Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

20 июля — 26 июля 2009 года

№25 (298)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Оборудование для ГЭС «Ла Йеска»
«Силовые машины» отгрузили первую партию
стр. 2

Пермские ГТУ
Очередное подтверждение надежности
стр. 2

Остановка — не угроза
Системный оператор обеспечивает стабильность
стр. 3

Проверка боеготовности
Штабные учения сетевых энергетиков
стр. 3

Операция «ЦУС»
Прямая схема управления
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4

Тенденции рынка стали
Ситуация остается неустойчивой
стр. 4

Прибыль на «боковике»
Осцилляторы — надежный способ
стр. 4

Промежуточные дивиденды
«Полюс Золото» не будет выкупать свои акции
стр. 4

Рост цен на трубы
Металлотрейдеры оценили изменения на рынке
стр. 4

Автосборка в Приморье
«Соллерс» ведет переговоры
стр. 4

Реструктуризация долга
Группа «ГАЗ» убедила кредиторов
стр. 4

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2009 5-7

С праздником!
Поздравления и пожелания
стр. 5

Больше позитива
Металлурги растут и развиваются
стр. 6

«Металл-Экспо'2009»
15-летие крупнейшего профессионального форума
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Полюс чистоты
Антарктику спасают от «вечного мусора»
стр. 8

Индустриальная культура
Новая книга по истории промышленности
стр. 8

Нижнекамскому комплексу
Энергооборудование для «ТАНЕКО»
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) предложила обиженным на энергетиков. Еще в апреле премьер-министр Владимир Путин упростил порядок техприсоединения к электрическим сетям для физических и юридических лиц (до 100 кВт). Плата за техприсоединение до 15 кВт ограничивается суммой в 550 руб. (ранее эта норма действовала только для физлиц). Кроме того, малому и среднему бизнесу с устройствами мощностью от 15 кВт до 100 кВт разрешается оплачивать подключение к сетям с беспроцентной рассрочкой 95% от общей стоимости услуг на 3 года. ФАС при этом объявила, что принимает сообщения об отказах сетевых компаний в технологическом присоединении и отсутствии ответов на заявку в установленный срок. Кроме того, в ФАС можно обращаться, если при присоединении энергоустановки мощностью до 15 кВт сетевая компания требует уплатить сумму, превышающую 550 руб., или отказывается предоставить рассрочку по оплате за техприсоединение энергоустановки мощностью свыше 15 кВт до 100 кВт.

«Скорая помощь» для рельс

Российские инновации — в Западную Европу

Евгений Журавлев,

ОАО «Калужский завод «Ремпутьмаш» приступил к выполнению контракта с австрийской компанией Maschinenfabrik Liezen (MFL) о совместном производстве рельсофрезерного поезда. Безусловно, это следует считать фактом признания в ЕС российских дорожных инновационных решений.

Любые поезда — даже самые легендарные — увы, изнашивают рельсы…

Конкурентные условия развития международного рынка перевозок диктуют все более высокий уровень скоростей и объемов перевозимых грузов. Рост грузоперевозок, увеличение максимальных скоростей и нагрузок на ось в свою очередь выдвигает принципиально новые требования к нормам надежности и безопасности, которые должны обеспечивать техника, технологии и условия эксплуатации. Анализ статистических данных показывает, что если в 1950 году доля одиночных отказов рельсов в результате контактно-усталостных повреждений и износа головки составляла 18,3%, то к 2004 году она повысилась до 94%. Это можно объяснить ростом нагруженности и динамики перевозок.

В этих условиях на первый план выходит задача максимально эффективного и быстрого восстановления поверхности железнодорожного полотна и устранения дефектов. В настоящее время часть этой задачи выполняют рельсошлифовальные поезда РШП, признанным лидером в выпуске которых является ОАО «Калужский завод «Ремпутьмаш».

Привлекательность рельсофрезерного поезда состоит в его высокой производительности работы и высокой степени точности обработки профиля головки рельс, даже при значительном их износе. По расчетам конструкторов, производительность нового поезда составит 800–1000 км/год при температурных условиях от -20 до +40 градусов по Цельсию. Конструкция рельсофрезерного поезда будет состоять из трех модулей — фрезерный, модуль привода и сбора стружки и модуль жизнеобеспечения.

Технические требования целесообразности использования рельсофрезерного поезда с учетом технического состояния рельсов железных дорог России определяют оптимальные величины характеристик глубины фрезерования: максимальная глубина должна быть не менее 3,4 мм. В случае соблюдения всех технических условий применение комплексных технологий ремонта рельсов в пути с использованием как рельсофрезерных поездов, так и рельсошлифовальных позволит охватить около 95% от всей протяженности железных дорог России. При этом на долю новых поездов придется около 60% обрабатываемых рельсов, а применяемые сегодня рельсошлифовальные поезда будут обрабатывать около 35%. Это позволит обеспечить скоростные режимы эксплуатации поездов в полном соответствии с современными требованиями.

Разработчики уверены, что применение новой технологии позволит ликвидировать трудоемкие и дорогостоящие операции по разрезке плетей, их перевозке, комплектованию в 800-метровые плети перед сваркой и репрофилированием в стационарных условиях. А совместное применения рельсофрезерных и рельсошлифовальных поездов и последующее профилактическое поддержания пути при использовании РШП позволит значительно снизить ограничения скорости, повысить безопасность движения поездов, достигнуть ресурса эксплуатации рельсов до 1 млрд т. груза брутто.

Фрезерование можно производить по любому профилю, что сразу же лишает необходимости в демонтаже путевых переводов. При ротационном шлифовании необходимо демонтировать путевые переводы частично или полностью. Фрезерование же в свою очередь существенно сокращает время на собственно обработку рельсов, что автоматически сокращает продолжительность «окон» и делает более продуктивным работы по восстановлению верхнего строения пути. Помимо этого фрезерование обеспечивает очень точное восстановление поперечного профиля рельса (+/- 0,1 мм относительно номинала). Такой профиль достигается на каждом участке обрабатываемого пути.

Важный показатель — производительность. Сравнивая оба метода, можно сделать вывод, что фрезерование обеспечивает за один проход съем материала до 1 мм с поверхности катания и 3-4 mm со стороны кромок при производительности 900 м/час.

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Рост промпроизводства в РФ, по прогнозу Минэкономразвития, в 2010 году составит 0,8%, в 2011 году — 1,7%, в 2012 году — 1,9%. Дефицит федерального бюджета ограничивается в 2010 году 6,5% ВВП с последующим снижением до 4% в 2011 году и 3% ВВП в 2012 году. При цене на нефть Urals на уровне $55 за баррель в 2010 году, $56 в 2011 году и $57 за баррель в 2012 году, рост ВВП составит 1% в 2010 году, 2,6% и 3,8% в последующие годы.

Битвы прогнозов

Инвесторы ждут не обещаний, а информации

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru (входит в ИХ «ФИНАМ») провела конференцию «Экономические прогнозы госслужащих: вредно для репутации и для карьеры».

Эксперты предполагают, что различия в прогнозах чиновников различных ведомств — симптом аппаратной борьбы. «Российская исполнительная власть, к сожалению, не является единой командой, которая реализует некую общую стратегию. Поэтому представители разных министерств и ведомств часто выдают качественно разнящиеся оценки и прогнозы. Зачастую аппаратные «конкурирующие фирмы» откровенно подставляют друг друга, при этом общее воздействие их публичных действий на состояние экономики не учитывается. А иногда чиновник-ньюсмейкер может озвучивать тот или иной прогноз с целью решения бизнес-задач, о которых общество может лишь догадываться», — считает директор Института национальной стратегии Станислав Белковский.

Другой подход у руководителя дивизиона «Инвестиционный» холдинга «ФИНАМ» Дмитрия Серебреникова, который связывает противоречивые официальные прогнозы с недостаточно развитой системой статистики: «Различность оценки связана с отсутствием у топ-менеджеров корпорации «Россия» единого монитора показателей оной. Вот и получается, как у тех слепцов с описанием слона: один потрогал ногу, другой ухо, третий хобот и каждый рассказал свое».

Впрочем, главное не слова, а действия. Например, ведущий консультант ООО «ФинЭкспертиза» Дмитрий Ширяев отметил: «Несогласованность позиций чиновников (по их высказываниям) сама по себе некритична. Важнее то, какие решения будут приниматься после обсуждения (в данном случае публичного и заочного) соответствующих вопросов. В любом случае, зная позиции подчиненных, решения примут первые лица государства. За последствия отвечать, прежде всего, им, а не комментаторам».

Однако эксперты уверены, что разногласия чиновников уже нашли отражение в ситуации в российской экономике. «Упали глубже, чем могли бы, и выбираться будем дольше! Цель антикризисной политики так и останется неизменной — выход из кризиса. Но выделенные деньги на решение этой задачи так и не доходят до конечных потребителей (кроме некоторых). Вот и будем наблюдать в ближайшее время попытки решить эту проблему», — констатирует г-н Серебренников. «Единой антикризисной стратегии у российской власти нет. Правительство идет путем латания дыр. Кроме того, в последнее время на верхних этажах власти наблюдаются признаки опасной эйфории: многие крупные чиновники считают, что ситуативный рост цен на нефть уже свидетельствует о близком завершении кризиса», — дополняет г-н Белковский.

Впрочем, как минимум, на манипуляцию рынком высказывания чиновников не нацелены. «По моему опыту, в большинстве своем они слабо представляют себе связи между новостями и реакцией рынка ценных бумаг или валют. Правдивой может быть только информация о текущем положении дел. Вот лучше бы они чаще ее давали, а не делали прогнозов! А люди с нормальной логикой сами сделают правильные выводы», — считает г-н Серебренников.

Нанопарк в Москве

Ирина Шабанова

Российская корпорация нанотехнологий (РОСНАНО) и Московский физико-технический институт (МФТИ) подписали соглашение о сотрудничестве, направленное на развитие инфраструктуры наноиндустрии. В частности, стороны договорились о возможности создания инновационно-внедренческого технопарка «Нанотехнологии и наноинжиниринг». Технопарк будет функционировать в качестве инфраструктурной базы для реализации собственных и совместных проектов МФТИ и РОСНАНО в сфере нанотехнологий. Также он сможет оказывать услуги для проведения исследований и выполнения работ по реализации проектов в сфере нанотехнологий другим организациям.

В данном случае партнером РОСНАНО выступает один из ведущих и авторитетнейших столичных вузов — Московский физико-технический институт, он был создан в 1951 году на основе физико-технического факультета МГУ (1946-1951). Институт осуществляет подготовку специалистов высшей квалификации в различных областях современной науки и техники. Основателями и сотрудниками института были лауреаты Нобелевской премии П.Л.Капица, Н.Н.Семенов, Л.Д.Ландау. Многие ведущие российские ученые являются профессорами МФТИ. Среди них более 80 академиков и членов-корреспондентов Российской академии наук. С самого основания в Московском физико-техническом институте используется оригинальная система подготовки специалистов, получившая широкую известность как «система Физтеха».

«Технопарк необходим для устранения разрыва между результатами научной деятельности в области нанотехнологий и применением этих результатов на практике. То есть для коммерциализации разработок и вывода высокотехнологичных продуктов на рынок и дальнейшей технологической поддержки производства реальной продукции», — рассказал управляющий директор РОСНАНО Георгий Колпачёв.

Помимо идеи создания технопарка, РОСНАНО и МФТИ договорились о совместной подготовке и реализации инновационных проектов в сфере нанотехнологий, наноэлектроники, бионанотехнологий и информационных технологий. А также о реализации образовательных проектов по подготовке, переподготовке и повышению квалификации специалистов в сфере наноиндустрии. Для этой цели институтом будут разработаны специальные программы.

Еще одним пунктом соглашения стала договоренность об использовании Корпорацией экспертного потенциала специалистов МФТИ для экспертизы проектов РОСНАНО и привлечении лабораторий института к деятельности сертификационного центра Корпорации «НАНОСЕРТИФИКА».

В данном проекте Государственная корпорация «Российская корпорация нанотехнологий» (РОСНАНО, основана в 2007 году федеральным законом № 139 ФЗ для реализации государственной политики в сфере нанотехнологий) выступает прежде всего в качестве соинвестора. Финансовое участие РОСНАНО на ранних стадиях проектов снижает риски ее партнеров — частных инвесторов. РОСНАНО уже участвует в создании объектов нанотехнологической инфраструктуры, таких как центры коллективного пользования, бизнес-инкубаторы и фонды раннего инвестирования.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Подробности правового статуса товарных знаков с олимпийской символикой

Совет директоров МК «Уралмаш» совершил важную кадровую рокировку

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Многие производители различной продукции уже начали готовиться к Олимпийским играм в Сочи — 2014, а каковы перспективы охраны товарных знаков с олимпийской символикой и можно ли продавать такую продукцию уже сейчас?»

Игорь Суршков, Тольятти

Валерий Джермакян,
Советник, ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«Охрана товарных знаков с олимпийской символикой возможна, но требует соблюдения определенных условий, нарушение которых приводит к отказу в регистрации товарных знаков как российским, так и иностранным заявителям.

Роспатент отказал в регистрации товарных знаков «OLYMPIC GOODS» (олимпийские товары) по заявке №2005728473/50, «OLIMPIC STORE» (олимпийский резерв) по заявке №2005731089/50 и им подобным, руководствуясь статьей 7 Федерального закона от 29.04.1999 года №80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (с изменениями от 10.01.2003 года, 20.12.2004 года, 16, 25.10.2006 года), где указано, что Олимпийский комитет России в соответствии с Олимпийской хартией Международного олимпийского комитета осуществляет меры по юридической защите прав собственности Международного олимпийского комитета на использование олимпийских символа, девиза, флага, гимна, наименований «олимпийский», «Олимпиада» на территории Российской Федерации.

Олимпийский комитет России обладает правом собственности на олимпийские символ, эмблему, флаг и наименование «олимпийский», зарегистрированные в установленном порядке. Их использование в рекламных, коммерческих и иных целях регламентируется Олимпийской хартией Международного олимпийского комитета и допускается только с разрешения и на условиях Олимпийского комитета России.

Поскольку заявитель не предоставил разрешение Олимпийского комитета России в регистрации заявленных обозначений в качестве товарных знаков. Палата по патентным спорам Роспатента пришла к выводу, что заявленные обозначения способны ввести потребителя в заблуждение относительно производителя, так как могут порождать представление о том, что товары (услуги) выпускаются (оказываются) с согласия или под контролем Международного олимпийского комитета (МОК).

Вышеизложенное дает ответ на ваш первый вопрос относительно принципиальной возможности регистрации товарных знаков с олимпийской символикой, однако при этом не следует забывать, что даже наличие разрешения на регистрацию товарного знака от Олимпийского комитета России не является самодостаточным «пропуском» для регистрации товарного знака. Заявляемый товарный знак с олимпийской символикой, как и любой товарный знак, не должен представлять собой обозначение, охрана которому не предоставляется на основании ст. 1483 ГК РФ.

В соответствии со статьей 7 Федерального закона от 01.12.2007 № 310-ФЗ «Об организации и о проведении XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, развитии города Сочи как горнокли-матического курорта и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» под олимпийской символикой понимаются наименования «Олимпийский», «Олимпиада», «Сочи-2014», «Olympic», «Olympian», «Olympiad», «Olympic Winter Games», «Olympic Games», «Sochi-2014» и образованные на их основе слова и словосочетания, а также олимпийские символы: огонь, факел, флаг, гимн, девиз, эмблемы и символы предыдущих Олимпийских игр. К олимпийской символике и паралимпийской символике относятся также произведения изобразительного искусства, музыкальные, литературные и иные произведения, содержащие олимпийскую символику и (или) паралимпийскую символику или ее элементы и предназначенные для обозначения Олимпийских игр и (или) Паралимпийских игр.

