Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

22 июня — 28 июня 2009 года

№21 (294)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Высокий экспортный шанс
Российская промышленность — для Ирана
стр. 2

Космическая уборка
Комбайн с автопилотом
стр. 2

К дню рождения завода
Музей «Ижмаша» пополнился экспонатами
стр. 3

Седьмой тринадцатитысячник
Красное Сормово спустило на воду новый танкер
стр. 3

Оптимизация капвложений
РУСАЛ корректирует инвестпроекты
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Позиция МК «Уралмаш»
Машиностроительный ответ вызовам кризиса
стр. 4

Судьбоносный МС-21
Госинвестиции в важнейший для авиапрома проект
стр. 4

Рекорд к празднику
«Сильвинит» увеличил извлечение
стр. 4

Позитивный настрой
Нефть растет на ожиданиях
стр. 5

Новый уровень
Маржинальное кредитование
стр. 5

ММК: первый квартал
Успех возвращения рентабельности
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

Готовь сани летом
МОЭСК: навстречу осенне-зимнему периоду
стр. 6

Первый в России
Турбогенератор с трубчатым корпусом
стр. 6

Вокруг НДПИ
Взаимное недопонимание
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Второй сбор кадет
Сербия принимает уникальный российский проект
стр. 8

Связь отделений
Президентская библиотека становится доступнее
стр. 8

Модернизация теплоснабжения
Оптимальные технические решения для ЖКХ
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

По его мнению международного рейтингового агентства Standard & Poor's., в течение трех лет объем «плохих» кредитов в целом по российской банковской системе может вырасти на 38-55% в зависимости от развития событий в экономике страны. Совокупный объем проблемных активов российских банков, включая реструктурированные кредиты, может достичь $213 млрд. Это составляет 38% от ссудной задолженности российских банков на конец 2008 года. На тот момент по оценкам Standard & Poor's она составляла в $560 млрд (пересчет по курс 29,4 руб). При этом совокупные убытки по ссудам за этот же трехлетний период могут достичь 14% общего объема кредитов банковской системы, или $80 млрд. Причем, половина этих потерь может быть признана уже в 2009 году вследствие резкого спада в экономике, резкого сокращения кредитования российскими банками, высокого уровня внешней задолженности с наступающими сроками погашения у компаний и банков, а также краткосрочного характера кредитов в России.

Системный праздник

Семь лет на страже надежности

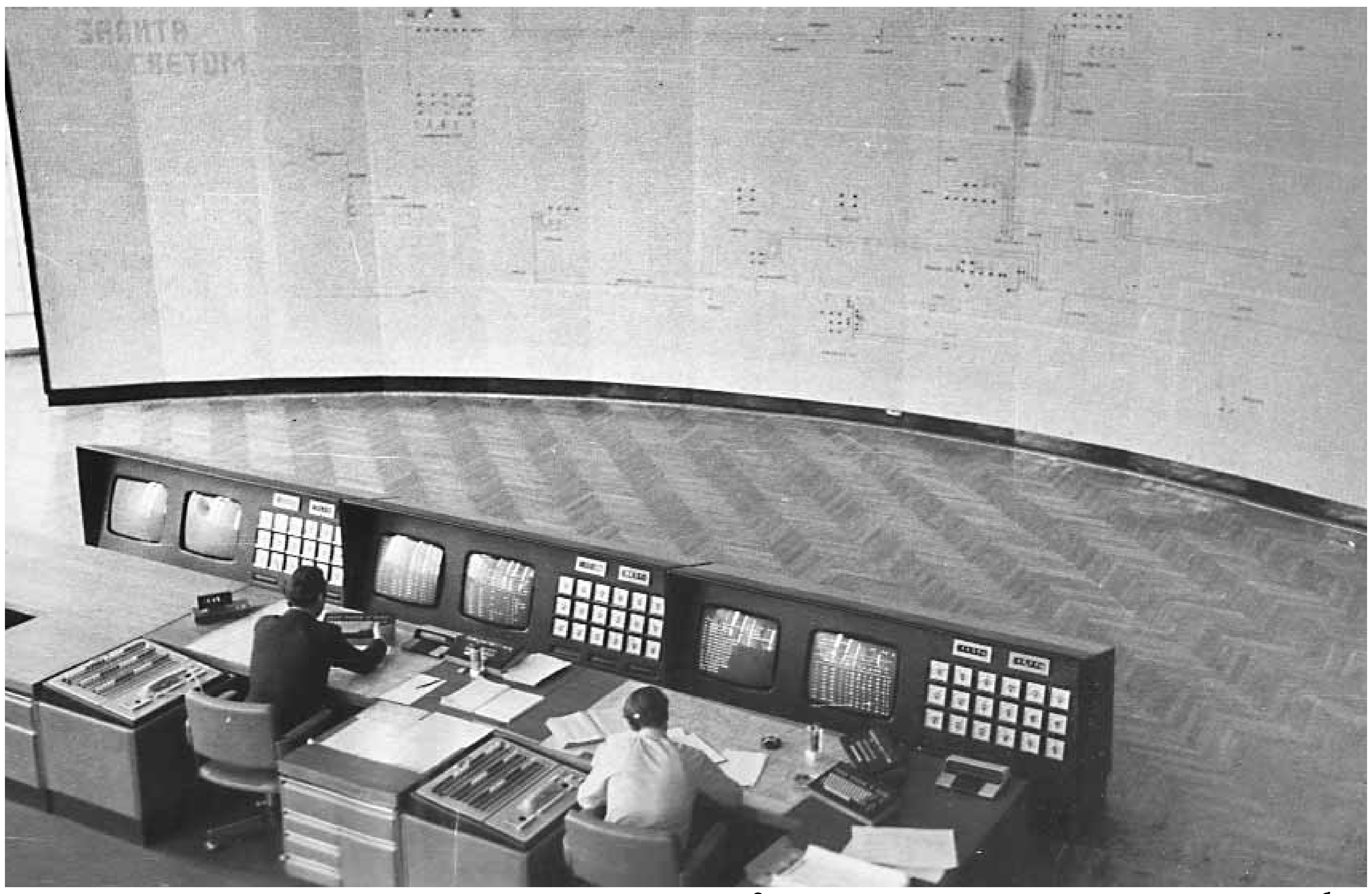
Павел Якушев

Исполнилось семь лет, как в соответствии с постановлением Правительства РФ от 11.07.2001 года № 526 «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации» для осуществления непрерывного оперативно-диспетчерского управления технологическими режимами работы объектов Единой энергосистемы России и решения других задач, связанных со стабильным функционированием ЕЭС, 17 июня 2002 года создан Системный оператор.

Системный оператор стал первой из инфраструктурных организаций, выделенной в процессе реформирования российской энергетической отрасли из состава ОАО «РАО «ЕЭС России» в самостоятельное акционерное общество. Впервые за 88-летнюю историю существования российской электроэнергетики функция диспетчерского управления организационно выделена в отдельную компанию — ОАО «Системный оператор — Центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы» (ОАО «СО-ЦДУ ЕЭС»).

В феврале 2008 года в связи с качественными изменениями задач и полномочий, распространившихся за пределы диспетчерских функций, ОАО «СО-ЦДУ ЕЭС» было переименовано в ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»). В дополнение к основным задачам, связанным с оперативно-диспетчерской деятельностью, на компанию возложены функции мониторинга за техническим состоянием энергетических объектов и контроля за своевременной и надлежащей реализацией инвестиционных программ генерирующих компаний, сформированных по результатам торговли мощностью.

В настоящее время ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» — компания со 100-процентным государственным капиталом. Согласно Федеральному закону № 35-ФЗ «Об электроэнергетике», на Системного оператора возложено выполнение функций единоличного централизованного оперативно-диспетчерского управления ЕЭС России.



Отечественная энергетика всегда оперировала крупными масштабами

Структура Системного оператора представляет собой единую вертикаль оперативно-диспетчерского управления ЕЭС России и состоит из исполнительного аппарата в Москве, 7 филиалов — объединенных диспетчерских управлений (ОДУ) и 59 филиалов — региональных диспетчерских управлений (РДУ), осуществляющих круглосуточное управление режимами энергосистем на территории 79 субъектов Российской Федерации.

Первые семь лет работы Системного оператора отмечены масштабными преобразованиями, связанными с выстраиванием структуры компании и непосредственным участием в важнейших процессах, происходивших в электроэнергетической отрасли. В результате в электроэнергетике России создана и успешно работает компания, отвечающая за обеспечение:

— надежного функционирования ЕЭС в режиме реального времени;

— технологического функционирования оптового рынка электроэнергии и мощности;

— перспективного планирования и развития энергосистемы.

Участвуя в процессе структурных преобразований, происходивших в электроэнергетической отрасли в последние семь лет, Системный оператор успешно работал над решением задач, от которых непосредственно зависит надежность функционирования и успешность развития всей энергосистемы.

(Окончание на стр. 6)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В мае просроченная задолженность предприятий по зарплатам выросла на 10,8% (третий результат в этом году) и достигла почти 8,8 млрд руб. Хуже всех дела обстоят в семи регионах страны, в том числе и в Москве. Из-за отсутствия собственных средств просроченная задолженность по зарплате на 1 июня составила 8,484 млрд руб., или 96,6% общей суммы просроченной задолженности. За месяц она увеличилась на 945 млн руб.

Вредный сильный рубль

К концу года доллар будет дороже 40 рублей

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Рубль как резервная валюта: дело времени или утопия». Ее участники разошлись солидарны в том, что сильный рубль сейчас будет вреден для российской экономики.

Эксперты разделились на две группы. Первая из них ждет новой существенной девальвации рубля. В частности, главный экономист ФК «Открытие» Данила Левченко ожидает движения курса доллара к 40 рублям, а руководитель аналитического департамента компании «Совлинк» Михаил Армяков в качестве верхней границы озвучил 41,6 руб. Вторая группа экспертов не столь пессимистична. Владимир Осаковский из «Юникредит Банка» прогнозирует к концу года курс американской валюты на уровне 33,5 руб., главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин ориентируется на коридор 32-36 руб. за $.

«В перспективе курс доллара к рублю зависит в большей степени от монетарной политики США и рыночной стоимости сырья, обеспечивающего приток валюты на российский рынок, нежели от действий ЦБ. Произведенная девальвация рубля соответствовала интересам, прежде всего, экспортно-ориентированных сырьевых компаний и национальной финансовой системы, этим же обусловлено и нежелание ЦБ допускать укрепление рубля в настоящее время. В случае если цены на нефть будут демонстрировать устойчивость на достигнутых уровнях, нельзя исключать дальнейшее ослабление доллара к рублю, что, однако, оставит в силе риски для финансовой системы и экспортеров, цены на продукцию которых остаются на низких уровнях. Чрезмерное ослабление доллара во второй половине года может сдерживаться переходом монетарных властей США к более консервативной политике», — рассказал замуправляющего директора ИК «Ленмонтажстрой» Денис Демин.

Г-н Осин уверен, что Россия сейчас не заинтересована в существенном укреплении рубля: «Сильный» рубль не нужен «слабой», неэластичной экономике. Такой вариант предполагает сокращение ее конкурентоспособности на мировом рынке и, соответственно, в итоге — ухудшение качества жизни граждан. Если же экономика развивается динамично, стабильно, то мы получаем устойчивую национальную валюту и сравнительно высокие реальные доходы населения». С ним согласен г-н Осаковский: «Дальнейшее укрепление рубля действительно способно похоронить ожидания восстановления экономики, т.к. уже свело на нет всю девальвацию в январе-феврале».

«Сейчас очевидно, что многие страны хотят снизить свою зависимость от доллара, и рассматривают различные варианты, в частности, корзину, в качестве «резервной валюты». Складывается впечатление, что США пока не вмешиваются особенно активно в этот процесс, так как он находится на стадии разговоров без конкретных шагов. Более того, несмотря на такие разговоры, ЦБ многих стран продолжают увеличивать свои резервы в долларах, на которые покупают казначейские обязательства США. Я не жду в ближайшей перспективе появления какой-либо новой глобальной резервной валюты в том или ином виде, но можно ожидать, что пользуясь временной слабостью США, появятся новые региональные валюты, что мы собственно уже и наблюдаем на Ближнем Востоке, например», — считает г-н Армяков.

Персидские выборы и Россия

Владимир Карнозов

Прошедшие неделю назад президентские выборы в Иране принесли нынешнему главе правительства Махмуду Ахмадинежаду победу уже в первом туре голосования, с 13%-ным превышением «половинного порога» и почти двукратным — по соотношению голосов к ближайшему сопернику Миру Хосейну Мусави (63% против 34%). И это хорошо: нам выгоднее иметь дело с Ахмадинежадом, а не «реформаторами» прозападного толка.

Россия стала первой страной, куда направился Ахмадинежад после объявления предварительных итогов. Во вторник 16 июня иранский президент прибыл в Екатеринбург на встречу глав государств Шанхайской Организации Сотрудничества (ШОС). На «полях саммита» произошла встреча иранского лидера и главы государства российского. Фотографы запечатлели дружеское рукопожатие и улыбки на лицах Ахмадинежада и Медведева, свидетельствующие о теплых отношениях между лидерами наших стран.

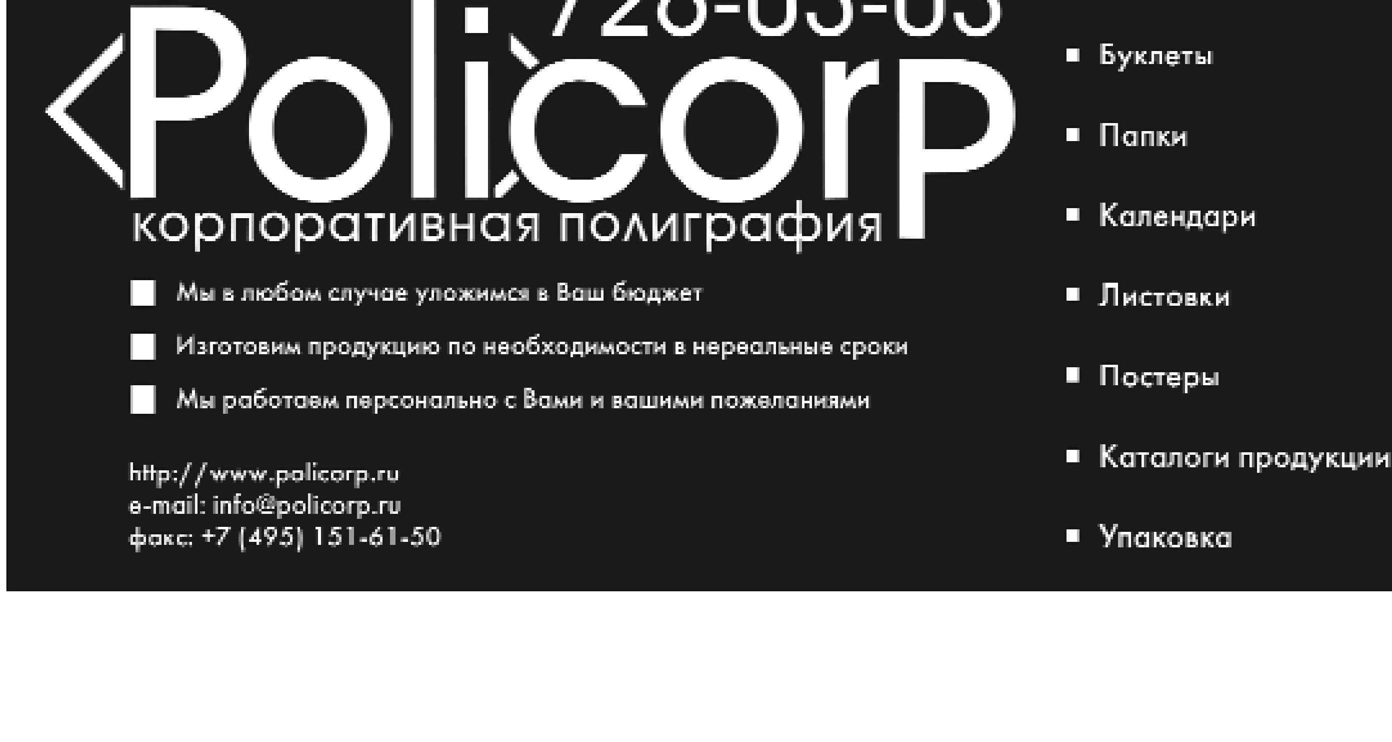
В ходе заседания главы стран-членов ШОС поздравили Ахмадинежада с победой. Тем самым они признали выборы состоявшимися, а ход их проведения — приемлемым с точки зрения международной практики. И сделали это со знанием дела, ведь наблюдатели из стран ШОС следили за ходом проведения выборов «на местах». Четыре года правления администрации Ахмадинежада характеризуются (путь и не слишком скоростным, но) устойчивым сближением позиций Тегерана и Москвы по всем вопросам, включая геополитические, военно-технические, экономические и финансовые. Рос товарооборот между нашими странами, расширялся спектр взаимодействия, к ранее запущенным проектам прибавлялись новые.

Казалось бы, все понятно: уверенная победа кандидата словами и делом выступающего за дружбу с нашей страной. Однако по неведомой мне причине российские средства массовой информации по сути «транслируют» на российскую аудиторию наскоро переведенные с английского языка репортажи и «выводы» их иностранных коллег. Почему российские средства массовой информации фактически поддерживают англо-саксонскую линию на «демонизацию» нашего южного соседа в глазах мирового сообщества? В лучшем случае дело сводится к банальному незнанию предмета и нежеланию пишущей братии глубже разобраться в том, что же, собственно, они пишут и для чего это делают.

