

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Воздушный шедевр

Су-30МК признан лучшим истребителем

стр. 2

Оборудование для МНЛЗ

МК «Уралмаш»: поставки на «ОЭМК»

стр. 2

Деньги РОСНАНО

31,5 млрд руб. на инвестпроекты

стр. 2

Гидропроект для Улан-Батора

Масштабный водохозяйственный комплекс

стр. 3

Сериял «Версатайл»

Ростсельмаш начал новый тракторный проект

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Северная активность

Санкт-Петербург собирает энергетиков страны

стр. 4

На четырех видах топлива

КЭС запустили уникальный котел

стр. 4

Сокращение инвестпрограмм

Поддержка акций энергокомпаний

стр. 4

Потребительский сектор

Ощущение негативного влияния

стр. 5

Низкорисковый инструмент

МТС для опытных инвесторов

стр. 5

Риски проекта снижены

Возрождение прославленного БЭМО

стр. 5

АНАЛИТИКА

6-7

Hannover Messe 2009

Тест на антикризисную готовность

стр. 6

Нестандартное оборудование

Техника для сложных энергопроектов

стр. 7

Современные технологии

Внедрение и коммерциализация

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Космос и выборы

Технология соблюдения прав граждан

стр. 8

Российские спутники

Надежность превыше всего

стр. 8

ГЛОНАСС и не только

Кто и как работает на орбитальном уровне

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Как заявил Министр финансов Российской Федерации Алексей Кудрин, Резервный фонд России может быть практически полностью израсходован уже в следующем — в 2010 году. Однако, по мнению высокого чиновника, затем в российской экономике возможно новое накопление Резервного фонда — при условии, что цена нефти долгое время будет находиться выше \$50 за баррель, потому что это цена, выше которой фонд начинает накапливаться, пояснил он.

Однако эксперты утверждают, что такие цены на «черное золото» вряд ли возможны в долгосрочной перспективе. А.Кудрин также подтвердил планы России в 2010 году вернуться на рынок внешних заимствований, чтобы профинансировать часть дефицита бюджета. По его словам, покупателями российских облигаций будут ведущие мировые банки, страховые, пенсионные фонды. Чтобы добиться выгодных условий размещения, Россия должна «показывать хорошие показатели экономики» (Алексей Кудрин).

Главный хаб в Европу

Калининград развивает свои уникальные возможности

Юрий Соколов

Как в свое время архиважным было для Петра Великого «прорубить окно» в Европу, так и сейчас России стратегически необходим авиационный транзитный узел, который экономично и надежно свяжет бы с Европой не только российские, но и евразийские грузопассажирские потоки. Географические и логистические потенциалы для этого налицо — достаточно пос-

мотреть, как удачно в этом смысле на карте мира расположена наша Калининградская область. Авиакомпания «КД авиа» вот уже несколько лет настойчиво именно этим и занимается: развивает главный калининградский аэропорт Храброво в качестве грузопассажирского хаба евроазиатского значения. Во всех аспектах этот проект — несомненно глубокого национального и стратегического смысла. При этом хаб может дать очень высокий экономический эффект и для собственно Калининградской области, чье анклавное положение объективно требует развития прежде всего самодостаточных внутренних компетенций. В этой связи стратегическое развитие «КД авиа» в качестве основного оператора и управляющей компании глобального авиационного проекта является в том числе и одним из ключевых инновационных направлений Калининградской области.

Увязать в один грузопассажирский узел под названием «хаб Храброво» потоки с Запада на Восток и обратно — идея в достаточной степени самоочевидная. Само положение Калининграда в евроазиатской транспортной схеме грузов, начиная от использования телеграфов и до оперативного таможенного сопровождения груза.

В качестве примера можно упомянуть о том, что авиакомпания «КД авиа» уже полтора года успешно эксплуатирует «AIR CARGO» (разработана ИЛЦ «Аэроград») — автоматизированную единую систему управления ресурсами грузоперевозок. Система позволяет осуществлять автоматизированную продажу грузоперевозок ОАО «КД авиа», бронирование грузов в режиме он-лайн как с помощью удаленных терминалов, так и с помощью формализованных сообщений в формате «Cargo IMP», а также управлять современным грузовым складом, обрабатывающим все категории грузов. Благодаря четко налаженному взаимодействию

сетей авиакомпания «КД авиа». Начаты грузоперевозки по интерлайн-соглашениям, заключенным ОАО «КД авиа» с авиакомпаниями Юго-Восточной Азии и Северной Америки. В рамках работы хаба, начата деятельность, предусматривающая интермодальные перевозки грузов, возможность комбинирования различных видов транспорта: воздушного, морского, железнодорожного, автомобильного, а также возможностей особой экономической зоны, в том числе эксплуатация накопительно-распределительных таможенных складов в режиме ОЭЗ. Важным шагом на пути развития хаба Храброво стало получение в декабре прошлого года авиакомпанией «КД авиа» статуса таможенного перевозчика.

с пограничными и таможенными службами, стыковочное время для таможенных грузов составляет от 2 часов.

По данным самой авиакомпании, наибольшим спросом на сегодняшний день пользуются трансферные грузоперевозки из Германии и Италии через транзитный терминал калининградского аэропорта в города России: Казань, Уфу, Нижний Новгород и др.; из Тель-Авива в российские города и СНГ, а также из Санкт-Петербурга в города России, входящие в маршрутную



Новый терминал в Храброво может стать самой короткой авиадорогой между Европой и Азией

сетей авиакомпания «КД авиа». Начаты грузоперевозки по интерлайн-соглашениям, заключенным ОАО «КД авиа» с авиакомпаниями Юго-Восточной Азии и Северной Америки. В рамках работы хаба, начата деятельность, предусматривающая интермодальные перевозки грузов, возможность комбинирования различных видов транспорта: воздушного, морского, железнодорожного, автомобильного, а также возможностей особой экономической зоны, в том числе эксплуатация накопительно-распределительных таможенных складов в режиме ОЭЗ. Важным шагом на пути развития хаба Храброво стало получение в декабре прошлого года авиакомпанией «КД авиа» статуса таможенного перевозчика.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Новые меры G20 довели общий объем пакета поддержки экономики до 2% ВВП (\$820 млрд) на текущий год и до 1,5% ВВП — на 2010 год. В середине марта МВФ оценивал общий объем этих мер в среднем в 1,8% ВВП и 1,3% ВВП по текущему и следующему годам соответственно. Россия выделит на поддержку экономики в 2009 году в общей сложности 4,1% ВВП, что является максимальным показателем среди стран G20, в 2010 году — 1,3% ВВП.

Крупнейший контракт

Русской титан для AIRBUS/EADS

Айрбус, ведущая авиастроительная компания, EADS, глобальный лидер в оборонной и аэрокосмической отрасли и корпорация ВСМПО-АВИСМА, интегрированная структура ГК «Ростехнологии», российский производитель титана, подписали самый крупный и долгосрочный контракт в истории партнерства Airbus/EADS с российской промышленностью. Соглашение было подписано Сергеем Чemezовым, генеральным директором госкорпорации «Ростехнологии», и Томом Эндерсом, президентом и исполнительным директором Airbus. На церемонии подписания присутствовали премьер-министр РФ

Владимир Путин, посол Германии в России Вальтер Юрген Шмид, посол Испании в России Хуан Антонио Марке Пуэжоль, посол Франции в России Жан де Глиниасты.

Подписанное соглашение предусматривает поставку титана компании Airbus и другим подразделениям EADS вплоть до 2020 года. Контракт включает поставку плоского и круглого проката из титановых сплавов, а также штампованных изделий, которые будут использоваться в производстве всех лайнеров Airbus, в том числе и самолета нового поколения A350 XWB. Рассматривается также другая возможность.

(Окончание на стр. 3)



Автодары

Повышение пошлин на импорт иномарок принесет ощутимые дивиденды российским автозаводам. По подсчетам Минпромторга России, они смогут дополнительно реализовать десятки тысяч машин, что даст им миллиарды рублей. Однако, по мнению экспертов, ни эта мера, ни госзакупки, ни софинансирование кредитов, ни уберегут автозаводы от убытков

По мнению аналитиков «Интерфакса», государство как может спасать падающий российский автопром. Драконевоксие пошлины на ввозимые в страну с этого года иномарки, госзакупки автомобилей органами власти, софинансирование ставки по автокредитам — все это имеет реальное денежное выражение. Но, к сожалению, все эти меры лишь чуть улучшат положение автозаводов. Падение продаж и снижение выручки грозит в этом году почти всем.

Минпромторг посчитал эффект в деньгах от протекционистских государственных мероприятий по поддержке отечественного автопрома. Результативнее всего они будут для «АвтоВАЗа», для спасения которого уже, похоже, задействованы все методы государственного регулирования, включая выделение «жи-вых» денег.

Итак, «антикризисное» повышение ввозных пошлин на иномарки позволит «АвтоВАЗу» дополнительно реализовать 160 тысяч автомобилей и получить за счет этого 40 млрд руб. «КамАЗ» сможет порадовать потребителей большегрузной техникой 19 тысячами машин, что даст ему 28 млрд руб. «Соллерс» дополнительно продаст 12 тыс. авто на сумму 6 млрд руб., «ГАЗ» — 15 тыс. автомобилей за 25,4 млрд руб.

В рамках госзакупок федеральные и региональные органы власти приобретут у «АвтоВАЗа» 9,2 тысячи автомобилей на общую сумму 2,3 млрд руб. «КамАЗ» продаст чиновникам 10,1 тыс. авто на 15,2 млрд руб., «Соллерс» — 17,6 тыс. автомобилей на 5,6 млрд руб., группа «ГАЗ» — 15 тыс. автомобилей на 17 млрд руб.

Программа субсидирования государством автокредитов для покупки автомобилей стоимостью ниже 350 тыс. руб. также принесет ощутимую выгоду автозаводам. «АвтоВАЗ», которому повезло больше всех, так как в программу попал весь его модельный ряд, сможет реализовать 75 тыс. автомобилей, а на субсидирование процентов государство направит 1,3 млрд руб. ОАО «Соллерс», чей легковой седан Fiat Albea также вошел в программу, может продать 10 тыс. автомобилей, госдотации на субсидирование ставки составят 300 млн руб.

На первый взгляд, экономический эффект от административных «антикризисных» мер выглядит впечатляющим. Однако, суть дела, как всегда, в нюансах. Ведь в конечном итоге все будет зависеть от спроса населения на предлагаемые автомобили. Снижение платежеспособности заставило многих россиян отложить до лучших времен мысль о новой машине и какое-то время ездить на том, что у них сейчас есть. Но вряд ли, несмотря даже на сокращение доходов, люди, мечтающие ездить на иностранном авто, захотят пересесть на «нашемарку», пусть даже гораздо более дешевую, чем машина их мечты. Уже сейчас доподлинно известно, что все эти меры не приведут к росту прибыли у российских автопроизводителей. По прогнозам, единственным отечественным автозаводом, кому по итогам этого года «светит» прибыль, станет «КАМАЗ», чей объем продаж увеличится на 7,6%, а выручка — на 10%.

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

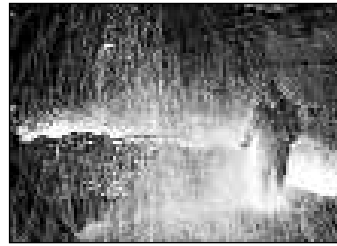
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



В первом квартале 2009 года ТМК отгрузила потребителям 581 тыс. т стальных труб



РУСАЛ подвел итоги первого квартала в рамках программы «Быть первым»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

КОРОТКО

ТМК: производственные результаты

В течение первого квартала 2009 года ТМК отгрузила потребителям 581 тыс. т стальных труб, на 17,8% меньше по сравнению с первым кварталом годом ранее. Снижение отгрузки трубной продукции связано, прежде всего, со значительным уменьшением емкости трубного рынка, в первую очередь, в сегменте труб промышленного назначения. В частности, в России, по данным компании, объем рынка снизился на 33%. В первом квартале ТМК отгрузила 29,4 тыс. т труб с премиальными соединениями, что на 28,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Ослабление спроса в условиях ухудшения общеэкономической ситуации отразилось на уменьшении в целом на 19,7% отгрузки ТМК сварных труб, прежде всего, промышленного назначения. При этом компания значительно увеличила выпуск сварных ОСТГ благодаря приобретению предприятий ТМК IPSCO и освоению производства на совместном с Coipth Pipeworks предприятии ТМК-CPW. Выход в этот высокомаржинальный рыночный сегмент позволяет ТМК производить полную гамму трубной продукции для нефтегазового комплекса.

Кислота для нефтяников

ООО «Зиракс» объявил о начале поставок EXTROIL для подразделения ОАО «ЛУКОЙЛ» в Астраханской области — ООО «ЛУКОЙЛ-Приморьнефтегаз». EXTROIL будет применен для кислотных обработок скважин на Центрально-Астраханском газоконденсатном месторождении. EXTROIL — ингибированная синтетическая соляная кислота для нефтяной и газовой промышленности с ингибитором Солин. Контракт был заключен в первых числах марта, и в конце месяца уже была осуществлена поставка необходимых объемов. Поставки осуществляются с производственных мощностей Зиракс в Волгограде. ООО «ЛУКОЙЛ-Приморьнефтегаз» принадлежит лицензия на разработку и добычу углеводородного сырья на Центрально-Астраханском газоконденсатном месторождении, которое по уровню запасов относится к уникальным месторождениям. Предполагаемый уровень годовой добычи будет дополнительным вкладом в общий объем товарного газа и продукции газопереработки «ЛУКОЙЛа».

«Губахинский кокс» подвел итоги работы

На «Губахинском коксе» (Пермский край) за три первых месяца производство кокса составило 51,7 тыс. т, каменноугольной смолы — 9,2 тыс. т. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года производство кокса по причине снижения спроса уменьшилось на 73 тыс. т. Каждый месяц 1 квартала предприятие стабильно производило 17-18 тыс. т. В марте производство кокса составило 17,3 тыс. т, что меньше прошлогоднего показателя на 25,1 тыс. т. Было переработано 3,7 тыс. т каменноугольной смолы. Это меньше прошлого года на 0,7 тыс. т.

«РКС» погасили свои облигации

ОАО «Российские коммунальные системы» осуществило выплату купонного дохода за шестой купонный период и погасило выпуск облигаций серии 01 в связи с завершением срока облигационного займа. Размер суммы погашения составил 252250000 руб. Сумма выплаченного дохода по 6 купону составила 1258727,5 руб. Общая сумма дохода, выплаченного ОАО «РКС» за весь период обращения облигаций (1-6 купоны) — 296472455 руб. Выплаты осуществлены в полном объеме и в установленные сроки. Три года назад — 19 апреля 2006 года — ОАО «РКС» с целью привлечения средств на реализацию инвестиционной программы разместило облигационный заем на 1,5 млрд руб.: неконвертируемые процентные документарные облигации на предъявителя серии 01 с обязательным централизованным хранением. Выпуск облигаций был зарегистрирован ФСФР России 17 февраля 2006 года за государственным регистрационным номером 4-01-65037-D. Организатором и андеррайтером выпуска выступал «Газпромбанк» (ОАО).

Поддержка малого и среднего

Наблюдательный совет ОАО «Российский банк развития» утвердил ряд документов, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства в РФ и подготовленных в развитие утвержденного 5 февраля текущего года Наблюдательным советом Внешэкономбанка «Порядка осуществления государственной корпорацией «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)». В перечень утвержденных документов входят «Положение о порядке оказания ОАО «РосБР» поддержки малого и среднего предпринимательства и отбора ее участников», «Положение о стандарте кредитования ОАО «РосБР» субъектов малого и среднего предпринимательства», общие принципы отбора банков-партнеров ОАО «РосБР» по программе финансовой поддержки МСП, а также подготовленные Минэкономразвития России региональные лимиты финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства на субъекты РФ.

Рост доходов

Выручка ООО «Синтерра-Юг» без учета дочерних компаний в 2008 году по сравнению с предыдущим годом выросла на 12% и составила более 121 млн руб. Показатель OIBDA (выручка за вычетом расходов по обычным видам деятельности без учета амортизации) увеличился по сравнению с 2007 годом на 23% до 49 млн руб. Рентабельность по OIBDA составила более 40%. Операционная структура «Синтерра-Юг» была создана осенью 2008 года на базе дочернего предприятия ЗАО «Синтерра» — ООО «Волгодонск Телеком». Созданная структура объединила все активы и филиалы «Синтерры» в ЮФО. Штаб-квартира компании была перенесена в столицу региона — Ростов-на-Дону, и ей были подчинены филиалы в Волгограде, Волгодонске, Краснодаре и Ставрополе. Опираясь на национальную инфраструктуру, «Синтерра-Юг» предоставляет в ЮФО максимально полный набор телекоммуникационных услуг операторам связи, корпоративным и частным клиентам с традиционным акцентом на корпоративный сегмент. Основными статьями в структуре выручки являются доступ в Интернет и фиксированная телефония. Помимо выхода на новые рынки, на развитие бизнеса «Синтерра-Юг» повлияло участие в таких нацпроектах, как программа развития государственной системы изготовления, оформления и контроля паспортно-визовых документов нового поколения (система ПВДНП); программа модернизации системы электронных денежных переводов ФГУП Почта России и пр.

Воздушный шедевр

Су-30МК признан лучшим тяжелым истребителем

Наиболее успешным российским продуктом на рынке боевой авиации в последние пятнадцать лет стали разработанные ОКБ «Сухого» самолеты семейства Су-30МК. Первые поставки самолетов этой марки в Китай были осуществлены в 2000 году. На сегодняшний момент уже отправлено заказчиком и готовится к отправке в этом году 269 истребителей семейства. Для сравнения: с 1992 по 2007 годы Россия поставила зарубежным заказчикам 437 новых боевых самолетов, при этом 256 из них — в период 2001-2007 гг.

