Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

15 июня — 21 июня 2009 года

№20 (293)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Жесткие тенденции
Конференция на ТАГМЕТе
стр. 2

Заявить о себе в России
Дни экономики Дюссельдорфа в Москве
стр. 2

Обогреть детей Европы
Неонатальное оборудование от УОМЗ
стр. 2

Хороший отзыв
МК «Уралмаш» — надежный поставщик
стр. 3

Бережливое производство
Новые технологии повышают эффективность
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Не ждать у моря погоды
Сложная ситуация на «Уралвагонзаводе»
стр. 4

SAP Форум 2009
Стратегии успеха в изменившемся мире
стр. 4

Федеральная поддержка
Городам помогут с развитием дорог
стр. 4

Уменьшение спроса
Генерация под влиянием кризиса
стр. 5

Прогнозирование как таковое
Снижение товарных рисков
стр. 5

Предложения от ФАС
Кому платить роялти за перелеты
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Факел «зажжен»
Запущен новый комплекс подстанции
стр. 6

Приморская зима
Энергетики оценили сезон
стр. 6

Стандарты безопасности
Корпоративная политика на деле
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Все или ничего?
Когда нет необходимости выбора
стр. 8

Если дом — не крепость
Обрушения зданий в России
стр. 8

Учет и контроль
Экономия на платежах
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Министры финансов «Большой восьмерки» (G8) пришли к выводу, что их страны демонстрируют признаки стабилизации, однако значительные риски и неопределенность сохраняются. В качестве подтверждения стабилизации ситуации приводятся восстановление фондовых рынков, сужение спрэдов, улучшение доверия предпринимателей и потребителей. В то же время, об устойчивом улучшении речи пока не идет. «Ситуация остается неопределенной и значительные риски для экономической и финансовой стабильности сохраняются», — говорится в коммюнике, принятом по итогам встречи министров финансов. Там также отмечается, что даже после того, как ВВП начнет восстанавливаться, безработица может продолжить рост. Страны G8 намерены максимизировать потенциал роста рабочих мест. Необходимо сохранять бдительность и убедиться, что доверие потребителей и инвесторов полностью восстановлено, а рост экономики поддерживается стабильными финансовыми рынками и сильными фундаментальными факторами.

Двигательный юбилей

«Пермским моторам» — три четверти века

Валерий Стольников,
Пермь — Москва

На минувшей неделе на Пермском моторостроительном комплексе прошли праздничные мероприятия, посвященные 75-летию производственного комплекса. Сами празднования выглядели достойным симбиозом традиционного исторического и нового рыночного. Общая тональность оказалась ностальгически-оптимистической. У предприятия — убедительное великое прошлое, непростое настоящее, но перспективное будущее. По крайней мере, потенциал для роста и развития проектов пермского двигателестроения (как в небесном, так и в наземном приложении) — убедителен и налицо. Время покажет, насколько сумели пермяки воплотить свои амбициозные планы, насколько помогли или помешали им это сделать многочисленные объективные и субъективные факторы. Хочется верить в успех и содействие.

Как утверждают сами пермяки, в истории «Пермских моторов» несколько дат можно считать днем рождения предприятия: 15 июня 1930 года начато строительство завода, 1 июня 1932 года учреждены цеха и отделы завода, 5 ноября 1932 года первые цеха введены в эксплуатацию, а 1 июня 1934 года был налажен серийный выпуск продукции. По существовавшей в советское время традиции, заложенной в 1944 году, отсчет истории предприятия велся с 1934 года. Так и повелось...

Надо ли говорить о том, насколько принципиально важны для отечественного двигателестроения, отечественного авиапрома, отечественной энергетики и отечественной газоперекачки произведения с маркой «сделано в Перми»? Есть ли смысл повторять самоочевидное, в том числе воздавая должное прежде всего качественным конструкторским особенностям этих двигателей? Надо ли доказывать право Перми именоваться столицей российского двигателестроения, где как нигде органично сочетаются разработка и производство, где создание, доводка и выпуск авиадвигателей стало просто местной «национальной идеей»?

Все это вещи исторически и ситуативно самоочевидные. И важно вот что: несмотря на перестроечные лихолетья и кризисные апперкоты, «Пермские моторы» сохранились не просто как производственно-технологический субъект, но как реальный высокотехнологичный резерв отечественной экономики. Сегодня главное — грамотно использовать этот резерв, встроить пермские потенциалы в векторы общего движения к пресловутой «экономике знаний», о которой пока еще куда больше говорят, нежели реально заботятся.

В этой связи совершенно не случайным выглядел тот факт, что центральным мероприятием празднования 75-летия стала конференция «Российское двигателестроение: перспективы развития в современном периоде». В конференции приняли участие замминистра промышленности и торговли РФ Станислав Наумов, гендиректор Объединенной двигателестроительной корпорации Андрей Реус, губернатор Пермского края Олег Чиркунов, замгендиректора «ОАК-гражданские самолеты» Сергей Гальперин, управляющий директор Пермского моторного завода Михаил Дическул, генеральный конструктор ОАО «Авиадвигатель» Александр Иноземцев, замначальника Департамента по транспортировке, подземному хранению и использованию газа ОАО «Газпром» Александр Шайхутдинов, ректор ПГТУ Василий Петров и многие другие. На конференции речь шла о достижениях, проблемах, задач и перспективах как отрасли в целом, так и Пермского двигателестроительного комплекса в ее контексте. При этом разговор был не по-юбилейному строгий и серьезный. То ли кризис сделал необходимым отставить на второе место собственно праздничную лингвистику, то ли участники понимали: в Перми можно говорить без скидок. Тем более, что в Органном зале Пермской филармонии (именно там проводилась конференция) собрался действительно весь высший цвет постсоветского авиационного двигателестроения. С одной стороны, это было признанием высокой роли Пермских моторов, а с другой — знак необходимости отраслевой консолидации и открытой готовности к ней.

Еще одним ключевым мероприятием празднования стало официальное открытие в пермском Сквере моторостроителей памятника Анатолию Солдатову — легендарному директору завода (работал в этой должности с 1942 года по 1953 год) и председателю Пермского совнархоза. Создателем памятника стал известный петербургский скульптор Борис Петров.

Вечером того же дня в городе проходили массовые народные гулянья, а в заводском ДК имени Анатолия Солдатова ветеранам и передовикам производства предприятий пермского двигателестроительного комплекса в связи с юбилеем вручали награды и подарки. Людям было радостно и комфортно. Праздник, как говорится, удался.

Высокие гости оценили искренность и народный размах пермского праздника

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Росстат пересмотрел оценку падения ВВП в первом квартале в худшую сторону — до 9,8% (ранее сообщалось о 9,5%). ВВП в январе-марте составил 8,48 трлн руб. (в рыночных ценах). Наибольшее падение в первом квартале зафиксировано в обрабатывающем производстве (-23,5% к тому же периоду 2008 года) и строительстве (-20,9%). Росстат также уточнил оценку роста ВВП в первом квартале 2008 года, повысив ее с прежних 8,5% до 8,7%.

Вторая волна

Банки готовятся к обострению кризиса

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «В ожидании «второй волны»? Ее участники считают, что новый виток кризиса затронет прежде всего банковский сектор, но развитие проблемных моментов уже не будет носить столь болезненный для экономики характер, как во время «первой волны».

Участники конференции разошлись в прогнозах по поводу перспектив развития второй волны кризиса. «Никаких спадов больше не будет. Мы уже достигли «дна», и сейчас наблюдаем адаптацию к сложившейся ситуации. Колебания на валютном рынке не скажутся на росте промышленности, безработицы и на состоянии банковской сферы», — заявил зампредседателя комитета ГосДумы по кредитным организациям и финансовым рынкам Анатолий Аксаков. «Скорее, речь идет о стабилизации наиболее чувствительных и волатильных индикаторов, таких как обменный курс, ставки денежного рынка, чистый приток капитала. Если говорить о более фундаментальных показателях (ВВП, промышленное производство, оборот розничной торговли), то ситуация пока только ухудшается, и признаков восстановления экономической активности пока нет», — возражает ведущий аналитик банка «Петрокоммерц» Дмитрий Харлампиев.

Главный экономист Фонда экономических исследований «Центр развития» Валерий Миронов обращает внимание на развитие негативных тенденций в экономике: «Ускорение темпов падения инвестиций, которые с января 2009г. падают по отношению к тому же периоду прошлого года даже в номинальном выражении — небывалая после кризиса 1998г. ситуация — может продолжиться, и при сохранении текущих (апрельских) тенденций сокращения номинального объема инвестиций и дефлятора инвестиций их падение по итогам года может приблизиться к 30% год к году». Он считает, что «только при условии заметного ослабления рубля по сравнению с текущими уровнями возможно говорить об удержании низких объемов импорта, о стабильном импортозамещении и улучшении динамики промышленности». Участники организованной «ФИНАМом» конференции согласны, что наиболее вероятен рост проблем в банковском секторе. «Со второй половины 2009 года следует ожидать обострения ситуации с погашением задолженности по кредитам. Это требует создания комплексных механизмов управления проблемной задолженностью, действующих не только у каждого отдельно взятого банка, но и банковской системы в целом», — считает г-н Аксаков. «Вообще, каждый дополнительный процент «просрочки» при неизменном объеме кредитного портфеля оборачивается потребностью в дополнительном капитале в объеме 50-55 млрд руб. Соответственно, следующий вопрос — как «докапитализироваться»?, — констатирует г-н Харлампиев.

Впрочем, он считает, что второй виток кризиса может пройти без больших потрясений: «Вопрос «будет/не будет» я бы сформулировал как «какие изменения в этой связи произойдут на рынке, какие возможны последствия» — определенно, консолидация банковского бизнеса, рост доли ТОП в основных сегментах рынка, сокращение прибыли, вероятно, убыток в отрасли по итогам 2009 года.

Наноэнергия солнца

Гендиректор РОСНАНО Анатолий Чубайс и председатель Наблюдательного комитета ГК «Ренова» Виктор Вексельберг подписали Договор об осуществлении инвестиций и прав участников в отношении создаваемого СП — крупнейшего в России производства солнечных батарей по технологии «тонких пленок». Объем финансирования составит 20,1 млрд руб.

Размер вклада ГК «Роснанотех» в уставный капитал составит 3,7 млрд руб. Кроме того, Корпорация предоставит совместному предприятию заемное финансирование в объеме 9,8 млрд руб. При этом доля ГК «Роснанотех» в уставном капитале совместного предприятия составит 49%. Группа компаний «Ренова» будет владеть 51% уставного капитала и отвечать за развитие бизнеса.

Завод по производству солнечных модулей будет размещен на территории промышленной площадки ОАО «Химпром», г. Новочебоксарск Чувашской Республики, проектной мощностью 1 млн солнечных модулей в год, что соответствует 120 МВт/год. Начало проекта запланировано на 3 квартал 2009 года, выход на проектную мощность ожидается в 4 квартале 2011 года. В 2015 году выручка компании ожидается в размере 10,3 млрд руб.

Особую значимость проекту придает создание на его базе крупного исследовательского центра. Центр будет работать над повышением эффективности солнечных модулейв сотрудничестве с Физико-техническим институтом им. Иоффе РАН. В производстве будут использованы новейшие мировые разработки в производстве «тонких пленок». В качестве базовой технологии планируется использовать технологию тонкопленочных фотоэлементов на основе микроморфного кремния.

Создание производства солнечных батарей полностью соответствует одной из стратегических задач РОСНАНО — реализации кластерных проектов, результатом которых должно стать создание конечных нанотехнологических продуктов, взаимосвязанных по технологии изготовления или последовательности в технологической цепочке. Такие проекты являются системообразующими для формирования новых инновационных отраслей российской экономики.

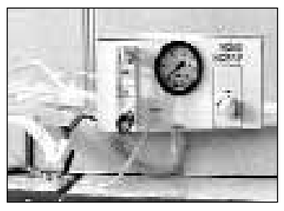
Ранее Наблюдательный совет РОСНАНО утвердил участие Корпорации в другом проекте из области солнечной энергетики — по созданию первого в России масштабного комплекса по производству поликристаллического кремния и моносилана, являющихся сырьем для производства солнечных батарей. Кроме того, реализация проекта по производству «тонких пленок» будет способствовать стимулированию вспомогательных производств, в частности, производства особо чистых технических газов и специального стекла на территории России.

Рынок солнечной энергетики бурно развивался в последние годы. По данным исследовательской компании «Lux Research» (США), общий размер рынка достиг в 2008 году $33,3 млрд, или около 5 ГВт. С 2001 года рынок в денежном выражении увеличился более чем в 11 раз. Рынок кремниевых тонкопленочных солнечных модулей в 2008 году оценивается в 0,6 ГВт, к 2012 году он увеличится до 2,4 ГВт, рост с $3,8 млрд до $8,6 млрд.

Основными рынками сбыта продукции СП станут Италия, Испания, Греция и Германия. В долгосрочной перспективе до 15% производимых солнечных модулей планируется направлять на российский рынок. Сбытом займется компания Avelar Energy Group (входит в ГК «Ренова»).

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

ТМК и РСПМ провели конференцию для более 100 крупнейших потребителей металла



УОМЗ расширяет поставки лечебного оборудования в страны Европы и Америки

КОРОТКО

Благотворительность Аэрофлота

Завершилась традиционная майская акция авиакомпании «Аэрофлот — российские авиалинии» для участников Великой Отечественной войны — «По местам боевой славы». Более трех тысяч ветеранов — фронтовиков, бывших узников фашизма, блокадников Ленинграда — воспользовались предоставленной Аэрофлотом возможностью бесплатного перелета в города Российской Федерации, а также в страны Западной Европы, СНГ и Балтии, куда летают самолеты авиакомпании. Больше всего бесплатных билетов — 1260 в период акции с 4 по 28 мая было выписано в Санкт-Петербурге. В Москве бесплатными билетами Аэрофлота воспользовались 825 ветеранов и 42 сопровождающих. В региональных представительствах Аэрофлота было выписано 2505 авиабилетов. Многие ветераны из регионов использовали бесплатные билеты для участия в праздничных мероприятиях в Москве и Санкт-Петербурге. В 2001 году Аэрофлот первым из российских перевозчиков ввел эту традицию — предоставлять ветеранам ВОВ возможность бесплатного перелета на своих рейсах. Участниками первой акции были более 3,5 тыс. человек. В 2008 году в рамках акции перевезено около трех тыс. ветеранов. Всего за эти девять лет бесплатными билетами «Аэрофлота» воспользовались более 30 тыс. ветеранов войны, блокадников Ленинграда, узников нацистских концлагерей.

Собрание акционеров Красного Сормово

В Нижнем Новгороде состоялось общее годовое собрание акционеров ОАО «Завод «Красное Сормово», входящего в состав Группы МНП. Акционеры утвердили годовой отчет, годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе отчет о прибылях и убытках ОАО «Завод «Красное Сормово» в 2008 году. Выручка от продаж завода за 2008 год составила — 4580902 тыс. руб. Прибыль от продаж — 117634 тыс. руб., чистый убыток — 130025 тыс. руб. Собранием принято решение не выплачивать дивиденды по обыкновенным и привилегированным акциям. Акционеры избрали также новый состав Совета директоров в количестве семи человек: Александр Бузаков (генеральный директор ОАО «Западный центр судостроения»), Сергей Вотинцев (генеральный директор ОАО «Волгоградский судостроительный завод»), Николай Жарков (генеральный директор ОАО «Завод «Красное Сормово»), Андрей Иванов (директор по судостроению Группы МНП), Вадим Малов (генеральный директор Группы МНП), Сергей Николаев (президент ЗАО «Управляющая компания «Социнвестгарант»), Александр Чистов (начальник управления ОАО «Западный центр судостроения»). Генеральным директором переизбран Николай Сергеевич Жарков.

Собрание также одобрило сделки (в том числе заем, кредит, залог, поручительство) между ОАО «Завод «Красное Сормово» и Внешторгбанком, Газпромбанком, Сберегательным банком РФ, ОАО «ВЭБ-лизинг», государственной корпорацией Внешэкономбанк, АК «Промторгбанком», ОАО Банк ВТБ, которые могут быть совершены в будущем в процессе осуществления Обществом хозяйственной деятельности, и в совершении которых имеется заинтересованность. Предельная сумма, на которую может быть совершены сделки со Сбербанком России — 5 млрд руб., с государственной корпорацией Внешэкономбанк — 2 млрд руб., с ОАО «ВЭБ-лизинг» — 3 млрд руб., с АК «Промторгбанк» — 2 млрд руб., с ОАО Банк ВТБ — 1,5 млрд руб.

Совещание по проекту SADE

В городе Делфт (Нидерланды) прошла первая отчетная встреча партнеров проекта SADE (Smart High Lift Devices for Next Generation Wings — «Умные высоконесущие устройства крыльев следующего поколения») 7-й Европейской рамочной программы. 26 мая ЦАГИ как лидер 4-го рабочего пакета, посвященного вопросам эксперимента, принял участие в заседании технической управляющей группы, в которую вошли координатор проекта и лидеры рабочих пакетов.

На обзорной технической встрече всех партнеров проекта обсуждались результаты, полученные участниками за первый год, и план дальнейшего проведения работ. Реализацией проекта SADE занимаются 13 научных центров из стран Евросоюза: DLR, Airbus-Deutschland, EADS-Deutschland, RWTH Aachen (Германия), CIRA, PAI (Италия), ARA, CU (Великобритания), FOI (Швеция), SMR (Швейцария), TUD (Нидерланды), VZLU (Чехия), — и России, которую представляет ЦАГИ.

Международная команда ученых исследует возможности увеличения несущих свойств крыла и снижения шума перспективного самолета на взлетно-посадочных режимах полета, а также совершенствования аэродинамических характеристик самолета на крейсерских режимах.

