

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

В форме SkyTeam

«Аэрофлот» представил новый А330

стр. 2

Электронные госзакупки

Экономический эффект — более 800 млрд руб.

стр. 2

Техника для «Сильвинита»

Машиностроители: качество — горнякам

стр. 2

Награды авиастроителям

Сотрудники Корпорации «Иркут» отличились

стр. 3

Инновации и РЖД

НП «ОПЖТ» обсудило перспективное

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Алюминиевый прорыв

Решение проблемы защиты проката

стр. 4

Больше товаров

Кировский завод ОЦМ расширяет линейку

стр. 4

Вопросы охраны труда

«Евраз» подводит итоги

стр. 4

Пульс машиностроения

Многие закончат год с убытками

стр. 5

Рыночные решения

Психология принятия

стр. 5

Промежуточные дивиденды

«ТНК-ВР» объявила о выплатах

стр. 5

БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ

6

Технологии внедрения

«Бережливое производство» на ИАЗе

стр. 6

Успехи Саратовской ГЭС

«РусГидро» масштабирует Лин-опыт

стр. 6

Модернизация и развитие

Позиция Сергея Чemezова

стр. 6

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

7

Миграция брендов

ТАС успешно трансформируется

стр. 7

Десять паспортов

Областной МОЭК к ОЗП готов

стр. 7

Навстречу холодам

МРСК Сибири получила паспорт готовности

стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Международное энергетическое агентство (МЭА) прогнозирует переизбыток газа на рынке уже через пять лет. Специалисты МЭА считают, что повышение энергоэффективности и создание источников возобновляемой энергии сократит потребление природного газа на 5% к 2015 году и на 17% — к 2030 году. Если новый сценарий развития ситуации оправдается, то потребление газа в Европе не вернется на уровень 2008 года ранее 2020 года, а к 2030 году снизится до 525 млрд кубометров против 542 млрд кубометров в прошлом году. Это в свою очередь приведет к снижению импорта из России и с Ближнего Востока. Таким образом, переизбыток газа на рынке станет ударом для России, Ирана и Катара, которые контролируют наибольшие объемы мировых запасов газа. Однако Энергостратегия РФ предполагает, что к 2030 году добыча газа в России вырастет на 33-42% — до 885-940 млрд кубометров; а его экспорт (с учетом транзита) вырастет на 45-53% — до 349-368 млрд кубометров.

«Металл-Экспо'2009»

Пятнадцатая юбилейная: смена металлургических веков

Дмитрий Ляховский

На этой неделе в Москве проходит 15-я юбилейная промышленная выставка «Металл-Экспо'2009». За пятнадцать лет своего существования Международная промышленная выставка «Металл-Экспо» прочно заняла ведущие

Многие металлурги по праву считают выставку «Металл-Экспо» смотровой площадкой мировой металлургии. Участие в таких смотрах позволяет проинформировать рынок о своих возможностях и потенциалах, представить свои новейшие технологии и ноу-хау и тем самым подтвердить прочные позиции компании на рынке ме-

талоу. Более чем в два раза, а потребление металлопродукции сократилось в разы. Десятилетия Госплана прошли, в страну пришел рынок со всеми его плюсами и минусами. И тем не менее, в той, самой первой выставке образца 1995 года, участвовала около ста компаний. На фоне сильно сократившегося спроса на металлопро-

выставка 1999 года состоялась уже в ноябре. Ответом кризису стала запущенная в 1999-ом Неделя металлов в Москве, в рамках которой были объединены «Металл-Экспо» и ряд отраслевых конференций. С момента появления Недели металлов в Москве выставка «Металл-Экспо» поднялась на качественно новый уровень, превратившись

новой выставкой с представительным участием ведущих металлургических групп, мировых производителей и поставщиков металла. Словом, «Металл-Экспо» начала отражать не только рынок металлов как таковой, но и общее положение дел в российской экономике. Площадка «Металл-Экспо» стала традиционным местом



С прошлого года выставка «Металл-Экспо» переехала на новую просторную площадку — в «Крокус-Экспо»

позиции среди крупнейших промышленных форумов, стала зеркальным отражением развития отечественной и мировой металлургии. История выставок «Металл-Экспо» — это история взлетов и падений металлургического бизнеса, глобализации металлургической промышленности, крупных сделок по слияниям и поглощениям, а теперь — еще и история глобального экономического кризиса.

Особенно сейчас, когда мировая кризис заставил корпорации снизить инвестиции в маркетинг, в программы по продвижению брендов и продукции. И на юбилейной выставке 2009 года будут представлены самые перспективные участники рынка, доказавшие свою устойчивость в водоворотах мирового кризиса. Нечто подобное в истории «Металл-Экспо» уже было. На самом старте. Тогда постсоветская экономика и производство металлопродукта сократи-

ли. Особенно сейчас, когда мировая кризис заставил корпорации снизить инвестиции в маркетинг, в программы по продвижению брендов и продукции. И на юбилейной выставке 2009 года будут представлены самые перспективные участники рынка, доказавшие свою устойчивость в водоворотах мирового кризиса. Нечто подобное в истории «Металл-Экспо» уже было. На самом старте. Тогда постсоветская экономика и производство металлопродукта сократи-

ли. Особенно сейчас, когда мировая кризис заставил корпорации снизить инвестиции в маркетинг, в программы по продвижению брендов и продукции. И на юбилейной выставке 2009 года будут представлены самые перспективные участники рынка, доказавшие свою устойчивость в водоворотах мирового кризиса. Нечто подобное в истории «Металл-Экспо» уже было. На самом старте. Тогда постсоветская экономика и производство металлопродукта сократи-

ли. Особенно сейчас, когда мировая кризис заставил корпорации снизить инвестиции в маркетинг, в программы по продвижению брендов и продукции. И на юбилейной выставке 2009 года будут представлены самые перспективные участники рынка, доказавшие свою устойчивость в водоворотах мирового кризиса. Нечто подобное в истории «Металл-Экспо» уже было. На самом старте. Тогда постсоветская экономика и производство металлопродукта сократи-

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В ноябре ожидается рост числа безработных в России как минимум на 111 тыс. человек, прогнозируют в ФНПР. Однако по данным Росстата, число безработных снижается: к концу сентября — 5,8 млн человек (минимум с начала года). По утверждению Роструда, уровень безработицы не превышает показателей конца 2008 года: 5,5-5,8 млн человек, а среднегодовой уровень официальных безработных к концу года составит до 2,35 млн человек.

Бережливая Россия

Обмен антикризисным опытом

Ольга Скоробогатова

На этой неделе в Москве проходит IV Российский Лин Форум «Бережливая Россия: стратегии эффективности». В последние годы форум завоевал статус крупнейшей федеральной площадки по обмену передовым опытом бережливого производства (Lean Production, Лин, Кайдзен). Ежегодно он собирает 200-250 представителей бизнес-элиты и дает возможность топ-менеджерам и ведущим специалистам компаний России и стран СНГ получить из первых рук самую актуальную и структурированную информацию по эффективной организации бизнеса. Делегатам предстоит обсудить, как создать и реализовать программу эффективности, сократить издержки, увеличить прибыль, повысить производительность труда, выявить и решить самые «дорогие» проблемы. Одна из основных тем — антикризисный опыт применения бережливого производства.

Как сообщили в Оргкомитете, среди участников Форума-2009 — делегаты от предприятий машиностроения и металлургии, энергетики, компаний ТЭК, банков, стройкомплекса, легкой и пищевой промышленности, сферы услуг. Это топ-менеджеры компаний: «Объединенная Двигателестроительная корпорация», «САТУРН — Газовые турбины», «Авиастар-СП», «МРСК Центра», «Иркутскэнерго», «ГидроэнергоСервис-ремонт», УК «Татнефть-МехСервис», «Орен-

бургэнерго», «Камэнергостройпром», «Востсибутоль», «Сумское машиностроительное НПО им.М.В.Фрунзе», «СИБУР-Русские шины», «Шинглас», «Пятигорский завод минеральных вод» и многих других. Форум пройдет при поддержке Министерства экономического развития, общероссийской общественной организации «Деловая Россия», Всероссийского общества качества, Союза машиностроителей России, крупнейшей российской автомобильной корпорации КАМАЗ. «Производительность труда является важнейшим индикатором конкурентоспособности и эффективности национальной экономики», — отмечается в приветственном письме Министерства экономического развития Российской Федерации делегатам Форума. — Определяющим условием повышения уровня производительности труда является совершенствование производственных и управленческих процессов». Очередной Российский Лин Форум предоставляет возможность компаниям ознакомиться с передовыми методиками повышения конкурентоспособности.

(Окончание на стр. 6)

РУСАЛ и NORINCO

Вера Курочкина

РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия и глинозема, подписал контракт на поставку алюминия с Государственной Китайской машиностроительной корпорацией NORINCO (China North Industries Corporation) — один из крупнейших в Китае диверсифицированных холдингов. По условиям соглашения, РУСАЛ поставит NORINCO 1680000 т алюминия в течение 2010-2016 годов, существенно расширив объем сбыта в стране, которая является крупнейшим в мире потребителем алюминия.

Государственная Китайская машиностроительная корпорация NORINCO — диверсифицированный холдинг, который занимается разработкой, производством и продвижением широкого спектра продукции и товаров в таких секторах, как оборонная промышленность, тяжелое машиностроение и автомобилестроение. В течение многих лет в состав международного инженерного подразделения NORINCO входят 225 компаний по всему миру, которые отмечены наградами за высокое качество продукции и производственные результаты.

Металл для корпорации NORINCO будет поставляться в стандартной чешке по 15 и 25 кг с сибирских заводов РУСАЛА, расположенных в непосредственной близости к китайским потребителям.

РУСАЛ реализует диверсифицированную стратегию продаж металла в США, Европу и Японию и уделяет особое внимание быстрорастущим рынкам Юго-Восточной Азии, в частности Китая. Ожидается, что доходы от продаж китайским потребителям в 2009 году составят 5% от выручки компании. К 2015 году РУСАЛ планирует увеличить этот показатель до 10%.

Артем Вольнец, директор стратегии и корпоративному развитию РУСАЛА, отметил: «У РУСАЛА есть все преимущества, а именно конкурентная себестоимость, качество продукции и удобное расположение, необходимые для развития стратегического партнерства в Китае. Заключение контракта с NORINCO является важным шагом в реализации стратегии компании по расширению присутствия на этом быстрорастущем рынке. Мы уверены, что сегодняшние темпы урбанизации и индустриального развития позволят Китаю еще долго оставаться главной движущей силой, обеспечивающей динамичный рост спроса на алюминий, и намерены активно продолжать развитие сотрудничества с нашими китайскими партнерами».

Представитель руководства NORINCO Ксу Юпинг (Xu Yuping) отметил: «Мы рады начать сотрудничество с мировым алюминиевым гигантом с такой взаимовыгодной сделкой. Корпорация NORINCO уверена, что контракт с РУСАЛом внесет свой вклад в укрепление стратегических связей между Россией и Китаем — процесс, который активно поддерживается руководством двух стран. Мы надеемся на долгосрочное сотрудничество с нашим новым партнером».

Параллельно с объявлением этого факта РУСАЛ сообщил о новых назначениях. Андрея Пихтовникова, ранее занимавшего должность директора производственного подразделения «Восток» Глиноземного дивизиона, назначили управляющим директором Ачинского глиноземного комбината (АГК). Юрий Овчинников, прежде возглавлявший АГК, назначен генеральным директором Николаевского глиноземного завода (НГЗ).

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

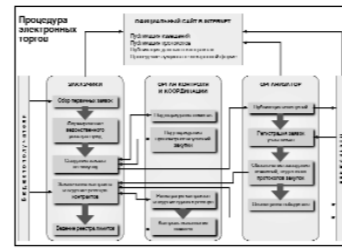
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



«Аэрофлот» представил новый самолет в цветах глобального альянса



ИПЕМ представил исследование о развитии электронных торговых площадок для госзакупок

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

О проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия, федерального государственного учреждения)

Минпромторг России уведомляет о проведении:
17 декабря 2009 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Научно-исследовательский институт «Атолл», ФГУП «Омское моторостроительное объединение им. П.И.Баранова», ФГУП «Научно-производственное предприятие «Полет», ФГУП «Чапавский капсюльный завод».

24 декабря 2009 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Тушинское машиностроительное конструкторское бюро «Союз», ФГУП «Машиностроительный завод имени Ф.Э.Дзержинского», ФГУП «Чапавский завод измерительных приборов».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия — на сайте Минпромторга России www.minprom.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

КОРОТКО

Экономия за счет диагностики

Предприятие «Электроремонт» (входит в дивизион «Северсталь Российская Сталь») за счет применения диагностики оценки состояния оборудования за три квартала сократило затраты на ремонты на 11,5 млн руб., что на 53% больше аналогичного периода прошлого года. Достичь этого удалось за счет увеличения межремонтного периода и предотвращения внеплановых отказов диагностируемого оборудования, а так же за счет освоения новых видов сервисных услуг. На данный момент количество агрегатов ЧерМК «Северсталь», взятых под постоянный контроль — 6826, что по отношению к началу 2009 года больше почти на 50%. Как отметил Андрей Травников, генеральный директор «Электроремонта», диагностика оборудования — самое перспективное направление в сегодняшних условиях.

Защитное расследование

В Министерстве промышленности и торговли Российской Федерации прошли публичные слушания в рамках повторного специального защитного расследования в отношении импорта труб большого диаметра, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации. В слушаниях приняли участие представители уполномоченных органов иностранных государств: сотрудники Торгово-экономической миссии в составе Посольства Украины в РФ, Министерства экономики Украины, Представительства Европейской Комиссии в РФ, Посольства Турецкой Республики в РФ, Посольства Японии в РФ; представители производителей труб большого диаметра Японии и Украины, представители российских производителей труб большого диаметра.

В ходе слушаний участники обсудили вопросы, связанные с динамикой импортных поставок труб большого диаметра в Россию в период действия специальной защитной меры, угрозы причинения серьезного ущерба отрасли российской экономики в случае прекращения действия специальной защитной меры, а также меры по адаптации отрасли российской экономики к меняющимся экономическим условиям.

Навстречу ЭКСПО-2010

В Москве состоялся круглый стол на тему «ЭКСПО-2010: Культура современного города и горожан», в рамках которого организаторы российского участия в выставке обсудили с известными писателями, что такое город будущего и что Россия может показать миру. Круглый стол прошел при участии директора Департамента внешнеэкономических отношений Минпромторга России Георгия Каламанова, руководства ОАО «ГАО ВВЦ», архитекторов и дизайнеров российского павильона, а также финалистов и лауреатов премии «Большая книга» Бориса Евсеева, Андрея Балдина и Марии Галиной. Директор Департамента Минпромторга России Георгий Каламанов отметил, что в российский павильон будут продемонстрированы достижения, над которыми сейчас работает наша страна. «Это прежде всего достижения по линии пяти направлений Комиссии по модернизации и технологическому развитию российской экономики», — заметил он. По его словам, в ближайшее время проекты по этим направлениям будут утверждены Комиссией, и они могут быть продемонстрированы на ЭКСПО-2010.

Начало испытаний

В Ульяновске начались летные испытания нового отечественного авиационного двигателя ПС-90А2 разработки конструкторского бюро ОАО «Авиадвигатель». Двигатель ПС-90А2 проходит испытание в качестве первой силовой установки на самолете Ту-204-100В (бортовой номер 64048). Двигатель ПС-90А2 поступил в Ульяновск в середине сентября 2009 года. 22 сентября прошла расконсервация двигателя и первый запуск. Далее двигатель проходил испытания по программе тензометрирования рабочих лопаток вентилятора и рабочих лопаток второй подпорной системы компрессора низкого давления. ПС-90А2 успешно прошел испытания по программе газодинамической устойчивости в составе самолета при искусственном моделировании бокового и попутного ветра. По программе проведения летных испытаний запланировано 26 полетов самолета Ту-204-100В. Все полеты выполняются экипажем Жуковской лётно-испытательной и доводочной базы.