Лица, желающие использовать в коммерческих целях товары с элементом признанной олимпийской символики, должны знать о том, что уполномоченным правообладателем товарного знака «Сочи–2014» является автономная некоммерческая организация «Заявочный комитет «Сочи 2014», на имя которой выдано свидетельство на товарный знак №316841 с приоритетом от 30.01.2006 и сроком действия регистрации до 30.01.2016. Использовать данный товарный знак без разрешения правообладателя нельзя и суды уже сейчас пресекают подобные действия. В январе 2009 года к административной ответственности был привлечен и оштрафован предприниматель без образования юридического лица, продававший предметы одежды с обозначением «Сочи-2014» (пост. ФАС Северо-Кавказского Округа по делу № А32-9825/2008-5/145-71 АЖ). И это не единственное судебное решение».

Уважаемые читатели!
Редакция газеты «Промышленный еженедельник» принимает вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности по тел/факсу (495) 970-1956 или по e-mail: promweekly@mail.ru. Вопросы для ответов и комментариев редакция передает экспертам ведущей в данной области компании России — ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры».

Пермские ГТУ

Очередное подтверждение надежности

Майя Горбунова

В июле 2009 года наработка лидерного двигателя ПС-90ГП-1 из состава газотурбинной установки ГТУ-12ПГ, изготовленной ОАО «Пермский моторный завод», достигла 50000 часов с начала эксплуатации на компрессорной станции КС-42 «Федоровская» ОАО «Сургутнефтегаз» (Федоровское нефтегазоконденсатное месторождение, ХМАО).

После первого капитального ремонта данный двигатель наработал уже 26 500 часов, притом, что согласно техническим условиям на ПС-90ГП-1, его межремонтный ресурс составляет 25000 часов.

Лидерный двигатель ПС-90ГП-1 был поставлен ОАО «Сургутнефтегаз» в июне 2001 года, капитальный ремонт прошел в 2005 году.

В настоящее время парк газотурбинных установок ГТУ-12ПГ в ОАО «Сургутнефтегаз» насчитывает 19 штук, из них 6 ГТУ применяются для привода ГПА и 13 — для привода ГТЭС.

Кроме того, в целях обеспечения бесперебойной эксплуатации ГПА и ГТЭС ОАО «Сургутнефтегаз» дополнительно закупило 4 резервных двигателя ПС-90ГП-1. Высокие показатели надежности газотурбинных установок пермского производства обеспечиваются, в первую очередь, благодаря тесному сотрудничеству разработчика продукции — ОАО «Авиадвигатель», завода-изготовителя — ОАО «Пермский моторный завод» и эксплуатирующих организаций. В структуре ОАО «ПМЗ» уже много лет функционирует Управление поддержки заказчика, специалисты которого, напрямую работая с эксплуатантами, в кратчайшие сроки решают все технические проблемы.

Оборудования для ГЭС «Ла Йеска»

ОАО «Силовые машины» отгрузило первую партию

«Силовые машины» осуществили отгрузку первой партии энергооборудования, изготовленного для строящейся ГЭС «Ла Йеска» в Мексике. В нее вошли кран машинного зала, узлы двух гидротурбин со станционными номерами 1 и 2, а также вспомогательное гидромеханическое оборудование.

В соответствии с условиями контракта, «Силовые машины» изготовляют и поставляют для новой мексиканской гидроэлектростанции две гидротурбины мощностью 375 МВт каждая, два гидрогенератора, а также вспомогательное оборудование. Доля «Силовых машин» в общем объеме проекта стоимостью $800 млн составляет свыше $200 млн. Следующая поставка, включающая один гидрогенератор, узлы двух гидротурбин и вторую партию гидромеханического оборудования запланирована на третий квартал текущего года. Проект строительства электростанции имеет жесткие сроки: первый гидроагрегат должен быть пущен в эксплуатацию в январе 2012 года, второй — в апреле того же года, а в целом проект должен быть завершен в июне 2012 года. ГЭС «Ла Йеска» будет иметь самую высокую в мире насыпную плотину с бетонным покрытием. Она поднимется на 220 м. Общая номинальная мощность станции составит 750 МВт.

ГЭС «Ла Йеска» станет частью гидроэнергетического каскада на реке Рио-Гранде-де-Сантьяго на границе штатов Халиско и Наярит. Для двух ранее построенных станций этого каскада — ГЭС «Агуамильпа» мощностью 975 МВт и ГЭС «Эль Кахон» мощностью 750 МВт — энергетическое оборудование также поставила компания «Силовые машины».

Кадры Уралмаша

Назим Эфендиев и Олег Данченко

Совет директоров Машиностроительной корпорации «Уралмаш» избрал Назима Эфендиева Председателем Совета Директоров компании. Генеральным директором ЗАО «МК «Уралмаш» назначен Олега Данченко.

Олег Данченко родился в 1956 году в Ленинграде. В 1982 году с отличием закончил Северо-Западный заочный политехнический институт по специальности «Технология машиностроения, металлорежущие станки и инструменты». С 1973 года по 2003 год работал на Ижорских заводах, пройдя путь от токаря до заместителя гендиректора по производству. В 2003-2006 годах — исполнительный директор ЗАО «ОМЗ-НЕМО», ООО «СМАРТ», ЗАО «Завод металлоконструкций». С 2006 по 2008 год — генеральный директор ОАО «Курганхиммаш». В 2008 году назначен генеральным директором ОАО «Уралхиммаш». «Назиму Эфендиеву удалось добиться значительных успехов в обеспечении синергии от объединения «Уралмашзавода» и «ОРМЕТО-ЮУМЗ» и позиционировать МК «Уралмаш», созданную на базе этих важнейших мощностей, как значимого поставщика оборудования и комплексных решений для горных и металлургических предприятий, — сказал председатель Совета директоров ОМЗ Фарид Канцеров. — В сегодняшних непростых экономических условиях Совет директоров считает необходимым сконцентрировать оперативное управление компанией на решении антикризисных задач, в связи с чем и приглашена команда во главе с Олегом Данченко, который блестяще проявил себя на Уралхиммаше: нарастил портфель заказов, обеспечил их своевременное выполнение». «Назим Эфендиев на посту председателя Совета директоров сможет сконцентрироваться на достижении поставленных учредителями стратегических целей, в том числе по трансформации МК «Уралмаш» в одного из сильнейших игроков не только на российском, но и на международном рынке», — подчеркнул Фарид Канцеров.

Сатурн-олимпиада

Состоялся 18 (летний) Слет молодежи объединения

Под Рыбинском — в березовой роще у реки Чичерицы, на берегу реки Волги Глебовского сельского поселения, состоялся 18 (летний) Слет молодежи ОАО «НПО «Сатурн».

В спортивных, творческих, интеллектуальных конкурсах слета приняли участие 26 команд из Рыбинска, Москвы и Московской области, Перми, представляющих структурные подразделения ОАО «НПО «Сатурн», его дочерние общества, предприятия-партнеров. В том числе — из Научно-технического центра им А. Люльки, Лыткаринского машиностроительного завода, ОАО «ОКБ Сухого», ЗАО «Гражданские самолеты Сухого», ПАО «Инкар», Инженерного центра (г. Пермь), Рыбинской государственной авиационно-технологической академии им. П. А. Соловьева, ОАО «Сатурн — Газовые турбины», ОАО «Русская механика». За событиями ежедневно следили около 2000 болельщиков.

Слеты молодежи проходят в ОАО «НПО «Сатурн» с 1984 года, на протяжении последних шести лет — с постоянной регулярностью дважды в год, и привлекают все большее количество участников и зрителей. «Особый подход к месту проведения и программе, внимание к слету руководства компании и как следствие — его высочайший уровень и широкое представительство — наша традиция», — говорят организаторы мероприятия.

Пристальное внимание руководства ОАО «НПО «Сатурн» к молодежной политике неслучайно: каждый пятый работающий в компании — это молодой человек в возрасте до 30 лет. Численность персонала всех предприятий, входящих в ОАО «НПО «Сатурн» составляет более 20 тыс. человек. Средний возраст работников компании — 44 года.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Нам нужно обязательно заниматься развитием нашей оборонной компоненты, нужно заниматься самыми современными вооружениями. Я не так давно посещал одно из наших крупнейших оборонных предприятий, завод «Севмаш», который занимается строительством кораблей. Нам, конечно, надо строить как можно больше кораблей и подводных лодок, для того чтобы материальная основа Военно-Морского Флота была надлежащего качества. С этим у нас есть проблемы, если говорить по-честному. Мы все знаем, в каком состоянии многие наши корабли, как много нам придется сделать, сколько потратить сил, средств для создания всех этих условий. Но, тем не менее, мы и сейчас способны показывать нормальные результаты. Сегодня осуществлен пуск стратегической ракеты с подводной лодки, и этот пуск был удачным. Цель была достигнута».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает сведения об установлении индивидуальных тарифов на услуги по передаче электрической энергии:

— Постановление Республиканской службы по тарифам Республики Марий Эл от 25.06.2009 года №45 «Об установлении индивидуальных тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям ООО «Премьер-Пласт» на 2009 год. Источник официального опубликования: газета «Марийская ПРАВДА» №113(22995) от 01.07.2009 года.

КОРОТКО

Активы Компенсационного фонда

Межрегиональное НП «Общество профессиональных экспертов и оценщиков» передало средства своего Компенсационного фонда под управление УК «Газпромбанк — Управление активами». Решение принято по результатам конкурса, в котором участвовали семь управляющих компаний. «Развитие партнерских отношений с новым для российского рынка типом инвесторов — саморегулируемыми организациями — является одним из приоритетных направлений деятельности нашей компании, — отмечает Александр Пчелинцев, генеральный директор УК «Газпромбанк — Управление активами». — Поскольку изначальная задача Компенсационного фонда — обеспечение взаимной материальной ответственности между членами СРО, мы сформулировали главную финансовую цель — сохранить основную сумму инвестирования при плавном приросте капитала и на основе этого предложили соответствующую стратегию».

Рост площадей расчистки просек

В 2009 году энергетики «Тверьэнерго» запланировали произвести расчистку 2346 га просек на ВЛ 35-110 кВ и 0,4-10 кВ, затратив на эту работу 22,3 млн руб. Планы 2009 года в 2 раза превышают плановые показатели прошлого года. За I полугодие расчищено 704 га трасс ВЛ 10-110 кВ, что составляет 103% плана. На данную работу энергетики затратили 4,3 млн руб., экономия — 4,8 млн руб. Сократить расходы по данному направлению удалось за счет перехода на механизированную расчистку просек. Для работы энергетики используют 21 единицу автотракторной техники. Для повышения качества и скорости работ, в I полугодии 2009 года было приобретено 26 бензопил и кусторезов на сумму 500 тыс. руб. Выделено 2,3 млн руб. на ремонт тракторов. Объектами расширения просек являются линии, снабжающие электроэнергией г. Калязин, Бежецк, Торжок, Конаковский район, водоочистительные сооружения г. Твери. От выполнения запланированного объема работ зависит надежность энергоснабжения потребителей филиала ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго» и противопожарная защита лесных угодий, поэтому энергетики приложат максимум усилий для реализации поставленных задач.

«Скорая помощь» для рельс

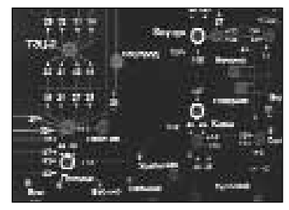
(Окончание. Начало на стр. 1)

Производительность же ротационной шлифовальной установки зависит естественным образом от количества используемых шлифовальных модулей и от мощности самих модулей. И зачастую достижение съема в 2-3 мм со стороны кромок является для шлифования затруднительной задачей. По расчетам разработчиков, производительность и функциональные возможности рельсофрезерных поездов в 1,7 раза превышают показатели машин, используемых в настоящее время. Первый опытный образец рельсофрезерного поезда должен появиться уже в 2010 году. Компании-разработчики уверены, что он станет революционной моделью современной путевой техники, предназначенной для ремонта железнодорожных путей. Кроме поставок для ОАО «РЖД», «Ремпутьмаш» планирует в 2010-1011 гг. выйти и на мировой рынок. Поезд однозначно интересен зарубежным компаниям, поскольку позволяет существенно экономить средства.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «РЕМПУТЬМАШ» объединяет 9 производственно-торговых предприятий, специализирующихся на выпуске и ремонте машин для обслуживания железнодорожных путей. Управляющей компанией является ОАО «Калужский завод «Ремпутьмаш». Занимая лидирующие позиции в области выпуска путевых машин для обслуживания железных дорог с шириной колеи 1520 мм, группа компаний «Ремпутьмаш» активно осваивает рынки стран с железнодорожным полотном колей 1435 и 1560 мм.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Санкт-Петербург приглашает на форум средств и технологий визуализации



В Ижевске запущена новая модель управления электрическими сетями региона

Проверка боеготовности

В Подмосковье прошли учения сетевых энергетиков

Илья Карпенко

На днях в Каширском районе и подмосковном городе Котельники прошли штабные учения и тренировка по ликвидации аварийной ситуации на электросетях, организованные энергетическими компаниями Московской области при участии Администрации Каширского района.

Штабные учения подготовила и провела Московская областная энергосетевая компания (ОАО «МОЭСК») совместно с Каширской электроэксплуатационной компанией (ОАО «Каширская ЭЛЭК») при участии Администрации Каширского района. В ходе прошедших тренировок отрабатывалась ликвидация аварийной ситуации — технологических нарушений с обесточением жизненно важных объектов в деревне Лиды Каширского района: водозаборного узла, котельной, детского реабилитационного центра «Семья», жилых домов по улице Лесной в городе Кашира и прилегающих к ним дачных участков.

Руководство учениями и всеми мероприятиями по ликвидации аварийной ситуации осуществлял оперативный штаб МОЭСК, а ее ликвидацию — специалисты Управления аварийно-восстановительных работ (УАВР) этой компании совместно с сотрудниками Каширской ЭЛЭК.

В ходе прошедших штабных учений перед подмосковными энергетиками задачи ставились комплексные. Главное, что требовалось выяснить в ходе тренировок: работает ли вся система предотвращения нештатных ситуаций и оперативной ликвидации аварий на линиях электропередачи, которая была создана в Московской областной энергосетевой компании и муниципальных электроэксплуатационных компаниях.

При этом рассматривались разные варианты нештатных и аварийных ситуаций, а также три степени готовности к ним оперативного штаба, УАВРа и персонала Каширской ЭЛЭК. В штабных учениях были задействованы все ответственные за чрезвычайные ситуации подразделения и службы, использована специальная техника (машины аварийно-восстановительных работ, штабной автобус, экскаваторы, автокраны), электротехническая лаборатория, дизельная электростанция.

Участвовавшие в учениях оперативно-выездные бригады решали разные задачи: первая с помощью передвижной дизельной электростанции обеспечивала подачу электроэнергии на обесточенные объекты; вторая осуществляла замену вышедшего из строя трансформатора; третья при поддержке электротехнической лаборатории вела поиск неисправности на кабельной линии.

Главный инженер МОЭСК Батор Цагадаев (слева) и главный инженер Каширской ЭЛЭК Сергей Сергеев

Ситуация осложнялась тем, что, во-первых, обесточение водозаборного узла в летнее время грозило обострением эпидемиологической ситуации, а во-вторых, тем, что без света остался детский дом — реабилитационный центр «Семья», в котором в тот момент находилось шестьдесят ребятишек. Всего же без электроэнергии остались более двухсот жителей района.