Специалисты ЦАГИ участвуют в комплексе теоретических и экспериментальных исследований по обоснованию выбора концепции умного адаптивного носка крыла и закрылка. Один из вариантов адаптивных кромок крыла основан на предложенных ЦАГИ селективно-деформируемых конструкциях, получивших за рубежом название SDS-конструкций и отмеченных золотой медалью Всемирного салона изобретений в Брюсселе. Институт является ответственным за один из важнейших этапов проекта — создание отсека крыла и его испытания в аэродинамической трубе Т-101, намеченные на 2012 год.

Жесткие тенденции

На ТАГМЕТе состоялась конференция металлотрейдеров

На Таганрогском металлургическом заводе (ТАГМЕТ) состоялась конференция металлотрейдеров, организованная ТМК и Российским Союзом Поставщиков Металлопродукции (РСПМ). В конференции приняли участие более 100 крупнейших предприятий — потребителей металла, среди которых «Уралчермет» (г. Екатеринбург), «ЮгМеталлСнаб-Холдинг» (г. Ростов-на-Дону), «МК «Промстройметалл» (г. Москва), «Металлинвест плюс» (г. Воронеж) и др.

Конференцию открыл заместитель генерального директора по маркетингу ОАО «ТМК» Сергей Билан. Участников конференции приветствовал управляющий директор ОАО «ТАГМЕТ» Николай Фартушный. Перед аудиторией с докладами выступили Президент РСПМ Александр Романов, директор по качеству ОАО «ТАГМЕТ» Александр Карнаух, директор филиала ЗАО «Торговый дом «ТМК» Александр Кузнецов, заместитель технического директора по технологии ОАО «ТАГМЕТ» Владимир Поярков и др. Обмен мнениями на конференции позволил участникам встречи оценить тенденции развития рынка металлопродукции в сегменте стальных труб — с точки зрения производства и потребления, как в регионе, так и в целом в России. В ходе визита на ТАГМЕТ делегация металлотрейдеров посетила трубопрокатный цех №2, где ознакомилась с работой единственного в России трубопрокатного комплекса с непрерывным станом Premium Quality Finishing (PQF), использующего трехвалковую технологию проката. Также гости побывали на участке термической обработки труб «Olivotto Ferre» и посетили отделение машины непрерывного литья заготовки.

Металлотрейдеры высоко оценили качество продукции ТАГМЕТа. На предприятии действует сертифицированная система менеджмента качества и высокотехнологичное оборудование для выплавки стали и проката труб, что позволяет достичь высокого качества и надежности труб. Завод производит широкий спектр трубной продукции, которая может удовлетворить запросы широкого круга потребителей различных отраслей — нефтегазового сектора, машиностроения, строительства и т.д.

Сбытовая политика ТМК на внутреннем рынке предусматривает, в том числе, активное взаимодействие и установление долгосрочных партнерских взаимоотношений с металлотредерами в регионах России. В настоящее время Компанией создана и успешно работает крупнейшая среди трубопроизводителей сеть официальных дилеров. В целях развития взаимодействия ТМК регулярно проводит встречи с метллоторговцами. Развитие дилерской сети, долгосрочные договоры и гарантированные поставки выгодны как для производителей, так и для металлотрейдеров.

Заявить о себе в России

IX Дни экономики Дюссельдорфа в Москве: перспективы налицо

Наира Креер

В трудный для экономики период необходимо особенно активно сотрудничать, продвигать проекты в области культуры и устанавливать личные контакты — именно это стало главным результатом Дней экономики Дюссельдорфа в Москве в этом году. Предприниматели уверены: Надежные взаимоотношения и сотрудничество повышают их шансы в России на длительную перспективу. Обербургомистр Эльберс заявил, что Дюссельдорф продолжает открывать путь на российский рынок для германских предприятий.

«Визит увенчался полным успехом, поскольку было продемонстрировано, что германские предприниматели готовы открыто противостоять кризису и продолжать работать над развитием экономических отношений. Только благодаря тому, что в прошлом эта связь никогда не прерывалась, предпринимателям и в нынешнем году удалось завязать ценные контакты с Правительством города Москвы», — заявил Обербургомистр Дюссельдорфа Дирк Эльберс, подводя итоги московского визита. Он отметил, что он как верховный представитель города Дюссельдорфа и впредь приложит все усилия, чтобы открывать германским предприятиям путь на московский рынок. Огромное значение он придает Москве как месту проведения промышленных выставок благодаря экономическому потенциалу и ориентации на экспорт.

Успешные переговоры

Делегация из города Дюссельдорфа, состоящая из 53 человек под руководством обербургомистра, посетила российскую столицу в связи с проведением IX Дней экономики Дюссельдорфа в Москве. В мэрии Москвы германские предприниматели представили свои проекты мэру Ю.М.Лужкову и членам Правительства Москвы и обратились с просьбами о поддержке. Мэр Лужков и обербургомистр Эльберс в ходе встречи подписали коммюнике о сотрудничестве в области культуры и создания парковых зон.

«Однако партнерство между Москвой и Дюссельдорфом не ограничиваются проектами в сфере экономики и культуры. Дюссельдорф и Москва просто поддерживают очень тесные отношения. Для России это альфа и омега: без хороших личных контактов здесь ничего не получится», — подчеркнул Эльберс после встречи со своим российским коллегой.

Ю.М.Лужком отметил, что в условиях кризиса, который сегодня переживает экономика, необходимо особенно активно искать новые решения и работать на перспективу. «Кризисы проще преодолевать сообща», — подчеркнул мэр. Он выразил надежду на продолжение переговоров с предпринимателями и дальнейшее успешное сотрудничество в Москве и Дюссельдорфе.

По мнению доктора Герхарда Эшенбаума, заместителя главного управляющего делами и руководителя внешнеэкономического отдела ТПП города Дюссельдорфа, «участие более четырех десятков предпринимателей в IX Днях экономики Дюссельдорфа в Москве подтверждает, что российский рынок продолжает представлять огромный интерес для бизнеса, несмотря на экономический кризис». Доктор Эшенбаум также отметил, что благодаря комплексной и многопрофильной структуре экономики Москва остается особенно перспективным партнером.

Прекрасной возможностью для многочисленных контактов и общения стал и традиционный Дюссельдорфский вечер, который посетили двести гостей — политиков, предпринимателей, деятелей культуры.

Промышленные выставки как основа экспорта

Промышленные выставки создают основу для контактов и приобретают особое значение в период кризиса для предприятий, ориентированных на экспорт. В этом члены делегации предпринимателей смогли убедиться лично на XIII выставке SHK, представляющей оборудование для отопления, вентиляции, кондиционирования, управления зданиями, а также сантехнику. Около 200 экспонентов из 17 стран мира представляли свои новинки на площади в 10.000 кв. м. После открытия Обербургомистром Дюссельдорфа Д. Эльберсом выставки, организованной компанией Messe Dusseldorf, В. Дорншайдт, Председатель совета директоров Messe Dusseldorf заявил в беседе с предпринимателями: «Энергоэффективность — основная тема выставки SHK — особенно актуальна для России. Еще раз мы смогли убедиться в том, что промышленные выставки представляют собой сейсмографы для отраслей и рынков. Мы на рынке с 1963 года и всегда были в этом уверены».

Г-н Дорншайдт также отметил, что активная деятельность Messe Dusseldorf в России всегда основывалась на твердой вере в российскую экономику и убежденности в необходимости присутствовать на здешнем рынке, особенно во время трудностей, связанных с кризисом.

В Москве появился новый Дюссельдорфский Парк

Новый Дюссельдорфский Парк в московском районе Марьино являет собой еще одно подтверждение партнерства Москвы и Дюссельдорфа. Мэр Москвы и обербургомистр Дюссельдорфа официально присвоили это название парку площадью 9,4 га и посадили в нем символический немецкий дуб. Обербургомистр Дюссельдорфа передал своему коллеге статую мальчика, крутящего колесо — традиционный символ Дюссельдорфа — которую дюссельдорфский художник Жак Тилли расписал видами столицы земли Северный Рейн-Вестфалия и ее достопримечательностей.

Кроме создания Дюссельдорфского парка, предусмотрена реализация ряда других проектов, например, партнерство между образовательным центром №1423 и одной из школ Дюссельдорфа. Образовательный центр, придающий особое значение лингвистической подготовке школьников, также возьмет шефство над Дюссельдорфским парком. Во время посещения школы Обербургомистр Эльберс в ходе театрализованного представления имел возможность увидеть, как учащиеся школы знакомятся с жизнью и творчеством Генриха Гейне.

Кроме того, в школе создан небольшой музей Дюссельдорфа. Обербургомистр от имени города Дюссельдорфа выразил готовность оказать поддержку музею и программе обмена с дюссельдорфскими школами, а также пригласил школьников лично познакомиться с Дюссельдорфом.

Культурный обмен до 2011 года

Сотрудничество между Москвой и Дюссельдорфом в области культуры продолжается, несмотря на трудный период в развитии экономики. В этом году особое внимание направлено на три проекта:

Выставка Музея Гете в Дюссельдорфе, посвященная 250-летию со дня рождения Фридриха Шиллера, которая пройдет в Пушкинском музее Москвы. Открытие запланировано на октябрь. В связи с годом Мендельсона Дюссельдорф пригласил московский камерный оркестр дать концерт в зале имени Роберта Шумана. Концерт должен состояться в ноябре в рамках Дней экономики Москвы. Департамент культуры Дюссельдорфа регулярно приглашает московских деятелей культуры в Дюссельдорф и финансирует их двухмесячное пребывание в этом городе. В завершение своего визита художники имеют возможность представить свои работы общественности в городском выставочном зале. «Мне особенно приятно, что в этом году в Москву впервые были приглашены два фотохудожника, получивших стипендию от московской стороны», — заявил руководитель Департамента культуры Дюссельдорфа Ханс-Георг Лоэ. Кроме того, в будущие годы будут реализованы совместные проекты в изобразительном искусстве, в области кино и музыки.

Перспектива 2010: юбилей Дней экономики

В будущем году Дни экономики Дюссельдорфа пройдут в Москве в десятый раз. Для того чтобы отметить этот юбилей, организаторы совместно с российскими партнерами подготовят специально отобранные проекты в области политики, культуры, спорта и экономики. При этом в центре Дней экономики находятся переговоры предпринимателей.

Однако Обербургомистр Эльберс подчеркнул, что для успешного развития отношений с Москвой в долгосрочной перспективе особенно важно подключить к работе представителей молодого поколения. «Мы намерены интенсивно расширять партнерство между Москвой и Дюссельдорфом. Юбилей демонстрирует, что мы уже добились значительных успехов. Но сейчас необходимо вместе подготовиться к будущим задачам, а это возможно лишь в том случае, если наши идеи получат поддержку молодежи».

Программу Дней экономики организует «Центр содействия экономическому сотрудничеству Германия-Россия» — частно-государственное партнерство, созданное городом Дюссельдорфом, Messe Dusseldorf GmbH, Торгово-промышленной палатой Дюссельдорфа и Германской Внешнеторговой палатой в России (АНК).

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Только вместе с приобретением опыта спустя определенное время пришло понимание, что свобода и ответственность — это два неразрывных понятия, а создание новой экономики и утверждение демократии требуют постоянной, каждодневной и очень трудной работы... Важно преумножать созданное нашими предками достояние, быть открытыми ко всему самому новому и передовому и на этой базе обеспечивать развитие страны на десятилетия вперед.

Нам сегодня приходится одновременно решать огромное количество задач и, несмотря на сегодняшние трудности, заниматься масштабной технологической модернизацией нашей страны, проводить качественные изменения в различных сферах нашей жизни. И чтобы достичь успеха, нам необходимо всемерно поддерживать тех, кто стремится к действительно лидерским результатам».

КОРОТКО

Внедрения на «Сухом»: союз ученых и производственников

Новосибирское авиационное производственное объединение им. В.П.Чкалова (НАПО) и Сибирское отделение Российской академии наук (СО РАН) подписали Программу совместных работ по разработке и внедрению прогрессивных методов обработки материалов и нанесению защитных покрытий. Она включает пять тем, по каждой из которых на авиазаводе разрабатываются технические задания с определением необходимых технологических условий и нормативов.

После обсуждения на техническом совете предприятия они будут передаваться в СО РАН. Для достижения практических результатов в каждом пункте программы предусмотрена отработка и сертификация технологий, создание промышленных установок и проведение испытаний.

Реализация программы совместных с СО РАН работ, практические результаты которой ожидаются уже в 2010-2011 г.г., будет способствовать внедрению в производство отечественных технологий, сокращению цикла сборки выпускаемой заводом авиационной техники, создаст дополнительные условия для повышения культуры производства и улучшения условий труда.

В настоящее время на новосибирском заводе «Сухого» продолжается реализация программы технического перевооружения, проводится реконструкция и модернизация оборудования, внедряются новые информационные технологии, закупаются высокопроизводительные станки. Все это позволит предприятию выйти на качественно новый уровень создания современной авиатехники.

НАПО им. В.П.Чкалова было основано в 1931 г. и является одним из крупнейших предприятий России по производству авиатехники. С 2002 г. входит в состав холдинга «Сухой». За время существования объединением выпущено около 29 тыс. самолетов различных типов. Сегодня здесь выпускаются новейшие истребители-бомбардировщики Су-34, производится ремонт и модернизация фронтового бомбардировщика Су-24М, изготавливаются отсеки для региональных пассажирских самолетов «Сухой Суперджет 100». Предприятие также участвует в программе компании по созданию истребителей пятого поколения.

Лечебное оборудование для Европы от УОМЗ

Весной 2009 года Уральский оптико-механический завод подписал контракт с польской компанией на поставку детских обогревателей. Соглашение было подписано с известной фирмой Empireum, одним из лидеров Восточной Европы по продажам неонатального оборудования. Специалисты польской компании дали высокую оценку новому прибору ОДН-1, разработанному на УОМЗ. Обладая обширной сбытовой и сервисной сетью, фирма Empireum займется продвижением детского обогревателя на польском рынке.

Столь стремительный выход абсолютно нового изделия на внешний рынок стал следствием новой маркетинговой политики УОМЗ. Если раньше продвижение нового изделия начиналось на территории России, то сегодня можно говорить о разнонаправленном подходе — продажи одновременно начинаются в России, странах СНГ, Европе и Северной Африке.

Базовым языком программного обеспечения всех новых изделий УОМЗ становится английский, который, по выбору клиента, дополняется любым другим национальным языком: русским, польским, немецким и т.д. Обогреватель для новорожденных ОДН-1 прошел испытания и получил международный знак CE, разрешающий поставки в страны Евросоюза.

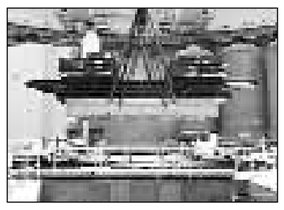
Непосредственно кампания по продвижению детского обогревателя ОДН-01 началось в ноябре 2008 года на выставке MEDICA в Дюссельдорфе, где специалистам — потенциальным покупателям был представлен опытный образец нового изделия, раскрыты его характеристики, выслушаны пожелания для доработки прибора при его внедрении в серийное производство. Результаты новой маркетинговой политики по продвижению гражданской продукции видны уже сегодня: наряду с продажами в России, можно говорить и об успехах на рынках стран Евросоюза.

РОСНАНО получила международный кредитный рейтинг

Агентство Standard & Poor's, по инициативе РОСНАНО, оценило международный кредитный рейтинг Корпорации. Рейтинговая служба агентства присвоила долгосрочный кредитный рейтинг «BB+» и рейтинг по российской шкале «ruAA+», прогноз — «негативный»». Такой прогноз по рейтингам Корпорации отражает прогноз по суверенным рейтингам Российской Федерации и будет зависеть от их динамики в будущем. Получение РОСНАНО рейтинга является продолжением политики Корпорации, направленной на повышение прозрачности системы взаимодействия с финансовыми институтами. Ранее в РОСНАНО уже были внедрены открытая процедура отбора банков для управления и контроля временно свободными и инвестируемыми средствами, а также казначейская система исполнения бюджета в проектных компаниях. Все это направлено на расширение возможности Корпорации по привлечению инвесторов, в том числе, кредитно-финансовых организаций к реализации инвестиционных проектов в наноиндустрии. При присвоении рейтингов РОСНАНО Standard & Poor's учитывало основные финансовые показатели Корпорации: доходы и расходы, уровень долговой нагрузки, инвестиционные планы, а также возможность получения финансовой поддержки со стороны Правительства РФ.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Искусство приходит на помощь борцам с мировым финансовым кризисом



Индийские поставки МК «Уралмаш» получили высокие оценки профильных специалистов

Время изменений

РУСАЛ ударил плакатом по кризису

Вера Курочкина

В РУСАЛе подведены итоги конкурса антикризисного плаката «Кризис — время изменений!», который проводился среди сотрудников на всех предприятиях ОК РУСАЛ. На призыв: Сегодня кризису бой объявляет компаний куча. / Но последнее слово всегда за тобой, ведь ты — металлург могучий. / Плаката острым языком выкорчуй издержек тысячу. / Всем покажи, как раздавить затрат змею гремучую! — откликнулись сотни работников, объединившихся в творческие коллективы и создавших около 400 плакатов.

В феврале текущего года в компании РУСАЛ была принята программа «Быть первым», которая направлена на сокращение расходов, оптимизацию производства, снижение себестоимости и укрепление позиции компании как самого эффективного производителя алюминия. Ее реализация дает существенные экономические результаты, в процесс сокращения издержек и снижения себестоимости продукции включился каждый работник компании. Этим можно объяснить популярность конкурса антикризисного плаката «Кризис — время изменений!».

В мае на предприятиях РУСАЛа были проведены заводские этапы конкурса, который призван повысить активность сотрудников в решении вопросов, связанных с сокращением издержек и неэффективных расходов. Около 400 творческих работ поступило на суд жюри из всех регионов России, где работают предприятия компании, а также из Украины и Армении.

