

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### Расчистка трасс

В рамках подготовки к ОЗП

стр. 2

#### Рельсовый эксклюзив

НКМК получил новый сертификат

стр. 2

#### Проекты чистой воды

РКС представили в Сочи

стр. 2

#### Новая концепция

Аэрофлот совершенствует бизнес-класс

стр. 3

#### Академия бережливости

IV Российский Лин Форум

стр. 3

## ФОНДОВЫЙ РЫНОК

4

#### Спрос на сырье

Фондовый рынок поддерживает цены

стр. 4

#### Оптимальный ПИФ

Принципы и правила выбора

стр. 4

#### АвтоВАЗ просит поддержки

Предприятию нужно еще госгарантий

стр. 4

#### Успехи Алтайвагона

Чистая прибыль выросла в 4,1 раза

стр. 4

#### Автомобили для Кубы

Наши «Газели» на острове Свободы

стр. 4

#### Двигатели будут дешевле

ЗМЗ снижает цены для УАЗов

стр. 4

## МАШИНОСТРОЕНИЕ

5-7

#### Первый российский

Харвестер уже пользуется спросом

стр. 5

#### Вопросы отечественного автопрома

Поможет ли немецкий опыт?

стр. 5

#### ГЛОНАСС — на грузоперевозки

Новые технологии логистики и контроля

стр. 7

## АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

8

#### Выход из кризиса

Энергетический подход

стр. 8

#### Проверка оборудования

МРСК Сибири: все под контролем

стр. 8

#### Умная кислота

Перспективная обработка скважин

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

По данным Счетной палаты РФ, большинство системообразующих предприятий по состоянию не смогли получить господдержку, не работал механизм предоставления государственных гарантий по кредитам, не получило широкого применения субсидирование кредитных ставок. Наблюдалось нарастание кредитного риска российских банков, снизилась качество кредитного портфеля банковских организаций. Вызывает обеспокоенность низкий уровень исполнения федеральных целевых программ (18,7%) и приоритетных национальных проектов (21,6%) при общих кассовых расходах федерального бюджета за первое полугодие 2009 года в объеме 40% утвержденных назначений. Вместе с тем, СП РФ отмечает, что реализация антикризисных мер способствовала появлению положительных сигналов в оживлении российской экономики. Дала определенный эффект политика сдерживания роста цен на товары (услуги) естественных монополий. В сфере занятости появились первые признаки снижения общей численности безработных.

# Энергосозвездие «Сатурна»

## Нарьян-Мар: первый успех второй очереди

Евгений Никитин, Москва — Нарьян-Мар — Москва, фото: Марина Лысцева, Сергей Метелица

Ненецкий автономный округ широко отметил свое 80-летие, приурочив к юбилею ряд важных для края событий. В Нарьян-Маре вступила в строй действующая вторая очередь газотурбинной электростанции мощностью 18МВт (ГТЭС-18), спроектированная и построенная компанией «Сатурн — Газовые турбины». В связи с этим событием, которое глава Ненецкого автономного округа (НАО) Игорь Федоров назвал «эпохальным», в заполярную столицу НАО прибыла весьма представительная делегация. В ее составе были губернатор Ярославской области Сергей Вахруков, заместитель генерального директора ОАО «ОПК «Оборонпром», руководитель программ промышленных газотурбинных установок Дмитрий Петров, заместитель генерального директора УК «ОДК», управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» Илья Федоров, генеральный директор ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игорь Юдин, другие высокопоставленные госслужащие, эксперты и специалисты. Что примечательно: этот локальный факт, словно лакмус, отразил успехи, проблемы, ожидания и перспективы одного из опорных направлений развития отечественной индустрии — энергомашиностроения, равно как и возможности решения большинства энергетических вопросов российских регионов.

### Утро прохладное...

Утро 11 сентября в Москве выдалось солнечным и теплым. Поэтому авиапассажиры, прибывшие в терминал Внуково-3, откуда авиалайнер Як-42Д вылетал в Нарьян-Мар, были одеты по-летнему: рубашки, пуловеры, легкие пиджаки... Правда, обращало на себя внимание, что при прохождении предполетного досмотра в терминале отправки каждый

участник делегации, проходивший на борт самолета, ставил на транспортер перед интроскопом или пакет, или дорожную сумку с ручной кладью. Как оказалось, не зря. Заполярный Нарьян-Мар хотя и встретил прибывших из Москвы гостей солнечной улыбкой, температура оказалась гораздо холоднее московской. И главное: на протяжении всего дня дул зыбкий северный ветер. Вот



Директор ГУП НАО «Нарьян-Марская электростанция» Михаил Осинин (в центре) дает команду на запуске ГТЭС-18

тут-то и пригодились взятые с собой куртки, свитера и даже легкие пальто, уложенные в пакеты и дорожные баулы... Обратила на себя внимание еще одна небольшая особенность этого рейса. Обычно, когда полетаешь к городу в европейской части России, да и за Уралом тоже, то до того, как шасси самолета коснется взлетно-посадочной полосы аэродрома, можно увидеть в иллюминаторе прилегающие к аэропорту дачные поселки, другие населенные пункты, разнообразные наземные постройки, автомобили, скот.

Здесь же, после того, как авиалайнер вынырнул из нижней кромки облаков, ничего подобного не было видно. Взору открылась только автомобильная дорога да редкие машины на ней. А вокруг по левую и правую сторону от курса самолета — бесчисленное множество озер, причудливые изгибы притоков Печоры, изогнутые «каменные» березы, скудная заполярная флора.

была слана в эксплуатацию «под ключ» в 2003 году тем же «Сатурном». Цифры после аббревиатуры ГТЭС в данном случае обозначают мощность газовой электростанции. Теперь она увеличилась более чем в два раза и составляет 30 МВт.

### Высокие оценки

Директор ГТЭС Михаил Осинин поблагодарил машиностроителей «Сатурна» за

действие Ярославской области и НАО будет расширяться и станет более всеобъемлющим. Постепенно исчезнет из лексикона такое понятие, как «северный завоз», сказал Виктор Глухих, имея в виду заготовку дизельного топлива для котелов и других энергообъектов.

Дмитрий Петров, представлявший «Оборонпром», поделился с участниками митинга стратегией корпорации в плане

## Нано фонд

В ходе прошедшего в Оренбурге VI Форума межрегионального сотрудничества России и Казахстана, РОСНАНО и АО «Kazyna Capital Management» (дочерняя компания АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына») согласовали основные положения о создании Казахстанско-Российского венчурного фонда нанотехнологий. Свои подписи под протоколом о намерениях поставили председатель Правления АО «Kazyna Capital Management» Абай Алпамысов и управляющий директор Российской корпорации нанотехнологий Дионис Гордин.

Деятельность Казахстанско-Российского венчурного фонда нанотехнологий будет направлена на стимулирование развития и внедрения нанотехнологий в экономике Республики Казахстан и Российской Федерации и на развитие инновационной активности частного капитала двух стран. Одним из основных принципов инвестиционной деятельности Казахстанско-Российского венчурного фонда будет вложение в перспективные с точки зрения дальнейшего роста и получения высокой доходности на капитал инвесторов проектные компании, работающие в сфере нанотехнологий на территории Казахстана и России.

Планируется, что Казахстанско-Российского венчурного фонда будет зарегистрирован до конца 2009 года и приступит к активной деятельности в первой половине 2010 года. Его общая целевая капитализация составит \$100 млн, при этом первый вклад в него, сформированный на равнопропорциональной основе за счет инвестиций АО «Kazyna Capital Management» и РОСНАНО, составит \$50 млн. Для управления ресурсами Фонда планируется привлечь профессиональную управляющую компанию, обладающую значительным опытом в области инвестирования в проекты высоких технологий.

Работа по созданию Фонда проводится по результатам достигнутых договоренностей главы государств Казахстана и России в рамках прошлогоднего V Форума руководителей регионов Казахстана и России, состоявшегося в Актобе (Республика Казахстан) 22 сентября 2008 года.

Государственная корпорация «Российская корпорация нанотехнологий» (РОСНАНО) основана в 2007 году федеральным законом № 139-ФЗ для реализации государственной политики в сфере нанотехнологий. РОСНАНО решает эту задачу, выступая инвестором в нанотехнологических проектах со значительным экономическим или социальным потенциалом. Финансовое участие РОСНАНО на ранних стадиях проектов снижает риски ее партнеров — частных инвесторов. РОСНАНО участвует в создании объектов нанотехнологической инфраструктуры, таких как центры коллективного пользования, бизнес-инкубаторы и фонды раннего инвестирования. Для поддержки финансируемых проектов РОСНАНО реализует научные и образовательные программы, а также популяризирует нанотехнологические исследования и разработки. РОСНАНО выбирает приоритетные направления инвестирования на основе долгосрочного прогноза развития (форсайт), к разработке которого РОСНАНО привлекает ведущих российских и мировых экспертов. Поддерживая выход российских компаний на внешние рынки, РОСНАНО развивает сотрудничество с ведущими мировыми нанотехнологическими центрами, а также организует в России ежегодный Международный форум по нанотехнологиям. Органы управления являются наблюдательный совет, правление и генеральный директор.

## Фондовый рост

### Повышение прогноза индекса РТС

Владислав Кочетков

Инвестиционная компания «ФИНАМ» повысила свой прогноз значения индекса РТС на конец 2009 года на 15% — до 1150 пунктов. Это связано с пересмотром прогнозных цен на нефть и снижением рыночных рисков РФ.

В условиях стабилизации мировой экономики цены на нефть несколько месяцев удерживаются на достаточно высоких уровнях. Кроме того, отмечается стремление глобальных инвесторов снизить долю долларовых вложений, перераспределив их в пользу более рискованных активов, что формирует дополнительный спрос на сырьевых рынках. «Мы считаем, что данная тенденция будет только усиливаться при условии развития позитивных тенденций в мировой экономике. По совокупности факторов мы повышаем наш базовый прогноз цены нефти с \$60 до \$70 на конец 2009 года», — говорится в записке «ФИНАМ».

Аналитики инвестиционной компании также обращают внимание на продолжившееся снижение страновой премии за риск. В августе российский CDS опустился до 150

пунктов (уровень сентября 2008 года), хотя в начале года значение данного индикатора превышало 1100 пунктов. Доходность российских 30-летних гособлигаций снизилась до 7,2% (минимальное значение с октября 2008 года), спред доходности российских гособлигаций к американским также продолжил сужение, сократившись до 2,9%.

После пересмотра прогнозных цен на нефть и страновых рисков аналитики «ФИНАМ» повысили свой базовый прогноз индекса РТС на конец 2009 года на 15% — до 1150 пунктов. Это означает, что до конца года рынок в целом вряд ли сможет продемонстрировать существенную положительную динамику. По нашим расчетам, сейчас Р/Е 2010 индекса РТС находится на уровне 12,5 (рыночный консенсус — 10,1). Это характеризует высокую текущую оценку рынка в целом. Если исходить из наших прогнозов, то текущие уровни российского рынка подразумевают минимальный дисконт к европейским биржам и ближайшему аналогу из группы БРИК — Бразилии», — отмечает стратег инвестиционной компании «ФИНАМ» Владимир Сергеевич. Он в целом оптимистично оценивает перспективы российской

экономики: «При условии сохранения текущих уровней цен на нефть будущая конъюнктура денежного рынка не вызывает опасений. Торговый баланс останется положительным, что продолжит стимулировать расширение денежной массы и сохранение высокого уровня резервов ЦБ. Инфляция будет сдерживать слабый потребительский спрос, а потенциальному укреплению рубля будет препятствовать ЦБ, ориентируясь на бюджетный дефицит и необходимость поддерживать конкурентоспособность реального сектора. Наш прогноз USD/RUB составляет 31,8 на конец 2009 года».

«ФИНАМ» прогнозирует постепенное снижение ставок по кредитам на фоне повышения и начала реализации мер госстимулирования кредитования (в частности, через механизм госгарантий). Также уже осознано ожидание оживления кредитования как эффект постепенной нормализации ситуации в экономике и увеличения доступности заемных средств. Однако, по мнению г-на Сергеевского, полноценного восстановления кредитного рынка можно ожидать лишь со стабилизацией растущей просроченной задолженности банков, то есть не раньше 2010 года.