Подводя итоги прошедших учений, главный инженер Московской областной энергосетевой компании Батор Цагадаев, руководивший оперативным штабом, поблагодарил всех, кто участвовал в этой «разведке боем». И подчеркнул, что достигнута главная цель учений — проверка оперативного взаимодействия и слаженности работы всех служб Московской областной энергосетевой компании и ее регионального предприятия, Каширской электроэксплуатационной компании.

«Штабные учения прошли по намеченному плану и в соответствии с существующими нормативами, — сказал Батор Даржапович. — Вместе с тем, замечен ряд недоработок, которые мы обязательно устраним. В Каширском районе такая экстремальная тренировка проводится нами впервые. Но в дальнейшем мы планируем проводить здесь такие учения регулярно».

В действительности ситуация, отрабатываемая в ходе штабных учений, для муниципальных энергетиков Московской области являлась если не ординарной, то вполне привычной. Директор по эксплуатации электрических сетей Московской областной энергосетевой компании Виктор Мураховец заметил: «У нас такие ситуации — каждый день. Вот вчера нечто подобное произошло в городе Дрезна Орехово-Зуевского района — из-за аварии на линиях электропередачи там также подключали дизельную электростанцию. А сегодня здесь же, в Каширском районе, в городе Ожерелье тепловики при ремонте теплотрассы порвали силовой кабель и обесточили четыре трансформаторные подстанции. Полгорода остались без света. Мы уже отправили туда аварийно-восстановительную бригаду».

По окончании штабных учений руководители Каширской ЭЛЭК и оперативного штаба МОЭСК встретились с первым замглавы Администрации Каширского района Сергеем Самариным. Они подвели итоги мероприятия, обсудили существующие проблемы, наметили планы дальнейшего сотрудничества и развития сетевого хозяйства района. Сергей Михайлович высоко оценил работу сетевых энергетиков и отметил их слаженные действия не только во время учений, но и в повседневной жизни: «Во всяком случае, серьезных аварий на электросетях у нас в районе не происходило», — сказал он.

В целом прошедшие учения показали высокую степень готовности Московской областной энергосетевой компании к возможным нештатным ситуациям и их хорошую выучку на случай аварий на линиях электропередачи, а также четкое и грамотное взаимодействие специализированных подразделений энергосетевых компаний и служб ГО и ЧС Каширского района.

Операция «ЦУС»

Удмуртские сети: прямая схема управления

Людмила Петровская

В первой половине июля в Ижевске еще один Центр управления сетями (ЦУС) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» приступил к выполнению операционных функций — то есть, перешел на прямую схему управления электрическими сетями, находящимися в зоне ответственности удмуртского филиала компании.

Оперативный персонал диспетчерской службы ЦУС будет осуществлять оперативно-технологическое управление линиями электропередачи 110 кВ, электрооборудованием и устройствами релейной защиты и автоматики электросетевого комплекса компании в Республике Удмуртия, отслеживать и предупреждать технологические нарушения.

Заместитель генерального директора — директор филиала «Удмуртэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Вячеслав Бакулев на церемонии вручения акта о приеме ЦУСом операционных функций сообщил: «С передачей Центру управления сетями операционных функций новое качество получили процессы взаимодействия и принятия решений по оперативному планированию производства, ремонтных работ, организационному и технологическому управлению. Все это в совокупности позволит увеличить надежность электросетевого комплекса Удмуртии, свести до минимума возникновение аварийных ситуаций в энергосистеме, обеспечить непрерывный контроль за состоянием электрооборудования, повысить эффективность деятельности организации в целом».

В процессе подготовки Центра к выполнению операционных функций сотрудниками ОАО «МРСК Центра и Приволжья» были в полном объеме выполнены Технические требования ОАО «СО-ЦДУ ЕЭС» по организации прямых каналов связи и передачи телеметрической информации с объектов распределительных электрических сетей в диспетчерский центр Удмуртского РДУ и ЦУС. В том числе было обеспечено наличие основных и резервных прямых каналов связи с объектами управления, организована передача телеметрической информации между диспетчерскими центрами, ЦУС и подстанциями. Была проведена масштабная работа по внедрению цифровых каналов связи от подстанций до Центра управления сетями и по прокладке оптоволоконных линий связи для расширения возможностей передачи информации.

Напомним, ЦУС удмуртского филиала ОАО «МРСК Центра и Приволжья» начал работу 20 марта 2007 года. При его создании был смонтирован современный программный технический комплекс, оснащенный диспетчерским щитом с системой отображения информации на основе видео-кубов. Он позволяет визуально оценить любую информацию схемного решения, а также данные телеметрии и телесигнализации. Благодаря применению современных IT-технологий, оперативный персонал ЦУСа сегодня в режиме реального времени владеет всей необходимой информацией о работе энергооборудования с любого объекта энергосистемы региона, ведет автоматический учет повреждаемости оборудования, фиксирует недоотпуск электроэнергии, а также обеспечивает автоматическое занесение в базу данных количества отключенного оборудования и потребителей.

Остановка ГРЭС — не угроза

Системный оператор обеспечивает надежность энергосистемы

Павел Якушев

Меры, разработанные филиалами ОАО «СО ЕЭС» — «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока» (ОДУ Востока) и «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Приморского края» (Приморское РДУ), позволят обеспечить надежное энергоснабжение потребителей в условиях полной остановки Партизанской ГРЭС.

Необходимость полной остановки оборудования Партизанской ГРЭС возникла в процессе модернизации станции. С момента начала ремонтных работ в июне 2009 года один из двух турбогенераторов станции был остановлен, а второй функционировал в режиме синхронного компенсатора. Непосредственно в ходе ремонта была выявлена необходимость полного останова станции для проведения на водоводах ГРЭС работ, не предусмотренных первоначальным проектом.

Для обеспечения бесперебойного функционирования региональной энергосистемы на период полного останова одного из основных источников генерации южной части Приморского края Приморским РДУ разработан специальный режим работы генерирующих и сетевых объектов, позволяющий компенсировать возникший недостаток генерации. Режим предусматривает увеличение перетоков мощности на 4-5 % из северной части региона, включение дополнительной генерации на остальных электрических станциях юга Приморья: Владивостокской ТЭЦ-2 и Артемовской ТЭЦ, а также использование мобильных газотурбинных электростанций. Для передачи дополнительной мощности от генерирующих объектов потребителям по предложению Системного оператора был скорректирован график ремонтов сетевого оборудования в июле-августе 2009 года, ремонт части объектов в сетях 220-110 кВ полностью прекращен.

Включение одного из турбогенераторов Партизанской ГРЭС планируется с 8 августа в режиме синхронного компенсатора. С 1 сентября два турбогенератора станции начнут работу в режиме генерации. Ввод нового, третьего турбогенератора намечен на декабрь 2009 года.

«Модернизация Партизанской ГРЭС, предусматривающая ввод нового генератора с увеличением установленной мощности станции на 50 МВт, входит в комплекс мероприятий по повышению надежности энергоснабжения потребителей Приморского края. Модернизация станции позволит югу Приморья, самому динамично развивающемуся, а следовательно, и энергодефицитному району ОЭС Востока, обеспечить более устойчивые режимы работы в предстоящие осенне-зимние периоды», — заявил генеральный директор ОДУ Востока Сергей Другов.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» — **«Региональное диспетчерское управление энергосистемы Приморского края»** обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах своей операционной зоны. В управлении и ведении Приморского РДУ находится 5 электростанций общей установленной мощностью 2,556 МВт, протяженность линий электропередачи 110-500 кВ составляет 5424 км.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» — **«Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока»** обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах своей операционной зоны, в которую входят Приморский и Хабаровский края, Еврейская автономная область, Амурская область, южная часть Республики Саха (Якутия) и восточный район Читинской области. Операционная зона ОДУ Востока занимает территорию 910 тыс. кв. км, на которой проживает 4,7 млн человек. В ведении ОДУ Востока находится 18 электростанций общей мощностью более 9 тыс. МВт, протяженность линий электропередачи 110-500 кВ превышает 21,4 тыс. км.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Мечел» опубликовал финансовые результаты первого квартала

10 июля «Мечел» опубликовал финансовые результаты за I квартал 2009 года по US GAAP. По отношению к IV кварталу 2008 года компания увеличила чистый убыток до $691 млн, выручка сократилась на 13,9%, EBITDA снизилась на 58%, до $89 млн. Валовая рентабельность Группы увеличилась по отношению к IV кварталу на 6,8 п.п., до 31,8%. Рентабельность EBITDA снизилась с 15,5% до 7,6%.

На 31 марта 2009 года краткосрочный долг компании составлял $4743 млн. В понедельник компания сообщила о том, что успешно завершила переговоры с синдикатом банков, предоставивших кредиты на приобретение Якутугля, Эльгаугля и Oriel Resources, о рефинансировании данных кредитов с помощью долгосрочных инструментов на сумму $2,6 млрд. Таким образом, увеличившийся в результате нарушения ковенанта краткосрочный долг «Мечела» будет реклассифицирован обратно как долгосрочный.

«Начиная со второго квартала, результаты компании улучшатся, учитывая увеличение загрузки сталелитейных мощностей, рост цен на сырье и металлы, а также подписание новых контрактов на поставку угля с китайскими потребителями», — полагает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

Комитет кредиторов согласовал условия реструктуризации долга Группы «ГАЗ»

По данным деловых СМИ, комитет кредиторов Группы «ГАЗ» согласовал условия реструктуризации задолженности компании. Следующим этапом станет одобрение сделки кредитным комитетом каждого из банков. Реструктуризация задолженности производится по следующей схеме: проценты начинают выплачиваться через полгода, а сумма основного долга — через два года. Процентная ставка составит 17% годовых в 2009 году, а с 2010 года ставка устанавливается по формуле «ставка рефинансирования, устанавливаемая ЦБ РФ, плюс 4%». Единственный участник, не подписавший эти условия реструктуризации задолженности, — «Альфа-банк», который намерен добиваться погашения задолженности.

Проблема реструктуризации задолженности Группы «ГАЗ» постепенно разрешается, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Предоставленные государством гарантии на 20 млрд руб. позволят предоставить обеспечение по половине долга. Обеспечение для оставшейся половины долга будет предоставлено самой компанией. Мы полагаем, что согласованная ставка по кредиту является ниже рыночной, принимая во внимание высокую долговую нагрузку ГАЗа и текущее состояние рынка коммерческих автомобилей. Негативным моментом является несогласие «Альфа-банка» с условиями реструктуризации задолженности ГАЗа, поскольку в этом случае процесс согласования может затянуться. Не исключено, что может потребоваться вмешательство государства в переговоры. Учитывая социальную значимость компании, мы полагаем, что государство будет препятствовать ее возможному банкротству. По нашим оценкам, в текущих условиях для всех кредиторов более эффективна реструктуризация задолженности Группы «ГАЗ», так как в настоящее время продажа активов не позволит удовлетворить все требования кредиторов».

ММК увеличил производство в июне

По информации менеджмента ММК, объем производства стали вырос в июне на 18% до 710 тыс. т. В общей сложности за первое полугодие было произведено 3,8 млн т стали, что в 1,7 раза уступает показателю за аналогичный период предыдущего года.

По нашим оценкам, июньский объем производства соответствует 65%-ному уровню загрузки, что существенно ниже остальных крупнейших сталепроизводителей РФ. По прогнозам менеджмента, за весь 2009 год группа планирует произвести 9-10 млн т стали. Наши ожидания несколько скромнее — мы прогнозируем 8,9 млн т. «Слабый спрос со стороны машиностроителей будет способствовать сохранению относительно невысокого уровня загрузки производственных мощностей ММК», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов.

Тенденции рынка стали

Ситуация продолжает оставаться неустойчивой

Алексей Сулинов,
аналитик ИК «ФИНАМ»

Несмотря на сохраняющуюся неблагоприятную макроэкономическую конъюнктуру, ситуация на рынке постепенно улучшается, что выразилось в сокращении доли свободных мощностей производителей продукции. Несмотря на неустойчивость цен на стальную продукцию, достижение ими новых минимумов маловероятно, при этом, вероятно, российская сталь продолжит оставаться конкурентоспособной на мировом рынке.

В числе основных тенденций на рынке черной металлургии следует отметить некоторое оживление рынка стали. Позитивным фактором для сталелитейных компаний является начало некоторого роста цен — на 5-15% с апрельских минимумов. Подъем традиционно начался со строительного сегмента, поддержку которому оказало сезонное повышение спроса в северном полушарии. Тем не менее, рост наблюдается в отдельных регионах (Азия, Ближний Восток), и пока нельзя говорить о формировании сколько-нибудь устойчивой тенденции (особенно с учетом сохраняющейся большой доли свободных мощностей — глобально 20%).

Другой важной тенденцией в металлургической отрасли стало сокращение доли свободных мощностей в стальном секторе. С начала 2009 года, доля свободных мощностей глобально сократилась с 40% до 20%, причем значительный рост объема производства был зафиксирован в мае и составил 7,5% по отношению к апрелю. Загруженность крупнейших российских предприятий выросла еще сильнее, и в настоящий момент составляет от 70% до 100%. Тем не менее, участники рынка продолжают настороженно относиться к текущим позитивным тенденциям и не исключают ухудшения отраслевой конъюнктуры.

Следует также отметить, что отечественные производители экспортируют лишь полуфабрикаты и продукцию с низкой добавленной стоимостью. За счет низкой себестоимости производства российские компании остаются конкурентоспособными на мировом рынке. Себестоимость производства сляба составляет $250, против $330-370 в Китае и США. Однако спросом пользуется лишь полуфабрикаты и продукция с низкой добавленной стоимостью, что ограничивает рентабельность российских предприятий.

Тем не менее, на внутреннем рынке металлургического сырья продолжают доминировать покупатели. Так, рублевые цены на основные виды сырья снизились во втором квартале на 5%-10%, поддержав конкурентоспособность российского экспорта, на фоне укрепления национальной валюты. Цены на отдельные виды продукции, в частности коксующийся уголь, остаются ниже уровней рентабельности для большинства производителей, что наилучшим образом характеризует рыночную власть сталелитейных компаний.

По нашим прогнозам, доля свободных мощностей в сталелитейном секторе останется высокой, по крайней мере в 2009 году. Основные потребители стальной продукции — секторы строительства и машиностроения — по-прежнему остаются под давлением слабого спроса и дефицита долговых ресурсов. Ключевым негативным фактором остается дестабилизация глобального финансового сектора, однако поводов рассчитывать на скорое восстановление работы кредитных механизмов пока немного. Мы сохраняем наш прогноз загрузки мощностей на уровне 70-75% в 2009 году.

Несмотря на неустойчивый рост цен на продукцию, новых минимумов в ближайшие месяцы мы не ожидаем. Оживление спроса на стальную продукцию в отдельных регионах будет оказывать поддержку ценам. Другим фактором поддержки способно стать относительно небольшое снижение цен на сырье мировыми производителями. Тем не менее, мы отмечаем, что рост цен в первую очередь обусловлен сезонными факторами и не может считаться устойчивым.

Также мы отмечаем, что российская сталь продолжает оставаться конкурентоспособной. Мы прогнозируем сохранение конкурентоспособности российской стальной продукции на мировом рынке. Во-первых, за счет сохранения доступа к дешевым сырьевым и энергетическим ресурсам. Во-вторых, мы считаем укрепление рубля последних месяцев избыточным, и ожидаем некоторого ослабления национальной валюты до конца года.

