

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Мартены — на пенсию

ТМК полностью переходит на новое производство

стр. 2

Промышленность для медицины

УОМЗ оснастил перинатальный центр

стр. 2

Кубинский визит

Знакомство с работой СО ЭЭС

стр. 3

Для корвета «Сообразительный»

Коломенский завод поставил силовые агрегаты

стр. 3

Официальное заявление по SaM146

НПО «Сатурн» опровергает обвинения

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Канадский ход

РНИИИС открыл филиал в Северной Америке

стр. 4

Под знаком успеха

2008: юбилейный год компании ПМСОФТ

стр. 4

«Сильвинит» подвел итоги

Лучшие показатели за восемь лет

стр. 4

Авиационные проблемы

Не хватает кредитов и дешевого топлива

стр. 5

Инвестиционный пересмотр

Недвижимость: расти нельзя упасть

стр. 5

Политика банков

На рынке кредитования

стр. 5

АНАЛИТИКА

6-7

Влияние кризиса на малый бизнес

Это может спровоцировать уход в тень

стр. 6

Субсидии против кризиса

Сохранить производство и кадры

стр. 7

В интересах Москвы

Программа исследований на 2009-2011 годы

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Исторический контракт

Кто успешно осваивает небо Бразилии

стр. 8

Объединение усилий

НИТОП и ИрГТУ: соглашение о сотрудничестве

стр. 8

Сертификаты в действительности

Обязательные, добровольные и другие

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

«Планы сделать рубль резервной региональной валютой остаются», — заявил помощник президента РФ Аркадий Дворкович по итогам участия во Всемирном экономическом форуме в Давосе. По его мнению, для этого есть все основания: тесная кооперация с соседями, торговля, инвестиции создают базу для взаимных расчетов в этой валюте. Но чтобы рубль стал значимым, необходимо увеличить ликвидность, сделать более привлекательным бизнес в России, резко увеличить объемы взаимных инвестиций, подчеркнул А. Дворкович. Еще одно условие — доверие к валюте в регионе. При том, что сегодня российская валюта не вызывает доверия не только в мире, но и в самой России. Слово «резервная» по отношению к валюте означает, что она может находиться в резервах других стран. Но захочет ли кто-нибудь (разве что кроме Белоруссии, которая привязала курс национальной валюты к трехвалютной корзине из доллара, евро и российского рубля) иметь в резервах валюту, которая за несколько месяцев упала на 25% к доллару и евро?

Стратегические интересы

МГТУ им. Н.Э.Баумана и ГК «Ростехнологии» договорились о сотрудничестве

Юрий Соколов

МГТУ им. Н.Э.Баумана стал еще одной кадровой опорой Государственной корпорации «Ростехнологии». 29 января генеральный директор Государственной корпорации «Ростехнологии», президент Союза машиностроителей России Сергей Чemezov и ректор Московского государственного технического университета им. Н.Э.Баумана Игорь Федоров подписали Соглашение о стратегическом партнерстве.

Новое соглашение о стратегическом партнерстве с одним из ведущих вузов страны — развитие программы ГК «Ростехнологии» по подготовке специалистов, интеллектуальный и образовательный уровень которых позволял бы осуществить эффективную маркетинговую деятельность в интересах отечественной оборонной промышленности и военно-технического сотрудничества. Первым шагом в этом направлении стало подписание 13 декабря 2007 г. Соглашения с МГИМО. Результатом совместной работы явилась организация в структуре МГИМО профильной кафедры «Менеджмент в области ВТС и ОПК» и развертывание подготовки магистров по данной специальности. Соглашение о сотрудничестве и взаимодействии подписано и с Российской экономической академией им. Г.В.Плеханова.

Официальный пресс-релиз по итогам подписания Соглашения говорит: «Исходя из того, что объединение усилий отечественного бизнеса с наукой и образованием значительно повысит эффективность практической подготовки высоко-квалифицированных специалистов для российской промышленности и системы военно-технического сотрудничества (ВТС) с иностранными государствами, а также положительно скажется на конкурентоспособности высоко-технологичной продукции». В соответствии с подписанным Соглашением стороны взяли на себя обязательства сотрудничать по целому ряду конкретных направлений. Среди этих направлений — реализация программ подготов-

ки, переподготовки и повышения квалификации специалистов для ГК «Ростехнологии», ее предприятий и организаций; организация и обеспечение функционирования в МГТУ им.Н.Э.Баумана профильной кафедры «Маркетинг высокотехнологичной продукции»; формирование контингента обучаемых и практиче-

ски прогрессивных методик образовательного процесса и образовательных технологий с целью активизации познавательной деятельности студентов МГТУ им.Н.Э.Баумана.

Соглашение о стратегическом партнерстве предполагает участие руководства и ведущих специалистов ГК «Ростехнологии» в учебно-образовательном

процессе, связанных с творческим взаимодействием между ГК и МГТУ — от создания новых кафедр, лабораторий и научно-исследовательских структур до реализации программ подготовки и переподготовки специалистов», — заявил ректор МГТУ им. Н.Э.Баумана И.Б.Федоров. По оценке генерального директора Го-

сно повысит эффективность подготовки специалистов для отечественной промышленности и внесет весомый вклад в дальнейшее укрепление ее научно-технического потенциала.

Соглашение с МГТУ им. Н.Э.Баумана подписано непосредственно на выставке научно-технических разработок



МГТУ им. Баумана — одна из старейших «кузниц» инновационных кадров России

кой подготовке в МГТУ им.Н.Э.Баумана, начиная с 2009-2010 гг., специалистов с высшим профессиональным образованием по программе «Менеджмент высоких технологий» со специализацией «Маркетинг высокотехнологичной продукции»; привлечение выпускников МГТУ им.Н.Э.Баумана к участию в учебно-образовательных программах, реализуемых ГК «Ростехнологии» в области разработки, производства и экспорта высокотехнологичной промышленной продукции; внед-

ржен процесс, учебно-методической и научной работе с целью усиления практической направленности подготовки специалистов. Соглашением также предусматривается разработка и осуществление совместной программы научных исследований по актуальным проблемам реализации государственной политики в области военно-технического сотрудничества.

«Подписанное соглашение открывает новые горизонты в интеграции сферы образования и промышленности. Мы достигли конкретных догово-

рств студентов вуза, где представляются научные результаты и образцы, выполненные учеными и студентами Университета по заданиям различных министерств, агентств и организаций за последние годы. На стендах — образцы новейшей техники в областях контроля и диагностики сложнейших промышленных объектов, биоинженерии и биомедицинских технологий различного назначения, систем навигации летательных и космических аппаратов, мобильной робототехники и другое.

«Полагаем, — подчеркнул Сергей Чemezov, — что объединение усилий с МГТУ имени Н.Э.Баумана в реализации перспективных образовательных программ и исследовательских проектов значительно

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По расчетам Минфина РФ, доходы госбюджета РФ в 2009 году составят 6,5 трлн руб. По части расходов министерству представляются два вероятных варианта — 9,6 трлн руб. (с дефицитом 7,6% ВВП) либо 9,4 трлн руб. (7% ВВП). В бюджете 2009 года самые большие расходы — межбюджетные трансферты (фондам и регионам) — около 3 трлн руб.; 1,3 трлн руб. — на оборону; 1 трлн руб. — инвестиционные расходы; 1 трлн руб. — содержание госаппарата.

ТЭК и телекомы

Частные инвесторы готовятся покупать

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru подвела итоги рейтинга «Инвестиции 2009: Прогноз инвесторов».

Конечно, по сравнению с прогнозами, сделанными в начале 2008 года, ситуация выглядит менее радужной. Тогда в росте рынка были уверены почти 54% частных инвесторов, в то время как сейчас этот показатель сократился до 28,15%. Доля пессимистов за год выросла с 12,07% до 17,63%. Впрочем, большинство инвесторов находится в ожидании — 54,22% еще не сформировали видения перспектив вложений.

По сравнению с предыдущим рейтингом, тройка лидеров привлекательности не изменилась. Сохранили свои позиции энергетика, переместившаяся с третьего на первое место, а также телекоммуникации. В начале прошлого года они казались потенциально наиболее доходным сегментом, но сейчас замыкают группу лидеров с показателем доверия 55,52%. Столько же набрала российская нефтянка. Правда, если телекоммуникационные активы планируют продавать 7,69% инвесторов,

то нефтяные — 11,71%. На втором месте в рейтинге оказалась газовая отрасль с показателем доверия 61,87%.

Далее в списке наиболее привлекательных отраслей идет производство продуктов питания (37,46%), металлургия (29,43%), финансовые услуги (29,1%), химия и нефтехимия (25,75%), торговля (13,71%). Главный аутсайдер рейтинга — строительство и девелопмент. 42,81% инвесторов считают, что активы этого сектора не принесут дохода, и их надо продавать. На низком уровне оказалось доверие к перспективам машиностроения и автотропа — продавать их планируют 29,43% и 29,77% участников опроса соответственно.

Альтернативные инвестиции явно проигрывают возможности вложения средств на фондовом рынке. Наиболее востребованными среди них могут оказаться цветные металлы, занявшие восьмое место в общем рейтинге с коэффициентом доверия 26,42%. Далее идут инвестиции в развитие собственного бизнеса (24,41%), а также прямые инвестиции (16,05%). Покупка недвижимости в инвестиционных целях в этом году кажется перспективной лишь 9,36% респондентов. Это направле-

ние вложений также стало абсолютным аутсайдером рейтинга — 31,1% респондентов ожидают развития негативных тенденций в сегменте.

Непростым 2009 год может оказаться и для рынка коллективных инвестиций. В доходность различных паев верят лишь 5,35% инвесторов, необходимость продавать этот актив обозначили 18,39% респондентов. Впрочем, 76,25% опрошенных еще не определили свою позицию по данному вопросу.

В целом, инвесторы позитивно рассматривают перспективы ценных бумаг российских компаний. Консенсус-прогноз пользователей Finam.ru предполагает, что 31 декабря 2009 года индекс РТС закроет на отметке 778,71 пункта. В итоге потенциальный рост может превысить 40%.

Сейчас правильнее всего говорить о том, что инвесторы находятся в ожидании. В каждой из предложенных к обсуждению категорий не менее трети опрошенных еще не выработали четкой позиции. Это означает, что изменения в макроэкономике и на фондовом рынке могут привести как к серьезному ралли, так и к очередному минимуму. Пока оптимизм преобладает.

Январский закат

По данным «Интерфакса», январь рискует стать худшим месяцем для российской экономики со времен кризиса 1998 года. Аналитики прогнозируют рекордное падение промышленного производства, рост инфляции, а также практически полную остановку потребительской активности россиян.

По данным консенсус-прогноза, в январе промышленное производство упадет на 11,9% по сравнению с январем 2008 года, а инфляция составит 2,4%. Это данные прогноза на январь, составленного «Интерфаксом» на основе проведенного в конце месяца опроса аналитиков.

Январь станет продолжением неутешительных ноября и декабря 2008 года, когда промышленное производство снизилось на 8,7% в годовом выражении, а затем его падение ускорилось до 10,3%. До ноября промышленное производство последний раз снижалось в начале 1999 года, а затем почти 10 лет был отмечен только его рост.

Прогноз по инфляции не сильно превышает итоги января 2008 года, когда рост потребительских цен составил 2,3%. Для первого месяца года повышенная инфляция традиционна, поскольку с 1 января повышаются тарифы, происходит пересмотр цен в потребительском секторе. Однако, в декабре 2008 года рост инфляции составил 0,7%.

Как и следовало ожидать, экономисты существенно понизили прогнозы по всем макроэкономическим показателям на 2009 год по сравнению с декабрьским опросом. В условиях неопределенности наблюдается весьма значительный разброс прогнозов, а некоторые аналитики отказались их озвучивать, поскольку им приходится постоянно их пересматривать.

Консенсус-прогноз по снижению промышленного производства в 2009 году равняется 3,4%, что оптимистичнее, чем последний прогноз Минэкономразвития, которое ожидает падения промышленности в 2009 году на 5,7%. Рост безработицы, по оценкам аналитиков, к концу 2009 года достигнет 9,1% с 7,7% на начало текущего года. Инвестиции в основной капитал в январе упадут в годовом выражении на 7% после снижения на 2,3% в декабре — первого за последние несколько лет.

Высокий рост в потребительском секторе, который держался дольше всех, в конце прошлого года начал стремительно затухать. В ноябре он вырос лишь на 8%, что стало минимальным показателем за последние несколько лет, а в декабре был еще меньше — 4,8%. В январе эксперты ожидают практически полную остановки роста оборота розничной торговли — 1,7%, а по итогам всего 2009 года прогнозируют даже снижение на 1,5%.

Консенсус-прогноз роста ВВП на 2009 год понизился до отрицательных значений и составляет теперь минус 1% (месяц назад — 2% роста). В 2010 году аналитики ожидают незначительного роста на уровне 1%. Минэкономразвития понизило прогноз развития экономики РФ в 2009 году до отрицательного значения (-0,2%) с 2,4% роста по предыдущему прогнозу.

Экономисты в очередной раз существенно пересмотрели ожидания по ослаблению курса рубля — до 35,8 руб. за доллар и 48,6 руб. за евро на конец 2009 года. Минэкономразвития, также изменило среднегодовой прогноз на 2009 год по доллару до 35,1 руб. за доллар с 30,8-31,8 руб. за доллар. Консенсус-прогноз по инфляции на 2009 год значительно увеличился в результате существенной девальвации рубля в начале года и составляет 14,4% (с 12,0% по предыдущему прогнозу), что выше последнего официального прогноза (13%).

Poliscorp

корпоративная полиграфия

726-03-03

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Электростанции ОГК-3 за 2008 год выработали 33,9 млрд кВт/ч — на 5,6% больше, чем годом ранее



Новая версия спутниковой борьбы с автомобильными пробками и не только

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

КОРОТКО

ОАО «ОГК-3»: основные итоги деятельности

Выработка электроэнергии электростанциями ОГК-3 за 2008 год составила 33,9 млрд кВт/ч, что на 5,6% выше по сравнению с аналогичным периодом 2007 года. За 12 месяцев 2008 года электростанции, входящие в состав ОАО «ОГК-3», реализовали на оптовом рынке электроэнергии 45,1 млрд кВт/ч (100,1% по сравнению с аналогичным периодом 2007 года). При этом отпуск по регулируемым договорам составил 24,5 млрд кВт/ч. На рынке на сутки вперед (РСВ) было продано 19,7 млрд кВт/ч (118,4% по сравнению с аналогичным периодом 2007 года). На балансирующем рынке (БР) — 960,1 млн кВт/ч (95,9% от уровня прошлого года).

ОАО «ОГК-3» — первая частная из оптовых генерирующих компаний, созданных в ходе реформирования энергетики России. Основными видами деятельности ОАО «ОГК-3» являются производство электроэнергии, и реализация электрической энергии и мощности на российский оптовый рынок электроэнергии, а также производство и сбыт тепловой энергии.

В ОГК-3 входят шесть системообразующих электростанций: Костромская ГРЭС, Печорская ГРЭС, Черепетская ГРЭС, Харьковская ГРЭС, Гусиноозёрская ГРЭС, Южноуральская ГРЭС.

По состоянию на 31 декабря 2007 года совокупная установленная электрическая мощность электростанций ОГК-3 составила 8 357 МВт, общая установленная тепловая мощность — 1615 Гкал/ч. Ценные бумаги Компании обращаются на ЗАО «Фондовая биржа ММВБ» и ОАО «Фондовая биржа РТС». В Обществе трудятся 7500 человек.