Родоначальником семейства стал истребитель Су-30МК1, созданный по контракту с Индией. В 1991 году на выставке Aero India представители ВВС Индии проявили интерес к Су-27. В 1994 году начались переговоры, в ходе которых было сформировано будущее лицо нового многофункционального истребителя, имевшего лучшие в мире характеристики среди самолетов 4-го поколения и обладающего способностью к дальнейшему повышению боевой эффективности силами индийских специалистов. Одновременно было выставлено требование о разрывании лицензионного производства в Индии основного количества необходимых самолетов. Су-30МК1 стал первым российским боевым самолетом с открытой архитектурой авионики. Кроме российских комплектующих в него внедрены системы французского, израильского и индийского производства.

На прошедшем в феврале этого года авиасалоне «Аеро



India 2009» программа Су-30МК1 была признана лучшей в области военно-технического сотрудничества Индии с иностранными государствами. Генеральному директору компании «Сухой» Михаилу Погосыну был вручен приз, присужденный ОКБ Сухого за разработку истребителя («ПЕ» подробно об этом рассказывал). Помимо Индии, истребитель в последние годы поставляется и в другие страны. Партия самолетов в варианте Су-30МКМ принята на вооружение ВВС Малайзии. В настоящее время продолжается выполнение контракта с Алжиром. Су-30МК2 стоят на вооружении ВВС Китая. Су-30МК2 постав-

ляются по заказу Вьетнама, Индонезии и Венесуэлы. Мировые СМИ неоднократно подчеркивали, что популярность истребителей семейства Су-30МК на мировом рынке определяется не только конкурентной ценой. Они объективно являются лучшими тяжелыми истребителями поколения 4+ на рынке. Об этом свидетельствуют результаты учебных боев между Су-30МК1 индийскими ВВС и американскими F-16 и F-15, проводившихся в ходе совместных учений, а также компьютерное моделирование воздушного поединка американского истребителя 5-го поколения F-35 и Су-35, проведенно-

го летом 2008 года. Специалисты ВВС США пришли к выводу, что российские машины имеют целый ряд преимуществ перед F-35. Сегодня на смену самолетам серии Су-30МК приходит многофункциональный истребитель Су-35. Он должен занять экспортную нишу компании «Сухой» до появления на рынке самолета пятого поколения, которое запланировано на следующее десятилетие. По оценке экспертов, появление Су-35 позволит поддерживать конкурентоспособность российских тяжелых истребителей в течение ближайших 10-15 лет. С использованием материалов российских СМИ



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Ситуация с открытостью, с готовностью государства к различным государственным сервисам у нас, мягко говоря, пока далека от идеальной, а если говорить откровенно, то почти нет этого. Тем не менее что-то все-таки уже делается. Многие государственные органы создали довольно неплохие сайты, есть удачные примеры реализации электронного правительства, например, в Татарстане. И многие руководители не смогли отказать себе в удовольствии и последовали моему примеру. В интернете недавно были опубликованы сведения о доходах высших должностных лиц нашей страны. Принципиально важно, однако, то, чтобы это были не разовые акции или отдельные примеры, как сейчас, а чтобы это было системной работой. Для этого я создал Совет при Президенте по развитию информационного общества, который должен активизировать эту работу по всем направлениям, связанным с информационной открытостью нашей страны».

КОРОТКО

«Ростехнологии», Сбербанк, ВТБ и Газпромбанк договорились о сотрудничестве

Госкорпорация «Ростехнологии», Сбербанк России, ВТБ и Газпромбанк подписали меморандум о сотрудничестве. Как заявил на церемонии подписания гендиректор «Ростехнологий» Сергей Чемезов, меморандум, в частности, предусматривает оказание широкого спектра банковских услуг организациям, входящим в «Ростехнологии», в том числе по реструктурированию и урегулированию платежей перед банками, оптимизации дебиторской и кредиторской задолженности. Кроме того, соглашение предусматривает предоставление «Ростехнологиями» банкам консультационных услуг по управлению принадлежащим банкам промышленным активами. Меморандум также предусматривает установление на корпорацию лимитов кредитного риска, предусматривающих предоставление широкого спектра кредитных продуктов. В свою очередь, глава Сбербанка Герман Греф, говоря об услугах «Ростехнологий» по консультированию банков по управлению промышленными активами, отметил, что сейчас у банков появляется много таких активов, которыми необходимо управлять, и здесь необходима помощь корпорации. Отвечая на вопрос о предоставлении кредитной линии «АвтоВАЗ» (входит в «Ростехнологии») на финансирование инвестпрограммы, банкиры сообщили, что пока не видели инвестпрограммы, однако готовы участвовать в финансировании в случае ее одобрения.

Быть первым

РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия и глинозема, подвел итоги первого квартала в рамках реализации программы «Быть первым», направленной на преодоление последствий мирового экономического спада и повышение конкурентоспособности бизнеса компании. Экономический эффект от комплекса реализуемых мер по сокращению издержек по итогам первого квартала составил \$554 млн. Общее снижение затрат по итогам 2009 года должно составить \$1,1 млрд. Средняя себестоимость производства алюминия к марту была сокращена на 23%. Расходы на электроэнергию были снижены более чем на 19%. Расходы на сырье уменьшены на 35%. Снижение управленческих расходов составило 60%. По итогам трех месяцев добыча бокситов снижена на 34,2% по сравнению с первым кварталом 2008 года и составила 3 млн т. Планируется, что всего до конца года сокращение добычи бокситов составит 5,6 млн т. Объем производства глинозема сокращен на 25,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 2,1 млн т. К концу года объем производства глинозема будет уменьшен в целом на 3,9 млн т. Объем производства алюминия в первом квартале был сокращен на 7,2% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года и составил 1 млн т. Уменьшение объемов производства алюминия по итогам 2009 года составит 0,5 млн т.

Нестрашный нештатный режим

СМИ распространили информацию об отключении от сети Интернет школ Красноярского края и Республики Алтай и возможным в этой связи срыве проведения единого государственного экзамена (ЕГЭ) в связи с аварией на КА «Экспресс-АМ2». ФГУП «Космическая связь» (ГПКС) выступила с официальным заявлением, что нештатная работа КА «Экспресс-АМ2» не может являться основанием срыва проведения Единого государственного экзамена (ЕГЭ) в ряде школ Красноярского края и Республики Алтай. ГПКС еще летом 2008 года предприняло все возможные меры для стабилизации ситуации и нормальной эксплуатации сетей в рамках проекта «Образование», предоставив замещающий спутниковый ресурс на других космических аппаратах группировки. Спутниковый ресурс для целей проекта «Образование» реализуется ГПКС с существенными скидками. Нештатная работа КА «Экспресс-АМ2» потребовала внесения корректив не только в планы развития ГПКС, но и в планы операторов спутниковой связи, задействованных в крупных национальных проектах, одним из которых является проект «Образование». Вместе с тем, ГПКС не считает правильным использование сложившейся ситуации и деловой репутации ГПКС для оправдания бездействия в течение значительного времени отдельных организаций и компаний.

Кадровые дипломы

Компания «Сухой» награждена дипломом за «Достижения в развитии кадрового потенциала» в одной из основных номинаций — «Социальная ответственность» проведенного Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) всероссийского конкурса «Лучшие российские предприятия. Динамика, эффективность, ответственность». Также дипломами были отмечены ОАО ГМК «Норильский никель», Группа компаний «Ренова» и ОАО «Лукойл». Цель проведения конкурса — определить наиболее динамично развивающиеся предприятия на основе рейтинговых оценок для содействия дальнейшему развитию самостоятельных и ответственных компаний, отвечающих долгосрочным экономическим интересам бизнеса. Основные принципы конкурса — гласность и объективность. Награждение прошло в рамках проводимой РСПП сессии «Социальная политика государства и практика компаний в условиях кризиса». На ней с докладом «Программы развития персонала: опыт авиационного холдинга «Сухой» выступил заместитель генерального директора холдинга Алексей Акимов. Он рассказал о системе привлечения и развития персонала компании, а также о программе по совершенствованию производственной системы «Сухого».

Оборудование для МНЛЗ

МК «Уралмаш»: поставка Оскольскому электрометаллургическому

Машиностроительный концерн «ОРМЕТО-ЮУМЗ» (входит в состав машиностроительной корпорации «Уралмаш») — МК «Уралмаш» поставил Оскольскому электрометаллургическому комбинату (ОАО «ОЭМК») четыре подъемно-поворотных стенда для машин непрерывного литья заготовок (МНЛЗ).

В соответствии с подписанным в мае 2007 года контрактом, специалисты ОРМЕТО-ЮУМЗ с июля 2008 года по февраль 2009 года изготовили, смонтировали и передали в эксплуатацию Оскольскому электрометаллургическому комбинату четыре комплекта оборудования подъемно-поворотных стендов для МНЛЗ. Общий вес оборудования — 1285,2 т. Поставленное оборудование имеет длительный срок эксплуатации, хорошую ремон-

топригодность, просто в управлении и обслуживании.

Подъемно-поворотные стенды поставлены в рамках очередного этапа реконструкции сталеплавильного комплекса ОЭМК взамен выработавших свой ресурс. Оборудование поставлено в рекордно короткие сроки — в течение одного года. Ранее на производство четырех подъемно-поворотных стендов требовалось около шести лет.

Присем оборудования производился в цехах ОРМЕТО-ЮУМЗ в присутствии представителей заказчика по мере готовности оборудования. Для увеличения надежности конструкции и уменьшения сроков монтажа было принято решение укрупнить некоторые сборочные узлы. Каждый из четырех стендов максимально смонтирован на предприятии и отгружен на спецтранспорте.

С 1984 по 1986 года ОРМЕТО-ЮУМЗ поставил и смонтировал для Оскольского электрометаллургического комбината четыре МНЛЗ. За годы своей работы оборудование зарекомендовало себя как высокоэффективное и качественное.

СПРАВКА «ПЕ»: МК «Уралмаш» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, промышленности строительных материалов и энергетики. Стратегия развития предусматривает создание машиностроительной компании мирового уровня. Производственные площадки находятся в Екатеринбурге (Уралмашзавод) и Орске (ОРМЕТО-ЮУМЗ).

Деньги РОСНАНО

31,5 млрд руб. будет направлено на инвестиционные проекты

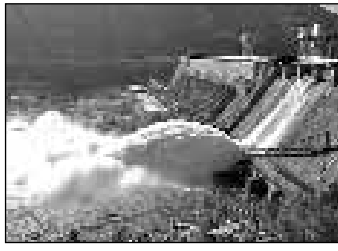


Согласно решению наблюдательного совета РОСНАНО, в 2009 году предполагается профинансировать производственные, инфраструктурные и образовательные проекты на общую сумму 28,5 млрд руб.

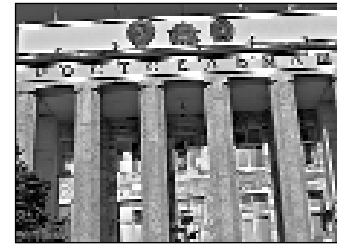
Кроме того, около 3 млрд руб. будет вложено в реализацию проекта «Европейский рентгеновский лазер на свободных электронах». Наблюдательный совет также утвердил программу сокра-

щения затрат на 2009 год. Секвестру подлежат целый ряд расходных статей. Так, будут сокращены затраты на оплату труда, расходы на привлечение подрядных организаций. В Корпорации уже введены лимиты на использование служебной мобильной связи и автотранспорта, командировочные и представительские расходы, приобретение оргтехники и канцелярских принадлежностей. Планируемый объем сокращения издержек по году должен составить около 500 млн руб.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Российские специалисты готовят масштабный проект для Монголии



На юге России начали выпускать трактора по канадскому рецепту

Главный хаб в Европу

Калининград развивает свои уникальные возможности

(Окончание. Начало на стр. 1)

Федеральная таможенная служба России включила авиакомпанию в реестр таможенных перевозчиков (Свидетельство номер 10000/0099 от 18.12.2008 г.). Благодаря чему ОАО «КД авиа» получило возможность выполнять грузовые перевозки из зарубежных аэропортов в аэропорты России транзитом через Калининград, с использованием прав и возможностей таможенного перевозчика. То есть, транзитные грузы, перевозимые авиакомпаниями, могут доставляться из аэропортов Европы, Тель-Авива, Астаны и Киева в Москву, Санкт-Петербург, Казань, Пермь, Уфу, Нижний Новгород, Самару, Волгоград, Омск, Ростов, Екатеринбург, Челябинск, без таможенного оформления в Калининграде. Перевозимые грузы будут проходить таможенное оформление в пункте их назначения.

Как пояснил директор по



Потенциал у Храброво и «КД авиа» как ключевых авиатранспортных активов страны — огромен. В ситуации глобального кризиса, когда у экономики грузопотоков явно проступают новые критерии, есть все основания реализовать калининградские возможности, интегрируя морские, воздушные и железнодорожные составляющие в единый логистический комплекс. Совершенно очевидно, что это станет привлекательным для евроазиатских грузопассажирских потоков и прибыльным для российской экономики.

Доказательством чему стал факт выбора именно Калининграда местом проведения в сентябре этого года Балтийского транспортного форума. В программе будущего форума — обсуждение двух основных тем: роль Северо-Запада России в обработке международных грузопотоков, а также конкуренция и партнерство на Северо-Западе.

С использованием материалов ОАО «КД авиа»

грузоперевозкам авиакомпании «КД авиа» Григорий Новиков, сочетание достигнутого высокого уровня сервиса и

возможностей таможенного перевозчика, а также согласованной с таможенным органом технологии взаимодействия

позволяет ОАО «КД авиа» предоставлять своим клиентам эксклюзивный сервис по перевозке грузов.

Модернизация профобразования

В Москве обсудили эффективные шаги по совершенствованию

Лада Щербакова

В Московском инженерно-физическом институте прошла конференция, посвященная внедрению нового поколения Государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ГОС ВПО) и развитию инноваций. Ее организаторами выступили Минобрнауки России, РСПП, Национальный фонд подготовки кадров и компания IBS. В мероприятии приняли участие более 250 человек: ректоры российских вузов, представители госструктур и бизнеса, эксперты в области образования.

В рамках пленарного заседания были обсуждены вопросы развития системы высшего профессионального образования, в том числе, создание системы исследовательских университетов, внедрение нового поколения ГОС ВПО и переход на

многоуровневую систему образования. Конференцию посетили и выступили с докладами высокопоставленные гости: заместитель министра образования и науки РФ Владимир Миклушевский, председатель комитета РСПП по профессиональному образованию Анатолий Карачинский, ректор МИФИ Михаил Стриханов, заместитель генерального директора «РОСНАНО» Андрей Свириденко, директор РНИИ «Курчатовский институт» Михаил Ковальчук и другие.

Двухдневная программа конференции была весьма насыщенной. С участием представителей вузов были проведены не только пленарное заседание, но и круглые столы и семинары, направленные на обмен методиками и технологиями внедрения новых образовательных стандартов и перехода на многоуровневую систему. Активное участие в дискуссии приняли участники эксперта IBS.

На площадке МИФИ вузы со всей России смогли обменяться практическим

опытом инновационных проектов в образовательном процессе и управлении вузом. В ходе дискуссий были выработаны общие рекомендации по переходу вузов на многоуровневую систему, а также проблемам внедрения нового поколения ГОС ВПО.

В рамках конференции состоялась выставка современных информационных решений и продуктов, где участники смогли наглядно ознакомиться с инновационными инструментами поддержки образовательного процесса и модернизации инфраструктуры вуза. Были представлены решения по виртуализации инфраструктуры, проекты виртуальных учебных лабораторных комплексов, системы электронного обучения, управления вузом и т.д.

Проведение конференции стало очередной совместной инициативой государства, бизнеса и академического сообщества, направленной на реализацию эффективных шагов по модернизации высшего образования и повышению качества подготовки кадров для российской экономики.

«Гидропроект» для Улан-Батора

Российский институт подготовит проект масштабного комплекса

На встрече мэра Москва Юрия Лужкова и мэра Улан-Батора Г.Мунхбаяра (Монголия) в конце марта было принято решение о строительстве водохозяйственного комплекса для водоснабжения Улан-Батора при поддержке Москвы. Как стало известно, «Институт Гидропроект» выполнит проектные работы на будущем объекте.

ОАО «Институт Гидропроект» разработал проекты для 150 ГЭС в России суммарной мощностью более 50 млн кВт. По проектам компании в 45 странах мира построены и строятся более 400 ГЭС. Включает филиалы «Центр служб геоинженерных наблюдений в электроэнергетической отрасли («ЦСГНЭО») и «Комп-

лексная изыскательская экспедиция №5».

«Институт Гидропроект» выбран в качестве подрядчика для разработки проекта водохозяйственного комплекса Улан-Батора, в который войдет водохранилище, ГЭС, трубопровод и очистные сооружения. В роли заказчика выступает «Мосводоканал НИИ проект», ответственный за комплексную реализацию проекта. В настоящее время готовятся технические задания и другие договорные документы.

Водохозяйственный комплекс предполагается расположить на р. Туул, в непосредственной близости от Улан-Батора. Необходимость его строительства обусловлена увеличением потребности города в водоснабжении по причине рез-

кого прироста населения, увеличения производства, расширения городской территории.

