

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Емелино запущено

Начала работать подстанция нового типа

стр. 2

Лидерство на севере

Россия поддержит свой ледокольный флот

стр. 2

Опыт хранилища данных

Проект для ГУП «Мосинжпроект»

стр. 2

Мобильная генерация

Укрепление энергоснабжения во Владивостоке

стр. 3

Неподдельный интерес

Десант Сицилии в России

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Финляндия: хороший пример

Рассказывает посол Матти Анттонен

стр. 4

Высшее скандинавское

Как стать студентом вуза в Хельсинки

стр. 4

Поможет и поддержит

Подробности работы торговой палаты

стр. 4

Инвестиции — 2009

Год испытаний для российской экономики

стр. 5

Принципы оценки

Перспективность акций

стр. 5

Удвоение инвестиций

ТГК-1 наращивает свою программу

стр. 5

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

6-7

Квалифицированные кадры

ММП им. В.В.Чернышева обучает и готовит

стр. 6

Двойные технологии

Правительство Москвы поддерживает оборонку

стр. 7

Вернуть собственный рынок

Размышления и предложения

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Возвращение славного имени

Памяти гениального деятеля культуры

стр. 8

Возрождение великого

«Русские сезоны» в Европе и не только

стр. 8

Новое и старое

«Жар-птица», «Петрушка», «Вийон» и другие

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Срок возврата НДС может быть сокращен в три раза — до одного месяца с момента подачи налоговой декларации. Это поможет компаниям увеличить оборотные средства, что особенно актуально в условиях кризиса. Необходимые поправки в законодательство предложит внести первый зампред комитета Госдумы по промышленности Валерий Драганов. Как сообщила пресс-служба думской фракции «Единая Россия», законопроект будет подготовлен уже на следующей неделе. Эксперты полагают, что законодательное сокращение сроков возврата НДС мало поможет предпринимателям: налоговики имеют способы вынудить предпринимателя получать возмещение по решению суда. Проблему нехватки оборотных средств в кризис испытывает вся промышленность, поэтому необходимо применить меры по ускоренному возврату НДС, подчеркнул Валерий Драганов. «С моей точки зрения, этот срок не должен превышать одного месяца с момента подачи налоговой декларации», — говорит депутат. Уже на следующей неделе его обсудят депутаты фракции «Единая Россия».

Медведев на «Салюте»

Президент РФ реально обнадежил реальный сектор экономики

Первым, чрезвычайно важным и очень симптоматичным мероприятием государственной политики в области оборонно-промышленного комплекса стало совещание по стабилизации ситуации в реальном секторе экономики, которое президент страны Дмитрий Медведев провел на московском ФГУП «ММП» «Салют». Сам выбор площадки, представительная делегация ведущих государственных руководителей и банкиров, озвученные тезисы и пристальное внимание к реальным делам и проблемам «Салюта» — все это обнадеживает представителей отечественного реального сектора и оборонщиков — прежде всего.

Выбор президентом страны именно «Салюта» легко объяснить. Кстати, «Салют» стал одним из предприятий машиностроительной отрасли, которые вошли в список системообразующих предприятий страны. В список входят 295 компаний, представляющих все ключевые сектора российской экономики. Кроме того, это одно из крупнейших и самых передовых оборонных предприятий России и Москвы, которое может служить ярким наглядным примером как достижений российского ОПК (и реального сектора в целом!), так и острейших его сегодняшних проблем. Прежде всего — финансовых. И о том, и о другом руководитель предприятия Юрий Елисеев подробно рассказал Дмитрию Медведеву в ходе подробной и предметной экскурсии по предприятию, где президент проявил глубокий и неподдельный интерес к цехам завода, ценовым проблемам и многому другому.

Однако только знакомством с достижениями и проблемами «Салюта» визит не ограничился. Наиболее важным для реального сектора в целом стало совещание, которое президент провел после экскурсии по предприятию. В совещании приняли участие члены Правительства РФ, руководители банков и крупных промышленных компаний. Резюмировал высказывания президента, возможно, объясняется суровой правдой

жизни российских оборонщиков, подробности которой Юрий Елисеев поведал Дмитрию Медведеву как раз накануне совещания.

Что же наиболее важно было сказано президентом страны на «Салюте»? Цитируем выдержки по стенограмме... «Ещё в октябре мною был дан ряд поручений Правитель-

ственной комиссии по переносу сроков исполнения. Надо с этим всем разобраться и предпринять необходимые усилия для того, чтобы работу нашу активизировать».

«Ситуация весьма непростая: объёмы промышленного производства в октябре-декабре прошлого года в среднем сократились более чем на 6% в месяц

проблемы: большинство предприятий испытывают довольно серьёзный дефицит оборотных средств. Процентные ставки за пользование кредитами выросли, требования по обеспечению этих кредитов по тем активам, которые предоставляются в залог или поручительством или другим способом обеспечения испол-

зующими, то есть те предприятия, вокруг которых концентрируется жизнь.

В общем, ситуация непростая. Надо сказать, что всё это мы предвидели. Явления эти весьма и весьма сложные. И самое главное, о чём я хотел бы прямо сразу же сказать, — наши действия, наши ответы должны быть гораздо быстрее.



Юрий Елисеев подробно рассказал Дмитрию Медведеву о трудностях российской оборонки

ству, которые направлены на системную поддержку отрасли в условиях глобального финансового кризиса. Правительство работает, эти поручения исполняются, хотя, надо признаться, в настоящий момент мы не можем сказать, что сделали всё необходимое. Реализация намеченных мер идёт медленнее, чем мы на то рассчитывали, и, самое главное, медленнее, чем требуют нынешние обстоятельства. Я посмотрел сейчас данные: из того, что мы намечали, исполнено процентов 30, по части пору-

чения обязательств, выросло. И всё это, конечно, привело к снижению рентабельности производства, а в ряде случаев и просто к убыточности самих предприятий.

В-третьих, все эти факторы осложнили ситуацию в бюджетной сфере и, конечно, прежде всего в регионах. Фактически повсеместно прогнозируется сокращение бюджетных доходов. Особенно остро эта ситуация проявляется в тех населённых пунктах, где находятся предприятия, которые принято именовать градообра-

Мы наладили работу по принятию нормативных актов, по выходу подзаконных актов, но даже здесь многие вещи мы делаем неспешно и долго».

«У нынешней ситуации есть и определённые преимущества, некоторые преимущества во всяком случае, которые всегда проявляются в такой период. Преимущество очевидное: снижение цен на сырьё, на комплектующие, что должно дать предприятиям возможность проводить и более гибкую ценовую политику.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Отток капитала из России в 2009 году может составить \$160 млрд. Эта примерно равно возможному дефициту бюджета России, если нефть будет на уровне \$32 за баррель. По официальной статистике в 2008 году из России было вывезено \$129,8 млрд — чуть меньше, чем объём Резервного фонда, который составил на начало года \$137,1 млрд. При цене нефти \$32 за баррель и курсе доллара в 34 руб. у бюджета страны может образоваться дыра в 4 трлн руб.

ЕЭС России в 2008 году

Выработка электроэнергии выросла на 2,5%

По оперативным данным ОАО «Системный оператор ЕЭС», выработка электроэнергии в Единой энергетической системе России (ЕЭС России) за 2008 год составила 1006,8 млрд кВт/ч, что на 2,5% больше выработки в 2007 году. Потребление электроэнергии составило 989,9 млрд кВт/ч, что на 2% выше аналогичного показателя 2007 года.

Суммарные данные об объёме выработки электроэнергии в целом по России, сообщаемые Системным оператором, складываются из показателей выработки электростанций, работающих в составе ЕЭС России и генерирующих объектов, расположенных в изолированных энергосистемах (Таймырская, Камчатская, Сахалинская, Магаданская, Чукотская, а также энергосистемы центральной и северной Якутии).

За 12 месяцев 2008 года производство электроэнергии в России составило 1023,3 млрд кВт/ч, что на 2,4% больше, чем в 2007 году. Электростанции ЕЭС России выработали 1006,8 млрд кВт/ч (на 2,5% больше, чем в 2007 году), в изолированных энергосисте-

сти произведено в общей сложности 16,6 млрд кВт/ч (на 0,4% больше, чем в 2007 году). Основную нагрузку по обеспечению спроса на электроэнергию в ЕЭС России несли тепловые электростанции (ТЭС), годовая выработка которых составила 638,7 млрд кВт/ч (на 5,4% больше, чем в 2007 году). Выработка ГЭС за тот же период составила 155,7 млрд кВт/ч (на 7,3% меньше, чем в 2007 году), выработка АЭС — 162,1 млрд кВт/ч (на 2,5% больше, чем в 2007 году).

Электростанциями, являющимися частью технологических комплексов промышленных предприятий и предназначенными в основном для снабжения их электроэнергией (электростанциями промышленных предприятий) в прошедшем году произведено 50,3 млрд кВт/ч (на 0,8% меньше показателей 2007 года).

Суммарный объём потребления электроэнергии в целом по России складывается из показателей электропотребления объектов, расположенных в зоне Единой энергетической системы России и объектов, работающих в изолированных энергосистемах.

Потребление электроэнергии в 2008 году в целом по Рос-

сии выросло на 1,9% по сравнению с 2007 годом и составило 1006,4 млрд кВт/ч. В том числе в ЕЭС России за прошедший год потреблено 989,9 млрд кВт/ч (на 2% больше, чем в 2007 году), в изолированных энергосистемах — 16,6 млрд кВт/ч (на 0,4% больше, чем в 2007 году).

По оперативным данным, производство электроэнергии в России в декабре 2008 года составило 95,3 млрд кВт/ч. В том числе электростанции ЕЭС России выработали 93,7 млрд кВт/ч, в изолированных энергосистемах произведено 1,7 млрд кВт/ч.

Основную нагрузку по обеспечению спроса на электроэнергию в ЕЭС России в декабре 2008 года несли ТЭС, выработка которых составила 60,1 млрд кВт/ч. Выработка ГЭС за тот же период составила 14,7 млрд кВт/ч, выработка АЭС — 14,4 млрд кВт/ч, выработка электростанций промышленных предприятий — 4,5 млрд кВт/ч.

Потребление электроэнергии за декабрь 2008 года в целом по Российской Федерации составило 93,9 млрд кВт/ч, в том числе в ЕЭС России расход составил — 92,2 млрд кВт/ч, в изолированных энергосистемах — 1,7.

Антиутопии: четыре пути

The World Economic Forum нарисовал четыре возможных картины посткризисного будущего экономики мира: позитивный, нейтральный, нежелательный и ужасающий.

Бушующий на планете финансово-экономический ураган вдохновляет аналитиков на создание новых прогнозов и сценариев будущего для мировой экономики. Когда создававшаяся в течение десятилетий система всего за несколько месяцев рухнет, как картонный домик, невольно задался вопросом: а что же дальше? На чем мы поплывём после того, как шторм утихнет, и выжившим придется продолжать свой путь?

The World Economic Forum опубликовал исследование под названием «Будущее глобальной финансовой системы: ближайшие перспективы и сценарии долгосрочного развития», в котором попытаться изучить движущие силы, которые формируют глобальную финансовую систему, и их воздействие на государственное управление и индустриальный сектор. Эксперты ничем не порадовали мировую общественность: по их мнению, кризис быстро не закончится и не ограничится несколькими годами. По мнению экспертов форума, 2009 год обеспечит лидеров мировой промышленности и государственных деятелей уникальной возможностью активно начать формировать посткризисный мир. По их мнению, финансовые рынки навсегда изменили свое лицо, и мир должен ответить на это творческими перспективами и широкими жестами, чтобы попытаться воссоздать условия для возобновления экономического роста. После того, как мир выберется из кризиса, будет новый период структурного роста, который вызовет столкновение интересов в финансовой сфере, приведет к переделу и появлению в нем новых победителей и проигравших.

The World Economic Forum предсказывает четыре возможных варианта развития мировой экономической системы до 2020 года.

Вариант 1: вознесение Китая

Мир, в котором в посткризисный период создается три экономических блока: американский, европейский и восточный, вынуждая глобальные компании конструировать тройственные стратегии, чтобы действовать согласованно.

Кризис в США и Западной Европе прогрессирует, рецессия становится все глубже. Развивающиеся страны ради спасения своих экономик от экспансии закрывают их и перестают следовать демократической западной модели развития. Богатый наличество Китай становится мировым лидером, увеличивая собственные инвестиции и используя избыток средств для соглашения с богатыми ресурсами странами, которые страдают от недостатка ликвидности. Доллар и евро теряют статус главных резервных валют. Среднегодовой рост мирового ВВП — 3,2%, в США и Европе — 1,2%, в развивающихся странах — 9%.

Вариант 2: убийство emerging markets

Региональный протекционизм. Мир разделяется, каждый сам за себя, что только углубляет последствия финкризиса. Кризис бульдозером проходит по развивающимся странам, в том числе и по Китаю с Россией, а западным странам удается сохранить свое мировое превосходство. Это достается им ценой реформирования международных финансовых институтов и создания единого наднационального мегарегулятора.

(Окончание на стр. 2)

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



На Южном Урале начала работать подстанция нового поколения



Россия сохранит свое лидерство в области атомного ледокольного флота

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ КОНКУРСА

ЗАО «Зарубежнефтегаз», являясь Организатором конкурса, действуя от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром», приглашает предприятия принять участие в конкурсе № 10/2008.

Предмет конкурса: Оказание услуг по техническому сопровождению процессов подготовки и строительства четырех поисковых (разведочных) скважин глубиной до 6500 м. в 2009-2013 гг. на нефтегазоперспективных площадях Республики Таджикистан.

Финансовое обеспечение заявки: В соответствии с требованиями конкурсной документации.

Организатор конкурса: ЗАО «Зарубежнефтегаз» от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром».

Конкурс состоится по адресу Организатора конкурса: Российская Федерация, 117105, г. Москва, Новоданиловская набережная, дом 4 «а», 4-й этаж.

Условия выдачи конкурсной документации: получить конкурсную документацию можно по адресу Организатора конкурса, с 20 января 2009 г. в рабочие дни с 9.00 до 18.00 часов. Уполномоченный представитель должен иметь при себе: письменный запрос на выдачу конкурсной документации и доверенность на ее получение, подписанные руководителем и скрепленные печатью предприятия.

Время и дата окончания приема конкурсных заявок: 12.00 часов 18 февраля 2009 г.

Время и дата вскрытия конвертов с конкурсными заявками: 14.00 часов 18 февраля 2009 г.

Контактное лицо: Красный Сергей Александрович, телефон: (495) 411-87-29, факс: (495) 411-87-30, электронная почта: s.krassiy@zargaz.ru.

Дополнительная информация: Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса в любое время, но не позднее, чем за 10 дней до дня проведения процедуры вскрытия конвертов, не неся никакой ответственности перед Участниками конкурса или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки.

КОРОТКО

Лидерство в ледокольном флоте

«Россия — неоспоримый лидер в области атомного ледокольного флота. Но ситуация на сегодня достаточно критическая, поскольку парк ледокольного флота изношен, — заявил зампредседателя комитета по энергетике Госдумы РФ Константин Зайцев. — Сохранение нашего лидерства в ледокольном флоте, тем более в свете предстоящего освоения северных месторождений углеводородов, возможно только через строительство новых атомных ледоколов. Появление шести новых судов этого класса может гарантировать, что Россия укрепит свое первенство в исследовании Северного морского пути, а также серьезно поддержит развитие российского Дальнего Востока». Как ранее сообщало ИА REGNUM, министр транспорта России Игорь Левитин заявил, что Россия намерена в ближайшие годы значительно расширить объемы грузоперевозок по Северному морскому пути в соответствии с планами развития арктического и дальневосточного регионов страны. По его словам, имеющийся у России атомный ледокольный флот и сейчас способен обеспечить надежную проводку обычных морских судов. Дополнительно возможности для активного использования Севморпути, подчеркнул Игорь Левитин, будут созданы в результате реализации плана строительства в России до 2020 года шести мощных атомных ледоколов с энергетическими установками нового типа. Эти ледоколы будут переданы для эксплуатации госкорпорации «Росатом», однако организация грузоперевозок останется за министерством транспорта.

Государство торопится на помощь безработным

Роструд представил новый информационный ресурс — «Работа в России». Информация на интернет-портале объединяет в себе официальные данные 85 региональных служб занятости и 2,5 тыс. муниципальных центров занятости населения. Пока база вакансий будет обновляться раз в неделю, но уже в ближайшей перспективе планируется это делать в ежедневном режиме. «В банке данных более 760 тыс. вакансий», — сообщила глава Миндздравсоцразвития РФ Татьяна Голикова в пятницу на презентации информационного ресурса. Глава Федеральной службы по труду и занятости Юрий Гершич отметил, что создание информационного ресурса обошлось в 19 млн руб. База данных реально работает, хотя представленная там информация иногда устаревает. Например, в Москве с суммой в 10 тыс. руб. начинаются предложения стать генеральным директором предприятия. Причем, как оказалось, данная профессия в Москве дефицитна — на нее открыто 1038 вакансий. Генеральные директора нужны столице больше, чем врачи, на которых открыты 1024 вакансии.