По нашим оценкам, среди наиболее интересных инвестиционных идей следует выделить акции компаний «Северсталь» и «Кузбассразрезуголь». Так, в условиях кризиса акционеры «Северстали» несут на себе бремя агрессивной политики компании в части приобретения зарубежных активов, которая теперь негативным образом сказывается на финансовых результатах. Тем не менее, текущую рыночную оценку компании мы считаем заниженной даже с учетом влияния негативных факторов. По нашим оценкам, «Северсталь» в настоящее время торгуется с почти 30%-ным дисконтом к восстановительной стоимости активов. В угольном секторе мы выделяем акции «Кузбассразрезугля», крупнейшего в российского производителя энергетического угля (порядка 20% российской добычи). Компания торгуется с 80% дисконтом к рыночным аналогам по производственным коэффициентам.

Металл все еще ощущает неустойчивость мировых рынков

С начала 2009 года, доля свободных мощностей глобально сократилась с 40% до 20%, причем значительный рост объема производства был зафиксирован в мае и составил 7,5% по отношению к апрелю. Загруженность крупнейших российских предприятий выросла еще сильнее, и в настоящий момент составляет от 70% до 100%.

Прибыль на «боковике»

Осцилляторы — надежный способ

Александр Дорофеев,
управляющий активами
ИК «ФИНАМ»

В отсутствие явных рыночных тенденций большинство индикаторов являются малоэффективными. В таком случае трейдеру следует использовать осцилляторы, которые позволяют успешно получать прибыль даже во время периодических застоев и прочих неопределенных ситуаций.

Осциллятор — это используемый в техническом анализе индикатор, обычно основанный на ценах, и имеющий тенденцию колебаться или «осциллировать» в некоторых фиксированных или достаточно жестко ограниченных пределах. В качестве индикатора в большинстве осцилляторов выступает цена (в данном случае — котировки стоимости акций). Данный показатель является достаточно сложным для начинающего инвестора, тем не менее, соответствующий инструментарий можно использовать на сайтах инвестиционных компаний в разделе «Теханализ» (например, на сайте www.finam.ru), с использованием специализированных Java-приложений. Осцилляторы весьма эффективны именно в отсутствие явных тенденций, когда динамика рынка сводится к флуктуациям в пределах сравнительно узкого горизонтального коридора цен, иначе называемого «рыночным коридором». Такие условия не позволяют быть эффективными большинству индикаторов. Тем не менее, использование осцилляторов позволяет трейдеру успешно получать прибыль даже во время периодических застоев и прочих неопределенных ситуаций.

Эффективность осцилляторов не ограничивается, однако, только пределами «рыночного коридора». В сочетании с анализом ценовых графиков в период господства на рынке определенной тенденции осцилляторы способны предсказывать кратковременные критические периоды в динамике рыночной активности — так называемые состояния перекупленного (overbought) и перепроданного (oversold) рынка. Кроме того, осцилляторы позволяют заранее увидеть ослабление рыночной тенденции — до того, как это явно отразится на динамике цен. Например, расхождение (divergence) между направлением движения кривой осциллятора и динамикой цен показывает, что следование рынка определенной тенденции подходит к концу.

Осциллятор вторичен — в том смысле, что его следует рассматривать всего лишь как дополнительный инструмент анализа рыночной динамики по отношению к главному индикатору — основной тенденции. В описаниях различных типов осцилляторов, широко используемых в практике рыночного анализа, постоянно подчеркивается необходимость следовать господствующей на рынке тенденции. Надежность осцилляторов непостоянна: в некоторые периоды она может повышаться, а в некоторые — понижаться. Так, например, в начале значительных ценовых движений анализ осцилляторов малоэффективен и даже может привести к серьезным ошибкам в оценке рыночной ситуации. А вот к исходу тенденции — наоборот, его результаты могут оказаться в высшей степени достоверными.

Существует множество различных методик построения осцилляторов, однако способы их интерпретации мало отличаются друг от друга. Графически большинство осцилляторов также сходно. Взлеты и падения кривой осциллятора в целом совпадают с пиками и спадами на графике цен. Некоторые осцилляторы имеют так называемую величину средней точки, которая находится ровно посередине горизонтальной полосы, разделяя последнюю на верхнюю и нижнюю половины. Величина средней точки может быть разной в зависимости от используемой формулы, однако она, как правило, отмечает нулевой уровень индикатора. Некоторые осцилляторы имеют также верхнюю и нижнюю границы, отмеченные величинами от 0 до 100 или от -1 до +1 в зависимости от способа построения.

Согласно общему правилу, когда значение осциллятора достигает критической величины у верхнего или нижнего края полосы, это означает, что текущее изменение цен слишком стремительно и значительно и следует ожидать некоторой корректировки или консолидации цен. Другое правило гласит: когда кривая осциллятора появляется у нижней границы полосы, следует занимать длинные позиции, у верхней — короткие. Сигналом к купле-продаже может также служить пересечение нулевой линии. В следующей колонке мы рассмотрим три наиболее важных случая применения осциллятора.

НОВОСТИ

«Соллерс» планирует производить автомобили на Дальнем Востоке

13 июля губернатор Приморского края Сергей Дарькин заявил о том, что компания «Соллерс» ведет переговоры о покупке крупного судоремонтного предприятия — ХК «Дальзавод» — с целью организации на его площадях предприятия по автосборке. «Соллерс» рассчитывает собирать грузовые автомобили Isuzu, коммерческие автомобили Fiat Ducato и внедорожники SsangYong. Начало производства планируется в конце 2009 — начале 2010 гг.

«Мы оцениваем данную новость как позитивную, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Во-первых, планы по реализации проекта на Дальнем Востоке свидетельствуют о финансовой устойчивости компании и ее возможностях привлекать средства для его финансирования. Во-вторых, организуя сборку автомобилей на Дальнем Востоке, «Соллерс» получит значительное ценовое преимущество за счет снижения транспортных издержек как на доставку машинокомплектов из Южной Кореи и Японии, так и на перевозку готовых автомобилей. Кроме того, высокие таможенные пошлины на ввоз как новых, так и подержанных автомобилей увеличивают конкурентоспособность автомобилей, производимых в России».

«Азот НАК» заключил долгосрочный экспортный контракт

9 июля «Азот НАК» раскрыл информацию о сделке, превышающей стоимость активов более чем на 10%. Согласно сообщению, компания заключила контракт на поставку метанола с 15 августа 2009 года по 31 августа 2010 года. Общая сумма сделки составила $80 млн (2,5 млрд руб.), а покупателем выступил EuroChem Trading Gmbh.

Компания не раскрыла информацию об объемах поставок. В 2008 году Азот НАК поставил на экспорт 272 тыс. т метанола, или 79% от общего объема производства. Мы ожидаем существенного сокращения экспортных поставок российского метанола в 2009 году. «Если предположить, что экспортные поставки «Азот НАК» не упадут в период с августа 2009 по август 2010 гг., цена сделки составит $295 за тонну (DAF граница России), — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Архипов. — «Азот НАК» и EuroChem Trading Gmbh являются аффилированными компаниями и входят в холдинг ЕвроХим. Мы допускаем возможность трансфертного ценообразования между двумя компаниями. Однако мы считаем, что «ЕвроХим» менее всего заинтересован в искажении цены сделки в большую сторону, и поэтому, на наш взгляд, $295 за тонну является нижней границей экспортных поставок в рамках данного контракта».

Текущие европейские цены на метанол составляют порядка $210-225 за тонну (поставка FOB Роттердам), продолжает г-н Архипов: «Наш прогноз экспортных цен с августа 2009 года по август 2010 года составляет $230 (DAF граница России). Мы считаем, что цена сделки «Азот НАК» является позитивным индикатором для российских производителей метанола и свидетельствует об умеренном росте спроса на продукцию со стороны европейских потребителей. На наш взгляд, наиболее интересной идеей среди акций российских производителей метанола является «Метафракс». Компания торгуется на уровне 6,2 по P/E(2009) и 1,2 по EBITDA(2009), что соответствует дисконту к аналогам развитых стран приблизительно в 90%».

«РусГидро» разместила часть допэмиссии

В ходе проведения дополнительной эмиссии «РусГидро» по преимущественному праву было выкуплено 7,2 млрд дополнительных акций по цене размещения 1 рубль, или 45% общего объема допэмиссии. При этом государство приобрело акций на 4,923 млрд руб., а миноритарии — на 2,277 млрд руб.

«РусГидро» размещает по открытой подписке 16 млрд акций. Преимущественное право действовало в период с 19 мая по 2 июля 2009 года. В течение этого срока акционеры «РусГидро» могли подать заявления о приобретении дополнительных акций пропорционально своей доле в уставном капитале компании. Основной целью проведения допэмиссии стало внесение средств государства в капитал компании для финансирования инвестиционной программы «РусГидро».

После реализации преимущественного права оставшиеся акции допэмиссии сможет приобрести широкий круг инвесторов, рассказывает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Мы считаем, что инвесторы продемонстрируют интерес к покупке акций «РусГидро». Во-первых, цена размещения акций на 17% ниже рыночной. Во-вторых, в последнее время наблюдается благоприятный новостной фон о компании. В то же время, поскольку цена размещения ниже рыночной и ниже консенсус-прогноза справедливой цены мы считаем, что размещение допэмиссии окажет негативное воздействие на фундаментальную стоимость «РусГидро» и котировки акций компании».

Рост цен на трубную продукцию у металлотрейдеров

С начала июля сразу целый ряд металлотрейдеров поднял цены на сварные трубы на 1-3% на фоне появления признаков оживления спроса. Существенный рост спроса был зафиксирован в европейской части России, в частности, в Москве и Санкт-Петербурге.

«Принимая во внимание развитие позитивных тенденций на глобальном рынке стали и сезонное увеличение спроса на продукцию трубных компаний, мы ожидаем дальнейшего роста цен на трубы, — полагает аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов. — Хотя и отмечаем, что в текущих условиях существенного роста цен можно добиться лишь за счет искусственного ограничения предложения. Мы считаем поступающие новости позитивными для всего трубного сегмента и, в частности, для ТМК».

Полюс Золото планирует выплату дивидендов

Согласно заявлению генерального директора ОАО «Полюс Золото» Евгения Иванова, в условиях выросшей капитализации обратный выкуп акций потерял свою актуальность для компании. Поэтому менеджмент, исходя из ситуации, готовит предложение совету директоров Полюса по выплате промежуточных дивидендов за первое полугодие. Е. Иванов также не исключил возможности дальнейших сделок по приобретению объектов в России и Казахстане.

«По нашим оценкам, прибыль компании в 2009 году составит $255 млн. Дивидендная политика компании предполагает выплату дивидендов в размере не менее 25% чистой прибыли по международным стандартам», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2009

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

КОРОТКО

«Ржевка»: стройматериалы в Низино

Производственная база «Ржевка» (БМК, СПб) приняла участие в поставках стройматериалов для строительства нового коттеджного поселка в Низино (Ленинградская область, Ломоносовский район). Поставляемый высококачественный бетон и металлопрокат используются для изготовления фундаментов 76 коттеджей первой очереди. На участке в 50 га в Низино, в 30 км от городской черты, будет построено около 230 тыс. кв. м жилья. Поселок будет состоять из таунхаусов, 4-5-этажных домов и коттеджей. Планируется, что первая очередь будет сдана в 2010 году. Также, основной инвестор проекта «Группа компаний «Девелопмент» планирует построить второй поселок во Всеволожском районе Ленобласти. Сумма инвестиций в строительство коттеджных поселков составит около $450 млн.

Внешнеэкономическая деятельность МГОКа отмечена дипломом

Михайловский ГОК награжден дипломом победителя в номинации «За внешнеэкономическую деятельность» по итогам IX Международной Курской Коренской ярмарки. По словам управляющего директора предприятия Сергея Кретова, победа эта закономерна. Несмотря на нынешние трудности предприятий отрасли с реализацией железорудной продукции, экспортная составляющая сбыта Михайловского ГОКа не уменьшилась. «Залогом нашего успеха стала большая работа коллектива комбината по внедрению инновационных технологий и улучшению качества продукции. В итоге сегодня предприятие производит продукцию с улучшенными металлургическими свойствами и существенными конкурентными преимуществами. Другая важная составляющая — эффективная сбытовая политика. Благодаря усилиям коммерческой дирекции холдинга «Металлоинвест» мы сохранили круг основных потребителей и нашли новые рынки, что крайне непросто в условиях обострившейся конкурентной борьбы в период кризиса», — отметил Сергей Кретов. В настоящий момент предпочтение продукции МГОКа — железорудному концентрату и окатышам — отдают металлурги ряда предприятий Китая, а также Словакии, Сербии, Турции, Исландии.

БМК-Калининград: анкетирование постоянных клиентов

В Балтийской Металлургической Компании провели анкетирование крупных постоянных клиентов и выяснили, что половину из них привлекает в БМК позитивная работа с клиентами и высокий сервис обслуживания. Все компании-респонденты — клиенты БМК на протяжении 6-8 лет. В качестве критериев выбора, на которые они опираются при выборе поставщика, большинство из них назвали цену (83%), на втором по значимости месте оказалась оперативность поставок, а на третьем качество обслуживания. Именно качество обслуживания, взаимопонимание и готовность к конструктивному диалогу наравне с широким ассортиментом и ростом на рынке отметили как основные характеристики БМК такие компании как Спецгазавтоматика, Мегаполис Жил Строй, Балтэк, Промбезопасность, Ленгаспецстрой. Совместно с этими компаниями БМК участвовала в реализации таких проектов, как ДСВ-Транспорт, Содружество Соя, Конкордия, Алко-Нафта, жилые микрорайоны, ТЭЦ 2.

«Во-первых, я благодарен нашим партнерам, которые нашли время и ответили на наши вопросы. Нам очень важно знать их мнение. Во-вторых, отмечу, что самое главное это взаимопонимание. И результаты этого опроса показывают, что наши клиенты понимают и видят в нас то, что мы, действительно, хотим до них донести. Причем не в контексте рекламных слоганов и статей, а в контексте реальных действий и ежедневной совместной работы, — прокомментировал информацию президент холдинга «БМК» Олег Чернов. — Кроме приятных слов это анкетирование дало нам возможность выявить и потребности наших клиентов, которые мы обязательно учтем при планировании своей деятельности».

Глава Счетной палаты посетил ММК

Председатель Счетной палаты РФ Сергей Степашин побывал на стане «5000» Магнитогорского металлургического комбината и встретился с руководством предприятия. Поездка проходила в рамках официального визита делегации Счетной палаты в Челябинскую область. Накануне высокий гость посетил ЧТПЗ, провел в Челябинске совещание с руководителями контрольно-счетных органов Уральского федерального округа. Кроме того, Сергей Степашин провел совещание с руководителями металлургических предприятий Челябинской области, на котором обсуждались перспективы восстановления потенциала предприятий металлургического комплекса и их роль в укреплении доходной части бюджета. В составе делегации Счетной палаты Сергея Степашина сопровождали председатель Комитета Государственной Думы РФ по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству Павел Крашенинников и первый заместитель губернатора Челябинской области Андрей Косилов. Первым пунктом программы пребывания Сергея Степашина в Магнитогорске стало посещение уникального толстолистового стана «5000», ввод в строй которого состоится в июле нынешнего года. Агрегат производительностью 1,5 млн т в год предназначен для выпуска высококачественного толстолистового проката для нужд трубной отрасли, мосто- и судостроения. Сергей Степашин два года назад уже посещал строительную площадку будущего стана, и теперь смог по достоинству оценить те усилия, которые Магнитка приложила для того, чтобы реализовать этот крупнейший инвестиционный проект.