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50



Евраз будет выпускать рельсы особо высокого качества



РКС представили проекты по повышению качества питьевой воды для жителей

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

## Рельсовый эксклюзив

Елена Казанцева, Новокузнецк

Новокузнецкий металлургический комбинат (ОАО «НКМК», предприятие «Евраз Групп») получил сертификат соответствия на новый вид продукции — железнодорожные остряковые рельсы из низколегированной стали. Регистром сертификации на федеральном железнодорожном транспорте (РС ФЖТ) установлено, что данный вид продукции соответствует нормам безопасности, установленным Министерством транспорта Российской Федерации.

Новокузнецкий металлургический комбинат является единственным производителем остряковых рельсов в странах СНГ и поставляет их на российские стрелочные заводы, где из данного вида рельсов изготавливаются стрелочные переводы для железных дорог.

В целях улучшения качества рельсовой продукции в соответствии с требованиями потребителей, специалисты комбината совместно с учеными Всероссийского научно-исследовательского института железнодорожного транспорта (ВНИИЖТ) и специалистами ОАО «РЖД» разработали технологию производства остряковых рельсов из низколегированной стали с повышенным содержанием хрома и кремния. Хром повышает прочностные свойства металла и придает ему твердость, а кремний увеличивает его пластичность. Стрелочные переводы, изготовленные из опытной партии хромистых остряковых рельсов, были испытаны в условиях Северной железной дороги — филиала ОАО «РЖД». Испытания показали, что повышение износостойкости данных стрелочных переводов по сравнению с серийными составляет 30-40%, а их эксплуатационный ресурс выше, более чем в два раза.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Evraz Group S.A. является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. Предприятия компании расположены в России, Украине, Европе, США, Канаде и Южной Африке. В 2008 году Evraz произвел 17,7 млн т стали и занял 15 место в мире среди металлургических компаний по объему производства. Горнорудное производство полностью обеспечивает собственные потребности Компании в железной руде и коксующемся угле. В 2008 году консолидированная выручка Evraz Group достигла \$20,4 млрд, а показатель EBITDA вырос до \$6,3 млрд.

## Проекты «Чистой воды»

Инвестпроекты РКС на Форуме «Сочи-2009»

Людмила Воробьева

На VIII Международном инвестиционном форуме «Сочи-2009», который прошел в Сочи, ОАО «Российские коммунальные системы» представило два инвестиционных проекта, ориентированных на кардинальное улучшение качества водоснабжения жителей Перми и Петрозаводска. Общая стоимость проектов составляет 1479 млн руб. Ожидается, что высоко затратные и социально значимые проекты получат поддержку Инвестиционного фонда Российской Федерации.

«Российские коммунальные системы» работают в сфере водоснабжения-водоотведения в пяти регионах страны и везде осуществляют совместно с муниципальными и региональными органами власти инвестиционную деятельность по модернизации коммунальных объектов и расширению их мощностей.

Так, в Петрозаводске с 2006 года ОАО «РКС» с дочерней компанией ОАО «Петрозаводские коммунальные системы» участвуют в финансировании строительства и реконструкции водочистных сооружений и уже вложили в проект 127,2 млн руб. Первый этап стройки должен завершиться в текущем году. Однако для того чтобы не только улучшить качество подаваемой петрозаводчанам воды, но и обеспечить экологическую безопасность сбрасываемых стоков и промышленных (технологических) вод, необходимо реализовать мероприятия второго этапа.

ОАО «РКС» предлагает реализовать второй этап и в рамках инвестиционного проекта построить в Петрозаводске ряд важных объектов: новый резервуар, корпус механического обеззараживания осадка, насосную станцию, станцию обработки промышленных вод и станцию УФ-обеззараживания, которая позволит заменить хлорирование на более современный и безопасный метод обеззараживания воды. Таким образом, будет обеспечена чистая вода для горожан и безопасность для экологической системы Онежского озера. Объем необходимых инвестиций оценивается в сумме 631,87 млн руб.

Второй проект, представленный ОАО «РКС» на сочинском Форуме, — «Реконструкция системы водоснабжения г. Перми». Он предусматривает перевод всех потребителей в городе на водоснабжение от Чусовских очистных сооружений (на реке Чусовая) и отказ от использования воды из реки Кама, качество которой оставляет желать лучшего. Общая стоимость проекта — 847,08 млн руб., из которых ОАО «РКС» в лице дочерней компании ООО «НОВОГОР-Прикамье» готово профинансировать 473,65 млн руб.

Президент ОАО «РКС» Игорь Дибичев: «Капиталоемкие проекты в сфере водоснабжения-водоотведения (условно — проекты «Чистая вода») могут быть реализованы при объединении ресурсов частных инвесторов и бюджетной системы. По этой схеме компания и ведет свою инвестиционную деятельность. Объем инвестиций 2009 года мы планируем на уровне 1,5 млрд руб. При этом надо помнить, что сегодня проекты «Чистая вода» перестали быть только проектами, решающими задачу роста качества коммунальных услуг. В равной мере это проекты экологической безопасности. Поэтому мы отдаем им приоритет».

## Расчистка трасс

В рамках подготовки энергетиков к грядущему ОЗП

Максим Ланда

Филиал ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — Южные электрические сети в рамках подготовки к ОЗП 2009-2010 годов активно ведет работы по расчистке трасс воздушных линий электропередачи от кустарника и древесной поросли.



В течение ремонтной компании, которая продлится по октябрь 2009 года включительно, филиал ЮЭС расчистит еще 136 га под линиями электропередачи. В результате реализации комплексной программы по расчистке трасс будет снижен риск возникновения аварийных ситуаций и повышена надежность электроснабжения юга Подмосквы. ОАО «Московская объединен-

ная электросетевая компания» — крупнейшая Межрегиональная распределительная сетевая компания России, входит в тройку ведущих энергокомпаний страны и в число 30-ти самых крупных промышленных предприятий Российской Федерации. ОАО «МОЭСК» обслуживает 98% потребителей г. Москвы и 95% потребителей на территории Московской области. Основные виды деятельности — оказание услуг по транспортировке электроэнергии потребителям и технологическое присоединение к электрическим сетям.

В состав компании входит более 610 высоковольтных питающих центров напряжением 35/110/220 кВ. Общая протяженность линий электропередачи 35-220 кВ составляет 15358 км; высоковольтных кабельных линий напряжением 35-110-220-500 кВ — 1338 км, общая протяженность распределительных электрических сетей — 121143 км. Общее количество распределительных и трансформаторных подстанций составляет более 30 тыс. штук. Численность персонала — 14500 человек.

## Новые измерения

В ЦАГИ создан комплекс нового поколения



программы информационного обмена при работе в многокомпьютерной сети, программы определения аэродинамических, прочностных и акустических характеристик винтов, эксплуатационных параметров ВП, а также программы представления данных в едином формате.

**СПРАВКА «ПЕ»:**

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики, аэрокосмики, динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям. Осуществляет госэкспертизу всех летательных аппаратов российских КБ, дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании госпрограмм развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности.

Специалисты ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) создали многофункциональный информационно-измерительный комплекс нового поколения в аэродинамической трубе (АДТ) Т-104. Он предназначен для испытаний винтов авиационных двигателей на винтовом приборе ВП-107 (ВП).

Измерения напряжений и деформаций лопастей используется метод тензометрирования с телеметрической системой передачи данных. Оптические системы видеотриграмметрии обеспечивают измерение деформаций и напряжений лопастей, а также поля давления на лопасти. Уровень акустического шума определяется системой, созданной на базе линейки измерительных микрофонов.

Специально разработанный уникальный программное обеспечение комплекса включает в себя программы сбора, обработки и представления данных в реальном времени по группам средств измерений,

с его помощью в АДТ Т-104 проведен полный цикл испытаний соосных винтов по проекту DREAM Седьмой европейской рамочной программы. Комплекс состоит из целого ряда измерительных систем. Измерение параметров потока, скорости вращения двигателей, тяг и крутящих моментов, температуры потока, технологических параметров выполняется системой на базе аппаратно-программного комплекса ИВК М2 — ПО-ТОК. Распределение давления по поверхности ВП измеряется системой встроенных цифровых электронных коммутаторов давления DESP-24. Для

Внедрение нового комплекса позволяет исследовать аэродинамические, прочностные и акустические характеристики моделей винтов на качественно новом уровне. В настоящий мо-



Будущее BPM начинается сегодня!

ARIS ProcessDay  
Форум ARIS 2009

Москва, 28 октября

Премьера сезона!

Первое бесплатное ПО для управления бизнес-процессами от лидера рынка.

ARIS Express — самый удобный способ познакомиться с моделированием бизнес-процессов.

Скачивается на ARISCommunity.com — новом онлайн сообществе для всех, кто имеет отношение к управлению бизнес-процессами.

www.ids-scheer.com/ru/processday

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев,  
Президент Российской Федерации

«Мировой экономический кризис опроверг довольно модные в конце прошлого века рассуждения о снижении роли национальных государств в глобальную эпоху. И ведь не транснациональные компании, не международные организации взяли на себя ответственность за судьбы миллионов людей в мире. Антикризисные программы, стабилизационные меры, социальная защита граждан осуществляются правительствами, осуществляются самими государствами и способствуют нормализации уже, в свою очередь, глобальной экономики. Кризис заметно обострил некоторые общественные проблемы, значительно выросла безработица практически во всех странах, которые здесь представлены. Это привело к сокращению доходов населения, по сути, ухудшило социальное положение десятков, сотен миллионов людей на планете и стало серьезным испытанием для молодежи, которая находится только в самом начале своего пути. Долг каждого государства, затронутого кризисом, принимать необходимые решения».

## Работы для РЖД

Сертификация электроэнергетики



«Фирма ОРГРЭС» выполнит работы по договору с ОАО «Российские железные дороги» по сертификации электрической энергии, передаваемой по распределительным электрическим сетям РЖД бытовым потребителям (в границах железных дорог всех субъектов РФ).

В настоящее время в России сформирована законодательная база, позволяющая рассматривать вопрос о соблюдении энергоснабжающими организациями качества поставляемой электроэнергии, в том числе гражданам, как неотъемлемый элемент товарно-денежных отношений потребительского рынка. К электрической энергии, как к товару любого вида, применимо понятие «качество», так как она характеризуется совокупностью свойств, обуславливающих ее пригодность для обеспечения нормального функционирования электроустановок потребителей электрической энергии.

Сертификация электрической энергии проводится в соответствии с требованиями документов Системы сертификации ГОСТ Р и «Правилами проведения сертификации электрооборудования и электрической энергии».

«Фирма ОРГРЭС» осуществляет сертификацию электрической энергии, передаваемой по распределительным сетям РЖД (данный вид деятельности относится к сфере ответственности филиала ОАО «РЖД» — «Трансэнерго») совместно с ФГУ «Ростест-Москва». Сертификация включает в себя действия, предусмотренные «Порядком сертификации продукции в Российской Федерации» и проводится на соответствие отклонения напряжения и частоты нормам ГОСТ 13109-97.

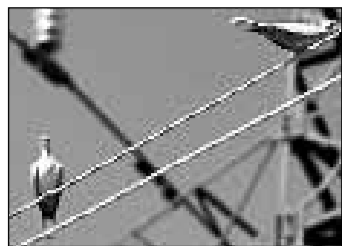
Завершить работы планируется к концу 2009 года. По результатам процедур, проведенных «Фирмой ОРГРЭС», ОАО «РЖД» будет выдан сертификат соответствия качества электрической энергии требованиям ГОСТ 13109-97.

## Мониторинг акватории

РУСАЛ совместно с Национальным фондом «Страна заповедная» при поддержке Ассоциации заповедников и национальных парков Алтае-Саянского экорегиона приступил к реализации масштабного проекта «Мониторинг биоразнообразия акватории реки Енисей в зоне влияния Саяно-Шушенской ГЭС».

Данный проект является частью программы по оказанию помощи населенным пунктам, пострадавшим от аварии на Саяно-Шушенской ГЭС, и будет осуществляться на территории Республики Хакасия и юге Красноярского края. Цель проекта — минимизировать последствия аварии на Саяно-Шушенской ГЭС для уникальной природы региона. На реализацию мероприятий проекта РУСАЛ выделил 530 тыс. руб. В рамках мониторинга будет дана биологическая оценка качества среды, исследовано современное состояние орнитофауны и ихтиофауны в зоне влияния СШГЭС. Участники экспедиции проведут сбор биоматериала для лабораторных исследований и обследуют береговую линию Енисея на наличие антропогенных факторов. Реализовывать проект будут более 200 человек. Это студенты экологических специальностей и старшеклассники — участники экологических программ фонда, а также сотрудники Государственного природного заповедника «Хакасский», Саяно-Шушенского биосферного заповедника, Национального парка «Шушенский бор», профильных министерств и ведомств, научных и образовательных учреждений региона. По завершении будут даны рекомендации по минимизации последствий аварии на Саяно-Шушенской ГЭС.