Ряд предприятий без особого успеха также ищут главного бухгалтера (всего таких вакансий в базе 175) на зарплату в 10-14 тыс. руб. Кстати, главные бухгалтера нужны столице больше, чем учителя — на зарплату по профессии «учитель» выпало лишь 126 вакансий.

Сайт «Работа в России» является представителем в сети Интернет автоматизированной информационной системы «Регистры получателей услуг». На сайте, помимо информации о вакантных местах, размещены всевозможные справочные и аналитические материалы, наиболее часто повторяющиеся вопросы и ответы и т.д.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ КОНКУРСА

ЗАО «Зарубежнефтегаз», являясь Организатором конкурса, действуя от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром», приглашает предприятия принять участие в конкурсе № 11/2008.

Предмет конкурса: Оказание услуг по техническому сопровождению процессов подготовки и строительства пяти поисковых (разведочных) скважин глубиной до 3000 м. в 2009-2011 гг. на нефтегазоперспективных площадях Кыргызской Республики.

Финансовое обеспечение заявки: В соответствии с требованиями конкурсной документации.

Организатор конкурса: ЗАО «Зарубежнефтегаз» от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром».

Конкурс состоится по адресу Организатора конкурса: Российская Федерация, 117105, г. Москва, Новоданиловская набережная, дом 4 «а», 4-й этаж.

Условия выдачи конкурсной документации: получить конкурсную документацию можно по адресу Организатора конкурса, с 20 января 2009 г. в рабочие дни с 9.00 до 18.00 часов. Уполномоченный представитель должен иметь при себе: письменный запрос на выдачу конкурсной документации и доверенность на ее получение, подписанные руководителем и скрепленные печатью предприятия.

Время и дата окончания приема конкурсных заявок: 12.00 часов 18 февраля 2009 г.

Время и дата вскрытия конвертов с конкурсными заявками: 15.00 часов 18 февраля 2009 г.

Контактное лицо: Красный Сергей Александрович, телефон: (495) 411-87-29, факс: (495) 411-87-30, электронная почта: s.krassiy@zargaz.ru.

Дополнительная информация: Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса в любое время, но не позднее, чем за 10 дней до дня проведения процедуры вскрытия конвертов, не неся никакой ответственности перед Участниками конкурса или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки.

«Емелино» запущено!

Подстанция нового поколения

Дмитрий Кожевников

26 декабря в жизни российской энергетики произошел важный технологический шаг: была запущена в строй подстанция нового поколения. Это не может не радовать. Особенно уральцев. Праздник случился в Нижнесергинском районе, в 70 км от Екатеринбурга, где состоялся торжественный запуск подстанции нового поколения «Емелино» 500 кВ. Благодаря совместным усилиям власти и представителей бизнеса Свердловской области Средний Урал теперь будет полностью обеспечен бесперебойной электроэнергией.

Подстанция «Емелино» 500 кВ вошла в состав наиболее приоритетных проектов развития энергетического комплекса Среднего Урала и в целом явилась громким событием в общегосударственной программе развития энергетики России. Строительство этого объекта стало осуществлением первой части договоренности между Правительством Свердловской области и ОАО «ФСК ЕЭС». Общий объем инвестиций в проект оценивается в 3 миллиарда 100 млн руб., 20% из которых составляют средства работ московской инженеринговой компании «НОВИНТЕХ». Компания обеспечила на новом энергоузле «Емелино» весь полный комплекс систем вторичной коммутации и связи, на базе современных технологий. Интеграционной основой комплекса является автоматизированная система управления технологическими процессами, выполненная посред-



ством современного стандарта обмена данными. Подстанция строится за счет средств ОАО «ФСК ЕЭС». Второй источник финансирования — плата за технологическое присоединение к электрическим сетям потребителей. ПС «Емелино» — это первый и пока единственный на Урале энергообъект, который на половину строится на средства потребителей — крупных промышленных предприятий.

Дмитрий Иванов, генеральный директор компании «НОВИНТЕХ», комментирует: «Первое и важнейшее преимущество внедренной нами системы — это полная автоматизированность подстанции. «Емелино» будет малообслуживаемым энергообъектом, что, к слову, сводит к минимуму риск совершения ошибки персоналом. Работа установ-

ленных нами комплексов обеспечивает безаварийность и бесперебойность, одним словом — надежность электроснабжения. Это достигается посредством использования самых современных цифровых технологий, с многоуровневым резервированием». Помимо этого компания «НОВИН-

ТЕХ» обеспечивает последующее гарантийное обслуживание оборудования пускового комплекса подстанции. Руководящий состав «НОВИНТЕХ» также готово к заключению соглашений по сервисному обслуживанию оборудования и систем на весь период эксплуатации.

СПРАВКА «ПЕ»: Мультибрендовая инженеринговая компания «НОВИНТЕХ» работает на рынке систем автоматизации предприятий энергетической отрасли с 2005 года. Собрав команду высококвалифицированных специалистов с большим опытом реализации аналогичных проектов, компания стремительно развивается, наращивая свои технологические производственные мощности. Основными направлениями деятельности компании «НОВИНТЕХ» являются разработка и внедрение автоматизированных систем управления для нужд предприятий электроэнергетической отрасли и поставка «под ключ» всех систем вторичной коммутации и связи на ПС различных классов напряжения. На сборочной площадке компании осуществляется сборка систем управления, их инженеринг и заводские испытания (FAT).

Опыт хранилища

На примере проекта для ГУП «Мосинжпроект»

Валерий Тимошин,
компания «Энвиж Групп»

Становится очевидно, что без внедрения современных информационных технологий (ИТ), промышленные предприятия не смогут перейти на современный уровень организации производства, не смогут обеспечить конкурентные преимущества, сопоставимые с зарубежными компаниями. Закономерным итогом такого подхода станет постепенное отмирание бизнеса.

Центром любой информационной системы, разрабатываемой на крупном и не очень предприятии, является система хранения корпоративных данных (СХД). От того насколько грамотно такая система спроектирована, насколько в ней обеспечены производительность и функционал, учетные возможности масштабируемости зависит эффективность работы всей информационной системы, а значит эффективность работы всего предприятия.

Стоит отметить, что безвозвратная потеря данных может очень серьезно ударить по бизнесу компании. По данным аналитической компании Gartner, среди компаний, пострадавших в результате потери корпоративных данных, около половины (43%) закрылись. Такое можно избежать, если в СХД грамотно реализована возможность резервирования и восстановления данных.

В качестве примера построения современной системы хранения данных рассмотрим проект, реализованный компанией «Энвиж Групп» для ГУП «Мосинжпроект».

ГУП «Мосинжпроект» — это предприятие, осуществляющее проектирование объектов инженерной инфраструктуры Москвы для организации инвестиционно-строительного комплекса города. В стенах предприятия трудятся более 1 тыс. квалифицированных специалистов. ГУП «Мосинжпроект» проектирует новые и рекон-

струирует существующие инженерные сооружения и коммуникации всех видов, включая теплотис, газопроводы, городские автомагистрали, и многое другое. По проектам института создана почти вся инженерно-транспортная инфраструктура города, построены все крупнейшие транспортные автомагистрали Москвы и инженерные сооружения на них, а также осуществляется инженерное обеспечение всех районов массовой жилой застройки с самого начала ее осуществления.



Деятельность предприятия во многом связана с современными информационными технологиями, в частности с системами автоматизированного проектирования, которые оперируют электронными документами больших объемов. До настоящего времени в качестве разделяемых ресурсов хранения данных использовались разнородные сервера стандартной архитектуры, при этом наращивать производительность приходилось путем увеличения числа файловых серверов.

В процессе эксплуатации выявились очевидные недостатки такого подхода: невозможность централизованного управления хранилищами данных, экстенсивная масштабированность, слабая утилизация вычислительных и дисковых

ресурсов, постоянный рост энергопотребления.

Руководство института приняло решение создать специализированное консолидирующее хранилище данных, отвечающее ряду современных требований. Решение разделяемого сетевого хранения, разработанное компанией «Энвиж Групп» на основе NAS-шлюза EMC Celerra и модульного дискового массива EMC Clariion, позволило заказчику значительно увеличить скорость работы над проектной

боты с документами больших объемов, а также реализованы дополнительные сервисы при работе с электронными документами, такие как поиск, архивирование, структурирование информации, идентификация пользователей.

Решение состоит из основного хранилища данных, выделенной сети хранения данных SAN, шлюза файлового доступа, а также программного обеспечения управления хранилищем. В качестве основного хранилища используется масштабируемое решение на основе модульного дискового массива среднего класса EMC CLARiion. Подобное решение наиболее точно отвечает требованию организации в потребностях коллективного доступа к хранилищу данных.

Специалисты «Энвиж Групп» осуществили интеграцию программно-аппаратного комплекса в существующую инфраструктуру предприятия и создали единую инфраструктуру хранения данных на базе ПО Microsoft. Специализированные технологии и программное обеспечение EMC позволили осуществить полную миграцию данных с разрозненных серверов в централизованное хранилище, исключая остановку сервисов доступа к данным и обеспечив непрерывность обслуживания пользователей.

В результате «Мосинжпроект» получил в свое распоряжение эффективное решение консолидации ресурсов хранения данных. Эффективность решения достигается за счет консолидации хранения и высокой утилизации ресурсов, а также использования передовых технологий управления большими объемами данных. Решение обеспечивает необходимую производительность, а встроенные технологии высокой доступности и резервирования путей доступа обеспечивают надежное хранение и непрерывный доступ к данным. По уверениям специалистов, легкость и простота масштабирования надежно защищают инвестиции заказчика.

Построенное хранилище предоставляет высокоскоростной доступ к корпоративным данным, а также к данным проектной документации для более чем 700 специалистов-проектировщиков (Autodesk AutoCAD). Эффективность решения достигается за счет консолидации хранения, обеспечения коллективного доступа ко всем типам рабочих данных и архивам предприятия. В созданном решении реализованы функции надежного и безопасного хранения данных, поддержки коллективной ра-



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Председатель Правительства
Российской Федерации

«В ходе переговоров удалось достичь договоренности о том, что в торговле природным газом Россия и Украина переходят на европейскую формулу образования цены. При этом согласились с тем, что в 2009 году украинским партнерам будет сделана скидка 20 % при условии сохранения льготного тарифа прокачки российского газа европейским потребителям по территории Украины в 2009 году по цене этой прокачки 2008 года. Мы также условились, что с 1 января 2010 года мы целиком и полностью перейдем на ценообразование и на образование тарифа прокачки в полном соответствии с европейскими стандартами без всяких изъятий и скидок, как по транзиту, так и по цене на газ».

КОРОТКО

Кузбасские власти поддержат предприятия

Сегодня, 16 января, заместитель губернатора Кемеровской области по экономике и региональному развитию Дмитрий Исламов на пресс-конференции в областной администрации озвучил перечень наиболее значимых предприятий и организаций, которые планирует особо поддерживать на региональном уровне. Как сообщает корреспондент ИА REGNUM, по его словам, всего в списке 121 крупное предприятие и организации области. В их числе — предприятия по добыче полезных ископаемых, металлургии, пищевой промышленности и агропромышленного комплекса, по производству и распределению электроэнергии, газа и воды, по производству машин и оборудования, электрооборудования, предприятия по производству строительных материалов, предприятия строительной отрасли, торговли, химической и нефтехимической отрасли, дорожного хозяйства и швейного производства. Всем предприятиям и организациям, включенным в список, будет оказываться содействие в привлечении кредитных ресурсов в банках. Возможно субсидирование процентной ставки по кредитам, предоставление государственных гарантий, обеспечение госзаказом, а также оказание помощи при оформлении и получении налоговых отсрочек.

Антиутопии: четыре пути

(Окончание. Начало на стр. 1)

Именно развитие экономики становятся локомотивами роста, который вытянет мировую экономику на путь роста. Но тогда развивающиеся страны оказываются в стороне, что может спровоцировать новый кризис. ВВП развитых стран растет на 3,1% в год, развивающихся — на 6%, мир в целом — на 3,6%.

Вариант 3: мы все умрем, или постапокалиптический армагеддон

Мир погружается в пучину межстрановых, внутренних и национальных конфликтов, вплоть до возрождения национализма. Ресурсы все меньше, и борьба за них все ожесточеннее. Страны вводят ограничение на движение капитала и товаров. Банки перекроют под контроль государства. Еврозона разваливается в 2014 году из-за суверенных дефолтов и разногласий между странами-членами. Темпы роста мирового ВВП — 2,3%.

Вариант 4: смерть Штатов и вознесение БРИК

Мир, в котором барьеры для совместной борьбы с кризисом преодолеваются в контексте резкого изменения геэкономической власти.

США терзает многочисленная кризисы, а в это время развивающиеся страны больше или менее успешно борются со своими проблемами. Их признают единственной надежной emerging markets, и они становятся лидерами на мировой арене. Мир совместно с развивающимися странами вырабатывает план спасения и реформирует регуляторы. Мировая экономика поначалу растет медленно, на 2,5%, но затем ускоряется до 3,6% в год за счет emerging markets. Развитые страны штормит, рост — 1,8%. Финистема мира становится ориентированной на страны БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай).

По мнению экспертов наиболее желательным и вероятным является последний сценарий развития мировой экономики. Таким же желанным он является и для России: это единственный вариант, при котором наша страна не только не станет придатком какой-либо развитой экономики, но даже войдет в число наиболее авторитетных экономик мира.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ КОНКУРСА

ЗАО «Зарубежнефтегаз», являясь Организатором конкурса, действуя от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром», приглашает предприятия принять участие в конкурсе № 12/2008.

Предмет конкурса: Выполнение полевых сейсморазведочных работ МОГТ 2Д, обработка и интерпретация полученных данных в 2009-2010 гг. на нефтегазоперспективных площадях Кыргызской Республики.

Финансовое обеспечение заявки: В соответствии с требованиями конкурсной документации.

Организатор конкурса: ЗАО «Зарубежнефтегаз» от имени, в интересах и за счет ОАО «Газпром».

Конкурс состоится по адресу Организатора конкурса: Российская Федерация, 117105, г. Москва, Новоданиловская набережная, дом 4 «а», 4-й этаж.

Условия выдачи конкурсной документации: получить конкурсную документацию можно по адресу Организатора конкурса, с 20 января 2009 г. в рабочие дни с 9.00 до 18.00 часов. Уполномоченный представитель должен иметь при себе: письменный запрос на выдачу конкурсной документации и доверенность на ее получение, подписанные руководителем и скрепленные печатью предприятия.

Время и дата окончания приема конкурсных заявок: 12.00 часов 18 февраля 2009 г.

Время и дата вскрытия конвертов с конкурсными заявками: 16.00 часов 18 февраля 2009 г.

Контактное лицо: Красный Сергей Александрович, телефон: (495) 411-87-29, факс: (495) 411-87-30, электронная почта: s.krassiy@zargaz.ru.

Дополнительная информация: Организатор конкурса имеет право отказаться от проведения конкурса в любое время, но не позднее, чем за 10 дней до дня проведения процедуры вскрытия конвертов, не неся никакой ответственности перед Участниками конкурса или третьими лицами, которым такое действие может принести убытки.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Италия представляет в России своих лучших производителей



Владивосток заметно укрепил надежность своего энергоснабжения

Экономический десант

Сицилия — Россия: заложено начало сотрудничества



Джованни ло Буче, сицилийская сторона очень надеется на интерес, который будет проявлен со стороны российских предпринимателей для установления прямых деловых контактов, развития двустороннего взаимовыгодного бизнеса, разработки совместных промышленных проектов. Тем более, что финансовая основа для этого уже создана.

Помимо двусторонних бизнес-встреч, в рамках мероприятия прошло протокольное мероприятие и серия дегустаций.

А по итогам встреч в Москве состоялся ответный визит российских бизнесменов на Сицилию. В российскую делегацию вошли представители судостроительных компаний, туристических фирм. Для бизнесменов Сицилии были проведены презентации российских компаний, а для российской стороны — организован визит на судостроительную верфь, презентация туристических возможностей Средиземноморского острова. Сицилия позиционирует себя как курортная зона юга Италии с большим историческим и культурным наследием. Эта часть Италии гармонично сочетается в себе возможности для бизнеса и отдыха.



ними партнерами — в первую очередь российскими, европейскими, индийскими предпринимателями.

По заверению главы делегации — директора департамента Правительства острова Сицилия по сотрудничеству, торговле и развитию ремесел г-на

Анна Самуленкова

Неподдельный экономический интерес бизнес-сообщества Италии к России как к стране с большим экономическим потенциалом начался еще задолго до наступления общемирового экономического кризиса. Более того: в исторически сложившихся торговых отношениях между нашими странами наступила лишь очередная свежая волна коммерческого интереса, о чем свидетельствуют активные презентации в России итальянских производителей.

