

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Укрепляя порядок на рынке
АЕБ провела полезную конференцию

«Быть первым»
Антикризисная бизнес-система РУСАЛА

Великие пожилые
Михаил Калашников встретился с ветеранами

Энергия Подмосквы
Областной МОЭСК рассказал об инвестициях

Приоритеты развития экономики
В Москве прошел конгресс стратегий

СТРАТЕГИИ

4-5

А был ли кризис?
Динамика зарплат в разных сферах

Комплексная модернизация
Концепция коммунальной инфраструктуры

Проектное управление
В НПО «Сатурн» изучили корпоративный опыт

Ближе к докризису
Спрос на продукцию химии растет

Торговая система
Правила построения

ЛУКОЙЛ все остановил
Нефть в Одессу больше не поступает

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Последний аргумент
Отделить зерна от плевел

Перспективное соглашение
Поддерживать отечественных производителей

Экспорт с гарантиями
Интервью Юрия Шарова

ПОДРОБНОСТИ

8

Остров Занзибар
Новое направление российского интереса

«Поезд надежды»
Масштабный благотворительный проект

Упорный юбилей
Пластик на службе человека

ВАЖНАЯ ТЕМА

По итогам первого осеннего месяца продажи легковых машин в России упали на 52% после провала на 54% в августе. И все-таки среди крупнейших рынков мира звание самого быстрорастущего остается за российским. По данным комитета автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), в сентябре продажи легковых автомобилей в России сократились до 118 тыс. машин. За девять месяцев текущего года в стране было продано на 51% машин меньше, чем за тот же период года прошлого — 1,11 млн легковушек. Звание самого продаваемого автобренда прочно закрепилось за Lada (за 9 месяцев продано 269,514 тыс. машин, снижение на 44% к тому же периоду 2008 года). Далее следует Chevrolet (81,464 тыс. авто, -54%). Далее — Ford (64,943 тыс. проданных за 9 месяцев автомобилей, -54%). В ассоциации полагают: чтобы продажи машин в нашей стране пошли в рост, включить в программу господдержки нужно все автомобили отечественного производства и отменить ограничение по цене машины.

Schiedel в Торжке

Построен и запущен завод уникальных дымоходов

Валерий Стольников,
Москва — Торжок — Москва

На минувшей неделе на окраине старинного российского города Торжка состоялась торжественная церемония, приуроченная к окончанию строительства завода Schiedel. Новый торжокский завод прославленной европейской компании будет производить дымоходные и вентиляционные системы, по которым Schiedel — признанный европейский и мировой лидер. В контексте кризисных сокращений (как производства, так и персонала) этот факт выглядит особенно позитивно, здраво и оптимистично. И дело вовсе не в масштабах самого предприятия. Это как раз тот случай, когда качественное содержание факта много весомее оборотов и объемов. Это та самая капля, которая свидетельствует о возможности развития у нас другой экономики. Это именно такая капля, которая, в совокупности с похожими, определяет реальные (!) инновационные процессы. Безусловно, открытие в Торжке — главное на прошлой неделе позитивное событие в жизни российской промышленности.

Основные направления деятельности компании Schiedel — производство дымоходных систем для коттеджного строительства, строительство многоквартирных домов, объектов индустриальной и социальной инфраструктуры (гостиницы, больницы, промышленные организации и т.п.), а также изготовление вентиляционных каналов. Отличительная черта дымоходов Schiedel — наличие в их конструкциях технической керамики. Керамика не подвергается коррозии, обладает повышенной устойчивостью к перепадам температур, позволяет обеспечивать дымоходам Schiedel период гарантии до 30 лет (самый продолжительный гарантийный срок на сегодняшний день), а период эксплуатации до 50 лет. Для сравнения, гарантия на дымоходы из нержавеющей стали, а так же из кирпича — не превышает 10 лет.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инвесторы начали отчетливо видеть именно в золоте способ застраховать риски инфляции на фоне слабеющего доллара. Золото с немедленной поставкой на торгах в Лондоне подорожало до \$1058,48 за унцию. Декабрьские фьючерсы на золото на электронной торговой площадке Comex в Нью-Йорке выросли в цене до \$1054,6 за унцию. Золоту пророчат подорожание на 50% к началу 2011 года и почти вдвое — к 2020 году.

Завод Schiedel в Торжке — первое в России и странах СНГ производство дымоходных и вентиляционных систем с применением технической керамики. Собственно строительство длилось двадцать два месяца. Еще восемь месяцев перед этим ушло на подготовку проектной документации и согласования. Инвестиции в проект составили 7,5 млн евро.



Константин Зуев и Марио Вальнер: торжественное разрезание церемониальной ленточки

Проблемы с финансированием возникали (кризис все-таки), однако, по уверениям представителей предприятия, они успешно решались. Ожидаемый период окупаемости — 10 лет. Общая площадь территории завода — 70 тыс. кв. м (7 га). До декабря этого года компания будет вести отлажку оборудования и выпускать пробные партии продукции.

Торжокский завод Schiedel представляет собой высокотехнологичное производство,

построенное в соответствии с западноевропейскими стандартами качества и требованиями к условиям труда. Благодаря современному оборудованию и высокому уровню автоматизации на предприятии будут работать небольшое количество сотрудников — от 30 до 40 человек. Завод выпускает керамзитобетонные блоки для дымоходов. В год предпо-

лужено заместителя губернатора Тверской области Константина Зуева, мэра города Торжка Евгения Игнатова, президента группы компаний Schiedel Марио Вальнера (специально прибыл из Австрии).

Руководители Schiedel ставят своей целью обеспечить продукцией завода потребителей Центрального и Северо-Западного регионов России. Явный образец создания высокотехнологичного производства. Кроме того, по словам Константина Зуева, продукция нового предприятия будет востребованной по целому ряду социальных, проектных региона. На еще одну позитивную грань случившегося обратил внимание мэр Торжка Евгений Игнатов — речь о новом производственном опыте, другой дисциплине труда, других технологических подходах. Все это, по мнению мэра, безусловно сыграет позитивную роль для всего города и региона.

Тверская область в качестве региона стратегического инвестирования выбрана не случайно. Во-первых, инвесторское привлекло географическое расположение Торжка — между Москвой и Санкт-Петербургом, развитая транспортная инфраструктура. Во-вторых — сырье, добываемое на прилегающих территориях. По словам генерального директора ООО «Шидель» Ливиса Сопира, именно в Торжке было найдено полное взаимопонимание с местными властями.

Кстати, областной центр — Тверь — первый город в России, где раньше других был построен многоквартирный дом с использованием дымоходов заводского производства, а именно Schiedel. На протяжении почти четырех лет Schiedel сотрудничает с Проектным институтом «Твергражданпроект», представители которого также побывали на торжественном мероприятии. Сегодня в Твери около 500 квартир с дымоходами Schiedel.

Немаловажен и еще один социальный аспект. На церемонии открытия была приведена статистика ВНИИПО (Всероссийский научно-исследовательский институт противопожарной обороны): в России около 1300 человек ежегодно гибнет от последствий неисправности дымоходных систем и отопительных приборов. Появление в нашей стране производства дымоходов, соответствующих самым высоким западноевропейским стандартам качества, станет большим шагом в деле уменьшения печальной статистики и повышения уровня жизни россиян.

Новые интегральные

РОСНАНО и «Система» взяли за схемы

Генеральный директор РОСНАНО Анатолий Чубайс и председатель совета директоров АФК «Система» Владимир Евтушенков подписали инвестиционный договор по созданию серийного производства интегральных схем на основе нанозлектронной технологии с проектными нормами 90 нм на пластинах диаметром 200 мм. Подписание документа состоялось во время визита Председателя Правительства РФ Владимира Путина на предприятие «НИИМЭ и Микрон», расположенное в Зеленограде.

Подписание инвестиционного соглашения дает старт проекту, который призван вывести отечественную микроэлектронную промышленность на новый уровень развития. Проект будет реализован на производственной базе с использованием инфраструктуры завода «Микрон» (входит в состав ОАО «СИТРОНИКС», крупнейшим акционером которого является АФК «Система»). Технологическим партнером совместного проекта выступит лидер европейской полупроводниковой промышленности — компания STMicroelectronics. Развитие

Однако плановая мощность завода позволяет удовлетворить спрос на дымоходы во всей стране, а также осуществлять экспорт в Белоруссию и Украину.

Заместитель губернатора Тверской области Константин Зуев на пресс-конференции отметил, что открытие завода — «радостное и знаковое событие для всей Тверской области». По его словам, это позитивный пример работы местной власти с инвесторами и это

проекта позволит создать технологическую систему, включающую в себя дизайн-центры, научно-исследовательские организации, компании, занимающиеся материаловедением микроэлектронике.

Произдукция, которая будет выпускаться на новом производстве, нацелена на такие развивающиеся массовые рынки, как цифровое телевидение, ГЛОНАСС/GPS навигация, системы автоматизации производства, автомобильная электроника и смарт-карты с высокой степенью защиты.

Инвестиции в проект осуществляются в форме взносов в уставный капитал создаваемого совместного предприятия, соучредителями которого на паритетных началах выступят ГК РОСНАНО и ОАО «НИИМЭ и Микрон». Общий объем финансирования проекта составит 16,5 млрд руб. В соответствии с соглашением, объем инвестиций ГК РОСНАНО составит 6,5 млрд руб. «СИТРОНИКС» вложит в проект равную долю в виде высокотехнологичного оборудования основного исполнителя проекта — завода «Микрон». В долгосрочной перспективе проект предусматривает также привлечение заемного финансирования.

явный образец создания высокотехнологичного производства. Кроме того, по словам Константина Зуева, продукция нового предприятия будет востребованной по целому ряду социальных, проектных региона. На еще одну позитивную грань случившегося обратил внимание мэр Торжка Евгений Игнатов — речь о новом производственном опыте, другой дисциплине труда, других технологических подходах. Все это, по мнению мэра, безусловно сыграет позитивную роль для всего города и региона.

Тверская область в качестве региона стратегического инвестирования выбрана не случайно. Во-первых, инвесторское привлекло географическое расположение Торжка — между Москвой и Санкт-Петербургом, развитая транспортная инфраструктура. Во-вторых — сырье, добываемое на прилегающих территориях. По словам генерального директора ООО «Шидель» Ливиса Сопира, именно в Торжке было найдено полное взаимопонимание с местными властями.

Кстати, областной центр — Тверь — первый город в России, где раньше других был построен многоквартирный дом с использованием дымоходов заводского производства, а именно Schiedel. На протяжении почти четырех лет Schiedel сотрудничает с Проектным институтом «Твергражданпроект», представители которого также побывали на торжественном мероприятии. Сегодня в Твери около 500 квартир с дымоходами Schiedel.

Немаловажен и еще один социальный аспект. На церемонии открытия была приведена статистика ВНИИПО (Всероссийский научно-исследовательский институт противопожарной обороны): в России около 1300 человек ежегодно гибнет от последствий неисправности дымоходных систем и отопительных приборов. Появление в нашей стране производства дымоходов, соответствующих самым высоким западноевропейским стандартам качества, станет большим шагом в деле уменьшения печальной статистики и повышения уровня жизни россиян.

«Этот проект имеет стратегическое значение, — отметил генеральный директор РОСНАНО Анатолий Чубайс. — Формирование отечественного нанозлектронного производства в России играет важную роль в обеспечении технологической безопасности страны и развитии всего высокотехнологичного сектора экономики».

Кроме того, по информации в СМИ, Е.ON ведет с «Газпромом» и норвежскими поставщиками газа переговоры об отсрочке его закупок по заключенным контрактам. По словам главы Е.ON Вольфа Бернотата (цитируем Bloomberg), компания рассчитывает закупать газ по более низким ценам на спотовом рынке.

В настоящее время доля поставок «Газпрома» в общем объеме закупуемого Е.ON газа составляет 26%. В I полугодии 2009 года «Газпром» поставил в Германию 12,23 млрд кубометров газа, что на 44% меньше, чем за первое полугодие 2008 года.

Турция в свою очередь планирует перевести переговоры с Россией о смягчении условий поставки газа. Как заявил министр энергетики страны Танера Йылдыза, Турция хочет добиться двухлетней приостановки действия принципа «бери или плати», в соответствии с которым турецкая сторона должна платить за законтрактованный, но невыбранный газ. Желание смягчить условия контракта Турция объясняет тем, что мировой финансовый кризис вызвал снижение потребления газа. Так, в 2009 году, по оценкам Т.Йылдыза, энергопотребление в стране снизится на 5,4%.

Недо газ

Европейские газовые компании решили снизить свои закупки у «Газпрома». Они будут заметно ниже предполагаемых — и даже законтрагованных ранее по принципу take or pay («бери или плати») — объемов. То есть, «Газпрому» и бюджету в целом следует корректировать в сторону снижения статью газовых доходов. Или договариваться заново.

В 2009 году объемы поставок российского газа в страны Европы будут значительно ниже, чем в 2008 году. Так, с начала года на все рынки «Газпром» поставил на 88 млрд кубометров газа меньше, чем за аналогичный период 2008 года (в том числе 23 млрд кубометров пришлось на Европу, 22 млрд кубометров — на Украину, 35 млрд кубометров — на Россию). Общий годовой объем — ориентировочно на уровне 470 млрд кубометров.

Это мало, хотя и предсказуемо. Председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер, беседуя с журналистами в кулуарах Мирового газового конгресса, проходящего в Буэнос-Айресе, признал, что он и его европейские коллеги «часто обсуждали эту тему в ходе двусторонних встреч во время конгресса».

Но надежды глава монополии не оставляет...

«Мы с нашими европейскими коллегами детально смотрим на графики суточных режимов. Тенденция началась, она сохранилась. Мы видим абсолютно реальное изменение в реальном секторе экономики, также как и в России. Рынок волатильный. Дай Бог, чтобы эта тенденция сохранилась. Если так будет на самом деле — тогда будет другая ситуация», — поделился Алексей Миллер.

Представитель Wingas (торговое СП «Газпрома» с BASF/Wintershall — крупный покупатель российского газа) заявил «Интерфаксу», что его компания всегда полностью выбирает законтрагованные объемы и не сталкивается с условием платить штрафы в соответствии с принципом take or pay. А главный исполнительный директор германского концерна E.ON Ruhrgas Бернхард Райтерберг отметил, что кризис ставит перед поставщиками газа задачу быть крайне гибкими и адаптироваться к условиям меняющегося рынка — в ценах, объемах поставок и справедливом соотношении между спросом и гарантированными поставками.

Кроме того, по информации в СМИ, Е.ON ведет с «Газпромом» и норвежскими поставщиками газа переговоры об отсрочке его закупок по заключенным контрактам. По словам главы Е.ON Вольфа Бернотата (цитируем Bloomberg), компания рассчитывает закупать газ по более низким ценам на спотовом рынке.

В настоящее время доля поставок «Газпрома» в общем объеме закупуемого Е.ON газа составляет 26%. В I полугодии 2009 года «Газпром» поставил в Германию 12,23 млрд кубометров газа, что на 44% меньше, чем за первое полугодие 2008 года.

Турция в свою очередь планирует перевести переговоры с Россией о смягчении условий поставки газа. Как заявил министр энергетики страны Танера Йылдыза, Турция хочет добиться двухлетней приостановки действия принципа «бери или плати», в соответствии с которым турецкая сторона должна платить за законтракованный, но невыбранный газ. Желание смягчить условия контракта Турция объясняет тем, что мировой финансовый кризис вызвал снижение потребления газа. Так, в 2009 году, по оценкам Т.Йылдыза, энергопотребление в стране снизится на 5,4%.

726-03-03

Policorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

- Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
- Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
- Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Как грамотно работать с антимонопольным законодательством России



РУСАЛ внедряет на своих заводах антикризисную производственную систему

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает следующую информацию:

— Постановление Региональной энергетической комиссии Удмуртской Республики от 10.09.2009 года N 9/1 «О плате за технологическое присоединение к распределительным электрическим сетям филиала «Удмуртэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Источник официального опубликования: газета «Известия Удмуртской Республики» от 22.09.2009 г. № 102.