Победа в тендере «Славнефти»

ОАО «Сатурн» — Газовые турбины» определено победителем тендера на поставку газотурбинного оборудования для ГТЭС-36 Тайлаковского месторождения ОАО «НГК «Славнефть». По итогам конкурса, проведенного ОАО «НГК «Славнефть», ОАО «Сатурн — Газовые турбины» поставит основное оборудование для строительства газотурбинной электростанции суммарной мощностью 36 МВт. Проект предусматривает установку шести газотурбинных агрегатов ГТА-6РМ с двигателями мощностью по 6 МВт производства ОАО «НПО «Сатурн» и генераторами ТК-6-2РУЗ производства ОАО «Привол». ГТЭС-36 предназначена для обеспечения собственных нужд Тайлаковского месторождения электрической энергией, с использованием нефтяного попутного газа в качестве топлива. Режим работы ГТЭС — базовый. Новая станция сможет работать параллельно с сетью и в автономном режиме.

Поставки техники от ГАЗа

«Группа ГАЗ» поставит 40 единиц строительно-дорожной техники для нужд ГУ «Ленавтодор». Поставка будет осуществляться компанией «Спецтехника» — Группа ГАЗ», которая выиграла аукцион в рамках федеральной программы Министерства регионального развития РФ. 20 автогрейдеров производства «Брянский арсенал» и 20 фронтальных погрузчиков производства «Челябинские строительно-дорожные машины» до конца ноября будут переданы заказчику. По требованию заказчика, все машины оснащены бортовым навигационным оборудованием системы ГЛОНАСС/GPS с функцией контроля работы рабочих механизмов. Важным преимуществом системы является возможность фиксировать местонахождение, перемещение и работу техники, контролировать расход топлива, работу отдельных узлов и механизмов, а также получать достоверную информацию об объемах выполняемых работ в режиме реального времени. Установка данной системы позволит существенно повысить оперативность управления, а также качество содержания автомобильных дорог.

В форме SkyTeam

«Аэрофлот» представил свой новый А330



Валерий Родиков

5 ноября в московском аэропорту «Шереметьево-3» был представлен новый, шестой по счету в «Аэрофлоте», дальнемагистральный лайнер А330, производства компании Airbus. Лайнер окрашен в цвета глобального альянса авиаперевозчиков SkyTeam, членом которого «Аэрофлот» стал в апреле 2006 года. Альянс объединяет 11 авиакомпаний. Из них 9 — на постоянной основе и 2 — ассоциированных. Каждые 7 секунд в мире взлетает один из самолетов альянса.

К концу 2009 года 1% парка воздушных судов каждого из участников альянса SkyTeam должен быть окрашен в корпоративные цвета SkyTeam. В «Аэрофлоте» выбор пал на новый лайнер А330-300. Подобная маркетинговая акция должна повысить узнаваемость бренда SkyTeam и компаний-членов в условиях кризиса, показать присутствие альянса на мировом рынке авиаперевозок. Прибывший А330 в цветах альянса — шестой самолет данного типа, полученный в рамках сделки операционного лизинга. Лизингодатель — AerCap. До апреля 2010 года ожидается поступление в «Аэрофлот» еще четырех самолетов А330-300.

Самолеты А330-300 имеют дальность полета до 10500 км, вмещают 302 пассажира и используются ведущими международными авиакомпаниями в сегменте дальнемагистральных перевозок. Самолеты оснащены двигателями Rolls-Royce Trent 772В. Новые лайнеры поступают в «Аэрофлот» в двухклассной компоновке: 34 места в бизнес-классе и 268 — в экономическом. Самолеты оборудованы системой развлекений последнего поколения Panasonic eX2, предусматривающей встроенные в каждое кресло широкоформатные видеомониторы размером от 9 до 16 дюймов, позволяющие использовать многоканальную видео-аудио программу. В бизнес-классе установлены удобные раскладывающиеся кресла типа «кокон». В салоне экономического класса для наиболее комфортного размещения пассажиров увеличен шаг рядов кресел.

«Аэрофлот» эксплуатирует А330 как на международных, так и внутренних маршрутах. В настоящее время самолеты А330 выполняют полеты в Пекин, Гавану, Владивосток и Лондон.

Выступивший перед журналистами гендиректор «Аэрофлота» Виталий Савельев заявил: «Кризисные тенденции диктуют необходимость пересмотреть некоторые тезисы программы «Аэрофлота»,

принятые еще в 2005 году. Необходимо принятие новых подходов к развитию компании. Перевозчик должен стать настоящим перевозчиком, национальным перевозчиком, как на внутренних, так и на международных линиях. Мы будем развиваться не только экстенсивно, но и интенсивно».

Он также отметил, что сегодня «Аэрофлот» пока занимает 21% рынка внутренних перевозок. Необходимо увеличить этот показатель. По итогам этого года «Аэрофлот» планирует перевести 8 млн пассажиров, «хотя более точные цифры еще рано загадывать».

В 2009 году в общей сложности будет получено 24 новых авиалайнера. Кроме того, он сообщил, что пробные рейсы в Шереметьево-3 (терминал D) начнутся во второй половине ноября. По словам гендиректора ОАО «Терминал» Альберта Щербаклова, строительство объекта обошлось в 650 млн долл. По расчетам, эти капиталовложения окупятся за 14 лет. «Шереметьево-3» сможет обслуживать 12 млн пассажиров в год. Предполагается, что в этот терминал будут перенесены все рейсы «Аэрофлота» — и внутренние, и международные, а также полеты его иностранных партнеров по международному альянсу SkyTeam.

EMBIZ MOSCOW-2009

С 10 по 12 ноября в «Экспоцентре» на Красной Пресне в Москве проходит II Международный форум по перспективным технологиям, концепциям и проектам EMBIZ MOSCOW-2009 (Energy Moscow Business) и IX Международная специализированная выставка «Энергосбережение-2009».

• В работе Форума, проводимого при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации и Федерального министерства экономики и технологий Германии, примут участие представители руководства профильных министерств и ведомств России и Германии, ОАО «Газпром», «Е.ОН Рургаз АГ», «Сименс АГ» и других энергетических компаний, специалисты в области энергетики, энергосбережения и перспективных источников получения электрической энергии.

• В рамках Форума российскими и зарубежными учеными и специалистами будут рассмотрены проблемы разработки устойчивой государственной энергетической политики, освоения потенциалов повышения эффективности энергоиспользования в ТЭКе, промышленности, в сельском и коммунальном хозяйстве.

Оргкомитет: (495) 916-79-48, (495) 766-31-56, (495) 967-04-61.

Электронные госзакупки

Экономический эффект — более 800 млрд руб

Дмитрий Буданов

5 ноября 2009 года Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) представил исследование «Развитие электронных торговых площадок как прозрачного экономического и антикоррупционного инструмента», посвященное проблемам и перспективам использования электронной торговли в закупочной деятельности государственных и корпоративных организаций.

По мнению генерального директора ИПЕМ Юрия Саакяна, рынок электронной торговли имеет огромный потенциал, реализация которого даст не только значительный экономический эффект, но и станет мощным инструментом в борьбе с коррупцией. В частности, в исследовании отмечается, что «перевод только половины госзакупок из имеющегося объема в 4,2 трлн руб. на ЭТП, способен дать экономический эффект свыше 400 млрд руб ежегодной экономики, то есть около 10%, а гипотетический перевод всей госзакупочной деятельности на ЭТП смог бы помочь сэкономить более 800 млрд руб. бюджетных средств в год».

С выводами ИПЕМ согласны и участники рынка. Так, по мнению Председателя совета директоров Центра развития экономики Александра Бойко, экономия от использования ЭТП в закупочной деятельности корпоративных заказчиков, в

числе которых входят как естественные монополии и крупные холдинги, так и компании малого и среднего бизнеса, может достигать 15% со стороны закупок и 23% со стороны сбыта. «Повышение прозрачности закупочной деятельности, — подчеркнул Александр Бойко, — является одним из ключевых результатов реализации потенциала, заложенного в ЭТП. Открытость и доступность информации о ходе торгов, их участниках и результатах, существенно ограничивают вероятность коммерческого подкупа и криминальной недобросовестности при проведении торгового-закупочной деятельности».

В исследовании говорится, что реализация антикоррупционного потенциала ЭТП тесно связана с необходимостью реорганизации действующих тендерных, закупочных и снабженческих подразделений хозяйствующих субъектов и ломки устоявшихся практик ведения их работы. Особо заинтересованными в выполнении механизмов ЭТП должны стать акционеры предприятий, так как у них появляется возможность контролировать то, насколько эффективно распоряжается средствами компании наемный менеджмент, в том числе осуществлять такой контроль в режиме реального времени.

Логичным результатом внедрения прозрачных механизмов электронных торгов является повышение инвестиционной привлекательности компаний, считает руководитель Управления экономической политики и конкурентоспособ-

ности Российского союза промышленников и предпринимателей Мария Глухова. Инвесторы имеют возможность непосредственно оценить один из важнейших аспектов работы предприятий — закупочную и сбытовую деятельность, а значит, такая компания становится в их глазах более привлекательным активом по сравнению с предприятиями, где процедуры закупок являются непрозрачными или трудно проверяемыми.

В исследовании ИПЕМ также указывается на крайне слабое законодательство и низкий уровень проникновения Интернета, особенно на уровне регионов. При этом актуальность решения проблем законодательного обеспечения электронной торговли растет день ото дня. Учитывая высокий антикоррупционный потенциал ЭТП, можно предположить, что проблемы законодательного обеспечения во многом обязаны своим существованием деятельности определенной части лобби, защищающей возможность извлечения нелегальных доходов из процедуры госзакупок. Нельзя также забывать и схожей позиции в бизнес-среде, где для части менеджмента, связанной с закупками и размещением заказов, применение механизмов электронной торговли будет означать прекращение стабильного потока теневых доходов.

Результаты исследования планируется передать в структуры исполнительной и законодательной власти для дальнейшего применения.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«В России традиционно ценится творческий труд, во всяком случае, мы об этом много говорим. Может быть, не всегда это получает материальные измерения, во всяком случае, не во все периоды мы платим те деньги за творческие успехи, которые за них следовало бы платить. И, наверное, это еще один повод призадуматься о ценности творческого труда, ценности труда в целом. Но, тем не менее, вы как лучшие представители своих профессий отлично знаете цену творчества и понимаете, как нужно работать, каждый, конечно, в своей сфере».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает следующую информацию:

— Постановление Региональной службы по тарифам Ивановской области от 22.10.2009 года № 231-э/1 О внесении изменений в постановление РСТ Ивановской области от 27.07.2009 года № 218-э/1 «О размерах платы за технологическое присоединение к электрическим сетям филиала «Ивэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья».

Источник официального опубликования: газета «Ивановская газета» от 23.10.2009 года № 194 (4561).

Новая техника на «Сильвините»

Машиностроители — горнякам

Роза Бордянский, г. Соликамск

«Сильвинит» проводит испытания новой горной техники. Новые модели самоходного вагона В17К и бункера-перегрузчика БПС-22 разработаны специалистами Копейского машиностроительного завода по заказу ОАО «Сильвинит».



Грузоподъемность нового самоходного вагона составляет 17 т руды, что на 2 т больше предыдущих аналогов. В конструкции новой модели самоходного вагона впервые в России использован привод «мотор-колесо» с регулятором скорости преобразователем частоты, что обеспечивает большую плавность хода, внедрена более надежная тормозная система.

Марк Мальчер, главный конструктор ОАО «Копейский машиностроительный завод», комментирует: «В 1990-е годы у нас в стране перестала действовать система подготовки и освоения производства новой техники, когда в создании машин принимали участие не только научно-исследовательские, проектно-конструкторские организации, заводы-изготовители, но и производители. Благодаря поддержке «Сильвинита» нам удалось переломить ситуацию. Первым опытом в нашей совместной работе в новых условиях стал комбайн «Урал-20Р», который два года проходил промышленные испытания на «Сильвините». Мы благодарны руководству, инженерам, горнякам «Сильвинита» за то, что они активно включились в процесс испытаний — условия заводского полигона в полной мере не отвечают тем реальным условиям, в которых в дальнейшем будет работать наша горная техника. Кроме того, в период опытной эксплуатации шахтеры «Сильвинита» внесли значительное количество своих предложений по совершенствованию комбайна. Благодаря такому взаимодействию машиностроители имеют возможность доводить свои конструкторские разработки до высоких требований потребителей и, в конечном итоге, до серийного производства».

Ростам Сабиров, генеральный директор ОАО «Сильвинит», уверен: «Для нашего предприятия совершенствование техники, оборудования и технологии — процесс постоянный. При этом мы понимаем, что от конструкторских разработок до серийного производства необходимо преодолеть большую работу. В сотрудничестве со специалистами Копейского машиностроительного завода мы довели до серийного производства комбайн «Урал-20Р». Сейчас на руднике Первого рудоуправления ведутся опытно-промышленные испытания новой модели горнопроходческого комбайна «Урал-400С». В рудниках Второго и Третьего рудоуправлений испытываются новые модели самоходного вагона и бункера-перезгрузчика. Практика показывает, что только в тесном сотрудничестве конструкторов и производителей рождается техника нового поколения, обеспечивающая стабильную работу и позволяющая воплощать самые амбициозные производственные планы».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Русбизнесавто и Europlan заключили соглашение о стратегическом партнерстве



Железнодорожники обсудили перспективные вопросы взаимодействия с машиностроителями

Награды авиаторам

Сотрудники «Корпорации «Иркут» отличились

Приказом Министра промышленности и торговли РФ Виктора Христенко за большой личный вклад в развитие авиационной промышленности, многолетний добросовестный труд и в связи с подписанием в воздух первого серийного самолета Як-130, сделанного на Иркутском авиационном заводе, работники ОАО «Научно-производственной корпорации «Иркут» отмечены государственными наградами.

Четыре сотрудника удостоены звания «Почетный авиатор», прежде всего, талантом, профессионализмом и трудолюбием нашего коллектива».

Самолет Як-130, собранный в Иркутске для ВВС Алжира, поднялся в воздух 21 августа 2009 года. Это первый в России серийный самолет, полностью построенный с использованием «сквозных» цифровых технологий. Их применение позволило: сни-



Перспективный и отмеченный Як-130

знить трудоемкость на 40%; сократить цикл изготовления на 25-30%; повысить качество сборки; сократить расходы на создание оснастки; создать базу для крупносерийного выпуска.

Совет Директоров ОАО «Корпорации «Иркут» разрешил менеджменту Корпорации зарегистрировать три выпуска биржевых облигаций номинальной стоимостью 5 млрд

руб., 7,5 млрд руб. и 10 млрд руб. со сроком обращения три года, с целью создания возможности оперативного использования публичных инструментов финансового рынка.

Объем и даты размещения биржевых облигаций будут определены дополнительно, исходя из потребностей Корпорации и состояния российского фондового рынка. Срок размещения биржевых

облигаций законодательством не ограничен.

Корпорация «Иркут» в рамках программы финансирования деятельности использует различные финансовые инструменты. В настоящий момент на рынке обращаются облигации Корпорации «Иркут» серии А03 номинальной стоимостью 3,25 млрд руб., подлежащие погашению в сентябре 2010 года.

Инновации и РЖД

НП «ОПЖТ» обсудило актуальные проблемы

В Центре инновационного развития — филиале ОАО «РЖД» — состоялось совещание НП «ОПЖТ» «Инновационная продукция железнодорожного машиностроения — промышленным предприятиям и собственникам подвижного состава». Также была организована выставка новых маневровых тепловозов и полувагонов для современной железнодорожной инфраструктуры. В заключение программы состоялась пресс-конференция под председательством президента НП «ОПЖТ», старшего вице-президента ОАО «РЖД» В.Гапановича. Президент НП «ОПЖТ» отметил, что главная задача совещания — познакомить промышленные предприятия и собственников подвижного состава с новыми тенденциями в области технического перевооружения, довести современные требования по гармонизации технологии работы на путях общего и не общего пользования.