«Результаты акции показали, что наши сотрудники обладают не только потрясающим талантом художников и самобытным креативом, но и тонким чувством юмора, неиссякаемым оптимизмом и способностью быстро реагировать на изменения, выступая в качестве инициаторов очень важных идей по оптимизации издержек, — отметила директор по связям с общественностью РУСАЛа Вера Курочкина. — Подобные конкурсы призваны стимулировать активность сотрудников и поддержать боевой дух наших трудовых коллективов. Сейчас на многих предприятиях организованы передвижные выставки поступивших на конкурс работ. Работает выставка плакатов и в центральной компании».

Помимо трех победителей призы получат авторы еще шести работ, отобранных комиссией для вручения специальных премий. С помощью голосования на корпоративном портале сотрудники определили плакат, который будет удостоен приза зрительских симпатий. Всем участникам финального этапа конкурса будут направлены благодарственные письма от руководства РУСАЛа.

Хороший отзыв

МК «Уралмаш» признана надежным поставщиком

МК «Уралмаш» получила отзыв Управления строительства на площадке АЭС «Куданкулам» ЗАО «Атомстройэкспорт», в котором дана высокая оценка оборудованию, изготовленному предприятиями корпорации. ОАО «Уралмашзавод» и ОАО НПО «ВНИИПТМАШ» рекомендованы как надежные партнеры, способные качественно и на высоком техническом уровне осуществлять разработку, изготовление и техническое сопровождение грузоподъемного оборудования для АЭС, такого как краны кругового действия грузоподъемностью 350/190+32т. Краны кругового действия были изготовлены для 1 и 2 блоков АЭС «Куданкулам» (Индия) Уралмашзаводом по проекту НПО «ВНИИПТМАШ» в 2004-2005 гг.

С момента пуска краны активно эксплуатируются при монтаже и транспортировке оборудования. В частности, они использовались для монтажа тяжеловесного оборудования в здании реактора — корпусов реактора, парогенераторов и компенсаторов давления. С помощью кранов выполнялись работы по монтажу, наладке и установке оборудования, требующего высокой степени точности наведения подвески крана при многократном выезде на заданную координату.

За время своей работы оба крана показали свою надежность — случаев отказов в работе не зафиксировано. Со стороны специалистов заказчика, эксплуатирующих и обслуживающих краны, неоднократно высказывались мнения об удобствах эксплуатации и имеющихся технических преимуществах конструкции крана разработки ОАО НПО «ВНИИПТМАШ».

Помимо двух кранов кругового действия МК «Уралмаш» поставляет для АЭС «Куданкулам» два крана эстакады, кран хранилища свежего ядерного топлива, две перегрузочные машины нового поколения МПС-В-412.

Машиностроительная корпорация «Уралмаш» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, промышленности строительных материалов и энергетики. Стратегия развития корпорации предусматривает создание машиностроительной компании мирового уровня, которая сможет комплексно обеспечивать потребности заказчиков в оборудовании. Производственные площадки Машиностроительной корпорации «Уралмаш» находятся в Екатеринбурге (Уралмашзавод) и Орске (ОРМЕТО-ЮУМЗ).

Согласованы заключения

К вопросу о ресурсе семейства самолетов Ту-204

В Центральном аэрогидродинамическом институте им. проф. Н.Е. Жуковского (ЦАГИ) продолжается работа по увеличению ресурсов и сроков службы отечественных самолетов. Специалисты ЦАГИ провели анализ материалов предоставленных ОАО «Туполев» и согласовали заключения по ресурсу конструкции семейства самолетов Ту-204. В соответствии с представленной документацией по модификациям самолетов Ту-204-100 и Ту-201-120 в заключении установлены сроки службы, равные проектным.

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики, аэроакустики, динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям. ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, разрабатываемых в российских ОКБ, и дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности и регламентирующих государственных документов.

Система поддержания летной годности по условиям прочности авиационной техники, созданная в 70-80-ые годы в ЦАГИ по заданию отрасли, является эффективной составной частью государственного контроля за летной годностью гражданских воздушных судов. Эта система охватывает все этапы существования воздушного судна от проектирования до списания. В ней участвуют институты, ОКБ, серийные заводы, а также эксплуатирующие и ремонтные предприятия гражданской авиации.

Бережливое производство

Новые технологии повышения эффективности

Ольга Скоробогатова, Екатеринбург

Екатеринбургский Завод радиоаппаратуры начал освоение технологий бережливого производства. Проект запущен на предприятии при участии «Центра Оргпром» на двух основных производствах — радиоэлектронной аппаратуры и жгутов. Внедрение процесса непрерывных улучшений преследует конкретные антикризисные цели.

Завод радиоаппаратуры в Екатеринбурге — предприятие с полувековой историей, производитель аппаратуры для нефтегазового комплекса, аппаратуры радиосвязи для Минобороны, комплектующих для автомобильной промышленности (филиалы в г.Камышлов и пос.Бутка Свердловской области). Дочерние компании завода предоставляют услуги местной телефонной связи, Интернета, IT-аутсорсинг, IT-консалтинг, услуги механообработки.

Сергей Новосельцев, генеральный директор ОАО «Завод радиоаппаратуры», уверяет: «Развитие бизнеса в условиях конкуренции, и особенно в период кризиса, требует постоянных изменений. Надо «затачивать» себя и компанию, чтобы решать вопросы конкурентоспособности. Если два года назад можно было развиваться за счет инвестиций — шел экстенсивный рост, то сейчас за счет дешевых кредитов или технического перевооружения обеспечить развитие проблематично. Нужны новые, малозатратные способы повышения эффективности.

Мы выбрали Lean production и запустили Лин-проекты на двух основных производствах. Если они будут успешны, распространим систему на весь завод. По опыту знаю, что за успех подобных начинаний ответственность несут не консультанты и не персонал, а первый руководитель предприятия. Думаю, что мы добьемся результатов, опыт других предприятий, вставших на путь бережливости, вселяет уверенность. Но мы понимаем, что это будет началом очень длинной работы по сокращению издержек, оптимизации производства и вовлечения всего персонала в процесс непрерывных улучшений».

В рамках Российской Лин Школы «Антикризисные решения бережливого производства», которая пройдет 23-25 июня в Екатеринбурге, состоится экскурсия на Завод Радиоаппаратуры. Она адресована в первую очередь новичкам — тем, кто только начинает постигать азы методологии Лин и хочет увидеть своими глазами, как на практике реализуются инструменты и насколько быстро можно получить первые результаты.

Участники ознакомятся с несколькими блоками Лин-программы, такими как организация потока единичных изделий, методы решения проблем, картирование потока создания ценности.

В программе Школы также конференция с участием руководителей компаний РусГидро, Тиккурила, КАМАЗ, Автозавод Урал, БЛ Групп, круглый стол по созданию и реализации программ эффективности и серия мастер-классов ведущих зарубежных и российских экспертов по бережливому производству.

СПРАВКА «ПЕ»: Центр Оргпром — ведущий российский провайдер услуг по освоению системы Лин (Бережливое производство, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов Оргпрома — Русал, КАМАЗ, ВСМПО-АВИСМА, АВТОВАЗ, РусГидро, Корпорация Иркут, Магнезит, Сибур-Русские шины, Philips и другие компании.
Центр Оргпром является организатором Российского Лин Форума (www.leanforum.ru), Российской Лин Школы (www.leanschool.ru), а также издает первый в России журнал о бережливом производстве «Вестник Лин»

Не ждать у моря погоды

Олег Сиенко: «Вопрос, как нам выходить из этой сложной ситуации, был похож на «пятилетку за ночь»

Олег Сиенко, генеральный директор ОАО «НПК «Уралвагонзавод»

Непростое положение, в котором оказался один из прославленных флагманов российской индустрии — ОАО «НПК «Уралвагонзавод» — беспокоит многих, и не только в отечественном машиностроении. Генеральный директор ОАО «НПК «Уралвагонзавод» Олег Сиенко рассказал о ситуации на заводе и слухах вокруг нее, поделился планами на будущее. По мнению главы предприятия, планы восстановления производства на крупнейшем машиностроительном заводе Урала выглядят вполне реалистичными. Публикуем интервью в сокращении.

— Олег Викторович, почти два месяца назад состоялось ваше назначение на должность генерального директора «Уралвагонзавода». С какими именно проблемами Вам пришлось столкнуться?

— О том, что Уралвагонзавод — это огромное предприятие с большим потенциалом с богатыми трудовыми традициями знаю, видимо, не только я, но знают и многие люди в стране. Здесь производили знаменитую Т-34, боевую машину, которая ковала нашу победу на полях сражений во время Великой Отечественной войны. Что такое УВЗ я прекрасно понимал, но с экономикой завода лицом к лицу столкнулся в конце прошлого года. Я просматривал документы, которые были предоставлены на правительственную комиссию, для того чтобы защитить госдотации. Экономические показатели, которые предоставил тогда менеджмент завода, не показывали на тот период времени настолько катастрофического финансового положения на предприятии. Баланс, который был предоставлен, отражал только 6 млрд убытков за прошедший год. Однако реальное положение дел на заводе мы смогли понять уже после глобальной ревизии активов и пассивов предприятия. И ситуация оказалась значительно сложнее.

Новое руководство предприятия приступило к работе 16 апреля 2009 года. На тот момент кредитные обязательства «Уралвагонзавода» по банковским процентам составляли 39 млрд руб. (в том числе и просроченные). В дополнение к этому 11 млрд руб. находились в залоге у «Рособоронэкспорта» в качестве гарантии поставок спецпродукции по линии военно-технического сотрудничества. Выходило, что предприятие находилось в дефолте! На следующий день после моего назначения, а именно 17 апреля, на заводе был аванс, а на счетах предприятия был ровно «ноль». Потому сразу начались трудности с выплатой денег работникам. Буквально под «честное слово» мы договорились с банками о том, чтобы нам предоставили около 600 млн руб., и за счет этого смогли выплатить налоги, выдали заработную плату и немного успокоили людей.

Сейчас мы смогли решить некоторые проблемы, хотя подписывать приказ о том, чтобы отправить в отпуска больше 20 тыс. человек — это очень трудное решение и это происходит впервые в моей жизни. Но мы понимали, что важнее рассказать работникам, какие у завода экономические проблемы, чем говорить, что все будет хорошо и обманом успокаивать людей. Вопрос, как нам выходить из этой сложной ситуации, был похож на «пятилетку за ночь». Ведь помимо всего нужно было готовить антикризисную программу, работать с банками-кредиторами, готовиться к государственным комиссиям, решать, как безукоризненно выполнить контракты по оборонзаказу и контракты по внешнеэкономической деятельности.

Одновременно на заводе нашлось много проблем, связанных с движимым и недвижимым имуществом, в частности, со станковым оборудованием. Оказалось, что на нашем производстве много станков, которые сдавались предприятию в лизинг некими компаниями. А на заводе создавалась иллюзия, что все это является собственностью предприятия и ему принадлежит. На самом деле это имущество принадлежало торговому дому, в котором завод на самом деле имел лишь 19% акций. Что такое 19%? Это пассажиры в вагоне поезда без права выхода. У завода не было никаких существенных механизмов влияния на управление этой компанией. Если взять баланс, то по прошлому году у завода получилось 6 млрд руб. убытков, а у этого торгового дома вышло 600 млн руб. прибыли. Здание представительства предприятия в Москве, как оказалось, также принадлежало не нам, а этой фирме. Такая же ситуация была и со зданием представительства в Екатеринбурге, притом в декабре прошлого года его успешно продали. Такое положение дел было невозможно терпеть. Мы посчитали, что это безобразие продолжаться дальше не может. И «очковтирательство», которое происходило на предприятии, должно рано или поздно закончиться. Как говорится: лучше ужасный конец, чем ужас без конца.

— Второго июня на собрании профсоюзных лидеров «Уралвагонзавода» было принято заявление о планирующихся акциях протеста против возможных массовых увольнений. Как вы это прокомментируете?

— Для меня заявления о возможных акциях протеста стало неожиданной новостью. Накануне майских праздников я провел встречу с руководителями профсоюзных организаций области, в том числе и с главой нашей профсоюзной организации Владимиром Красноруцковым. Все вместе мы обсудили многие сложные вопросы. Я рассказал о текущем состоянии дел. Мы договорились о взаимодействии и заранее условились, что все проблемы, в первую очередь связанные с социальными вопросами, будем обсуждать с самого начала их возникновения. Уже вошло в практику, что представитель нового руководства предприятия присутствует на заседаниях внутризаводских профсоюзных ячеек. Все вместе мы обсуждаем актуальные события, а руководство отвечает на злободневные вопросы. Потому заявление, которое было сделано от имени профсоюзов, повергло меня в шок. Тем более, что мы никогда не заявляли о том, что планируется уволить с завода 24 тыс. работников. Это невозможно даже с точки зрения нашего производственного процесса. Та фраза о сокращениях, приписываемая моему первому заместителю Борису Дубровскому, была абсолютно циничным образом вырвана из контекста некоторыми СМИ. Больше могу сказать: сегодня по производственному плану мы отзываем из вынужденных отпусков работников, что бы выполнить новые заказы, которые у нас появились.

– Но, тем не менее, тысячи людей, которые отправлены в вынужденные отпуска с сохранением 2/3 оклада — это тревожный факт и он был вправе взволновать профсоюзников?

— Если погрузиться в суть вопроса и знать подоплеку всех событий, можно понять, что, по сути, людей в вынужденные отпуска отправили не мы. Все это — последствия кризиса, в котором долгое время находилось предприятие. Чтобы понять причину этого действия, прежде всего нужно разобраться, почему это произошло и что будет дальше с трудящимися. И это самый животрепещущий вопрос. Потому что если людей отправили в отпуска, а не уволили, значит, есть надежда и есть перспективы их возвращения на работу. Но самое главное, что сегодня на предприятии нет задолженности по зарплатам и налогам, более того, нет ни одного человека, который бы оказался на улице. Вы должны понять, что на тот момент у завода не было ни денег, ни заказов, кредитов предприятию больше не давали, и мы просто не могли содержать такое количество полносменных работников. Но уже сейчас мы сокращаем количество отпускников, и этот процесс будет продолжен. Сейчас в отпусках осталось уже 17800 человек. Надеемся, что в ближайшее время большая часть работников вернется на свою работу, ведь только в июле заводу нужно выпустить 1000 единиц подвижного состава.

Благополучие завода зависит, в первую очередь, от его загруженности заказами. И хорошая перспектива есть. Мы остановили падение темпов производства, заключаем новые договоры. Конечно, некоторые проблемы остались — приходится заново выстраивать отношения с поставщиками, которым при прежнем руководстве прекратили переводить платежи. Например, с февраля предприятие не платило за энергию. Понятно, что если бы завод просто остановился, нас всех ждал бы полный дефолт.

— Ситуация на «Уралвагонзаводе» начинает налаживаться или говорить об этом пока рано?

— Приблизительно 70% трудящихся завода — это люди, которые занимаются выпуском подвижного состава для Российских железных дорог. Но у предприятия совершенно не было заказов в этом направлении и чтобы не допустить остановку завода, мы были вынуждены пойти на ряд мер. Во-первых, как я уже говорил это вынужденные отпуска. Во-вторых, мы начали сокращать все расходы. При этом в рамках производственного плана мы выпустили 170 цистерн. За месяц мы нашли неплохие заказы по производству подвижного состава и вернули на работу несколько тысяч человек. Мы планируем выпустить порядка 340-360 цистерн. А производственный план на июль — 500 цистерн и 500 полувагонов. И чтобы выполнить его, нам придется поработать в три смены. При этом мы с трудом успеваем доукомплектовывать заказы по ранее подписанным военным контрактам по линии Рособоронэкспорта. Хотя именно здесь мы имеем хорошие заказы и большую перспективу. Мы не имеем права ударить в грязь лицом. Стоимость прогнозных поставок — более $2 млрд. Хотя при этом мы по-прежнему испытываем колоссальные сложности с наличными деньгами и выплатой задолженности.

— РЖД является главным заказчиком нашей гражданской продукции. Как вы думаете, эта компания заинтересована в процветании «Уралвагонзавода»?

— Если рассматривать этот вопрос в ракурсе сегодняшнего экономического кризиса, то приходится констатировать, что сейчас для РЖД вопрос обновления подвижного состава — не самый насущный. В настоящее время железнодорожные перевозки упали до уровня 1996 года. Хотя еще год назад, когда налицо был стремительный рост транспортных услуг, когда экономика уверенно развивалась, руководство РЖД было заинтересовано в партнерстве с нашим заводом. Мы произвели 19 тыс. единиц подвижного состава и могли сделать еще столько же. И все это рынок перевозок смог бы «поглотить». Однако сегодня у РЖД появилось большое количество подвижного состава, который просто стоит и не приносит прибыли. Если бы Российские железные дороги планово утилизировали по старению часть подвижного состава, завод работал бы в нормальном режиме. Но мы все-таки надеемся, что РЖД получит от государства 20 млрд руб. на обновление своего транспортного парка, и тогда первым в очереди на этот заказ будет именно «Уралвагонзавод».

— Состоялась ваша встреча с представителями городской администрации, регионального отделения «Единой России», Законодательного собрания области. Каковы ее результаты?

— Я рассказал участникам совещания какая ситуация была на предприятии и что мы планируем делать в будущем, объяснил, почему руководство было вынуждено отправить людей в отпуска. Попросил всех присутствующих по возможности донести до людей реальное положение дел. У нас получился хороший, плодотворный диалог. И нам давно надо было собраться вместе, но, к сожалению, из-за нехватки времени это произошло лишь сейчас. Все участники встречи поддержали наши шаги по стабилизации ситуации на «Уралвагонзаводе». Меня спросили, почему я много времени провожу не на заводе, а в Москве. Но, к сожалению, в Нижний Тагил не хотят переезжать ни Министерство промышленности, ни Минобороны, ни Минэкономразвития, ни РЖД, ни Рособоронэкспорт, ни частные компании-перевозчики и банки. Приходится работать в столице, ведь все наши важные партнеры, властные органы, банки и деньги находятся в Москве. Сидеть в директорском кресле здесь в Нижней Тагиле и ждать «у моря погоды» в нынешней ситуации не по мне.

