеспечить такой режим софинансирования НИОКРов, чтобы они полностью соответствовали нашим приоритетам, но и необходимо также создать стимулы для частного бизнеса, активнее инвестировать НИОКРы, активно использовать те возможности, которые у них есть. То есть, наша задача — добиться синергии между государственными институтами развития, государственными программами, которые имеют на это специальные средства, и частным финансированием, чтобы мы, что называется, добились в одну точку, а не расплылись, не разбрасывались в разные стороны по конъюнктурным или еще каким-то соображениям».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает следующую информацию:

— Решение правления региональной службы по тарифам Кировской области от 06.11.2009 г. N 33/3 О внесении изменений в решение правления РСТ Кировской области от 29.01.2009 г. № 2/1. Источник официального опубликования: газета «Вятский край» от 13.11.2009 года № 209.

КОРОТКО

ОАО «МОЭСК» ввело более 300 МВА мощности

За 10 месяцев 2010 года ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» в рамках реализации собственной инвестиционной программы ввело 300,17 МВА (мегаваттамп) трансформаторной мощности и построило почти 668 км кабельных и воздушных линий электропередачи всех уровней напряжения. В рамках соглашений между правительствами Москвы, Московской области и энергетиками с начала года введено около 215 МВА трансформаторной мощности и 356,75 км линий электропередачи. Объем инвестпрограммы ОАО «МОЭСК» 2009 года составляет 21,3 млрд руб.

Покупатель определен

Конкурсная комиссия ОАО «Аэрофлот» — российские авиалинии по итогам открытого конкурса определила покупателя контрольного пакета акций дочерней авиакомпании «Аэрофлот-плюс», специализирующейся на чартерных бизнес-перевозках. Им стал австрийский оператор Jet Alliance. ЗАО «Аэрофлот-плюс» — 100-процентное дочернее предприятие «Аэрофлота», специализирующееся на бизнес-перевозках. Воздушный флот компании состоит из трех Ту-134 в комплектации «салон» и двух Як-42.

Проект планируется развивать на базе делового терминала в Шереметьево, который является базовым для «Аэрофлот-плюс».

Новое оборудование

На Уфимской ТЭЦ-1, принадлежащей ООО «Башкирская генерирующая компания» (ООО «БГК») вступила в строй газотурбинная электростанция ГТЭС-25П. Электрогенерирующее оборудование — турбогенератор Т-25-23 и система возбуждения ШУВГ-220 — произведены в ООО «Электротряжмаш-Привод». ГТЭС-25П номинальной мощностью 22,5 МВт предназначена для комбинированной выработки электрической и тепловой энергии. Запуск газотурбинной электростанции ГТЭС-25П в составе Уфимской ТЭЦ-1 стал одним из значимых инвестиционных проектов в рамках реализации Программы технического перевооружения, реконструкции и капитального строительства генерирующих мощностей ООО «БГК». В этом году ООО «Электротряжмаш-Привод» изготовило для башкирских энергетиков еще один генератор мощностью 16 МВт — Т-16-2Р для Заруальской ТЭЦ, который в июне 2009 года был принят представителями заказчика.

Ремонт для разгрузки вагонов

«Евразурал» провела в Абагурском филиале капитальный ремонт оборудования, предназначенного для разгрузки железнодорожных вагонов, — передвижного вагоноопрокидывателя №1. Это оборудование используется для разгрузки железнодорожных вагонов, поступающих на предприятие с сырьем — первичным железнодорожным концентратом.

Во время капитального ремонта были заменены и усилены металлоконструкции вагоноопрокидывателя №1, проведен ремонт механического и электрического оборудования агрегата. Кроме того, на привальной стенке агрегата были установлены новые резиновые «подушки», предназначенные для защиты железнодорожных вагонов от деформации при разгрузке.

Во время капремонта отгружа поступающего сырья и поставка концентрата на Западно-Сибирский металлургический комбинат, входящий «Евраз», производилась одновременно с использованием вагоноопрокидывателя №2. Ремонт вагоноопрокидывателя №1 позволил восстановить технические характеристики агрегата и обеспечить стабильную работу Абагурского филиала ОАО «Евразурал».

ВТБ 24 — лидер в рейтинге розничных банков

ВТБ 24 стал победителем ежегодного рейтинга розничных банков по уровню клиентского обслуживания, проведенного журналом The Retail Finance. Уровень клиентского обслуживания изучался с помощью анкетного опроса и методики «тайный покупатель». Оценка уровня клиентского сервиса проводилась по следующим показателям: банковский офис и обслуживание в нем; продуктовая линейка, субъективное мнение клиентов о банке, работа колл-центра, оценка интернет-сайта и интернет-банкинга, коммуникации банка с клиентами. За последний год клиентский поток в отделение ВТБ24 увеличился почти на 70%, сегодня ежедневно офисы банка посещает 110 тысяч человек. При этом скорость обслуживания в банке стала заметно выше. Серьезно уменьшились очереди, для более чем трети клиентов время ожидания не превышает двух минут. Система подбора и обучения персонала перестраивается под нужды клиентского сервиса. Теперь вежливое обслуживание и высокое качество консультаций является отличительной чертой ВТБ24.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Стране необходимо осознать свое острое экологическое неблагополучие

Совет на Неве

Нужна новая экологическая политика

Татьяна Калинина

В Санкт-Петербурге состоялось расширенное заседание Общественного совета при Федеральной службе по надзору в сфере природопользования, на котором было высказано несколько совершенно революционных предложений в области природопользования и природоохраны.

Общественный Совет проходил под председательством профессора Александра Малышевского, философа и историка, хорошо известного в научных кругах не только России, но и зарубежья. Александр Федорович лишь несколько месяцев возглавляет Общественный Совет, но за это время сумел собрать команду ведущих ученых и специалистов-экологов, которые давно и профессионально занимаются экологическими проблемами недропользования и энергетики, водных ресурсов, осуществляют трансграничное сотрудничество для охраны окружающей среды.

В Санкт-Петербурге были озвучены направления деятельности Общественного совета. Председатель Совета Малышевский подчеркнул, что эта общественная организация в первую очередь будет заниматься организацией научной экспертизы и общественных слушаний по вопросам природопользования и охраны окружающей среды, будет вырабатывать рекомендации по проектам целевых программ и иных государственных документов в области природопользования и охраны окружающей среды.

В работе Совета приняли участие Президент фонда



В этом городе вполне может случиться и экологическая революция

имени В.И. Вернадского Кирилл Степанов, исполнительный директор Российского национального комитета содействия программе ООН по окружающей среде (ЮНЕП-КОМ) Виктор Усов, председатель Комитета по природопользованию, охране окружающей среды и обеспечению экологической безопасности Санкт-Петербурга Дмитрий Голубев, руководители муниципальных образований Ленинградской области.

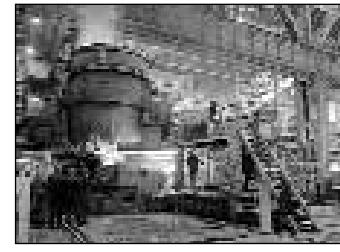
На Совете были озвучены законодательные инициативы, с которыми выступили представители муниципальных образований. Они предложили вернуться к практике экологических фондов, так

как сегодня платы за негативное воздействие на окружающую среду уходят в общий бюджет и не всегда используются по назначению.

Члены Совета на заседании особо подчеркивали, что для устранения нарастающих экологических проблем требуются радикальные меры, в первую очередь законодательные. Необходимо перевести экологическое законодательство с административной базы на экономическую. Среди сфер, где нужно срочное вмешательство, эксперты называют законодательство в области охраны окружающей среды, образования отходов, энерго и ресурсосбережения, экономического стимулирования экологич-

ных производств. По мнению членов Совета нужно также реформировать государственное управление в области охраны окружающей среды.

Было признано, что следует разработать внятную государственную экологическую политику. Необходимо добиваться, чтобы решение экологических проблем стало действительно системным, а дальнейшее развитие страны базировалось на высоких экологических стандартах. Новая экологическая политика должна разрабатываться с участием экспертного потенциала признанных научных экологических школ, под пристальным вниманием средств массовой информации.



Металлурги осваивают и внедряют новейшие информационные технологии

«Северсталь» и SAP

Анонс проекта долгосрочного сотрудничества

ОАО «Северсталь» приступила к реализации проекта ERP (Система планирования ресурсов предприятия) на всех бизнес-единицах компании, выбрав программное решение компании SAP. В рамках сотрудничества подписан договор на общую сумму 15,6 млн евро. Решение ERP будет внедрено в полном функциональном объеме в течение 24 месяцев.

«Проект внедрения ERP позволит компании «Северсталь» пересмотреть и повысить эффективность ключевых процессов, начиная от производства, закупок и про-

даж до администрирования и управления компанией. С его помощью мы свяжем воедино основные процессы в дивизионах и на предприятиях «Северстали», ускорим процесс закрытия финансовой отчетности, сократим издержки за счет централизации и автоматизации ряда процессов, добьемся значительного повышения операционной эффективности нашей компании, осуществим культурную трансформацию», — отметил генеральный директор ОАО «Северсталь» Алексей Мордашов.

Пилотный проект внедрения ERP на платформе SAP начался на предприятии «Воркутауголь» горнодобывающего дивизиона компании «Северсталь» в 2007 году.

Он позволил оптимизировать ряд важных процессов в финансах и закупках. В 2009 году с целью формирования единых высоких стандартов обслуживания при оптимальных затратах была запущена программа создания единых центров обслуживания в финансовой области и области работы с персоналом. Интегрированная система позволит «Северстали» создать баланс между оптимизацией затрат и необходимостью инвестировать в долгосрочные проекты, связанные с развитием технологий и инноваций на основе и с учетом лучших практик и большого опыта SAP в металлургии.

ОАО «Северсталь» — международная горно-металлургическая компания, акции которой представлены в Российской торговой системе (РТС) и на Лондонской фондовой бирже (LSE). Компания обладает опытом приобретения и управления активами в Северной Америке и Европе. Северстали также принадлежат горнодобывающие предприятия в России и США, обеспечивающие сырьем производство компании. Активы компании находятся в России, Украине, Казахстане, Италии, Франции, Великобритании, Соединенных Штатах и в Африке. В 2008 году «Северсталь» произвела 19,2 млн т стали и зафиксировала выручку в размере \$22,4 млрд. EBITDA компании в 2008 году составила \$5,4 млрд, доход на акцию равняется \$2,2.

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 92000 клиентов (с учетом клиентов от приобретения Business Objects) в более чем 120 странах и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-Йоркскую фондовую биржу, под символом «SAP». В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 15 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

«Казна» КЭС-Холдинга

Сокращение издержек за счет централизации и автоматизации

КЭС-Холдинг реализует программу автоматизации казначейских операций и создания «Центральной казначейской информационной системы» на базе информационных решений компании SAP. Она получила название «Казна» и к концу 2010 года охватит все дивизионы КЭС вне зависимости от наличия ERP системы (проект «Турбина»).

«Казна» дает инструмент для контроля и планирования ликвидности в масштабе всего Холдинга, включая формирование прогнозов, интерфейс с банковскими платежными системами, планирование всех исходящих платежей, учет фактического сбора платежей от клиентов. «Учитывая, что ситуация с ликвидностью на рынке сейчас требует особого внимания, мы внедряем новые технологии управления ликвидностью и применяем лучшие российские и зарубежные практики», — отмечает куратор проекта, вице-президент по финансовому контролю ЗАО «КЭС» Алексей Заревский.

Внедрение программы осуществляет компания ООО «Группа Виста» на основе методологии, разработанной консультан-



тами из международной компании KPMG. К настоящему моменту программа успешно реализована в дивизионах «Генерация Урала», «Генерация Центра» и «Трейдинг». Начат пилотный проект в дивизионе «Ритейл». В качестве площадки для него выбрана компания ОАО «Кировэнерго».

«Согласно стратегии по развитию ИТ КЭС, в 2010 году основной акцент будет

сделан на проектах, связанных с автоматизацией процессов бизнес планирования и бюджетного управления. Поэтому проект «Казна» является для нас одним из приоритетных», — отмечает вице-президент по информационным технологиям ЗАО «КЭС» Дмитрий Сергиенко.

СПРАВКА «ПЕ»: КЭС-Холдинг — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и газораспределения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга: ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергообъектов компаний, а также ГАЗЭСК — компания, работающая в сфере газораспределения и газоснабжения России и Украины. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15 767 МВт, тепловая мощность 67 799 Гкал/ч.

Менеджмент автопрома

ЗМЗ: Сертификация по ISO/TS 16949

ОАО «Заволжский моторный завод» (входит в ОАО «СОЛЛЕРС») с положительным результатом прошло основную сертификацию по ISO/TS 16949 на соответствие требованиям международного автомобильного стандарта ISO/TS 16 949 версии 2009 года.

Так называемый предварительный аудит, определяющий степень готовности предприятия к сертификации, ЗМЗ с положительным результатом прошел в сентябре.

С 16 по 25 ноября согласно правилам по сертификации состоялся уже сертификационный аудит. Группой аудиторов германского Общества технического надзора «TUV-MANAGEMENT SERVICE» проводилась детальная экспертная оценка внедрения на ЗМЗ системы менеджмента организации, а также результативности и эффективности действующих в ее рамках процессов, поскольку стандарт ISO/TS 16949 базируется на процессном подходе.

На соответствие требованиям стандарта оценивалось каждое направление деятельности ЗМЗ — от организации работы в области качества, проектирования и производства продукции, ее поставок до системы расчетов и обслуживания. По итогам проверки аудиторами был представлен

подробный свод-анализ, на основании которого руководитель экспертной комиссии — ведущий аудитор «TUV-MS» г-н Мюллер, отметил, что «по всем процессам достигнуты хорошие, а по некоторым от-



личные результаты, не выявлено ни одного основного отклонения. В частности, отличной оценки заслуживают улучшения, достигнутые на ЗМЗ методом «канбан» в планировании производства, по показателям качества, а методика менеджмента

рисков бизнес-процессов — одна из лучших практик, известных аудиторам по другим предприятиям». В результате комиссия сделала выводы, что СМО ОАО «ЗМЗ» соответствует необходимым требованиям международного автомобильного стандарта ISO/TS 16 949 версии 2009 года и будет рекомендовано Органу по сертификации выдать ОАО «ЗМЗ» международный сертификат сроком действия на 3 года.

В 2000 году ЗМЗ стало первым в России двигателестроительным предприятием, сертифицировавшим систему менеджмента качества (СМК) всего производства на соответствие ИСО 9001. В течение последующих лет ЗМЗ ежегодно успешно подтверждал действие международного и российского сертификатов.