«В Россию — с надеждой». Пожалуй, так можно выразить

то чувство, с которым итальянские компании сегодня стремятся выйти на российский рынок. В сентябре 2008 года представители юга Италии из солнечной Сицилии при поддержке Итало-Российской торговой палаты провели в Москве презентацию своей качественной продукции в надежде найти здесь новых партнеров. Всего было представлено 13 фирм, это производители традиционных продуктов и товаров средиземноморского острова — вина, сладостей, продуктов питания, одежды и вышивки, керамики и мебели. Стоит отметить, что в 2008 году итальянское правительство при поддержке ЕС выделило около 10 млрд евро на развитие прямых контактов с зарубеж-



Дмитрий Медведев на «Салюте»

(Окончание. Начало на стр. 1)

Мы сейчас, находясь на территории нашего комплекса «Салют», рассматриваем вопрос, связанный с ценами на металлы. Конечно, это довольно серьезная составляющая, которая в какой-то период осложняла жизнь, осложняла работу, осложняла инвестиционные проекты, скажем, на «Салюте», насколько я понимаю, замедлились с середины 2005 года.

В настоящий момент (что, конечно, для наших металлургов плохо, но, скажем, для таких предприятий, как «Салют», это всё-таки имеет и позитивный эффект) цены на металл снижаются. Но здесь нужно просто посмотреть за тем, по каким ценам предлагается соответствующая продукция нашим потребителям. Естественно, это должно всё сопровождаться и снижением издержек производства, что тоже было бы неплохо. И, в конечном счёте, даже на фоне сокращения темпов роста в этом году это могло бы привести и к повышению производительности труда в промышленности, несмотря на очень сложную конъюнктуру.

«В Правительстве создана соответствующая комиссия по повышению устойчивости развития экономики, сформирован перечень системообразующих предприятий и организаций, принят ряд важнейших решений. На основе этих решений уже принимаются и разовые решения, вносятся изменения в законодательные акты. В конце года мною был подписан не один десяток законов, которые, можно считать, носят антикризисный характер. И я хотел бы, чтобы Правительство сейчас активно занялось исполнением этого законодательства. Если требуется выход подзаконных актов, их нужно очень быстро — что называется, бегом — готовить и выпускать. Если это акты прямого действия, они должны начинать свою работу прямо с момента публикации в средствах массовой информации.

От стабильной работы реального сектора зависит наполнение региональных бюджетов, сохранение рабочих мест — в конечном счёте, и рост экономики нашей страны, благополучие наших граждан.

Пережив кризис 90-х годов, наша экономика достаточно успешно развивалась, и это, кстати, видно как раз на примере завода «Салют», на территории которого проходит наше совещание. Старейшее предприятие по производству авиационных двигателей диверсифицировало свою работу, диверсифицировало производство, и сейчас из того, что выпускается, практически половина — это продукция гражданского назначения. В любом случае такие крупные рентабельные предприятия должны работать невзирая на негативное влияние извне.

«В нынешних условиях нужно подумать и над тем, какие решения по реорганизации и модернизации мы принимаем; во всяком случае, наша задача сейчас — сохранить потенциал отрасли, сохранить собственно сами производства, а не отформировать что-то в то что бы ни стало. Я, естественно, сейчас никаких решений не принимаю, просто обращаю внимание на то, что наша главная задача — это сохранение производств, а не реформа.

Ещё одним приоритетным направлением остаётся стабилизация текущей финансовой ситуации на предприятиях. В текущем году в соответствии с теми решениями, которые были приняты, выделяется 300 млрд руб. на гарантии по кредитам, которые будут привлечены для предприятий оборонно-промышленного комплекса и других предприятий.

«Вынужден констатировать то, что слышу всегда от наших производителей и вообще от тех, кто работает на земле, что называется: все процедуры предоставления этих кредитов очень бюрократические, в том числе и в самих банках, длительность согласований просто запредельная. И если в обычных условиях с этим ещё как-то можно было мириться, потому что можно было сбежать в несколько банков и получить несколько кредитов даже под одно и то же обеспечение, то сегодня это просто неспростительно, если мы так долго оформляем эти документы. Региональные банки, к сожалению, до сих пор ограничены в доступе к финансовым ресурсам из центра».

«Ещё один вопрос, который мы должны обсудить, — это вопрос авансирования работ по госзаказу и по федеральным программам. Работа идёт крайне медленно, все жалуются. Ещё одна тема, над которой нам следует подумать — какие дополнительные меры, механизмы нам нужны для того, чтобы повысить в целом эффективность всех шагов, которые нами предпринимаются и в финансово-бюджетной сфере, просто в сфере поддержки реального сектора».

«Вне зависимости от текущих сложностей мы должны продолжать работу над крупными инвестиционными проектами, мы об этом с вами договаривались. Та программа, которая Правительством была одобрена, — Концепция социально-экономического развития России на период до 2020 года — нас к этому обязывает. Я имею в виду вопрос технологического прорыва в ряде ключевых для нашей страны сфер: это космическая, авиа- и судостроительная отрасли, атомная энергетика, радиоэлектронная промышленность, автомобилестроение и глубокая переработка сырья. Вот те позиции, которыми мы должны заниматься».

«По поводу корректировок существующих инвестиционных программ я полностью поддерживаю идею о том, что нам нужно сейчас больше приобретать новой техники, а не тратить бюджетные деньги или даже какие-то иные деньги, кредитные, просто какие-то деньги на ремонты. Мы здесь, на заводе «Салют», смотрели сейчас: в некоторых случаях предлагается приобретать старые двигатели для того, чтобы их впоследствии ставить на самолёты, я имею в виду отремонтированные двигатели. Но на новую технику, на новые самолёты ставить отремонтированные двигатели — это неправильно. Я хотел бы, чтобы Министерство обороны посмотрело ещё раз на эту проблему.

Понятно, что это дешевле. Может быть, в этом есть резон с точки зрения объёмов. Но это Вы сами договаривайтесь с производителем, договаривайтесь в том числе и с «Салютом».

Энергия Владивостока

ОАО «Мобильные ГТЭС» ввело две мобильные электростанции

Анна Жданова

На исходе минувшего года ОАО «Мобильные ГТЭС» ввело в эксплуатацию во Владивостоке две мобильные газотурбинные электростанции. Размещённое на территории Владивостокской ТЭЦ-1 оборудование, суммарная мощность которого составляет 45 МВт, позволит приморским энергетикам «подстраховать» основные генерирующие мощности в часы максимума нагрузок и пройти текущую зиму без отключений и ограничений потребления электроэнергии.

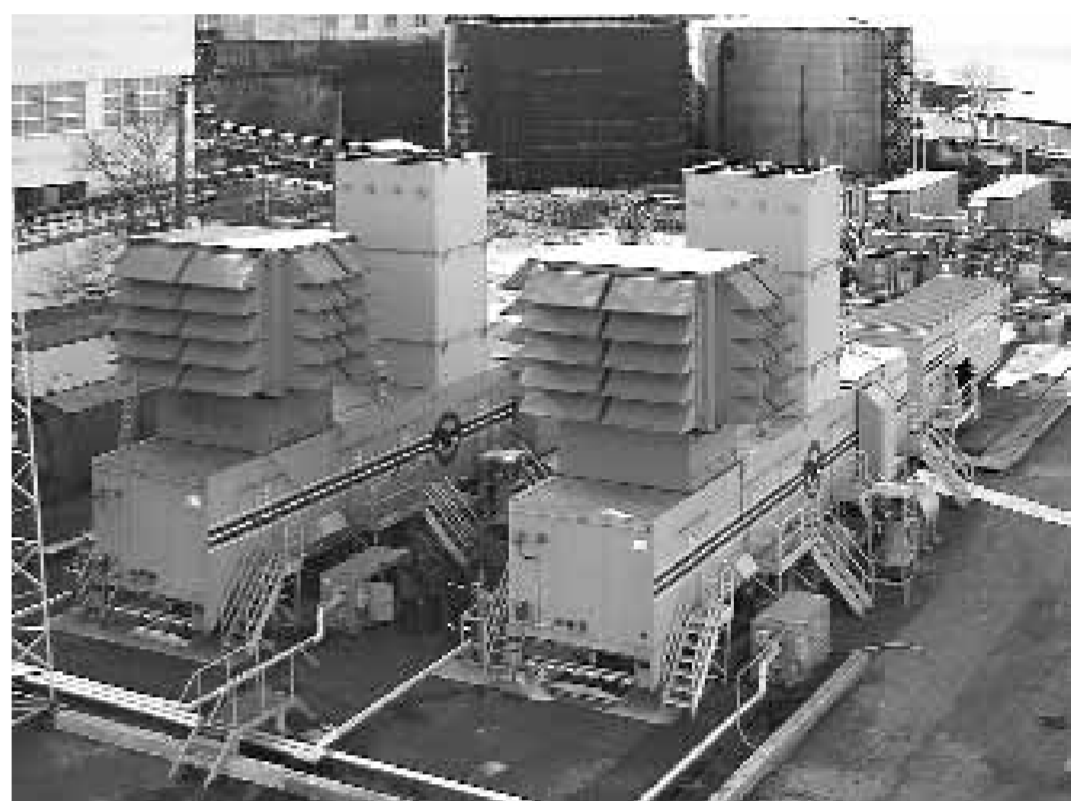
Данный проект стал вторым региональным для компании ОАО «Мобильные ГТЭС». Ранее, в конце июля текущего года, были запущены две установки в Краснодарском крае. Заказчиком строительства мобильных газотурбинных электростанций в Приморье выступило ОАО «Дальневосточная генерирующая компания» (ОАО «ДГК»). ОАО «Мобильные ГТЭС» было выбрано генеральным подрядчиком.

Строительство мобильных электростанций во Владивостоке было плановым и осуществлялось в рамках Соглашения о взаимодействии Администрации Приморского края и ОАО «ЕЭС России» по развитию приморской энергосистемы и обеспечению надежного электроснабжения ее потребителей, подписанном в январе 2008 года. Реализация проекта заняла 6 месяцев. ОАО «Мобильные ГТЭС» разработало проектную документацию, организовало закупку и доставку на площадку строительства основного и вспомо-

гательного оборудования, выполнило работы по его монтажу, пуско-наладке и вводу в эксплуатацию. ОАО «ДГК» осуществило монтаж топливного хозяйства, реконструкцию ОРУ — 110 кВ и проклад-

первых, это близость к центру Владивостока, где количество потребителей электрической энергии постоянно растет. Вторых, наличие на территории ТЭЦ-1 в непосредственной близости от места разме-

дителя Межрегионального управления министерства энергетики Российской Федерации по Дальневосточному федеральному округу Александр Буравлев, губернатор Приморского края Сергей Дарькин,



ду кабельной линии 110 кВ для мобильных ГТЭС. Установки будут работать на дизельном топливе в пиковом режиме (до 1500 часов/год) при неограниченном количестве пусков. На текущий момент обе ГТЭС прошли комплексное опробование и готовы к эксплуатации.

Владивостокская ТЭЦ-1 была выбрана в качестве базы размещения мобильных ГТЭС по нескольким причинам. Во-

первых, это близость к центру Владивостока, где количество потребителей электрической энергии постоянно растет. Вторых, наличие на территории ТЭЦ-1 в непосредственной близости от места разме-

дителя Межрегионального управления министерства энергетики Российской Федерации по Дальневосточному федеральному округу Александр Буравлев, губернатор Приморского края Сергей Дарькин,



6-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА СТРОИТЕЛЬСТВО И РЕМОНТ СКВАЖИН 2009
25 - 27 февраля 2009 г.
Гостиница «Ренессанс Москва»

О МЕРОПРИЯТИИ

Международная Конференция и Выставка посвящены организационному развитию, развитию технологий и оборудования в области бурового и сопутствующих видов сервиса, текущего и капитального ремонта скважин, а также других работ, выполняемых в рамках проектов строительства и ремонта скважин. В фокусе Конференции 2009 года: развитие супервайзинга, переход на точечные ставки, новые проекты производства буровых станков, сервис и аренда бурового оборудования, региональные аспекты развития сервиса и многое другое.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР

интерфакс
INTERFAX

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ:

- Рынок бурового сервиса, КРС и вспомогательного сервиса;
- Управление проектами строительства и ремонта скважин;
- Управление давлением в процессе строительства скважин, бурение на депрессии;
- Управление траекторией ствола, геонавигация;
- Строительство многоступенчатых скважин и КРС зарезкой боковых стволов;
- Бурение с обсадными трубами и ГНКТ;
- Инжиниринг и подбор буровых растворов, сепарационное оборудование;
- Технологии крепления скважин, подвески и герметизации хвостовиков;
- Буровые установки, установки КРС: производство и сервис;
- Долота, забойные двигатели, управляемые компоновки;
- Технологии вторичного вскрытия пласта;
- Ремонтно-изоляционные работы;
- Освоение скважин и вызов притока;
- Информационные технологии.

ОРГАНИЗАТОР



Журнал «Нефтегазовая Вертикаль»

Тел./факс: (495) 510-5724
Email: drilling@ngv.ru; Website: www.inconf.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Финляндия: пример развитой страны

Матти Анттонен: «Сейчас очень много возможностей для расширения сотрудничества»



Матти Анттонен,
посол Финляндии в России

Мостом между Финляндией и Россией служит Финское Посольство, являясь официальным представителем Финляндии в России. Традиционно в основе работы посольства лежат политические, культурные и торгово-экономические задачи — взаимодействие с различными российскими сторонами, мониторинг политики и экономического развития, содействие экспорту Финляндии в Россию, а также задачи, связанные с организацией официальных визитов. На вопросы Анны Самуленковой и Дмитрия Коженикова отвечает чрезвычайный и полномочный посол Финляндии в России Матти Анттонен.

— *Господин Матти, в период мировой финансовой нестабильности, что вы думаете об экономических отношениях между Россией и Финляндией?*

— Сегодня происходит процесс глобализации бизнеса. И все начинают понимать, насколько наш бизнес связан между собой. Несмотря на все трудности, это помогает работать. В 1998 году, когда в России был экономический кризис, финские фирмы не ушли. И сегодня — та же ситуация. Россия всегда будет рядом. Нынешний кризис — не первый и не последний.

— *На ваш взгляд, какие отрасли промышленности наиболее сильны сегодня в Финляндии?*

— Традиционно очень сильным был лесной сектор, леса до сих пор представляют собой важнейший сырьевой ресурс Финляндии. Но речь не только о собственном лесу, это также производство современных лесозаготовительных машин —

харвестеров, машин для бумажного производства, изготовление химикатов, инжиниринг, связанный с лесной промышленностью. При этом бумажная промышленность является одной из трех основных отраслей экономики страны, ориентированных на экспорт.

Второй важный для нас сектор — машиностроение и металлообрабатывающая промышленность. У нас есть судостроение (которых мало в Европе), у страны существует особая специализация по производству лодок, контейнеровозов, курс-лайнеров.

Третье, не менее важное направление — электроника. Подъем электронной промышленности является настоящей историей успеха финского экспорта. Рост отрасли в 1990-е годы основывался, прежде всего, на выпуске мобильных телефонов и другого информационно-технологического оборудования. Видимо, поэтому сегодня самой известной финской компанией является крупнейший в мире производитель мобильных телефонов Nokia. Ручная сборка дорого стоит в Финляндии, поэтому производство самих мобильных телефонов происходит, например, в Китае, Венгрии, Румынии.

В Финляндии также довольно развиты нефтепереработка, химическая отрасль, но они представлены меньше.

— *Судя по тому, что Nokia — финская марка, можно сделать вывод, что уровень обучения, образования, исследований в Финляндии очень высок. Возможно, один из самых высоких в Европе?*

— Меня часто спрашивают, почему Финляндия — такая успешная страна, причем не только в высокотехнологических сферах? Ответ прост. Есть

только три фактора: образование, образование, образование. Думаю, что это настоящая причина благосостояния Финляндии. Использование наших интеллектуальных ресурсов, причем и молодого, и старшего поколений, дает столь ошеломительный результат. Мы всем гражданам нашей страны стараемся дать как можно более высокий уровень образования.

— *Сколько ВУЗов в стране?*

— В Финляндии насчитывается около 20 вузов и 30 политехникумов. Население Финляндии — около 5,3 млн человек, при этом около 20-25% получают высшее образование. И немаловажно, что обучение, даже в вузах — бесплатное.

В последние десятилетия в Финляндии уделяют большое внимание отечественным научным исследованиям и разработкам, в особенности в сфере информационных технологий. Финляндия занимает одно из первых мест среди стран ОЭСР по объему вложений в НИОКР по отношению к ВВП. Доля исследований в национальном валовом продукте — 3,5%, это довольно высокий процент, учитывая гражданский характер этих работ.