ботка новейшего пассажирского электровазона двойного питания. ЭП20 станет первым российским пассажирским электровазном с конструкционной скоростью на 160 или 200 км/ч, который в 2010 году поступит в опытную эксплуатацию на российских железных дорогах. На Московской железной дороге осуществляется опытная эксплуатация нового грузового

на сжиженном природном газе. На Уральском заводе железнодорожного машиностроения (УЗЖМ), входящем в группу «Синара-Транспортные машины», создан новый грузовой электровазон постоянного тока серии ЭЭС6. В.Гапанович отметил, что по-прежнему актуальными являются задачи в области качества. Международный стандарт железнодорожной

визы для сохранения и дальнейшего развития научно-технического и интеллектуального потенциала транспортного машиностроения страны.

В совещании приняли участие более 100 компаний и организаций, в том числе представители Минтранса РФ, Госдумы, ОАО «РЖД», НП «ОПЖТ», Союза машиностроителей России, руководители ведущих машиностроительных отечественных и зарубежных предприятий: ЗАО «Трансмашхолдинг», ОАО «Синара — транспортные машины», ОАО «НПК «Уральвагонзавод», Caterpillar СНГ, GE Transportation Russia, собственники подвижного состава и промышленных предприятий.



СПРАВКА «ПЕ»:

Некоммерческое партнерство «Объединение производителей железнодорожной техники» (сокращенно — НП «ОПЖТ») было учреждено в июне 2007 года в России компаниями ОАО «Российские железные дороги», ЗАО «Трансмашхолдинг», ООО «Компания корпоративного управления «Концерн «Тракторные заводы» и ООО «Русская корпорация транспортного машиностроения». Цель создания: содействие обеспечению качественной инфраструктурной составляющей экономического роста в России через консолидацию усилий российских производителей железнодорожного подвижного состава.

Международная победа

«Волга-Днепр» признана лучшей в мире

Авиакомпания «Волга-Днепр» получила высшую награду международной организации Baltic Air Charter Association (BACA) — BACA Excellence Awards — в номинации «Лучшая грузовая чартерная авиакомпания» (Best Cargo Charter Airline).

Baltic Air Charter Association ежегодно проводит церемонию награждения лучших компаний-представителей авиационного чартерного бизнеса. В этом году мероприятие было приурочено к 60-летию BACA и торжественно прошло в здании ратуши Гилдхолл (Guildhall), административном центре Лондонского Сити. На церемонии награждения присутствовало свыше 300 руководителей компаний чартерной авиационной индустрии. Поздравляя «Волга-Днепр» с престижной наградой, Дик Гилберт, председатель BACA, отметил: «Мы рады наградить «Волга-Днепр» в канун 60-летия нашей организации. Ежегодные премии BACA Excellence Awards присуждаются за качество и безупречный сервис в чартерной авиационной индустрии».

В ответном слове коммерческий директор Группы компаний «Волга-Днепр» Денис Елизаров сказал: «Для нас стало большой честью быть удостоенными престиж-

ной премии BACA. Эта победа явилась признанием успехов сплоченной команды нашей авиакомпании, сумевшей на протяжении всего сложного 2009 года оправдать ожидания своих заказчиков и неустанно выполнять обязательства перед ними».



Baltic Air Charter Association создана как правопреемник Ассоциации авиационных брокеров (Airbrokers' Association), основанной в 1949 г. членами авторитетной Балтийской торговой и морской биржи. На сегодняшний день объединяет 125 компаний, работающих на рынке чартер-

ных перевозок. Среди них авиакомпании, аэропорты, хэндлинговые агенты, экспедиторы, консультанты. Ежегодная премия Ассоциации присуждается путем голосования, в котором принимают участие около 200 представителей BACA.

СПРАВКА «ПЕ»:

«Волга-Днепр» — международная группа компаний, мировой лидер в сегменте перевозок сверхтяжелых и негабаритных грузов и грузовой авиатранспортировки номер один в России. Группа объединяет две крупнейшие российские грузовые авиакомпании, «Волга-Днепр» и AirBridgeCargo. Флот включает 10 самолетов Ан-124-100, 6 Ил-76ТД и 6 самолетов семейства Boeing 747. Авиакомпания «Волга-Днепр» выполняет чартерные перевозки на Ан-124-100 и Ил-76 по всему миру. «AirBridgeCargo», специализирующаяся на регулярных перевозках с использованием самолетов Boeing 747, соединяет своими маршрутами основные аэропорты Европы и Азии. Сегодня «Волга-Днепр» занимает 11 место в мире среди грузовых авиакомпаний по объему продаж.

Стратегическое партнерство

Русбизнесавто и Europlan заключили соглашение

Ведущий оператор на рынке грузовой, специальной, строительной и автобусной техники, компания Русбизнесавто, и крупнейшая автотранспортная компания в России, Europlan, заключили соглашение о стратегическом партнерстве. В соответствии с договоренностями всего за три месяца Русбизнесавто и Europlan планируют распространить вышедшие из лизинга поддержанные грузовики, принадлежащие лизинговой компании.

В настоящий момент значительный объем современного российского рынка поддержанных грузовых автомобилей, а также специальной и строительной техники представлен ассортиментом лизинговых и кредитных организаций, получивших машины от своих заемщиков, в том числе от не сумевших расплатиться. В обиходе эта техника получила собственное имя — «конфискат».

Нарастающий объем предложения на рынке стал требовать более системной работы по продаже этой конфискованной техники. Ожидаемый и не заставляющий себя ждать результат в таких условиях — на-

чало сотрудничества кредитных организаций с крупнейшими торговыми компаниями, имеющими хороший опыт продаж подобной техники.

Так, с ноября 2009 года в России начинает действовать новая совместная программа компаний Русбизнесавто и Europlan по распродаже техники лизинговой компании. Согласно условиям данной программы, за 3 месяца стороны распродадут весь склад грузовой техники, находящийся в различных филиалах Europlan. В указанный период вплоть до февраля 2010 года на грузовую, специальную, строительную и автобусную технику от Europlan будут действовать наиболее выгодные условия приобретения.

Все предметы лизинга Europlan проходят техническую подготовку. Дальнейший ремонт купленной техники также возможен в сети станций технического обслуживания Русбизнесавто как в Москве, так и в регионах России.

Программа будет действовать в Москве и во всех 15 регионах присутствия Русбизнесавто. Автотехнику можно приобрести в лизинг и кредит. Покупателям гарантируется юридическая чистота сделки. Фирмы, составившие основу

компании Русбизнесавто, были образованы в 1993 году. Сегодня Русбизнесавто является ведущим оператором на рынке продаж грузовой автотехники, автобусов и спецтехники, а также обладает сетью современных станций технического обслуживания и ремонта грузовой автотехники.

Русбизнесавто является официальным дилером большинства отечественных и многих иностранных производителей грузовой, автобусной, специальной техники. Также компания является официальным дистрибьютором ряда производителей Китая и Европы.

Europlan — крупнейшая автотранспортная компания в России. В 2008 году, передав в лизинг 15106 транспортных

средств, Europlan в очередной раз превысил результаты всех остальных лизингодателей в этой области и прочно закрепил за собой лидерство на рынке лизинга легковых автомобилей. По итогам 6 месяцев 2009 года по рейтингу ассоциации «Рослизинг» компания Europlan вновь заняла 1 место по объему сделок автотранспорта.

Бизнес Europlan принадлежит международным фондам прямых инвестиций: Baring Vostok Capital Partners и Capital International. За последние годы компания привлекла более \$800 млн долгосрочного долгового финансирования более чем от 30 крупнейших международных банков. В июле 2009 года собственный капитал группы превысил \$130 млн.

СПРАВКА «ПЕ»: Созданная в 1999 году, Europlan предоставляет в лизинг транспорт для предприятий малого и среднего бизнеса через сеть филиалов, охватывающих 70 регионов России. В настоящий момент в портфеле компании более 46000 контрактов. Лизингополучателями Europlan являются более 12000 компаний и индивидуальных предпринимателей. Они представляют десятки отраслей экономики России и варьируются от крупнейших международных компаний до небольших семейных предприятий. Этому в полной мере способствует широкая гамма лизинговых продуктов Europlan и осуществление масштабного лизинга транспорта благодаря программам по 28 маркам автомобилей.

IV РОССИЙСКИЙ ЛИН ФОРУМ



9-10
НОЯБРЯ
2009
МОСКВА

БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ

СТРАТЕГИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Обмен опытом. Реальные инструменты роста

Руководители ведущих российских компаний: Сбербанк РФ, АКХ Сухой, КАМАЗ, TCM-групп

Эксперты мирового уровня: Б. Маскелл, М.Вэйдер

Вовлечение персонала. Лин-учет

Государственно-частное партнерство на основе Lean

ЦЕНТР ОРГПРОМ
Производство Роста

(343) 2222-120
www.leanforum.ru

TMC
ГРУПП



РОССИЙСКАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ

«Металл-Экспо'2009»

Пятнадцатая юбилейная: смена металлургических века

(Окончание. Начало на стр. 1)

В то же время мир металлургии переживает процессы консолидации и глобализации: появляются новые транснациональные корпорации, окончательно консолидируются отечественные активы. Общее количество участников рынка сокращается в два раза. Компании становятся мощнее и масштабнее, меняются акционеры и менеджмент. Динамичные изменения ландшафта рынка требуют постоянного рассмотрения вопросов состояния производства и потребления черных и цветных металлов; прогнозов изменения внутреннего и внешнего рынков; финансирования металлоторговли. Эти и другие темы становятся ключевыми предметами обсуждения в рамках конгресс-мероприятий металлургического форума.

Высокий уровень выставок «Металл-Экспо» подтвержден присвоением выставки в 2000 году знака Союза выставок и ярмарок России, СНГ и стран Балтии. В 2002 году в Мюнхене (Германия) «Металл-Экспо» признана полноправным членом UFI — это высшая профессиональная оценка выставочных мероприятий. К 2004 году самой большой павильон ВВЦ уже не вмещает всех экспонентов — выставка впервые проходит в двух павильонах. В 2006 году «Металл-Экспо» впервые за свою историю проходит международный аудит консалтинговой компании, официального партнера Международного союза выставок и ярмарок. Независимый аудит подтверждает все основные показатели популярности. «Металл-Экспо» становится одной из немногих аудируемых российских выставок.

В 2008 году выставка перемещается на площадку «Крокус-Экспо» и становится ассоциированным членом Российского союза промышленников и предпринимателей. На сегодняшний день ключевой форум металлургов проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, Торгово-промышленной палаты РФ, Международного союза металлургов, Союза экспортеров металлопродукции России, Союза машиностроителей России, Ассоциации строителей России, Фонда развития трубной продукции, Российского союза поставщиков металлопродукции, Международного союза производителей металлургического оборудования (Металлургомаш) и ряда других отраслевых объединений. Руководители профессиональных союзов входят в постоянно и эффективно действующий Оргкомитет «Металл-Экспо», формирующий программу работы форума.

И вот настал черед распахнуть свои двери 15-й международной выставке «Металл-Экспо'2009». За 4 дня участники этого крупнейшего металлургического форума могут спланировать свою деятельность на следующий год, заключить контракты, найти новых клиентов... С этих четырех дней в России традиционно начинается Новый металлургический год.

Программа форума 2009 года ориентирована на взаимодействие металлургической промышленности и смежных отраслей — машиностроения, ТЭК и стройиндустрии — и призвана (прямо как на заре «Металл-Экспо») привлечь внимание потребителей ко всем возможностям металлургов и поставщиков металлопродукции. Так, Минпромторг РФ проведет заседание Координационного совета металлургической промышленности, куда, наряду с металлургами, будут приглашены представители судостроения, авиапрома, стройиндустрии, машиностроения с тем, чтобы комплексно рассмотреть актуальные проблемы реального сектора экономики, вопросы таможенно-тарифной политики и



импортзамещения, спрогнозировать объем спроса. Руководитель Департамента базовых отраслей промышленности Минпромторга РФ В. Семенов подчеркивает важность «мозгового штурма», который предстоит сделать в ноябре. «Металл-Экспо'2009» обеспечит прямое общение производителей, поставщиков и потребителей черных и цветных металлов, позволит обсудить планы поставок на текущий период и на предстоящий 2010 год, предварительно согласовать номенклатуру, объемы и цены. Выставка откроет новые рынки сбыта, расширит круг контрагентов, покажет, какие виды продукции сейчас востребованы на рынке.

С 10 по 13 ноября в «Металл-Экспо'2009» примут участие более 500 компаний из 25 стран мира. Сейчас существенно меняется структура рынка: ряд компаний признаны банкротами, часть игроков рынка находится в предбанкротном состоянии, многие компании реформируются, меняют названия, закрывают филиалы или вообще уходят с рынка. Тем не менее, на стендах посетителей — а их ожидается более 20000 — будут ждать компании из России, стран СНГ, Европы, Ближнего Востока, США, Юго-Восточной Азии, Австралии, Африки. Национальные экспозиции представят Испания, Германия, Финляндия, Китай, Турция, Чехия, Польша и Бразилия. Производители металлопродукции и оборудования для металлургии и металлообработки, склады, сервисных металлоцентров, добывающей промышленности с большинства континентов нашей планеты представят новейшие технологии. Выставку посетят многочисленные отечественные и зарубежные потребители металлопродукции: география гостей простирается на все континенты, за исключением разве что Антарктиды.

Сегодня важно продвигать рынок, что все компании живы и здоровы, готовы выйти из кризиса более сильными и продолжить модернизацию. На «Металл-Экспо'2009» можно будет увидеть и проанализировать эффективность принятых компаниями мер — это та площадка, где можно сделать общий срез. «Выставка сможет продемонстрировать посткризисный ландшафт и дизайн рынка, содействовать восстановлению нарушенных связей и установлению новых деловых отношений, задать импульс бизнесу на ближайшую перспективу», — резюмирует сопредседатель Оргкомитета «Металл-Экспо», президент Российского союза поставщиков металлопродукции Александр Романов.

История металлургии — история циклов. Об этом со всей очевидностью напомнил год минувший и об этом свидетельствует 15-летний опыт проведения «Металл-Экспо». Но и кризис может быть лучшим временем для демонстрации новшеств, технологических ноу-хау и выработки оригинальных предложений — ведь когда наступит период роста, этим опять некогда будет заниматься!

Алюминиевый прорыв

Решение проблемы защиты стального проката от коррозии

Дмитрий Леонов

Революционная инновация российских ученых изменит расклад сил на рынке защитных покрытий. Потенциальный объем продаж (по самым осторожным подсчетам) составит более \$3 млрд.

Цинк — дороже

Над проблемой защиты стального проката от коррозии ученые всего мира работают не один десяток лет. До сих пор самым распространенным методом было цинкование. Но цинк, в отличие от алюминия, металл дорогой и дефицитный, его запасы на территории России ограничены. К тому же со временем этот металл меняет свою структуру, подвергается коррозии и темнеет. Российские ученые нашли решение этой проблемы.

Первые образцы продукции, произведенные на экспериментальной линии новой революционной технологии алюминирования, были изучены российскими и западными специалистами. Исследования, проведенные во Всесоюзном институте легких сплавов и в фирме Body Coat (Великобритания) подтвердили высокую стойкость алюминиевых покрытий к воздействию агрессивной среды. Независимые эксперты сделали вывод: стальной прокат и изделия с защитным алюминиевым покрытием сочетают в себе прочность стали и

покрытиями надежно защищены от тепловой коррозии и отлично работают до температуры 650-900°C.

«Возможности практического применения разработки безграничны», — считает Михаил Хартман, директор Центра Изучения Региональных Проблем. — По нашим оценкам, суммарный ущерб промышленно развитых стран от коррозии металлов достигает сегодня 4-5% национального дохода, а это значит, что технология, позволяющая решить



Алюминий по удельному весу в 2,5 раза легче цинка, поэтому его расход на единицу поверхности изделия меньше, что снижает затраты на нанесение защитного покрытия в разы

высокую коррозионную стойкость алюминия.