Следует признать, что специалистов, кто действительно хорошо разбирается в делах персидских, мало не только на Западе, но и в России. Персидская нация с ее богатой историей, уходящей в прошлое на несколько тысяч лет («глубже» любой европейской державы), всегда была трудным орешком для «западных мозгов» (да и наших тоже) в плане понимания происходящих в ней процессов. За примерами «непонимания» далеко ходить не придется: Исламская Революция 1979 года стала полной неожиданностью как для Вашингтона и Лондона, так и для Москвы. А еще пару недель назад мало кто ждал уверенной победы Ахмадинежада уже в первом туре выборов.

США, Великобритания и СССР пытались вмешиваться во внутренние процессы в Иране в 1979-1980 гг., однако их «протеже» оказались отброшенными на обочину событий.

(Окончание на стр. 2)



НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Иран объективно предоставляет российской промышленности хороший экспортный шанс

В Ростове-на-Дону выпустили комбайн, обладающий еще и автопилотом

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Расскажите, пожалуйста, как изменилась оценка условия патентоспособности — новизна при экспертизе изобретений по принятому Роспатентом в 2009 году Административному регламенту по изобретениям?»

Семен Кирсанов, Краснодар.

Валерий Джермакян,
Советник,
ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«Ранее изобретение признавалось соответствующим условию новизна, если при экспертизе по существу в уровне техники не было выявлено средство того же назначения, идентичное всем признакам, указанным в независимом пункте заявленной формулы изобретения. В соответствии с п. 24.5.2 (1) регламента оценка новизны изобретения теперь осуществляется только в отношении совокупности так называемых технических признаков, изложенных в независимом пункте заявленной формулы изобретения. В частности, если все признаки, отличающие заявленное решение от его прототипа, являются характерными для решений, которые как таковые не являются изобретениями, заявленное решение не признается соответствующим условию патентоспособности — новизна. К решениям, не являющимся изобретениями, согласно п.5 ст. 1350 ГКРФ, относятся: открытия, научные теории и математические методы, решения, касающиеся только внешнего вида изделий и направленные на удовлетворение эстетических потребностей, правила и методы игр, интеллектуальной или хозяйственной деятельности, программы для ЭВМ, решения, заключающиеся только в представлении информации.

Введенная регламентом иная оценка новизны изобретений соответствуют практике многих патентных ведомств, когда при проверке новизны, а не только изобретательского уровня, не принимаются во внимание так называемые нетехнические признаки.

Например, аналогично оценивается новизна изобретения в соответствии с правилом 47 Патентной инструкции к Евразийской патентной конвенции: «Изобретение не признается соответствующим условиям новизны, если в предшествующем уровне техники выявлены сведения об объекте, который имеет технические признаки, идентичные всем техническим признакам изобретения, содержащимся в независимом пункте формулы изобретения».

Оценка патентоспособности должна осуществляться в отношении изобретения, относящегося к продукту или способу как процессу осуществления действий над материальным объектом и с помощью материальных средств. Признаки заявленного объекта (продукт или способ) должны представлять собой технические признаки (характеристики продукта или способа), а не любые иные признаки, представленные как якобы характеризующие продукт или способ, например, различные надписи на устройствах в виде товарных знаков и иных символов, имеющих семантическое (смысловое), а не техническое значение.

Рассмотрим условный пример нового и старого алгоритмов оценки патентоспособности изобретения. Заявлена винтовка со следующей формулой изобретения: «Винтовка, содержащая установленный в ложе приклада ствол с винтовой нарезкой, патронный магазин, связанный с ударно-спусковым механизмом в ствольной коробке, отличающаяся тем, что имеет съемный штык с надписью «пуля — дура, штык — молодец».

По старой методике экспертиза признает соответствие заявленного изобретения условию патентоспособности — новизна, так как в уровне техники нет винтовки с заявленной совокупностью признаков, включающей надпись на штыке «пуля — дура, штык — молодец», но найдя аналогичную по конструкции винтовку со съемным штыком, откажет в выдаче патента на основании несоответствия заявленного изобретения изобретательскому уровню.

По новой методике признак в виде надписи «пуля — дура, штык — молодец» будет отнесен к решению, не считающемуся изобретением уже при оценке новизны, и решение об отказе в выдаче патента будет вынесено при нахождении в уровне техники той же известной винтовки.

По большому счету заявителю без разницы, по какой методике ему откажут в выдаче патента: то ли отсекая нетехнические признаки при оценке новизны, то ли отсекая их при оценке изобретательского уровня.

Оценку новизны изобретения только по техническим признакам следует считать более прагматичной, так как изначальный отказ по одному условию — новизна уже формально не требует аргументировать несоответствие заявленного изобретения второму условию — изобретательский уровень, хотя полная мотивация причин отсеивания нетехнических признаков должна быть приведена в любом решении».

Уважаемые читатели!
Редакция газеты «Промышленный еженедельник» принимает вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности по тел/факсу (495) 970-1956 или по e-mail: promweekly@mail.ru. Вопросы для ответов и комментариев редакция передает экспертам ведущей в данной области компании России — ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры».

Персидские выборы и Россия

(Окончание. Начало на стр. 1)

Они бесследно растворились в истории. Попытка освободить заложников, удерживаемых исламскими революционерами на территории американского посольства в Тегеране военным путем (операция под кодовым названием Boy's Own) обернулась для Пентагона полным провалом, став его крупнейшим фиаско за всю новейшую историю. Правда, затянувшаяся на долгие годы и фактически проигранная Белым Домом «война против террора» в Ираке и Афганистане грозит затмить события тридцатилетней давности.

Обратим внимание на одну интересную подробность. По информации ЦРУ, основанной на показаниях очевидцев, среди активистов группы тегеранских студентов в количестве около четырехсот, захвативших в ноябре 1979 года здание посольства США (местные жители предпочитают называть это здание «гнездом шпионажа», помня про операцию свержения правительства Мохаммеда Массадэ и другие операции, проведенные американскими спецслужбами на территории их страны) и удерживавших в нем на протяжении пятисот дней американских граждан, был... Махмуд Ахмадинежад! Вообще, немало «революционных студентов» той поры сегодня занимают видные посты в системе государственного управления Исламской Республики.

Противостояние между ними и американской «демократией» продолжается по сей день. В этом ключе следует рассматривать итоги прошедших выборов: внешние силы продолжают попытки оказать влияние на внутренние дела Ирана, ослабить позиции своих «традиционных соперников». Вот только успехов у американских спецслужб пока что не много. Построенная исламистами система государственного устройства, подкрепляющая «обычную» вертикаль «горизонтальными» плоскостями «параллельных» структур религиозного плана, работает довольно четко, не позволяя «чужакам» пробраться к военным тайнам и рычагам управления страной.

Однако в последнее время в лагере «революционеров» произошло расслоение. Некогда монолитное «ядро» их организации распалось на несколько группировок. Первая — сторонники Ахмадинежада. Они считают, что кое-кто в иранском обществе забирает себе слишком большую долю национального продукта, проявляет неумеренность в личном потреблении и поведении, ставит собственные интересы выше интересов простых людей. С момента прихода к власти в 2005 году эта группировка последовательно боролась за перераспределение доходов с тем, чтобы «нефтедоллары» в большей степени «появлялись в виде продуктов» на столах обычных граждан. Данная политика вошла в противоречие с интересами «богатой верхушки» иранского общества. Обычно, эта самая «верхушка» ассоциируется с личностью бывшего президента ИРИ (1989-1997) Хашеми Рафсанжани, считающегося богатейшим человеком страны. Кличку «ореховый король» он получил за контроль над бизнесом по выращиванию и продаже фисташек, — одной из крупнейших статей иранского экспорта.

Следом за Рафсанжани президентский пост занимал Мохаммед Хатами, получивший 69% голосов избирателей в 1997 году. Он проводил более либеральную политику, за что нередко подвергался критике предшественника и консерваторов. Однако старые разногласия не помешали Рафсанжани и Хатами объединиться и вместе поддержать Мусави на выборах 2009 года. Причем оба «революционера» рассматривали вопрос о личном участии в предвыборной гонке, но благоразумно решили, что их почтенный возраст (Хатами, например, рожден в 1943 году) не позволит им полноценно конкурировать с сравнительно молодым Ахмадинежадом. Платформа для объединения Рафсанжани и Хатами проста — убрать от управления страной слишком популярного в народе Ахмадинежада вместе с его «молодой гвардией» (среди активных сторонников нынешнего президента много добровольных исламских дружинников Basij).

Для лучшего понимания причин популярности Ахмадинежада требуется совершить экскурс в историю. Исламская революция была поддержана, по большому счету, всем населением Ирана, поскольку шах популярностью не отличался. Семейство Пахлави пришло к власти благодаря вооруженному мятежу 1921 года в ходе которого солдат Реза Хана сделал себя «шахом». Его сын Мохаммед Реза проводил политику ускоренного насаждения «западных стандартов» в исламской стране, при этом не забывая набивать собственный карман и тратить огромные средства на закупку огромного количества вооружений и военной техники везде, где он мог отоварится — в США, Европе и Советском Союзе (достаточно вспомнить сделку по большой партии танков в купе со строительством ремонтного завода). Под конец правления Резы цены на нефть рухнули, а аппетит к разбазариванию сохранился. Некомпетентность шахского режима вызвала серьезное обострение экономического кризиса. Усиленное ответной реакцией исповедующих ислам на навязывание им «американского образа жизни», социальное напряжение нашло отражение в массовой поддержке народом радикальных религиозных лидеров. Революцию поддержали и богатые, желавшие улучшения условий ведения бизнеса, и бедные, которым хотелось отведать «на своем столе» частичку «нефтяного пирога» доходов страны проживания.

Осуществить чаяния народа помешала кровопролитная война с Ираком 1980-1988. Страна понесла колоссальные потери. Число убитых исчислялось сотнями тысяч. Полтора миллиона домов было разрушено, пять миллионов человек лишились крова. Население прифронтовых районов бежало на северо-восток и на юг страны, подальше от иракских бомб и ракет. После иракского наступления и контрудара иранцев, противостояние на фронте превратилось в «окопную войну» по всей линии фронта, сопровождавшуюся «войной городов» — ракетными обстрелами населенных пунктов и бомбово-штурмовыми ударами по объектам инфраструктуры.

Переведенная на военные рельсы экономика Ирана не сошла с них по окончании боевых действий, поскольку ни одна из противоборствующих сторон успеха не достигла. В начале девяностых годов Иран продолжал активно продолжал оборонный потенциал, имея на то веские причины. В Тегеране опасались возобновления войны с Ираком: режим Саддама Хусейна окончательно потерял остатки разума, применив химическое оружие против населения собственной страны (события в Курдистане) и разорив соседнее государство Кувейт (1990 год). Опасались и возможной агрессии США, отмечая крупное скопление сил и средств «большого сатаны» на базах Саудовской Аравии, Турции, Афганистана и, затем, Ирака.

Именно в это неспокойное время работой правительства Исламской Республики руководил Рафсанжани. Он инициировал ряд реформ экономики, связанных с переходом от военного положения к мирной жизни. В то время как европейские, российские и корейские фирмы активно занялись расширением своего экспорта в Иран, США ввели режим экономического эмбарго, причислив тегеранский режим к числу «государственных спонсоров терроризма» (из-за поддержки определенных военно-политических групп в Афганистане, Ливане и других «горячих точках»).

Победа Ахмадинежада дает России еще четыре года «режима благоприятствования» на развитие взаимовыгодных торгово-экономических отношений. Те в России, кто встает на защиту проигравших оппонентов президента ИРИ, должны отдавать себе отчет в том, что они работают не на свою страну, а, вольно или невольно, обслуживают интересы вполне определенных сил некой «третьей стороны».

Смягчить отношения с Западом попытался Мохаммед Хатами. Он выиграл президентскую гонку 1997 года с 69% голосов избирателей и подтвердил свой мандат в 2001 году с 78%. Экономические реформы сопровождались большей открытостью страны иностранным инвесторам и послаблениями в части норм общественного поведения. При этом основы государственного устройства ревизии не подвергались.

Но если для западных фирм в годы правления Хатами «двери» стали открываться, то перед Россией они постепенно закрывались. Отчасти это объяснялось тем, что отечественные товары не выдерживали прямой конкуренции с европейскими и американскими. Что было особенно заметно на рынке гражданской авиатехники: закупленные или взятые в аренду при Рафсанжани Ту-154, Як-42 и Як-40 заменялись на «аэробусы» и «боинги». Прямые покупки в США, однако, оказались невозможными по причине эмбарго. Его действие ограничивало и крупнейшего европейского производителя самолетов — компанию Airbus. Дел в том, что осударственный Департамент США вводит санкции в отношении предприятий, экспортирующих без его согласия авиационную технику с американскими компонентами в случае, если их стоимость составляет более 10% от цены конечного изделия. Правда, приобретение «аэробусов» на вторичном рынке не возбранялось, чем иранские авиакомпании, собственно, и воспользовались. При поддержке Airbus, Rolls-Royce, ряда французских и немецких фирм в Иране построили несколько крупных центров по технической поддержке западной авиатехники. В дополнение к магистральным воздушным судам, Иран закупил в Европе приличное число региональных самолетов типа Fokker 100, Fokker 50 и ATR72. Выгодные контракты получила компания Eurocopter, на вертолеты типа Ecureuil.

Стартовавшие при Рафсанжани прямые поставки военной техники из России в эпоху Хатами прекратились. Правда, местная промышленность продолжала лицензионный выпуск танков на базе Т-72, боевых машин пехоты на базе БМП-2, артиллерийских и ракетных систем, стрелкового оружия и т.д. В эксплуатации поддерживались приобретенные ранее боевые самолеты МиГ-29, Су-24МК и Су-25, подводные лодки «Варшавянка», зенитно-ракетные комплексы большой дальности С-200 и другая сложная российская техника.

Иран диверсифицировал закупки, приобретая технику и технологии в Китае (противокорабельные и противотанковые ракеты) и Северной Корее (баллистические ракеты, подводные лодки). Набирал обороты собственный военно-промышленный комплекс. Он увеличивал выпуск высокотехнологичных изделий собственной разработки, созданных с использованием передовых иностранных технологий, полученных при помощи разных стран, в том числе Польше, Украине и Грузии.

В годы правления Рафсанжани и Хатами финансово-экономическое положение простых иранцев улучшилось. Однако они все чаще обращали внимание, что «новая элита» страны получает слишком большие доходы, а образ жизни отдельных ее представителей все больше напоминает времяпрепровождение шахской семьи и арабских шейхов.

На волне этих настроений прошли выборы 2005 года. Кандидатуру Махмуда Ахмадинежада поддержало «новое поколение исламских революционеров». Молодые люди предпочли скромного, ведущего сдержанный образ жизни мэра Тегерана, посчитав других кандидатов коррумпированными и погрязшими в роскоши. Сын кузнеца, Ахмадинежад стал первым президентом Исламской Республики не имеющим специального теологического образования. Вместо него он имел диплом в области транспорта, опыт службы в спецназе и управления крупным мегаполисом. Ахмадинежад обещал избирателям «принести нефтяные доходы на столы простых людей».

Однако выполнить это обещание оказалось не просто. Мощное сопротивление (хотя, в основном, скрытое) оказала «новая элита», сумевшая за годы правления Рафсанжани и Хатами установить контроль над крупнейшими статьями экспорта. С их подачи западные СМИ быстро приклеили администрации Ахмадинежада ярлыки «некомпетентных экономистов». Репортажи англо-саксонских СМИ пронизывал «политический пиар» с утверждениями, что при Хатами экономика развивалась лучше. Между тем, цифры официальной статистики свидетельствуют об обратном: экономика продолжала расти с темпом 4-6% годовых, причем основу составлял рост не сырьевых доходов, а промышленного производства. Так что обвинения администрации Ахмадинежада в «непрофессионализме», мягко говоря, натянуты.

Конечно, после прозападного Хатами, который «сливал» все более-менее крупные государственные контракты европейским фирмам, «восточная ориентация» Ахмадинежада — на Китай, Россию, Северную Корею, Украину, Индию и мусульманский мир — повлекла за собой снижение темпа роста продаж западных товаров. С целью сократить безработицу, новая администрация развивала государственный сектор экономики, вкладывая дополнительные бюджетные средства в местных производителей, включая предприятия оборонно-промышленного комплекса. Новый импульс развития получили предприятия, выпускающие ракетную и авиационную технику. Большие средства направлялись в автомобилестроение, транспортную инфраструктуру (морские и авиационные порты). Доля государственного сектора, сократившаяся при Хатами до 60%, вновь пошла в рост.

Возобновились приостановленные Хатами переговоры с Россией по лицензионному выпуску самолетов марки «Туполев». Государственная авиакомпания Iran Airtour разместила заказ на 5 новых Ту-204-100 с опционом еще на 15 (позднее заказчик предпочел улучшенную модель Ту-204СМ). Авиакомпания со смешенным капиталом Mahan Air взяла в лизинг пару Ту-204-120. Организации, эксплуатирующие Ил-76 и Ту-154М приобрели дополнительные машины данного типа на вторичном рынке. Иранцы попытались договориться с самарским «Авиакором» о разделении сфер ответственности в деле совместного выпуска региональных самолетов Ан-140, которые собираются сразу на трех заводах — в Харькове, Исфахане и Самаре.

Снова начало набирать обороты военно-техническое сотрудничество. Отмечались поставки новых партий вертолетов Ми-17 и штурмовиков Су-25 сборки завода в Улан-Уде, продление лицензионных соглашений, восстановление летной годности ранее приобретенной российской и советской техники (в том числе иракских самолетов и вертолетов, перелетевших на иранскую территорию). Самым ярким событием стала поставка Ирану большой партии зенитно-ракетных систем «Тор М1». В иностранных СМИ также проходила информация о якобы достигнутых соглашениях по ЗРК большой дальности, подводным лодкам, двигателям и другим компонентам для комплектации иранских танков и других бронированных машин, а также катеров и самолетов.