Беседовали Евгений Рошков и Иван Данилов, Пресс-служба ОАО «НПК «Уралвагонзавод»

SAP Форум 2009

Стратегии успеха в изменившемся мире

Юрий Соколов

В Москве прошел SAP Форум 2009. Он принял около 1500 гостей в Международном выставочном центре «Крокус Экспо». Участники SAP Форума 2009 узнали о том, как с помощью технологий можно достичь прозрачности и преуспеть в сегодняшних экономических условиях.

Сегодня предприниматели, кредиторы и инвесторы хотят получать ответы на интересующие их вопросы не через «пару недель», а практически мгновенно. То есть, прозрачность сегодня — это не только гарантия хорошей управляемости, но и условие привлечения инвестиций, создания позитивной репутации и, в конечном счете, показатель того, какое положение на рынке будет занимать компания в будущем. Традиционно Форум SAP проходит в более чем 70 городах, расположенных в 50 странах мира. За последние пять лет это международное мероприятие посетили более 240 тыс. гостей с тем, чтобы узнать, как решения SAP могут помочь компаниям любого размера, преодолев имеющиеся сложности, первыми увидеть новые возможности в изменяющейся ситуации на рынке, грамотно их использовать и, таким образом, более точно соответствовать ожиданиям своей отрасли и рынка в целом. В программе SAP Форума 2009 в Москве приняли участие такие компании-флагманы своих отраслей, как «Лукойл Оверсиз», «Сургутнефтегаз», СУЭК, МРСК, Волжская ТГК, «Северсталь-Ресурс», ОМК, КТРВ, Волжский и Синарский трубные заводы, Банк «Уралсиб», «Мегафон», «Евросеть», «Техносила», «Лента», «Нижфарм», «Роллтон», «Соллерс-Авто» и многие другие. В ходе мероприятия с докладами выступили Жозе Дуарте (Jose Duarte), президент и исполнительный директор компании SAP по региону Европа, Ближний Восток и Африка (регион EMEA) и Джон Шварц, член правления SAP AG, президент SAP Corporate Development and Ecosystem, главный исполнительный директор Business Objects SAP. Они рассказали о достижениях компании, а также о ее стратегии, перспективах и новых возможностях, которые открывает изменившийся мир.

«Ясный взгляд на бизнес вместе с SAP»

Одним из центральных событий Форума стал круглый стол под названием «Ясный взгляд на бизнес вместе с SAP», проведенный при участии Жозе Дуарте и Стива Цикакиса, а также представителей прессы и клиентов SAP СНГ. Представители компаний — клиентов SAP, среди которых Дмитрий Сергиенко, директор по ИТ и стратегическому развитию, «Волжская ТГК», Юрий Макаров, директор по развитию, «Меттлер-Толедо», Михаил Берман, директор департамента ИТ, «Национальные кабельные сети», Иван Глушков, директор департамента стратегического развития, «Нижфарм», Юрий Рощин, директор по ИТ, ОМК, Сергей Потапов, директор департамента информационных технологий «ПИК», поделились в рамках круглого стола своим опытом эффективного управления бизнесом и достижения прозрачности при помощи решений SAP.

Форум 2009 года позволил компании SAP «сверить часы» и вместе со своими клиентами и вместе взглянуть на перспективы ближайшего будущего. За прошедшие полгода был реализован целый ряд проектов внедрения SAP. Вот только некоторые примеры. В январе 2009 года УК «Альфа-Капитал», один из лидеров российского финансового рынка, анонсировала результаты успешного внедрения аналитической платформы SAP-Business Objects, а Банк «Уралсиб» объявил об успехах использования системы управления нормативно-справочной информацией (НСИ) на платформе SAP Netweaver (SAP MDM), которая позволяет аккумулировать данные из нескольких объединенных банковских систем.

Также в феврале этого года ОАО «Современный коммерческий флот», крупнейшая российская судоходная компания и один из ведущих мировых энергетических перевозчиков, объявила о начале проекта по внедрению решения на платформе SAP Business Objects, целью которого является обеспечение высшего менеджмента компании, а также функциональных руководителей и аналитиков оперативной и достоверной информацией из различных бизнес-систем предприятия для принятия эффективных управленческих решений. ОАО «Компания Юнимилк», ведущий российский производитель молочной продукции и детского питания, объявила начало внедрения информационной системы на платформе SAP. «Юнимилк» выбрала решение SAP Business All-In-One для розничной торговли, чтобы ускорить и интегрировать работу поставщиков и централизовать оперативную деятельность. Президентом ОАО «ЛУКОЙЛ» В.Ю.Алекперовым был подписал приказ о запуске в полномасштабную промышленную эксплуатацию «ИСУ ЛУКОЙЛ» на базе SAP.

ОАО СУЭК, крупнейшее в России угольное объединение, объявила о завершении проекта внедрения системы управления персоналом SAP ERP HCM. Внедрение этой системы проходило в два этапа. На этом этапе в соответствии с требованиями клиента, разработано проектное решение, которое было внедрено на 12 предприятиях СУЭК (включая управляющие и производственные). В рамках второго этапа было осуществлено тиражирование, итогом которого стал запуск решения SAP ERP HCM в 40 предприятиях СУЭК одновременно. Был использован принцип единовременного старта — этот подход является редкостью ввиду его сложности в российской и мировой практике. Российские производители автомобилей BMW, GM и KIA внедрили программное обеспечение SAP.

ЗАО «Меттлер-Толедо Восток», производитель и дистрибутор весового оборудования, а также аналитических и контрольных приборов для лабораторий и промышленности, совместно с компанией «ГазИнтех» объявили об успехах внедрения решения для предприятий малого и среднего бизнеса SAP Business One. В результате специалистам ГазИнтех удалось создать единую систему, которая позволяет оперативно получать согласованные данные по всем аспектам деятельности компании. Проанализировав свою деятельность в новой системе за 2007 год, «Меттлер-Толедо Восток» были приятно удивлены неожиданным повышением валовой прибыли по многим направлениям до 15%.

Начиная с прошлого года решение SAP NetWeaver MDM (SAP Master Data Management) активно и успешно используют компании России и СНГ из таких отраслей, как энергетика (ОАО «МОЭК», ОАО «МОЭСК», Концерн «Энергоатом»), добыча и переработка нефти и газа (ОАО «Татнефть», ОАО «Газпром» и ОАО «Сургутнефтегаз»), металлургия (ООО «ОМК-Сталь», «ЕвразХолдинг» и «Метинвест Холдинг» (Украина)) и финансы («Банк Уралсиб»).

Практические аспекты внедрения SAP

Большое внимание на Форуме было также уделено практическим особенностям применения бизнес-решений SAP. Так, гости Форума смогли принять непосредственное участие в процессе и увидеть собственными глазами, как можно внедрить SAP ERP за один час, а также каким образом можно сократить расходы на внедрение бизнес-решений. Компания «Пилот» провела демонстрацию готовности собственного комплексного решения «Pilot for Retail & Wholesale Distribution» на базе SAP Business All-in-One и оборудования Fujitsu Siemens Computers для средних и малых предприятий рынка розничной и оптовой торговли. Благодаря уникальному по объему функциональности решению и собственной методология внедрения компании «Пилот» смогла свести традиционное внедрение — большие сроки и стоимость — к минимуму. Все участники этой презентации смогли не только почувствовать себя в роли ключевых должностных лиц торгового предприятия, внедряющих SAP, но и пройти все этапы внедрения и увидеть реальные результаты проекта. По окончании презентации все гости получили сертификат участника акции «Внедрение SAP за час».

Спонсоры Форума SAP 2009

В этом году платиновым спонсором Форума стала компания «БДО Юникон» — ведущая национальная аудиторско-консалтинговая группа. «БДО Юникон» обладает одной из крупнейших в России практик по созданию систем управления на базе программных продуктов лидирующих мировых производителей. Более 12 лет продолжается сотрудничество БДО Юникон и SAP. За это время реализован ряд уникальных по своей масштабности и сложности проектов, обеспечивших клиентам группы реальное конкурентное преимущество. Проектная экспертиза БДО Юникон охватывает все основные сектора экономики. На сегодняшний день компанией разработано и внедрено более 400 собственных проектных и технологических решений. Несколько последних лет БДО Юникон признается «Лучшим сервисными партнером SAP». Золотым спонсором мероприятия выступила Accenture, крупнейшая международная компания, оказывающая услуги в области управленческого консалтинга, информационных технологий и аутсорсинга. Свыше 181000 сотрудников Accenture работают в 120 странах мира, из которых более 23,000 сотрудников являются специалистами в области внедрения SAP. Компанией Accenture было выполнено более 2100 SAP-проектов для ведущих мировых компаний и правительств.

Федеральная поддержка

Городам помогут сохранить и преумножить дороги

Татьяна Калинина

В текущем году российские города получат право льготного кредитования строительства и содержания автомобильных дорог. На эти цели в федеральном бюджете предусмотрено 25 млрд руб. Согласно правилам, утвержденным Российским Правительством, они могут быть выданы субъектам федерации под 3-3,5% годовых. 2,6 млрд руб. в рамках данной программы предусмотрены непосредственно на строительство, ремонт и содержание дорог внутри муниципальных образований.

Инициатива Правительства продолжает добрую практику федеральной поддержки дорожного строительства, начатую Владимиром Путиным в 2006 году. Тогда Президент предложил «предусмотреть в 2007 году дополнительные субсидии регионам в размере не менее 35 млрд руб. на строительство и модернизацию автомобильных дорог, включая и дороги в поселениях. Президент предложил и принцип, по которому «соответствующие средства должны распределяться между регионами с учетом численности населения и бюджетной обеспеченности». Поддержав предложение Президента, партия «Единая Россия» запустила партийный проект «Новые дороги городов «Единой России».

В результате в федеральном бюджете на 2007 году на ремонт муниципальных дорог в российских городах было выделено 20 млрд руб. Средства по этому проекту получило подавляющее большинство городов — областных центров субъектов РФ. На ремонт городских дорог в городах-миллионниках было выделено 13 млрд руб. Планировалось, что к 2011 году расходы на содержание федеральных автомобильных дорог должны поэтапно увеличиться до уровня, полностью обеспечивающего их поддержание в нормативном состоянии.

Сложная экономическая ситуация вынуждает правительство сокращать финансирование бюджетных проектов. В процессе исполнения федерального бюджета в 2009 году в русле реализации Программы антикризисных мероприятий Правительством РФ общий объем софинансирования из федерального бюджета на строительство, ремонт и содержание субъектовых и поселенческих дорог был сокращен на 44,4 млрд руб. Однако по настоянию депутатов-единороссов выпадающие суммы были частично возмещены в соответствии с Законом «О Федеральном бюджете на 2009 год». В Закон была внесена поправка, позволяющая регионам получить в виде бюджетных кредитов под 1/4 часть учетной ставки ЦБ РФ до 25 млрд руб.

Подробности данной программы были озвучены на специальном мероприятии, которое проведено ВСМС совместно с «Единой Россией» в Москве в середине июня. В нем приняли участие 51 мэр из столиц субъектов Российской Федерации и руководство Федерального дорожного агентства.

Невзирая на то, что российская экономика в кризисе и федеральный бюджет испытывает трудности, проект сохранен, — сказал на встрече секретарь президиума Генерального совета партии «Единая Россия» Вячеслав Володин, — в течение года города получат дополнительные денежные средства на развитие дорожной сети».

При формировании проекта закона «О федеральном бюджете на 2009 год» Правительством РФ были поддержаны предложения депутатов фракции «Единая Россия» в Госдуме в части увеличения объемов финансирования дорожного строительства, ремонта и содержания автомобильных дорог.

В результате на реализацию федеральной целевой программы «Модернизация транспортной системы России на 2002-2010 годы», реконструкцию федеральных автомобильных дорог и софинансирование дорожных объектов капитального строительства в субъектах РФ и муниципальных образованиях было предусмотрено дополнительно 70 млрд руб. Постановлением Правительства РФ от 26.05.09 №453 подтверждены Правила предоставления из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ бюджетных кредитов на 2009 год. Распределение этих кредитов (до предельного уровня) между регионами принято в начале июня Рабочей (трехсторонней) группой по совершенствованию межбюджетных отношений.

«Для нас крайне важно, чтобы эта программа заработала уже в ближайшее время, — отметил Вячеслав Володин. — Поскольку время, когда можно строить и ремонтировать дороги ограничено».

По словам руководителя Федерального дорожного агентства Российской Федерации Анатолия Чабунина, опыт реализации в предыдущие годы программы поддержки дорожного строительства в российских городах оказался не совсем удачным. Многие города оказались не готовы к такому счастью. Деньги были запланированы, но у муниципалитетов не оказалось надлежащим образом оформленной проектно-сметной документации. Были проблемы с освоением средств. «Надеюсь, опыт подействовал и сегодня все готовы к тому, чтобы реализовать проект в полном объеме», — отметил Чабунин. В нынешнем году Фонд поддержки дорожного строительства сокращен с 20 млрд руб. до 12 млрд руб. Однако при этом по инициативе партии «Единая Россия» в бюджете предусмотрена сумма в виде 25 млрд руб. бюджетного кредита, который будет на льготных условиях выделяться регионам конкретно на развитие дорожной сети. Города также могут поучаствовать в распределении данных средств.

По словам главы дорожного Федерального агентства, «средства данного фонда будут направлены в первую очередь на компенсацию секвестированных федеральных целевых программ. В дорожной отрасли таких существует пять: Модернизация транспортной системы на Юге России, в Забайкалье, на Дальнем Востоке, Курилах и Калининградской области. Руководство соответствующих субъектов получает право за счет средств кредитного фонда оформить бюджетный кредит на три года примерно под 3-3,5% годовых. «Это очень приличные условия», — отмечает Чабунин.

«Бюджетный кредит городам будет предоставляться, к сожалению, по остаточному принципу, — добавляет глава Федагенства. — Это делается намеренно, чтобы не срывать ввод в эксплуатацию уже начатых серьезных инфраструктурных объектов». В результате общая сумма бюджетного кредита, которая относится к бюджетному посланию, 2,6 млрд руб. При этом у губернаторов остается право, получив средства по ФЦП по модернизации транспортной системы, направить на город, по сути, любую сумму. Как в виде кредита, так и в виде субсидии.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

АвтоВАЗ снизил продажи автомобилей в январе-мае 2009 года на 47%

Президент АвтоВАЗа Борис Алёшин заявил о том, что компания снизила продажи автомобилей в январе-мае 2009 года на 47%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «Мы оцениваем данную новость как негативную, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Принимая во внимание тот факт, что в январе-мае 2008 года было произведено 321,1 тыс. автомобилей, объем продаж за аналогичный период 2009 года снизился до 170,2 тыс. автомобилей. Учитывая подобную динамику производства, АвтоВАЗ может и не произвести запланированные 475 тыс. автомобилей в 2009 году».

ВТБ планирует увеличить кредитный портфель на 10% в 2009 году

ВТБ в материалах для годового общего собрания акционеров сообщил, что рост кредитного портфеля в долларовом выражении может составить более 10%. Также ВТБ открыто признал, что не стремится наращивать кредитный портфель на 2% в месяц, как рекомендовало Правительство РФ для госбанков.

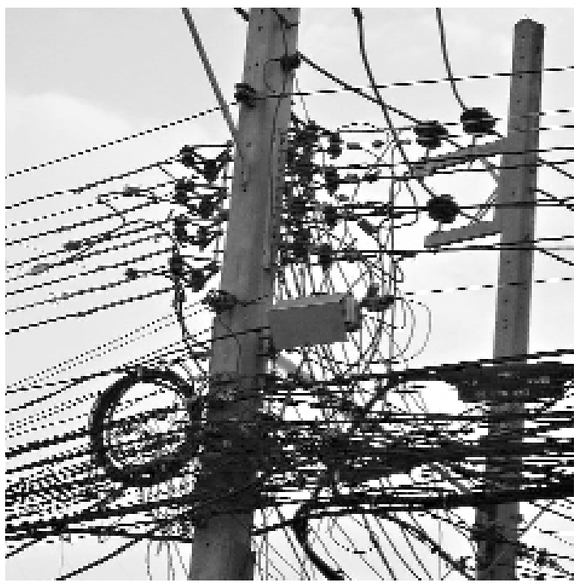
«Мы позитивно оцениваем данную информацию, так как умеренный темп роста кредитного портфеля в будущем позволит улучшить его качество, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В условиях кризиса рост кредитного портфеля на 10% в долларовом выражении является высоким показателем. По нашим оценкам, такой рост будет соответствовать увеличению кредитного портфеля на 19,8% в рублевом выражении. Наши прогнозы — рост кредитного портфеля на 9,6% в долларовом выражении — практически совпали с ожиданиями менеджмента».

Схема получения контроля над ТГК-11 компанией Интер РАО проясняется

Интер РАО намеревается получить долю СУЭК в ТГК-11, которая составляет 26% УК, в обмен на долю в Кузбассэнерго (ТГК-12) в размере 18,6% УК, находящуюся на балансе ФСК. Доля ФСК в Кузбассэнерго будет куплена Интер РАО у ФСК. Поскольку цена пакетов акций в ТГК-11 и Кузбассэнерго сопоставима, то денежной доплаты не потребуется.

После закрытия данной сделки у СУЭК будет 62,2% УК в Кузбассэнерго. Увеличение доли в уставном капитале Кузбассэнерго потребует выставления миноритарным акционерам компании обязательной оферты. Поскольку сделка между СУЭК и Интер РАО будет представлять собой обмен пакетами, то цена оферты будет рассчитана как средневзвешенная цена акций Кузбассэнерго за полгода, предшествующего сделке.

«С учетом того, что за последние полгода котировки акций Кузбассэнерго выросли на 108%, средневзвешенная цена за полгода будет ниже рыночных котировок, — утверждает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли. — Интер РАО в результате сделки получит 26% УК ТГК-11, и до тех пор, пока она не закроет сделку с Роснефтью по покупке пакета последней в ТГК-11, 30% — барьер, требующий выставления обязательной оферты — не будет превышен. Мы считаем, что данная новость умеренно позитивно отразится на котировках акций Кузбассэнерго».