Большим достижением в сфере образования можно назвать и то, что у нас практикуется обмен студентами со странами Евросоюза. Около 4-5 тыс. молодых финнов учатся в других странах Европы и примерно столько же студентов европейских стран — в Финляндии. Многие факультеты в нашей стране проводят обучение на английском языке. Теперь зарубежное образование для финнов — обычное дело. Я считаю, что в этом есть очень большой плюс, потому что наши студенты имеют возможность видеть все достоинства и недостатки обучения в собственной стране и за рубежом.

— *Какие условия обучения в ВУЗах Финляндии для иностранных студентов?*

— Обучение в Финляндии — бесплатное, однако студенты должны оплачивать проживание и иные расходы. Государство не может помочь материально иностранным студентам. Те, кто хочет учиться в Финляндии, могут найти дополнительную информацию о возможностях обучения на сайте www.studyinfinland.fi. Существует много различных учебных заведений и возможностей для обучения во всех областях знаний. В настоящее время в Финляндии обучается примерно 4 тыс. россиян — в разных школах, профессиональных училищах и ВУЗах. Часть из этих учащихся постоянно проживает со своими семьями в Финляндии.

— *Проходят ли студенты практику во время учебы на производстве, практикуется ли трудоустройство на месте практики после выпуска?*

— В Финляндии, особенно в технической сфере и экономике, существует тесная взаимосвязь высших учебных заведений с производством. Для нас характерно, когда студент выполняет дипломную или курсовую работу, проводя исследование для предприятия, где он работает. Это одобряется как вузами, так и производственными компаниями.

— *Господин посол, очевидно, что отношение большинства россиян к Финляндии — теплое. Безусловно, это результат и целенаправленной внешней политики самого государства Финляндии. На каких принципах строится взаимодействие с нашей страной и как строится бизнес-отношения с Россией? Каким образом Посольство участвует в этом?*

— Россия для нас всегда была важным соседом и важным торгово-экономическим партнером. Во времена Советского Союза у нас была рыночная экономика, европейская демократия, а у нас в стране была плановая экономика и не столь демократичная политическая система. Но даже в таких условиях отношения были настолько хорошие, насколько это было возможно. Теперь, когда Россия стала другим государством, мы хотим использовать открывшиеся возможности как можно шире. Между

нашими странами уже сложились тесные и близкие контакты на политическом уровне. Наши президенты встречались в Ханты-Мансийске в июне, премьер-министры — в ноябре в Москве, министры иностранных дел в прошлом году три раза наносили друг другу визиты. Также существуют постоянные контакты между представителями других министерств и ведомств. Это говорит о том, что на уровне государственных органов — очень много взаимодействия.

Политические отношения, конечно, расширили возможности нашего сотрудничества очень сильно. Торговля и инвестиции растут, укрепляется сотрудничество между финскими и российскими регионами, расширяются культурные связи. Сейчас очень много возможностей для расширения сотрудничества!

Мы выдаем больше виз для российских граждан, чем какая-либо другая страна Шенгенской зоны: в 2008 году — 750 тыс. виз, в 2007 году — около 650 тыс. Это впечатляющие цифры, которые показывают, что очень много россиян совершают поездки в Финляндию постоянно. В период новогодних и Рождественских праздников Финляндию посетило около 100 тыс. российских туристов.

— *Возможно ли в обозримом будущем безвизовое пересечение границы между нашими странами?*

— Определенные шаги в этом направлении делаются и можно заметить, что процедура получения виз становится проще. Это наша цель, но виза — не единственная трудность. Если процедура регистрации в России будет легче, я думаю, здесь будет больше финских туристов. В настоящее время, если иностранец пребывает на территории России более 3 суток, он обязан зарегистрироваться. Один мой знакомый рассказывал, что у него есть фирма в России, он длительное время проживает в России, но ему по приезде из Финляндии каждый раз надо регистрироваться, что крайне неудобно. На мой взгляд, надо облег-

чить эту процедуру с обеих сторон.

— *Есть ли положительная динамика в облегчении процедуры получения виз для бизнесменов?*

— Мы постоянно идем на упрощение процедуры получения виз. Надо отметить, что более 80% выданных виз — многократные. Обозримая цель — создать одинаково хорошие условия в получении виз для всех — и для бизнесменов, и для туристов. Для нас важно поддерживать высокий уровень обслуживания людей, и это очень важная часть моей работы.

— *Какие отрасли экономики интересуют россиян в Финляндии?*

— Крупные российские инвесторы в Финляндии — «ЛУКОЙЛ», «Норильский никель» и другие. Есть инвестиции в транспорт и логистику. Через Финляндию идет большой поток разных грузов — особенно автомобилей, электроники и т.д., в этом бизнесе занято большое количество российских предприятий. Для многих россиян Финляндия интересна как туристический центр — особенно в зимнее время. Есть люди, которые часто бывают в Финляндии, потому что имеют там недвижимость. Уверен, что в перспективе интерес к Финляндии только возрастает.

— *Что интересуют финских бизнесменов в России?*

— Финских бизнесменов в России интересуют разные отрасли. Самые крупные финские инвестиции — ТГК-10 компания Fortum, пекарное производство Fazer — «Хлебный дом» в Санкт-Петербурге. Финские компании традиционно много строят в России. Здесь работают и производители строительных материалов, чьи заводы, в частности, построены в Калужской, Тверской и Московской областях. Открыта сеть гипермаркетов, где продаются стройматериалы, есть гостиницы и автозаправочные станции в Санкт-Петербурге, на Валдае. И конечно, существует экспорт товаров из Финляндии.

— *Если российский предприниматель проявит жела-*

ние выйти на финский рынок, что ему следовало бы знать?

— Вряд ли я открою что-то новое, если скажу, что нужно хорошо знать свой бизнес, понимать, что может быть интересно для иностранцев, и предлагать качественные товары. Это основа. Ну, а узнать нюансы, которые важны в становлении бизнеса, может помочь Финско-российская торговая палата.

— *Недавно в мировой прессе прошла серия публикаций, в которых выражалась тревога по поводу сближения России с Германией, Францией, Америкой — это тревожит. А Финляндию?*

— Нас не тревожит сотрудничество России с другими европейскими странами. Чем теснее Россия интегрирована с Европой, чем она богаче и благополучнее, тем лучше это для Финляндии. Такие соседи больше покупают за рубежом. Важно понимать, что интеграция или глобализация заходит очень далеко. Если у нас есть хороший, качественный товар и по хорошей цене, это выго-

да для нас. Мы не хотим, чтобы соседи конкурировали с нами.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

— *Сколько человек живет в Финляндии?*

— Финляндия — это суверенное государство, мы тоже суверенное государство, которое было раньше. У Европы и России есть общие задачи, и нам придется искать вместе с другими индустриальными странами пути решения этих задач: как решить проблему бедности в мире, как предотвратить изменение климата, как интегрировать в общество население иностранного происхождения. Мир больше не разделен на Восток и Запад. Он разделен на Север и Юг, где живет большая часть населения мира.

— *Господин посол, как вы находите время для отдыха? Как проводите его?*

— В Москве большую часть времени отнимаю работа. В свободное время люблю читать книги. Не могу пройти мимо книжных магазинов — всегда проверяю, что нового опубликовано. Финская литература была широко представлена на литературном ярмарке non/fiction в ЦДХ в прошлом ноябре.

Настоящее и будущее двустороннего сотрудничества

Финско-Российская торговая палата: нам комфортно работать в России

Ближний сосед лучше дальней родни. Эта поговорка на редкость точна, когда речь заходит о Финляндии. Наверное, можно сказать, что наши народы за столетия жизни бок о бок научились понимать друг друга с полуслова, если такие сравнения подходят к международным отношениям. Впрочем, результаты налицо: в прошлом году Финляндию посетило свыше 600 тыс. российских туристов, а во внешней торговле Россия занимает второе место. В Москве особую роль развития делового сотрудничества между нашими странами выполняет Финско-Российская Торговая Палата. О том, какие приоритеты деятельности палаты в России и каковы перспективы двусторонних деловых отношений, мы говорим с генеральным директором Финско-Российской Торговой Палаты Мирьей Тири и главой региональных проектов в России Евгением Коробкиным.

— *Госпожа Тири, что сегодня представляет собой возглавляемая вами организация?*

М.Т.: ФРТП в советские времена была единственной организацией, курирующей торгово-промышленные отношения между Россией и Финляндией. После 90-х годов появились и коммерческие структуры, также работающие в этом поле. Можно считать, что с этого времени мы вошли в конкурентную среду. Но несмотря на перемены в поле коммерческого взаимодействия между российскими и финскими компаниями, Палата остается ведущим игроком.

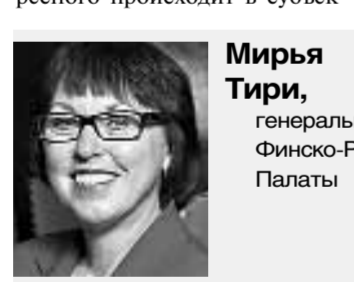
— *Основные услуги, оказываемые ФРТП — организация бизнес-миссий, передачи актуальной информации в виде семинаров, бюллетеней и справочников, регистрация юридических лиц, проведение маркетинговых исследований,*

помощь компаниям в решении финансовых и юридических вопросов.

Офисы палаты находятся в Санкт-Петербурге и Москве, в последнее время они стали возникать и в регионах. В 2007 году открыто представительство в Уфе, в 2008 году — в Екатеринбурге. Все это связано с тенденцией активного выхода финских компаний на регионы.

— *Как ведется работа палаты по региональным проектам?*

Е.К.: Мы знаем, что интересного происходит в субъек-



Мирья Тири,
генеральный директор
Финско-Российской Торговой
Палаты

тах РФ, и ведем туда группу представителей финских компаний, которые знакомятся с производством непосредственно на объектах, или проводят презентации в Москве. Последние примеры — презентация инвестиционного потенциала Тюменской области в посольстве Финляндии в Москве и презентация регионального проекта Владимирской области «Технопарк Визники» в московском офисе ФРТП. Заинтересованные компании получают уникальную возможность пообщаться напрямую с руководителями и исполнителями проектов, обсудить перспективы возможного сотрудничества.

— *Структура ФРТП? Финансирование?*

М.Т.: 85% финансирования деятельности Палаты идет со стороны финских компаний, 10% — со стороны Министерства занятости и экономики Финляндии, соответственно и руководство Палаты представляют, в основном, финны. С российской стороны единственным членом правления является генеральный директор Санкт-Петербургской

компании «Текстмедиа» Игорь Данилов, выпускающий газету «Панорама».

— *Представители каких компаний входят в правление ФРТП?*

М.Т.: Nokia, Nokian Renkaat, Stora Enso, SRV, Kesko и многих других. Стоит отметить и Пенсионный фонд Врпа, президент которого господин Матти Вуория является Председателем Правления палаты. Финских членов-фирм в Палате — около 800, российских — ровно 100.

— *Вы участвуете в создании технопарков? Если да,*

речь идет о Москве или Санкт-Петербурге, мы практически не взаимодействуем с городскими органами власти, работа идет напрямую между компаниями. Финнам такой принцип более понятен. То есть, мы знаем, что хотят финские предприниматели, что — российские и организуем встречу, а дальше идет прямой контакт.

— *Устраиваете ли вы конференции, круглые столы на территории России?*

М.Т.: Редко. Если кто-то приглашает, тогда участвуем, но сами почти не устраиваем. Мы проводим семинары, потому что наша задача — давать как можно более точную информацию финским компаниям о российских и — наоборот.

— *Какие услуги вы можете предоставлять российским компаниям?*

М.Т.: Поиск партнеров, анализ рынка, все юридические и финансовые вопросы, которые могут возникнуть в двусторонних взаимоотношениях. Все, что связано с границами, таможеней. Мы готовы предоставить детальную информацию по нормативной базе, документам, предоставить их соответствующий перевод.

— *Сколько стоит годовой членский взнос?*

М.Т.: 265 евро для небольших компаний, для крупных — отдельный расчет. Работаем только с юридическими лицами.

— *Насколько комфортно работать финнам в России?*

М.Т.: Я бы сказала, что очень комфортно. Думаю, у нас сложились самые лучшие торговые взаимоотношения среди членов Евросоюза. Это объясняется тем, что финны очень прагматичны. Мы так долго работали с Россией, что глубже, чем многие иностранцы, понимаем процессы, происходящие в вашей стране. Допустим, сейчас наблюдается серьезная турбулентность на российских финансовых рынках, но наши компании это не очень пугает. Финские компании смотрят не только на то, что происходит сейчас, а как бы уже находились по другую сторону этого сложного периода.

К примеру, недавно проводилось крупное совещание в Хельсинки, где собралось около 40 представителей крупного финского бизнеса. Их спрашивали, как они относятся к происходящему в России, и большинство ответило, что уходить не собираются, более того — намерены и дальше инвестиров

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ТГК-1 удваивает инвестиционную программу

Инвестиционная программа ТГК-1 в 2009 г. запланирована в размере около 40 млрд руб. При этом менеджмент компании предполагает, что в течение 2009 г. инвестиционная программа не будет пересматриваться в сторону понижения, несмотря на то, что из-за кризиса было отложено размещение облигаций на 5 млрд руб. Вопрос размещения бумаг будет рассмотрен при наступлении благоприятных условий.

В итоге, объем инвестиционной программы ТГК-1 увеличивается более чем в два раза по сравнению с величиной 2008 г. Эффективность данных инвестиций для компании сложно оценить на данном этапе, однако причин для сомнения в том, что инвестиционная программа будет профинансирована, пока нет, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Дело в том, что представители основного акционера ТГК-1 (Газпрома) заявили, что средства на инвестиционные программы для дочерних компаний у газового монополиста есть. Тем не менее, мы считаем, что данное событие не окажет существенного влияния на котировки акций ТГК-1».



Выручка Магнита по итогам 2008 года выросла на 46%

Розничная сеть Магнит опубликовала предварительные итоги 12 месяцев 2008 года. Согласно пресс-релизу компании, выручка сети по итогам отчетного периода выросла на 46% в долларовом выражении до \$5326 млн, что в целом было ожидаемо. Аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков положительно оценивает продемонстрированные результаты розничной сети: «Высокие темпы роста продаж LFL на уровне 22,3% в долларовом выражении, а также увеличение темпов открытия новых торговых точек, превышающее показатели 2007 года, на наш взгляд, будут способствовать увеличению показателей рентабельности по итогам 2008 года, а также поддержанию темпов роста сети и в 2009 году».

СОЛЛЕРС: права на две модели SsangYong

СОЛЛЕРС планирует приобрести права на производство моделей SsangYong Rexton и SsangYong Kyron и перенести компонентную базу в Россию. Цена сделки и ориентировочные сроки реализации данного проекта не раскрываются. Покупка прав на производство двух самых популярных в России моделей SsangYong и перенос компонентной базы позволят не зависеть от южнокорейской компании, испытывающей финансовые трудности и подавшей в начале января заявление о банкротстве, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Это означает, что даже в случае банкротства SsangYong СОЛЛЕРС сможет продолжать производство этих автомобилей в России, осуществлять их сервисное и гарантийное обслуживание. Производство востребованных в России внедорожников является одним из главных конкурентных преимуществ СОЛЛЕРС. По итогам первого полугодия 2008 года компания занимала около 8% российского рынка внедорожников. Кроме того, в условиях мирового финансового кризиса и острой потребности SsangYong в финансовых ресурсах, цена сделки может оказаться невысокой».

АвтоВАЗ продолжает существенно сокращать продажи

12 января АвтоВАЗ опубликовал информацию о продажах автомобилей по итогам 2008 года. По итогам года продажи автомобилей у АвтоВАЗа снизились на 6% по сравнению с 2007 годом и составили около 622 тыс. автомобилей. Низкая доступность автотранспорта и пересмотр потребительской структуры своих расходов в ожидании сокращения будущих доходов будут оказывать негативное влияние на объемы продаж АвтоВАЗа и в 2009 году, отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Некоторую поддержку продажам компании будет оказывать ослабление курса рубля, что делает импорт автомобилей дороже, а также повышение пошлин на иномарки. Кроме того, в среднесрочной перспективе вследствие падения доходов населения спрос может начать смещаться в сторону более дешевых автомобилей, что позволит АвтоВАЗу укрепить свои позиции на российском автомобильном рынке».

На рынке стали происходят позитивные изменения

Азиатские рынки стали показывать рост цен на продукцию с начала 2009 года, а свежая статистика по декабрьским объемам реализации отражает рост спроса на стальные полуфабрикаты. Спрос на полуфабрикаты является опережающим индикатором на рынке стали и, по нашему мнению, отражает гибкость компаний в электрометаллургическом производстве в части реакции на выросший уже в декабре 2008 года спрос на некоторые виды конечной продукции.