АВТОСПУТНИК подключился к Яндекс.Пробкам

Компания «Навигационные системы» выпустила новую версию продукта АВТОСПУТНИК. Веб-версия поддерживает загрузку информации с сервиса Яндекс.Пробки. Причем, данные не только отображаются по пути следования, но и подвергаются анализу, по итогам которого прокладывается наиболее короткий маршрут. «Новый сервис находится в русле интерактивного направления развития АВТОСПУТНИКА. Будущее за навигационными системами, тесно интегрированными с внешним миром и обеспечивающими пользователя полезными и интересными интерактивными сервисами, — рассказывает глава «Навигационных систем» Андрей Кузнецов. — Система Яндекс.Пробки позволяет водителю не только получать информацию, но и участвовать в ее создании. Особое внимание мы уделили удобству пользования и уменьшению расходов пользователя на мобильный трафик. Мы используем весьма компактный формат передачи пробки и трексов, расход трафика не велик, сервис бесплатен, так что счета пользователей АВТОСПУТНИКА за мобильную связь не должны увеличиться». В 2008 году Яндекс купил ИА «СМИЛинк», которое на тот момент являлось лидером по предоставлению информации о пробках в России. Именно благодаря этому Яндекс.Пробки занимает ведущее положение на рынке анализа автодорожного трафика.

Газэнергопромбанк подвел итоги

Газэнергопромбанк подвел итоги работы за 2008 год, продемонстрировав рост всех ключевых показателей. По итогам 2008 года активы Газэнергопромбанка составили 130,642 млрд руб., увеличившись почти в 2 раза (или на 64,012 млрд руб.) по сравнению с аналогичным показателем 2007 года. Собственный капитал Банка вырос за год в 2,7 раза (на 6,795 млрд руб.) и на 1 января 2009 года составил 10,780 млрд руб.

Прибыль Банка до налогообложения в 2008 году достигла уровня 2,045 млрд руб., что выше аналогичного показателя 2007 года в 1,9 раза (или на 969,7 млн руб.). Чистая прибыль кредитной организации (до событий после отчетной даты) увеличилась в 2,3 раза по сравнению с 2007 годом — до 1,9 млрд руб.

Кредитный портфель Банка за 2008 год увеличился в 1,8 раза (на 12,166 млрд руб.) — до 26,805 млрд руб. Объем привлеченных Банком средств за год составил 77,799 млрд руб., что на 41% (на 22,622 млрд руб.) больше, чем в 2007 году. Из них средства юридических лиц составили 64,700 млрд руб., вклады граждан — 10,609 млрд руб.

Одним из наиболее значимых для Газэнергопромбанка событий прошлого года стало приобретение 100% акционерного капитала «Собинбанка», вместе с которым под контроль кредитной организации перешли «Русский ипотечный банк» и банк «Финсервис». Результатом сделки стало создание банковской Группы, входящей в число крупнейших финансовых институтов России, размер активов которой превышает 150 млрд руб.

По словам члена правления, старшего вице-президента Газэнергопромбанка Дмитрия Ларькина, курирующего финансовый блок, «рост большинства финансовых, количественных и объемных показателей произошел благодаря грамотной финансовой политике, реализуемой Газэнергопромбанком, которая, несмотря на нестабильность на финансовых рынках, обеспечила достаточный уровень ликвидности и возможность развития в соответствии с выработанной стратегией».

СПРАВКА «ПЕ»: Газэнергопромбанк основан в 1996 году структурами Группы компаний «Газпром». Уставный капитал кредитной организации составляет 6,84 млрд руб. Группе компаний «Газпром» принадлежит более 98% акционерного капитала Банка. В настоящее время региональную сеть Банка формируют более чем 50 точек присутствия различных форматов. Филиальная сеть Банка насчитывает 19 филиалов. По итогам трех кварталов 2008 года Банк занял 37 место по размеру активов в рейтинге «Интерфакс-100», составленном «Интерфакс-ЦЭА». Агентство Moody's Investors Service 31 октября 2008 года подтвердило долгосрочный рейтинг Газэнергопромбанка по депозитам в российской и иностранной валюте на уровне Ba3. Moody's Interfax подтвердило также рейтинг Банка Aa3.ru по национальной шкале. Прогноз международных рейтингов — стабильный.

Мартены — на пенсию

ТМК полностью переходит к новому производству

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, объявила о завершении эксплуатации мартеновских печей, что означает полный переход к высокотехнологичному электросталеплавному производству.

Остановка мартеновского цеха завода стала важным шагом в реализации природоохранной политики ТМК и обеспечении экологической безопасности динамично развивающегося производства.

В ноябре 2008 года в результате реализации основного этапа Стратегической инвестиционной программы ТМК на СТЗ начались горячие испытания нового сталеплавленного комплекса с электродуговой пчью немецкой фирмы SMS Demag. Ввод комплекса позволит увеличить годовые мощности предприятия на 25% до 1 млн т жидкой стали. Пуск электродуговой пчи позволит расширить марочный состав выплавляемых сталей. Технология мартеновской плавки, история которой началась на СТЗ 80 лет назад, прекращает свое существование.

Как отметил генеральный директор ТМК Александр Ширяев, «остановка работы мартеновских печей стала закономерным результатом завершения реконструкции сталеплавленного производства на СТЗ, что позволяет Компании перейти на полное обеспечение трубного производства собственными непрерывнолитой заготовкой».



«Важным эффектом внедрения нового оборудования стало повышение экономичности сталеплавленного производства и, как следствие, снижение себестоимости конечной продукции. Следует отметить также весомую экологическую компоненту проекта: более чем в 2 раза уменьшится количество вредных выбросов в атмосферу, объем производственных отходов сократится на 70%», — подчеркнул Александр Ширяев.

По словам губернатора Свердловской области Эдуарда Росселя, сложно переоценить значение свердловского мартена в становлении и укреплении экономики Урала. В 30-е годы здесь были установлены первые рекорды стахановцев Северского завода. С момента создания мартеновского цеха здесь было выпущено около 40 млн т стали. «Время ставит перед компаниями новые задачи, касающиеся модернизации действующих производств, повышения эффективности при-

родоохранной деятельности. Завершение перехода от мартеновского к электросталеплавному производству на СТЗ может быть примером успешного обновления предприятия и практической реализации международных стандартов в области охраны окружающей среды», — отметил Эдуард Россель.

СПРАВКА «ПЕ»: ТМК входит в тройку лидеров мирового трубного бизнеса, объединяет Волжский, Синарский и Северский трубные заводы, Таганрогский металлургический завод, компанию ТМК IPSCO в США, трубный завод ТМК-ARTROM и металлургический завод ТМК-Resita в Румынии, предприятие ТМК-Казтрубпром в Казахстане, а также ряд предприятий нефтегазового сервиса.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«От защиты наших национальных интересов и конкурентных преимуществ, особенно в условиях глобального финансового кризиса, зависит как позиция России в мире, так и ее интеграция в большую экономику, мировую экономику. Необходимо также упреждающая информация, которая позволит принимать стратегические и долгосрочные решения. В этой связи повышенные требования предъявляются и к качеству подготовленных аналитических материалов. Наша цель состоит в том, чтобы стабилизировать производственную деятельность, сохранить по максимуму рабочие места, обеспечить выполнение основных социальных обязательств и программ. Эти деньги, еще раз подчеркну, должны расходоваться по назначению. В этой связи необходимо выявлять и пресекать любые коррупционные проявления в этой сфере. Наживаться на кризисе вдвойне преступно».

КОРОТКО

Первая коммерческая мобильная WiMAX-сеть

Компания «Синтерра» объявила о введении в коммерческую эксплуатацию первой мобильной WiMAX-сети в России. Сеть запущена в рамках развития Программы «Региональные мини-сети WiMAX» в подмосковной Апрелевке совместно с компанией «Системы электросвязи», которая будет эксплуатировать сеть и оказывать на ее базе услуги широкополосного доступа в Интернет и передачи данных под собственным брендом. ООО «Системы электросвязи» работает на рынке услуг связи с 1999 год. Оператор предоставляет услуги доступа в Интернет и телефонии по сетям передачи данных корпоративным и частным клиентам в Апрелевке, Зеленограде, Красногорске, Одинцово, Черноголовке.

Услуги «Системы электросвязи» на базе WiMAX-сети на первоначальном этапе будут адресованы корпоративным и частным клиентам и будут применяться в дополнение к другим технологиям организации доступа в Интернет. Предложение ориентировано в первую очередь на те запросы клиентов, при которых требуются преимущества WiMAX: оперативность подключения, мобильность при переезде из офиса в офис, отсутствие инвестиций в прокладку наземных линий связи и независимость от арендодателей и местных существенных операторов связи. Также ресурсы сети будут использоваться в качестве быстрого «временного» решения до подключения клиентов с помощью других технологий. В перспективе предполагается оказание услуг связи подвижным абонентам с использованием портативных устройств (USB модемов, PCMCIA и Express карт).

Ядерные отклонения

Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору в декабре 2008 года зарегистрировала четыре отклонения в работе российских атомных станций. В декабре 2008 года на атомных электростанциях и исследовательских ядерных установках России аварий не зафиксировано.

6 декабря 2008 года на энергоблоке № 2 Балаковской АЭС произошло ложное срабатывание технологической защиты. Ростехнадзор уже завершил расследование этого происшествия. По данным Ростехнадзора, причиной явилась наведенная помеха в датчиках. Категория нарушения, установленная при расследовании по шкале INES: «0».

12 декабря 2008 года на исследовательском реакторе РБТ-2 в НИИАР (год Дмитровград) произошло ложное срабатывание аварийной защиты по сигналу превышения температуры теплоносителя на выходе из активной зоны. Расследованием установлено, что причиной стал отказ измерительного прибора. Категория нарушения по шкале INES: «0».

14 декабря 2008 года мощность энергоблока № 2 Курской АЭС была снижена на 50% из-за отключения турбогенератора, в следствии ухудшения вакуума в конденсаторе турбины. Радиационная обстановка без изменений. Комиссия, в которую входят специалисты Ростехнадзора расследует причину нарушения.

19 декабря 2008 года реактор энергоблока № 1 Ленинградской АЭС был затуплен по причине отключения двух турбин. Расследование завершено. Причиной срабатывания защиты, стали ложные показания датчика снижения давления в барабан-сепараторе. Категория нарушения по шкале INES: «0».

«МРСК Центра»: итоги техприсоединения

За 11 месяцев 2008 года к объектам электросетевого хозяйства ОАО «МРСК Центра» присоединено 13855 потребителей общей мощностью порядка 382 МВт. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года фактически присоединенная мощность увеличилась на 10%. За отчетный период было заключено 21330 договоров на осуществление технологического присоединения на общую мощность порядка 984 МВт. По сравнению с 2007 годом количество заключенных договоров увеличилось на 17%, а присоединенная мощность — на 31%. ОАО «МРСК Центра» в целях создания комфорта и представления полного сервиса своим клиентам постоянно совершенствует бизнес-процессы, связанные с технологическим присоединением. В компании уже несколько лет действует единая телефонная линия энергетиков: 8-800-5050115. По ней можно получить любые консультации и ответы по вопросам ТП. Также на веб-сайте МРСК и ее филиалов действует интернет-приемная, через которую можно подать заявку на техприсоединение.

УОМЗ оснастил Калининградский перинатальный центр

В конце 2008 года самый западный, Калининградский филиал Уральского оптико-механического завода принял непосредственное участие в оснащении первого перинатального центра, построенного в рамках федеральной программы. Всего в конце 2008 года неонатологам Калининградской области было поставлено более 30 инкубаторов для выхаживания детей с критически малым весом тела ИДН-03, открытые реанимационные системы, а также новые системы фототерапии на светодиодах. По своим техническим характеристикам неонатальная техника УОМЗ ни в чем не уступает западным аналогам, но при этом стоит значительно дешевле. Специалисты уральского предприятия запустили новое оборудование в эксплуатацию, провели пусконаладочные работы и обучение персонала. Все поставки были произведены в сроки, оговоренные госконтрактом. В дальнейшем калининградский филиал УОМЗ будет обеспечивать своевременное сервисно-гарантийное обслуживание поставленного оборудования.

БизнесИнтеллектСервис

Третий международный форум интеллектуальных услуг для бизнеса

14-16 апреля, 2009

Москва, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР», Павильон № 7, зал 4

ОРГАНИЗАТОР:

ПОД ПАТРОНАТОМ:

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ: Федерального Агентства по техническому регулированию и метрологии, ВНИИСертификации, Международного института качества бизнеса, Национального содружества бизнес-инкубаторов и ЗАО «ЭКСПОЦЕНТР».

ФОРУМ ВКЛЮЧАЕТ ВЫСТАВКИ:

- » Сертификация и технические регламенты
- » Консалтинг
- » Аудит
- » Оценка
- » Салон Экспертиз
- » Маркетинг
- » ИТ-консалтинг
- » Международное деловое сотрудничество
- » Юридическое сопровождение бизнеса
- » Продажа готового бизнеса. Бизнес-недвижимость. Бизнес-офис
- » Агентства и фонды поддержки предпринимательства. Бизнес-инкубаторы. Технопарки.
- » Бизнес-книга
- » ВУЗы и учебные организации.

ЦЕЛЬ ФОРУМА:

Проведение мероприятия b2b для демонстрации сферы интеллектуальных услуг для сопровождения бизнеса.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА:

14-16 апреля: В рамках форума проводятся научно-практические конференции «Актуальные проблемы сертификации продукции и услуг на российском и международном рынках», «Актуальные проблемы и перспективы развития консалтинга в России», «Состояние и перспективы развития оценочной деятельности в России», «Экспертиза как инструмент развития бизнеса» и другие.

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:

Оргкомитет форума: ООО «Выставочная компания «Мир-Экспо»

Россия, 115533, Москва, проспект Андропова, 22

Тел./факс: 8 499 618 05 65, 8 499 618 36 83, 8 499 618 36 88

bs@mirexpo.ru | www.mirexpo.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Коломенский завод поставляет силовое оборудование для нового российского флота



В марте в Санкт-Петербурге пройдет крупнейший экологический форум

Кубинский визит

Знакомство с работой Системного оператора

Павел Якушев

ОАО «Системный оператор ЕЭС» (ОАО «СО ЕЭС») посетила делегация Республики Куба во главе с министром базовой промышленности г-жой Ядира Гарсия Вера. Знакомство с инфраструктурной компанией, осуществляющей оперативно-диспетчерское управление российской энергосистемой, было приурочено к очередному заседанию Межправительственной российско-кубинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, прошедшему 22-23 января в Москве.

Во встрече с кубинскими гостями приняли участие заместитель Министра энергетики Российской Федерации Вячеслав Синюгин и Председатель Правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев. В ходе визита участники делегации, в которую кроме министра вошли также первый заместитель генерального директора Кубинской государственной энергетической компании «Юнион Электрика» Рауль Гарсия Баррейро, директор международных отношений Министерства базовой промышленности Кубы Елой Леон Гомес и представитель «Юнион Электрика» в России Рикардо де Варона, ознакомились с работой Главного диспетчерского центра и Центра тренажерной подготовки персонала Системного оператора.

Председатель Правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев рассказал руководителям Министерства базовой промышленности Кубы и коллегам-энергетикам об основных задачах Системного оператора по управлению надежностью работы энергосистемы. Директор по управлению режимами ЕЭС — главный диспетчер ОАО «СО



Кубинские гости проявили неподдельный интерес к управлению ЕЭС России

ЕЭС» Александр Бондаренко ознакомил гостей со структурой диспетчерского управления Единой энергосистемой России, механизмами обеспечения нормативной частоты электрического тока и особенностями подготовки диспетчерского персонала. Заместитель руководителя Центра тренажерной подготовки персонала ОАО «СО ЕЭС» Анатолий Литвинов продемонстрировал работу тренажеров.