Сертификация по ISO/TS 16949 — более высокая ступень по отношению к стандартам ИСО серии 9000, так как охватывает всю деятельность предприятия и ориентирована на удовлетворение всех запросов потребителя. Для ЗМЗ проведение сертификации СМО по ISO/TS 16949 имеет принципиально важное значение, так как направлено на повышение конкурентоспособности предприятия на рынке автокомпонентов и является доступным к получению заказов от мировых автопроизводителей.

Для карьерного гусеничного

Первый российский комплект электрооборудования

На филиале ОАО «Силловые машины» «Электросила» состоялась презентация новой продукции с участием разработчиков, представителей заводов-изготовителей карьерных экскаваторов и бульдозерного транспорта, а также специалистов добывающих разрезов и других компаний.

Головной образец комплекта электрооборудования, предназначенного для карьерного гусеничного экскаватора ЭКГ-32Р/35К с объемом ковша 35 кубических метров, был изготовлен в рамках контракта между ОАО «Силловые машины» и ОАО «ИЗ-Картэкс» подписанного в июле 2009 года. Комплект оборудования включает в себя частотно-регулируемые электроприводы переменного тока с асинхрон-

ными электродвигателями, преобразовательные шкафы, кресло-пульта машиниста и т.д. Итогом презентации головного комплекта оборудования стало подписание участниками мероприятия коммюнике в котором представители ООО «ИЗ-Картэкс», ООО «Уралмаш — Инжиниринг», РУПП «БелАЗ» (Белоруссия), ОАО «Караельский окатыш», ООО «Востсибуголь», ООО «Сибирь — Сервис», ОАО «Апатит», «ВИСТ Групп», Санкт-Петербургского государственного горного института совместно рекомендуют применение в экскаваторной технике и карьерных самосвалах комплектов электрооборудования с частотно-регулируемым асинхронным электроприводом производства ОАО «Силловые машины». Определяющим преимуществом использования частот-

но-регулируемого электропривода «Силловых машин» является снижение эксплуатационных расходов электрооборудования, в первую очередь на обслуживание электродвигателей. Представленное оборудование имеет высокую надежность за счет применения современной элементной базы и является ярким примером внедрения в горнодобывающую промышленность высококачественного оборудования отечественного производства. Кроме того «Силловые машины» единственная российская компания, предлагающая заказчикам комплексную поставку оборудования и предоставляющая не только полную, а комплексную гарантию.

Частотно-регулируемый привод производства «Силловых машин» — главный элемент, входящий в комплект презентуемого оборудования успешно

эксплуатируется на крупнейшем карьерном самосвале грузоподъемностью 136 т, производства РУПП «БелАЗ». В данный момент безаварийный пробег этой машины составляет 200 тысяч километров.

В декабре текущего года «Силловые машины» поставят белорусским машиностроителям частотно-регулируемый привод для самосвала грузоподъемностью 240 т. Кроме того, на филиале компании разработана конструкторская документация на привод для самосвала грузоподъемностью 360 т.

Следующий этап в реализации новой продукции — изготовление и поставка пяти комплектов электрооборудования для карьерных гусеничных экскаваторов, производства ООО «ИЗ-Картэкс» в рамках подписанного в мае 2009 года соглашения.

Горизонты намечены

Энергетическая стратегия России на период до 2030 года

(Окончание. Начало на стр. 1)

По прогнозам Минэнерго, на Ямале к 2030 году планируется добыть 185-220 млрд кубометров газа, в Восточной Сибири — 45-65 млрд кубометров, на Дальнем Востоке — 85-87 млрд кубометров. При этом добыча в основном газодобывающем регионе — Надым-Пуртазовском — будет постепенно снижаться: в 2013-2015 годах она прогнозируется на уровне 531-559 млрд кубометров, при этом к 2020-2022 годам она снизится до 462-468 млрд кубометров, а к 2030 году — до 317-323 млрд кубометров.

Максимальный объем добычи на Штокмановском месторождении в 2013-2015 годах составит 23 млрд кубометров, в 2020-2022 годах добыча прогнозируется на уровне 50-51 млрд кубометров, а к 2030 году — 69-71 млрд кубометров. Суммарные инвестиции в ТЭК до 2030 года по Энергостратегии оцениваются в 60 трлн руб. Капитальные вложения в развитие нефтяного комплекса РФ в 2009-2030 годы составят \$609-625 млрд. На первом этапе (ориентировочно 2013-2015 годы) капвложения ожидаются на уровне \$162-165 млрд, на втором (2020-2022) — \$134-139 млрд и на третьем этапе (до 2030 года) — \$313-321 млрд.

Из этих средств в добычу и геологоразведку планируется вложить \$491-501 млрд (первый этап — \$110-111 млрд, второй — \$109-112 млрд, третий — \$272-278 млрд), на переработку направят \$47-50 млрд. Цифры приводятся в ценах 2007 года. Развитие газовой отрасли в 2009-2030 гг. потребует \$565-590 млрд капитальных вложений. На первом этапе капвложения ожидаются на уровне \$150-155 млрд, на втором — \$131-136 млрд и на третьем этапе — \$284-299 млрд.

Из этих средств на добычу необходимо направить \$186-194 млрд (по этапам: \$45-46 млрд, \$43-45 млрд и \$98-103 млрд), на транспорт — \$277-289 млрд (\$73-75 млрд, \$63-65 млрд, \$141-149 млрд соответственно), на подземные хра-



нища газа и переработку — \$103-107 млрд (\$32-34 млрд, \$25-26 млрд, \$45-47 млрд).

Объем капитальных вложений, необходимых для развития электроэнергетики России на период с 2009 по 2030 гг., оценивается в \$572-888 млрд. В поэтапном варианте это выглядит следующим образом: \$122-126 млрд, \$110-233 млрд и \$340-529 млрд на третьем этапе. Установленная мощность российских электростанций вырастет к 2030 году с нынешних 225 ГВт до 355-445 ГВт.

В области энергосбережения объем необходимых в ин-

вестциях впечатляет не меньше — \$547-588 млрд за 21 год. В целом экспорт энергоресурсов к 2030 году составит 974-985 млн т условного топлива (тут) против 883 млн т в 2008 году. При этом экспорт нефти и нефтепродуктов составит по

Вместе с тем объемы экспорта нефти и нефтепродуктов в абсолютном исчислении будут оставаться стабильными на всем протяжении действия Стратегии, испытывая незначительные колебания. Ежегодные уровни экспорта жидких углеводородов будут колебаться в диапазоне 315-330 млн т. Стратегическими направлениями внешнеэкономической активности нефтяного комплекса станут расширение присутствия российских компаний в зарубежных технологических цепочках от добычи до переработки и реализации жидких углеводородов, увеличение транзита нефти сопредельных стран через российскую территорию, формирование нового маркерного сорта российской нефти REBCO и содействие организации международной торговли этим сортом.

В документе также предполагается увеличение доли сжиженного природного газа (СПГ) в экспорте газа до 14-15%. Ожидается увеличение прироста запасов на новых территориях и акваториях. Доля добычи нефти на морских месторождениях в воспроизводстве запасов к 2030 году составит не менее 10-15%, газа — не менее 20-25%. Отношение ежегодного прироста разведанных запасов к объемам добычи по основным видам ресурсов (нефть, газ, уголь, уран) будет выше 1. К 2030 году предполагается повысить коэффициент нефтеотдачи на месторождениях нефти до 35-37%. Энергостратегия рассчитывает на снижение доли газа в общем потреблении энергоресурсов в РФ с 52% до 47% и на рост доли нетопливной энергетики с нынешних 10% до 14%. При этом, как ожидается, произойдет изменение структуры соотношения цен на газ и уголь таким образом, что газ станет дороже угля.

Инновационная методика

Испытания оборудования на взрывобезопасность

ОАО «ФСК ЕЭС» совместно со специалистами Объединенного института высоких температур Российской Академии Наук (ОИВТ РАН) провели испытания высоковольтного маслонаполненного оборудования на взрывобезопасность по альтернативной методике.

Испытания высоковольтного маслонаполненного оборудования на взрывобезопасность проводятся с целью подтверждения соответствия заявленным производителем технических характеристик оборудования требованиям ОАО «ФСК ЕЭС». В связи с тем, что прямые испытания высоковольтного маслонаполненного оборудования на взрывобезопасность крайне затруднительны из-за отсутствия специальных дорогостоящих стендов, был применен альтернативный метод, разработанный коллективом ученых под руководством академика Владимира Фортова, директора Института теплофизики экстремальных состояний ОИВТ РАН. Суть альтернативного метода проведения испытаний заключается в применении специально разработанного импульсного устройства, позволяющего получить эффект, аналогичный развитию дугового процесса в маслонаполненном электрооборудовании. В России подобная методика была применена впервые.

Для апробации разработанной методики на базе Шатурского филиала ОИВТ РАН были проведены типовые испытания на взрывобезопасность трансформатора тока 110 кВ производства ОАО «РЭТЗ «Энергия». Трансформатор выдержал испытания с эквивалентным током короткого замыкания 3 кА.

Испытания проводятся в рамках реализации целевой программы Федеральной сетевой компании, направленной на развитие и применение взрывобезопасных технологий и оборудования в магистральном электросетевом комплексе. Благодаря применению новой методики расширяются технические возможности при проведении испытательных процедур. В дальнейшем станет возможным проведение испытаний непосредственно в заводских условиях, что позволит производителям дорабатывать электротехническое оборудование до взрывобезопасного и пожаробезопасного состояния. Использование оборудования с такими характеристиками значительно повысит надежность эксплуатации электросетевых объектов.

Учения к ОЗП

Энергетики отработали ликвидацию аварий

Павел Якушев

В Приморском крае в рамках подготовки к прохождению осенне-зимнего периода 2009/2010 года прошли совместные учения Приморского РДУ, органов исполнительной власти Приморского края, энергетических компаний и регионального управления МЧС.

Энергосистема Приморского края отнесена Министерством энергетики РФ к числу регионов с высокими рисками прохождения максимумов энергетических нагрузок в осенне-зимний период (ОЗП) 2009/2010 года. Проведение совместных учений энергетических компаний, регионального управления МЧС, органов исполнительной власти Приморского края и администраций муниципальных образований входит в комплекс организационных мероприятий, утвержденных Министерством энергетики для каждого из регионов высоких рисков и направленных на минимизацию рисков нарушения электроснабжения потребителей Приморского края при прохождении осенне-зимнего периода.

В учениях приняли участие диспетчеры Приморского РДУ и ОДУ Востока, оперативный персонал Филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Востока, Филиала ОАО «Дальневосточная распределительная сетевая компания» — Приморские электрические сети и филиалов ОАО «Дальневосточная генерирующая компания» — «Приморская генерация» и «Приморские тепловые сети». Также в мероприятии участвовал оперативный персонал Единой дежурно-диспетчерской службы администрации Приморского края, регионального управления МЧС и представители администраций Находкинского, Партизанского и Лазовского муниципальных районов.

Целью учений стали проверка готовности предприятий электроэнергетики Приморского края к работе в ОЗП 2009/2010 года и отработка совместных действий органов государственной власти Приморского края, энергетических компаний и МЧС при возникновении нарушений электроснабжения потребителей региона в условиях низких температур. Программу и сценарий учений подготовили специалисты Приморского РДУ.

По сценарию в условиях снеготаяния и сильного ветра произошло аварийное отключение автотрансформатора на подстанции (ПС) 220 кВ Широкая, что привело к снижению напряжения в сети 110 кВ энергосистемы городов Партизанска и Находки. На Партизанской ГРЭС в результате технологического нарушения действием релейной защиты отключились системы шин, обеспечивающие выдачу мощности электростанции в Приморскую энергосистему, что привело к полной разгрузке генерирующего оборудования. Одновременно произошло повреждение и отключение ВЛ-110 кВ, обеспечивающей транзит в данном энергоузле. Из-за аварии потребители Лазовского, Партизанского и Находкинского районов Приморья были условно обесточены.

Получив информацию о повреждении автотрансформатора на ПС 220 кВ Широкая, диспетчер Приморского РДУ отдал команду оперативному персоналу подстанции вывести поврежденное оборудование в ремонт. Для включения генераторов Партизанской ГРЭС диспетчер Приморского РДУ разработал схему подачи напряжения на шины электростанции и отдал команды персоналу станции локализовать и вывести в ремонт поврежденное оборудование. После проведения необходимых оперативных переключений в сетях на шинной станции было подано напряжение по линии электропередачи, связывающей Партизанскую ГРЭС с энергосистемой Приморского края, и включено в параллельную работу генерирующее оборудование станции.

После ввода Партизанской ГРЭС в работу и окончания аварийного ремонта электросетевого оборудования диспетчер РДУ отдал команду на подачу напряжения всем потребителям региона, что привело к восстановлению нормальной схемы работы Приморской энергосистемы.

В ходе учений диспетчерский персонал и руководство ОДУ Востока контролировали ход устранения технологического нарушения, согласовывали действия диспетчеров и руководства Приморского РДУ. После восстановления нормального режима работы Приморской энергосистемы РВР был отменен.

По завершению учений подписан акт, в котором дана оценка действиям оперативного персонала энергокомпаний, органов власти и регионального управления МЧС, а также закреплены предложения по улучшению их взаимодействия при ликвидации технологических нарушений в Приморской энергосистеме.

Диспетчеры Приморского РДУ по итогам учений получили положительные оценки. По словам Сергея Другова, генерального директора ОДУ Востока, под руководством Системного оператора персонал энергетических компаний во взаимодействии с региональными органами власти показал оперативную и слаженную работу по ликвидации технологического нарушения, позволившую в кратчайшие сроки восстановить нормальное электроснабжение потребителей Приморского края.

Новый облик ОАК: бизнес-единицы

«Сухой» и «Иркут» назначены центрами консолидации основных подразделений

В жизни отечественного авиационно-промышленного комплекса случилось событие кардинальной структурной важности. На очередном заседании Совета директоров ОАО «Объединенная авиационная корпорация» принято решение о создании в период 2010-2012 годов трех интегрированных структур (бизнес-единиц): «ОАК — Боевые самолеты», «ОАК — Коммерческие самолеты» и «ОАК — Специальные самолеты». Заседание прошло под председательством заместителя Председателя Правительства РФ, председателя Совета директоров ОАО «Объединенная авиационная корпорация» Сергея Иванова. Принятые Советом директоров решения уже сегодня называют историческими для отрасли.