Катализатором роста, по сложившейся в последние годы традиции, становятся азиатские рынки. Так, на Филиппинах импортная заготовка с отпуской в феврале выросла на прошлой неделе в цене до 415-430 \$/т по сравнению с 380-410 \$/т в конце 2008 года. В Сингапуре арматура из Южной Кореи сейчас предлагается по 450-460 \$/т CF по сравнению с 420 \$/т в конце прошлого года. Важным фактором для рынка стали стала принятая правительством Китая с 1 января 2009 года экспортная пошлина на чугун в размере 25%. В результате этой меры, китайские производители переориентировались на внутренний рынок, прекратив экспортные поставки чугуна.

«Мы считаем, что наметившийся позитивный тренд на рынке стали в первую очередь может свидетельствовать о превентивном поведении металлургов, которые в ожидании сезонного спроса в Северном полушарии накапливают складские запасы, распродают их к концу 2008 года», — полагает аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов. — Российский рынок реагирует на мировые тенденции с некоторым запозданием, поэтому восстановления всего

Инвестиции-2009

Год испытаний для российской экономики

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Финансовый кризис дестабилизировал кредитные рынки, поставив мировую экономику на пороге рецессии. В результате по итогам 2008 года российский фондовый рынок потерял более 70% капитализации. В условиях сложной экономической конъюнктуры при выборе объекта инвестиций следует делать на акции компаний — лидеров своих секторов.

сиейские активы, мы предполагаем, что российский рынок должен завершить 2009 год выше текущих уровней.

По нашим оценкам, 2009 год индекс РТС завершит в диапазоне 624-1169. Наш базовый сценарий предполагает возвращение индекса РТС к уровню 893 пункта. Мы считаем, что средние цены на нефть в 2009 году останутся на уровне \$52, что будет оказывать давление на доходную часть бюджета. Третьи по объемам в мире государственные резервы в сочетании с ослаблением курса национальной валюты позволят достигнуть

стабильности также служат масштабные государственные резервы, позволяющие обеспечить нормальное функционирование экономики в условиях сложной мировой конъюнктуры.

В текущих условиях сложной экономической конъюнктуры мы рекомендуем делать основную ставку на лидеров своих секторов. Мы считаем, что в наименьшей степени негативному влиянию финансового кризиса будет подвержен телекоммуникационный сектор. Региональные операторы фиксированной связи характеризуются кон-

нансовых результатов в 2009 году и масштабные сокращения капиталовложений, акции отдельных нефтегазовых компаний (таких, как «Газпром» и «Лукойл») мы считаем привлекательными для инвестирования. По нашим оценкам, именно эти компании обладают наиболее диверсифицированной структурой бизнеса и являются наименее чувствительными к краткосрочным колебаниям мировых цен на нефть.

Несколько больших рисками в условиях финансового кризиса, с нашей точки зрения, характеризуются банко-

казателями) является важным конкурентным преимуществом, позволяющим даже в условиях сложной отраслевой конъюнктуры демонстрировать приемлемые уровни рентабельности. Основным риском для сектора мы считаем низкий глобальный спрос на металлургическую продукцию.

В потребительском секторе мы рекомендуем делать ставку на Вимм-Билль-Данн и Магнит. Мы предполагаем, что обе компании смогут нарастить доходы даже в сложном 2009 году. Среди основных рисков мы выделяем неконтролируемый рост



Российской экономике предстоит в новом году серьезно «покрутиться»

Начало 2009 года будет довольно трудным для экономики России, мы ожидаем сокращения реального ВВП в первом квартале по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Дальнейшая динамика будет во многом зависеть от конъюнктуры мировых энергетических рынков, а также от эффективности мер монетарных властей по преодолению кризисных тенденций.

В настоящий момент большинство российских компаний выглядят недооцененными в сравнении с иностранными аналогами. Несмотря на сложную экономическую конъюнктуру и рекордную за последние 7 лет премию за риски инвестирования в российском рынке, как в части объемов, так и цен, можно ожидать не ранее конца зимы — начала весны 2009 года.

В условиях глобального кризиса. Мы предполагаем, что государственные меры по кредитованию наиболее пострадавших секторов экономики позволят ослабить напряженность в 2009 году. Важным фактором

положительного прироста реального ВВП на уровне 1,5% в 2009 году.

В корпоративном секторе ожидается усиление государственного влияния, поскольку это

сервированной структурой бизнеса и предсказуемыми денежными потоками, что является несомненным преимуществом в условиях экономической нестабиль-

ности. Мы рекомендуем инвесторам обратить особое внимание на привилегированные акции фиксированных телекомов, характеризующихся высокой дивидендной доходностью.

Несмотря на неизбежное снижение фи-

вский, металлургический и потребительский секторы, однако и здесь мы видим целый ряд интересных инвестиционных возможностей. В банковском секторе на-

расходов и резкое замедление темпов роста.

К высоким рискам относятся активно развивавшиеся сектора машиностроения, недвижимости, электроэнергетики, химии, а также угольная отрасль. Текущие ценовые уровни даже лидеров вышеупомянутых секторов отражают высокую вероятность банкротства, закладываемую инвесторами, что, на наш взгляд, не всегда соответствует действительности.

Если ситуация в секторе недвижимости и химии действительно сложная и будущее даже крупнейших компаний отрасли выглядит весьма неопределенным, то в остальных секторах ситуация более предсказуема.

Если ситуация в секторе недвижимости и химии действительно сложная и будущее даже крупнейших компаний отрасли выглядит весьма неопределенным, то в остальных секторах ситуация более предсказуема.

Если ситуация в секторе недвижимости и химии действительно сложная и будущее даже крупнейших компаний отрасли выглядит весьма неопределенным, то в остальных секторах ситуация более предсказуема.

Если ситуация в секторе недвижимости и химии действительно сложная и будущее даже крупнейших компаний отрасли выглядит весьма неопределенным, то в остальных секторах ситуация более предсказуема.

НОВОСТИ

отечественного рынка, как в части объемов, так и цен, можно ожидать не ранее конца зимы — начала весны 2009 года.

Дикси Групп открыла более 100 магазинов в 2008 году

Розничная сеть Дикси Групп опубликовала первые операционные итоги деятельности за 2008 год. По итогам 2008 года компания открыла 106 магазинов, что на 68% превышает показатели 2007 года. По словам аналитика ИК «ФИНАМ» Сергея Фильченкова, значительный органический рост сети позволит компании добиться сохранения высоких темпов роста продаж в 2009 году: «Наряду с оптимизацией затрат, проводимой компанией, данный фактор позитивно скажется на показателях рентабельности Дикси Групп».

Появились детали господдержки государственных энергокомпаний

Государственные энергетические компании запросили у Правительства РФ поддержку в размере 146 млрд руб. в 2009 году. Совокупный дефицит инвестпрограммы РАО ЭС Востока на 2009 год составляет 27 млрд руб., ОГК-1 — 34 млрд руб. Финальные решения о выделении госкомпаниям средств пока не приняты. Также пока не утверждены инвестиционные программы ряда энергетических госкомпаний на 2009 год. Таким образом, более половины всей финансовой господдержки энергетическому сегменту внесет Холдинг МРСК. Представитель Холдинга МРСК рассчитывает на поддержку в 200 млрд руб. в течение трех лет, то есть около 90 млрд руб. в 2009 году и примерно по 50 млрд руб. в 2010 и 2011 гг. Запрошенная сумма будет предоставлена государ-

ственным энергетическим компаниям, уверен аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Рейли: «Во-первых, все вышеперечисленные компании попали в список системообразующих предприятий, опубликованный правительством. Во-вторых, государственные представители заявили о необходимости поддержки инфраструктурных компаний. В-третьих, задержка реализации инвестиционных программ энергетических компаний будет замедлять темпы выхода российской экономики из кризиса, чего постарается не допустить правительство».

ЛУКОЙЛ демонстрирует снижение добычи и увеличение переработки

13 января состоялось заседание Совета директоров ЛУКОЙЛа. Были подведены итоги производственной деятельности в 2008 году, а также намечены планы на 2009 год. В 2008 году ЛУКОЙЛ снизил добычу нефти на 1,3% до 90,2 млн т по сравнению с 2007 годом. Тем не менее, введенное в строй в середине 2008 года Южно-Хыльчуское нефтяное месторождение в Тимано-Печорском регионе должно стать серьезным драйвером поддержания добычи ЛУКОЙЛом, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Ввод второй очереди этого месторождения должен увеличить добычу нефти в 2009 году дополнительно на 5,5 млн т».

Переработка нефтяного сырья ЛУКОЙЛом в 2008, по предварительным данным, увеличилась на 7% — до 55,8 млн т по сравнению с прошлым годом. Этому способствовала покупка в середине 2008 года 50% доли в нефтеперерабатывающем комплексе ISAB на Сицилии у компании ERG. Аналогично, покупка в Тур-

Принципы

оценки

Перспективность акций

Виталий Сергиенко, старший преподаватель УЦ «ФИНАМ»

Оценка инвесторами компании с точки зрения перспектив ее акций занимает немало времени и требует сложных исследований. Тем не менее, индивидуальным инвесторам полезно иметь представление об основных этапах этого процесса, большую часть которого они вполне способны осуществить самостоятельно.

Первое, что следует сделать при анализе интересующей вас компании, — собрать полный пакет финансовой информации, включая последние отчеты, отраслевые обзоры, отчеты аналитиков. Рекомендуется тщательно отслеживать появление в интернете новых данных о компании или отрасли, к которой она относится. Когда информация собрана, прежде всего нужно проанализировать данные о движении денежных средств.

Далее следует проанализировать баланс компании. Обычно проводят полное исследование на основании значений балансовых коэффициентов компании, включая текущий коэффициент, коэффициент мгновенной ликвидности, оборот дебиторской задолженности, оборачиваемость товарных запасов, соотношение собственных и заемных средств, соотношение заемных средств к активам и т. д. При этом изучаются тенденции: скорость оборачиваемости запасов, эффективность управления соотношением собственных и заемных средств. Затем все коэффициенты сопоставляются с последними по времени финансовыми показателями компании и, таким образом, оценивается ее финансовая устойчивость.

Затем изучается отчет о прибылях и убытках. Из трех финансовых документов этот наиболее сложен для анализа, поэтому при его рассмотрении рекомендуется составить три «спредашита» (spreadsheet — обобщающая информация о финансовом положении компании в виде таблицы). Во-первых, следует рассмотреть отчет о прибылях и убытках «обычного формата» за последние 8 кварталов. Затем нужно сравнить показатели роста квартальных результатов по отношению к соответствующим периодам предыдущего года, чтобы определить, растут или падают продажи и операционная прибыль. В-третьих, рекомендуется произвести последовательное сравнение отчетов о прибылях и убытках для определения динамики изменения каждой статьи отчета от квартала к кварталу. Проанализировав все три «спредашита», инвестор получает представление об основных тенденциях. Одна из главных тенденций определяется тем, что растет быстрее: прибыли или продажи. Очень рекомендуется также рассмотреть отчет о доходах высших должностных лиц компании, включая данные об их заработной плате, бонусах и принадлежащих им долях акций компании. Если размеры зарплат и бонусов не соответствуют финансовым результатам компании (например, зарплата растет на 30% за год при росте прибыли только на 10%), то это плохой признак. Последним этапом исследования компании является подготовка прогноза. На основании всех тенденций, выявленных при анализе, инвестор конструирует модель прибыли интересующей его компании, а также составляет сценарий «худшего варианта» развития событий. Затем следует создать модель чистой текущей стоимости на базе будущих потоков наличности. Для этого инвестор прогнозирует, каков будет размер денежных потоков от операций, а затем приводит их к текущим показателям с учетом требуемой нормы прибыли. Часто индивидуальный инвестор способен самостоятельно осуществить все этапы вышеописанного исследования, за исключением последнего — создания прогнозов. Тем не менее, полученной в ходе данной работы информации вполне достаточно для принятия решения.



сети сети Акрет, включающей более 600 заправок, способствовала росту розничных продаж нефтепродуктов через сбытовую сеть в 2008 году на 11% — до 15 млн т.

Результаты производственной деятельности ЛУКОЙЛа по итогам прошлого года являются умеренно положительными, несмотря на продемонстрированное падение добычи нефти, говорит Александр Еремин: «Все ключевые месторождения, которые будут способствовать росту добычи нефти в долгосрочной перспективе, были введены в строй в соответствии с планом, несмотря на кризис. Это серьезный показатель, учитывая то, что некоторым компаниям пришлось перенести сроки реализации своих проектов».

ММК привлекает кредит

ММК привлекает невозобновляемую кредитную линию от Сбербанка в размере 12 млрд руб. на 3 года для финансирования строительства комплекса по производству толстого листового проката, где будет размещен Стан 5000. Процентная ставка по кредиту будет зависеть от операционных поступлений выручки на счета ММК в Сбербанке, и составит 16,5-18%. Средства предоставляются под залог оборудования с оценочной стоимостью в 12,6 млрд руб. Дополнительным условием, по всей вероятности, должно стать поручительство на всю сумму кредита или залог акций основного владельца ММК — Виктора Рашинова. Ранее ММК сообщил о договоренности со Сбербанком относительно двукратного кредита в размере 3 млрд руб. на строительство самого Стана 5000, который будет размещаться в возводимом комплексе. Таким образом, общая сумма кредитования проекта со стороны Сбербанка составит 15 млрд руб.

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

Квалифицированные кадры — основа развития предприятия

Анатолий Носков: «Как бы трудно ни было, предприятие не может оставить себя без будущего»



Анатолий Носков, заместитель генерального директора ОАО «ММП им. В.В.Чернышева»

Московское двигателестроительное предприятие ОАО «ММП им. В.В.Чернышева» — один из признанных флагманов отрасли, сумевший пережить безвременье девяностых и сохранить не только технологическую уникальность производства, но и традиции высокопрофессионального обучения и подготовки кадров. О том, как предприятие строит свою работу по обучению и подготовке кадров, «Промышленному еженедельнику» рассказывает заместитель генерального директора ОАО «ММП им. В.В.Чернышева» по учебной и научной работе, профессор Анатолий Носков.

— Анатолий Алексеевич, не секрет, что на ОАО «ММП им. В.В.Чернышева» вопросу подготовки кадров уделяется самое серьезное внимание...

— Да, это действительно так. И мы вынуждены это делать, ведь за последние 10-15 лет резко сократился приток на предприятие молодых инженерных кадров. Причин этого много, но главные, на мой взгляд, следующие: первая — отмена существовавшего в Советском Союзе распределения выпускников вузов на предприятия с обязательной отработкой там трех лет. Вторая причина — ликвидация существовавшего на нашем предприятии филиала моторного факультета МАИ, где готовили инженерные кадры для нашего предприятия. И третья причина — снижение привлекательности работы на машиностроительных предприятиях, особенно оборонных, в связи с сокращением госзаказов и, соответственно, низкой зарплатой. Поэтому руководство ОАО «ММП им. В.В.Чернышева» приняло решение создать на предприятии Учебный центр, который и начал функционировать с 1 сентября 2007 года.

— Какие задачи руководство предприятия поставило перед Учебным центром?

— Основными задачами создания Учебного центра стали следующие. Первая — организация и осуществление обучения и подготовки кадров для нашего предприятия, а именно специалистов инженерно-технического профиля. Стать такими специалистами мы предлагаем прежде всего молодым работникам ОАО «ММП им. В.В.Чернышева», которые имеют среднее образование и хотели бы получить высшее техническое, а также детям и внукам кадровых работников предприятия. У нас на заводе исторически очень распространены трудовые династии, у многих еще дедушки работали здесь же, и мы решили, что для детей кадровых работников мы открываем дорогу к получению достойного технического образования. Это осуществляется через Учебный центр МАИ, созданный на базе нашего предприятия приказом ректора МАИ от 28 декабря 2006 года и входящий в структуру Учебного центра предприятия. Учебный центр МАИ готовит инженерные кадры по специальностям моторного факультета МАИ на основе действующих программ высшего профессионального образования. Специалистов других необходимых предприятий специальности Учебный центр предприятия готовит в других вузах по договорам с Учебным центром. Все образовательная деятельность Учебного центра ведется на платной основе в порядке и на условиях, действующих в МАИ и других вузах.

Вторая задача — создание условий для привлекательности работы на предприятии и ускорение адаптации выпускников вузов на предприятии, причем, еще до защиты и получения дипломов. Дело в том, что на нашем предприятии ежегодно проходят практику несколько сот студентов дневных отделений МАИ, МАТИ и других вузов и техникумов. Во время практики Учебный центр организует для этих студентов дополнительные целевую профессиональную подготовку путем чтения курсов лекций о достижениях в области конструирования, технологий и оборудования специалистами предприятия и преподавателями вузов. Организуются посещения цехов и отделов предприятия, а также подготовка и выполнение курсовых и дипломных проектов студентами по реальной тематике предприятия.

Более того: мы стремимся привлечь студентов к исследовательской работе, предлагаем отдельным студентам старших курсов работу по совместительству в качестве дублеров конструкторов и технологов, выделяем им рабочие места и оплачиваем сделанную работу.