— Постановление Региональной энергетической комиссии Удмуртской Республики от 10.09.2009 года N 9/2 «О плате за технологическое присоединение к распределительным электрическим сетям МУП г.Ижевска «Ижевские электрические сети». Источник официального опубликования: газета «Известия Удмуртской Республики» от 22.09.2009 г. № 102.

— Постановление Региональной энергетической комиссии Удмуртской Республики от 10.09.2009 года N 9/28 «О внесении изменений в постановление Региональной энергетической комиссии Удмуртской Республики от 30 января 2009 года № 1/3 «О плате за технологическое присоединение к распределительным электрическим сетям на территории Удмуртской Республики». Источник официального опубликования: газета «Известия Удмуртской Республики» от 22.09.2009 г. № 102.

КОРОТКО

Уникальная отечественная продукция

Корпорация «Русский сверхпроводник» представила в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» на Международном форуме по нанотехнологиям образцы российской сверхпроводниковой техники и технологий.

Компания «Русский сверхпроводник» была создана в ходе развития работ по сверхпроводимости для электроэнергетики и других коммерческих приложений. В течение последних двух лет в кооперации с отраслевыми научно-исследовательскими институтами, НИИ Российской академии наук, внеотраслевыми организациями, высшими учебными заведениями, частными предприятиями инновационной сферы, проектный офис проводил научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в области сверхпроводимости.

В настоящее время в кооперации с указанными организациями Корпорация «Русский сверхпроводник» реализует сверхпроводниковые проекты по созданию для энергетики кинетического и индуктивного накопителя энергии большой емкости, ограничителя токов короткого замыкания, электрогенератора, магнито-резонансного томографа и спектрометра для медицинских целей и еще ряда изделий коммерческого назначения. Также получили развитие отечественные технологии производства высокотемпературных сверхпроводников второго поколения.

«Мечел» в Японии

ОАО «Мечел» открыло свое официальное представительство в Японии (г. Токио). Датой официального открытия представительства компании «Мечел» в Японии является 1 октября 2009 года.

Представительство компании будет осуществлять поддержку бизнеса «Мечела» в Японии, в том числе проводить исследования рынка, организовывать встречи с партнерами и вести поиск новых партнеров, заниматься рекламой продукции группы и осуществлять представительскую деятельность.

Наличие собственной международной представительской сети является одним из важных конкурентных преимуществ группы «Мечел». Собственные офисы в различных странах мира позволяют компании тщательно отслеживать колебания региональных рынков, а также быть готовой к изменению спроса на них и быстро предоставлять потребителям необходимую продукцию.

«Мечел» имеет давние партнерские отношения с японскими потребителями своей продукции. В Японию поставляется концентрат коксующегося и энергетического угля, производимый на «Якутуголе», а также ферросилиций и феррохром. Новое представительство — уже второй офис компании в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Ранее, в августе 2009 года, «Мечел» открыл свой офис в Республике Корея (г. Сеул). Также в настоящий момент успешно функционируют представительства компании в Румынии и Республике Болгария.

Новые карьерные

Ижорские экскаваторы

Предприятие ИЗ-КАРТЭКС, входящее в Группу ОМЗ, завершает изготовление первого карьерного экскаватора ЭКГ-12К. Новый экскаватор отгружен заказчику — Оленегорскому горно-обогатительному комбинату (ОАО «Олкон», входит в группу «Северсталь»).

Экскаватор ЭКГ-12К — одна из базовых моделей новой линейки ижорских экскаваторов, ориентированных на оптимальное соответствие параметрам карьерного транспорта. Наиболее эффективно ЭКГ-12К может использоваться при погрузке в автомобильный и железнодорожный транспорт грузоподъемностью 75-110 т, допускается эксплуатация этого экскаватора и с автосамосвалами грузоподъемностью 120-136 т.

Высокий технический уровень нового экскаватора обусловлен применением современных методов проектирования и расчетов, использованием прогрессивных материалов, технических и технологических решений.

ЭКГ-12К и его модификации отличает высокая производительность, простота управления и надежность в работе. Основные отличия ЭКГ-12К от выпускаемой модели ЭКГ-10: увеличение вместимости базового ковша для тяжелых железных руд до 12 куб. м, а также возможность использования сменных ковшей до 18-20 куб. м, увеличение высоты черпания и наибольшего усилия на подвеске ковша. Роликовый круг опорно-поворотного устройства укомплектован полимерными втулками, которые не требуют смазки в процессе эксплуатации.

Машина снабжена канатами повышенного срока службы, новым современным приводом и системой управления, информационно-диагностической системой, применена также автоматическая централизованная система смазки и пр. Производительность машины повысится также за счет сокращения ремонтных простоев вследствие увеличения работоспособности и надежности основных узлов: редукторов основных механизмов, прочности металлоконструкций рабочего оборудования и т.д.

Надежность и долговечность основных механизмов и рабочего оборудования повышают расчетный срок эксплуатации до 20 лет, а также сокращают объем технического обслуживания.

Улучшенные характеристики новых машин направлены на удовлетворение растущих потребностей горнодобывающих предприятий в качественной высокопроизводительной технике.

Укрепляя рынок

АЕБ провела антимонопольную конференцию

Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ) провела в Москве деловую конференцию «Актуальные вопросы антимонопольного

роль реальных деловых ассоциаций и объединений. Особенно с точки зрения поиска оптимальных инвестиционных путей, бесконфликтного

Такая была и на этот раз. Участникам представили деловую и чрезвычайно конкретный анализ широкого спектра актуальных вопросов, связанных с действием антимонопольного законодательства в стране. Среди рассмотренных тем можно назвать хотя бы несколько, для примера: «Полномочия ФАС России и органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, в ходе проведения проверок на предмет соблю-

ма недобросовестной конкуренции» и т.д.

В целом, содержательно, толково, полезно. И что особенно важно: организуемые и проводимые АЕБ мероприятия направлены как на оказание конкретной деловой помощи конкретным игрокам на российском рынке, так и на цивилизованное развитие рыночных отношений, укрепление консолидирующих правил ведения бизнеса, продвижение интересов развития россий-



законодательства России». Председательствовал на конференции Сергей Стефанюк (глава юридического комитета АЕБ). Партнером мероприятия выступила компания Ernst&Young, спонсором — юридическая фирма «Пепеляев, Гольцблат и партнеры».

развития проектов и оперативной корректировки деловой политики. В этой связи Ассоциация европейского бизнеса может заслуженно считаться одной из самых конкретных и полезных, по крайней мере — на евроазиатском пространстве. Проводимые под эгидой АЕБ мероприятия всегда отличаются конкретным смыслом, деловой последовательностью и конкретно-полезной направленностью.

Известный факт, что в ситуации экономических сложностей объективно возрастает



дения антимонопольного законодательства», «Согласованные действия как вид нарушения конкуренции», «Независимая реклама как форма

кого рынка как такового. Что нельзя не считать выполнением, по сути, задач государственного уровня и национального масштаба.

Великие пожилые

Михаил Калашников встретился с ветеранами

6 октября в рамках празднования 90-летнего юбилея выдающегося конструктора нашего времени Михаила Тимофеевича Калашникова и в честь Дня пожилого человека на «Ижмаше» состоялась встреча конструктора с заслуженными работниками предприятия, вместе с которыми он создавал самые известные модификации своего оружия.

первые шаги на «Ижмаше», вспомнил людей, с которыми трудился над созданием своего оружия и которых уже сегодня нет, — их память все участники мероприятия почтили минутой молчания.

вместе с вами мы здесь, на «Ижмаше», создавали оружие, которое сегодня стало таким знаменитым. Это вы своим трудом обеспечили автоматом столь долгую жизнь». Сам выдающийся конструктор и дру-

машевод» знаком «Почетный оружейник».

От лица всех соратников Михаила Тимофеевича поздравил бывший заместитель главного конструктора стрелкового оружия предприятия Иван Дерюшев и слесарь Евгений Богданов, которые проработали вместе с Калашниковым не один десяток лет. Они выразили свою гордость тем, что им посчастливилось трудиться вместе с ним, и пожелали Михаилу Тимофеевичу крепкого здоровья и дальнейших успехов в его деятельности.



Главный конструктор ОАО «Концерн «Ижмаш» Михаил Калашников принял участие в заводском мероприятии в честь Дня пожилого человека. В этом году оно было посвящено предстоящему юбилею конструктора. В мероприятии участвовали также представители администрации и руководители общественных организаций предприятия, председатели Республиканского и Ижевского Советов ветеранов и более ста почетных ветеранов «Ижмаша» — люди, благодаря труду которых появились и развивались все новые модификации оружия Калашникова.

Михаил Тимофеевич тепло поприветствовал всех гостей праздника. Вместе с ними он вспомнил о том, как начиналась его конструкторская деятельность и какими были его

«Мне всегда везло на хороших людей, — отметил Калашников, поздравляя гостей с Днем пожилого человека. — Многие из них есть в этом зале. Спасибо всем вам! Это

гости праздника принимали поздравления от представителей администрации «Ижмаша». Пятнадцать заслуженных ветеранов были награждены учреждением ОАО «Ижевский

Михаил Тимофеевич Калашников — главный конструктор стрелкового оружия ОАО «Концерн «Ижмаш», генерал-лейтенант, Президент Союза Российских оружейников, консультант генерального директора ФГУП «Рособоронэкспорт», Почетный член Союза машиностроителей России — работает на Ижевском машиностроительном заводе с 1949 года. Именно здесь им создано около 150 образцов стрелкового оружия, которое было принято на вооружение более чем в ста странах мира. 10 ноября 2009 года Михаил Калашников отметит свой 90-летний юбилей, в рамках которого в Удмуртии и России состоится целый ряд торжественных мероприятий.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Станислав Наумов, статс-секретарь — заместитель Министра промышленности и торговли РФ

«Важнейшие инновационные проекты проявили себя как эффективный инструмент государственно-частного партнерства, их предварительные результаты подтвердили заинтересованность крупных региональных промышленных предприятий в отечественных научно-технических разработках и возможность взаимодействия между наукой, бизнесом и промышленностью.

...При этом в рамках указанных инновационных проектов должен быть реализован инновационный цикл «опытно-конструкторские и технологические разработки — постановка разработанной продукции на серийное производство», а его результатом должен быть выпуск конкретной продукции, имеющей высокий потенциал рыночной реализации».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает следующую информацию:

— Постановление Региональной службы по тарифам Ивановской области от 28.09.2009 года № 226-э/1 «О внесении изменений в постановление РСТ Ивановской области».

Источник официального опубликования: «Ивановская газета» от 30.09.2009 № 178 (4545).

«Быть первым»

Производственная бизнес-система РУСАЛа

В связи с падением спроса и обострением финансовых проблем, связанных с глобальными трудностями мировой экономики, РУСАЛ разработал свою антикризисную программу под названием «Быть первым». Программа представляет комплекс мер, нацеленных на обеспечение дополнительной конкурентоспособности РУСАЛа и устойчивого функционирования его предприятий в условиях мирового экономического кризиса.

Помимо планов по снижению производства алюминия и глинозема, новая стратегия включала в себя амбициозные цели по снижению себестоимости, оптимизации логистических схем и сбыта. Среди этих целей можно назвать следующие.

Снижение себестоимости производства алюминия на 34% планируется за счет более эффективной организации поставок сырья и энергоснабжения, оптимизации транспортных и логистических услуг, снижения цен по всем видам сырья и материалов. Снижение управленческих расходов на 60% с февраля текущего года. Пересмотр инвестиционных планов и сокращение объема инвестиций до \$500 млн в 2009 году. Изменение стратегии сбыта, расширение ассортимента продукции, поиск новых клиентов.

Одним из основных инструментов достижения поставленных целей стала производственная система (ПС) РУСАЛа (РУСАЛ Бизнес-система). Производственная система компании была разработана задолго до начала кризиса и развивалась на отдельных заводах в качестве опытных проектов (пилотный проект был запущен в 2006 году на Красноярском алюминиевом заводе). Мировой экономической кризис сделал разработку и внедрение производственной системы в рамках всей компании не просто вопросом разумности и престижа (собственные производственные системы есть у всех успешных промышленных компаний, например, признанным в мире эталоном эффективности является производственная система японского автомобильного гиганта Toyota, лозунг которой «Неустанная погоня за совершенством»), а насущной необходимостью. Целями РУСАЛ Бизнес-система являются: повышение эффективности существующего производства; улучшение экологических показателей; реорганизация структуры предприятия с уточнением ролей и зон ответственности; ликвидация дублирующих функций.

С самого начала были сформулированы базовые принципы реинжиниринговой работы: наблюдение, анализ и планирование, эксперимент на моделях и выделенных группах, внедрение лучших практик и результатов, тиражирование результатов в рамках всего предприятия, а затем и на других предприятиях компании.

На предприятиях РУСАЛа были созданы площадки по внедрению ПС и обучению сотрудников ее использованию — «эталонные участки». Здесь работают сотрудники-тренеры, лучшие профессионалы компании, в совершенстве владеющие инструментами ПС и квалифицированно решающие конкретные производственные проблемы. Эти специалисты обучают весь персонал — от руководителей завода до рабочих самой низкой квалификации. Задача участков — демонстрация того, как должно функционировать производство в русле идей бережливого производства и как именно должны решаться любые вопросы.

В ходе работы на опытных участках были разработаны пять направлений развития производственной системы: внедрение методик системы «Кайдзен-улучшений» (рапидоулучшений), системы «5 С» (проще сказать — порядок во всем), стандартизация (пошаговое выполнение всех операций), постоянно действующая система подачи предложений от персонала по снижению издержек и ежедневное управление. В результате те заводы, которые с помощью эффективных собственных разработок и опыта других предприятий РУСАЛа добились успеха в снижении себестоимости продукции, восстанавливают остановленные мощности или увеличивают производственные планы (например, Ачинский глиноземный комбинат).

СПРАВКА «ПЕ»: РУСАЛ — лидер мировой алюминиевой отрасли. Продукция экспортируется клиентам в 70 странах мира. На долю компании приходится около 12% мирового рынка алюминия и 15% глинозема. В компании работают 90000 человек. РУСАЛ присутствует в 19 странах мира на 5 континентах.

ARIS ProcessDay

IDS SCHEER

| Будущее BPM начинается сегодня!

ARIS ProcessDay Форум ARIS 2009

Москва, 28 октября

Премьера сезона!

Первое бесплатное ПО для управления бизнес-процессами от лидера рынка.

ARIS Express — самый удобный способ познакомиться с моделированием бизнес-процессов.

Скачивается на ARISCommunity.com — новом онлайн-сообществе для всех, кто имеет отношение к управлению бизнес-процессами.

www.ids-scheer.com/ru/processday

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В каких направлениях будет развиваться российское инновационное слово и дело



В Москве пройдет масштабный национальный форум по технологиям бережливости

Энергия Подмосковья

Областной МОЭСК: инвестиционные программы

7 октября состоялось заседание Коллегии Топливо-энергетического комитета Московской области, посвященное ходу реализации инвестиционных программ в электроэнергетике Московской области. С основным докладом выступила Светлана Асауленко, заместитель председателя ТЭК МО.

Затем присутствующие с интересом прослушали отчет Алексея Куриленкова, заместителя генерального директора Московской областной энергосетевой компании — крупнейшей территориальной сетевой организации (ТСО) Подмосковья. Он вкратце напомнил собравшимся причины и историю создания Правительством Московской области областного МОЭСК и подчеркнул, что это позволило приступить к реализации стратегии создания единого электросетевого пространства и выполнению задачи обеспечения опережающего развития муниципального электроэнергетического хозяйства по отношению к жилищному и промышленному строительству в области.

За три с половиной года своей деятельности компания приняла в техническую эксплуатацию распределительные электрические сети на территории двадцати трех муниципальных образований Московской области. Продолжая работу по консолидации муниципального электросетевого хозяйства, до конца этого года областной МОЭСК планирует принять в аренду еще четыре муниципальных сети, что в перспективе позволит увеличить по-



лезный отпуск электроэнергии до 3 млрд кВт·ч.

