

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Достижения по МСФО

Корпорация «Иркут» объявила итоги года

стр. 2

Новинки от Сеспель

Алюминиевая цистерна на шасси Ford

стр. 2

Первая на Тихвинском

«Мечел» запустил электрорепч

стр. 2

Очередной этап

Либерализация рынка электроэнергии

стр. 3

Шире круг!

К Хартии присоединились уже 46 компаний

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Техника для Сибири

В Красноярске протестирована «ЧЕТРА»

стр. 4

Проект стратегии

Цели фармпроизводства до 2020 года

стр. 4

Судьбы угля

Залог устойчивого развития

стр. 4

Ожидание убытков

Спад отечественного машиностроения

стр. 5

Три постулата

Тонкости технического анализа

стр. 5

Нарастить портфель!

Государство указало банкам давать кредиты

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Строительство ПГУ-410

На Красноярской ТЭЦ все по плану

стр. 6

«Золотая опора» Калуги

Кризис профессионалам — не помеха

стр. 6

Копейские испытания

ТМК проверила прямшовные ТБД

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Смотрны московского хаба

SkyTeam примерил Шереметьево-3

стр. 8

Новые окна

Velux открыл завод в России

стр. 8

Меморандум понимания

Телекоммуникационщики объединяют усилия

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Многие российские банки ухудшили позиции в ежегодном престижном рейтинге The Banker. Возглавляет наши банки традиционно Сбербанк РФ, занявший по итогам года 38 место по объемам капитала и опустившийся по сравнению с прошлогодним уровнем на 5 ступенек. Второе место досталось банку ВТБ, который оказался на 70-ой строчке, хотя годом ранее занимал 60-ое место. Третий российский банк в рейтинге — Газпромбанк — значительно отстал от первых двух и оказался на 196-ом месте, поскольку в результате убытков 2008 года объем капитала первого уровня Газпромбанка снизился на 52%. За год до этого он находился на 112-ом месте, то есть скатился на 84 ступени. Четвертое место среди российских банков и 276-ая строка в рейтинге принадлежат Россельхозбанку. За ним на 291-м месте идет Альфа-банк. Вразрез с общей тенденцией идет «Петрокоммерц»: благодаря увеличению акционерного капитала на 20% в 2008 году банк перепрыгнул сразу 172 строчки в рейтинге и поднялся на 570-е место.

Первая годовщина

ОАО «Холдинг МРСК»: итоги и перспективы

Елена Стольникова

Первого июля ОАО «Холдинг МРСК» отметило свою первую годовщину. Значимость компании в структуре российской электроэнергетики общеизвестна. Итоги работы показали, что «Холдингу МРСК» удалось стать одной из самых успешных и надежных структур новой

этапе. Накануне юбилея в своем интервью генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец отметил: «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний состоялся. Сегодня это одна из крупнейших российских электроэнергетических компаний, занимающая монопольное положение в области транспортировки электроэнергии от ма-

жоритарных сетей до конечных потребителей. Являясь стратегической компанией, Холдинг МРСК осуществляет деятельность в 69 субъектах Российской Федерации. В зоне нашей ответственности — около 80% населения страны, более двух миллионов километров воздушных линий электропередачи». В день годовщины ОАО «Холдинг МРСК» посетил с рабочим визитом вице-

премьер Правительства РФ Игорь Сечин, который и поздравил сотрудников и оценил роль холдинга в контексте энергореформы. «В результате реформирования РАО «ЕЭС России» на Холдинг МРСК была возложена большая ответственность за бесперебойное энергоснабжение, технологическое присоединение потребителей электроэнергии, а также за реализа-

осенне-зимнего периода 2008/2009 года, который, по словам Игоря Сечина, был «правильно проведенной» благодаря «правильно проведенной подготовке» со стороны Холдинга МРСК. Вице-премьер отметил также, что поступление электроэнергии в сети Холдинга в прошлом году увеличилось на 15 млрд кВт•ч. При этом уровень потерь снизился почти на 3 млрд кВт•ч.



Акционеры ОАО «Холдинг МРСК» оценили итоги работы холдинга за первый год его существования и остались им довольны

энергетической реальности, созданной в результате реформирования ОАО РАО «ЕЭС России». Накануне юбилея в компании прошло собрание акционеров.

Юбилей ОАО «Холдинг МРСК» стал своеобразным общепромышленным праздником, поводом осмыслить пройденный год и промежуточные итоги развития российской электроэнергетики на новом

этапе. Накануне юбилея в своем интервью генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец отметил: «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний состоялся. Сегодня это одна из крупнейших российских электроэнергетических компаний, занимающая монопольное положение в области транспортировки электроэнергии от ма-

жоритарных сетей до конечных потребителей. Являясь стратегической компанией, Холдинг МРСК осуществляет деятельность в 69 субъектах Российской Федерации. В зоне нашей ответственности — около 80% населения страны, более двух миллионов километров воздушных линий электропередачи».

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Среди 117 секторов российской экономики к январю число растущих сократилось до 10, их доля в добавленной стоимости составляла 3,7%. В апреле росли 12 секторов (доля — 7,4%), в мае — 11 (7,4%). Позитивные тенденции налицо: если в I квартале признаки жизни подавала только пищевая промышленность, с апреля к ней стали присоединяться секторы из других отраслей. Крупнейших из растущих — производство нефтепродуктов (в апреле — на 0,7%, в мае — на 3,7%).

По мнению вице-премьера, уже появились первые результаты и первый опыт самостоятельной работы. Прежде всего, это касается прохождения

Игорь Сечин также заявил, что Правительство РФ «будет поддерживать начинания, тем более начинания, касающиеся этой ответственности», — отметил Игорь Сечин. Он также подчеркнул, что Холдинг обеспечивает электроэнергией 80% населения России.

Из Резервного фонда

Об использовании нефтегазовых доходов

В июне Минфин России продолжил реализацию распоряжения Правительства РФ об использовании средств Резервного фонда на финансовое обеспечение сбалансированности федерального бюджета. \$2,53 млрд, 1,81 млрд евро и 0,34 млрд фунтов стерлингов Резервного фонда были реализованы за 175,59 млрд руб., а вырученные средства зачислены на счет по учету средств федерального бюджета. Таким образом, в текущем году на финансовое обеспечение сбалансированности федерального бюджета были направлены средства Резервного фонда в общей сумме 1435,59 млрд руб.

По состоянию на 1 июля 2009 года совокупный объем Резервного фонда составил 2957,54 млрд руб., что эквивалентно \$94,52 млрд. Остатки средств на отдельных счетах по учету средств Резервного фонда по состоянию на 1 июля составили: \$41,78 млрд; 29,22 млрд евро; 6,36 млрд фунтов стерлингов. В июне 2009 года часть резервной позиции Российской Федерации в МВФ, сформированная за счет средств Резервного фонда, увеличилась

на 101,67 млн СДР и по состоянию на 1 июля 2009 года составила \$58,54 млн СДР.

Совокупная расчетная сумма дохода от размещения средств Резервного фонда, пересчитанного в доллары США, за период с 15 января 2009 года по 30 июня 2009 года составила \$0,87 млрд, что эквивалентно 27,07 млрд руб. Расчетные суммы процентного дохода от размещения средств фонда на отдельных счетах в иностранной валюте составили (в валюте счета и рублевым эквивалентом): \$0,06 млрд (1,82 млрд руб.); 0,51 млрд евро (22,44 млрд руб.); 0,05 млрд фунтов стерлингов (2,81 млрд руб.). Курсовая разница от переоценки остатков средств на счетах по учету средств Резервного фонда в иностранной валюте за период с 15 января 2009 года по 30 июня 2009 года составила 16,30 млрд руб. Расчетные суммы процентного дохода от размещения средств фонда на отдельных счетах в иностранной валюте составили (в валюте счета и рублевым эквивалентом): \$0,04 млрд (1,31 млрд руб.); 0,31 млрд евро (13,8 млрд руб.); 0,02 млрд фунтов стерлингов (1,19 млрд руб.). Курсовая разница от переоценки остатков средств на счетах за период с 15 января 2009 г. по 30 июня 2009 г. составила положительную величину — 56,05 млрд руб.

Николай Швец обозначил основные вопросы, на решение которых в настоящее время направлены усилия. (Окончание на стр. 7)

Кооперация

Евгений Рошков

ОАО «НПК «Уральвагонзавод» и Evraz Group объявляют о подписании Меморандума о сотрудничестве. Основной целью подписания Меморандума является укрепление долгосрочного взаимовыгодного сотрудничества между двумя компаниями и обеспечение «Уральвагонзавода» прокатом транспортного назначения, производимым предприятиями «Евраз».

Стороны исходят из того, что «Уральвагонзавод» и «Евраз» являются ключевыми компаниями уральского региона, от успешной работы которых в большой степени зависит социально-экономическая ситуация в Нижнем Тагиле и Свердловской области в целом, и в этой связи считают очень важным обеспечить стабильный, долгосрочный и взаимовыгодный характер сотрудничества.

Согласно условиям Меморандума, «Евраз» берет на себя обязательства в приоритетном порядке снабжать ОАО «НПК «Уральвагонзавод» продукцией своих комбинатов — с точки зрения объемов, ассортимента, а также условий и сроков поставок. Со своей стороны, «Уральвагонзавод» обязуется в приоритетном порядке закупать металлопродукцию предприятий «Евраз». При определении цен будут учитываться цены на аналогичную продукцию на внутреннем рынке РФ, а при их отсутствии — цены ведущих мировых производителей. Кроме того, компании будут на постоянной основе обмениваться информацией о текущих и перспективных производственных возможностях, изменениях спроса и требований к поставляемой продукции в целях проведения согласованной технической политики.

В частности, в настоящее время на «Нижнетагильском металлургическом комбинате» (входит в «Евраз») завершен последний этап реконструкции колесопрокатного цеха и ожидается получение сертификата соответствия на колеса повышенной твердости, подтвержденного Регистром сертификации на федеральном железнодорожном транспорте. Это позволит «Евраз» обеспечить «Уральвагонзавод» железнодорожными колесами, произведенными по самой современной технологии и соответствующими самым высоким требованиям к качеству, включая работу на высокоскоростных магистралях и использование в условиях Крайнего Севера.

По словам генерального директора ОАО «НПК «Уральвагонзавод» Олега Снежка, «Евраз» и УВЗ имеют многолетний опыт взаимовыгодного сотрудничества в качестве поставщика и потребителя металлопродукции транспортного назначения. Однако, именно во время экономической нестабильности подписанный нами документ получит особое значение для обеспечения стабильности и предсказуемости рынка. Особо отмечу, что в настоящее время налажен хороший деловой диалог, существует четкое понимание того, как будут решаться вопросы взаиморасчетов по действующим контрактам».

«Подписание Меморандума — очень важный шаг в укреплении наших долгосрочных партнерских отношений, — считает вице-президент «Евраз» по коммерческой деятельности Игорь Марков. — «Уральвагонзавод» — один из крупнейших партнеров «Евраз» в Уральском регионе. Кроме того, сложная работа и успешное сотрудничество двух компаний имеет большое значение для сохранения экономической стабильности в Нижнем Тагиле и регионе в целом».

Poliscorp
корпоративная полиграфия

726-03-03

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



В Альметьевске состоялось заседание Совета директоров ОАО «Татнефть» в новом составе



Делегация МК «Уралмаш» изучила японские станкостроительные предприятия

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

КОРОТКО

Общее собрание акционеров Газэнергопромбанка

Акционеры утвердили годовой отчет и бухгалтерскую отчетность банка за 2008 год, избрали Совет директоров, приняли решение по распределению чистой прибыли, в том числе о выплате годовых дивидендов. Дивиденды будут начислены в размере 0,15 руб. на акцию — в целом на выплаты будет направлен 1 млрд руб. Чистая прибыль банка по итогам 2008 года составила 1,9 млрд руб. (по РСБУ). «Выплата годовых дивидендов свидетельствует о сильных позициях Газэнергопромбанка», — отмечает председатель Правления банка Михаил Ходурский. — Мы видим, что в условиях кризиса, многие кредитные организации вынуждены всю прибыль направлять на поддержание бизнеса, не выплачивая дивиденды акционерам. Успешная стратегия развития Газэнергопромбанка в 2008 году обеспечила ему хороший уровень ликвидности и устойчивое финансовое положение». Акционеры избрали новый состав Совета директоров и приняли решение о выплате вознаграждений членам Совета директоров, Правления и Ревизионной комиссии.

Совет директоров «Татнефти»: первое заседание в новом составе

В Альметьевске сразу после завершения работы общего собрания акционеров состоялось заседание Совета директоров ОАО «Татнефть» в новом утвержденном составе под председательством Премьер-министра Республики Татарстан Р.Н. Минниханова. Совет директоров рассмотрел итоги исполнения бюджета ОАО «Татнефть» за пять месяцев 2009 года и утвердил бюджет на июль и третий квартал текущего года. Обсужден план работы Совета директоров на второе полугодие 2009 года. Принято решение о внесении ряда изменений и дополнений в Положение о Комитете по раскрытию информации и Комитете по кадрам и вознаграждениям. Совет директоров рассмотрел и утвердил составы комитетов Совета директоров ОАО «Татнефть»: Комитета по аудиту, Комитета по корпоративному управлению, Комитета по кадрам и вознаграждениям и Комитета по раскрытию информации.

«Авиакомпания «ЮТэйр» отчиталась

В Ханты-Мансийске состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» (Utaig Aviation). На собрании утверждены годовая отчет, годовая бухгалтерская отчетность и отчеты о прибылях и убытках Общества за 2008 год; распределена прибыль за 2008 год, в том числе принято решение направить на выплату дивидендов акционерам «ЮТэйр» более 23 млн руб. По итогам 2008 года «ЮТэйр» входит в пятерку ведущих авиаперевозчиков России по числу перевезенных пассажиров, является крупнейшей российской вертолетной компанией и одним из лидеров мирового вертолетного бизнеса.

Умный тендер

Компания «АНД Проджект» победила в тендере и начала проект создания единой системы управления на базе Microsoft Dynamics AX в генерирующей компании ОАО «Новосибирскэнерго». В ходе проекта будут автоматизированы основные бизнес-процессы предприятия, включая бюджетирование, управление финансами, управление кадрами, расчет заработной платы, управление производством, сбыт, а также техническое обслуживание и ремонт оборудования. Проект продлится около двух лет. Совместно с «АНД Проджект» компания «Новосибирскэнерго» намерена «связать» в единой системе планирование и бюджетирование с производственными процессами. Такое решение обеспечит полный контроль за финансово-хозяйственной деятельностью предприятия и поддержит стратегию сокращения затрат в условиях экономического спада.

Совещание по проекту FLYSAFE

В Тулузе (Франция) прошла встреча партнеров проекта FLYSAFE 6-й Европейской рамочной программы с участием представителей Еврокомиссии. Проект FLYSAFE направлен на создание комплексных воздушных систем для повышения безопасности полета при различных погодных условиях и защиты от несчастных случаев. Лидеры шести рабочих пакетов проекта представили техническую документацию и отчеты о проделанной работе за 4,5 года реализации проекта. Для подготовки обобщающего отчета было принято решение перенести срок завершения проекта с июня на конец августа 2009 года. В завершении встречи проверяющие эксперты Еврокомиссии отметили, что полученные результаты показали необходимость продолжения работ по решению проблемы безопасности полетов. Эти результаты могут стать базой для обоснования проекта FLYSAFE 2. Российский ЦАГИ задействован в 4 рабочих пакетах из 6. Специалисты института принимали участие в работах по исследованию и расчету вихревого следа, безопасности полета с учетом рельефа местности и препятствий, моделированию на пилотажном стенде ПСПК-102 ЦАГИ системы безопасного захода на посадку и системы предупреждения о спутном следе на маршруте.

МК «Уралмаш»: переговоры с японскими станкостроителями

Во время визита в Японию делегация Машиностроительной корпорации «Уралмаш» (МК «Уралмаш») посетила японские станкостроительные предприятия: Mitsubishi Heavy Industry LTD (MHI), Okuma, Yamazaki Mazak Trading Corp., Mori Seiki Co. Ltd., Nakamura-Tome и Shin Nippon Koki (SNK). Представители этих компаний с декабря 2008 года по апрель 2009 года с ознакомительными визитами побывали на Уралмашзаводе. Уралмашевскую делегацию возглавлял первый заместитель генерального директора Вадим Давыда. Цель этой поездки — познакомиться с производственными мощностями японских компаний, оценить их потенциал, определить конкретные пути сотрудничества с каждым из японских заводов. Переговоры с японскими специалистами были посвящены двум основным, приоритетным для Уралмаша направлениям: техническому перевооружению валкового передела и механооборочного производства. Программа модернизации валкового передела рассчитана на 1,5-2 года (2009-2010 гг.), за это время МК «Уралмаш» планирует существенно обновить станочный парк. С одной из японских компаний, которая выпускает оборудование для комплектной обработки всех типов валков, в том числе «больших» — традиционной продукции Уралмашзавода, достигнута предварительная договоренность о сотрудничестве.