Это очень важный момент в жизни студентов: во-первых, они имеют уже свои рабочие места, имеют реальные производственные задания, по-второму профессионально общаются с коллегами в коллективе... и т.д. Немаловажный момент: человек получил диплом и ему не надо искать место — он уже в процессе, он знает свою работу, знает коллектив. Если из 20 человек через два года такого совместительства 7-10 останутся на предприятии, мы считаем это положительным результатом. При этом надо понимать, что мы вкладываем свои средства в них, в их адаптацию на предприятии.

И, наконец, третья задача, которая ставится Учебному центру — организация работы по повышению квалификации уже

работающих в ОАО «ММП им. В.В.Чернышева» специалистов. Для этого при Учебном центре действуют постоянные курсы повышения квалификации. А конкретную тематику этих курсов подготавливают сами подразделения предприятия. Каждое подразделение дает заявку: мы хотели бы послушать курс по таким-то новым материалам или по таким-то технологическим темам, например. И Учебный центр такие циклы организует.

— А сейчас в плане повышения квалификации чем занят Учебный центр?

— Забот хватает. Сейчас завершается подготовка к курсам повышения квалификации ИТР, которые начнутся в феврале 2009 года по многим направлениям: в

78 человек из них — студенты Московского авиационного института, 37 студентов учатся в МАТИ, 22 студента учатся в МГТУП, остальные — в других вузах столицы.

— Как строятся отношения с вузами?

— Во-первых, мы перед началом набора даем объявления в газеты, встречаемся с коллективами цехов и отделов... то есть, можно сказать так: определяем желающих получить высшее техническое образование. Потом эти ребята сдают соответствующие вступительные экзамены и собеседования в приемных комиссиях вузов на общих основаниях. И после того, как они прошли приемные испытания в МАИ или

бесплатное высшее образование. А тот факт, что после вуза всех в обязательном порядке рассылали по стране отработывать три года там, где это государству было нужно, влить «до самых до окраин», — разве это не было платой за полученное высшее образование? У нас были случаи: работник предприятия закончил вуз за счет предприятия и подал заявление об уходе. Кадров его удержать не могут, но есть договор, по которому он должен либо отработать положенный срок, либо возместить заводу затраченные деньги. И те, кто решил все-таки уйти, безропотно вносят деньги.

— Дорого стоит предприятию обучение?

обучения наше предприятие и Правительство Москвы решили создать Ресурсный центр подготовки квалифицированных рабочих.

— Ресурсный центр?

— Создание Ресурсного центра по подготовке квалифицированных рабочих — очень важный московский проект, вызванный к жизни прежде всего тем, что в Москве сосредоточены очень сложные высокотехнологичные производства, а соответствующих квалифицированных рабочих кадров для них остро не хватает. И в Правительстве Москвы возникла идея создания сети Ресурсных центров. В них при участии Правительства Москвы ведется подготовка рабочих

— Серьезную. Это не просто моральная поддержка и политическое одобрение, а конкретное финансирование: значительная часть (более 40%) расходов город взял на себя. Это серьезная помощь, согласитесь. Московское Правительство вообще очень многое делает для промышленности, инициирует реально судьбоносные для предприятий проекты, в том числе — в области подготовки кадров. А учитывая то, что все Ресурсные центры города создают единое обучающее объединение, становится понятно, насколько важным считает Правительство Москвы этот проект.

Хотелось бы заметить, что по рабочим профессиям нам Москва активно помогает, мы ей за это очень благодарны. А вот по ИТР все затраты полностью ложатся на предприятие. Хотя такое положение дел по подготовке инженерных кадров вряд ли можно считать справедливым. Ведь если строго говорить: мы вырастили инженера за свои деньги, но он потом, отработав у нас, может уйти на другое предприятие. К тому же, обучая людей, мы в принципе поднимаем общий технический уровень населения. То есть, делаем добро для экономики в целом.

— Насколько актуально для вашего предприятия сегодня понятие наставничества?

— Оно очень для нас актуально. Когда приходят студенты на практику, то они у нас не «блуждают». Издается приказ о том, что к нам приходит группа студентов, которые направляются в такие-то цеха. Начальник цеха должен принять их, выделить им рабочие места и назначить руководителей практики от цеха. Этим людям мы называем наставниками. К каждому такому наставнику-руководителю прикрывается по 2-3 студента, для которых на время практики наставники становятся заводскими «папами и мамами» в одном лице. И предприятие дополнительно платит за наставничество, за то, что они по работе им помогают, следят, чтобы техника безопасности соблюдалась, и все остальное. И когда на предприятие приходят молодые специалисты, за ними закрепляются на первое время более опытные товарищи, которые помогают им адаптироваться на новом месте, что также можно считать наставничеством.

— Вышеуказанный кризис внес какие-то коррективы в вашу программу подготовки кадров?

— Даже в трудный период нашей жизни, как сейчас, предприятие придерживается позиции, что на это деньги жалеть не надо. Японцы говорят: вкладывайтесь в бытие в образование — это инвестиции в будущее. Мы не должны рассматривать этот период экономической жизни за норму, иначе можно прийти к выводу, что учить никого не надо. А мы говорим совершенно другое: рано или поздно это пройдет, вернется нормальная ситуация, и кто работать будет? Сколько людей за три, например, года уйдет с завода на пенсию, сколько по другим причинам... И с кем тогда работать?

Уверен, что работу по подготовке кадров нельзя ослабить даже на «чуть-чуть». Дело в том, что средний возраст ИТР у нас на предприятии — 54-56 лет. Причем, примерно такая же картина и на других предприятиях отечественного авиапрома. Эти люди практически дорабатывают последние годы до пенсии, и промышленность остро нуждается в специалистах, которые примут у них эстафету. Поэтому никакие временные трудности (вроде тех, которые сейчас наблюдаются в финансировании) никоим образом не должны сказаться на подготовке кадров. Потому что пройдет 2-3 года, и встанет вопрос — с кем вообще работать? Ущерб, нанесенный кадровой



том числе: первое — новые современные материалы для авиадвигателей (в частности, для двигателей пятого поколения). Цикл этих лекций прочтут специалисты ВИАМ. Второе — достижения в области внедрения нанотехнологий. Курс этих лекций прочтут специалисты концерна «Наноиндустрия». Третье — достижения в области внедрения электроэрозийных, электрохимических и лазерных методов обработки и современное оборудование для этих процессов. Лекции прочтет представитель английской фирмы, производящей оборудование для этих методов обработки. Также будут курсы по современным компьютерным программам, и другие.

— В каких вузах и по каким специальностям предприятие обучает своих студентов?

— Мы сотрудничаем с ведущими вузами страны, которые готовят специалистов разного профиля. Так, например, в Учебном центре МАИ студенты обучаются по специальности «Авиационные двигатели и энергетические установки», в МАТИ (Российский государственный технологический университет им. Цюльковского) — по специальностям «Металловедение и термическая обработка», «Обработка металлов давлением», «Литейное производство», «Материаловедение и технология новых материалов», в МГТУП (Московский государственный техникум технологии и права) — по специальности «Технология машиностроения».

— Долго ли учатся?

— Учатся, как любые студенты, на общих основаниях и с общим уровнем требований. То есть — никаких поблажек! Дневная форма обучения в вузах — пять с половиной лет, вечерняя — шесть лет. В техникуме у нас практикуется обучение по специальной программе, которая рассчитана на 1 год и 10 месяцев с вечерней формой обучения.

— Что нужно, чтобы стать студентом?

— Желание и трудолюбие. Каждый год мы широко объявляем об очередном наборе абитуриентов, приглашая в эти ряды молодых работников предприятия, а также детей и внуков кадровых работников предприятия. Желющие поступить подадут в Учебный центр предприятия заявление и ходатайство начальника цеха или отдела, где работает абитуриент или его родители.

— То есть, основные кадры вы готовите совместно с МАИ?

— Можно и так сказать. Но надо иметь в виду, что нам также нужны специалисты и таких профессий, которым в МАИ не обучают — металлургии, кузнечной, литейной, сварочной... и так далее. Для обучения по этим профессиям мы направляем ребят в МАТИ, МИСИС, другие вузы...

— Сегодня у предприятия много «своих» студентов?

— Сейчас у нас за счет предприятия учатся 146 человек — работников завода.

Создание Ресурсного центра по подготовке квалифицированных рабочих — очень важный московский проект, вызванный к жизни прежде всего тем, что в Москве сосредоточены очень сложные высокотехнологичные производства. В Правительстве Москвы возникла идея создания сети Ресурсных центров. В них при участии Правительства Москвы ведется подготовка рабочих специалистов самого высокого профессионального уровня.

других вузах, мы заключаем с каждым вузом соответствующие договоры. Раньше это был один общий договор с каждым вузом, а теперь — индивидуальный договор с вузом на каждого студента, и параллельно — договор предприятия с каждым студентом.

— О чем эти договоры? Если не секрет...

— Никаких секретов нет. Мы заключаем договор с вузом о том, что он такого-то студента — работника предприятия будет учить по такой-то профессии, даст ему высшее техническое образование по соответствующей специальности. А завод обязуется оплачивать вузу обучение этого студента. Это — первый договор. Но ведь вполне возможна и такая ситуация: мы человека за свой счет обучили в вузе, он получил диплом, а потом говорит нам: «Большое спасибо, до свидания, я хочу работать в другом месте». Запретить человеку уйти мы не можем. Но мы можем, совершенно на законных основаниях, с самого начала подписать с ним договор, по которому он обязуется работать на заводе, пока учится, и по получению диплома отработать на заводе пять лет. А если вдруг по каким-то причинам он будет вынужден захотеть уйти, то вернет предприятию затраченные на его обучение средства. Более того: договор со студентом обуславливает, что если, например, студента отчисляют за неуспеваемость, то он обязан возместить заводу потраченные средства. И я хочу сказать, что ребята идут на это с пониманием. Ведь нам не нужны случайные люди. Нам нужны ребята, которые связывают свою судьбу с заводом. Это очень важно. Хотя иногда еще приходится подробно разъяснять и отстаивать необходимость и достоинства нашей системы подготовки инженерных кадров, которую я считаю на сегодня единственно правильной для высокотехнологичных российских предприятий.

— Разъяснять?

— Да, бывает. Так, например, в прошлом авиасалоне МАКС-2007 наше предприятие участвовало со своим стендом в разделе «Вузовская наука и творчество молодых». И один из высокопоставленных посетителей нашего стенда заинтересовался нашими отношениями с вузами. Я рассказал ему про систему договоров с вузами и договорами со студентами. Он мне: «Как? Вы договора с ними заключаете? У нас же бесплатное высшее образование». Тогда я говорю ему: «В СССР было также

специалистов самого высокого профессионального уровня. Ресурсные центры по подготовке квалифицированных рабочих (так их называли) создаются и работают при участии Правительства Москвы, город частично субсидирует оснащение центров самым современным оборудованием и станками — именно такими, какими оснащено самое современное промышленное производство. Принцип логичный: обучать на том оборудовании, на котором эти рабочие будут трудиться в цехах. Ресурсный центр фактически уже почти создан, сейчас мы начали комплектовывать преподавательский состав, закупать новое оборудование, создавать новые аудитории...

— Ресурсный центр создан на базе ОАО «ММП им. В.В.Чернышева»?

— Не только. Он создан на базе двух предприятий — нашего и Тушинского ма-



шиностроительного завода. А располагается Ресурсный центр, действительно, у нас, мы отдали под него целое крыло нашего административного здания. При этом важно отметить, что в Ресурсном центре будут готовить специалистов не только для наших двух заводов, но гораздо шире — для всей столицы, и прежде всего — для северо-запада Москвы, где мы и располагаемся.

— Правительство Москвы оказывает в этом проекте серьезную помощь?

политике за 90-е годы прошлого века — огромный, его не подсчитать в денежном выражении.

Я вам рассказываю обо всем этом, не учитывая ситуацию, которая сложилась сейчас в экономике. Но могу сказать уверенно, что предприятие не будет снижать усилий по подготовке инженерных и рабочих кадров. Эти специалисты нам жизненно необходимы, мы все это прекрасно понимаем. Как бы трудно ни было, предприятие не может оставить себя без будущего.

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

ОПК столицы: достижения и проблемы

Продукция двойного применения в контексте промышленности города

Игорь Гакос

Объединенная коллегия по промышленной политике Департамента науки и промышленной политики рассмотрела вопрос об организационно-экономическом механизме внедрения разработанных расположенными в городе Москве организациями ОПК технологий двойного применения в гражданском секторе промышленности города, в том числе для обеспечения городских нужд. С докладами на заседании коллегии выступили, в частности, Владимир Волков, Дмитрий Рототаев и Олег Чижевский.

Владимир Волков: критерии оценки и поддержки

Высокие технологии — это разработанные организациями ОПК в рамках выполнения государственного оборонного заказа технологий, материалов, элементной базы, устройств и т.д. для нужд Вооруженных сил России, которые могут быть использованы и в гражданском секторе.

Двойные технологии развиваются во всех странах, но особенно актуальны они для нашей страны. Причина в том, что исторически именно в оборонке были сосредоточены лучшие отечественные технологические достижения. Они могут разрабатываться и в гражданском секторе, но у оборонки здесь явный приоритет, так как только Оборонный комплекс с его высокотехнологичными отраслями, который выполняет 75% НИОКР, способен стать основной отправной точкой для развития инновационной деятельности в России, опорой для польза экономики страны.

Двойные технологии — это, как правило, новейшие инновационные разработки на уровне патентов и изобретений. И Москва как никакой другой регион России оказывает значительную помощь оборонным предприятиям, в том числе и во внедрении двойных технологий через предоставление финансовой поддержки инновационным проектам, разработанным на их основе.

Поддержка оказывается проектам, которые предлагают к производству конкурентоспособную продукцию для реализации на внутреннем или внешнем рынке при наличии подтверждения на нее спроса, а также проектам, реализация которых позволит эффективно обеспечить те или иные потребности городского хозяйства в высокотехнологичных изделиях, технологиях и услугах.

Наиболее часто применяемым механизмом ускорения внедрения двойных технологий являются центры трансфера технологий, которые создаются при оборонных предприятиях.

В Москве функционирует уже около 80 центров, из них 5 центров занимают это дело наиболее продвинуто. Совместным постановлением 552 Правительства Москвы с федеральным Правительством, которое утверждает совместную программу действий, предусматривается реализация проектов создания и развития центров трансфера высоких технологий. В составе заявок от организаций ОПК есть два новых проекта по созданию центров трансфера двойных технологий. Это Центр при РНИ КИП, нацеленный на внедрение космических технологий, в том числе технологий, связанных с использованием ГЛОНАССа, и Центр при «Орионе», нацеленный на внедрение оптоэлектронных технологий.

Основным мотивом Москвы по ускорению внедрения технологий двойного применения является модернизация городского хозяйства. В качестве приоритетных для города направлений определены следующие направления.

Это медицинская техника, энергетика и энергосбережение, водоочистка, водопотребление, новые строительные материалы, телекоммуникационное оборудование и технологии, химико-технологические, биоинженерия и новые лекарственные средства, экологически чистый транспорт, высотное строительство и подземная урбанизация.

На сегодняшний день Департаментом науки и промышленной политики получено от организаций ОПК, расположенных в Москве, более 100 инновационных предложений и проектов. Общий объем запрашиваемого финансирования для реализации вышеперечисленных и показанных проектов — более 11,5 млрд руб.

Запрашиваемый объем необходимых инвестиций показывает, что обеспечить их в рамках реализации действующих городских целевых программ нереально, поэтому в качестве экономического механизма, стимулирующего внедрение разработанных расположенными в Москве организациями ОПК технологий двойного применения предлагается обеспечить расширение участия оборонных предприятий в выполнении государственного заказа Москвы.

Общий объем закупок по государственному заказу Москвы в 2008 году составил около 700 млрд руб. Годовой объем производства предприятий ОПК в денежном выражении составляет около 200 млрд руб. Отсюда видно, каким мощным фактором развития, в том числе и в части внедрения технологий двойного применения предприятий ОПК, может стать государственный заказ.

В организациях ОПК имеются разработки и предложения по различным инновационным направлениям, однако много оборудования и другой высокотехнологичной продукции, товаров закупается по импорту. То, что закупается, не всегда передовое, это и вчерашний день по технологическому уровню, а если учесть весь жизненный цикл использования закупленного оборудования и затраты на поддержание этого цикла, то станет понятно, что мы, покупая зарубежную технику, закладываем долговременную технологическую зависимость от зарубежных поставщиков и в постоянном технологическом отставании от развитых стран.

На сегодня на федеральном уровне разработаны стратегии развития отраслей, в которых определены параметры и показатели, достигаемые ими, в том числе и в части научно-технической модернизации по отношению к определенному времени.