В текущем году инвестиционная деятельность областной компании была направлена на реализацию первоочередных мероприятий по улучшению надежности электроснабжения потребителей Московской области. Инвестиционная программа, размер которой до конца года

должен составить 1,4 млрд руб., предусматривает решение проблем наличия в энергосистеме значительного количества электротехнического оборудования и линий электропередачи, отработавших свой технический ресурс и требующих замены, ликвидации дефицита электрической мощности в проблемных райо-

нах области, повышения надежности и качества электроснабжения жителей, а также возможность присоединения новых и реконструкцию существующих электроустановок потребителей.

Более половины средств в рамках реализации данной программы направляется на реконструкцию имеющихся электросетей и строительство новых объектов электроэнергетики. В текущем году компания строит 91 объект в 14 районах Московской области. За 9 месяцев 2009 года было реконструировано 19 ТП, построено 118 км кабельных и воздушных линий и 14 ТП, в том числе проложены линии электропередачи к ряду социально значимых объектов в Волоколамском и Луховицком районах. В Шатурском районе из заболоченной местности вынесено 8 км ВЛ-6 кВ, что позволило кардинальным образом повысить бесперебойность и качество электроснабжения местного населения. Были проведены работы по присоединению социально значимых объектов в городских поселениях Луховицы (стадион «Авиатор») и Дзержинский (дом культуры «Старт» и многоквартирный жилой дом).

Затем Алексей Куриленков остановился на выполнении Московской областной энергосетевой компанией своей инвестиционной программы в части внедрения АИИС КУЭ, новых информационных технологий и разработки программ развития муниципальных электрических сетей, а также на задачах, стоящих перед компанией в 2010 году. Об этом мы планируем рассказать в следующем номере газеты.

Центр «Атом-инновации» проводит школу-семинар по патентной деятельности

Центр «Атом-инновации» (Госкорпорация «Росатом») в рамках Федеральной целевой программы «Развитие инфраструктуры наноиндустрии в РФ на 2008-2010 годы» организует 14-15 октября 2009 года в городе Обнинске (Калужская область) школу-семинар «Проведение патентно-информационных исследований, направленных на повышение конкурентоспособности российских разработок в области нанотехнологий, обеспечение эффективности их коммерциализации и оценки целесообразности их патентования в РФ и за рубежом».

Во время проведения школы-семинара участникам будут представлены и переданы разработанные профессором Э.П.Скорняковым Методические рекомендации по проведению патентно-информационных исследований, направленных на повышение конкурентоспособности российских разработок в области нанотехнологий, обеспечение эффективности их коммерциализации и оценки целесообразности их патентования в РФ и за рубежом.

Школа-семинар проводится на базе НОУ «Центральный институт повышения квалификации» Госкорпорации «Росатом» по адресу г. Обнинск, ул. Курчатова, 21.

Заявки на участие в школе-семинаре принимаются по адресу: V.Alekseev@runtech.ru или факсу: +7(495) 662 6999. По вопросам проведения школы-семинара можно обращаться по телефону: +7(495) 662 6999, доб. 13-26. С программой школы-семинара и более подробной информацией о работах, выполняемых Центром «Атом-инновации» для организаций Калужской области на безвозмездной основе, можно ознакомиться на Интернет-сайте Центра «Атом-инновации» по адресу: <http://www.runtech.ru/node/2123>.

Для участия в работе семинара приглашаются руководители и специалисты предприятий, научных и научно-образовательных организаций области, работники патентно-информационных служб.

Семинарские занятия проводятся представителем Роспатента Т.Б.Прибытковой и профессором Российского государственного университета интеллектуальной собственности Э.П.Скорняковым.

Французские гости

ЦАГИ посетила делегация фирмы Snesta

Делегация французской моторостроительной фирмы Snesta во главе с вице-президентом Венсентом Гарнье посетила Центральный аэродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского (ЦАГИ).



Представители Snesta встретились с директором ЦАГИ Сергеем Чернышевым. На встрече обсуждались технические результаты, полученные в ходе испытаний модели биоративного винтовентилятора авиационного двигателя по проекту DREAM 7-й европейской рамочной программы, а также варианты более широкой кооперации в исследовании перспективных летательных аппаратов и интеграции силовой установки с планером. Были рассмотрены предложения Snesta по работам с воздушными винтами для турбовинтового двигателя. Специалисты

института рассказали о возможностях ЦАГИ в области аэродинамики, прочности, а также сертификации винтов. По окончании встречи делегация фирмы Snesta ознакомилась с базой и музеем ЦАГИ.

СПРАВКА «ПЕ»: Центральный аэродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли страны. Осуществляет госэкспертизу всех летательных аппаратов.

Приоритеты развития экономики

В Москве прошел конгресс национальных стратегий России



В Москве в «Президент-отеле» прошел IV Национальный конгресс «Приоритеты развития экономики. Модернизация и технологическое развитие экономики России». Это один из крупнейших экономических форумов в стране и, безусловно, одно из наиболее значимых общественных мероприятий российского масштаба по взаимодействию органов власти, бизнеса и научного сообщества. Весомость форума прежде всего в том, что его участники рассматривают важнейшие вопросы именно стратегий развития национальной экономики, что в контексте глобального кризиса — особенно важно.

Заявленной целью IV Национального конгресса «Приоритеты развития экономики. Модернизация и технологическое развитие экономики России» была выработка предложений по стимулированию процессов модернизации отечественной экономики, ее переходу на новый технологический уклад на основе формирования эффективного инновационного партнерства государства, российской науки и бизнеса. Можно сказать, что в данном случае налицо оказался взаимовыгодный симбиоз процесса и результата: само обсуждение вызвало живой и непосредственный интерес участников, и результативные выводы оказались, как считают специалисты, весьма конструктивными и обстоятельными. Тем более, как говорится, время для решительных действий вполне созрело.

Как считают организаторы и участники Конгресса, центральный вопрос для Рос-

сии сегодня — выбор пути дальнейшего развития. Кризис показал, что экономические модели, которые были эффективны последние полвека, исчерпали себя. Мы стоим на пороге будущего, где мировое лидерство будет определяться обладанием и уровнем развития технологий. Инновационный прорыв для России — единственный путь создания высокоэффективной, конкурентоспособной экономики. Мировой кризис лишь акцентировал внимание на этой задаче, заставил быстрее принимать решения и действовать.

Участие в Конгрессе приняли в том числе президент ТПП РФ Евгений Примаков, помощник руководителя Администрации Президента РФ Екатерина Попова, заместитель председателя Государственной Думы Надежда Герасимова, первый заместитель генерального секретаря таможенного союза ЕвразЭС Сергей Глазьев...

Среди вопросов, которые были предложены для обсуждения на Конгрессе — «Государственная политика в области коммерциализации технологий», «Долгосрочная инновационная стратегия развития России», «Реализация эффективной налоговой политики», «Выбор приоритетов инновационного развития в условиях кризиса», «Методология прогноза научно-технического развития России на долгосрочную перспективу» и т.д.

В рамках Конгресса прошло заседание Межведомственной рабочей группы по инновационному законодательству при Администрации Президента РФ, а также круглый стол «Инновации в сфере обеспечения безопасности экономических и инфраструктурных проектов».

Кроме того, в программе Конгресса были заседания целого ряда рабочих и экспертных групп, среди которых — «Инновационный подъем машиностроения — национальный проект», «Внедрение современных технологий и техники — путь к повышению эффективности транспортной инфраструктуры», «Стратегические информационные и телекоммуникационные технологии» и другие.

В рамках Конгресса состоялась презентация Партийного проекта ВПП «ЕДИНАЯ РОССИЯ» — «Развитие систем обеспечения безопасности при реализации экономических и инфраструктурных проектов». Проект направлен на совершенствование механизмов обеспечения промышленной и экологической безопасности, без чего практически невозможно развитие России, в том числе — решение к 2020 году поставленных социально-экономических задач.

Прогресс в сфере безопасности в значительной степени зависит от разработки и внедрения технических новшеств по управлению системами безопасности, предупреждению и устранению последствий возможных чрезвычайных ситуаций. Партийный проект включает реализацию таких базовых направлений работы по обеспечению безопасности, как совершенствование систем мониторинга потенциально опасных объектов и территорий активного промышленного освоения, создание на стратегически важных направлениях региональных ситуационных центров, располагающих данными мониторинга и силами быстро реаги-

IV РОССИЙСКИЙ ЛИН ФОРУМ



9-10
НОЯБРЯ
2009
МОСКВА

БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ

СТРАТЕГИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Обмен опытом. Реальные инструменты роста

Руководители ведущих российских компаний:
Сбербанк РФ, АКХ Сухой, КАМАЗ, ТСМ-групп

Эксперты мирового уровня: Б. Маскелл, М.Вэйдер

Вовлечение персонала. Лин-учет

Государственно-частное партнерство на основе Lean

ЦЕНТР ОРГПРОМ
Производство Роста
(343) 2222-120
www.leanforum.ru

ТМС
ГРУПП



А был ли кризис?

Динамика заработных плат в разных сферах бизнеса

Аналитики кадрового центра «ЮНИТИ» в течение года следили за динамикой заработных плат в разных сферах бизнеса. Результаты их исследований показали, что катастрофой для большинства специальностей кризис не стал. В некоторых направлениях уровень компенсаций мало изменился. В других снизился более значительно, но многие работодатели уже с лета начали поднимать зарплаты. И по прогнозам, они вот-вот догонят докризисные показатели.

тервала опустился до 45000 рублей, а верхний поднялся до 80000 рублей».

Ритейл

В сетевой рознице значительных изменений заработной платы не произошло. Так, для директора магазина компенсация оставалась в течение всего года на одном уровне — 30000-50000 рублей. Мало менялись зарплаты и сотрудников среднего звена. Администратор торгового зала в среднем получает около 25000 рублей. Среди тех, кто почувствовал на себе влияние кризиса — мар-

кшей региональных розничных сетей. Однако темпы развития ритейла постепенно будут набирать обороты. Открытие новых точек потребует пополнения штата, и новые специалисты будут востребованы работодателями».

Логистика

В логистике тоже не было значительных падений. Чуть ниже стали предложения кандидатам с меньшей квалификацией. Так, для менеджеров по ВЭД, декларантов (уровень компенсации до кризиса —

поэтому можно ждать возвращения зарплат на прежний уровень».

Также консультант кадрового центра «ЮНИТИ» отмечает, что, несмотря на кризис, высок спрос на узких работников, специализирующихся на определенном виде редких грузов: например, негабаритных или опасных. Их уровень компенсации, как правило, выше среднего значения по рынку.

Топы

Динамика уровня зарплат высшего состава компаний



Хорошие специалисты — всегда в цене

Финансисты

Кризис не зря называют финансовым — специалисты именно этой сферы понесли от него больше убытков. Судя по данным исследования, из всех популярных позиций заработной платы существенно не изменился. Как и осенью прошлого года, большинство работодателей предлагают от 28000 до 35000 рублей. Однако остальные специалисты потеряли в среднем 30-35%. Уровень зарплат некоторых сотрудников снижались постепенно. Например, верхняя планка компенсации специалиста по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) плавню опустилась с 115000 до 95000 рублей. При этом начинаются предложения сейчас с 45000 рублей, в то время как год назад стартовали с отметки 70000 рублей.

Динамика показателей других специальностей отличается резким снижением. Так, среднее значение зарплат экономиста прошлой осенью составило 42000 рублей, на сегодняшний момент — 30000 рублей (минус 30%). Причем, падение зафиксировано в марте этого года, как раз после окончания финансового года. Тогда же уменьшились и компенсации для главных бухгалтеров. До весны среднее значение держалось на уровне 75000 рублей, а в марте уже составило 55000 рублей.

Показатели изменения оплаты труда аудитора могут проиллюстрировать одну из тенденций кризисного кадрового рынка. «Несмотря на снижение спроса на персонал и соответствующее падение зарплат, профессионалы по-прежнему в цене, — говорит руководитель группы подбора персонала «Финанс» кадрового центра «ЮНИТИ» Татьяна Чернышова. — Уровень компенсации специалистов в аудиторской компании, спрос на услуги которого сегодня все выше, во многом зависит от объемов и сложности заказа. У квалифицированного специалиста сегодня становится больше клиентов и его уровень дохода растет. А вот менее опытный не может претендовать даже на среднюю докризисную зарплату. Данную тенденцию подтверждают и результаты исследования. Так, если раньше сумма компенсации для аудитора мало варьировалась (60000-65000 рублей), то сегодня нижний предел ин-

кетологи-аналитики. Если осенью 2008 года существовал значительный разброс компенсаций: большинство предложений находилось в пределах от 35000 рублей до 55000 рублей, то сейчас разрыв сократился, причем в большей степени из-за снижения верхней границы до 48000 рублей. Серьезнее пострадали категорические менеджеры. На начало кризиса им платили от 40000 до 80000 рублей, а уже к ноябрю перестали предлагать больше 60000 рублей. Правда, летом обозначился небольшой рост до 65000 рублей.

А вот зарплатные платы рабочего звена если и снизились, то незначительно — на 5-10%. Однако доходы некоторых сотрудников уменьшились за счет перевода на сокращенный график.

«Ритейл, который до кризиса развивался бурными темпами, не демонстрировал большого роста в истекший

20000-40000 рублей) нижняя граница предложений опустилась на 10%. Однако квалифицированные специалисты не потеряли в зарплате, большинство работодателей готовы продолжать платить им те же деньги. «Наиболее ярко эта тенденция проявилась для менеджеров по логистике. В течение прошедшего года эти специальности показали снижение уровня заработной платы на 30-35%, — рассказывает Ольга Симонова, руководитель группы подбора персонала направления «Логистика». Таможня. ВЭД» кадрового центра «ЮНИТИ». — Дело в том, что функционал менеджера по логистике в разных компаниях может сильно различаться. Для тех, кто выполнял в основном бумажную работу, зарплаты сократились значительно. Более квалифицированные специалисты, которые способны составлять и оптимизировать логистичес-

значительно отличается от сотрудников среднего звена. Прежде всего, они ощутили более серьезное снижение, масштабы которого во многом зависели от положения и сферы деятельности самой компании (30-50%). Но даже в усредненных показателях это хорошо заметно. Например, размеры предложения для директора по логистике в октябре 2008-го резко снизились относительно сентября (90000-120000 рублей) и составили 65000-100000 рублей. Но, согласно исследованию кадрового центра «ЮНИТИ», уже с февраля компенсации вернулись к докризисному уровню, при этом верхняя граница даже поднялась на 10%. Похожая динамика наблюдалась и для директоров по маркетингу.

«Действительно многие топы в начале года вынуждены были мириться с понижением своих доходов, — говорит Ольга Симонова. — Во многом причинами стали неудовлетворительные итоги года, которые, однако, недолго определяли динамику зарплат. О том, что большинство управленцев высокого уровня, могут позволить себе переждать момент спада, говорил часто. Они так и поступили. В итоге, уже с начала лета многие работодатели стали предлагать более солидные компенсации».

Для первых лиц компании — генеральных директоров — кризис прошел еще менее болезненно. Средний уровень зарплат до февраля этого года держался на докризисном значении (90000-150000 руб.). «Мало кто из собственников пожелал рискнуть потерять управляющего компанией, снизив ему зарплату. В кризис на первый план выходит качество и скорость принятия решений, в том числе на самом верхнем уровне. Кроме того, процесс оптимизации требует больше опыта и профессионализма. Сегодня генеральному директору предлагают от 100000 до 300000 рублей. Надо заметить, что нижняя граница предложения осталась примерно на том же уровне, а верхняя поднялась почти в два раза. Из этого можно сделать вывод, что собственники сегодня делают ставку на управленцев с высокой квалификацией в надежде, что их богатый опыт позволит бизнесу выжить после кризиса на новый уровень», — заключает Ольга Симонова.