Комплекс позволит, помимо создания нового надежного источника водоснабжения, организовать условия для выработки дешевой электроэнергии на основе водной энергии,

улучшить восполнение режима подземных вод в пойме реки, экологию и микроклимат в целом, защитить город от опасности дождевых паводков, а также обеспечить водоснабжение г. Мандалговь и горно-рудных комплексов Тавантолгой и Оюотолой.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Инженерный центр ЕЭС» управляет ОАО «Институт Гидропроект» — одной из ведущих компаний в мире в области гидроэнергетики и водохозяйственного строительства. В состав ОАО «Инженерный центр ЕЭС» входят филиалы — «Институт Теплоэлектропроект», «Фирма ОРГРЭС», «Нижегородский Теплоэлектропроект», «Дирекция строящихся Ивановских ПГУ», имеющие почти вековой опыт успешной работы и сотни проектов, реализованных в России и за рубежом, многие из которых являются уникальными инженерными разработками в своей области. ОАО «Инженерный центр ЕЭС» создано в 2001 г. Компания является одним из лидеров в области энергетического инжиниринга в России. С мая 2008 г. входит в группу компаний ЕСН.

Запуск печи

ОАО «Мечел» повышает объемы и качество производства

Илья Житомирский, Челябинск

На Челябинском металлургическом комбинате, входящем в ОАО «Мечел», состоялся торжественный пуск доменной печи №4, которая была остановлена осенью 2008 года в связи с проведением капитального ремонта третьего разряда. Пуск печи может считаться достаточно серьезным антикризисным шагом компании.

Доменная печь №4 была остановлена в ноябре прошлого года в связи с пересмотром производственных программ и уменьшением объемов производства комбината. Временный простой агрегата был использован для его капитального ремонта. Обновленная печь будет давать около 3 тыс. т чугуна в сутки. До последнего времени доменный цех работал в составе двух печей, выплавляющих более 7,5 тыс. т чугуна в сутки, и обеспечивая работу сталеплавильных цехов в соответствии с имеющимися заказами.

Подготовка к капитальному ремонту печи была проведена в сжатые сроки. Необходимые для ремонта узлы и детали были изготовлены на дочернем предприятии ОАО «ЧМК» — ООО

«Спецремзавод». За время капитального ремонта была проведена замена энергетического оборудования агрегата, включая холодильники и систему охлаждения, и замена главных желобов на литейном дворе. Также было проведено обновление колосникового оборудования, ревизия оборудования систем загрузки, выполнен ремонт блока воздухоподогревателей и осуществлен монтаж засыпного аппарата. При замене футеровки доменной печи были применены новые технические решения с использованием огнеупоров фирмы «Майерсон».

Главной особенностью проведенной реконструкции стала замена оборудования системы охлаждения — за время ремонта было установлено 233 холодильника. «Реализованные мероприятия позволят увеличить фактическую производительность доменной печи №4 на десять процентов и продлить ее межремонтный период, что позитивно отразится на экономических показателях работы доменного цеха ЧМК. Проведенные реконструкции и капитальные ремонты оборудования позволят комбинату максимально эффективно встретить рост спроса на металлопродукцию и обеспечить будущее производство в соответствии с потребностями рынка», — прокомментировал событие Владимир Полин, старший вице-президент ОАО «Мечел».

Крупнейший контракт

Русской титан для AIRBUS/EADS

(Окончание. Начало на стр. 1)

Обработка титановой продукции на ВСМПО-АВИСМА с целью создания интегрированной цепочки поставок титана, начиная с сырья и заканчивая готовой продукцией.

Данный контракт является логическим подтверждением рамочного соглашения, подписанного сторонами в июле 2008 года на авиасалоне Фарнборо. Он будет способствовать дальнейшему укреплению сотрудничества, которое существует между компаниями с начала 90-х годов.

Кроме того, подписанный контракт расширит программу партнерства Airbus с российской авиационной промышленностью, которая включает в себя производство компонентов для самолетов Airbus на российских заводах, переоборудование пассажирских лайнеров семейства A320 в грузовые, совместные научно-исследовательские разработки. ВСМПО-АВИСМА остается

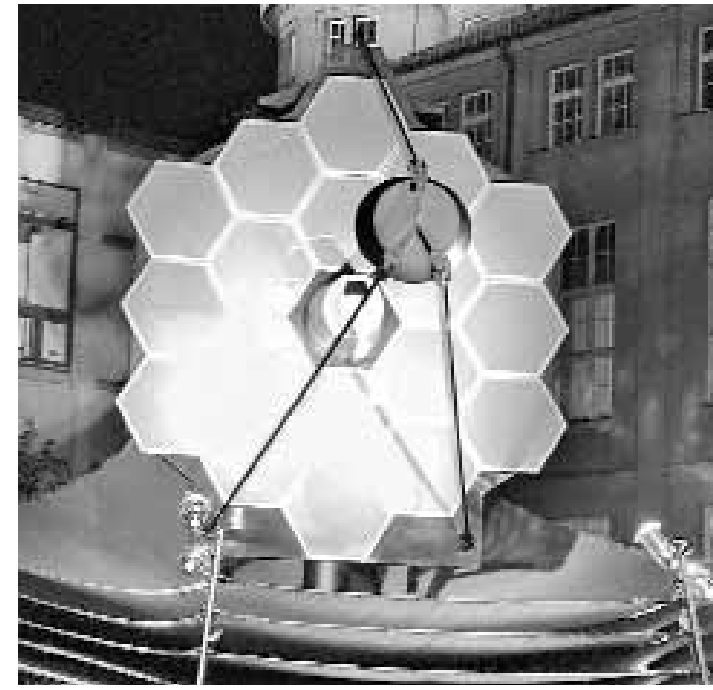
основным поставщиком титановой продукции для Airbus/EADS, обеспечивая большую часть потребностей

компаний в титане. Преимущество титана заключается в его исключительно высоких прочностных характеристиках

при значительно более низком весе, что представляет большую значимость для аэрокосмической промышленности. В самолетостроении титан используется для производства шасси, пилонов, а также структурных элементов фюзеляжа и крыла.

«Компания Airbus нацелена на продолжительный рост. Данное соглашение является важным этапом программы долгосрочного стратегического партнерства с Россией», — отметил Том Эндерс, Президент и исполнительный директор Airbus.

Подписанный контракт с Airbus/EADS, по мнению генерального директора госкорпорации «Ростехнологии» Сергея Чемезова, свидетельствует о том, что Россия «способна выходить на мировой рынок с высокотехнологичной продукцией и является одним из ведущих мировых игроков в такой важной отрасли, как аэрокосмическая», — подчеркнул он.



Интегрированная структура ГК «Ростехнологии» корпорация ВСМПО-АВИСМА — крупнейший в мире производитель титана. В настоящий момент компания экспортирует около 70% продукции, тогда как 30% продукции поставляется на внутренний рынок. Заказчики Корпорации ВСМПО-АВИСМА — ведущие мировые авиационные компании. Корпорация является полностью интегрированной компанией, штат которой насчитывает более 20 000 сотрудников.

Государственная корпорация «Ростехнологии» призвана содействовать российским организациям различных отраслей промышленности в разработке, производстве и реализации на внутреннем и внешних рынках высокотехнологичной продукции, в проведении прикладных исследований по перспективным направлениям развития науки и техники и во внедрении в производство передовых технологий в целях повышения

уровня отечественных разработок, сокращения сроков и стоимости их создания.

Госкорпорация «Ростехнологии» является крупнейшим акционером корпорации ВСМПО-АВИСМА, контролируя 66% ее акций. Механизм владения активами уникального производителя титановой продукции позволяет государству осуществлять контроль над обеспечением национальной промышленности и оборонно-промышленного комплекса в частности этим стратегически важным сырьем, а также регулировать экспорт титановой продукции.

Airbus — ведущая авиационная компания, выпускающая универсальные семейства современных гражданских самолетов вместимостью от 100 до более 500 человек. Со времени ввода в эксплуатацию своего первого самолета Airbus получил в общей сложности более 9200 заказов и поставил заказчикам свыше 5600 самолетов. Количество за-

казчиков и эксплуатантов самолетов Airbus превышает 400. Airbus входит в Европейскую аэрокосмическую и оборонную группу EADS.

EADS — глобальный лидер в аэрокосмической и оборонной отрасли, а также в предоставлении сопутствующих услуг. В 2008 году выручка EADS составила 43,3 млрд евро, по данным на конец года в концэрне работало 118000 человек. В состав EADS входит компания Airbus, ведущий производитель пассажирских самолетов, ее подразделение Airbus Military, отвечающее за разработку военного транспортного самолета, крупнейший в мире производитель вертолетов Eurocopter, а также EADS Astrium — европейский лидер в сфере космических программ от Ariane до Galileo. EADS является крупнейшим партнером в консорциуме Eurofighter, а также акционером совместного предприятия MBDA, ведущего разработчика и производителя ракетных комплексов.

Сериял «Версатайл»

Ростсельмаш начал новое тракторное производство

Татьяна Закаблукова

На территории комбайнового завода в Ростове-на-Дону Ростсельмаш начал производство канадских тракторов «Версатайл». Модельный ряд тракторов «Версатайл» состоит из трех серий: ННТ (435-535 л.с.), серии 2000 (335-375 л.с.) и Genesis (196-278 л.с.). В 2009 году планируется произвести более 200 машин. В долгосрочном плане предприятия к 2015 году довести локализацию производства тракторов до 50%.

В конце 2007 года компания Ростсельмаш приобрела канадский тракторный завод Buhler VERSATILE. Общая сумма сделки составила \$140 млн. Свой выбор в пользу Buhler VERSATILE руководство российской компании объяснило производственным потенциалом канадского тракторостроительного предприятия, позволяющим выпускать технику мощностью от 196 до 535 л.с.

«Теперь мы можем предложить клиентам не только высокопроизводительные комбайны, но и энергонасыщенные тракторы», — заявил генеральный директор Ростсель-



маш Валерий Мальцев. — В объединении Ростсельмаш и Buhler-VERSATILE была внутренняя логика: наши тракторы и комбайны идеально дополняют друг друга. Это приобретение открывает перед нашей компанией новые перспективы развития. Открытие производства в России позволит сельхозтоваропроизводителям приобретать высокоэффективную технику в кредит с учетом

субсидий государства. Также компания «Ростсельмаш» гарантирует сервисное обслуживание через собственную дилерскую сеть на территории России, Украины и Казахстана, а также скорость в доставке запасных частей к тракторам «Версатайл».

По оценкам производителя, главными преимуществами техники «Версатайл» является инновационность, на-

дежность, мощность, простота, ремонтпригодность и доступность. Тракторы «Версатайл» оптимально подходят для производства зерна, которые работают как по классической, так и по технологиям mini-till и no-till.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания «Ростсельмаш» входит в пятерку крупнейших мировых производителей комбайнов и сельскохозяйственной техники. Занимает 17% мирового и 65% — рынка сельхозтехники России и СНГ. Продуктовую линейку компании «Ростсельмаш» составляют четыре модели зерноуборочных комбайнов TORUM, ACROS, VECTOR, NIVA, кормоуборочный комбайн DON 680M, а с 2008 года — тракторы Buhler-VERSATILE, а также прицепная и навесная кормоуборочная техника, техника для хранения и переработки зерна. Дилерская сеть — более 200 сервисных центров и филиалов. По итогам 2007–2008 годов годового оборота компании превысил 20 млрд рублей.

Северная активность

Санкт-Петербург собирает энергетиков страны

Илья Карпенко

В конце мая энергетики Северо-Запада России проведут ряд значимых мероприятий для своих коллег со всей страны: в Санкт-Петербурге пройдет инновационный форум и выставка «Энергетика. Энергоэффективность. Энергосбережение». Кроме того, там же состоится семинар на тему: «Муниципальная электроэнергетика: проблемы и перспективы». В его организации участвуют и сетевые энергетики из Московской области: Московская областная энергосетевая компания наладила тесное и, как показывает жизнь, плодотворное сотрудничество с коллегами из Ленобласти.

В последней декаде мая в Петербурге пройдет II Инновационный форум и V Выставка «Энергетика. Энергоэффективность. Энергосбережение», а их логическим продолжением станет семинар «Муниципальная электроэнергетика: проблемы и перспективы».

Этот семинар-совещание организуется под эгидой Объединения энергетиков Северо-Запада России (СОЮЗ) при поддержке правительства Московской и Ленинградской областей. Пройдет оно там же, где и II Инновационный форум — в Петербургском спортивно-концертном комплексе, а основными инициаторами и активными участниками семинара стали две областные энергосетевые компании — Ленинградская областная энергосетевая компания (ЛОЭСК) и Московская областная энергосетевая компания (МОЭСК).

Генеральный директор Московской областной энергосетевой компании Сергей Родин сообщил, что представители компании посетят выставку, проводимую в рамках форума и посвященную энергосбережению, эффективности и инновациям в энергетике. А затем примут участие в семинаре «Муниципальная электроэнергетика:

проблемы и перспективы», который пройдет сразу по завершении форума — 29-30 мая. На семинаре руководитель МОЭСК намерен выступить с докладом о повышении эффективности управления инвестиционной деятельностью муниципальных предприятий электрических сетей. Кроме Сергея Родина, планируется

нем участие представители из многих регионов страны. Темы предстоит обсудить самые разные: от региональной политики развития муниципальной электроэнергетики и повышения ее эффективности до технических вопросов и тарифного регулирования. Намерены на совещании поговорить и о проблемах взаимоза-

недавно прошедшем в московском Манеже. Так что их партнерское сотрудничество в последнее время основательно укрепляется — к обоюдной пользе, считают сетевые. Ведь цели и задачи у двух компаний сходны.

«Это сотрудничество для нас очень важно и взаимопольно», — говорит заместитель



участие председателя Топливно-энергетического комитета Московской области Цырен-Доржи Цагааева. Ну и, конечно же, в рамках основной программы выступит принимающая сторона — генеральный директор ЛОЭСК Вадим Малых, председатель совета директоров этой компании Лев Хабачев и другие.

Основной целью этого мероприятия, по словам его организаторов, станет анализ проблем и обмен опытом в сфере муниципальной электроэнергетики. Речь на семинаре пойдет о насущных вопросах в работе энергосетевых компаний России, а примут в

действия муниципальных энергосетевых компаний со смежниками. Но главным смыслом мероприятия станет, конечно же, обмен опытом. С этой целью организаторы семинара пригласят его участников посетить новые городские подстанции 110 кВ и центр технологического присоединения ЛОЭСК.

Энергетики Подмосковья уже хорошо знакомы со своими коллегами из Ленобласти: те побывали у них в гостях в подмосковных Котельниках, представители компаний вместе участвовали и в VII всероссийском энергетическом форуме «ТЭК России в XXI ве-

генерального директора по корпоративной политике МОЭСК Алексея Говтва. — Мы и наши партнеры поняли, что мы не одни такие и наши проблемы не уникальны, что вместе мы можем объединить усилия по поиску верных решений. Ведь тогда появляется больше уверенности, а это, в конечном счете, приводит к оптимизации многих процессов и экономии материальных и финансовых ресурсов. Таким образом, совместно мы можем повысить эффективность и надежность нашей работы, а главное — понять, что мы двигаемся в правильном направлении».

Две «восьмерки»

«Ростовэнерго» 88 лет делает жизнь светлее!

20 апреля «Ростовэнерго» исполнилось 88 лет. Предприятие с богатой историей и традициями уже более восьмидесяти лет надежно обеспечивает потребители области электроэнергией.

А началось все в далеком 1921 году, когда постановлением коллегии электротехники Донского Совета народного хозяйства было утверждено положение о Заводу управления электрических станций. Эта дата и стала отправной точкой электрификации региона. За всю историю своего существования «Ростовэнерго» не раз меняло организационно-правовую форму, но при этом продолжало развиваться и наращивать

энергетические мощности. Новый импульс в своем развитии Ростовэнерго получило 31 марта 2008 года, когда вошло в состав ОАО «МРСК Юга» в качестве филиала.

Сегодня «Ростовэнерго» — это современное предприятие, с численностью персонала более пяти тысяч человек. Филиал ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» обеспечивает электроэнергией территорию более чем в 100 тыс. кв. км с населением почти 5 млн человек. Это огромная территория, на которой «Ростовэнерго» и днем, и ночью несет энергию света в каждый дом.

Ростовэнерго — один из крупнейших филиалов ОАО «МРСК Юга». На территории зоны ответственности филиала реа-

лизуются крупномасштабные инвестиционные проекты и ремонтные работы. Только за последний год введено в эксплуатацию 322 МВА новых и реконструированных трансформаторных мощностей; реконструировано и вновь построено 537 км линий электропередачи классов напряжения от 0,4 кВ до 110 кВ.

Как известно, авторитет любому предприятию делают его работники. В «Ростовэнерго» трудятся высококвалифицированные специалисты, люди, чье истинное призвание энергетика. На их плечах обеспечение надежного энергоснабжения потребителей. И, как показывает время, они безупречно справляются с возложенной на них задачей.

Первый пусковой

«ГлобалЭлектроСервис» строит вторую очередь Сочинской ТЭС

Екатерина Попова

Рабочая комиссия подписала акт приема первого пускового комплекса второй очереди Сочинской ТЭС, генеральным подрядчиком по строительству которой выступает ОАО «ГлобалЭлектроСервис». Мощность действующей I очереди Сочинской ТЭС составляет 78 МВт. После пуска в эксплуатацию II очереди, намеченной на IV квартал 2009 года, общая мощность увеличится до 158 МВт, а годовая выработка электроэнергии достигнет 1 млрд кВт·ч. Стоимость строительства второй очереди составляет 4,2 млрд руб.

«Сочинская ТЭС» ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» — это оборудованная по последнему слову техники станция, которая служит образцом энергетической страны. Мощность действующей I очереди Сочинской ТЭС составляет 78 МВт. После пуска в эксплуатацию II очереди, намеченной на IV квартал 2009 года, общая мощность увеличится до 158 МВт, а годовая выработка электроэнергии достигнет 1 млрд кВт·ч. В 2012-13

годах рядом с электростанцией, на лесном склоне, будет построена III очередь станции мощностью 135 МВт. В результате общая мощность увеличится до 300 МВт, а производительность до 2 млрд кВт·ч в год. На станции работает 200 человек, после ввода второй очереди число сотрудников увеличится до 260 человек.