ММК планирует увеличить загрузку мощностей

По информации агентства Металл-Курьер, Магнитогорский МК планирует запустить доменную печь №8 (92 тыс. т в месяц) в середине июня. Таким образом, с июня 2009 года в простое будет находиться только одна доменная печь (№1, 105 тыс. т в месяц). При этом прогнозируемый в июне выпуск чугуна на предприятии составляет 696 тыс. т, что всего лишь на 8% меньше аналогичного показателя 2008 года. Планируемый ввод в строй печей может являться подготовительным этапом перед запуском в июле стана горячего проката «5000» (1,5 млн т в год) и агрегата полимерных покрытий (200 тыс. т в год), говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов: «Кроме того, увеличение загрузки производственных мощностей ММК должно привести к улучшению экономической эффективности работы предприятия, что является позитивным сигналом для фундаментальной стоимости компании».

Снижение спроса

Тепловая и электро генерация под влиянием кризиса

Константин Рейли,
аналитик ИК «ФИНАМ»

Кризис оказал негативное влияние на сегмент тепловой генерации, отразившись в снижении спроса на электроэнергию. Кроме того, не были скорректированы тарифы энергетических компаний на 2009 год. Учитывая, что указанные факторы могут отрицательно повлиять на реализацию инвестпрограмм, власти могут предоставить энергетикам некоторые преференции. В кризисных условиях внимание инвесторов в сегменте тепловой генерации сосредоточено на трех факторах: динамика энергопотребления, цены на электроэнергию и корректировка обязательных инвестиционных программ с учетом новых реалий.

Энергогенерация переживает не лучшие времена

С момента начала активной стадии кризиса энергопотребление в России снижается. Соответственно, снижается спрос на продукцию генерирующих компаний. Снижение потребления и выработки электроэнергии может существенно отличаться в различных объединенных энергосистемах, границы которых совпадают с границами соответствующих федеральных округов. В итоге, объем производства ОГК и РусГидро, станции которых располагаются в нескольких объединенных энергосистемах, в меньшей мере зависит от ситуации в конкретной объединенной энергосистеме, чем у ТГК.

При снижении спроса на электроэнергию в наибольшей мере страдает объем производства ОГК, поскольку их станции (ГРЭС) загружаются по команде диспетчеров после атомных, гидро- и тепловых мощностей, генерирующих одновременно электроэнергию и тепло (ТЭЦ). Темпы снижения производства электроэнергии станциями ОГК могут оказаться существенно выше, чем снижение в среднем в объединенной энергосистеме.

9 апреля на заседании Правительства РФ были представлены новые прогнозы по энергопотреблению, которые оказались существенно ниже старых. По прогнозам Правительства РФ, темп роста энергопотребления сможет вернуться на докризисный уровень лишь к 2012 году.

Тарифы электроэнергетических компаний на 2009 год не были скорректированы Федеральной службой по тарифам в декабре 2008 года, в отличие от тарифов других естественных монополий. Тем не менее, в рамках антикризисной программы Правительство с 2010 года будет сдерживать рост тарифов естественных монополий по сравнению с ранее запланированным графиком. Масштабы данного сокращения окончательно не ясны, но вице-премьер Шувалов заявил в конце апреля, что при принятии тарифных решений на 2009 год нужно учитывать экономический рост и думать о развитии России, а снижение тарифов энергокомпаний может негативно отразиться на реализации инвестиционных программ энергетиками. Это говорит о том, что энергетикам могут сделать некоторые преференции.

Однако в конце апреля в прессе был опубликован предварительный проект нового прогноза роста цен и тарифов естественных монополий Минэкономразвития на 2009-2012 годы, который предполагает значительно более низкую индексацию тарифов, чем прежний проект. Окончательный вариант прогноза должен быть утвержден в конце мая.

Возможное снижение темпа роста тарифов теплогенерирующих компаний в 2010-2011 годах будет оказывать менее значительное влияние на их финансовые показатели, поскольку компании смогут продавать около 70% продукции по нерегулируемым ценам с 1 января 2010 года. С 2011 года электроэнергию по тарифам будет покупать только население.

С начала 2009 года наблюдается снижение конкурентных цен в первой и второй ценовой зоне, которое связано со снижением спроса, особенностей водности рек и средней температурой наружного воздуха. В настоящее время конкурентные цены на электроэнергию характеризуются высокой волатильностью. С учетом водности рек, по данным на апрель 2009 года, цены в первой ценовой зоне превысят уровень 2008 года, в то время как во второй ценовой зоне может сложиться обратная ситуация.

9 апреля на заседании Правительства РФ были рассмотрены инвестиционные программы компаний энергетического сегмента, контролируемых государством. В частности, было принято решение по сокращению объема ввода генерирующих мощностей. Мотивацией к снижению объема вводов послужили изменения прогнозов относительно энергопотребления и ряд других факторов, вызванных кризисом.

Тем не менее, затем министр энергетики выступил с заявлением о необходимости пересмотра договоров на предоставление мощности, которые подписали частные инвесторы при покупке генерирующих компаний. В этих договорах прописаны сроки, место и спецификация строительства новых мощностей. В новых договорах на предоставление мощности должны быть учтены новые условия, в которых приходится работать генерирующим компаниям.

Мы считаем, что в итоге решение о сокращении объема ввода энергомощностей частными энергокомпаниями будет принято, поскольку в случае реализации инвестиционных программ в запланированном ранее объеме в ряде регионов возникнет профицит мощностей. При этом бремя по их содержанию ляжет на плечи всех потребителей электроэнергии.

Прогнозирование

Снижение товарных рисков

Ярослав Кабаков,
ректор АНО
«Учебный центр «ФИНАМ»

Снижение товарных рисков позволяет компаниям осуществлять прогнозирование производственной деятельности. В зависимости от рыночной конъюнктуры и специфики бизнеса, предприятие может хеджировать риски постоянно или по ситуации.

Товарные риски чаще возникают у производственных предприятий. Всегда есть вероятность, что сырье подорожает, а произведенный продукт станет дешевле (если на него упадет спрос). Чтобы обезопасить бизнес, можно использовать инструменты хеджирования. Прибегать к ним стоит только в том случае, если есть неблагоприятный прогноз по ценам на сырье и продукцию, так как постоянное хеджирование рисков может дорого стоить предприятию. Но если ваша компания находится в постоянно меняющихся условиях, то можно хеджировать товарные риски постоянно: при таком подходе появится возможность прогнозировать производственную деятельность.

Если есть неблагоприятный прогноз цен на сырье, то их можно «заморозить» на какое-то время. Фьючерсные контракты можно заключать не на само сырье, а на некоторые однородные товары (главное, чтобы была зависимость цен). Например, еще летом нефть дорожала. Авиационный керосин (цена на него зависит от цены на нефть) — один из видов сырья для авиаперевозчиков. Расходы на топливо являются одной из значительных статей затрат авиакомпаний. Застраховаться от растущих цен авиакомпании могут путем покупки фьючерса на нефть. Если цены на нефть будут расти, то компания хотя и будет нести большие издержки по основной деятельности, но сможет их компенсировать за счет доходов по фьючерсному контракту. Однако если цены на нефть пойдут вниз, то все будет с точностью до наоборот: в связи с падением цен на нефть издержки авиаперевозчика сократятся, но эффект от сокращения издержек будет нивелирован убытками по фьючерсному контракту. Получается, что авиаперевозчик может зафиксировать удобный для себя курс нефти. Аналогичным образом можно снизить риски неблагоприятного изменения цен и на другие виды сырья и продукции.

Сельхозпредприятие может застраховаться от возможного снижения цен на продукцию, используя фьючерсные контракты. Ситуация на бирже показывает, что рынок частично разделяет ожидания компании по поводу высокого урожая, и фьючерсы на пшеницу торгуются на уровне 6200 руб. за тонну. Если компания заключает фьючерсный контракт на поставку пшеницы, то доставка зерна со всеми дополнительными издержками и биржевыми сборами составит не более 500 руб. с тонны. Производителя это устраивает, и он начинает операцию хеджирования. Урожай пшеницы ожидается больше 20 тыс. т, поэтому компания продает фьючерсных контрактов на 20 тыс. т по цене 6200 руб. за т. Для заключения сделки потребуется залог (так называемое гарантийное обеспечение) — для сделок с зерном он примерно равен 7% от объема сделки. После исполнения поставки по контракту залог возвращается производителю. Гарантийное обеспечение — это еще один важный момент хеджинговой сделки, и нужно учитывать, сколько средств придется отвлечь из оборота для обеспечения хеджа.

В результате проведенных операций сельхозпроизводитель зафиксировал свой доход примерно на уровне 5700 руб. с тонны (6200 руб. за тонну по контракту — 500 руб. с тонны за доставку и биржевые сборы). И если цены на пшеницу, как компания и прогнозировала, действительно упадут, то предприятие ничего не потеряет. Конечно, если цены вопреки прогнозу вырастут, то компания не сможет заработать больше. Но главное в проведенной операции другое: производитель обеспечил себе выгодную цену, минимизировал риски и повысил прогнозируемость своего бизнеса.

НОВОСТИ

Аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов считает, что прогнозируемая менеджментом Норникеля прибыльность операций в первом полугодии связана с восстановлением рынков цветных металлов и консервацией убыточных зарубежных предприятий, что является позитивным знаком для акционеров компании.

Гендиректор Норникеля охарактеризовал текущую ситуацию в бизнесе компании

Владимир Стржалковский, гендиректор Норникеля, рассказал о прогнозах компании на ближайшую перспективу. Компания планирует возвращение к прибыльности операций уже в первом полугодии 2009 года, при этом крупных списаний по неоперационной деятельности в 2009 году не ожидается. Обладая конкурентными преимуществами по издержкам, Норникель закладывал в бюджет консервативные прогнозы по ценам на металлы, среднее значение которых с начала 2009 года оказалось выше расчетных величин. Рентабельности операций Норникеля способствует и консервация австралийских активов. По словам гендиректора компании, при текущих ценах на цветные металлы функционирование австралийских активов убыточно. Одновременно с этим, компания пока не планирует введение в строй данных объектов. Г-н Стржалковский отметил, что африканские предприятия сейчас работают в безубыточном режиме. Ожидается, что Норильский никель сократит размер долга в 2009 году, при этом компания, по расчетам менеджмента, должна успешно справиться с погашением обязательств в 2009 году. Выпуск рублевых облигаций или новый выкуп акций компания не планирует. Выручка Норникеля в 2009 году, по прогнозам менеджмента, составит $7,5-8 млрд, EBITDA — $1,8-2 млрд. Вопрос о продаже ОГК-3, по словам г-на Стржалковского, снят с повестки дня до момента выработки консолидированного решения между акционерами и государством.

Татнефть планирует привлечь кредит на $1-1,5 млрд до конца июля

По заявлению генерального директора Татнефти Шафагата Тахаутдинова, компания планирует привлечь синдицированный кредит от ряда зарубежных банков на сумму от $1 млрд до $1,5 млрд в ближайшие два месяца. Заинтересованность Татнефти в крупном кредите заявлялась менеджментом еще с начала этого года. Однако до последнего времени не объявлялась информация о конкретных сроках и о том, на какой стадии находятся переговоры по кредиту. Основной целью привлекаемого кредита является финансирование строительства нового НПЗ компании в Нижнекамске. На данный момент Татнефть является самой крупной из российских нефтедобывающих компаний, у которых нет собственных НПЗ. При собственной годовой добыче Татнефти в 26 млн т, мощность будущего НПЗ планируется на уровне 7 млн т уже в 2010 году с последующим удвоением этой мощности. Привлечение кредита будет напрямую влиять на возможность выхода компании на проектную мощность переработки в следующем году.

Стоит отметить, что именно проблема нехватки финансирования стоит сейчас перед Татнефтью особенно остро. Чтобы не прерывать финансирование строительства НПЗ до момента получения кредита, компания решила приостановить ввод новых нефтехимических мощностей в Нижнекамске, который был запланирован на этот год. Кроме того, уже известно, что компания готова выставить свои будущие экспортные поставки нефти в качестве обеспечения по кредиту, что должно существенно снизить процентную ставку.

«Мы ожидаем, что новость позитивно отразится на котировках акций компании, однако наибольший рост котировок ожидается после того, как договоренность о кредите будет достигнута, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Шансы Татнефти на привлечение кредита в заявленных объемах и сроках достаточно высоки. От переработки собственной нефти компания должна получить значительно большие выгоды, чем в среднем по отрасли, так как в настоящий момент качество нефти компании сильно уступает другим компаниям, что ограничивает рентабельность. Вследствие этого компания сможет сгенерировать достаточный денежный поток, чтобы не только обслуживать свой долг, но и обеспечить себе дальнейшее развитие переработки».

Газпром впервые с начала года зафиксировал рост спроса на газ

По заявлению зампреда правления Газпрома Александра Медведева, сделанного 8 июня, компания впервые с начала года зафиксировала рост спроса на природный газ со стороны европейских потребителей. Темп роста назван не был, однако уже по названным признакам можно судить о том, что тенденция к падению спроса на газ может быть переломлена в ближайшее время. Если тенденция действительно сменится на возрастающую в течение ближайшего месяца, можно ожидать, что падение добычи газа Газпромом за 2009 год упадет не более чем на 10-12%, полагает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «До сих пор европейские потребители газа существенно ограничивали импорт газа из-за сравнительно высоких цен. При этом значительно повысилась нагрузка на подземные хранилища газа (ПХГ), которые на данный момент заполнены только наполовину. Для того чтобы обеспечить подготовку к зимнему сезону, необходимо заполнить их полностью. Крайним сроком начала заполнения ПХГ является конец лета, в противном случае Европа может быть не готова к зиме. Однако, как показывают данные Газпрома, Европа готовится приступить к восполнению запасов газа в ПХГ уже с третьего квартала. Решение европейских стран к пополнению запасов в ПХГ в третьем квартале, окажет существенную поддержку как продажам газа, так и добыче Газпрома».

ФАС подготовила предложения по перераспределению

9 июня Федеральная антимонопольная служба (ФАС) подготовила предложения по перераспределению роялти за Транссибирские перелеты иностранных авиакомпаний, которые получает в настоящее время Аэрофлот. Поскольку суть роялти заключается в компенсации Аэрофлоту выпадающих доходов по причине того, что иностранные компании самостоятельно осуществляют транссибирские перелеты, ФАС предлагает их перераспределять между российскими авиакомпаниями, которые осуществляют международные перевозки. В качестве одного из механизмов рассматривается вариант получения Аэрофлотом роялти, а затем будет осуществляться дальнейшее перераспределение.

Данная новость может негативно отразиться на акциях Аэрофлота, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «По нашим оценкам, предлагаемый ФАС вариант может быть технически реализован без проблем. Размер роялти, который получает Аэрофлот, оценивается в $300 млн, что превышает ожидаемый размер чистой прибыли по итогам 2008 года. Таким образом, роялти являются важнейшим источником поддержания рентабельности компании. Кроме того, их снижение может привести к замедлению темпов реализации инвестиционной программы по обновлению авиапарка, что является одним из главных конкурентных преимуществ авиакомпании».

Факел «зажжен»

МРСК Центра и Приволжья: комплекс подстанции

10 июня 2009 года в Рязани ОАО «МРСК Центра и Приволжья» осуществило ввод в эксплуатацию первого пускового комплекса ПС 220 кВ «Факел» совокупной трансформаторной мощностью 200 МВА. Инвестиции в данный проект составили около 600 млн руб. Новая подстанция — крупнейший инвестпроект, такая масштабная реконструкция с применением новейших технологий в регионе проведена впервые за последние 40 лет.

Ввод в эксплуатацию первого пускового комплекса подстанции 220 кВ «Факел» — знаковое и для ОАО «МРСК Центра и Приволжья», и для Рязанской области событие, и даже своеобразный ответ кризису. Данный объект рязанцы ждали с нетерпением, ведь реконструкция этого питающего центра позволит не только повысить надежность электроснабжения существующих потребителей Рязани, но и даст возможность для подключения новых потребителей и привлечения в регион новых инвестиций, расширения возможностей региона. Таковых у подстанции «Факел» немало, все они имеют важное значение для социально-экономического развития Рязанской области: это и жилые микрорайоны, и коттеджные поселки, и новые производства, и культурно-досуговые, торговые объекты.

Благодаря вводу этого объекта город получит 120 МВт дополнительных мощностей (для сравнения — подключение крупного завода требует 20-30 МВт) и избавит его энергосистему от перегрузок как минимум на ближайшие несколько лет. Обновленная подстанция станет частью рязанского энергокольца, в которое войдут также подстанции «Дягилево» и «Вожа», что значительно повысит надежность работы электросетевого комплекса и качество электроснабжения потребителей Рязанского энергоузла.

Заместитель председателя правительства Рязанской области Александр Ревякин, выступая на церемонии открытия, назвал подстанцию «Факел» символом обновленной энергетической отрасли региона, поскольку она «открывает новые возможности для развития промышленного производства и частного бизнеса, подстанция даст новый импульс для реализации приоритетных федеральных и областных проектов, обеспечит высокий уровень качества поставляемой электроэнергии». По словам Александра Ревякина, «расширение подстанции будет способствовать привлечению в регион инвестиций, поможет в создании новых рабочих мест, что особенно актуально в период кризиса».