На встрече с руководителем ММК Виктором Рашниковым глава Счетной палаты дал высокую оценку инвестиционной деятельности предприятия, сумевшего построить уникальный производственный объект даже в условиях мирового кризиса.

Воеводин сменил Романова

Совет директоров ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» рассмотрел заявление генерального директора Е.В. Романова о досрочном прекращении его полномочий и принято решение — прекратить полномочия генерального директора ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» Евгения Владимировича Романова с 12 июля 2009 года. Совет директоров ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» выразил Евгению Владимировичу благодарность за труд и подчеркивает, что в сложное время мирового финансового кризиса он выполнил поставленные перед ним задачи, планомерно продолжал реализацию программы стратегического развития Корпорации. На этом же заседании Совета директоров на должность гендиректора ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» назначен Михаил Викторович Воеводин. Должность президента ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» упразднена.

Михаил Викторович Воеводин, 1975 года рождения, экономист, закончил Академию им. Г. В. Плеханова и дипломатическую академию МИД. С 2002 года работал на различных руководящих должностях в ООО «Проминвест» (инвестиционная компания, входящая в группу компаний ГК «РОСТЕХНОЛОГИИ»), с 2005 года является первым заместителем генерального директора — исполнительным директором этой компании. С 2006 года — член Совета директоров ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА». С 20 марта 2009 года Михаил Викторович Воеводин являлся президентом ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА».

Тройной союз

ОМК поддержит проект освоения технологий SAP в МИСиС

Объединенная металлургическая компания поддержит проект освоения студентами Московского Института Стали и Сплавов технологий управления предприятием на основе решений SAP. Соответствующий «Меморандум о взаимопонимании между SAP, МИСиС и ОМК о совместной инициативе поддержки преподавания передовых информационных технологий SAP на базе МИСИС для содействия освоению в Университете технологий SAP» подписали президент ЗАО ОМК Владимир Маркин, заместитель исполнительного директора SAP-СНГ Борис Вольпе и начальник управления науки МИСиС Сергей Салихов. Церемония подписания прошла в присутствии председателя Совета Директоров ОМК Анатолия Седых, Председателя правления SAP AG Лео Апотекера (Leo Apotheker), руководства МИСиС.

В рамках переговоров между председателем Совета директоров ОМК Анатолием Седых и главой компании SAP AG Лео Апотекером, были также подписаны меморандумы о расширении двустороннего сотрудничества между компаниями.

Партнерству с МИСиС руководство ОМК придает особое значение — компания заботится о подготовке молодых высококвалифицированных кадров для предприятий компании. При поддержке ОМК в будущем году начнется обучение студентов старших курсов МИСиС и специалистов ОМК управленческим технологиям на базе SAP. В прошлом году был начат совместный проект ОМК и МИСИС по реорганизации Выксунского филиала МИСИС. Проект позволит создать современную инфраструктуру для образовательного процесса, оснастить ВУЗ современным учебно-лабораторным оборудованием, а также изменить сами технологии образования, максимально приблизив их к потребностям работодателя.

«МИСиС является настоящей кузницей металлургов, внесшей неоценимый вклад в развитие российской металлургии, воспитание и подготовку квалифицированных специалистов, — отметил на церемонии подписания Анатолий Седых. — Приятно сознавать, что около 300 выпускников МИСиСа сегодня успешно трудятся в Объединенной металлургической компании. Наша компания намерена и в дальнейшем развивать сотрудничество с МИСиС по самым разным направлениям».

«Мы гордимся сотрудничеством с Объединенной Металлургической Компанией и МИСиС, — отметил Лео Апотекер. — Уверен, что данное сотрудничество поможет формированию следующего поколения лидеров отрасли. Выпускники, обладая знаниями, полученными при помощи программ Университетского Альянса SAP, выходят на рынок труда, обладая действительно ценными и востребованными потенциальными работодателями знаниями».

«Выбор SAP в качестве поставщика автоматизированных систем управления предприятиями не случаен, — считает ректор МИСиС Дмитрий Ливанов. — В мировой металлургии лучшие мировые практики были реализованы компанией SAP, в то время как сама система стала фактическим стандартом для металлургической и трубной отрасли».

«Объединенная металлургическая компания» — один из лидеров отечественной металлургии и наш давний партнер, — отметил начальник управления науки Московского института стали и сплавов Сергей Салихов. — Для нас принципиально важно, чтобы специалисты, которых готовит МИСиС, соответствовали высоким стандартам бизнеса. Выпускники совместной программы будут обладать уникальными знаниями: пониманием отраслевой специфики, что традиционно является сильной стороной МИСиС, и, благодаря партнерству с SAP, компетенциями в области систем управления предприятием, которые уже стали стандартом для металлургов во всем мире. Этот проект — начало нашего сотрудничества в Университетском альянсе SAP. Нам особенно приятно, что инициатором вступления МИСиС в этот альянс стала Объединенная металлургическая компания».

«Недавно на Литейно-прокатном комплексе мы завершили внедрение пилотного проекта на базе системы SAP, и он нас полностью удовлетворяет», — подчеркнул на церемонии подписания председатель Совета Директоров ОМК Анатолий Седых. Речь идет о системах управления предприятием (ERP), управления нормативно-справочной информацией, управления персоналом, а также о системе дистанционного обучения и системе аналитической отчетности. В стадии реализации — проект оптимизации закупок. На очереди — развитие и тиражирование систем на ВМЗ и московском офисе ОМК.

Государственный технологический университет «Московский институт стали и сплавов» — ведущий вуз России по подготовке специалистов в области металлургии, материаловедения, нанотехнологий, ресурсосбережения, экологии, сертификации, экономики, менеджмента и информационных технологий.

МИСиС — исследовательский университет, сочетающий передовые образовательные технологии с научной деятельностью. С 2003 года МИСиС аккредитован в качестве научной организации и входит в пятерку лучших университетов России по объему НИОКР на одного преподавателя. Университет ведет исследования по всем 8 приоритетным направлениям науки и техники, утвержденным Правительством РФ. 7 октября 2008 года Указом Президента РФ МИСиС присвоен статус Национального исследовательского технологического университета.

Компания SAP является ведущим в мире поставщиком программных решений для управления бизнесом и предлагает решения и услуги, которые позволяют предприятиям любого масштаба, работающим более чем в 25 отраслях, повысить эффективность бизнеса. Компания имеет более 82 000 клиентов (с учетом клиентов от приобретения Business Objects) более чем в 120 странах и представлена на нескольких биржах, включая Франкфуртскую фондовую биржу и Нью-йоркскую фондовую биржу, под символом «SAP».

В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 15 лет открылись представительства SAP в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

Программа SAP University Alliances начала свою работу в Германии в 1988 году. В ней участвуют более 900 университетов и учебных заведений в 36 странах по всему миру. Каждый год более 150000 студентов принимают участие в курсах при поддержке решений SAP. Целью программы SAP University Alliances является укрепление сотрудничества с образовательными учреждениями для того, чтобы способствовать инновационному росту России и стран СНГ. Программа SAP University Alliances ориентирована на то, чтобы объединить в себе теоретическое и практическое обучение необходимое в условиях современной инновационной экономики. Знакомясь с передовыми решениями для управления бизнесом, студенты смогут приобрести и расширить профессиональную компетенцию. Студенты университетов, в которых работает программа SAP University Alliances, используют то же самое программное обеспечение SAP, что и клиенты SAP по всему миру — решение SAP Business Suite на технологической платформе NetWeaver. Эта среда поддерживает все основные бизнес-процессы от операционных до отчетности по управленческой информации, бизнес-информации и аналитики и стратегического управления предприятием.

Полный спектр оборудования

Специалисты готовятся к «Металл-Экспо'2009»

Несмотря на напряженную ситуацию на рынке и период летних отпусков, производители и поставщики оборудования для металлообработки и сервисных металлоцентров продолжают активно готовиться к участию в международной промышленной выставке «Металл-Экспо`2009», бронируют выставочные площади и комплектуют свои экспозиции.

За время работы выставку «Металл-Экспо» посещают не менее 25 тыс. руководителей и специалистов производителей и потребителей металлургической продукции. Это один из критериев, по которому компании производители и поставщики оборудования для металлообработки и сервисных металлоцентров выбрали «Металл-Экспо» основной презентационной площадкой для металлургической отрасли. Посетить стенды компаний и встретиться со специалистами, представляющими оборудование для листо- и сортообработки (резки, профилирования, гибки и сварки), складов и сервисных металлоцентров, транспортных компаний можно будет в залах 6 и 7 павильона №2 МВЦ «Крокус-Экспо», общая площадь которых составляет практически 13 тыс. кв.м.

Кризис — это возможность достаточно сильно реструктурировать и обновить производственные активы. Сегодняшняя ситуация, сопровождающаяся снижением цен на самое современное оборудование, удобное время для того, чтобы попытаться ввести на собственном производстве новые технологии для выпуска новейшей продукции, которые вскоре будут востребованы рынком.

Продвижение инновационных машиностроительных решений и инжиниринговых услуг на рынок России является одной из целей «Металл-Экспо».

В связи с большим количеством гостей выставки дирекция предлагает уже сейчас зарегистрироваться на сайте оргкомитета в качестве посетителя и после заполнения анкеты получить по почте пластиковый бейдж, который будет являться пропуском на выставку.

Лучшие очистные

Экологические программы — в действии!

На АВИСМА прошло торжественное открытие комплекса очистных сооружений. Ввод в эксплуатацию нового комплекса позволит в 27 раз снизить концентрацию взвешенных веществ в стоках сбрасываемых в промканал г. Березники и р. Кама. Производительность очистных сооружений составляет 500 кубометров в час.

Представители Министерства природных ресурсов Пермского края, природоохранных надзорных органов города и края, администрации главы города Березники, представители промышленных предприятий, приглашенные на мероприятие, оценили технические и эксплуатационные возможности нового экологического объекта.

Почетное право открытия объекта было предоставлено начальнику управления по охране окружающей среды Пермского края Людмиле Харун, заместителю главы администрации города Березники Виктору Агееву, исполнительному директору АВИСМЫ Игорю Сизикову и директору ООО «Промканал» Александру Баранову.

Созданный по проекту, разработанному ГНЦ НИИ «Водгео» новый комплекс очистных сооружений занимает площадь 1,5 га, при этом процессы очистки (нейтрализация и осветление сточных вод) в новом комплексе проходят всего за 4,5 часа. В результате, очищенные от тяжелых металлов и взвешенных веществ, стоки можно сбрасывать напрямую в реку, а обезвоженный осадок взвешенных веществ отправляется для складирования на полигон.

Игорь Сизиков, исполнительный директор АВИСМЫ, комментирует: «Завершение строительства и пуск четвертой очереди очистных сооружений является еще одним серьезным вкладом АВИСМЫ в улучшение экологии Пермского края. Построенный комплекс — это современный экологический объект с новейшим оборудованием и интенсификацией процесса на всех стадиях очистки. Строительство проводилось без остановки действующих очистных сооружений. Этот проект уникален для Пермского края. Многое делалось впервые. И это первый инвестиционный объект, который АВИСМА вводит в условиях кризиса».

Модернизация очистных сооружений позволила предотвратить экологический ущерб, который был бы неизбежен при отсутствии очистки, в сумме 85 млн руб в год. За пять лет на строительство и приобретение оборудования корпорация ВСМПО-АВИСМА направила 149 млн руб. В результате комплекс очистки стоков АВИСМЫ стал одним из самых современных в России.

Предотвращение загрязнения водных объектов является важным аспектом экологической политики предприятия. Реализация проекта по строительству очистных сооружений доказывает, что решение экологических проблем, достижение высокой эффективности природоохранных мероприятий входит в число приоритетов в системе управления АВИСМА.

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Уважаемые металлурги!

От имени Министерства промышленности и торговли Российской Федерации и себя лично сердечно поздравляю всех работников горно-металлургического комплекса с профессиональным праздником — Днем металлурга!

Металлургические предприятия, несмотря на финансово-экономический кризис, продолжают модернизировать производства, внедрять энергоэффективные и экологически безопасные технологии.

За последний год металлургическими компаниями реализованы крупные инвестпроекты, направленных на импортозамещение и повышение качества продукции для основных отраслей экономики: топливо-энергетического и оборонно-промышленного комплексов, стройиндустрии, автомобилестроения, авиастроения, атомного и энергетического машиностроения.

Металлургия всегда была и остается движущей силой индустриального развития страны, базой экономического и оборонного могущества России.

Поздравляю вас, уважаемые металлурги, с профессиональным праздником!

Желаю вам и вашим близким доброго здоровья, благополучия и успешной работы на благо России.

Виктор Христенко,
Министр промышленности и торговли Российской Федерации

С праздником вас, мастера «огненной» профессии!

Уважаемые работники и ветераны металлургической промышленности Удмуртской Республики! Примите мои самые искренние поздравления с профессиональным праздником — Днем металлурга!

В этот день мы чествуем людей, посвятивших себя сложной и почетной «огненной» профессии, за доблесть и мужество, за труд государственной важности, обеспечивающий экономическую и оборонную мощь нашей страны, развитие всех отраслей ее экономики.

Для жителей Удмуртии этот день в ряду профессиональных праздников занимает особое место, поскольку неразрывно связан с историей становления и роста промышленного производства в республике.

Мы по праву гордимся тем, что с первых дней работы Ижевского и Воткинского железоделательных заводов они заслужили славу производителей высококачественной продукции. Еще 150 лет назад именно ижевские металлурги стали единственными поставщиками железа для всех оружейных заводов России, а его образцы с успехом демонстрировались на многочисленных международных и российских выставках и получали высшие награды.

В середине 1920-х годов сталевары Ижевска первыми в стране освоили производство авиационных марок стали. Трудовой подвиг ижевских металлургов в годы Великой Отечественной войны, их весомый вклад в достижение Победы отмечены высшей государственной наградой Советского Союза — орденом Ленина.

В летописи высоких достижений ижевских мастеров огненных профессий особое место занимают 1960-1980-е годы, когда ведущее металлургическое предприятие Удмуртии — «Ижсталь» приобрело авторитет признанного центра развития и совершенствования кузнечного производства и выпуска стальных фасонных профилей.

Профессия металлурга требует обширных знаний, сильного характера, предельной ответственности и надежности, постоянного стремления к повышению мастерства и освоения самых передовых технологий. Эти замечательные качества всегда отличали сталеваров, прокатчиков, кузнецов Удмуртии.

Несмотря на трудности, которые сегодня переживает акционерное общество «Ижсталь», коллектив металлургов прилагает все усилия для дальнейшего роста потенциала предприятия.

Только за 2008 год и первый квартал текущего года ижевские металлурги освоили технологии отливки и проката 16 новых марок стали, 49 наименований штамповок, 24 новых стальных фасонных профилей. Ведется реконструкция сталеплавильного цеха и модернизация мелкосортного стана.

От всей души желаю всем ветеранам и работникам металлургической отрасли крепкого здоровья, счастья, благополучия, новых радостных и памятных событий!

Александр Волков,
Президент Удмуртской Республики

С Днем металлурга!

В эти дни множество людей по всей стране отмечают один из главных промышленных праздников в году — День металлурга.

Последние 10 лет наш журнал и отечественная металлургия шли рука об руку, вместе переживая взлеты и падения, успехи и неудачи. В этот раз, кроме традиционного здоровья и успехов во всех начинаниях, хочется пожелать всем тем, кто так или иначе связан с одной из самых важных, ключевых отраслей в экономике, спокойствия и благоразумия.