Алюминиевые покрытия, нанесенные погружением в расплав, по коррозионной стойкости превосходят аналогичные цинковые в 2-3 раза — в промышленной атмосфере, в 3-5 раз — в условиях добычи нефти и газа, в 9-11 раз — в морской атмосфере и при воздействии морской воды, в 4-7 раз — в условиях сельскохозяйственного производства. Изделия с алюминиевыми

эту проблему, охватывает рынок в миллиарды долларов».

Стальной прокат и изделия с защитным алюминиевым покрытием могут использоваться в строительных конструкциях и сооружениях, эксплуатируемых в условиях повышенной агрессивности — в металлургической и химической промышленности, на сельскохозяйственных объектах, при изготовлении такелажа для морских судов, для покрытия стальных тросов и кабелей и так далее.

Простое решение

Сегодня основной конкурент алюминия в сфере антикоррозийных покрытий — цинк. Однако метод непрерывного цинкования широко используется только благодаря не очень эффективной, но привычной технологии: с помощью подвижных роликов стальной прокат погружают в ванну с расплавленным цинком. В расплавленном цинке узел работает примерно 12 дней, затем его меняют. Для алюминия такая технология не

воздух, — рассказывает один из разработчиков технологии Сергей Марутьян. — Стальные изделия или прокат проходят сквозь расплав в закрытой камере, расположенной над ванной с расплавленным металлом. Расплавы поднимаются в камеру выше уровня отверстий входного и выходного каналов под действием избыточного давления в печи и удерживаются от вытекания за счет разрежения, создаваемого в камере. Пневматическая система, регулируя давление и разрежение, в автоматическом режиме поддерживает заданный уровень расплава. На выходе из камеры воздушный нож удаляет излишки расплава».

Готовое покрытие имеет сложное строение. Слой, прилегающий к стали, состоит из интерметаллических соединений алюминия и железа, а поверхностный слой, определяющий долговечность покрытия — из алюминидов сплава, содержащего специальные добавки. В результате образования химической связи покрытие не осыпается и не отслаивается, даже если изделие скручивают или подвергают многократной деформации.

Природа — не против

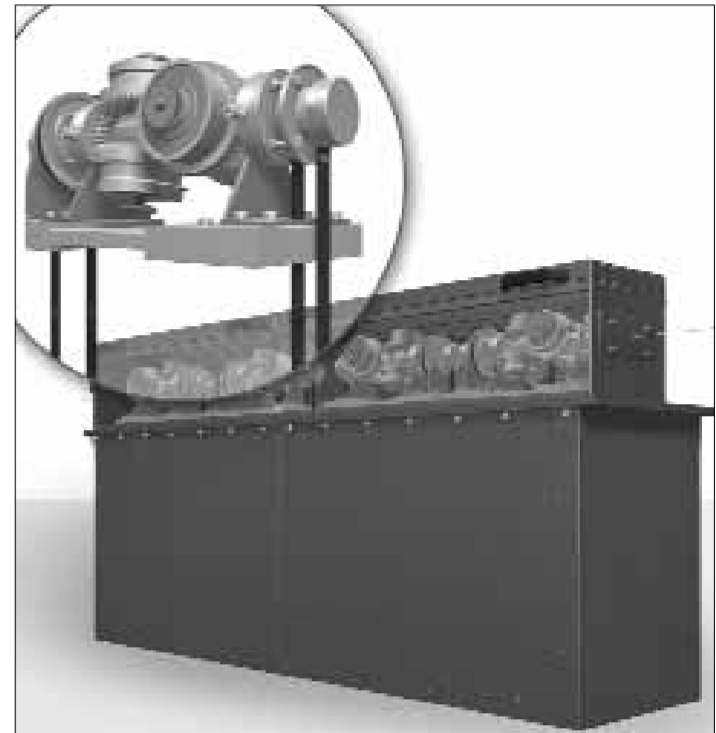
Решение, предложенное и запатентованное российскими учеными, универсально: этот способ позволяет покрывать сталь как алюминием, так и любыми другими металлами и сплавами, включая цинк. Но алюминий по удельному весу в 2,5 раза легче цинка, поэтому его расход на единицу поверхности стального изделия будет меньше, что в разы снижает затраты на нанесение защитного покрытия. Технология позволяет непрерывно наносить покрытие на различные протяженные изделия, включая: проволоку, арматуру, тру-

Суммарный ущерб промышленно развитых стран от коррозии металлов достигает сегодня 4-5% национального дохода, а это значит, что технология, позволяющая решить эту проблему, охватывает рынок в миллиарды долларов.

мости тот самый ролик, который заставляет стальную полосу погружаться в расплав, на былого диаметра, сортовой прокат, штрипс, рулонную листовую сталь...

Металлурги уже разработали первую рабочую модель производственной линии для нанесения алюминиевого покрытия на сталь. Установка компактна, экологически безопасна и эффективна с точки зрения экономических затрат. Узел нане-

ных конструкций с алюминиевым покрытием можно соединить между собой как сваркой, так и с помощью болтов с термомодифицированным покрытием на основе цинка. Алюминиевое покрытие может быть окрашено в различные цвета.



«Стальные изделия или прокат проходят сквозь расплав в закрытой камере, расположенной над ванной с расплавленным металлом. Расплавы поднимаются в камеру выше уровня отверстий входного и выходного каналов под действием избыточного давления в печи и удерживаются от вытекания за счет разрежения, создаваемого в камере. Пневматическая система, регулируя давление и разрежение, в автоматическом режиме поддерживает заданный уровень расплава. На выходе из камеры воздушный нож удаляет излишки расплава».

Сергей Марутьян, разработчик технологии алюминирования

сения покрытия не содержит погруженных металлических деталей и может иметь как горизонтальное, так и вертикальное конструктивное исполнение. Важно, что работающая установка очень экологична — в ней не используются химические растворы. Элементы сталь-

Ученые полагают, что на базе экспериментальной установки уже можно создавать опытно-промышленную линию, а затем перейти к серийному выпуску установок для алюминирования и производства алюминированного проката.

Подведение итогов

«Евраз»: вопросы охраны труда и промышленной безопасности

Западно-Сибирский металлургический комбинат, входящий в «Евраз Групп», подвел итоги работы в сфере охраны труда и промышленной безопасности за 9 месяцев 2009 года. Показатели эффективности работы сохранились на уровне аналогичного периода прошлого года.

За 9 месяцев ОАО «ЗСМК» осуществило 16 внутренних комплексных проверок уровня охраны труда, промышленной безопасности, культуры производства и санитарного состояния структурных подразделений комбината. По результатам проверок специалисты предприятия разработали и внедрили корректирующие мероприятия по созданию безопасной рабочей среды. В ходе реализации запланированных техни-

ческих мероприятий, направленных на улучшение промышленной безопасности, были улучшены условия труда 215 работников. Кроме того, еженедельно в структурных подразделениях комбината проводятся проверки, результаты которых позволяют планировать работу по улучшению условий труда и ликвидации очагов возможного травматизма. Более 1500 руководителей и специалистов за 9 месяцев текущего года прошли обучение на курсах по охране труда и промышленной безопасности.

Профилактические мероприятия — важная часть совершенствования системы охраны труда и промышленной безопасности на предприятиях «Евраз». Все работники ОАО «ЗСМК» ежегодно проходят профилактические медицинские и флюорографические осмотры, вакцина-

цию и витаминизацию. Для сотрудников организовано лечебно-профилактическое питание, обеспечение молоком и другими равноценными пищевыми продуктами, а также медицинское обслуживание. Кроме того, сотрудникам предоставляется возможность льготного приобретения путевок. За 9 месяцев в санаториях-профилакториях отдохнули более 2000 работников.

В соответствии с правилами охраны труда и промышленной безопасности работники ОАО «ЗСМК» обеспечиваются современными средствами индивидуальной защиты. Регулярно на комбинате проводится смотр-конкурс на звание «Чех образцового противопожарного состояния» и смотр-конкурс на лучшие условия труда и производственного быта женщин.

Больше товаров

Кировский завод ОЦМ расширяет сортамент

ОАО «Кировский завод ОЦМ» (предприятие производящего комплекса УГМК) планомерно расширяет сортамент выпускаемой продукции. В частности за счет освоения коллекторных профилей, фасонных электротехнических профилей и медных шин электротехнического назначения в бухтах и в отрезках.

Как сообщил заместитель главного инженера, начальник технического отдела КЗОЦМ Александр Лужбин, начатое в текущем году производство медных шин в бухтах из пресованной заготовки позволило почти втрое с начала текущего года увеличить перечень типоразмеров выпускаемой пресованной продукцией, на 25% расширилась номенклатура по медным шинам в отрезках. Кроме того, продолжает расти число типоразмеров коллекторных профилей. В стадии разработки, изготовления опытных партий находятся девять новых размеров.



В настоящее время пресованный участок КЗОЦМ имеет в своем активе более 100 типоразмеров медных шин в бухтах и в отрезках, более 10 видов фасон-

ных профилей различной конфигурации в отрезках и в бухтах, более 20 типоразмеров коллекторных профилей из бронзы и меди. «Особенностью органи-

Технология труб от ТМК

«Премиум» ТМК PF и ТМК FMT — на работу в Шотландию



Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, сообщила о внедрении технологии производства резьбовых соединений класса «Премиум» ТМК PF и ТМК FMT на предприятиях компании Wesco Abu Dhabi (Wesco), дочерней сервисной компании шотландской Weir Group.

Соглашение с Wesco заключила компания «ТМК-Премиум Сервис». Документ предусматривает предоставление шотландским партнерам технологии нарезки резьбовых соединений ТМК PF и ТМК FMT на патрубках и пероводниках, предназначенных для формирования трубной колонны. Кроме того, компания Wesco будет производить ремонт и сервисное обслуживание продукции с резьбовыми соединениями ТМК PF и ТМК FMT в странах Ближнего Востока. На сегодняшний день подобные лицензионные соглашения «ТМК-Премиум Сервис» заключила с «АК «Корвет», «Тяжпрессмаш», «НПФ Завод «Измерон», «Уралтрубсервис», Воронежским механическим заводом, Beijing Huayou Xingye Materials Co. (Китай). Трубная продукция с резьбовыми соединениями класса «Премиум» ТМК PF и ТМК FMT производится на предприятиях ТМК — Синарском трубном заводе, Волжском трубном заводе, Таганрогском металлургическом заводе и на предприятии «ТМК-Казтрубпром». «Сегодня наблюдается большой спрос на резьбовые соединения класса «Премиум» со стороны компаний нефтегазового комплекса. ТМК не только производит и продает трубы с премиальными соединениями, разработанными нашими специалистами, но и заключает с партнерами лицензионные соглашения, благодаря которым резьбы ТМК будут применяться или на оборудовании для эксплуатации скважин. Это позволяет нам продвигать свою продукцию на рынке и одновременно обеспечивать финансовую эффективность», — комментирует генеральный директор ООО «ТМК-Премиум Сервис» Михаил Зыков.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Энел ОГК-5» отчиталась за 9 месяцев по МСФО

3 ноября 2009 года ОАО «Энел ОГК-5» опубликовало неаудированную финансовую отчетность по МСФО за 9 месяцев 2009 года. Выручка компании снизилась в сравнении с аналогичным периодом прошлого года на 5%, составив в результате 30,4 млрд руб. По оценкам аналитика ИК «ФИНАМ» Константина Рейли, динамика выручки «Энел ОГК-5» обусловлена влиянием ряда факторов: «Во-первых, ростом отпускных тарифов на электрическую энергию и ростом объемов продажи электроэнергии по нерегулируемым ценам вследствие дальнейшей либерализации рынка электроэнергии. Во-вторых, ростом натуральных производственных показателей. Так, отпуск электроэнергии «Энел ОГК-5» за 9 месяцев 2009 года составил 27 246 ГВтч, что на 12,7% выше показателя соответствующего периода 2008 года».

Операционные расходы «Энел ОГК-5» снизились на 12% за рассматриваемый период. «К сожалению, формат раскрытия отчетности не позволяет составить объективную картину динамики расходов, так как разбивка затрат на статьи не приводится», — отмечает Константин Рейли. — Мы считаем, что финансовые результаты «Энел ОГК-5» окажут умеренно позитивное влияние на котировки акций компании».

Совет директоров GM решил не продавать Opel

3 ноября совет директоров General Motors (GM) по итогам шестичасового заседания принял решение не продавать Opel и сохранить торговую марку в структуре холдинга. Представители совета директоров заявляют, что изменение решения вызвано ухудшением ситуации в бизнесе GM и необходимостью сохранения Opel для реализации глобальной стратегии компании.

Аналитики «ФИНАМ» негативно оценивают влияние указанной новости на Группу «ГАЗ». «Сотрудничество с Opel позволило бы ГАЗу загрузить практически простаивающий конвейер по производству легковых автомобилей и получить дополнительные доходы от его использования, которые уже учтены в текущих рыночных котировках акций компании», — утверждает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Учитывая, что соглашение о заключении сделки уже заключено, а также позицию властей Германии о необходимости продажи Opel альянсу Magna-«Сбербанк», мы не исключаем, что решение о сделке может вновь измениться, однако оцениваем вероятность изменения решения как невысокую. GM планирует продолжить переговоры с ГАЗом о сотрудничестве и разработке бюджетной модели на базе Opel, однако переговоры и постановка модели на конвейер могут занять значительное время, до нескольких лет».

«Дальсвязь» нейтрально отчиталась за 9 месяцев 2009 года по РСБУ

3 ноября крупнейший оператор связи Дальневосточного федерального округа — «Дальсвязь» — выпустил отчетность за 9 месяцев 2009 года по РСБУ. Выручка компании увеличилась на 11%, в первую очередь, за счет индексации тарифов на услуги местной связи и за счет более чем 25%-ного роста доходов от «новых» услуг связи (включают интернет, передачу данных и интерактивное телевидение), уверен стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский: «Такой рост выручки мы склонны считать нейтральным, поскольку он приблизительно соответствует ожиданиям».

Рентабельность, как по EBITDA, так и по чистой прибыли, изменилась незначительно, продемонстрировав повышение. «Несмотря на небольшое изменение, факт того, что менеджмент в условиях кризиса сохранил контроль над расходами на хорошем уровне, положительно влияет на инвестиционную привлекательность оператора», — говорит Владимир Сергиевский.

«ТНК-ВР» выплатит высокие промежуточные дивиденды



2 ноября «ТНК-ВР Холдинг» опубликовал сообщение о том, что совет директоров компании рекомендовал выплату промежуточных дивидендов за девять месяцев 2009 года в размере 7,41 руб. как на обыкновенную, так и на привилегированную акцию. Дата закрытия реестра для получения дивидендов — 30 октября. Внеочередное собрание акционеров компании, на котором должен быть утвержден размер дивидендов, пройдет в форме заочного голосования с датой окончания приема бюллетеней 10 декабря.

«ТНК-ВР» традиционно платит высокие дивиденды, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Дивидендная доходность по рекомендованным промежуточным дивидендам составляет 14% на обыкновенную и 18% на привилегированную акцию, что является одним из наивысших показателей в отрасли. Дивидендная политика «ТНК-ВР Холдинг» предполагает выплату 100% чистой прибыли по РСБУ и равные выплаты на обыкновенные и привилегированные акции. Выплата дивидендов по итогам третьего квартала нетипична для ТНК-ВР Холдинга. Как правило, промежуточные дивиденды компания платит за полугодие. Данный случай связан со срочной потребностью мажоритарного акционера, а именно «ТНК-ВР Интернешнл Лимитед», в средствах на свою инвестпрограмму».

«МРСК Центра»: умеренно негативные показатели

Отпуск электроэнергии в сеть «МРСК Центра» за 9 месяцев 2009 года составил 42,15 млрд кВт•ч, что ниже на 9,2% показателя за сопоставимый период 2008 года. При этом объем полезного отпуска в сеть за 9 месяцев 2009 года составил 38,1 млрд кВт•ч, снизившись на 10% по сравнению с аналогичным показателем 2008 года. Потери электроэнергии в сетях за 9 месяцев 2009 года составили 9,5%, увеличившись на 0,8% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года. Наиболее существенное снижение электропотребления зафиксировано в Воронежской, Тверской и Смоленской областях.