Работы по расширению подстанции 110 кВ «Факел» с переводом на напряжение 220 кВ велись с лета 2008 года. На площади в 4 гектара специалистами была выполнена ошиновка ОРУ-110 кВ, а также монтаж и наладка современного высоковольтного оборудования — автотрансформатора мощностью 200 МВА напряжением 220 кВ, выключателей ВГТ-220 и 110 кВ. Смонтированы трансформаторы напряжения и современные, более надежные и экологичные элегазовые трансформаторы тока 220 и 110 кВ, аккумуляторная батарея и разъединители, ограничители перенапряжения 220 и 110 кВ. Дистанционное управление подстанцией будет осуществляться с помощью автоматизированной системы управления технологическими процессами (АСУТП) — только первые 2-3 месяца после ввода на подстанции будут дежурить 1-2 сотрудника. Далее обслуживающему персоналу с удаленного диспетчерского пункта доступна вся телеметрическая информация о состоянии, рабочих и аварийных параметрах и исправности оборудования подстанции. Кроме того, в целях безопасности и для постоянного контроля работы оборудования на территории энергообъекта будет вестись видеонаблюдение с помощью 20 камер, которые помогут отследить, как оборудование управляется по телекомандам в режиме реального времени.

В ходе церемонии открытия, генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгений Ушаков сообщил: «Для МРСК Центра и Приволжья это — один из самых крупных инвестпроектов. Реконструкция ПС 220 кВ «Факел» ведется в рамках соглашения о взаимодействии с Правительством Рязанской области, и наша компания считает своим долгом выполнять в срок все взятые на себя обязательства. Ввод в промышленную эксплуатацию подстанции намечен на сентябрь этого года, то есть уже в ОЗП 2009-2010 гг. Рязань войдет с удвоенным запасом надежности. Уверен: наше сотрудничество с руководством региона и в дальнейшем будет конструктивным и созидательным».

Осмотр подстанции почетными гостями

Кроме того, Евгений Ушаков еще раз подтвердил, что существующие финансовые и экономические трудности в стране не заставят компанию свернуть начатые инвестпроекты. И в ближайшее время МРСК Центра и Приволжья завершит строительство и реконструкцию еще ряда значимых энергообъектов в других регионах, чтобы выйти из кризиса подготовленными к возрастающим нагрузкам и обеспечить запас прочности электросетевого комплекса.

Заместитель генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — директор филиала «Рязаньэнерго» Владимир Скориков, также участвовавший в открытии, отметил, что реконструкция питающего центра «Факел» велась в соответствии с современными нормами проектирования, с соблюдением всех требований к охране окружающей среды и с использованием только самых современных технологий и материалов. В ходе своего выступления Владимир Скориков поблагодарил руководителей подрядных организаций (ЗАО «Интертехэлектро», ЗАО «Донэлектромонтаж») за качественное выполнение строительных, монтажных и наладочных работ на подстанции в самые короткие сроки.

Успешная реализация этого проекта еще раз подтверждает, что переход филиала «Рязаньэнерго» на RAB-регулирование, которое состоялось 1 января 2009 года — правильный и своевременный шаг. Внедрение новой модели тарифообразования — это привлечение инвестиций, достаточных для строительства и модернизации сетевой инфраструктуры, один из объектов которой — подстанция 220 кВ «Факел».

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, а также в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся: 262,187 тыс. км ЛЭП и кабельных линий, 58155 трансформаторных подстанций 6-35/0,4 кВ, 557 распределительных подстанций 6-10 кВ, 1541 подстанций 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 27,92 тыс. МВА. Компания входит в тройку лидеров среди МРСК по размеру выручки за 2008 год.

Продолжая совершенствовать

«Фирма ОРГРЭС» представила новые разработки

Виктория Бехтерева

Филиал ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — «Фирма ОРГРЭС» продолжает работу по совершенствованию эксплуатации и рационализации электростанций, котельных, электрических и тепловых сетей, разработке нормативной документации отрасли. В этом году специалисты ОРГРЭС проводят работы на объектах энергетики компаний «Интер РАО ЕЭС», СО ЕЭС, ТГК, ОГК, ФСК ЕЭС, «РусГидро» и региональных энергокомпаний.

ОАО «Инженерный центр ЕЭС» создано в 2001 г. Компания является одним из лидеров в области энергетического инжиниринга в России. С мая 2008 г. входит в группу компаний ЕСН.

Специалисты филиала «Инженерного центра ЕЭС» активно участвуют в разработке и освоении новых видов энергетического оборудования. На проходящей в Москве Всероссийской конференции «Реконструкция энергетики — 2009» компания представила новых разработки, повышающие надежность работы высоковольтных линий электропередачи. С докладом на данную тему выступила Рамзия Каверина, начальник Центра инжиниринга воздушных линий электропередачи (ЦИВЛ) «Фирмы ОРГРЭС».

ЦИВЛ занимается вопросами повышения надежности работы высоковольтных линий электропередачи и ее элементов: фундаментов, опор, проводов, газотросов и линейной арматуры. Центр располагает единственным в России стендом для испытания опор ВЛ всех типов и габаритов.

Р.Каверина в своем выступлении рассказала, что за последние 10 лет ЦИВЛ для линий электропередачи разработаны с использованием новых материалов и технологий элементы ВЛ, повышающие надежность воздушных линий электропередачи в целом. В частности, Центр является разработчиком и изготовителем ограничителей гололедообразования и колебаний на одиночных проводах и грозозащитных тросах, гасителей пляски для расщепленной фазы проводов, унифицированных гасителей вибрации. Разработаны и выпускаются поддерживающие подвесы (взамен многороликовых) для сталеалюминиевых и стальных проводов на промежуточных опорах переходов ВЛ через водные преграды, внутрифазные дистанционные демпфирующие глухие распорки. «Фирма ОРГРЭС» является единственным изготовителем нетрадиционного светоограждения переходных опор ВЛ через водные преграды и со-разработчиком автоматизированной системы диагностики гололедных нагрузок на ВЛ.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Инженерный центр ЕЭС» управляет ОАО «Институт Гидропроект» — одной из ведущих компаний в мире в области гидроэнергетики и водохозяйственного строительства. В состав ОАО «Инженерный центр ЕЭС» входят филиалы — «Институт Теплоэлектропроект», «Фирма ОРГРЭС», «Нижегородский Теплоэлектропроект», «Дирекция строящихся Ивановских ПГУ», имеющие почти вековой опыт успешной работы и сотни проектов, реализованных в России и за рубежом, многие из которых являются уникальными инженерными разработками в своей области.

Приморская зима

Энергетики оценивают сезон как успешный

Павел Якушев

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемой Приморского края» (Приморское РДУ) подвел итоги прохождения осенне-зимнего периода (ОЗП) 2008/2009 года в своей операционной зоне.

Прохождение ОЗП предприятиями электроэнергетики Приморского края оценивается как успешное. Об этом заместитель директора Приморского РДУ Владимир Пацев заявил на заседании регионального штаба по обеспечению надежности энергоснабжения потребителей Приморского края, посвященного подведению итогов прохождения приморской энергосистемой ОЗП 2008/2009 года и подготовке к следующему осенне-зимнему периоду. «Прошедшую зиму мы пережили без существенных технологических нарушений. В первую очередь это связанно с хорошей подготовкой всех энергокомпаний региона к осенне-зимнему периоду», — сообщил он. Подготовка и прохождение ОЗП в Приморье находилась под особым контролем со стороны Системного оператора, поскольку Приморский край был отнесен Министерством энергетики России к регионам с высокими рисками прохождения максимумов энергетических нагрузок в осенне-зимний период 2008/2009 года (РВР). Причиной отнесения региона к РВР стала недостаточно развитая сетевая инфраструктура, ограниченная пропускная способность линий электропередачи между северной и южной частями Приморья. При этом собственные генерирующие объекты в южной части энергосистемы обеспечивают только половину необходимой потребителям электрической мощности.

В рамках подготовки к ОЗП 2008/2009 года установленная мощность станций юга Приморского края была увеличена на 122 МВт (с 962 до 1089 МВт) за счет ввода мобильных газотурбинных электрических станций (МГТЭС) и реконструкции действующих электростанций с применением новых технологий. Также обеспечению надежности работы энергосистемы при прохождении ОЗП 2008/2009 года способствовало своевременное проведение всех запланированных ремонтов сетевого оборудования.

Особое внимание Владимир Пацев уделил вводу двух мобильных газотурбинных электрических станций общей установленной мощностью 45 МВт на площадке Владивостокской ТЭЦ-1. «В эту зиму МГТЭС стали очень действенным инструментом обеспечения надежности в руках диспетчерского персонала РДУ. При любой нештатной ситуации у нас был резерв, который мы разворачивали буквально в течение семи минут. Это позволило не допустить ограничения потребителей даже в достаточно сложных режимных ситуациях», — отметил он. При прохождении осенне-зимнего периода 2008/2009 года максимум нагрузок приморской энергосистемы был зафиксирован в декабре 2008 года на уровне 2050 МВт, тогда как при прохождении ОЗП 2007/2008 года максимум нагрузок был достигнут в январе 2008 г. и составил 2180 МВт. По словам Владимира Пацева, это связанно как со снижением спроса на электроэнергию со стороны крупных потребителей, так и с более теплой зимой 2008/2009 года: прошедшая зима стала первой с 1998 года, когда в регионе не наблюдался рост потребления электроэнергии, а среднемесячные температуры в ОЗП 2008/2009 года были на 2-3,5°С выше, чем в ОЗП 2007/2008 года.

Говоря о подготовке к предстоящему осенне-зимнему периоду, Владимир Пацев отметил, что успешное прохождение следующей зимы будет зависеть от полноты реализации энергокомпаниями их инвестиционных и ремонтных программ. В частности, для обеспечения надежности энергоснабжения энергодефицитного юга Приморского края необходимы ввод подстанции 500 кВ Владивосток, реконструкция подстанций 220 кВ Широкая, Береговая-2 и Спасск, а также установка на Партизанской ГРЭС турбогенератора, который увеличит располагаемую мощность станции на 50 МВт.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» **«Региональное диспетчерское управление энергосистемы Приморского края»** обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах Приморского края. В управлении и ведении Приморского РДУ находится 5 электростанций установленной мощностью 2,556 МВт, протяженность линий электропередачи 110-500 кВ составляет 5424 км.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» **«Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока»** обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны Востока России, в которую входят Приморский и Хабаровский края, Еврейская автономная область, Амурская область, южная часть республики Саха (Якутия) и Восточный район Читинской области. Операционная зона ОДУ Востока занимает территорию 910 тысяч кв. км, на которой проживает 4,7 млн человек. В ведении ОДУ Востока находятся 18 электростанций общей установленной мощностью более 9 тыс. МВт, протяженность линий электропередачи 110-500 кВ превышает 21,4 тыс. км.

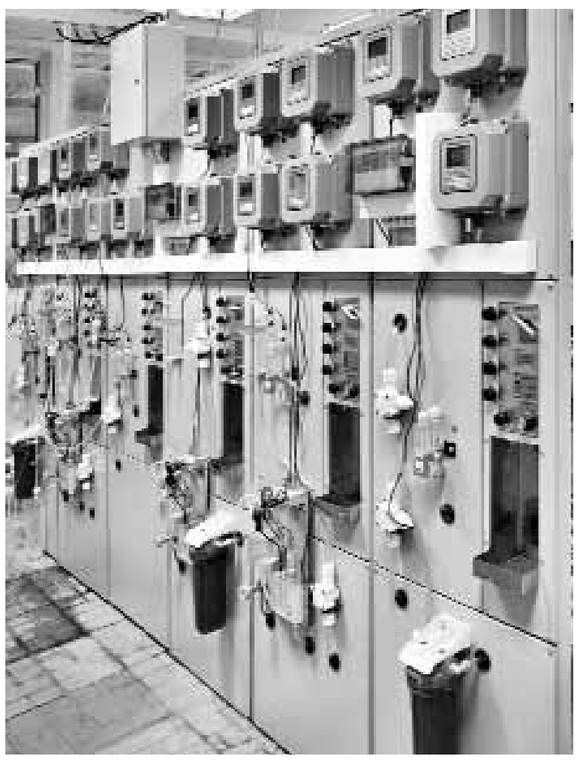
Пробный пуск

Каширская ГРЭС завершает подготовку 3-го энергоблока

Каширская ГРЭС завершает подготовку к пробному пуску третьего энергоблока. Об этом говорилось на заседании Центрального пускового штаба по техническому перевооружению 3-го энергоблока электростанции. Комплексными пуско-наладочными работами охвачено 100% оборудования энергоблока. Объем инвестиций в проект оценивается в 11,1 млрд руб. Строительство ведет генеральный подрядчик — ЗАО «Кварц-Западная Сибирь».

Котлоагрегат 3-го энергоблока уже прошел пароводокислородную отмывку (ПВКО), на которую было затрачено около 40 т кислорода. Испарительная часть котла отмыта водой температурой 390 градусов. Расход воды составлял 220-250 т в час. Перегревательная часть котла продувалась паром под давлением в 40 атмосфер на больших скоростях. Температура острого пара составляла 420 градусов.

В итоге все внутренние поверхности котлоагрегата были очищены и покрыты защитной окисной пленкой, что обеспечит долговечную и надежную работу поверхностей нагрева котлоагрегата. Показатели водно-химических анализов соответствуют требованиям правил технической эксплуатации, и можно считать эту часть энергоблока практически готовой к работе.



На текущую неделю Штаб поставил следующие задачи: восстановление тепловой схемы котлоагрегата после проведения ПВКО, завершение монтажа автоматизированной системы управления технологическими процессами (АСУ ТП), газовоздушного тракта (ГВТ) по обоим корпусам котлоагрегата, а также завершение работ по системе автоматического регулирования турбины (САР).

Реализация проекта по техническому перевооружению третьего энергоблока Каширской ГРЭС мощностью 330 МВт направлена на повышение надежности функционирования энергосистемы московского региона. После пуска нового блока установленная мощность Каширской ГРЭС увеличится и составит 1910 МВт.

Третий энергоблок включен в договор о предоставлении новой мощности на оптовый рынок. Основным топливом для вновь сооружаемого блока будет кузнецкий уголь, резервное топливо — газ, растопочное топливо — мазут.

На третьем энергоблоке применены самые современные технологии по обеспечению технико-экономической эффективности, надежности, в том числе, по обеспечению регулирования реактивной мощности и напряжения в электрических сетях. Опыт проектирования, строительства и эксплуатации третьего энергоблока станет хорошей базой при техническом перевооружениях энергоблоков 300 МВт на электростанциях РФ.

СПРАВКА «ПЕ»: Каширская ГРЭС имени Г.Кржижановского в городе Кашира Московской области, на берегу Оки, построена в 1922 годах под личным контролем В.И.Ленина по плану ГОЭЛРО. На момент ввода в строй станция (12 МВт) была второй по мощности среди всех электростанцией Европы.

Стандарты безопасности

«ЮГК ТГК-8»: корпоративная политика как она есть

В ОАО «ЮГК ТГК-8» введены в действие стандарты Политики ОАО «ЛУКОЙЛ» в области промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды в XXI веке. На ее реализацию в 2009 году будет направлено более 130 млн руб.

В рамках перехода на корпоративные стандарты Группы «ЛУКОЙЛ» в ОАО «Южная генерирующая компания ТГК-8» введена новая политика в области промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды. Данная программа разработана в соответствии с требованиями российского законодательства и международного стандарта ISO 14001 и спецификации OHSAS 18001. Ее приоритетными задачами является обеспечение безопасных условий труда работников, защиты здоровья персонала компании и населения, проживающего в районах деятельности ОАО «ЮГК ТГК-8», а также сохранение благоприятной окружающей среды.

Новая политика обеспечивает эффективное планирование и реализацию природоохранных мероприятий, защиту работников компании и населения от последствий техногенных происшествий, сохранность жизни и здоровье персонала при выполнении трудовых функций.

«Это позволит нам внедрять наиболее прогрессивные разработки, а также использовать опыт основного акционера ОАО «ЛУКОЙЛ», — отметил начальник отдела промбезопасности Сергей Левченко.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Южная генерирующая компания ТГК-8» основано 22 марта 2005 года. Входит в Группу «ЛУКОЙЛ». В 2008 году, после завершения структурной реформы РАО «ЕЭС России», Группа «ЛУКОЙЛ» консолидировала контрольный пакет акций ОАО «ЮГК ТГК-8» и стала основным акционером компании. В состав ОАО «ЮГК ТГК-8» входит 13 ТЭЦ, 2 ГРЭС, 4 ГЭС и 39 котельных на территории Краснодарского и Ставропольского краев, Астраханской, Волгоградской и Ростовской областей, а также Республики Дагестан. Установленная электрическая мощность ЮГК ТГК-8 составляет 3263,8 МВт, тепловая — 12,346 тыс. Гкал-час.

Перспективы СМ

Развитие промышленных территорий

Алина Карпиченко

ОАО «Силовые машины» и компания Colliers International (Санкт-Петербург) объявляют о завершении первого этапа разработки концепции редевелопмента промышленных территорий, принадлежащих энергомашиностроительной компании.

В рамках договора, заключенного в феврале 2009 года, компания Colliers International (Санкт-Петербург) проанализировала потенциал редевелопмента следующих земельных участков, используемых сейчас под производство: площадка филиала «Ленинградский Металлический завод» площадью 42,2 га по адресу: Свердловская наб., д. 18, лит. Н; площадка филиала «Электросила» площадью 7,2 га по адресу: Московский пр., д.137 и площадью 31,5 га по адресу: Московский пр., д. 158; площадка филиала «Завод турбинных лопаток» площадью около 8 га по адресу: ул. Седова, д. 11.

Перечисленные участки «Силовые машины» планируют освободить в рамках программы вывода промышленных мощностей из центра Санкт-Петербурга в поселок Металлострой Колпинского района.

Правительство Санкт-Петербурга признало строительство нового завода энергетического оборудования ОАО «Силовые машины» стратегическим инвестиционным проектом. Ранее Правительство Санкт-Петербурга выделило компании в поселке Металлострой три земельных участка общей площадью около 180 га на проведение изыскательских работ. Результатом следующих этапов работ станет предложение вариантов использования территорий «Силовых машин», повышающих стоимость участков, и разработка финансовой модели проекта. Также в числе задач — организация конкурса по выбору проектных мастерских и сопровождение архитектурно-планировочной концепции.