Достижения по МСФО

Корпорация «Иркут» подвела итоги 2008 года

ОАО «Корпорация «Иркут» подвела итоги 2008 г. по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО). По итогам 2008 года выручка ОАО «Корпорация «Иркут», определенная по МСФО, составила \$1247971 тыс. Объем выручки вырос на 22% по сравнению с предыдущим годом.



«Иркут» — один из ведущих авиапроизводителей в мире

Тенденция роста объемов выручки ОАО «Корпорация «Иркут» прослеживается на протяжении ряда последних лет и, учитывая большой портфель заказов, продолжится в будущем. Валовая прибыль компании в 2008 году увеличилась на 30% по сравнению с 2007 годом и составила \$400022 тыс. Валовая рентабельность составила 32%, что на 2% выше предыдущего года.

Руководство Корпорации «Иркут» предпринимает комплекс мер, направленных на поддержание стабильного положения Корпорации в условиях мирового финансового кризиса. На Иркутском авиационном заводе — филиале ОАО «Корпорация «Иркут» — осуществляются мероприятия по снижению издержек и внедрению технологий «бережливой» производственной системы.

Благодаря принятым мерам Корпорация, на фоне резкого роста процентных ставок на финансовом рынке, сохранила расходы на оплату процентов по кредитам на уровне 2007 года. Рост расходов на эти цели составил всего 0,8%. Корпорация «Иркут» наращивает работы по организации перспективных программ, при этом управленческие расходы фактически сохраняются на уровне 2007 года.

Корпорация «Иркут» четко выполняет свои финансовые обязательства. В апреле 2009 года были полностью и своевременно погашены кредитные ноты (Credit Linked Notes — CLN) на сумму \$125 млн.

В то же время негативные внешние условия, сложившиеся в 2008 году, привели к убытку по МСФО в размере \$34886 тыс. Основные причины убытка: переоценка ряда финансовых активов и отрицательная курсовая разница.

Несмотря на негативные макроэкономические факторы, Корпорация «Иркут» осуществляет инвестиционную программу, предусматривающую техническое перевооружение производства, а также разработку и подготовку производства перспективных образцов авиационной техники.

В 2009 году компания приступает к проведению летных испытаний серийных учебно-боевых самолетов Як-130, предназначенных для поставки иностранному заказчику. Компания развернула работы по проектированию и подготовке к серийному выпуску пассажирских самолетов нового поколения MC-21.

15 июня 2009 года глава Министерства промышленности и торговли Виктор Христенко заявил: «Сегодня

мы побывали в Иркутском авиационном заводе «Иркут» и убедились, что правильно доверили прорывной технологической авиационной продукции российский среднемагистральный самолет MC-21 — производственной площадке «Иркута». Министр также отметил, что «вопрос относительно мер поддержки ускорения технического перевооружения будет звучать на уровне Правительства РФ». Президент ОАО «Корпорация «Ир-

кут» Олег Демченко подчеркивает: «Высокий спрос на продукцию компании, значительный портфель заказов, большой научно-технический задел, а также принимаемые меры по повышению эффективности производства позволяют Корпорации «Иркут» сохранить темпы роста, необходимые для преодоления негативных макроэкономических факторов».

Департамент PR Корпорации «Иркут»

СПРАВКА «ПЕ»: Корпорация «Иркут» объединила Иркутский авиационный завод, ТАНТК им. Г.М.Бериева, ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», ЗАО «БЕТА ИР» и др. предприятия. На предприятиях Корпорации «Иркут» трудятся свыше 14 тыс. человек. В настоящее время портфель заказов составляет свыше \$3,8 млрд. В 2008 году выручка за поставленную продукцию Корпорации составила около \$1,3 млрд (по МСФО), что почти на 24% выше, чем в 2007 году. На долю Корпорации приходится свыше 15% рынка российского оружейного экспорта. В течение последних пяти лет Корпорация входит в рейтинг Defense News «100 мировых лидеров ВПК». По итогам 2007 и 2008 г.г. «Иркут» признан «Компанией года» в номинации «Промышленность. ВПК».

Новинка от Сеспель

Алюминиевая цистерна на шасси Ford Cargo

Владимир Семенов

Завод Сеспель по техническому заданию компании Русбизнесавто разработал и запустил в серийное производство новую модель алюминиевой автоцистерны, объемом 15,8 куб. м на шасси Ford Cargo. Новая модель, благодаря современной конструкции и, что самое главное, цене, сопоставимой со стоимостью стальных цистерн, обещает привлечь повышенное внимание нефтяных компаний и рассчитывает на высокий спрос.

В последние годы завод Сеспель совместно с компанией Русбизнесавто активно развивает новое направление — изготовление цистерн для перевозки светлых и темных нефтепродуктов. Техника производится по заказам дилера, дилер же со своей стороны обеспечивает продвижение продукции, и ее реализацию на рынке.

Последней новинкой завода стала модель алюминиевой цистерны Сеспель 664810, объемом 15,8 куб. м на шасси Ford Cargo. Цистерна была произведена по техническому заданию компании Русбизнесавто и еще на этапе проектирования заинтересовала постоянных клиентов дилера. Важным преимуществом цистерны стала ее цена, которая



не превышает аналоги более дешевых цистерн других отечественных и импортных производителей из черной стали.

Алюминиевые цистерны обладают явными преимуществами перед стальными, произведенными из черной стали. В первую очередь это безопасность и еще на этапе проектирования заинтересовала постоянных клиентов дилера.

Это исключает возгорание и взрыв. Во-вторых, автомобиль, с алюминиевой цистерной лег-

че, чем аналог из черной стали, что положительно сказывается на экономии топлива и предупреждает чрезмерный износ резины. Единственным недостатком до сегодняшнего дня была более высокая цена. Но сегодня и этот недостаток успешно решен стараниями завода Сеспель.

В марте 2009 года на новинку было получено Одобрение Типа Транспортного Средства, и модель пошла в серийное

производство. Сегодня техника уже поступает на торговые площадки Русбизнесавто.

Техника Сеспель стала, безусловно, открытием последних двух лет. За последние годы завод произвел качественный скачок в технологиях, производстве и обучению специалистов, которые на данный момент опережают ныне существующие российские и даже многие европейские производства, минимум, на 10 лет.

Фирмы, составившие основу компании Русбизнесавто, были образованы в 1993 году. Сегодня Русбизнесавто является ведущим оператором на рынке продаж грузовой автотехники, автобусов и спецтехники, одним из лидеров по организации снабжения предприятий двигателями и запасными частями к грузовым автомобилям, а также обладает сетью современных станций технического обслуживания и ремонта грузовой автотехники. Русбизнесавто является официальным дилером большинства отечественных и многих иностранных производителей

грузовой, автобусной, специальной техники и заводов по производству автозапчастей. Также компания является официальным дистрибутором ряда производителей Китая и Европы. Региональная сеть Русбизнесавто представлена в 15 регионах России. Ассортимент продукции, выпускаемый на заводе Сеспель, представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муквозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники. Завод Сеспель оснащен уникальным оборудованием евро-

пейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды. Завод оснащен не имеющей аналогов в мировой практике гаммой технологического оборудования. Основа производства продукции завода — передовые технологии и лучшие инженерные решения. Технологический уровень и производственные возможности завода оценили Роснефть, Лукойл и др. крупные предприятия, посетившие предприятие в ознакомительной поездке.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Энергоэффективность — настолько злободневная и в то же время тяжелая для нас тема, что практически все направления работы по этой теме следует признать весьма и весьма необходимыми. И что бы мы ни взяли, повсюду у нас очень серьезное отставание. В какой-то степени, на мой взгляд, этому отставанию способствовали не только наши трудности 90-х годов или даже более раннего периода, но и наше мышление, потому что мы никогда не экономили на энергии. Мы считали себя крутыми и энергетически самодостаточными. Мы — действительно самая крупная энергетическая страна. Но это не значит, что мы должны жечь наши энергозапасы без всякого ума. Еще много лет назад было сказано, что делать с отдельными энергетическими продуктами и почему нельзя топить нефтью. Но мы, к сожалению, продолжаем топить нефтью, в прямом и в переносном смысле этого слова обогреть нашу планету. Поэтому нам нужно двигаться по всем направлениям, но одно направление хотел бы отдельно подчеркнуть: это жилищно-коммунальное хозяйство. Энергоэффективность только-только начинали заниматься в предкризисный период. А сейчас из-за дефицита финансов, естественно, такая работа у многих остановилась. Но думаю, что вполне будет корректной такая постановка вопроса, когда антикризисная помощь нашему реальному сектору, нашим промышленным предприятиям будет оказываться только в случае, если у них есть свой план по снижению энергетических издержек. Иначе мы будем и дальше поощрять бесхозяйственность».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает сведения о внесении изменения в решение региональной службы по тарифам Нижегородской области:

Решение Региональной службы по тарифам Нижегородской области от 01.06.2009 года №19/1 «О внесении изменения в решение региональной службы по тарифам Нижегородской области от 22 декабря 2008 года №49/5 «Об установлении единых (котловых) тарифов ОАО «МРСК Центра и Приволжья», г. Н.Новгород на услуги по передаче электрической энергии на территории Нижегородской области (за исключением электрических сетей, принадлежащих ОАО «Обеспечение РЯЦ-ВНИИЭФ» г.Саров Нижегородской области)». Источник официального опубликования: газета «Нижегородская ПРАВДА» №9 от 30.06.2009 года.

Первая на Тихвинском

Илья Житомирский

ОАО «Мечел» запустила в эксплуатацию электрочел №1 на Тихвинском ферросплавном заводе (ЗАО «ТФЗ»), дочернем предприятии компании Oriol Resources Ltd. (Великобритания). Теперь на предприятии одновременно работают все четыре электрочелы.

Компания Oriol Resources Ltd. (Великобритания), приобретенная в апреле 2008 года и представляющая ферросплавный бизнес «Мечел», объединяет все ферросплавные активы группы: Тихвинский ферросплавный завод (Ленинградская обл.), Южно-Уральский никельвый комбинат (Оренбургская обл.), Братский завод ферросплавов (Иркутская обл.), ГОК «Восход» (Казахстан), разрабатывающий месторождение хромитовых руд. В Казахстане компания Oriol также владеет месторождением никельвых руд «Шевченко». На всех заводах компании Oriol Resources Ltd. ведется работа по модернизации оборудования и восстановлению объемов производства на докризисном уровне. Электрочел №1, запущенная на ЗАО «ТФЗ», стала последней, четвертым по счету, агрегатом, переведенным в режим постоянной работы на предприятии. В данный момент три электрочелы на заводе выведены на мощность 14 МВА, мощность печи №1 будет постепенно увеличиваться до достижения полной загрузки. Таким образом, компания «Мечел» наращивает объемы выпуска высококачественного феррохрома — сплава, необходимого для производства нержавеющей стали и спецсталей. В настоящий момент Тихвинский ферросплавный завод на 100% обеспечен качественной хромовой рудой, поставляемой с ГОКа «Восход» (Казахстан). Благодаря его работе, ЗАО «ТФЗ» полностью отказалось от закупок менее качественного импортного сырья и получило возможность значительно повысить эффективность производства и качество продукции. Выпускаемый на предприятии феррохром потребляется предприятиями группы, а также поставляется на свободный рынок. Большую долю — около 85% — в структуре сбыта ЗАО «ТФЗ» занимает экспорт. Феррохром поставляется в Японию, США, Германию, Индию, Китай и другие страны мира.

Объем выпуска продукции на Тихвинском ферросплавном заводе стремится к показателям, сравнимым с его проектной мощностью. Во многом это связано с правильностью выбора нашей стратегии развития ферросплавного сегмента. Обеспечение ферросплавных предприятий собственным сырьем дает нам дополнительный запас экономической прочности и эффективности. Также хочу отметить, что объем уже имеющихся заказов на летние месяцы этого года практически совпадает с проектной мощностью Тихвинского ферросплавного завода и запуск четвертой печи на предприятии позволит вывести объемы производства ферросплавного сегмента компании «Мечел» на докризисный уровень», — отметил гендиректор Oriol Resources Ltd. Алексей Иванушкин.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Антикризисные технологии получили дальнейшее развитие на Урале

Наука производства

VI сессия Российской Лин Школы в Екатеринбурге

Наталья Вагина

С 23 по 25 июня в Екатеринбурге прошла VI сессия Российской Лин Школы. Организатором мероприятия выступила компания «Центр Оргпром», ведущий российский провайдер услуг по освоению системы Лин.

На конференцию, главная тема которой «Антикризисные решения бережливого производства», съехались около 150 участников от 63 компаний. Среди них: «Русские краски», «КиААПо», «Концерн Энергомера», «ШПБ Евраз-Урал», «ОКБ Сухого», «Саратовская ГЭС», «Корпорация Иркут» и т.д. Представители девяти различных отраслей делились опытом выхода из сложившейся экономической ситуации.

Особенностью VI сессии была ярко выраженная тенденция интереса к технологиям бережливого производства не только крупных корпораций, но и малого и среднего бизнеса.

Если несколько лет назад за опытом сокращения издержек и снижением потерь интересовались только промышленные гиганты, то теперь и малые компании пришли к пониманию, что без применения инновационных методов управления на изменившемся рынке невозможно выжить и преуспеть.

Опыт Лин в энергетике на конференции поделился директор Саратовской ГЭС Людмила Олиничева, рассказав об успешной реализации бережливого проекта на своей гидроэлектростанции. Вслед за гидроэлектростанцией еще 8 филиалов ОАО «РусГидро»



Специалисты изучили антикризисные технологии ведения дел

стали применять Лин-подходы и уже добились значительных результатов.

О построении Лин-предприятия с нуля рассказал генеральный директор мебельной фабрики из Челябинской области «Монбеллер» Сергей Ефименко.

Генеральный директор «Центра Оргпром» Алексей Баранов в своем выступлении отметил: «Опыт последних месяцев свидетельствует, что методы бережливого производства становятся главным пунктом программ эффективности предприятий по всему миру. И на российском рынке отмеча-

ется повышенный интерес к Лин-инструментарно».

Игорь Личкатый, директор по развитию бизнеса «Тиккури-ла» подчеркнул, что основным фактором успеха освоения бережливого производства является вовлечение персонала в непрерывный процесс улучшений и мотивация. Также опытом освоения Лин-программ поделились представители компаний «НЕФАЗ», «АвтоВАЗ», «БЛ Групп», «КЗХ Бирюса», «Чеховский Автодор», «Оренбургэнергообит» и другие.

В рамках VI сессии Российской Лин Школы прошла двухдневная сессия семинаров

и мастер-классов зарубежных и российских Лин-экспертов.

На семинарах президента компании Lean Plus Майкла Вэйлера. США участники научились картированию потока создания ценностей, а Роберт Кукнер, консультант Opirise Inc, США, рассказывал об ускорении и оптимизации разработки продукции.

Проведенная сессия показала, что интерес к подходам бережливого производства у российских предприятий значительно возрос, и имеется огромный потенциал для реализации полученных знаний на практике.



Рынок электроэнергии получил свободу уже на половину своих мощностей

Очередной этап

Либерализация рынка электроэнергии достигла 50%

С 1 июля 2009 года начинается очередной этап в процессе либерализации российского оптового рынка электроэнергии (мощности). С этого дня доля электроэнергии, реализуемая на оптовом рынке по свободным ценам, достигает 50% от общего объема реализации рынка.

«Нынешний этап либерализации рынка электроэнергии является крайне значимым сигналом для всей нашей экономики, и прежде всего, для инвесторов, которые вложили свои средства в электроэнергетику в процессе реорганизации» — сказал заместитель Министра энергетики РФ Вячеслав Синюгин на пресс-конференции, приуроченной к этому событию.

По словам Вячеслава Синюгина, сегодня рынок объективно реагирует на изменения экономической ситуации, отражая уровень потребления электроэнергии в формировании ее стоимости. Министерство энергетики РФ внимательно анализирует работу рынка в условиях экономичес-

кого кризиса, для того чтобы своевременно корректировать механизмы его работы. Планомерное снижение доли регулируемого сектора на оптовом рынке электрической энергии осуществляется в соответствии с федеральными законами «Об электроэнергетике», «Об особенностях функционирования электроэнергетики в переходный период», а также Постановлением Правительства РФ №205 от 7 апреля 2007 года «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросу определения объемов продажи электрической энергии по свободным (нерегулируемым) ценам».

Государственная политика в сфере либерализации рынка электроэнергии предполагает поэтапный переход к поставке электрической энергии по свободным ценам в полном объеме к 2011 году, согласно предусмотренным ранее темпам либерализации рынка.