Также планы в Департамент науки и промышленной политики от городских департаментов, к сожалению, не поступают. Это не дает возможности планомерно заниматься структурным и технологическим преобразованием в промышленности города.

Раньше с целью ориентации организаций прикладной науки, изобретательского сообщества существовала практика публикации информационных листов по узким технологическим местам в обеспечении различных отраслей народного хозяйства. Это стимулировало деятельность изобретательского сообщества, внедрение инноваций, ориентировало организации на разработку новых технологий и обеспечивало эффективные затраты на НИОКР.

Краткий небольшой анализ показывает, что закупки продукции для обеспечения городских нужд у московских поставщиков, а не по импорту, дадут большой синергетический эффект за счет повышения надежности и качества удовлетворения потребностей, повышения объема производства с московскими производителями, в поддержке развития двойных технологий для оборонных нужд.

В качестве организационного механизма по ускорению внедрения технологий предлагается создание экспертно-консультационного центра по вопросам оказания содействия в формировании государственного заказа в целях внедрения в городское хозяйство технологий двойного назначения.

На совместном совещании, проведенном 17 ноября 2008 года, представители Департамента науки и промышленной политики, а также Департамента заказчиков в присутствии представителей ряда предприятий ОПК, Совета директоров оборонных предприятий признали целесообразным одобрить предложения Департамента о создании этого Центра на базе ОАО «МКНТ» и ОАО «ЭКОС».

Такой Центр предлагается создать без образования юридического лица в рамках государственно-частного партнерства с соблюдением всех законо-



дательных норм, в том числе и в сфере государственного заказа.

Основными задачами Центра предполагается: повышение уровня информированности государственных заказчиков о продукции московских научных и промышленных организаций, о ее техническом уровне, конкурентоспособности по сравнению с аналогичной импортной продукцией;

повышение уровня информированности московских научных промышленных организаций о городских закупках высокотехнологичной продукции, требованиях к ее потребительским и ценовым характеристикам;

проведение экспертных оценок эффективности государственных закупок для города;

разработка прогнозов, в том числе долгосрочных, научно-технического и технологического развития приоритетных отраслей городского хозяйства;

экспертиза законодательных и нормативно-правовых актов в сфере государственных закупок.

И в соответствии с этими задачами предполагается, что Центр будет выполнять следующие функции: собирать, обрабатывать и размещать в электронных базах данные о научно-технических разработках и высокотехнологичной продукции оборонных предприятий Москвы;

информировать государственных заказчиков о разработках и продукции предприятий ОПК, потенциально интересующихся; осуществлять мониторинг достижений в разработках и производстве высокотехнологичной продукции по приоритетным направлениям Москвы;

проводить сравнительную экспертизу зарубежных и отечественных разработок по приоритетным для города направлениям;

информировать предприятия ОПК и государственных заказчиков о высокотехнологичных разработках зарубежных производителей и их сравнительных характеристиках по сравнению с отечественными аналогами;

разрабатывать научно-технические прогнозы по развитию научно-технологического оснащения приоритетных отраслей городского хозяйства;

формировать на основании данных, полученных от госзаказчиков, перечень потребностей города Москвы в высокотехнологичной продукции и разработках;

информировать предприятия ОПК о потребностях г.Москвы в высокотехнологичной продукции и разработках;

консультировать предприятия ОПК по вопросам размещения госзаказа для нужд Москвы;

консультировать государственных заказчиков по передовым отечественным и мировым научно-техническим достижениям;

консультировать отраслевые департаменты по вопросам разработки стратегий и планов научно-технического и технологического перевооружения подведомственных отраслей;

разрабатывать предложения по проектам нормативных актов Москвы и Российской Федерации, которые регулируют формирование и размещение заказов на покупку товаров.

Создание подобного Экспертно-консультативного центра в значительной степени повысит эффективность использования разработанных предприятиями ОПК технологий и продукции двойного назначения в гражданском секторе про-

мышленности и будет способствовать развитию предприятий ОПК, а значит и экономики города в целом. Спасибо.

Дмитрий Рототаев: никакого парадокса нет!

В свое время мы пережили историческое время конверсии, которое между собой расшифровывали как время конвульсий и диверсий. И на своей шкуре познали, что как ни собирай детские коляски из продукции оборонки, все равно получаются пулеметы, да и цена заоблачная.

С другой стороны, в советское время от 98% всех телевизоров, 100% видеомагнитофонов, 90% автомобилей, 100% стиральных машин и холодильников и т.д. делали предприятия 9 оборонных министерств и совсем недурного качества.

В чем же основа продукции этой системы? С одной стороны, высочайшая технология и хорошая продукция, а с другой стороны, негибкость экономических подходов. А, в общем, никакого парадокса в этом и не было.

Оборонная технология была узкоспециализированной. И когда на ее технологических ветках пытались встраивать другую продукцию, она или тре-



бовала дополнительное оборудование, или специализированного для гражданской продукции, или оплачивала простой того оборудования, которое не было задействовано в выпуске «гражданки».

С другой стороны, выпуск высокотехнологичной продукции шел на специализированном производстве гражданской продукции, которую выпускало оборонное предприятие.

Что мы имеем сейчас? За последние годы качественный уровень гражданской продукции существенно поднялся. И мы видим на рынке все больше и больше высокотехнологичной продукции. Взять хотя бы лазерную технику. В трех городах России: Ханты-Мансийске, Челябинске и Москве — установлены роботизированные комплексы по удалению опухолей предстательной железы. Их производитель — фирма «Винчи» в Соединенных Штатах Америки. А в целом по стране внедрение высокотехнологичных комплексов гражданского назначения, сделанных оборонкой, наверно, трудно очень назвать.

В чем причина? В неполной мере оборонные предприятия поняли, что прямая передача некоторых узлов и технологий двойного назначения сегодня уже не может быть конкурентоспособной с аналогичной продукцией чисто гражданских предприятий.

Как этого избежать? Нужна целая система мер. В частности, создание специализированных участков, цехов, оборонных предприятий для выпуска гражданской продукции, включение оборонных предприятий в систему проведения НИОКРов, инновационных программ по подготовке и выпуску продукции городского заказа. В противном случае мы будем получать все те же самые пулеметы.

В том, что оборонка может дать сегодня очень интересную продукцию и нужную городу, убеждает меня пример НИОПИКа — генеральный директор Ворожцов, НПО «Полус» — генеральный директор Казаков.

На прошлой неделе я побывал ЦНИИ Химии и механики, которому в следующем году исполняется 115 лет, кстати, генеральный директор Еремин. Даже безгласное знакомство с тематикой Института позволило выявить 12 тем, которые могут быть реализованы в городе, о чем ни НИЦНИИХМ, ни МКНТ даже не подозревали.

Например, такие темы, как подбор фармсредств в количествах и качестве, строго регламентированных для каждого человека, создание анализаторов количественного распределения воздушной среды со скоростью действия меньше двух микросекунд. Это фантастические вещи, которые внедрены в нашей Красной армии и которые нужны в городе на спелушайки, вы знаете по метро, и прочее, прочее. Они давно внедрены, они давно сделаны, в городе их пока нет.

Поэтому ОАО «МКНТ» поддерживает идею большего вовлечения оборонки в систему выполнения госзаказа и, как первый шаг, — создание Экспертно-консультационного центра формирования заказа на высокотехнологичную продукцию и услуги.

Геннадий Кузин: инновационные разработки — в экономический оборот

Наш Институт поддерживает предложение по содействию внедрения технологий двойного назначения в гражданский сектор экономики Москвы. Считаю, что это поможет ввести в экономический оборот многие инновационные разработки предприятий ОПК, полученные ими при реализации государственного оборонного заказа.

К этому есть единственные объективные предпосылки.

1. Практически только в ОПК при выполнении государственного оборонного заказа реализуется весь цикл работ от НИОКР до выпуска серийной продукции. В этом секторе выработана эффективная система взаимодействия инновационной сферы, переловой науки и серийного производства новой техники, ее быстрого практического использования.

Речь об известной четырехзвенной системе: «Мир» — ОК — опытное производство — серийное производство.

2. Правила и условия продвижения идей по этой системе в реализации проекта любого масштаба в свое время были тщательно отработаны. В частности, заказ науки практически никогда не производится, если не было предусмотрена организация серийного производства. Такая практика в сфере оборонного заказа действует и сегодня.

3. В ВПК сохранились научно-проектные и конструкторские школы, конкурентоспособные на мировом рынке, способные решать комплексные сложные научно-технологические задачи.

На мировом рынке вооружений наши оборонные предприятия конкурируют с самыми передовыми разработчиками и производителями военной техники и вооружения. Пока эту конкуренцию поддерживают, несмотря на все затянувшиеся процессы по их реформированию.

4. У Москвы существенный объем государственного заказа. В 2008 году в денежном выражении государственный московский заказ составил более 700 млрд руб. Эта сумма на порядок перекрывает объем средств, выделяемых в рамках целевых городских программ научно-технологической направленности.

Расширение участия предприятий ВПК в выполнении московского государственного заказа может стать существенным фактором их развития.

В соответствии со сложными предпосылками, если выходить от импортной зависимости в части технологического перевооружения гражданских отраслей городского хозяйства, то альтернативы предприятиям ОПК не видно, а уходить от технологической зависимости необходимо, это общепризнанное мнение.

Развивающийся сегодня мировой финансовый кризис показывает, каким риском подвергается страна, во многом и избыточно опираясь на импорт. Распространенное мнение, что любое оборудование и технологии могут быть свободно приобретены у зарубежных производителей, не соответствует действительности.

Развитые страны, стремясь обеспечить свою безопасность и технологическую конкурентоспособность на перспективу, контролируют экспорт наиболее наукоемкого оборудования и технологий, как принадлежащих технологиям двойного назначения.

К технологиям двойного назначения отнесены сегодня все виды оборудования, обеспечивающие производство летательных аппаратов, судов и другой стратегически важной продукции, на самом деле, практически любой инновационной высокотехнологичной продукции.

В США, Японии, Европейском союзе действует система лицензирования экспортной технологии



двойного назначения. Национальные органы экспортного контроля могут отказать любому поставщику в лицензии на продажу любого товара, относящегося к технологиям двойного назначения на основании соображений национальной безопасности.

Из нашего общения с предприятиями ОПК известно, что при попытках ими получить государственный городской заказ они часто не могут преодолеть конкурсный ценовой барьер.

Основным критерием в соответствии с действующим 94 федеральным законом для принятия решения о закупке продукции (услуг) или другого поставщика является цена продукции. Более правильно при закупках сложного оборудования рассчитывать затраты на весь жизненный цикл его эксплуатации, учитывать риски, колебания курса валют, а также и прямые запреты в определенных жизненных ситуациях продавать России современные технологии.

Необходим серьезный анализ 94 федерального закона. Вопрос определения начальной цены в этом законе является слабо проработанным.

По нашему мнению, возможно совершение стройной методики определения начальной цены закупок даже в рамках норм, определенных действующей редакцией этого закона.

В ОАО «ЭКОС» накоплен значительный объем информации о разработках ОПК двойного назначения. Можно найти предложения по всему кругу приоритетных научно-технологических направлений, определенных московским Правительством в Городской целевой инновационной программе.

Конечно, работать государственным заказчиком с предприятиями ОПК не просто. Поэтому создание Экспертно-консультативного центра может им существенно в этом помочь.

Представленная в докладе г-на Волкова система взаимодействия государственного заказчика с предприятиями ОПК не приводит, по нашему мнению, к нарушению действующих законодательных норм и правил в сфере проведения государственных закупок и может стать механизмом выявления и устранения причин, по которым предприятия ОПК недостаточно активно участвуют в выполнении государственного московского заказа, повысить долю московских поставщиков продукции для нужд Москвы и способствовать развитию предприятий ОПК и всей экономики Москвы.

Олег Чижевский: реальный опыт реального предприятия

ФГУП «ФНПЦ «Прибор» создано очень давно, работает на Оборонно-промышленный комплекс, ему уже скоро 70 лет. И в ближайшее время оно будет акционировано в соответствии с Указом Президента Российской Федерации и постановлением Правительства в связи с вхождением в корпорацию «Ростехнология», где наше предприятие становится головным по определенному холдингу, куда будут входить еще 7 предприятий общей численностью 15 тыс. человек. На сегодняшний день у нас 1 тыс. 300 человек. Предприятие давно и достаточно плодотворно, я считаю, работает по программам, совместным с московским Правительством. Это уже сложилось как хорошая традиция. И эта работа сначала осуществлялась с МКНТ, начиная с 92 года и по сегодняшний день.

Работа грубо делится на два сектора. Первое — это работа в области создания медицинского оборудования, связана с использованием лазерных технологий, потому что это является прямым профилем работы нашего предприятия. И в этом плане я бы хотел сказать, что все-таки у нас не только автматы получают или боеприпасы, но в том числе и лазерное оборудование неплохое.

Могут сказать, что на сегодняшний день наши лазерные аппараты — это хирургические лазерные аппараты-коагуляторы, которые широко используются не только в России, но и за рубежом.

В 2008 году через московское Правительство закуплено 20 таких агрегатов на общую сумму где-то 20 млн руб. Это свидетельствует о том, что эти аппараты достаточно успешно конкурируют с зарубежными лучшими аппаратами. И на сегодняшний день они являются действительными, их отличительная черта то, что они превосходят все аппараты, которые сегодня есть на международном рынке. Это что касается медицинской техники. Мы продолжаем работы в этом направлении. Московское Правительство нас здесь поддерживает. Идет дальнейшее развитие этого направления, направленное уже на использование лазерных аппаратов как аппаратов для лечения в том числе онкологических заболеваний за счет гипертермии, т.е. за счет разогрева тканей с использованием последних технологий. И в этом направлении опыты успешны, проведено уже около 100 успешных операций по излечению онкологических заболеваний. Это медицинское направление.

Второе направление, которое традиционно развивается, начиная с 92 года, это работы по созданию различного вида оборудования в интересах переработки сельскохозяйственной продукции. Вроде бы два, на первый взгляд, несовместимых или трудносочетимых направления, но, исходя из технологической направленности предприятия, они достаточно хорошо укладываются в наши технологические рамки.

Я просто назову несколько работ, которые были выполнены и успешно реализованы и нашли широкого потребителя. Это разработка вакуумной упаковочной техники, это парожарочные агрегаты (шкафы), это оборудование для производства сыра, это мини-пивзаводы и мини-молочные заводы, производство соков, экстракции биологически активных веществ, производство ферментированных молочных продуктов, производство напитков из вторичного сырья — сыровотка, производство витаминных добавок — дрожжи, разработка фильтров для мукомольной промышленности и т.д., и т.д.

Это набор достаточно большой. И все эти агрегаты в отдаленности внедрены, они сегодня существуют, они существуют на рынке и пользуются, я бы сказал, достаточным спросом.

На сегодняшний день объем гражданской продукции по нашему предприятию составляет от 40 до 60% в зависимости от удачного или неудачного года по отношению к основному виду продукции. Но все равно объем достаточно велик — 40-60%.

Причем в том, что мы делаем высококачественную, высокотехнологичную продукцию, сомнений нет, потому что мы экспортно ориентированное предприятие и достаточно большое количество продукции поставляем на экспорт.

Могут только сказать, что за прошлый год объем экспортных поставок у нас по основной продукции — оборонной — составил порядка \$70 млн. Это для численности в 1300 человек достаточно большая сумма.

То, что мы глубоко конверсированы — в этом сомнения не вызывает даже из перечня тех работ, которые мы выполнили по заданию московского Правительства в том числе. Что, на мой взгляд, сегодня является главным недостатком или отсутствием завершенности и удовлетворенности от тех работ, которые выполнены, — комплексность. Все эти работы, которые я перечислил, работы такого единичного характера и не направлены на комплексный подход.

Комплексность — это работы, направленные, допустим, на поставку какого-то завода по производству молочных продуктов или мясных продуктов, раз мы уже занимаемся этой тематикой. Причем актуальность этого вопроса ни у кого, наверно, сегодня не вызывает сомнений, потому что она не сходит с повестки дня и Правительства Российской Федерации и является актуальной и для Москвы, безусловно, это продукты питания.

Сегодня мы, Россия, закупает продукты питания примерно на \$14-15 млрд, будем закупать еще больше в связи с ростом доллара и в связи с тем, что есть определенные трудности с использованием валюты для этой цели. К сожалению, сегодня в области сельского хозяйства российское оборудование в основном то, которое осталось со времен Советского Союза. Поставки российского оборудования на сельскохозяйственный сектор — в пределах, наверно, 10%.... Россию вытеснили с российского рынка по поставке оборудования для переработки сельскохозяйственных продуктов.

К сожалению, я не могу назвать законченную работу, где бы российская группа компаний могла бы сказать однозначно, что, да, мы поставили на уровне, допустим, какой-нибудь «Де Лаваль» оборудование для переработки и производства молочных продуктов, как пример.