Представители государственной энергокомпании Кубы заинтересовались работой систем сбора и обработки данных (SCADA), планирования и оптимизации режима (EMS), на базе которых реализован программно-аппаратный комплекс оперативно-технологического управления Единой энергосистемой России. Системы SCADA и EMS позволяют в реальном времени контролировать технологические процессы, происходящие в

энергосистеме. Первый заместитель генерального директора «Юнион Электрика» Рауль Гарсия Баррейро отметил, что энергосистема Республики Куба работает в сложных климатических условиях, нередко страдая от тропических ураганов. В связи с этим перед компанией «Юнион Электрика» в настоящее время стоит задача оснащения энергетической системы аналогичными комплексами, повышающими надежность управления. Г-н

Баррейро выразил надежду на то, что российские энергетические компании, имеющие большой опыт применения подобного оборудования, примут участие в планируемом конкурсе на разработку и внедрение автоматизированных систем на объектах кубинской энергетики. По окончании визита Министр базовой промышленности Кубы оставила благодарственную записку в книге почетных гостей Системного оператора.

СПРАВКА «ПЕ»: Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» — компания, осуществляющая оперативно-диспетчерское управление всеми объектами в составе ЕЭС России. К функциям «СО ЕЭС» также относятся обеспечение функционирования рынков электроэнергии и параллельной работы ЕЭС России с энергосистемами зарубежных стран, координация и мониторинг исполнения инвестиционных программ отрасли. Кроме того Системный оператор осуществляет мониторинг технического состояния объектов энергетики и проводит расследование нарушений, влияющих на системную надежность ЕЭС.

Будни металосервиса

Доступное и комфортное жилье по-калужски

Татьяна Короленко

23 января в калужском сервисном металлоцентре ОАО «ИНПРОМ» прошло выездное заседание Совета при губернаторе Калужской области по реализации приоритетного национального проекта «Доступное и комфортное жилье — гражданам России». В рамках заседания состоялось презентация нового металлообрабатывающего оборудования компании.

Предприятиям стройиндустрии металлоцентром ОАО «ИНПРОМ» предложен пакет антикризисных решений, позволяющих снизить затраты и повысить эффективность производства. Многочисленным гостям филиала, в числе которых были губернатор Анатолий Артамонов, мэр Калуги Николай Любимов, руководители областных министерств, управлений, крупнейших региональных предприятий строительной отрасли, продемонстрировали высокотехнологичные установки для производства колонных и круглых объемных каркасов, линии обработки арматурного проката, образцы готовых изделий.

«На калужской земле всегда есть возможность работать тем, кто по-настоящему в этом

заинтересован», — сказал Анатолий Артамонов. Сегодня строителям нужны современные технологии и материалы, которые позволят возводить качественное жилье по доступной цене».

«Компании, предлагающие рынку новые модели сотрудничества, технологии, способные облегчить жизнь строителям в условиях кризиса — зас-

луживают особое внимание», — отметил президент Калужского Союза строителей Николай Алмазов. В ближайшее время совместно со специалистами ИНПРОМа мы проведем семинар для строителей, представим полную информацию и дадим подробные рекомендации».

Министерство строительства и жилищно-коммуналь-

ного хозяйства области рекомендовало региональным строительным организациям рассмотреть возможность сотрудничества с ОАО «ИНПРОМ» с целью улучшения качества строительства, а также снижения себестоимости квадратного метра жилья за счет внедрения современных прогрессивных строительных технологий.



ОАО «ИНПРОМ» является одной из крупнейших российских независимых металосервисных компаний, управляющей сетью из 29 филиалов, расположенных в экономически развитых субъектах РФ. Предприятие специализируется в сфере дистрибуции, ритейла и первичной обработки стального проката, инвестирует средства в развитие сервисных металлоцентров. Объем продаж ОАО «ИНПРОМ» в 2007 году составил 16,5 млрд руб. (более \$634 млн), превысив аналогичный показа-

тель 2006 года на 37%. Общая площадь складских и производственных объектов превышает 500 тыс. кв. м. В металлоцентрах компании установлено новейшее европейское оборудование по раскрою, порезке, гибке стального проката, обработке поверхности металла. Система менеджмента качества компании сертифицирована на соответствие международному стандарту ISO 9001:2008. ОАО «ИНПРОМ» аудирована компанией Deloitte&Touche по международным стандартам финансовой

отчетности с 2003 года. Компания включена в федеральный реестр надежных партнеров торгово-промышленной палаты РФ. Бизнес-планом компании до 2012 года предусмотрено расширение филиальной сети до 35 филиалов, увеличение продаж стального проката и трубной продукции до 1,8 млн т при условии сохранения благоприятной ситуации на рынке металлов. При этом доля металлопроката в обработанном виде должна составить более 30% от общего объема продаж.

Для корвета «Сообразительный»

Коломенский завод осуществил поставку двух силовых агрегатов

Артем Леденев

Коломенский завод (г. Коломна, Московская обл.; входит в состав Трансмашхолдинга) отправил ОАО «Судостроительный завод «Северная верфь» (г. Санкт-Петербург) два дизель-дизельных агрегата ДДА12000 для главной энергетической установки многоцелевого сторожевого корабля морской зоны проекта 20380 класса — корвет «Сообразительный».

Коломенский завод — одно из ведущих предприятий России, специализирующееся в области железнодорожного и энергетического машиностроения. Основные направления деятельности: разработка и промышленное производство магистральных локомотивов, среднеоборотных дизельных двигателей для тепловозов, судов и др.

ДДА12000 был создан специалистами Коломенского завода по заказу ФГУП «Центральное морское конструкторское бюро «Алмаз» для Военно-морского флота России и успешно прошел межведомственные испытания в 2006 году. Дизель-дизельные агрегаты выполняют на корабле функцию главной энергетической установки. Каждый ДДА состоит из двух дизелей 16Д49 и реверс-редукторного агрегата. Особенностью агрегата является обеспе-

чение на режимах реверсирования высокой мощности при минимальных расходах топлива и масла. Он оснащен современной микропроцессорной системой управления и контроля основных параметров работы.

Ранее два аналогичных дизель-дизельных агрегата ДДА12000 общей мощностью 24,000 л.с. были установлены заказчиком на головном корвете серии — «Стерегущем», который с 2008 года несет службу в Балтийском море. Корабли проекта 20380 предназначены для патрулирования прибрежных вод, эскортных и противолодочных операций.

Автоматизированный дизель-дизельный агрегат ДДА12000 предназначен для работы на гребной винт фиксированного шага. ДДА12000 укомплектован двумя современными дизелями 16Д49 мощностью по 6000 л.с. каждый, имеет двухскоростную редукторную передачу, обеспечивающую совместную и раздельную работу дизелей со звукоизолирующей композитной муфтой, локальную систему управления, защиты и контроля, построенную на микропроцессорной базе. Микропроцессорная система управления позволяет выравнять нагрузку по дизелям, осуществлять режимы реверса и отключать, при необходимости, один из дизелей. Каждый из дизелей оборудован новой оригинальной регистрационной системой турбонадува, обеспечивающей увеличение мощности на режимах маневрирования.

Официальное заявление

Даты поставки SaM146 для самолетов SSJ100 согласованы

PowerJet, совместное предприятие НПО «Сатурн» (Россия) и SNECMA, SAFRAN Group (Франция), занимающееся управлением программы двигателя SaM146, включая разработку, производство, маркетинг и продажи, крайне удивлено появившейся информацией по дальнейшему развитию проекта.

Изготовление двигателей идет по графику. 24 декабря 2008 года второй Superjet 100 совершил успешный первый полет, и оба двигателя SaM146 отработали штатно, по отзывам специалистов, идеально. Superjet100 уже совершил более 80 полетов, общий налет составил 200 часов. С 25 ноября 2008 года самолет выполняет полеты по программе сертификационных заводских испытаний (СЗИ). На настоящий момент суммарная наработка двигателей SaM146 за период летных и наземных испытаний составила 2300 часов.



Двигатели для третьего самолета будут поставлены ГСС в марте-апреле 2009 года, а двигатели для четвертого самолета — в июне-июле 2009 года. Таким образом, отнюдь не двигатели являются причиной задержки начала испытаний третьего и четвертого самолетов SSJ100.

екта, признание и решение их собственных проблем позволят достичь положительного результата. PowerJet тесно сотрудничает с ГСС. Предстоящая программа летных испытаний позволит провести сертификацию двигателя в 2009 году.

СПРАВКА «ПЕ»:

Компания «Пауэрджет», основанная в июле 2004 г., является совместным предприятием французской корпорации «Снекма» и российского НПО «Сатурн». Эта компания отвечает за управление программой по созданию двигателя SaM146, включая разработку, производство, маркетинг и продажи, а также послепродажную поддержку заказчика, техническое обслуживание и ремонт. В апреле 2003 года двигатель SaM146 был выбран ГСС для оснащения регионального самолета Superjet100.

Международный экологический форум

ЭКОЛОГИЯ БОЛЬШОГО ГОРОДА

РОССИЯ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС «ЛЕНЭКСПО»
18-20 МАРТА 2009

УПРАВЛЕНИЕ ОТХОДАМИ: ТЕХНОЛОГИИ И ОБОРУДОВАНИЕ
Промышленная выставка-ярмарка оборудования и технологий по сбору, переработке, транспортировке, рециклингу, утилизации, обезвреживанию и захоронению отходов производства и потребления.

ВОДОЧИСТКА
Выставка оборудования и технологий по очистке сточных вод, промышленной водо-подготовке, водоснабжению и водоотведению. Очистка акваторий.

ВОЗДУХОЧИСТКА
Выставка оборудования и технических средств по защите атмосферного воздуха от стационарных и передвижных источников загрязнения.

ПРИРОДООХРАННЫЕ УСЛУГИ И ОБОРУДОВАНИЕ
Выставка экологического и правового сопровождения проектов, контрольно-измерительного и лабораторного оборудования, средств обеспечения экологической и промышленной безопасности.

Оргкомитет форума: (812) 321 27 18 www.ecology.lenexpo.ru

Канадский ход

РНИИС будет защищать наши мозги в Северной Америке

Обмен передовыми технологиями и защита интеллектуальных прав российских производителей — такие цели ставит перед собой только что официально открывшийся в Канаде Североамериканский филиал Республиканского НИИ интеллектуальной собственности.

Расположенный в городе Торонто и отныне наделенный всеми атрибутами канадского юридического лица, этот центр РНИИС начнет представлять в североамериканском регионе интересы не только института, но и всех его партнеров. А последние немало — начиная от таких лидеров российской экономики, как госкорпорации «Ростехнологии» и «Роснано», и заканчивая вузами, технополисами и внедренческими фирмами.

В числе непосредственных задач североамериканского филиала института и значится прежде всего подготовка и заключение договоров об охране и защите российской интеллектуальной собственности в Канаде и США, о продаже прав на продукты интеллектуальной деятельности национальных производителей, организации совместных производств.

Эксперты считают это весьма перспективным направлением деятельности, особенно в условиях мирового кризиса. Ведь чистые, «голые» знания, юридически не оформленные и не превращенные таким образом в собственность, до сих пор улетают за границы России, практически ничего не принося их обладателям. В то же время, они становятся выгодным товаром, инвестицией, капиталом, когда защищены всей мощью современного права. Вот только в этом случае они уже — не чистые знания. А технологии, полезные модели, ноу-хау — словом объекты интеллектуальной собственности.

К обмену такими технологиями и инновациями филиал РНИИС в Канаде также приложит свою руку самым непосредственным образом. В нем уже началось формирование баз данных по технологиям, которые имеются у производителей обеих стран. Благодаря такому подходу значительно облегчается обмен и продажа прав на результаты интеллектуальной деятельности — то есть создание, по сути, целого рыночного сектора между нашими странами.

Но одним из препятствий для освоения рынка Северной Америки нашими технологиями и ноу-хау является различие в законах, регулирующих эту отрасль. В рамках сотрудничества с Европейским Союзом эта проблема начала решаться — благодаря открытию Центрально-Европейского филиала РНИИС в Болгарии. Отныне и в Северной Америке филиал РНИИС будет не только сам работать в системе местного законодательства, но и начнет адаптировать для своих партнеров и заказчиков правила и нормы, регулирующие отношения вокруг интеллектуальной собственности. И не только адаптировать, но и применять и защищать. Таким образом, сегодня для выхода российских технологий на широкое мировое пространство открылась еще одна дверь. На сей раз — в Северной Америке.

Прокомментировать открытие очередного зарубежного филиала за океаном мы попросили директора РНИИС Владимира Лопатина.

«Канадская экономика при всей разнице с российской на самом деле имеет с ней много общего. В отличие от американской, которая ориентирована на получение прибыли любой ценой, канадская ориентирована на получение качественной продукции, товаров и услуг. Главный упор сделан на защиту прав потребителей, качества жизни, а не на защиту бизнеса. И многие из тех проблем, что имеются сегодня в хозяйстве Канады, находят отражение и в нашей экономике. Потому при общности позиции, при общности интересов становится удобно и выгодно решение похожих вопросов.

И в этой связи наш филиал в Торонто интересен и полезен российскому бизнесу тем, что обладает налаженными связями для реализации наших инновационных идей и технологий в экономике стран Северной Америки. Он, по сути дела — разработчик и хранитель базы данных как по технологиям, которые име-



ются у российских производителей и могут быть реализованы в Канаде или США, так и по канадским технологиям, которые могут быть применены в российских регионах.

Таким образом, филиал РНИИС в Канаде становится важной системообразующей опорой информационно-инновационного моста между Россией и всей Северной Америкой, включая США и Мексику. Такого же, какой функционирует между Россией и Европейским Союзом через филиал института в Болгарии.

Второй опорой этого моста являются образовательные услуги по подготовке специалистов высшей квалификации по программе MBA в инновационной экономике. Эти услуги наш филиал будет предоставлять в сотрудничестве с Йоркским университетом в Торонто, на базе которого действует один из ведущих мировых центров подготовки топ-менеджеров — Шулихская школа бизнеса. С недавних пор в этой программе участвует и Международный университет в Москве, на базе которого нами совместно создана кафедра интеллектуальной собственности и информационной права. И естественно, что в качестве организатора и координатора программ по повышению квалификации инновационного менеджмента североамериканский филиал РНИИС пригоден российскому бизнесу более чем конкретно.

И наконец, третьей опорой в Канаде для российских производителей и предпринимателей является защита и охрана прав при реализации их технологий на североамериканском континенте.

Иными словами, мы будем и уже являемся опорой в Северной Америке для тех производителей, которые ориентированы на создание интеллектуальной собственности, на создание инновационной продукции. И помогать им добиваться экономических преимуществ мы будем прежде всего через формирование, коммерциализацию и защиту прав интеллектуальной собственности на двусторонней основе.

Мы готовы помочь любой российской фирме. Для этого ей нужно обратиться в один из региональных центров РНИИС в Российской Федерации — их адреса и координаты есть на нашем сайте. Через него мы централизованно поможем оформить соответствующие договорные отношения и передадим заявку либо по заключению прав через патентование или ноу-хау, либо на оценку соответствующих прав, либо на защиту своих интересов на североамериканском континенте. Либо это можно делать напрямую — адрес филиала РНИИС в Канаде также имеется на нашем сайте. Хотя практика не исключает ни того, ни другого подхода».

ВМЗ в 2008 году

Выксунский металлургический подвел итоги работы

Выксунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область) подвел итоги деятельности в 2008 году.

За год завод произвел 1395058 т труб различного сортамента, что на 18,3% меньше показателей 2007 года (1707726 т). Производство труб большого диаметра (ТБД) составило 734961 т, что на 22% меньше, чем в 2007 году (943989 т). Колесопрокатный комплекс ВМЗ выпустил 782874 штук железнодорожных колес — на 5% меньше по сравнению с 2007 годом (820680 штук).