Продолжение намеченного

Находящееся сегодня в центре авиационного внимания то самое историческое заседание Совета директоров ОАО «Объединенная авиационная корпорация», безусловно, рассмотрело еще ряд важных и актуальных вопросов. Но вопросы корпоративной реструктуризации группы ОАО «ОАК» и изменения организационной структуры Корпорации — безусловно, являются если не революционными (хотя как посмотреть), то уж наверняка судьбоносными.

Что касается обновленной организационной структуры Корпорации, Совет директоров упразднил должности вице-президента по гражданской авиации, вице-президента по стратегической и специальной авиации и вице-президента по проекту «МС-21». Одновременно введены должности старшего вице-президента по коммерческой авиации и старшего вице-президента по стратегической и специальной авиации. На эти должности назначаются, соответственно, президент — председатель Правления ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко и президент ОАО «Туполев» Александр Бобрывшев.

«Выбор компаний «Сухой» и «Иркут» в качестве центров консолидации основных подразделений ОАК — продуманное и обоснованное решение. Эти компании доказали свою способность работать в условиях рыночной экономики, развивать новые проекты, осваивать современные технологии...»

Заместитель председателя Правительства Российской Федерации, председатель Совета директоров ОАО «Объединенная авиационная корпорация» Сергей Иванов.

Принятие Советом директоров ОАК этих решений не является кардинальной сменой курса. Создание бизнес-единиц (по другой формулировке: «дивизионов») предусмотрено стратегией ОАК, утвержденной в феврале 2008 года: «В отношении структуры активов ОАО «ОАК» потребуются проведение их частичной реструктуризации и организационных преобразований, обеспечивающих целевую структуру ведения бизнеса по основным направлениям в гражданской, военной и транспортной авиации». Новым в данном контексте является то, что признано необходимым создать в период 2010-2012 годов три бизнес-единицы: «ОАК — Коммерческие самолеты», «ОАК — Боевые самолеты» и «ОАК — Специальные самолеты».

Бизнес-единицы

Решение принято. Структурный состав будущих бизнес-единиц ОАК определен. Остаются, как говорится, процедурные вопросы.

Еще раз посмотрим, каким образом будет теперь выглядеть основная картина российской авиационной отрасли.

Бизнес-единица «ОАК — Коммерческие самолеты» будет формироваться на базе ОАО «Корпорация «Иркут». В состав бизнес-единицы войдут: ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева», ОАО «АК имени С.В. Ильюшина», ОАО «ВАСО», ЗАО «Авиастар-СП», ОАО «Авиакор-АЗ» (принято решение о вхождении этого самарского предприятия в ОАК), ОАО «ОАК-ТС» и ООО «Управляющая компания «ОАК-ГС».

В состав бизнес-единицы «ОАК — Боевые самолеты» войдут семь основных компаний: ОАО «Компания «Сухой», ОАО «ОКБ Сухого», ОАО «КнААПО», ОАО «НАПО им. В.П. Чкалова», ЗАО «ГСС», ОАО «РСК «МиГ», ОАО «НАЗ «Сокол».

В состав бизнес-единицы «ОАК — Специальные самолеты» войдут пять основных компаний: ОАО «Туполев», ОАО «ТАНТК им. Г.М. Бериева», ОАО «ТАВИА», ОАО «КАПО им. С.П. Горбунова» и ЭМЗ им. В.М. Мясищева.

Кто в основе композиции

Как очевидно из представленного расклада, основная ставка делается на две ведущие

структуры — Корпорацию «Иркут» и Компанию «Сухой». Причем, практически ни у кого в отрасли этот никаких особых вопросов не вызывает. Почему? Комментирует один из ведущих авиационных аналитиков страны Константин Макенко:



за 2008 год составила 31,2 млрд руб. (прибыль — 350 млн руб.). План на 2009 год предусматривает рост выручки более чем на 22%. На долю Корпорации «Иркут» в 2008 году пришлось свыше 15% от общего объема экспорта вооружений России. Сегодня портфель заказов «Иркута» сформирован на \$4,6 млрд. Ключевое предприятие Корпорации — Иркутский авиационный завод (ИАЗ) — загружен заказами практически до 2014 года. Что немаловажно: за счет непрерывного функционирования производства ИАЗ сохранил свой квалифицированный кадровый потенциал.

Не цифрой единой...

Однако дело не только в достойных цифрах результативности работы «Иркута». Не менее важна и содержательная составляющая объективного лидерства Корпорации в авиационной отрасли. Это определяется широким спектром позиций, которые опираются на во многом уникальный (причем, многообразно уникальный) опыт предприятия. Назовем несколько бесспорно ключевых профессиональных компетенций.

Так, например, Корпорация «Иркут» имеет уникальный опыт системной интеграции многофункционального истребителя Су-30МКИ — самого успешного боевого самолета, созданного в России за последние 15 лет. Также предприятие имеет положительный опыт по запуску в производство новых авиационных проектов (Су-30МКИ, Бе-200, Як-130). У корпорации отличный опыт широкой проектной кооперации, включающей ведущие российские конструкторские бюро.

Еще один пример — уникальный для отечественного авиапрома опыт взаимодействия с ведущими западными компаниями по проектам международной промышленной кооперации (производство и поставка комплектов для А320), Су-30МКИ (авионика) и Як-130 (проектирование). «Иркут» участвует в совместном со специалистами EADS проектировании грузовой модификации самолетов А-320, А-321.

Корпорация «Иркут» хорошо знает и умеет работать в условиях современного авиационного рынка. Она обладает опытом привлечения средств внешних инвесторов (ИРО, продажа пакета акций EADS). Кроме того, ОАО «Корпора-

ция «Иркут» стало первым российским самолетостроительным предприятием, система менеджмента качества которого сертифицирована по стандарту EN 9100 независимым международным органом по сертификации. В компании разработана и выполняется программа сертификации производства по требованиям Европейского Агентства Авиационной Безопасности (EASA). Соответствующая заявка уже оформлена и передана в EASA.

Качество качества

Еще одна чрезвычайно важная составляющая, без которой было бы просто невозможным надеяться на конечный успех — уровень организации в «Иркуте» производственных,

ном плане корпоративный центр, находящийся в центре финансовой и деловой активности России — в Москве.

Немаловажен и аспект ИТ: в Корпорации «Иркут» осуществлены работы по организации функционирования единого информационного пространства на производственных площадках, расположенных на значительном расстоянии и в разных часовых поясах (Москва, Иркутск, Таганрог).

Говоря о производстве, наверное, прежде всего, следует сказать о том, что ИАЗ обладает высокотехнологичными и сертифицированными по мировым требованиям производственными мощностями, которая полностью пригодна как для наиболее амбициоз-

Корпорации позволяют создавать современную инфраструктуру и рабочие места.

Что важно: созданная в структуре Корпорации Дирекция проекта МС-21 фактически является структурой, управляющей разработкой, производством продукта ГА — МС-21, координатором всего комплекса работ по постановке на производство МС-21. При этом специалисты Корпорации накопили опыт конструкторской работы в едином информационном пространстве с конструкторами EADS при реализации проекта конвертации А320/321 в транспортный вариант с использованием современных программных продуктов.

Огромное содействие созданию нового масштабного объединенного КБ окажет тот факт, что «Иркут» реализовал проект единого информационного пространства участников проекта МС-21. В этот контур вошли Корпоративный центр Корпорации «Иркут» в Москве, ОАО «ОКБ им. Яковлева», ОАО «ТАНТК им. Бериева» в Таганроге, ИАЗ в г. Иркутск. При этом в Корпоративном центре создан Центр обработки данных (ЦОД) и резервный ЦОД, позволяющие выполнять обработку конструкторской информации (CAD, PDM). Кроме этого, резервный ЦОД создан на ИАЗ. В Корпорации разработана система управления конструкторско-технологическими данными.

Уже созданное Корпорацией «Иркут» единое информационное пространство можно распространить на любые другие КБ, входящие в проект. И еще один аспект. В ходе работ по программе МС-21 Корпорацией «Иркут» достигнут самый высокий процент оснащения конструкторов лицензиями в авиапроме. Используется 100% лицензирование ПО конструкторов (330 комплексных лицензий UG/TeamCenter), 150 комплексных лицензий UG/TeamCenter на ИАЗ и т.д.

Конструктивные оценки

Разумеется, принятые Советом директоров ОАО «Объединенная авиационная корпорация» решения начали тут же активно комментировать, с разной степенью профессионализма или популяризации погружаясь в суть проблем и отраслевых задач. Углубляясь в анализ этой зачастую псевдоаналитической разногласия совершенно не хочется. Но один комментарий — уважаемого Константина Макенко — привнес не просто хочется, но, как нам кажется, необходимо.

«Конечно, можно было бы на основе строгой логики жестко разделить военное и гражданское авиастроение: передать производство Су-30МКИ и Як-130 в дивизион Михаила Погосяна, а ГСС — в дивизион Олега Демченко. Но это привело бы только лишь к тому, что пришлось бы резать по живому, разрушать уже сложившуюся живую ткань человеческих отношений по линии Сухой-ГСС или Иркут-ИАЗ. Все это имело бы следствием лишь дезорганизацию идущих программ, увеличение сроков разработки SSJ-100, задержку в подготовке серийного производства Як-130, дополнительную нагрузку на и без того работающий на пределе возможностей менеджмент «Сухого-МиГа» и «Иркута».

Сочетание в рамках двух дивизионов разнородных бизнесов на самом деле придает им дополнительную устойчивость, так как продажи будут диверсифицированы. В сущности, это стандартная практика большинства ведущих мировых авиационных компаний. Пример: «Дассо» имеет в своем продуктовом ряду истребитель «Рафаль» и бизнес-джеты «Фалькон».

Аналогичным образом дивизион боевой авиации будет иметь в линейке своей продукции истребители Су-35, МиГ-35 и региональные самолеты SSJ-100. А дивизион коммерческой авиации — лайнеры МС-21, военно-транспортные самолеты Ил-76, истребители Су-30МКИ и учебно-боевые Як-130. При этом компетенция одного дивизиона в рамках ОАК может быть использована в интересах другого дивизиона. Так, компетенция, аккумулированная в рамках ГСС, будет востребована при создании МС-21».

Основные направления работ по формированию бизнес-единицы «ОАК — Коммерческие самолеты»

Консолидация имеющихся интеллектуальных ресурсов в области проектирования ВС для создания МС-21 и поддержания в эксплуатации имеющегося парка ВС ГА и ТА.

Организация КБ в ГА и ТА, способного обеспечить полный цикл разработки АТ.

Организация работ по исполнению серийными заводами ранее заключенных контрактов на поставку ВС ГА и ТА.

Работы по созданию прорывного продуктов МС-21 и МТА.

Работы по проектированию МТА.

Техническое перевооружение и подготовка серийных заводов для участия в кооперации по производству МС-21.

корпорации и длительным сроком ее функционирования как ответственной публичной компании, обеспечивает ей высокую инвестиционную привлекательность.

В корпоративном управлении и специалистах «Иркута» — большой опыт построения интегрированной холдинговой структуры, приобретения пакетов акций обществ, соответствующих квалифицированному большинству, построения эффективной системы управления дочерними и зависимыми компаниями. Полностью оформленный в организацион-

им.А.С.Яковлева, ТАНТК им. Г.М.Бериева) в создании конкурентных образцов отечественной авиатехники (МС-21, Бе-200, Суперджет 100). Решение поставить «Иркут» в роли головной компании Бизнес-единицы «ОАК — Коммерческие самолеты» потребует еще более глубокого и разностороннего сотрудничества по объединению усилий.

Для этой цели в корпорации «ИРКУТ» будет создано объединенное КБ для проектирования самолетов гражданской и транспортной авиации. Заключенные контракты

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Уралкалий» снижает инвестиционные планы

Менеджмент «Уралкалия» заявил, что среднесрочная инвестиционная программа компании подвергнется корректировке. В частности, увеличение мощностей по производству хлористого калия на 1,5 млн т на руднике №4 переносится с 2011 года на 2012 год. Поскольку данный проект является ключевым с точки зрения роста мощностей компании, перенос его сроков означает, что в ближайшие 2 года мощности компании не изменятся и останутся на текущем уровне 5,5 млн т хлористого калия в год.

«Согласно нашей финансовой модели по «Уралкалию», в 2010 году компания произведет 4,2 млн т хлористого калия, в 2011 году — 4,9 млн т, а в 2012 году — 5,2 млн т, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. — Соответственно, если наш прогноз оправдается, текущих мощностей компании хватит для удовлетворения спроса вплоть до 2013 года. Поэтому мы полагаем, что решение менеджмента «Уралкалия» о переносе ввода новых мощностей является вполне разумным. Фактически, это решение позволит компании сэкономить деньги в 2010 году, когда, согласно нашим прогнозам, спрос на калий будет все еще слабым. С другой стороны, инвестпроект по увеличению мощностей находится в высокой степени разработанности, поэтому как только появятся реальные признаки восстановления спроса, компания сумеет быстро завершить проект и сохранить свою долю на рынке».

«Вимм-Билль-Данн» опубликовал сильную отчетность

«Вимм-Билль-Данн» опубликовал сильные финансовые результаты по итогам III квартала и 9 месяцев 2009 года. Выручка компании в долларовом выражении сократилась более чем на 27% за 9 месяцев 2009 года (год к году). Тем не менее, достаточно сильные результаты III квартала в части сокращения отношения коммерческих расходов к выручке, а также снижения расходов на обслуживание долга отразились на более чем 43% росте показателя чистой прибыли. В итоге, чистая прибыль компании за 9 месяцев 2009 года (в долларах) осталась практически на уровне 2008 года.

«Мы сохраняем позитивный взгляд на компанию в среднесрочной перспективе и полагаем, что по мере восстановления потребительского спроса на продукцию (в том числе и высокого ценового сегмента) «ВБД» сможет продемонстрировать значительное увеличение доходов, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Текущая ситуация в сегменте молочных продуктов пока остается достаточно сложной. Падение объемов продаж, наряду с вынужденным снижением темпов увеличения цен на продукцию в результате роста конкуренции, является сдерживающим фактором роста выручки в сегменте. Тем не менее, сильные результаты компании в III квартале, а также значительный прирост рентабельности по сравнению с результатами 2008 года, очевидно, способствуют увеличению инвестиционного спроса в бумагах компании».