Благодаря членству Ирана в ШОС встречи лидеров наших стран приобрели постоянный характер. За время первого президентского срока Ахмадинежад неоднократно встречался с Владимиром Путиным и Дмитрием Медведевым. Во время визита Владимира Путина в Тегеран в октябре 2007г. президенты двух стран обсуждали тему лицензионной сборки в Иране российской авиатехники. Как позднее стало известно от информированных источников в иранской и российской промышленности, речь шла о магистральных пассажирских лайнерах Ту-204 и вертолетах Ка-32.

В последние годы на иранский рынок вышли новые отечественные предприятия. В частности, начались прямые поставки и крупно узловая сборка грузовиков КАМАЗ. Лицензионное соглашение подписали в августе 2005г., всего несколько месяцев спустя победы Ахмадинежада на выборах. С иранской стороны проект ведет компания Rakhsh Khodro Diesel, которая предоставила площадку на заводе в городе Табриз. Начиная с 2008 года, темп сборки грузовиков из российских комплектующих вышел на уровень 1700 машин ежегодно. На открытие линии сборки приезжал премьер-министр республики Татарстан Рустам Минниханов. Во время его пребывания иранская сторона выразила желание увеличить мощность сборочного завода до пяти тысяч грузовиков в год. До подписания соглашения с КАМАЗом, в Иране выпускали грузовики по лицензиям «Мерседеса» и «Вольво». Выбор российской модели, по всей видимости, имел политический подтекст, ведь круг иностранных производителей, желающих получить доступ к емкому иранскому рынку, широк.

В настоящее время в эксплуатации находятся 240 тыс. устаревших транспортных средств. Правительство страны реализует специальную программу по обновлению автомобильного парка с целью сэкономить значительные средства на топливе и свести к минимуму проблемы, связанные с загрязнением окружающей среды. Иранские специалисты посчитали, что средний годовой пробег грузового автомобиля составляет около 70 тыс. км, а также что устаревшие модели имеют расход порядка 65 л на 100 км пробега против 35 литров и менее для новых моделей. Так что замена морально и физически устаревших «мерседесов» на «камазы» — выгодно и для Ирана, и для России.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент РФ

«Нынешний набор резервных валют и основная резервная валюта, доллар США, все-таки со своими функциями не справились, хотя появление новых резервных валют — это процесс долгий. В то же время без дополнительного количества резервных валют нам все-таки невозможно будет обойтись. При этом резервные валюты не вводятся указами президентов или решением центральных банков. Это процесс накопления авторитета экономик, это процесс, который связан с желанием других стран держать свои резервы в той или иной иностранной валюте, это, наконец, общее понимание того, что резервные валюты должны не просто циркулировать как средства расчетов между странами, но и использоваться в качестве средства финансового накопления, использоваться в виде финансовых инструментов. Все страны стараются как-то диверсифицировать свои финансовые вложения, и в настоящий момент многие из них уходят из ценных бумаг, из финансовых инструментов в приобретение реальных активов, что, наверное, тоже в определенной ситуации возможно и необходимо. Но все-таки без финансовых инструментов современный мир прожить не может. Поэтому при наличии всех этих возможностей, при наличии этих условий можно будет говорить о том, что будут складываться новые резервные валюты. Мы неоднократно говорили о том, что рассчитываем, что в обозримой исторической перспективе на такую функцию может претендовать и национальная валюта Российской Федерации».

Комбайн с автопилотом

Татьяна Закаблукова, Ростов-на-Дону

Компания Ростсельмаш начала установку на комбайны систем автовождения по сигналу GPS. Первый образец, комбайн ACROS 530, прошел испытания и был продемонстрирован журналистам. Зерноуборочная машина с «автопилотом» может обрабатывать поле по заданному маршруту с минимальным участием оператора.

Система автоматического вождения состоит из приемника сигнала GPS, блока курсоуказателя и подруливающего устройства. Систему предполагается устанавливать опционально на зерноуборочные комбайны VECTOR, ACROS, TORUM. Рассматривается возможность работы как по сигналу GPS, так и по сигналу ГЛОНАСС.

Автовождение обладает целым рядом преимуществ. Во-первых, исключается перекрытие убранных участков, что позволяет полностью использовать ширину захвата жатки. Это повышает производительность уборки и экономит топливо. Во-вторых, комбайнер практически не отвлекается на процесс подруливания и может сосредоточиться на других операциях, повышая скорость и точность работы. Наконец, в условиях ограниченной видимости (темное время суток, запыленность) производительность работы не снижается.

Автовождение — один из элементов так называемого «точного земледелия», комплексного подхода к обработке посевов, заключающегося в дозированном внесении в почву семян и удобрений на основе ее агрохимического обследования. Технология позволяет максимально повысить эффективность зернопроизводства. Развитие «точного земледелия» стало возможным с распространением спутниковых и компьютерных технологий. Помимо автовождения, для полного цикла, предусмотренного «точным земледелием», необходимо оборудовать комбайны системой картографирования урожайности и влажности: на данных электронной карты основывается агрохимический анализ.

Заявки на систему автовождения компания Ростсельмаш принимает уже сегодня. Комбайны с системой картографирования будут доступны в следующем сезоне после финальных испытаний.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания «Ростсельмаш» входит в пятерку крупнейших мировых производителей комбайнов и сельскохозяйственной техники. Занимает 20% мирового и 65% — рынка сельхозтехники России и СНГ. Выпускает зерноуборочные и кормоуборочные комбайны, тракторы, прицепную и навесную техника и др.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

В Европе востребована продукция отечественной металлургии

РУСАЛ провел работу по оптимизации затрат на строительство БоАЗ и ТАЗ

Монтаж крыши

Российский металл покрыл хорватскую арену

Современной архитектуре необходимы современные металлоконструкции

Наталья Новикова, Череповец

Компания «Раделли», входящая в группу предприятий «Северсталь-метиз», завершила все работы по монтажу крыши гандбольной «Арены» в Загребе (Хорватия).

В апреле 2008 года итальянский производитель специальных канатов выиграл открытый тендер, который проводился правительством Хорватии и мэрией Загреба. Согласно условиям договора, инжиниринговый центр «Раделли» — «Тенсотечи» спроектировал подвесную систему для крыши спорткомплекса (шириной 112 м и длиной 136 м), предложив вариант безопорной конструкции, поддерживаемой спецканатами. Для ее создания потребовались 21 закрытый несущий канат диаметрами 64 и 66 мм, 60 вант диаметрами 24, 35 и 40 мм, 343 высокопрочных крепления и ультрасовременная сферическая система, корректирующая угол направления канатов.

Участие в возведении новой спортивной «Арены» в Загребе интересно для компании по многим причинам. Во-первых, в строительстве применялись самые разные технологии и материалы: от традиционного бетона (для возведения фундамента и строительства технических этажей) до конструкций с предварительно напряженным армированием (в частности, цельнолитых вертикальных консолей — периферийных мачт, к которым крепились канаты, удерживающие крышу). Во-вторых, спроектировать, изготовить и смонтировать подвесную систему нужно было в сжатые сроки. В-третьих, «Арена» находится в центре бывшей Югославии, стратегически важной точке на Балканах, и у группы «Северсталь-метиз» теперь есть возможность освоения нового перспективного рынка.

«За последние 30 лет наши итальянские коллеги принимали участие в строительстве или реконструкции не одного десятка крупнейших европейских объектов. Значительный опыт в производстве специальных канатов, передовые технологии, индивидуальное проектирование, сильный инжиниринг — все это делает «Раделли» одним из лидеров мирового рынка тензоструктурных решений. И именно эти составляющие мы намерены использовать в России и странах СНГ в работе над совместными проектами, а также для продвижения компетенций Redaelli на глобальном рынке», — отмечает Олег Ветер, глава группы предприятий «Северсталь-метиз».

«Арена» в Загребе — многофункциональное спортивное сооружение общей площадью 23000 кв. м. Предназначено для проведения гандбольных и других спортивных соревнований, а также бизнес-мероприятий: концертов, выставок, ярмарок, съездов, конгрессов и проч. Спорткомплекс рассчитан на 15200 посадочных мест. Строительство объекта длилось почти два года. Стоимость объекта 89 млн евро.

«Северсталь–метиз» (входит в ОАО «Северсталь») — группа предприятий по выпуску металлических изделий, с производственными площадками в России, Украине, Италии и Великобритании. На российском рынке «Северсталь-метиз» занимает долю в 20,4%, на украинском (низкий углерод) — в 17,8%, на итальянском (канаты) — 30%, на рынке Великобритании — в 17%. В 2008 году группа предприятий выпустила 847,1 тыс. т продукции, ее EBITDA достигла $113,9 млн, что на 30% превышает уровень 2007 года.

«Раделли» (Redaelli Tecna S.p.A.) — итальянская компания, один из лидеров на мировом рынке специальных канатов. Выпускает продукцию для нефте- и горнодобывающей промышленности, мостостроения, энергетики и др. Ориентирована на производство высокотехнологичных специальных канатов (многопрядные канаты с пластически обжатыми прядями, пластиковым межпрядным заполнением, закрытые канаты) для плавучих буровых платформ, грузоподъемной техники, стадионов, вантовых мостов, канатных дорог. Имеет сервисно-дистрибуционное подразделение «Течи» (Teci) и инжиниринговое подразделение «Тенсотечи» (Tensoteci). По итогам 2008 года Redaelli Tecna S.P.A произвела 15 тыс. т канатов, выручка канатного дивизиона составила 108 млн евро. С 31 июля 2008 года входит в состав группы предприятий «Северсталь-метиз».

Оптимизация капвложений

РУСАЛ корректирует масштабные инвестпроекты

Вера Курочкина

ОК РУСАЛ, соинвестор проекта БЭМО, провел работу по оптимизации затрат на строительство двух пусковых комплексов Богучанского (БоАЗ) и Тайшетского (ТАЗ) алюминиевых заводов для обеспечения их ввода одновременно с пуском первой очереди Богучанской ГЭС (БоГЭС), что позволит создать гарантированный сбыт вырабатываемой ГЭС электроэнергии. Общий объем инвестиций для пуска двух комплексов общей мощностью 260 тыс. т составит $613 млн.

Оптимизированный бюджет по прямым расходам на достройку первого пускового комплекса ТАЗа (готовность 50%) мощностью 187 тыс. т алюминия в год составляет $338,8 млн, что на 30% меньше ранее запланированного. Готовность первого пускового комплекса БоАЗа — 30%. С учетом оптимизации бюджета, которая составила более 30%, на его достройку для обеспечения выпуска 73 тыс. т алюминия в год потребуется $274 млн. Срок ввода в эксплуатацию первых пусковых комплексов — 2010-2011 годы. Столь существенная экономия бюджета была достигнута за счет пересмотра порядка ввода объектов, применения новых технических решений, обеспечивающих работу первых пусковых комплексов с учетом меньшей производительности по отношению к первоначальным проектным показателям, отказа от строительства ряда объектов при максимальном использовании существующих зданий и производственных помещений.

Ввод Богучанского и Тайшетского алюминиевых заводов одновременно с пуском Богучанской ГЭС является единственным решением, гарантирующим сбыт электроэнергии, вырабатываемой гидроэлектростанцией, и возврат вложенных инвестиций. Кроме того, это усиливает конкурентное преимущество России на мировом алюминиевом рынке и способствует социально-экономической стабильности в регионах.

Седьмой тринадцатитысячник

На Красном Сормово спущен танкер для КАСПАРа

На Красном Сормово спущен на воду танкер проекта 19619 для Азербайджанского государственного Каспийского морского пароходства (КАСПАР). Судно получило название «Shusha» (город в Нагорном Карабахе). Контракт с КАСПАРом на танкер-тринадцатитысячник был подписан в июне 2008 года. Танкер построен с опережением контрактных сроков, срок поставки по условиям контракта — конец 2009 года.

Это седьмой танкер-тринадцатитысячник, построенный для Азербайджанского Каспийского морского пароходства на заводе Красное Сормово. Шестой танкер «Зенгезур» был передан заказчику в сентябре 2008 года. Английское Королевское общество корабельных инженеров включило «Зенгезур» в список значительных судов 2008 года. Танкеры проекта 19619 относятся к классу «река-море», предназначены для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов, оснащены двенадцатью грузовыми танками и одним отстойным танком, имеют балластные отсеки в двойных бортах и двойном дне. Длина танкера — 150 м, ширина — 17,3 м, высота борта — 10,5 м, дедвейт — свыше 13 тыс. т, являющийся максимальным для судна, которое может свободно эксплуатироваться на Каспии без переоборудования портовых терминалов. Автономность плавания составляет 20 суток. Это самые крупные нефтеналивные суда, которые эксплуатируются на Каспии. Проектант — Волго-Каспийское проектно-конструкторское бюро, входящее в Группу МНП. Конструкция корпуса танкеров данного проекта и их управляемость дают практически абсолютную гарантию безаварийной эксплуатации. Все экологические требования региона выполняются неукоснительно.

Соответствие всем требованиям международных конвенций по предотвращению загрязнения окружающей среды позволяет танкерам эксплуатироваться в «особых районах» морей Западной Европы с повышенными экологическими требованиями.

Каспийское морское пароходство — крупная судоходная компания. Основной род деятельности — перевозка грузов, с преобладанием нефти и нефтепродуктов. Районы плавания: Каспий, Чёрное, Средиземное, Мраморное моря. Суда Каспийского пароходства, работающие в Черноморско-Азовском бассейне, осуществляют перевозки грузов иностранных фрахтователей в порты Европы, Ближнего Востока и Северной Африки.

Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП) — компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения. В Группу входят: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), Волгоградский судостроительный завод, а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород) и Волгоградский завод спецмашиностроения.

Контракт с КАСПАРом на первые танкеры-тринадцатитысячники был заключен в 2002 году, к 2006 году танкеры «Президент Гейдар Алиев», «Бабек», «Шах Исмаил Хатаи», «Кер-Оглы», «Деде Горгуд» были переданы заказчику. В настоящее время они успешно эксплуатируются на Каспийском море. Следующий контракт с КАСПАРом на «Зенгезур» Группа МНП подписала в январе 2008 года, танкер сдан в сентябре 2008 года. Контракт на строительство седьмого танкера был подписан с КАСПАРом в июне 2008 года, срок его исполнения по условиям контракта — конец 2009 года.

В честь дня рождения завода

Музей «Ижмаша» пополнили новые исторические экспонаты

В музее завода «Ижмаш» (ОАО «Ижевский машзавод») состоялось праздничное мероприятие, посвященное дню рождения завода и Дню города Ижевска. Гости, давние друзья музея, передали в его фонды новые ценные предметы.

Сотрудники музея рассказали гостям о том, какие новые экспонаты появились здесь за минувший год. Всего фонд увеличился за это время более чем на сто единиц. Среди наиболее заметных новых предметов — ружье системы Пипера начала XX века, подаренное сотрудниками МВД по УР, дореволюционные фотографии заводских коллективов, а также прейскурант охотничьих ружей начала XX века, переданный генеральным директором ОАО «Ижевский машзавод» Владимиром Гродецким.

«Ижмаш» и его музей поздравила заместитель министра культуры, печати и информации УР Нелли Собина. Она отметила важность работы музея для сохранения культурных традиций города. Директор музея им. М.Т. Калашникова Надежда Вечтомова поблагодарила музейщиков «Ижмаша» за постоянное сотрудничество.

Со словами поздравлений выступили и давние друзья музея «Ижмаш», помогающие пополнять его фонды. Директор Школы оружейного мастерства Владимир Санников передал в дар новые работы учеников-граверов, знаток истории предприятия Алексей Азовский — копию полного послужного списка одного из бывших начальников завода Ивана Нератова, а слесарь-инструментальщик Игорь Шмелев — написанную им картину заводской башни.

«Это большая гордость — трудиться на предприятии, имеющем такую богатую историю, — отметил генеральный директор ОАО «Ижевский машзавод» Владимир Гродецкий. — В том, что мы производим эффективное оружие — две составляющие: талантливые и самоотверженные люди, и серьезная историческая база».

Владимир Гродецкий также передал в музей новые экспонаты — всего более 30 предметов: подлинные документы из истории завода, пропуска времен Российской империи и Великой Отечественной войны, оружие и др. Особый интерес вызвала охотничья винтовка-«сибирка», созданная на фабрике И.Ф. Петрова в 1904 году по индивидуальному заказу. Большую ценность представляет и архив Семена Анисимова — выпускника Ижевской оружейной школы, который работал полковым оружейным техником в действующей армии и участвовал Первой Мировой войне. Завод подготовил сотни таких специалистов, но это один из первых случаев, когда можно так детально проследить судьбу выпускника оружейной школы.

Директор музея «Ижмаш» Виктор Ионов поблагодарил гостей за то внимание, которое уделяется сохранению истории, и призвал жителей Ижевска и Удмуртии и в дальнейшем помогать пополнять музейные фонды.