«На показатели ВМЗ в течение 2008 года влияла нестабильность рынка труб, — отметил исполнительный директор предприятия Владимир Кочетков. — В начале года заметно снизился спрос на нефтегазопроводные трубы, в сегменте труб среднего диаметра он упал еще сильнее с началом мирового экономического кризиса. В то же время несмотря на кризис у нас сейчас хорошая загрузка производства ТБД — во многом благодаря тому, что в течение прошлого года мы успешно вошли в такие крупные проекты, как «Nord Stream», «Средняя Азия — Китай», «Бованенково-Ухта». Это, в свою очередь, — результат



крупных инвестиций в модернизацию производства и повышение качества труб, доверия со стороны нефтегазовых компаний, которое ОМК завоевала, участвуя в проектах прошлых лет». Стабильным остается спрос на обсадные трубы для крепления скважин нефтегазовых месторождений. Наиболее сложная ситуация сейчас в сегменте труб малого диаметра для строительства и ЖКХ. Если в начале года, в условиях роста цен на

металл, на них был ажиотажный спрос со стороны металлотрейдеров, то с началом кризиса в строительстве он упал до минимума.

В результате, если в целом за год среднемесячный объем производства труб различного сортамента на ВМЗ превышал 110 тыс. т, то в декабре он составил 94730 т. При этом среднемесячный объем производства ТБД в 2008 году достигал более 61 тыс. т в месяц, а в декабре он вырос до 67394 т.

«Рынок железнодорожных колес в течение почти всего года был стабильным, поэтому объем их производства на ВМЗ превышал 70 тыс. штук в месяц. Но с ноября он начал снижаться и в декабре составил 47548 штук, — продолжает Владимир Кочетков. — Это обусловлено тем, что с началом кризиса заметно сократились объемы грузовых железнодорожных перевозок и спрос на колеса со стороны нашего основного заказчика — ОАО «РЖД».

«Сильвинит» в 2008 году

Наивысший показатель за последние 8 лет

В 2008 году на предприятии было произведено 5,1 млн т хлористого калия. Это третий показатель годового производства в 75-летней истории «Сильвинита». Кроме того, в 2008 году «Сильвинит» произвел почти 1,2 млн т различных видов соли. Это наивысший показатель за последние 8 лет.

Сегодня «Сильвинит» — единственное в России калийное предприятие, на котором в промышленных масштабах ведется производство различных видов технических солей. Также в 2008 году «Сильвинит» полностью обеспечил карналитом (сырьем для производства магния и титана) потребности предприятий отечественной титано-магниевого промышленности. Всего было добыто более 717 тыс. т карналитовой руды.

«Сильвинит» продолжает оставаться одним из крупнейших инвесторов в Пермском крае. В 2008 году на предприятии реализована инвестиционная программа общим объемом около 8 млрд руб. Так, была завершена реконструкция технологической линии отделения грануляции, спущен на воду первый сухогруз, построенный по заказу «Сильвинита» на пермском «Верхнекамском судостроительном комплексе». Начаты работы по реконструкции железнодорожной станции Соликамск II, на стадии завершения вышел один из крупнейших в отрасли проект строительства комплекса нового шахтного ствола на Втором рудоуправлении.

Ростам Сабиров, генеральный директор ОАО «Сильвинит», комментирует: «2008 год войдет в историю «Сильвинита» не только рекордными производственными показателями. В марте прошлого года

был выигран аукцион на право разработки Половодского участка — крупнейшего на Верхнекамском месторождении калийно-магниевого солей. Уверен, что мы сделали совершенно правильный шаг со стратегической точки зрения. Любая кризис рано или поздно заканчивается, а мы должны строить свою работу на многие годы вперед.

В ближайшее время мы должны будем завершить доразведку, составить ТЭО, произвести перекопку шахтных полей, согласовать планы горных работ по прорезке части Половодского участка к шахтному полю Третьего рудоуправления. У нас есть время, чтобы сделать все тщательно. В 2013 году по плану мы должны будем уже приступить к строительству нового предприятия на Половодском участке. Тем не менее, нам предстоит пережить непростой период».

Ижевский портфель

Объем продаж планируется увеличить на 10%

Ирина Титова, Ижевск

Завершено оформление портфеля заказов предприятий группы «Ижмаш» на следующий год. Исходя из общего количества заказов, планируется, что объем продаж увеличится не менее чем на 10%. Более 60% объемов составит выполнение экспортных контрактов.

Таких показателей удастся достичь во многом за счет развития направления стрелкового оружия — объем его производства в 2009 году должен вырасти в 1,5 раза по отношению к 2008 году. В 1,5 раза вырастет гособоронзаказ. Весомой в общем объеме также останется доля производства спецтехники на экспорт. Кроме того, в 2009 году в активную фазу вступит работа по организации лицензионного производства автоматов Калашникова в Республике Венесуэла. Номенклатура выпускаемого боевого оружия расширится. В этой нише, в частности, ожидается серьезный рост производства снайперских винтовок — 1,5 раза.

В 2,9 раза вырастет производство гражданского оружия. Согласно планам, выпуск должен увеличиться с 58 тыс. единиц в 2008 году до более 167 тыс. в 2009 году. Вырастет объем производства как уже зарекомендовавших себя образцов, так и новых разработок ижевских оружейников — среди новинок, на которые ожидается серьезный спрос, новые решения карабинов семейства «Сайга», а также переломная пневматическая винтовка «Иж-201». Серьезно вырастет и доля экспортных контрактов в этой сфере — основным потребителем здесь, как и в 2008 году, будет выступать рынок США.



С 15,5 тыс. до 35,5 тыс. единиц увеличится выпуск массовых изделий и спортивного оружия, в том числе винтовок «Биатлон». Наряду с уже выпускаемыми появятся новые массовые образцы известных образцов «Ижмаша» — таких как автомат Никонова АН-94 «Абакан», пистолет-пулемет «Бизон».

В связи с увеличением роста объемов производства одно из основных предприятий группы «Ижмаш» — Ижевский оружейный завод — увеличивает количество рабочих мест. В настоящее время предприятие активно ведет набор по основным рабочим специальностям — на первом месте стоят вакансии токарей, фрезеровщиков и слесарей-сборщиков.

Под знаком успеха

2008: юбилейный год компании ПМСОФТ

Группа компаний ПМСОФТ, эксклюзивный представитель Primavera Systems, Inc. (Oracle Primavera GBV) в России, странах СНГ и Балтии 2008 год — юбилейный для компании — ознаменовал ростом числа реализованных проектов на крупнейших предприятиях, а также активными маркетинговыми программами, позволившими компании заметно расширить присутствие на рынке информационных систем управления проектами (ИСУП).

Ключевым показателем эффективности работы ГК ПМСОФТ в 2008 году стали результаты прошедшей в январе 2009 года в Лондоне встречи представителей Primavera Systems со всего мира. Компания ПМСОФТ, эксклюзивный представитель американской компании в России и на постсоветском пространстве, в очередной раз получила награду «Million Dollar Club 2008» за успехи в продвижении продуктов и технологий управления проектами Primavera на российском рынке. Также в ходе встречи руководство ПМСОФТ получило подтверждение продления статуса официального партнера Primavera на 2009 год.

15-й юбилейный год для ГК ПМСОФТ стал еще одним подтверждением успеха избранной стратегии компании — приоритетного внимания к внедрению методов и средств управления проектами на ведущих предприятиях энергетики, нефтегазового сектора, гражданского и промышленного строительства, научно-технической сферы и других отраслей. Прошедший год характеризуется большим числом реализованных проектов внедрения ПО Primavera и программных продуктов PM.soft. Также за это время компания приняла участие в ряде крупнейших отраслевых и специализированных мероприятий, провела

конференцию пользователей Primavera, собравшую рекордное число участников со всего мира, вступила в общество «РусРиск». Руководство ПМСОФТ отмечает, что во многом именно благодаря действиям компании все большее число топ-менеджеров российских предприятий стали приходить к пониманию значимости и необходимости внедрения ИСУП, увеличивающей стабильность, динамичность и конкурентоспособность проектно-ориентированного бизнеса.

За прошедший год силами ГК ПМСОФТ реализованы десятки проектов внедрения информационных систем управления проектами, программами, рисками и портфелями проектов. Среди крупных заказчиков можно отметить ОАО «Группа Е4», ООО «Газпром добыча Надым», ОАО «ГМК «Норильский никель», ОАО «Ангстрем-Т», ЗАО «Строймонтаж». Отдельного внимания заслуживает комплекс работ по внедрению ИСУП на ведущих предприятиях энергетической и нефтегазовой отраслей, в том числе в концерне «Росэнергоатом», ОАО «Санкт-Петербургский НИИ Проектно-конструкторского института «Атомэнергопроект», ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Юга», ОАО «Газпром нефть» и ОАО «Инженерный центр энергетики Урала».

В 2008 году системы управления проектами, внедренные специалистами ПМСОФТ, начали работать в интересах реализации Федеральной целевой программы развития атомного энергопромышленного комплекса, а также в проектах строительства жилой и коммерческой недвижимости Москвы, Санкт-Петербурга и Новороссийска, развития систем энергоснабжения Новосибирской области и Екатеринбургской области, строительства олимпийских объектов Сочи, в рамках сооружения и модернизации

нефтеперерабатывающих заводов, на предприятиях по производству высокотехнологичных полупроводниковых изделий, на проекте строительства нового транспортного кольца Москвы. Были внедрены системы управления проектами и портфелями проектов в компаниях, выполняющих функции инвесторов, заказчиков-застройщиков, генеральных подрядчиков, генер-



ральными проектировщиками, ЕРС- и ЕРСМ-контракторов, девелоперов и проектных и конструкторских институтов.

В 2008 году реализован ряд технологических разработок: запущено уникальное решение по информационному порталу; разработана комплексная методология многоуровневого календарно-сетевое планирования для обеспечения управления проектами сооружения технологических объектов; значительно доработана методология и технология интеграции календарно-сетевых графиков и смет-

ных данных. Завершен первый в России проект внедрения системы управления рисками, использующей профессиональное ПО Primavera RiskMaster.

В рамках информационной поддержки заказчиков ГК ПМСОФТ в 2008 году расширила программу собственных мероприятий: семинаров, конференций, круглых столов, деловых игр. Ключевым мероп-

риемом стала самая представительная в России конференция в области проектного менеджмента. В 2008 году состоялась первая специализированная конференция ПМСОФТ для энергетиков, в которой приняли участие около 100 руководителей компаний отрасли. Помимо этого, был проведен ряд тематических мероприятий под общим названием «День управления проектами» в Москве, Санкт-Петербурге и Екатеринбурге, а также семинаров для предприятий, участвующих в проектах строительства гражданских и промышленных объектов, финансовых структур, проектных организаций. Новинками года стали семинары «Знания и навыки в соинжиниринге», «Практический опыт внедрения системы управления рисками в проектно-ориентированных компаниях» и «Система управления проектами для девелоперов». Большим интересом участников пользовалась новая деловая игра «Большая стройка — объединенными силами», целью которой является выполнение своей части программы в срок, в рамках установленного бюджета, при взаимодействии со своими коллегами по стройке. Не менее популярной осталась игра «Проектные офисы в действии 2», дающая игрокам навыки применения календарно-сетевых графиков и информационной системы для управления проектами при решении ежедневных задач, с которыми сталкиваются команды проектов.

Традиционно Группа компаний ПМСОФТ приняла активное участие в специализированных мероприятиях, организованных профессиональными ассоциациями, аналитическими центрами и экспоконпаниями. Так, ПМСОФТ, в качестве платинового спонсора, поддержала Международную конференцию PMI по управлению проектами, делегировала представителей на VI Всерос-

сийский энергетический Форум «ТЭК России в XXI веке», представила стендовую экспозицию на крупнейшей российской выставке информационно-технологий Softool-2008 (Москва), а также на 16-ой Международной выставке «Нефть и газ» KIOGE 2008, прошедшей в Казахстане. Не осталась без внимания Международная выставка и конгресс ATOMCON 2008, в рамках которой был продемонстрирован богатый опыт ПМСОФТ по созданию систем управления проектами на предприятиях атомной энергетики.

Важным направлением деятельности ПМСОФТ стали образовательные инициативы Университета Управления Проектами (УУП), входящего в Группу компаний. В 2008 году обучение в УУП прошли около 2000 специалистов: из разных городов России от Норильска до Сочи, от Южно-Сахалинска до Санкт-Петербурга, а также стран ближнего зарубежья: Казахстана, Литвы, Украины и Белоруссии. Более 250 различных курсов закончили руководители компаний и проектов, ГИПы, планировщики, сметчики, финансисты и многие другие представители крупнейших организаций ведущих отраслей экономики.

Спровоцировав вступление в 2008 году ГК ПМСОФТ в Русское общество управления рисками «РусРиск», появились новые курсы по управлению рисками, чья популярность растет с каждым месяцем. Кроме того, новинкой стало продление курса по Cost Engineering (стоимостному инжинирингу). Ключевым мероприятием УУП в рамках поддержки деятельности Международной Ассоциации Развития Стоимостного Инжиниринга (AAACE), одним из соучредителей российского отделения которой является ГК ПМСОФТ, стал семинар «Знания и навыки в области Cost-инжиниринга: планирование и составление графиков».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Полус Золото» снижает расходы

28 января «Полус Золото» опубликовал производственную отчетность за 2008 год. Объем выпуска золота в 2008 году практически не изменился, составив 1222 тыс. унций металла по сравнению с 1214 тыс. унций в 2007 году. Капитальные инвестиции в 2008 году составили \$443 млн, что на \$127 млн меньше ранее запланированной суммы в \$570 млн.

Опубликованные результаты отразили начавшуюся подготовку «Полус Золото» к кризисному состоянию экономики, что выражается в снижении капитальных расходов, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов: «Мы не исключаем вероятности того, что в ближайшее время компания пересмотрит планы реализации ключевых проектов. Сдерживающим фактором в этом выступает сохраняющаяся благоприятная конъюнктура рынка золота, и в случае роста цен на металл выше \$1000 за унцию, мы допускаем большую вероятность сохранения текущей программы капитальных расходов, которая предполагает расходование более \$3,5 млрд в 2009-2015 гг.»

«М.Видео» увеличила продажи на 43%

Компания «М.Видео» опубликовала предварительные операционные результаты деятельности за 4 квартал и полный 2008 год. В прошлом году сеть увеличила свои чистые розничные продажи на 43% в долларовом выражении, при этом продажи сопоставимых магазинов (like-for-like) выросли на 14% в долларовом выражении в сравнении с 2007 годом. Компания продолжает уверенную экспансию на рынке, открыв по итогам года 37 новых гипермаркетов, что в целом соответствовало ранее озвученной стратегии компании по открытию около 40 магазинов в 2008 году.

«Мы позитивно оцениваем результаты компании, продемонстрировавшие достаточно уверенный рост продаж, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Тем не менее, наиболее важное значение будет иметь отчетность компании по итогам 2008 года, а также операционные результаты за 1 квартал 2009 года. В текущих условиях замедления покупательской способности в секторе бытовой техники и электроники мы полагаем, что компания может столкнуться со снижением темпов роста продаж в 2009 году». В числе позитивных факторов аналитики «ФИНАМ» отмечают достаточно низкие показатели долговой нагрузки компании (чистый долг «М.Видео» составляет по итогам 2008 года порядка \$30 млн, чистый долг к EBITDA — меньше 0,5), что позволит компании упростить доступ к кредитным ресурсам для поддержания темпов развития в текущем году.

«СОЛЛЕРС»: позитивные итоги

28 января автомобильная компания «СОЛЛЕРС» опубликовала производственные результаты по итогам 2008 года. Всего продажи компании увеличились на 28% до 128 тыс. автомобилей. Продажи российской марки «УАЗ» возросли на 2,3% до 72,3 тыс. автомобилей, а иностранных марок Fiat и SsangYong — на 80% и 55% соответственно.