Постановлением Правительства РФ № 991 от 29 декабря 2007 года строительство второй очереди Сочинской ТЭС включено в Программу строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта.

Сочинская ТЭС является третьим крупнейшим энергообъектом в России (после Северо-Западной ТЭС в Санкт-Петербурге и ПГУ-220 Тюменской ТЭС-1), на котором применяется парогазовая технология. Данная технология повышает КПД тепловых объектов генерации с 35-38% до 51% и снижает потребление природного газа на 30%.

При разработке проекта и выборе основного оборудования учитывались такие важные факторы как жесткие экологические нормы курортной местности, ограниченность

размеров площадки строительства, высокая сейсмичность региона (9 баллов). Согласно СНиП II-7-81, на площадках, сейсмичность которых превышает 9 баллов, строительство допускается только в соответствии со специальными техническими условиями, которые и были учтены при создании Сочинской ТЭС.

«Успешная реализация проекта стала возможной благодаря использованию специалистами компании «ГлобалЭлектроСервис» поточного метода (одновременно в почасовом режиме на площадке работает 9-10 субподрядчиков) и современным системам и средствам управления проектами (Primavera 6.0)», — отметил Эльдар Нагапов, генеральный директор компании ОАО «ГлобалЭлектроСервис».

Сочинская ТЭС — важный социальный объект. Ключевой проблемой региона на сегодняшний день является отсутствие современной инфраструктуры: действующими электросетями не предусмотрено бесперебойное энергоснабжение. Введение в эксплуатацию всех энергоблоков ТЭС позволит при увеличении спроса на электроэнергию успешно решить вопросы бесперебойного энергоснабжения. В целом, строительство независимого источника электрической и тепловой энергии создаст дополнительные возможности привлечь инвестиции для развития туристической инфраструктуры города Сочи и повысить конкурентоспособность Черноморского побережья как курортной зоны.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «ГлобалЭлектроСервис» — динамично развивающаяся инженеринговая компания, обладающая высокими техническими и управленческими компетенциями в области проектирования и строительства объектов энергетической деятельности. Деятельность компании обеспечена Лицензией на осуществление строительства зданий и сооружений I и II уровней ответственности в соответствии с государственным стандартом и Сертификатом соответствия системы качества ISO 9001:2000. ОАО «ГлобалЭлектроСервис» работает под управлением ФПИ «Сумма Капитал».

На четырех видах топлива

КЭС запустили на Кировской ТЭЦ-4 новый котел

Владимир Котовин

В рамках программы КЭС-Холдинга по повышению энергоэффективности запущены в эксплуатацию уникальные энергетические котлы на Кировской ТЭЦ-4, который работает на четырех видах топлива (газ, уголь, мазут и торф). Стоимость первого крупномасштабного инвестиционного проекта программы составила 232 млн руб.

Торжественная церемония пуска котла состоялась в присутствии губернатора Кировской области Никиты Белых и первого вице-президента, операционного директора ЗАО «КЭС» Андрея Шишкина.

Котел №9 ТЭЦ-4 был модернизирован с применением современной низкотемпературной вихревой (НТВ) технологии сжигания топлива, разработанной российскими учеными в Ленинградском поли-

техническом университете. Суть НТВ-технологии состоит в том, что в котле создается вихрь, обеспечивающий более интенсивное горение. Топливо сгорает полностью, вплоть до мельчайших частиц. В результате его расход на единицу мощности энергетической нагрузки становится меньше.

После реконструкции КПД котла увеличился с 79,6% до 91% — при работе на каменном угле, с 92% до 95,2% — на газе, с 86% до 90,5% — на торфе. Улучшились экологические показатели работы котлоагрегата — выбросы азота и серы сократились на 65%. При этом максимальная мощность котла выросла на 20% — до 250 т/ч.

В ближайшие годы на НТВ-технологии планируется перевести еще несколько котлов Кировской ТЭЦ-4. «При модернизации электростанций КЭС применяют самые современные, энергоэффективные технологии и оборудование», — отметил А. Н. Шишкин.

Проект также имеет большое экономическое значение для Кировской области, где ежегодно добывается около 40% всего российского торфа. Областное правительство в сотрудничестве с КЭС разработало инвестиционную программу по развитию торфодобычи в регионе. Так, компания «Ватка-торф» (также входит в КЭС-Холдинг) готова увеличить добычу этого сырья в 6 раз. Одновременно планируется, что потребление станций «Генерации Урала» вырастет до

2,5 млн т торфа в год в течение 5 лет. Внедрение НТВ-технологии позволит использовать этот природный ресурс максимально эффективно.

«Важным плюсом данной инвестиционной программы станет создание новых рабочих мест и обеспечение дополнительных доходов в бюджет региона. Это серьезное производство, которое будет достаточно важным для развития Кировской области», — подчеркнул А. Н. Шишкин.

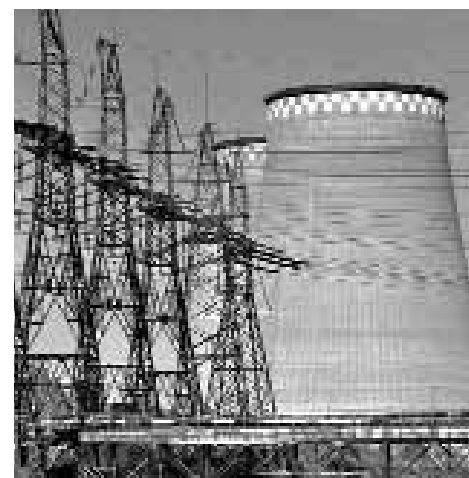
СПРАВКА «ПЕ»: КЭС-Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и газораспределения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний, а также ГА-ЗЭК — компания, работающая в сфере газораспределения и газоснабжения России и Украины. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15 767 МВт, тепловая мощность 67 799 Гкал/ч.

Сокращение инвестпрограмм

Поддержка акций компаний электроэнергетики

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Инвестпрограммы энергокомпаний: туманная перспектива?». Ее участники отмечают, что необходимость пересмотра инвестпрограмм в секторе электроэнергетики связана с падением уровня энергопотребления в стране. Ожидания рынка сокращения инвестпрограмм стали в последние недели драйвером роста акций компаний сектора.



Акции сектора электроэнергетики осенью 2008 года понесли потери в связи с падением фондовых индексов, которое совпало с процессом выхода из акций энергетических компаний бывших акционеров РАО «ЕЭС России», говорит директор проекта электроэнергетики ФК «Открытие» Яна Тульчинская: «На сегодняшний день этот процесс завершен, поэтому при общем росте фондового рынка акции

электроэнергетических компаний в целом выглядят лучше. Дополнительным стимулом для роста акций генерирующих компаний в последние две недели, по нашему мнению, являются поступающие новости о скором запуске рынка мощности, а также ожидания инвесторов, что ряд компаний сможет уменьшить свои инвестпрограммы на ближайшие два года. Таким образом, сокращение инвестпрограмм повысит краткосрочный денежный поток и позволит в будущем выбрать более прибыльные в новых экономических условиях инвестпрограммы».

Сокращение объема инвестпрограмм электроэнергетических компаний, контролируемых государством, уже произошло, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Мы оцениваем шансы сократить объем инвестпрограмм частными энергокомпаниями как высокие». По оценкам г-на Рейли, необходимость пересмотра инвестпрограмм связана со снижением уровня энергопотребления, основная причина которого — сокращение спроса на электроэнергию со стороны производителей (металлургия, химическая промышленность, нефтяная отрасль и т.д.): «По нашим прогнозам, в 2009 году энергопотребление в России сократится на 4,9%, в 2010 — останется неизменным, в 2011 г. увеличится на 1,6%». С указанными прогнозами согласен аналитик по энергетике ИК «Велес Капитал» Олег Зотиков: «Инвестпрограммы частных компаний, по нашему мнению, будут сокращены незначительно, но скорее всего часть проектов будет перенесена на более поздний срок».

По словам старшего аналитика СiG Владимира Рожанковского, сейчас на рынке происходит переоценка реалий в плане реализуемости инвестпрограмм в электроэнергетике из-за негативного влияния кризиса: «Безусловно, их существенный пересмотр заставит инвесторов пони-

зить оценку соответствующих акций». На этом фоне наиболее привлекательными для инвестирования компаниями сектора электроэнергетики руководители отдела акций ИФД «Капитал» Константин Гуляев считает Е.ON, Fortum, Enel, Норникель (правда, есть существенные и пока не очень прогнозируемые риски корпоративного управления), далее — «поштучно»: «Относительно более высокая маржа ЕВТДА, относительно меньше проблем с реализацией инвестпрограмм. У ОГК-4, например, мощности новые, КИУМ выше, удельный расход топлива ниже». Г-н Рожанковский добавляет, что очень позитивным знаком является подтверждение инвестпрограммы Enel в ОГК-5 на 2009-2012 гг., при этом новость о намерении Fortum сменить бренд ТГК-10 может не понравиться фудералам и привести к конфликту на пустом месте.

В 2009 году в секторе электроэнергетики ожидается спад на рынке слияний и поглощений. По словам руководителя аналитического управления ФНЭБ Александра Пасечника, синергии добиться за счет консолидации будет весьма сложно: «Что касается поглощений — на это у инвесторов нет свободных ресурсов — сейчас средств генерациям не хватает на исполнение даже пересмотренных собственных инвестпрограмм, а их обязательство перед правительством никто не отменял. Крупным холдингам сейчас есть резон сосредоточиться на процессах реструктуризации собственных энергоподразделений, нежели увеличивать блоки непрофильных активов». Наиболее вероятной из крупных сделок M&A в текущем году г-н Рожанковский считает продажу ОГК-3 стороннему инвестору: «Прежде «родители» — Потанин и Прохоров — так и не смогли определиться, кому достанется «дочь» после распада, поэтому, вероятно, нужно будет искать приемных родителей».

Тяжелые поставки

Негабариты для Богучанской ГЭС

Дмитрий Партон

Холдинг «STS Logistics» доставил на Богучанскую ГЭС, что на реке Ангара, негабариты первого комплекта гидрогенератора, в том числе — тяжеловесный груз весом 110 т.

Строительство Богучанской ГЭС началось в 1980 году в 375 км ниже створа Усть-Илимской ГЭС на реке Ангара на территории Кежемского административного района Красноярского края. Только в 2006 году были выполнены организационно-технические мероприятия производственного, проектного и финансового характера, что привело к резкому повышению темпов строительного-монтажных работ.

Географические особенности Красноярского края и нахождения ГЭС в труднодоступных районах реки Ангара выдвинули особые требования к доставке негабаритных грузов. По результатам тендера, проведенного генеральным подрядчиком строительства компанией ОАО «Организатор строительства Богучанской ГЭС» в 2008 году, контракт на поставку гидрогенераторного оборудования выиграл холдинг «STS Logistics». Общая стоимость работ, предусмотренных договором — около \$4 млн. Поставка осуществляется из Санкт-Петербургского Корпорацией «Силловые машины» (филиалом — заводом «Электросила») непосредственно к объекту.

В конце 2008 года «STS Logistics» начал осуществлять перевозки первого комплекта гидрогенератора на Богучанскую ГЭС. Его объект составил порядка 1800 тонн. Проект получил свое развитие в 2009 году. 13 февраля «STS Logistics» начал поставку негабаритного гидрогенераторного оборудования, необходимого для работы ГЭС. 17 апреля была закончена перевозка, которая длилась 2 месяца и покрыла расстояние почти в 7 тыс. км от Санкт-Петербурга до города Колпинска. Колонна из 9 автопоездов прошла через Уральские горы,



традиционное Российское бездорожье и весеннюю распутицу Красноярского края. Одна из специализированных машин везла на универсальной модульной системе центральную часть остова турбины весом более 90 т. Каждый из остальных автопоездов перевозил так же негабаритный груз, к примеру, масляную ванну подпятника турбины диаметром 5,6 м.

По словам генерального директора холдинга Сергея Фалина, который лично встречал уникальный негабаритный груз в Колпинске, «несмотря на все сложности, «STS» в полном объеме исполняет все свои обязательства по контракту и планирует до августа этого года доставить еще два комплекта негабаритов на строительство ГЭС».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Сибирьтелеком» не смог занять 3 млрд руб.

21 апреля «Сибирьтелеком» обнародовал информацию о том, что компания признала несостоявшимся открытый конкурс на выбор кредитной организации для предоставления трех возобновляемых кредитных линий с лимитом 1 млрд руб. каждая. Как заявил представитель компании, аукцион был признан несостоявшимся из-за отсутствия заявок. Впрочем, компания заявляет, что интерес кредиторов был проявлен, но они не успели пройти внутренние процедуры.

Многие МРК в 2009 году могут столкнуться с трудностями в привлечении заемных средств, считает аналитик УК «Финам Менеджмент» Анна Зайцева: «У дочек "Связьинвеста" существует три основные проблемы с кредитными ресурсами: компаниям планируют занимать в рублях (на рынке, в основном, долларовое предложение средств), на долгий срок (в то время как предложение, в основном, на сроки до года) и на рефинансирование существующей задолженности (т.е. от привлеченных средств денежный поток не планируется). Вместе с тем, у МРК есть очень сильный козырь: компании генерируют стабильную выручку от огромного числа несвязанных клиентов, что максимально защищает их от неплатежей. Данный козырь кажется нам определяющим в телекоммуникационном бизнесе, поэтому мы не ожидаем в 2009 году наличия долговых проблем у дочерних структур "Связьинвеста"».

Сбербанку не потребуются капитал до осени 2009 года

21 апреля состоялась встреча президента Сбербанка Германа Грефа с премьер-министром РФ Владимиром Путиным, на которой он заявил, что до осени 2009 года дополнительный капитал Сбербанку не потребуются. Кроме того, г-н Греф сообщил о том, что чистая прибыль Сбербанка по итогам 2008 года составила 110 млрд руб. При этом банк зарезервировал 80 млрд руб.

«Мы полагаем, что в базовом сценарии, когда просрочка в целом по сектору будет достигать 10% кредитного портфеля, дополнительный капитал Сбербанку не потребуются, — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Уровень достаточности капитала на 1 марта 2009 года составил 19,7%, что почти в два раза превышает нормативы ЦБ. Также мы ожидаем роста процентной маржи банка в 2009 году, что позволит ему собственными средствами увеличивать резервы на покрытие плохих долгов. Также Сбербанк показал в 2008 году рекордную прибыль, если не принимать во внимание резервирование, что произошло благодаря росту активов банка и процентных ставок по кредитам».

НЛМК опубликовал производственные результаты за первый квартал

Согласно опубликованной отчетности, уровень загрузки группы НЛМК в первом квартале в среднем составил 77%, а в марте поднялся выше 80%. Компания отмечает, что уровень загрузки удалось поднять за счет увеличения спроса как со стороны внутренних, так и внешних потребителей.

Объем выпуска готовой продукции группы НЛМК составил 2,2 млн т (+26% к предыдущему кварталу), фактическая реализация, тем не менее, выросла на 4% и составила 1,95 млн т. Позитивным фактором является опережающий темп роста продаж продукции с высокой добавленной стоимостью на фоне снижения продаж чугуна и сызлова.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский утверждает, что резкое снижение продаж электростали было ожидаемо рынком: «Если загрузка мощностей по производству трансформаторной и динамной стали на площадке в Липецке в среднем составила 40%, то ВИЗ-сталь практически остановил реализацию продукции. НЛМК связывает такую ситуацию в сегменте с высоким уровнем запасов у конечных потребителей. Порадовал достаточно высокий уровень загрузки и рост реализации маржинальной продукции (листового проката). Наиболее существенным негативным фактором с нашей точки зрения остается слабая способность наиболее рентабельного сегмента электростали».

Риски проекта БЭМО снижаются

ИК «РУСАЛ», прекратившая с начала 2009 года финансировать стройку Богучанской ГЭС, 16 апреля заявила о готовности перечислить деньги на этот проект. По информации Интерфакса, РУСАЛ 15 апреля уже перечислил ОАО «Богучанская ГЭС» (дочерняя компания РусГидро) 193 млн руб. и был готов перечислить 16 апреля еще 1,243 млрд руб. По расчетам РУСАЛа, эта сумма должна полностью покрыть ее задолженность за I квартал 2009 года. «Перечисление средств не решает проблему замороженного строительства, поскольку РУСАЛ еще в начале года отказался перезаключать договоры с подрядчиками, и сейчас без его согласия невозможно продолжить финансирование строительных работ и погасить накопленную задолженность перед подрядчиками, часть из которых уже приостановили работы, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли. — По мнению представителя РусГидро, дальнейшее промедление с комплексным решением по реализации проекта ведет к срыву сроков постройки станции».

Метафракс отчитался по чистой прибыли за первый квартал

В пятницу Метафракс сообщил предварительные данные финансовой отчетности за I квартал 2009 года. По итогам I квартала 2009 года чистая прибыль составила 246 млн руб. Прибыль от производственной деятельности достигла 140 млн руб., остальная прибыль была получена в результате финансовой деятельности компании, в основном, за счет курсовой разницы. По словам Председателя совета директоров компании А.Парслана, первоначально менеджмент компании ожидал получить убыток.

В структуре продаж Метафракса порядка 50% занимает металл. По данным Метафракса, цена одной тонны реализованного металла в первом квартале составила порядка \$130. Цена металла на мировых рынках находится в диапазоне от \$200 до \$250 за тонну, причем наблюдается положительная динамика. «Мы оцениваем прогнозы менеджмента относительно роста цен реализации металла до \$200 в среднесрочной перспективе как реалистичные, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов. — Несмотря на 63% сокращение чистой прибыли по сравнению с I кварталом 2008 года, мы положительно оцениваем продемонстрированные компанией результаты. Учитывая текущие рыночные условия, а также ориентированность компании на внутренний рынок, даже небольшой размер чистой прибыли может быть положительно воспринят рынком».