В целом процесс либерализации рынка электроэнергии должен сформировать рыночные отношения в электроэ-

нергетике, способствующие формированию конкурентного ценообразования на электроэнергию, а также способствовать развитию отрасли и привлечению инвестиций. Изменения в системе регулируемого ценообразования в электроэнергетике происходят под постоянным контролем государства.

Министерство энергетики РФ совместно с Федеральной антимонопольной службой и НП «Совет рынка» осуществляет постоянный мониторинг ситуации на рынке электроэнергии, ведет работу по совершенствованию нормативно-правовой базы по функционированию оптового рынка электроэнергии, а также механизмов ценообразования на розничных рынках. В ближайшее время планируется доработать и внести в утверждение Правительства РФ концепцию долгосрочного рынка мощности, а также доработать систему новых договоров о предоставлении мощности на оптовом рынке электроэнергии (ДПМ).

Источник: Министерство энергетики РФ

Шире круг!

К Хартии уже присоединились 46 компаний

Пресс-служба НП «Объединение производителей железнодорожной техники» сообщает, что в настоящее время свою подпись под Хартией о взаимодействии ОАО «РЖД», НП «ОПЖТ» и российских предприятий транспортного машиностроения, производителей железнодорожной техники, узлов и компонентов поставили представители 46 предприятий. Среди первых 18 компаний, подписавшихся под Хартией наряду с ОАО «РЖД», — ОАО «Синара — Транспортные Машины», ЗАО «Трансмашхолдинг», ОАО «НПК «Уралвагонзавод» и др. На НП «ОПЖТ» возложены функции по организации регистрации, учета и мониторинга действий присоединившихся организаций.

Процесс присоединения к Хартии новых компаний продолжается, и 29 мая 2009 года в рамках Форума «Стратегическое партнерство 1520» (г. Сочи) состоялась церемония присоединения ряда компаний к Хартии о взаимодействии: ООО «ККУ «Концерн «Тракторные заводы», ОАО «Управляющая компания ЕПК», ОАО «Тверской вагоностроительный завод», ОАО «Торговый дом РЖД», ОАО «Первая грузовая компания», ОАО «Киро-

вский завод 1 мая», ОАО «Калугапутьмаш», ОАО «Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воробьева», ООО «Бомбарде Транспортешин (сигнал)», ФГУП ПО «Октябрь».

Руководители российских предприятий — производителей узлов и компонентов для производства железнодорожной техники и нужд ОАО «РЖД», подписавшись под Хартией, обязуются безусловно выполнять соглашения и договора поставок, стабилизировать и снижать цены на производимую продукцию без потери ее качества, перейти с ресурсного (затратного) метода формирования цены новых видов железнодорожной техники на метод определения цены, исходя из стоимости всего жизненного цикла продукции.

По словам президента ОАО «РЖД» В.И. Якунина, «Хартия ориентирует на повышение конкурентоспособности и обеспечение высокого качества продукции. Она направлена на то, чтобы предприятия принимали на себя добровольные обязательства по выполнению стандартов транспортного машиностроения».

Достижение баланса интересов в отношениях ОАО «РЖД» и российских предприятий транспортного машиностроения является залогом устойчивого развития железнодорожного транспорта РФ до 2030 года.

Участок — в строй!

Метзавод им. А.К. Серова готовит все ферросплавы

ОАО «Металлургический завод им. А.К. Серова» (предприятие дивизиона черной металлургии УГМК) в режиме пуско-наладочных работ ввел в эксплуатацию участок подготовки ферросплавов. С его запуском предприятие сможет готовить до 100% ферросплавов, необходимых для производства всей выпускаемой метзаводом стали.

По словам начальника цеха подготовки производства метзавода Александра Рудышина, до настоящего времени метзавод самостоятельно подготавливал только до 60% необходимых ферросплавов. Новый

участок отделения подготовки ферросплавов втрое превысит производительность существующего дробильного оборудования, и будет полностью обеспечивать легирующими материалами электросталеплавильный комплекс метзавода. «В сутки участок сможет обрабатывать до 60 тонн ферросплавов, пока же он будет работать под существующие потребности предприятия», — отмечает Александр Рудышин.

«С финансовой точки зрения новый участок позволит сэкономить заводу до 1 млн руб. ежемесячно, в первую очередь за счет того, что ферросплавы будут закупаться по более низкой стоимости и доводиться до нужных параметров непосред-

ственно на предприятии, — отмечает технический директор ООО «УГМК-Сталь» Андрей Соляников. — К тому же контроль над фракцией и качеством позволит сократить потери дорогостоящих легирующих материалов, а за счет удаления влаги из ферросплавов повысится качество выпускаемой стали. Инвестиции завода им. А.К. Серова в запуск нового участка составили около 49 млн руб. Для отделения подготовки ферросплавов были приобретены три основных агрегата — шековая дробилка, грохот и сушильный барабан, все с программным управлением. Работу участка обеспечивают 9 человек, которые прошли обучение и стажировку.

Танкеры для Туркмении

Новый контракт завода «Красное Сормово»

Ирина Скумина

В Нижнем Новгороде подписан контракт на два танкера девятитонной водоизмещением около 7000 т между Красным Сормово и Туркменским морским и речным пароходством. Стоимость одного судна составляет \$15,5 млн, общая сумма контракта — \$31 млн. Согласно контрактным срокам суда будут переданы заказчику в текущем году.

Танкера данного проекта имеют усиленную морскую функцию, увеличенный дедвейт в морских условиях и повышенную вместимость грузовых танков при сохранении возможностей в реке. А также полностью соответствуют новым между-

народным требованиям для перевозки растительных масел, включая двухотсечную непотопляемость.

Отличительной особенностью танкеров данного проекта является использование в качестве единых средств движения и управления полноповоротных винто-рулевых колонок, отсутствие продольной переборки в ДП, применение погружных насосов, полное отсутствие набора в грузовых танках.

Габаритная длина судна — 139,95 м, ширина — 16,6 м, высота борта — 6 м, скорость в эксплуатации — 10,5 узлов. Вместимость шести грузовых танков и двух отстойных танков 8090 куб. м, дедвейт в море — около 7050 т при осадке 4,6 м, в реке при осадке 3,6 м — около 4700 т, ско-

рость в эксплуатации — 10,5 узлов. В качестве главных двигателей используются два среднеоборотных дизеля мощностью по 1200 кВт, работающие на тяжелом топливе вязкостью IFO380.

СПРАВКА «ПЕ»: ГК Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП) управляет проектами в области судостроения. В Группу входят: завод Красное Сормово (Н.Новгород), Волгоградский судостроительный завод, Сормовское машиностроение (Н.Новгород), Волгоградский завод спецмашиностроения и Волго-Каспийское ПКБ (Н.Новгород).

Итоги и планы

Собрание акционеров ОАО «Ижорские заводы»

Александр Карлашов

24 июня 2009 года состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «Ижорские заводы», входящего в Группу ОМЗ. В собрании приняли участие акционеры, зарегистрированные в реестре по состоянию на 6 мая 2009 года.

Согласно повестке дня акционерами были рассмотрены и утверждены все решения, стоявшие на повестке дня: годовой отчет о деятельности Общества в 2008 году, годовая бухгалтерская отчетность, в том числе отчет о прибылях и убытках, избран новый состав Совета директоров и ревизионной комиссии, утверждена компания «Эйч Эл Би Внешаудит» в качестве внешнего аудитора Общества, утверждены изменения № 1 в Устав Общества и одобрены сделки, в совершении которых имеется заинтересованность.

По результатам собрания акционеров был избран новый состав Совета директоров ОАО «Ижорские заводы» в количестве 9 человек, в который вошли: Борисов Евгений Иванович — генеральный директор ЗАО «Управляющая компания — Стратегические активы», Даниленко Виктор Георгиевич — генеральный директор ОАО ОМЗ, Иванов Сергей Сергеевич — первый вице-

президент «Газпромбанка» (Открытое акционерное общество), Канцеров Фарид Масхутович — заместитель председателя правления «Газпромбанка» (Открытое акционерное общество), Комаров Кирилл Борисович — исполнительный директор ОАО «Атомэнергопром», Лотохин Виталий Викторович — генеральный директор ЗАО «Форпост-менеджмент», Новиков Илья Александрович — начальник Управления финансово-экономического контроллинга ЗАО «Управляющая компания — Стратегические активы», Овчар Владимир Герасимович — президент холдинговой компании — заместитель генерального директора по стратегическому развитию ОАО «Подольский машиностроительный завод», Шевченко Виктор Степанович — генеральный директор ОАО «Ижорские заводы». На состоявшемся 24 июня 2009 года первом заседании нового состава Совета директоров его председателем избран Канцеров Фарид Масхутович, заместителем председателя — Борисов Евгений Иванович.

Акционеры Общества также утвердили решение не выплачивать дивиденды по привилегированным и обыкновенным акциям по результатам 2008 года, а чистую прибыль в размере 77 млн руб. использовать на увеличение капитализации Общества. Дирекция по связям с общественностью ОАО «ОМЗ»



При поддержке Российского отделения
Международного дисплейного общества
RUSSIA CHAPTER

IV российская специализированная выставка средств и технологии визуализации

DISPLAY

30.09 - 03.10
2009

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



ВСЕЬ МИР ДИСПЛЕЙНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Санкт-Петербург, ВК "Ленэкспо", 30 сентября - 3 октября 2009 года
В рамках Российской инновационной недели и форума "Российский Промышленник"

- Дисплей, экраны, индикаторы
- Табло, бегущие строки
- Интерактивные дисплейные технологии
- Лазерные технологии визуализации
- Проекционное оборудование и системы
- Составные мониторы и табло
- 3D визуализация
- Промышленные и бортовые дисплеи

- Электронная бумага
- Голографические дисплеи
- Технологии производства и обслуживания средств отображения
- Компоненты и материалы
- Научные разработки
- Услуги по созданию комплексных информационных систем

В деловой программе - семинары и конференции
по средствам визуализации для наружной рекламы, образования, деловой инфраструктуры,
промышленности, транспорта, энергетики, торговли, силовых структур, шоу-бизнеса

Http://www.display-expo.ru

Техника для Сибири

В Красноярске протестирована «ЧЕТРА»

Инга Самошина,
Красноярск

В Красноярске прошла ежегодная выставка-демонстрация лесной и дорожно-строительной техники отечественной марки «ЧЕТРА», производимой предприятиями машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы». В презентации приняли участие руководители лесозаготовительных и строительных предприятий, представители компаний, являющихся постоянными потребителями техники крупнейшего в России машиностроительного холдинга.

Специализированная торговая компания «ЧЕТРА — Промышленные машины» представила потребителям техники перспективные модели лесозаготовительных машин с гидростатической трансмиссией.

Сегодня российские производители готовы выпускать высококачественную инновационную технику для лесозаготовок. Как заявил исполнительный директор ОАО «Краслесмаш» Андрей Вольф, «Производственные предприятия «Концерн «Тракторные заводы» считают своей приоритетной задачей в рамках последовательно реализуемых инвестиционных программ вести постоянную модернизацию, усовершенствование и повышение производительности техники. Эта летняя выставка проходит как показатель положительных изменений в производстве лесозаготовительной и дорожно-строительной техники. Осенью планируется провести еще более масштабную демонстрацию новейших разработок Концерн «Тракторные заводы».

В производственных планах ОАО «Краслесмаш», на базе которого создан Центр лесного машиностроения Сибири, выпуск лесной техники с гидростатической трансмиссией. Испытания опытных

образцов таких машин уже завершены. Благодаря применению гидростатической трансмиссии на трелевочных машинах повышается маневренность, легкость в управлении, экономичность. Гидростатическая трансмиссия позволяет осуществлять переключение передач без потери потоков мощности, подводимых к гусеничному двигателю, как в прямом, так и в обратном направлении.

Внимание гостей выставки-демонстрации в Красноярске была представлена также широкая линейка инновационной техники «Концерн «Тракторные заводы»: харvester Silvatec Slepner, первый российский форвардер КС-421 «ЧЕТРА», челстной лесопогрузчик ЛТ-188, трелевочная бесчелночная машина ЛТ-187, трелевочная челночная машина ТТ 4М-23К-04, экскаватор-бульдозер ЛТ3-А ЛЕКС 2Е,

ромашленников специализированной торговой компанией разработан комплекс целевых программ по долгосрочному сотрудничеству с потребителями. Это программы подготовки операторов техники, система трейд-ин, услуги лизинга.

В 2009 году у лесозаготовителей есть уникальная возможность обновения парка техники за счет средств федерального бюджета, предоставленных государственной ли-



так и при поворотах, что существенно расширяет эффективность и области использования машины. Новые тракторы найдут применение в тех видах работ, где точность траектории их движения и планирующие свойства являются определяющими. Уникальные свойства инновационной российской техники «ЧЕТРА» способствуют достижению высокой производительности проводимых с ее помощью работ — в лесу, на погрузочной площадке, на дороге.

погрузчик с бортовым поворотом МКСМ 800К, погрузчик ЧЕТРА ПК60. Все модели техники участвовали в красном миншоу.

Директор Центра продаж ОАО «ЧЕТРА-Промышленные машины» Евгений Герасимов отметил актуальность проведения встречи с лесопромышленниками, потребителями лесозаготовительной техники. С целью обеспечения доступности продукции отечественного производства и удовлетворения потребностей лесоп-

зинговой компанией «Росагролизинг». Условия беспрепятственны: при первоначальном взносе 10% лизинговые платежи осуществляются в течение пяти лет равными долями под 2,4% годовых в рублях. Весь спектр лесных машин «Концерн «Тракторные заводы» вошел в реестр «Росагролизинга». Также с июня текущего года лесозаготовительные предприятия могут произвести частичную оплату новой техники б/вymi в употреблении машинами.

«Концерн «Тракторные заводы» — крупнейший производитель внедорожной техники, оборудования и деталей для тяжелого и легкого машиностроения, продукция которого представлена в ключевых секторах экономики как в России и странах СНГ, так и во всем мире. Продукция холдинга используется в горнодобывающей промышленности, нефтегазовом секторе, энергетике, металлургии, транспортной отрасли и оборонной сфере, дорожном и инфраструктурном строительстве, а также лесном, коммунальном и сельском хозяйстве.

Из своей штаб-квартиры в г. Чебоксары (Россия) управляющая компания машиностроительного холдинга осуществляет оперативное руководство производственными площадками и несколькими конструкторскими бюро, расположенными в 8 субъектах Российской Федерации, в Дании и Германии.

Производственная деятельность «Концерн «Тракторные заводы» представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, железнодорожное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-комплекующие.

Созданная вертикально-интегрированная модель производства позволяет «Концерну «Тракторные заводы» обеспечить полный жизненный цикл выпускаемой продукции — от научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, производства металлов и запчастей до маркетингово-сбытовых операций, послепродажного технического обслуживания и сопровождения потребителя через специально созданный единый центр сервисного обслуживания ООО «Сервис промышленных машин».

Продукция для лесопромышленного комплекса выпускается предприятиями Silvatec, Краслесмаш и Онежским тракторным заводом.

ОАО «ЧЕТРА — Промышленные машины» — специализированная компания крупнейшего российского машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы», реализующая продукцию ОАО «Промтрактор», ОАО «Онежский тракторный завод», ОАО «Курганмашзавод», ОАО «Краслесмаш», ОАО «Тракторная компания «Волгоградский тракторный завод», ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» и датской компании Silvatec A/S — промышленные и

лесохозяйственные тракторы, коммунальную технику, гусеничные вездеходы и оборудование для ремонта нефтегазопроводов.

ОАО «Красноярский завод лесного машиностроения» («Краслесмаш») — ведущий разработчик и производитель лесозаготовительной техники в России. Основная продукция: трелевочные челночные машины, валочно-трелевочные машины, бесчелночные машины манипуляторного типа, пачкоподборщики, погрузчики на гусеничной и колесной базе.

С 2005 года на предприятии серийно освоено выпуск автомобильных манипуляторов. Также конструкторской службой завода разработан и внедрен в производство мобильный проходческий комплекс для поисковых, геологической разведки техногенных целиковых россыпей золота и добычи его в мелких россыпных месторождениях.

ОАО «Краслесмаш» отмечен дипломами программы «100 лучших товаров России» в 2004, 2005 и в 2007 годах за лесопогрузчик челночной ЛТ-188 и машину трелевочную бесчелночную ЛП-18К.

ОАО «Краслесмаш» является членом Ассоциации организаций лесного машиностроения России «Рослесмаш».

Проект стратегии

Фармацевтическая промышленность РФ: цели до 2020 года

Олег Корзинов

ЗАО «Исследовательский Институт Химического Разнообразия» Центра Высших Технологий «Хим-Рар» завершил выполнение научно-исследовательской работы в рамках государственного контракта с Министерством промышленности и торговли РФ по разработке проекта Стратегии развития отечественной фармацевтической промышленности на период до 2020 года. К работе над проектом был привлечен широкий круг экспертов, объединяющий представителей отечественных и зарубежных производителей и разработчиков лекарственных средств, академических институтов, аналитических агентств и представителей всех уровней власти.