Более низкие темпы роста продаж автомобилей марки УАЗ по сравнению с Fiat и SsangYong обусловлены меньшими темпами роста сегмента рынка автомобилей российских брендов по сравнению с иностранными брендами. При этом темпы роста продаж автомобилей марок Fiat и SsangYong существенно опережа-



ют средний темп роста рынка автомобилей иностранных марок. Ставка менеджмента компании на производство недорогих, надежных и качественных автомобилей под иностранными брендами продолжает оправдываться, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «В условиях кризиса компания в 4 квартале продолжила увеличивать продажи легковых автомобилей Fiat и внедорожников SsangYong по сравнению с аналогичным периодом 2007 года. Спад продаж наблюдался лишь у грузовых автомобилей Isuzu и недорогих внедорожников УАЗ. Кроме того, компания в 2008 году успешно вышла на рынок коммерческих автомобилей, продав только за 4 квартал 3,6 тыс. автомобилей Fiat Ducato».

ФРС США сохраняет рекордно низкий уровень базовой процентной ставки

28 января было опубликовано решение Комитета по открытым рынкам ФРС США по результатам двухдневного заседания о сохранении базовой процентной ставки на рекордно низком уровне в диапазоне от 0% до 0,25% в зависимости от ситуации.

В связи с сохранением рисков дальнейшего снижения экономики ФРС США объявила о продолжении проводить намеченную ранее монетарную политику, сохранив процентную ставку на рекордно низком уровне и продолжив операции на открытом рынке, увеличивая тем самым денежное предложение. Также будет продолжена политика по выкупу проблемных активов у банков. Политика по увеличению баланса ФРС США возможна благодаря резкому снижению инфляционного давления вследствие сохраняющихся низких цен на рынках ресурсов. Комитет по открытым рынкам считает, что инфляция останется подавленной в течение нескольких кварталов вследствие экономического спада. В результате, ФРС США заявила о готовности выкупать долгосрочные казначейские облигации, что является еще одним способом увеличить денежное предложение.

«По нашим оценкам, объявленные монетарные меры окажут позитивное влияние на мировые финансовые рынки, — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Анонсированный комплекс мер по дальнейшему увеличению ликвидности и выкупу проблемных активов вполне способен стимулировать экономический рост в среднесрочной перспективе, что должно найти отражение в текущей стоимости финансовых активов. Тем не менее, в долгосрочном периоде значительное увеличение ликвидности, скорее всего, приведет к резкому усилению инфляционного давления».

Авиационные проблемы

Не хватает кредитов и дешевого топлива

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

В связи с высоким уровнем монополизации топливозаправочных комплексов цены на авиакеросин в России остаются существенно выше, чем за рубежом.

По итогам января-ноября 2008 года, пассажирооборот российских авиакомпаний увеличился на 12,1% по сравнению с аналогичным периодом 2007 года. Количество перевезенных пассажиров за этот

период также увеличилось на 12,1% и составило 46,9 млн человек. Мы констатируем замедление темпов роста авиаперевозок в 2008 году по сравнению с 2007 годом. Темпы роста пассажирооборота в 2007 году составляли 18,1%, а количества перевезенных пассажиров — 18,4%.

Коррекция мировых цен на ресурсы несколько ослабила давление на авиакомпанию. Тем не менее, высокая степень монополизации топливозаправочных комплексов внутри страны препятствует полно-

ценной коррекции цен, как это происходит за рубежом. Так, международный индекс стоимости авиационного топлива Jet Fuel Index с июльского максимума упал на 69%. Тонна керосина на международном рынке стоит сейчас \$456, в то время как оптовая цена на авиакеросин в России в ноябре составляла около \$830. Несмотря на обещания Федеральной антимонопольной службы (ФАС) разобраться с вопросом высоких цен на авиакеросин, цены на него остаются существенно выше, чем за рубежом.



Наземных проблем у гражданской авиации прибавилось

Основным событием 2008 года в транспортном секторе стало банкротство альянса «ЭйрЮнион», который столкнулся с проблемами финансирования компаний с историческим источником топлива. Стараясь поддержать высокие темпы роста в условиях агрессивной ценовой конкуренции, отдельные авиакомпании финансировали даже операционную деятельность за счет долговых источников. В частности, к таким компаниям можно отнести обанкротившийся альянс ЭйрЮнион. С изменением ус-

ловиями будет обновлять в ближайшее время. Дополнительное давление на авиационную отрасль оказывает ограниченный доступ компаний к источникам заемного финансирования. Стараясь поддержать высокие темпы роста в условиях агрессивной ценовой конкуренции, отдельные авиакомпании финансировали даже операционную деятельность за счет долговых источников. В частности, к таким компаниям можно отнести обанкротившийся альянс ЭйрЮнион. С изменением ус-

ловиями будет обновлять в ближайшее время.

Дополнительное давление на авиационную отрасль оказывает ограниченный доступ компаний к источникам заемного финансирования. Стараясь поддержать высокие темпы роста в условиях агрессивной ценовой конкуренции, отдельные авиакомпании финансировали даже операционную деятельность за счет долговых источников. В частности, к таким компаниям можно отнести обанкротившийся альянс ЭйрЮнион. С изменением ус-

ловиями будет обновлять в ближайшее время.

Дополнительное давление на авиационную отрасль оказывает ограниченный доступ компаний к источникам заемного финансирования. Стараясь поддержать высокие темпы роста в условиях агрессивной ценовой конкуренции, отдельные авиакомпании финансировали даже операционную деятельность за счет долговых источников. В частности, к таким компаниям можно отнести обанкротившийся альянс ЭйрЮнион. С изменением ус-

ловиями будет обновлять в ближайшее время.

Дополнительное давление на авиационную отрасль оказывает ограниченный доступ компаний к источникам заемного финансирования. Стараясь поддержать высокие темпы роста в условиях агрессивной ценовой конкуренции, отдельные авиакомпании финансировали даже операционную деятельность за счет долговых источников. В частности, к таким компаниям можно отнести обанкротившийся альянс ЭйрЮнион. С изменением ус-

Политика банков

На рынке кредитования



Александр Осин, главный экономист УК «Финан Менеджмент»

В перспективе ближайших кварталов банки предпочитают разобраться в уровне реальных макроэкономических рисков и вести на кредитном рынке политику сокращения уровня «плохих» долгов. На фоне ужесточения кредитной политики шансы получения банковских кредитов остаются лишь у очень надежных заемщиков.

Банкам сейчас приходится подстраиваться под политику государства в кредитной сфере. Довольно характерно в данном контексте прозвучавшее на днях заявление директора департамента банковского регулирования и надзора Банка России А. Симановского: «Я не вижу, что значимые суммы могут быть сделаны традиционными рыночными инвесторами. Соотношение государственных средств и частных средств в банке в обозримой перспективе будет в пользу средств государства». Соответственно, в перспективе вероятна активизация работы банков в реальном секторе и в сфере поддержки региональных госструктур, обремененных социальными обязательствами. Кредиты населению, похоже, пока для банков отходят «на второй план». Самыми надежными заемщиками представляются в сегодняшних условиях спонсируемые государством компании ТЭК, оборонной промышленности, крупные банки из первых 100 по размеру активов. Несколько выше риски у банков из второй сотни по размеру активов, а также отдельных поддерживаемых госструктурами предприятий производственного сектора и отрасли электроэнергетики. Наконец, компании, занимающиеся созданием и реконструкцией инфраструктурных объектов также способны сейчас оказаться в числе сравнительно надежных должников.

Наиболее подвержены дефолтам самые закредитованные отрасли — в первую очередь, ритейл и девелопмент. Также сейчас страдает аграрный сектор, который в последние годы активно покупал землю, используя заемные средства. Происходят дефолты по облигациям производственных предприятий (машиностроения), которые активно занимали деньги на волне потребительского бума. Возникают проблемы у IT-компаний и у предприятий сферы услуг. Довольно затруднительным представляется просчитать и риски, связанные с предоставлением кредитам предприятиям металлургии. С точки зрения ближайших кварталов банки, вероятно, предпочтут разобраться в уровне реальных макроэкономических рисков и будут на кредитном сегменте вести такую политику, чтобы не потерять деньги на «плохих» долгах. Весьма характерен в данной связи пролоббированный банками и принятый в декабре 2008 года Госдумой закон, позволяющий кредитным организациям без суда отбирать жилье у должников, просрочивших определенную сумму в срок платежа.

Российские банки увеличили размер штрафных санкций за просрочку платежей по потребительским кредитам, сократили средние сроки предоставления кредитов и увеличили требования по данным, предоставляемым заемщиком. Ставки по ипотеке составляют сейчас порядка 15%, по потребительским кредитам — порядка 20%. На фоне возможного, близкого к нулевому, прироста реальных доходов населения в 2009 году эти условия получения финансовых ресурсов представляются в значительной степени близки к «запретительным» для клиентов. Постепенное восстановление активности в российском секторе ипотечного и потребительского кредитования, вероятно, произойдет по мере восстановления активности в экономике России, ожидаемом в 2010-2011 гг.

Инвестиционный пересмотр

Цены на недвижимость: расти нельзя упасть

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Цены на недвижимость: расти нельзя упасть».

«В 2009 г. снижение цен на 30-40% по отношению к прошлогодним максимумам представляется нам вполне возможным. Вместе с тем, будет ли этот уровень «дном», сказать пока затруднительно. Многие будут зависеть от сроков восстановления темпов развития мировой и российской экономики», — считает аналитик управляющей компании «Финан Менеджмент» Максим Клягин. Генеральный директор Информационно-аналитического агентства рынка недвижимости RWAY Александр Крапин, уверен, что прогнозы по снижению цен на недвижимость в Москве ниже отметки в \$1 тыс. вряд ли оправдаются в ближайшее время, но коррекционный

тренд вполне возможен: «В ближайший год эти значения маловероятны, поскольку только стоимость прав на земельный участок в центре столицы составляет порядка \$3000 за кв. метр. Мала вероятность того, что столичная власть пересмотрит в текущем году значения кадастровой стоимости земель. Вместе с тем, к 2011 году стоимость жилья в центре может снизиться на 60-70%, относительно максимальных цен (сентябрь 2008)».

Пожоже прогнозы и у банка «Петрокоммерц»: «Цены снизятся, безусловно — поскольку как раз из-за финансового кризиса компании будут спешно завершать все начатые проекты и их стараться расплатиться. Этот период займет до полугода, — и лишь потом начнет сказываться дефицит жилья из-за отсутствия нового предложения (хотя и этот сценарий не вполне однозначен — хотя фактор «нависа» инвестиционного жилья пока принци-

пиальной роли не играет, его значение со временем будет расти)», — заявил начальник отдела корпоративного анализа банка «Петрокоммерц» Евгений Дорюфеев. Мировой опыт показывает, что прогрессивный налог на недвижимость, исходя из ее рыночной стоимости, может эффективно противодействовать спекулятивному росту цен», — рассказал г-н Крапин.

«В регионах и доля инвестиционного жилья, и жилья, приобретаемого в кредит, традиционно меньше, и колебания цен стройматериалов менее значительны. Наконец, в регионах больше доля бюджетного жилья, спрос на которое падает слабее, чем на более качественное. Да и кредиты застройщикам получать было сложнее — т.е. распродажа объектов по любым ценам, лишь бы расплатиться по кредитам, будет меньше. Таким образом, многие факторы обвала цен сглаживаются», — считает г-н Дорюфеев.



НОВОСТИ



«Вымпелком» планирует занимать

«Вымпелком» планирует в течение 2009 года рассмотреть возможность размещения облигационных займов, номинированных в рублях. По состоянию на 25 ноября 2008 года 76% долга оператора было номинировано в долларах. Ранее руководство заявляло, что обслуживание и снижение уровня долга является приоритетной задачей для «Вымпелкома». Высокий долг в настоящий момент — это один из самых существенных рисков для любой компании на российском рынке. В отношении «Вымпелкома», который значительно повысил уровень долга после приобретения «Голден Телекома», этот фактор также играет немаловажную роль, отмечает аналитик УК «Финан Менеджмент» Анна Зайцева: «Ставку на рубль мы считаем оправданной, даже несмотря на более высокую стоимость рублевых займов. Дело в том, что основная часть выручки «Вымпелкома» в моменте номинирована в рублях (поскольку основной бизнес компании расположен в России), и резкая коррекция тарифов практически невозможна. Таким образом, занимая в рублях, компания фактически значительно снижает валютный риск и уменьшает зависимость от рыночной конъюнктуры».

ТНК-ВР ожидает сокращения добычи
Капиталовложения ТНК-ВР в 2009 году могут быть снижены до \$3,3 млрд, или на 27% по сравнению с прошлым годом. При этом ожидается снижение добычи нефти на 1%. Также на 1% упадет добыча нефти и в 2008 году по сравнению с 2007 годом.

В 2009 году ТНК-ВР не будет вводить в эксплуатацию Верхне-чонское месторождение, поскольку сроки завершения строительства нефтепровода ВСТО, по которому планируется транспортировать нефть с месторождения, перевыпущены на 2010 год. Активно разрабатываемый нефтеносный блок Уват, сопоставимый по запасам с Верхнечонским месторождением, может получить меньшее финансирование в 2009 году. «Однако весьма вероятно, что ТНК-ВР не будет сокращать капиталовложения в свои ключевые проекты. В условиях кризиса стратегия по поддержанию финансирования новых месторождений за счет недофинансирования старых может оказаться наилучшей из доступных», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. По его словам, инвестиционная программа ТНК-ВР была составлена из расчета средней цены нефти за 2009 год в \$60 за баррель марки Urals. Однако такой уровень цены может оказаться слишком оптимистичным прогнозом, и, возможно, потребует пересмотра капиталовложений на 2009 год в сторону дальнейшего понижения.

«Сокращение капиталовложений компанией ТНК-ВР, в общем, соответствует тенденциям, намечившимся в нефтяной отрасли в кризисный период. С другой стороны, в 2010 году, когда компания введет в эксплуатацию Верхнечонское месторождение, уровень добычи должен возрасти, — считает Александр Еремин. — Планы компании ТНК-ВР по сокращению капиталовложений на 2009 год могут привести к падению добычи нефти. Однако, как и для других компаний нефтяного сектора, такое развитие событий в кризисных условиях может оказаться наилучшим из возможных вариантов, доступных для ТНК-ВР».

Влияние кризиса на малый бизнес

Кризисные явления могут спровоцировать уход в теневой сектор

Кризисные явления в экономике России увеличивают риск приостановки деятельности и даже распада инфраструктуры поддержки малых предприятий. Поэтому необходимо принять ряд решений, направленных на увеличение финансовой поддержки малого предпринимательства. Таковы выводы специального исследования, выполненного экспертами Национального института системных исследований проблем предпринимательства (НИСИП).

Основные особенности

По данным Федеральной службы государственной статистики РФ, число малых предприятий на 1 января 2008 года превысило 1100 тыс. единиц, а индивидуальных предпринимателей — 3,4 млн человек. В 2007 году продолжилась тенденция к увеличению объемов оборота и инвестиций в основной капитал на малых предприятиях. Итоги деятельности субъектов малого предпринимательства за 2007 год можно рассматривать как положительные. Можно констатировать, что тенденции к росту данного сектора отмечаются уже в течение нескольких последних лет. Кроме того, в 2006–2008 годах была активизирована государственная политика по созданию благоприятных условий для развития предпринимательских инициатив как на федеральном, так и региональном уровнях. Так, принято новое законодательство о развитии малого и среднего предпринимательства, одобрен ряд нормативных актов, направленных на упрощение доступа малых предприятий к финансовой и имущественной поддержке. Принимаются определенные меры по устранению административных барьеров.

Однако указанные положительные тенденции развития сектора малого предпринимательства могут быть сняты воздействием как общих, так и специфических факторов, обусловленных кризисными явлениями в экономике зарубежных стран и Российской Федерации, зафиксированных в третьем квартале 2008 года.