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Как гарантировать подачу света и тепла; опыт подмосковной МОЭСК



Ростовские куры учат отрасль применению энергосберегающих технологий

## Новая концепция

Room Service: Аэрофлот улучшает бизнес-сервис

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» ввело новую концепцию сервиса в бизнес-классе на борту воздушных судов на рейсах Москва — Санкт-Петербург: «Room Service от Аэрофлота». Основная цель проекта — развитие спектра услуг и повышение качества обслуживания в рамках программы «Аэрофлот — Шаттл», повышение удовлетворенности пассажиров продуктом, лояльности к бренду Аэрофлота.



Воздушная линия между Москвой и Санкт-Петербургом — самая короткая, но наиболее загруженная трасса маршрутной сети Аэрофлота. Авиакомпания ежедневно выполняет 12 собственных рейсов. Внедренная в июле 2008 года программа «Аэрофлот — Шаттл» предусматривает завершение регистрации на рейс за 20 минут до вылета, сокращение времени выдачи багажа до 15 минут после прибытия рейса, ускоренную посадку и выход пассажиров из самолета. Теперь эта программа дополнена новой концепцией сервиса. Так, пассажиру предоставляется возможность самостоятельно спланировать

свой полет, в удобное ему время запросить газету, еду, напитки. Перед взлетом пассажирам предлагается специальный разработанный фирменный коктейль. В оформлении подноса используются мята, красивые салфетки. Питание включает только натуральные продукты. Меню завтрака — омлет, горячие булочки, фрукты, апельсиновый сок. Обед

и десерт — мороженое, ставшее отличительной особенностью меню Аэрофлота. Перед ужином предлагается вечерний коктейль. Особое внимание уделяется информированию пассажиров старшим бортпроводником по ходу полета. Для работы на маршруте, связывающем две столицы, привлечен дополнительно обученный

персонал, что позволяет не только сократить время обслуживания рейса, но и улучшить качество предоставляемого пассажирам сервиса.

**СПРАВКА «ПЕ»:**

Будучи крупнейшим российским авиаперевозчиком, Аэрофлот перевез в 2008 году 9,3 млн человек, а вместе с дочерними компаниями — 11,6 млн. Аэрофлот осуществляет собственные рейсы в 95 пунктов 48 стран. Контролирует более 42% российского рынка регулярных международных перевозок. Опережающими темпами наращивает свою долю на внутренних воздушных линиях, которая составляет 13,7%, а с учетом дочерних авиакомпаний — примерно 20%. Аэрофлот — член глобального авиационного альянса SkyTeam (обеспечивает доступ к маршрутной сети из 928 пунктов в 174 странах). В рамках кодшеринговых соглашений сотрудничает с 29 иностранными и российскими авиакомпаниями.

## Академия бережливости

IV Российский Лин Форум пройдет в Москве

9-10 ноября в Москве при поддержке компаний «КАМАЗ», «ТМС-Групп» и общероссийской общественной организации «Деловая Россия» пройдет IV Российский Лин Форум «Бережливая Россия: стратегия эффективности».

В последние годы форум завоевал статус крупнейшей федеральной площадки по обмену передовым опытом бережливого производства (Lean Production, Лин, Кайдзен). Ежегодно он собирает 200-250 представителей бизнес-элиты и дает возможность топ-менеджерам и ведущим специалистам компаний России и стран СНГ получать из первых рук самую актуальную и структурированную информацию по эффективной организации бизнеса. На нынешнем Форуме делегаты узнают, как соз-

дать и реализовать программу эффективности, сократить издержки, увеличить прибыль, повысить производительность труда, выявить и решить самые «дорогие» проблемы. Предполагается также обсудить опыт применения методик, дающих быстрый и надежный результат во время кризиса, и то, как избежать ошибок в освоении бережливого производства. «Мировая и российская практика развития производственных систем наглядно показывает, что освоение принципов бережливого производства позволяет существенно поднять эффективность процессов в производстве, строительстве, сфере услуг, госсекторе и т.д., — говорит председатель оргкомитета Российского Лин Форума, директор «Центра Оргпром» Алексей Баранов. — Высокий темп распространения Лин в российском бизнесе свидетель-

ствует о том, что у компаний просто нет иного выхода, как всерьез работать над вопросами операционной эффективности и сокращать издержки. Очередной Форум как всегда призван ответить на вызовы времени и многие возникающие вопросы, которые неизбежно возникают на пути освоения бережливого производства».

В программе Форума-2009 — выступления топ-менеджеров ведущих российских ком-

паний и ведущих зарубежных экспертов в области бережливого производства, приглашенные руководители органов власти и субъектов федерации. По традиции организаторов к форуму приурочена очередная VI сессия Российской Лин Школы, в рамках которой пройдут мастер-классы от мировых «звезд» бережливого производства Б. Маскелла, М. Вэйдера (США) и российских экспертов.

**СПРАВКА «ПЕ»:**

Центр Оргпром — ведущий российский провайдер услуг по освоению системы Лин (Бережливое производство, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов Оргпрома — Русал, КАМАЗ, ВСМПО-АВИСМА, АВТОВАЗ, РусГидро, Корпорация Иркут, Магнит, Сибур-Русские шины, Philips и другие компании. Центр Оргпром является организатором Российского Лин Форума (www.leanforum.ru), Российской Лин Школы (www.lean-school.ru), а также издает первый в России журнал о бережливом производстве «Вестник Лин» (www.leansigma.ru).

## Курам на радость

Ростовский опыт экономии газа и света

В Ростовской области на Белокалитвинской птицефабрике началось строительство птицекомплекса по европейским технологиям с применением металлоконструкций. Современное здание позволит полностью отказаться от использования газа и сократить затраты на электроэнергию.

Проектирование, разработку и поставку металлического каркаса, а также ограждающих конструкций объекта осуществляет компания Ruukki, европейский поставщик комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Материалы для нового птичника будут произведены на заводе Ruukki в Калужской области. По словам директора ОАО «Птицефабрика Белокалитвинская» Валерия Зелинского, применение новых технологий строительства существенно снизит энергозатраты во время эксплуатации здания. «Технологические особенности птицекомплексов, производимых компанией Ruukki, позволяют полностью отказаться от потребления газа, использовавшегося для отопления. Температурный ре-

жим регулируется системой вентиляции, а тепло вырабатывают сами птицы», — говорит г-н Зелинский. Эксперты банка «Центр-Инвест», выделившего кредит птицефабрике на модернизацию, считают, что использование технологий компании Ruukki при строительстве комплекса позволит хозяйству сэкономить до 700 тыс. руб. в год на использовании электроэнергии. По подсчетам специалистов, энергопотребление в новых птичниках снижается примерно в три раза по сравнению с устаревшими отечественными комплексами.

«Договор с компанией «Птицефабрика Белокалитвинская» подписан в июне этого года. На сегодняшний день объект находится на этапе монтажа», — говорит Сергей Чернышев, генеральный директор российского подразделения компании Ruukki.

Строительство современного птицекомплекса на 150 тыс. несушек кур, мощностью 3 млн яиц в месяц запланировано руководством птицефабрики в рамках модернизации производства. Всего будет возведено шесть объектов: три птичника, два комплекса для ремонтного молодняка (с целью замены выбракованного поголовья) и один склад для сортировки яиц.

## Энерго просеки

«Тверьэнерго» подготовило уже 1800 га

Елена Кольцова

Одним из важнейших мероприятий в ходе подготовки к нагрузкам осенне-зимнего периода является расчистка трасс вдоль линий электропередачи от древесной и кустарниковой поросли. В «Тверьэнерго» эта работа ведется в соответствии с намеченным графиком.

За восемь месяцев текущего года от кустарников и деревьев очищена территория площадью 1764 га. Это на 524 га больше выполненного объема за весь 2008 год. Территории сел и поселков региона приводятся в порядок в соответствии с правилами охраны электрических сетей.

Работа по данному направлению продолжается. До конца года планируется расчистить еще 580 га просек. Результатом работ по расчистке трасс вдоль линий электропередачи от поросли ста-

нет отсутствие падения веток на линии электропередачи, что приведет к сокращению отключений электроэнергии в предстоящий осенне-зимний период.

«Тверьэнерго» осуществляет распределение и передачу электроэнергии, электроснабжение потребителей на территории Тверской области в 36 административных районах. «Тверьэнерго» объединяет в своем составе 7 Производственных отделений: «Бежецкие электрические сети», «Вышневолоцкие электрические сети», «Кимрские электрические сети», «Нелидовские электрические сети», «Ржевские электрические сети», «Тверские электрические сети», «Торжокские электрические сети», с общим числом работающих 2900 человек. «Тверьэнерго» обеспечивает централизованное электроснабжение потребителей на территории 84,1 кв. км с населением 1,6 млн человек. Протяженность электрических сетей «Тверьэнерго» напряжением 0,4-110 кВ составляет 50350 км, это 309 подстанций напряжением 35-110 кВ.

## Готовность номер один

Люберецкая ЭЛЭК: свет и тепло в полном объеме

Илья Карпенко

Люберецкая электроэксплуатационная компания (ЭЛЭК) — не только крупнейшая организация, обслуживающая сети Московской областной энергосетевой компании, но и первая, вошедшая в структуру этого электросетевого холдинга три года назад, вскоре после его создания Правительством Московской области.

В ведении ЭЛЭК не только жилые дома, промышленные и сельскохозяйственные предприятия, но и административные здания, объекты соцкультбыта — школы, больницы, поликлиники, детские сады, дома культуры, а также большая часть уличного освещения этих городов и поселков. Компания обслуживает около 2000 км воздушных и кабельных линий электропе-

ральные распределительные сети не обновлялись много лет, энергооборудование зачастую устарело и требует повсеместной замены. Специфика работы люберецких сетевиков еще и в том, что им приходится обеспечивать электроэнергией большое количество частных домовладений, а это — занятие весьма хлопотное.

Генеральный директор компании Иван Якубович (на

снимке) рассказывает: «Если только сравнить некоторые цифры, можно понять, какой серьезный путь прошла наша компания менее чем за три года. К примеру, объем капитальных ремонтов электросетевых объектов увеличился с 2 млн руб. до более чем 37 млн руб., то есть почти в 20 раз! Причем, в приоритетном порядке мы выполняем работы на объектах, оборудование которых обеспечивает электроснабжение социально значимых объектов и объектов жизнеобеспечения, например, та-



ОАО «Люберецкая ЭЛЭК» — одно из самых крупных подмосковных электроэксплуатационных предприятий, и своим делом оно занимается серьезно. В этом можно убедиться, познакомившись с внушительным производственным хозяйством Люберецкой ЭЛЭК: тут и большое количество ремонтной техники, и две мобильных электротехнические лаборатории, и МАВР (машина аварийно-восстановительных работ), а также гаражи, мастерские, несколько выездных ремонтно-восстановительных и аварийных бригад.

Деятельность ОАО «Люберецкая ЭЛЭК» началась в январе 2007 года. Акционерное общество было создано администрацией Люберецкого района и Московской областной энергосетевой компанией (МОЭСК) — крупнейшей территориальной сетевой организацией Подмосковья. В настоящее время в Люберецкой ЭЛЭК работает около 200 сотрудников, которые обслуживают распределительные электрические сети большого и сложного подмосковного участка — города Люберец, поселков Тормилово, Красково, Малаховка, объектов в Балашихе и поселке Октябрьский. Общая численность обслуживаемого люберецкими энергетиками населения составляет около четверти миллиона человек.

редации, десятки трансформаторных подстанций.