«Роствертол» утвердил промежуточные дивиденды

25 ноября совет директоров «Роствертола» рекомендовал внеочередному общему собранию акционеров утвердить промежуточные дивиденды за 9 месяцев 2009 года в размере 0,03 руб. на 1 акцию. Крайний срок выплаты дивидендов — 31 декабря 2010 года. Дата закрытия реестра — 23 ноября 2009 года. Внеочередное собрание будет проведено в заочной форме, дата окончания приема бюллетеней для голосования — 29 декабря 2009 года.

«По нашим расчетам, дивидендная доходность промежуточных выплат составит лишь 2,7%, что эквивалентно годовой доходности в 3,6%, — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Мы отмечаем, что закрытие реестра было произведено задним числом, поэтому невозможно приобрести акции с целью получения дивидендов. Кроме того, по нашему мнению, факт выплаты дивидендов свидетельствует о наличии у «Роствертола» свободных денежных средств, что повышает инвестиционную привлекательность акций компании».



«Трансстрой» отозвал иск к «Мечелу»

Генеральный подрядчик по строительству железной дороги до Эльгинского угольного месторождения — «Трансстрой» — отозвал иск о взыскании с «Мечела» 2,6 млрд руб. Новым генподрядчиком в рамках данного проекта, который планируется завершить к осени 2010 года, стала дочерняя структура «Мечела».

Разработка Эльгинского месторождения, безусловно, ключевой проект для «Мечела», по нашим оценкам, на него приходится порядка 20-25% стоимости всей группы. Таким образом, завершить строительство в максимально короткие сроки является одним из главных приоритетов для компании.

«Мы не сомневались в том, что вопрос относительно спорных 2,6 млрд руб. благополучно разрешится, и считаем эту новость нейтральной для фундаментальной стоимости компании. Однако разрешение неопределенности может краткосрочно порадовать рынок и вызвать локальный всплеск котировок», — полагает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

ФСТ приняла решение по росту тарифов в 2010 году

24 ноября 2009 года ФСТ приняла решение повысить среднетарифный тариф на электроэнергию в 2010 году на 3,6%. В частности, средний рост тарифа для ОГК составит 5%, для ТГК — 9,2%. В то же время правление ФСТ утвердило снижение тарифа для АЭС и ГЭС на 2,2% и 6,4% соответственно.

Таким образом, рост среднетарифного тарифа на электроэнергию в 2010 году оказался меньше, чем этого ожидал рынок,

О «втором эшелоне»

Долговой рынок стал доступнее для заемщиков

Дмитрий Терехов, аналитик ИК «ФИНАМ»

В условиях улучшения макроэкономической конъюнктуры корпоративный сектор продолжил активно занимать средства на долговом рынке. Причем важнейшей тенденцией последних месяцев стала возможность успешных размещений облигаций компаний «второго эшелона», обладающих существенной долговой нагрузкой.

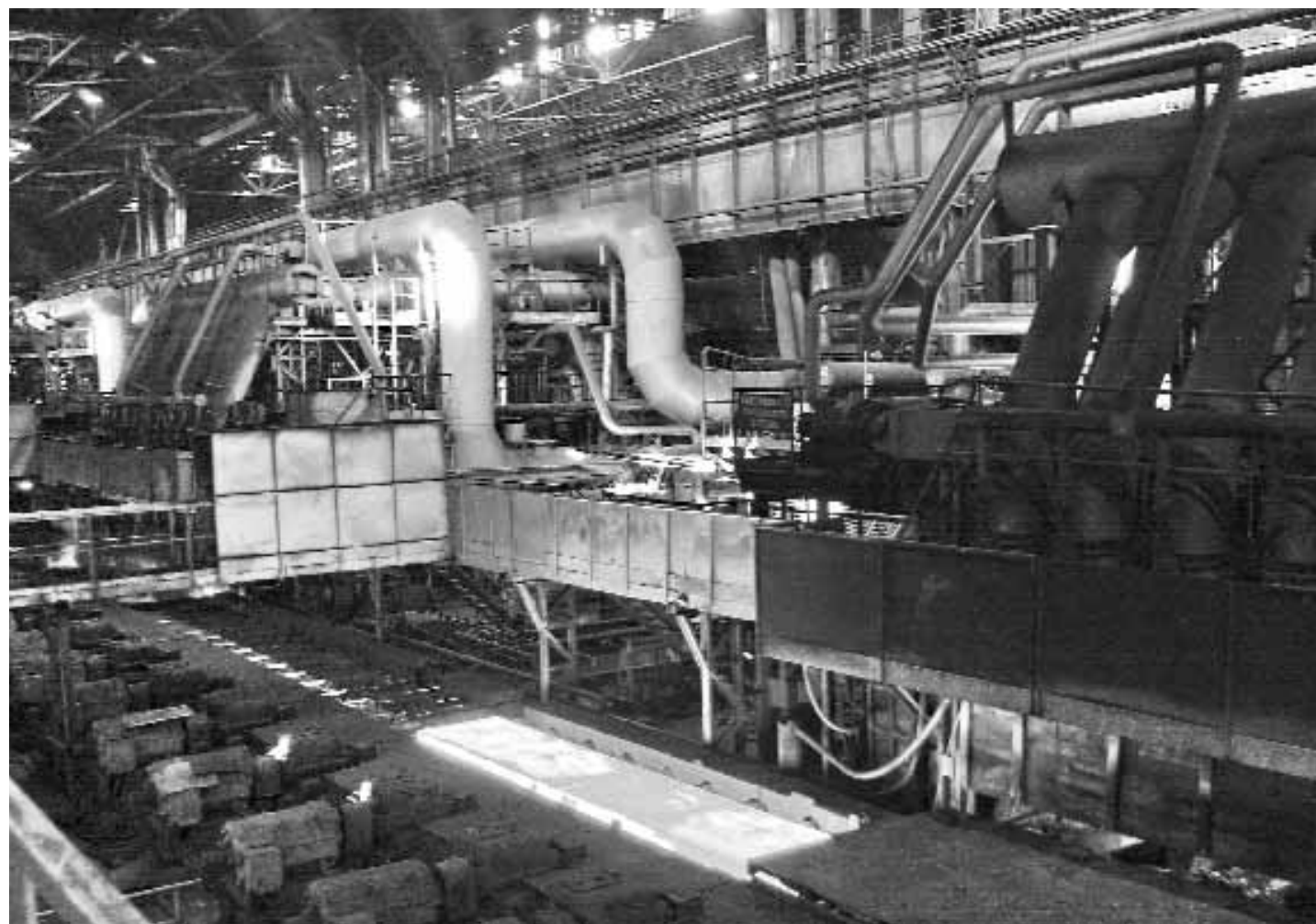
ли в общей сложности 17 млрд руб. Кроме того, «отметились» на первичном рынке металлургии («Северсталь» — 15 млрд руб. и «Мечел» — 5 млрд руб.) и «Акрон» (3,5 млрд руб.). Успешным размещением металлургии и «Акрона» мы придаем особое значение. Эти компании имеют существенную долговую нагрузку, и в острой фазе кризиса металлургии и химии пострадали больше других отраслей от обвального падения спроса и цен на их продукцию. То, что

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

продолжит снижаться. Дополнительную поддержку этому тренду по-прежнему будет оказывать политика ЦБ по снижению ставки рефинансирования (пусть даже в ограниченном масштабе) и по предоставлению ликвидности банковской системе в необходимых ей объемах.

В еврооблигациях следует делать ставку на эмитентов, улучшающих свое кредитное качество. Мы ожидаем, что в 4 квартале текущего года рынок российских

еврооблигаций мы рекомендуем сфокусироваться на отдельных эмитентах, которые успешно справляются с улучшением структуры кредитного портфеля, привлекают новое финансирование и аккуратно выполняют обязательства перед кредиторами. Переоценка рынка кредитного риска таких эмитентов позволит заработать на бумагах этих эмитентов существенно больше среднерыночного уровня. Яркий пример таких эмитентов — «ТМК».



Ценность ценных бумаг металлургов на фондовом рынке начинает расти

Для первичного рублевого рынка в III квартале были характерны две тенденции. Во-первых, продолжилось успешное размещение в больших объемах «государственных» и/или нефтегазовых компаний, а также Москвы. «РЖД» разместили в общей сложности рублевых облигаций на 40 млрд руб., «Лукойл» — на 25 млрд руб., «Газпромнефть» — на 8 млрд, а Москва — на 35 млрд. Во-вторых, и это относительно новая тенденция, рынок приоткрылся для заемщиков второго эшелона.

В частности, электроэнергетики («ОГК-5», «Мосэнерго», «ТГК-1», «МРСК Юга») привле-

такие компании проводят успешные размещения, на наш взгляд, говорят о качественном улучшении ситуации как на российском долговом рынке, так и в экономике в целом.

«РЖД» разместили в общей сложности рублевых облигаций на 40 млрд руб., «Лукойл» — на 25 млрд руб., «Газпромнефть» — на 8 млрд, Москва — на 35 млрд. Электроэнергетики («ОГК-5», «Мосэнерго», «ТГК-1», «МРСК Юга») привлекли 17 млрд руб., «Северсталь» — 15 млрд руб., «Мечел» — 5 млрд руб., «Акрон» — 3,5 млрд руб.

Снижение ставки рефинансирования — ключевой инструмент (из тех, что подконтрольны ЦБ) для снижения стоимости кредитов реальному сектору. Од-

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

нако возможности для дальнейшего снижения ставки рефинансирования ограничиваются по-прежнему высоким уровнем инфляции в России. Если ЦБ продолжит снижать ставку и возникнет ситуация, при которой ставка рефинансирования станет отрицательной в реальном выражении, это приведет лишь к усилению инфляционных рисков, но отнюдь не будет означать, что банки начнут симметрично расширять кредитование реального сектора.

Фондовый рынок

Правила поведения



Ирина Елисеева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Ирина Елисеева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

При работе на фондовом рынке необходимо придерживаться определенных правил, которые позволят повысить эффективность инвестиций. Необходимо научиться трезво оценивать свои действия на рынке и быть готовым к тому, что не все сделки будут успешными.

Главное при работе на фондовом рынке — сохранять ясность головы в работе на фондовом рынке, где Вы рискуете своими деньгами.

При торговле ценными бумагами необходима полная концентрация. Именно поэтому при подготовке к торговле нужно в первую очередь освободить ум от всего постороннего. Если Ваши деньги на рынке, Вы не должны думать, волноваться, мечтать или увлекаться чем-нибудь еще.

Далее, имейте реалистические представления о своих физических и аналитических возможностях. Знайте, что у вас будут плохие дни. Сложно это представить, но Вы должны любить свои проигрышные сделки так же, как любите выигрышные.

После убыточной сделки Вы должны уметь повторно оценить ситуацию на рынке. И ни в коем случае не пытаетесь говорить что-то наподобие: «Вчера я потерял много денег. Если я не сделаю много денег сейчас, беда мне...». Или, что еще хуже, винить «Их» — других трейдеров, учреждения, арбитров, главные центральные банки, экономические карты. Ваш компьютер, Вашу программу, Ваших родителей, Вашу супругу и проч.

Точно так же, как у Вас может появиться соблазн хвастаться своими большими выигрышными сделками, Вы должны иметь мужество признать свои плохие сделки. Вы не можете пройти через жизнь (или торговлю), обвиняя в своих ошибках кого-то другого. Лучшее всего в этой ситуации сказать: «Я действительно совершил вчера некоторые ошибки, которые дорого мне обошлись. Но я и узнал кое-что новое. Сегодня я, пожалуй, начну по маленькой, сделаю кое-какую прибыль, а затем буду разгоняться».

Поверьте, последний вариант создаст гораздо лучшее внутреннее настроение для успеха. Вы проведете беспокойную ночь, но утром будете готовы к новому открытию рынка. И Вы снова окажетесь в работе, готовые бороться за свое.

Конечно, когда Вы переживаете убытки, это очень болезненно. Но в некоторых случаях выход из проигрышной сделки приносит определенную ясность и даже облегчение. Когда Вы выходите из этой сделки — с ней, наконец, все кончено. Это лучше, чем продолжать цепляться за эту сделку.

Если Вы теряете деньги, это еще не конец света. Проблема возникает, если позволить этим потерям терзать и затмевать Ваш разум. Как только Ваш мозг готов торговать, наступает время сконцентрироваться на рынке. Фактически Ваши аналитические способности, понимание сущности происходящего в индикаторах и технический анализ будут идти рука об руку.



НОВОСТИ

так как ранее предполагался рост на 6,2%, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Мы считаем, что данная новость нейтрально отразится на котировках акций ОГК, так как для них рост тарифа практически совпал с ожиданиями. Рост тарифов для ТГК традиционно несколько выше, чем для ОГК, однако в 2010 году динамика индексации тарифа для ТГК почти вдвое превысила динамику для ОГК, что позитивно для территориальных генерирующих компаний. Достаточно неожиданным стало решение ФСТ снизить тариф для ГЭС. Такое решение умеренно негативно отразится на финансовых показателях «РусГидро», и, соответственно, окажет давление на акции компании».

«КАМАЗ» и Daimler вложили 20 млн евро в совместные предприятия

24 ноября была опубликована информация о размере инвестиций компаний КАМАЗ и Daimler в создание совместных предприятий, которые будут заниматься производством грузовых автомобилей Mercedes-Benz и Fuso, а также станут эксклюзивными импортерами автобусов Setra и Mercedes. В совместное предприятие Mercedes-Benz Trucks Vostok было инвестировано 11,8 млн евро, а Fuso Kamaz Trucks Rus — 8,2 млн евро. Выпуск тяжелых грузовиков Mercedes, в соответствии с планами компаний, начнется во II квартале 2010 года, а выпуск грузовиков Fuso — уже в I квартале 2010 года. Совместные предприятия начнут работать в режиме крупноузловой сборки, постепенно увеличивая локализацию.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов позитивно оценивает планы «КАМАЗа» по расширению бизнеса: «По нашему мнению, производство и продажа грузовых автомобилей и автобусов под иностранными брендами означает выход «КАМАЗа» в более дорогой сегмент рынка, поэтому создание совместного предприятия не наносит ущерба продажам традиционной продукции компании — грузовых автомобилей «КА-

МАЗ» и автобусов «НЕФАЗ». При этом мы отмечаем, что производство этих автомобилей в России будет обходиться дешевле за счет экономии на таможенных платежах и транспортных расходах, что позволит получить совместным предприятиям конкурентное преимущество по сравнению с прямым импортом. В результате, создание совместных предприятий по производству дорогих грузовых автомобилей позволит увеличить рыночную долю «КАМАЗа». Кроме того, широкая сбытовая сеть «КАМАЗа» будет способствовать увеличению продаж продукции совместных предприятий».