Мы встали в зависимость от импорта. И, к сожалению, сегодня, если заказать кому-то построить новый завод по производству тех же молочных или мясных продуктов, никто не сможет. Потому что на самом деле это очень большой труд, это 10-летие надо пройти, прежде чем выйти на конечный уровень производства завода. Наверное, все-таки надо где-то рискнуть и, исходя из проблем сегодняшнего дня, выбрать, может быть, небольшой для начала какой-то завод, который можно было бы сделать с помощью отечественного производителя.

Дягилев как центр притяжения культуры

Наталия Корзун: «Наша миссия — показывать миру культурный потенциал современной России»

Среди российских негосударственных благотворительных фондов культуры не так уж много ярких имен. И среди этих немногих особняком стоит «Дягилев-Центр», известный прежде всего своими конкурсами, лауреатом которых, к слову, был и нынешний художественный руководитель Большого театра Алексей Ратманский. Сегодня «Дягилев-Центр» переживает второе рождение. О том, что представляет собой возрожденный «Дягилев-Центр», какие новые проекты собираются развивать, мы говорим с его первым вице-президентом Наталией Корзун.

— Наталия, что представляет собой «Дягилев-Центр»?

— «Дягилев-Центр» — это международный благотворительный фонд. Его миссия — напоминать миру о культурном подвиге Дягилева, показывать культурный потенциал современной России. Мы проводим культурные акции, церемонии, классические балеты, и вокально-музыкальные концерты, разнообразные художественные выставки и фестивали.

Важное место в деятельности центра занимают дягилевские конкурсы балета, церемонии пожалования кавалерством Ордена Дягилева и Премии Дягилева «ЗА ПОЛЬЗУ РУССКОЙ КУЛЬТУРЕ» крупнейшим деятелям культуры России и зарубежья.

Пропагандируя русскую культуру, наш центр организует проекты за рубежом.

Основной проект, к которому шел «Дягилев-Центр» все эти годы, — это «100-летие РУССКИХ СЕЗОНОВ». Он будет проходить в Париже, Монте-Карло, Лондоне, Милане, Вербье, Бостоне, Токио, Мельбурне и еще в ряде городов и столиц. Деятельность центра поддерживается Министерством культуры РФ, МИД РФ, Госдумой РФ, Советом Федерации, Росзарубежцентром, посольствами разных стран.

— Почему ваш центр тесно связан с именем Дягилева?

— Давайте вспомним о том, кто такой Сергей Павлович Дягилев. Прежде всего — русский театральный и художественный деятель рубежа 19 и 20 веков, антрепренёр, один из основоположников группы «Мир Искусства», организатор «Русских сезонов» в Париже и труппы «Русский балет Дягилева».

Это гениальный человек, обладавший уникальным врожденным талантом собирать вокруг себя людей искусства. Сергей Дягилев открыл Вацлава Нижинского, который по сегодняшний день остается фигурой номер один в мире балета. Он впервые обратил внимание на композитора Игоря Стравинского, музыка которого к «Весне священной» тогда «напал сразил» Дягилева.

Он первый совершил культурный прорыв в Европу, когда привез в 1908 году в Париж оперу «Борис Годунов». В 1909 году Дягилев представил русский балет в Париже, про который Кокто впоследствии написал: «Красный занавес подымается над праздниками, которые переворнули Францию и которые увлекли толпу в экстазе вслед за колесницей Диониса». И на протяжении еще 20-ти лет Дягилеву удавалось удивлять Европу. Это был человек великого огня, он блистал и был совершенно дерзким.

Уважение к этому имени, к эпохе Серебряного века, желание пропагандировать и увековечить имя истинного патриота России позволили назвать благотворительный фонд именно «Дягилев-Центр». До создания центра имя Дягилева было известно очень уз-

кому кругу в России, теперь же оно является достоянием всей России.

— Широко известна деятельность «Дягилев-Центра» в 90-е годы. Сегодня мы говорим о его возрождении. С чего оно началось?

— «Дягилев-Центр» основал Юрий Любашевский.

дожник Борис Мессерер, список можно продолжить, но все выложено на сайте. Отмечу также награждение орденом Андрея Бусыгина, заместителя министра культуры РФ, оказавшего очень большую помощь и поддержку как в период возрождения «Дягилев-Центра», так и во всех проек-

связь с этим временем — расцветает нео-модерн, многие поэты пишут в стиле Серебряного века, идет активный поиск новых художественных форм в театре, балете. Вот эту атмосферу века и его связь с нынешним временем мы и хотим передать в журнале как литературно образовательную.

двери в Европе, а с другой стороны, мы сами приносим его имя в места, где антрепренер никогда не бывал со спектаклями — в ту же Африку или на Ближний восток.

— Лозунг центра «образование через культуру» будет иметь буквальное воплощение?

— Тем не менее, известно, что многие лютурные проекты могут сегодня найти поддержку спонсоров или благотворителей.

— Когда говорят о сегодняшних бизнесменах, что они являются менее щедрыми, чем в России утрачивается понятие меценатства и благотворительности, я думаю, что это не так. Бизнесмен по своей природе уже является меценатом и благотворителем, ибо, достигнув определенного материального благосостояния, он помогает детским домам, школам, ветеранам, инвалидам. При этом очень приятно осознавать то, что многие из предпринимателей остаются в тени, деля все по зову своего сердца.

Самое удивительное, что на протяжении трех лет своего возрождения мы совсем не обращались за помощью. Даже поставили эксперимент — как и когда начнут интересоваться деятельностью центра именно со стороны. И компании сами стали звонить, а сегодня наблюдается огромный интерес СМИ.

Я могу назвать ряд компаний, которые сами предложили свою помощь в реализации наших проектов — «Академик-Люкс», «Рекольт», «Nice Safe», Ассоциация флористов России, Консорциум «Интегра-С» — список можно продолжить. Это уже наглядная иллюстрация того, что желание возрождать культуру есть. Михаил Кравченко на наш вопрос о том, что мы можем дать взамен, сказал: «мне бы у

— Как ни покажется парадоксальным, именно в тяжелое время экономического кризиса человек особенно тянется к искусству. Сегодня переполнены московские театры. Возвращается и время, когда перед театральными кассами стоят большие очереди и люди спрашивают лишний билетик, а вот в ГУМе становится довольно просторно.

— За счет чего осуществляется деятельность центра?

— В основном, безусловно, за счет помощи благотворителей, меценатов и спонсоров. Первым человеком, который помог «Дягилев-Центру», был Михаил Кравченко, президент холдинга «Фабрика 8 марта». Создание Орлена — дорогостоящий проект, и Михаил очень спокойно выделил деньги на его изготовление, извиняясь, что не может дать на постановку балета. Если честно, Кравченко — как скорая помощь 03 или служба спасения 911.

Компания ЛУКОЙЛ Оверсиз в силу того, что я являюсь советником посольства африканского государства Кот-д'Ивуар, а Лукойл активно раз-

награждении Орденом Дягилева Юрия Ронкина, Президента фонда «Наследие», создавшего фестиваль «Золотые купола». Многие дети, которые участвовали в нем, являются лауреатами международных конкурсов.

— Ведет ли центр коммерческую деятельность? — При международном благотворительном фонде создана коммерческая структура ООО «Дягилев-Центр». На сегодняшний день она имеет торговую марку. Мы планируем наладить производство и продажу элитных украшений, галатерии, кондитерской продукции, алкоголя премиум-класса... Но пока эта структура в стадии становления.

— Покоряет ли центр, как в свое время Дягилев, Европу?

— Вы знаете, вопрос реального возвращения России на культурную сцену Европы для нас самый главный, поэтому мы так тщательно готовимся к реализации «100-летия Русских сезонов». Он будет проводиться в нескольких городах Старого света. Сначала в Милане с 15 по 25 марта совместно с молодежным саммитом «восьмерки». Потом, с 24 по 26 мая мы должны быть в Бостоне. 7 июня «Дягилев-центр» совместно с Assemble production будет представлять удивительный гала-концерт «Трибуна Дягилев» на сцене «Ковент-Гарден» (Королевский оперный театр), на котором будет присутствовать королевский двор Великобритании.

С 17 по 22 июня открываем «Русские сезоны» в Париже в театре Шанзелизе вместе с Андрисом Лиопой и яркими молодыми талантами из разных уголков России. И очень большой карт-бланш нам дает Швейцария, Вербье с 3 августа, где проходит самый большой фестиваль классической музыки, куда съезжаются все культурная элита мира. После проведенных переговоров с Швейцарско-российским культурным фондом в июле было принято решение о том, что впервые в истории в Вербье пойдут «Русские сезоны». Там должна состояться выставка современных русских художников, которые пишут в стиле серебряного века, также мы собираемся представить художественные народные промыслы. В числе участников — Ишимская ковровая фабрика, которая в 1900-м году получила Гран-При за сотканые сибирские ковры ручной работы. Тольская косторезная фабрика, Кузнецкий фарфоровый завод, ювелирный дом Моисеичи и многие другие.

Хочу особенно отметить, что в Швейцарии «Русские сезоны» открываются русским дивертисментом — выступлением молодых талантов со всех уголков России. Сегодня подали заявки на участие коллективы из Сургута, Перми, Екатеринбурга, Москвы, Санкт-Петербурга, Тулы. Европа должна знать, что балет — это не только Большой, Мариинский, Кировский и Пермский театры. Я хотела бы донести до промышленников, до губернаторов, мэров городов всех регионов России, что «Дягилев-Центр» открыт, что мы будем представлять регионы и это их дело.

— Какие балетные спектакли вы готовите в рамках проведения «Русских сезонов»? — Я очень хотела бы к столетию «Русских сезонов» поставить балет «Шарвенга-лягушка». Также мы хотим представить вместе с Андрисом Лиопой, который стоял у истоков балеты «Жар-птица», «Петрушка» и «Шехерезада». Это классические дягилевские спектакли. Однако мы собираемся подготовить и совершенно новые постановки: балеты «Чингис-хан», «Франсуа Вийон», «Великий шелковый путь». В перспективе планируем создать постоянную дягилевскую труппу.



Предприниматель, создатель одного из ведущих пиар-агентств России «Русская школа PR», продюсер, политтехнолог, публицист, кандидат философских и доктор политических наук. Человек необыкновенного обаяния, даже, я бы сказала, магнетизма, настоящий меценат, искренне желающий поднять культуру России. К всеобщему сожалению этот человек ушел из жизни 16 октября 2008 года, а для меня это еще и личное горе. Его имя как мецената навсегда останется в истории хотя бы благодаря трем восстановленным дягилевским балетам: «Жар-птица», «Петрушка», «Шехерезада». Любашевский говорил: «Я всегда считал, что культура должна идти впереди экономики. Сначала скрипка, потом колбаса, а не наоборот, как принято считать». Многие акции центра он проводил на собственные средства и даже был награжден орденом «Меценат столетия» первой степени действительно по заслугам. В середине 90-х годов в силу ряда причин, в том числе и финансовых, деятельность центра была фактически свернута.

Я познакомилась с Юрием Яковлевичем в 2005 году, и тогда же предложила возродить центр. Он ответил, что легче поднять со дна «Титаник». А буквально через год мы организовали культурные проекты, известные далеко за пределами России.

Восстановление деятельности центра началось с создания общественной награды, поднимающей престиж творческой профессии, вручаемой за исключительные заслуги в сфере культуры и искусства. Так, в декабре 2005 года мы начали создавать орден Дягилева, продумав под него, подчеркну, непродуманную концепцию. Он и внешне отличается от других — это единственный орден в России, созданный в стиле модерн — в форме орхидеи. Со временем восстановили и премию Дягилева, которая существовала в 90-е годы, но была забыта.

Сегодня Кавалерством Ордена Дягилева были пожалованы звезды мирового балета — Ольга Лепешинская, Элеонора Власова, Вячеслав Гордеев. Михаил Лавровский, Андриис Лиопта, народные артисты Владимир Зельдин, Юрий Яковлев, Владимир Этуш, композитор Алексей Рыбников, поэтесса Бэлла Ахмадулина, ху-

да таких художников, как Бакст, Бенуа, Лансер, Ларионов.

— Почему такое внимание «Дягилев-Центр» уделяет именно Серебряному веку?

— Атмосфера Серебряного века была совершенно особой. Она будоражила человека, и он проявлял себя кистью, танцем или пером. Поэзия просто лилась рекой — Гумилев, Ахматова, Цветаева, Мандельштам, Пастернак, Белый. При этом сегодня мы наблюдаем живую

— Публикации только России касаются?

— Отнюдь, ведь русские балеты покорили Европу, США, даже Бразилию. Дягилев приглашал в труппу и европейских актеров. Достаточно сказать, что костюмы к некоторым постановкам создавал Пабло Пикассо. А музыку знаменитого «Балеро» написал Равель. Журнал планируется к изданию на нескольких языках, ведь имя Дягилева известно и почитаемо во всем мире.

В Европе у множества людей, с которыми я встречалась, имя Дягилева вызывает просто неопишемый восторг. Работа в «Дягилев-Центре» подарила мне встречи с монаршими особами и президентами нескольких стран. Леди Райен Спенсер (тетя принцессы Дианы) сказала, что готова спонсировать проекты в Лондоне. И объяснила свое предложение просто — «Дягилев — мой кумир».

Недавно я вошла в Совет директоров Бахрейнского экономического саммита, который прошел в ноябре в Манаме. Это удивительный момент, потому что в этой стране к женщинам относятся с некоторой осторо-

«Прежде всего культура — это способность чувствовать и мыслить, адекватно оценивать себя и окружающих. Она превращает нас в разумных, гуманных существ с моральными обязательствами. Благодаря культуре мы определяем ценности и делаем выбор. Через культуру человек познает и осознает себя как незавершенный продукт природы и общества, аналитически осмысливая свои достижения, неустанно ищет новый смысл существования, создает произведения, отражающие его сущность.

Культура — стержневое направление внешней и внутренней политики России в отношении соотечественников за ее пределами, прежде всего, в ближнем зарубежье. Только культура спасет Россию, если Россия сохранит и преумножит культуру. Культура для России особенно — основа, способ и инструмент нравственного выздоровления общества.

Отношение к культуре — критерий нравственности. Пренебрежение культурой — знак безнравственности. Если внимание к культуре станет нормой, это и будет знаком и критерием нравственного выздоровления российской жизни. Тогда и экономика, Бог даст, поправится. Культура спасет мир».

Из статьи Юрия Любашевского

рожность, тем не менее шейши высказали свою готовность спонсировать любые культурные проекты в Бахрейне.

Также центр получил особые условия на проведение культурных акций в Кот-д'Ивуаре, учитывая то, что в январе прошлого года состоялся мой официальный визит к президенту этой страны Лорану Гбагбо. Получается, что с одной стороны, имя Дягилева открывает россиянам многие

нет подобных школ или курсов. Но мы желаем создать вуз, который будет не только прививать высокие нравственные, этические, эстетические качества, но и позволит прикоснуться к обширному культурному слою именно Серебряного века.

В данный момент разработана его концепция, есть преподаватели, которые готовы в нем работать. Сейчас ставится вопрос перед Министерством культуры о возможном выде-



— Да, мы работаем над проектом гуманитарного института имени Дягилева, в рамках которого решили создать «Школу настоящей Леди». Я не могу сказать, что в России

живает в Африке свою деятельность, помогла нам в реализации уникального проекта на спонсорских началах.

Впервые в истории России мы привезли африканских де-

вашего ковра погреться». Это слова человека, испытавшего внутренний голод и желание помочь другим сопереживаясь с прекрасным.

Вообще же помощь мецената, спонсора имеет не только обратное материальное выражение в виде рекламы или акций промоушена. Давайте попытаемся вспомнить имена градоначальников конца 19-го и начала 20-го веков. Теперь давайте подумаем о том, какие московские имена остались увековечены. Мы все знаем Морозова, Третьякова, Мамонова, Тенешева, Красильникова, Солдатенкова, Бахрушина. Почему?

— Работаете с администрациями городов, регионов?

— Безусловно, причем связать эта, к нашей радости, взаимная. У нас сложилось особое отношение с Екатеринбургом — с одной стороны, там есть Лиопта, Дягилева, с другой стороны, администрация города выделила средства на постановку сразу двух балетов. Заместитель мэра города Матвеев сказал, что невозможно было отказать, хотя ранее Лиопта не получал ни копеечки. И теперь Екатеринбург будет представлен в проекте 100-летия РУССКИХ СЕЗОНОВ в Европе и Швейцарии на фестивале, где собирается культурная и финансовая элита мира.

Не так давно мы получили ходатайство от Председателя Тольской городской думы о

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Куряев, Елена Бурылина
Дизайн по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Лексика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: ин-

декс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Также можно подписаться через «Интер-Почту».
Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс)
www.promweekly.ru
E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов

Использованы материалы информационств и интернет-изданий.
Материалы со знаком «©» публикуются на правах рекламы.
Номер подписан 16.01.2009 г.
Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24.
Номер заказа 912301
Тираж 40000 экз.