«Более значительное снижение полезного отпуска по сравнению с отпуском электроэнергии в сеть и рост потерь связаны с сокращением полезного отпуска крупным потребителям по се-

Пульс машиностроения

Многие предприятия закончат год с убытками

Константин Романов, аналитик ИК «ФИНАМ»

Несмотря на улучшение макроэкономической конъюнктуры в последние месяцы, спад производства машиностроительной продукции на фоне низкого спроса и высоких издержек продолжается. В таких условиях предприятия, не обладающие сформированными портфелями заказов, вероятно, окажутся по итогам года убыточными.

восстановление экономики, которое будет способствовать увеличению располагаемых доходов населения и прибылей компаний.

Среди наиболее пострадавших секторов — производство грузовых автомобилей, которое в январе-августе 2009 года снизилось на 71,6% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года, производство легковых автомобилей, упавшее на 62,6%, а также производство автобусов, снизившееся на 59,2%.

Несмотря на общий спад в секторе, компа-

нии от заказанного оборудования, это не оказывает существенного влияния на текущие объемы производства, так как для большинства клиентов отказываться от предоплаченного и находящегося в производстве оборудования невыгодно.

В частности, по данным холдинга «Вертолеты России», в 2009 году портфель заказов на российские вертолеты увеличился на 37% по сравнению с уровнем 2008 года. Спрос на военную технику зависит от государственного за-

каза. В результате, банки должны были кредитовать предприятия реального сектора по относительно приемлемым процентным ставкам. Поскольку первоначально утвержденный способ предоставления госгарантий не устраивал банки, процесс согласования затянулся, и реально компании стали получать госгарантии лишь в III квартале текущего года.

Беспрецедентный объем госгарантий в размере 20 млрд руб. (около \$650 млн) был предоставлен Группе

компаний, занимающихся производством военного оборудования. В ближайшее время Правительство рассмотрит вопрос о предоставлении госгарантий для «АвтоВАЗа» при том, что завод получил на беспроцентной основе от государства через «Ростехнологии» 25 млрд руб. (\$820 млн).

Кроме того, мы ожидаем, что государство продолжит выделять через госбанки кредиты на нерыночных условиях стратегическим компаниям, в первую очередь, компаниям военно-



Российские предприятия отрасли настоящего спроса на свою продукцию пока еще не дождалась

По данным Росстата, объем промышленного производства в России в январе-сентябре 2009 года сократился на 13,5% к уровню аналогичного периода годом ранее. При этом в сентябре спад начал замедляться — до 9,5% по сравнению с аналогичным месяцем 2008 года.

В то же время, производство машин и оборудования в России за январь-август 2009 года снизилось на 33,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Таким образом, положительная динамика производства пока выражена слабо, несмотря на то, что компании сектора практически закончили распродавать складские запасы.

Мы считаем, что для увеличения спроса на машиностроительную продукцию необходимо

с большими портфелями заказов чувствуют себя хорошо. Среди секторов машиностроения, работающих по контрактам, мы выделяем вертолетостроение, судостроение, авиастроение, производство электрической энергии

и экспорта. В 2009 году объем расходов на вооружения увеличился на 60% по сравнению с уровнем 2008 года и достиг 1,3 трлн руб.

В числе позитивных для машиностроительной отрасли тенденций мы отмечаем начало

«ГАЗ» при официальном лимите в 10 млрд руб. (около \$325 млн). Компании «КАМАЗ» и «Соллерс» успели получить кредиты «ВТБ» в размере 2,9 млрд руб. (\$95 млн) и 1 млрд руб. (\$33 млн) соответственно под госгарантии в

промышленного сектора и авиастроения, для любых нужд: реализации инвестиционных программ, пополнения оборотного капитала и рефинансирования уже имеющейся задолженности.

Тем не менее, многие машиностроительные компании закончат 2009 год с убытком. Несмотря на снижение стоимости ресурсов, машиностроительные компании без сформированных портфелей заказов получат убыток по итогам года вследствие резкого падения спроса при высокой доле фиксированных издержек.

Мы прогнозируем, что государство продолжит поддержку ключевых компаний машиностроения. В первую очередь поддержка коснется автомобилестроения, авиастроения и

размере половины объема кредитов.

Многие российские машиностроительные компании закончат 2009 год с ощутимым убытком. Несмотря на снижение стоимости ресурсов, машиностроительные компании без сформированных портфелей заказов получат убыток по итогам года вследствие резкого падения спроса при высокой доле фиксированных издержек. Кроме того, в течение года многие предприятия неактивно проводили сокращение персонала, что в результате приведет к еще более существенным убыткам по итогам 2009 года.

Рыночные решения

Психология принятия



Ирина Елисеева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Психология поведения людей является ключом к пониманию происходящего на финансовых рынках. Все обыденные, повседневные чувства и стремления проявляются в жестких рыночных баталиях более обостренно.

Движущей силой, которая заставляет нас работать на спекулятивных финансовых рынках, является жадность. Результатом действия жадности будет являться мотивация к заключению сделок. Можно выделить два вида мотивации:

— рациональная мотивация, обычно присутствует до первого вхождения в рынок у начинающего трейдера, а также в работе профессионального трейдера;

— нерациональная мотивация; выражается в азарте игрока и присутствует практически у каждого трейдера, однако одни контролируют свой азарт, а другие являются рабами эмоций и обречены на проигрыш.

Лучшим лекарством от азарта является составление плана заключения сделок (финансового плана деятельности).

Следующим фактором, подвигающим трейдера на заключение сделок, является надежда на получение прибыли. Надежда должна находиться в подчиненном отношении и к расчету, и к жадности. Именно огромная надежда приводит начинающих трейдеров к разорению.

Надежда определяет поведение трейдера в двух основных случаях:

— в момент входа в рынок — надежда на получение прибыли может заставить человека совершить конкретное действие на финансовом рынке;

— в момент получения убытков — когда возникает надежда на изменение ситуации к лучшему. Здесь надежда проходит три этапа своего развития и существования.

На первом этапе, когда убытки незначительны, надежда неизбежна и может быть оправдана (если вы уверены в прогнозе и действуете согласно принятому ранее плану). На втором этапе, при дальнейшем росте убытков надежда восходит к своему пику. Решение вопроса — закрыть убыточную позицию или оставить все как есть — по большей части будет зависеть от того, насколько сильно разум трейдера контролирует его желания.

Третий этап характеризуется критическими убытками, когда надежда уже оставляет трейдера, и на смену ей приходит отчаяние (особенно сильное проявление отчаяния у слабых и начинающих трейдеров). Человек, который все-таки пережил последний этап надежды, может смело считать себя состоявшимся трейдером. В последующей торговой практике события третьего этапа будут давать о себе знать в виде страха.

Страх возникает, когда вы получаете убытки. Одних страх парализует, они не могут вовремя остановиться и теряют все. Других же страх заставляет действовать необдуманно и заключать порой взаимоисключающие сделки, что также ускоряет разорение.

Противопоставьте судорожным действиям нервного холерика разумные и планомерные шаги по выходу из кризиса, не впадая в панику. Действуйте четко по составленному вами до открытия позиции (соответственно, до возникновения страха) плану. Сделайте страх частью своего торгового плана. Страх потерять деньги заставит вас тщательно выбирать сделки и исполнять защитные ордера.



НОВОСТИ

твом высокого напряжения и увеличением отпусков электроэнергии абонентам компании на низком уровне напряжения, где происходит увеличение технических потерь электроэнергии», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли.

Аналитики ИК «ФИНАМ» уверены, что публикация производственных результатов «МРСК Центра» за 9 месяцев 2009 года не окажет влияния на котировки акций компании, поскольку сейчас внимание инвесторов направлено на публикацию ОАО «Холдинг МРСК» данных о первоначальной базе капитала МРСК, которая должна состояться в первой половине ноября. Эти данные будут полезны инвесторам как при проведении оценок фундаментальной стоимости компаний, так и при принятии решений при развитии проекта консолидации дочерних компаний «Холдинг МРСК».

«Магнит» подвел итоги SPO

Розничная сеть «Магнит» подвела итоги вторичного размещения акций компании. Компания разместила GDR по \$13, ближе к верхней границе ранее заявленного ценового диапазона в \$12-13,5 за GDR (\$65 за одну обыкновенную акцию).

«Магнит» в рамках размещения продал около 8 млн 107 тыс. 423 акции на \$527 млн. Компания продала 5,68 млн акций (около половины акций допэмиссии) за \$369,2 млн. Кроме того, три ее основателя реализовали 2,4 млн личных акций почти за \$160 млн.

«В целом мы позитивно оцениваем результаты размещения, спрос инвесторов на акции практически в полной мере соответ-

ствовал ожиданиям «Магнита» и намерениям привлечь более \$500 млн», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Привлеченные средства компания планирует направить как на рефинансирование текущей задолженности, так и на усиление экспансии в сегменте гипермаркетов и дискаунтеров».

«ОГК-6» отчиталась за 9 месяцев 2009 года по РСБУ

ОАО «Шестая генерирующая компания оптового рынка электроэнергии» опубликовала бухгалтерскую отчетность по РСБУ за 9 месяцев 2009 года. За указанный период выработка электроэнергии «ОГК-6» упала на 31% относительно аналогичного периода прошлого года. Несмотря на столь существенное падение выработки, выручка «ОГК-6» за 9 месяцев 2009 года сократилась на 5,4% относительно 9 месяцев 2008 года. Поддержку выручке оказал рост тарифов на 2009 года на электроэнергию, который в среднем составил 28%.

За отчетный период себестоимость «ОГК-6» снизилась на 22,5%, причем темп снижения себестоимости оказался выше темпа снижения выручки. Такой динамики удалось добиться преимущественно за счет снижения расходов на топливо, которое, в свою очередь, является следствием падения выработки электроэнергии и уменьшения загрузки низкоэффективных мощностей.

По итогам III квартала 2009 года «ОГК-6» получила чистую прибыль в размере 704 млн руб., что на 14% меньше показателя за II квартал текущего года. Уменьшение чистой прибыли в

июле-сентябре связано с сезонным снижением отпусков тепловой энергии на 29% по сравнению со II кварталом 2009 года, а также ростом расходов на топливо в связи с ежеквартальной индексацией цен на газ при снижении среднетеплотворной способности на электроэнергию.

«Мы нейтрально оцениваем финансовые результаты «ОГК-6» за 9 месяцев 2009 года, так как, несмотря на сокращение себестоимости и рост рентабельности как по валовой, так и по чистой прибыли, выручка компании продемонстрировала снижение», — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Крутов. — Публикация бухгалтерской отчетности, скорее всего, нейтрально отразится на котировках акций «ОГК-6».

«Северсталь» снижает отгрузки проката с покрытием

31 октября «Металл-Курьер» со ссылкой на представителя Северстали сообщил, что компания в октябре снизила отгрузки проката с покрытием на 7% относительно сентября — до 80 тыс. т. Также отмечается, что в ноябре из-за сокращения заказов ожидается, как минимум, еще 10%-ное снижение продаж.

Данная тенденция является отражением постепенного охлаждения внутреннего рынка плоской продукции, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов: «Снижение объемов реализации продукции с высокой добавленной стоимостью неизменно негативно скажется на финансовых результатах компании. Тем не менее, отмечаем, что продажи в октябре на 33% превышали среднемесячный уровень 2009 года».

Внедрение на «Иркуте»

«Бережливое производство» на ИАЗе

Первые шаги к бережливому производству были сделаны на Иркутском авиационном заводе (ИАЗ) в апреле 2008 года. В соответствии с приказом президента Корпорации «Иркут» Олега Демченко «О повышении эффективности деятельности ОАО «Корпорация «Иркут», на основном заводе корпорации в Иркутске был проведен ряд организационных мероприятий: создана структура управления программой «Бережливое производство», разработан план развертывания программы, определены пилотные проекты (цехи механосборочного производства и международной промышленной кооперации), распоряжением директора производства назначены ответственные в подразделениях за координацию работ по программе.

Особое внимание на начальном этапе программы было уделено вопросу обучения персонала. Плановые объемы обучения разных категорий персонала (как силами сторонних организаций, так и силами обученных специалистов ИАЗ) на 2009 год по теме «Бережливое производство» составили 22000 человеко-часов.

Руководством необходимо вовлечение высшего руководства предприятия в процесс постоянного улучшения, был проведен практический тренинг руководителей ИАЗ и корпоративного центра по развертыванию миссии ОАО «Корпорация «Иркут» по методологии «Хосин-Капри».

Полученный опыт внедрения «бережливого производства» показал ее эффективность и необходимость распространения на все подразделения ИАЗ, в том числе для решения перспективной задачи — выхода по показателям «бережливого производства» на уровень мировых производителей воздушных судов с целью подготовки к производству МС-21.

По результатам тренинга организационные работы по развертыванию миссии топ-менеджеров — миссий, которые необходимо каскадировать на все уровни управления, вплоть до цеха, так как стратегия постоянного улучшения наиболее эффективна, когда каждый работает на достижение конкретной поставленной цели.

В декабре 2008 года проведено обучение руководителей и специалистов методике всеобщего производственного обслуживания с привлечением в качестве преподавателя широко известного в мировых кругах специалиста и автора книг по «Бережливому производству», президента консалтинговой компании LeanPlus Майкла Вейдера (США).

В целях применения технологий Lean при разработке, запуске в производство и производстве новых изделий (в частности, пассажирского лайнера нового поколения МС-21) организовано и проводится обучение методом лин-проектирования (проектирование под заданную стоимость) с привлечением в качестве преподавателей специалистов компании DRM Associates (США).

Для подготовки к производству самолета МС-21 на ИАЗ проводятся работы по формированию планировки производства с применением концепции «Бережливое производство».

С февраля 2009 года для широкого круга руководителей и специалистов ИАЗ проводится обучение философии и инструментам «бережливого производства» в Иркутске по договору с компанией ООО «Центр Оргпром».

Кроме этого, развернуты работы с компанией Magna Steyr (Австрия) с целью оптимизации производства компонентов для AIRBUS по программе международной промышленной кооперации.

В целях изучения практики построения производственных систем на основе концепции «Бережливое производство» был проведен бенчмаркинг для руководителей и специалистов ИАЗ на предприятиях Японии и Австрии. Персонал обучается и одновременно применяет полученные знания в работе.

В начале освоения технологии «ЛИН» применен самый необходимый и доступный для понимания инструмент «5S» —

пять шагов для поддержания порядка: sort — сортировать, straighten — упорядочить, scrub — чистить, systematize — систематизировать, standardize — стандартизировать.

Отсутствие «5S» в цехе, на предприятии указывает на низкую эффективность, наличие потерь, слабую дисциплину, плохое качество и высокие затраты. Большая польза от внедрения «5S» проявляется в рамках всей компании:



- помощь людям в воспитании самодисциплины;
- выявление многих видов проблем и потерь на рабочем месте;
- визуализация проблем качества;
- повышение эффективности работы и сокращение

ного цикла и предлагает командную работу персонала разных подразделений:

- операторы должны хорошо знать и выполнять нормы функционирования и обслуживания оборудования;
- персонал технического обслуживания должен тесно сотрудничать с операторами в целях своевременного выявления и устранения проблем;
- руководство должно обеспечивать планирование и проведение профилактических работ.

Реализация инструмента начата с разработки службой главного механика карт обслуживания оборудования. Карты совместно с информацией по типу станка, статусу станка, о простоях, об ответственных за обслуживание и эксплуатации, с производственным графиком размещены на типовых планшетах на станках механосборочного производства. Организована актуализация данной информации и сбор данных для следующего шага — внедрения метода ОЕЕ в цехах МСП по методике, разработанной на ИАЗ.



ния и комплектации. По результатам разработаны необходимые документы (инструкции, рекомендации), и полученный опыт распространен в масштабах цехов.

Параллельно изучается и применяется «Визуальный менеджмент» — инструмент, неразрывно связанный с «5S». Порядок и чистота на рабочем месте позволяют увидеть отклонения от нормального хода процесса. Визуальный менеджмент помогает идентифицировать проблемы и выявлять расхождения между целями и фактическим состоянием. Объектами визуализации были выбраны: миссия предприятия; стандарты и инструкции по ежедневному обслуживанию оборудования; действия оператора в штатной ситуации; компетенции персонала; статус оборудования; производственные графики; данные об эффективности работы оборудования; количество поданных предложений по улучшению.