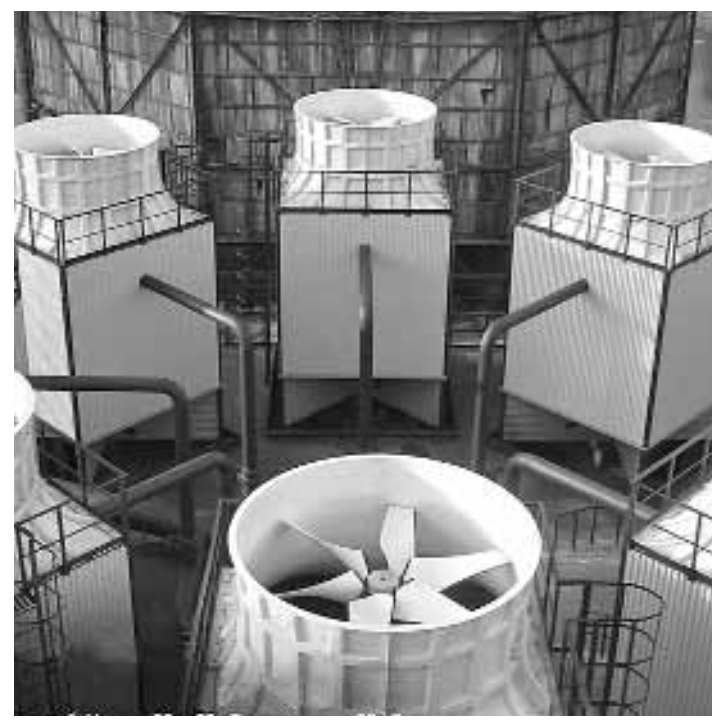
«Воронежсинтезкаучук» существенно улучшил финансовые результаты

«Воронежсинтезкаучук» (ВСК) отчитался по РСБУ за 9 месяцев 2009 года. По итогам отчетного периода выручка по РСБУ снизилась на 7% до уровня 2,9 млрд руб. При этом показатель ЕВТДА вырос до 485 млн руб. с отрицательных значений в III квартале 2008 года, чистая прибыль составила 247 млн руб. по сравнению с убытком в 102 млн руб. за 9 месяцев 2008 года.

Рентабельность по итогам 9 месяцев 2009 года значительно улучшилась. Показатель чистой рентабельности увеличился на 17 п.п. с 0% до 17%, показатель чистой рентабельности вырос на 12 п.п. с -3% до 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Такой рост стал возможен, в частности, благодаря снижению себестоимости на 21% до уровня 2,2 млрд руб.

«Столь благоприятные изменения в рентабельности «ВСК» не могут быть обусловлены изменениями рыночной конъюнктуры, поскольку и по уровню спроса, и по уровню цен на синтетические каучуки, 9 месяцев 2008 года были более благоприятны для производителей, чем 9 месяцев 2009 года, — уверен аналитик ИК «ФИНАМ» Тимур Хамитов. — Скорее всего, рост ЕВТДА и прибыли «ВСК» по итогам III квартала 2009 года обусловлен изменениями в системе ценообразования на сырье

и продукцию «ВСК», которую использует мажоритарный акционер — «СИБУР». Мы полагаем, что некоторое смещение центра прибыли от материнской компании («СИБУРА») в сторону «ВСК» потенциально может означать подготовку к продаже «СИБУРом» этого предприятия».



Важный круглый

Энергосбережение в России: вопросы и ответы

Светлана Черногулова,
Красноярск

МРСК Сибири выступила партнером XVII выставки «Электротехника. Энергетика. Автоматика. Светотехника», которая прошла в Международном выставочно-деловом центре «Сибирь» в Красноярске.

Одной из основных тем выставки стало применение в

Кризисные явления, рост тарифов на ресурсы только обострили проблему экономии электроэнергии», — пояснил интерес к теме генеральный директор МРСК Сибири Александр Антропенко.

На «круглом столе» участники говорили в том числе и об условиях успешной реализации основных положений закона «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности», подписанно-

заявля перейти на энергосберегающие технологии, если этот переход не будет нести экономическую выгоду.

«МРСК Сибири», как организатор мероприятия, внесла предложения по повышению энергетической эффективности региональной экономики и сокращению потерь в электрических сетях. Распределительная сетевая компания за два последних года снизила потребление электроэнергии на

Системы отопления, водоснабжения и освещения оснащаются энергосберегающим оборудованием.

«Установка приборов учета на разных этапах транспорта электрической энергии и использование в распределительных сетях самонесущего изолированного провода позволили достичь существенного экономического эффекта», — заявил заместитель генерального директора по развитию и реализа-



энергетике и других отраслях экономики энергосберегающих технологий. Этот вопрос отдельно обсудили за «круглым столом» представители городской и краевой власти, ученые и энергетики.

«Считаю, что сейчас — самое время заняться внедрением в повседневную практику мер по энергоэффективности.

Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири (МРСК Сибири), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В со-

го 23 ноября Президентом РФ Дмитрием Медведевым.

Директор по гуманитарным технологиям «Роснано» Леонид Гозман отметил, что «цена на энергоресурсы должна определяться рынком». По его словам, «невозможно заставить ни руководителей крупных промышленных предприятий, ни отдельные домо-

хозяйства больше чем на 16 процентов.

По Программе управления издержками (ПУИ) за 9 месяцев 2009 года в МРСК Сибири сэкономлено более 965 млн руб. (за аналогичный период прошлого года — 500 млн руб.). Компания работает в рамках собственной программы экономии энергоресурсов.

ции услуг «МРСК Сибири» Олег Луккин. В планах компании — применять на объектах электросетевого комплекса новейшие разработки и технологии в области энергоэффективности. В частности, устанавливать на ПС тепловые насосы, которые позволят использовать тепло, выделяемое оборудованием, для обогрева помещений.

вом. В филиалах действуют 244 РЭС. Территория обслуживания — 2,214 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,75 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55565 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1921 единиц. Полезный отпуск электроэнергии в 2008 году составил 102,9 млрд кВт*ч, выработка — 39 млрд руб.

Методика проверки утверждена

Наблюдательный совет НП «Совет рынка»

Наблюдательный совет НП «Совет рынка» на очередном заседании утвердил Методику проверки соответствия ценовых заявок на продажу мощности требованиям об экономической обоснованности размера ежемесячной платы за единицу мощности.

Методика касается только нового строительства тепловых электростанций, то есть, ее действие не распространяется на модернизируемые объекты и новые мощности ГЭС и АЭС. Методика строится на эталонных значениях по капитальным и эксплуатационным затратам с учетом ряда коэффициентов.

При расчете капитальных затрат берется во внимание коэффициент, учитывающий климат, сейсмичность, тип топлива, установленную мощность станции.

Эталонное значение эксплуатационных затрат определяется в зависимости от типа топлива.

Так, например, для газовой ПГУ 400 МВт, расположенной в центральной части РФ, в расчете по методике будут учтены капитальные затраты на уровне 38 тыс. руб. за 1 кВт установленной мощности, а эксплуатационные — 80 тыс. руб. на 1 МВт в месяц. Для угольной ПСУ 330 МВт, расположенной в Кемеровской области, значительные капитальные затраты для расчета — 87 тыс. руб. за 1 кВт установленной мощности, эксплуатационных — 120 тыс. руб. на 1 МВт в месяц.

Кроме того, при определении платы за мощность учитывается и получаемый доход от продажи электроэнергии на РСВ, исходя из прогнозных значений на три года вперед.

В рамках Методики для всех проектов устанавливается срок

окупаемости равный 15 годам. Реальная (за вычетом инфляции) доходность устанавливается в размере 9,6% годовых. Оплата ежегодно корректируется с учетом инфляции.

Также Наблюдательным советом была утверждена Концепция системы финансовых расчетов на оптовом и розничных рынках электроэнергии и мощности.

В части оптового рынка целями Концепции является обеспечение своевременных и полных расчетов за электроэнергию и мощность, приобретаемую на оптовом рынке; принятие оперативных мер к неплательщикам на оптовом рынке; создание механизмов по истребованию задолженности, восстановлению платежеспособности; лишение статуса участника оптового рынка — как крайней мера.

В задачи Концепции на оптовом рынке входит создание: — Системы обеспечения исполнения обязательств, не приводящей к существенным дополнительным расходам участников рынка;

— Рабочего механизма взыскания задолженности с участников оптового рынка; — Оперативного и контролируемого механизма смены гарантирующих поставщиков в случае принятия к неплательщикам крайних мер по лишению статуса.

Целями Концепции в части розничных рынков является повышение платежной дисциплины розничных потребителей, исключение неплатежеспособных посредников и обеспечение работоспособного механизма ограничений потребителей-неплательщиков.

В задачи Концепции в части розничных рынков входит: — Совершенствование нормативно-правового регулирования в вопросах ответствен-

ности за неплату и механизмов воздействия на потребителей-неплательщиков;

— Устранение двойного толкования норм и конкретизация сроков платежей, за нарушение которых может быть введено ограничение;

— Постепенный переход на условия предоплаты по всем категориям потребителей, кроме тех, за кого предоставляются бюджетные гарантии, включая установку систем учета, обеспечивающих соблюдение условий о предоплате;

— Формирование порядка обеспечения исполнения обязательств по оплате бюджетными потребителями и потребителями, ограничение которых может создать угрозу безопасности граждан, экологии, безопасности государства;

— Обеспечение технической возможности адресного введения ограничения через модернизацию схем электроснабжения.

Кроме того, были подведены итоги функционирования торговой системы оптового рынка электроэнергии в октябре 2009 года. Объем покупки электроэнергии потребителями на оптовом рынке электроэнергии в октябре 2009 года составил 76,7 млн МВт*ч (в сентябре — 66,8 млн МВт*ч). По итогам торгов индекс равновесных цен на покупку в Европейской части России и на Урале сложился на уровне 725,16 руб. за МВт*ч, уменьшившись на 4,45% относительно цены предыдущего месяца. В Сибири индекс равновесных цен увеличился за месяц на 3,77%, составив 447,78 руб. за МВт*ч.

Задолженность на оптовом энергорынке по состоянию на 10 ноября составила 35,098 млрд руб., увеличившись с начала года на 17,795 млрд руб. Основная задолженность при-

ходит на ОЭС Юга. Задолженность на розничных рынках по состоянию на 8 ноября составила 94,1 млрд руб., увеличившись с начала года на 46,3 млрд руб. Основная задолженность приходится на ОЭС Центра.

Также Наблюдательный совет принял следующие решения:

— Утвердить текущий (регулярный) членский взнос в имущество НП «Совет рынка» за I квартал 2010 года: для Палаты продавцов — 164 тыс. руб.; для Палаты покупателей и Палаты инфраструктурных организаций — 36 тыс. руб.; для Палаты экспертов — 18 тыс. руб.;

— Принять в Члены и включить в палату экспертов НП «Совет рынка» ООО «ЛЕСЭ-НЕРГО» и ООО «Тверские коммунальные системы»;

— Перевести ЗАО «Братские электрические сети», ООО «Белгородская энергосбытовая компания» и ООО «470 Электрическая сеть» в Палату покупателей (список А);

— Перевести ООО «Автозаводская ТЭЦ» в Палату продавцов (список Б);

— Перевести ООО «Геометрия» и ООО «Энергоснабжающая организация Кирово-Чепецкого химического комбината» в Палату покупателей (список Б);

— Создать при Наблюдательном совете «Совета рынка» группу по нормативно-правовым вопросам;

— Утвердить размер ежемесячной платы за комплексную услугу ЗАО «ЦФР», оказываемую ОАО «СО ЭЭС» в порядке, предусмотренном Договором о присоединении к торговой системе оптового рынка, равный 80,240 тыс. руб. (в том числе НДС — 18%).

Департамент по работе со СМИ

Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике».

Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функци-

онирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр

субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, осуществляет контроль за деятельностью Системного оператора, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ.

В соответствии с законодательством Члены Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Сибирские выводы

Научно-практическая конференция в Красноярскэнерго



Евгения Хандогина,
Красноярск

В филиале «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» прошла научно-практическая конференция для сотрудников, организованная молодыми специалистами энергосетевой компании. Работники «Красноярскэнерго» выступили с докладами, имеющими высокую практическую и научную ценность в области электроэнергетики.

Тематика обсуждения была самой разнообразной: от сферы кадровой и социальной политики, связей с общественностью, энергоресурсосбережения до инноваций в энергооборудовании и перспектив красноярского энергокомплекса.

Лучшие проекты отбирала специальная оценочная комиссия, в составе которой и члены Совета ветеранов филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго». По итогам конференции три проекта признаны лучшими. Первое место отдал докладу «Анализ практического внедрения системы АСКУЭ для бытовых потребителей с целью уменьшения технических и коммерческих потерь в городских сетях 10/0,4 кВ» начальника службы электрических режимов Александра Дроздова. Второе место присудили работе пресс-секретаря Евгении Хандогини «PR-коммуникации в электроэнергетике: комплекс мероприятий и инструментов воздействия». Третье место занял проект инженера службы перспективного развития и маркетинга Сергея Любавина

«Электросетевой комплекс Красноярской агломерации 2020».

Кроме того, вне конкурса начальник департамента по управлению персоналом Алена Гейдт представила презентацию по вопросам повышения производительности труда на предприятиях электроэнергетики. Участники мероприятия получили грамоты и ценные призы.

Совет молодых специалистов энергосетевой компании провел уже вторую научно-практическую конференцию. Первая — была организована среди выпускников Сибирского федерального университета. В этот раз с целью повышения корпоративной культуры, научного потенциала и практического опыта конференция успешно проведена среди сотрудников филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго».

«Химмаш» для «ТАНЕКО»

Предприятие ОМЗ отгрузило парохладители

ООО «Глазовский завод «Химмаш» (входит в группу ОМЗ) отгрузило в адрес ОАО «ТАНЕКО» два парохладителя для строящегося комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в городе Нижнекамск. Контракт на поставку 15 сосудов давления (3 реактора Клауса 1-ой ступени, 3 реактора Клауса 2-ой ступени, 3 реактора гидрогенизации, 3 парохладителя, 3 аммиачных абсорбера) общим весом более 500 т был подписан в декабре 2008 года.

В сентябре 2009 года в адрес заказчика были отгружены шесть реакторов Клауса и три реактора гидрогенизации. В первой декаде декабря будут отгружены остальные сосуды, изготовленные в рамках данного контракта.