Объем допэмиссии ВТБ сокращен до 180 млрд руб.

22 апреля г-н Кудрин заявил, что объем допэмиссии ВТБ составит 180 млрд руб. Данная цифра на 10% меньше ранее объявленных параметров эмиссии. Президент ВТБ г-н Костин отметил, что уменьшенного объема государственных средств для банка будет вполне достаточно.

Уменьшение объема допэмиссии ВТБ — это хорошая новость для миноритариев, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский: «Меньший объем при прочих равных подразумевает меньшее размытие миноритарных долей. К тому же, уменьшение объема капитальной эмиссии косвенно свидетельствует об улучшении прогнозов относительно качества кредитного портфеля банка».

Потребительский сектор

Ощущение негативного влияния кризиса

Сергей Фильченков, аналитик ИК «ФИНАМ»

Неблагоприятная макроэкономическая конъюнктура негативно отразилась на темпах роста розничного рынка, а ослабление курса рубля стало причиной роста затрат производителей продуктов питания. Текущий год для сектора будет достаточно тяжелым, и будет характеризоваться снижением маржинальности производителей, сокращением оборотов и снижением темпов роста выручки.

чуть более 12% в рублевом выражении, значительно снизившись по сравнению с уровнем за аналогичный период прошлого года. При этом динамика выручки операторов продуктовой розницы, обладающих эффективной бизнес-моделью, в начале года более чем в 2 раза превышала темпы роста рынка в целом.

Фактором роста затрат производителей продуктов питания в условиях кризиса стало ослабление курса национальной валюты. Высокая доля импортного сырья в структуре бизнеса производителей продуктов питания

очередного собрания акционеров Аптечной сети 36,6 было принято решение об увеличении уставного капитала компании путем размещения допэмиссии акций. При этом планируется разместить 85,5 млн акций, что приведет к увеличению уставного капитала компании в 10 раз. В начале марта на внеочередном собрании акционеры Нутринвестхолдинга одобрили выпуск 100 млн дополнительных акций, что более чем в 6 раз превышает текущее количество акций компании.

Исходя из прогнозов МЭР, вследствие опи-

вероятностью способны противостоять кризисным явлениям за счет ориентации на сегмент доступной продуктовой розницы. Среди таких компаний мы выделим розничные сети Магнит и Дикси Групп.

По нашим оценкам, удорожание заемных средств в ритейле окажет давление на темпы роста выручки компаний розничного сектора. Значительное удорожание заемного капитала и, как следствие, снижение программ капитальных затрат на 2009 год приведут к снижению динамики роста ритейлеров за счет открытия новых торговых точек. Тем не менее,

квартале 2008 года, Вимм-Биль-Данн, даже несмотря на снижение продаж в основных сегментах, добился увеличения валовой рентабельности на 2,7 п.п.

В числе наиболее эффективных компаний потребительского сектора мы отмечаем сеть Магнит, обладающую одним из самых низких коэффициентов долговой нагрузки (отношение чистого долга к EBITDA составляет порядка 1,1). Мы полагаем, что ориентация Магнита на сегмент магазинов «у дома», а также активное развитие в сегменте гипермаркета позволит компании до-

Низкорисковый инструмент

МТС для опытных инвесторов



Ирина Елисева, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Работа на рынке акций с помощью механических торговых систем (МТС) позволяет сократить уровень риска и эмоциональную нагрузку на трейдера. Несмотря на ряд преимуществ МТС, в силу низкой доступности и довольно высокой стоимости они распространены преимущественно среди профессиональных управляющих активами.

Механические торговые системы представляют собой программу, которая осуществляет автоматическое выставление и снятие заявок по заранее заданной в нее логике в соответствии с торговой стратегией. Механическая система, или «торговый робот», может либо самостоятельно выставить заявку и совершить сделку, либо информировать своего владельца о возможности совершить сделку, отвечающую каким-либо требованиям.

К торговым «роботам» относятся программы, способные сочетать в себе ряд функций, осуществить которые вручную невозможно. МТС работают по определенным правилам, заложенным в них разработчиком. Их можно условно разделить на два типа. Первый тип программ основан на базе технического анализа. Инвестор, создавая стратегию работы торговой системы, предполагает, что именно его система торговли принесет хороший доход. Одной из главных особенностей роботов на фондовом рынке состоит в том, что они требуют постоянного контроля, корректировки относительно изменяющихся условий рынка и, как правило, недоокупаются актуальными. Второй тип роботов производит операции арбитража и скальпирования. Арбитражные роботы анализируют разные рынки одного актива и, найдя несоответствие в ценах, мгновенно его используют. Скальпирующие роботы используют для получения прибыли внутридневные колебания цен и ошибки других инвесторов. К достоинствам механических торговых систем можно отнести способность отслеживать десятки, сотни котировок ценных бумаг, производить мгновенные сложнейшие вычисления, принимать решение и тут же выставлять заявки, обрабатывать большие объемы информации, реагировать на определенные сигналы. Механические торговые системы не подвержены эмоциям. Очень многие трейдеры, особенно начинающие, подвержены эмоциональному импульсу, совершают сделки, которые в большинстве случаев оказываются убыточными.

Помимо вышеперечисленных преимуществ у механических систем есть и недостатки. Во-первых, «робот» создается человеком, а человек имеет свойство ошибаться, поэтому перед тем, как выходить на рынок с данной системой, необходимо ее тщательно протестировать. Механическая торговая система может использовать только технический анализ, кроме того, она не может принимать решения в нестандартных ситуациях, поскольку лишь выполняет заложенную в нее логику. Конечно, в программе можно заложить реакцию робота на некоторые ситуации, но все предусмотреть невозможно. Даже будучи хорошо отлаженными, механические торговые системы при массовом использовании одной и той же стратегии становятся просто неэффективными, начинают конкурировать друг с другом. Например, если робот ищет низкую цену на покупку, он выставляет заявку на один пункт выше. В это же время другой робот переставляет свою заявку еще на один пункт. Таким образом, они могут загнать друг друга до тех пор, пока у одного из них не сработают заданные лимиты, если они, конечно, установлены. Таким образом, использование автоматической системы торговли приносит инвестору дополнительные риски. А вот какой риск для него является опаснее — использовать «неудачно» написанную программу или пропустить нужную сделку — инвестор должен решить сам.



Мировая розничная торговля переживает не лучшие времена, но своих потенциалов роста она еще не исчерпала

Среди основных текущих тенденций потребительского сектора мы выделяем негативное влияние макроэкономической конъюнктуры на покупательную способность. Усилившиеся кризисные эффекты в экономике продолжают негативно сказываться на показателях уровня жизни населения, динамике роста реальных доходов и показателях занятости населения. Начиная с августа 2008 года, впервые за последние 5 лет индикатор уровня безработицы в России наметил устойчивую тенденцию кувеличению, и к декабрю достиг показателя 7,7%.

Сокращение уровня жизни населения и рост безработицы стали причинами замедления темпов роста рынка розничной торговли. По итогам января-февраля 2009 года темпы роста оборота розничной торговли составили

(в частности, соков и молочных продуктов) приводит к опережающему росту себестоимости по сравнению с выручкой в условиях ослабления курса национальной валюты. Тем не менее, это зачастую смягчается позитивными тенденциями цен на сырьевом рынке за счет увеличения предложения.

В условиях удорожания стоимости заемных средств и затруднения рефинансирования компания прибегают к помощи рынка акционерного капитала. При этом зачастую одобряемые допэмиссии компаний несут, с одной стороны, возможный спасительный характер и направлены, главным образом, на финансирование долговых обязательств компании. С другой — мы не исключаем возможных инициатив компаний по проведению допэмиссии в пользу новых стратегических инвесторов. 9 ян-

нваря 2009 года в ходе внеочередного собрания акционеров Аптечной сети 36,6 было принято решение об увеличении уставного капитала компании путем размещения допэмиссии акций. При этом планируется разместить 85,5 млн акций, что приведет к увеличению уставного капитала компании в 10 раз. В начале марта на внеочередном собрании акционеры Нутринвестхолдинга одобрили выпуск 100 млн дополнительных акций, что более чем в 6 раз превышает текущее количество акций компании.

Исходя из прогнозов МЭР, вследствие оп-

нисходящая ценовая динамика на рынке строительных материалов, удешевление земельных активов, а также падение арендных ставок смогут значительно сократить операционные издержки компаний в сегментах собственных открытий.

По нашим оценкам, текущий год для производителей продуктов питания будет достаточно сложным. Мы ожидаем падения маржинальности бизнеса производителей продуктов питания за счет переориентации потребителей в более доступные сегменты. Тем не менее, крупные диверсифицированные компании, обладающие большой долей на рынке, способны, на наш взгляд, добиться сохранения рентабельности за счет оптимизации линейки продуктов и средних цен реализации. В частности, в 4

бится сохранения высокой динамики рублевой выручки. Также достаточно устойчиво выглядят позиции Дикси Групп, которая в конце ноября полностью разместила допэмиссию в размере 30% увеличенного уставного капитала, и привлекла порядка \$52 млн. Привлеченные средства, на наш взгляд, смогут оказать поддержку темпам роста компании, способствуя реализации ее инвестиционной стратегии по органическому

росту и открытию порядка 100 торговых точек в 2009 году. Стабильным бизнесом обладает и Вимм-Биль-Данн Продукты Питания. Высокая финансовая устойчивость компании и низкие показатели долговой нагрузки (чистый долг к EBITDA на уровне 1,9) делают ВБД одной из наиболее привлекательных компаний отрасли.

НОВОСТИ

ММК опубликовал отчетность РСБУ за первый квартал

ММК опубликовал финансовые результаты первого квартала по стандартам РСБУ. Выручка в долларовом выражении упала на 19% по сравнению с четвертым кварталом и на 62% относительно аналогичного периода предыдущего года. Компании удалось зафиксировать положительную операционную прибыль (\$128 млн), после \$81 млн убытка в последнем квартале 2008 года. На показатель чистой прибыли, составивший \$113 млн влияние оказала положительная переоценка финансовых вложений (\$85 млн).

Сокращению выручки в первом квартале послужило продолжившееся падение цен на стальную продукцию. Тем не менее, снижение стоимости ресурсов в сочетании с эффективным комплексным контролем себестоимости позволили компании снизить издержки производства ед. продукции на 35% в долларовом выражении по сравнению с четвертым кварталом.

«Способность ММК даже в условиях сложной отраслевой конъюнктуры генерировать положительную чистую прибыль должна поразить рынок, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — За счет снижения себестоимости компании удалось выйти на вполне приемлемые уров-

ни рентабельности, сравнимые с показателями за аналогичный период 2008 года. Среди прочих позитивных тенденций мы также отмечаем сокращение дебиторской задолженности по сравнению с началом года. Отчетность ММК показала, что компания может эффективно функционировать в сложных рыночных условиях. Однако динамика акций компании в среднесрочной перспективе будет определяться, прежде всего, общеотраслевыми тенденциями».

Верофарм подвел итоги 2008 года

Верофарм показал достаточно уверенный рост показателей по итогам 2008 года. На фоне сохранения темпов роста выручки на уровне 24% компания продолжает демонстрировать увеличение показателей рентабельности, главным образом, благодаря успешным результатам в сегментах рецептурных и безрецептурных препаратов. Рост продаж в основном для компании сегменте рецептурных препаратов составил по итогам года более 36% при увеличении валовой рентабельности с 71,2% до 73,8%.

«Инициативы государства по поддержке фармацевтических компаний на рынке и реализации стратегии импортозамещения лекарственных средств, на наш взгляд, смогут оказать поддержку спросу на продукцию компании, — считает аналитик

ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков. — Среди факторов, способных оказать позитивное влияние на котировки акций Верофарма в краткосрочной перспективе, мы рассматриваем возможное появление стратегического инвестора Аптечной сети 36,6 и, как следствие, сохраняющийся спекулятивный интерес к бумагам обоих эмитентов».

Аэрофлоту отказано в участии в тендере по покупке Чешских авиалиний

20 апреля Министерство финансов Чешской республики приняло решение отказать Аэрофлоту в доступе ко второму раунду тендера по приватизации Чешских авиалиний. Официальные причины отказа не называются. Тем не менее, ранее представители спецслужб Чехии заявляли, что видят угрозу национальной безопасности в случае покупки Чешских авиалиний Аэрофлотом. Невозможность покупки Чешских авиалиний скорее позитивна для Аэрофлота, сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Европейский рынок авиаперевозок продолжает снижаться, а авиакомпания сообщают о рекордных размерах убытков. Кроме того, Аэрофлоту не придется привлекать финансовые ресурсы для реализации этой сделки по высокой стоимости в нынешних неблагоприятных условиях».

Hannover Messe 2009

Мировой реальный сектор: тест на антикризис

Валерий Стольников, Ганновер — Москва

Hannover Messe 2009 — крупнейший в мире промышленно-энергетический форум проходил в этом году (20-24 апреля) в контексте мирового кризиса, хотя о нем самом говорить в павильонах и на форумах в Ганновере считалось плохим тоном... И в силу того, что тема навязала уже, и в силу объективного отсутствия реальных ответов на объективно волнующие всех вопросы. Однако саму Hannover Messe 2009 можно считать в первую очередь тестовой — как раз в антикризисном и стратегическом аспектах. Атмосфера и достижения Ганноверской промышленной ярмарки — суть система критериев того, чем дышит мировой реальный сектор. Намерен ли он вкладываться в развитие, или же единственно замкнулся в себе и сосредоточился полностью на решении сиюминутных проблем выживания...

отбора работ: на этот раз с особой тщательностью выбирали не просто хорошие и яркие работы и технологии, но те, которые будут наиболее востребованы, пусть и не столько революционными по сути.

Еще о российском в Германии. Один из примеров усиления нашей интеграции в общеевропейское экономическое пространство — широкая сеть европейских маршрутов «КД авиа» которая в том числе проложила постоянный авиамост и в Ганновер, куда буквально несколько лет назад регулярных рейсов из России вообще не было.

Внутренние итоги

Итоги Hannover Messe 2009 впечатляют: за пять дней в павильонах выставочного комплекса в Юго-Восточной части классического немецкого города Ганновера побывало приблизительно 210000 посетителей из более 80 стран. В этом году в выставке приняли участие 6150 компаний-экспонентов из 61 страны, общая площадь стендов составила 224800 кв. м. В дни работы

выставки сегодня и завтрашние проблемы, осваивать новые пространства деловых возможностей.

По логам руководства Hannover Messe 2009, нынешняя выставка стала уверенным доказательством, что инновационный двигатель экономики не потерял своей мощности и набирает новые стратегические обороты вопреки любым кризисным явлениям. И вместо того, чтобы останавливаться на своем пути и ломать голову над разными аспектами и причинами глобального кризиса, участники Hannover Messe 2009 были сосредоточены над разработкой многообещающих путей развития и движения вперед.

Что важно: около 70% из 210000 посетителей — иностранные деловые гости Ганновера, из них приблизительно 19% — представители азиатских стран, более 7% — из Америки. Кроме страны-организатора (Германии), наибольший интерес к Hannover Messe 2009 проявили гости из Нидерландов, Австрии, Бельгии, Индии, Дании и Италии... Как подчеркнули сами организаторы, учитывая нынешнюю напряженность бюджетов подавляющего большинства компаний мира, забастовки на транспорте и сужение интернационального делового туризма вообще, количество посетителей из-за границы оказалось значительно выше ожидаемого. С одной стороны, это также является уверенным свидетельством того, что мировой реальный

сектор не намерен отсиживаться каждый в своей «берлоге», стараясь залатывать кризисные раны.



сектор не намерен отсиживаться каждый в своей «берлоге», стараясь залатывать кризисные раны.

При этом выставка всегда носила и конкретно полезный характер для его участников. Так, в этом году руководитель одного из крупнейших германских концернов заявил: «Благодаря многообещающим переговорам, которые наши компании провели здесь с уже имеющимися и новыми партнерами, есть все основания надеяться, что кризис может скоро достигнуть нижнего предела, со на



второй половины 2009 года начнут проявляться признаки восстановления экономики».

Многочисленные публичные обсуждения, форумы и конференции, которые сопровождали работу Hannover Messe 2009, показали позиции ведущих экспертов по проблемам развития различных отраслей и направлений развития... Особое место занял Всемирный энергетический диалог, который традиционно ежегодно присутствует в повестке Hannover Messe. На

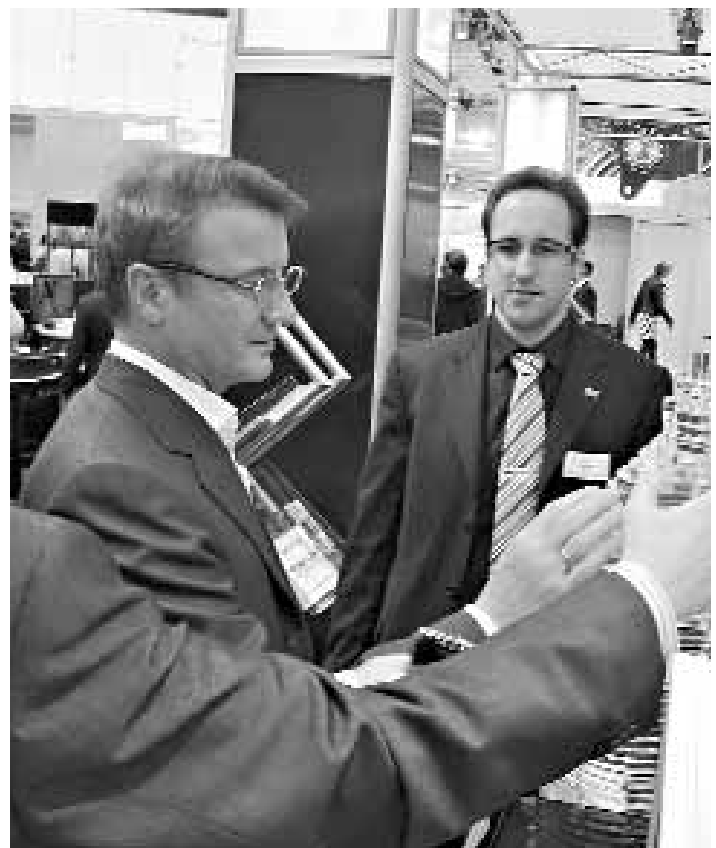
К истокам...