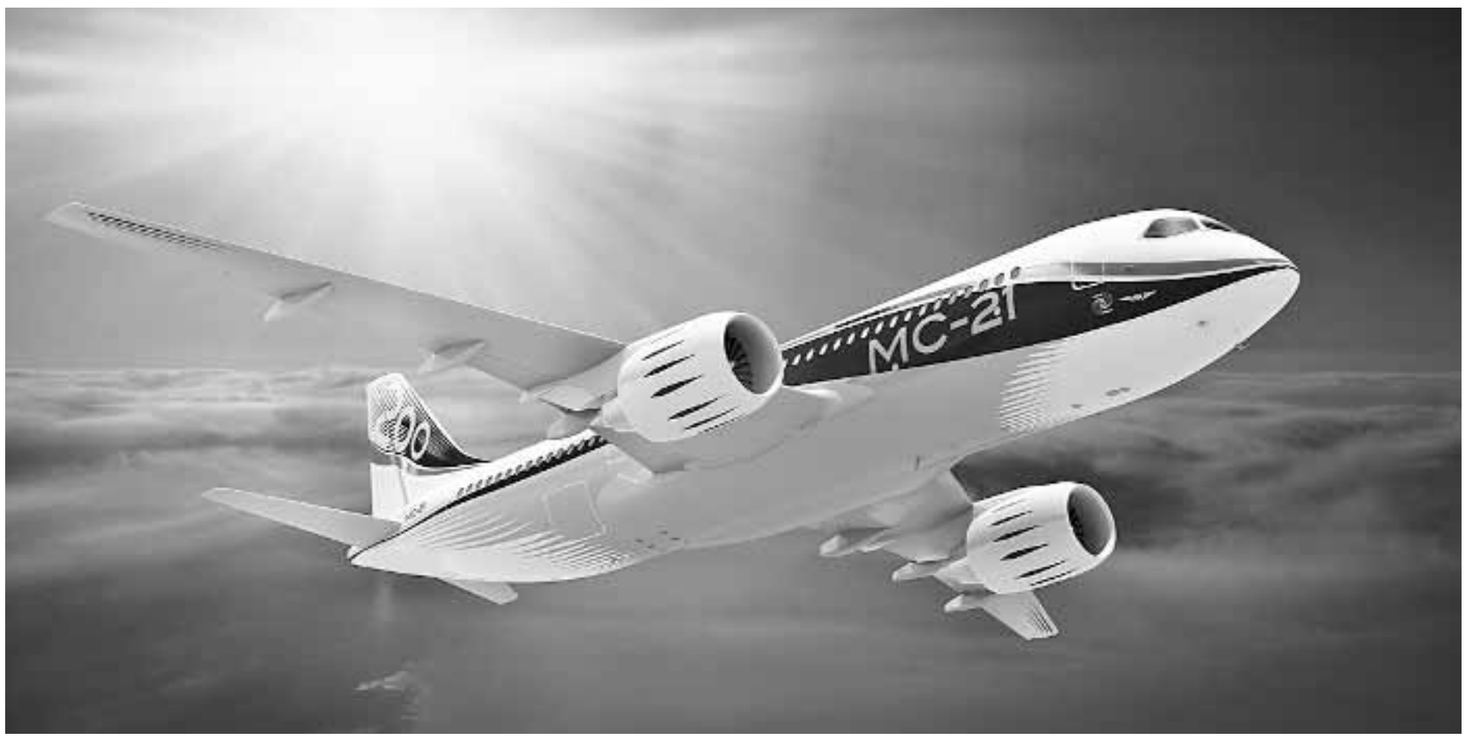
SID RUSSIA CHAPTER
При поддержке Российского отделения Международного дисплейного общества
IV российская специализированная выставка средств и технологий визуализации
DISPLAY 2009
30.09 - 03.10
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ВЕСЬ МИР ДИСПЛЕЙНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
Санкт-Петербург, ВК "Ленэкспо", 30 сентября - 3 октября 2009 года
В рамках Российской инновационной недели и форума "Российский Промышленник"
- Дисплеи, экраны, индикаторы
- Табло, бегущие строки
- Интерактивные дисплейные технологии
- Лазерные технологии визуализации
- Проекционное оборудование и системы
- Составные мониторы и табло
- 3D визуализация
- Промышленные и бортовые дисплеи
- Электронная бумага
- Голографические дисплеи
- Технологии производства и обслуживания средств отображения
- Компоненты и материалы
- Научные разработки
- Услуги по созданию комплексных информационных систем
В деловой программе - семинары и конференции
по средствам визуализации для наружной рекламы, образования, деловой инфраструктуры, промышленности, транспорта, энергетики, торговли, силовых структур, шоу-бизнеса
Http://www.display-expo.ru

Судьбоносный МС-21

Государство не сокращает инвестиции в важнейший авиапроект

Юрий Соколов

Как известно, проект создания нового среднемагистрального пассажирского самолета МС-21 является одним из ключевых в стратегических планах развития российского авиапрома. Невзирая на текущий глобальный финансовый кризис, общее настроение в рядах мировой профессиональной авиационной общественности достаточно оптимистическое. Все понимают, что полоса трудностей пройдет, экономика начнет набирать новые высоты, пассажирские перевозки активизируются и очень важно, кто и с чем окажется готов этот подъем принять. У России есть все основания делать ставку на МС-21 как на ключевой проект не только для внутреннего рынка, но и в качестве реально востребованного экспортного предложения. Тем более, что, не взирая на кризис, соблюдаются ритмичность и плановость осуществления проекта, что говорит в том числе о разумном выборе основных исполнителей важнейшего для отечественной индустрии проекта — речь идет прежде всего о Корпорации «Иркут», головном исполнителе проекта. Также в работах по МС-21 участвуют ОКБ им. Яковлева, ТАНТК им. Бериева, конструкторское бюро Иркутского авиазавода, компания «Сухой»…



В осуществлении проекта МС-21, как говорится, все идет по плану. В прошлом году был закончен аванпроект. В нынешнем — прошел тендер и подписан контракт стоимостью около 1,5 млрд руб. на разработку эскизного проекта. На следующий — 2010 год — намечен целый ряд важнейших шагов. В ближайшие два года в создание «магистрального самолета 21-го века» будет вложено до 7,5 млрд руб. из федерального бюджета.

В Иркутске...

На недавнем совещании в Иркутске, собравшем за одним столом представителей федеральных структур, бизнеса, науки, региональной исполнительной и законодательной власти и органов местного самоуправления, министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко подтвердил, что реализация проекта создания нового среднемагистрального пассажирского самолета МС-21 движется достаточно успешно. По его словам, «это прорывной продукт, который в 2016-2017 годах должен выйти на глобальный рынок и быть эффективнее на 15% всех существующих на сегодня предложений». К 2015 году МС-21 должен прийти на смену Ту-154 и семейству Ту-204. Реализация данного проекта, считает Виктор Христенко, — «это создание целого набора новых технологий, в том числе крыла из композиционных материалов. Тендер по нему проведен, победителем стала Объединенная авиастроительная корпорация». Благодаря в том числе проекту МС-21 российское гражданское самолетостроение планирует увеличить свою долю на глобальном авиарынке с сегодняшнего 1% до не менее 10% к 2020 году. Задача эта весьма амбициозная, но по оценкам экспертов — вполне достижимая, при условии сохранения темпов, своевременного финансирования ключевых программ и поддержки (в том числе политической) основных производственно-технологических сил отрасли.

В этой связи необходимо отметить, что в немалой степени сохранение поступательного развития проекта МС-21 связано с разумным выбором основного технического исполнителя — корпорации «Иркут». По мнению специалистов, выбор производственной площадки Иркутского авиастроительного завода для реализации прорывного проекта — нового среднемагистрального самолета МС-21 — оказался, возможно, единственно правильным в силу объективно сложившейся в отрасли ситуации. В очередной раз этот факт подтвердил и Виктор Христенко в рамках проведенного в Иркутске первым заместителем председателя Правительства РФ Игоря Шувалова совещания. Сибирские информагенства с удовольствием цитировали министра: «Сегодня мы побывали на Иркутском авиастроительном заводе «Иркут» и убедились, что правильно доверили прорывной технологический авиапродукт — российский среднемагистральных самолет МС-21 — производственной площадке «Иркута». Вопрос относительно мер поддержки ускорения технического перевооружения будет звучать на уровне Правительства РФ».

> **«Завод «Иркут» стал первым авиастроительным предприятием, которое посетила правительственная делегация. Завод настолько современный, что он может стать базовой площадкой для реализации «прорывного» проекта «магистрального самолета 21-го века», сокращенно — МС-21»…**
>
> Министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко

Примечательно, что в рамках реализации проекта МС-21 Иркутский авиазавод всерьез расширяет свои технологические ресурсы. Так, например, на предприятии создано 600 (!) новых рабочих мест, что в общем контексте глобальных сокращений и банкротств выглядит просто некой доброй сказкой. Притом, что ничего сказочного в этом нет, что по итогам своей рабочей поездки на завод подтвердил и первый заместитель председателя Правительства РФ Игорь Шувалов (его гидом по предприятию был генеральный директор Иркутского авиационного завода Александр Вепрев), заявивший, что помимо расширения кадрового состава на предприятии улучшается производительность труда, растет выручка, «хороший портфель заказов». Игорь Шувалов оценил завод как «хорошее предприятие, оснащенное высококлассным оборудованием, хорошим портфелем заказов», он отметил также позитивное решение вопросов экологии и социальной жизни в регионе. Позитивную роль «Иркута» в этом плане подтвердил Игорю Шувалову и губернатор Иркутской области Дмитрий Мезенцев.

В Париже…

Практически в эти же дни о МС-21 шла речь на другом континенте — в Европе на 48-ом Международном аэрокосмическом салоне в Ле-Бурже. Там на пресс-конференции президент Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК), председатель совета директоров «Иркута» Алексей Федоров сообщил, что проект МС-21 «будет осуществляться в самой широкой международной кооперации, включая двигатели». «Сейчас идет выбор участников проекта. Подготовительный этап должен быть завершен в 2009 году, — отметил Алексей Федоров. — В 2010 году начнется рабочее проектирование и постройка опытных образцов». По его уверенности, МС-21 призван заменить российские авиалайнеры Ту-154 и Ту-204, а также зарубежные А320 и «Боинг-737».

«Этот проект поддерживается правительством РФ, — сказал глава ОАК. — На него выделено около $3 млрд бюджетных средств. Такой поддержки со стороны государства не было с 1990-х годов. Несмотря на кризис, по этому проекту не было секвестрования, финансирование идет в полном объеме. Этот проект — ключевой как для ОАК, так и для России».

В свою очередь, глава Корпорации «Иркут» Олег Демченко заметил, что «по МС-21 есть проработанный бизнес-план, согласно которому общий объем выпуска машин этого типа может превысить одну тысячу единиц». «Это количество будет уточняться. Мы должны в этом году зафиксировать основные конструкторские решения», — отметил Демченко. Он признал, «что ниша узкофюзеляжных самолетов с одним проходом между креслами самая тяжелая с точки зрения конкуренции. «Но наши самолеты будут на 5-7% превосходить существующие зарубежные аналоги по своим характеристикам», — сказал он. «В 2015 году МС-21 должен получить российский сертификат типа, а в 2016 году — европейский. С этого же года планируется начать поставки заказчикам», — сообщил руководитель «Иркута».

«Иркут», выступая главным исполнителем в проекте создания самолета, по словам Олега Демченко, ищет партнера для создания СП по продвижению самолетов МС-21 за рубежом. «Это точно будут не Airbus и Boeing, они в этом не заинтересованы», — сказал он. Подобное СП в настоящее время имеет АХК «Сухой» с итальянской Alenia, которое занимается продажами самолетов на зарубежных рынках. Олег Демченко также сообщил, что в настоящее время объявлены тендеры на поставку двигателей, авионики и агрегатов самолета МС-21: «Получены заявки, тендерный комитет начал их рассмотрение, в августе 2009 года будут объявлены первые победители, а к концу года планируется выбрать основных поставщиков».

Одним из условий тендеров для иностранных участников является то, что они должны найти себе российского партнера. При этом взаимоотношения могут быть самыми разными — от совместного предприятия до работы по субподряду. «Никто из иностранцев не отказался участвовать в тендере на таких условиях», — отметил Олег Демченко.

Он также пояснил, что при разработке проекта МС-21 обобщены пожелания 42 авиакомпаний. В 2010 году планируется подписать «мягкие» контракты с авиакомпаниями. В области обеспечения послепродажного обслуживания идут переговоры с компаний Lufthansa Technics.

Трудности преодолимы…

Выступая в Иркутске, глава Минпромторга России Виктор Христенко не скрывал, что в связи с экономическим кризисом в авиастроении есть трудности. Сказывается влияние различных аспектов. Компании-перевозчики, пострадавшие из-за падения товаро- и пассажиропотока, вынуждены корректировать портфели закупок. Трудности вызывает дороговизна «длинных» кредитных денег. «Застарелые» финансовые проблемы отражаются на сегодняшнем состоянии предприятий.

По его словам, в рамках антикризисных мер Правительство Российской Федерации выделило 30 млрд руб. для финансовой поддержки предприятий авиационной промышленности. Министр также подчеркнул, что до конца июня будет завершен анализ деятельности всех авиапредприятий России. «В условиях кризисных явлений требуется перегруппировка сил в авиастроении», — сказал он.

> **«Председатель Правительства России Владимир Путин дал нам поручение подготовить серьезное совещание по вопросам развития отечественного авиастроения. В Иркутске расположено одно из самых лучших предприятий Объединенной авиастроительной корпорации, поэтому в рамках подготовки к совещанию мы его посетили. В ближайшее время мы посетим и авиастроительные предприятия в других регионах, изучим те сложности, с которыми сталкиваются наши самолетостроители, и вынесем их на обсуждение»…**
>
> Первый вице-премьер Правительства РФ Игорь Шувалов

Виктор Христенко подчеркнул, что Стратегия развития авиационной промышленности России не потеряла своей актуальности ни на уровне поставленных целей, ни на уровне решаемых задач. Реализация перспективных проектов остается важнейшим приоритетом.

Премьер-министр РФ Владимир Путин дал поручение правительству подготовить «крупное совещание по авиастроению». Об этом сообщил в Иркутске первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов. По его словам, на предстоящем совещании обсудят, «как будет работать отечественный авиапром, как будет в ближайшие годы меняться наш авиационный парк». Поставлена задача, подчеркнул он, «покупать первоклассную и надежную технику у российских заводов».

«Мы должны понимать все сложности, с которыми сталкивается сегодня самолетостроение. Таких сложностей много, но вместе с тем существует определенная программа. Это хорошая программа развития отрасли», — отметил Игорь Шувалов. Он добавил: «Председатель правительства Владимир Путин дал нам поручение подготовить серьезное совещание по вопросам развития отечественного авиастроения. В Иркутске расположено одно из самых лучших предприятий Объединенной авиастроительной корпорации, поэтому в рамках подготовки к совещанию мы его посетили. В ближайшее время мы посетим и авиастроительные предприятия в других регионах, изучим те сложности, с которыми сталкиваются наши самолетостроители, и вынесем их на обсуждение».

Виктор Христенко пояснил, почему такое внимание проявлено именно к иркутскому авиазаводу. «Он станет базовой площадкой для реализации прорывной идеи: проектировки и строительства гражданского самолета МС-21. В этом году на разработку эскизного проекта самолета выделено 1,5 млрд руб. В следующем году на проектные работы запланировано 5 млрд руб.», — сообщил министр.

По словам Виктора Христенко, никто не отменял стратегических планов российского авиастроения — к 2020 году занять до 17% глобального рынка боевой авиации, 10% военно-транспортной авиации и 10% гражданской авиации, в том числе за счет МС-21. А также решить задачу обновления авиапарка, чтобы российские компании-перевозчики не ввозили подержанные самолеты из-за рубежа, а покупали первоклассную современную технику на отечественных заводах.

Стратегия МК «Уралмаш»

Машиностроительные ответы на вызовы кризиса

На Металлургическом саммите в Москве (Metal Bulletins' Russian Steel Summit) директор по маркетингу и стратегии Машиностроительной корпорации «Уралмаш» Алексея Славич-Приступа рассказал о приоритетах МК «Уралмаш» в условиях кризиса.

В ближайшие два года в отрасли существенно сократятся инвестиционные бюджеты. По оценке А. Славича-Приступы, за это время российский рынок машиностроения для черной металлургии может уменьшиться в 1,5-2 раза.

МК «Уралмаш» с целью максимального охвата рынка будет продолжать развивать диверсифицированный продуктовый портфель. Для горно-металлургических предприятий — это агломерационное, обжиговое, прокатное, кузнечно-прессовое, дробильно-размольное, перегрузочно-усреднительное, оборудование, МНЛЗ, тяжелые краны, экскаваторы и другие виды продукции.

Одним из экономических следствий кризиса станет интенсификация развития первых переделов вблизи источников сырья, отметил А. Славич-Приступа. Поэтому одним из важных направлений для МК «Уралмаш» будет совершенствование агломерационного и обжигового оборудования, а также МНЛЗ. В частности, корпорацией разработан комплекс технологических, проектных, IT решений по обжиговым машинам. Производительность таких машин выше на 10-15%, расход природного газа ниже на 25-30%, а выбросы в атмосферу ниже на 20-30%, чем у лучших аналогов. Также совместно с известным итальянским центром Centro Sviluppo Materiali МК «Уралмаш» приступила к совместной разработке современной слябовой МНЛЗ.

Еще одним направлением для МК «Уралмаш» является реализация небольших малозатратных проектов по повышению эффективности или экономии издержек. МК «Уралмаш» имеет большой опыт частичной модернизации. К примеру, в 2007-2008 гг. был реализован проект модернизации обжиговых машин ОК-520 на Михайловском ГОКе, который позволил значительно улучшить технические параметры и эксплуатационные характеристики машин. Аналогичная работа выполняется сейчас на аглопроизводстве ММК.

МК «Уралмаш» не прекращает работы по модернизации своих производственных мощностей. «Более того, мы считаем необходимым использовать для модернизации именно время спада, — сказал А. Славич-Приступа. — Благодаря модернизации к моменту восстановления рынка через 2-3 года мы планируем значительно, в среднем в 1,5 раза, снизить сроки и себестоимость изготовления по многим видам продукции, а также повысить качество по целому ряду операций».

Еще одной темой доклада А. Славича-Приступы стала реализация государственной поддержки отечественного тяжелого машиностроения. Он отметил, что с недавнего времени зарубежные поставщики получили значительное и совершенно неоправданное ценовое преимущество. В Постановление Правительства № 372 от 30.04.2009 г., содержащее перечень оборудования, импорт которого не подлежит обложению НДС, попал практически весь спектр металлургического оборудования, которое производят отечественные машиностроители.