Все оборудование изготавливалось по техническому проекту ОАО «ВНИИНефтемаш». Разработку детальной проектной документации (КМД) осуществляла собственная конструкторская служба ООО «Глазовский завод «Химмаш».

Выполнение данного контракта является продолжением деятельности предпринимательской Группы ОМЗ и ОАО «ТАНЕКО» по выстраиванию долгосрочных взаимовыгодных отношений. В рамках долгосрочного сотрудничества в 2007 году с ОАО «ТАНЕКО» был заключен контракт на изготовление 43 шаровых газгольдеров емкостью 600 куб. м и 2000 куб. м для хранения пропана, пропилена, нестабильной нефти и нефти коксования.

Поставка металлоконструкций шаровых резервуаров была выполнена в соответствии с

контрактными сроками. В настоящее время успешно ведется монтаж шаровых резервуаров на строительной площадке заказчика.

Также в 2007 году между двумя компаниями был заключен контракт на поставку двух

реакторов гидрокрекинга, уникальных по своим весовым характеристикам и качеству стали. В настоящее время данное оборудование изготавливается на Ижорских заводах и будет отгружено заказчику в начале 2010 года.

СПРАВКА «ПЕ»: Глазовский завод «Химмаш» — одно из ведущих предприятий машиностроительной отрасли, специализирующееся на производстве и продаже оборудования для химической, нефтяной, нефтехимической, газовой, нефтегазоперерабатывающей, целлюлозно-бумажной, пищевой, строительной и других отраслей промышленности. Объединенные машиностроительные заводы (ОМЗ) — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инжиниринге, производстве, продажах и сервисном обслуживании оборудования для атомной энергетики, нефте-химической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спец-сталей и предоставлении промышленных услуг. Производственные площадки ОМЗ находятся в России и Чехии. Группу контролирует Газпромбанк (Открытое акционерное общество).

Системы менеджмента

ОАО «МОЭСК» соответствуют международным стандартам

Максим Ланда

В ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» завершился Первый надзорный аудит систем менеджмента на соответствие требованиям стандартов ISO 9001:2008, OHSAS 18001:2007 и ISO 14001:2004. Надзорные аудиты проводились аудитором ЗАО «Бюро Веритас Сертификейш Русь» в соответствии с условиями действия аккредитованных Сертификатов BUREAU VERITAS Certification. Объектами аудита систем менеджмента стали исполнительный аппарат и филиалы ОАО «МОЭСК»: Высоковольтные кабельные сети и Западные электрические сети.

В процессе проведения аудитов аудиторы проанализировано функционирование систем менеджмента в рамках заявленной области сертификации и отмечены следующие сильные стороны систем менеджмента ОАО «МОЭСК»: деятельность в области анализа и совершенствования нормативной базы, электронный документооборот, постоянная оптимизация бизнес-процессов. Высокую оценку получила способность руководителей структурных подразделений осуществлять интенсивное совершенствование функционирования системы, высокий уровень компетентности специалистов в профессиональной области, отлаженная система внутреннего информирования персонала о деятельности компании в области систем менеджмента посредством развития информационного портала, корпоративной газеты и информационных стендов. Также отмечено лидерство и вовлеченность руководителей и специалистов, ответственных за поддержание и совершенствование системы, порядок организации и практика проведения ежемесячных дней охраны труда в подразделениях, взаимодействие с подрядчиками и их мониторинг в части безопасности проведения работ.

Дополнительным подтверждением наблюдений аудиторов служит позиция руководства филиалов ОАО «МОЭСК», в которых прошел аудит. Так, по словам Александра Якунина, директора Западных электрических сетей: «Интегрирован-



ная система менеджмента дает возможность существенно повысить профессиональную безопасность работников нашей Компании и снизить воздействие на окружающую среду, что, в свою очередь, позитивно влияет на уровень совершенства предоставляемых клиентам услуг. Возрастает эффективность общего менеджмента филиала, надежность электроснабжения наших потребителей, являющейся одной из главных задач энергетиков».

Как отметил в своем интервью главный инженер Высоковольтных кабельных сетей Владимир Буртовой: «В филиале разработаны цели и успешно реализуются программы, направленные на снижение рисков профессионального здоровья и безопасности, а также уменьшения воздействия экологических аспектов на окружающую среду. Внедрение ИСМ экологии, охраны труда, профессионального здоровья и безопасности в филиале позволяет решать задачи по бережливому транспорту электрической энергии по кабельным линиям высокого напряжения на более высоком, соответствующим международным стандартам, уровне».

На заключительном совещании, подводящем итоги проведения надзорного аудита систем менеджмента, генеральный директор ЗАО «Бюро Веритас Сертификейш Русь» Леонид Яскин отметил последовательность решений, предпринимаемых руководством ОАО «МОЭСК» с 2005 года до настоящего времени в направлении расширения областей применения систем менеджмента и их постоянного совершенствования. Помимо этого, по его словам, ОАО «МОЭСК» продолжает сохранять лидерство среди электросетевых компаний в области реализации инициатив, ориентированных на повышение уровня удовлетворенности потребителей и качества предоставляемых им услуг.

Результаты аудита подразделений и процессов ОАО «МОЭСК» показали, что системы менеджмента организации поддерживаются в рабочем состоянии, способны к достижению запланированных результатов, постоянному улучшению и полностью соответствуют требованиям стандартов ISO 9001:2008, OHSAS 18001:2007 и ISO 14001:2004.

ПЕРСПЕКТИВЫ

«Российская неделя электроники»

Юрий Борисов: «Основная цель — содействие качественному росту отечественной электронной промышленности»



Юрий Борисов,
заместитель министра
промышленности и торговли
Российской Федерации

В 2010 году по осени в России впервые пройдет «Российская неделя электроники», на которую делается серьезная ставка как на ключевое профессиональное отраслевое мероприятие высокого международного звучания. Планируется, что «Российская неделя электроники» будет проводиться раз в два года, чередуясь с Авиацонно-космическим салоном МАКС в Москве и Военно-морским салоном в Санкт-Петербурге. Заместитель министра промышленности и торговли РФ Юрий Борисов не исключает возможности того, что «Российская неделя электроники» станет «визитной карточкой» России в области высоких технологий, и более подробно рассказывает об идеологии и формате нового научно-промышленного форума, одним из информационных партнеров которого выступает «Промышленный еженедельник».

— Юрий Иванович, Департамент радиоэлектронной промышленности Министерства промышленности и торговли РФ поддержал проведение в 2010 году «Российской недели электроники». Каковы основные цели и задачи этого мероприятия?

— Да, осенью 2010 года пройдет комплекс конгрессно-выставочных мероприятий под единым названием «Российская неделя электроники». Он будет посвящен всем вопросам производства, поставки, продвижения и сбыта изделий электроники: от компонентов до модулей радиоэлектронной аппаратуры. В него войдут как существующие выставки соответствующей тематики, так и вновь созданные выставочные проекты. Также будет подготовлена насыщенная деловая программа для специалистов и руководителей.

Основная цель — содействие качественному росту

отечественной электронной промышленности. Как известно, руководство России намерено предпринять серьезные шаги, направленные на переориентацию нашей экономики с сырьевых ресурсов на научно-техническую и производственную стезю. Да и у нас нет другого выбора, если, конечно, не оставить следующему поколению страну в качестве сырьевого придатка развитых государств. Власть и общество сейчас обсуждают возможные сценарии развития новой экономики. Очевидно, что нашу отрасль — радиоэлектронный комплекс, ждут серьезные преобразования. Модули радиоэлектронной аппаратуры (управляющие контроллеры и вычислительные блоки, источники питания, модули связи, навигации, передачи и обработки данных, средства отображения информации, и т.д.) используются в сотнях тысяч наименований продукции гражданского и специального назначения. От их совершенства зависят показатели качества, надежности, конкурентоспособности конечной продукции. Полагаю, что «Российская неделя электроники» соберет заказчиков продукции радиоэлектронной отрасли и позволит в рамках проводимых встреч и дискуссий решать насущные вопросы.

— Решение каких вопросов в 2010 году станет приоритетным в работе радиоэлектронной промышленности?

— В настоящее время продолжается реализация ФПП радиоэлектронного профиля, по которым Минпромторг России является заказчиком: «Развитие ЭКБ и радиоэлектроники» на 2008–2015 годы, «ГЛОНАСС», «Развитие ОПК...» и ряда других. Идет текущая работа. Достигнуты определенные успехи, выявлен ряд новых проблем, требующих решения. Несмотря на финансовый кризис, удалось сохранить основные объемы

производства. В 2010 году планируются продолжить работы по основным приоритетным направлениям электроники: СВЧ-технике, радиационно-стойкой ЭКБ, микроэлектронике, микросистемотехнике и пассивной ЭКБ. Существенной проблемой остается финансирование долгосрочных целевых программ. Здесь мы видим резерв в широком привлечение частных инвестиций, например, в привлечение средств торговых компаний к

мер, вакуумная СВЧ-техника, радиационно-стойкая ЭКБ. Вместе с тем, давайте трезво смотреть на вещи. С одной стороны очевидно, что достижение технологического лидерства в определенных направлениях связано с колоссальными инвестиционными затратами, которые наша страна позволить не может. С другой стороны, если мы хотим выпускать конкурентоспособную продукцию, мы должны комплектовать ее по

причинам, ряд направлений продукции оборонного значения должен быть локализован полностью.

— Что изменится в схеме сотрудничества государства с участниками рынка?

— Доля заказов по государственным, городским программам на рынке модулей радиоэлектронной аппаратуры достигает 60%, по электронным компонентам — до 30%. Понятно, что в большинстве своем речь идет о программах,

отраслевого рынка, а наоборот, должно занимать самую активную позицию.

— В России уже существуют выставки по электронике, такие как «ЭкспоЭлектроника», «ChipEXPO». Что изменится с появлением Российской недели электроники?

— «ChipEXPO» в течение многих лет являлся единственным отраслевым мероприятием, имеющим поддержку профильного федерального

государственной поддержки отрасли, решению задач импортозамещения, росту кадрового потенциала, развитию частно-государственного партнерства, совершенствованию материальной технической базы разработки и производства электроники.

Все выставки «Российской недели электроники» организуют отечественные компании. Мы поставили перед ними ряд условий: максимальный широкий охват и демонстрация перспективных идей, разработок, новых образцов продукции, новых технологий и передового опыта; доступные условия участия (в том числе для инновационных предприятий из ближних и дальних регионов страны); свободный и бесплатный доступ посетителей на выставки и мероприятия; профессионализм, высокий качественный уровень подготовки; широкая известность за рубежом, развитие сотрудничества со странами — ближайшими соседями и партнерами (Белоруссия, Украина, Казахстан), привлечение на наш рынок зарубежных производителей, продукция которых востребована; организация семинаров и конференций по интересующим предприятиям радиоэлектронного комплекса темам.

— Насколько масштабной и представительной планируется «Российская неделя электроники» в 2010 году?

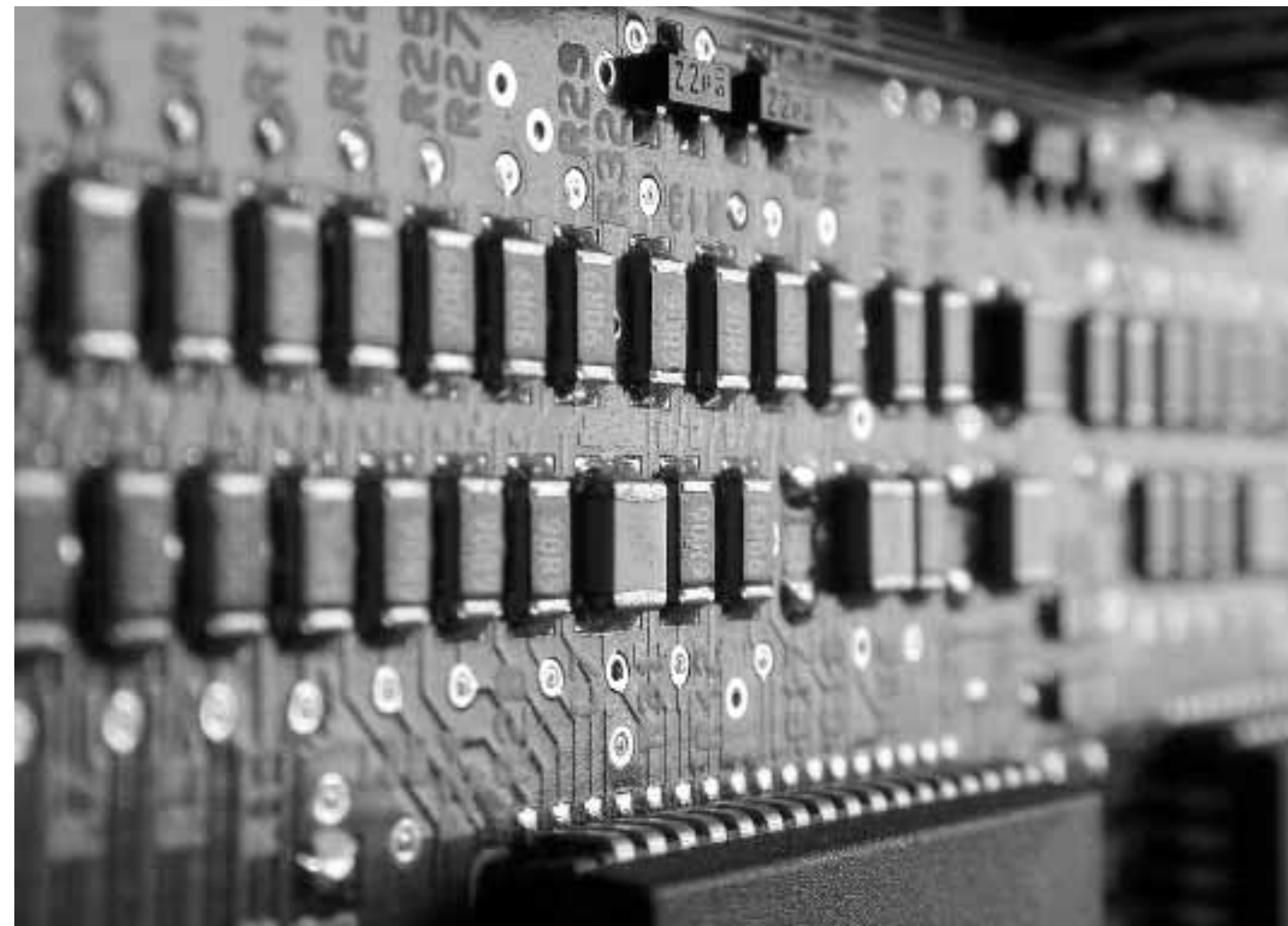
— Мне трудно судить, да мы и не ставим цель собрать экспозицию на столько-то тысяч метров. Мне кажется, хорошим итогом первой «Российской недели электроники» станет максимально широкое вовлечение в диалог всех участников рынка: коммерческих компаний, государственных предприятий, научных организаций, учебных заведений, предприятий-потребителей продукции радиоэлектронной промышленности. Наш радиоэлектронный комплекс должен достойно себя представить, ведь в эту неделю к его проблемам и перспективам будет приковано внимание всей страны. Оргкомитет мероприятия открыт для любых предложений и идей. Информационное поле выставок «Российской недели электроники» будет построено таким образом, чтобы инфор-

мация участников распространялась максимально широко и целевым образом.