Самое время припомнить, что за годы существования Ганноверской ярмарки мир прошел через несколько разного калибра кризисов (правда, текущий — крупнейший, но и мы чему-то научились же?). И ни один кризис не мешал промышленникам и бизнесменам собираться в Ганновере и намечать свое более светлое будущее. С тех пор и повелось, что Hannover Messe — лучшее место на свете, чтобы познакомиться с новей-

шими индустриальными разработками. Сама же Deutsche Messe AG была основана по инициативе британских оккупационных войск 16 августа 1947 с зарегистрированным акционерным капиталом 1,2 млн рейхсмарок. Заметим себе: Германия тогда лежала в руинах, страну можно было охарактеризовать как крайне физически и морально опустошенную, с разрушенной индустрией, хроническими дефицитами всех видов товаров, начиная от продуктов питания. И вот чтобы показать волю в возрождению (одна из главных целей!) с 18 августа до 7 сентября 1947 года в Ганновере по указанию британцев была проведена первая торгово-промышленная выставка. Страны-победители тогда пришли к выводу, что самый надежный путь скорейшего возрождения германской экономики — возвращение экспортного потенциала ее товарам.

В 1947 году первая по сути Ганноверская ярмарка была проведена в пяти цехах бывшего металлургического завода (сейчас из помещений этого завода сохранилась только развалка, в этом домике расположился один из VIP-ресторанов Hannover Messe). Официальной целью первой ярмарки было представить германские послевоенные товары, обладающие в той или иной степени определенным экспортным потенциалом. Выставка шла три недели (21 день), на ней побывали посетители из 53 стран.

Подробнее о российском участии в Hannover Messe 2009 читайте в одном из майских номеров «Промышленного еженедельника»



Конкретика оптимизма

Практически все участники Hannover Messe 2009 (в том числе и российские) в голос уверяли друг друга в неожиданном открытии: при достаточно тяжелых диагностических сводках с экономических фронтов мира, никакого уныния и никакой подавленности у участников Hannover Messe 2009 (а это, как ни крути — цвет европейской и мировой промышленности и энергетики) не наблюдалось вовсе. Кризис для них выступил прежде всего в качестве спортивной провокации и дополнительного стимула искать пути и шаги помудрее.

Российское участие в Hannover Messe 2009 было, пожалуй, менее масштабным с точки зрения внешних эффектов и стендовой разухабистости, зато — более конкретным и более настроенным на конечный позитивный бизнес-результат. Что началось с момента

выставки были организованы презентации и мировые премьеры более 4000 новых продуктов и технологий. Ключевой темой и главным контекстом Hannover Messe 2009 стала тема энергоэффективности в производственных процессах в самом широком смысле этого понятия.

Hannover Messe 2009 явно показала, что мировое индустриальное сообщество настроено преодолеть вызовы мирового кризиса. Показанные инновационные разработки самого высокого (без преувеличения) технического уровня обеспечили вполне убедительную картину: развитие производительных сил — единственный способ экономического развития и единственная «антикризисная» страховка на дальнейшее. Каждый участник Hannover Messe 2009 может считаться передовым борцом с мировым экономическим пессимизмом, каждый показал высокую готовность преодолеть

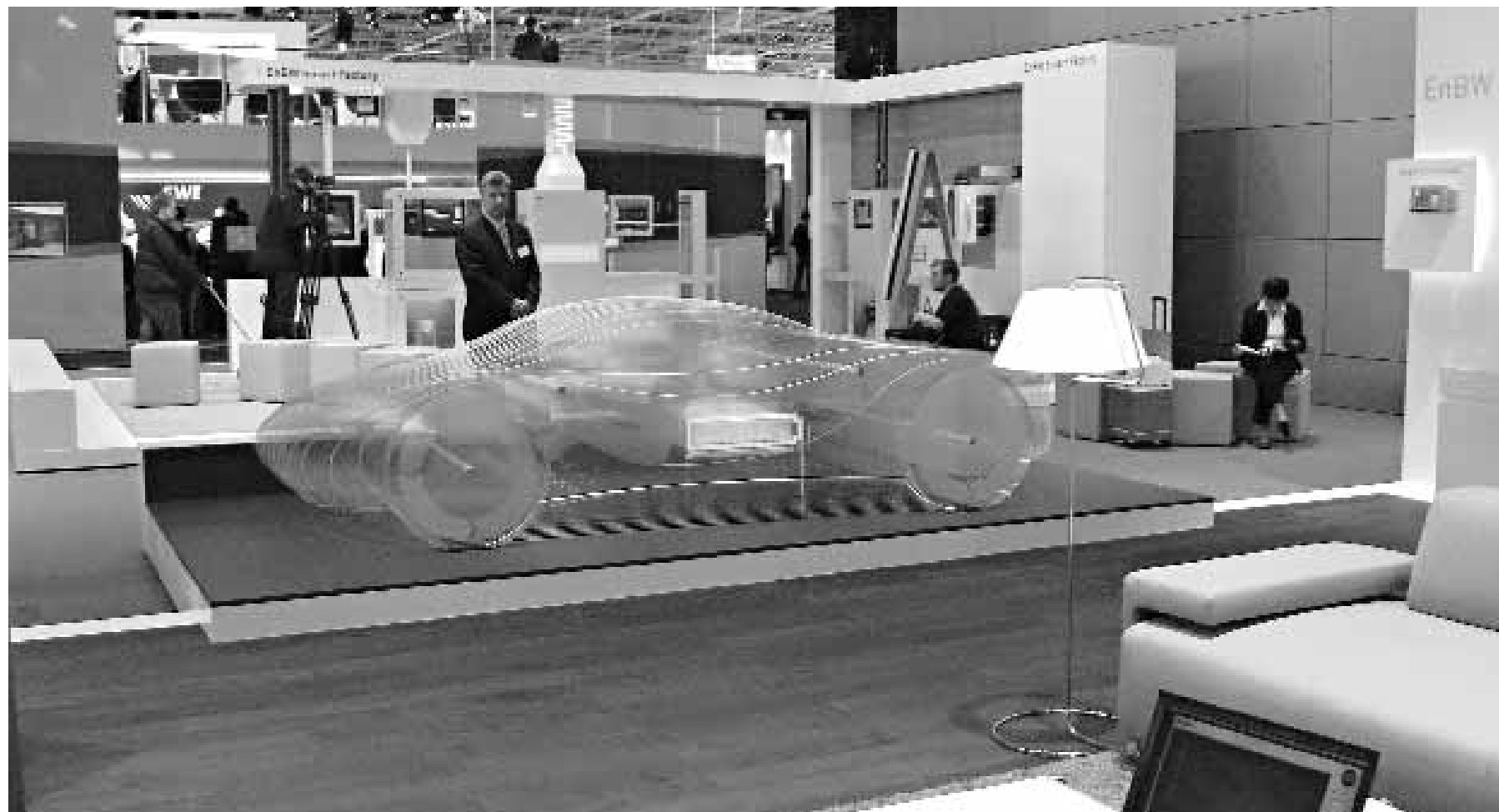


выставки были организованы презентации и мировые премьеры более 4000 новых продуктов и технологий. Ключевой темой и главным контекстом Hannover Messe 2009 стала тема энергоэффективности в производственных процессах в самом широком смысле этого понятия.

Hannover Messe 2009 явно показала, что мировое индустриальное сообщество настроено преодолеть вызовы мирового кризиса. Показанные инновационные разработки самого высокого (без преувеличения) технического уровня обеспечили вполне убедительную картину: развитие производительных сил — единственный способ экономического развития и единственная «антикризисная» страховка на дальнейшее. Каждый участник Hannover Messe 2009 может считаться передовым борцом с мировым экономическим пессимизмом, каждый показал высокую готовность преодолеть

При этом выставка всегда носила и конкретно полезный характер для его участников. Так, в этом году руководитель одного из крупнейших германских концернов заявил: «Благодаря многообещающим переговорам, которые наши компании провели здесь с уже имеющимися и новыми партнерами, есть все основания надеяться, что кризис может скоро достигнуть нижнего предела, со на

второй половины 2009 года начнут проявляться признаки восстановления экономики».



АНАЛИТИКА

Необходимы новые экономические стимулы

Амур Канчавели: «Мы можем остаться перед лицом этого же кризиса, но уже с пустыми карманами»

Кризис заставляет экономистов всего мира активно искать поиски выходов из глобального тупика. Лидеры крупнейших экономик на своей недавней встрече в Лондоне (саммит G20) обозначили целый ряд международных финансовых компромиссов, однако нет уверенности в том, что намеченные ими меры позволят реально обуздать кризис. Пока что большинство антикризисных программ носят исключительно монетарный характер, при этом что экономике очевидно требуются новые стимулы развития и мобилизация внутренних ресурсов. Именно этому посвящена «Антикризисная программа содействия предприятиям реального сектора российской экономики «Десять блоков», разработанная известным экономистом — доктором экономических наук Амуром Канчавели. Важный момент: изыскания Канчавели заинтересовались не только российскими экономистами, но и в Правительстве Российской Федерации. О сегодняшнем мировом кризисе и возможных путях выхода из него мы беседуем с автором экономической программы «Десять блоков».

— Что вы скажете о принятых там решениях?

— Любой здравый экономист очень высоко оценивает лондонский саммит. Но любой здравый экономист скажет вам, что лондонских договоренностей не просто недостаточно для преодоления кризиса, а категорически недостаточно. И пото-

носятся, как я уже сказал, преимущественно финансово-перераспределительный характер, направленный на поддержку существующей финансово-банковской системы. При этом на вторых ролях остается собственно производство новых ценностей. Возвращаясь к действиям «двадцатки», можно констатировать, что для восстановления экономического роста руководители ведущих экономических держав решили применить меры двух типов. Первое — обеспечить мировую финансовую систему ликвидностью. Будет продолжена политика низких ставок с использованием полного набора инструментов денежной политики, включая нетрадиционные, согласующиеся с ценовой стабильностью (то есть, не влияющие на инфляцию).

Далее. Финансовые власти G20 рекомендуют продолжить капитализацию крупнейших национальных банков. Особая группа антикризисных мер G20 направлена на усиление контроля за мировой финансовой системой. Финансовые власти G20 предлагают ввести регистрацию хедж-фондов, а также обязательное раскрытие информации, которая позволит оценить создаваемые хедж-фондами риски, а также усилить контроль за рейтинговыми агентствами.

Безусловно, это правильные и разумные шаги. Но ограничиваться только этими шагами нельзя. Иначе мы просто изведем международные и национальные резервы, и мы можем остаться перед лицом этого же кризиса, но уже с пустыми карманами.

— В чем вы видите причину того, что большинство мер ограничиваются распределением госфинансов, раздачей кредитов, выкупом «плохих» или «грязных» активов?

— С одной стороны, это объясняется тем, что такие меры — традиционны и они могут привести к быстрому эффекту. Но достигнутые таким образом результаты быстро проходят. Это как обезболива-

ющие уколы при тяжелом хроническом заболевании. Люди искренне хотят бороться с кризисом и искренне верят в успех данных коротких мер. Кроме того, надо всегда иметь в виду, что у любого руководителя всегда на повестке дня — масса острых экономико-политических проблем, которые необходимо скорейшим образом решать, чтобы как-то преодолеть уже сегодняшние негативные социально-экономические ситуации. Поэтому подавляющее большинство из арсенала предпринимаемых действий опирается на принципы и правила, апробированные к условиям вчерашнего экономического развития.

Однако совершенно очевидно, что наблюдаемый кризис ставит под сомнение не только перспективность существующих решений экономистических отношений, но и в принципе — возможность дальнейшего позитивного развития той модели, которая и привела к нынешнему глобальному кризису. Нужны новые шаги, нужно создавать новые опоры для развития, и развития прежде всего реального сектора.

— Новые экономические опоры?

— Да. Именно новые! При всей очевидной необходимости принимаемых сегодня мер, остается ощущение недоумения: пока еще новых реалий экономических отношений, которые могли бы взять на себя роль более надежных опор развития экономики, к разработке не предложено. Хотя очевидно, что дело не столько в ужесточении фискальной политики или налаживании более сурового контроля, или за переходом финансовых активов под контроль государства, сколько в острой необходимости свежих экономических стимулов.

— Ваша программа посвящена именно этим стимулам?

— Да, именно так. Моя программа, которую я назвал «Десять блоков», представляет собой комплекс предложений, которые могли бы оказать благот-

ворное содействие прежде всего развитию реального сектора российской экономики. При этом реализация предложенных в программе мер складывается из комплекса мер социально-экономического развития страны, приоритетов.

— На что опирается ваша программа?

— Разработанная программа опирается на мои многолетние аналитические изыскания и практическую работу в области реального бизнеса. Я занимался вопросами стратегического управления организационно-экономической надежностью производственно-коммерческих систем, этой теме посвящена и моя докторская диссертация, которую я защитил в МГТУ им. Баумана.

— Можете ли сформулировать сержневую идею вашей программы?

— Основной посыл программы — ставка на создание новых возможностей и стимулов развития, а не на перераспределение государственных средств, создание новых государственных обязательств и влияние ликвидности в фондово-банковскую систему страны.

— Программа предполагает необходимость радикальных перемен экономического устройства?

— Ни в коем случае! Предлагаемая программой система мер никаких социальных революций не предполагает и не противоречит основным принципам государственно-экономического устройства Российской Федерации. Программа не требует ревизии и перестройки структурных моделей института собственности, опирается на уже существующие принципы и формы государственного управления экономикой.

— Программа «Десять блоков» представляет собой ряд оперативных антикризисных мер и шагов, осуществление которых под эгидой и от имени государства позволило бы уже по истечении года получить внятный социально-экономический эффект, который призван

не только в достаточной мере нивелировать для России негативные последствия глобального финансового кризиса, но и заложить осязаемые позитивные механизмы развития экономики страны.

— Какие именно меры вы предлагаете?

— Я не буду пересказывать всю программу, это не предмет нашего разговора. Но для примера могу привести отдельные фрагменты. Например, программа предлагает фундаментально разделить подходы к доходам от различных видов деятельности, поставив во главу угла (и в плане социального статуса, и по доходности) ту деятельность, которая приводит к возникновению реальных ценностей. Понимаете? Компания, которая производит новую продукцию, должна цениться выше, чем компания, которая извлекает доходы из биржевых спекуляций.

Дело в том, что в мире создалась удивительная и даже парадоксальная с точки зрения здравого экономического смысла ситуация. С развитием фондово-финансовых институтов «сервисная» по сути функция, связанная с финансовыми операциями, призванными всего лишь обеспечить более современные формы товарно-денежных отношений, стала приносить гораздо более легкие, простые и крупные доходы, нежели деятельность, непосредственно связанная с созданием новых ценностей — реальной продукции.

Тем самым фокус капиталистического интереса объективно сместился в сторону непроизводительных форм получения доходов. Немалую (а, возможно, и самую ключевую) роль в возникновении нынешнего глобального кризиса сыграл именно этот антипроизводительный перекос: возникла ситуация, когда для того, чтобы получать больше, не было необходимости производить новое. Я считаю, что настал момент провозгласить, что основная функция экономики — создание новых ценностей, и эту функцию надо стимулировать в том числе и прежде все-

го — экономически, через коррекцию существующей системы налогов и преференций. Это — одна из идей программы. Всего в ней достаточно коротко и внятно сформулированы десять ключевых положений. Отсюда и ее название — «Десять блоков».

— При этом я не считаю, что необходимо сосредоточить все антикризисные усилия только на этой программе. Один из уроков нынешней ситуации — очевидная необходимость консолидации общества, в том числе и в области экономической мысли. И я свою программу позиционирую исключительно как часть общего антикризисного процесса, часть новой экономической идеологии, которая сегодня крайне необходима.

СПРАВКА «ПЕ»:

Амур Канчавели, доктор экономических наук, Председатель Правления Ассоциации «КАД-М», представитель ТПП РФ в Королевстве Марокко. Родился в городе Поти, закончил Тбилисский университет (физико-математический факультет), Московский государственный авиационный институт (факультет экономики и менеджмента), аспирантуру и докторантуру МГТУ им. Н.Э.Баумана. Кандидатскую и докторскую диссертацию защитил в МГТУ им. Н.Э.Баумана, где на протяжении ряда лет читал по кафедре высшей математики лекции по курсу теории вероятностей и математической статистики. В начале 90-х создал Ассоциацию КАД-М, специализирующуюся на налаживании международных экономических связей. В 2006 году открыл в Касабланке (Королевство Марокко) постоянно действующую многоотраслевую выставку ведущих российских производителей.

— Амур Давидович, как вы оцениваете итоги прошедшего в Лондоне антикризисного саммита G20?

— В любом случае, очень хорошо, что руководители самых успешных в экономическом аспекте стран встретились, нашли общий язык и взаимопонимание в необходимости преодоления экономического кризиса. В этой связи, я думаю, у встречи в Лондоне — гораздо больше политического, чем экономического смысла. И с этой точки зрения саммит следует считать историческим как политико-экономическое, а не экономическое событие. То есть, был достигнут максимально возможный эффект.