В этой ситуации особую роль приобретает принятие Стратегии развития тяжелого машиностроения на период до 2020 года, разрабатываемой в соответствии с поручением Правительства РФ. А. Славич-Приступа пригласил участников саммита принять участие в обсуждении проекта Стратегии.

РОСНАНО для Перми

Начинается реализация Целевой программы

Генеральный директор РОСНАНО Анатолий Чубайс утвердил Целевую программу по сотрудничеству с Пермским краем. Курировать ее выполнение будет Управляющий директор РОСНАНО Александр Кондрашов, назначенный в апреле этого года советником по инновационной деятельности губернатора Пермского края Олега Чиркунова.

Целевая программа рассчитана до конца 2010 года. На первом этапе будет проведен анализ регионального и местного законодательства, региональных и местных программ поддержки малого бизнеса, потенциала научных и образовательных учреждений, промышленных предприятий и т.д. В сентябре-октябре 2009 года команда Александра Кондрашова разработает программы по различным направлениям деятельности (инфраструктура, инвестиционные и кластерные проекты, образование, формирование спроса). В рамках мероприятий запланировано создание регионального венчурного фонда и фонда посевных инвестиций, создание технопарка, формирование пула активных проектов в области нанотехнологий, подбор площадок для размещения производства инвестиционных проектов РОСНАНО и т.д. В начале июля в Перми появится проектный офис, задача которого — инициировать проекты, которые могли бы претендовать на поддержку РОСНАНО, оказывать помощь в их подготовке. В офисе будут работать 3-4 постоянных сотрудника.

Рекорд к празднику

«Сильвинит»: больше полезного компонента

В канун профессионального праздника — Дня химика — «Сильвинит» достиг рекордного в истории российской калийной промышленности показателя извлечения полезного компонента (хлористого калия) из сильвинитовой руды.

Если в 2000 году из руды удавалось извлечь всего 78,6% калия, то с начала 2009 года среднее извлечение по всем трем обогатительным фабрикам компании составило уже 89,2%. Наибольший объем работ в этом направлении за последние годы был осуществлен на Втором рудоуправлении «Сильвинита». На обогатительной фабрике этого подразделения извлечение полезного компонента из руды только за последний год было увеличено на 3,8% и составило 90,44%.

Извлечение полезного компонента из руды — важнейший показатель эффективности работы любого горно-обогатительного комплекса. Увеличение извлечения даже на сотые доли процента дает существенный экономический эффект, означает более ответственное и рациональное использование невосполнимых природных ресурсов и, соответственно, снижает нагрузку на окружающую среду.

Уникальный в масштабах российской калийной промышленности показатель извлечения хлористого калия на «Сильвините» — это результат целенаправленной технической политики предприятия. Так, в течение последних лет на сильвинитовой обогатительной фабрике Второго рудоуправления была реконструирована схема приготовления выщелачивающего раствора путем флотационного сгущения и растворения тонких фракций хлористого калия. Модернизировано оборудование. Усовершенствованы процессы кондиционирования крупных фракций руды.

Особую роль в повышении извлечения сыграло усовершенствование реагентного режима. На протяжении многих лет специалисты Центральной лаборатории ОАО «Сильвинит» совместно с сотрудниками ВНИИГалургии занимались поисками новых реагентов. Подбор новых реагентных режимов позволил решить эту проблему. Сегодня в арсенале специалистов Центральной лаборатории «Сильвинита», руководит которой кандидат химических наук С.Н. Алиферова, имеется несколько запатентованных собственных научных разработок.

Ростям Сабиров, генеральный директор ОАО «Сильвинит», говорит: «Повышение эффективности производственных процессов, работа, направленная на постоянное улучшение своей деятельности — это один из главных принципов интегрированной системы менеджмента, действующей на нашем предприятии. Сегодня обогатительные фабрики ОАО «Сильвинит» демонстрируют самый высокий показатель извлечения полезного компонента из руды среди производителей калийных удобрений в странах СНГ. По этому показателю соликамское предприятие стоит в одном ряду с крупнейшими мировыми производителями хлористого калия из Германии и Канады.

Полученный результат является закономерным итогом инвестиционной деятельности «Сильвинита». На его повышение сработало и оснащение производства, и совершенствование технологий, и новые реагентные режимы. Немаловажно при этом учесть, что состав руды Верхнекамского месторождения уникален. На разных участках месторождения содержание полезного компонента в добытой руде колеблется от 20 до 30 процентов. Остальное — глина, нерастворимые остатки, хлориды натрия, магния и т.д. Это, безусловно, создает определенные трудности при производстве готового продукта. Но специалисты наших обогатительных фабрик отлично владеют современными технологиями и прекрасно справляются в решением непростых задач. Не случайно в канун Дня химика 18 сотрудников нашего предприятия были отмечены министерскими и ведомственными наградами».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ММК опубликовал результаты за первый квартал

По данным финансовой отчетности по МСФО за I квартал 2009 года ММК, выручка компании снизилась по отношению к IV кварталу 2008 года на 29% до $965 млн, операционный убыток сократился с $659 млн до $45 млн. В первом квартале компании удалось достигнуть рентабельности по EBITDA в размере 12%. Чистый убыток в периоде составил $110 млн, что также существенно меньше отрицательного значения предыдущего квартала в $469 млн.

«Мы ожидаем, что финансовые результаты ММК во втором квартале окажутся лучше опубликованных данных, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов. — Это объясняется улучшением ситуации на рынках стали — постепенным ростом цен и объемов отгрузок, а также снижением себестоимости производства. До текущего момента на внутреннем рынке не наблюдалось повышения цен на металлургическое сырье, поэтому ММК, не обладая собственной сырьевой базой, выигрывает в данной ситуации. Специфическим фактором для Магнитогорского комбината, способным улучшить операционные результаты во второй половине 2009 года, является ввод в строй новых мощностей в июле, включая стан горячего проката «5000» (1,5 млн т в год) и агрегат полимерных покрытий (200 тыс. т в год)».

ТНК-ВР увеличивает инвестпрограмму на 2009 год на 13%

На проведенном 11 июня собрании совета директоров ТНК-ВР было принято решение об увеличении инвестиционной программы компании на 2009 год на $377 млн, или на 12,6% по сравнению с предыдущей программой. Старая инвестпрограмма, утвержденная в начале 2009 года, предполагала капиталовложения $3 млрд, в то время как в 2008 инвестиции составили $3,6 млрд. По заявлению представителей ТНК-ВР, увеличение финансирование коснется новых крупных Уватского и Верхнечонского проектов компании, последний из которых может быть запущен до конца этого года.

В целом, ТНК-ВР больше ориентируется на интенсификацию добычи с истощенных месторождений. В 2008 году львиная доля инвестиций пошла на поддержание добычи с крупнейшего Самотлорского месторождения, обеспечивающего около трети добычи компании. Это месторождение по совместительству является и одним из старейших и наиболее истощенных. Объем добычи на нем давно вошел в ниспадающий тренд, и, как следствие, отдача от инвестиций также со временем убывает.

Таким образом, тот факт, что новые капиталовложения пойдут на разработку новых невыработанных месторождений, позволит ТНК-ВР обновлять свою ресурсную базу более высокими темпами, что особенно актуально в условиях кризиса, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Не исключено, что запуск Верхнечонского месторождения, намеченный на начало 2010 года, может быть перенесен на более ранний срок. В целом, решение об увеличении инвестиций является весьма своевременным, учитывая текущие высокие цены на нефть. По нашим оценкам, утвержденное увеличение инвестиций должно позитивно отразиться на котировках акций ТНК-ВР».

НМТП публикует позитивные операционные результаты

16 июня Новороссийский морской торговый порт (НМТП) опубликовал операционные результаты за 5 месяцев 2009 года. За этот период грузооборот компании увеличился на 11,4%. При этом грузооборот наливных грузов увеличился на 7,6%, навалочных — на 129%, а грузооборот контейнеров снизился на 37%.

«Мы оцениваем финансовые результаты НМТП как позитивные, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — На фоне общего спада грузооборота в России, когда за 5 месяцев 2009 года грузовые перевозки РЖД снизились на 26%, а авиаперевозки грузов упали в апреле 2009 года на 17,2%, операционные результаты порта выглядят сильными. Такого результата, по нашему мнению, компании удалось достичь за счет уникального географического положения на пути из Центральной России в Европу, а также за счет введения в эксплуатацию новых мощностей в течение 2008 года».

Благодаря росту операционных показателей и тому, что все тарифы компании номинированы в долларах США, аналитики ожидают увеличения финансовых показателей по итогам 2009 года. Дополнительным преимуществом компании является комфортный уровень долговой нагрузки: чистый долг НМТП составляет менее 1 EBITDA 2009 года.

Позитивный настрой

Нефть растет на ожиданиях

Александр Еремин, аналитик инвестиционной компании «ФИНАМ»

Май охарактеризовался позитивными настроениями на мировых сырьевых рынках. За месяц стоимость нефти марки Brent выросла на 23,63%, с $52,85 до $65,34 за баррель. В свою очередь, котировки нефти марки Light Sweet увеличились на 24,17%, с $53,2 до $66,06 за баррель. Подобная динамика наблюдалась и с ценами на нефть марки Urals, при этом ее средняя цена на мировом рынке сырья в мае составила порядка $57,2 за баррель.

Среди основных тенденций, способствующих росту котировок «черного золота» на мировых площадках, можно выделить:

— ожидания инвестиционным сегментом восстановления мировой экономики,

— зависимость сырьевого рынка от позитивной ситуации на фондовых площадках,

— игнорирование рынком негативной макроэкономической статистики/прогнозов и чрезмерная реакция на позитивные новости,

— снижение на валютном рынке курса доллара, в котором номинированы цены на нефть.

Позитивная динамика котировок нефти в первой половине месяца обеспечивалась, прежде всего, продолжающимся ростом мировых фондовых рынков наряду с ожиданиями восстановления спроса на нефть со стороны США и других крупнейших экономик. Важно отметить, что сырьевой сегмент развивался независимо от публикуемой статистики. Так, несмотря на неоднозначную статистику США по запасам нефти, согласно которой запасы нефти оказались на рекордных уровнях и несколько снизились запасы бензина, инвесторы обращали внимание только лишь на положительные новости.

Представители ОПЕК, по-видимому, не пожелали сокращать добычу из-за благоприятного для них развития ситуации, мотивируя свое решение признаками восстановления мировой экономики. Это не помешало повышательному движению нефтяных котировок, которое в последние недели мая строилось на ожиданиях роста спроса.

Тем не менее, в связи со слабыми фундаментальными данными по спросу на сырье даже несмотря на сокращение общей волатильности рынок находился в напряжении, обусловленном ожиданием коррекции. Примечательным в данной связи кажется опубликованный 4 мая доклад банка Goldman Sachs, спрогнозировавшего к концу 2009 года достижение нефтяными ценами уровня 65 долларов. При этом в докладе банка особенно отмечалось, что улучшение экономической конъюнктуры происходит пока очень медленно, а до конца июля стоимость одного барреля нефти может корректироваться до $45 за баррель.

В числе основных причин роста котировок нефти в последнюю неделю мая можно выделить ожидания участников рынка относительно начала автомобильного сезона и роста спроса на топливо. При этом стоит отметить, что повышательное влияние на котировки нефти стало оказывать ослабление доллара против большинства валют. Тем не менее, на рынке появилась неуверенность накануне очередной встречи стран-членов ОПЕК, которая пройдет 28 мая в Вене. Инвесторы ожидали, что ОПЕК на саммите в среду не станет менять квоты на добычу, а скорее сосредоточится на призывах соблюдать ранее принятые меры по сокращению добычи. Давления на стоимость нефти оказал также запуск ракет Северной Кореей, который спровоцировал краткосрочную фиксацию прибыли на рынках.

По итогам заседания ОПЕК решил не сокращать добычу нефти и оставить ее без изменений в объеме 24,85 млн баррелей в сутки, несмотря на тот факт, что запасы нефти в мире остаются вблизи многолетних максимумов. Представители ОПЕК, по-видимому, не пожелали сокращать добычу из-за благоприятного для них развития ситуации, мотивируя свое решение признаками восстановления мировой экономики и роста спроса на энергоносители. Это не помешало повышательному движению нефтяных котировок, которое в последние недели мая строилось не на реальном соотношении спроса и предложения, а на ожиданиях восстановления мировой экономики. По нашим оценкам, принимая во внимание рецессию мировой экономики и ожидаемое сокращение глобального потребления нефти в 2009 году (по данным МЭА, на 3%), достигнутый в мае уровень цен на нефть и повышательную динамику котировок нельзя считать устойчивыми. Пока продолжается падение доллара на валютных рынках, можно ждать сохранения тенденций последних недель на сырьевых площадках. Но такая тенденция сырьевого рынка может быть оправдана скорее ослаблением американской валюты, нежели реальным улучшением положения дел в мировой экономике. Учитывая на этом фоне, что возможность коррекции доллара достаточно ограниченна, мы прогнозируем в среднесрочной перспективе коррекцию цен на нефть до уровня $55-60 за баррель.

Нефть еще в силах преподнести мировому рынку как приятные, так и наоборот сюрпризы

Новый уровень

Маржинальное кредитование

Александр Дорофеев, управляющий активами ИК «ФИНАМ»

Если вы научились совершать прибыльные сделки и не раз убедились в том, что способны правильно оценивать ситуацию на рынке, значит, настало время перейти на новый уровень, а именно воспользоваться маржинальным кредитованием — отличной возможностью для того, чтобы увеличить свой инвестиционный портфель.

В случае покупки акций клиент может получить прибыль только при росте цены акции, однако существует возможность заработать и на падении цены. Такой способ называется короткой продажей. Для этого брокерская компания дает клиенту акции под залог его денежных средств, эти акции клиент может продать в любой момент. Затем, если цена акций снизится, их можно будет купить на рынке по более низкой цене и отдать назад брокеру. В этом случае прибыль будет получена из-за падения цены акции. Данная позиция на счету клиента будет называться короткой в отличие от длинной при покупке. Естественно, брокерская компания не предоставляет акции клиенту бесплатно, за это клиенту придется уплатить компании определенный процент за пользование этими акциями.

Брокерские компании предоставляют также возможность кредитования клиента средствами компании. В случае если клиент хочет купить акции не только на свои денежные средства, но и на сумму, превышающую их размер, он может взять эти деньги в кредит у компании. В этом случае говорят о маржинальном кредитовании.

Термин «маржа» означает дополнительные деньги, предоставленные компанией клиенту. Компания в этом случае берет плату за пользование своими деньгами в виде процентов по маржинальному кредиту. Соотношение размера собственных средств клиента и кредитных денег называется плечом, или кредитным плечом. Соотношение 1:4 говорит о том, что клиент занял у компании сумму, втрое превышающую его собственные средства, и теперь может работать с суммой вчетверо большей, нежели количество денег на его счету.

Следует добавить, что компания берет плату за пользование ее деньгами только в случае, если клиент пользуется ими. Если данные денежные средства не использованы для покупки акций, плата за кредит не берется. Точно так же клиент может взять кредит акциями, рыночная стоимость которых превышает его денежные средства, которые служат залогом, для проведения короткой продажи. В этом случае кредит будет предоставлен бумагами с определенным плечом.

Кредитование предоставляет клиенту возможность получить дополнительную прибыль пропорционально размеру кредитного плеча, но точно в такой же пропорции возрастает и риск операций, т.е. потенциальные убытки вырастают на такую же величину, как и потенциальная прибыль.

Маржинальное кредитование широко используется на развитых фондовых рынках для увеличения оборотных средств клиентов. По некоторым оценкам, в России до введения ограничений прошлой осенью такой услугой пользовались более 50 % клиентов — физических лиц, оперирующих на ММВБ. 13 июня ФСФР сняла запрет на шорты. Теперь у инвесторов снова есть возможность заработать на падении.

НОВОСТИ

«Уралсвязьинформ»: более эффективно, чем ожидалось

УРСИ выпустил отчетность за 2008 год по международным стандартам финансовой отчетности. Как и ожидалось, второй по важности бизнес — местная связь — показал незначительное снижение уровня доходов относительно 2007 года из-за фактического отсутствия индексации тарифов. Мобильная связь в 2008 году дала на 5% больше выручки, чем годом ранее, а выручка от новых услуг продемонстрировала 50%-ный рост. Впрочем, новые услуги связи приносят лишь 13% от консолидированной выручки, что выглядит довольно скромным показателем среди других дочек «Связьинвеста».

«Причиной для столь хороших результатов стала отличная, на наш взгляд, работа менеджмента по снижению расходов, причем как операционных, так и внеоперационных, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Анна Зайцева. — Так, расходы по оплате труда оказались на 6% ниже прогнозов, а по агентским вознаграждениям — на 24%. Кроме того, компания заплатила налог на прибыль по эффективной ставке 24%, в то время как в 2007 году эта ставка превышала 40%. Незначительное (3%) превышение уровня чистого долга над прогнозными показателями не кажется нам серьезным поводом для беспокойства, хотя высокий уровень долга (чистый долг / EBITDA — около 2 при средних по МРК 1,7) и влечет некоторый риск для финансовой стабильности оператора».

Магнит: сильные операционные результаты

Розничная сеть Магнит опубликовала операционные итоги первых 5 месяцев 2009 года. Рублевая выручка компании увеличилась на 34,5% по сравнению с аналогичным показателем 2008 года, что характеризует динамику продаж Магнита как одну из самых стабильных в секторе.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков считает, что высоких результатов компании удается добиваться за счет оптимизированной долговой нагрузки сети и, как следствие, отсутствия необходимости существенного сокращения капитальных затрат, что позволяет компании добиваться крайне динамичного открытия новых торговых точек. По итогам 5 месяцев Магнит фактически добился удвоения темпов роста числа открытий: 181 магазин по сравнению с 90 в соответствующем периоде 2008 года.