В цехах АСП, МСП и МК проведены опытные работы по

создания ценности. Карты потоков создания ценности отображают каждый этап движения потоков материалов и информации при производстве продукта и позволяют визуализировать многочисленные уровни процесса, выделить потери и их источники, сформировать план действий по сокращению или устранению потерь.

По выбранной в цехах МПК и МСП номенклатуре деталей разработаны карты существующего и будущего состояния потоков создания ценности, реализуются мероприятия по устранению выявленных потерь.

В частности, по результатам анализа процессов снижен расход герметиков на производство ниши шасси самолета А320 на 25 тыс. руб. на каждый комплект.

В целях организации вытягивающего производства начато применение системы контроля незавершенного производства — «Канбан», так как объемы незавершенного производства оказывают большое влияние на скорость процессов. Любые запасы занимают место, удлиняют время производственного цикла, создают потребность в транспортировке и хранении и потребляют финансовые ресурсы. В цехе сборки компонентов А-320 по рекомендации компании AIRBUS внедрена система снабжения рабочих мест элементами крепления авиационных конструкций.

В целях сокращения запасов реализуются мероприятия по построению системы вытягивания в цехе изготовления крупногабаритных деталей из алюминиевых сплавов. В ходе выполнения работ запас плит в цехе снижен на 73% (то есть, до минимально необходимого), высвобождено 193 кв. м производственных площадей.

Разрабатывается деятельность по работе с предложениями по улучшению процессов операционной деятельности ИАЗ («Кайдзен-предложения»). Это еще один инструмент «бережливого производства», направленный на стимулирование участия всех сотрудников в процессе преобразования. Здесь главное не ожидание большой выгоды от каждого предложения, а воспитание мыслящих в духе постоянного улучшения, самодисциплинированных людей.

Программе «Бережливое производство» оказывается активная информационная поддержка:

«Также форум является уникальной площадкой для обмена опытом по внедрению данных методик в производственную деятельность, что подтверждается участием в Форуме ведущих российских компаний, осваивающих инструменты бережливого производства, а также ключевых зарубежных экспертов. Выражаю уверенность, что IV Российский Лин Форум будет способствовать расширению практики внедрения эффективных производственных систем, а также новейших разработок управления производственными процессами на российских предприятиях, укрепление сотрудничества между ведущими предприятиями различных секторов экономики», — пишет директор департамента развития секторов экономики Минэкономразвития РФ Людмила Тяжелникова.

Официальным партнером Форума-2009 выступает «ТМС-групп», партнером — компания «Текора», разработчик программного продукта «Система 4i», предназначенного для повышения эффективности работы с предложениями сотрудников. Организатор Российского Лин Форума — «Центр Оргпром», ведущий российский провайдер услуг по освоению бережливого производства. Информационную поддержку IV Российскому Лин Форуму оказывали:

«Эксперт-Волга», «Стандарты и качество», «Методы менеджмента качества», Business Excellence, «Генеральный директор», «Автомобизнес», «АвиаГолос», «АвиаПОРТ», «АЭРО-ПОРТ», «Прогрессивные технологии», «Главный инженер», «Главный энергетик», «Главный механик», «Управление качеством», Rational Enterprise Management, «Вестник Лин», газета «Промышленный еженедельник», Портал Машиностроения, «Радиоэлектронная промышленность России», EnergoLand, Russian Automotive Market Research, I-Mash.ru, Equipnet.ru, IA Infoline, а также Русская школа управления и издательство «Альпина Паблишерз».

По традиции к форуму приурочена очередная VII сессия Российской Лин Школы, в рамках которой запланирована серия мастер-классов по lean production. Президент Lean Plus и автор книги «Инструменты бережливого производства» Майкл Вейдер (США) представит уникальную авторскую методику Lean Assessment (Лин-аттестация), которая при помощи несложных инструментов помогает выявлять и решать самые «дорогие» проблемы предприятий.

Цель мастер-класса «Учет по системе Лин. Как считают бережливые предприятия» — научить финансовых и коммерческих директоров вести учет на основе стратегических целей компании и принципов бережливого производства.

Курс ведущего тренера и директора «Центра Оргпром» (РФ) Алексея Баранова «Развертывание корпоративной политики. Кризис как возможность» рассчитан на собственников и топ-менеджеров компаний, которые либо не удовлетворены текущим уровнем реализации намеченных планов или невысоким качеством их выполнения, либо заинтересованы в поиске эффективного решения вопроса мотивации персонала. В ходе мастер-класса становится ясно, как сделать, чтобы стратегические цели разделяли все сотрудники и как ежедневно измерять реализацию политики с помощью Х-матрицы и других инструментов Хосин канри. Практическая иллюстрация — выступление на мастер-классе заместителя директора «ТМС-групп» Виталия Гагауллина, который расскажет о реальном опыте развертывания политики на основе Хосин канри до уровня линейных руководителей. Сейчас в компании спланировано тиражирование удачного опыта на все подразделения группы компаний.

Бережливая Россия

Обмен антикризисным опытом

(Окончание. Начало на стр. 1)

«Также форум является уникальной площадкой для обмена опытом по внедрению данных методик в производственную деятельность, что подтверждается участием в Форуме ведущих российских компаний, осваивающих инструменты бережливого производства, а также ключевых зарубежных экспертов. Выражаю уверенность, что IV Российский Лин Форум будет способствовать расширению практики внедрения эффективных производственных систем, а также новейших разработок управления производственными процессами на российских предприятиях, укрепление сотрудничества между ведущими предприятиями различных секторов экономики», — пишет директор департамента развития секторов экономики Минэкономразвития РФ Людмила Тяжелникова.

Официальным партнером Форума-2009 выступает «ТМС-групп», партнером — компания «Текора», разработчик программного продукта «Система 4i», предназначенного для повышения эффективности работы с предложениями сотрудников. Организатор Российского Лин Форума — «Центр Оргпром», ведущий российский провайдер услуг по освоению бережливого производства. Информационную поддержку IV Российскому Лин Форуму оказывали:

Успехи Саратовской ГЭС

«РусГидро» масштабирует Лин-опыт

Людмила ОДИНЦОВА, директор Саратовской ГЭС (филиал ОАО «РусГидро»)

Проект «Бережливая энергетика» на Саратовской ГЭС был призван решить несколько проблем: снижение эффективности производства из-за неполной вовлеченности персонала, противоречивость интересов различных служб и подразделений... И перед началом работы на станции была создана команда из 14 человек, включая директора, руководителей подразделений. Вообще, я считаю, что участие высшего руководства в подобных проектах — один из основных факторов успеха.

На старте проекта были некоторые неприятные моменты. Оппоненты говорили, что бережливое производство — это не для энергетики. Но опыт многих западных энергетических компаний, успешно внедряющих Лин, опровергает такой тезис.

Первыми шагами были анализ, выявление причин всевозможных потерь, конкретные меры по их снижению, развитие культуры производственной эффективности. «Какие виды потерь критичны для гидроэнергетиков?», — так мы формулировали для себя проблему. Далее мы уязвили причины потерь с целями и задачами, стоящими перед компанией. Потом выявили приоритетные направления: готовность оборудования, доступная мощ-

ность, эксплуатация и ремонт. Попробовали разобраться, что мешает получать более эффективные показатели. Одна из главных задач при реализации пилотного проекта — развертывание миссии, целей, задач деятельности филиала и каждого структурного подразделения, чтобы каждый сотрудник понимал, зачем он работа-

ет. Каждое подразделение, предлагающее предложения по улучшению работы — дополнительно мотивируется.

Как итог — ряд успешных проектов. Например, оптимизация работ по обслуживанию только генераторных выключателей позволила увеличить коэффициент полезного времени и сэкономить более 400 тыс. руб. Изменение же самих критериев к договорам по техническому обслуживанию оборудования, оптимизация набора ремонтных воздействий по ним позволила получить экономии в 14 млн руб. на Саратовской ГЭС, а в целом по Волжско-Камскому каскаду ГЭС, перенявшему наш опыт в этой части, экономия составит около 40 млн руб.

Пилотный проект «Бережливая энергетика» на Саратовской ГЭС признан успешным. Фактически мы сейчас на более высоком уровне в части освоения Кайдзен-методик, чем остальные объекты «РусГидро». Поэтому для дальнейшей реализации проекта в компании рассматривается вопрос об определении Саратовской ГЭС как одного из центров компетенции, который передаст накопленный опыт, поможет обучить персонал других ГЭС.

В программе будут участвовать и наши дочерние ремонтные предприятия — это обязательное условие. Необходимо, чтобы программа Лин органично вписывалась в другие корпоративные программы — менеджмента качества, энергоэффективности, тогда и результат будет более ощутимым.



готовка заводов к сертификации для участия в международной кооперации в области авиационной, оптимизация процесса закупок оборудования, минимизация трудовых и временных затрат. Регулярно проводятся семинары, практические занятия и деловые игры. Обучение Lean-менеджменту уже прошли сотни руководителей и сотрудников холдинга разного уровня.

В октябре этого года на базе «Сухого» Министерством промышленности и торговли Российской Федерации был создан проблемный совет «Lean-технологии» (технологии бережливого производства). Возглавил его генеральный директор компаний «Сухой» и «МиГ» Михаил Погосян. В Совет входят представители крупных авиационных предприятий. Основная его задача — совершенствование методов управления в условиях рыночной экономики в области разра-

ботки и производства новых конкурентоспособных на мировом рынке видов авиационной техники.

Лин-Форум является крупнейшей федеральной площадкой по обмену передовым опытом бережливого производства. Ежегодно в нем участвуют ведущие менеджеры и специалисты компаний России и стран СНГ. Здесь они получают из первых рук самую актуальную информацию по эффективной организации бизнеса. На нынешнем Форуме делегаты узнают, как создать и реализовать программу эффективности, сократить издержки, увеличить прибыль, повысить производительность труда, выявить и решить самые «дорогие» проблемы. Предполагается также обсудить опыт применения методик, дающих быстрый и надежный результат во время кризиса, и то, как избежать ошибок в освоении бережливого производства.

«Сухой» является одним из лидеров среди российских компаний по внедрению Lean-технологий. Соответствующая программа была разработана в компании с использованием передового зарубежного и отечественного опыта и сегодня активно реализуется в холдинге. Главные ее цели — повышение эффективности производства и его планирования на базе использования современных методик, под-

Лин на «Сухом»

Главное — повышение эффективности

Компания «Сухой» примет участие в IV Российском Лин-Форуме «Бережливая Россия: стратегии эффективности». Компания представит свой опыт внедрения технологий бережливого производства, активно использующихся сегодня при организации производственного процесса на серийных авиационных заводах и в других ее подразделениях.

«Сухой» является одним из лидеров среди российских компаний по внедрению Lean-технологий. Соответствующая программа была разработана в компании с использованием передового зарубежного и отечественного опыта и сегодня активно реализуется в холдинге. Главные ее цели — повышение эффективности производства и его планирования на базе использования современных методик, под-

ДОСЛОВНО

Сергей Чemezov, председатель Союза машиностроителей России, генеральный директор ГК «Ростехнологии»:

«Сегодня перед нами стоит важная задача по модернизации и комплексному развитию российской промышленности, в первую очередь — машиностроения, как базовой отрасли экономики. Однако решить эту задачу без оптимизации производственных процессов в нынешних условиях невозможно. Поэтому освоение методик бережливого производства создает благоприятную почву для развития отечественных предприятий. И участие в форуме ведущих российских компаний и зарубежных экспертов в области бережливого производства дает возможность обменяться знаниями, опытом, идеями по этой проблеме. Желаю участникам конструктивной, плодотворной работы, направленной на развитие отечественных компаний и российской экономики в целом».

Борис Титов, лидер общероссийской общественной организации «Деловая Россия»:

«В нашей стране проводится масса мероприятий — конференций, форумов, съездов, на которых рассказывают о том, что

нужно делать для того, чтобы бизнес в России стал эффективным. Лин Форум — одна из тех площадок, где собираются люди, которые не просто говорят, но и демонстрируют как создавать эффективное предприятие».

Эффективность начинается с инноваций, в первую очередь с инноваций в организации труда. Наша экономика испытывает острую нехватку знаний в этой области. Некоторые крупные компании успешно действуют в данном направлении, создают корпоративные университеты, с помощью которых готовят «Рабочих Нового Поколения», обучают весь персонал тому «как», «за счет чего», «с помощью каких инструментов» можно более эффективно организовать свою работу. В основе таких систем лежат передовые концепции НОТ, в том числе и Lean Production (бережливое производство), которая с успехом применяется в нашей стране. Причем, «число бережливых предприятий» в последние годы неуклонно растет в самых различных отраслях — от строительства и машиностроения до аэрокосмической и банковской сферы. Уверен, что этот Форум пройдет в конструктивном, созидательном ключе и будет содействовать достижению основной его цели — сделать успех от применения Lean массовым».

Людмила Тяжелникова, директор Департамента развития секторов экономики Минэкономразвития РФ:

«Производительность труда является важнейшим индикатором конкурентоспособности и эффективности национальной экономики. Определяющим условием повышения уровня производительности труда является совершенствование производственных и управленческих процессов. Очередной Российский Лин Форум предоставляет возможность компаниям ознакомиться с передовыми методиками повышения конкурентоспособности, а также является уникальной площадкой для обмена опытом по внедрению данных методик в производственную деятельность, что подтверждается участием в Форуме ведущих российских компаний, осваивающих инструменты бережливого производства, а также ключевых зарубежных экспертов. Выражаю уверенность, что IV Российский Лин Форум будет способствовать расширению практики внедрения эффективных производственных систем, а также новейших разработок управления производственными процессами на российских предприятиях, укрепление сотрудничества между ведущими предприятиями различных секторов экономики».

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Готовность к холодам

МРСК Сибири получила паспорт

Светлана Черногузова

Сегодня МРСК Сибири получила Паспорт готовности к работе в предстоящий осенне-зимний период. МРСК Сибири стала первой компанией среди дочерних обществ ОАО «Холдинг МРСК», получивший данный документ.

Паспорт вручил Председатель Комиссии по проверке готовности МРСК Сибири к работе в осенне-зимний период 2009-2010 годов, начальник Департамента оперативно-технологического управления ОАО «Холдинг МРСК» Дмитрий Корякин.

Главный вывод комиссии — энергооборудование отвечает необходимым техническим требованиям и готово обеспечить бесперебойное электроснабжение потребителей Сибири в предстоящую зиму. В течение октября специальные комиссии, в состав которых вошли сотрудники МЧС, Ростехнадзора, региональных диспетчерских управлений, обследовали энергообъекты филиалов. Ранее все филиалы МРСК Сибири — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго»

РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго», а также дочернее общество «Тываэнерго» и находящиеся под управлением МРСК Сибири «Томская распределительная компания» и «Улан-Удэ Энерго» — получили Паспорта готовности к работе в предстоящий осенне-зимний период.

Объем ремонтной программы составил 1,7 млрд руб. В ее рамках заменено 59 тыс. дефектных опор, 185 км голого провода на самонесущий изолированный (СИП), отремонтировано 470 подстанций различного типа напряжения, произведена расчистка 4330 га просек под ВЛ. Были проведены

комплексные испытания всех автономных источников питания: передвижных дизель-генераторов и аккумуляторных батарей на подстанциях. В полном объеме выполнены инвестиционные и ремонтные программы, проведены дополнительное обучение и тренировки персонала.



МРСК Сибири, дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территории республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав МРСК Сибири входят филиалы: Алтайэнерго, Бурятияэнерго, Горно-

Алтайские электрические сети, Красноярскэнерго, Кузбассэнерго-РЭС, Омскэнерго, Хакасэнерго, Читаэнерго. ОАО «Томская распределительная компания» и ОАО «Улан-Удэ Энерго» находятся под управлением МРСК Сибири, ОАО «Тываэнерго» является дочерним обществом МРСК Сибири. В филиалах действуют 244 Района электрических сетей

(РЭС). Территория обслуживания — 2,214 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 271,75 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55565 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1921 единица. Полезный отпуск электроэнергии в 2008 году составил 102,9 млрд кВт*ч, выручка — 39 млрд руб.