Металлургия, как мировая так и российская, вступает сейчас в новую, весьма непростую фазу, где эти качества, как нам кажется, встанут во главу угла.

Удачи вам!

Редакция журнала «Металлоснабжение и сбыт»

Оплата лицензии

Холдинг «Металлоинвест» в полном объеме оплатил лицензию на разработку Удоканского месторождения меди. Оплата произведена в соответствии с лицензионным соглашением по освоению Удоканского месторождения, которое было зарегистрировано в Российском Федеральном Геологическом Фонде «РОСГЕОЛФОНД».

Холдинг «Металлоинвест» выиграл тендер Министерства природных ресурсов РФ на лицензию на разведку и добычу меди и других видов сырья на Удоканском месторождении в сентябре 2008 года.

25 июня 2009 года между холдингом «Металлоинвест» и Федеральным агентством по недропользованию было подписано соглашение по освоению Удоканского месторождения меди. Тогда же подписанное сторонами соглашение было передано в федеральное государственное унитарное научно-производственное предприятие (ФГУНПП) Российский Федеральный Геологический Фонд «РОСГЕОЛФОНД» для регистрации.

В соответствии с нормативными документами, полную оплату лицензии необходимо было осуществить в течение 30 дней после ее регистрации. Однако, в соответствии с решением ХК «Металлоинвест», компания начала оплату сразу после регистрации лицензии в «РОСГЕОЛФОНДЕ».

В ходе переговоров между ХК «Металлоинвестом» и Роснедрами, стороны достигли договоренности об изменении условий лицензионного соглашения, учитывающих интересы государства и инвестора.

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2009

Рабочий взгляд

На Чусовском металлургическом прошла заводская конференция

На Чусовском металлургическом заводе (ОАО «ЧМЗ», Пермский край,) прошла корпоративная конференция «Рабочий взгляд». В ее работе приняли участие мастера, бригадиры, кадровый резерв, члены Рабочих Советов и менеджеры предприятия.

В ходе прямого диалога участники конференции обсудили вопросы сокращения производственных издержек и затрат как один из самых эффективных инструментов снижения рисков в условиях продолжающегося экономического кризиса. Вел конференцию директор по связям с общественностью ЗАО «ОМК» Александр Кастравец.

В качестве экспертов выступили директор по производству ЧМЗ Николай Наумов, директор по экономике и финансам ЧМЗ Денис Солдатенков, директор по ремонту и энергообеспечению ЧМЗ Андрей Адамчук. Они дали оценку стартовавшему на заводе организационному проекту «Упорядочение» («Бережливое производство») и программе «Рабочий взгляд». Конференция подтвердила, что эти проекты ведут к созданию системы бережливого производства в цехах завода, стимулирует поиск путей оптимизации производства и изменения подхода работников завода к результатам своего труда.

Участники встречи сошлись во мнении, что необходимо вовлечь всех работников завода в процесс преобразований, направленных на снижение расходов и повышение производительности труда. Эти цели и преследуют корпоративные программы «Рабочий взгляд» и «Бережливое производство».

«Все работники предприятия должны четко понимать, что не кризис управляет заводом, а руководство завода и компании управляют кризисной ситуацией в интересах ЧМЗ и его персонала и мы ждем от работников активных действий по поиску резервов и наведению порядка на каждом рабочем месте» — подчеркнул исполнительный директор завода Анатолий Карпов, подводя итог конференции.

Первая очередь

ОМК внедряет корпоративную систему управления

Объединенная металлургическая компания (ОМК) ввела в эксплуатацию первую очередь корпоративной системы управления нормативно — справочной информацией (НСИ) на программной платформе SAP NetWeaver. Для реализации проекта была привлечена компания Научный центр интернет-технологий (НЦИТ) «ИНТЕРТЕХ».

Стартовой площадкой для внедрения системы был выбран литейно-прокатный комплекс (ЛПК) в городе Выкса (Нижегородская область), введенный в эксплуатацию в октябре 2008 года, и признанный Министерством промышленности и торговли РФ одним из ключевых объектов в стратегии развития металлургической отрасли России.

Для реализации этой задачи в сентябре 2007 года между НЦИТ «ИНТЕРТЕХ» и ООО «ОМК-Сталь» был подписан договор, целью которого являлось внедрение первой очереди корпоративной системы управления нормативно-справочной информацией ОМК в рамках создания единой платформы для управления НСИ ОМК на базе SAP MDM.

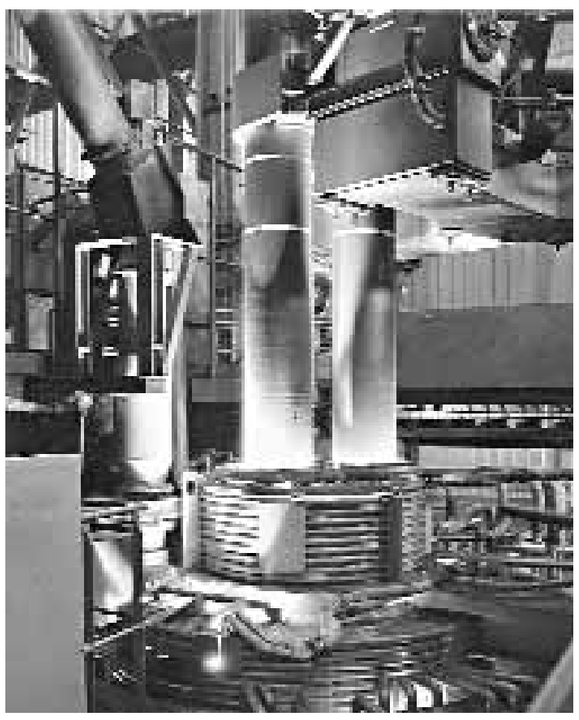
В ходе выполнения работ специалисты проектной команды ОМК совместно с консультантами НЦИТ «ИНТЕРТЕХ» провели комплексное обследование на предмет анализа бизнес-процессов поддержки и ведения НСИ в ОМК. В результате был разработан инструментарий на базе SAP MDM. Решение содержит сценарии управления, функциональные возможности сбора, накопления, обработки единых мастер-данных в части справочников материалов, контрагентов и услуг. Проект позволил интегрировать корпоративной систему управления нормативно — справочной информацией ОМК с информационной системой ЛПК на базе SAP R/3.

Во время реализации проекта были согласованы состав, структура и модель данных справочников НСИ, разработана методика нормализации данных, а также регламент использования, информационного ведения и технической поддержки системы управления НСИ ОМК.

Возобновление производства

Вакуумированная сталь от Завода им. Серова

ОАО «Металлургический завод им. А.К. Серова» (предприятие дивизиона черной металлургии УГМК) с начала июля возобновило производство вакуумированной стали. Завод получил заказы на горячекатаный и калиброванный прокат из металла, прошедшего вакуумную обработку. Также завод восстановил выпуск шарикоподшипниковой стали, которая в соответствии с техническими требованиями должна подвергаться вакуумированию.



Первые партии продукции из вакуумированной шарикоподшипниковой стали (трубная заготовка, сортовой прокат и калиброванная сталь) метзавод им. А.К. Серова планирует отгрузить заказчикам до конца текущего месяца.

«Ежемесячный объем вакуумирования стали напрямую зависит от потребностей рынка. В настоящее время спрос невысок, поскольку основные заказчики этой продукции (машиностроение и автопром) сократили свои производственные планы, — отмечает главный инженер металлургического завода Евгений Преин. — Однако сегодня покупатель еще более взвешенно подходит к соотношению цена/качество. И как показывают исследования, вакуумированную сталь отличают улучшенные качественные характеристики».

Проведенные метзаводом им. А.К. Серова исследования металлопроката, прошедшего вакуумную обработку, показали сокращение содержания в металле сульфидов и оксидов с 2,5 до 1,5-1,7 баллов, водорода с 5-6 ppm до 1,5 ppm. До 30% достигнуто снижение по азоту.

«Технология вакуумирования также позволяет предприятию уменьшить затраты на обработку металла в прокатных и калибровочном цехах, что особенно актуально в нынешних экономических условиях», — отмечает Евгений Преин.

Металлургический завод им. А.К. Серова внедрил вакуматор в рамках второго этапа реконструкции сталеплавильного комплекса. Годовая производительность агрегата итальянской фирмы Danieli составляет 375 тыс. т стали. В рамках программы реконструкции предприятие также установило 80-тонную дуговую сталеплавильную печь, агрегат внепечной обработки «печь-ковш», воздухоразделительную установку, систему газоочистки. Основное оборудование поставили итальянские фирмы Danieli и Siad.

Прибыль есть!

«Трубодеталь» отчиталась позитивно

Выручка предприятия в 2008 году составила 2706 млн руб., что на 128 млн руб. больше, чем в 2007 году. Валовая прибыль ОАО «Трубодеталь» снизилась с 1323 млн руб. в 2007 году до 1045 млн руб. в 2008 году. Прибыль от продаж уменьшилась с 989 млн руб. в 2007 году до 677 млн руб. в 2008 году. Предприятие начислило 141 млн руб. налога на прибыль. В итоге чистая прибыль ОАО «Трубодеталь» составила 370 млн руб., в 2007 году она составила 674 млн руб.

Собрание акционеров утвердило годовой отчет ОАО «Трубодеталь» за 2008 год, годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе отчет о прибылях и убытках ОАО «Трубодеталь» за 2008 год. Акционеры приняли решение дивиденды по акциям ОАО «Трубодеталь» не объявлять и не выплачивать. Акционеры избрали Совет директоров ОАО «Трубодеталь», в который вошли: Олег Игнатьев (начальник управления по продажам соединительных деталей трубопроводов ООО «ОМК-Сталь»), Сергей Константинов (директор по правовому обеспечению бизнеса ЗАО «Римера»), Николай Назаров (генеральный директор ОАО «Трубодеталь»), Светлана Оболенская (Корпоративный секретарь ЗАО «ОМК»), Анастасия Полетаева (адвокат адвокатской конторы «Аснис и партнеры» № 31 Коллегии адвокатов «МГКА 1»), Владимир Христенко (генеральный директор ЗАО «Римера»), Дмитрий Чернышёв (вице-президент, член Правления ЗАО «ОМК»).

Ревизионная комиссия ОАО «Трубодеталь» была избрана собранием акционеров в составе трех человек: Елена Иванина, Алексей Стунжан, Александр Сметанин. В качестве аудитора ОАО «Трубодеталь» акционеры утвердили ЗАО «Интерком-Аудит». Собрание акционеров также одобрило заключение ряда сделок.

Рефинансирование обязательств

«Мечел» договорился со своими кредиторами

Илья Житомирский

ОАО «Мечел» сообщил о подписании соглашений о рефинансировании своих краткосрочных кредитов на общую сумму $2,6 млрд, взятых на покупку якутских активов и британской компании Oriel Resources Ltd.

В результате переговоров с синдикатами банков, предоставивших кредиты на приобретение «Мечелом» ОАО ХК «Якутуголь» в октябре 2007 года и компании Oriel Resoures Ltd. (Великобритания) в апреле 2008 года, подписаны соглашения о рефинансировании данных кредитов с помощью долгосрочных инструментов.

Так, по кредиту на покупку якутских угольных активов сумма рефинансирования составила $1,6 млрд из общей суммы $2 млрд, при ставке Libor+6%. Погашение кредита будет осуществляться ежемесячно равными долями с сентября 2009 года по декабрь 2012 года. Оставшаяся сумма кредита, равная $400 млн, уже была погашена ранее в рамках согласованного графика из собственных средств компании.

Кредит на приобретение Oriel Resoures Ltd. в размере $1,5 млрд рефинансирован в объеме $1 млрд по ставке Libor+7%. Погашение кредита будет осуществляться ежемесячно равными долями, начиная с июля 2010 года по декабрь 2012 года. Оставшаяся сумма кредита, равная $500 млн, оплачена средствами, предоставленными Газпромбанком сроком три года по договору, подписанному в феврале 2009 года.

Старший вице-президент по финансам ОАО «Мечел» Станислав Площенко отметил: «Мечел» стал первой компанией в России, которая сумела рефинансировать свои крупные долговые обязательства перед иностранными банками с помощью долгосрочных инструментов и, при этом, на приемлемых и выгодных в сегодняшних реалиях рынка условиях. Финансовые ковенанты также адаптированы к текущей ситуации в компании. Также считаю важным подчеркнуть, что данное рефинансирование позволит реклассифицировать в отчетности компании краткосрочный долг в размере $2,6 млрд в долгосрочный, что значительно облегчит ведение финансовой и операционной деятельности. Немаловажно и то, что структура рефинансирования моделировалась исходя из предпосылок, что даже при сохранении сегодняшних, не самых высоких, цен на продукцию «Мечела», компания сможет без проблем выполнять взятые на себя финансовые обязательства. Я считаю данную реструктуризацию важным шагом, подтверждающим способность российских заемщиков вести успешный и конструктивный диалог с международными финансовыми организациями в текущей непростой ситуации».

«Кварто 160»

УГМК завершила программу реконструкции Кировского завода

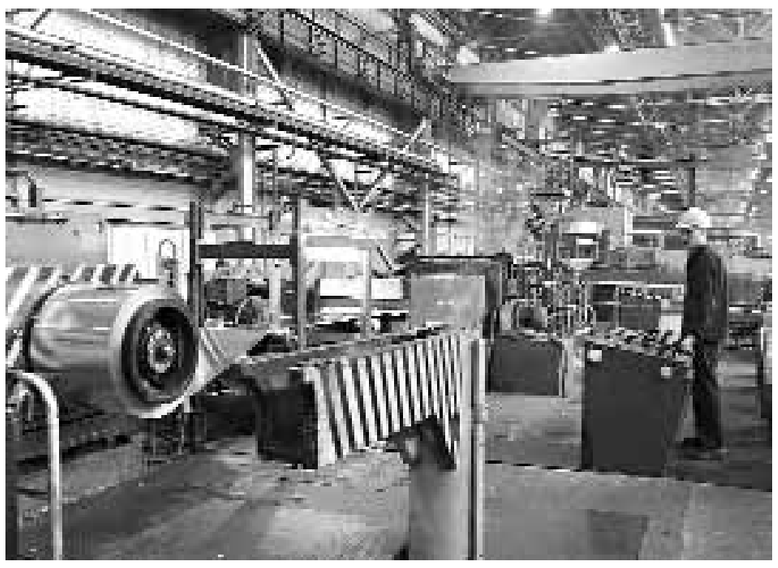
ОАО «Кировский завод ОЦМ» (КЗОЦМ, предприятие перерабатывающего комплекса УГМК) торжественно ввело в промышленную эксплуатацию стан холодной прокатки «Кварто-160» и линию резки особо тонких лент. С их пуском завершится второй и третий этапы Программы по созданию на КЗОЦМ новейшего технологического литейно-прокатного комплекса.

В церемонии примут участие генеральный директор УГМК Андрей Козицын, губернатор Кировской области Никита Белых, генеральный директор ООО «УГМК-ОЦМ» Игорь Москаленко, а также представители администрации г. Кирова и представители поставщика оборудования — немецкой компании Burghart+Scmidt.

Благодаря внедрению новейшего оборудования Кировский завод ОЦМ сможет производить высококачественный прокат в виде листов и лент из меди и сплавов на основе меди, и в диапазоне наиболее востребованных на рынке толщин.