Такие факторы, как потенциал российского фармацевтического рынка, активизация процессов слияния и поглощения в международной индустрии, перераспределение в мировой системе распределения труда, создают уникальный

шанс для России по возрождению собственной инновационной фарминдустрии. Именно ориентир на инновационную модель развития позволил сохранить без существенных изменений изначально заложенные подходы, несмотря на разразившийся финансово-экономический кризис.

Разработанный проект стратегии призван обеспечить население страны современными и недорогими препаратами для лечения социально-значимых заболеваний, повысить конкурентоспособность российской фарминдустрии на международном рынке, обеспечить локализацию высоко-технологичных производств и разработок лекарственных средств, в том числе и инновационных, на территории Российской Федерации.

Директор Департамента химико-технологического комплекса и биоинженерных технологий Минпромторга России Сергей Цыб сказал: «Прежде всего, я хотел бы поблагодарить все экспертное сообщество, принявшее участие в подготовке проекта Стратегии, за колоссальный объем проделанной работы. Благодаря совместной работе

представителей науки, бизнеса и власти, мы смогли определить основные проблемы и пути их решения в отечественной фарминдустрии, а также разработать комплекс конкретных мероприятий для их поэтапной реализации. Разработанный проект Стратегии — это результат синтеза корпоративных стратегий большинства игроков рынка и приоритетов государства на инновационное развитие фармацевтического сектора экономики».

Дмитрий Кравченко, генеральный директор ЗАО «Исследовательский Институт Химического Разнообразия», отметил: «Наша компания является одной из немногих отечественных компаний, успешно конкурирующих на международном рынке разработки лекарств. Имея многолетний и уникальный опыт работы в области «живых систем» и принимая во внимание опыт других стран, мы уверены, что используем новейшие исследовательские технологии и традиционные сильные научные школы в РФ, возможно преодолеть разрыв между фундаментальными исследованиями и внедрением

результатов разработок в производственной сфере. Мы сможем достичь основной цели предложенной Стратегии и довести к 2020 году долю отечественных препаратов на внутреннем фармрынке до 50%».

СПРАВКА «ПЕ»:

ЗАО «ИИХР» — биотехнологический центр, выполняющий научно-исследовательские работы для крупнейших отечественных и международных фармацевтических и агропромышленных компаний. Деятельность Института направлена на организацию и проведение доклинических и клинических исследований инновационных лекарств для новых и актуальных терапевтических областей, используя высочайший научный потенциал и опыт российских ученых в разработке решений, интегрированных в рамках научно-исследовательской платформы на основе последних мировых достижений.

Стотонники и другие

Возрождая традицию российских «тяжеловесов»

Юрий Соколов

С тех пор как серийное производство отечественных стотонников было возвращено к жизни, прошло 5 лет. И в этом смысле 2009 год можно считать юбилейным. За это время стотонная модель «Ивановец» КС-8973 (выпущена в 2004 году ОАО «Автотран», эксклюзивным представителем которого является ТК «Ивановская марка») успела не только обрести популярность среди российских потребителей, но и послужила своеобразным стимулом к дальнейшему развитию производства российских «тяжеловесов». Уникальный опыт и технические разработки, освоенные за время этой трудоемкой работы, дали возможность специалистам заводов-партнеров «Ивановской марки» приступить к решению новых, не менее амбициозных задач. В планах ОАО «Автотран» — серийное производство автокранов грузоподъемностью выше 100 т, и уже сегодня предприятие работает над созданием 220-тонной модели.

На сегодняшний день КС-8973 — флагман линейки бренда «Ивановец». Полная масса крана в транспортном положении составляет 60 т (по 12 т на ось), включая закрепленный на стреле гусек, крюковую подвеску для грузов до 60 т и противовес 4,8 т. В ходе создания этого «тяжелого» автокрана были задействованы самые про-

грессивные материалы и технологии, ранее не применявшиеся в отечественном краностроении. Специально для монтажа 100-тонной крановой установки на Брянском автомобильном заводе было разработано и поставлено в серийное производство специальное 5-осное колесное шасси КШ-8973 с применением гидроневматической подвески.

КС-8973 отличается маневренностью и повышенной проходимостью на всех видах дорог и бездорожье. При передвижении по шоссе приводными являются вторая, четвертая и пятая оси (привод первой оси отключен), управляемыми — первая и вторая. В сложных дорожных условиях включается привод первой оси и возможна блокировка межосевого дифференциала.

При маневрировании в стесненных условиях включается управление поворотом колес 4 и 5 осей, что позволяет крану двигаться поворота. Кроме того, в этой модели предусмотрены опции для дополнительной установки широкопрофильных шин 18.00 R24, обеспечивающих крану лучшую проходимость.

Кран может работать без дополнительного противовеса и на неполном опорном контуре. Дополнительный противовес 15,2 т (два блока по 7,6 т) и крюковая подвеска для грузов до 10 т перевозятся отдельно, другими транспортными средствами. Монтаж дополнительного противовеса производится самим краном, установленным на опоры на рабочей площадке, без использования других

грузоподъемных средств. Двухсекционный гусек (длиной 10 или 16 м — в зависимости от задач работы) может быть установлен в трех фиксированных положениях — под углом 0 градусов, 15 градусов и 30 градусов к оси стрелы. Для работы с гуском кран оснащен вспомогательной лебедкой и крюковой подвеской для грузов до 100 т, причем при работе с гуском демонтаж основной крюковой подвески не требуется.

КС-8973 способен работать с грузами большого веса на высоте до 57 м и вылете стрелы до 46 м, а применение комплектующих изделий и материалов ведущих зарубежных фирм — высокопрочной стали Weldom 700 и Weldom 960, мостов Kessler, автоматической коробки передач ZF двигателя крановой установки Deutz, телескопической стрелы, изготовленной специализированным предприятием в Европе и т.д. — обеспечило более высокие технические характеристики и сделало кран более надежным в эксплуатации.

Сегодня заводом ОАО «Автотран» выпущено семь таких машин. Они используются на строительстве промышленных объектов, монтаже нефтепромыслового оборудования, выполнении погрузочно-разгрузочных работ. На сегодняшний день эта модель является одной из самых востребованных не только в России, но и за рубежом. И если по техническим характеристикам она ни в чем не уступает западным аналогам, то по своей стоимости она вполне может составить им достойную конкуренцию.



Судьбы угля

Залог устойчивого развития — долгосрочные договоры

На саммите «Уголь СНГ», который прошел в Москве, руководитель отдела исследований угольной отрасли Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Александр Григорьев выступил с докладом «Угольная генерация в новых экономических условиях».

По словам Александра Григорьева, экономический кризис сильно отразился на энергоемких отраслях: цветной и черной металлургии, химической промышленности, добывающих отраслях, в т.ч. и угольной. Это не замедлило сказаться на объемах электропотребления в российской экономике в целом. Выработка по ОЭС России сократилась за первые 5 месяцев 2009 года на 6,5%. Более того, нарастают негативные тенденции на рынке электроэнергии, в особенности на розничном, где объем заложности за поставленную электроэнергию составил на начало этого месяца более 90 млрд руб.

Добыча угля реагирует на спрос — за первые четыре месяца этого года она сократилась на 17,3%. Падение происходит и в сфере транспортировки угля: с января по май перевозки ОАО «РЖД» по каменному уголю сократились на 17%, а по коксу — на 38,3%.

Но, несмотря на изменившиеся внешние условия, проблемы угольной генерации, по мнению эксперта ИПЕМ, остались прежние.

Потребление российского газа за рубежом падает, Газпром вынужден сокращать добычу. Проблема лимитов на газ больше не актуальна, электростанции не могут выбрать законотрастованные объемы газа, спрос на электроэнергию сокращается. Как результат,



усиливается конкуренция со стороны газа.

Также происходит отказ от вводов генерирующих мощностей на угле. Строить угольные ТЭС и раньше никто не спешил. Теперь же, когда «длинные деньги» стали почти недоступны для энергетиков, предпочтение тем более будет отдаваться проектам с короткими сроками строительства, таким как ТЭС на газе, причем на уже существующих площадках. Более того, в нынешних условиях многие крупные потребители, например в секторе металлургии, которые серьезно занялись вопросами раз-

вития собственной генерации, отдадут предпочтение газу. Но каждая новая газовая ТЭС — это минус одна возможная ТЭС на угле.

Есть и позитивные новости: в связи со снижением грузооборота нехватка подвижного состава потеряла свою былую остроту. Однако ситуация в любой момент может измениться, и не факт, что железнодорожная отрасль будет готова к росту объемов перевозок угля, как финансово, так и технологически. Например, в ближайшее время могут быть списаны 100 000 вагонов, а в условиях кризиса перевозчики вряд ли будут приобретать но-

вый подвижной состав, для которого нет груза. Кроме того, необходимо воспользоваться предоставленной кризисом передышкой и решить серьезные вопросы, имеющиеся в отношении регуляторного механизма в области перевозок.

Александр Григорьев напомнил, что уже в следующем году поставщиков и потребителей угля ждут изменения, не связанные с кризисом. ОАО «РЖД» передает свой вагонный парк в собственность Второй грузовой компании. За ОАО «РЖД» останется ответственность за поддержание функционирования инфраструктуры. По оценкам эксперта ИПЕМ, переходный период займет 1-1,5 года, после чего сфера транспортировки угля станет практически полностью рыночной. Тариф на перевозку и инфраструктурная составляющая, скорее всего, будут регулируемы, а вот вагонная составляющая станет продуктом баланса спроса и предложения. Если предложение будет ограничено, то привлекательность угля на внутреннем рынке топлива для ТЭС снизится еще сильнее, что может окончательно похоронить идею развития угольной генерации в стране.

В этих условиях важным положительным фактором может стать заключение долгосрочных договоров на поставку угля между поставщиками, потребителями и перевозчиками, на конкурентоспособных по сравнению с газом условиях. Также в целях развития угольной генерации, по мнению представителя ИПЕМ, необходима более глубокая переработка угля. Многие за последние годы сделали в этом направлении, в основном благодаря расширению экспорта за рубеж, где предъявляются стандартизированные и высокие требования к углям.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Низкие цены могут негативно отразиться

На совете директоров ОГК-1 был рассмотрен ряд вопросов и заслушан отчет генерального директора ОГК-1 Владимира Хлебникова о ходе реализации программы по сокращению издержек. По итогам реализации данной программы менеджмент ОГК-1 намерен добиться улучшения прибыльности. Так, прогноз по чистой прибыли ОГК-1 за 2009 год увеличен с 4 млрд руб. первоначально предусмотренных в бизнес-плане, до 1 млрд руб.

Однако, по мнению г-на Хлебникова, ОГК-1 может недополучить прибыль в 2009 году из-за низких цен на электроэнергию на свободном рынке. Так, в настоящее время в связи с кризисом рыночная цена электроэнергии снизилась на 20-40% в зависимости от региона, а две станции ОГК-1 — Каширская и Верхнетатильская — в отдельные часы продают электричество ниже топливной составляющей. При этом у энергетиков нет возможности влиять на цену газа.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли считает, что прогнозы менеджмента могут умеренно негативно отразиться на котировках акций ОГК-1: «Несмотря на проведение программы по сокращению издержек, при реализации неблагоприятного сценария динамики цен на электроэнергию компания может ухудшить финансовые результаты по итогам 2009 года».

Магнит заплатит первые дивиденды

На годовом собрании акционеры розничной сети Магнит одобрили выплату дивидендов на общую сумму 517,8 млн руб. Компания выплачивает дивиденды по итогам 2008 года, а также I квартала 2009 года. В частности, по результатам 2008 года будет выплачено 121,54 млн руб., за I квартал текущего года — 396,25 млн руб., или в пересчете на акцию 1,46 руб. по итогам 2008 года и 4,76 руб. на акцию за первый квартал. Таким образом, на выплату дивидендов компания потратит около 2,6% чистой прибыли по итогам 2008 года и порядка 30% чистой прибыли за первый квартал. Несмотря на достаточно низкую дивидендную доходность (на уровне 0,5%), аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков позитивно оценивает намерения Магнита впервые выплатить дивиденды: «Данное решение в перспективе может способствовать росту инвестиционной привлекательности акций компании».

Правительство требует от госбанков увеличения кредитного портфеля

Председатель Правительства РФ Владимир Путин на совещании по экономическим вопросам заявил, что госбанки, которым государство выделяет финансовые ресурсы, должны активнее кредитовать экономику. Так, 5 госбанков — ВЭБ, Сбербанк, ВТБ, Россельхозбанк и Газпромбанк — должны увеличить кредитный портфель не менее чем на 150 млрд руб. в июле и августе, а к сентябрю прирост кредитного портфеля должен составить 400-500 млрд руб. Кроме того, была подписана новая редакция постановления о механизме предоставления государственных гарантий по кредитам с учетом рекомендаций банков. Аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов считает, что активное увеличение кредитного портфеля в текущих условиях создаст дополнительные риски роста просроченной задолженности: «Тем не менее, мы отмечаем, что норматив увеличения кредитного портфеля снизился. Раньше от госбанков требовалось увеличение кредитного портфеля не менее чем на 2% в месяц, однако фактически он не исполнялся. Сейчас требуемое среднемесячное увеличение кредитного портфеля, без учета ВЭБа, составляет 1,5-1,9%. С учетом ВЭБа эта цифра может оказаться существенно ниже. Что касается механизма госгарантий, то, по нашим оценкам, он позволит частично снизить кредитные риски по вновь выдаваемым кредитам».



Экспорт российского метанола сократился в четыре раза

По итогам пяти месяцев 2009 года экспорт метанола сократился в 4 раза, до 260 тыс. т. Объем внутренних поставок продукта снизился значительно меньше — на 15%, до 360 тыс. т. Объемы российских экспортных поставок напрямую зависят от мировых цен на метанол. В мае 2009 года снижение европейских спот-цен на метанол (поставка FOB Rotterdam) достигло 63% по сравнению с маем 2008 года. При текущих ценах транспортные расходы занимают в среднем 30-40% конечной экспортной цены российского метанола. В условиях, когда внешние цены на метанол опускаются до \$140-150 за тонну (что происходило в начале текущего года), экспорт метанола становится нерентабельным, а объемы внешних поставок снижаются до минимума.

«В наиболее выгодном положении останутся те производители метанола, которые смогут увеличить свою долю на внутреннем рынке, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Денис Архипов. — На наш взгляд, таким производителем является Метафракс. Согласно сообщениям менеджмента, в мае компания увеличила загрузку метанольных мощностей до 80% за счет увеличения поставок на внутренний рынок. По нашим оценкам, доля компании на внутреннем рынке в мае выросла до 42% против 27% за 2008 год. Мы считаем, что данная стратегия позволит Метафраксу пережить сложные времена в ожидании восстановления мировых цен на метанол».

ВТБ провел годовое общее собрание акционеров

На состоявшемся годовом общем собрании акционеров ВТБ менеджмент банка сделал ряд заявлений о текущей ситуации и о планах на ближайшее будущее. Президент ВТБ Андрей Костин заявил, что просрочка в настоящее время составляет 6%. Также глава ВТБ отметил, что отсутствие убытков по итогам года маловероятно. Финансовый директор ВТБ Николай Цехомский заявил, что несколько тысяч человек, работающих в ВТБ 24, будут либо переведены на другую работу, либо сокращены.