Годовое совещание

VLPGO решила стать юридическим лицом

Павел Якушев

Делегация Системного оператора во главе с директором по развитию и сопровождению рынков ОАО «СО ЕЭС» Федором Опалчим приняла участие в годовом совещании руководителей системных операторов — участников VLPGO (Ассоциация системных операторов крупнейших энергетических систем) в Вашингтоне (США).

На годовом совещании было принято важное решение, меняющее официальный статус Ассоциации. До сих пор VLPGO являлась неформальным профессиональным объединением. Участники совещания решили вопрос о регистрации Ассоциации в качестве юридического лица, одобрили учредительные документы и подписали многостороннее соглашение о создании организации. VLPGO будет зарегистрирована в форме международной некоммерческой организации в США, штат Пенсильвания.

«Придание Ассоциации крупнейших системных операторов мира официального юридического статуса дает возможность этому профессиональному энергетическому сообществу, частью которого является и ОАО «СО ЕЭС», участвовать в решении стратегических вопросов развития мировой энергетики, вступая в диалог с мировым индустриальным сообществом. В рамках ассоциации могут эффективно решаться задачи обмена знаниями и актуальным опытом решения задач по управлению крупными энергосистемами, а также раз-

работки универсальных требований и подходов к развитию энергосистем с точки зрения задач управления режимами. Это немаловажно, учитывая, что VLPGO объединяет системных операторов, осуществляющих оперативно-диспетчерское управление энергосистемами, совокупная установленная мощность генерации которых превышает 60% от установленной мощности всей мировой электроэнергетики», — заявил Федор Опалчи. Также участники совещания утвердили проект «белой книги» VLPGO, получившей название «Сети для планеты», — декларации Ассоциации, цель которой — донести до широкой аудитории информацию о ее миссии, стратегических целях и задачах.

Федор Опалчи выступил перед участниками совещания с докладом о структуре оперативно-диспетчерского управления Единой энергетической системы России, основных событиях 2009 года в российской электроэнергетике, роли ОАО «СО ЕЭС» по обеспечению надежного электроснабжения потребителей, новых задачах и функциях Системного оператора, возложенных на компанию после прекращения работы ОАО РАО «ЕЭС России».

Начальник Службы электрических режимов ОАО «СО ЕЭС» Владимир Дьячков представил доклад об использовании ключевых показателей эффективности работы системных операторов крупнейших энергетических систем. Основой для представленного в докладе анализа стали данные, предоставленные системными операторами — участниками VLPGO. Исследование является частью практической работы по обобщению опыта применения ключевых

показателей эффективности для оценки работы системных операторов разных государств. Исследования в данной области позволят системным операторам крупнейшей энергосистем оптимизировать подходы к оценке эффективности своей деятельности. Участники совещания отметили, что доклад представляет значительный научный и практический интерес, и приняли решение о целесообразности продолжения работы в следующем году.

На годовом совещании был избран новый президент VLPGO. Им стал президент системного оператора Midwest ISO Джон Бэр (John Bear). Его преемственником — генеральный директор системного оператора Бразилии ONS Хермес Джордж Чипп (George Chipp) — в соответствии с традицией в течение следующего года будет занимать должность вице-президента Ассоциации.

СПРАВКА «ПЕ»: VLPGO (Very Large Power Grid Operators) — объединение системных операторов, управляющих крупными энергосистемами с нагрузкой более 50 ГВт. Ассоциация VLPGO создана в октябре 2004 года по инициативе американского системного оператора PJM Interconnection, французской компании RTE и японской компании TEPCO с целью объединения усилий крупнейших системных операторов мира. С 2005 года в деятельности VLPGO участвует ОАО «СО ЕЭС».

Подключения МОЭСК

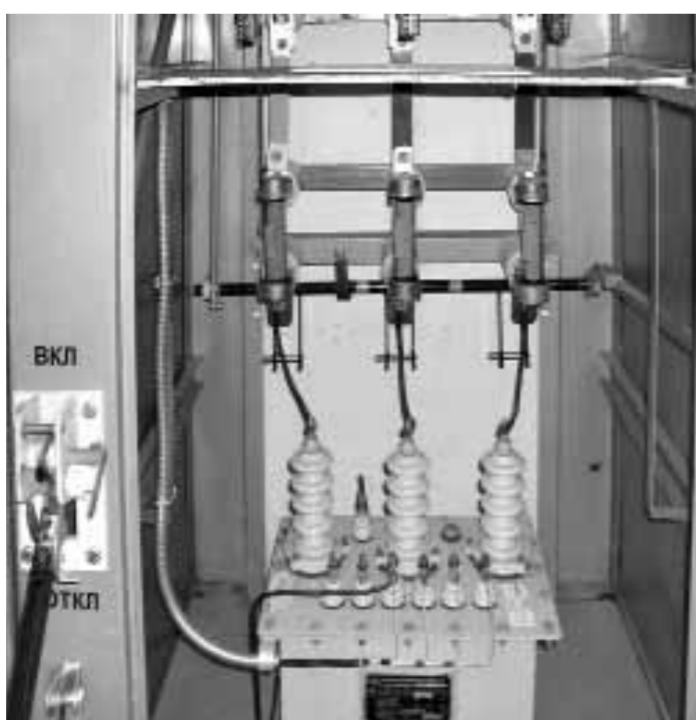
Московская объединенная: плюс потребителей на 295 МВт

Максим Виленович

За девять месяцев ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (МОЭСК) осуществило технологическое присоединение 1334 потребителей в Москве и 5933 потребителей в Московской области.

Компания заключила более 15 тысяч договоров технологического присоединения на суммарную мощность 1085 МВт. Из них 2402 договора — в Москве на общую мощность 210 МВт и 12793 договора — в Московской области на общую мощность 875 МВт.

За 9 месяцев 2009 года больше всего заявок на технологическое присоединение поступило в филиал ОАО «МОЭСК» Южные электрические сети. Это 5184 заявки на общую мощность 194 МВт. Из них 86% — заявки физических лиц и льготных категорий потребителей, таких как некоммерческие объединения граждан, бюджетные организации федерального и регионального уровня. Специалистами Юж-



ных электрических сетей было осуществлено наибольшее количество технологических присоединений.

Для технологического присоединения потребителей Московского региона ОАО

«Московская объединенная электросетевая компания» строит и реконструирует десятки питающих центров, сотни километров распределительных сетей. С 2005 года компания вложила в развитие

электросетевое хозяйство Москвы и Московской области более 91 млрд руб. Инвестиционная программа компании на 2009 год составляет 21,343 млрд руб.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — крупнейшая МРСК в России, входит в тройку ведущих энергокомпаний страны и в число 30-ти самых крупных промышленных предприятий РФ. ОАО «МОЭСК» обслуживает 98% потребителей Москвы и 95% потребителей на территории Московской области. В состав компании входит более 610 высоковольтных питающих центров напряжением 35/110/220 кВ. Общая протяженность линий электропередачи 35-220 кВ составляет 15358 км; высоковольтных кабельных линий напряжением 35-110/220-500 кВ — 1338 км, общая протяженность распределительных электрических сетей — 121143 км. Общее количество распределительных и трансформаторных подстанций составляет более 30 тыс. штук. Численность персонала — 14500 человек.

В режиме параллельной работы

Системный оператор: пробный пуск Красавинской ГТ ТЭЦ

Павел Якушев

Филиал ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» — «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Вологодской области» (Вологодское РДУ) обеспечил возможность проведения пробного пуска турбогенераторов Красавинской ГТ ТЭЦ с включением их на параллельную работу с Единой энергосистемой России.

Во время пробных пусков, проведенных персоналом ГТ ТЭЦ, Вологодское РДУ обеспечило электрические режимы для включения и осуществило контроль за их выполнением. В процессе строительства этого энергетического объекта специалисты РДУ принимали участие в подготовке техзадания, проектной документации, технических условий на сооружение Красавинской ГТ ТЭЦ, программы ее включения.

В ноябре 2009 года планируется проведение комплексного опробования оборудования новой электростанции. Ввод Красавинской ГТ ТЭЦ в промышленную эксплуатацию запланирован на декабрь 2009 года.

Появление нового современно-

генерирующего объекта в областной энергосистеме позволит повысить надежность работы энергосистемы в операционной зоне Вологодского РДУ. Существенно повысится качество электроснабжения потребителей севера и северо-востока Вологодской области за счет уменьшения нагрузки на транзитные сети 110 кВ, обеспечивающей переток мощности в смежные энергосистемы. Работа Красавинской ГТ ТЭЦ поможет снизить риски отключения потребителей Великоустюжского энергоузла — городов Великий Устюг, Красавино, Привидино — в результате технологических нарушений, а также существенно уменьшит потери электроэнергии и мощности в электросети 110 кВ. Ввод в промышленную эксплуатацию Красавинской ГТ ТЭЦ обеспечит возможность подключения к электроэнергии и теплу новых потребителей и социально значимых объектов.

Красавинская ГТ ТЭЦ установленной электрической мощностью 64 МВт расположена в городе Красавино на северо-востоке Вологодской области. Строительство ГТ ТЭЦ, принадлежащей государственному предприятию «Во-

логдаблкоммунэнерго», велось чешской компанией PSG International более двух с половиной лет — с февраля 2007 года. На ТЭЦ установлены три турбогенераторные установки (ТГУ) типа ТВМ-Т130 производства фирмы TURBOMACH SA (Швейцария) установленной электрической мощностью 14,4 МВт каждая. ТГУ оборудованы котлами-утилизаторами, предназначенными для производства пара. Кроме того, станция оснащена одним паровым турбогенератором производства Siemens AG (Германия) установленной электрической мощностью 20,8 МВт, с отбором пара на тепло-

фикацию. Красавинская ГТ ТЭЦ построена рядом со старой Красавинской ТЭЦ и частично использует ее инфраструктуру. Старая ТЭЦ, промышленная эксплуатация которой была начата в 1956 году, имела 6 МВт установленной электрической мощности. С марта 2007 года электрогенерирующее оборудование ТЭЦ выведено из эксплуатации по причине выработки рабочего ресурса. До пуска новой ГТ ТЭЦ в промышленную эксплуатацию Красавинская ТЭЦ будет работать в режиме котельной, обеспечивая отопление города Красавино и местного льнокомбината.

СПРАВКА «ПЕ»: Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Вологодской области» создан в 2003 году, входит в зону ответственности Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Центра и осуществляет функции диспетчерского управления объектами электроэнергетики на территории Вологодской области. В управлении и ведении Вологодского РДУ находятся объекты генерации установленной электрической мощностью 1365 МВт, а также 166 линий электропередачи 110-750 кВ, 137 трансформаторных подстанций и распределительных устройств электростанций с суммарной мощностью трансформаторов 8278,2 МВА. Операционная зона занимает территорию 145,7 тыс. кв. км, на которой проживает 1220 тыс. человек. Выработка электроэнергии в операционной зоне Вологодского РДУ в 2008 году составила 7528,2 млн кВт*ч, потребление — 14298,13 млн кВт*ч.

Деятнадцать паспортов

Областной МОЭСК к работе в ОЗП готов

На прошлой неделе заместитель генерального директора — главный инженер ОАО «Московская областная электросетевая компания» Б.Д.Цагадаев провел технический совет, на котором присутствовали главные инженеры децяти электросетевых организаций, обслуживающих электрические сети областной компании.

В своем докладе по итогам подготовки к прохождению осенне-зимнего периода (ОЗП) 2009/2010 годов Б.Д.Цагадаев напомнил собравшимся, что крупнейшая территориальная сетевая организация Московской области в настоящее время имеет в своем составе более 7600 км воздушных и кабельных линий электропередачи различных уровней напряжения и 2087 ТП, расположенных на территории 23 муниципальных образований Подмосковья. Все это обширное электросетевое хозяйство нуждается в ежегодной планомерной подготовке к зиме, когда успешность всех усилий областных энергетиков поверяется непростой погодой — обильными снегопадами и низкими температурами.

Основными составляющими системы мероприятий по обеспечению надежной рабо-



ты электрических сетей Московской областной электросетевой компании в ОЗП 2009/2010 годов в этом году стало не только надлежащее техническое обслуживание электрических сетей, их капитальный ремонт и выполнение

программы нового строительства и реконструкции. В ситуации возможного дефицита денежных средств руководство компании приняло решение значительно больше внимания уделить организационным мероприятиям по обеспечению

надежной работы сетей в нормальном режиме и по оперативному устранению технологических нарушений. В результате многочисленных проведенных учений и практических занятий была отлажена работа постоянно действующего Оперативного штаба ОАО «МОЭСК» по предупреждению и ликвидации аварий и чрезвычайных ситуаций.

Для оценки готовности электрических сетей и подразделений электросетевых организаций областного МОЭСК к предстоящему ОЗП была создана комиссия с участием представителей Ростехнадзора и местных администраций, разработан график проверки хода подготовки и готовности оборудования электрических сетей и подразделений организаций. В результате работы комиссией были подписаны акты проверки готовности по всем сетям Московской областной электросетевой компании даже раньше срока, установленного федеральным законодательством.

Б.Д.Цагадаев вручил представителям электросетевых организаций децяти децяти паспортов готовности к работе в осенне-зимний период 2009/2010 годов. Он особо отметил работу ОАО «Лосино-Петровская ЭЛЭК», МУП «ЭКПО» (г. Дзержинский) и ОАО «Зарайская ЭЛЭК».

Миграция брендов

ТАС трансформирована в Buildings Business

Яна Ханова

Концерн Schneider Electric, ведущий мировой разработчик решений в области управления электроэнергией и систем автоматизации, объявляет о завершении структурной трансформации компании ТАС и переименовании ее в подразделение Buildings Business Schneider Electric. Благодаря этому Schneider Electric получает возможность предложить партнерам и клиентам максимально широкий ряд решений в следующих направлениях бизнеса: управление электроэнергией, создание центров обработки данных, автоматизация и диспетчеризация инженерных систем объектов и обеспечение объектов системами безопасности.

Для данных направлений компания ТАС предлагает оборудование и программные решения для систем автоматизированного управления зданиями: автоматика для систем тепло- и водоснабжения, кондиционирования и отопления, контроля доступа в помещение, охранной сигнализации, цифрового видеонаблюдения и пожарной сигнализации.

В состав концерна Schneider Electric компания ТАС входит с 2003 года. С октября 2009 года она будет полностью интегрирована в бизнес-структуру концерна. Во Францию Президентом и CEO направления останется Крис Кертис (Chris Curtis), ранее возглавлявший ТАС. В России департамент Buildings Business возглавит — Кейо Нордстрем (Keijo Nordstrom).

Крис Кертис (Chris Curtis) говорит: «Миграция бренда в данном случае означает значительное больше, чем переименование — мы внедряем новый подход к

организации бизнеса в области управления энергией для оптимального удовлетворения потребностей наших клиентов. Мы нацелены на внедрение комплексных решений, основанных на высокопроизводительных технологиях Schneider Electric. Наша цель — обеспечить короткий, быстрый и простой доступ клиентов к самой широкой гамме технологий в области автоматизации и управления электроэнергией».

В России решения компании «Шнейдер Электрик» внедряются уже более 35 лет и обеспечивают работу ключевых инфраструктурных, промышленных и энергетических объектов страны. Среди них: Дом Правительства РФ; комплекс зданий Государственной Думы РФ, Московский Кремль, аэропорты, транспортные магистрали, промышленные, торговые и офисные здания.