Сложность работы энергетиков состоит в том, что им приходится обеспечивать бесперебойную подачу электроэнергии в самые различные по величине, удаленности и энергопотреблению объекты. Активное строительство жилья в ближайшем Подмосковье, рост числа малых и средних предприятий, объектов социальной и культурной сферы рождает значительное увеличение потребляемой мощности электроэнергии. При этом муници-

пальные распределительные сети не обновлялись много лет, энергооборудование зачастую устарело и требует повсеместной замены. Специфика работы люберецких сетевиков еще и в том, что им приходится обеспечивать электроэнергией большое количество частных домовладений, а это — занятие весьма хлопотное. Генеральный директор компании Иван Якубович (на снимке) рассказывает: «Если только сравнить некоторые цифры, можно понять, какой серьезный путь прошла наша компания менее чем за три года. К примеру, объем капитальных ремонтов электросетевых объектов увеличился с 2 млн руб. до более чем 37 млн руб., то есть почти в 20 раз! Причем, в приоритетном порядке мы выполняем работы на объектах, оборудование которых обеспечивает электроснабжение социально значимых объектов и объектов жизнеобеспечения, например, та-

## IV РОССИЙСКИЙ ЛИН ФОРУМ



9-10  
НОЯБРЯ  
2009  
МОСКВА

## БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ

## СТРАТЕГИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Обмен опытом. Реальные инструменты роста

Руководители ведущих российских компаний:  
Сбербанк РФ, АКХ Сухой, КАМАЗ, ТМС-групп

Эксперты мирового уровня: Б. Маскелл, М.Вэйдер

Вовлечение персонала. Лин-учет

Государственно-частное партнерство на основе Lean



ЦЕНТР ОРГПРОМ  
Производство Роста  
(343) 2222-120  
www.leanforum.ru



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### ЗМЗ снижает цены на двигатели для УАЗ на 15%

«Заволжский моторный завод» с 1 октября снизил цены на двигатели для автомобилей УАЗ, реализуемые через товаропроводящую сеть. Двигатели, реализуемые на вторичном рынке, станут дешевле на 15%. Решение о снижении цены принято ЗМЗ в связи с увеличением объемов заказов со стороны ОАО «УАЗ» и переходом на пятидневную рабочую неделю.

#### Чистая прибыль Алтайвагона выросла в 4,1 раза

ОАО «Алтайвагон» опубликовало финансовые показатели компании за первое полугодие 2008 года по РСБУ. Выручка компании за этот период составила \$321,9 млн (7,7 млрд руб.), что на 62,9% больше, чем за аналогичный период предыдущего года. Прибыль до уплаты налогов, процентов и начисления амортизации (ЕБИТДА) составила в первом полугодии 2008 года \$39,4 (941,7 млн руб.), что в 3,2 раза больше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Чистая прибыль компании выросла в 4,1 раза — с \$6,2 млн (160,6 млн руб.) до \$25,1 млн (600,5 млн руб.).

#### «Группа ГАЗ» поставит автомобили «ГАЗель» на Кубу

«Группа ГАЗ» реализовала очередную партию автомобилей «ГАЗель» в республику Куба. Данная поставка осуществляется в рамках согласованной с кубинской стороной программой модернизации государственного автомобильного парка. Микроавтобусы «ГАЗель» и бортовые автомобили данного семейства изготовлены по заказу кубинских госструктур и будут поставлены заказчиком в сентябре 2009 года.

Общее количество поставок в рамках данного этапа контракта — 33 автомобиля: 19 микроавтобусов ГАЗ-32213 и 14 бортовых автомобилей ГАЗ-3302. Машины адаптированы для активной эксплуатации в условиях жаркого климата. С 2004 года поставки автомобилей «ГАЗ» на Кубу носят системный характер, ежегодно в республику отгружается около 200 единиц техники.

#### АвтоВАЗ вновь просит о господдержке

17 сентября в деловых СМИ появилась информация о том, что АвтоВАЗ вновь планирует обратиться к государству с просьбой о господдержке. В сентябре АвтоВАЗ должен погасить Сбербанку кредит в размере 14 млрд руб., а общий долг компании составляет 37 млрд руб.

В этой связи АвтоВАЗ планирует получить госгарантии на 18,5 млрд руб. Кроме того, компания просит о субсидировании 2/3 процентных ставок по кредитам.

«Получение госгарантий позволит пролонгировать имеющиеся банковские кредиты по приемлемым ставкам, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Что касается полученных ранее от государства 25 млрд руб., то они были использованы на погашение долгов перед поставщиками, а также для возврата бридж-кредита в размере около 8 млрд руб., выданного госбанками. Субсидирование процентных ставок позволит снизить объем процентных платежей компании и уменьшить ее отрицательный денежный поток».

#### «СОЛЛЕРС» планирует выпустить 10 тыс. Fiat Ducato

Компания SOLLERS, официальный производитель FIAT Ducato в России, в 2009 году произведет свыше 10 тыс. автомобилей, а в 2010 году, при благоприятной рыночной ситуации, эта цифра может быть удвоена, говорится в сообщении компании. Продажи FIAT Ducato составили 7 тыс. шт. с момента начала производства и 5 тыс. шт. — за 8 месяцев 2009 года. Всего на сегодняшний день производственная площадка «SOLLERS-Елабуга» в Татарстане выпускает 22 модификации против 9 базовых версий, с которых начинался проект.

По словам генерального директора «SOLLERS-Елабуга» Аделя Ширинова, до конца текущего года будет выпущен опытный образец полноприводной версии FIAT Ducato, которая создается совместно с французской компанией Dangel. В течение первого года продаж SOLLERS значительно увеличит локализацию производства, доведя ее уровень до 32–43% — у базовых версий и до 49,9% — у специальных модификаций. В планах на 2010 год — дальнейшее повышение локализации, в первую очередь за счет открытия в парке поставщиков на площадке «SOLLERS-Елабуга» собственного штамповального производства.

#### ГК «ПИК» и НПО «Сатурн» получат госгарантии по кредитам

Правительственная комиссия одобрила предоставление государственных гарантий ОАО «Группа Компаний ПИК» и ЗАО «ПИК-Регион» на общую сумму 14,375 млрд руб., а также ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн», входящему в ОАО «ОПК «Оборонпром», на сумму 10 млрд руб.

Гарантии предоставляются по кредитам, привлекаемым этими организациями в ОАО «Сбербанк России» и ОАО «Банк ВТБ» соответственно. Данные решения были приняты по итогам заседания правительственной комиссии по повышению устойчивости развития российской экономики, которое провел первый вице-премьер Игорь Шувалов.

Решения приняты на основе предложений, подготовленных межведомственной комиссией по мониторингу за финансово-экономическим состоянием организаций, входящих в перечень системообразующих организаций, и межведомственной комиссией по поддержке стратегических предприятий и организаций оборонно-промышленного комплекса.

#### «ЭМАльянс» будет производить элементы воздухопроводов на «Красном котельщике»

«ЭМАльянс» приступил к реализации нового проекта на производственной площадке ОАО ТКЗ «Красный котельщик». Проект предусматривает проектирование и изготовление элементов пылегазовоздухопроводов для тепловых электростанций, а также для газовой, нефтеперерабатывающей, металлургической, химической и цементной промышленности.

Финансирование проекта планируется за счет собственных средств компании. Реализацией проекта займется вновь созданная дочерняя компания — ООО «ТКЗ-НТС» (Таганрогский котлостроительный завод — новые технологические системы). Реализация нового проекта ориентирована на увеличение портфеля заказов компании за счет расширения комплексных предложений и технологических новинок для традиционных партнеров и новых потенциальных заказчиков, отмечается в сообщении «ЭМАльянса». «Проект является еще одним шагом в реализации инновационной стратегии развития компании.

Он позволяет не только наладить выпуск новых продуктов на производственной базе ТКЗ «Красный котельщик», но и создать около 80 новых рабочих мест», — отметил генеральный директор ООО «ТКЗ-НТС» Дмитрий Заборский. «ЭМАльянс» принадлежит 70,83% обыкновенных акций завода «Красный котельщик». Конструкторские подразделения компании «ЭМАльянс» расположены в Таганроге, Подольске, Барнауле и Иваново.

## Спрос на сырье

### Фондовый рынок поддерживает цены

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Благоприятная конъюнктура на сырьевых площадках в августе стала драйвером роста индексов отечественных фондовых площадок. Дальнейшая ситуация на фондовом рынке будет зависеть от публикуемой макроэкономической статистики и ее способности подтвердить ожидания восстановления глобальной экономики.

В августе российский рынок прибавил 5% на фоне сохранения благоприятной конъюнктуры мировых сырьевых бирж. С начала года российский рынок вырос на 69% и вновь вернул себе лидерство среди стран БРИК, воспользовавшись 20% коррекцией фондового рынка Китая. Как мы и предполагали в наших предыдущих стратегиях, летние месяцы стали периодом консолидации для российского рынка. РТС остался на уровнях конца мая — начала июня. Мы ожидаем, что осень принесет на рынок больше движения, а конъюнктура будет полностью определяться тем, получат ли инвесторы новые подтверждения восстановления глобальной экономики.

На фоне стабилизации мировой экономики, в июле второй месяц подряд был зафиксирован рост мирового спроса на нефть. Мы также отмечаем стремление глобальных инвесторов снизить долю долларовых вложений, перераспределяя их в пользу более рискованных активов, что формирует дополнительный спрос на сырьевых рынках. Мы считаем, что данная тенденция будет только усиливаться при условии развития позитивных тенденций в мировой экономике. По совокупности факторов мы повышаем наш базовый прогноз цены нефти с \$60 до \$70 на конец 2009 года.

Также мы отмечаем продолжившееся снижение страновой премии за риск. Российский CDS опустился до 150 пунктов (уровень сентября 2008 года), в начале года значение данного индикатора превышало 1100 пунктов. Доходность российских 30-летних гос. облигаций снизилась

до 7,2% (минимальное значение с октября 2008 года), спред доходности российских гособлигаций к американским также продолжил сужение, сократившись до 2,9%.

Несмотря на позитивные рыночные тенденции, инвесторам необходимо сохранять осторожность. Дело в том, что в сентябре рынок чаще падает, чем растет. За сентябрь средняя доходность российского рынка акций с 1995 года составляет -6,7%. Сентябрьские потери в результате кризисов 1998

и последние месяцы стали свидетелем усиления дефляционных тенденций в США и Еврозоне. Главы ФРС и ЕЦБ также обращают внимание на доминирование дефляционных рисков и отмечают, что ситуация вряд ли преупит существенные изменения до конца года.

Таким образом, потенциальная угроза глобальной инфляции (как следствие увеличение денежной базы) пока остается только угрозой, и в ближайшие месяцы не будет стимулировать дополнительный

дуг еще продолжительное время ограничивать мировой экономический рост.

Отдельные участники рынка заявляют о неизбежности второй волны кризиса, однако мы пока не видим потенциальных катализаторов для нее. Однако текущие уровни рынка уже полностью учитывают ожидания инвесторов относительно нормализации глобальной конъюнктуры и возвращения мировой экономики к росту, и любая информация, способная поставить

При условии развития коррекционных тенденций на рынке, акции нефтегазовых компаний, характеризующиеся относительно невысокими текущими рыночными мультипликаторами и низким Бета коэффициентом, станут эффективными защитными инструментами.

В сентябре прольется свет на конкретные детали реформирования Связьинвеста, что будет подогревать интерес инвесторов к акциям фиксированных телеком. Наиболее безопасным «билетом в рефор-



Нефть постепенно возвращает себе уверенные рыночные позиции

года и 2008 года были на уровне 30%. При этом в 8 из 14 случаев рынок снижался по итогам первого осеннего месяца.

Кроме того, достаточно высокие текущие рыночные оценки. По нашим оценкам, P/E 2010 индекса РТС находится на уровне 12,5 (рыночный консенсус — 10,1), что характери-

приток инвестиционного спроса на товарные и фондовые рынки. Следует отметить, что в настоящий момент достаточно высокие уровни заемности финансового сектора и степень зависимости экономики от господдержки. Мы считаем, что текущее оживление экономической активности

эти ожидания под сомнения, может резко негативно отразиться на высоковолатильном российском рынке.

Консервативным инвесторам мы рекомендуем сохранять основную ставку в нефтегазовом секторе. Принимаем во внимание уже произошедшую масштабную переоценку су-

му» мы считаем привлекательными акциями Рустелекома, рекомендуем также обратить внимание на наиболее дешевые МРК — Дальвязь, Волгателеком.

Что касается последствий аварии на РусГидро, то мы полагаем, что рынок излишне эмоционально отреагировал на аварию на Саяно-

**Мы отмечаем стремление глобальных инвесторов снизить долю долларовых вложений, перераспределяя их в пользу более рискованных активов, что формирует дополнительный спрос на сырьевых рынках. Данная тенденция будет усиливаться при условии развития позитивных тенденций в мировой экономике. По совокупности факторов мы повышаем прогноз цены нефти с \$60 до \$70 на конец 2009 года.**

зует высокую текущую оценку рынка в целом. Если исходить из наших прогнозов, то текущие уровни российского рынка подразумевают минимальный дисконт к европейским биржам и ближайшему аналогу из группы БРИК — Бразилии.