му важно не допустить очень опасного заблуждения в том, что мировые лидеры собрались себе, обсудили, приняли все необходимые решения и нам остается только дожидаться, когда созданные ими международные механизмы выведут нас с вами из кризиса. Но это не так! В Лондоне, скажем так, договорились о более жестких правилах международной кредитной политики, о пересмотре финансовых акцентов, о расширении ресурсов мировых финансовых институтов, о новых правилах контроля за финансовыми потоками, в том числе — принесли в жертву принцип абсолютной свободы финансовых рынков. Все это правильно. Но это — самая верная, международная финансово-

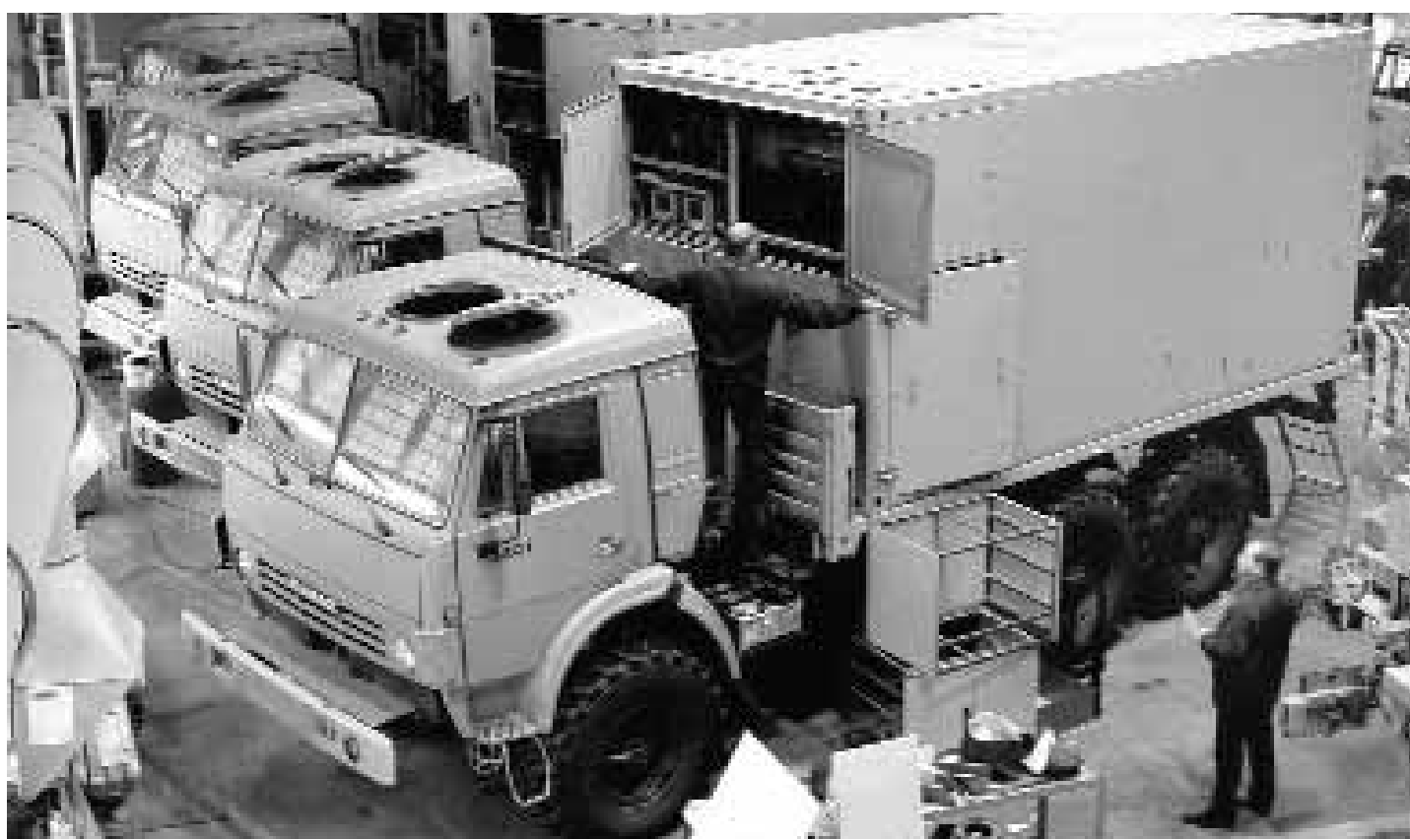
призывает к необходимости понять основные причины возникновения столь масштабного кризиса прежде всего на уровне производства. Нужно понять, что мешает развитию производительных сил. Ведь нам нужно не просто выйти из кризиса, но создать и запустить новые экономические механизмы, которые могли бы в той или иной степени либо гарантировать неповторение кризисов, либо обеспечить минимизацию негативных тенденций и своевременную диагностику кризисных проявлений.

— Вы полагаете, сегодня в мире для этого делается меньше возможного?

— Дело в том, что, к сожалению, предпринимаемые меры

Полвека достижений

Средства техобслуживания и ремонта вооружений



Средства техобслуживания и ремонта управляемого вооружения (СТОР) создаются на базе автомобилей: кузова оснащаются спецаппаратурой. Контрольно-проверочные машины (КПМ) предназначены для обслуживания и ремонта аппаратуры управления комплексов управляемого вооружения в составе военной техники — танков, БМП, СБМ, вертолетов, боевых модулей кораблей и т.д. Машины техобслуживания (МТО) и контрольно-ремонтные автомобильные станции (КРАС) имеют аналогичное назначение, но с большим объемом ремонтных работ. С помощью автоматизированных контрольно-испытательных подвижных станций (АКИПС) проводится контроль бортовой аппаратуры ракет. Машины хранения и перевозки запчастей (МЗИП) оснащаются аппаратурой автоматизированных систем поиска, идентификации и учета элементов ЗИП. Юстировочные машины (МО) предназначены для проведения работ по настройке радиолокационных и оптико-электронных систем боевых машин.

Исполнилось 50 лет со дня создания Конструкторско-производственного центра средств технического обслуживания и ремонта ОАО «Концерн «Ижмаш».

Созданное в 1959 году СКБ первоначально занималось производством импульсных магнетронов — электровакуумных приборов для радиолокационных станций ПВО. В 1969 году Ижевский машиностроительный завод был назначен головным предприятием по разработке и производству средств технического обслуживания и текущего ремонта (СТОР) противотанковых, танковых и малогабаритных зенитно-ракетных комплексов ближнего действия, обеспечивающих постоянную боеготовность ракетного вооружения. Всего с того времени здесь было разработано более 40 типов СТОР. Сегодня «Ижмаш» продолжает разработку и производство новых видов средств технического обслуживания и ремонта, которые остаются высоко востребованными как на внутреннем, так и на мировом рынке. Дальнейшим развитием темы СТОР на «Ижмаше» стала разработка новейших средств технического обслуживания для ЗРПК «Панцирь-С1», которые уже получили высокую оценку заказчиков. Ижмашевские СТОР выполняют задачи технического обслуживания и ремонта различных противотанковых, танковых и малогабаритных зенитных и ракетных комплексов, поставляемых на вооружение Российской Армии. Все больший интерес вызывают также экспортно ориентированные варианты СТОР: эта продукция «Ижмаша» была принята на вооружение двух десятков стран Европы, Азии, Африки. «На сегодняшний день производство средств технического обслуживания и ремонта находится на подъеме, — говорит директор по направлению СТОР ОАО «Концерн «Ижмаш» Андрей Семенов. — В последние годы объем заказов этой техники увеличился. Портфель экспортных заказов на СТОР «Ижмаша» сформирован на несколько лет вперед, и сегодня мы прорабатываем вопросы дальнейших поставок.



Будут танкеры

Контракт Кр.Сормова и «Казмортрансфлот»

Завод Красное Сормово и Национальная морская судостроительная компания «Казмортрансфлот» подписали контракт на строительство трёх нефтеналивных танкеров. Сроки контракта: первый танкер будет передан заказчику в сентябре 2009 года, второй и третий — в мае и августе 2010 года соответственно. Общая стоимость контракта — \$66450 тыс.

В открытом тендере НМСК «Казмортрансфлот» участвовало семь компаний (Красное Сормово, «Marit Shipyard», Польша, «Hundai Corporation», Южная Корея, Астраханское СПО, «МТГ-Дельфин-АД», Болгария, Выборгский судостроительный завод, «Валан Яр-дес Океан», Украина). Победителем был признан завод Красное Сормово. Данные танкеры — самые крупные на сегодня нефтеналивные суда, эксплуатирующиеся на Каспии, и предназначены для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов, с температурой вспышки паров менее 60°С. Дедвейт около 13 тыс. т оптимален для Каспийского бассейна с его умеренными глубинами. Проектно-конструкторские работы выполнены Волго-Каспийским ПКБ.

По словам генерального директора Группы МНП Вадима Малова: «Казмортрансфлот» — высокопрофессиональная судостроительная компания с репутацией надежного партнера. Новым контрактом открывается наше сотрудничество с Казмортрансфлотом, которое, мы надеемся, будет развиваться и в будущем. Мы не только подписали контракт, но и обсудили с руководством Казмортрансфлота совместные перспективные направления, в частности — принципиальную возможность строительства танкеров дедвейтом до 60 тыс. т верфями МНП. Мы полностью удовлетворены прошедшими в Астане переговорами.

В соответствии с международными требованиями, танкеры будут оснащены современными системами автоматизи-

рованного управления, специализированными техническими средствами, судовыми системами, позволяющими производить грузовые операции максимально эффективно. Суда имеют исключительную маневренность за счет двухвалвного пропульсивного комплекса и применения подруливающего устройства, осадка в полном грузу составляет семь метров, что позволяет танкеру заходить во все порты Каспия, имеющие нефтяные терминалы, и гибко реагировать на изменяющуюся транспортную ситуацию. Управляемость и конструкция корпуса в сумме дают практически абсолютную гарантию безаварийной эксплуатации. Будут выполнены все экологические требования каспийского региона.

Директор по судостроению Группы МНП Андрей Иванов: «Танкеры, которые мы построим для Казмортрансфлота, будут иметь несколько существенных модификаций и новаций по сравнению с уже эксплуатируемыми судами этого проекта, в их числе увеличенная до 1800 м³/час производительность грузовой системы, что обеспечивает заполнение и выгрузку судна за 8 часов; наиболее экологичная на сегодняшний день нитрогенная (азотная) система инертных газов — заполнение танков атмосферным азотом при грузовых операциях, что обеспечивает высокую пожаро- и взрывобезопасность. Кроме того, заказчик выдвигает ряд требований по предотвращению загрязнения Каспийского моря, с его хрупкой экосистемой, которые значительно выше стандартных международных требований».

СПРАВКА «ПЕ»:

Красное Сормово — одно из старейших российских судостроительных предприятий, основано в 1849 году. Верфь внесла огромный вклад в развитие подводного кораблестроения и ответственного коммерческого флота. В 2007 году завод признан «Лучшим экспортером России». Все суда, построенные на Красном Сормове, оснащены самым современным оборудованием. Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП): компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения.

«КОСМОС — ВЫБОРЫ — СВЯЗЬ»

Выставка показала неземные возможности российской техники

Александр Зубахин

В Москве прошла тематическая выставка «Космос — ВЫБОРЫ — СВЯЗЬ», которая была организована ЦИК России, Федеральным космическим агентством (Роскосмос), ФЦИ при ЦИК России, РЦИОТ при ЦИК России, Федеральным агентством связи (Россвязь) при участии ФГУП «Космическая связь» (ГПКС), ФГУП НИИ «Восход», НИИ космического приборостроения (ФГУП «НИИ КП»), Российского НИИ космического приборостроения (ФГУП «РНИИ КП»), ОАО «Спутниковая система «Гонец», ОАО «Информационные спутниковые системы» им. академика М.Ф.Решетнева» (ОАО «ИСС»), Ракетно-космической корпорации «Энергия» им. С.П.Королева (ОАО «РКК «Энергия»), ФГУ ВЗВУС при Спецстрое России, ОАО «Ростелеком», негосударственного образовательного учреждения «Современная гуманитарная академия».

Выставка представила в своей экспозиции последние достижения космической отрасли и инфокоммуникационных технологий, используемые при подготовке и проведении выборов, в том числе в обеспечении функционирования Государственной автоматизированной системы Российской Федерации «Выборы».

Посетители и гости выставки приняли участие в демонстрации модели проведения электронного опроса избирателей (интернет-голосование) с использованием спутниковой и мобильной связи, ознакомились с космическими системами ГЛО-НАСС, КОСПАС-САРСАТ, спутниковой системой «Гонец». Отдельная экспозиция была посвящена обеспечению голосования на борту Международной космической станции, на космодроме «Байконур» и за рубежом. На выставке было представлено существующее использование спутниковой связи для подготовки и организации выборов (спутниковая связь с семью избирательными комиссиями в субъектах Российской Федерации) и перспективы использования космической связи (в том числе — возможное проведение интернет-голосования).

Структура ГАС «Выборы»

Система ГАС «Выборы» — автономная система. С 2000 года данная система работала в тестовом режиме, в 2003 году вышел закон «О Государственной автоматизированной системе Российской Федерации «Выборы».

ГАС «Выборы» является федеральной автоматизированной информационной системой, функционирующей на территории Российской Федерации. ГАС «Выборы» применяется для автоматизации информационных процессов подготовки и проведения выборов и референдума, обеспечения деятельности избирательных комиссий, комиссий референдума, а также для решения задач, не связанных с выборами и референдумом, в порядке, установленном настоящим Федеральным законом, иными федеральными законами, нормативными правовыми актами Центральной избирательной комиссии Российской Федерации.

ГАС «Выборы» обеспечивает оперативную передачу данных между комплексами средств автоматизации ЦИК России, избирательных комиссий субъектов Российской Федерации и территориальных избирательных комиссий, а также обмен голосовой, факсимильной и видеoinформацией между избирательными комиссиями различного уровня.

Основной ГАС «Выборы» является мультисервисная транспортная сеть, представляющая собой совокупность выделенных каналов связи, узлов коммутации и узлов доступа, обеспечивающих все требуемые типы информационного обмена между различными комплексами средств автоматизации.

Верхний уровень ГАС «Выборы» построен на базе постоянно выделенных каналов связи и объединяет в единую транспортную сеть ЦИК России и избирательные комиссии субъектов Российской Федерации. С 76 региональными избирательными комиссиями связь осуществляется по выделенным высокоскоростным (512 Кбит/с) цифровым каналам. В семи избирательных комиссиях субъектов установлены станции спутниковой связи.

Нижний уровень ГАС «Выборы» объединяет субъектовые и территориальные избирательные комиссии. В 28 региональных фрагментах ГАС «Выборы» развернуты цифровые каналы связи, в 55 субъектах связь между субъектовыми и территориальными избирательными комиссиями осуществляется по каналам телефонной связи общего пользования.

На выставке схема организации функционирования ГАС «Выборы» и передача данных между комплексами средств автоматизации избирательных комиссий различного уровня демонстрируют ФГУП НИИ «Восход» и ФЦИ при ЦИК России.

Связь с наземными станциями

В рамках создания ГАС «Выборы» российский национальный оператор спутниковой связи ФГУП «Космическая связь» (ГП КС) совместно с ФГУ «Военное эксплуатационно-восстановительное управление связи при Спецстрое России» (ВЗВУС) организовало спутниковые каналы для связи ЦИК России с избирательными комиссиями субъектов Российской Федерации.

В настоящее время для обеспечения работы ГАС «Выборы» используются три спутника: «Экспресс-АМ1», «Экспресс-АМ3» и «Экспресс-АМЗ».

Спутники «Экспресс-АМ» созданы ведущим производителем космической техники в России ОАО «Информационные спутниковые системы имени академика М.Ф.Решетнева и рассчитаны на 12 лет работы на орбите.

Спутники позволяют охватить всю территорию России, обеспечить надежные услуги передачи данных самые удаленные региональные фрагменты ГАС «Выборы» и гарантировать оперативное взаимодействие избирательных комиссий субъектов Российской Федерации и ЦИК России.

В семи избирательных комиссиях субъектов Российской Федерации установлены наземные станции спутниковой связи. Обеспечивается бесперебойная и качественная связь с избирательными комиссиями в городах Абакан, Агинское, Анадырь, Горно-Алтайск, Магадан, Нарьян-Мар, Петропавловск-Камчатский.

Информация от избирательных комиссий субъектов Российской Федерации Северо-Западного и Сибирского федеральных округов, оборудованных земными станциями спутниковой связи, через спутники «Экспресс-АМ1» и «Экспресс-АМ3» поступает на центральную станцию спутниковой связи ГП КС, расположенную на ЦСК «Дубна» (Московская область). Затем по наземным каналам, организованным по ВОЛС, через Технический Центр «Шооловская» ГП КС и ММТС-10 ОАО «Ростелеком» полученная информация передается в КСА ГАС «Выборы» ЦИК России.

В Дальневосточном федеральном округе передача информации от избирательных комиссий субъектов Российской Федерации в ЦИК России осуществляется через спутник «Экспресс-АМ3», центральную станцию спутниковой связи ГП КС, расположенную на ЦСК «Хабаровск» и наземные каналы, организованные ОАО «Ростелеком». Передача данных через спутниковые каналы осуществляется со скоростью 64 Кбит/с, видеоконференцсвязь — со скоростью 512 Кбит/с.

При подготовке и проведении выборов депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации (2007 го.) и Президента Российской Федерации (2008 го.) специалистами Военно-эксплуатационно-восстановительного управления связи при Федеральном агентстве специального строительства (ФГУ «ВЗВУС при Спецстрое России») обеспечивалось бесперебойное функционирование земных станций спутниковой связи ГАС «Выборы» в отдаленных регионах страны для передачи данных.