По материалам центра исследований «ЮНИТИ»

Комплексная модернизация

Росатом: концепция коммунальной инфраструктуры

Генеральный директор Центра «Атом-инновации» Александр Кацай в ходе заседания рабочей группы Общественной палаты РФ по вопросам энергообеспечения, энергоэффективности и энергосбережения доложил концепцию комплексного проекта «Аспекты энергосбережения в атомной отрасли. Модернизация систем ЖКХ городов Госкорпорации «Росатом».

По словам г-на Кацай, в настоящее время разрабатывается проект по комплексной модернизации инженерной инфраструктуры коммунального хозяйства в муниципальных образованиях, в которых расположены предприятия Госкорпорации «Росатом» (теплоснабжение, водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, переработка бытовых отходов). В ходе его реализации предполагается задействовать производственные, проектные, инновационные и строительные возможности атомного кластера. Для финансирования мегапроекта планируется привлечь долгосрочные займы международных финансовых организаций, долгосрочные кредитные ресурсы российских банков развития, собственные средства предприятий и муниципалитетов.

Типовая стоимость проведения комплексной модернизации всех систем ЖКХ (водоснабжение, водоотведение, теплоснабжение) в данных городах составляет 700 млн руб. со средним сроком окупаемости проекта 7 лет. Общая стоимость программы составит порядка 14 млрд руб. Для создания действенного механизма инвестиционного обеспечения реализации проекта будет создаваться отраслевой проектный инвестиционный фонд. В настоящее время идет работа по отбору конкретного города для реализации пилотного проекта.

Одна из поправок к тексту законопроекта «Об энергосбережении», внесенная членом Совета Федерации Федерального Собрания РФ Валентином Межевичем, также предполагает создание Фондов для проведения модернизации коммунальных систем ЖКХ.

Экономический и социальный эффект от реализации проекта позволит остановить рост тарифов на коммунальные услуги; исключить потери энергоресурсов; обеспечить высокое качество предоставляемых коммунальных услуг для населения и технологических нужд градообразующих предприятий; внедрить инновационные энергосберегающие технологии и методы управления и учета в сектор ЖКХ;

вовлечь высокотехнологичную продукцию ведомственных предприятий в процессе обновления технического парка инфраструктуры; повысить эффективность объектов ЖКХ; снизить затраты бюджетов всех уровней и населения на компенсацию потребленных коммунальных услуг; создать новые рабочие места в ЗАТО; улучшить экологическую ситуацию.

Замечания и предложения участников обсуждения законопроекта будут учтены при его доработке и, по словам консультанта-эксперта Общественной палаты Анатолия Либета, до конца месяца будут переданы помощнику Президента РФ Аркадию Дворковичу.

СПРАВКА «ПЕ»: Предприятия ГК «Росатом» размещены в 10 ЗАТО и 10 муниципальных образованиях при АЭС, а также в ряде малых и средних городов, с общим населением более 2 млн человек. Коммунальная инфраструктура этих городов характеризуется высокой степенью износа оборудования и сетей; энергоэффективностью, высоким уровнем потерь, неэффективной системой управления и учета ресурсов.

«IT в промышленности»

Независимая площадка для обмена опытом

В ноябре в Москве пройдет IV Конференция «IT в промышленности», организуемая компанией AHConfences. Конференция представит независимую площадку для обмена опытом использования информационных технологий в промышленности. Также бизнес-кейсы докладчиков продемонстрируют роль IT в повышении эффективности и рентабельности бизнеса.

Широкое применение передовых технологий и внедрение IT-систем практически во все области производства и управления стало необходимостью сегодняшнего дня. Для современного промышленного бизнеса информационные технологии становятся стратегическим активом, инструментом получения конкурентного преимущества, средством генерации дополнительной добавочной стоимости. В современной экономической ситуации на первый план выходят задачи эффективности и прибыльности, а одной из приоритетных задач департаментов по информационным технологиям становится обеспечение должной IT-поддержки антикризисных мер.

Среди ключевых тем IV конференции «IT в промышленности» можно назвать следующие: Новейшие тренды информатизации промышленности; Практические рекомендации по использо-

ванию IT как инструмента для повышения качества управления промышленным предприятием; Как демонстрация бизнесу эффект от вложений в IT; Процесс выбора информационной системы: как выбирать, чтобы не ошибиться; Оптимизация ресурсов. Уменьшение численности IT подразделений территориально распределенных объединений за счет централизации; Централизованное управление географически распределенной IT инфраструктурой; Особенности внедрения корпоративных систем для построения эффективного управления предприятием с удаленными подразделениями и филиалами; Сервисная модель как основа современной концепции повышения эффективности IT и стандартов предоставления IT-услуг; Централизация IT-закупок; и другие...

Аудиторию конференции традиционно составляют руководители IT-департаментов технических директоров, главные инженеры, начальники отделов АСУ ТП и другие специалисты крупнейших промышленных предприятий, разработчики IT-решений, производители программно-аппаратных средств, телекоммуникационного оборудования и систем связи, аналитики и исследователи рынка, представители предприятий и госструктур — потенциальных заказчиков.

По вопросам участия обращаться: тел./факс: +7(495) 790-7815. E-mail: it@ahconferences.com

Проектное управление

В НПО «Сатурн» изучали корпоративный опыт

ОАО «НПО «Сатурн» стало местом проведения проектно-аналитического семинара «Объединенной двигателестроительной корпорации» (ОДК) «Корпоративный опыт управления прорывным проектом по серийному изготовлению газотурбинных двигателей». Возглавил работу семинара генеральный директор ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» Андрей Реус.

В семинаре приняли участие представители 12 предприятий: ООО «УК «ОДК» (г. Москва), ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» (г. Москва), ОАО «НПО «Сатурн» (г. Рыбинск), ОАО «Сатурн — Газовые турбины» (г. Рыбинск), ОАО «ММП им. В. В. Чернышева» (г. Москва), ОАО «Климов» (г. Санкт-Петербург), ОАО «Моторостроитель» (г. Самара), ОАО «Авиадвигатель» (г. Пермь), ОАО «ПМЗ» (г. Пермь), ОАО «УМПО» (г. Уфа), ОАО «Вертолеты России» (г. Москва), ОАО «Компания «Сухой» (г. Москва).

ОАО «НПО «Сатурн» начало внедрять методы проектного управления программами с 2002 года как инструмент реализации стратегии перехода от производства монопродукта (семейство двигателей Д-30) к широкой линейке газотурбинных двигателей и агрегатов. У компании есть опыт международного партнерства и работы



в кооперации с российскими фирмами. Участники семинара изучили опыт ОАО «НПО «Сатурн» в реализации проекта SaM146, программы военных двигателей и программы промышленных ГТУ — ключевых для трех из пяти пакетов прорывных программ в сегодняшней стратегии ОДК. В ходе трехдневной работы были определены контуры корпоративного стандарта управления программами и проектами. По итогам семинара специалисты ОАО «НПО «Сатурн» при-

участие представителей других предприятий продолжат работу над проектом данного стандарта. Утвердить его руководителем корпорации планируется до конца года.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «НПО «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергетических и газоперекачивающих установок. В соответствии с указом Президента РФ от 16 апреля 2008 года ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

DISPLAY-2009

Специализированная выставка средств и систем отображения

Константин Морозов

IV российская специализированная выставка средств, систем и технологий визуализации DISPLAY-2009 завершила свою работу в Санкт-Петербурге в рамках «Российской инновационной недели».

Организаторами мероприятия выступили Российское отделение Международного дисплея общества (SID), при поддержке и содействии Российского отделения Международного общества приборостроения систем и автоматизации ISA, Администрации Санкт-Петербурга, выставочного комплекса «Ленэкспо». В экспозиции были представлены дисплеи, экраны, табло, индикаторы, проекционная

техника, оборудование и программное обеспечение для 3D визуализации, компоненты и материалы для производства средств отображения, системные проекты и решения. Выставку, и другие мероприятия Российской инновационной недели посетили около 10000 специалистов, в том числе по профилю дисплейных технологий — более 3000. В экспозиции приняли участие около 40 компаний из России, Белоруссии, Тайваня, КНР, а всего в мероприятиях «Российской инновационной недели» в Санкт-Петербурге участвовало более 300 предприятий из 18 стран. Дипломы российского отделения Международного дисплея общества SID за предоставление на выставке передовых технологий в области отображения информации получили компании АСКРИН-Ин-

теграция, НПО Горизонт, Consourse, Автомат-Сервис, ПРОСОФТ, РПКБ, Вижн Сервис, Форма инжиниринг, 3DNW.RU, КТЦ МК, МедиаВизор, КБ Дисплей. Деловая программа состояла из технических семинаров и круглых столов: «Средства и системы визуализации для ВПК, промышленности, транспорта», «Средства визуализации и медиатехнологии в современном образовательном процессе», «Новинки средств визуализации. Особенности предложений ведущих производителей — новые возможности в сложившейся экономической ситуации», «Новые дисплейные технологии», «Интегрированные решения для ситуационных центров, диспетчерских, пунктов управления», «Улучшие дисплеи и будущие строки, светотехнические и рекламные решения».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ЛУКОЙЛ остановил Одесский НПЗ

С 1 октября прекратились поставки нефти на принадлежащий ЛУКОЙЛу Одесский НПЗ. Поставки прекращены по вине оператора украинской системы магистральных нефтепроводов — компании Укртрансгаза. Такое решение, ведущее к конфликту интересов, было принято Укртрансгазом как средство разрешения другого конфликта, протекающего между компаниями Татнефть и Укртрансгаз. Вследствие этого конфликта Татнефть давно прекратила поставки нефти на Кременчугский НПЗ, на который и были перенаправлены потоки нефти с Одесского НПЗ.

«Решение Укртрансгаза носит ярко выраженный подтекст в поддержку украинской стороны в сложившемся конфликте, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Кроме того, высшее руководство Украины не раз заявляло о своих намерениях прекратить использование нефтепровода Одесса-Броды в реверсном режиме, посредством которого и доставлялась нефть на Одесский НПЗ».

Мощность Одесского НПЗ составляет порядка 5% всех перерабатывающих мощностей ЛУКОЙЛа. Представители ЛУКОЙЛа заявляют, что предложенные Укртрансгазом альтернативные маршруты транспортировки делают НПЗ убыточным. «Таким образом, не исключен риск политического конфликта между ЛУКОЙлом и руководством Украины, который вполне может привести к вынужденной продаже ЛУКОЙлом Одесского НПЗ по невыгодной цене», резюмирует Александр Еремин.

«Силловые машины» публикуют позитивную отчетность

Компания «Силловые машины» опубликовала отчетность по МСФО по итогам I полугодия 2009 года. За январь-июнь 2009 года выручка компании увеличилась на 25% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года и достигла уровня \$721 млн. Операционная прибыль увеличилась в I полугодии текущего года в 2,6 раза по сравнению с январем-июнем прошлого года — до \$70,2 млн, а чистая прибыль выросла в 3,4 раза, составив \$53,1 млн.

По оценкам аналитика ИК «ФИНАМ» Константина Романова, рост выручки обусловлен увеличением заказов на электроэнергетическое оборудование. Несмотря на то, что электротехническая компания заморозила реализацию инвестиционных проектов, они не отказываются от уже заказанного оборудования. Увеличение рентабельности частично обусловлено ослаблением курса рубля и снижением цен на сталь. «Силловые машины» заключают большое число контрактов, номинированных в валюте, в том числе и экспортных. В результате операционная рентабельность увеличилась на 4,7% до 9,7%. Среди других позитивных моментов мы отмечаем отрицательный чистый долг «Силловых машин» на конец I полугодия 2009 года, который составляет -\$98,1 млн».

ВТБ получил прибыль по РСБУ в сентябре

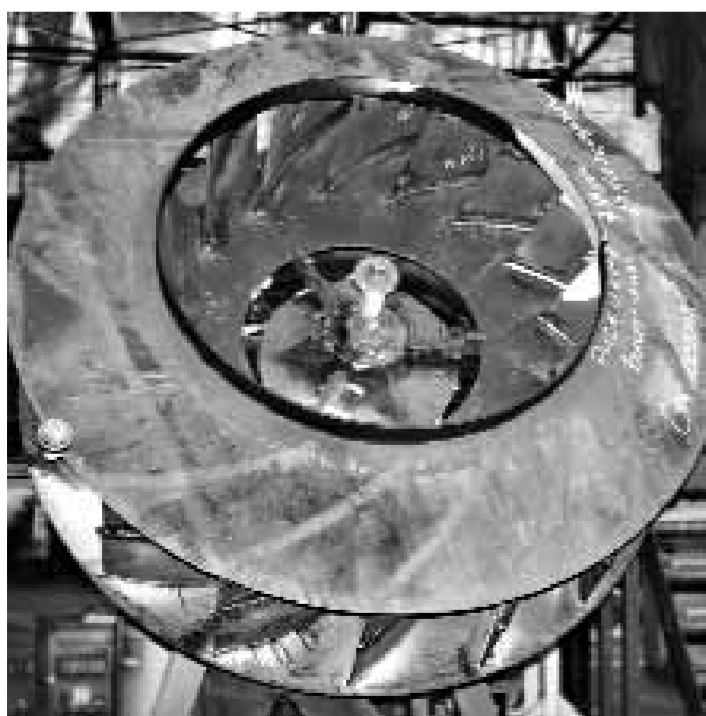
ВТБ опубликовал финансовые результаты за 9 месяцев 2009 года по РСБУ. Активы банка с начала года увеличились на 6% до 2,7 трлн руб. Чистая прибыль ВТБ за 9 месяцев составила 7,9 млрд руб. против убытка в 16,6 млрд руб. в январе-августе текущего года. По данным банка, получение чистой прибыли обусловлено ростом чистого процентного дохода, положительным результатом роллпука резервов на возможные потери по судам, доходами по операциям с ценными бумагами, а также выплатой дивидендов дочерними компаниями.

«Несмотря на неожиданную прибыль в сентябре в размере 24,5 млрд руб., новость нейтральна для ВТБ, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — Данная прибыль в большей степени связана с методикой бухгалтерского учета. В частности, ВТБ получил акции взамен некоторых крупных плохих долгов, что позволило банку снизить объемы резервов в сентябре и увеличило чистую прибыль. Тем не менее, текущая рыночная стоимость полученных акций существенно ниже объема списанных долговых обязательств, что могло не найти отражения в российской отчетности. При этом мы отмечаем сохраняющееся давление на процентную маржу вследствие дорогого фондирования и продолжающегося ухудшения качества кредитного портфеля».

Группа ГАЗ договорилась с Альфа-банком

Первый вице-премьер Игорь Шувалов заявил о том, что Группа ГАЗ и Альфа-банк достигли договоренности о реструктуризации задолженности. В результате, госгарантии по кредитам будут предоставлены уже на днях. Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов оценивает данную новость как позитивную для ГАЗа: «Альфа-банк был единственным кредитором, который не соглашался реструктурировать задолженность компании. В результате, остальные кредиторы также не могли реструктурировать задолженность Группы, вследствие чего для ГАЗа формально существовала угроза банкротства. Согласно Альфа-банка должно окончательно сняться это угрозу, что может позитивно отразиться на котировках акций компании».

ТГК-11 хочет ускорить реализацию инвестпрограммы



Менеджмент ТГК-11 ожидает пересмотра инвестиционной программы компании до 2015 года, чему должно способствовать Интер РАО ЕЭС. Пересмотр будет означать ускорение сроков строительства новых мощностей.

Одним из факторов, который способствовал пересмотру инвестиционной программы ТГК-11, стала авария на Саяно-Шушенской ГЭС, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Завершение процедуры пересмотра инвестиционной программы ТГК-11 должно завершиться до конца 2009 года. Инвестпрограмма ТГК-11 на 2007-2015 годы составляет 24 млрд

Ближе к докризису

Спрос на продукцию химического сектора растет

Дмитрий Терехов, аналитик ИК «ФИНАМ»

Ситуация в химическом секторе в последние месяцы демонстрирует признаки стабилизации. Восстановление спроса на продукцию химических предприятий позитивно отразилось на уровне загрузки мощностей и стало причиной роста мировых цен на отдельные виды химического сырья.