Ожидание убытков

Спад в отечественном машиностроении продолжается

Константин Романов, аналитик ИК «ФИНАМ»

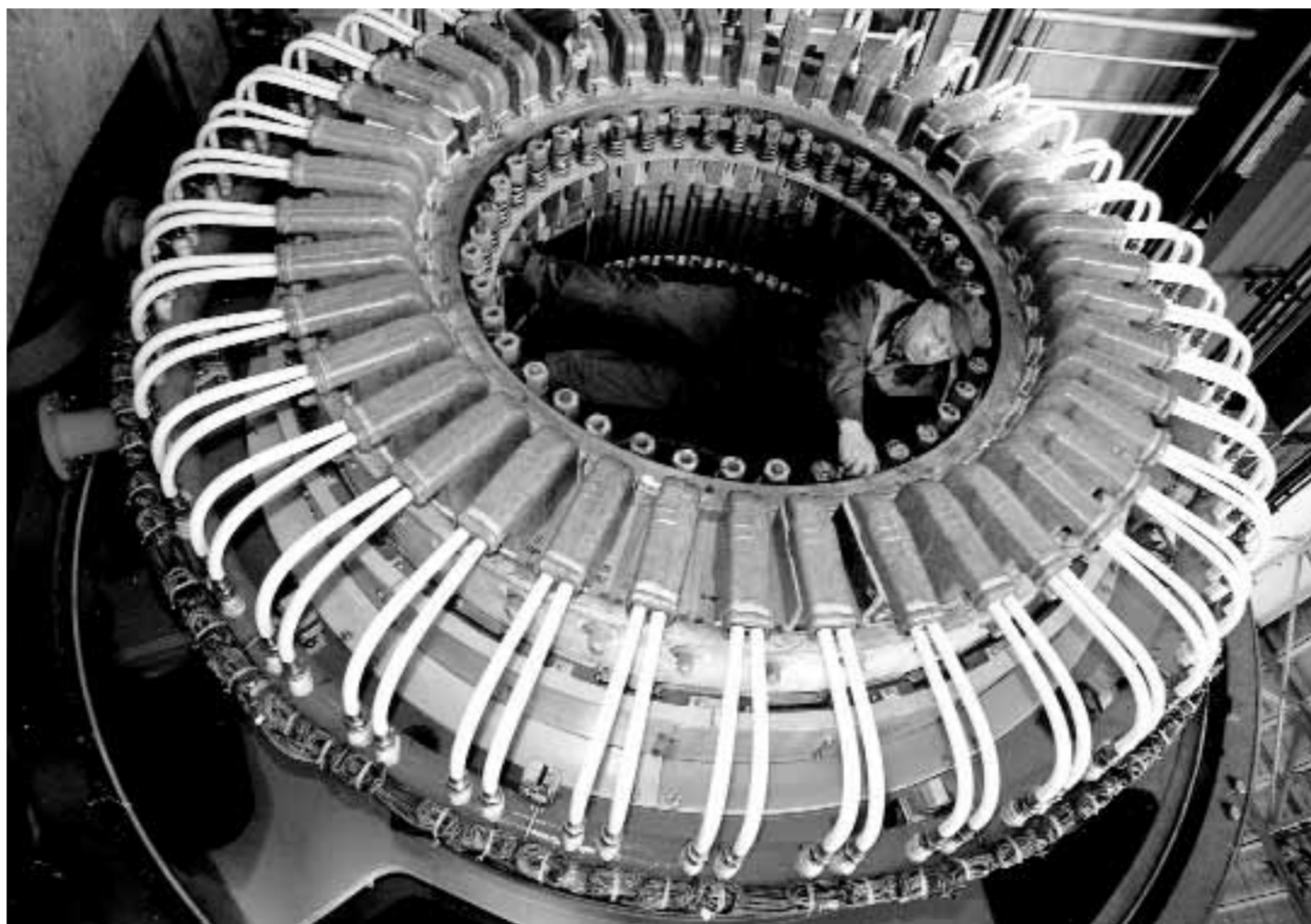
Сектор машиностроения продолжает демонстрировать снижение производственных показателей в связи с сокращением спроса на

давали складские запасы, поэтому производство было остановлено в течение длительного периода. В частности, производство легковых автомобилей за январь-май 2009 года упало на 61,5%, грузовых — на 73%, грузовых вагонов — на 56,1%.

«Вертолеты России», в 2009 году портфель заказов на российские вертолеты увеличился на 37%, по сравнению с уровнем 2008 года. Производство газовых турбин в январе-мае 2009 года снизилось лишь на 3%, а производство гражданских самолетов

новую программу завода в размере 80 млрд руб. В июне была обещана господдержка НПО «Сатурн». Этой компании государство предоставит 5 млрд руб. (около \$160 млн) в качестве вливания в уставный капитал, однако точные параметры до-

дут убыточными в течение 2009 года вследствие большой доли постоянных издержек в себестоимости производства, а также низкой рентабельности отрасли в предыдущие годы. Исключением должны стать компании, которые имеют сформиро-



Так получилось, что на данном этапе российскому машиностроению остро требуется господдержка

производство. Вследствие высокой доли постоянных издержек в себестоимости производства многие компании отрасли окажутся убыточными по итогам 2009 года. Наиболее стабильно на этом фоне будут выглядеть предприятия со сформированным портфелем заказов, обеспечивающим необходимую загрузку мощностей.

Ситуация в секторе машиностроения в первом полугодии 2009 года охарактеризовалась продолжением спада производства продукции. Так, по данным Росстата, в апреле 2009 года производство машин и оборудования снизилось на 50,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Тем не менее, объемы производства машиностроительной продукции во втором квартале 2009 года несколько увеличились по сравнению с уровнем первого квартала. Такая динамика производства, очевидно, обусловлена тем, что в первом квартале компания распро-

несмотря на негативные производственные показатели, некоторые подотрасли машиностроительного сектора — вертолетостроение, производство оборудования для электроэнергетики и авиационное — продолжили развиваться даже в условиях кризиса. Портфели заказов предприятий указанных сегментов формируются на несколько лет вперед, что связано с длительностью производственного цикла. Несмотря на то, что некоторые клиенты могут отказать от заказанного оборудования, это

Ситуация в секторе российского машиностроения в первом полугодии 2009 года охарактеризовалась продолжением спада производства продукции. Так, по данным Росстата, в апреле 2009 года производство машин и оборудования в стране снизилось на 50,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

не оказывает существенного влияния на текущие объемы производства, так как откладывается от предоплаченного и находящегося в производстве оборудования. По данным компании

за этот период увеличилось на 39%. В числе основных тенденций в машиностроительном секторе можно выделить более избирательный подход государства к оказанию поддержки предприятиям и ее преимущественно государственными компаниями. В частности, обещанные государственные гарантии по облигациям автопроизводителям так и не были предоставлены. В результате, «Газ» была вынуждена самостоятельно реструктурировать свои долги, договорившись с банками и держателями

полнительной эмиссии пока неизвестны. Помимо господдержки предприятий сектора, российским правительством были повышены пошлины на ввоз новой и поддержанной импортной техники и оборудования с целью поддержки продажи продукции отечественных машиностроительных компаний. Кроме того, в июне правительство одобрило Основное направление таможенно-тарифной политики на 2010-2012 годы, в соответствии с которыми пошлины на большинство товаров планируется сохранить.

Господдержка отрасли машиностроения, вероятнее всего, продолжится, и введенные заградительные пошлины для поддержки российских машиностроительных компаний не будут снижены. Учитывая, что Россия не будет вступать в ВТО в ближайшее несколько лет, такое развитие событий выглядит наиболее вероятным. Кроме того, государство продолжит выделять средства, в том числе и через госбанки, в первую очередь, государственным компаниям для рефинансирования долговых обязательств и финансирования инвестиционных программ. Также мы ожидаем, что государство будет оказывать поддержку и крупнейшим частным компаниям сектора.

Планируется, что пошлины будут постепенно снижаться лишь на те товарные группы, аналоги которых не выпускаются в России. Мы ожидаем, что многие машиностроительные компании бу-

Постулаты

Технический анализ



Александр Дорфеев, управляющий активами ИК «ФИНАМ»

Если фундаментальный анализ помогает разобраться в причине движения рынка, то при использовании технического анализа трейдера интересует только факт этого движения. Все, что необходимо знать — что такое движение или динамика рынка имеет место, при этом вызвавшие его причины не так уж и важны. Рассмотрим основные принципы, на которых базируется технический анализ.

Технический анализ базируется на трех ключевых постулатах: Рынок учитывает все. Движение цен подчинено тенденциям. История повторяется. Первое утверждение — рынок учитывает все — по сути дела, является краеугольным камнем всего технического анализа. Предполагается, что причины, которые хоть как-то могут повлиять на рыночную цену (а причины эти могут быть самого разнообразного свойства: экономические, политические, психологические — любые), непременно найдут свое отражение в этой цене. Из этого следует, что требуется тщательное изучение движения цен.

Итак, иными словами, любые изменения в динамике спроса и предложения отражаются на движении цен. Если спрос превышает предложение, цены возрастают. Если предложение превышает спрос, цены идут вниз. Это, собственно, лежит в основе любого экономического прогнозирования. А технический анализ подходит к проблеме с другого конца: если по каким бы то ни было причинам цены на рынке пошли вверх, значит, спрос превышает предложение. Следовательно, по макроэкономическим показателям рынок выгоден для быков. Если цены падают, рынок выгоден для медведей. Слово «макроэкономика» в этих рассуждениях указывает, что технический анализ, так или иначе, смыкается с фундаментальным анализом. Считается, что именно глубинные механизмы спроса и предложения, экономическая природа того или иного рынка, и определяют динамику на повышение или на понижение цен. Как правило, при принятии решения на основе теханализа трейдеры не впадают в глубинные причины, которые обусловили рост или падение цен. Логика, которая стоит за первым постулатом — «рынок учитывает все», — становится тем очевиднее, чем больше опыта использования технического анализа в реальной работе на рынке приобретает. Из этого следует, что все то, что каким-либо образом влияет на рыночную цену, непременно на этой самой цене отразится. Следовательно, необходимо лишь внимательнейшим образом отслеживать и изучать динамику цен. Анализируя ценовые графики и множество дополнительных индикаторов, можно добиться того, что рынок сам указывает наиболее вероятное направление своего развития.

Другой, не менее важный постулат технического анализа — движение цен подчинено тенденциям. Понятие тенденции или тренда (trend) — одно из основополагающих в техническом анализе. Необходимо уловить, что, по сути дела, все происходящее на рынке подчинено тем или иным тенденциям. Основная цель составления графиков динамики цен и заключается в том, чтобы выявлять эти тенденции на ранних стадиях их развития и торговать в соответствии с их направлением. Большинство методов технического анализа являются по своей природе следующими за тенденцией (trend-following), то есть их функция состоит в том, чтобы помочь распознать тенденцию и следовать ей на протяжении всего периода ее существования. Следует твердо запомнить, что все методы следования тенденциям основываются на том, что торговля в направлении существующей тенденции должна вестись до тех пор, пока тенденция не подаст признаков разворота.

Третий ключевой принцип теханализа — история повторяется. Технический анализ и исследование динамики рынка теснейшим образом связаны с изучением человеческой психологии. Например, графические ценовые модели отражают важные особенности психологического состояния рынка. Прежде всего, они указывают, какие настроения — бычий или медвежий — господствуют в данный момент на рынке. И если в прошлом эти модели работали, есть все основания предполагать, что и в будущем они будут работать, ибо основываются они на человеческой психологии, которая с годами не изменяется.



НОВОСТИ

«По данным представителей ЦБ РФ, просроченная задолженность в банковской системе РФ на конец мая составила 4,4% по компаниям и 5,5% по физическим лицам, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Таким образом, учитывая высокую долю корпоративных кредитов в портфеле ВТБ, просроченная задолженность в размере 6% выглядит существенно хуже среднерыночного значения, и частично может быть обусловлена агрессивной стратегией ВТБ по увеличению кредитного портфеля.

Основным источником убытков по итогам 2009 года станет необходимость создания резервов для покрытия просроченной задолженности. По нашим прогнозам, в целом по Группе ВТБ убыток в 2009 году составит \$2,2 млрд. Также мы полагаем, что сокращение нескольких тысяч человек в ВТБ 24 не окажет значительного влияния на снижение операционных расходов, принимаемая во внимание численность персонала группы более 40 тыс. человек».

МТС привлекла 413 млн евро на развитие сетей

«Мобильные телесети» привлекли три кредита от Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), Nordic Investment Bank (NIB) и Европейского инвестиционного банка (European Investment Bank, EIB) на общую сумму 413 млн евро. Срок кредитов различен, и составляет от 3 до 7 лет. Назначение ресурсов — развитие сетей в различных регионах присутствия.



«К сожалению, ставки привлечения кредитных ресурсов МТС не раскрывают, поэтому сложно судить о том, насколько упадет рентабельность по чистой прибыли из-за роста задолженности оператора, — говорит аналитик УК «Финанс Менеджмент» Анна Зайцева. — Вместе с тем, сам факт привлечения кредитных ресурсов положительно характеризует МТС и их инвестиционную привлекательность».

ГМК Норникель: рост интереса государства и отказ от выплаты дивидендов

30 июня состоялось годовое Общее собрание акционеров НорильскогоNickela. Интеррос, Русал и государство смогли провести в Совет директоров по четыре представителя от каждой стороны.

«Одного избранного члена, генерального директора Lonmin, можно считать независимым, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов. — Представительство государства было увеличено за счет Василия Титова, заместителя президента ВТБ. Фархад Мошири (председатель совета директоров Металлоинвеста), поддержанный ВЭБом, по нашему мнению, тоже может быть отнесен к стороне государства».

По результатам собрания также было принято решение не выплачивать дивиденды за 2008 год. В целом, увеличение интереса государства и невыплата дивидендов стали ожидаемыми событиями, поэтому не влияют на фундаментальную стоимость компании».

Арбитражная точка

Читинский суд вернул «Якутгазпрому» его имущество

Катерина Попова

Поставлена точка в имущественном споре ОАО «Якутгазпром» и НК «ЯКОЛ» по зданию «Якутгазпрома». 22 июня Четвертый Арбитражный апелляционный суд Читы принял постановление вернуть законному владельцу, компании ОАО «Якутгазпром», административное здание в г. Якутске по ул. Петра Алексеева, 76; четыре АГЭС и АЭС. Решение принято после тщательного рассмотрения дела о спорах вокруг имущества основного газодобывающего предприятия Якутии, работающего под управлением ФГИ «Сумма Капитал». Согласно п. 5 ст. 271 Арбитражно-процессуального кодекса РФ, постановление арбитражного суда апелляционной инстанции вступает в законную силу со дня его принятия.

По мнению генерального директора ОАО «Якутгазпром» Андрея Загорского, завершив долгий имущественный спор на сумму более 100 млн руб. Важно отметить, что ранее, при передаче активов, стоимость предмета имущественных споров была существенно занижена: административное здание ОАО «Якутгазпром» было оценено в 52 млн руб. Проведенная впоследствии независимая оценка показала, что его реальная стоимость составляла 125 млн руб. «Это одно из тех справедливых решений, которого мы давно ждали, и уже до кон-

ца лета 250 сотрудников компании вернутся в административное здание предприятия на законных основаниях», — считает Загорский.

28 января 2009 года решением Арбитражного суда Республики Саха (Якутия) админист-



ративное здание по улице П. Алексеева, 76; четыре АГЭС и одна АЭС были возвращены в собственность ОАО «Якутгазпром». Апелляционная жалоба, поданная НК «ЯКОЛ», была отклонена.

Как складывалась эта история. 18 августа 2005 года по договору о создании ЗАО НК

«ЯКОЛ», подписанному между ООО «ЯКОЛ» и ОАО «Якутгазпром», стороны обязались внести в уставный капитал ЗАО НК «ЯКОЛ» имущество в соответствии с указанным в договоре распределением долей. При этом учредительные докумен-

ты были оформлены с нарушениями: договор и протокол общего собрания учредителей не содержал перечня и денежной оценки имущества, вносимого в уставный капитал нового предприятия.

В сентябре 2005 года руководством ОАО «Якутгазпром» передано в уставный капитал НК «ЯКОЛ» имущество в количестве 36 позиций, в том числе административное здание по улице П. Алексеева, 76, четыре АГЭС и одну АЭС. Стоимость этого имущества была существенно занижена. Так, административное здание ОАО «Якутгазпром» было оценено всего в 52 млн руб. Проведенная впоследствии независимая оценка показала, что его реальная стоимость составляла 125 млн руб. Сразу после оформления в собственность административного здания по улице П. Алексеева, 76, ЗАО НК «ЯКОЛ» сдал его и АГЭС обратно — в аренду ОАО «Якутгазпром».

В 2007 году, после смены руководства ОАО «Якутгазпрома», «ЯКОЛ» в одностороннем порядке расторг договор аренды, и 3 декабря 2007 года сотрудники подконтрольного ему охранного предприятия заблокировали вход работников ОАО «Якутгазпром» в здание, вынудив их переехать в другое место.

После ряда инцидентов подобного рода ОАО «Якутгазпром» подало в арбитражные суды больше десятка исков по отмене договоров, заключенных прежними менеджерами ОАО «Якутгазпром» с нефтяной компанией «ЯКОЛ». Конфликт вокруг ОАО «Якутгазпром» получил широкую огласку в конце 2007 года, с приходом нового руководства предприятия, которое поставило своей основной задачей возврат незаконно выведенных активов.

Индивидуальные испытания

Рязанское РДУ проверило оборудование на ПС 220 кВ Пущино

Павел Якушев

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Рязанской области» (Рязанское РДУ) обеспечил проведение индивидуальных испытаний оборудования первого пускового комплекса подстанции 220 кВ Пущино и подтвердил его готовность к промышленной эксплуатации.