веренных рисков РФ, единственным потенциальным драйвером дальнейшего роста рынка может стать продолжение роста цен на нефть. Мы ожидаем, что если рост цен на нефть будет продолжен, нефтегазовые акции первыми отреагируют на сырьевой фактор.

Шушенской ГЭС, и считаем текущие ценовые уровни РусГидро привлекательными для фундаментальных инвесторов. Среди компаний, потенциально выигрывающих от аварии, мы выделяем Кузбассразрезголь, «Силловые машины» и Трест Гидромонтаж.

### НОВОСТИ

#### Магна и Сбербанк утвердят план действий

17 сентября президент Сбербанка Герман Греф заявил, что специалисты Магна и Орей в настоящее время инспектируют автомобилестроительные мощности в России. На следующей неделе Магна и Сбербанк планируют принять окончательное решение. После завершения процедуры технического аудита индустриальным партнером Орей может стать Группа «ГАЗ». Кроме того, Герман Греф сообщил о заинтересованности в сотрудничестве с АвтоВАЗом по вопросам производства автокомпонентов. Также в сотрудничестве с АвтоВАЗом, возможно, будет разработана специальная модель бюджетного автомобиля для России.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов положительно оценивает новость для ГАЗа и АвтоВАЗа: «Группа «ГАЗ» сможет загрузить практически простаивающий конвейер по производству легковых автомобилей, что позитивно отразится на финансовых показателях компании. АвтоВАЗ же сможет развивать новое направление бизнеса по производству автокомпонентов, что должно позитивно отразиться на его финансовом положении. Что касается вопроса создания специальной бюджетной модели для российского рынка, то, по нашему мнению, этот проект может потребовать значительных инвестиций».

#### «Кировский завод» получил 8 млн руб. убытка

ОАО «Кировский завод» в первом полугодии 2009 года получило непокрытый убыток в размере 8071 тыс. руб. против 233958 тыс. руб. чистой прибыли за аналогичный период 2008 года. Размер выручки предприятия за отчетный период увеличился на 2,81% до 798170 тыс. руб., что, как говорится в отчете

компании, связано с повышением ставок арендной платы для приведения их к рыночным условиям. При этом величина валовой прибыли «Кировского завода» уменьшилась на 9,62% и составила 479128 тыс. руб. — основной причиной снижения стало превышение темпа роста себестоимости по сравнению с темпом роста выручка.

#### «Силловые машины» поставят энергооборудование в Сочи

ОАО «Силловые машины» стало официальным поставщиком энергооборудования для олимпийского объекта в Сочи. Компания совместно с ОАО «ТЭК Мосэнерго» стала победителем в тендере, организованном ЗАО «Межрегион-Энергострой», выступающим в качестве заказчика строительства Адлерской ТЭС, говорится в сообщении «Силловых машин».

Контракт на поставку оборудования для парогазовой установки мощностью 360 МВт Адлерской ТЭС, строительство которой начнется весной 2010 года, был подписан между «Силловыми машинами» и ОАО «ТЭК Мосэнерго». В соответствии с ним «Силловые машины» поставят на станцию две паровые турбины мощностью 60 МВт (их изготовит входящее в энергомашиностроительный концерн «Силловые машины» ОАО «Калужский турбинный завод») и два турбогенератора производства филиала ОАО «Силловые машины» «Электросила».

Помимо этого в объем поставок «Силловых машин» входит оборудование производства итальянской компании Ansaldo Energia, состоящее из четырех газовых турбин в комплексе с генераторами мощностью по 65 МВт каждый. Также в соответствии с контрактами обязательствами специалистами «Силловых машин» проведут шеф-монтаж оборудования собственного производства и окажут услуги по техническому надзору за монтажом

## Оптимальный паевый фонд

### Принципы правильного выбора



Ирина Елисеєва, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

**В условиях динамичного восстановления фондовых индексов в последние месяцы существенно возрос интерес инвесторов к паевым инвестиционным фондам. Чтобы не ошибиться в выборе ПИФа, необходимо рассмотреть его ключевые характеристики с точки зрения поставленных инвестиционных целей.**

При выборе ПИФа следует обратить внимание на некоторые факты — это тип ПИФа (открытый, закрытый или интервальный), инструменты инвестирования выбранного ПИФа, а также его историческая доходность.

Распространенной ошибкой при выборе ПИФа является ориентация клиента исключительно на его историческую доходность. Доходность ПИФа, так же, как и доходность любой ценной бумаги, никогда нельзя рассматривать отдельно от рисков, присущих вложениям, а также от формы работы, которая создает определенные неудобства, например, невозможность погасить пай закрытого фонда в любой рабочий день.

Сравнение различных паевых инвестиционных фондов однозначно можно проводить только внутри одной категории. Например, если для клиента важна мобильность и в любой момент ему могут понадобиться деньги, то ему можно посоветовать открытые фонды. Если для него эти факты менее важны, чем потенциально высокая доходность, то можно обратить внимание на фонды закрытого типа. В большинстве случаев инвестиции в закрытом фонде происходят на землю, недвижимость, уже существующий бизнес, венчурные вложения, высокие технологии. В инструменты фондового рынка в основном вкладываются средства открытых и интервальных фондов. В связи с особенностями инструментов инвестирования, пай ЗПИФа, как правило, можно приобрести в момент формирования ПИФа и требовать его погашения только по окончании его срока. Однако все больше и больше ПИФов выходят на биржевые торги и их можно приобрести и продать на ММВБ. Срок жизни закрытого ПИФа, как правило, начинается от 3 лет. Эта особенность позволяет вкладываться в менее ликвидные инструменты. Как правило, стоимость пая в таких фондах достаточно высока.

Доходность от вложений в закрытые ПИФы предполагается очень высокой, поскольку самостоятельные вложения в базовый актив, например, недвижимость, традиционно приносит хорошие результаты. Для инвестора, не обладающего изначально достаточной суммой, чтобы самостоятельно вкладываться в целый объект строительства, закрытые ПИФы недвижимости предлагают хороший шанс. Часто закрытые ПИФы создают непосредственно под новый строительный объект и его вкладчиками являются крупные инвесторы. В таких случаях происходит размещение для узкого круга лиц, так называемое «закрытое размещение».

Второй по величине потенциальной доходности является группа интервальных ПИФов. Это связано с особенностью возможного времени погашения. Поскольку в большинстве случаев фонд ближе по своим свойствам к закрытому, то управляющие могут эффективно использовать денежные средства, а также использовать более рискованные и менее ликвидные инструменты. При работе с интервальными ПИФа следует быть готовым к более высоким рискам — в основном, инструментами для инвестирования в таких фондах являются акции «второго эшелона». Как мы уже знаем, они могут принести потенциально более высокий доход, но несут более высокие риски, связанные с ликвидностью.

В данном варианте паешник практически получает блага закрытого фонда, но с возможностью досрочного погашения пая в определенные интервалы времени. Однако для новичков это может создать дополнительную трудность — ограничения по времени погашения и более резкие движения стоимости пая, поэтому многие начинают именно с открытых фондов.

В открытом фонде средства паешников размещаются, в основном, в наиболее ликвидные бумаги. Однако это могут быть не только акции, но и облигации. В этом случае паешник не несет рисков, связанных с ликвидностью инструментов, а только с изменением цен на ценные бумаги.

Изначально клиент должен определиться, на какое время он располагает деньгами и как скоро они ему понадобятся, а также оценить риски возможной продажи пая в любой момент. В зависимости от этого следует определиться с типом фонда — открытый, закрытый или интервальный.

оборудования, изготовленного Ansaldo Energia. Завершение поставок оборудования для парогазовой установки Адлерской ТЭС запланировано на первый квартал 2011 года. Ввод станции в эксплуатацию намечен на 2012 год.



# РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

## СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

## ПРОМЫШЛЕННЫЙ

### Расширение сотрудничества

#### УОМЗ и РЖД: союз технологий

На Уральском оптико-механическом заводе прошли переговоры генерального директора ПО «УОМЗ» Сергея Максина и старшего вице-президента ОАО «РЖД» Валентина Гапановича при участии начальника Свердловской железной дороги Владимира Супруна.

ОАО «РЖД» является одним из стратегических партнеров ПО «УОМЗ». Свидетельством тому является то, что светодиодные железнодорожные модули (светофоры) УОМЗ успешно прошли приемочные испытания на инфраструктурных объектах СВЖД и на сегодняшний день являются единственными разрешенными к применению на сети российских железных дорог. В ходе состоявшейся встречи В.Гапанович подтвердил, что принятая в ОАО «РЖД» программа по энергосбережению и внедрению светодиодной техники будет реализовываться, несмотря на мировой финансово-экономический кризис. По словам директора по продажам гражданской продукции УОМЗ Антона Юзефовича, существует вероятность, что в текущем году начнется массовое внедрение светодиодных железнодорожных светофоров по всей стране. И флагманом здесь выступает именно Свердловская железная дорога, уже заменившая часть светофоров. «Насколько нам известно, Свердловская железная дорога впрямь не намерена закупать ламповые изделия. Приоритет будут отдаваться исключительно светодиодной продукции», — заявил А.Юзефович. И как показал опыт эксплуатации, созданная с использованием современных технологий новая техника позволяет достигать значительного снижения энергопотребления, а также эксплуатационных затрат на техническое обслуживание.

Другим направлением переговоров стало потенциальное сотрудничество ПО «УОМЗ» и ОАО «РЖД» в области комплексных поставок энергосберегающей светотехнической продукции. Ассортиментный ряд предприятия позволяет практически в полном объеме закрыть потребности железной дороги в функциональном и декоративном освещении вокзалов, переходов, туннелей и т.д.

### В помощь пострадавшим

#### Предприятия Группы ОМЗ перечислят более 3 млн руб.

Ижорские заводы, ОМЗ-Спецсталь и ТК «ОМЗ-Ижора», входящие в Группу ОМЗ, собрали более 3 млн руб. для перечисления в фонд помощи пострадавшим при аварии на Саяно-Шушенской ГЭС.

Средства были получены в результате добровольных заявлений сотрудников этих предприятий, пожертвовавших свой средний дневной заработок для помощи пострадавшим в крупнейшей техногенной катастрофе последнего времени.

С инициативой оказания помощи пострадавшим выступила первичная профсоюзная организация Ижорских заводов.

Объединенные машиностроительные заводы (ОМЗ) — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инженеринге, производстве, продажах и сервисном обслуживании оборудования для атомной энергетики, нефтехимической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спецсталей и предоставлении промышленных услуг. Производственные площадки ОМЗ находятся в России и Чехии. Группу контролирует Газпромбанк (Открытое акционерное общество).

### Новые знания

#### Машиностроители обучают эксплуатантов

Новочеркасский электровозостроительный завод (НЭВЗ) расширяет практику обучения машинистов и депо-специалистов работе с новыми локомотивами, производство которых было освоено в последние годы на предприятии.

На заводе считают, что развитие программ обучения специалистов эксплуатирующих организаций будут способствовать повышению качества работы техники и уменьшению количества отказов находящихся на гарантии локомотивов. Особое внимание уделяется особенностям работы с новыми моделями электровозов, производство которых было освоено на предприятии в последние годы — пассажирскими ЭП1М, ЭП3П, грузовым 2ЭС4К.

В сентябре в Учебном центре НЭВЗа завершился двухнедельный курс обучения по программе «Конструктивные особенности, методы обслуживания и ремонт электровозов серии ЭП1 и его модификаций». Слушателями образовательной программы стали 24 представителя эксплуатационного персонала Горьковской железной дороги. В составе учебной группы присутствовали машинисты и машинисты-инструкторы из депо Муром, Горький-Сортировочный, Агрыз, Красноуфимск и др., а также преподаватели Муромской и Нижегородской дорожных технических школ.