В третьем квартале этого года спрос на продукцию химической от-

продукции остается сильным, несмотря на экономический кризис.

В то же время спрос на калийные удобрения упал значительно сильнее, чем по другим видам удобрений. Так, за 8 месяцев «Сильвинит» снизил производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 49%. Ключевым событием для производителей хлористого калия стало заключение в конце июля контрактов на поставку хлористого калия в Индию по цене 460 \$/т (поставка CFR). В определенном смысле, заключение

контракта на поставку в Индию мировыми производителями задало новую ценовую ориентир. И теперь уже можно говорить о наступлении определенной стабилизации мировых цен на хлористый калий.

Для калийных компаний в кризисный период резко возрастает роль внутреннего рынка. В III квартале производители сложных удобрений, опираясь на поддержку государства в лице Министерства промышленности и торговли, сумели проллобировать сохранение цен на хлористый

внутреннем рынке остается стабильным, а на мировом рынке он существенно упал, доля внутренних продаж по отношению к общему объему продаж резко выросла. Пока мы затрудняемся дать точную оценку доли выручки, которую получают российские калийщики на внутреннем рынке по итогам 2009 года, поскольку эта доля будет зависеть, помимо прочего, от объема продаж на экспорт. Однако мы не сомневаемся, что доля выручки на внутреннем рынке будет не менее 20% по итогам 2009 года,

высоком уровне запасов и растущем внутреннем производстве. Неподписание контрактов до конца 2009 года станет плохим фактором для производителей хлористого калия, поскольку Китай является традиционным импортером этого сырья, и китайские контракты в той или иной степени учитываются в оценке всех крупнейших производителей хлористого калия, включая «Уралкалий» и «Сильвинит».

Мы также ожидаем, что уже в IV квартале цены на химические товары, которые начали



Калийные удобрения собираются навестать упущенные доходы

расти продолжил рост. Текущая загрузка мощностей в отрасли приблизилась к докризисным уровням. Производители азотных и комплексных удобрений, предприятия нефтехимии и производители метанола работали в III квартале с загрузкой 70-90%. Например, «Аммофос» по итогам 8 месяцев снизил производство минеральных удобрений (в пересчете на 100% питательного вещества) лишь на 2,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Другой крупнейший производитель минеральных удобрений — «Акрон» тоже незначительно снизил производство за этот период: на 6,9%. Незначительное падение производства комплексных и азотных минеральных удобрений свидетельствует о том, что спрос на эти виды

этих контрактов стало спасением для российских калийщиков, учитывая крайне низкий уровень спроса на их продукцию в I полугодии 2009 года. Поставки «Сильвинита» (который ранее прогнозировался в 2,5 раза больший объем, чем «Уралкалий») поднят текущую загрузку в августе-сентябре до 85% мощностей.

По итогам III квартала мы видим, что мировые цены на такие виды базового химического сырья, как метанол или аммиак, показали значительный рост в конце II квартала. В то же время цена на карбамид — один из основных видов азотных удобрений — не изменилась, а цена хлористого калия упала на 30%. Мы объясняем падение цены на хлористый калий на спот-рынке тем, что заключение крупного конт-

ракт на сезон 2009-2010 гг. на уровне прошлого сезона — 3955 руб./т. На текущий момент это соответствует

130 \$/т. Это очень хорошая новость для производителей сложных удобрений, поскольку ранее прогнозировался рост цен на это сырье на 20%. «Уралкалий» и «Сильвинит», соответственно, проигрывают от такого решения, хотя минимальную прибыль эта цена им все-таки обеспечивает.

Необходимо отметить, что в кризисном 2009 году внутренний рынок приобретает для российских калийщиков особое значение. Если раньше на внутреннем рынке «Уралкалий» и «Сильвинит» получали около 10% выручки каждый, то в 2009 году ситуация кардинально изменилась. Из-за того, что спрос на хлористый калий на

то есть она вырастет как минимум в 2 раза.

Мы считаем, что сдвиги в структуре выручки «Уралкалия» и «Сильвинита» (увеличение доли внутреннего рынка) носят краткосрочный характер, и их влияние ограничится 2009-2010 гг. В долгосрочной перспективе, по мере восстановления спроса на мировом рынке, структура выручки должна вернуться к прежним пропорциям (90% — экспорт, 10% — внутренний рынок), поэтому влияние этого фактора на справедливую стоимость компаний ограничено.

С высокой вероятностью контракты на поставку хлористого калия в Китай до конца года не будут подписаны. Причина затягивания с подписанием контрактов — в низком спросе на хлористый калий внутри Китая,

востанавливаться раньше других (аммиак, метанол), должны достигнуть неких равновесных значений, соответствующих текущему спросу и уровню цен на сопряженных рынках commodities (рынок энергоносителей, рынок soft commodities). Т.е. мы считаем, что при прочих равных, цены на данные товары должны стабилизироваться на какое-то время, прежде чем рынок определит для них новое направление движения. Что касается азотных удобрений (карбамид, аммиачная селитра), мировые цены которых более-менее стабильны с начала года, мы ожидаем, что в IV квартале цены на эти товары должны начать расти. Поэтому справедливо ожидать повышенного внимания рынка к производителям азотных и комплексных удобрений.

Торговая система

Правила построения

Ирина Елисеева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»



Торговля — занятие порой чрезвычайно нервное, и стремятся этот фактор устранить. Они стремятся создать собственную ТС, отвечающую индивидуальному темпераменту, отношению к рискам, инвестиционному горизонту.

Системный подход объективен, он исключает эмоции из процесса торговли и снимает психологическое напряжение и стресс, а также позволяет избежать многих общих ошибок, которые снижают эффективность торговли. Инвестирование и активная работа на фондовом рынке могут дать хорошие результаты только при наличии торговой системы. Многолетняя практика доказывает, что системная торговля дает лучшие результаты, чем интуитивная торговля, допускающая субъективные решения, которые часто бывают призрачными и ведут к убыткам.

Торговая система — некий набор правил и инструментов, используемых трейдером в работе, а также четкий алгоритм его действий в конкретных рыночных ситуациях. Эти правила у каждого свои. Они могут быть просто в голове у трейдера, записаны на бумаге, а могут быть оформлены в виде компьютерной программы. Положительным моментом использования торговой системы является то, что она дает количественную оценку прибыли и риска, которые можно измерять, отслеживать и контролировать.

Для системы любой рынок, будь то рынок акций, валют, товаров или фьючерсов — это просто набор чисел: биржевые котировки, объемы торгов и т.д. Задача ТС — проанализировать данный числовой ряд и с помощью специальных индикаторов определить состояние рынка на текущий момент. И в случае, если выполняются определенные условия, заложенные в ТС, подать сигнал на совершение торговой операции.

Вместе с тем при создании ТС каждый инвестор должен учитывать определенные личностные факторы: темперамент — какая торговая тактика более приемлема: краткосрочная (несколько сделок в день), среднесрочная или долгосрочная (несколько сделок в год); терпимость к риску — что более приемлемо в процессе торговли: частые, но мелкие убытки или редкие, но более крупные; время, которое планируется посвящать торговле — краткосрочная торговля может занимать почти все свободное время, а среднесрочную или долгосрочную инвестору достаточно просмотреть графики один раз в конце дня; торговый капитал — реализация разнообразных торговых стратегий предполагает различную величину торгового счета; уровень полученных знаний — большинство торговых систем строится с использованием методов технического анализа, поэтому необходимыми базовыми знаниями в области анализа ценовых графиков; уровень имеющихся знаний о фундаментальном анализе рынка; уровень компьютерной грамотности и аналитические способности.

Система не должна быть просто бессмысленной комбинацией индикаторов, она должна содержать в себе некую рациональную идею. Если Вы не знаете, как рассчитывается тот или иной индикатор и не уверены в его работе на различных участках рынка, то лучше его не использовать. К тому же нельзя, чтобы система



зависла от случайного сочетания индикаторов. ТС должна обязательно содержать методики открытия и закрытия позиций. Методика открытия позиции должна определять наилучшие моменты для совершения сделок с приемлемым соотношением риска и прибыли. Методика закрытия позиции должна защищать от излишних потерь при неудачной сделке или развороте рынка, а также эффективно фиксировать прибыль при благоприятном развитии событий.

НОВОСТИ

руб. В частности, она предполагает увеличение мощностей ТЭЦ-3 и ТЭЦ-5 в Омске, ГРЭС-2 и ТЭЦ-3 в Томске. Она также предусматривает запуск в 2012 году Омской ТЭЦ-6. Однако в июле менеджмент ТГК-11 предложил перенести ее строительство на неопределенный срок. Мы считаем, что ускорение темпа строительства мощностей может привести к низкой степени загрузки вновь построенных станций, что неблагоприятно отразится на эффективности данных инвестиционных проектов».

Группа Черкизово: результаты I полугодия 2009 года

Группа Черкизово опубликовала итоги I полугодия 2009 года. Продажи компании в рублевом выражении увеличились на 15%, однако эффект курсовых разниц привел к снижению долларового показателя выручки. Существенный вклад в увеличение эффективности компании внес сегмент птицеводства. Благоприятные условия закупочных цен на зерно, увеличение цен реализации, а также эффект интеграции компании «Куриное царство» позволили увеличить валовую рентабельность сегмента до рекордных 35%. В сегменте мясопереработки компания продолжала снижать объемы производства в доступных сегментах, что негативно сказалось на результатах сегмента.

«Несмотря на замедление динамики покупательской способности и снижение спроса на продукцию, компании удалось до-

биться существенного увеличения рентабельности по итогам отчетного периода, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — В I полугодии 2009 года Черкизово не получало федеральных субсидий, однако около \$1 млн прямых субсидий регионального бюджета были учтены в себестоимости. Кроме того, в расходах по процентам были учтены около \$6,5 млн субсидий на возмещение процентной ставки».

Менеджмент Мосэнерго увеличивает прогноз

8 октября менеджмент Мосэнерго поделился своими новыми ожиданиями относительно финансовых результатов компании по итогам 2009 года, которые существенно выше тех величин, которые прогнозировались менеджментом ранее и демонстрируют существенное увеличение рентабельности Мосэнерго по итогам 2009 года.

Представитель Мосэнерго считает, что стоимость новой мощности, которая будет гарантировать ее окупаемость, не должна быть ниже 530 тыс. руб. за 1 МВт. При такой стоимости срок окупаемости проекта на ТЭЦ-26, реализацию которого планируется завершить к концу 2009 года, может составить 16 лет. Минимальный справедливый показатель IRR не должен быть ниже 15%. При этом если и стоимость новой мощности, и показатель IRR окажутся меньше, компания готова будет отказаться от нового

строительства. Мосэнерго ожидает, что стоимость старой мощности в 2010 году останется на уровне текущего года. При этом компания ожидает роста тарифа на свою электроэнергию в 2010 году на 15-16%, на теплоснабжение — на 22%. «Мы считаем, что ожидания, озвученные менеджментом, отчасти заложены в котировки акций компании, поэтому реакция рынка на публикацию новых прогнозов будет умеренно-позитивной», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли.

Продажи АвтоВАЗа за 9 месяцев снизились на 43,5%

8 октября АвтоВАЗ раскрыл объемы продаж за 9 месяцев 2009 года. В январе-сентябре текущего года продажи компании снизились на 43,5% до 269,5 тыс. автомобилей, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

«Снижение продаж АвтоВАЗа почти в 1,8 раза приведет к многомиллиардным убыткам в 2009 году, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Менеджмент ожидает убыток на уровне 35,7 млрд руб., однако мы не исключаем еще больший размер убытков. Тем не менее, мы отмечаем, что динамика снижения продаж АвтоВАЗа выглядит лучше среднего показателя по сектору. По данным Ассоциации европейского бизнеса, продажи легковых автомобилей в России за 9 месяцев 2009 года снизились на 51%».

Последний аргумент

Отделить зерна от плевел на нефтяном рынке

Павел Смородин

Пока в правительстве идут дебаты по поводу нового законопроекта по условиям подключения НПЗ к трубопроводам «Транснефти», российские владельцы иномарок продолжают убивать свои машины некачественным топливом, топливный рынок остается в преддефицитном состоянии, а мимо казны на экспорт уходят миллионы тонн слэба переработанной нефти.

Почему, несмотря на благоприятную в последнее десятилетие рыночную конъюнктуру, российская нефтянка продолжает выдавать низкокачественные продукты? Удивительно также и то, что, будучи мировым лидером по добыче нефти, Россия не может насытить соборный рынок некоторыми видами нефтепродуктов. Так, высокооктановый бензин, удовлетворяющий нормам Евро-3 и Евро-4, до сих пор частично импортируется.

В среднем по России глубина переработки нефти составляет около 70%. Отдельные крупные нефтеперерабатывающие заводы рапортуют о вводе в строй оборудования, повышающего глубину переработки до 85% и даже 92%. Но все равно: это не 95%, ставшим «статусом кво» для западных нефтехимических компаний.

Вместе с тем, российский бизнес (даже государственные) трудно обвинить в слабости. В любой рыночной экономике целесообразность диктуется понятием рентабельности. Иными словами, условия, сложившиеся в нашей стране, поощряют производство именно низкокачественных нефтепродуктов. Главной причиной эксперты называют систему налогообложения нефтянки, а также отсутствие жесткой законодательной базы подключения НПЗ к трубопроводам «Транснефти».

Переработка невыгодна?

В нашей стране ставки на экспорт нефтепродуктов меньше, чем для сырой нефти. По замыслу, это должно было стимулировать развитие перерабатывающей промышленности и увеличение доли экспорта продукции с более высокой добавленной стоимостью. Но на этом логика кончилась: для нефтепродуктов ставка развития в зависимости от себестоимости их производства — чем она дороже, тем пошла выше.

В настоящее время ставка светлых нефтепродуктов составляет около 73% от экспортной пошлины на нефть, а темных — всего 39%. Если сейчас ставка для тонны нефти составляет \$240,7, то для светлых нефтепродуктов она составляет \$174,5, а для мазута — \$94 за тонну.

Логичным ответом «невидимой руки рынка» стало наращивание в объеме переработки доли темных нефтепродуктов. По оценкам аналитика ИК «Велес Капитал» Дмитрия Лютигина, по России доля мазута от общего объема перерабатываемой нефти составляет 37%, в то время как в Европе тот же показатель равен 8,7%.

Очевидно, что экспортировать мазут выгоднее, чем нефть или высокооктановые бензины. Для производства мазута не нужно современное

оборудование. Отчасти благодаря этому преимуществу в России сейчас ведется директивными методами. От собственной налоговой политики несет потери и государство, недополучая налоги, которые могли бы поступать от сбыта нефти и высококачественных нефтепродуктов. Эти потери измеряются миллиардами долларов.

По расчетам президента «Роснефти» Сергея Богданчикова, Россия недополучает каждый год по \$13 млрд из-за низкой глубины переработки «черного золота». Сейчас в России добывается 488 млн т нефти. «Если мы возьмем соответствующие объемы, которые были переработаны в прошлом году с глубиной в 60%, и переработаем их с глубиной в 95%, то Россия получит дополни-

тельного дохода в \$13 млрд», — заявил Богданчиков.

Неуклюжесть сложившейся схемы налогообложения нефтянки очевидна всем. Но, как бы это парадоксально ни звучало, мгновенно изменить ее не получится. В правительстве сейчас рассматривается вариант с повышением экспортных пошлин на темные нефтепродукты до одного уровня со светлыми. Но, как отмечают в Минэнерго, это может привести к росту цен на внутреннем рынке, на котором его участники будут добирать неполученную прибыль от экспорта.

В ожидании политического решения

Поэтому на сегодняшний день есть лишь один действенный канал влияния на ситуацию — доступ к трубопроводному монополисту и так сильно досаждают «самовары», сидящие на незаконных врезках в нефтепроводах. Перманентная ликвидация врезок на Кавказе, в Самарской области и на Урале давно является источником раздражения в компании. Слитая из трубы сырая нефть прямым ходом отправляется на «самоварную» переработку. Оттуда часть уходит на внутренний рынок, часть — за рубеж.