В ходе индивидуальных испытаний проверяется работа отдельных систем и оборудования подстанции под рабочим напряжением независимо друг от друга. Специалисты Рязанского РДУ проверили функционирование подстанционного оборудования в его рабочих условиях под напряжением, а также протестировали системы телеинформации, головоговой связи подстанции с диспетчерским центром РДУ. Итоги испытаний показали готовность оборудования подстанции к вводу в эксплуатацию в составе первого пускового комплекса. Новая подстанция обеспечит качественное и бесперебойное электроснабжение существующих и новых потребителей, создаст условия для подключения новых жилых и промышленных объектов, развития малого и среднего бизнеса. Ввод в про-

мышленную эксплуатацию первого пускового комплекса подстанции, включающего открытое распределительное устройство (ОРУ) 110 кВ и четыре ВЛ-110 кВ для выдачи мощности в сеть, намечен на конец июня 2009 года. Второй и третий пусковые комплексы, включающие автотрансформатор мощностью 200 МВА и ОРУ 220 кВ, будут введены в конце 2009 года. Необходимость в строительстве подстанции возникла более 20 лет назад. Существовавший уже тогда недостаток трансформаторной мощности на сетях Рязанского энергоузла снижал уровень надежности электроснабжения потребителей. В последние 3-4 года в связи с ростом числа потребителей электроэнергии строительство новой ПС 220 кВ стало особенно актуальным. Недолговечная высокая нагрузка трансформаторного оборудования ПС 220/110 кВ Ямская, которая является одним из основных распределительных центров энергоснабжения Рязанского энергоузла, привела к существенному ограничению подключения новых потребителей к электросетям. ПС 220 кВ Пущино, принадлежащая филиалу ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — «Рязаньэнерго», расположена в районе промышленного узла в южной части города Рязани. Строительство ведется с августа 2008 года в рамках Программы мероприятий по повышению надежности электроснабжения потребителей Рязанского энергоузла.

Жаркое лето сетей Подмосковья

Полезный отпуск увеличен почти в четыре раза

В конце июня состоялось годовое общее собрание акционеров открытого акционерного общества «Московская областная энергосетевая компания» (ОАО «МОЭСК»).

На рассмотрение участников собрания был вынесен Годовой отчет ОАО «МОЭСК» по результатам работы за 2008 год и бухгалтерская отчетность компании за тот же период.

В начале собрания генеральный директор Московской областной энергосетевой компании С.В.Родин обратился к представителям единственного акционера — Правительству Московской области в лице Минмособлимущества, а также к членам Совета директоров с приветственной речью. Он напомнил собравшимся, что ОАО «МОЭСК» было создано Правительством Московской области в 2005 году в целях обеспечения надежности функционирования регионального энергосетевого хозяйства и централизованного привлечения инвестиций в сферу электроэнергетики Подмосковья.

С.В.Родин особо отметил, что одной из важнейших задач, поставленных перед компанией Правительством Московской области, стала консолидация муниципальных электросетей в целях финансовой и технологической стабилизации ситуации в них и для дальнейшего развития сетевого хозяйства в интересах выполнения задач социально-экономического развития всего региона.

Решая вопросы объединения объектов электросетевого хозяйства муниципальных образований в единую электрическую сеть и формирования единой сетевой производственной инфраструктуры топливно-энергетического комплекса Московской области, ОАО «МОЭСК» заключало с администрациями муниципальных районов договоры аренды электрических сетей. При этом в ряде муниципальных образований Московской области договоры аренды были перезаключены уже на третий срок, что подтвердило устойчивость сложившихся отношений между областной компанией и администрациями муниципальных образований и отразило стабильность процесса

консолидации сетей. К началу 2009 года областная компания приняла в техническую эксплуатацию распределительные электрические сети на территории 22 муниципальных образований Московской области. Общая протяженность линий электрической передачи ОАО «МОЭСК» превысила 7 тыс. км, количество ТП составило более 2000 единиц. В дочерних предприятиях областной компании в настоящее время работает в общей сложности около 1,5 тысяч человек.

Полезный отпуск электроэнергии по сетям компании был увеличен почти в 4 раза — с 391 млн кВт·ч в 2006 году до 1,412 млрд кВт·ч в 2008 году. По полезному отпуску Московская областная энергосетевая компания уже в конце 2007 года стала крупнейшей территориальной сетевой организацией (ТСО) Московской области. Общая капитализация ОАО «МОЭСК» на начало 2008 года составляла 77 млн руб., а уже на 1 марта текущего года она достигла 1,103 млрд руб. На конец года было запланировано довести капитализацию компании до 3 млрд руб.

Для обслуживания электросетей областной компанией совместно с администрациями муниципальных образований создано 14 новых электросетевых компаний (ЭЛЭК) в форме открытых акционерных обществ. Эти обслуживающие организации впервые за многие годы практически полностью выполняют план капитальных ремонтов. Объем выполненных работ по сравнению с 2006 года вырос в 20 раз, и в текущем году было запланировано увеличение объема работ до 150 млн руб.

Одним из приоритетных направлений деятельности ОАО «МОЭСК», определенным Правительством Московской области, стала организация работы по консолидации бесхозяйных электросетей на территории области. В основном бесхозяйные объекты — это объекты, принадлежавшие ранее сельскохозяйственным и иным предприятиям, многие из которых в настоящее время прекратили свое существование. Тем не менее, эти фактически брошенные сети обеспечивают электроснабжение небольших поселений и деревень, в которых проживают, как правило, пенси-

онеры и население, нуждающиеся в социальной поддержке.

Значимость работы с бесхозяйными электросетями обусловлена необходимостью включения этих объектов в единую энергетическую систему Московской области, что должно обеспечить стабильную бесперебойную работу всего энергетического комплекса. С этой целью планомерно велись работы по включению этих объектов в состав электросетевого хозяйства Московской областной энергосетевой компании: к концу прошлого года специалисты ОАО «МОЭСК» выявили и обследовали 228 бесхозяйных трансформаторных подстанций и 700 км линий электропередачи. Наряду с этим ОАО «МОЭСК» приняло участие в организации процедуры оформления выявленных объектов в муниципальную собственность, что позволило включить их в состав муниципальных электросетей и приступить к их системному обслуживанию и планомерному развитию.

С.В.Родин рассказал собравшимся, что в настоящее время Московская областная энергосетевая компания выполняет централизованную инвестиционную программу на 2009 год, сумма которой запланирована на уровне 1,4 млрд руб. Данная программа предусматривает значительные инвестиции в реконструкцию имеющихся электросетей, в строительство новых объектов электроэнергетики и внедрение АИИС КУЭ, а также в закупку нового спецтехники, технологического оборудования и материалов.

В заключение С.В.Родин поблагодарил Правительство Московской области и членов Совета директоров за плодотворную совместную работу и выразил надежду, что новое руководство Московской областной энергосетевой компании сумеет сохранить высокие результаты, достигнутые компанией в сфере муниципальной электроэнергетики, а также сможет защитить интересы Московской области и сохранить в этот непростой момент слаженный, профессиональный коллектив, который участвовал в становлении компании «с нуля».

Общее собрание акционеров утвердило годовую отчет ОАО «МОЭСК» по результатам 2008 года.

Строительство ПГУ-410

На Краснодарской ТЭЦ все в плановом режиме

Владимир Нерюев, Краснодар

В рамках проекта расширения Краснодарской ТЭЦ подписано Соглашение между ОАО «ЮГК ТГК-8» (входит в ОАО «ЛУКОЙЛ») и ОАО «Краснодарское предприятие промышленного железнодорожного транспорта», согласно которому в ближайшее время будет заключен договор перевозки грузов для строительства ПГУ-410 в объеме 9 000 тонн.

Генеральный подрядчик Группа Е4 выполняет работы по строительству ПГУ-410 с соблюдением графика. В целом реализован подготовительный период по обустройству площадки для нужд строительства, осуществлен вынос инженерных сетей и коммуникаций с территории размещения объектов ПГУ-410, на заключительной стадии находятся проектно-испытательные работы, осуществлен выбор основного и заканчивается выбор вспомогательного оборудования для строительства объектов парогазовой установки на Краснодарской ТЭЦ. После прохождения экспертизы проекта на объекте начнутся общестроительные работы с



привлечением сотен рабочих и десятков машин спецтехники. В мае текущего года Президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов, Первый вице-губернатор Краснодарского края Джамбулат Хатуов и Председатель Совета директоров ОАО «Группа Е4» Михаил Абызов провели рабочее совещание на

Краснодарской ТЭЦ по итогам инспектирования объектов строительства ПГУ-410. В ходе совещания было отмечено, что реализация проекта идет в строгом соответствии с утвержденным графиком работ. Проект расширения Краснодарской ТЭЦ предусматривает ввод в эксплуатацию в первом

квартале 2011 года парогазовой установки (ПГУ) мощностью 410 МВт. При разработке проекта была учтена потребность региона в увеличении не только электрической, но и тепловой мощности станции на 220 Гкал, что обеспечит теплоснабжением дополнительно около 200 тыс. кв.м. жилья.

«Золотая опора» Калуги

Профессионалам кризис — не помеха развитию и росту

ОАО «Калужская сбытовая компания» подвело итоги пятого юбилейного конкурса «Золотая опора» для лучших потребителей электроэнергии. Этот конкурс проводится с первого года существования компании, также отмечившей в этом году юбилей, и стал символом партнерских отношений ОАО «Калужская сбытовая компания» с клиентами, умения вести эффективное сотрудничество в условиях либерализации оптового и розничного рынков электроэнергетики.

В течение пяти лет победителями и лауреатами конкурса стали 60 предприятий и организаций, в том числе двенадцать награжденных по итогам 2008 года. В этом году выбор производился из более, чем 12 тысяч юридических лиц и индивидуальных предприятий, имеющих договоры энергоснабжения с ОАО «Калужская сбытовая компания».

Среди промышленных предприятий региона победителем по итогам прошедшего года стало ФГУП «ОНПП «Технология», возглавляемое Викилиным Владимиром Васильевичем, лауреатами — ОАО «Козельский механический завод» (генеральный директор — Владимир Андреевич Родин) и ЗАО «Завод «Люденовокабель» (генеральный директор — Тарасевич Михаил Александрович). В номинации предприятий, финансируемых из бюджета, победителем стало Государственное учре-

ждение здравоохранения «Калужская областная психиатрическая больница» (главный врач — Лифшиц Александр Ефимович), в число лауреатов вошли Администрация муниципального района «Спас-Деменский район» (руководитель — Бузанов Владимир Анатольевич) и Федеральное государственное учреждение здравоохранения «Клиническая больница № 8 Федерального медико-биологического агентства», возглавляемое Наволокиным Владимиром Васильевичем.

Победитель среди предприятий сельского хозяйства — Сельскохозяйственный производственный кооператив «Рыбный» (председатель — Игорь Алексеевич Кувшинов), в число награжденных также ООО «Русь», возглавляемое Александром Ивановичем Ивановым и ООО «Колхоз им. К.Э. Циолковского» под руководством Мамедова Аллахверди Мухтар оглы.

Среди предприятий малого бизнеса отмечены ООО «Калужский рынок», возглавляемый Александром Валерьевичем Калининко, ООО «Стройтехонтаж» под руководством Игоря Николаевича Гудкова и ОАО «Сухиничский молочный завод» (генеральный директор — Гуськов Владимир Николаевич).

Основными критериями определения победителей «Золотой опоры» остаются неизменными это: выполнение условий договоров энергоснабжения, в том числе своевременность оплаты электроэнергии, соблюдение установленных режимов энергопотребления, применение современных систем учета энергопотребления; внедрение энергоберегающих технологий; отсутствие аварий и инцидентов по вине потребителя; выполнение распоряжений по снижению нагрузки при дефиците энергии и мощности в энергосистеме.

Сейчас значимость конкурса «Золотая опора» стала особенно высока, так как он показывает, прежде всего, профессионализм руководителей предприятий, умение обеспечивать ими выполнение возлагаемых ими организациями обязательств перед поставщиками ресурсов, что в непростых экономических условиях является самым наглядным свидетельством их высокой квалификации и ответственности.

В то же время эти предприятия, систематически не выполнявшие свои обязательства перед калужскими энергетиками в 2008 году стали «лауреатами» анти-конкурса «Керосинка» — это Бабушкинская квартирно-эксплуатационная часть района, колхоз «Алешинский», ООО «Люденово-строймаркет». В связи с чем им были направлены соответствующие дипломы, которые вряд ли обрадуют их руководителей.

Пресс-служба
ОАО «Калужская сбытовая компания»

Продолжение развития

МРСК Сибири: 4,6 млрд руб. инвестиций на 2009 год

Светлана Черногубова, Красноярск

Несмотря на экономические трудности, строительство и реконструкция электросетей в Сибири продолжается. Общий объем инвестиционной программы «МРСК Сибири» на 2009 год составляет 4,6 млрд руб. В том числе планируется построить три новых подстанции — в Красноярском крае, Кемеровской и Томской областях.

Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири (МРСК Сибири) осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав МРСК Сибири входят филиалы — Алтайэнерго, Бурятияэнерго, Горно-Алтайские электрические сети, Красноярскэнерго, Кузбассэнерго-РЭС, Омскэнерго, Хакасэнерго, Читаэнерго. ОАО «Томская распределительная компания» находится под управлением МРСК Сибири. ОАО «Тываэнерго» является дочерним обществом МРСК Сибири.

В 2009 году МРСК Сибири кроме трех новых подстанций планирует построить воздушные линии напряжением 110 кВ «Восточная — Притомская» в Кемеровской области и напряжением 35 кВ в республике Хакасия, реконструировать подстанцию «Каштак» и воздушную линию напряжением



110 киловольт в Забайкальском крае, провести реконструкцию подстанций напряжением 110/35/10 кВ «Дальняя» и напряжением 35/10 кВ «Краевая больница», а также воздушной линии «Санниково — Бобровка» в Алтайской крае.

Первоначальные инвестиционные планы (МРСК Сибири) планировала инвестировать в реконструкцию и новое строительство своих объектов сумму примерно в 7 млрд руб. или даже более того) компания скорректировала в связи с возникшей проблемой неплатежей и общим сокращением объемов потребления электроэнергии в Сибири.

«Все это ведет к тому, что приходится корректировать наши планы», — сказал генеральный директор МРСК Сибири Александр Антропенко. — Перед нами стоит задача оптимизации расходов. И есть

надежда, что спустя какое-то время мы сможем пересмотреть инвестиционную программу в сторону обратного увеличения. Но для этого нам понадобится поддержка, в том числе и федеральная».

СПРАВКА «ПЕ»: Территория обслуживания МРСК Сибири — 2,3 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 270,3 тыс. км, трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ — 55208 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1932 единицы. В филиалах действуют 243 Района электрических сетей (РЭС). Компания обеспечивает электроэнергией более 15 млн жителей Сибири. Полезный отпуск электроэнергии в 2008 году составил 102,9 млрд кВт·ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — более 18 тыс. человек.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Этапный клиент

Тверской Центр обслуживания встретил первого пятидесятичника

Светлана Серг

Центр обслуживания клиентов (ЦОК) филиала ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго» принял пятидесятилетнего клиента. Юбилейным клиентом оказалась местная жительница Ирина Кулешова, обратившаяся в центр для получения консультации по оформлению документации по технологическому присоединению к сети дачного дома.

Начальник управления взаимоотношениями с клиентами «Тверьэнерго» Сергей Пунтусов, поздравляя почетного посетителя, отметил: «В тверской ЦОК по различным вопросам ежедневно приходят люди разных возрастов и профессий. К каждому мы стараемся найти свой подход, каждому уделить необходимое внимание, показать, что лозунг «наши клиенты — наша золотая опора» — не просто лозунг, а реальный подход к высоким стандартам обслуживания в компании».

Тверской Центр обслуживания клиентов принимает посетителей почти два года. Для удобства потребителей электроэнергетики Центры открыты также в городах Торжок и Бежецк. В конце 2009 года запланировано открытие ЦОК во Ржеве.

«Тверьэнерго» осуществляет распределение и передачу электроэнергии, электроснабжение потребителей на территории Тверской области в 36 административных районах. «Тверьэнерго» объединяет в своем составе 7 Производственных отделений: «Бежецкие электрические сети», «Вышневолоцкие электрические сети», «Кимрские электрические сети», «Нелидовские электрические сети», «Ржевские электрические сети», «Тверские электрические сети», «Торжокские электрические сети», с общим числом работающих 2900 человек. «Тверьэнерго» обеспечивает централизованное электроснабжение потребителей на территории 84,1 кв. км с населением 1,6 млн человек. Протяженность электрических сетей «Тверьэнерго» напряжением 0,4–110 кВ составляет 50350 км, это 309 подстанций напряжением 35–110 кВ.



Копейские испытания

ТМК проверила прямошовные ТБД на полигоне «Газпрома»

Иван Олинов

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) провела пневматических испытаний прямошовных труб большого диаметра производства Волжского трубного завода (ВТЗ) на полигоне «Газпром» в Копейске под Челябинском.