Связь с труднодоступными районами («Гонец»)

На выставке также была подробно представлена экспозиция ОАО «Спутниковой системы «Гонец» — оператора единственной российской системы низкоорбитальной спутниковой связи «Гонец». В настоящее время в управлении данной спутниковой системы находятся шесть космических аппаратов на орбите высотой 15000 км и наземная инфраструктура из трех региональных станций в Москве, в городе Железнодорожск Красноярского края и в Южно-Сахалинске. Эта система связи является универсальной транспортной сетью, своеобразной подсистемой ГЛО-НАСС (на выставке представлены материалы ФГУП «РНИИ КП» — оператора российских систем дистанционного зондирования земли и функциональных дополнений системы ГЛО-НАСС и ОАО «Информационные спутниковые системы» имени академика М.Ф.Решетнева — головного разработчика ГЛО-НАСС).

Полный состав системы «Гонец» предполагает наличие 24 космических аппаратов. С помощью малогабаритных персональных спутниковых терминалов эта низкоорбитальная система связи способна осуществлять в любой точке Земного шара: прием и передачу текстовой информации в цифровом пакетированном виде, текущих навигационных параметров любых подвижных объектов с использованием приемников GPS и ГЛО-НАСС, встроенных в спутниковый терминал, передачу любой телеметрической и сигнальной информации с датчиков аппаратуры на удаленных и труднодоступных объектах.

В настоящее время планируется использование этой спутниковой системы во время избирательных кампаний. На базе низкоорбитальной системы связи «Гонец» будет создан комплекс подсистемы связи и

передачи данных в структуре ГАС «Выборы» для передачи информации из участковых избирательных комиссий и территориальных избирательных комиссий, находящихся в отдаленных или труднодоступных районах и из-за рубежа. Для этого ОАО «Спутниковая система «Гонец» выполняет научно-исследовательские работы по заказу ЦИК России.

В качестве перспективного направления по использованию системы «Гонец» в избирательной системе предлагается комплекс оперативного контроля местоположения выездных избирательных комиссий, урн для голосования, местоположений служб экстренного реагирования (милиции, скорой помощи, спасательной службы, аварийной службы, пожарных машин) и иных особо важных мобильных объектов, также созданный на базе низкоорбитальной системы спутниковой связи «Гонец».

КОСПАС-САРСАТ

На выставке также была представлена система КОСПАС-САРСАТ, разработанная для оповещения о бедствии и местоположении координат аварийных радиомаяков (передающих радиосигналы на частотах 121,5 МГц и 406 МГц), установленных на судах и самолетах в случае аварийных ситуаций. Эта спутниковая система слежения, используемая для поиска и спасания, является международной системой, совместно разработанной организациями Канады, Франции, США и бывшего СССР (в 1992 году РФ официально взяла на себя права и обязанности бывшего СССР; соглашение о Международной программе КОСПАС-САРСАТ было подписано в 1998 году).

Разработкой, серийным производством и оснащением аварийно-спасательными радиомаяками системы КОСПАС-САРСАТ с встроенными и внешними навигационными приемниками ГНСС ГЛО-НАСС/GPS занимается Федеральное государственное унитарное предприятие научно-исследовательский институт космического приборостроения (ФГУП «НИИ КП»). Именно «ФУМ НИИ КП» представлена на выставке роль системы КОСПАС-САРСАТ в обеспечении безопасности при подготовке и проведении выборов.

Система построена на основе низкоорбитальных спутников, запускаемых на околополярную орбиту высотой 800... 1000 км. Принцип действия системы КОСПАС-САРСАТ аналогичен действию навигационных доплеровских систем. В навигационных системах излучает спутник, а навигационный приемник обрабатывает сигнал. Отличие системы КОСПАС-САРСАТ заключается в том, что координаты места в этой системе определяются не на судне по сигналам спутника, а на береговой станции (пункте приема информации) по сигналам спутника, ретранслируемым через спутник. Таким образом, в отличие от системы ИНМАРСАТ-Е, в данной системе не требуется ввод в аварийные радиобуи координат места бедствия.

Эта система, которую также используют избирательные комиссии, состоит из шести низкоорбитальных спутников, расположенных на околополярной орбите, пяти геостационарных спутников, локальной земной станции связи, центра управления и координационно-спасательных центров. Абонентами системы являются спутниковые аварийные радиобуи.

КОСПАС-САРСАТ обеспечивает поисково-спасательные службы в любой точке планеты информацией о бедствии и местоположении бедствия, случившимся в воздухе, на море или на суше, в том числе членов избирательной комиссии, которые едут в избирательные участки, расположенные в труднодоступных районах. Например, члены избирательной комиссии летят на вертолете в труднодоступные избирательные участки, и если вертолет оборудован этой специальной системой, то он находится в зоне контроля.

В декабре 1997 года на заседании межведомственной комиссии Министерства по чрезвычайным ситуациям (МЧС) России было принято решение рассматривать систему КОСПАС-САРСАТ как необходимый элемент организации поиска и спасания объектов, попавших в кризисную ситуацию. В феврале 2009 года В.Чуров и С.Шойгу подписали соглашение о порядке взаимодействия Центральной избирательной комиссии Российской Федерации, иных избирательных комиссий и Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий, его территориальных органов по обеспечению избирательных прав граждан Российской Федерации в период подготовки и проведения федеральных, региональных выборов, выборов в органы местного самоуправления, референдумов, проводимых на территории Российской Федерации. Документ предусматривает совместную деятельность по нескольким направлениям, в том числе оказание содействия избирательным комиссиям при проведении голосования в труднодоступных районах. В частности, территориальные органы МЧС России при обращении избирательных комиссий предоставляют

участковым избирательным комиссиям, проводимым досрочное голосование в труднодоступных и отдаленных местностях, средства связи и необходимое техническое оборудование на безвозмездной основе. Также территориальные органы МЧС России в части вопросов, отнесенных к их компетенции, включают в планы работы мероприятия, направленные на обеспечение безопасности членов избирательных комиссий при проведении досрочного голосования в труднодоступных и отдаленных местностях. Избирательные комиссии совместно с территориальными органами МЧС России определяют механизм оперативной связи в случае возникновения чрезвычайной ситуации с участием членов участковых избирательных комиссий. Территориальные органы МЧС России незамедлительно принимают соответствующие меры по спасению этих лиц, при необходимости оказывают содействие в выполнении ими своих полномочий.

Перспективы использования ГЛО-НАСС

Экспозиция ГЛО-НАСС представила ФГУП «НИИ КП», ФГУП «РНИИ КП» (Федеральное государственное унитарное предприятие «Российский научно-исследовательский институт космического приборостроения»), ОАО «ИСС» (ОАО «Информационные спутниковые системы» имени академика М.Ф.Решетнева).

В 2003 году эксплуатировался спутниковый сегмент ГАС «Выборы» в 10 городах: Анадырь, Дубинка, Магадан, Нарьян-Мар, Петропавловск-Камчатский, Салехард, Сыктывкар, Ханты-Мансийск, Якутск.

В 2004 году была организована эксплуатация станций в 16 субъектах Российской Федерации (Абакан, Агинское, Анадырь, Горно-Алтайск, Дудинка, Кызыл, Магадан, Нарьян-Мар, Палана, Петропавловск-Камчатский, Салехард, Сыктывкар, Тура, Ханты-Мансийск, Южно-Сахалинск и Якутск).

В настоящее время наземные станции спутниковой связи установлены в семи городах субъектов Российской Федерации. Обеспечивается бесперебойная и качественная связь с избирательными комиссиями в городах Абакан, Агинское, Анадырь, Горно-Алтайск, Магадан, Нарьян-Мар, Петропавловск-Камчатский.

По мере развития наземной инфраструктуры связи в стране были выведены из эксплуатации станции ГАС «Выборы» в городах: Дудинка, Кызыл, Палана, Салехард, Сыктывкар, Тура, Ханты-Мансийск, Южно-Сахалинск, Якутск. Однако не везде есть оптоволоконная и проводная связь. Существуют удаленные точки, данные из которых поступают в ГАС «Выборы» только через спутниковую связь.

В связи с возможным внедрением дистанционного (электронного) голосования отрабатываются различные методы его проведения — голосование с помощью CD-диска, электронная социальная карты и мобильного телефона. Встает вопрос надежности и безопасности проведения такого вида голосования. И тут безусловно будут использоваться возможности спутниковой системы связи.

Например, во время проведения Единого дня голосования 1 марта в городе Радужный (Владимирская область) проводился электронный опрос избирателей с помощью мобильного телефона. Вместе с тем нельзя не учитывать то обстоятельство, что не везде есть зона покрытия (особенно на территориях за рубежом).

В связи с этим целесообразно использовать спутниковые телефоны через систему «Гонец». Если избиратель находится на территории, которую не обслуживают мобильные операторы связи, то у него должна быть возможность использовать спутниковый или радиотелефон. Будущее развитие системы электронного голосования напрямую связано с развитием космических систем связи.

Система ГЛО-НАСС состоит сегодня из 24 спутников. В ней много подсистем, которые применяются в автоматизированных системах управления транспортом (Сочи, Санкт-Петербург, Череповец, Кострома); при мониторинге особо опасных или ценных грузов, сложных инженерных сооружений; системы высокоточного позиционирования; автомобильной и персональной навигации; региональных навигационно-информационных системах и т.д.

Пока мы используем систему ГЛО-НАСС только через систему «Гонец». Если электронное (интернет) голосование будет закреплено законодательно, то будет вводиться не CD-диск (как в Новомосковске), а электронный ключ. Каждый электронный ключ будет учтенным, процедура его получения будет похожа на получение открытого ключа. Этот электронный ключ будет знать только избиратель (получатель электронного ключа) и использовать его сможет только один раз.

Но если в будущем через сеть Интернет будет пропускаться электронный ключ для проведения интернет-голосования, то для устойчивой и надежной связи безусловно будут использоваться и другие подсистемы ГЛО-НАСС.

Выставки организуются не только для того, чтобы показать какие-то достижения

и рассказать о прошлом опыте, они показывают возможности организаций, заложенную тематику и направления. Поэтому на экспозиции представлены возможные варианты использования подсистем ГЛО-НАСС, показано развитие данной системы для подготовки и проведения избирательных кампаний — своеобразный задел на будущее.

Посетители могут увидеть, где уже используется спутниковая связь, и познакомиться с перспективными направлениями по организации и проведению выборов.

GPS — спутниковая система связи, разработанная, реализованная и эксплуатируемая Министерством обороны США. Американская система активно используется в Европе. И хотя в России используется в гражданских целях GPS, о применении этой системы в ГАС «Выборы» не идет и речи, региональные фрагменты ГАС «Выборы» работают на основе российских спутниковых систем.

Голосование на Байконуре

Для руководства деятельностью участковых избирательных комиссий, которые функционируют за рубежом, ЦИК России формирует специальные территориальные избирательные комиссии (ТИК по выборам за рубежом). Однако для подготовки и проведения выборов на территории города Байконура формируется отдельная территориальная избирательная комиссия. Это связано со статусом города. Байконур является административно-территориальной единицей Республики Казахстан, функционирующей в условиях аренды, во время которой в отношении с Российской Федерацией наделяется статусом, соответствующим городу федерального значения, с особым режимом безопасного функционирования объектов, предприятий и организаций, а также проживания граждан.

Космонавт оставляет доверенное лицо для представления своих интересов, в том числе и во время голосования. В новостных сюжетах телеканалов космонавт сообщает о том, что он выполнил свой гражданский долг — проголосовал. Он не агитирует за какую-то партию или кандидата, он просто говорит о своей активной гражданской позиции и призывает к активной гражданской позиции других избирателей.

Если система электронного (интернет) голосования будет закреплена законодательно, то космонавт сможет проголосовать дистанционно, из космоса. У космонавтов есть радиотелефоны, а значит и возможность проголосовать с его помощью, как это было во время проведения электронного опроса избирателей в городе Радужный (Владимирская область), правда там использовался не радио, а мобильный телефон.

Потенциальное использование спутниковой связи

Деятельность по этому направлению осуществляется ЦИК России с помощью координации Федерального космического агентства (Роскосмос). Наиболее эффективно использование спутниковой связи (при возможном проведении интернет-голосования) для организации голосования в труднодоступных территориях и за рубежом. С помощью спутниковой связи можно облегчить проведение голосования на торговых и военных судах, на маяках, метеорологических станциях и на других труднодоступных территориях. Например, сейчас находящийся у берегов Африки корабль может быть приписан к Мурманской избирательной комиссии.

Российские граждане за рубежом, обладающие активным избирательным правом, представляют достаточно большую группу избирателей: по данным МИД России на 1 июля 2007 года за рубежом находятся 1683036 избирателей, из них постоянно проживающих — 1524585. Однако же голосуют всего обычно 200-250 тыс. С помощью интернет-голосования можно было бы охватить до 1 млн избирателей. Вовлечение этих избирателей в политический процесс демонстрируют в первую очередь политическую выгоду использования интернет-голосования и спутниковой связи.

Американцы активно используют свою спутниковую систему связи для голосования военнослужащих, находящихся на военных базах за рубежом.

Также стоит отметить финансовые выгоды при внедрении интернет-голосования. Известно, что проведении выборов депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации обходится примерно в 4 млрд руб., а выборы Президента Российской Федерации — в 5 миллиардов рублей. Если интернет-голосование пополнило число активных избирателей хотя бы на 10%, то экономия финансовых средств составит не менее 1 млрд руб.

Реализация электронного (интернет) голосования

При внедрении голосования с помощью Интернет существуют две основные проблемы: законодательная и технологическая. ЦИК России является не законодателем, а правоприменителем. Правом же законодательной инициативы обладают Президент Российской Федерации, депутаты Государ-

ственной Думы, члены Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации, законодательных собраний субъектов Российской Федерации. Эти субъекты права перечислены в российской Конституции. Соответственно поправки в закон могут быть внесены только этими субъектами.

Сейчас ЦИК России проводит тестирование данного вида голосования, оценивает его перспективность и готовность избирателей голосовать именно таким способом. Но есть еще один очень важный вопрос — обеспечение безопасности и анонимности данного вида голосования. Многие говорят, что при электронном голосовании общественность не сможет наблюдать за проведением голосования. Но ведь и сейчас избиратель берет бюллетень и идет в кабинку для голосования и ставит свою галочку (без надзора общественности).

Социология и результаты эксперимента по электронному опросу избирателей показывают, что люди психологически готовы к голосованию с помощью сети Интернет, они проявляют интерес к проведению эксперимента. Возможно, следующий эксперимент ЦИК России пройдет не локально, в отдельном населенном пункте, а по всему субъекту Федерации. Не исключается возможность проведения интернет-голосования для избирателей отдаленных и труднодоступных местностей и за рубежом во время ближайших федеральных избирательных кампаний.

В настоящее время в мире еще не существует идеальной и экспериментально отлаженной технологии электронного голосования. Электронное голосование может проводиться на избирательном участке с использованием таких электронных технологий, как система оптического сканирования объектов, предприятий и организаций, автоматически считывающая информацию с бумажного бюллетеня, или система прямой записи через сенсорный экран. Самостоятельным видом электронного голосования является интернет-голосование или голосование с помощью других каналов связи (например, телефонной линии). В целом зарубежная практика применения интернет-голосования говорит о том, что многие страны настойчиво продолжают работу в данном направлении. Использование при голосовании систем удаленного доступа делает факт голосования независимым от места нахождения избирателя. Таким образом, использование Интернета позволяет привлечь к избирательному процессу граждан, которые в силу тех или иных причин не могут принять непосредственного участия в выборах. Официальное введение интернет-голосования в избирательную практику зарубежных стран, как правило, сопровождалось масштабными превратительными социологическими исследованиями, направленными на выяснение готовности различных групп населения использовать Интернет в качестве канала для голосования. Наиболее показательные результаты были получены в Эстонии в результате социологического исследования, проведенного в ходе муниципальных выборов 2005 года и выборов в парламент в марте 2007 года. В Эстонии впервые в мировой практике было разрешено голосовать через Интернет на выборах в национальный парламент. В качестве основного канала для голосования Интернет предпочли 30275 избирателей, что составило 5,4% от общего количества граждан, принявших участие в выборах. Отмечается, что многим странам Европы пока не удалось добиться достаточной степени защиты информации.

Итоги электронного опроса избирателей в Новомосковске были представлены международному сообществу в Женеве и Варшаве на Европейской комиссии демократии через право (Венецианской комиссии). Эта комиссия занимается вопросами электронного голосования. И она, по итогам проведенного эксперимента, поставила Россию в десятку ведущих по этому направлению стран. Также проведение эксперимента в Тульской области было презентовано в Бельгии во время пятой Европейской конференции представителей центральных избирательных комиссий. Участники конференции высоко оценили российский опыт и выразили заинтересованность в получении материалов о продолжении данного эксперимента. Итоги проведения электронного опроса избирателей во время Единого дня голосования 1 марта также будут представлены для ознакомления международному сообществу.

В целом, очевидно, что ГАС «Выборы» постоянно совершенствуется как в сторону увеличения количества территориальных избирательных комиссий, подключенных по цифровым каналам связи, так и в сторону улучшения качественных и характеристик надежности каналов связи и телекоммуникационного оборудования. С каждым годом появляется все больше возможностей для оперативного получения данных из труднодоступных регионов благодаря развитию спутниковых средств связи, позволяющих связывать между собой субъектовые и территориальные, расположенные в местности, в которой отсутствуют наземные линии связи (высокогорная местность, тундра и т.д.).

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор,
главный редактор
Валерий Стольников
Заместитель
главного редактора
Дмитрий Кожевников
Помощник
главного редактора
Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь
Светлана Головань

Дизайн и верстка
Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Руководитель
коммерческой службы
Александр Лобачев
Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор
Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».
Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают:
Анастасия Рыкова
Анна Глуховская
Анатолий Коптяев
Владимир Тихомиров
Елена Львова
Игорь Степанов

Использованы материалы информационных и интернет-изданий.
Материалы со знаком «©» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 25.04.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912314
Тираж 40000 экз.