«Транснефти» предпринимают попытки ограничить доступ к трубе. На данный момент в законопроекте Минэнерго прописаны четкие критерии, при выполнении которых НПЗ могут подключиться к нефтепроводам. В частности, компания-заявитель должна предоставить данные о качестве нефтепродуктов и о глубине переработки нефти, которая должна быть не ниже 75%. Кроме того, НПЗ должен указать планируемые объемы переработки и транспортировки по магистральным нефтепроводам, перечислить поставщиков нефти, которые гарантированно в течение трех лет будут ее поставлять на НПЗ, и т.д. При этом мощность завода должна быть не менее 3 млн т нефти в год.

Однако пока закон на стороне переработчиков, чьи интересы защищает Федеральная антимонопольная служба (ФАС). В настоящее время проект постановления о порядке подключения нефтеперерабатывающих заводов к магистральным нефтепроводам находится в правительстве. Сдвинуться дальше ему мешают разногласия с ФАС, которая в требованиях «Транснефти» усмотрела дискриминацию в отношении независимых НПЗ. Очевидно, «Транснефти» и Минэнерго будут взывать к политическому решению этого вопроса. Ведь «труба» остается единственной преградой, которая смогла бы при нынешнем законодательстве отделить зерна от плевел на российском нефтяном рынке.



Перспективное соглашение

МРСК Сибири поддерживает отечественных производителей

Энергетики поддержали инициативу губернатора Красноярского края Александра Хлопонина и решили внести свой вклад в развитие региона. В рамках этого генеральный директор МРСК Сибири Александр Антропенко и генеральный директор минусинского завода «Электрокомплекс» Дмитрий Теплых подписали соглашение о сотрудничестве.

ОАО «Электрокомплекс» специализируется на производстве электротехнического оборудования, выпускает шесть типов вакуумных выключателей, два типа низковольтных вакуумных контакторов, всего — более 300 исполнений различных видов вакуумных аппаратов. Выпускаемые предприятием аппараты значительно превосходят своих предшественников по массе, габаритным показателям, коммутационному ресурсу и быстродействию. Выключатели с маркой ОАО «ЭЛКО» успешно эксплуатируются практически во всех областях народного хозяйства.

«Базовое соглашение с «Электрокомплексом» заключено сроком на пять лет, — пояснил генеральный директор МРСК Сибири Александр



Антропенко. — За это время планируем провести серьезное перевооружение нашего оборудования в трех регионах Красноярского края, Хакасии и Кемеровской области, полностью заменить масляные выключатели напряжением 10 киловольт на вакуумные, которые более надежны и безопасны в эксплуатации. А для наших партнеров — это возможность выйти на производство, которое соответствует требо-

ваниям мировых стандартов. Соглашение предусматривает изготовление на минусинском заводе для сетевого комплекса Сибири шести тысяч вакуумных выключателей».

Внедрение современных стандартов отрасли на территориях районов Красноярского края и других регионов присутствия МРСК Сибири должно привести к повышению уровня технического развития сибирских предприятий.

Основными принципами работы МРСК Сибири с субъектами РФ являются: тесное взаимодействие с представителями исполнительной и законодательной власти, применение инновационных технологий в развитии инфраструктуры электросетевого комплекса (в сентябре подобный договор подписан с Омским электромеханическим заводом), создание новых рабочих мест.

Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей.

В состав МРСК Сибири входят филиалы — Алтайэнерго, Бурятияэнерго, Горно-Алтайские электрические сети, Красноярскэнерго, Кузбассэнерго-РЭС, Омскэнерго, Хакасияэнерго, Читаэнерго. ОАО «Томская распределительная компания» находится под управле-

нием МРСК Сибири. ОАО «Тываэнерго» является дочерним обществом МРСК Сибири. В филиалах действуют 243 Района электрических сетей (РЭС).

Территория обслуживания — 2,3 млн квадратных километров. Общая протяженность линий электропередачи 270,3 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55 208 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1 932 единицы. Компания обеспечивает электроэнергией более 15 млн жителей Сибири. Полезный отпуск электроэнергии в 2008 году составил 102,9 млрд кВт*ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — более 18 тыс. человек.

«Давыдовская» запущена

ОАО «МРСК Центра» ввело в эксплуатацию подстанцию в Костроме

Елена Кольцова

Состоялся торжественный пуск подстанции 110/10 кВ «Давыдовская» — крупного инвестиционного проекта филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго». Подстанция построена с использованием новейших энергосберегающих технологий и современного оборудования. Инвестиции в проект составили 342 млн руб.

В церемонии открытия приняли участие губернатор Костромской области Игорь Слюнев, генеральный директор ОАО «МРСК Центра» Евгений Макаров, архиепископ Костромской и Галичской Александр, заместитель генерального директора — директор филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго» Александр Глебов.

«Это знаковое событие для нашего костромского края. Мы сегодня вводим новый энергетический объект. Это означает, что растет и развивается национальная экономика, повышается надежность электроснабжения. Я хочу выразить слова благодарности МРСК Центра. Чтобы создавались новые заводы и фабрики, чтобы строились новые цеха по переработке древесины, нам нужна доступная электроэнергия. Спасибо за дело, которое вы делаете. Налоги, основные фонды, рабочие места, заработная плата, повышение надежности энергетики — все это развитие Костромской губернии, все это развитие России», — подчеркнул губернатор Костромской области Игорь Слюнев.

Торжественному пуску подстанции предшествовала двухлетняя работа энергетиков. Строительство энергообъекта велось в рамках программы развития объектов энергетики до 2011 года и Соглашения о взаимодействии Администрации Костромской области, ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «МРСК Центра» по развитию электрических сетей и надежного электроснабжения потребителей Костромской области.

Генеральный директор ОАО «МРСК Центра» Евгений Макаров отметил: «Несмотря на то, что кризис больно ударил и по экономике страны, и по энергетике, инвестиционная программа компании в этом году составит 6,5 млрд руб. Это тысячи километров новых линий электропередачи, новые подстанции. В этом году МРСК Центра вводит шесть объектов, подробных ПС «Давыдовская». Мы делаем все, чтобы не стать

тормозом развития экономики России. Хочу поблагодарить всех тех, кто внес вклад в строительство этого объекта».

Евгений Макаров подчеркнул, что Костромаэнерго — один из лучших филиалов единой операционной компании Центра, здесь работают профессионалы и энергичные люди, которые не боятся нового. Сегодня, в условиях кризиса, они занимаются не только

ремонтами высоковольтных линий 110 кВ для присоединения ПС «Восточная-1», находящейся в центральной части района Октябрьский.

ПС 110/10 кВ «Давыдовская», расположенная на границе Костромского и Костромского районов, сочетает в себе современные инновационные решения и традиционные отраслевые разработки. На объекте установлены два силовых

аппараты применены для обеспечения контроля за состоянием основного коммутационного оборудования, телеуправления передачи основных электрических величин и аварийно-предупредительных сигналов.

На подстанции впервые в истории филиала организовано видеонаблюдение за технологическим оборудованием, позволяющее диспетчеру Центра управления сетями филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго» наблюдать в реальном масштабе времени все события, происходящие на территории подстанции, установлена современная система охранной сигнализации. Подстанция действует без постоянного оперативного персонала, передача данных осуществляется по каналам волоконно-оптических линий связи.

Заместитель генерального директора — директор филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго» Александр Глебов отметил: «Сегодня мы открываем один из крупнейших объектов в целом по Костромской области. Подстанция обеспечит электроэнергией



Резервы БРЭЛЛ

Предотвращение развития и ликвидация технарушений

Павел Якушев

Руководители сторон Соглашения о параллельной работе энергосистем БРЭЛЛ в ноябре рассмотрят коллективное соглашение по нормативному аварийному резерву мощности.

Комитет энергосистем Электрического кольца БРЭЛЛ (Беларусь — Россия — Эстония — Латвия — Литва) на очередном, 16-м заседании в Вильнюсе одобрил проект коллективного Соглашения о поддержке и использовании нормативного аварийного резерва мощности. В ноябре проект будет представлен на рассмотрение руководителям сторон Соглашения о параллельной работе энергосистем БРЭЛЛ.

Нормативный аварийный резерв мощности (НАРМ) необходим для предотвращения развития и ликвидации технологических нарушений в Электрическом кольце БРЭЛЛ. В настоящее время использование этого резерва регулируется временным соглашением от 2003 года. Проект нового соглашения предусматривает введ механизмов, повышающих надежность работы энергосистем при возникновении технологических нарушений.

Активация НАРМ происходит в случаях отключения генерирующего или электросетевого оборудования в ЭК БРЭЛЛ. Поставки электроэнергии, переданной и принятой при активации НАРМ, регулируются двусторонними договорами на поставку электроэнергии при оказании аварийной взаимопомощи. Договоры будут заключаться между ответственными организациями, определенными Соглашением о поддержке и использовании НАРМ. Также

предусмотрены процедура определения ответственных за ситуацию, вследствие которой возникла необходимость использования аварийного резерва, и порядок компенсации затрат, понесенных в результате активации НАРМ стороной соглашения, предоставившей резерв мощности.

Проект нового коллективного Соглашения о поддержке и использовании НАРМ базируется на основных принципах НАРМ, одобренных в мае 2009 года на предыдущей, 7-й встрече руководителей сторон Соглашения о параллельной работе. Проект подготовлен рабочей группой по аварийному резерву мощности, которую возглавляет руководитель Центра технологической параллельной работы ОАО «СО ЕЭС» Дмитрий Афанасьев.

Кроме того, на 16-м заседании Комитета энергосистем ЭК БРЭЛЛ был рассмотрен ряд вопросов, касающихся совместной работы энергосистем в рамках Электрического кольца. Новые условия работы энергосистем балтийских государств, где с 1 января 2010 года начинает функционировать почасовой рынок электроэнергии, требуют внесения изменений в ряд документов, регламентирующих деятельность Электрического кольца. Рабочей группе по планированию и оперативному управлению поручено в срок до 1 декабря 2009 года сформировать предложения по внесению изменений в «Положение по планированию и оперативному управлению обменом электрической энергией и мощностью в ЭК БРЭЛЛ» и «Регламент формирования, внесения изменений и актуализации расчетной модели энергосистем ЭК БРЭЛЛ». Новые версии положения и регламента планируется подписать в срок до

31 декабря 2009 года в заочной форме. Также рабочие группы проинформировали Комитет энергосистем ЭК БРЭЛЛ о состоянии дел с заключением двусторонних Соглашений об организации учета перетоков электроэнергии по межгосударственным линиям электропередачи, о разработке Соглашения об урегулировании почасовых отклонений фактических значений сальдо перетоков электроэнергии от плановых. Была заслушана информация целевой рабочей группы по организации управления ограничениями передающей электрической сети и рабочей группы по информационным технологиям и телекоммуникациям.

Соглашение о параллельной работе энергосистем Беларуси, России, Эстонии, Латвии, подписанное в 2001 году, устанавливает общие принципы организации совместной работы Электрического кольца (ЭК), образованного сетями этих стран. Встреча руководителей сторон Соглашения является высшим органом управления ЭК БРЭЛЛ. На этих встречах принимаются принципиальные решения по стратегическим вопросам управления работой кольца и совершенствования параллельной работы энергосистем, утверждаются нормативно-технические документы. Очередная, седьмая по счету встреча руководителей сторон Соглашения состоялась в мае 2009 года в России. Комитет энергосистем БРЭЛЛ — рабочий орган, сформированный сторонами Соглашения для реализации взаимодействия сторон Соглашения, а также подготовки и согласования документов, регламентирующих параллельную работу кольца. В 2009 году функции Секретариата Комитета выполняет ОАО «СО ЕЭС».



текущей эксплуатации, но и создают новое, пытаются управлять изменениями

Ввод в эксплуатацию подстанции позволит обеспечить электропотребление и теплоснабжение потребителей новых жилых микрорайонов юго-восточной части города, повысит надежность электроснабжения микрорайонов Давыдовский, Юбилейный и пос. Октябрьский, ПС 110/35/10 кВ «Восточная-2» и ПС 110/35/10 кВ «Красное». Схема подстанции в перспективе предусматривает возможность присоеди-

трансформатора российского производства мощностью 25 МВА каждый, смонтированы элегазовые выключатели 110 кВ и вакуумные выключатели 10 кВ LF-3 производства Франции, разъемные выключатели 10 кВ с полимерным приводом и полимерной опорно-стержневой изоляцией. Релейная защита и автоматика позволяют отслеживать в режиме реального времени показатели работы всего технологического комплекса подстанции. Спе-

развивающийся жилой и промышленный комплекс в этой части города, разгрузит уже имеющиеся подстанции. Здесь установлено совершенно новое для Костромской области оборудование. Я горжусь тем, что этот энергообъект будет работать на костромской земле».

Строительство и ввод подстанции «Давыдовская» напряжением 110 кВ демонстрирует инновационный подход ОАО «МРСК Центра» к развитию и модернизации действующего сетевого комплекса электроэнергетической отрасли.

Экспорт с гарантиями

Юрий Шаров: «В 2010 году мы сможем экспортировать 1-1,2 млрд кВт•ч»



Юрий Шаров, генеральный директор Восточной энергетической компании

Восточная энергетическая компания (ВЭК), зарегистрированная в Благовещенске, с 1 марта этого года осуществляет экспорт электроэнергии, вырабатываемой на дальневосточных электростанциях, в Китай. Ее получателями являются население и предприятия китайской провинции Хэйлуньцзян. С начала возобновления поставок (два года назад они были прекращены) в район Хэйхэ — города-побратима столицы Приамурья — было передано более 520 млн кВт•ч электроэнергии. В будущем году компания рассчитывает продолжить приграничную торговлю электроэнергией, а в текущем — начать строительство новой высоковольтной линии электропередачи, что позволит в 3-4 раза увеличить объем экспорта электроэнергии в Китай. Генеральный директор ВЭК Юрий Шаров рассказал об особенностях работы с китайскими партнерами компании, о своих ожиданиях от российско-китайского форума в Пекине и перспективах развития сотрудничества в области электроэнергетики в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

— Юрий Владимирович, готовится ли ВЭК к заключению нового контракта на поставки электроэнергии в Китай, ведь срок действующего контракта истекает в конце этого года?

— Действительно, в декабре заканчивается действие контракта, который мы подписали с Государственной электросетевой корпорацией Китая в конце февраля. Мы его уже один раз продлили: в мае подписано дополнительное соглашение, по которому срок пробных поставок электроэнергии в провинцию Хэйлуньцзян в рамках приграничной торговли был увеличен с трех месяцев до десяти. Китайский партнер был доволен результатами сотрудничества с нашей компанией и холдингом ИНТЕР РАО ЕЭС. Мы выполнили свои обязательства по объемам поставок и обозначили четкие перспективы развития отношений. Так, до конца этого года объем экспорта электроэнергии составит около 800 млн кВт•ч. В 2010 году мы сможем экспортировать 1-1,2 млрд кВт•ч.

В настоящее время наша компания ведет переговоры с ГЭК Китая о сотрудничестве в будущем году. Думаю, в ноябре, когда на китайской стороне будет готов прогноз по объемам потребления электроэнергии в провинции Хэйлуньцзян, а на российской — утверждены новые правила покупки электроэнергии в ОЭС Востока для целей экспорта, мы приступим к юридическому оформлению существующих договоренностей. Что это будет — заключение нового контракта или пролонгация действующего, пока не могу сказать. Впрочем, название документа не имеет большого значения. Для нас, как и для нашего партнера — ГЭК Китая, важны практические результаты сотрудничества.

— В сентябре в Хабаровске состоялась встреча, на которой обсуждалась возможность участия китайских банков в финансировании строительства ключевого объекта для проекта увеличения экспорта электроэнергии в КНР — линии электропередачи 500 кВ от подстанции Амурская в Благовещенске до государственной границы. О чем удалось договориться с китайским партнером? Можете ли Приамурье рассчитывать на китайские инвестиции?