Северсталь может начать продажу американских активов

16 июня официальный представитель Северстали сообщил о подписании договора о намерениях с NATCO по продаже завода Allenport (входит в Severstal Wheeling). Проектная мощность завода — порядка 1 млн т (немногим менее 10% производственной мощности всего американского дивизиона), производство заморожено уже более года. Детали сделки не разглашаются, известно лишь, что она может быть закрыта уже в августе.

По итогам первого квартала американский дивизион зафиксировал отрицательный результат по EBITDA на уровне $243 млн, сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский: «Соответственно, готовность менеджмента Северстали избавляться от нерентабельных активов в США может быть краткосрочно позитивно воспринята инвесторами».

Газовый НДПИ вырастет

17 июня замминистра финансов Сергей Шаталов назвал первые данные о том, насколько планируется повысить НДПИ на природный газ в 2010 году. По словам министра, из-за повышения ставки НДПИ планируется привлечь в госбюджет дополнительно 50 млрд руб. Исходя из годовой добычи газа в России порядка 610 млрд куб. м., ставка НДПИ должна быть повышена на 82 руб. с текущих 147 руб. за тыс. куб. м., или почти на 56%.

Для крупнейшего производителя газа — Газпрома даже такое резкое повышение НДПИ не будет болезненным, так как доля выплат по этому налогу в общих издержках компании составляет всего около 3,6%. Таким образом, если Минфину удастся успешно провести свою инициативу, эта доля повысится до 5,5%, что не должно отразиться на финансовой устойчивости компании.

Министерство Финансов РФ традиционно выступает за агрессивную налоговую политику, заботясь об интересах госбюджета. Тем не менее, названная инициатива Минфина по столь существенному повышению НДПИ может натолкнуться на серьезное противодействие при согласовании с другими профильными ведомствами, и прежде всего с Министерством Энергетики РФ, как это уже бывало ни раз. По оценкам аналитиков «ФИНАМа», риск того, что Минфину не удастся повысить НДПИ на 56%, весьма высок. Кроме того, довольно сильным оппонентом Минфину в этом вопросе будет Газпром.

Готовь сани летом

«МОЭСК»: навстречу осенне-зимнему периоду

Илья Карпенко

В Комиссии по чрезвычайным ситуациям при Правительстве Московской области прошло совещание о подготовке к осенне-зимнему периоду. То, что проверку готовности к зиме начали за полгода до ее наступления, энергетиков не удивляет. О текущей работе и возникающих трудностях «Промышленному еженедельнику» рассказали в Московской областной энергосетевой компании (ОАО «МОЭСК»).

Московская областная энергосетевая компания — крупнейшая территориальная сетевая организация Московской области. Она была создана по постановлению Правительства Московской области четыре года назад, в июле 2005 года.

На сегодняшний день общая протяженность линий электропередачи этой компании превышает 7500 км, количество трансформаторных подстанций — более 2000. Причем динамика роста компании весьма значительна: с 2006-го по 2009 годы объемы эксплуатируемых электрических сетей и электрооборудования возросли более чем в два раза.

Но главное, что Московская областная энергосетевая компания и в нынешних непростых условиях не намерена снижать темпы своего развития. Как показало совещание Комиссии по чрезвычайным ситуациям, сетевики Подмосковья к грядущей зиме готовятся очень серьезно.

Директор по эксплуатации электрических сетей Московской областной энергосетевой компании Виктор Мураховец рассказывает:

«Эксплуатацию электрических сетей в осенне-зимний период 2009-2010 годов мы планируем организовать через наши 19 электроэксплуатационных компаний (ЭЛЭК), расположенных по всей области и занимающихся обслуживанием электрических сетей в 23 муниципальных образованиях».

Как пояснил Виктор Михайлович, до конца текущего года областная компания планирует принять новые, в том числе и бесхозные электросетевые объекты во многих районах Подмосковья — Шаховском, Коломенском, Рузском, Волоколамском, Чеховском. А также в городах Долгопрудный, Красноармейск и Красногорск.

«Но главное даже не в этом, — говорит Виктор Михайлович. — Ведь развитие компании — это не только увеличение протяженности сетей, количества подстанций и обслуживаемых ею объектов жизнедеятельности — домов, предприятий и объектов социальной и культурной сферы, то есть больниц, поликлиник, детских

садов, школ, домов культуры, административных зданий. Задача компании состоит также не только в том, чтобы принять на баланс новые сети, в том числе и бесхозные, которых в Подмосковье, к сожалению, пока еще очень много. Главное — эти сети довести «до ума», провести целый комплекс работ по их реконструкции и капитальному ремонту, наметить программу нового строительства. А в дальнейшем — обеспечить их обслуживание, организовать надежную работу этих электросетей в нормальном режиме. И, кроме того, оперативно устранять возникающие технологические нарушения».

Для энергосетевой компании важно организовать работу на местах, наладить взаимодействие с администрациями муниципальных районов, городских округов, смежными сетевыми организациями и территориальными подразделениям МЧС. «Всем этим и занимаются 19 электроэксплуатационных предприятий, расположенных в Московской области», — поясняет Виктор Михайлович.

При подготовке к осенне-зимнему периоду Московская областная энергосетевая компания и все ее службы действуют параллельно в нескольких направлениях. Основным является, конечно же, продолжение текущего обслуживания сетей, а также обеспечение их надежной работы и оперативного устранения технологических нарушений. Кроме того, проводится капитальный ремонт сетей и подстанций, реализуется программа нового строительства и реконструкции.

Особое внимание уделяется работе постоянно действующего Оперативного штаба ОАО «МОЭСК». В его задачи входит предупреждение и ликвидация аварий и чрезвычайных ситуаций. Для того чтобы повысить эффективность работы входящего в этот штаб Управления аварийно-восстановительных работ (УАВР), в ближайшее время планируется усилить его «личный состав» новыми квалифицированными кадрами, оснастить оперативно-выездные бригады дополнительной техникой и оборудованием.

«При подготовке объектов к осенне-зимнему периоду мы хотим провести целую серию мероприятий, позволяющих существенно повысить эффективность, надежность и безопасность работы наших сетей», — продолжает свой рассказ Виктор Мураховец.

К таким мероприятиям относится укрепление материальной базы электроэксплуатационных предприятий, дооснащение их современным оборудованием; обучение и аттестация персонала, внедрение единой системы допуска сотрудников к действующим электроустановкам. Кроме того, нужно ввести единый подход к осмотру и тестированию оборудования, единые критерии оценки при характеристике технологических нарушений, аварий и чрезвычайных ситуаций.

Важной мерой по повышению качества работы сетевых энергетиков стало ужесточение требований по обслуживанию электротехнического оборудования: перераспределение нагрузок на трансформаторных подстанциях, осмотр охранных зон линий электропередачи, трасс воздушных и кабельных линий, расчистка охранных зон от кустов и деревьев.

Все эти меры, по мнению Виктора Михайловича, должны помочь компании благополучно пройти ответственный период и без аварий пережить ближайшие осень и зиму. При этом затраты на техническое обслуживание электрических сетей, их капитальный ремонт, программу нового строительства и реконструкцию в этот период значительно превысят суммы, израсходованные за тот же период прошлого осенне-зимнего сезона. А всего по инвестиционной программе в 2009 году компанией планируется освоить более 1 млрд руб.

Все эти работы, поясняет Виктор Мураховец, проводятся в соответствии с четким графиком, согласно которому все сети, обслуживаемые МОЭСК, уже в конце октября будут готовы к осенне-зимнему периоду 2009-2010 годов. И Виктор Михайлович ничуть не сомневается, что именно так оно и будет!

Семилетка надежности

Системный оператор отмечает юбилей

(Окончание. Начало на стр. 1)

В течение прошедшего года, ставшего также первым годом с момента окончания реформы электроэнергетики, Системный оператор продемонстрировал высокие показатели надежности и эффективности при выполнении функции управления режимом работы ЕЭС России и осуществил ряд мероприятий, создающих принципиально новые условия для обеспечения перспективной надежности энергосистемы.

В полном соответствии с требованием законодательства, к 1 ноября 2008 года Системный оператор завершил создание единой вертикали оперативно-диспетчерского управления ЕЭС России и принял на себя функции единоличного управления режимами энергосистемы.

Важная роль Системного оператора в подготовке и успешном прохождении осенне-зимнего периода 2008/2009 годов была неоднократно отмечена руководством российской электроэнергетической отрасли.

В декабре 2008 года завершена беспрецедентная по масштабу и значимости трехлетняя работа по созданию технико-экономического обоснования синхронного объединения энергосистем ЕЭС/ОЭС и Западной Европы (UCTE). В ходе исследования специалисты из 17 стран доказали возможность синхронного объединения энергосистем для параллельной работы. С российской стороны процесс координировал «Системный оператор Единой энергетической системы».

Знамя Системного оператора в этом году появилось и в Гималаях

В настоящее время ОАО «СО ЕЭС» реализует ряд проектов, направленных на обеспечение перспективной надежности Единой энергосистемы России. В их числе реконструкция устаревших систем противоаварийной автоматики на энергетических объектах ЕЭС России, формирование комплексов автоматического регулирования частоты и активной мощности (АРЧМ) на базе гидро- и тепловых электростанций, развитие технологий параллельной работы энергосистем России и соседних государств.

В филиалах компании идет процесс модернизации технологического оборудования, направленный на повышение надежности функционирования ЕЭС России. На сегодня 26 региональных диспетчерских управления и 6 объединенных диспетчерских управлений ОАО «СО ЕЭС» оснащены новыми диспетчерскими щитами на базе видеокубов, пришедших на смену устаревшему оборудованию.

В рамках обновления инфраструктуры оперативно-диспетчерского управления Системный оператор выполняет модернизацию систем обмена технологической информацией комплексов управления энергетическими объектами, а также ведет работу по созданию новой автоматизированной системы диспетчерского управления SCADA-EMS — одного из крупнейших инновационных проектов отрасли.

Этапы большого пути

История диспетчерского управления в России начала свой отсчет 17 декабря 1921 года. В этот год управление объединенными государственными электрическими станциями Московского района издало учредительные документы, которыми определялась структура и функции Диспетчерского управления ОГЭС (Объединения государственных электростанций). Для составления суточных графиков нагрузок электростанций и распределения электроэнергии между 4-мя действующими электростанциями была учреждена должность инженера-диспетчера.

В 1926 году была создана первая диспетчерская служба в СССР — Центральный диспетчерский пункт управления Московского Объединения государственных электростанций (ЦДПУ МОГЭС). С этого момента было организовано централизованное профессиональное диспетчерское управление. Идеи электрификации страны, на основе которых был разработан план ГОЭЛРО, определили основные направления технического прогресса в энергетике: концентрация производства электроэнергии и последовательная централизация электроснабжения путем создания и развития энергосистем, их объединения в пределах крупных промышленных районов с последующим поэтапным формированием Единой энергетической системы (ЕЭС) в масштабе всей страны.

В 1940 году была сооружена первая межсистемная связь 220 кВ Днепр — Донбасс, и в том же году образованное ранее Бюро Южной энергосистемы было преобразовано в Объединенное диспетчерское управление (ОДУ). Однако война приостановила объединение энергосистем. С перебазированием промышленности на восток страны было связано быстрое развитие энергетики Урала, Западной Сибири, Поволжья и других районов страны. Важную роль приобрела энергетика Урала, ставшего основной энергетической базой страны. В 1942 году Уральская энергосистема была разделена на Свердловскую, Челябинскую и Пермскую и было создано ОДУ образовавшейся ОЭС Урала.

В 1944 году вновь приступило к работе ОДУ Юга. Вслед за этим в 1945 году для оперативного управления тремя верхневолжскими энергосистемами (Горьковской, Ивановской и Ярославской) и обеспечения их параллельной работы с Московской энергосистемой было создано ОДУ Центра.

Дальнейшее объединение энергосистем Европейской части страны обусловило необходимость развития централизованной системы оперативно-диспетчерского управления. В 1957 году было принято решение о преобразовании ОДУ Центра в ОДУ ЕЭС Европейской части СССР, т.е. о создании более высокой ступени в иерархии оперативно-диспетчерского управления. В феврале 1959 года был проведен первый опыт соединения на параллельную работу энергосистем Центра, Средней Волги и Урала, а в 1967 году принято решение о создании Центрального диспетчерского управления Единой энергетической системой страны.

К 1970 году Единая энергосистема вышла далеко за пределы Европейской части СССР — ее сети распространялись уже на Закавказье и ряд районов Северного Казахстана и Западной Сибири. В то время в составе ЕЭС работали 7 ОЭС, включавших 63 районные энергосистемы. Однако 3 территориальные ОЭС — Казахстана, Сибири и Средней Азии — еще работали раздельно. Установленная мощность электростанций ЕЭС в конце 1970 года составила 104,9 млн кВт (86% установленной мощности электростанций страны). Достигнутые значительные масштабы объединения энергосистем, перспективы дальнейшего развития ЕЭС и образования межгосударственного объединения социалистических стран — членов СЭВ обусловили необходимость коренного совершенствования системы оперативно-диспетчерского управления и организации ее наивысшей ступени (общегосударственного уровня) — ЦДУ ЕЭС СССР. В том же году ОДУ ЕЭС Европейской части СССР было присоединено к ЦДУ ЕЭС СССР и прекратило самостоятельное существование.

Диспетчерский пульт Уралэнерго, 1935 год

В 1971 году перед ЦДУ была поставлена очень важная и ответственная задача — организация автоматизированной системы управления энергетической отраслью (ОАСУ) «Энергия». С развитием работ в этом направлении были организованы службы АСДУ, ОАСУ, информационного обеспечения и математического обеспечения.

В 1972 году к ЕЭС СССР присоединена ОЭС Казахстана. В 1978 году к ЕЭС СССР присоединена одна из крупнейших объединенных энергосистем — ОЭС Сибири. В 1980-1990-ые годы внедрены современные технологии в области телекоммуникаций, осуществлена реконструкция локальных вычислительных сетей, внедрение и освоение временных стандартов программных продуктов, замена устаревших средств отображения на диспетчерских пунктах.

В 1991-1992 годах работники ЦДУ обеспечили безаварийную работу энергосистемы в условиях разделения ЕЭС СССР на энергосистемы независимых государств.

В 2001 году был завершен первый этап создания единой цифровой сети связи в ЦДУ ЕЭС России и во всех ОДУ и соединения их цифровыми каналами.

В 2002 году было создано ОАО «Системный оператор — Центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы» на основе Центрального диспетчерского управления ЕЭС и ОДУ — филиалов ОАО РАО «ЕЭС России».

В 2003 году в состав компании на правах филиалов начали входить региональные диспетчерские управления (РДУ), выделяемые из состава региональных АО-Энерго.

Этот процесс окончательно завершился 1 ноября 2008 года передачей филиалам Системного оператора функций управления энергосистемами Республики Башкотарстан и Калининградской области.

В феврале 2008 года в связи с расширением функций и полномочий название компании изменилось на ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы».

Диспетчер — профессия не обязательно мужская

Первый в России

Турбогенератор с трубчатым корпусом

Павел Гниломедов, Лысьва

Головной образец первого в России турбогенератора с трубчатым корпусом ТТК-110 мощностью 110 МВт производства ООО «Электротяжмаш-Привод» отгружен заказчику — ОАО НПО «Сатурн». Машина будет работать в составе газотурбинной установки на Рязанской ГРЭС.

Генератор такой мощности впервые изготовлен лысьвенским заводом (до этого предприятие выпускало машины до 63 МВт). В апреле 2009 года турбогенератор ТТК-110 успешно прошел заводские испытания, которые показали, что машина соответствует всем заявленным ранее характеристикам, а некоторые даже превосходит. По словам главного конструктора серии ТТК Владимира Шалаева, машина работает не на пределе своих возможностей и может «выдавать» не 110 МВт, а больше. Испытания также подтвердили, что уровень вибрации турбогенератора ниже, чем регламентированный ГОСТ. В различных режимах работы он неизменно оставался низким.

ТТК-110 отличается меньшими весом (в среднем на 15-20%) и габаритами (на 10-15%) по сравнению с известными аналогами. Это обеспечено эффективными компоновочными решениями с минимальным количеством деталей и узлов.

Специалисты высоко оценили конструктивное решение, которое было применено при разработке генератора: два воздухоохладителя, выполненные в виде полуцилиндров, расположены по бокам корпуса. «Это действительно необычная машина. В энергетике все генераторы — «бочки». А тут — оригинальный дизайн и, главное, технически грамотное решение», — такую оценку дал новой машине руководитель Дирекции перспективного строительства Рязанской ГРЭС Юрий Иванов.

ООО «Электротяжмаш–Привод» (ООО Лысьвенский завод тяжелого электрического машиностроения «Привод») выпускает более 1500 наименований электрических машин и аппаратуры управления ими. Основная продукция предприятия — генераторы для тепловых, газотурбинных электростанций (серий ТТК, Т, ТК, ГТГ, СГ, СГД, ГС мощностью до 160 МВт), для гидроэлектростанций (до 300 МВт), для дизельэлектростанций; комплекты тягового оборудования для железнодорожного транспорта (Генераторы серий ГСТ, ГПТ, АСТ, АСТМ, АСТГ2, двигатели серий ЭДУ-133, ДАТ, ДТК-800); широкий спектр синхронных и асинхронных двигателей (серий СТД, СТДМ, СТДП, СДГ2, РВСД, СДК2, ДСК, СДКП, СДН, ВАО, ВАОВ, ДАЗО, ДАО, ДАБ, ВАСВ, ДАСО мощностью до 31,5 МВт). Компания является одним из мировых лидеров в производстве электрогенерирующего оборудования малой и средней мощности. Более 98% электрогазоперекачивающих агрегатов (ЭГПА) на магистральных газопроводах укомплектованы электродвигателями ООО ЛЗТЭМ «Привод». Продукция с маркой «Привод» успешно эксплуатируется в 35 странах, в том числе в Германии, Франции, Италии, Японии, Индии, Китае, Монголии, Аргентине, Болгарии, Ираке, Сирии, Украине, Белоруссии, на Кубе.