По словам генерального директора ОАО «Силовые машины» Игоря Костина, несмотря на нынешние экономические условия строительство нового производственного комплекса, оснащенного самым современным оборудованием, является одним из основных направлений стратегического развития компании. «Крайне важно в период строительства нового завода сохранить действующее производство, выполнить все заказы, которые есть, и поддерживать в рабочем состоянии исторические площадки», — подчеркнул Игорь Костин.

«Все участки, используемые в настоящее время «Силовыми машинами» в производственных целях, имеют огромный потенциал для развития всех типов коммерческой и жилой застройки. На Западе есть множество примеров, когда на месте промышленных территорий возводятся живописные кварталы, где комфортно жить, престижно работать, где есть обширные рекреационные и торговые пространства для проведения досуга, — комментирует Борис Юшенков, генеральный директор компании Colliers International (Санкт-Петербург). — Для Colliers International большая честь работать с таким знаковым проектом, каким является редевелопмент территорий «Силовых машин». Это возможность принять участие в формировании нового архитектурного облика города, включая набережную Невы».

Colliers International — ведущая международная консалтинговая компания, предоставляющая услуги в области коммерческой недвижимости. Сегодня компания Colliers International насчитывает свыше 11 000 сотрудников, работающих в 293 офисах 61 страны мира, в том числе на территории СНГ и стран Балтии. Colliers International сотрудничает с международными и российскими корпорациями, оказывая консультационные услуги при аренде и продаже офисных, торговых и складских помещений, консультационные услуги в области гостиничной недвижимости, услуги по оценке и управлению объектами недвижимости, анализ инвестиционных проектов и многое другое. Colliers International является членом Американской Торговой Палаты и Международного Совета Торговых Центров. Colliers International является обладателем профессиональной премии в области коммерческой недвижимости Commercial Real Estate Saint Petersburg Awards 2008 и почетного звания «Консультант года».

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), Электросила (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), НПО ЦКТИ (1927), Энергомашэкспорт (1966), а также ООО «Силовые машины — завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 57 странах мира.

Одобрение проекта

Группа Е4 расширяет Новгородскую ТЭЦ

Владимир Нерюев

ЗАО «Е4-СибКОТЭС», входящее в ОАО «Группа Е4», получило положительное заключение государственной экспертизы по проекту «Расширение Новгородской ТЭЦ газотурбинной установкой ГТЭ-160 с паровым котлом-утилизатором, работающим на существующую турбину ПТ-60-130/13».

Поставщиком газовой турбины единичной мощностью 160 МВт с генератором Т3ФГ-160-2МУ3 выступит ОАО «Силовые машины», парового двухконтурного котла-утилизатора типа П-137 паропроизводительностью 223 т/ч — ОАО ИК «ЗИОМАР». В качестве основного и резервного топлива принят природный газ. В настоящее время в соответствии с проектом Е4-СибКОТЭС на станции ведутся строительные работы. Генеральным подрядчиком строительства установки выступает ОАО «Новгородэнергосервис». Ввод в эксплуатацию нового энергоблока позволит практически в два раза увеличить установленную электрическую мощность станции: потребность Великого Новгорода в электроэнергии будет удовлетворена полностью, Новгородской области — на 70%. Расширение станции ведется в рамках стратегии развития ОАО «ТГК-2». Пуск нового оборудования намечен на 2010 год.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа Е4 — инжиниринговая компания полного цикла, основанная в 2006 году путем объединения в своем составе лучших российских и зарубежных игроков рынка. Общее количество сотрудников — 25000 высокопрофессиональных специалистов. Компания предлагает уникальные инжиниринговые решения для тепловой и атомной энергетики, металлургии, химической и нефтегазовой отраслей, ЖКХ и госсектора.

Сочи получит уникальную ТЭС

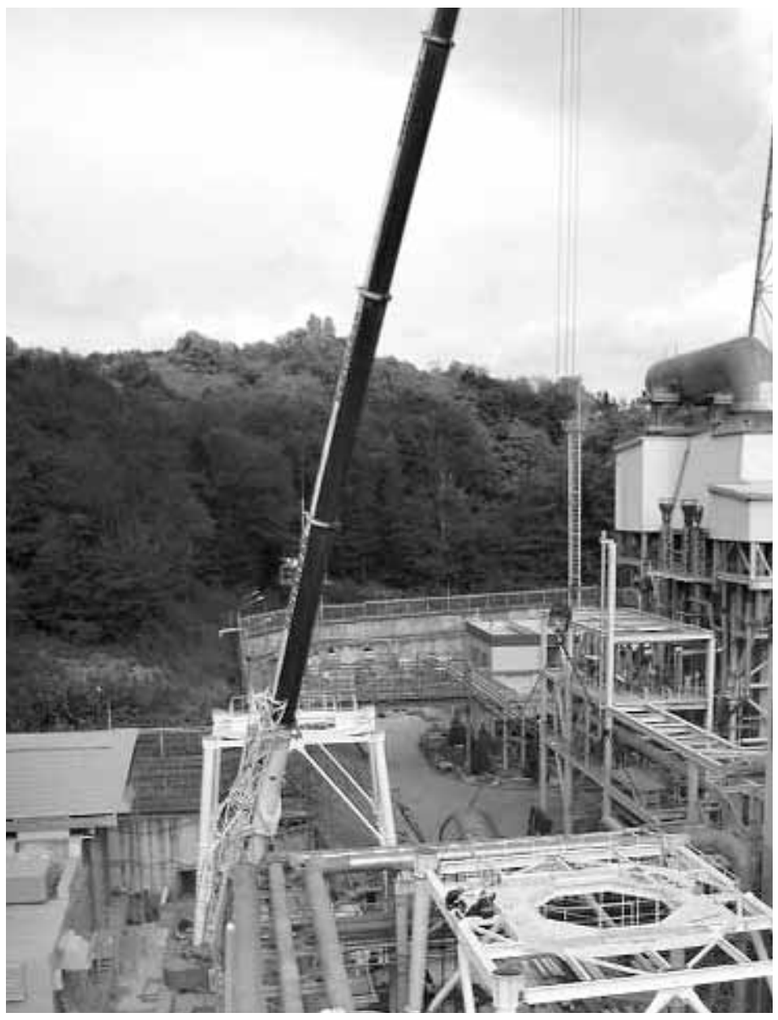
«ГлобалЭлектроСервис» выполняет работы по графику

Екатерина Попова

14 июня 2009 года в Сочи отмечают юбилей основания курорта. В этот день сто лет назад здесь был открыт первый лечебный пансионат. С этого момента принято начинать историю Сочи как города-курорта.

Век назад требования отдыхающих к организации досуга существенно отличались от современных. Сегодня курорт мирового масштаба трудно представить без красивого ночного освещения, супермаркетов, выставочных и развлекательных центров, климатических систем. Развитие современного курорта напрямую связано с качественным скачком в энергоснабжении. В год своего юбилея город получит обновленную ТЭС, а с ней и мощный импульс развития.

В мае компанией «ГлобалЭлектроСервис» успешно закончен монтаж аппаратов воздушного охлаждения (АВО) на крыше Главного корпуса. Работы по проекту идут в строгом соответствии с графиком работ и техническими требованиями.



В настоящее время осуществляется монтаж двух газотурбинных установок (ГТУ) типа SGT-700 фирмы Siemens. В комплекте с ГТУ монтируются электрогенератор, компрессорные установки топливного газа в контейнерном исполнении и установки приборного воздуха. После ввода в эксплуатацию третьего энергоблока, намеченного на IV квартал этого года, мощность ТЭС составит 160 МВт, выработка тепла — 50 Гкал • ч, годовая выработка электроэнергии — 1 млрд кВт • ч.

В процессе строительных работ компания внедряет уникальные технологии с применением техники высочайшего уровня, полностью соответствующей международным стандартам. Например, при возведении ствола дымовой трубы используется стеклопластик, а не металл. Этот метод, впервые используемый при строительстве в Краснодарском крае, позволяет существенно увеличить надежность и срок эксплуатации оборудования. Концентрацию загрязняющих веществ в уходящих газах в режиме реального времени отслеживает автоматический газоанализатор КГА-8С, установленный на выходе из котла утилизатора. Сточные воды направляются в комплекс очистных сооружений, где подвергаются глубокой очистке с применением нефтеловушек, механических и сорбционных фильтров.

СПРАВКА «ПЕ»: «ГлобалЭлектроСервис» основана в 2007 году. Компания занимается реализацией инвестиционных проектов в области энергетики: от проектирования до строительства под ключ и обеспечения эксплуатации тепловых электростанций различного типа и мощности, подстанций и линий электропередачи. «ГлобалЭлектроСервис» представляет собой группу компаний, в которую входит ряд отраслевых предприятий, таких как проектный институт «ГлобалЭнергоПроект-Восток» (проектно-изыскательные работы), «Электросевкавмонтаж (строительство энергообъектов), «Кубаньсельэлектросетьстрой» (строительство линий электропередач и трансформаторных подстанций). «ГлобалЭлектроСервис» работает под управлением ФПИ «Сумма Капитал».

Петербург — Тюменская область

Уникальный комплекс уничтожит отходы нефтепромысла

Марина Дорофеева

На Западно-Салымском месторождении нефти в Тюменской области завершается очередной этап установки комплекса термического уничтожения отходов на базе инсинератора ИН-50.6ВМ. Этот уникальный на сегодня проект разработали инженеры санктпетербургской компании «Турмалин» специально для нефтеюганского филиала «Салым Петролеум Девелопмент Н.В.».

Комплекс оснащен вращающейся камерой сжигания, в которой без ущерба для экологии будут уничтожаться и обезвреживаться одновременно жидкие и вязкопластичные нефтешламы, нефтезагрязненный грунт, строительный мусор и бытовые отходы. Вращающаяся печь инсинератора способна уничтожать до 1000 кг отходов в час. Уже сейчас на полигоне накопилось 4000 т отходов. Плюс к ним нефтезагрязненный грунт. Сейчас его собирают в специальные резервуары, а в дальнейшем будут прокаливать в печи, и на выходе получится шлак, пригодный для строительства или дорожных работ. За ходом строительства внимательно следят проектировщики, разработчики и специалисты по охране труда. Недавно площадку посетил генеральный директор «Салым Петролеум Девелопмент Н. В.» Гарри Брекелманс. Он был восхищен масштабностью проекта и похвалил монтажников за четкое и своевременное исполнение всего задуманного. На данный момент на территории промплощадки установлена основная часть крупногабаритного оборудования, в том числе система подготовки и подачи горючих нефтешламов, а также система газоочистки. Внутри собранная вращающаяся печь профутерована кирпичом. В ближайшее время закончится монтаж инсинераторной установки и начнется разводка трубопроводов, затем третий этап — облагораживание площадки и приведение ее в рабочий вид. Весь комплекс вместе с мощной системой газоочистки займет площадь около 1000 кв. м.

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «Турмалин» разрабатывает сертифицированное оборудование для термического уничтожения и обезвреживания опасных и особо опасных отходов — инсинераторы серии ИН-50. Технология сжигания соответствует европейской Директиве ЕС 2000/76. Сертификационно-разрешительная документация полностью соответствует Российскому законодательству. В 2008 году компания была удостоена премии Минприроды РФ «Лучший экологический проект года».

Трубы на границу

ТМК отгружает ТБД для нефтепровода от Сковородино

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, приступила к поставке труб, выпущенных на линии по производству прямошовных (одношовных) труб большого диаметра, в адрес компании «Промстрой групп», являющейся подрядной организацией «Транснефти».

Объем поставки, которая будет осуществлена в течение второго и третьего кварталов 2009 года, составляет 10,3 тыс. т прямошовных труб диаметром от 530 мм до 1420 мм, толщиной стенки от 5 мм до 16 мм различных групп прочности от К52 до К56. Трубы произведены на новой линии, которая была запущена в эксплуатацию на Волжском трубном заводе в рамках Стратегической инвестиционной программы ТМК. Продукция предназначена для строительства и эксплуатации нефтепровода «Сковородино — граница КНР», который является ответвлением нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ВСТО).

Нефтепроводная система ВСТО строится для транспортировки нефти на российский Дальний Восток и на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона. Планируемая пропускная способность ВСТО — 80 млн т нефти в год. Протяженность трассы, конечным пунктом которой будет новый специализированный морской нефтяной порт в бухте Козьмино в Приморском крае, превышает 4770 км. По нефтепроводу «Сковородино — граница КНР» планируется поставлять в Китай до 15 млн т нефти в год. Протяженность трубы по российской территории составит 67 км. По территории КНР — от границы с Россией до Дацина — 960 км.

Небезопасная «размытость»

ФЗ №123: грани возможных осложнений

Федеральному закону № 123 «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности», вступившему в силу 1 мая 2009 года, не хватает исчерпывающей формулировки «объект защиты». Самый главный его недочет состоит в том, что формулировка «объект защиты» чрезмерно размыта, заявил директор по науке группы компаний «Городской центр экспертиз» Алексей Исаков в рамках VII Международного форума по промышленной безопасности.

«Законодательно не определен статус такого объекта. При желании под эту формулировку можно загнать всю территорию России, от Владивостока до Калининграда, — говорит Алексей Исаков. — В то же время от правильной идентификации объекта защиты зависит выполнение собственником важнейших и весьма дорогостоящих процедур, призванных обеспечить соответствие объекта требованиям закона». Напомним, ФЗ-123 был принят в июле 2008 года, но вступил в силу только 1 мая 2009 года.

Еще один недочет ФЗ-123 содержится в части определения «комплекс организационно-технических мероприятий по обеспечению пожарной безопасности». «Закон не объясняет, что это за комплекс, однако, скорее всего, это — те материальные ресурсы, которые необходимы для функционирования системы обеспечения пожарной безопасности», — разъяснил Алексей Исаков. «Комплекс организационно-технических мероприятий по обеспечению пожарной безопасности» одна из трех составляющих системы обеспечения пожарной безопасности на предприятиях. Наряду с системой предотвращения пожара и системой противопожарной защиты.

В соответствии с законом, теперь каждый объект защиты (здание, сооружение, технологические установки, оборудование и т.д.) на предприятии должен иметь Систему обеспечения пожарной безопасности, отвечающую заданным нормам пожарного риска. «Система обеспечения пожарной безопасности эффективна, если в полном объеме выполнены обязательные требования пожарной безопасности, установленные техническими регламентами, и пожарный риск не превышает допустимых значений, установленных ФЗ-123. К сожалению, пока в 99,9% случаев российские предприятия таких систем обеспечения пожарной безопасности предъявить не смогут», — говорит Алексей Исаков.

Несмотря на очевидные недочеты, ФЗ-123 можно считать достаточно прогрессивным документом в законодательной практике России. Так, появилось пороговые значения пожарного риска — не более чем 10-6 — индивидуального, коллективного и социального. В качестве оцениваемого критерия рассматривается риск гибели людей при пожаре. Впрочем, пороговое значение пожарного риска — норма очень жесткая. «В настоящее время, пожалуй, никто в России не смог достичь этого порога», — считает Алексей Исаков.

Развивая Подмосковье

ОАО «МОЭСК» вложит более 419 млн руб. в энергохозяйство

Максим Ланда

Инвестиционная программа филиала ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — Восточные электрические сети — в текущем году составит 419,9 млн руб. Из этого объема средств более 299 млн руб. будет направлено на подключение новых потребителей к электрическим сетям, за счет договоров на технологическое присоединение.

Строительство и реконструкция новых объектов — воздушных и кабельных линий электропередачи, питающих центров, трансформаторных подстанций, распределительных пунктов — позволят обеспечить необходимыми мощностями производство, жилищное строительство, объекты социально-культурной сферы, малый и средний бизнес, бытовых потребителей.

На внедрение в филиале автоматизированной измерительной системы учета электроэнергии — АИИС КУЭ — будет направлено более 120 млн руб. Установка системы АИИС КУЭ на питающих центрах Восточных электросетей даст возможность снижения потерь в сетях, обеспечения точечного учета объемов переданной электроэнергии. Современная система поможет определить точки предельной нагрузки на сети, места, где необходимо строительство новых электросетей и расширение старых и многое другое.

По словам заместителя директора по капитальному строительству Восточных электросетей Владимира Смирнова, в настоящее время выполнение Инвестпрограммы-2009 филиала идет с опережением графика.

Реализация инвестиционной программы филиала в 2009 году будет способствовать поддержанию бесперебойного электроснабжения существующих потребителей, снижению издержек, повышению эффективности работы оборудования, удовлетворению потребностей региона в новых энергомощностях.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — крупнейшая Межрегиональная распределительная сетевая компания России, входит в тройку ведущих энергокомпаний страны и в число 30 самых крупных промышленных предприятий Российской Федерации. ОАО «МОЭСК» обслуживает 98% потребителей Москвы и 95% потребителей Московской области. Основные виды деятельности — оказание услуг по транспортировке электроэнергии потребителям и технОлогическое присоединение к электрическим сетям. В состав компании входит более 610 высоковольтных питающих центров напряжением 35/110/220 кВ. Общая протяженность линий электропередачи 35-220 кВ составляет 15358 км; высоковольтных кабельных линий напряжением 35-110-220-500 кВ — 1338 км, общая протяженность распределительных электрических сетей — 121143 км. Общее количество распределительных и трансформаторных подстанций составляет более 30 тыс. штук. Численность персонала — 13450 человек.

ПОДРОБНОСТИ

Все или ничего?