Курс обучения включает комплекс теоретических и практических занятий. Особенностью этой образовательной программы является возможность получить необходимые знания и навыки непосредственно у производителя современной железнодорожной техники. По окончании обучения специалистам были вручены свидетельства о повышении квалификации. В 2008 году, такой же курс окончили 90 специалистов российских железных дорог. Также, в текущем году на базе Учебного центра НЭВЗа, по программе «Конструктивные особенности, методы обслуживания и ремонт электровоза 2ЭС4К» прошли обучение 14 представителей ремонтного персонала Западно-Сибирской железной дороги (ЗСЖД). Руководство НЭВЗа считает очень важным не просто заниматься производством современного подвижного состава, но и обучать профильных специалистов работе с новой техникой. Комплексный подход позволяет обеспечить максимальную экономическую отдачу от локомотива, снизить количество простоев, затраты на обслуживание и ремонт.

В общей сложности учебный центр НЭВЗа готовит специалистов разного уровня по 211 специальностям железнодорожной и машиностроительной тематики. Начиная с 2005 года, на базе центра прошли обучение 974 специалиста, из них 384 — работники железных дорог. В ближайшее время к занятиям должна приступить очередная группа из 20 ремонтников Западно-Сибирской железной дороги. Кроме того, рассматривается вопрос создания на базе депо Выхоревка ЗСЖД представительств Учебного центра НЭВЗ в целях обучения ремонтного и эксплуатационного персонала.

### Первый российский харвестер

#### ЧЕТРА: пакет заказов на уникальную технику уже сформирован

Крупнейшая в России специализированная торговая компания «ЧЕТРА — промышленные машины» при поддержке Правительства Республики Карелия провела презентацию «Первый российский харвестер ЧЕТРА». Мероприятие прошло на лесной делянке недалеко от Петрозаводска.

По словам Игоря Пономарева, исполнительного директора компании, это не первая и не последняя новинка, подготовленная для лесозаготовителей специализированными предприятиями Концерна «Тракторные заводы». Уже представлен универсальный колесный сортиментовоз ЧЕТРА КС 421. Кроме харвестера и форвардера разрабатываются и другие востребованные лесопромышленниками модели техники.

Присутствовавший на мероприятии заместитель премьер-министра — министр финансов Правительства Республики Карелия Александр Колесов выразил руководству Концерна «Тракторные заводы» благодарность за оказанную карельскому предприятию доверие и пожелал не останавливаться на достигнутом, так



как потенциал региона в области лесозаготовки и лесного тракторостроения огромен.

Министр считает, что появление более дешевой техники на базе зарубежных аналогов

улучшит экономику лесозаготовительных предприятий и, следовательно, снизит себестоимость их продукции и

улучшит их экономические показатели.

ОАО «ЧЕТРА — Промышленные машины» — специализированная торговая компания крупнейшего российского машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы», реализующая продукцию ОАО «Промтрактор», ОАО «Онежский тракторный завод», ОАО «Курганмашзавод», ОАО «Краслесмаш», ОАО «Тракторная компания «Волгоградский тракторный завод», ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» и датской компании Silvatec A/S — промышленные и лесохозяйственные тракторы, коммунальную технику, гусеничные вездеходы и оборудование для ремонта нефтегазопроводов.

«Концерн «Тракторные заводы» — крупнейший производитель внедорожной техники, оборудования и деталей для тяжелого и легкого машиностроения, продукция которого представлена в ключевых секторах экономики как в России и странах СНГ, так и во всем мире. Продукция холдинга используется в горнодобывающей промышленности, нефтегазовом секторе, энергетике, металлургии, транспортной отрасли и оборонной сфере, дорожном и инфраструктурном строительстве, а также лесном, коммунальном и сельском хозяйстве. Из своей штаб-квартиры в г. Чебоксары (Россия) управляющая компа-

ния машиностроительного холдинга осуществляет оперативное руководство производственными площадками и несколькими КБ, расположенными в 8 субъектах РФ, в Австрии, Дании и Германии. Лесопромышленное направление Концерна представлено тремя заводами: Красноярским заводом лесного машиностроения, Онежским тракторным заводом и датской компанией «Сильватек». Вся лесозаготовительная техника идет под брендом «ЧЕТРА», принадлежащим холдингу. Ее ассортимент включает в себя весь спектр лесных машин для сортиментной и хлыстовой технологии заготовки древесины.

### Хоппер-минераловоз

#### Волчанский завод ТНП представил новую модель грузового вагона

На Волчанском заводе товаров народного потребления (филиал ОАО «НПК «Уральвагонзавод» им Ф.Э. Дзержинского) изготовлен первый опытный образец специализированного вагона — хоппера-минераловоза. На заводе состоялось торжественное мероприятие, на котором руководители завода, конструкторы и работники вагонсборочного цеха рассказали о новом вагоне и его производственных преимуществах. На церемонии было особо отмечено, что минераловоз, произведенный в Волчанске, отвечает самым современным требованиям.

Управляющий Северным управленческим округом И.И.Грамматик высоко оценил вклад Волчанского завода в развитие территории. Несмотря на кризис, предприятие развивается, а новый цех по сборке вагонных изделий наращивает темпы производства. По словам директора предприятия В.М.Бруслова, многие изделия, изготовленные на самой северной производственной площадке Уральского завода, получили высокую оценку потребителей. «В 2008 году мы выпустили первые лесовозы, а в этом году уже заключен договор на производство малой серии. Такая же судьба ожидает и минераловоз после прохождения испытаний и получения сертификата», — сказал Владимир Брус-



сов. «Сегодня Волчанский завод, — продолжил он, — успешно развивает новое для себя направление — вагонсборочное, выпуская для основной площадки платформы под цистерны, торцевые стены для но-

вых полувагонов с нагрузкой на ось 25 тонно/сил, а также различные запасные части для ремонта подвижного состава по заказу железнодорожников. Наш экспериментальный вагон-хоппер стал трудовым по-

дарком вагоностроителей к 40-летию завода, которое мы отмечаем 27 сентября в День машиностроителя».

В последние годы многие производители минеральных удобрений особое внимание

уделяют обновлению своего железнодорожного парка. Связано это в первую очередь с выходом из строя «наследственного» вагонного парка, а также желанием сменить арсенал подвижного состава на собственный. По мнению представителя потенциального покупателя новой продукции Волчанского завода — компании «Сильвинит» С.А.Эрлиха, конструкция новых минераловозов отвечает самым жестким требованиям перевозчиков и грузовладельцев. Среди заметных преимуществ хоппера он отметил систему раздельного торможения, стемную крышу, обеспечивающую удобную загрузку сырья, в целом более надежную и безопасную эксплуатацию. Заместитель главного конструктора Уральского конструкторского бюро П.Ф.Потапов подтвердил это мнение, сообщив, что при производстве модели 19-5133 используются новые технологии и применены современные материалы, что позволяет говорить о высокой конкурентоспособности минераловоза. Кроме того, в отличие от украинских предприятий, Уральвагонзавод осуществляет полное гарантийное обслуживание своих изделий.

Пресс-служба  
Уральвагонзавода

### Вопросы отечественного автопрома

#### Спасет ли нас использование немецкого производственного и маркетингового опыта

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Автопром России: спасти может только чудо?». Участники конференции отмечают, что проблемы отечественного автопрома носят системный характер, а предпринимаемые государством меры поддержки оказались неэффективными. По их оценкам, конкурентоспособность российских автомобилей может возрасти в случае использования опыта немецкой автоиндустрии.

В США, Германии и Франции местные бренды имеют больше половины рынка, в Италии — порядка 35%, а в Японии и Южной Корее достигают 90%, говорит директор аналитического агентства «Автостат» Сергей Целиков: «Российские бренды (без иномарок российской сборки) сейчас имеют порядка 30% внутреннего рынка. В прошлом году эта доля опускалась до 25-26%. Так что, по моему мнению, если у нашей страны есть желание и амбиции иметь собственный автопром, а не отвергнутую сбор-

ку с льготной растаможкой, стремиться есть куда. И проблемы у нас совсем не выдуманные, а вполне серьезные».

Российские машины неконкурентоспособны, отмечает глава аналитического департамента УК «Ингосстрах-Инвестиции» Евгений Шаго. По его мнению, некоторая конкурентоспособность, позволяющая погубить АвтоВАЗ полностью, поддерживается наличием высоких ввозных пошлин, которые делают иномарку класса вазовской десятки в рознице дороже на \$3-3,5 тыс., чем она могла бы быть: «Если бы пошлин не было, к примеру, импортный «Логан» стоил бы дешевле «Приоры», а «Форд Фокус» — чуть дороже. Я не уверен, что даже 25-30% автолюбителей (как это происходит сейчас) выбрали бы в этом случае отечественную машину», — уверен эксперт.

Участники конференции полагают, что нынешние проблемы отечественного автопрома накапливались годами. «Дело-то не в конкретных конструкторах и дизайнерах, — считает г-н Целиков. — Все дело в том, что у нас в стране в целом нет четкого понимания, какой автопром нам нужен. У нас нет ни концепции его

развития, ни дееспособных организаций (типа немецкой VDA или японской JAVA), ежедневно думающих о всей автомобильной индустрии в РФ и ее развитии».

Предпринятые государством меры поддержки отечественного автопрома эксперты оценивают неоднозначно. В частности, повышение таможенных пошлин аналитик ФК «Открытие» Кирилл Таченников оценивает негативно: «Продажи по рынку в целом упали еще сильнее, чем могли бы, при этом основной положительный эффект для местных производителей пришел все-таки от девальвации». В то же время, г-н Целиков отмечает, что указанная мера выполнила поставленные перед ней задачи. «Импорт секунд-хенда сократился в разы. Импорт новых стал чуть менее выгодным по сравнению с внутренней сборкой, соответственно доля иномарок местной сборки немного подросла», — говорит эксперт.

Неэффективной зарекомендовала себя и программа льготного кредитования. «На мой взгляд, программа провалилась, — говорит г-н Шаго. — И провалилась из-за ее сложности и наличия дополнительных коммерческих интересов

(госбанков). В развитых странах использовали более простой подход, и эффект был намного заметнее, у нас же продажи продолжают падать не только год к году, но и месяц к месяцу, что говорит об отсутствии передела».

По мнению директора по стратегическому развитию и маркетингу «Силвоес агрегаты» — Группа ГАЗ» Геннадия Корнилова, российский автопром может спасти опыт, накопленный немецкой автомобильной индустрией: «У нас уже есть площадки, которые для массового производства хороших машин вполне подходят. Их мы и готовы предоставить в случае победы союза «Магны» со «Сбербанком» в борьбе за «Опель». А что до навыков и технологий, то, как показывают события, разворачивающиеся вокруг этого проекта, никто особенно нам эти технологии предоставлять не спешит, даже за деньги. Не хотят американские менеджеры GM упускать такой лакомый рынок. Да и прочие, в том числе, европейские лидеры автомобилестроения тоже не спешат растить себе конкурента. Отсюда и сложности в модернизации, за которые отечественный автопром частенько поругивают».



# РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

## Судно для Каспия

На Красном Сормово спустили «Хазара»

Ирина Скумина, Нижний Новгород

На заводе Красное Сормово состоялся спуск танкера, построенного для Управления «Туркменские морские и речные линии» — Туркмендиздреляры. Судно названо «Хазар» (Каспийское море). Контракт на два танкера между Красным Сормово и Туркменскими морскими и речными линиями был подписан в июне. Согласно контракту, оба судна будут переданы в течение года. Первое судно «Sumbar» передано заказчику в августе.

Судно «Хазар» имеет усиленную морскую функцию, увеличенный в морских условиях дедвейт и повышенную вместимость грузовых танков при сохранении идентичных возможностей в реке. А также

полностью соответствуют новым международным требованиям для перевозки растительных масел, включая двухотсечную непотопляемость.

По словам генерального директора Группы МНП Вадима Малова: «Это современное судно, отвечающее всем предъявляемым к нему международным требованиям по безопасности. При проектировании учтены специальные требования российских и зарубежных нефтяных компаний, а также дополнительные экологические ограничения класса «ЭКО проект», что автоматически повышает доверие к судну со стороны грузовладельцев, морской администрации и портовых властей. «Туркмендиздреляры» развивают свой флот, мировой финансовый кризис не сказался отрицательно на деятельности компании и ее показателях.