Так, высокоскоростной прокатный стан «Кварто-160» немецкой фирмы «Danieli Frohling» (Даниели-Фрелинг) оснащен современными системами автоматики, позволяющими вести прокатку ленты толщиной 3 мм до толщины 0,025 мм и шириной от 300 мм до 650 мм с высокой точностью геометрических размеров. Максимальная масса обрабатываемых рулонов составит 5000 кг, максимальная скорость прокатки — 800 м/мин.

Линия продольной резки немецкой фирмы Burghart+Scmidt (Бургхардт и Шмидт) оснащена современными автоматизированными системами управления, позволяющими проводить разрезку особо тонких лент толщиной от 0,025 мм с высокими параметрами точности и минимальной шириной реза 10 мм. Данные параметры соответствуют требованиям, которые предъявляются автоматизированными комплексами на изготовление комплектующих радиаторов для автомобильной промышленности. Кроме того, линия оснащена устройством для упаковки рулонов по европейским стандартам.



В рамках Программы по созданию современного комплекса Кировский завод ОЦМ в 2007 году ввел в эксплуатацию установку вертикального непрерывного литья фирмы SMS Meer (Германия). В настоящее время завод ведет строительно-монтажные работы по установке линии непрерывного отжига фирмы Otto Junker (Германия), с пуском которой завершится четвертый, заключительный, этап программы реконструкции.

УГМК приступила к реализации Программы «Увеличение объемов производства плоского проката» на Кировском заводе ОЦМ в 2004 году. На предприятии будет создана сквозная технология от литья до выпуска лент толщиной до 25 микрон, обеспечивающая высокое качество и производительность по всему циклу обработки, снижение отходообразования и затрат на изготовление проката. Годовая мощность нового комплекса составит 11 тыс. т проката, инвестиции в реализацию проекта оцениваются в сумму свыше 30 млн евро.

Больше фольги!

АРМЕНАЛ наращивает производство

Вера Курочкина

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия и глинозема, сообщил о значительном росте производства на фольгопрокатном заводе АРМЕНАЛ (Армения). В июне завод произвел около 2,5 тыс. т фольги, что на 12% выше проектного показателя. Всего с начала года АРМЕНАЛ выпустил более 10 тыс. т продукции.

Созданный в Ереване в мае 2000 года на базе Канакерского алюминиевого завода, АРМЕНАЛ является одним из крупнейших промышленных предприятий Армении и единственным производителем алюминиевой фольги на Кавказе и в Центральной Азии. Вошел в состав РУСАЛа в 2000 году и вместе с предприятиями «Саянская фольга», САЯНАЛ и «Уральская фольга» образует Упаковочный дивизион компании. На заводе работают 670 человек.

За январь-июнь 2009 года объем производства заводской продукции на 77% превысил показатель первого полугодия 2008 года. По итогам текущего года планируется достичь двукратного увеличения объемов.

Рост производства на АРМЕНАЛе сопровождался улучшением практически всех технико-экономических показателей: себестоимость продукции снижена на 60% процентов при одновременном сведении к минимуму производственного брака.

Сергей Боровик, генеральный директор завода, отметил: «Коллектив АРМЕНАЛа достиг успеха за счет снижения норм расхода сырья и материалов, ужесточения технологической дисциплины, внедрения комплексной программы оптимизации, сокращения издержек и повышения коэффициента выхода годного (КВГ). Всего за год КВГ вырос более чем в два раза — до 72,4%. При этом мы готовы довести этот важный показатель эффективности до 75%».

На сегодняшний день завод обеспечен заказами до конца года. Продукция предприятия в основном экспортируется в США, идет активное освоение рынков Ближнего Востока.

Высший листинг

Акции ТМК включены в список «А1»

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, объявляет о том, что акции ОАО «ТМК» переведены из котировального списка «Б» в котировальный список «А» первого уровня в соответствии с решением Дирекции Фондовой биржи ММВБ от 8 июля 2009 года.

Включение акций ОАО «ТМК» в котировальный список ММВБ наивысшей категории существенно расширяет базу потенциальных инвесторов Компании за счет таких новых категорий как государственные и негосударственные пенсионные фонды, страховые компании.

ТМК получила листинг на Лондонской фондовой бирже и на РТС в ноябре 2006 года, а в апреле 2007 года акции ОАО «ТМК» были допущены к торгам на ММВБ.

«Получение высшей категории листинга на ведущей российской биржевой площадке — закономерный результат последовательной работы ТМК по приближению к наилучшей мировой практике корпоративного управления. Включение акций ОАО «ТМК» в котировальный список «А1» ММВБ позволит нам расширить круг инвесторов и увеличить ликвидность наших ценных бумаг», — заявил генеральный директор ТМК Александр Ширяев.

СПРАВКА «ПЕ»: ТМК (LSE: TMKS) является крупнейшим российским производителем труб, входит в тройку лидеров мирового трубного бизнеса. Общий объем реализации труб в 2008 году составил более 3,2 млн т. ТМК осуществляет поставки продукции более чем в 60 стран мира. Производственные мощности ТМК расположены в России, США, Румынии и в Казахстане: ОАО «Волжский трубный завод»; ОАО «Северский трубный завод»; ОАО «Таганрогский металлургический завод»; ОАО «Синарский трубный завод»; ТМК IPSCO; ТМК Europe GmbH; ТОО «ТМК-Казтрубпром»; ООО «ТМК Нефтегазсервис»; ООО «ТМК-Премиум Сервис».

Новые марки стали

В «ЗСМК» — инновационные премьеры

Елена Казанцева

Специалисты Западно-Сибирского металлургического комбината (ОАО «ЗСМК») разработали технологии производства новых марок углеродистой стали: легированной хромом, титаном и бором для сортовой машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) и Q235B для слябовой МНЛЗ. Сортовая МНЛЗ производит заготовки сечением 150х150 мм и 150х200 мм, слябовая — слябы толщиной 200-250 мм и шириной от 1050 до 1750 мм. Данный вид продукции изготавливается на экспорт.

Благодаря технологии, разработанной специалистами технического управления и сталеплавильного производства комбината, было улучшено качество поверхности, формы и внутренней структуры непрерывнолитой продукции. Для того, чтобы понизить содержание вредных примесей и повысить качество металла, его обрабатывают на агрегате печь-ковш. Далее на современных МНЛЗ осуществляется ее разливка. Технические характеристики агрегатов, разработанные технологии и настройки оборудования позволяют получать продукцию требуемой формы, размера, внешнего и внутреннего качества, отвечающую высоким требованиям потребителей. В зависимости от применяемых легирующих элементов (ванадий, титан, хром, бор и др.) сталь может обладать высокой пластичностью, вязкостью, а также стойкостью к коррозии и другими высокими показателями в соответствии с требованиями потребителей.

На предприятиях «Евраза» постоянно совершенствуется технологический процесс, вырабатываются прогрессивные технические решения. Новые марки стали позволяют расширить сортамент слябовой и сортовой машин непрерывного литья заготовок, улучшить свойства металлопродукции в соответствии с требованиями потребителей, а также повысить конкурентоспособность продукции ОАО «ЗСМК».

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2009

150-миллионная тонна

Достижение Горно-Шорского филиала ОАО «Евразруда»

Лариса Ярошук, Новокузнецк

В Горно-Шорском филиале ОАО «Евразруда» (предприятие «Евраз Груп») добыта 150-миллионная тонна сырой руды. Высоких производственных результатов удалось добиться благодаря стабильному обновлению и модернизации оборудования, а также слаженной работе всего коллектива шахты. Юбилейная 150-миллионная тонна железной руды выдана на-гора силами добычной бригады участка №1 под руководством Владимира Стародубцева.

Юбилейные тонны железной руды добыты с блока №3 участка «Подрусловый» на горизонте +185 м шахты Горно-Шорского филиала. Технологический взрыв блока № 3, при котором было отбито 350 тыс. т сырой руды, был произведен в октябре 2008 года. Введению его в промышленную эксплуатацию предшествовали горно-проходческие, буровые и монтажные работы. Добыча и погрузка руды осуществляется вибродоставочными погрузочными установками (ВДПУ-4ТМ). Отгруженная с блоков руда поступает на первичное дробление в шахту, после чего скиповым подъемом выдается на-гора. Пройдя стадию среднего и мелкого дробления, обогащенная руда отправляется в Абагурский и Мундыбашский филиалы ОАО «Евразруда» для дальнейшей переработки.

Первые тонны железной руды были выданы на-гора в 1952 году. Добыча велась открытым способом (карьер). На подземную отработку рудных пластов перешли спустя 12 лет. За прошедшее время на Шерегешском месторождении Горно-Шорского филиала ОАО «Евразруда» отработано пять горизонтов (+585 м, +525 м, +465 м, +395 м, +325 м). В данный момент в работе по добыче руды задействовано два горизонта: +255 м и +185 м.

«Евраз Груп С.А.» является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. В 2007 году предприятия «Евраз Груп» произвели 16,4 млн т стали. Основные предприятия «Евраз Груп» включают в себя три ведущих российских сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также компании «Палини и Бертоли» в Италии, «Евраз Витковице Стил» в Республике Чехия и «Евраз Орегон Стил Милз» со штаб-квартирой в США. Быстроразвивающийся горнодобывающий бизнес «Евраз Груп» включает горнорудные предприятия «Евразруда», Качканарский и Высокогорский горно-обогатительные комбинаты, компанию «Южкузбассуголь», а также инвестиции в угольную компанию «Распадская». Горнорудные активы позволяют «Евраз Груп» выступать в качестве интегрированного производителя стали. «Евраз Груп» также владеет и управляет Находкинским морским торговым портом на Дальнем Востоке России. Ванадиевый бизнес «Евраз Груп» включает компании «Стратиджик Минералз Корпорейшн» (США) и «Хайвелд Стил энд Ванадиум Корпорейшн», ЮАР.

Удаленный доступ клиентов

«Брок-Инвест-Сервис» предложили новые технологии обслуживания

Стартовал второй этап внедрения новой технологии работы с партнерами с помощью автоматизированной системы управления (АСУ «БИС») «Брок-Инвест-Сервис». На проведенной партнерской презентации компания предложила клиентам в удаленном доступе использовать собственную АСУ — систему терминального доступа, благодаря которой они получат полноценные рабочие места вне стен «Брок-Инвест-Сервис».

Теперь заказчики «Брок-Инвест-Сервис» смогут самостоятельно формировать заказы, оперировать складскими остатками, наблюдать за перемещением грузов и вести документооборот в режиме реального времени. Удаленная работа с АСУ «БИС» гарантирует конфиденциальность и оперативность управления бизнес-процессами.

В течение нескольких месяцев формат работы в терминальном режиме с АСУ «БИС» проходил экспериментальную обкатку с одним из давних клиентов «Брок-Инвест-Сервис». Первые испытания системы показали положительную динамику объемов продаж. Теперь же АСУ «БИС» могут воспользоваться и другие заказчики компании.

АСУ «БИС» довольно проста в использовании; программное обеспечение, которое устанавливается на компьютеры клиентам, не требует специальных знаний. К тому же «Брок-Инвест-Сервис» проводит тренинг по работе с программой для менеджеров по продажам.

«Наша система является прецедентом на рынке. Основываясь на глубоком понимании требований рынка и используя новаторские технологии, «Брок-Инвест-Сервис» дает возможность своим клиентам зарабатывать, повышать оборачиваемость собственных активов, снижать затраты за счет экономии на оборудовании, персонале и аренде, не отвлекаясь на лишние операции», — отмечает Леонид Комаровский, директор по маркетингу «Брок-Инвест-Сервис».

После презентации несколько компаний выразили желание работать в предложенной АСУ «БИС». По мнению руководства «Брок-Инвест-Сервис», до конца года более тридцати клиентов «Брок-Инвест-Сервис» как в Москве, так и в регионах перейдут на такой формат работы.

Также на встрече с заказчиками «Брок-Инвест-Сервис» обсуждал новую услугу по металлообработке «Комплекс операций заготовительного этапа различной сложности»: компания предлагает к продаже не просто сырье, а готовый к основному производству полуфабрикат с комплексом логистических и финансовых услуг.

СПРАВКА «ПЕ»: «Брок-Инвест-Сервис» занимает одну из ведущих позиций на рынке торговли металлом и его обработки. Компания уделяет большое внимание формированию высоких стандартов предоставления услуг на рынке черной металлургии, сотрудничает с широким кругом производителей металла. Клиенты компании — строительные и промышленные предприятия, закупающие сложные по ассортименту и объему партии металла. Обслуживание клиентов на территории ЦФО обеспечивает широкая сеть офисов продаж Брок-Инвест-Сервис.

На основе Oracle E-Business Suite

Систему управления для «Северсталь-Инвест»

Лада Щербакова

Специалисты IBS Borlas завершили проект внедрения корпоративной информационной системы управления ресурсами в Торговом доме «Северсталь-Инвест». Новая система пришла на смену собственным ИТ-системам металлоторговой компании и призвана оптимизировать ее основные бизнес-процессы.

Проект в одной из крупнейших металлоторговых компаний России стартовал в октябре 2007 года. К тому моменту анализ работы ТД «Северсталь-Инвест» выявил значительные технологические и функциональные ограничения действовавшего программного обеспечения, показал невозможность модернизации и расширения функциональности ИТ-систем. Для руководства компании стал очевидным тот факт, что уровень развития ИТ уже не в полной мере соответствовал росту бизнеса, и дальнейшее увеличение объема продаж было невозможно без замены информационных систем.

Основой новой системы стал комплекс бизнес-приложений Oracle E-Business Suite. В частности, в ходе проекта были внедрены следующие приложения: Управление финансами (включая учет по МСФО и учет по РСБУ), Управление материальными потоками, Управление производством, Управление персоналом, Управление бюджетами и отчетность.

Как рассказал директор проекта от IBS Borlas Сергей Хлевнюк, «проект реализован в соответствии с плановыми сроками и бюджетом. Более того, в ходе работ нами успешно решен ряд дополнительных задач, связанных с изменением бизнес-процессов ТД «Северсталь-Инвест». Системой охвачены центральный офис, сервисный металлоцентр и склады по хранению металлопроката и метизов. Региональные филиалы в настоящий момент работают в старой информационной системе, которая полностью интегрирована с Oracle E-Business Suite. Количество пользователей системы на данный момент составляет 240 человек и будет увеличиваться».

По словам директора по информационным технологиям ТД «Северсталь-Инвест» Дмитрия Сытина, «с момента запуска единой информационной системы Oracle E-Business Suite в эксплуатацию в ней ведется деятельность всех подразделений компании по направлениям Финансы, Логистика, Производство, HR, Качество, Бюджетирование. Унифицирована большая часть бизнес-процессов компании, обеспечена прозрачность материальных и финансовых потоков, эффективнее ведется управление издержками, значительно сокращены сроки подготовки и сдачи корпоративной, управленческой, бухгалтерской и налоговой отчетности. Таким образом, совместно с IBS Borlas мы создали платформу для дальнейшего поступательного развития бизнеса Торгового Дома».

В планах ТД «Северсталь-Инвест» — подключение к системе филиальной сети с соответствующей модернизацией коммуникаций, внедрение радиотерминального оборудования и технологии штрихкодирования на складах и производстве, автоматизация функций управления ценообразованием, реализация проекта по повышению удовлетворенности клиентов.

Уникальная технология

Наноупрочнение металлургических деталей

Лабораторией МНТ («Методов Нетрадиционных Технологий») разработана уникальная технология упрочнения поверхности материалов методом наноструктурирования, позволяющая получить аномально большое упрочнение металлических материалов в заданных участках при сохранении прочной и вязкой сердцевины детали.