— Что вы ждете от зарубежных участников?

— Мы искренне надеемся увидеть на мероприятиях «Российской недели электроники» ведущих мировых производителей компонентов, технологического и производственного оборудования, модулей и конечных изделий. Потенциал российского рынка велик и далеко не исчерпан. Полагаю, что основные промышленные страны будут представлены национальными брендами в области электроники и микроэлектроники. Мы рассчитываем на конструктивный диалог с зарубежными коллегами. В этой связи Минпромторг РФ будет оказывать всестороннюю поддержку продвижению «Российской недели электроники» за рубежом. Хочется верить, что в ближайшие годы она войдет в список основных мировых мероприятий в области электроники и компании, готовые к серьезному развитию своего бизнеса в России, сочтут за честь участвовать в ее работе.

Хотелось бы также отметить давно назревшую необходимость перехода от чистой дистрибуции материалов и компонентов зарубежного производства к схеме дистрибуции плюс производство, к активному вовлечению потенциала и ресурсов поставщиков в совместные проекты, консорциумы, в том числе на принципах частно-государственного партнерства. Есть ряд компаний, которые несколько лет назад пошли таким путем и сейчас имеют сильные позиции во многих государственных программах, но к сожалению далеко не все. Нужно понимание, что прошло время быстрых денег от поставок компонентной базы. Серьезные проекты требуют серьезного сопровождения заказов комплектующими, грамотной сертификации и тестирования, долгосрочной ответственности за качество, развития импортозамещения по ряду направлений. Думаю, что сосредоточение на «Российской неделе электроники» выставок по комплектующим, производству, готовым изделиям, кадровому потенциалу как нельзя лучше будет способствовать решению таких задач.



реализации производственно-технологических цепочек. Полагаю, что перечисленные и многие другие вопросы и проблемы найдут отражение в экспозиции и деловой программе «Российской недели электроники».

— А что можно сказать о технологическом уровне наших разработок в контексте мировой электроники?

— По ряду важнейших направлений электроники мы сохраняем передовые технологические позиции, напри-

мер, большей части отечественными системами управления, контроля, диагностики. Думается, что наш путь в ближайшее десятилетие — глубокая кооперация в области разработки, создания и производства техники, в том числе, конечно же, с передовыми зарубежными компаниями. Нам надо сместить акцент с закупки компонентной базы и многих изделий электронной техники к совместной ее разработке, производству и сбыту. Конечно, по понятным

связанным с обороной и безопасностью, системами связи, навигации, управления, транспортными проектами. Вместе с тем, предприятиям с государственным участием сами являются поставщиками продукции и услуг и решают на конкурентном поле задачи маркетинга, продаж, развития сбытовой и сервисной сети, выхода на новые рынки, в том числе зарубежные. Поэтому очевидно, что наше министерство не должно оставаться в стороне от основных мероприятий

министерства. В 2010 году «ChipEXPO» войдет в блок мероприятий «Российской недели электроники» наряду с семью другими выставками. Мы не собираемся регулировать выставочный рынок. При этом понятно, что общенациональное мероприятие в такой стратегически важной отрасли должно соответствовать целям и задачам развития потенциала отрасли. Комплекс выставок должен отражать наши общие усилия по обеспечению мер

Вкус ERP-технологий: индустриальный союз

GMCS автоматизировала бизнес Valio в России

Анна Окунькова

Компания «Валио», GMCS и корпорация Microsoft в России завершили проект автоматизации бизнеса финского молочного концерна Valio в России (единственный импортер продукции Valio на российском рынке). Результатом проекта стала комплексная информационная система управления предприятием на базе Microsoft Dynamics AX для компании «Валио». Проект является одним из крупнейших внедрений Microsoft Dynamics AX сразу в нескольких отраслях: пищевой промышленности, логистике и дистрибуции. Новая система управления охватывает головной офис компании-заказчика в Санкт-Петербурге, филиал в Москве, завод по производству плавленого сыра и дистрибуционный центр в Ершово, а также распределенную сеть внешних складов, принадлежащих «Валио».

Предпосылкой внедрения полнофункциональной системы управления явилось расширение бизнеса молочного концерна на территории РФ, что выразилось в росте объемов продаж и штата сотрудников. Кроме того, появились новые бизнес-процессы, связанные со строительством завода и логистического терминала «Валио» в Ершово, Московская область.

Принимая во внимание стратегическую важность проекта, компания «Валио» особенно тщательно подошла к выбору решения для построения системы автоматизации бизнеса. В числе требований, выдвинутых заказчиком к сис-

теме, были гибкость к изменениям, обусловленным быстрым ростом бизнеса компании, положительный опыт использования в пищевой промышленности, соответствие ИТ-стандартам концерна, а также стоимость решения. По результатам сравнительного анализа «Валио» отдала предпочтение системе Microsoft Dynamics AX.

При выборе партнера по внедрению учитывалось наличие отраслевой экспертизы, широкого проектного опыта и положительной репутации на рынке. Этим требованиям соответствовала компания GMCS, перед которой была поставлена задача автоматизировать в рамках единой системы на базе Microsoft Dynamics AX управление следующими ключевыми бизнес-процессами «Валио»: дистрибуция, цепочки поставок, финансы, производство и склад адресного хранения.

«Повышение конкурентоспособности Valio на российском рынке, в том числе в сегменте HoReCa, а также качества обслуживания и удовлетворенности клиентов, — те главные задачи, которые стояли перед нашей компанией на момент начала проекта внедрения информационной системы, — отмечает Мика Коскинен, генеральный директор компании «Валио». — При этом нам было важно адаптировать успешно функционирующую в Финляндии бизнес-модель Valio под особенности локального законодательства и практики ведения бизнеса в России».

Поскольку продукция Valio поставляется в Россию с заводов концерна в Финляндии и других европейских стран, одной из приоритетных задач проекта стала оптимизация



процессов дистрибуции. Сегодня «Валио» работает как прогнозные планирование поставок с учетом классификации продукции, так и осуществляет планирование под заказ по продукции с непременными сроками хранения. Это стало возможным благодаря автоматизации процессов управления цепочками поставок, включая формирование заказов на закупку и ведение заказов на продажу, а также отслеживания движения товара.

Блок работ, связанный с автоматизацией управления складской логистикой, выполнялся практически одновременно со строительством распределительного центра «Валио» в Ершово, организованного на принципах адресного хранения. В настоящее время «Валио» может в режи-

ме реального времени отслеживать наличие складских остатков во всех аналитических разрезах и на складе в Ершово, и на арендуемых складах. Для расширения стандартной функциональности Microsoft Dynamics AX необходимыми для эффективного управления складом инструментами было использовано специализированное решение GMCS Cargo Terminal.

На данный момент специализацией завода «Валио» в Ершово является производство некоторых ассортиментов позиции плавленого сыра под маркой «Виола», в дальнейшем планируется производить и другие виды продукции. Для управления производством в Microsoft Dynamics AX обеспечена возможность ведения как оперативного учета прямых затрат каждой варки сыра, так и

партионного учета продукции. Специалисты финансового отдела «Валио», которые перешли на работу в Microsoft Dynamics AX уже с 1 января 2008 года, ведут в новой системе все основные финансовые операции: бухгалтерский и налоговый учет, учет основных средств, налогов, фактических затрат, банковских и кассовых операций, расчеты с поставщиками и подрядчиками, взаиморасчеты внутри компании и т.д.

На сегодняшний день новая автоматизированная система управления «Валио» на базе Microsoft Dynamics AX находится в промышленной эксплуатации. В числе ее пользователей свыше 70 сотрудников, включая топ-менеджмент компании.

«Работы по проекту выполнялись нами в тесном сотруд-

ничестве со специалистами «Валио» по методологии внедрения, принятой на уровне концерна, — отмечает Олег Лысов, директор департамента решений Microsoft компании GMCS. — Успешная реализация проекта стала возможной благодаря детальному планированию, четкой организации и постоянному контролю выполнения поставленных задач с обеих сторон».

«Пример компании «Валио», которая использует и непрерывно совершенствует решение на базе Microsoft Dynamics AX уже в течение почти двух лет, является прекрасной иллюстрацией концепции «Динамичного бизнеса» Microsoft, универсальной для любых отраслей и рынков, — говорит Владимир Волынов, директор Microsoft Business Solutions в России. — Для на-

ших российских клиентов мы оперативно и зачастую с опережением поддерживаем законодательные изменения в продуктах, ведем дальнейшее

расширение российской функциональности и выпускает на российский рынок новые версии систем Microsoft Dynamics ERP».

Valio Ltd. — один из крупнейших европейских молочных концернов, лидер в области инновационных разработок и функциональных продуктов питания. История компании уходит корнями в начало 20 века, когда в 1905 году, мелкими товариществами по переработке молока было основано предприятие, призванное заниматься сбытом финского масла за рубежом. Сегодня Valio перерабатывает более 80% всего производимого в Финляндии молока, выпуская свыше 1100 наименований молочной продукции, которая экспортируется более чем в 60 стран мира. «Valio» имеет несколько дочерних предприятий. В их числе завод по расфасовке и упаковке сыров в Бельгии, два завода в Эстонии, дочерние предприятия в Швеции, США, Литве, Латвии. На долю России приходится около трети всего экспортного оборота. Самыми популярными торговыми марками концерна в нашей стране являются масло «Валио», плавленый сыр «Виола», сыр «Олтерманни», йогурты.

«Валио» — единственный импортер продукции Valio в Россию. На сегодняшний день «Валио» насчитывает более 200 клиентов в Москве, Санкт-Петербурге и других крупных городах. Активно развиваются поставки в сегменте HoReCa и сотрудничество с предприятиями пищевой промышленности.

GMCS — передовая консалтинговая компания в сфере ИТ, выполняющая комплексные проекты, направленные на повышение эффективности бизнеса. GMCS является партнером ведущих поставщиков программных продуктов: IBM Cognos Planning, IBM Cognos 8 BI, Infor ERP LN, Microsoft Dynamics AX, Microsoft Dynamics CRM, Microsoft Office Solution Accelerator for Sarbanes-Oxley, Microsoft Sharepoint, Oracle E-Business Suite, PlanDesigner, SAP Business Suite, «БСС-Кадровик», WebTutor, CourseLab. GMCS основана в 1997 г., и сейчас компания имеет значительный опыт работы с крупнейшими предприятиями различных секторов экономики и стран мира. С 2005 года GMCS входит в Группу компаний «КомпьюЛинк». Головной офис компании GMCS расположен в Москве, региональные филиалы — в Санкт-Петербурге и Киеве.

Корпорация Microsoft является мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке интернет-технологий для персональных компьютеров и серверов. Подразделение Microsoft Business Solutions производит системы автоматизации управления бизнесом, которые используют более 300 тыс. предприятий и внедряют более 10 тыс. партнеров Microsoft во всем мире. Бизнес-решения Microsoft Dynamics используются в повседневной деятельности предприятий уже более 20 лет, помогая эффективно развивать отношения с клиентами, партнерами, поставщиками и сотрудниками, оптимизировать бизнес-процессы в области управления финансами, производством и логистикой, отношениями с клиентами. В России под маркой Microsoft Dynamics распространяются интегрированные системы управления предприятием Microsoft Dynamics AX и Microsoft Dynamics NAV и система для управления взаимоотношениями с клиентами Microsoft Dynamics CRM. Решения Microsoft Dynamics внедрены более чем на 2000 предприятиях в России.

Ремонты и инвестпроекты

МРСК Центра и Приволжья: готовность к ОЗП, итоги программ

Людмила Петровская

Генеральный директор ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» Евгений Ушаков отметил на пресс-конференции о подготовке к проведению предстоящей зимы. Комиссия, в состав которой вошли представители территориальных органов Министерства энергетики РФ, территориальных управлений Ростехнадзора, ОАО «Холдинг МРСК», филиалов ОАО «СО ЕЭС» РДУ в регионах, отметила достойный уровень подготовки и своевременное выполнение всех основных и дополнительных мероприятий «Положения о проверке готовности субъектов электроэнергетики к работе в ОЗП» и вручила руководителю компании Паспорт готовности к проведению ОЗП 2009-2010 годов.

Из регионов риски исключены

Как сообщил на итоговой пресс-конференции председатель комиссии, начальник департамента оперативно-технологического управления ОАО «Холдинг МРСК» Дмитрий Корякин, электросетевой комплекс Центра и Приволжья на 100 процентов готов к работе в осенне-зимний период: «Комиссия проверила выполнение сетевой компанией требований законодательства РФ по промышленной безопасности, оценила состояние оборудования объектов электросетевого хозяйства, проверила укомплектованность и уровень обеспечения персонала необходимыми средствами защиты, наличие аварийного запаса оборудования и материалов, и многое другое. Члены комиссии были свидетелями противопожарных тренировок персонала компании и оценили готовность оперативного персонала к ведению аварийно-восстановительных работ в условиях низких температур».

В качестве одного из главных достижений по итогам подготовки, представитель Холдинга МРСК назвал тот факт, что в этом году находящаяся в зоне ответственности МРСК Центра и Приволжья Нижегородская область исключена из перечня российских регионов пиковых нагрузок, где она числится последние несколько лет из-за возможности ограничения электроснабжения в Борско-Семеновском энергоузле. Также благодаря целенаправленной работе энергокомпании по реконструкции и замене оборудования под контролем Холдинга МРСК и Минэнерго РФ, в этом году значительно снижены риски отключений в сетях ЕНЭС на территории Калужской области.