К общим негативным факторам, оказывающим влияние на деятельность малых предприятий, можно отнести снижение ликвидности, неплатежи, низкая инвестиционная активность. К специфическим факторам в свою очередь относятся следующие. Во-первых, это резкое сокращение доступа к дополнительным финансовым возможностям и возможностям для инвестирования. Несмотря на то, что в настоящий момент зависимость от банковского сектора и банковского финансирования малых предприятий в отличие от крупных и средних предприятий не является сильно выраженной, кризис ликвидности в банковском секторе сократит возможности банков для выделения дополнительных кредитов малым предприятиям. Как правило, представители малого бизнеса в меньшей степени пользуются кредитами (по сравнению с более крупными коллегами) для реализации проектов по расширению бизнеса и созданию новых производств. Субъекты малого предпринимательства используют кредиты в основном для пополнения оборотных средств, закупки товаров у крупных производителей, оптовиков.

Кроме того, в условиях дефицита средств филиалы крупных федеральных и региональных банков с большой долей вероятности будут ужесточать требования к заемщикам, в том числе поднимать процентные ставки по кредитам, что приведет к тому,

влиях отсутствия банковского финансирования станут единственным источником заемных денег для малого бизнеса.

В-пятых, кризисные явления могут спровоцировать уход в теневой сектор малых предприятий. В условиях отсутствия средств и платежеспособного спроса субъекты малого предпринимательства будут вынуждены сокращать масштабы деятельности. Чтобы высвободить дополнительные средства, многие предприятия будут минимизировать налоговые поступления, принимать максимальные усилия по экономии издержек, в том числе укрывать собственные доходы. При этом в условиях существующего нало-

жения, не используя в своей работе заемные средства; предприятия, имеющие постоянные и налаженные отношения с банками, которые могут предоставить кредиты в сложный момент; предприятия, имеющие административную поддержку и работающие по государственному / муниципальному заказу.

Основные «уязвимые точки» малого предпринимательства

Кризис может обусловить значительное количественное сужение малого бизнеса, то есть уход с рынка (прежде всего «в тень») части малых предприятий, вынужденных временно свернуть или полностью прекратить свою легальную хозяйственную деятельность, сокращение численности занятых на малых предприятиях, снижение объемов оборота и инвестиций в основной капитал на малых предприятиях. Анализ специфики кризисных явлений и специфики малого бизнеса позволяет выделить следующие проблемные и уязвимые точки субъектов малого предпринимательства. Основные существующие или возможные проблемы у субъектов малого предпринимательства все-таки носят финансовый характер:

- 1) отсутствие оборотных средств;
- 2) отсутствие доступа к банковским кредитным услугам, как для решения проблемы с оборотными средствами, так и для реализации начатых или намеченных инвестиционных проектов;
- 3) отсутствие свободного доступа к займам государственных и муниципальных фондов поддержки малого предпринимательства в связи с малыми размерами их финансовых активов и ограниченным бюджетным финансированием этих фондов;
- 4) снижение спроса при неизменном уровне издержек грозит ухудшением показателя оборачиваемости капитала, снижением нормы прибыли и рентабельности бизнеса;
- 5) риск неплатежей от контрагентов — отказ от работы с некоторыми контрагентами, снижение прибыли, повышение рисков «затоваривания».



Меры по снижению воздействия кризисных явлений

Для решения указанных проблем и предотвращения негативного влияния кризисных явлений на деятельность субъектов малого предпринимательства должны быть приняты меры, направленные на создание финансовой базы малого бизнеса и снижение издержек малого бизнеса.

Возможными мерами, направленными на снижение влияния кризисных явлений на деятельность малых предприятий, могут выступать: меры в области увеличения финансовой поддержки; меры в области имущественной поддержки; меры, направленные на стимулирование спроса на товары и услуги малых предприятий; меры в области информационной поддержки.

Необходимо принять ряд решений, направленных на увеличение финансовой поддержки малого предпринимательства. Так, можно увеличить объемы кредитования малого предпринимательства по программам государственных банков (например, Внешэкономбанка), а также провести специальный конкурс по размещению средств государственного бюджета в негосударственных банках (кредитование частных банков), при этом данные ресурсы в свою очередь негосударственные банки должны будут потратить на расширение кредитования малых предприятий.

Еще одной мерой в области финансовой поддержки может стать увеличение финансирования программ поддержки малого предпринимательства, осуществляемого по результатам конкурса по отбору субъектов РФ, бюджетам которых в 2008 году предоставляются субсидии для финансирования мероприятий, осуществляемых в рамках оказания государственной поддержки малого

собственного имущества для полноценного обеспечения обязательств по банковским кредитам. Формирование и использование гарантийных фондов направлено на упрощение доступа субъектов малого предпринимательства к кредитным услугам наиболее надежных кредитных организаций, предъявляющих высокие требования к финансовой прозрачности заемщиков и экономической надежности финансируемых проектов. Опыт создания гарантийных фондов имеется в г. Москве, г. Санкт-Петербурге, Ленинградской, Воронежской, Свердловской областях, Республике Удмуртия, Ханты-Мансийском АО и других субъектах Российской Федерации. За счет средств федерального бюджета в 2006–2007 годах поддержано создание 23 региональных гарантийных фондов с общей капитализацией 3,3 млрд руб. Обеспечены гарантии кредиты предпринимателей на сумму свыше 5 млрд руб. Необходимо и дальше создавать гарантийные фонды, а также создавать условия для развития действующих фондов.

Второй группой мер являются меры в области имущественной поддержки. В условиях вынужденного сокращения издержек арендные ставки и цена недвижимости будут оставаться значительным фактором, влияющим на себестоимость продукции и услуг малых предприятий. Соответственно мерой, направленной на облегчение доступа к имуществу а также сокращение издержек малых предприятий, может стать снижение ставок по аренде нежилых помещений и земельных участков, находящихся в федеральной, региональной и муниципальной собственности.

Отдельной группой мер выступают специальные меры, направленные на стимулирование спроса на товары и услуги малых предприятий и замещение импорта. Здесь нужно обратить внимание на недопустимость снижения объемов федеральных, региональных, муниципальных заказов, предназначенных для малых предприятий. В соответствии с законодательством о размещении государственных и муниципальных заказов государственный заказчик обязан размещать 10–20% государственного заказа исключительно на тогах, проводимых для субъектов малого предпринимательства по отдельной номенклатуре товаров, работ, услуг, утвержденной Постановлением Правительства РФ. При этом стоимость заказа, который размещается на таких торгах, не должна превышать 3 млн руб. на работы и товары и 2 млн руб. на услуги. С целью привлечения малых предприятий к выполнению государственного заказа можно увеличить верхнюю границу, установленную для размера начальной (максимальной) цены заказов.

Это позволит малым предприятиям, работающим по государственным контрактам, получить доступ к дополнительным средствам, которые они могли бы использовать на поддержание и расширение своей деятельности, а также повысить интерес к участию в государственных закупках у малых предприятий — потенциальных участников заказа. Кроме того, с целью расширения доступа малых предприятий к государственному заказу можно создавать специальные электронные площадки, которые объединяли бы заказы, предназначенные для малых предприятий и размещаемые различными государственными заказчиками, а также служили бы средством широкого информирования субъектов малого предпринимательства о размещении заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для госуда-



рственных нужд, в которых участниками размещения заказа являются такие субъекты. Определенное воздействие стимулирование спроса на товары и услуги малых предприятий может также оказать использование мер регулирования импорта ввозимых товаров. Такими мерами могут стать квотирование, а также введение дополнительных таможенных пошлин на товары, связанные с потреблением (прежде всего, продукты питания).

В условиях кризиса необходимо уделять внимание и осуществлению специальных информационных мероприятий и акций (включая проведение специальных семинаров, конференций, брифингов, размещение информации на сайтах федеральных и региональных органов государственной власти, посвященных вопросам малого предпринимательства), направленных на разъяснение информации: об особенностях кризиса.

Меры по развитию

Меры, направленные на развитие малого предпринимательства в условиях экономического кризиса, можно разделить на три группы: меры в области налогового регулирования; меры в области сокращения административных барьеров; меры в области кадровой поддержки малых предприятий. Меры в области налогового регулирования могут предполагать предоставление «налоговых каникул» для вновь образованных предприятий и производств, созданных в результате осуществления инвестиций в форме капитальных вложений (например, временное освобождение от налогов на прибыль, имущество, земельного налога предприятий, работающих по общей системе налогообложения, и временное освобождение от уплаты единого налога предприятий, работающих по специальным режимам налогообложения).

С целью высвобождения у малых предприятий дополнительных средств целесообразно сократить общую налоговую нагрузку на малые предприятия за счет снижения отдельных налогов (ЕШ в первую очередь). В целом снижение налогов для малых предприятий послужит стимулом к росту и увеличению производства, а также будет способствовать сокращению теневого сектора.

Кроме того, необходимо продолжить работу по устранению административного барьера, препятствующих деятельности малых предприятий. Следует рекомендовать ускорить принятие пакета законопроектов, направленных на сокращение давления на бизнес за счет упрощения государственного и муниципального контроля, замены лицензирования страхованием гражданской ответственности, ограничением внепроцессуальных прав милиции и обеспечением возможности замены обязательной сертификации декларированием соответствия. Прежде всего, требуется дальнейшее упорядочение принципов и регламентации порядка проведения проверок малых предприятий, сокращение количества контрольных и надзорных мероприятий, проводимых в отношении малого бизнеса. Реальные изменения должны произойти не только в идеологии, но и в правоприменительной практике. С целью упрощения проведения налоговых проверок общий порядок проведения контроля можно распространить и на налоговый контроль.

В абсолютном выражении по оценкам, основанным на результатах независимых выборочных опросов предприятий и данных Ростехрегулирования, общие расходы предприятий (с доработкой по всему кругу) на обязательную сертификацию только в рамках системы ГОСТ Р в 2004 году составили от 50 до 85 млрд руб.

«Банки, ограниченные в своих ресурсах из-за кризиса, не смогут удовлетворить спрос со стороны малых предприятий на получение краткосрочных и среднесрочных кредитов. При этом в большей степени влияние банковского кризиса почувствуют на себе малые предприятия, работающие с небольшими региональными банками, которые в настоящий момент испытывают наиболее значительные сложности с ликвидностью и уже не имеют возможности предоставлять кредиты субъектам МП. Снижение платежеспособного спроса на товары и услуги малых предприятий окажет значительное негативное влияние на деятельность малого бизнеса. Так, сокращение спроса приведет к сокращению оборотных средств, что в свою очередь заставит предприятия урезать издержки за счет сокращения объема выпуска продукции, сокращения штатов, приостановки проектов собственного развития и расширения деятельности».

Евгений Литвак, заместитель генерального директора НИСИП

гового администрирования возникает и другой риск: на малый бизнес может оказываться излишнее административное давление с целью сохранения существующего уровня налоговых платежей от конкретных предприятий.

В целом можно отметить, что вследствие существования кризисных явлений в экономике, субъекты малого предпринимательства будут:

- 1) замораживать все проекты, которые направлены на развитие и расширение (приостанавливается покупка нового оборудования, вложения в инфраструктуру, наем и обучение персонала, освоение новых земельных участков, открытие новых торговых точек, совершенствование методов управления, организации производства и сбыта и т.п.);
- 2) прикладывать все усилия по сокращению инвестиционных и налоговых расходов;

Проблемные подробности малых предприятий разного формата и направленности

Категория субъектов малого предпринимательства (МП)	Проблемные точки
Субъекты МП, которые активно используют заемные средства для производства, оказания услуг	Отсутствие доступа к банковскому финансированию переоценка залогового обеспечения, ухудшения условий кредитования, проблемы с оборотными средствами, переход к теневому кредитованию в форме нелегальных кредитных услуг ростовщиков и организованных преступных группировок
Субъекты МП, производящие продукцию для средних и крупных предприятий	Снижение спроса на продукцию, риск неплатежей со стороны контрагентов
Субъекты МП, оказывающие производственные, маркетинговые, кадровые, информационные, консультационные и прочие услуги	Снижение спроса на услуги, риск неплатежей
Субъекты МП, действующие в сфере строительства (производство строительных материалов, выполнение строительных и ремонтных работ)	Снижение спроса на продукцию и услуги, снижение стоимости продукции, тогда как материалы могли быть закуплены по высоким ценам начала — середины года
Субъекты МП, действующие в оптовой и розничной торговле	Повышение стоимости импортной продукции, проблема с оборотными средствами, в среднесрочной перспективе — снижение спроса на продукцию
Субъекты МП, действующие в сфере общественного питания и ресторанном бизнесе	Снижение спроса на продукцию и услуги, снижение рентабельности и ликвидация отдельных предприятий
Субъекты МП, оказывающие услуги в сфере транспорта	Снижение спроса на продукцию и услуги, снижение рентабельности и ликвидация отдельных предприятий
Субъекты МП, работающие по государственному и муниципальному заказу	Снижение объемов заказов в 2009 году, неоплата произведенных работ в 2008 г. повышение конкуренции за государственный и муниципальный заказ
Субъекты МП, реализующие инвестиционные проекты направленные на модернизацию, расширение производства	Отсутствие финансовых средств для развития, замораживание проектов развития
Все субъекты МП	Административное давление на бизнес, увеличение числа проверок, снижение оборачиваемости капитала, увольнение наемных работников

3) пересматривать методы работы с контрагентами (например, предприятия будут отказываться от предоплаты на покупаемый товар и предъявлять более серьезные требования к покупателю, чтобы избежать возможности неплатежей за отгруженную продукцию)

4) будут наращивать привлечение заемных средств с нелегальных кредитных рынков (от ростовщиков и криминальных кредитных касс — «обшаксов») и перестанут пользоваться кредитными услугами легального рынка кредитования, поскольку доступ к ним будет ограничен.

Ущерб от экономического кризиса для отдельных субъектов малого предпринимательства будет не очень сильным. К таким предприятиям прежде всего относятся: предприятия, производящие недорогую продукцию массового спроса и предоставляющие относительно дешевые услуги населению; предприятия, производящие товары/услуги с неэластичным спросом; пред-



что не все субъекты малого предпринимательства, желающие получить кредит и имеющие соответствующее обеспечение, смогут рассчитывать на его получение.

Во-вторых, необходимо обратить внимание на высокую зависимость малого бизнеса от внутреннего спроса. Данный фактор заключается в том, что малый бизнес в основном ориентирован на удовлетворение потребностей населения и предприятий, действующих в России. Доля экспортноориентированных малых предприятий очень низка. Снижение платежеспособного спроса на товары и услуги малых предприятий окажет значительное негативное влияние на деятельность малого бизнеса. Так, сокращение спроса приведет к сокращению оборотных средств, что в свою очередь заставит предприятия урезать издержки за счет сокращения объема выпуска продукции, сокращения штатов, приостановки проектов собственного развития и расширения деятельности.

В-третьих, для малого бизнеса (особенно в сфере розничной и мелкооптовой торговли, производства строительных материалов) станет нецелесообразным использование при работе с крупными производителями и поставщиками схемы «предоплата за продукцию — отгрузка продукции», поскольку из-за кризиса ликвидности и затруднения доступа к финансовым ресурсам предприятия не будут иметь возможности привлекать заемные средства для закупки необходимых товаров. Это в свою очередь приведет к приостановке деятельности отдельных малых предприятий, бизнес-процессы которых основываются на указанной схеме.

В-четвертых, кризисные явления увеличивают риск приостановки деятельности и даже распада инфраструктуры поддержки малых предприятий. Так, в случае сокращения активности малых предприятий и их спроса на информационные, маркетинговые, образовательные и иные бизнес-услуги, которые предоставляются организациями инфраструктуры поддержки, некоторые организации инфраструктуры могут прекратить свое существование. При этом продолжится деятельность только тех организаций, которые специализируются на предоставлении малым предприятиям финансовых услуг, например, микрофинансовых организаций, венчурных фондов, фондов прямых инвестиций, гарантийные фонды. Возможно, именно эти институты в усло-

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

В интересах города Москвы

Программа исследований и проектов на 2009-2011 годы

Игорь Гаков

27 января 2009 на заседании Правительства Москвы принята Программа прикладных научных исследований и проектов в интересах города Москвы на 2009-2011 годы. Цель программы — создание с привлечением научных коллективов городских организаций новых технологий, оборудования и материалов для решения актуальных проблем городского хозяйства и социально-экономического развития города Москвы.