Новая технология основывается на применении нанотехнологий для получения кластерного композита в приповерхностных слоях рабочей поверхности материала, и в десятки раз превосходит результаты применения таких распространенных методов, как газотермическое напыление, или температурное или плазменное упрочнение. Свойства, приобретаемые металлом в результате применения технологии наноструктурирования абсолютно уникальны как по глубине проникновения эффекта, так и по степени изменения физических свойств материала.

Для создания нанокластерного композита применяется воздействие на металлические материалы ионных пучков высокой интенсивности. При таком воздействии в ускорителях или плазменных установках в некоторой области радиационных параметров — доз, температур и плотностей ионного потока — формируется особое состояние вещества, имеющее нанокластерное строение, и характеризующееся аномально большим изменением свойств материала. В области облучения образуются малые наноразмерные кластеры, формирующие нанокластерный композит. Такая технология позволяет получать упрочнение деталей в 5-10 раз по сравнению с исходным образцом (в зависимости от материала) без возникновения эффекта охрупчивания. В результате, срок службы деталей возрастает в несколько раз.

Создаваемые нанокластерные состояния, появляются в узком интервале радиационных параметров в металлических материалах при облучении интенсивными ионными пучками с применением различных типов ионов, как газовых, так и металлических, при этом, материал в радиационно-поврежденном слое содержит кластеры размером несколько нанометров, занимающие значительную (порядка 40%) часть объема. Кластеры состоят из собственных атомов матрицы, но обладают отличной от матрицы симметрией. Таким образом, в приповерхностных слоях облученных материалов формируется кластерный композит. Это приводит к существенному изменению свойств материала, что позволяет значительно продлевать срока эксплуатации металлических деталей и инструментов, используемых на производстве, медицине, электронике и других отраслях.

СПРАВКА «ПЕ»: Лаборатория МНТ более 20 лет занимается восстановлением и упрочнением всех типов хрупких деталей с высокой степенью точности, тонких элементов, узлов и механизмов, подверженных износу. Материальная база позволяет выполнять исследования в области металлографии, термообработки, физических свойств твердых тел.

ПОДРОБНОСТИ

Полюс чистоты

Антарктиду спасают от «вечного мусора»

Ольга Борисова

На Адмиралтейских верфях в Петербурге произошла закладка нового судна для Российской арктической экспедиции, о чем подробно рассказывали российские СМИ. Одной из задач, которую будет решать лайнер, станет вывоз отходов с «белого континента». Хотя Южный полюс практически не заселен, люди уже успели основательно замусорить этот регион. Прежде всего, виной тому — деятельность многочисленных научно-исследовательских станций, оставивших после себя тонны испорченного оборудования, стройматериалов, бочек из-под топлива.

Проблема усугубляется тем, что любой брошенный в Антарктиде предмет практически сразу покрывается ледяной коркой. Со временем убрать его можно будет только выпариванием; поэтому необходимо сразу решать этот вопрос. «Мы стараемся каждую бочку из-под авиационного топлива вывезти назад. На базах у нас стоят ферментаторы бытовых отходов — сперва их прессуем, а потом сжигаем в закрытых емкостях», — говорит Владимир Ильин, заместитель директора Института Арктики и Антарктики.

Важно, чтобы присутствие человека никаким образом не сказывалось на хрупкой экосистеме региона. Для этого, например, на российской полярной станции «Новолазаревская» в последнее время модернизации подверглась система канализации и водоснабжения. В том числе здесь были установлены электрические туалеты производства США — Incinolet. Они используются для сжигания фекалий, значительно упрощая и удешевляя технологию требуемой очистки сточных вод в подобных условиях. «Все применяемое в Антарктиде оборудование должно характеризоваться повышенными параметрами надежности, — отмечает Владимир Кормилицын, сотрудник ЗАО «Промэнерго», компании, работавшей на этом объекте. — На «Новолазаревской» в системе канализации нами установлены несколько типов насосов, например, GRUNDFOS серии SEG и Pomona. Они не требуют постоянного технического обслуживания, быстро и надежно работают в режиме всасывания даже без обратного клапана, без опасности засорения откачивают жидкости с содержанием твердых включений». Для защиты природы континента государства начинают строить здесь полярные станции нового типа — экологического. Первый такой объект под названием «Принцесса Элизабет» появился на Южном полюсе в феврале этого года, и принадлежит он Бельгии.

Станция полностью энергонезависима и практически не выбрасывает углекислый газ. Ее крыша покрыта панелями солнечных батарей; кроме того, дополнительную энергию будут поставлять ветряные турбины, установленные неподалеку от «зимовки». Антарктида играет важную роль в экологическом равновесии всей земли, поэтому и подход к ее охране должен быть особенно строгим. «Уже несколько месяцев во всем мире только и говорят о финансово-экономическом кризисе, и люди очень напуганы. Хотя гораздо страшнее для человечества кризис экологический, который длится уже несколько десятков лет», — считает Анатолий Папуша, академик РАН. — За новостями с финансового «фронта» мы можем пропустить самое главное: дальнейшее загрязнение планеты. Эту ситуацию необходимо предотвращать, исправить ее не смогут никакие «антикризисные» меры».

Первые нормативы

«Фирма ОРГРЭС»: временя пусков ПГУ и ГТУ

Виктория Бехтерева

Филиал ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — «Фирма ОРГРЭС» завершил разработку Норматива времени пусков ПГУ мощностью 39-450 МВт и ГТУ мощностью 100-150 МВт, учитывающего полные периоды времени от получения команды диспетчера на пуск до включения в сеть и набора номинальной мощности. Это первый подобный стандарт в России для данного вида оборудования.

В роли заказчика выступило ОАО «Системный оператор ЕЭС». Работы осуществлялись «Фирмой ОРГРЭС» с июля 2008 года. Проект включал подбор исходных эксплуатационных и расчетных материалов (схем, графиков пусков, инструкций и т.д.), подготовку опросных листов, рассылаемых на ТЭС, выполнение анализа полученных материалов, обследование технологий пусковых режимов и установление времени этапов пуска ПГУ и ГТУ, разработку Норматива продолжительности пуска и нагружения ПГУ и ГТУ до номинальной нагрузки.

Для разработки Норматива использовались исходные данные материалов ряда ТЭС: ПГУ-450 — Северо-Западной ТЭЦ (Санкт-Петербург), Калининградской ТЭЦ-2, ТЭЦ-27 ОАО «Мосэнерго»; ПГУ-325 — Ивановской ГРЭС (Ивановские ПГУ); ПГУ-220 — Тюменской ТЭЦ-1; ПГУ-130 — ТЭС «Международная» (г. Москва); ГТУ-100, ГТУ-150 — ГРЭС-3 ОАО «Мосэнерго».

Норматив рассмотрен, обсужден и утвержден на заседании Научно-технического совета «Инженерного центра ЕЭС», передан Заказчику — ОАО «Системный оператор ЕЭС» и должен быть введен в действие в качестве руководящего документа.

Разработанный Норматив определяет и устанавливает реальную эксплуатационную маневренность ПГУ и ГТУ, регламентируя продолжительность пусков и нагружения энергоблоков данного типа из различного исходного теплового состояния. Данные функции Норматива позволяют диспетчерским службам составлять обоснованные режимные графики нагрузки энергосистемы, исключая неопределенность в установлении времени вывода энергоблоков из резерва.

Индустриальная культура

Уралвагонзавод издал новую книгу по истории промышленности

В рамках выставки вооружения в Нижнем Тагиле прошла презентация первого тома книги «Индустриальная культура Урала. Уралвагонзавод. 1930-1960-е годы». Перед журналистами выступили генеральный директор ОАО «НПК «Уралвагонзавод» Олег Сиенко, руководитель управления информации корпорации Борис Минеев, авторы книги — кандидат исторических наук Сергей Устьянцев и директор издательской фирмы «Репринт» Владимир Ермаков.

Сергей Устьянцев, известный исследователь уральской промышленности, изучил различные архивы от Нижнего Тагила до Москвы и сделал интересные выводы о закономерностях развития инженерной мысли на предприятии. К примеру, исследования истории цеха колес Гриффина, одного из первых на заводе, показали, что заимствование технологии вместе с покупкой зарубежного оборудования невозможна и лидером в отрасли становится тот, кто создает собственные производственные технологии. Генеральный директор О.В. Сиенко высоко оценил работу творческого коллектива и выразил уверенность, что будут изданы и другие тома книги, пожелал успехов С. В. Устьянцеву.

85-летию со дня рождения бывшего главного конструктора Уральского конструкторского бюро транспортного машиностроения Валерия Венедиктова был посвящен «круглый стол», в котором приняли участие бывшие его коллеги. Ветераны КБ делились воспоминаниями об одном из самых выдающихся конструкторов отечественной бронетехники. В.Венедиктов возглавил УКБТМ в 1969 году, под его руководством был создан всемирно известный танк Т-72 и семейство инженерных машин на его базе. Т-72 признан одним самых надежных в мире и сегодня находится на вооружении 35 стран. Кроме этого, Венедиктов заложил основы конструкции современного основного боевого танка Т-90.

Пресс-служба ОАО «НПК «Уралвагонзавод».

Нижнекамскому комплексу

«Шнейдер Электрик» поставит электрооборудование для «ТАНЕКО»

Яна Ханова

В Нижнекамске состоялось подписание рамочного соглашения о сотрудничестве между ЗАО «Шнейдер Электрик» и ОАО «ТАНЕКО». Подписанный документ предусматривает использование широкой гаммы электрооборудования компании «Шнейдер Электрик» на строящемся в настоящее время Комплексе нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в Нижнекамске.

Компания «Шнейдер Электрик», ведущий российский разработчик решений в области управления электроэнергией, берет на себя обязательство по поставке силового низковольтного оборудования, которое обеспечит надежное электроснабжение нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов. Основная часть поставок будет осуществляться с завода «Шнейдер Электрик» в Казани.

Срок действия договора, под которым свои подписи поставили генеральный директор ОАО «ТАНЕКО» Хамза Багманов и генеральный директор ЗАО «Шнейдер Электрик» Ласло Маркотан, — до конца 2012 года. Как отметил Хамза Багманов выбор в качестве поставщика оборудования именно «Шнейдер Электрик» был обусловлен оптимальным соотношением стоимости и качества оборудования компании при высоком уровне сервиса. Кроме того, г-н Багманов отметил многолетний опыт использования решений «Шнейдер Электрик» на крупнейших нефтеперерабатывающих предприятиях России и тот факт, что производство оборудования осуществляется на территории Татарстана, что значительно упрощает логистику и снижает расходы.

Ласло Маркотан подчеркнул социальный аспект соглашения: «Для нас важно, что благодаря подписанному документу мы сможем создать новые рабочие места на заводе компании «Шнейдер Электрик» в Казани. Участие в поставках оборудования для комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в Нижнекамске — это еще один шаг в направлении реализации проектов общереспубликанского и общероссийского значения, намеченных Правительством РФ и Правительством Республики Татарстан».

В ходе выполнения рамочного соглашения планируется подписание новых контрактов и договоров о поставках оборудования «Шнейдер Электрик» в интересах ОАО «ТАНЕКО».

Компания «Шнейдер Электрик», российское дочернее предприятие концерна Schneider Electric, является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений. Компания предлагает решения для управления электроэнергией в сфере гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, центров обработки данных и сетей. Компания имеет филиалы в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена двумя действующими заводами и двумя логистическими центрами. По данным РА «Эксперт», «Шнейдер Электрик» входит в пятерку крупнейших электротехнических компаний России. Миссия компании — способствовать рациональному использованию электроэнергии и предлагать решения, благодаря которым бизнес становится более продуктивным и стабильным.

ОАО «ТАНЕКО» создано в 2005 году по решению Совета безопасности Республики Татарстан. На «ТАНЕКО» возложена миссия создания в Нижнекамске Комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов, рассчитанного на ежегодную переработку 7 млн т высокосернистой нефти в широкую гамму нефтехимической продукции. Данный проект даст импульс дальнейшему переделу углеводородного сырья, обеспечит развитие внутри- и межрегиональной интеграции предприятий нефтехимии Республики и региона. ОАО «ТАНЕКО» выступает заказчиком строительства в Нижнекамске Комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов. Главным координатором и инвестором строительства Комплекса, согласно решению Совета безопасности РТ, является компания «Татнефть».

ЗАО «ПРОМЭНЕРГО» — профессиональная, динамично развивающаяся компания с высоким инжиниринговым потенциалом. За 15 лет успешной работы на российском рынке водоснабжения и водоотведения компания смогла достичь лидирующих позиций в различных областях применения насосного оборудования и утвердить репутацию надежного партнера у многих организаций Санкт-Петербурга, Ленинградской области и Северо-Западного региона России. Богатый опыт пусконаладочных и сервисных работ, надежность поставок, гибкая ценовая политика, сотрудничество с концерном GRUNDFOS, проектными институтами, монтажными, коммунальными и производственными предприятиями позволяет продвигаться вперед, брать на вооружение передовые технологии, соответствуя требованиям времени.

Компания GRUNDFOS была основана в 1945 году. На данный момент она представлена 80 компаниями в более чем 45 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год. Доля мирового рынка по циркуляционным насосам составляет свыше 50%, что делает GRUNDFOS самым большим производителем насосов данного типа. В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Официальное представительство GRUNDFOS в Москве открыто в 1992 году, а в 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». В 2005 году открыто первое производство в г. Истра (Московская область), и в настоящее время идет строительство второй очереди завода.

ОГК-6 стало энергоэффективней

Энергоблок 7 Новочеркасской ГРЭС (ОГК-6, контролируется Газпромом) введен в эксплуатацию после проведения масштабных работ по реконструкции и модернизации. В рамках этого проекта была осуществлена замена паровой турбины и системы авторегулирования, осуществлен восстановительный ремонт основного и вспомогательного оборудования.

Ресурс работы блока увеличился на 200 тыс. часов работы (20-25 лет). Затраты по проекту модернизации составили около 1,5 млрд руб. (с учетом ремонтных работ на котлоагрегате). Появилась возможность 100% диверсификации топливного баланса: энергоблок может работать полностью как на угле, так и на газе. По словам гендиректора ОГК-6 Алексея Митюшова, это дает хорошие конкуретные преимущества для работы на оптовом рынке, так как позволяет выбирать вид топлива в зависимости от коньюнктуры цен.

Благодаря реконструкции турбины снижен удельный расход тепла на турбоустановку — до 1848,9 ккал/кВт•ч. Удельный расход топлива на номинальной нагрузке сократился на 45 грамм на один киловатт-час. По предварительным прогнозам, в среднем по году это даст экономию составит более 75 тыс. т условного топлива (около 100 тыс. т угля в натуральном выражении или 1530 вагонов), а объем отходов золошлаков сократится на 16 400 куб. м.

Замена системы авторегулирования повысило надежность работы блока и обеспечило соответствие требованиям Системного оператора для работы на оптовом рынке электроэнергии.

Реконструкция Энергоблока N7 позволила создать агрегат с более высокими экономическими и техническими показателями по сравнению с другими блоками Новочеркасской ГРЭС, укрепило надежность энергосистемы Юга России. Руководитель «Газпром энергохолдинга» Денис Федоров, разрезавший ленточку на пущенном блоке, отметил, что «Газпром» вновь показал себя ответственным инвестором и подтвердил планы выполнить проект строительства на Новочеркасской ГРЭС первого в России энергоблока с котлом ЦКС.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работали: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Ольга Поспелова

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «(Р)» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 17.07.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912325
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: svv@promweekly.ru