Получая Паспорт готовности МРСК, Евгений Ушаков отметил, что каждый сотрудник компании, которая является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии к электросетям в семи областях и двух республиках, несет огромную ответственность перед государством, жителями страны и акционерами за надежность работы электрических сетей. Ушаков поблагодарил за профессионализм и отлаженность взаимодействия всех сотрудников, благодаря которым своевременно были получены паспорта готовности и производственными отделами, и каждым филиалом в целом. При этом попросил не расслабляться, ведь достигнутый результат — это

стимул к продолжению работ по обеспечению надежности электроснабжения потребителей в текущий осенне-зимний период и по подготовке компании к ОЗП следующих годов.



стимул к продолжению работ по обеспечению надежности электроснабжения потребителей в текущий осенне-зимний период и по подготовке компании к ОЗП следующих годов.

Запас для себя и для товарища

В рамках подготовки к предстоящему ОЗП в МРСК Центра и Приволжья было проведено около 250 противопожарных тренировок. На них отработывалась готовность оперативного персонала к работе в условиях возмозможных нештатных ситуаций при низких температурах воздуха. Особое внимание во время учений уделялось отработке совместных действий с Главным управлением МЧС России по регионам и субъектами энергетики на местах. Кроме того, для использования в ходе ликвидации последствий технологических нарушений в электрических сетях, филиалы компании обеспечили готовность к работе более 160 автономных источ-

ально-техническими ресурсами и оборудованием. Чтобы защитить персонал, были приобретены современные средства защиты и приспособления для безопасного производства работ, выполнены работы по улучшению санитарно-бытовых условий труда работников. В целом по 2009 году затраты на охрану труда составят 231,3 млн руб., что на 29% больше, чем в прошлом году.

Как сообщил в ходе пресс-конференции один из ее участников, заместитель генерального директора — главный инженер МРСК Центра и Приволжья Сергей Андрус, благодаря целенаправленной работе специалистов энергокомпании по увеличению надежности оборудования и выполнению производственных программ в значительной степени повысилась эффективность работы электросетевого комплекса: «За 9 месяцев текущего года, по сравнению с показателями предыдущего аналогичного периода, снизилось количество и средняя длительность технологичес-

ких нарушений в работе оборудования, общий недоотпуск электрической энергии потребителям уменьшился на 11,5%. Не допущено несчастных случаев на производстве, не уменьшились вложения в охрану труда и безопасность энергетиков. Мы приняли все меры для обеспечения качества подготовки подготовки ОЗП, и предотвращения аварийных ситуаций на всех подведомственных компании территориях».

Сокращения объемов не будет

В ходе выступления, помимо основных мероприятий по подготовке, Евгений Ушаков рассказал об итогах реализации за 10 месяцев ремонтной

программы, и в частности о выполнении программы за 10 месяцев этого года энергетиками МРСК Центра и Приволжья введены в работу и реконструированы 268 км ЛЭП различных классов напряжения, с использованием современных материалов, в том числе кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена, самонесущего изолированного

провода, а также построены и комплексно реконструированы энергообъекты общей мощностью 439 МВА. В их числе — подстанция 220 кВ «Факел» и воздушная линия (ВЛ) 110 кВ «Ямская-Дягилев» в Рязанской области; новые подстанции напряжением 110 кВ «Калашников» в Удмуртской Республике и «Стечкин» в Тульской области; в Нижегородской области — подстанции 110 кВ «Западная»; «Ковалихинская»; «Свердловская»; распределительный пункт (РП) 15, РП «Кремль»; во Владимирской области — подстанции 110 кВ «Гороховиц» и «Городская»; в Калужской области — подстанции 110 кВ «Росва» и ВЛ-110 кВ «Балабаново-Ворсино-Мишуково» и еще порядка 60-ти значимых объектов электросетевого комплекса. Объем инвестиционной программы МРСК Центра и Приволжья в 2009 году составляет 6,6 млрд руб., из них порядка 4,5 млрд руб. капитальных вложений освоено за 10 месяцев.

«Существующие в российской экономике трудности не отменяют ответственности энергокомпаний перед потребителями. В текущем году мы сконцентрировали все свои усилия на том, чтобы не снижать набранный ранее темп и продолжать работу над повышением надежности электроснабжения существующих потребителей и подключением новых. Год еще не закончен, и значит работы по реконструкции, техническому перевооружению и строительству будут продолжены. Все ремонты, инвестпроекты и обязательства по вводу новых мощностей, заложенные в тариф 2009 на транспорт электроэнергии, по итогам года будут выполнены нами на 100%», — подытожил руководитель компании.

RAВ-отать и еще раз RAВ-отать

Говоря в заключение о текущих задачах на предстоящий период, генеральный директор МРСК Центра и Приволжья подчеркнул, что актуальным направлением работы компании остается вопрос увеличения объема средств, необходимых для реконструкции, модернизации сетевого хозяйства и строительства новых объектов с целью сохранения достигнутых уровней по надежности и качеству электроснабжения. Для этого компания продолжает реализацию мероприятий по переходу всех филиалов к регулированию тарифов на услуги по передаче электроэнергии методом доходности инвестированного капитала (RAВ) в 2010 году.

Свою состоятельность и актуальность метод RAВ уже доказал в филиалах «Тулэнерго» и «Рязаньэнерго», использующих RAВ-регулирование с начала 2009 года. Объемы их инвестиционных программ увеличились в 2-3 раза, и, как следствие, уже сегодня можно говорить об улучшении состояния основных фондов сетевой компании в Тульской и Рязанской областях.

«С 1 января 2010 года мы планируем перевести на RAВ-регулирование еще три филиала — «Калугаэнерго», «Владимирэнерго», «Удмуртэнерго», а в течение года — оставшиеся. Переход к новой системе регулирования позволит создать условия для привлечения инвестиций, исходя из потребностей региона в развитии электросети и повышении надежности, станет стимулом для снижения потерь и операционных издержек сетевой компании, привьет тарифы к уровню надежности и качества обслуживания потребителей. Регионы получат дополнительный импульс экономического развития, благодаря переадресованию средств на развитие инфраструктуры, что служит залогом своевременного удовлетворения спроса на электроэнергию», — подчеркнул Евгений Ушаков, завершая выступление.

ИЗВЕЩЕНИЕ

О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА
НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ
НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ПО ОТКРЫТИЮ И ВЕДЕНИЮ
БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ (ДВА ЛОТА)

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») (место нахождения в соответствии с Уставом и почтовый адрес: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, телефон (495) 627-83-55, e-mail: secr@so-cdu.ru) приглашает заинтересованных лиц к участию в открытом конкурсе на право заключения договоров на оказание услуг по открытию и ведению банковских счетов:

1) «Договор банковского счета в валюте Российской Федерации (основной счет)» (Лот № 1);

2) «Договор банковского счета в валюте Российской Федерации (торговый счет)» (Лот № 2);

2. Основные условия договоров по открытию и ведению банковских счетов, заключаемых по результатам конкурса:

Лот № 1. «Договор банковского счета в валюте Российской Федерации (основной счет)».

Предмет договора: Клиент поручает, а Банк принимает на себя обязательство по расчетному и кассовому обслуживанию Клиента в валюте Российской Федерации, в том числе в целях осуществления им денежных расчетов, предусмотренных Договором о присоединении к торговой системе оптового рынка, иными договорами, регулирующими покупку/продажу электрической энергии и мощности и оказание услуг на оптовом рынке электрической энергии и мощности, заключенными Клиентом — участником оптового рынка электроэнергии и мощности на оптовом рынке электрической энергии и мощности.

Для осуществления расчетно-кассового обслуживания Банк открывает Клиенту расчетный счет («Основной счет»).

Начальная (максимальная) цена договора: 252 000 (Двести пятьдесят две тысячи) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Срок оказания услуг: с момента вступления в силу договора банковского счета и в течение 3 (трех) лет.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

Лот № 2. «Договор банковского счета в валюте Российской Федерации (торговый счет)».

Предмет договора: Клиент поручает, а Банк принимает на себя обязательство по расчетному обслуживанию Клиента в валюте Российской Федерации в целях осуществления им денежных расчетов, предусмотренных Договором о присоединении к торговой системе оптового рынка, иными договорами, регулирующими покупку/продажу электрической энергии и мощности и оказание услуг на оптовом рынке электрической энергии и мощности, заключенными Клиентом — участником оптового рынка электрической энергии и мощности на оптовом рынке электрической энергии и мощности.

Для осуществления расчетного обслуживания Банк открывает Клиенту расчетный счет («Торговый счет»).

Начальная (максимальная) цена договора: 29 700 (Двадцать девять тысяч семьсот) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Срок оказания услуг: с момента вступления в силу договора банковского счета и в течение 3 (трех) лет.

Место оказания услуг: территория Российской Федерации.

3. Подробное описание условий договоров, требований к участникам размещения заказа, участникам конкурса, требований к содержанию и форме заявки на участие в конкурсе, порядку ее подачи Заказчику содержится в Конкурсной документации, которая размещена на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов www.zakupki.gov.ru (далее — официальный сайт).

На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, у Кругловой Екатерины Владимировны (тел. (499) 788-17-49, факс (499) 627-94-89, e-mail: Kruglova.ev@so-ops.ru) в течение двух рабочих дней со дня получения Заказчиком соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

Конкурсная документация предоставляется без взимания платы.

4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с заявками на участие в конкурсе в 10 часов 00 минут по московскому времени «30» декабря 2009 года по месту нахождения Заказчика на заседании Конкурсной комиссии. На процедуру могут присутствовать представители участников размещения заказа, подавшие в установленный срок заявки на участие в конкурсе.

5. Заявки на участие в конкурсе рассматриваются «11» января 2010 года по месту нахождения Заказчика на заседании Конкурсной комиссии.

6. Итоги конкурса подводятся «13» января 2010 года по месту нахождения Заказчика на заседании Конкурсной комиссии.

7. Договоры с победителями конкурса заключаются в течение 20 (двадцати) календарных дней, но не ранее чем через 10 (десять) дней, со дня размещения на официальном сайте протокола оценки и сопоставления заявок на участие в конкурсе на условиях, указанных в заявке на участие в конкурсе победителя конкурса и в Конкурсной документации.

8. Во всем, что не урегулировано настоящим Извещением и Конкурсной документацией, Заказчик, участники размещения заказа, участники конкурса руководствуются действующим законодательством Российской Федерации, в том числе Федеральным законом от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

Большой гастрономический праздник

Светлана Ефимова

5 и 6 декабря в Москве на территории Центра современного искусства ВИНЗАВОД будет проходить фестиваль «Вкус Жизни», который предлагает участникам и гостям совершить увлекательное новогоднее путешествие в Мир Вкуса. При этом Фестиваль — еще и гастрономический праздник.

Слово «путешествие» вызывает у каждого человека разные ассоциации: кто-то вспоминает величественную древнюю архитектуру и красивые пейзажи, кто-то до сих пор хранит в памяти вкусовые ощущения напитков и продуктов национальных блюд, кто-то сразу вспоминает интересные новогодние подарки и оригинальные сладости, украшения и натуральную косметику.

Уже начиная с первых выходных декабря у вас есть уникальная возможность совершить замечательное путешествие в Мир Вкуса и

погрузиться в предпраздничную новогоднюю суету с поиском подарков для родных и друзей, подготовки новогодних блюд и напитков, украшения елки и дома. И конечно, стать участником беспринципной новогодней лотереи «Вкус Фортун».

5 и 6 декабря на площадке «Цех Белого СИСИ ВИНЗАВОД» гостям и посетителям будут представлены уникальные дизайнерские подарки, новогодние елочные украшения, коллекции винтажной одежды, куклы и мишки Teddy, авторская бижутерия и ювелирные изделия, натуральная косметика из Новой Зеландии и декоративная косметика от Oplifame. С участниками салонов «Атмосфера стиля», «Формула подарков», «Алхимия красоты», «Путешествие во времени» все посетители могут обсудить последние новинки современного арт-market, заказать что-то для себя необычное или купить понравившуюся вещь сразу.

В новогоднем путешествии в мир вкуса вы станете участником или свидетелем гастрономического путешествия «Истинный вкус Средиземноморья», куда вас приглашает Национальная гильдия шеф-поваров. На ваших глазах шеф-повара известных ресторанов Москвы приготовят блюда из свежей итальянской пасты, сыра, ветчины и запячат различными соусами. В рамках мастер-класса вы сможете оценить великолепный вкус брускетт с разными итальянскими заправками.

А истинный вкус швейцарского, итальянского или испанского сыров можно ощутить, только составив правильные сочетания с другими продуктами. Все о правильных гастрономических сочетаниях вы узнаете из интересной презентации врача-диетолога Елены Кузюковой, и, конечно же, вы все это сможете попробовать.

О вине, как древнейшем источнике здоровья, наши гости смогут получить информацию во время лекции врача-энотерapeuta Евгения Бондаренко, а конкурс на знания винного этикета даст возможность блеснуть вино-

мического путешествия «Истинный вкус Средиземноморья», куда вас приглашает Национальная гильдия шеф-поваров. На ваших глазах шеф-повара известных ресторанов Москвы приготовят блюда из свежей итальянской пасты, сыра, ветчины и запячат различными соусами. В рамках мастер-класса вы сможете оценить великолепный вкус брускетт с разными итальянскими заправками.

А истинный вкус швейцарского, итальянского или испанского сыров можно ощутить, только составив правильные сочетания с другими продуктами. Все о правильных гастрономических сочетаниях вы узнаете из интересной презентации врача-диетолога Елены Кузюковой, и, конечно же, вы все это сможете попробовать.

О вине, как древнейшем источнике здоровья, наши гости смогут получить информацию во время лекции врача-энотерapeuta Евгения Бондаренко, а конкурс на знания винного этикета даст возможность блеснуть вино-

мического путешествия «Истинный вкус Средиземноморья», куда вас приглашает Национальная гильдия шеф-поваров. На ваших глазах шеф-повара известных ресторанов Москвы приготовят блюда из свежей итальянской пасты, сыра, ветчины и запячат различными соусами. В рамках мастер-класса вы сможете оценить великолепный вкус брускетт с разными итальянскими заправками.

А истинный вкус швейцарского, итальянского или испанского сыров можно ощутить, только составив правильные сочетания с другими продуктами. Все о правильных гастрономических сочетаниях вы узнаете из интересной презентации врача-диетолога Елены Кузюковой, и, конечно же, вы все это сможете попробовать.

О вине, как древнейшем источнике здоровья, наши гости смогут получить информацию во время лекции врача-энотерapeuta Евгения Бондаренко, а конкурс на знания винного этикета даст возможность блеснуть вино-

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожеников
Помощник главного редактора Юлия Гужонова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».
Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада), vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «P» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 27.11.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912342
Тираж 40000 экз.