Разработчики Программы: Департамент науки и промышленной политики города Москвы, Открытое акционерное общество «Московский комитет по науке и технологиям».

Планируемыми результатами выполнения Программы являются:

— Привлечение не менее 1000 научных организаций и коллективов прикладной науки с общим количеством работников более 15 тыс. человек;

— Выполнение не менее 400 разработок по приоритетным направлениям развития городского хозяйства, подготовленных к реализации в рамках Городской целевой комплексной программы создания инновационной системы в городе Москве на 2008-2010 гг.;

— Привлечение к выполнению исследований и разработок до 3 тыс. молодых специалистов;

— Оформление не менее 700 заявок на объекты исключительных прав;

— Формирование и реализация не менее 20 комплексных проектов, связанных с разработкой конкурентоспособных технологий, востребованных городским хозяйством, предназначенных для коммерциализации и передачи в промышленный сектор экономики города;

Программа состоит из 11 направлений, 56 подпрограмм, включая 15 целевых проектов. Целевые проекты — это разделы, которые в основном представляют опытно-конструкторские разработки и направлены на внедренческую часть Программы.

Важнейшим элементом механизма реализации Программы является связь планирования, реализации, мониторинга, уточнения и корректировки целевых показателей, мероприятий Программы и ресурсов для их реализации. В связи с этим формируются ежегодные тематические планы, которые уточняются один раз в полгода на основе оценки результативности программных мероприятий, уточнения перечня проводимых мероприятий и выделяемых на их реализацию объемов финансовых ресурсов.

Большое значение в реализации Программы отводится административным округам. Префектуры в рамках реализации Программы участвуют в разработке ежегодных тематических планов НИОКР на основе мероприятий окружных планов; формируют территориальную научно-техническую и инновационную политику с учетом специфики организаций науки и промышленности округа; формируют предложения по созданию на территории округа объединений кластерного типа, технопарков и т.п. по территориальному или отраслевому принципу с учетом приоритетов научно-технического развития округа, имеющих общегородское значение.

В Программе реализован новый подход к формированию ежегодных тематических планов, основанный на первоочередном выявлении и удовлетворении потребностей отраслевых департаментов Правительства Москвы в наукоемкой продукции. Данный подход основан на следующих основных принципах:

1. Новая система отбора и постановки проектов на финансирование, которая включает в себя следующие положения: решение о постановке научно-исследовательских работ принимается на основании реальной подтвержденной потребности структур городского хозяйства; проведение предварительного патентного поиска по заявленной тематике и определение патентоспособности предлагаемой технологии.

2. Сроки выполнения контрактов и объем финансирования должны быть достаточны для оформления ОИП.

3. Дальнейшее внедрение завершённых НИОКР осуществляется в рамках Городской целевой комплексной программы создания инновационной системы в городе Москве на 2008-2010 гг. и Городской целевой программы «Комплексная программа промышленной деятельности в городе Москве на 2007-2009 гг.», государственным заказчиком которых является Департамент науки и промышленной политики города Москвы.

Программа реализуется посредством формирования ежегодных тематических планов НИОКР. Департамент науки и промышленной политики города Москвы ежегодно представляет отчет о ходе реализации Программы в Департамент экономической политики и развития города Москвы. Общественный контроль за реализацией Программы осуществляет Комиссия по науке и образованию Московской городской Думы.

Распределение объемов финансирования по направлениям Программы:

Наименование направления	Объем финансирования, млн руб. (по годам)		
	2009	2010	2011
Медицина	871,9	952,0	984,0
Транспорт	430,0	511,0	453,0
Жилищно-коммунальное хозяйство	354,0	401,0	439,0
Топливо и энергетика	205,0	252,0	259,0
Строительство и строительные материалы	230,0	280,0	338,0
Производственные технологии и наукоемкие материалы	482,0	578,0	665,0
Экология и рациональное природопользование	127,0	144,0	158,0
Новые технологии в образовании	145,0	200,0	219,0
Градостроительство и архитектура	102,0	140,0	169,0
Технологии безопасности	176,0	212,0	224,0
Научно-методическое обеспечение прикладной науки и реализация научных исследований в отраслях городского хозяйства	451,1	548,0	592,0
ИТОГО:	3574,0	4218,0	4500,0

Некоторые итоги реализации Программы НИОКР на 2006-2008 гг.

За 2006-2008 гг. в рамках Программы было выполнено 1261 НИОКР на сумму 4291,2 млн руб. В выполнении НИОКР участвовало 325 акционерных предприятий, 136 государственных и 80 вузовских и академических организаций. В их числе: Научно-исследовательский институт органических полупроводников и красителей, Московский научно-исследовательский онкологический институт им. Перцева, НПО «Химвтоматика», ОАО «Корпорация «Компомаш», ФГУП «НАМИ», НПО «Волна», ОА НИИМЭ и Микрон», ГУП ОКБ «Гранат», ОАО «Институт пластмасс» и др.

Среди проведенных НИОКР (некоторые разработки будут завершены в рамках выполнения новой Программы):

- создание производства генно-инженерных препаратов лечения заболеваний крови;
- выпуск электробусов и гольф-каров;
- создание троллейбуса на основе электротривода;
- разработка системы управления дорожным движением;
- разработка нового поколения дорожных машин;
- разработка теплового кавитационного генератора;
- разработка высокопрочной винтовой арматуры;
- разработка специальной обуви и одежды;
- создание завода по производству биотоплива из соломы;
- другие проекты.

Энергия созидания

ОАО «МОЭСК» ввела 3844 мегаваттампередачи мощности

Максим Ланда

В 2008 году Московская объединенная электросетевая компания (ОАО «МОЭСК») ввела 3844 мегаваттампередачи мощности. В ходе реализации инвестиционной программы МОЭСК за 2008 год построено и реконструировано энергообъектов на сумму 38,9 млрд руб., что на 2,5 млрд руб. превышает капитальные вложения в 2007 году. В Московском регионе реконструировано 19 подстанций, 940 км кабельных и воздушных линий электропередачи различного класса напряжения, построено 189,75 км ЛЭП напряжением 0,4-6-10 кВ.

Энергетики ОАО «МОЭСК» реконструировали 19 подстанций, находящихся в зоне ответственности компании в Москве и Московской области. В результате модернизации подстанций 220/110/10 кВ «Елоховская», 220 кВ «Павелецкая», 220/110/10 кВ «Чертаново» и 220/110 кВ «Пенгино» повышена надежность электроснабжения жителей столицы. В Подмоскovie реконструированы подстанции 35 кВ «Сандарово», 35 кВ «Фарфоровая», 220 кВ «Гулево», 110 кВ «Аэропорт» на юге и юго-западе области. Появилась возможность дополнительного технологического присоединения потребителей в результате реконструкции крупных энергообъектов на востоке Подмоскovie — подстанции 220 кВ «Горенки», 110 кВ «Пушкино», 110 кВ «Ларино», 35 кВ «Кварц». В северном направлении реконструированы подстанции 220 кВ «Ново-Софрино», 220 кВ «Хлебниково», 110/10/6 кВ «Новобратцево», 35 кВ «Жостово», на западе — 35 кВ «Нахабино», 110 кВ «Слобода», 110 кВ «Одиночное».

В рамках выполнения инвестиционной программы ОАО «МОЭСК»

в 2008 году построено и реконструировано 25 участков кабельных и воздушных линий электропередачи. Наиболее крупные объекты — строительство второй цепи воздушной линии (ВЛ) 220 кВ «ТЭЦ-27 — Уча» протяженностью 19,26 км на севере Московской области, реконструкция ВЛ 110 кВ «Старбеево-Планерная» и «Ан-

установкой двух автотрансформаторов по 250 МВА, 110/20 кВ «МГУ» — двух трансформаторов по 80 МВА. Также планируется завершение работ и ввод в основные фонды подстанции 110 кВ «Хлебниково» (перевод на более высокий класс напряжения — 220 кВ), где были включены трансформаторы в 2008 году.

цево 1,2». За счет средств лизинговых компаний планируется включить в работу кабельные линии «Карачарово-Выхино», «ТЭЦ-20 — Семеновская», «Рублево-Сетунь» и «Н.Кунцево-Сетунь».

«Включение в работу данных кабельных линий обеспечит повышение пропускной способности линий электро-



Электрэнергия на улицах Москвы становится все больше

гелово-Октябрьская» длиной 12,8 км в западном направлении Подмоскovie. На востоке области реконструировано более 11 км ВЛ 110 кВ «Белоомут-Есенино».

В соответствии с проектом инвестиционной программы на 2009 год запланировано обеспечить включение и ввод в эксплуатацию подстанций 110/10 кВ «Семеновская», где будут установлены три трансформатора мощностью по 63 МВА, 220 кВ «Павелецкая» с

Кроме того, планируется завершить строительство и реконструкцию кабельных линий 110 кВ «ТЭЦ-12-Очаково» на подстанции «МГУ» (4x2,5 км), кабельные заходы ВЛ 220 кВ «ТЭЦ-27 — Бескудников» на подстанции «Бабушкин». Будет произведена реконструкция с увеличением пропускной способности кабельно-воздушной линии электропередачи 110 кВ «ТЭЦ-20 — Черемушки 1-2», кабельной линии 220 кВ «ТЭЦ-21 — Новобрат-

передачи, позволит повысить надежность и бесперебойность энергоснабжения потребителей Московского региона. Кроме того, улучшится качество передаваемой электроэнергии. Ожидаем, что это также даст экономический эффект, связанный со снижением эксплуатационных издержек», — подчеркнул заместитель генерального директора по капитальному строительству ОАО «МОЭСК» Олег Казаков.

КОРОТКО

Теплоэлектростанция на биогазе

31 января состоялось открытие новой теплоэлектростанции на территории Курьяновских очистных сооружений Москвы в Люберцах, это первая теплоэлектростанция в Российской Федерации, работающая исключительно на биогазе. Биогаз, вырабатываемый из осадка сточных вод, относится к возобновляемым источникам энергии. Он не только экономичен, но и экологичен, что немаловажно. Станция разработана совместно российскими и австрийскими специалистами. В Европе подобные технологии используются уже не первый год и признаны достаточно эффективными. Мощность новой станции составляет 10 мегаватт, что, по мнению специалистов, позволит обеспечить электроэнергией 70% основных технологических процессов, выполняемых на очистных сооружениях.

Белоруссия предложила Москве проект

Премьер-министр Белоруссии Сергей Сидорский встретился с мэром российской столицы Юрием Лужковым. На встрече, в частности, рассматривался ход реализации строительных проектов, осуществляемых белорусской стороной в Москве, и меры по ее активизации. Также Сидорский и Лужков обсудили вопросы производственной кооперации, в частности — проблемы развития Тушинского автозавода, где осуществляется выпуск белорусских троллейбусов. Кроме того, на «Белкоммунмаш» закончена подготовка проекта по выпуску скоростных трамваев, и в ближайшее время, по словам Сергея Сидорского, этот проект будет предложен для реализации в Москве. Кроме того, Сергей Сидорский и Юрий Лужков договорились поручить АКБ «Банк Москвы» в течение 10 дней подписать договор о реализации инвестиционного проекта по строительству штаб-квартиры Национального олимпийского комитета Белоруссии в Минске. Договоренность об инвестировании со стороны «Банка Москвы» данного проекта была достигнута ранее, однако до настоящего времени соответствующий договор подписан не был.

Преднамеренное банкротство?

Следственными органами Следственного комитета при прокуратуре Российской Федерации по городу Москве завершено расследование уголовного дела в отношении бывшего руководителя ОАО «Климковский штамповый завод» по обвинению в преднамеренном банкротстве. Следствием установлено, что на протяжении длительного времени умышленно увеличивалась неплатежеспособность предприятия, повышалась кредиторская задолженность, по намеренно заниженному цену отчуждалось имущество. Преступными действиями завода причинен ущерб на общую сумму 159 млн 733 тыс. 388 руб., в результате чего Арбитражный суд Москвы признал завод банкротом.

Субсидии против кризиса

Сохранить производственный и кадровый потенциал



Мэр Москвы Юрий Лужков подписал распоряжение «О предоставлении в 2009 году субсидий организациям промышленности и науки города Москвы». В этом документе обозначена программа мер, разработанная Департаментом науки и промышленной политики города Москвы и направленная на сохранение производственного и кадрового потенциала организаций промышленности и науки города Москвы в 2009 году.

Субсидии предоставляются за счет средств бюджета города на 2009 год, предусмотренных на реализацию Городской целевой программы «Комплексная программа промышленной деятельности в городе Москве на 2007-2009 гг.», утвержденной постановлением Правительства Москвы от 5 декабря 2006 года N 943ПП.

Предоставление субсидий будет осуществляться по результатам отбора, среди претендентов — организации промышленности и науки, в том числе осуществляющие выпуск высокотехнологичной продукции, оказывающим существенное влияние на развитие экономики города Москвы и находящимся в неустойчивом или предкризисном финансовом состоянии по причине нестабильности на финансовом и товарных рынках. Помощь в форме субсидий будет осуществляться при наличии со стороны предприятий и организаций обязательств по сохранению ими основных финансово-экономических показателей на уровне 2008 года, в том числе — по объемам произведенной продукции, работ, услуг, общей численности персонала, фонду заработной платы.

Возмещение затрат организаций в форме субсидий по стабилизационным проектам и мероприятиям будет осуществляться по следующим направлениям:

— возмещение части затрат организаций, связанных с производством продукции, в том числе по приобретению производственно-технологического оборудования, сырья, материалов, комплектующих изделий, и по заработной плате;

— возмещение части затрат организаций по оплате процентов за пользование кредитами, привлеченными в российских коммерческих банках на цели, связанные с развитием экономики города Москвы;

— возмещение части затрат организаций по лизинговым платежам в рамках договоров лизинга по приобретению оборудования.

Департамент науки и промышленной политики города Москвы в этой связи должен разработать и внести соответствующие изменения и дополнения в Городскую целевую программу «Комплексная программа промышленной деятельности в городе Москве на 2007-2009 гг.», определив четкие критерии отбора получателей субсидий и условия их предоставления.

Работа по данному распоряжению будет вестись максимально публично. Вся информация будет публиковаться на официальном сайте Департамента науки и промышленной политики (www.dnpp.ru), в том числе — список заявок юридических лиц, претендующих на субсидирование в рамках стабилизационных мероприятий и проектов организаций промышленности и науки города Москвы, а также извещения о проведении отбора организаций промышленности и науки города Москвы на предоставление субсидий в рамках стабилизационных мероприятий и проектов организаций.

РЕГИСТРАЦИЯ ОТКРЫТА!

6-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЕМОНТ СКВАЖИН 2009

25 - 27 февраля 2009 г.
Гостиница «Ренессанс Москва»

О МЕРОПРИЯТИИ

Международная Конференция и Выставка посвящены организационному развитию, развитию технологий и оборудования в области бурового и сопутствующих видов сервиса, текущего и капитального ремонта скважин, а также других работ, выполняемых в рамках проектов строительства и ремонта скважин. В фокусе Конференции 2009 года: развитие супервайзинга, переход на суточные ставки, новые проекты производства буровых станков, сервис и аренда бурового оборудования, региональные аспекты развития сервиса и многое другое.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР

ИНТЕРФАКС
INTERFAX

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ:

- Рынок бурового сервиса, КРС и вспомогательного сервиса;
- Управление проектами строительства и ремонта скважин;
- Управление давлением в процессе строительства скважин, бурение на депрессии;
- Управление траекторией ствола, геонавигация;
- Строительство многоствольных скважин и КРС разрезкой боковых стволов;
- Бурение с обсадными трубами и ГНКТ;
- Инжиниринг и подбор буровых растворов, сепарационное оборудование;
- Технологии крепления скважин, подвески и герметизация хвостовиков;
- Буровые установки, установки КРС: производство и сервис;
- Долота, забойные двигатели, управляемые компоновки;
- Технологии вторичного вскрытия пласта;
- Ремонтно-изоляционные работы;
- Освоение скважин и вызов притока;
- Информационные технологии.