В рамках проекта ВСТО

Включение в сеть подстанции НТ Козьмино

Павел Якушев

ООО «Центр управления проектом ВСТО» и Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока» (ОДУ Востока) совместно с Филиалом ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока обеспечили ввод в работу подстанции 220/35/10 кВ НТ Козьмино в Приморском крае, построенной в рамках реализации проекта нефтепроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий Океан» (ВСТО).

Подстанция НТ Козьмино с расчетной нагрузкой 26 МВт построена для подключения конечной точки нефтепроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий Океан» — специального морского нефтеналивного порта Козьмино. Через подстанцию, оснащенную двумя трансформаторами 220/35/10 кВ мощностью 40 МВА, будет осуществляться энергоснабжение строящегося нефтеналивного терминала на берегу Японского моря.

Проект строительства подстанции НТ Козьмино реализован ООО «Центр управления проектом ВСТО» (ООО «ЦУП ВСТО» — дочерняя компания ОАО «Транснефть») и Филиалом ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока. Подстанция поставлена под напряжение 9 июня 2009 года. Для обеспечения ввода в работу в составе единой национальной электрической сети (ЕНЭС) России специалистами ОДУ Востока были согласованы технические условия, произведен расчет изменений режима работы Приморской энергосистемы и осуществлено диспетчерское сопровождение ее подключения. Контроль за исполнением требований технических условий осуществлялся совместно с Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор).

По словам генерального директора ОДУ Востока Сергея Другова, «разработанный и реализованный специалистами Объединенного диспетчерского управления энергосистемами Востока комплекс режимных мероприятий по постановке под нагрузку подстанции НТ Козьмино уникален, поскольку ввод подстанции такой мощности меняет конфигурацию сетевого хозяйства всего юга Приморья».

Так, перед непосредственной постановкой подстанции под напряжение специалисты ОДУ Востока изменили настройки релейной защиты и автоматики на прилегающих к ней сетевых объектах. Для стабилизации напряжения в этом районе перед включением ПС был включен турбогенератор на Партизанской ГРЭС, выполняющий функцию синхронного компенсатора.

В настоящее время ПС НТ Козьмино подключена к воздушной линии 220 кВ ПС Широкая — переключательный пункт Партизанск. Реализованная схема подключения является временной. После ввода в 2012 году ПС 500 кВ Лазовая, которая строится Филиалом ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока и является частью проекта кольца 500 кВ ЛуТЭК — Дальневосточная — Лазовая — Чугуевка — ЛуТЭК, от ПС Лазовая до ПС НТ Козьмино будут проведены две воздушные линии 220 кВ. Такая схема подключения позволит не только обеспечить надежное энергоснабжение перспективных нагрузок спецморнефтепорта, но и увеличить максимальный переток мощности с севера на юг Приморья, что повысит надежность всей энергосистемы Приморского края.

Создание эффективной энергетической инфраструктуры в ходе строительства трубопроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ВСТО) является одним из приоритетных проектов в электроэнергетике.

Проект ВСТО реализуется с 2006 года для транспортировки нефти с восточносибирских месторождений на российский Дальний Восток и рынки Азиатско-Тихоокеанского региона. Планируемая пропускная способность ВСТО на первом этапе составит 30 млн т нефти в год, при полном развитии системы — 80 млн т. Общая протяженность трубопровода свыше 4700 км. Конечным пунктом транспортировки станет новый специализированный морской нефтеналивной порт в бухте Козьмино в Приморском крае. Первая очередь строительства протяженностью 2694 км Тайшет (Иркутская обл.) — Сковородино (Амурская обл.) начата в апреле 2006 года. От Сковородино до спецморнефтепорта Козьмино нефть будет доставляться железнодорожными составами до завершения строительства второй очереди трубопроводной системы. Суммарная потребляемая мощность нефтеперекачивающих станций ВСТО и нефтеналивного терминала в Козьмино составит 354 МВт.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны Востока России, занимающей территорию 910 тыс. кв. км. с населением 4,7 млн человек. В операционную зону входят регионы: Приморский и Хабаровский края, Еврейская автономная область, Амурская область, южная часть республики Саха (Якутия), а также Восточный район Читинской области. В управлении и ведении Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Востока находятся 17 электростанций общей установленной мощностью 8,851 тыс. МВт, протяженность линий электропередачи 110-500 кВ составляет 21452 км.

Вокруг НДПИ

Взаимное недопонимание двух ведомств

Минфин и Минэнерго расходятся во мнениях о приоритетности налогового стимулирования нефтяных месторождений. Минфин считает, что налог на добавочный доход вместо НДПИ надо вводить сначала только для новых месторождений. А Минэнерго полагает, что нужно стимулировать рост добычи на действующих месторождениях.

Российские нефтяные компании в конце 2008 года в условиях мирового финансового кризиса заговорили о необходимости отказа от налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), предполагающего налогообложение с выручки, и перехода на новую систему налогообложения, основанную на прибыли компании. Причем, подчеркивали нефтяники, такая система должна применяться для всех месторождений. Тогда министерство энергетики обещало подумать.

Однако в итоге в феврале 2009 года на совещании в Киришах правительство все же приняло решение разработать дополнительный доход при добыче нефти (НДД) применительно к новым месторождениям.

Согласно основным направлениям налоговой политики на 2010-2012 годы, одобренным правительством в мае этого года, система НДД может быть применена к новым месторождениям с 2011-2012 гг.

Для проработки этого вопроса представители нефтяных компаний создали рабочую группу, чтобы вместе с профильными министерствами попытаться решить задачу наиболее оптимальным образом.

Разные взгляды

В настоящее время министерство финансов и Минэнерго расходятся во мнениях о приоритетности налогового стимулирования месторождений. Министерство финансов РФ считает, что налог на добавочный доход, возникающий при добыче нефти, необходимо вводить сначала только для новых месторождений.

В нефтяной отрасли, обладающей значительным инвестиционным потенциалом, наблюдается увеличение затрат на добычу нефти, связанное с естественным ухудшением состояния минерально-сырьевой базы, в связи с чем министерство энергетики РФ прогнозирует снижение объемов добычи нефти, говорится в письме Минфина в правительство, копией которого располагает «Интерфакс».

Стабилизация объемов добычи нефти может быть обеспечена как за счет стимулирования разработки новых месторождений, так и за счет проведения мероприятий по увлечению извлечения нефти на уже действующих месторождениях. При этом, по мнению министерства энергетики РФ, экономически более целесообразным является вариант стимулирования работ по увеличению извлечения нефти на уже действующих месторождениях в связи с наличием на них действующей инфраструктуры, и, соответственно, более низкими затратами на добычу нефти, отмечает ведомство.

Кроме того в Минэнерго полагают, что в случае снижения налоговой нагрузки только на новые месторождения недропользователи направят все свободные ресурсы на их освоение, тогда как часть экономически оправданных инвестиций в действующие месторождения, которые могли бы дать большую отдачу, будут досрочно сокращены.

«В связи с необходимостью выравнивания условий налогообложения для различных условий добычи нефти представляется целесообразным перейти на налогообложения добавочного дохода, возникающего при добыче нефти. По мнению Минфина, указанная система налогообложения должна, в первую очередь, вводиться применительно к новым месторождениям нефти», — отмечается в письме.

Впрочем, эксперты в правительстве не исключают, что в случае, если НДД будет успешно применена к новым месторождениям, то в будущем подобная налоговая система может распространиться и на другие месторождения.

Несрочный вопрос

В пресс-службе Минэнерго уверили, что никаких разногласий между ведомствами нет. «Для реализации решений Киришского протокола была создана рабочая группа, в которую вошли представители Минэнерго и Минфина. Сейчас она успешно работает», — сказал представитель Минэнерго.

Однако не стоит ожидать скорого решения вопроса о переходе на НДД. Минфин считает, что переход на НДД не должен рассматриваться в качестве первоочередной задачи налоговой политики РФ, так как принятые в прошлом году меры в области налоговой и таможенно-тарифной политики, по оценке министерства, привели к снижению фискальной нагрузки на добычу и экспорт нефти более чем на 500 млрд руб. и обеспечивают в нефтяной отрасли высокий показатель чистой прибыли.

Министерство отмечает, что подход к налогообложению, основанный на определении и налогообложении чистого дохода, обеспечивает реальную дифференциацию налоговой нагрузки в зависимости от конкретных условий добычи нефти и учитывает не только получаемый производителем валовый доход, но и затраты на добычу нефти на конкретном месторождении. По мнению ведомства, переход на НДД возможен после создания системы эффективного налогового контроля за использованием трансфертных цен в целях налогообложения и разработки подходов к эффективному администрированию этого налога.

Ранее источник в Минэнерго заявлял, что министерство также считает преждевременным разработку новых дополнительных мер по налоговому стимулированию нефтяной отрасли. По его словам, меры, введенные правительством в 2008 году, а также рост цен на нефть в первой половине 2009 года, привели к стабилизации российского нефтяного сектора и постепенному наращиванию суточной добычи.

Ничего конкретного

Пресс-секретарь ТНК-ВР Николай Горелов отметил, что введение НДД — одна из мер, которые нефтяные компании предлагали для новых месторождений. Для того чтобы она заработала, необходимо к осени разработать конкретные предложения по введению этого вида налога, а также подготовить законопроекты о внесении изменений в соответствующие законы об изменении механизма взимания пошлин, НДПИ, считают в компании. Для разработки новых месторождений система необходима более стабильная налоговая система, которая в меньшей степени зависела бы от конъюнктуры мировых цен на нефть и уровня затрат, добавил он.

По его словам, в целом же нефтяные компании выступают за изменение режима налогообложения отрасли и предлагают ввести модели принятые в Великобритании и Норвегии — когда налоги выплачиваются, исходя только из финансового результата. «Иными словами, заменяются все налоги на один — налог на прибыль, который выплачивается тогда, когда на месторождении уже началась добыча, и проект вышел на окупаемость. Такая система позволила бы активизировать работы на труднодоступных месторождениях и месторождениях со сложной геологической структурой. Государство в этом случае получит больше доходов за счет ввода большего количества месторождений», — сказал Н.Горелов.

В пресс-службе «Роснефти» отметили, что компания всегда была сторонником совершенствования налогового законодательства и всегда сотрудничала с правительством в этом направлении. «В современных условиях мы считаем необходимым снижение налогового бремени, что позволит высвободить средства для дополнительных инвестиций ввиду того, что легко извлекаемых запасов углеводородов практически не осталось», — добавили в НК.

Представитель пресс-службы «Газпром нефти» также отметил, что компания поддерживает инициативу по введению нового налога и участвует в работе в рамках рабочей группы.

Источник в «Роснефти», знакомый с письмом Минфина, сказал агентству, что «документ конструктивный, но без конкретных предложений и сроков». Он считает, что необходимо менять налогообложение в ТЭК, но «на это нужно время и пока есть много вопросов».

Источник:
Агентство «Интерфакс»

В соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 (в ред. Постановления Правительства РФ от 21.04.2009 г. № 334) ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сообщает:

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» на 31 декабря 2008 года (тыс. руб.)

АКТИВ

I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	На начало года	На конец года
Нематериальные активы	0	24
Основные средства	1 818	40 684 310
Незавершенное строительство	0	4 923 728
Доходные вложения в материальные ценности	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	0	460 650
Отложенные налоговые активы	0	95 132
Прочие внеоборотные активы	0	0
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ		
Запасы	4 340	1 358 796
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	0	74 452
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	0	342 338
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	22 661	8 888 785
Краткосрочные финансовые вложения	28 800	565 769
Денежные средства	4 170	1 862 105
Прочие оборотные активы	0	0
БАЛАНС	**61 789**	**59 256 089**

ПАССИВ

III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ		
Уставный капитал	10 000	11 269 782
Собственные акции, выкупленные у акционеров	0	0
Добавочный капитал	0	24 654 248
Резервный капитал	0	354 486
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	73	3 604 452
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Заемные средства	0	10 423 740
Отложенные налоговые обязательства	472	916 363
Прочие долгосрочные обязательства	0	924 214
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Заемные средства	0	405 253
Кредиторская задолженность	51 244	6 274 687
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	0	72 504
Доходы будущих периодов	0	85 851
Резервы предстоящих расходов и платежей	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	0	270 509
БАЛАНС	**61 789**	**59 256 089**

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» за 2008 год (тыс. руб.)

Наименование показателя	За отчетный период	За аналогичный период прошлого года
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	31 686 190	158 548
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	(28 464 422)	(138 771)
Коммерческие расходы	0	0
Управленческие расходы	0	0
Прибыль (убыток) от продаж	3 221 768	19 777
Проценты к получению	10 956	11
Проценты к уплате	(410 384)	0
Доходы от участия в других организациях	1 254	0
Прочие доходы	2 271 277	0
Прочие расходы	(2 702 107)	(12 248)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2 392 764	7 540
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	(964 204)	(7 467)
Чистая прибыль (нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	**1 428 560**	**73**

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

по финансовой (бухгалтерской) отчетности ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по итогам деятельности за 2008 год

Акционерам ОАО «МРСК Центра и Приволжья»

АУДИТОР:

Полное и сокращенное наименование Общества: Общество с ограниченной ответственностью «Файнарт-Аудит» (ООО «Файнарт-Аудит»).

Место нахождения: Российская Федерация, 119607, г. Москва, ул. Удальцова, д.60.

Государственная регистрация:

Свидетельство о государственной регистрации ООО «Файнарт-Аудит» ОБ № 128 выдано 24.01.1995 г.

Свидетельство о внесении 09 февраля 2002 года записи в Единый государственный реестр юридических лиц о юридическом лице, зарегистрированном до 01 июля 2002 года, за основным государственным регистрационным номером (ОГРН) 1024001183898.

Лицензия: На осуществление аудиторской деятельности № Е 006407, выдана Министерством финансов РФ 07.09.2004 г. сроком на пять лет.

Членство в аккредитованном профессиональном аудиторском объединении:

Является членом Московской Аудиторской Палаты. Свидетельство №1531, выдано в соответствии с решением Правления МоАП от 01 ноября 2006г. № 99.

АУДИРУЕМОЕ ЛИЦО:

Полное и сокращенное наименование Общества: Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья»).

Место нахождения: Российская Федерация, 603950, г. Нижний Новгород, ул. Рождественская, д. 33

Государственная регистрация:

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» было зарегистрировано в Нижнем Новгороде 28 июня 2007 года в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 11.07.2001 № 526 «Основные направления реформирования электроэнергетики Российской Федерации» и Распоряжениями Правительства Российской Федерации от 01.09.2003 № 1254-р (в редакции от 25.10.2004 №1367-р).

Свидетельство о государственной регистрации юридического лица от 28.06.2007г. выдано ИФНС России по Нижегородскому району г. Нижнего Новгорода за основным государственным регистрационным номером (ОГРН) 1075260020043 (серии 52 № 003273906).

1. Мы провели аудит прилагаемой финансовой (бухгалтерской) отчетности ОАО «МРСК Центра и Приволжья» за период с 01 января по 31 декабря 2008 года включительно.

Финансовая (бухгалтерская) отчетность состоит из:

— Бухгалтерского баланса (форма №1);
— Отчета о прибылях и убытках (форма №2);
— Отчета об изменениях капитала (форма №3);
— Отчета о движении денежных средств (форма №4);
— Приложения к бухгалтерскому балансу (форма №5);
— Пояснительной записки.

Данная отчетность подготовлена руководством ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в соответствии с нормами, установленными Федеральным законом от 21.11.1996 № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положениями по бухгалтерскому учету, приказом Министерства финансов РФ от 22.07.2003 № 67н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» и другими нормативными актами РФ, регулирующими порядок ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности.

2. Ответственность за подготовку и представление этой финансовой (бухгалтерской) отчетности несет исполнительный орган ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Наша обязанность заключается в том, чтобы выразить мнение о достоверности во всех существенных отношениях данной отчетности и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации на основе проведенного аудита.

3. Мы провели аудит в соответствии с Федеральным законом от 30.12.2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности»; Федеральными Правилами (стандартами) аудиторской деятельности, утвержденными Постановлением Правительства Российской Федерации от 23.09.2002г. № 696 (в редакции последующих изменений и дополнений); внутренними правилами (стандартами) аккредитованного профессионального аудиторского объединения МоАП; внутрифирменными стандартами аудиторской компании. Аудит планировался и проводился таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая (бухгалтерская) отчетность не содержит существенных искажений. Аудит проводился на выборочной основе и включал в себя изучение на основе тестирования доказательств, подтверждающих числовые показатели и раскрытие в финансовой (бухгалтерской) отчетности информации о финансово-хозяйственной деятельности, оценку соблюдения принципов и правил бухгалтерского учета, применяемых при подготовке финансовой (бухгалтерской) отчетности, рассмотрение основных оценочных показателей, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку представления финансовой (бухгалтерской) отчетности. Мы полагаем, что проведенный аудит предоставляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности.

4. По нашему мнению, финансовая (бухгалтерская) отчетность ОАО «МРСК Центра и Приволжья» отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение на 31 декабря 2008 года и результаты его финансово-хозяйственной деятельности за период с 01 января по 31 декабря 2008 года включительно в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации в части подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности.

«11» марта 2009 г.

Президент ООО «Файнарт-Аудит» — Бондаренко Н.В.

Руководитель проверки: (Квалификационный аттестат по общему аудиту № 040647, без ограничения срока действия) — Белова Л.Д.