В числе международных клиентов концерна — Rockefeller Group Development, Digital Realty Trust, аэропорты Hilton Copenhagen и Kuala Lumpur, госпиталь Manchester Royal Infirmary, университет Edith Cowan, торговый центр Harrods и др. Джеймс Хавиарис (James Haviaris), вице-президент по операциям корпорации Rockefeller Group Development, отмечает: «Rockefeller Group Development успешно сотрудничает с компанией Schneider Electric с середины 90-х гг. Решения Schneider Electric в области управления электроэнергией позволяют нам снижать потери в размере 60000 кВт энергии и экономить \$12,5 тыс. ежемесячно. Интеграция ТАС в сегмент Buildings Business концерна обеспечит расширение возможностей Schneider Electric и позволит повысить энергоэффективность и экономии финансовых затрат на обеспечение электроснабжения наших зданий».

В то время как клиентам и партнерам компаний интеграция Schneider Electric и ТАС предоставляет новые возможности, наиболее значимые жизненные процессы компании ТАС остаются неизменными. «Надежные и доверительные отношения, к которым привыкли наши клиенты, останутся прежними, мы будем поддерживать столь же высокий уровень качества технологий и сервиса», — завершает Крис Кертис.

СПРАВКА «ПЕ»: Schneider Electric — крупнейший международный концерн, разрабатывающий решения в области управления электроэнергией и автоматизации предприятий. В 2008 году оборот компании Schneider Electric составил 18,3 млрд евро при штате 114 тыс. человек в 100 странах мира. В составе компании — 207 заводов по всему миру, а также научно-исследовательские центры в 25 странах. Компания продает продукцию в 190 государствах мира. Компания «Шнейдер Электрик», российское дочернее предприятие концерна Schneider Electric, является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений. Компания предлагает решения для управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетике и инфраструктуре, центров обработки данных и сетей. Компания имеет филиалы в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 2-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами.

Таможенный союз трех

Наталья Слюсарь: «Для Беларуси, Казахстана и России формирование полноценного таможенного союза является бесспорным геополитическим и экономическим приоритетом»



Наталья Слюсарь, директор Правового департамента Комиссии таможенного союза

Комиссия таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации на своем очередном заседании рассмотрела и одобрила ряд документов, которые будут вынесены для принятия и одобрения на высший совет таможенного союза на уровне глав государств (27 ноября) и глав правительств (1 декабря). Об этапах формирования таможенного союза мы беседуем с директором Правового департамента Комиссии таможенного союза Натальей Слюсарь.

— Наталья Борисовна, двадцатый век ознаменовался в том числе появлением таких экономических интеграций, как таможенные союзы. Что, на ваш взгляд, дает создание таможенного союза Беларуси, Казахстана и России?

— Все большее увеличение количества таможенных союзов, расширение и укрепление их позиций на международной арене свидетельствует о том, что данная форма межгосударственной интеграции приносит огромные экономические, политические, социальные и иные выгоды для их участников: союз делает национальные экономики значительно сильнее, позволяет участникам выступать единым интегрированным экономическим и политическим блоком в международных отношениях, увеличивает политический и экономический вес государств в глобальном масштабе, а также открывает большие перспективы для частных лиц данных стран, в особенности для хозяйствующих субъектов. В этом смысле таможенный союз Беларуси, Казахстана и России не является исключением.

— И все-таки: какие цели прежде всего ставят перед собой участники этого союза?

— Формирование таможенного союза Беларуси, Казахстана и России, как известно, направлено на достижение следующих целей:

— обеспечение совместными действиями социально-экономического прогресса стран-участников путем устранения между ними разделяющих препятствий для свободного экономического взаимодействия между хозяйствующими субъектами;

— гарантирование устойчивого развития экономик, свободного товарообмена и добросовестной конкуренции;

— создание условий для формирования общего экономического пространства;

— создание условий для активного выхода государств-членов на мировой рынок.

В этих целях в рамках таможенного союза создается единая таможенная территория государств-участников, формируется единый механизм регулирования экономики, базирующийся на рыночных принципах хозяйствования и унифицированном законодательстве.

К настоящему времени в рамках таможенного союза сделаны значительные шаги к реализации упомянутых выше целей: принято большое количество международных договоров, формирующих правовую базу таможенного союза, продолжаются переговоры о дальнейших перспективах развития таможенного союза на самом высшем политическом уровне. Как известно, в завершающей стадии находится разработка Таможенного кодекса таможенного союза, который будет соответствовать самым современным международным стандартам, в первую очередь, Киотской конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур; достигнуты большие успехи в формировании Единого таможенного тарифа.

Наметился значительный прогресс в сфере технического регулирования, применении санитарных,

ветеринарных и фитосанитарных мер, а также мер в области косвенного налогообложения товаров и услуг в условиях единой таможенной территории; ведутся переговоры о возможном расширении таможенного союза, причем не только за счет стран-участников ЕврАзЭС: в перспективе, не исключено вступление в таможенный союз государств, не входящих в данную международную организацию.

Хотелось бы отметить, что все стороны занимают активную позицию по вопросам дальнейшего развития и функционирования таможенного союза.

Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана должен быть сформирован к январю будущего года — то есть, на год раньше, чем планировалось. А с середины 2011

года он начнет работу в полном объеме. Иначе говоря, таможенный контроль на внутренних границах между государствами-членами Союза перестанет существовать, он будет вынесен на внешнюю границу единого таможенного пространства. Российские специалисты вместе с коллегами из Казахстана и Беларуси провели очень сложную, тяжелую работу — практически все необходимые международно-правовые документы готовы.

Один из главных пунктов, по которым стороны договорились к сегодняшнему дню — определение общих тарифных ставок на товары. Это серьезное продвижение вперед. Но открытым пока остается вопрос о механизме распределения таможенных сборов в справедливой пропорции между участниками Таможенного союза. Во многом эту преграду должен помочь преодолеть четко прописанный Таможенный кодекс и соответствующий международный договор.

— Насколько успешна такая консолидирующая таможенная политика?

— Успешность функционирования таможенного союза подкрепляется статистическими данными. Дополнительный прирост ВВП России за первые пять лет функционирования единой таможенной территории и реализации согласованной стратегии развития оценивается в 19%, за 10 лет — в 31%. Обширный прирост экономической активности в результате создания таможенного союза оценивается, соответственно, в \$480 млрд и \$770 млрд, из которых более 70% приходится на Россию. Данная положительная тенденция позволяет сделать вывод, что положительный эффект от интеграции намного превышает материальные и иные затраты, понесенные государствами в целях формирования таможенного союза и единого экономического пространства.

Следующим шагом интеграции может быть создание единого рынка, когда свободно перемещаться могут не только товары, но и капи-

тал, и рабочие силы. Высший тип международной интеграции — экономический союз, яркий пример которого — Евросоюз. На подобном этапе объединения возникает необходимость в создании специальных институтов, которым национальные правительства уступают часть государственных функций. Они принимают решения относительно основных направлений экономической политики участников и даже по вопросам текущей международной политики.

Таким образом, дальние перспективы экономического объединения России, Беларуси и Казахстана, да и остальных стран ЕврАзЭС, понятны. Ближайшие — введение в действие Таможенного союза и вступление во Всемирную торговую организацию.

— И Россия, и Казахстан, и Беларусь являются членами и другими международными организациями. В чем преимущество объединения этих трех государств в рамках таможенного союза может необходимо продолжать сотрудничество в ранее сформированных организациях?

— Для Беларуси, Казахстана и России формирование полноценного таможенного союза является бесспорным геополитическим и экономическим приоритетом. Как уже было сказано, таможенный союз положительно влияет на экономические процессы, происходящие в государствах-участниках: увеличивает товарооборот между странами, поддерживают экономики государств, компенсируют потери и снижают экономический актив-

таможенных союзов. К тому же, таможенный союз не является изолированным, закрытым объединением: вступить в него может любое государство, разделяющее цели и принципы его деятельности. Таможенный союз в своей деятельности учитывает опыт экономических интеграций других государств, а также с должным вниманием рассматривает предложения других государств по поводу своей деятельности.

— Как обстоит дело с возможным присоединением таможенного союза к ВТО, о возможности чего было объявлено еще летом?

— Действительно, 9 июня 2009 года на Межгосударственном совете Евразийского экономического сообщества (высшем органе таможенного союза) премьер-минист-

таможенных союзов. К тому же, таможенный союз не является изолированным, закрытым объединением: вступить в него может любое государство, разделяющее цели и принципы его деятельности. Таможенный союз в своей деятельности учитывает опыт экономических интеграций других государств, а также с должным вниманием рассматривает предложения других государств по поводу своей деятельности.

— Как представляется возможным соблюдать экономические интересы каждого государства в рамках таможенного союза?

— В государствах — участниках таможенного союза экономики находятся на разных стадиях развития. Однако экономические преобразования интенсивно осуществляются на территории всех трех государств, и говорить о «слабости» экономик партнеров России по таможенному союзу, безусловно, не приходится. Таможенный союз предоставляет участникам возможность взаимодействовать на взаимовыгодных, исключающих какую-либо дискриминацию началах. Этот союз, как результат высокой степени экономической интеграции государств, безусловно, усилит позиции Сторон, что позволит им присоединиться к ВТО на более выгодных условиях.

Решение таможенного союза Беларуси, Казахстана и России является целесообразным по следующим причинам. В первую очередь, следует подчеркнуть, что разработка нормативной базы деятельности таможенного союза осуществляется с учетом и в соответствии с требованиями, установленными в рамках ВТО, как этого требует Соглашение о Таможенном союзе от 6 января 1995 года. К тому же, как известно,

Россия достигла наибольших успехов в согласовании вопросов по вступлению в ВТО. Это позволит Беларуси и Казахстану воспользоваться опытом Российской Федерации и тем самым ускорить процесс приведения в соответствие свое законодательство с требованиями полководательства с требованиями предложенной «пакета ВТО».

Сотрудничество в рамках таможенного союза будет этому только способствовать. Таможенный союз, как результат высокой степени экономической интеграции государств, безусловно, усилит позиции Сторон, что позволит им присоединиться к ВТО на более выгодных условиях. Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод, что данное решение является выгодным и перспективным для всех государств — членов таможенного союза.

— Как представляется возможным соблюдать экономические интересы каждого государства в рамках таможенного союза?

— В государствах — участниках таможенного союза экономики находятся на разных стадиях развития. Однако в настоящее время экономические преобразования интен-

сивно осуществляются на территории всех трех государств, и говорить о «слабости» экономик партнеров России по таможенному союзу, безусловно, не приходится. Таможенный союз предоставляет участникам возможность взаимодействовать на взаимовыгодных, исключающих какую-либо дискриминацию началах.

Согласно решению Межгосударственного совета, таможенный союз формиру-

ется в три этапа: предварительный — до 1 января 2010 года, первый — до 1 июля 2010 года и второй — до 1 июля 2011 года.

На предварительном этапе обеспечиваются условия для таможенно-тарифного регулирования, а также формируется единая система мер нетарифного регулирования в отношении третьих стран на единой таможенной территории. До 1 января 2010 года должно быть обеспечено свободное обращение продукции, подлежащей обязательной оценке (подтверждению) соответствия и установлению санитарного, ветеринарного и карантинного фитосанитарного контроля на внешней границе таможенного союза.

Стороны также одобрили план по переносу согласованных видов

государственного контроля на внешний контур единой таможенной территории. До 1 июля 2010 года этот план должен быть реализован в отношении белорусско-российской границы.

С июля будущего года планируется ввести в действие единый таможенный кодекс союза, обеспечивающий нормативно-правовую основу полноценного функционирования ТС. Замечу, что проект кодекса разрабатывается по самым современным международным стандартам в соответствии с Киотской конвенцией об упрощении и гармонизации таможенных процедур и будет представлять собой совершенный документ прямого действия.

Таким образом, появление единой таможенной территории озна-

чает свободное перемещение товаров, услуг и рабочей силы, снятие ограничений во взаимной торговле и отмена таможенных пошлин. Это ли не стимул для каждой из национальных экономик! Кроме того, все стороны будут использовать единые меры регулирования торговли с третьими странами.

Поскольку мировая экономическая конъюнктура остается стабильно непростой, кризисные явления в ней будут сказываться еще долго. Поэтому региональный ТС — это еще и гарантированный рынок сбыта товаров и услуг для каждого государства-участника, позволяющий компенсировать глобальное снижение спроса на мировых рынках.

— Каков механизм разрешения споров в рамках таможенного союза?

— Механизмы разрешения споров и разногласий успешно разрабатываются в рамках таможенного союза. Разрешению возникающих разногласий способствуют такие процедуры, как консультации и переговоры на высшем политическом уровне, привлечение экспертных групп и т.д. Одним из главных инструментов урегулирования споров является Суд ЕврАзЭС. Он наделен компетенцией по рассмотрению споров между государствами-членами таможенного союза, а также между ними и Комиссией таможенного союза. Суд вправе давать толкование международных договоров, формирующих правовую базу таможенного союза, актов, принятых органами таможенного союза. Он также рассматривает дела об оспаривании решений и действий органов таможенного союза и т.д. Достижение консенсуса по многим важным и проблематичным вопросам является безусловным доказательством эффективности данных процедур.

— В настоящее время весьма несовершенным остается механизм таможенного администрирования в рамках СНГ, в чем преимущество таможенного союза перед другими международными формированиями?

— В рамках таможенного союза по этому вопросу принято несколько фундаментальных актов по таможенному контролю, создано единый, унифицированный и эффективный механизм его осуществления: Соглашение о порядке декларирования товаров, Соглашение о порядке таможенного оформления и таможенного контроля в государствах — участниках таможенного союза; Соглашение о видах таможенных процедур и таможенных режимов; Соглашение о порядке декларирования таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу таможенного союза; Соглашение о порядке осуществления контроля правильности определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу таможенного союза; Протокол об обмене информацией, необходимой для определения и контроля таможенной стоимости товаров, между таможенными органами Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации.

Эти документы направлены на повышение эффективности и результативности таможенного контроля. Особенно это актуально при переносе таможенных границ государств на внешние границы таможенного союза. При разработке данных соглашений был учтен как национальный, так и зарубежный опыт регулирования отношений по таможенному контролю. К тому же активно разрабатываются акты, служащие правовой и организационной основой для осуществления сотрудничества и обмена опытом и информацией (в том числе оперативной) между таможенными службами государств-участников таможенного союза, что позволит более эффективно противодействовать контрабанде, в том числе и нелегальному пересечению таможенной границы таможенного союза наркотических средств.

— В рамках таможенного союза будут решаться вопросы по ряду направлений и таможенное дело, торговой политики, развитие промышленного сотрудничества, как проводится в настоящее время работа по согласованию данных процессов?

— Процесс разрешения данных проблем в рамках таможенного союза осуществляется достаточно успешно. Этому способствует продуктивная работа специально сформированных постоянно действующих профильных групп экспертов, специализирующихся на следующих направлениях: таможенно-тарифное регулирование, таможенное администрирование, нетарифное регулирование, косвенное налогообложение. Экспертная работа дала свои результаты. Так, уже в ноябре текущего года на заседании высшего органа Таможенного союза — Межгосударственного совета на уровне глав государств — намечено утверждение важнейших документов, являющихся основой договорно-правовой базы формируемого союза: Единого таможенного тарифа, Таможенного кодекса, международных договоров в сфере технического регулирования, применения санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер, а также мер в области косвенного налогообложения товаров и услуг в условиях единой таможенной территории. С июля следующего года планируется ввести в действие единый таможенный кодекс союза, обеспечивающий нормативно-правовую основу полноценного функционирования таможенного союза.

Но и на данный момент в рамках таможенного союза уже существуют несколько международных соглашений в этих сферах: Соглашение о едином таможенно-тарифном регулировании; Соглашение о проведении согласованной политики в области технического регулирования, санитарных и фитосанитарных мер; Соглашение о принципах взаимности косвенных налогов при экспорте и/или импорте товаров; выполнение работ, оказания услуг в таможенном союзе. Утвержден Базовый перечень Единого таможенного тарифа.

Таким образом, можно сделать вывод, что к настоящему моменту сделаны значительные шаги в регулировании данных вопросов.



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлына
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».
Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада), vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работали: Анастасия Рыкова
Анна Глуховская
Анатолий Коптяев
Владимир Тихомиров
Елена Львова
Игорь Степанов

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «Р» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 6.11.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912339
Тираж 40000 экз.