ОРГАНИЗАТОР

Журнал «Нефтегазовая Вертикаль»

Тел./факс: (495) 510-5724
Email: drilling@ngv.ru; Website: www.inconf.ru

ПОДРОБНОСТИ, РЕГИСТРАЦИЯ, ЗАЯВКИ НА ВЫСТУПЛЕНИЕ, БРОНИРОВАНИЕ СТЕНДОВ, НОВОСТИ И МНОГООЕ ДРУГОЕ:
<http://www.inconf.ru>

Исторический контракт

Eurocopter успешно осваивает небо Бразилии

Елена Скоморохина

После саммита Евросоюза в Бразилии президент Франции Никола Саркози и его бразильский коллега Луис Инасио Лула да Силва официально объявили о контракте, который был подписан между бразильским правительством и специально созданным консорциумом Eurocopter-Helibras на поставку компании Eurocopter пятидесяти вертолетов EC 725. Вертолеты предназначены для бразильских Вооруженных Сил, первые поставки назначены на 2010 год. Это самый большой контракт в истории Южной Америки; Бразилия получит флот, который будет способен решать широкий спектр задач. Контракт также позволит компании Eurocopter завоевывать южно-американский рынок.



«Это важное достижение для компаний Eurocopter, Helibras и бразильского правительства», — заявил президент Eurocopter Лутц Берглинг. «Этот контракт является результатом тесного промышленного партнерства и долгих партнерских отношений с Бразилией. Мы особенно гордимся тем, что вертолеты EC 725 будут производиться в этой стране. Контракт также открывает новые возможности для компании Helibras, которая станет главным авиационным центром в Южной Африке».

«Этот контракт является частью совместной декларации Airbus, ATR, военно-транспортных самолетов, производство оборудования для космической промышленности и сферы безопасности. Нынешний контракт абсолютно соответствует нашей стратегии».

Этот контракт является частью совместной декларации Airbus, ATR, военно-транспортных самолетов, производство оборудования для космической промышленности и сферы безопасности. Нынешний контракт абсолютно соответствует нашей стратегии».

«Это важное достижение для компаний Eurocopter, Helibras и бразильского правительства», — заявил президент Eurocopter Лутц Берглинг. «Этот контракт является результатом тесного промышленного партнерства и долгих партнерских отношений с Бразилией. Мы особенно гордимся тем, что вертолеты EC 725 будут производиться в этой стране. Контракт также открывает новые возможности для компании Helibras, которая станет главным авиационным центром в Южной Африке».

«Этот контракт является частью совместной декларации Airbus, ATR, военно-транспортных самолетов, производство оборудования для космической промышленности и сферы безопасности. Нынешний контракт абсолютно соответствует нашей стратегии».

Этот контракт является частью совместной декларации Airbus, ATR, военно-транспортных самолетов, производство оборудования для космической промышленности и сферы безопасности. Нынешний контракт абсолютно соответствует нашей стратегии».

Этот контракт является частью совместной декларации Airbus, ATR, военно-транспортных самолетов, производство оборудования для космической промышленности и сферы безопасности. Нынешний контракт абсолютно соответствует нашей стратегии».

Сертификаты в деталях

Обязательный или добровольный дополнительный инструмент

Ирина Скумина

Сертификация в переводе с латыни означает «сделано верно». Пожалуй, это и есть наиболее лаконичное и исчерпывающее ее определение. В настоящее время существует множество различных типов сертификатов, но объединяет их одно: они являются не просто необходимым условием для реализации продукции на рынке, но и одним из главных средств эффективного продвижения товаров и услуг.

Иерархия и классификация

С юридической точки зрения, сертификация — это процедура, в ходе которой независимая от изготовителя (продавца, исполнителя) и потребителя (покупателя) организация проверяет и удостоверяет в письменной форме, что продукция или услуги соответствуют установленным требованиям. К числу таких требований относятся различные региональные, национальные и международные стандарты, нормативы других производителей, гигиенические требования, правила пожарной безопасности и т.д.

Сертификация может быть по своей форме обязательной или добровольной. Обязательной сертификации продукция должна подвергаться в том случае, если ее использование связано с вопросами безопасности жизни и здоровья людей, а также окружающей среды. Перечень такой продукции определяется законодательно. Обязательная сертификация осуществляется органами, уполномоченными государством.

Добровольная сертификация проводится по инициативе самого производителя. Она проводится для установления соответствия продукции национальным стандартам или стандартам организаций, подтверждает ее высокое качество, содействует потребителю в выборе товара, косвенно подтверждает конкурентоспособность продукции. Как обязательная, так и добровольная сертификация различается по сфере своего действия. Бывают сертификаты международного образца (например, выданные на основании требований ISO, международной организации по стандартизации), национальные (на соответствие стандартам государства, например, ГОСТ в России, NIST в США (ранее ASA), DIN в Германии или BSI во Франции), а также сертификаты на соответствие стандартам отдельных предприятий. В зависимости от того, где и в каком качестве планируется применение продукции, ее производитель должен получить соответствующие сертификаты. Например, если продукция предназначена для России, то она должна получить не только сертификат страны-производителя, но и российский сертификат.

Кроме того, каждый из перечисленных типов сертификации имеет видовое деление, по принадлежности к определенной системе: соответствия стандартам, качества продукции, гигиенической, пожарной безопасности, строительной и т.д.

Для получения определенного сертификата производитель должен подать заявку в соответствующую структуру и приложить к ней пакет необходимых документов (свидетельств, заключений, протоколов испытаний и пр.). Далее составляется программа сертификации и определяется методика ее проведения, после чего производится испытание продукции или экспертиза услуги. На финальном этапе происходит оформление и выдача необходимых документов.

Орган, производящий сертификацию, также должен иметь соответствующее подтверждение качества своих услуг, называемое аккредитацией.

Для всех типов документов существует определенный срок действия. Например, для санитарно-гигиенических сертификатов он равен пяти годам.

Сегодня сертификат — это не только документ, подтверждающий качество товара или услуги, но и маркетинговый инструмент. Как отмечает Светлана Захарова, старший менеджер Гатчинского завода металлопластиковых изделий: «В результате проведения сертификации повышается статус предприятия, появляется возможность привлечь большее количество клиентов и решить иные задачи».

В нашей стране существует номенклатура продукции, которая должна проходить обязательную сертификацию. Перечень таких товаров и услуг содержится в соответствующих нормативных документах Правительства РФ, например, в Постановлении от 13 августа 1997 г. № 1013 «Об утверждении перечня товаров, подлежащих обязательной сертификации, и перечня работ и услуг, подлежащих обязательной сертификации». Любой орган сертификации или испытательная лаборатория должны быть аккредитованы Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии (ранее Госстандарт РФ).

В некоторых случаях указание на обязательную сертификацию может содержаться и в иных источниках. Например, согласно Закону РФ «Об энергосбережении», вся энергопотребляющая продукция (в том числе электротовары, радиотовары и пр.) подлежит обязательной сертификации по показателям энергоэффективности. В соответствии с этим документом и ГОСТ Р 51388-99 вводятся классы энергоэффективности продукции, зависящие от Индекса Экономичности Энергопотребления (ИЭЭ), определяющего соотношение (интервал соотношений) между действительным энергопотреблением конкретного изделия и стандартизованной нормой (N) энергопотребления для изделий данной группы. Наиболее энергоэффективная продукция относится к классу «А», далее — по нисходящей.

Самой полной отечественной системой стандартов, в соответствии с которой проводится обязательная сертификация, является ГОСТ Р. Согласно ее положениям и определениям проводятся испытания и лабораторные исследования различных видов продукции. Документом, подтверждающим положительный результат этих испытаний, является сертификат соответствия, выданный ФГУ «Ростест-Москва» или другим аккредитованным органом: так называемый «желтый сертификат» со знаком Ростеста.

Сертификаты, определяющие соответствие продукции требованиям других систем, выдаются уполномоченными органами по сертификации на основании протоколов испытаний и экспертных заключений, а также независимыми организациями, аккредитованными соответствующими министерствами и ведомствами. Под системой сертификации понимают совокупность участников сертификации, осуществляющих ее по правилам, установленным в этой системе. В России действуют несколько типов сертификатов: сертификат соответствия (в частности, выдаваемый в ходе обязательной сертификации, о котором говорилось выше), санитарно-эпидемиологическое заключение, пожарный сертификат, сертификат на систему менеджмента качества, отказное письмо и др.

Например, санитарно-эпидемиологическое заключение (СЭЗ), или гигиенический сертификат — документ, удостоверяющий соответствие продукции, работ или услуг государственным санитарно-эпидемиологическим правилам и нормативам. Заключение выдается органами Роспотребнадзора (ранее Госсанэпиднадзор) после проведения экспертизы на основании протокола испытаний и предъявленных документов. Существует три вида СЭЗ: на продукцию (действует 5 лет), на вид деятельности (бессрочный) и на техническую документацию (также бессрочный). Номенклатура продукции и отдельных видов деятельности, подлежащих сертификации, утвержден приказом Роспотребнадзора от 21.11.2005 №776.

Наряду с самим сертификатом к нему могут выпускаться приложения, уточняющие положения главного документа. Например, по просьбе потребителя оконного профиля PROPLEX в приложении к сертификату на этот товар была расширена формулировка области применения продукции. Ранее в документе указывалось, что профиль применяется в соответствии с требованиями СНиП 11-3-79. Такая формулировка вызвала вопросы у многих потребителей и требовала разъяснения. Компания пошла навстречу своим партнерам и получила заключение органа по сертификации, в котором есть четкая формулировка о возможности применения профиля PROPLEX для жилых, лечебно-профилактических и детских учреждений, школ и т.п. для всех климатических районов России (в т.ч. в условиях Крайнего Севера).

Обязательный характер сертификации со временем может измениться. Например, с 1 января 2007 года была отменена обязательная сертификация туроператоров. Вместо нее с 1 июня того же года Правительство РФ обязало турфирмы страховать свою деятельность на сумму от 500 тыс. до 10 млн руб., в зависимости от того, организует ли фирма внутренние или зарубежные туры.

И, напротив, для продукции или услуг, которым обязательная сертификация не требовалась, со временем она может понадобиться. Например, в настоящее время Мосгордума предлагает ввести обязатель-

ную сертификацию для так называемых «народных целителей», деятельность которых напрямую касается здоровья граждан.

Верительные грамоты

Сегодня главная общероссийская тенденция такова, что перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, сокращается. Во многие отрасли приходит сертификация добровольная. Это связано со стремлением государства снизить степень своего влияния на рынок и ликвидировать дополнительные препятствия на пути его развития.

В настоящее время Госдума рассматривает законопроект, предусматривающий почти двукратное расширение перечня продукции, по отношению к которой обязательная сертификация будет заменена более простой формой подтверждения соответствия требуемым нормам — декларированием.

По словам председателя комитета Госдумы по экономической политике, предпринимательству и туризму Евгения Федорова, эти поправки позволят российскому предпринимательству выйти на новый уровень качества и безопасности производимой продукции и услуг. «Это возможно лишь при высокой ответственности бизнеса перед обществом, а значит, потребует развития саморегулируемых организаций во всех сферах предпринимательской деятельности», — считает депутат.

Можно сказать, что добровольная сертификация является более гибкой по отношению к существующим реалиям рынка. Ее возможности не ограничены практически ничем. Если обязательная сертификация затрагивает лишь определенную группу товаров и услуг, то добровольная может применяться повсеместно. Например, недавно в России появились первые четыре сертифицированных пляжа. «Классификация и сертификация пляжей — это добровольная мера, на которую идут не все владельцы», — рассказывает руководитель департамента формирования государственной политики и организации туристской деятельности Министерства по спорту, туризму и молодежной политике Надежда Назина. — Однако она позволяет пенсионатам и санаториям привлекать дополнительных туристов, позиционируя себя в качестве пляжной территории.

Одной из первых отраслей, где будет внедрен принцип саморегулирования, является строительство. Планируется, что на смену лицензиям Ростростры придут саморегулируемые организации. Чтобы стать членом такой организации, компания необходимо будет соответствовать ряду жестких критериев.

Уже сейчас в строительной сфере отдельные компании начинают проводить сертификацию на добровольной основе. Например, с ноября 2007 года Группа компаний ПРОПЛЕКС, крупнейший российский производитель оконного ПВХ-профиля по австрийским технологиям, начала проводить сертификацию своих партнеров. Отделом по работе с клиентами компании была разработана специальная программа, которая включает в себя проведение полномасштабного аудита производства и офисов продаж компании-партнера на предмет соответствия требованиям ПРОПЛЕКС к технологии производства, помещениям, подготовке персонала, уровню обслуживания и обработке рекламаций. В дальнейшем компания планирует оказывать всестороннюю поддержку только сертифицированным партнерам. Последние, в свою очередь, получают дополнительное подтверждение качества своих услуг, о чем смогут заявить потребителю.

Объединение усилий

НИТОЛ и ИрГТУ: соглашение о сотрудничестве

Павел Крупнов, Иркутск

Компания НИТОЛ и Иркутский государственный технический университет (ИрГТУ) заключили соглашение о сотрудничестве в области разработки и внедрения нанотехнологий. Тем самым они объединили усилия по созданию в Прибайкалье центра российской нанотехнологической сети.



Иркутский государственный технический университет обладает значительным научно-технологическим потенциалом, активной научно-образовательной инновационной средой, способной обеспечить результативное развитие фундаментальных и прикладных исследований. Являясь одним из российских лидеров в области нанотехнологий, ИрГТУ несколько лет назад создал Физико-технический институт и активно развивает Байкальский Центр нанотехнологий (БЦНТ). В 2008 году БЦНТ стал основой создания Байкальского нанотехнологического кластера. Компания НИТОЛ реализует самый масштабный в России «поликремниевый проект», который является инфраструктурным для развития нанотехнологий в Российской Федерации.

Подписание соглашения прокомментировал ректор ИрГТУ Иван Головных: «Особенно важно, что сотрудничество науки и бизнеса способствует формированию высокотехнологической индустрии в России».

Данное соглашение предусматривает сотрудничество в научно-технической и образо-

вательных сферах, взаимодействии по вопросам коммерциализации результатов научно-технической и инновационной деятельности в сфере нанотехнологий, реализации совместных научно-исследовательских проектов в рамках федеральных и региональных программ, проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских работ, реализацию проектов в системе подготовки специалистов в области нанотехнологий.

Виктор Туляков, директор Департамента общественных связей компании НИТОЛ, отметил: «Проект НИТОЛа —

высокотехнологичный и наукоемкий, он требует тесного и результативного сотрудничества компании с ведущими научно-исследовательскими центрами, одним из которых является БЦНТ».

«Соглашение между ИрГТУ и компанией НИТОЛ стало еще одним существенным шагом на пути создания в Прибайкалье центра российской нанотехнологической сети», — сказал начальник управления инноваций и высшей школы министерства экономического развития, труда и высшей школы Иркутской области Василий Шербак.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания НИТОЛ — крупнейшей в России производителем ключевых продуктов для солнечной энергетики и микроэлектроники — высокоочищенного трихлорсилана и поликристаллического кремния. В состав акционеров компании НИТОЛ входят институт Группы Всемирного банка корпорация IFC, один из мировых лидеров в области солнечной энергетики компания Suntech, инвестиционная группа Ecoolve.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместитель главного редактора
Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора
Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь
Светлана Головань

Дизайн и верстка
Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев
Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор
Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают:
Анастасия Рыкова
Анна Глуховская
Анатолий Коптяев
Владимир Тихомиров
Елена Львова
Игорь Степанов

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «©» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 30.01.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912303
Тираж 40000 экз.