Испытания новые трубы диаметром 1420 мм, толщиной стенки 23 мм класса прочности Х80. Из опытных труб была сварена экспериментальная плеть, на которой под давлением 13 МПа (133 ат) оценивали сопротивление труб протяженному вязкому разрушению. В испытаниях принимали участие специалисты «Газпрома», ТМК, ВТЗ, РосНИИТИ, ВНИИГАЗ, «ГАЗНАДЗОР». В соответствии с принятым критерием результаты эксперимента признаны успешными. Результатом испытаний прямошовных труб 1420х23 мм категории прочности Х80 станет рекомендация постоянно действующей Комиссией «Газпрома» по новым видам трубной продукции для строительства и эксплуатации магистральных газопроводов на рабочее давление 11,8 МПа (120 ат). Испытания проведены в рамках реализации Программы научно-технического сотрудничества «Газпрома» и ТМК, основной целью которого является координация усилий компаний в освоении импортозамещающих и новых видов трубной продукции с высокими технико-экономическими характеристиками для обеспечения потребности газового концерна.

«Силовые» отчитались

Годовое общее собрание акционеров холдинга

26 июня 2009 года состоялось годовое общее собрание акционеров открытого акционерного общества «Силовые машины» — ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт» (ОАО «Силовые машины»).

Акционеры ОАО «Силовые машины» утвердили годовую отчет и бухгалтерскую отчетность общества, в том числе отчет о прибылях и убытках за 2008 год.

Избран совет директоров компании в количестве восьми человек. Семь директоров из предыдущего состава совета директоров были вновь переизбраны. Это Алексей Мордашов (генеральный директор ОАО «Северсталь»), Алексей Егоров (заместитель генерального директора ОАО «Северсталь»), Михаил Зюсс (вице-президент группы «Производство энергии» компании «Сименс Акционезельшфт»), Ханс-Юрген Вю (вице-президент компании «Сименс» в России), Игорь Костин (генеральный директор ОАО «Силовые машины»), Игорь Воскресенский (генеральный директор ООО «Универсал Инвест») и Дмитрий Санин.

В состав совета директоров также вошел директор по экономике и финансам ОАО «Силовые машины» Вадим Чечнев.

Собрание акционеров ОАО «Силовые машины» избрало ревизионную комиссию общества в составе семи человек. Аудитором избрано ООО «Росэкспертиза». Акционеры одобрили сделки между ОАО «Силовые машины» и ОАО «Северсталь», в совершении которых имеется заинтересованность, и которые могут быть совершены в будущем в процессе осуществления акционерным обществом его обычной хозяйственной деятельности.

Собрание акционеров ОАО «Силовые машины» приняло решение прибавить по результатам 2008 года не распределять и дивиденды не выплачивать, в связи с реализацией инвестиционной программы, направленной на расширение производственных мощностей.

Первая годовщина

ОАО «Холдинг МРСК»: итоги и перспективы

(Окончание. Начало на стр. 1)

Исполнительный аппарат ОАО «Холдинг МРСК» на первое место ставит вопрос финансирования деятельности Холдинга. По словам Николая Швеца, в настоящее время прорабатываются разные механизмы финансирования деятельности Холдинга. Один из них — дивиденды дочерних обществ. «Учитывая то, что система с точки зрения технического состояния очень старая, уровень износа достигает 70–80%, выйти на стабильное получение дивидендов будет в ближайшее время сложно», — отметил Николай Швец. Тем более, по его словам, почти 50% дивидендов будет направляться на выплаты миноритарным акционерам.

Также важен для Холдинга, по словам Николая Швеца, вопрос реновации оборудования. По итогам анализа оборудования дочерних предприятий Холдинга свой нормативный срок выслужило уже 52% оборудования, а 8% оборудования уже выслужило два нормативных срока. «Для того чтобы провести обновление, потребуются значительные средства. Мы не рассчитываем, что это будут только бюджетные средства, и нацелены на то, чтобы привлекать ресурсы инвесторов», — подчеркнул генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК».

В предюбилейном интервью Николай Швец уточнил: «За счет собственных средств мы, к сожалению, реновацию с целью выхода на уровень износа в 50–55% по оборудованию выполнить не сможем. В противном случае это будет безумный рост тарифов, чего допустить нельзя. А ведь только по основному оборудованию совокупные потребности Холдинга в инвестициях на реновацию составляют более 1,6 трлн руб. Сейчас мы оцениваем средний износ наших сетей в 65–68%, в ряде случаев он достигает 70%. Значительное количество оборудования уже выслужило по два нормативных срока. Ситуация непростая, если учесть, что в последние годы инвестиционные программы позволяли строить новые объекты по заявкам на технологическое присоединение. В условиях кризиса это делать намного сложнее».

Касаясь вопроса инвестиционной политики Холдинга, Николай Швец подчеркнул: «Целый набор нормативных документов подлежит серьезной доработке. Эта большая и ответственная работа проводится под руководством Министерства энергетики РФ. Холдинг МРСК также в ней участвует. В частности, разрабатываются национальные, отраслевые и корпоративные стандарты. Стандарты Холдинга пройдут экспертизу научно-технического совета, который мы в ближайшее время создадим. Предварительные наброски в части нормативного обеспечения у нас уже есть. Для эффективного контроля операционной деятельности МРСК планируется модернизировать систему управления оборудованием и элементами распределитель-



очередь, завершение существующих строек, иных исключительно важных для регионов объектов, влияющих на системную надежность и без которых невозможно развитие и нормальное функционирование соответствующих территорий. Кстати, объем инвестиций в Холдинг в прошлом году, в сравнении с 2007 годом, увеличился на 34% в основном из-за нового строительства. По существующей инвестиционной программе, расходы по объектам, не относящимся к вышеперечисленным категориям, будут сокращены».

Говоря о необходимости введения новых стандартов работы, генеральный директор отметил: «Целый набор нормативных документов подлежит серьезной доработке. Эта большая и ответственная работа проводится под руководством Министерства энергетики РФ. Холдинг МРСК также в ней участвует. В частности, разрабатываются национальные, отраслевые и корпоративные стандарты. Стандарты Холдинга пройдут экспертизу научно-технического совета, который мы в ближайшее время создадим. Предварительные наброски в части нормативного обеспечения у нас уже есть. Для эффективного контроля операционной деятельности МРСК планируется модернизировать систему управления оборудованием и элементами распределитель-

стивного капитала в обслуживании распределительных сетей, повысить их надежность и качество. С другой стороны, формируется справедливая оценка инвесторами распределительного сетевого комплекса. Мы внимательно изучаем опыт внедрения этого метода в зонах ответственности восьми филиалов Холдинга МРСК: в Астраханской, Белгородской, Липецкой, Ростовской, Рязан-

ской, Тверской и Тульской областях, а также в Пермском крае. И уже понятно, что перспектива внедрения нового метода будет зависеть от экономической ситуации в стране».

Кстати, накануне юбилея по решению дирекции ЗАО «ФБ ММВБ» обыкновенные и привилегированные акции ОАО «Холдинг МРСК» из списка «В» переведены в котировальный список «Б». В тот же день по решению Председателя Правления ОАО «РТС» в котировальный лист «Б» из списка «В» переведены обыкновенные акции ОАО «Холдинг МРСК»; привилегированные акции, обращающиеся на РТС, переведены в список ценных бумаг, допущенных к торгам без прохождения процедуры листинга.

Основанием для перевода акций в котировальный список «Б» стало увеличение объемов торгов акциями ОАО «Холдинг МРСК» и выполнение компанией иных требований для повышения уровня котировального списка.

Как показывает мировой опыт, RAB-регулирование позволяет увеличить долю присут-

...из поздравлений в адрес Холдинга МРСК



Сергей Новиков, руководитель Федерального службой по тарифам России

«Создание ОАО «Холдинг МРСК» стало знаковым событием в структурных преобразованиях электроэнергетической отрасли страны. Компания решает важную и непростую задачу — внедрение системного подхода на всей территории работы своих филиалов».

Работая в условиях государственного регулирования тарифов, распределительным сетевым компаниям необходимо осуществлять значительные инвестиции в обновление оборудования, создание новых сетевых мощностей. В этой связи становятся особенно важными вопросы методологии, которая позволит компаниям получить уровень доходов, достаточный для надежного функционирования и перспективного развития.

Поздравляю Компанию с первой годовщиной работы и желаю успехов в будущем!»



Сергей Чемезов, генеральный директор Государственной корпорации «Ростехнологии»

«От имени Государственной корпорации «Ростехнологии» сердечно поздравляю коллектив ОАО «Холдинг МРСК» с первой годовщиной! Этот год стал важным этапом становления и реализации масштабных замыслов. Сегодня ОАО «Холдинг МРСК» ориентирован на реновацию распределительно-сетевых комплексов с использованием передовых разработок российских предприятий электротехнической промышленности».

Прежде всего, речь идет о высокотехнологичном и импортозамещающем оборудовании, способствующем повышению уровня энергосбережения, и при этом экологически чистом. Применение таких разработок способствует решению общена-

циональной задачи повышения энергоэффективности и инновационного уровня экономики России.

Заинтересованность Государственной корпорации «Ростехнологии» в сотрудничестве с Холдингом МРСК обусловлена тем, что предприятия машиностроения и оборонных отраслей промышленности являются одними из наиболее энергоемких. В то же время, для повышения конкурентоспособности отечественной высокотехнологичной продукции необходимо снизить энергоемкость ее производства. В конечном итоге, совместная работа Холдинга МРСК и ГК «Ростехнологии» направлена на повышение энергетической безопасности и укрепление экономического потенциала Российской Федерации.

Еще раз поздравляю нашего надежного партнера с первой годовщиной успешной работы и желаю дальнейших успехов в повышении качества оказываемых услуг и обеспечении надежности электроснабжения потребителей!»



Борис Аюев, председатель Правления ОАО «Системный оператор ЕЭС»

«От имени всего коллектива «Системного оператора Единой энергетической системы» и от себя лично поздравляю с успешным окончанием первого года операционной деятельности ОАО «Холдинг МРСК».

За первый год работы сотрудники компании проявили высокий профессионализм и результативность, заслужив тем самым признание и самые положительные отзывы коллег и партнеров по электроэнергетической отрасли.

Профессиональная и добросовестная работа ОАО «Холдинг МРСК» стала весомым вкладом в обеспечение успешного прохождения электроэнергетическим комплексом России осенне-зимнего периода 2008/2009 года.

Уверен, что совместные усилия Системного оператора и Холдинга МРСК, направленные на повышение надежности функционирования энергетического комплекса страны и обеспечение бесперебойного энергоснабжения потребителей, останутся основой нашего сотрудничества.

Желаю дальнейших успехов в созидательном труде на благо развития российской энергетики!»

ОАО «Холдинг МРСК» — открытое акционерное общество, созданное 01.07.2008 г. в результате реорганизации ОАО РАО «ЕЭС России» в форме выделения. Уставный капитал ОАО «Холдинг МРСК» составляет 43116903368 руб. и состоит из 43116903368 акций стоимостью 1 рубль каждая. ОАО «Холдинг МРСК» — холдинговая компания, владеющая пакетами акций 11 МРСК. Доля участия компании в уставных капиталах МРСК составляет более 50%. Основные виды деятельности — услуги по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей. Холдинг МРСК владеет пакетами акций 47 акционерных обществ, в том числе контрольными пакетами в двенадцати операционных компаниях. Государство владеет более чем 52% акций Холдинга. Кроме того, у ОАО «Холдинг МРСК» — более 300 тыс. миноритарных акционеров, в числе которых — крупнейшая российская компания «Газпром».

Компания Холдинга работает в широком диапазоне классов напряжения — от 220 до 0,4 кВ. В Московской объединенной электросетевой компании передача электроэнергии осуществляется также по линиям

500 кВ. В коллективе холдинга работает более 160 тыс. человек. Объем полезного отпуска электроэнергии компаниями Холдинга в прошлом году возрос на 17 млрд кВтч по сравнению с 2007 годом. Акции всех межрегиональных распределительных сетевых компаний обращаются на ведущих российских биржах — РТС и ММВБ. Исключением является ОАО «Тюменьэнерго», 100% акций которого принадлежит Холдингу МРСК. Стоимость акций Холдинга определяется как сумма его составных частей с поправкой на долю владения.

Важные договоренности

Через Fingrid Oyj — на скандинавские энергорынки

Павел Якушев

Руководители российских компаний ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы», ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» и ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» достигли принципиальных договоренностей с руководством финской компании Fingrid Oyj о принципах прямой торговли российской электроэнергией на скандинавском энергорынке Nord Pool.

Договоренности достигнуты на прошедшем 18 июня в Москве совещании руководителей финской и российских компаний и касаются определения основных принципов прямой торговли и взаимодействия системных операторов двух стран при ее осуществлении. Достигнутые договоренности позволяют сторонам приступить к разработке модели использования пропускной способности трансграничных электрических связей 400 кВ Россия — Финляндия в рамках диапазона, отведенного под прямую торговлю. Разработка модели планируется завершить во втором полугодии 2009 года, дополнив ее положениями, учитывающими требования внутренних рынков электроэнергии Финляндии и России.

В настоящее время предусмотрены поставки электроэнергии в пределах заранее определенных договорных объемов. Сторонами Межсистемного договора поставлена задача развития рыночного подхода к трансграничной торговле электроэнергией, под которым понимается возможность использования части пропускной способности электропередачи 400 кВ Россия — Финляндия для прямой торговли российской электроэнергией на рынке Nord Pool. Такой подход обеспечит возможность более эффективного учета как ценовой конъюнктуры на рынках электроэнергии, так и оперативных режимов работы энергосистем России и Финляндии. Реализация нового подхода создаст основу для либерализации трансграничной торговли, а в перспективе — интеграции рынков России и Скандинавии. Для решения этой и других задач в 2008 году создана совместная рабочая группа, в которую вошли представители сторон договора.

Для разработки механизмов взаимодействия в процессе прямой торговли стороны договорились внести изменения и дополнения в Соглашение по использованию пропускной способности и осуществлению трансграничной торговли по трансграничным электрическим связям 400 кВ ПС Выборгская (Россия) — ПС Юллыкля/ПС Кюми (Финляндия). Соглашение подписано в развитие Межсистемного договора и определяет принципы и порядок планирования графиков перетоков электроэнергии и мощности России — Финляндия и взаимоотношения сторон при планировании. ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» обеспечивает технологические возможности поставок электроэнергии в Финляндию.

В ходе встречи руководители компаний также рассмотрели вопрос о возможности «гибкого использования» электрических связей 400 кВ Россия — Финляндия в целях поддержания баланса мощности финской энергосистемы в нормальных и аварийных режимах работы путем быстрой (в течение 15 мин.) загрузки или разгрузки Выборгского преобразовательного комплекса. Стороны договорились в течение второго полугодия 2009 года проработать данный вопрос с целью определения возможности осуществления предложенных Fingrid принципов «гибкого использования» электропередачи.

Руководители сторон также обсудили ход выполнения Межсистемного договора и вопросы организации работы Выборгского преобразовательного комплекса в реверсивном режиме. В настоящее время Выборгский преобразовательный комплекс позволяет осуществлять переток электроэнергии только в сторону Финляндии. Реализация проекта позволит осуществлять переток электроэнергии из Финляндии в Россию.

Вторая очередь

ОАО «Сатурн — Газовые турбины»: электростанция в Нарьян-Маре



ОАО «Сатурн — Газовые турбины» завершило строительство второй очереди электростанции ГТЭС-18 мощностью 18 МВт с возможностью увеличения мощности в перспективе до 24 МВт в г. Нарьян-Мар.

Согласно заключенному в сентябре 2007 года государственно-му контракту ОАО «Сатурн — Газовые турбины» с Управлением строительства и жилищно-коммунального хозяйства Ненецкого автономного округа компания изготовила и поставила заказчику основное оборудование — три газотурбинных агрегата ГТА-6РМ. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» также выполнило разработку проекта электростанции ГТЭС-18 мощностью 18 МВт с возможностью увеличения мощности в перспективе до 24 МВт, строительство-монтажные работы, пуско-наладочные работы, обучение обслуживающего персонала станции. В настоящий момент проведены горячие пуски всех трех агрегатов, завтра состоится выход второй очереди электростанции в сеть. С введением в строй второй очереди электростанции ее мощность выросла до 30 МВт.

Финансирование проекта осуществлялось из средств бюджета Ненецкого автономного округа.

Первая очередь Нарьян-Марской электростанции — ГТЭС-12 мощностью 12 МВт, основу которой составляют два агрегата ГТА-6РМ единичной мощностью 6 МВт — была введена в эксплуатацию в мае 2003 года. Это первая электростанция «Сатурна», сданная заказчику «под ключ», не считая собственной ГТЭС-12, успешно эксплуатирующейся с сентября 2002 года в г. Рыбинске, на территории ОАО «НПО «Сатурн».

В течение последних шести лет ОАО «Сатурн — Газовые турбины» введено в эксплуатацию около 100 объектов суммарной мощностью более 800 МВт, что является основой для эффективного масштабирования бизнеса.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком ОАО «УК «Объединенная двигателестроительная корпорация» по строительству энергообъектов «под ключ» на базе газотурбинных агрегатов.