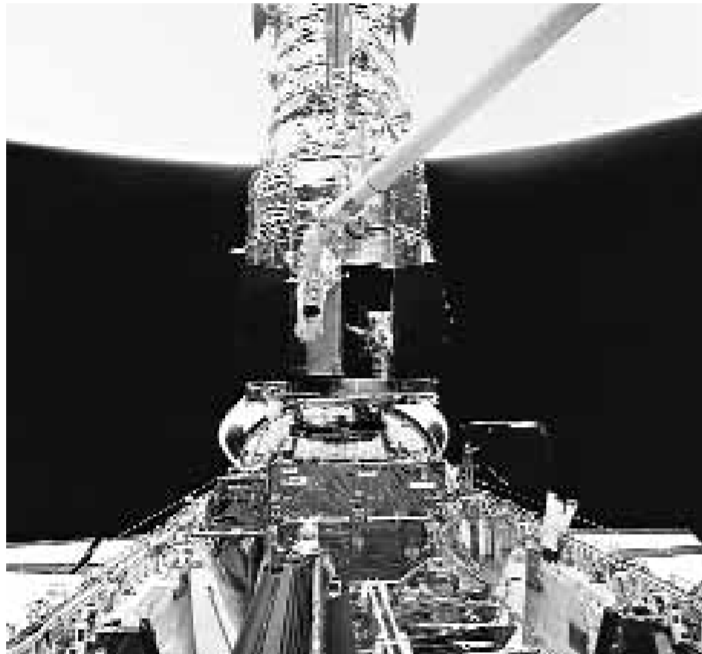
Мы рады сотрудничеству с туркменскими коллегами». Отличительной особенностью танкеров данного проекта является использование в качестве единых средств движения и управления полноповоротных винто-рулевых колонок, отсутствие продольной переборки в ДП, применение погружных насосов, полное отсутствие набора в грузовых танках.

В официальной церемонии спуска корабля приняли участие: Аманмурад Гурдов, замначальника управления «Туркменские морские и речные линии», Сетдарберди Карлиев, начальник Туркменбашинского Международного морского порта, а также делегация технических специалистов из Туркменистана: Расул Гулиев (помощник капитана), Ариф Абишев (электромеханик), Ресулберди Дурдыев (сменный механик).

## ГЛОНАСС — на авто

«АвтоТрекер» для грузового транспорта «Газпромнефть-Урала»

Компания «Русские Навигационные Технологии» («РНТ») объявила об успешном сотрудничестве с сетью АЗС компании «Газпромнефть-Урал» (г. Екатеринбург). В рамках реализованного проекта система ГЛОНАСС/GPS мониторинга транспорта «АвтоТрекер» установлена на 76 автомобилей, перевозящих бензин, дизтопливо и газ из хранилищ на заправочные станции.



Первый этап сотрудничества был реализован в октябре 2008 года. Тогда спутниковыми бортовыми блоками были оснащены 35 бензовозов и 3 газовоза ОАО «Газпромнефть-Урал» для работы в Екатеринбурге. В августе 2009 года был завершен второй этап — систему «АвтоТрекер» получили все автомобили компании, работающие на нефтебазах в Свердловской области (38 единиц техники). Также на все машины была установлена функция «Тревожная кнопка» для подачи экстренного сигнала диспетчеру.

С помощью системы «АвтоТрекер» ОАО «Газпром-

нефть-Урал» решило множество задач, таких как: сбор, передача, обработка, анализ и хранение данных о состоянии и местонахождении автомобилей компании, а также повышение безопасности и эффективности перевозок. Значительную часть транспортных

расходов удалось сократить благодаря введению гибкой системы планирования и изменения маршрутов и графиков движения ТС. Анализировать работу автопарка стало значительно проще благодаря возможности вывода отчетов по каждому водителю и авто-

мобиле. Таким образом, удалось свести к минимуму количество случаев некорректного использования техники (нарушение скоростного режима, отклонение от маршрута, сливы топлива).

Проект комментирует Андрей Левашов, специалист сектора ИТАТ ОАО «Газпромнефть-Урал»: «С помощью системы «АвтоТрекер» мы усовершенствовали работу автопарка и систематизировали колоссальные объемы информации. Мы готовы к реализации третьего этапа сотрудничества. В 2010 году мы планируем установить на все наши бензовозы и газовозы систему голосовой связи водителя и диспетчера, а также датчики уровня топлива в баках и цистернах автомобилей».

Напомним также, что компания «Русские Навигационные Технологии» обладает уникальной экспертизой и опытом в данной сфере, что подтверждается рядом реализованных проектов со следующими компаниями: ОАО «Татнефть», ООО «Газпромнефть-Центр», ОАО «ИнкомНефть», ООО «РН-Юганскнефтегаз».

## «Ивановец» КС-54712

«Ивановская марка» представила уникальный кран



Наталья Мартынова

Компания «Ивановская марка» представила на XIV Международной специализированной выставке «Сургут. Нефть и газ — 2009», которая прошла в городе Сургуте при поддержке Правительства Ханты-Мансийского автономного округа, новую модель автокрана «Ивановец» КС-54712 грузоподъемностью 25 т с самой современной на сегодняшний день крановой установкой, смонтированной на специальном шасси БА3-80311.

Новый серийный стреловой автокран «Ивановец» КС-54712 — самый современный из представленных на рынке 25-тонников. Кран способен поднимать грузы на высоту до 35,6 м и работать на вылетах до 26 м. По своим грузо-высотным характеристикам он превосходит все российские аналоги и приближается к показателям 32-тонных кранов. Причем, эти уникальные характеристики крана действительны в круговой рабочей зоне.

Добиться таких выдающихся функциональных возможностей позволяет использование инновационных технологий, таких как новейшая стрела многогранного профиля, обладающая высокой прочностью, и оригинальный опорный контур трапециевидальной формы.

На самом передовом российском 25-тоннике используется специальное крановое шасси БА3-80311 с колесной формулой 6х4. Применение в конструкции шасси специальной опорно-ходовой рамы позволило снизить высоту центра масс крана, что улучшает его устойчивость на дороге.

ООО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, ЗАО «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и ОАО «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает более 13 офисов, 11 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

ОАО «Автокран» — ведущее российское предприятие по производству автомобильных кранов и кранов на специальных шасси грузоподъемностью 16, 17, 25, 32, 36 и 100 т. Предприятие основано в 1954 году. За всю историю изготовлено более 148 тыс. единиц кранов различных модификаций под маркой «Ивановец» на шасси МАЗ, Урал, КАМАЗ, МЗКТ (Минского завода колесных тягачей) и БА3 (Брянского автомобильного завода). Объем производства завода в 2008 году составил более 2500 единиц крановой техники.

ЗАО «БА3» — одно из ведущих российских предприятий по разработке и производству специальных колесных шасси и тягачей высокой проходимости в классе грузоподъемности от 14 до 40 т. Предприятие создано в 1958 году. За годы деятельности разработано более 95 моделей техники марки «БА3». Продукция завода поставляется для нужд Министерства обороны РФ, находит широкое применение при монтаже специального оборудования для нефтегазовой отрасли и используется под установку крановой техники марки «Ивановец».



Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

10-13 ноября 2009 г.  
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

Мы вместе 15 лет!



15-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо '2009

Оргкомитет выставки:

тел./факс +7 (495) 734-99-66 [www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)

# Выход из кризиса: энергетический подход

## МРСК Сибири развивает сотрудничество с сибирскими производителями энергооборудования

Владимир Николаев

**Энергокомпания заключила договор с Омским электромеханическим заводом, изготавливающим металлоконструкции для линий электропередачи. В ближайшее время аналогичные соглашения будут подписаны с минусинским заводом «Электрокомплекс» и Алтайским трансформаторным заводом.**

Целый ряд предприятий, которые производят энергооборудование, в последний год переживают спад производства. Причина — экономический кризис. Одно из таких предприятий — Омский электромеханический завод, изготавливающий металлоконструкции для линий электропередачи. Его грузка в текущем году почти вдвое ниже, чем в прошлом.

Руководство завода видит выход в расширении партнерства с энергетиками. Главный продукт предприятия — опоры линий электропередачи 6-500 кВ. Эта продукция вызвала интерес у энергетиков Межрегиональной распределительной сетевой компании

Сибири. Потребность в замене старых опор сегодня достаточно высока. В планах — строительство новых линий электропередачи.

Компания готова обеспечить предприятие крупными заказами и стимулировать модернизацию производства. Первый шаг в этом направлении — соглашение МРСК Сибири с Омским электромеханическим заводом по изготовлению опор для воздушных линий электропередачи, заключенное 18 сентября. Соглашение рассчитано на пять лет.

«Уже сейчас МРСК Сибири готовится к тому, чтобы вести работу в условиях роста энергопотребления после кризиса, — рассказывает генеральный директор МРСК Сибири Александр Антропенко. — Техническое перевооружение в энергетике требует модернизации оборудования в смежных отраслях и внедрения новых технологий у производителей оборудования, проектировщиков, строителей».

Речь идет о комплексном развитии смежных производств с созданием новых рабочих мест и привлечением инвестиций. Однако требования энергетиков к качеству продукции



очень высоки. От этого зависит надежность энергоснабжения сотен тысяч потребителей в одиннадцати регионах Сибири. Именно поэтому одно из главных условий сотрудничества — модернизация производственной базы завода. Предполагается, что капитальные вложения в модернизацию составят 500 млн руб. В числе инноваций, которые планируется внедрить на заводе — технология горячего цинкования, которую используют сегодня в европейских странах. Опоры, изготовленные по этой технологии, служат не менее ста лет.

«МРСК Сибири дает вторую жизнь предприятию, — рассказывает генеральный директор завода Виталий Савенков. — Соглашение позволит привлечь кредиты для расширения производства, модернизации оборудования. Планируем увеличить выпуск металлопродукции с 15 тыс. т в 2009 году до 72 тыс. т в 2014 году.

По расчетам специалистов электромеханического завода, для выполнения заказов МРСК Сибири на завод будет принято 80 сотрудников. Налоговые отчисления предприятия в бюджеты различных уровней увеличатся на 80 млн руб.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири (МРСК Сибири), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав МРСК Сибири входят филиалы: Алтайэнерго, Бурятэнерго, Горно-Алтайские электрические сети, Красноярскэнерго, Кузбассэнерго-РЭС, Омскэнерго, Хакасияэнерго, Читаэнерго. ОАО «Томская распределительная компания» находится под управлением МРСК Сибири, ОАО «Тываэнерго» является дочерним обществом МРСК Сибири. Территория обслуживания — 2,3 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 270,3 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55208 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1932 единиц. Компания обеспечивает электроэнергией более 15 млн жителей Сибири. Полезный отпуск электроэнергии в 2008 году составил 102,9 млрд кВт·ч, выработка — 39 млрд руб. Численность персонала — более 18 тыс. человек.

## В МРСК Сибири проверили надежность оборудования

Специалисты компании провели внеплановую диагностику и ремонт оборудования в трех регионах — Хакасия, Красноярском крае и Кемеровской области.

«Произшедшая авария на Сайно-Шушенской ГЭС не оказала серьезного влияния на работу распределительных сетей, — комментирует заместитель главного инженера, начальник оперативно-технологического управления МРСК Сибири Вячеслав Сизов. — Тем не менее, мы приняли до-

полнительные меры безопасности на энергообъектах. Разработали ряд целевых программ, направленных на повышение надежности. В кратчайшие сроки построили новую линию и подстанции для обеспечения аварийно-восстановительных работ на ГЭС. Для снижения рисков введения ограничений потребителей определили перечень линий, взятых под особый контроль. Сейчас завершаем их внеплановую диагностику и ремонт».

Оперативно-выездные бригады и Центры управления сетями компании оснащены спутниковыми телефонами, которые обеспечат связь даже в случае выхода из строя кабельной телефонной сети. Проведены комплексные испытания всех автономных источников питания: передвижных дизель-генераторов и аккумуляторных батарей на подстанциях.

Кроме того, в филиале МРСК Сибири — Хакасия созданы 4 дополнительные бригады — в службах линий и

подстанций. Новые сотрудники будут контролировать исправность электросетевого оборудования, вовремя устранять выявленные замечания и повреждения.

Дополнительные меры безопасности на энергообъектах призваны обеспечить безаварийную работу и надежное электроснабжение потребителей, снизить вероятность чрезвычайных ситуаций на объектах электросетевого комплекса Сибири.