— Говорить о каких-либо конкретных решениях преждевременно. Пока все находится в процессе. На переговорах, которые проводил губернатор Амурской области Олег

Кожемяко и заместитель председателя Государственного комитета по развитию и реформе КНР Чжан Гобао, обсуждалось много вопросов, затрагивающих различные сферы экономического сотрудничества. Приамурья и приграничных районов Китая, и в том числе — экспорт электроэнергии. Отмечу, что Чжан Гобао, возглавляющий также Государственное энергетическое управление Китая (а это уровень министра энергетики), уделил большое внимание нашему



проекту, отметил его важность для развития северо-востока страны. Китай заинтересован в строительстве ЛЭП-500, которая свяжет между собой ОЭС Востока и энергосистему КНР. Кстати, по словам господина Гобао, на китайской стороне активно ведется создание инфраструктуры для приема российской электроэнергии. Так, в районе города Хэйхэ завершается строительство вставки постоянного тока 750 МВт (преобразовательной подстанции), от нее до подстанции Суйхэ в районе Харбина уже построена новая линия электропередачи. На встрече с Чжаном Гобао мы обсуждали возможность участия китайских банков в финансировании строительства ЛЭП-500 на российской стороне, которая позволит уже к 2011 году уве-

В основе проекта NEAREST лежит идея создания цепи линий электропередачи, связывающих в кольцо энергосистемы Дальнего Востока России, Монголии, Китая, КНДР, Южной Кореи и Японии. Несмотря на то, что реализация этого межгосударственного проекта — вопрос не одного десятилетия, активная работа над ним продолжается.

личить поставки электроэнергии в КНР в 3-4 раза, до 4-5 млрд кВт•ч в год.

При этом глава Приамурья Олег Кожемяко заявил о готовности областного правительства предоставить гарантии Амурской области по кредиту, что, на мой взгляд, является очень важным решением, если говорить о государственном-частном партнерстве как о реально действующем механизме реализации инвестиционных проектов. Планируется, что в октябре в Благовещенске состоится встреча с участием представителей финансовых кругов КНР, на которой тема, затронутая в ходе переговоров в Хабаровске, получит свое развитие. Конечно, мы рассчитываем и на интерес со стороны Сбербанка, ВТБ, Внешэкономбанка. Другой вопрос, что из-за высоких процентных ставок, по которым наши банки готовы выдвигать кредиты, долгосрочное инвестирование инфраструктурных проектов, тем более в энергетике, сегодня представляется маловероятным.

Есть и другой вариант — перенести на 2009-2010 годы выделение бюджетных средств, предусмотренных Федеральной целевой программой «Развитие Дальнего Востока и Забайкалья в период до 2013 года». Согласно ФЦП, финансирование строительства ЛЭП-500 от подстанции Амурская до границы отнесено на 2011-2013 годы. Но для нас, как и для китайского партнера, это — неэффективный срок. Таким образом, в настоящее время мы рассматриваем разные возможности привлечения средств для строительства новой линии электропередачи, в том числе и со стороны банков КНР.

— Можете ли Восточная энергетическая компания выступать в качестве самостоятельного инвестора строительства ЛЭП-500?

— И да, и нет. На сегодня Китай является основным направлением в географии нашей деятельности. Собственно, для его реализации и была создана Восточная энергетическая компания. В то же время нам и нашему акционеру — ИНТЕР РАО ЕЭС — интересны возможности сотрудничества на территории других стран азиатского региона — Таджикистана, Киргизии, Южной Кореи.

В свое время корейским исследователями институтом KERI был разработан проект NEAREST, предусматривающий возможность соединения электрических сетей стран Северо-Восточной Азии для оптимизации и повышения эффективности работы энергосистем в регионе за счет сезонного обмена энергией и мощностью. Например, весной, когда на Дальнем Востоке снижается энергопотребление в связи с завершением отопительного сезона, и ГЭС вынуждены сбрасывать наводковую воду, у наших «соседей» на юге потребность в энергии растет — повышается температура воздуха и население начинает активно пользоваться кондиционерами. В основе проекта NEAREST лежит идея создания цепи линий электропередачи, связывающих в кольцо энергосистемы Дальнего Востока России, Монголии, Китая, КНДР, Южной Кореи и Японии. Несмотря на то, что реализация этого межгосударственного проекта — вопрос не одного десятилетия, работа над ним продолжается, ведь интеграция стран АТР — это объективный процесс, который рано или поздно приведет к необходимости формирования единого энергетического пространства.

И нас привлекает возможность участия в этом процессе. В настоящее время ИНТЕР РАО ЕЭС рассматривает Южную Корею, как одно из важных направлений развития сотрудничества в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В июне был подписан Меморандум о взаимопонимании с корейской энергетической компанией KEPCO, в котором стороны подтвердили свою заинтересованность в реализации совместных энергетических проектов. В конце августа в Москве прошли переговоры, где обсуждались возможности сотрудничества и потенциальные проекты. Китай, безусловно, является нашим приоритетом, но мы должны смотреть шире и видеть больше, потому что энергетика — это отрасль, всегда работающая на опережение.

— Основные соглашения, составляющие правовую базу проекта увеличения экспорта в КНР (о разработке ТЭО, об основных принципах реализации проекта, контракт купли-продажи электроэнергии в рамках 1 этапа проекта) подписывались в присутствии глав России и Китая. Реализация крупных двусторонних проектов в энергетической сфере поддер-

жана Декларацией, подписанной в 2007 году Владимиром Путиным и Председателем КНР Ху Цзиньтао. Я надеюсь, что главы Правительств РФ и КНР в своем диалоге коснутся вопросов сотрудничества в сфере электроэнергетики.

Для КНР проект, который мы реализуем совместно с ГЭК Китая — это возможность обеспечения надежного, в долгосрочной перспективе, энергоснабжения северо-востока страны. А для России — возможность создания на Дальнем Востоке фактически новой энергетической инфраструктуры на базе передовых технологий, со всеми вытекающими последствиями для смежных отраслей, регионального рынка труда и бюджетов территорий. Расширение сотрудничества с Китаем в сфере электроэнергетики способствует улучшению структуры российского экспорта, ведь электроэнергия — это высокотехнологичный товар, имеющий более высокую добавленную стоимость, по сравнению с сырьем, каким являются уголь или нефть.

Наконец, «китайский проект» отвечает задачам, связанным с интеграцией Дальнего Востока России в экономику Азиатско-Тихоокеанского региона. Надеюсь, что встреча глав Правительств России и КНР даст новый импульс для развития проекта, обеспечит координацию действий и взаимную поддержку всех заинтересованных сторон, определит приоритет проекта в российско-китайских торгово-экономических отношениях.

— Можно ли сказать, что ВЭК — это компания одного проекта?

— И да, и нет. На сегодня Китай является основным направлением в географии нашей деятельности. Собственно, для его реализации и была создана Восточная энергетическая компания. В то же время нам и нашему акционеру — ИНТЕР РАО ЕЭС — интересны возможности сотрудничества на территории других стран азиатского региона — Таджикистана, Киргизии, Южной Кореи.

Именно ДЭК получает более 50% всего дохода, который приносит экспорт электроэнергии. Более 45% дохода распределяется между поставщиками электроэнергии (генерирующими компаниями) и Федеральной сетевой компанией. На долю же экспортера (ВЭК) приходится всего 3,5% — на эти деньги много не построит. В любом случае, нужны дополнительные источники финансирования.

— В октябре в Пекине будет проходить IV Российско-Китайский экономический форум. Ожидается, что накануне пройдет встреча глав правительств двух стран — Владимира Путина и Вань Цзябао. Возможны ли переговоры на высшем уровне «добавят скорости» китайскому проекту?

— Основные соглашения, составляющие правовую базу проекта увеличения экспорта в КНР (о разработке ТЭО, об основных принципах реализации проекта, контракт купли-продажи электроэнергии в рамках 1 этапа проекта) подписывались в присутствии глав России и Китая. Реализация крупных двусторонних проектов в энергетической сфере поддер-

Подготовил
Алексей Ярославский

Пока на практике

Энергетики ОАО «МОЭСК» демонстрируют новую технику

Максим Ланда

Специалисты ОАО «МОЭСК» продемонстрировали руководителям подразделения Холдинга МРСК работу новой техники.

На вооружении энергетиков с недавнего времени появилась техника специального назначения. Это кусторезный трактор VALTRA и многофункциональный бригадный автомобиль фирмы Мерседес-Бенц. За последний, как за главный приз соревнований, боролся оперативно-выездные бригады распределительных сетей ОАО «МОЭСК», на соревнованиях, прошедших в мае 2009 года. Победители соревнований — сотрудники Западных электрических сетей — продемонстрировали возможности универсальной многофункциональной машины, сочетающей в себе кран-манипулятор, подъемник и буровую установку. Машина также оснащена генератором для проведения сварочных работ, а кузов служит мастерской для выездной бригады. Комплектация автомобиля соответствует техническому заданию, определенному ОАО «МОЭСК» в соответствии задачами энергоснабжения.

На демонстрации техники присутствовали заместитель генерального директора ОАО «Холдинг МРСК» — технический директор Павел Оклей, заместитель Генерального директора ОАО «МОЭСК» — главный инженер Андрей Майоров, руководители подразделений Холдинга МРСК из Петербурга, Тюмени, При-

волжья, Калуги и др., а также представители фирм-производителей новой техники и ведущие технические специалисты филиалов ОАО «МОЭСК».

Полюги для демонстрации новой техники был подготовлен на территории Московского района электрических сетей в зоне ответственности филиала Южные



электрические сети. В течение полутора часов с помощью специальной техники была произведена расчистка площадки от древесной поросли, осуществлены буровые работы, установлена опора линии электропередачи.

Основной целью мероприятия являлось знакомство специалистов с работой новой техники и рассмотрение вопроса ее соответствия основным задачам энер-

госетевого комплекса, главной из которых является осуществление качественного и бесперебойного электроснабжения потребителей.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — крупнейшая Межрегиональная распределительная сетевая компания России, входит в тройку ведущих энергокомпаний страны и в число 30-ти самых крупных промышленных предприятий Российской Федерации. ОАО «МОЭСК» обслуживает 98% потребителей г. Москвы и 95% потребителей на территории Московской области. Основные виды деятельности — оказание услуг по транспортировке электроэнергии потребителям и технологическое присоединение к электрическим сетям. В состав компании входит более 610 высоковольтных питающих центров напряжением 35/110/220 кВ. Общая протяженность линий электропередачи 35-220 кВ составляет 15 358 км; высоковольтных кабельных линий напряжением 35-110-220-500 кВ — 1338 км, общая протяженность распределительных электрических сетей — 121 143 км. Общее количество распределительных и трансформаторных подстанций составляет более 30 тыс. штук. Численность персонала — более 15 500 человек.

УВЕДОМЛЕНИЕ

о внесении изменений в Извещение о проведении открытого конкурса, Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции и технологическому оснащению административного здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Астраханская обл., г. Астрахань, Ленинский район, ул. Куйбышева, 65

Заказчик, являющийся Организатором открытого конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы», место нахождения: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, настоящим уведомляет о внесении изменений в Извещение о проведении открытого конкурса (опубликовано в газете «Промышленный еженедельник» 14.09.2009 № 31 (304), копии размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЕЭС» — http://www.so-ups.ru/, и в информационно-аналитической и торгово-операционной системе «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B — энерго.ru» — http://www.B2B-Energy.ru/ за № 106606), Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции и технологическому оснащению административного здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Астраханская обл., г. Астрахань, Ленинский район, ул. Куйбышева, 65.

ИЗМЕНЕНИЯ

в Извещение о проведении открытого конкурса, Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции и технологическому оснащению административного здания диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Астраханская обл., г. Астрахань, Ленинский район, ул. Куйбышева, 65.

1. Исключить следующие работы из ведомости объемов работ (приложение 1 к Конкурсной документации):

Номер пункта	Наименование работы	Ед. изм.	Количество
21.	Прокладка ВОЛС в здании филиала ОАО «МРСК Юга» — «Астраханьэнерго»		
Приобретение и монтаж оборудования			
26	SDH мультиплеер Alkatel Optinex 1650 SMC	шт.	3
27	Выключатели автоматические для мультиплеера Alkatel Optinex 1650 SMC	комплект	3
28	Монтажный шкаф Rittal 42U 2200x800x800 42 BE-2200-800-800	комплект	1
29	Система питания постоянного тока 48В BZX Eliteko	шт.	1
30	Патч-корд оптический одномодовый, 1,5м FC-SC SM	шт.	16
31	Гибкий мультиплеер OGM30	шт.	3

2. Внести изменения в следующие работы в ведомости объемов работ (приложение 1 к Конкурсной документации):

Номер пункта	Наименование работы по ведомости объемов работ	Новое наименование работы	Ед. изм.	Количество
18.	Система автоматизации технологических параметров			
22	Сервер IBM System x3650	Сервер IBM System x3650, 2x Xeon Quad Core E5420, 80W 2.5GHz/133MHz/12MB L2, 6x1GB ChK, 6x146GB 15K 3.5in HS SAS, SR 8k, PCI-E Riser Card, Ultrabay Enhanced DVD-ROM/CD-RW Combo Dive, 2x835W p/s, Rack	шт.	1
21.	Прокладка ВОЛС в здании филиала ОАО «МРСК Юга» — «Астраханьэнерго»			
32	Оптический кросс на 16 волокон одномодовый с D-адапторами и пигтейлами в 19" шкафу ШКС-16-10-	Кросс оптический, 16 портов на стойку 19" в сборе с розетками, пигтейлами, КДЗС ПР-16-FC-SM-16П	шт.	1

22. Монтаж СБГЭ и системы контроля технического состояния элементов схемы электроснабжения и СБГЭ

Номер пункта	Наименование работы по ведомости объемов работ	Новое наименование работы	Ед. изм.	Количество
4	Сервер IBM 7979JYW Server x3550, 2x Xeon Quad Core E5420, 80W 2.5GHz/133MHz/12MB L2, 6x1GB ChK, 6x146GB 15K 3.5in HS SAS, SR 8k, PCI-E Riser Card, Ultrabay Enhanced DVD-ROM/CD-RW Combo Dive,	Сервер IBM System x3650, 2x Xeon Quad Core E5420, 80W 2.5GHz/133MHz/12MB L2, 6x1GB ChK, 6x146GB 15K 3.5in HS SAS, SR 8k, PCI-E Riser Card, Ultrabay Enhanced DVD-ROM/CD-RW Combo Dive, 2x835W p/s, Rack	комплект	1
37.	Трансформаторная подстанция 2БКТП-630 без трансформатора	Установка 2БКТП Трансформаторная подстанция 2БКТП-630 ООО «Кубаньэлектроцит» отраслевой проект ОП-004-03-07 с полной комплектацией, без трансформатора	1	1

3. Изложить п. 7 Извещения о проведении открытого конкурса, п. 7 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:
7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 10 часов 00 минут по московскому времени «05» ноября 2009 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздринной Тамаре Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс: (495) 627-94-89.

4. Изложить п. 8 Извещения о проведении открытого конкурса, п. 8 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:
8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «05» ноября 2009 г. по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, комн. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуру вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.

5. Изложить п. 9 Извещения о проведении открытого конкурса, п. 9 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:
Итого конкурса подводится в ноябре 2009 года.

6. Изложить п. 6.1.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
6.1.1. С учетом положений Конкурсной документации конкурс проводится в следующем порядке и в следующие сроки:

№ п/п	Наименование процедуры	Сроки	
		Начало	Окончание
1	Публикация Извещения о проведении конкурса	До 14.09.2009	
2	Предоставление Конкурсной документации заинтересованным лицам, подготовка заинтересованными лицами Конкурсных заявок, подача Конкурсных заявок	14.09.2009	05.11.2009 10:00*
3	Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками	05.11.2009	
4	Заключение Договора	15:00 В течение 20 дней с момента определения Победителя	

7. Изложить пп. в) п. 6.2.9. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
6.2.9. г) слова: «Не вскрывать до 15 часов 00 минут «05» ноября 2009 года. Вскрывать только на заседании Центральной закупочной комиссии».