Меморандум понимания

Специалисты объединяют свои усилия

Екатерина Андреева

Российская компания «Синтерра», национальный оператор связи, и китайская компания Wuhan FiberHome International Technologies Co., Ltd, ведущий государственный китайский разработчик и производителем волоконно-оптического телекоммуникационного оборудования, подписали меморандум о взаимопонимании. Подписи поставили Чжу Шуэли, заместитель генерального директора Wuhan FiberHome International Technologies Co., Ltd., и Виталий Слизень, генеральный директор ЗАО «Синтерра», подписали меморандум о взаимопонимании.

Соглашение между «Синтеррой» и Wuhan FiberHome International Technologies касается намерения компаний сотрудничать в части развития российско-китайской телекоммуникационной инфраструктуры в регионах Прикаспия и странах Персидского залива. По достигнутой договоренности китайская сторона будет содействовать выходу компании «Синтерра» на китайский рынок в рамках развития данного инфраструктурного проекта.

Wuhan FiberHome Technologies Group — один из самых известных в Китае производителей продуктов и технологий в области информатики и телекоммуникации. Первый оптический кабель в Китае был изготовлен именно компанией FiberHome Technologies. Предшественник FiberHome Technologies Group — Wuhan Research Institute of Post and Telecommunications (WRI), основанный в 1974 году. Wuhan Research Institute of Post and Telecommunications (WRI) — национальный китайский исследовательский центр волоконно-оптических технологий и техники, колыбель китайских оптических телекоммуникаций, а также единственная в Китае организация, занимающаяся исследованиями, разработкой и маркетингом в трех стратегических направлениях: оптические системы телекоммуникации, оптическое волокно и оптические кабели, а также фотозлектронные устройства.

FiberHome Technologies Group унаследовала от WRI мощный технический потенциал в области оптических телекоммуникаций и значительно продвинулась в области маркетинга и увеличения производственных мощностей. Компания занимает значительную долю рынка среди китайских производителей в области оптических систем передачи информации и оптической кабельной продукции, а производимое ей активное и пассивное оборудование держит ведущие позиции на внутреннем китайском рынке. Спустя почти 30 лет развития FiberHome Technologies Group достигла успехов в разработке трех направлений: ВОЛС, сети нового поколения на основе IP-протокола, а также беспроводная связь. В настоящее время число сотрудников компании составляет более 4000 человек; компания включает в себя несколько дочерних компаний различных форм собственности. Общая капитализация составляет более \$700 млн.

Группа компаний «Синтерра» — национальный оператор связи, объединяющий компании «Синтерра», «ПетерСтар», «Синтерра-Урал», «Синтерра-Юг», «Глобал-Телепорт», «Телепорт СПб» и ряд региональных операторов связи, работающие на телекоммуникационном рынке с 1992 года. «Синтерра» входит в Группу «ПромСвязьКапитал». По итогам конкурса «Лучший поставщик 2008 года» компания присуждено звание «Лучший поставщик услуг связи для государственных и муниципальных нужд».

Компанию группы владеют лицензиями на предоставление услуг местной телефонной связи в 22 регионах РФ, междугородной и международной телефонной связи, услуг связи по передаче данных, телематических услуг связи и услуг связи по предоставлению в пользование каналов связи на всей территории РФ. Инфраструктура Группы компаний «Синтерра» присутствует во всех регионах РФ: наземная магистральная междугородная сеть охватывает более 70 регионов страны и имеет общую протяженность более 73,5 тыс. км. Компании группы оказывают услуги связи более чем в 3000 населенных пунктах, при этом техническая возможность оказания услуг связи присутствует во всех населенных пунктах РФ (в том числе в удаленных и труднодоступных).

Новые окна

VELUX открыл завод в России

В Ростове Великом (Ярославская область) состоялось официальное открытие завода мансардных окон VELUX. Общий объем инвестиций в проект — около 40 млн евро.

Предприятие начало производство самых популярных мансардных окон на российском рынке — VELUX GZL («эконом») и VELUX GGL («классика»). GZL имеет вентиляционное устройство и стеклопакет с закаленным внешним стеклом, GGL — полноценный клапан-форточку и многофункциональный стеклопакет с легкоочищающимся покрытием внешнего стекла и внутренним стеклом триплекс (не осыпается при повреждении).

Завод VELUX в Ростове имеет две производственные линии: деревообработка и сборка. Линия по деревообработке выпускает деревянные компоненты мансардного окна из обрезной доски, предварительно высушенной до необходимой влажности. На линии сборки собираются готовые мансардные окна из произведенных деревянных деталей и импортных компонентов. Новейшее оборудование и стандарты качества предприятия идентичны применяемым на европейских заводах Velux. Производство будет сертифицировано в соответствии с международными стандартами качества (ISO 9001, ISO 14001, ISO 14001), а продукция в соответствии с российским ГОСТом. По некоторым параметрам VELUX устанавливает внутренние, более жесткие стандарты.

«Мы видим большой потенциал для продукции VELUX во всех сегментах строительства в России, но особенно в сегменте частных домов. Вот уже около 20 лет продукция VELUX с успехом используется на всей территории России — от Архангельска до Сочи, от Калининграда до Якутска и Владивостока. Наш опыт показывает, что российские покупатели предпочитают качество, надежность и комфорт. Чтобы это обеспечить, мы предлагаем не просто мансардные окна, а готовые комплекты продукции, включающие все, что необходимо для комфортной мансарды. Мы получаем продукцию с разных заводов VELUX по всей Европе и очень рады, что завод в Ростове станет частью производственной сети VELUX», — Мик Скоу Расмуссен, генеральный директор ЗАО «ВЕЛЮКС». Завод в Ростове применяет современные организационные и технологические методы производства, включая концепцию «бережливое производство» (LEAN), а также аккумуляторный опыт других предприятий VELUX. Так называемая модель Производства VELUX, создавая особую культуру и дисциплину, обеспечивает эффективность производства и высокое качество производимой продукции.

Смотрини московского хаба

SkyTeam «примерил» Шереметьево-3 и остался доволен



Валерий Родиков

26 июня в Москве прошло заседание управляющего совета международного авиационного альянса SkyTeam. Наша столица неспроста впервые стала местом проведения столь высокой встречи. Руководство альянса и недавно избранные управляющие централизованной структуры управления SkyTeam пожелали воочию увидеть, как идет строительство терминала Шереметьево-3, который альянс намерен активно использовать. После ознакомления с ходом работ на терминале состоялся пресс-конференция. На ней выступили и ответили на вопросы журналистов председатель совета директоров г-н Лео М. ванн Вийк, генеральный директор Аэрофлота Виталий Савельев и управляющий директор альянса Мари-Жозеф Малле. Вел пресс-конференцию заместитель генерального директора Аэрофлота Лев Кошляков.

Терминал впечатлил председателя SkyTeam

«За 30 лет работы в авиации я видел немало терминалов и присутствовал на их открытии, — начал свое выступление председатель SkyTeam г-н Лео М. ванн Вийк, — но этот терминал действительно впечатляет. Он построен по последнему слову техники и станет большим вкладом в развитие в столице России инфраструктуры авиаперевозок. Создание международных альянсов — явление в индустрии авиаперевозок сравнительно новое. Нашему альянсу SkyTeam, второму по величине в мире, 22 июня исполнилось 9 лет. За это время число авиакомпаний — членов альянса увеличилось с первоначальных 4 до 10 плюс еще 3 ассоциированных авиакомпаний... Цель международных альянсов — предоставить пассажиру доступ к глобальным возможностям мировой отрасли авиасообщения. Кредо SkyTeam — клиент всегда в фокусе. Мы предлагаем нашим клиентам наилучший комплекс услуг, а поэтому ставим определенные ограничения при приеме в альянс новых авиакомпаний с тем, чтобы не опустить планку сервиса...»

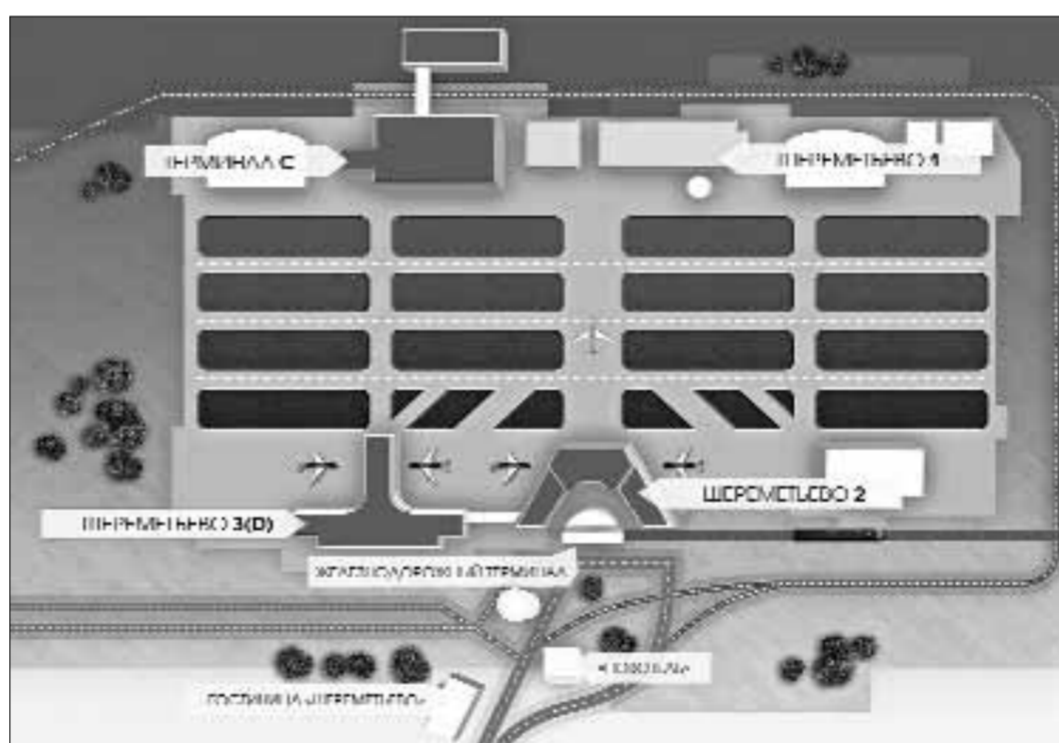
Среди новаций в SkyTeam г-н Лео ванн Вийк назвал объявленное в начале апреля решение об унифицированной окраске ВС авиакомпаний — членов альянса. И уже в начале ноября несколько самолетов Аэрофлота обрели новую окраску, на что, конечно, авиакомпании придется потратиться. Унифицированная окраска должна свидетельствовать об единой политике авиакомпаний альянса по отноше-

нию к пассажиру — предоставляемые услуги должны быть только высокого качества.

Другая важная новость — подписание между SkyTeam и «Вьетнамскими авиалиниями» протокола о намерении вьетнамской авиакомпании вступить в альянс, что несомненно усилит его позиции в Юго-Восточной Азии. Третье важное событие текущего года — открытие зала ожидания повышенной комфортности в 4-ом терминале лондонского аэропорта Хитроу. Оно проводится в рамках проекта по созданию в 4-ом терминале собственной зоны SkyTeam по обслуживанию пассажиров авиакомпании альянса. Подобные зоны будут создаваться и в других аэропортах, и в первую очередь — в Шереметьево-3.

Виталий Савельев поблагодарил своего заместителя, Кирилла Будаева, который выполнял обязанности генерального директора по строительству терминала, и сообщил, что назначен новый генеральный директор ОАО «Терминал», который будет отвечать за внедрение технологий.

Строительство и внедрение технологий — разные вещи, поэтому новая производственная фаза жизни терминала тре-



Г-н ванн Вийк высоко оценил роль Аэрофлота в SkyTeam. Это крупнейшая авиакомпания в России и СНГ, и она обеспечивает доступ клиентам альянса в Россию — регион, в котором, несмотря на всеобщий кризис, ожидается деловой и экономический подъем. Важность партнерских отношений в авиабизнесе сегодня очевидна. Особенно приятно, когда партнер — Аэрофлот, компания, оснащенная самой современной техникой и способная предоставлять услуги высочайшего качества. Самолеты восьми авиакомпаний альянса летают в Москву, поэтому столь важно для SkyTeam предстоящее открытие терминала, где и произошло пресс-конференция. Этим и объясняется выбор именно Москвы как места проведения заседания управляющего совета альянса.

«Мы хотели воочию увидеть, как идет подготовка к пуску нового аэровокзала столицы России», — сказал председатель SkyTeam. И в заключении поздравил Виталия Савельева с но-

бует нового менеджера. Им стал Альберт Шербаков, ранее он ввёл терминал С в Шереметьево, работал в авиакомпании Lufthansa. В заключение своего выступления Виталий Савельев сказал, что надеется на ввод терминала в установленные сроки.

Далее генеральный директор рассказал об архитектурных особенностях проекта, довольно подробно привел общие данные и технические подробности, а также поведал об услугах и заботе, которыми будет окружен пассажир в терминале D. Архитекторы попытались воплотить в конструкции аэровокзального комплекса образ лебедя, который, по их задумке, символизирует Россию. Своими распростертыми

крыльями величественная птица как бы прикрывает пассажиров от всевозможных неприятностей, тем самым обеспечивая комфортабельный полет с русским гостеприимством. В общем, новый терминал — современный аэровокзальный комплекс с сервисом на высоком мировом уровне.

Виталий Савельев поблагодарил своего заместителя, Кирилла Будаева, который выполнял обязанности генерального директора по строительству терминала, и сообщил, что назначен новый генеральный директор ОАО «Терминал», который будет отвечать за внедрение технологий.

Шереметьево-3 в цифрах

Шереметьево-3 станет первым в России полноценным международным хабом, главными воздушными воротами России. Все показатели соответствуют мировым стандартам и рассчитаны на перспективу роста пассажирских перевозок:

- здание Аэровокзала — 172000 кв. м;
- в том числе:
 - зал ожидания вылета международных рейсов — 7000 кв.м;
 - зал ожидания вылета внутренних рейсов — 3000 кв.м;
 - концессионные площади для розничной торговли и услуг — 15000 кв.м., в том числе:
 - магазины беспешинной торговли — 3000 кв.м;
 - административные и оперативные помещения — 9426 кв.м;
 - другие площади, включая офисные — 53357 кв.м.
 - бизнес-зал для пассажиров высоких классов — 715 кв.м;
 - VIP-залы — 1400 кв.м.
 - комнаты матери и ребенка, детские игровые комнаты — 219 кв.м;
 - количество сотрудников ОАО «Терминал» — 726 чел.;
 - пропускная способность терминала — до 12 млн пасс. в год, в т.ч. 67% на международных и 33% на внутрироссийских рейсах;
 - количество пассажиров на прилете и вылете в час «пик» — 5016 чел.;
 - количество пассажиров на прилете в час «пик» — 3300 чел.;
 - количество пассажиров на вылете в час «пик» — 3300 чел.;
 - количество рейсов в день — 270;
 - количество рейсов в час «пик» — 33 (вылет + прилет);
 - количество рейсов в час «пик» — 21 (вылет или прилет);
 - 143 стойки регистрации, в т.ч.:
 - 70 стоек для регистрации пассажиров на международных линиях;
 - 29 стоек для регистрации пассажиров внутренних линий;
 - 24 стойки саморегистрации пассажиров (CUSS);
 - 30 стоек регистрации трансферных пассажиров и негабаритного багажа;
 - 104 стойки паспортного контроля;
 - 112 единиц оборудования контроля безопасности пассажиров;
 - 22 пассажирских телетрапа;
 - 26 поэтажных эскалаторов;
 - 57 пассажирских и грузопассажирских лифтов;
 - 11 подъемных платформ для инвалидов;
 - 4012 парковочных мест на многоуровневой парковке;
 - 60 стоек для такси;
 - 9 стоек для автобусов;
 - 220 парковочных мест для автомобилей персонала;
 - 83 туалетные комнаты;
 - 6 залов повышенной комфортности;
 - 5 детских комнат;
 - количество пассажиров на прилете и вылете в час «пик» — 5016 чел.;
 - количество пассажиров на прилете в час «пик» — 3300 чел.;
 - количество пассажиров на вылете в час «пик» — 3300 чел.;
 - время обслуживания прилетающих пассажиров:
 - паспортный контроль — 1,5 мин.;
 - выдача багажа на международных рейсах — 35 минут;
 - выдача багажа на внутренних рейсах — 35 минут;
 - максимальная длина очереди:
 - на паспортный контроль — 14 м;
 - на таможенный досмотр — 12 м;
 - время с момента посадки самолета до выхода пассажира из терминала — 45 минут.

Все показатели соответствуют мировым стандартам и рассчитаны на перспективу роста пассажирских перевозок.



ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».
Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «©» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 3.07.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912319
Тираж 40000 экз.