## Умная кислота

### Обработка скважин: доходы, проблемы, перспективы

Михаил Петрушин, генеральный директор ООО «Зиракс»



**Системное внедрение кислотных обработок углеводородных скважин может принести заказчикам тысячи процентов рентабельности и существенно увеличить добычу за относительно короткий срок времени. Что, безусловно, имеет серьезное значение для государства и его бюджетных доходов. Генеральный директор ООО «Зиракс» Михаил Петрушин рассказывает о результатах и перспективах обработки нефтегазовых скважин кислотными составами компании Зиракс и его сервисного подразделения — ООО «Зиракс-НефтеСервис».**

Технология использования синтетической соляной кислоты для обработки призабойной зоны пласта в добывающих и нагнетательных скважинах начала применяться в США в конце 19 века, в некоторых публикациях называется точный год — 1895-ый. К сегодняшнему дню практически все мировые нефтесервисные гранды (такие компании, как Бейкер Хьюз, Шлюмбергер, Холлибертон, Макдермот, Биджи Сервис и другие) разработали, запатентовали и успешно используют для обработки углеводородных скважин собственные кислотные растворы на основе чистой синтетической соляной кислоты с добавлением определенного набора комплексных присадок, которые обеспечивают долговременное увеличение дебитов скважин, сохранение коллекторских свойств пласта и защиту нефтепромыслового оборудования от коррозии.

В советское время по разным причинам соляная кислота в качестве технологии для повышения нефте- и газоотдачи активно не применялась. Вероятно, в этом не было особой необходимости. Были открыты крупные месторождения в Западной Сибири с хорошими, «свежими» скважинами, нефти было достаточно много, дебиты были весьма высокими. Соответственно, системно данной тематикой местные сервисные компании, а также нефтепромысловые производственные управления не занимались. Как результат — не создавалась и соответствующая инфраструктура для обеспечения перевозок, хранения и использования кислотных составов в национальном масштабе, не были закреплены на должном уровне отраслевые и корпоративные стандарты качества кислот и кислотных составов.

С начала приватизации нефтяной отрасли в 90-е годы в Россию пришли западные сервисные компании, которые уже имели опыт работы с кислотной технологией за пределами России, но не стали ее активно применять, в том числе и по причине отсутствия необходимой для этого логистической и производственной инфраструктуры. Кроме того, для активного продвижения данной технологии им необходимо было получать разрешения на транспортировку кислоты, лицензии на работу с соответствующими химкатами, инвестировать в создание соответствующих транспортных средств для перевозки кислоты по территории России. В общем, существовало огромное множество естественных и бюрократических препон, которые делали использование кислотных растворов делом дорогим и крайне неудобным, несмотря на очевидную эффективность и экономичность решения.

В силу перечисленных причин, а также краткосрочного видения ситуации со стороны западных компаний, в России для стимулирования нефте- и газоотдачи пластов стали использовать другие технологии, прежде всего — гидроразрыв пласта с использованием западных технологий и импортной реагентной базы. Эти методы приводили к быстрому росту дебитов скважин, но часто безвозвратно губили месторождения за счет последующей обводненности. При этом стоимость использования такой техно-

логии была существенно выше традиционной кислотной обработки.

Сейчас, с нашей точки зрения, ситуация меняется. Причем, меняться достаточно быстро. Кислотная обработка, будучи во многих случаях оптимальным с точки зрения экономичности и эффективности решением для нефтегазовых компаний, уверенно занимает свое место среди наиболее перспективных решений в области стимулирования добычи на уже существующих месторождениях. При этом если поставщик услуги обеспечивает еще и контроль качества за производством кислотного состава (как в случае с Зиракс), полностью берет на себя обеспечение логистики по доставке, хранению кислоты, приотворению нужного раствора на скважине — это автоматически снимает с заказчика массу технических и организационных проблем, что делает обработку реально эффективной с точки зрения конечного результата — роста производства и снижения операционных затрат на обслуживание скважин.

**Увеличение дебета скважины после обработки в течение трех месяцев составляет около 40%, приемистость нагнетательных скважин может увеличиваться на сотни процентов. Даже если в России системно будет обрабатываться 10% скважин, это даст стране дополнительно порядка 23 млн т сырой нефти в год, что сопоставимо с вводом нового месторождения при несоизмерно меньших затратах. Соответственно, обработка 20% скважин может дать дополнительно порядка 50 млн т сырой нефти в год уже в краткосрочной перспективе, а это — 10% от общего объема добычи в России.**

Рынок этих услуг в настоящий момент находится в стадии активного развития. Но при этом до сих пор существует масса ограничений, которые сдерживают массовое применение кислотных обработок на российских месторождениях. Это все те же инфраструктурные проблемы, недостаточная развитость национальных стандартов в области производства и применения синтетической соляной и плавиковой кислот для проведения обработки пластов карбонатных и терригенных коллекторов. Отдельной темой стоит продолжение использования многими компаниями абразивных кислот, которые являются промышленным отходом крупных химических комбинатов и зачастую дают при применении обратный результат — колматование пласта и снижение дебитов. Это надолго «отбивает охоту» у нефтяников в

принципе использовать кислоты для обработки, выбирая все тот же дорогостоящий гидроразрыв пласта или просто не применяя ничего.

Зиракс совместно с недавно созданным дочерним предприятием — ООО «Зиракс-НефтеСервис» (Волгоград) и своим долгосрочным надежным партнером ЗАО «Полиэкс» (Пермь) — активно занимается меру своих финансовых, кадровых и организационных возможностей решением накопившихся в отрасли проблем для организации качественного и системного подхода к кислотной обработке. Компания проводит весь цикл работ: начиная от понимания и системного анализа проблемы скважины, подбора наиболее подходящих рецептур кислотного состава, его производства и контроля качества на заводе в Волгограде, доставки, хранения на скважине в период использования, контроля за технологией применения, анализа результатов, утилизации тары (если поставка осуществляется не железнодорожным или автомобильным транспортом).

Недавно созданное в рамках Химического Парка в Волгограде современное крупнотоннажное производственное предприятие синтетических кислотных составов Зиракс-Полиэкс марки КСПЭО и Extroi™ на период до 2013 года может покрыть до 30-40% потребности российских нефтегазовых компаний в современных кислотных составах. Мы начали продавать кислотные растворы в августе 2008 года. За год месячные продажи компании выросли более чем в 20 раз.

Синтетическая соляная кислота Extroi™ взаимодействует с породой вокруг скважины и повышает проницаемость пор, разрывая их. Химический процесс взаимодействия кислоты и карбонатной породы достаточно глубоко изучен Зиракс, так как на нем базируется наше основное производство в Волгограде — синтетические высококачественные солевые жидкости глушения серии

PelletOil™ и CompactOil™ на основе гранулированного хлорида кальция и выпарной соли.

В результате промывки пор и увеличения притока флюида повышается дебет добывающей скважины или приемистость нагнетательных скважин — в зависимости от того, какие скважины обрабатываются. Ингибированная соляная кислота Extroi™ используется, в основном, для карбонатных пород, составы на основе соляной и плавиковой кислот используются для терригенных коллекторов. При помощи ингибированной синтетической соляной кислоты Extroi™ наши клиенты проводят так называемые «кислотные ванны», которые предают кислотную обработку и готовят оборудование для ввода собственно кислотного состава (прямую обработку от грязи и наростов без закачки в пласт). Кислотный состав серии Extroi™ и КСПЭО вводят уже непосредственно в призабойную зону пласта для взаимодействия с породой. Комплексные присадки в виде запатенто-

ванного состава позволяют кислоте «работать» с породой именно в тех местах, где это необходимо, промывать наиболее ответственные и нужные направления, поддерживать концентрацию и не растворяться быстро, не образовывать эмульсии, не гелироваться и др. Фактически, кислотный состав работает в так называемом режиме «автомилота», следуя заранее выданному заданию и проводя именно ту работу, которую нужно делать, и в отведенные для этого сроки. В зарубежной практике такие составы называют VDA, smart acid, мы называем это «самоотключающийся состав» или просто — «умная кислота». Качество кислоты, при этом, конечно, должно быть соответствующее.

Состав присадок зависит от характеристик скважины. Но в России около 150 тыс. скважин, и физически невозможно под каждую

скважину подбирать свою отдельную формулу. В принципе, процентное соотношение определенных присадок может варьироваться от скважины к скважине без изменения базового состава компонентов, хотя, если позволяют время и технология, можно подобрать индивидуальный состав для каждой отдельной скважины.

Сейчас у нас существует порядка 30 различных вариантов кислотных составов, из которых выбирается наиболее подходящий для конкретного месторождения. В базовом приближении составы делятся на марки для добывающих и нагнетательных скважин, по типам коллекторов, по температурам, по типам пластовых вод, глубине призабойного пространства, давлению. На одну обработку скважины может потребоваться порядка 50 т продукта, его количество зависит от размера призабойного пространства и характеристик кислотного состава.

Наши клиенты предъявляют достаточно жесткие требования к качеству кислотных составов — начиная от содержания примесей в соляной кислоте (например, железа) и заканчивая качеством упаковки кислотного состава, который мы доставляем прямо на скважину. Содержание железа в кислоте влияет на загрязнение коллектора и на устойчивость к кислоте нефтепромыслового оборудования. В кислотных составах Зиракс содержание железа — в сотни раз меньше, чем в абразивных кислотах, которые часто заливают в скважины вместо того, чтобы утилизировать как отходы производства. Отдельные требования есть и в отношении ингибиторов солянокислотной коррозии, в отношении сульфатов, сульфидов — все примеси, в конечном итоге, пусть не сразу, а через несколько месяцев, сильно влияют на конечные операционные и капитальные затраты клиентов, итог которым подводится в конце каждого производственного сезона.

По нашим данным, которые базируются на более чем шестилетнем опыте работы в России, увеличение дебета скважины после обработки в течение трех месяцев составляет около 40%, приемистость нагнетательных скважин может увеличиваться на сотни процентов. Где-то эта цифра может быть больше, где-то меньше. Результат может «длиться» около 100-120 дней, после чего мы рекомендуем делать пов-

торную обработку, чтобы годовые результаты по скважине были еще больше. Мы считаем, что скважину нужно обрабатывать не менее двух раз в год. При этом эффективность или потребительская ценность (выгода) в процентном и денежном эквиваленте для клиентов за год с учетом стоимости кислотного состава Зиракс может составлять несколько тысяч процентов или сотни тысяч долларов США на одну скважину.

Мы более чем уверены в качестве своих составов, использование которых за период с 2003 года по сегодняшний день во многих добывающих регионах уже не раз доказывало свою эффективность и полную адаптированность к российским условиям. Среди клиентов Зиракс: Газпром, Лукойл, Роснефть, казахстанские компании. Очень хорошо показали себя растворы на астраханском комплексе Газпрома. Там сейчас создана инфраструктура для использования кислотных растворов — есть площадки для хранения крупных партий, появилось оборудование на скважинах, обучен персонал.

Потенциал рынка кислотных составов — очень большой. Но реализован он может быть только при условии решения инфраструктурных проблем, организации системного подхода к кислотной обработке с соответствующим менеджментом, предложением клиентам кислотных составов достойного качества с высокой потребительской ценностью.

В настоящее время основной упор Зиракс и ООО «Зиракс-НефтеСервис» делают на «расшивку» логистических препятствий, которые до сих пор существенно сдерживают масштабное применение кислотных обработок на территории России, а также на создание разумного и экономичного сервисного подхода к применению кислотных составов на скважинах, контроле технологического процесса обработки и анализа результатов.

По нашему подчетам, даже если в России системно будет обрабатываться 10% скважин, это даст стране дополнительно порядка 23 млн т сырой нефти в год, что сопоставимо с вводом в строй нового месторождения при несоизмерно меньших затратах. Соответственно, обработка 20% скважин может дать дополнительно порядка 50 млн т сырой нефти в год уже в краткосрочной перспективе, а это — 10% от общего объема добычи в России.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № Ф-77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников  
**Заместитель главного редактора**  
Дмитрий Кожеников  
**Помощник главного редактора**  
Юлия Гужонкова  
**Ответственный секретарь**  
Светлана Головань

**Дизайн и верстка**  
Роман Кураев, Елена Бурлыгина  
**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков  
**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев  
**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
**Водитель-экспедитор**  
Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».  
**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29  
**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)  
**www.promweekly.ru**  
**E-mail:** promweekly@mail.ru

**Представитель в Северной Америке:** Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979  
**Над номером работали:**  
Анастасия Рыкова  
Анна Луговская  
Анатолий Коптяев  
Владимир Тихомиров  
Елена Львова  
Игорь Степанов

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**  
**Материалы со знаком «P» публикуются на правах рекламы.**  
**Номер подписан 25.09.2009 г.**  
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресс» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.  
Номер заказа 912333  
Тираж 40000 экз.