Когда отпадает необходимость выбирать

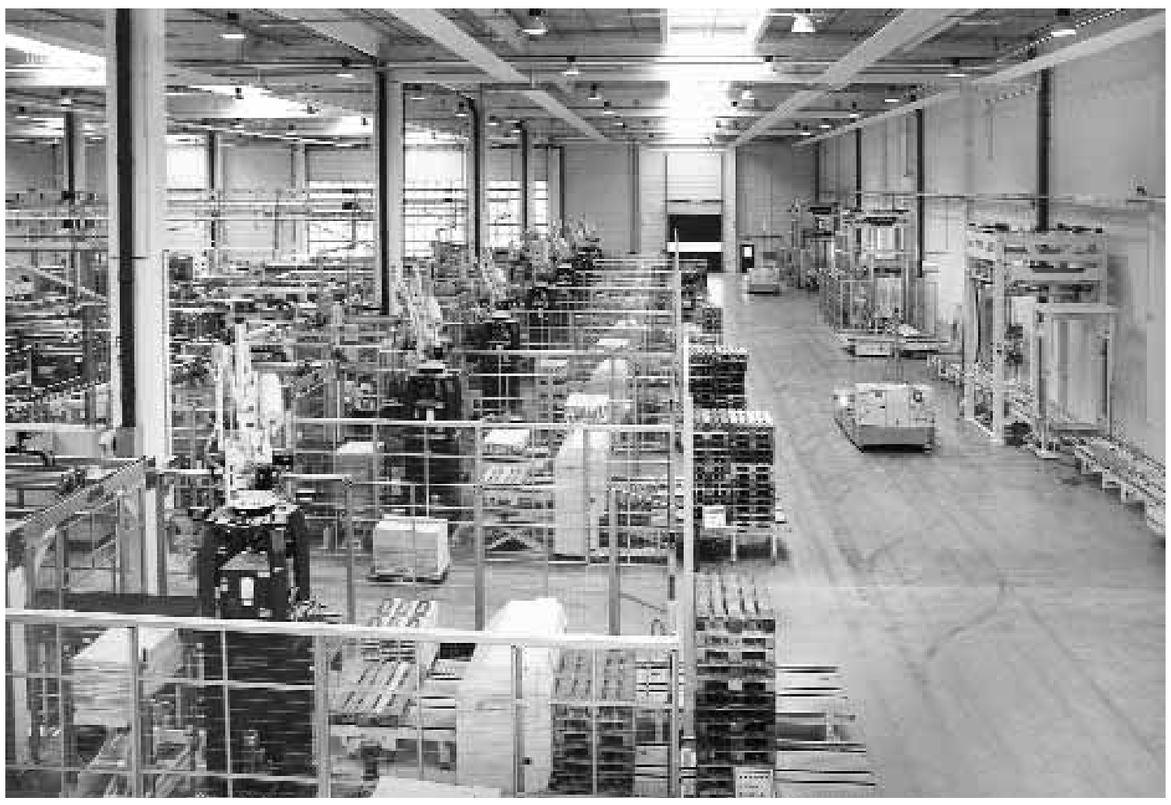
Линда Бранелл

Сокращение расходов путем рационализации и оптимизации технологических операций предприятия — общая цель компаний, занятых производством. Расширяемая система Freeway от компании Элеттрик 80 (Elettric 80) является прекрасным выбором среди автоматизированных систем, изготовленных по индивидуальному заказу, для предприятий по изготовлению товаров повседневного спроса, особенно предприятий с работой в две смены и более.

Эта система может либо автоматизировать весь процесс в конце производственной линии предприятия сразу, либо, с перспективой идеального решения в будущем, ограничиться выбранными частями процесса. В этом случае систему можно расширить и дополнить в любое время без значительных дополнительных расходов или затруднений. Более того, эти системы можно применять при минимальном простое, часто без остановки производственного процесса. Однако важные решения, которые привели бы к значительным конкурентным преимуществам, иногда откладываются, так как кажутся слишком сложными или радикальными. Возникают вопросы: какие инвестиции допускает бюджет, каково наилучшее решение для всего предприятия и будет ли оно достаточным через несколько лет?

Возможно, все начинается со срочной потребности в нескольких обмоточных машинах или поддоноукладчиках, или с желания автоматизировать хотя бы одну функцию на складе. Или, может быть, автоматизировать все функции, но бюджет не позволяет сделать это в течение одного года. Любой, кто имеет опыт в логистике предприятия, знает, что в принятие решения часто вовлечено много людей, имеющих различные мнения о том, нужны ли инвестиции в модернизацию, и о том, когда и куда инвестировать. Технология Freeway от компании Элеттрик 80 дает компаниям возможность действовать поэтапно, вне зависимости от того, с чего компания хочет начать, и оставляет время для оценки результатов.

Тщательное рассмотрение перед первоначальной покупкой, однако, вознаграждается в дальнейшем, так как выбор наилучшего варианта конкретной установки упростит ее расширение в будущем. Имеется широкий диапазон станков, удовлетворяющих различным требованиям, и инженеры компании Элеттрик 80 гарантируют своим заказчикам наибольшую отдачу их инвестиций. Новые элементы хорошо интегрируются с существующими элементами благодаря тому, что группа Элеттрик 80 проектирует и поставляет все оборудование самостоятельно со своего завода-изготовителя в Италии. Это гарантирует даже в будущем идеальную совместимость поддоноукладчиков с обмоточными машинами и тележками лазерного наведения (тележками LGV) для перемещения уложенных на поддоны товаров внутри склада. Тележки, наряду с Системой управления складом, можно перепрограммировать, чтобы включить погрузочно-разгрузочные операции в новых зонах или новые задачи в пределах первоначальной зоны.



СПРАВКА «ПЕ»: Системы от компании Элеттрик 80 работают по всему миру, главным образом, в трех отраслях промышленности: в розливе напитков, в пищевой и бумажной промышленности. Среди наших заказчиков компания Carlsberg в Швеции, Heinz в Канаде, Ferrero в Италии и Garcia Carrion в Испании. Более подробную информацию можно найти на сайте www.elettric80.com.

Когда дом — не крепость

За год в России обрушилось 52 здания

За период с мая 2008 года по май 2009 года в России по статистике группы компаний «Городской центр экспертиз» произошло 52 обрушения зданий. При этом погибло 35 и пострадало 38 человек.

Как сообщил на VII Международном форуме по промышленной безопасности Александр Калухин, управляющий директор по технической диагностике группы компаний «Городской центр экспертиз» (ГЦЭ), в стране постоянно происходят об-рушения зданий, стен, крыш, лестничных проемов и география этих событий крайне обширна. Определены три основные причины обрушений: ошибки на всем протяже-нии жизненного цикла зданий (проектирование, строительство, эксплуатация); техногенные воздействия; природные воздействия. «В 70% случаев обрушения причина состояла именно в ошибках проектирования, строительства и эксплуатации зданий», — говорит Александр Калухин. Одним из таких случаев аварий является обрушение здания гаража в Великом Новгороде. Причина крылась в ошибках при строительстве. Которые, впрочем, была возможность выявить и устранить, если бы собственник гаража провел хотя бы одно обследование здания. Также обрушению зданий способствует недостаточная нормативная база. Так, ФЗ-116 «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» (вступил в силу в 1997 году) гласит, что экспертизе подлежат здания и сооружения, но единая система надзора за такими объектами в России так и не создана. До сих пор не существует никаких нормативных документов Ростехнадзора по срокам их обследования. Что касается жилых и административных зданий, то, по словам Александра Калухина, они вообще выпали из нормативного поля, и не имеют никаких требований по срокам эксплуатации и обследования.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

1. Заказчик, являющийся Организатором конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Республика Коми, г. Сыктывкар, ул. Интернациональная, д.92.

2. Предмет Договора, сроки исполнения обязательств, порядок оплаты:

2.1. Подрядчик обязуется по заданию Заказчика выполнить комплекс работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению (далее — Работы) здания, предназначенного для размещения Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Республики Коми», в соответствии с рабочим проектом «Строительство административного здания по адресу: Республика Коми, г. Сыктывкар, ул. Интернациональная, д. 92», а Заказчик обязуется принять результат Работ и оплатить обусловленную настоящим Договором цену.

2.2. Оплата производится Заказчиком в следующем порядке:

2.2.1. Подрядчик в срок с 25 до последнего числа расчетного месяца представляет Заказчику документы для определения суммы промежуточного платежа (аванса): Акты о приемке выполненных работ (форма № КС-2), Справки о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и счета на оплату.

2.2.2. Промежуточный платеж (аванс) проводится Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Подрядчика не позднее 15 (пятнадцати) рабочих дней с момента подписания Сторонами Актов о приемке выполненных работ (форма № КС-2), Справок о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3) и выставления Подрядчиком счетов на оплату. В случае обнаружения недостатков в работах Подрядчика срок расчета отодвигается соразмерно сроку устранения соответствующих недостатков.

2.2.3. Окончательный расчет за выполненные по Договору работы проводится Заказчиком не позднее 30 дней после полного завершения строительства, подписания Акта приемки объекта в эксплуатацию (форма КС-14), получения разрешения на ввод Объекта в эксплуатацию и выставления Подрядчиком счета на оплату.

2.3. Сроки выполнения Работ:

начало выполнения Работ: не позднее 5 (пяти) календарных дней с даты подписания Договора Сторонами.

Окончание выполнения Работ (в т.ч. подготовительных и заключительных, получение разрешения на ввод Объекта в эксплуатацию): не более 18 календарных месяцев с даты подписания Договора Сторонами.

Срок завершения Работ, предусмотренных разделом проекта «Проект организации строительства»: не более 14 календарных месяцев с даты подписания Договора Сторонами.

3. Потенциальным Участником конкурса может быть любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Претендовать на победу в конкурсе могут Участники, предложившие лучшие условия для исполнения Договора и отвечающие следующим требованиям:

а) наличие гражданской правоспособности в полном объеме для заключения и исполнения Договора;

б) соответствие требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим выполнение обязательств, являющихся предметом Договора (в том числе наличие лицензии на строительство зданий и сооружений 1 и 2 уровня ответственности.);

в) наличие ресурсов (материально-технических, производственных, трудовых), необходимых для исполнения Договора, а также финансово-экономическое состояние, позволяющее нести ответственность перед Заказчиком в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения Договора;

г) непроведение ликвидации, реорганизации, процедуры банкротства;

д) неприостановление деятельности в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;

е) на имущество Потенциального Участника, Участника не должен быть наложен арест;

ж) соответствие требованиям к финансовой устойчивости:

— величина чистых активов за последний финансовый год в соответствии с годовым бухгалтерским балансом должна быть не ниже величины минимального уставного капитала, определенного соответствующим федеральным законом для хозяйственного общества;

— отсутствие убытков за последние 2 года;

— выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) за последние 2 года должна быть не менее 100 000 000 рублей;

з) наличие опыта строительства и/или реконструкции административных зданий площадью не менее 2000 $м^2$;

и) наличие в собственности или гарантия возможности приобретения (покупка, аренда, лизинг) машин и механизмов, необходимых для выполнения Работ.

4. Подробное описание технических требований к выполняемой Работе, условий Договора, требований к Потенциальным Участникам, Участникам и их Конкурсным заявкам, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации на право заключения договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЕЭС», расположенного по адресу: Республика Коми, г. Сыктывкар, ул. Интернациональная, д. 92, которая может быть получена всеми заинтересованными лицами на сайте ОАО «СО ЕЭС» http://www.so-ups.ru.

5. На основании заявления заинтересованного лица, поданного в письменной форме, Конкурсная документация может быть получена по адресу: Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр.2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамаре Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89, в течение двух рабочих дней со дня получения Организатором конкурса соответствующего заявления. Заявление на предоставление Конкурсной документации должно содержать полное название конкурса, наименование и реквизиты заинтересованного лица, а также сведения о представителе, уполномоченном получить Конкурсную документацию.

6. Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками, рассмотрение, оценка и сопоставление Конкурсных заявок, определение Победителя, уведомление об итогах конкурса, иные необходимые действия Заказчика совершаются постоянно действующей Центральной закупочной комиссией ОАО «СО ЕЭС», созданной приказом ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» от 24.11.2006 №372.

7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 10 часов 00 минут по московскому времени «15» июля 2009 года по адресу: г. Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр.2, ответственному секретарю Центральной закупочной комиссии Ноздриной Тамаре Константиновне, тел.: (495) 627-94-13, (внутр. 20-13), факс (495) 627-94-89.

8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 15 часов 00 минут по московскому времени «15» июля 2009 года по адресу: г Москва, ул. Летниковская, дом 5, стр. 2, комн. 217, на заседании Центральной закупочной комиссии. На процедуре вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.

9. Итоги конкурса подводятся в июле-августе 2009 года.

10. Точное время и место подписания протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса указываются в Уведомлении Победителю конкурса.

11. Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса, составляет 290 701 483 (Двести девяносто миллионов семьсот одна тысяча четыреста восемьдесят три) рубля 00 копеек, кроме того НДС 18% 52 326 266 (Пятьдесят два миллиона триста двадцать шесть тысяч двести шестьдесят шесть) рублей 94 копейки.

12. Договор по результатам конкурса между Заказчиком и Победителем конкурса заключается в течение 20 дней с момента подписания Протокола о результатах конкурса между Организатором конкурса и Победителем конкурса.

13. Обязательства Потенциальных Участников, связанные с подачей Конкурсных заявок, обеспечиваются неустойкой в размере 2% (двух процентов) от предполагаемой цены Договора с учетом налогов.

14. Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса не позднее, чем за 5 (пять) дней до даты публичного вскрытия конвертов, указанной в п.8 настоящего Извещения, не неся никакой ответственности перед Потенциальными Участниками или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки. Извещение об отказе от проведения конкурса публикуется в газете «Промышленный еженедельник», на сайте ОАО «СО ЕЭС» — http://www.so-ups.ru, а копия размещается на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B-energo» — www.B2B-Energo.ru

Заместитель Председателя Правления ОАО «СО ЕЭС» А.О. Батов

Учет и контроль

Экономия на коммунальных платежах — до 30%

Во время реализации программы капитального ремонта челябинская компания ЗАО «Российская Приборостроительная Корпорация «Системы Управления» оснастила девятиэтажный жилой дом энергосберегающей системой индивидуального учета и регулирования тепловой, электрической энергии и воды. Данная система позволяет собственникам экономить, например, за отопление, особенно весной и осенью, до 30-40%.

ФЗ 185 регламентирует работу Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства. Этот фонд предоставляет финансовую поддержку на проведение капитального ремонта многоквартирных домов, переселение граждан из аварийного жилищного фонда, в т.ч. в Челябинске. В частности, за счет средств Фонда горожане могут заменить в своем доме лифты или установить энергосберегающее оборудование. К примеру, на вышеуказанном доме провели комплекс работ: ремонт крыши, ремонт системы отопления, ремонт фасадов. Раньше в старенькой девятиэтажке было панельное отопление, смонтированное 30 лет назад. Трубы проходили прямо в стенах. Во время капремонта был произведен вынос панельного отопления, заменен элеваторный узел на автоматизированный тепловой пункт компании «Данфосс», выполнена балансировка системы отопления на уровне стояков. На каждой батарее теперь установлены автоматические радиаторные терморегуляторы, они позволяют управлять температурой в разных комнатах и на кухне (под потребности разных членов семьи). «Теперь можно самостоятельно регулировать температуру в своей квартире. Если на улице солнечно, подача тепла убавлятся автоматически, и платить тогда надо будет меньше», — говорит Дмитрий Бочкалов, руководитель отдела маркетинга ООО «Данфосс» в России. Также в каждой квартире появились счетчики, с их помощью жильцы могут ежедневно узнавать, сколько они потребляют воды, тепла и электричества и, при желании, экономить. «Мало расходуешь — мало платишь. Летом, когда многие уезжают в отпуск, это особенно актуально», — продолжает г-н Бочкалов. У жильцов дома плата за коммуналку предположительно снизится на 20%. Кстати, система позволяет ограничить подачу электроэнергии в отдельную квартиру, если есть задолженность за коммунальные услуги. Работы в девятиэтажном доме по улице Первой Пятилетки идут в рамках национального проекта, направленного на снижение потребления воды и энергосбережение. Изготовлением оборудования и разработкой программы занимается челябинское предприятие «Российская Приборостроительная Корпорация «Системы Управления». Важно, что оборудование позволит людям окупить свои затраты в течение нескольких лет за счет экономии на оплате за коммунальные услуги.

Весенний подъем для ABC

Новые транспортные возможности на путях в Россию

Авиакомпания «ЭйрБриджКарго» предоставила фрейт форвардерам, направляющим груз на Россию, возможность выиграть ценные призы, Это привело к увеличению тоннажа, а также послужило хорошим поводом для того, чтобы поблагодарить заказчиков за лояльность, которую они проявляют по отношению к авиакомпании.

Исполнительный старший вице-президент по стратегии, маркетингу и сбыту ABC Татьяна Арсланова сказала: «Несмотря на трудные времена для мировой экономики и неблагоприятные в результате этого последствия для авиагрузовой отрасли, мы смогли получить значительную поддержку от наших грузовых агентов. Наша весенняя рекламная программа была предназначена для объединения усилий по увеличению наших объемов и выражения благодарности своим клиентам за выбор ABC в качестве их предпочтительной авиакомпании. Число откликнувшихся заказчиков превзошло число заказчиков предыдущей кампании по продвижению услуг «To Russia with sports», которая проводилась летом 2008 года. Мы особенно впечатлены тем количеством стран, которые приняли участие в кампании, и надеемся, что улучшение понимания заказчиками нашей маршрутной сети и услуг позволит нам поддерживать достигнутый уровень грузоперевозок».

Около 6500 уникальных пользователей посетили специальный интернет-сайт весенней рекламной кампании по продвижению услуг, который был разработан с целью раскрытия потенциала перевозки импортно-экспортных грузов в/из России. Наибольшее количество посетителей сайта было из Германии — 1365, ненамного отстали Франция, Япония и Россия. Всего же, участие в данной программе приняли грузовые агенты из более чем 20 стран.

Согласно условиям рекламной кампании, заказчики получали баллы за каждую авианакладную, а также дополнительный очки за вес каждого отправленного груза. Количество отправлений на каждого заказчика не ограничивалось. Клиенты также имели возможность увеличить общее количество своих баллов, участвуя в трех специальных интерактивных играх, размещенных на сайте авиакомпании.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. Также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Над номером работали: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «(Р)» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 12.06.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912320
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: editor@promweekly.ru