8. Изложить п. 6.2.12. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
6.2.12. Организатор конкурса заканчивает принимать Конкурсные заявки в 10 часов 00 минут по московскому времени «05» ноября 2009 года. Организатор конкурса выдает расписку лицу, доставившему конверт, о его получении с указанием регистрационного номера, даты и времени получения.

9. Изложить п. 6.7.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
6.7.1. Организатор конкурса публично вскрывает конверты с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «05» ноября 2009 года по месту нахождения Заказчика, в присутствии не менее двух членов Центральной закупочной комиссии.

ПОДРОБНОСТИ

Остров Занзибар

Новое направление российского интереса

Укрепление международных связей в немалой степени, как известно, способствует развитию международного туризма. Кризисный контекст повышает интерес к новым рынкам и нестандартным путям развития. В этой связи вызывает самый живой интерес представление новых плацдармов как для туризма, так и для инвестиционной активности соотечественников. Так, например, свежее направление в виде острова Занзибар представляет российская компания «Лабиринт».

В настоящий момент Занзибар очень популярен среди туристов из Западной Европы — итальянцев, немцев, англичан, а также путешественников из Венгрии и Чехии, которые имеют собственные чартерные программы. Для массового российского туриста остров Занзибар до сих пор

для российского рынка. Надо сказать, что всего лишь за три последних месяца была проделана большая работа: были организованы презентационные семинары в ряде российских регионов, разработан пакет программ туров в Танзанию и на остров Занзибар для разной категории ту-

пляжного отдыха, но и местом обитания редчайших представителей флоры и фауны — таких как гигантские черепахи и обезьяны «красный колобус», которых можно увидеть только в национальных парках острова. При этом надо иметь в виду, что Занзибар представляет собой уникальное соче-



остаётся неизведанным. В первую очередь по причине того, что на российском туристическом рынке ни одна компания не осуществляет прямого перелета на Занзибар. В основном, задействуются регулярные рейсы зарубежных авиакомпаний, осуществляющих перевозку из Москвы до Дар-эс-Салама (Танзания). Основное внимание на пресс-конференции было сосредоточено на программах развития туризма на Занзиба-

ристов, включая программу новогодних туров на Занзибар (подробная информация о них размещена на сайте турфирмы «Лабиринт»), выпущен первый каталог по острову Занзибар, на выставке «Отечественные туры» в Москве. Впервые столь полно были представлены туристические возможности Танзании и острова Занзибар. Особый интерес к Занзибару основан на том, что остров не только является одним из лучших курортов мира для

тание культур, а столица острова Стоун-Таун входит в список ценнейшего наследия ЮНЕСКО.

СПРАВКА «ПЕ»:

Занзибар расположен в 40 км от материковой части Танзании и позиционируется как элитный океанический курорт, наравне с такими направлениями, как Мальдивы, Сейшелы, Мальдивы и т.п.

Упорный юбилей

Современный пластик: вызывая огонь на себя

Анастасия Тюленева

Австралийские ученые из Научно-промышленного исследовательского центра (CSIRO) отметили необычный юбилей: три года назад они представили общественности ноу-хау — огнеупорный пластик. При возгорании материал меняет молекулярную структуру и превращается в керамику, предотвращая дальнейшее распространение огня.

лимер не поддерживает процесс горения при отсутствии прямого контакта с источником возгорания. Он только плавится. Кроме того, ПВХ при горении выделяет меньше тепла, чем при горении древесины. Как следствие, снижается вероятность распространения пожара. Именно эта характеристика ПВХ позволяет ему занимать высокое место во всех национальных и международных противопожарных стандартах.

фармацевт. Пожарные прибыли на место через 20 минут. К тому времени уже полыхали подвесные потолки. Спасателям удалось вывести сотрудницу аптеки, быстро погасить огонь и сохранить торговое оборудование и медикаменты на сумму почти 1 млн руб. Специалисты МЧС отметили, что пластиковые окна позволили избежать трагедии и потери имущества — они не дали огню перекинуться на другие этажи здания, где находилась

прошла эту процедуру и продолжила действие сертификата профиля PROPLEX на пять лет.

«Испытания проводились в Независимой лаборатории пожаровзрывобезопасности «НПО Пожцентр». Они доказали, что профили выдерживают 30 минут при показателе в 150°C. В результате термического воздействия конструкции не подвергались вздутию, расщеплению и не трескаются», — отметил Рафик Алекперов, руководитель отдела по работе с клиентами Группы компаний ПРОПЛЕКС. — Со статистической не поспоришь: пластиковые окна в последние годы снижали заслуженную популярность. А значит, обеспечить конструкциям должный уровень безопасности — важная задача производителя. Ведь каждому хочется, чтобы его дом был красивым, уютным и защищенным».

Здесь дерево явно проигрывает ПВХ-профилю, так как относится к горючим материалам с меньшей температурой воспламенения. Не случайно, для улучшения характеристик огнестойкости деревянные конструкции покрывают огнезащитными составами и мастиками, что не требуется в случае с пластиком. Сейчас в России пользуются спросом обе оконные технологии, и окончательный выбор остается за потребителем.

СПРАВКА «ПЕ»:

Группа компаний ПРОПЛЕКС — крупнейший российский производитель ПВХ профиля по австрийским технологиям. Образована осенью 1999 года. Завод по производству профиля под торговой маркой PROPLEX™ был открыт в Подольске в 2000 году. В настоящий момент Группа компаний ПРОПЛЕКС имеет широкую сеть складов в 21 регионе России.



Находчивые обозреватели западных новостных лент в шутку записали эту разработку в IT-сферу. Они предложили изготавливать из огнеупорного пластика корпуса ноутбуков, которые в то время получили репутацию весьма «горячих» laptops. Ведь именно на 2006 год пришелся пик сообщений о взрывах портативных компьютеров. А если серьезно, то австралийская технология способна защитить от пожара компьютеры, серверы и другие электронные приборы. Сами создатели уверены, что их изобретение можно использовать на нефтяных вышках, грузовых судах, в самолетах, офисах, жилых зданиях и будет актуально всегда.

Свойства пластика говорят сами за себя и легко объясняют его востребованность, например, в современном строительстве и дизайне интерьеров. Особенно активно здесь используется поливинилхлорид. Это долговечный продукт, который не боится влаги и морозов, а благодаря высокой плотности он устойчив к механическим повреждениям.

Конечно, ПВХ, как и большинство материалов, подвержено воздействию огня, но многочисленные испытания показывают хорошие результаты. Так, если дерево загорается уже при 210–270°C, то пластик «держится» до 330–400°C. Но даже при более высоких температурах этот по-

аптека, и на соседние дома. Положительное разрешение ЧП во многом результат того, что «антиогненным» аспектам придается весомое значение. Согласно российскому законодательству, все компании-производители светопрозрачных конструкций обязаны проходить сертификацию на соответствие своих изделий требованиям пожарной безопасности. Так, в сентябре 2009 года Группа компаний ПРОПЛЕКС, крупнейший российский производитель ПВХ-профиля по австрийским технологиям,

«Поезд надежды»

В десятый раз — за приемными детьми

Мария Назина

6 октября 2009 года состоялась церемония торжественных проводов в Красноярск «Поезда надежды». Участники акции встретились на Белорусском вокзале, откуда по окончании официальной части отправились в аэропорт Шереметьево.

«Поезд надежды» — это эксклюзивная акция социального проекта «Детский вопрос» ГРК «Радио России» и Благотворительного фонда «Расправь крылья!», которая проводится совместно с ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии». В этом году к акции присоединились новые партнеры — ООО «Аэроэкспресс». Основная цель поездки — привлечь внимание общественности и СМИ к проблемам сиротства и организовать встречу потенциальных замещающих семей с воспитанниками домов ребенка и детских домов Красноярского края.

Поездка в Красноярск — юбилейная, десятая для проекта «Детский вопрос» и пятая для фонда «Расправь крылья!». Ежегодно с помощью социального проекта «Детский вопрос» удается устроить в российские семьи более 150 детей. Всего, начиная с 2005 года, участники акции «Поезд надежды» побывали в Орле, Костроме, Рязани, Иваново, Пскове, Волгограде, Вологде, Иркутске, Новосибирске.

В церемонии торжественных проводов «Поезда надежды» в Красноярск приняли участие представители организаторов акции и почетные гости праздника: Вячеслав Умановский — директор ГРК «Радио России», Владимир Якунин — президент ОАО «Российские железные дороги», председатель Попечительского совета БФ «Расправь крылья!», Анна Аббасова — президент Фонда «Расправь крылья!», Лев Кошляков — директор департамента связей с общественностью и государственными органами ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии», Максим Ликсутов — генеральный директор ООО «Аэроэкспресс».

Все соорганизаторы мероприятия говорили о том, какой феноменальный эффект имеют поездки «Поезда надежды»

— ведь благодаря этой акции свою семью уже нашли более 500 детей. Очень важно, что с каждой поездкой все больше людей и организаций поддерживает проект: сначала к «Детскому вопросу» присоединился БФ «Расправь крылья!» и ОАО «РЖД», затем ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» открыло участникам акции дорогу к отдаленным городам. А в этот раз к проекту присоединились новые друзья — ООО «Аэроэкспресс», сделавшие более доступной дорогу в аэропорт, откуда будущие родители отправятся в Красноярск. О том, как почетно для них сотрудничать со столь важной акцией, как «Поезд надежды», говорили в своих выступлениях и президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин и представитель «Аэрофлота» Лев Кошляков и генеральный директор ООО «Аэроэкспресс» Максим Ликсутов. Президент БФ «Расправь крылья!» Анна Аббасова говорила о результатах предыдущих акций и планах на будущее.

Гостями церемонии стали родители и дети, участники предыдущих поездов. На торжественном митинге выступили два

семьи-участники прошлых акций. Одни родители пришли на праздник с тремя усыновленными малышами — девочкой Сашей и мальчиками-близнецами, всеобщими любимцами — Сашей и Алешей. А вторая семейная пара стала приемными родителями совсем недавно — после предыдущей поездки «Поезда надежды», в Новосибирск, в апреле 2009 года — откуда они вернулись с крошкой-девочкой, приковавшей к себе внимание всех гостей. Из рук президента ОАО «РЖД» Владимира Якунина и Анны Аббасовой, президента БФ «Расправь крылья!» все малыши получили чудесные игрушки. Хотя, самые ценные подарки от «Поезда надежды» они уже получили раньше — возможность обрести настоящую семью.

По окончании официальной части, участники отправились в аэропорт Шереметьево в специально украшенном вагоне электропоезда «Аэроэкспресс». По прибытию в аэропорт будущие родители посетят занятия «Школы приемных родителей», организованные в железнодорожном терминале «Аэроэкспресс» в Шереметьево.



«Детский вопрос» — крупный социальный проект ГРК «Радио России». Помимо выпуска еженедельного радиожурнала в рамках проекта проводятся различные мероприятия для детских домов, домов ребенка и школ-интернатов по всей стране. Цель — привлечение внимания общественности, органов исполнительной власти, законодателей, представителей бизнеса к проблемам детей, сиротства; оказание помощи одиноким и больным детям; повышение статуса семьи в обществе и пропаганда различных форм устройства детей в семьи. Ежегодно удается устроить в российские семьи более 150 детей. В октябре 2009 года проекту «Детский вопрос» исполнилось пять лет.

Благотворительный фонд социальной помощи детям «Расправь крылья!» создан в целях оказания социальной помощи детям через вовлечение граждан, бизнеса и некоммерческих организаций в благотворительную деятельность. Фонд оказывает материальную помощь детям и детским домам, работает в направлении социальной адаптации воспитанников интернатных учреждений, разрабатывает обширную программу по усыновлению детей. Повседневная деятельность Фонда — это радостные праздники и веселые мероприятия для детей. Фонд делает все, чтобы жизнь каждого ребенка стала ярче.

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» является бесспорным лидером гражданской авиации России, фактическим национальным перевозчиком. Аэрофлот основан решением правительства 09 февраля 1923 года, является одной из старейших авиакомпаний мира и одним из наиболее узнаваемых российских брендов. Базируется в аэропорту «Шереметьево». Осуществляет собственные рейсы в 95 пунктов 48 стран (в России — 28 пунктов). В России авиакомпания имеет 4 филиала: в Санкт-Петербурге, Сочи, Магадане и Красноярске. Приоритетное значение придает развитию внутреннего рынка, прежде всего присутствию в Сибири и на Дальнем Востоке. Аэрофлот контролирует более 42% российского рынка регулярных международных перевозок и около 13,7% рынка на внутренних направлениях (с учетом дочерних авиакомпаний — примерно 20%).

ООО «Аэроэкспресс» — динамично развивающаяся в России компания-оператор, осуществляющая интермодальные и пригородные пассажирские перевозки в соответствии с лицензией Министерства транспорта РФ. Деятельность «Аэроэкспресс» направлена на организацию железнодорожного сообщения между столицей и аэропортом московского авиационного узла (Внуково, Домодедово и Шереметьево), а также городом Лобня.

EADS и Eurocopter — в Казахстане

Соглашение с национальным фондом «Самрук-Казына»

Елена Скоморохина

В ходе официального визита президента Франции Николя Саркози в Казахстан концерн EADS и компания Eurocopter подписали соглашение о сотрудничестве с Фондом национального благосостояния «Самрук-Казына». Стороны намерены создать совместное предприятие в формате частно-государственного партнерства в сфере технического обслуживания и эксплуатации вертолетов. Проект, в котором примут участие европейские и казахстанские партнеры, будет реализован в рамках соглашения о стратегическом партнерстве между Францией и Казахстаном.



Совместное предприятие будет способствовать передаче опыта и технологий и позволит создать полностью независимую интегрированную отрасль технического обслуживания и поддержки эксплуатации вертолетов в Казахстане. Соглашение подтверждает намерение компании Eurocopter развивать сотрудничество с правительством и бизнес-сообществом Казахстана и служит признанием стратегического положения страны в Центральной Азии и ее потенциала экономического роста. Практически все продукты линейки Eurocopter уже представлены в Казахстане в государственном и частном секторах, а также в нефтегазовой отрасли. Eurocopter подписала соглашение с местным оператором о создании центра технического обслуживания в Казахстане. Первый официально сертифицированный технический центр Eurocopter скоро будет открыт в районе г. Алматы.

Eurocopter Vostok («Еврокоптер Восток») — дочернее предприятие Eurocopter SAS, созданное в 2006 году для поддержки заказчиков и обслуживания парка вертолетов в России и странах СНГ. В 2008 году все гражданские вертолеты Eurocopter получили сертификаты типа Межгосударственного авиационного комитета (МАК). В настоящее время в России эксплуатируется более 60 вертолетов Eurocopter, а в странах СНГ — более 40. Eurocopter занимает 70% российского рынка турбинных вертолетов западного

производства. Eurocopter Vostok в сотрудничестве с партнерами на местном рынке создает сеть сервисных центров для обеспечения технического обслуживания вертолетов Eurocopter.

Так, технический центр был открыт в аэропорту Осташево совместно с компанией «Газпром-Авиа». В сотрудничестве с компанией UTAir планируется открыть сервисный центр в Тюмени; в планы компании входит создание центров в Санкт-Петербурге, на юге России, в Сибири и на Дальнем Востоке.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издана зарегистрирована в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. В Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместитель главного редактора
Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора
Юлия Гужонок
Ответственный секретарь
Светлана Головань

Дизайн и верстка
Роман Кураев, Елена Бурлына
Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев
Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор
Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада), vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают:
Анастасия Рыкова
Анна Глуховская
Анатолий Коптев
Владимир Тихомиров
Елена Львова
Игорь Степанов

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «Р» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 9.10.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912335
Тираж 40000 экз.