ПОДРОБНОСТИ

Умное партнерство

«Синтерра» и Microsoft предлагают новую программу

Екатерина Андреева

Группа компаний «Синтерра» — национальный оператор связи и корпорация Microsoft подписали партнерское соглашение, которое будет способствовать развитию российского рынка IPTV. Одним из основных пунктов соглашения станет внедрение последней версии продукта Microsoft Mediaroom на технологической базе компании «Синтерра Медиа» — мультисервисного оператора связи и поставщика технологических решений для ТВ компаний и операторов сетей ТВ вещания.

Продукт Mediaroom разработан для провайдеров готовых коробочных решений IPTV. Платформа обеспечивает абонентам легко управляемый персональный цифровой медиа-ресурс. Основным преимуществом Mediaroom для абонента является способность пользователя самому контролировать набор и качество предоставляемых ему сервисов: от услуг видео по запросу (Video on demand) и приобретения музыки и др. контента — до возможности формирования собственных списков ТВ-каналов, просмотра любой программы в удобное время и ее записи, а также наличия продвинутого поиска и доступа в интернет через ТВ. Помимо этого, появляются широкие возможности для интерактивности, например, пользователи могут просматривать любимые программы вместе с друзьями, находясь с ними в непрерывном чате. При этом удобство для абонента состоит также в том, что все услуги он получает от одного поставщика — провайдера телекоммуникационных услуг.

Согласно данным Microsoft по состоянию на июнь 2009 года в мире насчитывается более 3 млн пользователей услуги IPTV на базе Mediaroom, причем около миллиона из них подключились за последний год. Партнерами Microsoft в области IPTV за рубежом являются крупнейшие операторы связи AT&T, MTS Allsteram, Maxcom, Deutsche Telecom, British Telecom, Swisscom, Reliance и другие.

Партнерское соглашение Группы компаний «Синтерра» и Microsoft предлагает внедрение программно-аппаратного решения Microsoft Mediaroom в интересах всех российских операторов ШПД, заинтересованных в развитии на своих сетях IPTV. «Синтерра-Медиа» в этом альянсе выступит не только как обладатель ядра платформы, к которому смогут присоединиться небольшие операторы ШПД, но и агрегатор видео-контента. Напомним, что «Синтерра-Медиа» обладает одним из самых мощных в Москве техническим центром для приема западных и российских телеканалов. Сегодня в Центр формирования медиа-потоков оператора в Останкине поступают более 100 кабельных и эфирных телеканалов, где производится техническая обработка телевизионных сигналов под запросы операторов платного ТВ.

Для обеспечения доставки тяжелого видео-контента в регионы Группа компаний «Синтерра» готова предоставить мощности своей национальной магистральной сети и распределенной сети ЦОД, которая будет способствовать максимальному приближению источника контента к региональным пользователям. «Подписанное соглашение это очередной шаг на пути стратегического сотрудничества двух компаний в области телекоммуникационных и медиа сервисов в России, — говорит Николай Прянишников, президент Microsoft в России. — Ставка на высокотехнологичные, но при этом понятные, удобные и востребованные пользователями услуги, богатый контент, предлагаемый «Синтеррой-Медиа», позволяет нам совместно развивать самые инновационные проекты на благо жителей России».

«Только воспринимая самые современные технология и объединяя усилия и инвестиции, российский телеком сможет уверенно продвигаться вперед, — говорит Виталий Слизень, генеральный директор национального оператора связи «Синтерра». — Мы остаемся верны принципу партнерства с региональными коллегами. Новая партнерская программа позволит без серьезных инвестиций нашим партнерам повысить средний доход на одного абонента, и сделает их услуги технически инновационными и конкурентоспособными».

По данным аналитического агентства J'son & Partners, российский рынок IPTV находится пока в стадии зарождения, так пока большая часть населения лишь отдаленно знакома с услугами IPTV. По итогам первого полугодия 2008 года аналитики оценивают абонентскую базу IPTV в России в 240 тыс. пользователей, а доходы российских операторов от предоставления услуг IP-телевидения в $11 млн, прогнозируя рост рынка в 2012 году до $56 млн. Основными сдерживающими факторами роста абонентских баз услуги IPTV аналитики называют: слабое развитие рынка ШПД в регионах, отсутствия у альтернативных операторов средств на внедрение качественных платформ для IPTV и закупку контента, а также дороговизну магистральных ресурсов, необходимых для доставки тяжелого видео-контента из Москвы.

«Синтерра Медиа» — мультисервисный оператор связи и поставщик технологических решений, активно работающий на рынке телекоммуникационных услуг для ТВ компаний и операторов сетей ТВ вещания. Группа компаний «Синтерра» — национальный оператор связи, объединяющий компании «Синтерра», «ПетерСтар», «Синтерра-Урал», «Синтерра-Юг», «Глобал-Телепорт», «Телепорт СПб» и ряд региональных операторов связи, работающие на телекоммуникационном рынке с 1992 года. «Синтерра» входит в Группу «ПромСвязьКапитал». Выручка Группы за 2008 год составила более $527 млн.

Учет и контроль

Экономия на коммунальных платежах — до 30%

Во время реализации программы капитального ремонта челябинская компания ЗАО «Российская Приборостроительная Корпорация «Системы Управления» оснастила девятиэтажный жилой дом энергосберегающей системой индивидуального учета и регулирования тепловой, электрической энергии и воды. Данная система позволяет собственникам помещений платить за реально потребленное количество энергоресурсов и иметь возможность регулировать их потребление в отдельно взятой квартире. Экономия, например, за отопление, особенно весной и осенью достигает 30-40%.

Федеральный закон 185-ФЗ регламентирует работу Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства. Этот фонд предоставляет финансовую поддержку на проведение капитального ремонта многоквартирных домов, переселение граждан из аварийного жилищного фонда, в т.ч. в Челябинске. В частности, за счет средств Фонда горожане могут заменить в своем доме лифты или установить энергосберегающее оборудование. К примеру, на вышеуказанном доме провели комплекс работ: ремонт крыши, ремонт системы отопления, ремонт фасадов. Раньше в старенькой девятиэтажке было панельное отопление, смонтированное 30 лет назад. Трубы проходили прямо в стенах. Во время капремонта был произведен вынос панельного отопления, заменен элеваторный узел на автоматизированный тепловой пункт компании «Данфосс», выполнена балансировка системы отопления на уровне стояков.

На каждой батарее теперь установлены автоматические радиаторные терморегуляторы, они позволяют управлять температурой в разных комнатах и на кухне (под потребности разных членов семьи). «Теперь можно самостоятельно регулировать температуру в своей квартире. Если на улице солнечно, подача тепла убавляется автоматически, и платить тогда надо будет меньше», — говорит Дмитрий Бочкалов, руководитель отдела маркетинга ООО «Данфосс» в России.

Также в каждой квартире появились счетчики, с их помощью жильцы могут ежедневно узнавать, сколько они потребляют воды, тепла и электричества и, при желании, экономить. «Мало расходуешь — мало платишь. Летом, когда многие уезжают в отпуск, это особенно актуально», — продолжает г-н Бочкалов. У жильцов дома плата за коммуналку предположительно снизится на 20%. Кстати, система позволяет ограничить подачу электроэнергии в отдельную квартиру, если есть задолженность за коммунальные услуги. Работы в девятиэтажном доме по улице Первой Пятилетки идут в рамках национального проекта, направленного на снижение потребления воды и энергосбережение. Изготовлением оборудования и разработкой программы занимается челябинское предприятие «Российская Приборостроительная Корпорация «Системы Управления». Важно, что оборудование позволит окупить затраты в течение нескольких лет за счет экономии на оплате за коммунальные услуги.

СПРАВКА «ПЕ»: Российское представительство компании «Данфосс» образовано в 1993 года. Сегодня на российском рынке представлена вся продукция концерна. В 2007 году в Истринском районе Московской области был открыт завод «Данфосс», площадью 11 тыс. кв. м. Общий объем инвестиций в новое производство составил 35 млн евро. Производственная мощность предприятия: 1 млн термостатов и 100 тыс. шаровых кранов в год. Компания «Данфосс» — один из лидеров тепловой автоматики на российском рынке, где ее доля составляет 35%. В настоящее время у ООО «Данфосс» — 22 представительства на территории России и Белоруссии.

Модернизация теплоснабжения

«Данфосс» представил технические решения для систем ЖКХ

В Москве при поддержке Министерства экономического развития и Федеральной службы по тарифам прошел Всероссийский практический семинар «Нормативно-правовое обеспечение регулирования в сфере ЖКХ». Более двухсот представителей администраций муниципальных образований, объединений собственников жилья и бизнес структур сферы ЖКХ участвовали в этом семинаре.

Во второй день мероприятия состоялся круглый стол «Инвестиции в ЖКХ: ограничения и возможности». На нем крупнейшие российские и международные инвестиционные и консалтинговые компании выступали с различными предложениями. Инновационный производственный сектор на круглом столе представляла компания «Данфосс» — ведущий международный концерн по производству энергосберегающего оборудования для систем отопления и теплоснабжения зданий.

Тема выступления Михаила Шапиро, генерального директора ООО «Данфосс», касалась технических решений при модернизации систем теплоснабжения в ЖКХ. Концепция комплексного внедрения энергосберегающих технологий в многоквартирных домах давно и с успехом реализуется компанией «Данфосс» в рамках различных программ, направленных на энергосбережение как в России, так и по всему миру. Комплексное решение «Данфосс» в техническом смысле универсально, так как позволяет создавать унифицированные решения как для производства, так и для монтажа. Это позволяет комплексно внедрять энергосберегающие технологии в самых масштабных проектах. Например, в рамках федеральной программы по капитальному ремонту.

Основной элемент комплекса энергосберегающих мероприятий — это замена устаревших как морально, так технически существующих узлов смешения на автоматизированные индивидуальные тепловые пункты (ИТП). В них регулирование параметров теплоносителя, поступающего из теплосети, зависит от температуры поступающего наружного воздуха. Вместе с установленными на стояках системы отопления автоматическими балансировочными клапанами такое техническое решение дает 20-25% экономии тепла.

Еще на 15-20% повышает потенциал энергосбережения установка радиаторных терморегуляторов на каждом отопительном приборе индивидуальных поквартирных счетчиков тепла. А суммарно возможность экономии тепла при комплексном внедрении энергосберегающего оборудования составляет 35-45%.

Существующие проблемы при проведении капитального ремонта жилых домов, эффективность различных технических решений по энергосбережению схемы финансирования энергосберегающих проектов — эти и другие вопросы, поднятые «Данфосс», вызвали бурную дискуссию аудитории.

Также Михаил Шапиро, генеральный директор ООО «Данфосс», представил рабочую схему использования инструментов датского Экспортного кредитного фонда (EKF) и российских банковских структур для поддержки инвестиционных проектов в сфере энергосбережения. Как известно, EKF представляет датским компаниям, работающим на российском рынке, страховые гарантии коммерческих и даже политических рисков. Во время круглого стола и всего семинара многие администрации муниципальных образований, теплогенерирующих и теплосетевых компаний заинтересовались возможностью участия «Данфосс» в реализации программ повышения энергоэффективности на основе комплексного подхода, предложенного компанией.

Интерес участников всероссийского семинара, проявленный к концепции «Данфосс» по комплексной модернизации систем центрального отопления, которые дают до 45% экономии тепловой энергии, свидетельствует о том, что даже в не самые благоприятные времена и власть, и бизнес работают над решением проблем энергосбережения.

Второй сбор кадет

Сербия примет уникальный российский проект

Юрий Соколов

В Москве в Посольстве Сербии состоялась пресс-конференция, посвященная второму «Кадетскому сбору в Сербии»— особому уникальному благотворительному проекту, направленной и смысл которого трудно выразить в несколько фраз. Это действительно уникальный патриотический, международный, благотворительный, этно-славянский и т.д. проект, сочетающий в себе и опыт кадетского воспитания, и развитие национальных гуманистических ценностей, и укрепление имиджа России в мире… Организатор проекта — Благотворительный Фонд содействия кадетским корпусам им. Алексея Йордана при поддержке и в сотрудничестве с Федеральным агентством по делам молодежи Министерства спорта, туризма и молодежной политики РФ. Проект имеет благословение Русской православной церкви и пользуется широкой поддержкой Посольства Сербии в России.

Частный Благотворительный Фонд содействия кадетским корпусам имени Алексея Йордана создан в декабре 1999 года с целью содействовать возрождению кадетских корпусов в России. Надо сказать, что целей своих Фонд успешно добивается, свидетельством чему объективная статистика: с момента создания до сегодняшнего количество открытых в России кадетских корпусов выросло в десятки раз, в чем немалая заслуга и данного Фонда. «Кадетский сбор в Сербии» — только один из проектов Фонда, ведущего среди российских кадетских корпусов широкую созидательную работу, включая учебно-методическое содействие, издательскую деятельность, учреждение премий и просто оказание материальной помощи.

Идея «Кадетских сборов в Сербии» возникла из желания показать российским кадетам места боевой и исторической славы их предтече по образовательно-воспитательной линии, установить прямой диалог со сверстниками из братской Сербии, взять под опеку могилы российских кадет в Сербии...

О.И.Барковец, директор Благотворительного Фонда содействия кадетским корпусам имени Алексея Йордана, напомнила, что во время Гражданской войны Сербия приняла у себя сотни тысяч русских беженцев, в том числе — воспитанников военно-учебных кадетских корпусов. По ее словам, «программа отражает преемственность всех поколений русских кадет, а также призвана подчеркнуть нашу благодарность Сербии, давшей кров и оказавшей большую помощь многим русским в годы изгнания».

На пресс-конференции в Посольстве Сербии, представившей проект, посол Сербии в Росси Е.Курьяк отметила, что, по ее мнению, программа «Кадесткий сбор», безусловно, содействует дальнейшему развитию исторических культурных связей России и Сербии и является важной для сближения молодежи обеих стран. Согласился с ней и участвовавший в пресс-конференции заместитель руководителя Федерального агентства по делам молодежи А.Б.Повалко, сказавший, что для молодых кадет это бесценные уроки воспитания чувств патриотизма, нравственности, уважения к отечественной истории, сохранения лучших традиций... Он подтверждил, что Федеральное агентство по делам молодежи будет всячески поддерживать проекты, связанные с установлением прямых горизонтальных дружеских связей между молодыми людьми из России и других стран.

Принимавший участие в пресс-конференции священник Сергей Звонярев передал приветствие проекту от имени Патриарха Московского и Всея Руси Кирилла, в котором, в частности, говорится: «Весьма отрадно, что вот уже второй раз Фонд собирает российских кадет в единоверной Сербии, тем самым укрепляя узы братства и любви между нашими странами и народами».

Второй Кадетский сбор в Сербии будет проходить с 22 июня по 2 июля этого года. В его насыщенной программе — целый комплекс трудовых, познавательных, благотворительных, спортивных и других мероприятий, в том числе кадетский гала-концерт (пройдет в Белгороде, в исторической святые — Калемегданской крепости) и концерты для сербских жителей... Одна из главных задач Сбора — работа кадет по восстановлению русской части кладбища в городе Белая Церковь, где похоронены многие русские кадеты, офицеры-воспитатели и преподаватели русских кадетских корпусов.

«Синтерра» связала отделения

Президентская библиотека становится все доступнее

Екатерина Андреева

«Синтерра» объединила центральное петербургское отделение Президентской библиотеки им. Б.Н.Ельцина с его первым региональным филиалом в Тюмени.

Работа по созданию библиотеки началась в 2007 году. Проект задумывался как связующий центр всех российских библиотек, объединенных в единое информационное пространство. Основной фонд Президентской библиотеки, которая располагается в здании Синода в Санкт-Петербурге, составляют уникальные материалы по истории государства Российского от момента создания до наших дней. Там будут храниться оцифрованные произведения и документы по истории, теории и практике российской государственности, по вопросам русского языка как государственного языка России.

Большинство россиян никогда не имело доступ к этим изданиям. В цифровой формат переведены все материалы Российского государственного исторического архива. Получить к ним доступ отныне могут все желающие. Основу библиотеки составляют современные мощные сервера. Информация хранится в виде текста, звукозаписи, изображения или их сочетания. В оцифрованном виде в библиотечном фонде находятся 39 тысяч единиц хранения, 43 млн файлов, которые все желающие могут изучить первоисточники в мельчайших подробностях. «Синтерра» в 2007 году выполнила проект по созданию мультисервисной VPN-сети по объединению «пилотной» и резервной зон Президентской библиотеки в Петербурге и Москве. Теперь в эту сеть был включен тюменский филиал библиотеки. Кроме организации и поддержки VPN-сети «Синтерра» обеспечивает все отделения библиотеки доступом в Интернет и телефонией.

Тюменский филиал Президентской библиотеки располагается в здании областной научной библиотеки. Там находится электронный читальный зал на 90 мест, посетители которого смогут получить доступ к электронной базе основного центра Президентской библиотеки в Санкт-Петербурге. Информационная вместимость тюменского филиала библиотеки (дисковой массив) равен 70 терабайтам — это около 1 млн информационных материалов или примерно 300 млн печатных страниц. Возможность его расширения составляет еще 400 терабайт, а значит, в будущем фонд библиотеки составит 4-4,5 миллиона единиц книг и документов. При этом оборудование, используемое в региональном филиале, идентично технологии, представленной в библиотеке Санкт-Петербурга. В рамках проекта все работы по строительству «последней мили» и установке телекоммуникационного оборудования в Тюменском филиале Президентской библиотеки выполнила компания «Синтерра-Урал».

«Создание Президентской библиотеки — это вклад в интеллектуальное будущее всех поколений россиян, в построение экономики знаний и создание принципиально новой системы получения информации. В этой библиотеке хранятся уникальные архивные материалы по истории государства Российского от момента создания до наших дней. Приобщиться к ним смогут и тюменцы, став читателями нашего, регионального филиала этой библиотеки будущего» — цитируются на официальном сайте администрации Тюменской области слова губернатора Владимира Якушева.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работали: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «(Р)» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 19.06.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912321
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru