Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

9 июля — 15 июля 2007 года

№24 (207)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ 2-3

Подряд от «Газпрома»
«КомпьюЛинк» займется управлением ресурсами газового монополиста
стр. 2

Новые крыши
В Петушках запустили завод Icopal
стр. 2

Атомный контроль
В Дубне прошел Международный форум стран-эксплуатантов АЭС
стр. 3

Первые требования
Ростехнадзор борется за безопасность на опасных объектах
стр. 3

Олимпийский «БазЭл»
Холдинг вложит в Сочи много денег
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-7

В ожидании крупного угольного слияния
Акции «Распадской» стоит покупать в силу их уникальности и перспективности
стр. 4

Михаил Добындо возглавил
профильный комитет ТПП РФ
стр. 4

Как по нотам!
Совместные противопожарные учения
стр. 6

Финансы для Мотовилихи
Сбербанк поможет инвестпроектам
стр. 6

Факторы реальности
Позитивные итоги второго квартала работы фондового рынка
стр. 7

Начните с критики
Специалисты «ФИНАМа» рассказывают о стратегии продажи бизнеса
стр. 7

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2007 9-11

К десятилетию РСПМ
Этапы большого и славного пути
стр. 9

Металлургические активы
Фондовые перспективы основных отраслевых игроков
стр. 10

Кадровые отряды
Опыт приобщения базовых специалистов
стр. 11

КИТАЙСКАЯ КАРТА 12

В неравных условиях
Государству нужно выравнивать конкуренцию
стр. 12

Поднебесная металлургия
Китайцы все наращивают и наращивают
стр. 12

Что делать?
Советы по поддержке родных производителей
стр. 12

ДОКУМЕНТЫ 14-15

Статегия развития
Металлургической промышленности намечены планы до 2015 года
стр. 14

Вопросы денежные
Финансирование «Стратегии...» будет осуществляться за счет средств предприятий
стр. 15

ПОДРОБНОСТИ 16

Индустриальное наследие
На Выксунском металлургическом прошла Международная историческая конференция
стр. 16

Подписка на «ПЕ»
Гибкие схемы и скидки для корпоративных подписчиков
стр. 16

Национальная гордость

25-летие Международной космической системы КОСПАС — САРСАТ

Юрий Соколов

На фоне размашистого и тщательно организованного ликования по поводу гватемальской победы олимпийского (теперь уже) города Сочи как-то тихо и незаметно прошел уникальный юбилей, который действительно наполнен национального величия и действительно является фактом безусловной национальной гордости. Речь идет о 25-летии Международной космической системы поиска и спасения КОСПАС — САРСАТ. Системы, которая является основным всепланетным «спасателем» и которая не могла появиться без нашего участия. Мало того, что в лице этой системы мы можем гордиться примером технологического, гуманитарного и т.д. воплощения лучшего, что есть на нашей планете. Помимо этого КОСПАС — САРСАТ — образец международной кооперации и международного сотрудничества, которое позволяет надеяться: какими вопиющими обострениями не увлекала бы народы политическая жизнь, у человечества есть образец спасения. В прямом и переносном смысле.

В России юбилей Космической системы КОСПАС — САРСАТ отметили строго и по-деловому. Что понятно с точки зрения профессионалов и не совсем понятно, если рассматривать ситуацию с позиций укрепления национальной гордости: такой повод прошляпили... Ну, да что уж тут говорить?

Центральным событием празднования стало юбилейное заседание научно-технического совета Российского научно-исследовательского института космического приборостроения (ФГУП «РНИИ КП»), на которое были приглашены представители целого ряда предприятий и ведомств, задействованных в осуществлении российской составляющей Международной космической системы поиска и спасения КОСПАС — САРСАТ. Таким образом в заседании совета приняли участие более 150 ведущие ученых, руководителей, конструкторов и технических специалистов из 20 организаций федерального космического агентства, министерств обороны, транспорта, министерства по чрезвычайным ситуациям, Росаэронавигации и т.д.

Открывая заседание совета, генеральный директор и генеральный конструктор ФГУП «РНИИ КП» Юрий Урличич подчеркнул: «КОСПАС — САРСАТ — это самая гуманная космическая система в мире. Она предназначена для обнаружения в любой точке земного шара, терпящих бедствие судов и самолетов, и позволяет существенно (до 10 раз), по сравнению с традиционными методами, сократить время проведения поисковых операций. За 25 лет эксплуатации благодаря системе было спасено свыше 20 тыс. 500 человек, из них более 1000 граждан России и СНГ. Система КОСПАС-САРСАТ является ярким примером успешного международного сотрудничества в космосе. Совместными усилиями удалось создать единую международную систему поиска и спасения».

В соответствии с программой НТС, были заслушаны доклады ведущих конструкторов ракетно-космической отрасли, работающих над созданием новых космических аппаратов для модернизации орбитальной группировки Международной космической системы поиска и спасения КОСПАС — САРСАТ. Участники НТС отметили, что для России, обладающей большими малонаселенными территориями суши и большими площадями морских акваторий, создание эффективной системы поиска и спасения имеет большое социальное и хозяйственное значение.

За создание, развитие и модернизацию Международной космической системы поиска и спасения КОСПАС — САРСАТ приказом руководителя Федерального космического агентства Анатолия Перминова были поощрены 93 сотрудника отрасли. Наиболее отличившимся конструкторам и инженерам были вручены ведомственные награды Роскосмоса.

Система КОСПАС (Космическая система поиска аварийных судов) разрабатывалась для обнаружения судов и самолетов, терпящих бедствие в любой точке земного шара. Сигналы от аварийного радиобуя поступает в систему, которая с заданной точностью координат определяет место бедствия судна.

(Окончание на стр. 16)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инфляция в России в июне составила 1% (в июне 2006 года — 0,3%). За январь-июнь 2007 года инфляция — 5,7% (январь-июнь 2006 года — 6,2%). Базовый индекс потребительских цен в июне составил 100,4% (с начала года — 103%). В Москве индекс потребительских цен за месяц — 101,1% (за январь-июнь — 106,7%), в Санкт-Петербурге — 101% (106,8%). Официальный прогноз правительства РФ по инфляции на текущий год составляет 7-8%.

Hi-tech партнерство

Инвестиции в инновационную безопасность

Владислав Кочетков

Инвестиционная компания «ФИНАМ» и Торговый дом «Элерон» заключили соглашение о сотрудничестве, связанном с созданием и развитием инновационных проектов в сфере высокотехнологичных систем безопасности — от стадии разработки до вывода готовых продуктов на рынок. Общий объем финансирования в рамках данного направления может составить $250 млн за три года.

В рамках партнерства будут реализованы совместные инвестиционные проекты, основанные на уникальных разработках и научных достижениях в сфере высоких технологий, в том числе нанотехнологий. В частности, на начальном этапе планируется реализовать такие проекты, как разработка комплекса видеоконтроля подступов к периметрам охраняемых объектов, система трехмерного распознавания лица, разработка комплекса технических средств обеспечения безопасности транспортирования коммерческих грузов, разработка комплекса технических средств физической защиты и охраны объектов (например, плавучих атомных станций) от действий внешних нарушителей со стороны водной среды, а также ряд других.

«Инвестиции в инновации сейчас выступают приоритетным направлением нашего развития. Партнерство с ТД «Элерон» направлено на создание и вывод на рынок новейших инновационных разработок в сфере систем безопасности. Мы оцениваем этот рынок как очень перспективный и планируем ежегодно финансировать около 10 самостоятельных проектов с бюджетом от $1 млн до $40 млн каждый. Таким образом, в течение трех лет общий объем финансирования составит примерно $150-250 млн», — говорит руководитель проектов Центра инвестиций в высокие технологии ИК «ФИНАМ» Алексей Аверков.

Инвестиционная компания «ФИНАМ», на базе которой сформирован одноименный инвестиционный холдинг, входит в число лидеров российского инвестиционного бизнеса. В 2006 году ее биржевые обороты превысили $66 млрд. Компания проводит активную политику в области прямых инвестиций, вкладывая средства в приобретение высокотехнологичных проектов. В составе ИК «ФИНАМ» сформирован первый в России паевой инвестиционный фонд по вложению средств в IT — «Финам — Информационные технологии». В рамках компании выделен Центр инвестиций в высокие технологии, специализирующийся на работе с инновационными проектами.

По словам генерального директора ТД «Элерон» Александра Сорокина, финансирование проектов со стороны инвестиционной компании «ФИНАМ» позволит создать и вывести на рынок ряд интереснейших инновационных продуктов в сфере систем безопасности, которые будут востребованы не только на российском, но и на международном рынках.

Торговый дом «Элерон» — официальный и единственный дистрибьютор ФГУП «СНПО «Элерон», общепризнанного лидера российской индустрии безопасности. ФГУП «СНПО «Элерон» создано более 44 лет назад для решения задач в области разработки технических средств охраны и создания современных высоконадежных систем и комплексов инженерно-технических средств физической защиты, а также оснащения ими различных объектов.

Портфель запусков

Ирина Скумина

В Брюсселе президент International Launch Services Inc. (ILS) Фрэнк Маккена и президент и исполнительный директор оператора спутниковой связи SES Global Ромэн Бауш подписали контракт на пакет пусковых услуг российской тяжелой ракеты-носителя «Протон-М». Портфель заказов на запуски «Протона-М» стал выдающимся по своим объемам.

В церемонии подписания принял участие В.Нестеров, генеральный директор ГКНПЦ им. М.В.Хруничева — разработчика и изготовителя ракеты «Протон». Это уже второй контракт на пусковые услуги РН «Протон-М», заключенный ILS этим летом. Ранее, 17 июня ILS и арабский оператор спутниковой связи Arabsat объявили о подписании контракта на запуск нового поколения космического аппарата Arabsat. В результате за счет включения двух новых контрактов с Arabsat и SES, ILS имеет подтвержденные заказы на 21 коммерческий запуск РН «Протон-М» до 2013 года. Из них контракты на запуски 13 космических аппаратов на общую сумму более $1 млрд компания ILS заключила только в первом полугодии 2007 года.

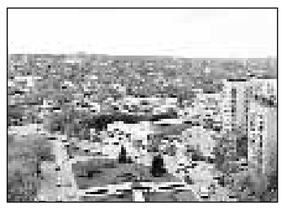
Новый контракт с компанией SES предусматривает запуск пяти космических аппаратов для глобальной орбитальной группировки SES с помощью ракет «Протон-М» до конца 2013 года. Спутники пополнят орбитальные группировки SES AMERICOM, SES ASTRA, SES NEW SKIES, SES SIRIUS — дочерних компаний SES. Первый запуск планируется осуществить в 2009 году.

Государственный космический научно-производственный центр им. М.В.Хруничева — крупнейшее предприятие российской ракетно-космической отрасли, разработчик и изготовитель РН « Протон». РН «Протон» — одна из самых надежных пусковых систем в мире, с общей летной историей свыше 40 лет. РН «Протон–М» с разгонным блоком «Бриз-М» — модернизированный вариант тяжелой РН «Протон».

СПРАВКА «ПЕ»:
International Launch Services Inc. — совместное предприятие Space Transport Inc. и ГКНПЦ им. М.В.Хруничева с РКК Энергия». Зарегистрировано в 1995 году в штате Делавэр, США. Штаб-квартира расположена в г. Маклин штата Вирджиния, США. С 1996 года в рамках совместного предприятия ILS выполнено 40 коммерческих запусков РН «Протон» (26 запусков РН «Протон-К», 14 — с использованием РН «Протон-М»). В этом году ILS планирует выполнить 6 коммерческих запусков с использованием РН «Протон М». Первым с начала года стал успешный апрельский запуск KA Anik F3.
SES — глобальный оператор спутниковой связи, владеет тремя дочерними компаниями SES ASTRA, SES AMERICOM, SES NEW SKIES и орбитальной группировкой из 36 спутников, предоставляет услуги связи в Европе и Северной Америке. Компания имеет стратегических партнеров в Европе (SES Suruis), Канаде (Ciel) и Мексике (Questzsat). Первый запуск «Протона» осуществлен в 1996 году с космическим аппаратом ASTRA 1F в интересах SES. С 1996 года компания является постоянным заказчиком пусковых услуг, предоставляемых ILS.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

«Аэрофлот» прошел аудиторскую проверку на соответствие стандартам безопасности



ОАО «Ростовэнерго» в этом год осуществит инвестиций на сумму 1484922 тыс. рублей

КОРОТКО

Проверка безопасности

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» прошло регулярную аудиторскую проверку на соответствие стандартам эксплуатационной безопасности IATA — IOSA. Это второй по счету аудит после регистрации «Аэрофлота» как оператора IOSA в 2006 году. «Аэрофлот» стал первой и пока единственной российской авиакомпанией, сертифицированной по данному международному стандарту. По имеющимся данным «Аэрофлот» удовлетворил аудиторов практически по всем проверяемым параметрам. Контролеры отметили открытость и конструктивность сотрудничества с персоналом компании. В соответствии с установленным порядком после завершения аудита разработан план мероприятий по устранению выявленных недостатков. После устранения замечаний «Аэрофлот» получит продление сертификата соответствия и останется в регистре операторов IOSA. Срок действия сертификата — два года. Кроме того, в «Аэрофлоте» случилось важное кадровое назначение: Наталья Гончарова стала руководителем группы по взаимодействию с инвестиционным сообществом ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии».

Инвестиции «Ростовэнерго»

Инвестиционная программа развития ОАО «Ростовэнерго» на текущий год предусматривает осуществление инвестиций в объеме 1484922 тыс. руб., что на 734281 тыс. руб. больше, чем в прошлом году. Средства, выделяемые в рамках инвестиционной программы, пойдут на реализацию мероприятий для обеспечения надежного электроснабжения и создания условий по присоединению к электрическим сетям потребителей Ростовской области. Программа предусматривает осуществление 68 инвестиционных проектов. Четырнадцать из них будет реализовано благодаря заявкам на технологическое присоединение. Серьезным вкладом инвестиционных средств в областном центре является ввод в эксплуатацию новой подстанции 110/35/6 кВ Р22 с линиями 110 и 35 кВ. Кроме того, планируется реконструировать и увеличить мощности подстанций в Белокалитвинском районе Ростовской области и городе Гуково. Всего в течение года будет обновлено и реконструировано 45,6 тыс. кВа трансформаторной мощности, а также создано 186 тыс. кВа новых мощностей. Инвестиционная программа предусматривает повышение надежности и на линиях различных уровней напряжения. Всего в течение этого года планируется построить и реконструировать линий электропередачи всех уровней напряжения протяженностью 372,6 км, что на 116,9 км больше чем в 2006 году.

«Ассигнования, предусмотренные инвестиционной программой на 2007 год, прежде всего, — подчеркнул директор по инвестициям ОАО «Ростовэнерго» Евгений Александров, — позволят преодолеть тенденции старения основных фондов, поднять технический уровень оборудования за счет применения новых технических решений и технологий. Проводимая обществом инвестиционная политика даст возможность удовлетворять спрос потребителей на электроэнергию, создавать комфортные условия для развития других отраслей экономики региона».

ОРГКОМИТЕТ ПРЕМИИ ИМЕНИ НИКИТЫ КИРИЧЕНКО В ОБЛАСТИ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ

Объявляется начало приема заявок на участие в конкурсе. Конкурсные заявки принимаются в срок до 7 сентября 2007 года включительно.

Тематика конкурсных работ:

аналитические материалы в области экономики, бизнеса, финансов, политики, общественной жизни.

Заявки принимаются от авторов статей, редакций изданий, в которых были опубликованы предлагающиеся на конкурс работы, и профессиональных сообществ.

К участию в конкурсе принимаются работы, опубликованные в период с 1 января 2006 года по 1 сентября 2007 года в российских периодических печатных или интернет–СМИ на русском языке или переведенные на русский язык.

Телефоны Оргкомитета:

789–44–58, 980–46–59

Получить более подробную информацию о Премии, а также заполнить заявку Вы можете на сайте ***www.kirichenko-premiya.ru***

Учредители:

ЭКСПЕРТ ПРОФИЛЬ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ВТБ24

Подряд от «Газпрома»

«КомпьюЛинк» займется ресурсами монополиста

Ирина Жаброва

«УСП КомпьюЛинк» и GMCS, входящие в Группу компаний «КомпьюЛинк», одержали победу в открытом конкурсе по созданию информационно-управляющей системы материально-техническими ресурсами ОАО «Газпром». Основным исполнителем работ в рамках проекта по созданию информационной системы является консалтинговая компания GMCS.

GMCS уже начала внедрение системы на базе решений SAP в администрации ОАО «Газпром», а также в ООО «Газкомплектимпэкс» — дочернем предприятии, осуществляющем централизованное материально-техническое обеспечение дочерних обществ и организаций ОАО «Газпром». Целью проекта является повышение эффективности материально-технического обеспечения структур и крупных проектов ОАО «Газпром». Внедряемая система призвана осуществлять информационную поддержку управления закупками и снабжением, контроль сроков поставок, снижение совокупных затрат на материально-техническое обеспечение.

Реализация проекта позволит унифицировать процессы закупки, объединив всех участников снабжения в единое информационное пространство. В результате автоматизации заявочной кампании будет упрощена процедура формирования и реализации плана закупок для дочерних обществ ОАО «Газпром». Интегрированное решение охватит процессы оперативного учета, заключения договоров на поставку материалов и контроль их финансирования. Кроме того, консультанты GMCS построят информационно-аналитическую подсистему, которая обеспечит получение отчетности по основным операциям материально-технического обеспечения в различных срезах.

«УСП КомпьюЛинк» — один из ведущих российский системных интеграторов, предоставляющий полный спектр услуг по построению, поддержке и интеграции комплексных информационных систем для телекоммуникационных компаний, финансово-кредитных организаций и промышленных предприятий, а также нормативно-правовой консалтинг для органов государственной власти. Компания «УСП КомпьюЛинк» была создана в 1993 году и стала основой Группы компаний «КомпьюЛинк».

GMCS — передовая консалтинговая компания в сфере ИТ, выполняющая комплексные проекты повышения эффективности бизнеса. GMCS является партнером ведущих поставщиков программных продуктов: Cognos Enterprise Planning, Infor ERP (Baan), Microsoft Dynamics AX, Oracle E-Business Suite, PlanDesigner, SAP Business Suite, Microsoft Office Solution Accelerator for Sarbanes-Oxley, «БОСС-Кадровик». GMCS основана в 1997 году. С 2005 года входит в Группу компаний «КомпьюЛинк». Головной офис компании GMCS расположен в Москве, региональные представительства — в Санкт-Петербурге, Алматы и Киеве.

Коммуникационное партнерство

Synterra будет покупать у Alcatel-Lucent

Ирина Скумина

Национальный оператор связи Synterra объявила о начале стратегического партнерства с Alcatel-Lucent — ведущим мировым производителем телекоммуникационного оборудования. Alcatel-Lucent стала первым победителем тендера, объявленного Synterra в конце мая 2007 года.

По условиям тендера компания предполагала выбрать производителя оборудования, которое будет предлагаться региональным операторам для создания ими мини-сетей WiMAX на всей территории России. Данный выбор был обусловлен следующими факторами: оборудование линейки Universal WiMAX работает в нужном частотном диапазоне, оно сертифицировано WiMAX Forum и завершает процесс сертификации в России, оборудование совместимо с абонентскими устройствами других производителей. При этом компания-производитель предложила выгодные коммерческие условия поставок и работы с партнерами. Сотрудничество предполагает поставку оборудования для установки операторами-партнерами в региональных мини-сетях WiMAX, преимущественно в населенных пунктах (более 126 тыс. шт.) численностью до 100 тыс. человек. Стоимость комплекта оборудования в минимальной комплектации для регионального оператора, с учетом его настройки и установки, а также получения необходимых разрешительных документов, составит $29 тыс. Первые региональные мини-сети WiMAX по этой схеме начнут работать в четвертом квартале этого года. До конца 2008 года «Синтерра» намерена привлечь операторов-партнеров в более чем 1000 населенных пунктов. «Стратегическое участие в масштабном проекте Synterra демонстрирует уникальную возможность Alcatel-Lucent предоставить своим заказчикам новейшее решение стандарта WiMAX, — сказал Йохан Вандерплаетсе, вице-президент Alcatel-Lucent по странам СНГ, — которое поддерживает широкий спектр абонентских терминалов от различных партнеров-производителей». «Развитие инфраструктуры в регионах — актуальная задача для телекоммуникационного рынка страны, — говорит Виталий Слизень, гендиректор «Синтерры». — Мы уверены, что наша программа «мини-сети WiMAX» позволит региональным операторам осуществить эффективные инвестиции, и обеспечит высокие темпы развития их бизнеса».

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Андрей Бельянинов,
Руководитель Федеральной таможенной службы России

«Одними из основных критериев работы Федеральной таможенной службы России (ФТС) являются повышение уровня сбора таможенных пошлин, снижение доли исков к таможенным органам (с последующими решениями не в их пользу), усиление работы по отстаиванию интересов ФТС в суде, повышение качества услуг, оказываемых таможенными органами участникам внешнеэкономической деятельности, и повышение доли аэропортов и портов, в которых применяется режим «зеленого коридора» при перемещении товаров, а также усиление контроля за пресечением контрабанды. К 2010 году предполагается сократить время выполнения таможенных процедур на автомобильных пунктах пропуска до 19 минут с 23 минут в 2006 году. Предполагается, что к 2010 году доля аэропортов и портов, в которых применяется «зеленый коридор», увеличится до 11% с 7,7% в 2006 году».

ИЗВЕЩЕНИЕ

о проведении открытого конкурса

Федеральное государственное унитарное предприятие «Завод синтетических волокон «Эластик», расположенное в пос. Лесной, Рязанской области, Шиловского района, проводит открытый конкурс с целью выбора Поставщика на разработку Рабочего проекта реконструкции охранного периметра с полным комплексом инженерно-технических средств охраны.

Максимальная цена контракта: 5 миллионов рублей.
Источник выделенных средств: Федеральный бюджет РФ 2007 года.
Сроки выполнения работ: до 01.12.2007 года.
Заказчик конкурса и место выполнения работ:
ФГУП «Завод синтетических волокон «Эластик», Рязанская обл., Шиловский район, пос. Лесной.

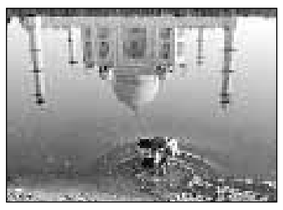
Приглашаются юридические лица, имеющие лицензии на проведение работ, являющихся предметом конкурса. Наличие лицензии ФСБ РФ обязательно.

Конкурсная документация будет представлена в письменном или электронном виде по заявлению заинтересованного лица, по адресу Заказчика.

За предоставление конкурсной документации в письменной форме взимается плата в размере 1000 рублей, в электронной форме — бесплатно.

Прием конкурсных заявок с 10.07.2007 г. по 08.08.2007 г. осуществляется по адресу:
Почтовый адрес:
391539, Рязанская область, Шиловский район, пос. Лесной
ФГУП «Завод синтетических волокон «Эластик»
Электронный адрес: elastik54@yandex.ru
Сумма обеспечения конкурсной заявки не требуется.
Контактный телефон: (49136) 2-18-38 добавочный 6-87 (6-19, 6-92)
Вскрытие конвертов с конкурсными заявками:
08.08.2007 г. в 10 часов московского времени, по адресу Заказчика.
Контактное лицо: Прохоров И.В. (49136) 2-18-38 доб. 6-87, Андреева Е.В. доб 6-19, Арсякова Г.Н. доб. 6-92.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Московский подшипник» выполняет перспективный заказ для Индии

«Базовый элемент» инвестирует $1,5-2 млрд в олимпийские объекты Сочи

Первые требования

Ростехнадзор борется за безопасность

Светлана Ожегова

Ростехнадзор ввел Требования к содержанию плана мероприятий по защите персонала в случае аварии на предприятия ядерного топливного цикла (ПЯТЦ). А также требования к планированию мероприятий по действиям и защите работников при радиоактивных авариях на ядерной установке судна или иного плавательного средства.

Согласно впервые принятому требованию, план мероприятий должен разрабатываться, исходя из рассмотренных возможных проектных и запроектных авариях на ПЯТЦ, с наихудшими радиационными последствиями и учитывая особенности предприятия.

В плане должны содержаться общие сведения о ПЯТЦ, дано краткое описание системы радиационного контроля на предприятии, расчеты прогнозов возможных зон при химической аварии и приведены организации с которыми предприятие должно осуществлять взаимодействие, материально-техническое обеспечение, защита участников работ по ликвидации последствий аварий и другие мероприятия по защите персонала.

План должен быть взаимоувязан в вопросах своевременного оповещения об угрозе или факте аварии с Планом мероприятий по защите населения в случае аварии на предприятии ядерного топливного цикла.

Согласно принятому требованию план мероприятий по защите персонала в случае аварии на предприятии ядерного топливного цикла разрабатывается эксплуатирующей организацией и согласовывается со всеми организациями, участие которых может потребоваться при проведении работ по ликвидации последствий аварий.

Требования разработаны в соответствии с нормами и правилами в области использования атомной энергии, а также рекомендаций, приведенных в документах МАГАТЭ: Руководство по радиационной защите при авариях ядерных реакторов, Общие инструкции оценки и реагирования на радиологические аварийные ситуации, Методика подготовки к реагированию на ядерные или радиационные аварии. Документ прошел правовую экспертизу Министерства юстиции России.

Также впервые выпущенные Правила устанавливают требования по разработке планов мероприятий по действиям и защите работников при радиационных авариях на ядерной установке судна, их согласования и утверждения. Требованиями установлены правила по организационно-техническим мероприятиям, проводимыми работниками судна по поддержанию постоянной готовности к выполнению мероприятий по действиям и защите работников при радиационных авариях на ядерной установке судна.

Требованиями определены содержания действия руководства по борьбе за живучесть при проектных и запроектных авариях. В плане мероприятий должны быть указаны основные направления ведения борьбы за живучесть ядерной установки и судна; методы оповещения об аварии; способы приведения ядерной установки в безопасное состояние; действия работников по локализации аварии; способы ведения борьбы за живучесть; методы восстановления физических барьеров безопасности и работоспособности ядерной установки.

Требования разработаны на основании международных конвенций «Об оперативном оповещении о ядерной аварии», «О помощи в случае ядерной или радиационной ситуации», Международного кодекса по управлению безопасной эксплуатацией судов и предотвращения загрязнения. Правила и требования введены приказом руководителя Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Константина Пуликовского.

КОРОТКО

Сотрудничество с Индией продолжается

Более 95 тыс. роликов будут изготовлены на «Московском подшипнике» в рамках проекта по поставке подшипников и свободных деталей для индийских потребителей. Этот тип роликов для новой группы радиальных подшипников ранее уже выпускался на заводе. Сейчас в технологию его изготовления внесены изменения — двусторонняя шлифовальная обработка торцов. Предполагается, что заказ будет выполнен в течение трех месяцев — с июля по сентябрь 2007 года. Первые поставки продукции завода в Индию — несколько комплектов подшипников нового типа — были выполнены в прошлом году.

Международный статус

Система менеджмента качества Завода авиационных подшипников полностью соответствует требованиям международных стандартов ИСО 9001-2000 — об этом свидетельствует положительное заключение специалистов ведущей международной компании TUV Thuringen.e.V., которые на днях огласили результаты аудиторской проверки предприятия. В ходе проверки оценивалось соответствие документации подразделений ОАО «ЗАП» международным стандартам и ее соблюдение на практике. Посещая производственные помещения, аудиторы могли оценить знания системы менеджмента качества не только руководителей подразделений, но и простых рабочих. За последний год в ОАО «ЗАП» были приобретены десятки новейших станков, контрольных приборов, реорганизована система цеховых лабораторий. Все это позволяет предприятию создавать конкурентоспособную продукцию и постоянно расширять географию рынка сбыта.

Атомный контроль

В Дубне прошел Международный форум

Елена Яковлева

В городе Дубна (Московская область) прошел Международный Форум государств, эксплуатирующих ядерные реакторы ВВЭР. В нем приняли участие руководители структур разных государств, осуществляющих надзорную и разрешительную деятельность в атомной энергетике. Функции председателя Форума выполняла российская Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор).

Форум ежегодно проводится в одной из стран, чьи атомные станции работают на реакторе ВВЭР (водо-водяном энергетическом реакторе). Руководители надзорных ведомств России, Армении, Болгарии, Чехии, Финляндии, Венгрии, Индии, Ирана, Словакии и Украины, а также представители МАГАТЭ обсудили в Дубне вопросы совершенствования надзорной, контрольной и инспекционной деятельности, что является важным фактором для обеспечения безопасности АЭС.

Руководитель Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Константин Пуликовский, открывая Форум, отметил: «В ближайшем будущем перед нами встанут новые задачи, обусловленные ожидаемым значительным ростом ядерной энергетики во всем мире, а это означает и продление срока службы действующих АЭС, оптимизацию их эксплуатации и строительство новых блоков. При глобальном интересе к развитию атомной энергетики все больше возрастает роль международного сотрудничества, в том числе и сотрудничества органов регулирования. Все большее значение имеет обмен информацией об уроках, извлеченных из опыта эксплуатации, о научно-исследовательских работах, проводимых в поддержку принятия решений органом регулирования. Существенным также является обмен информацией о наилучших практических подходах к осуществлению лицензионной и надзорной деятельности, о программах подготовки и повышения квалификации специалистов органов регулирования. Некоторые направления указанного сотрудничества уже реализуются на протяжении многих лет в рамках Форума, целью которого является содействие повышению безопасности и радиационной защиты в заинтересованных странах путем использования коллективного опыта, обмена информацией и объединения усилий национальных органов регулирования для решения проблем безопасности и совершенствования политики и практики регулирующей деятельности».

Выступая перед участниками Форума, Константин Пуликовский также заявил: «Надзор за атомной отраслью — это приоритетное направление деятельности Ростехнадзора. Особое внимание ведомство уделит строительству новых энергоблоков в рамках активного развития атомной энергетики в стране».

Константин Пуликовский в своем докладе перед коллегами из зарубежных надзорных органов отметил, что ежегодно на пяти российских атомных станциях с реакторами типа ВВЭР Ростехнадзор проводит около 2 тысяч инспекций всех видов. Число выявленных в ходе инспекций нарушений норм и правил в области использования атомной энергии составляет 175 нарушений в 2005 году и 350 нарушений в 2006 году. В 2007 году по состоянию на 20 июня в ходе инспекций выявлено 143 нарушения.

По всем нарушениям принимаются меры реагирования — выдаются предписания об их устранении, виновные лица привлекаются при необходимости к административной ответственности.

В Российской Федерации в составе 10 атомных станций эксплуатируется 31 энергоблок суммарной установленной мощностью около 23 Гигаватт. Из этого количества 5 атомных станций с 15 энергоблоками относятся к семейству АС с реакторами типа ВВЭР.

В составе действующих энергоблоков с реакторами типа ВВЭР — шесть являются блоками средней мощности (ВВЭР-440), остальные 9 — это блоки с реакторами типа ВВЭР-1000 различных модификаций.

КОРОТКО

Олимпийский «БазЭл»

Холдинг «Базовый элемент» инвестирует $1,5-2 млрд в строительство «Имеретинской ривьеры», на территории которой будет расположено несколько ключевых объектов предстоящей зимней Олимпиады-2014. Как сообщили «Интерфаксу» в пресс-службе «БазЭла», на территории Олимпийского парка будет расположено 6 ледовых стадионов и олимпийский пресс-центр. Срок окупаемости проекта оценивается в 5-7 лет.

Второй проект «БазЭла», связанный с предстоящей Олимпиадой, — реконструкция международного аэропорта в Сочи. Компания уже инвестировала в проект, реализация которого началась в этом году, 500 млн руб. Соинвестором выступает государство, которое вкладывает средства в строительство взлетно-посадочной полосы. Если действующий аэропорт может принимать 1,1 тыс. пассажиров в час, то после реконструкции пропускная способность вырастет до 2,5 тыс. человек.

«Более 90% работ выполнено: построено новое здание аэропорта, осталось только установить оборудование. Объект будет сдан в середине 2008 года», — сказал представитель «БазЭла».

ВТБ 24 в Брянске

ВТБ 24 и администрация Брянской области заключили соглашение о сотрудничестве. Со стороны ВТБ 24 соглашение подписал президент — председатель правления банка Михаил Задорнов, со стороны администрации — губернатор Николай Денин. Предметом Соглашения является сотрудничество Администрации и Банка, направленное на финансирование проектов, реализуемых в целях поддержки материального производства в регионе, взаимодействие в инвестиционной сфере, а также на обеспечение организаций и населения Брянской области широким спектром высококачественных банковских услуг.

В рамках Соглашения ВТБ 24 будет содействовать реализации экономической и финансовой политики Администрации Брянской области, принимать участие в инвестиционных и иных областных программах, рассматривать заявки и кредитовать наиболее значимые для экономики и социальной сферы региона организации (в том числе под государственные гарантии Администрации Брянской области), оказывать поддержку малому бизнесу, а также принимать участие в организации выпуска и размещения ценных бумаг Брянской области, реализовывать зарплатные проекты. В день подписания Соглашения в Брянске состоялась церемония торжественного открытия филиала ВТБ 24, где клиентам предлагается полный спектр высокотехнологичных банковских продуктов и услуг. ВТБ 24 является дочерним банком ОАО «ВТБ» и специализируется на обслуживании физических лиц, индивидуальных предпринимателей и организаций малого бизнеса. Сеть ВТБ 24 формируют более 170 отделений.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального казенного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту Роспром) объявляет конкурс на замещение должности директора федерального казенного предприятия «Чапаевский механический завод».

Предприятие расположено по адресу:
446100, Российская Федерация, Самарская область, г. Чапаевск, ул. Пионерская, д. 2.

Основные характеристики предприятия
(по состоянию на 01.12.2006 г.)

Балансовая стоимость основных средств	380,3 млн руб.
Дебиторская задолженность	92,8 млн руб.
Кредиторская задолженность	29,9 млн руб.
Производственные площади	452,6 тыс. кв. м.
Среднесписочная численность работающих	1400 чел.
Средняя заработная плата работающих *(1 кв. 2007 г.)*	8,8 тыс. руб.

Специализация предприятия
Разработка, производство и утилизация спецпродукции; продукция гражданского назначения: производство строительных материалов, конструкций и изделий.

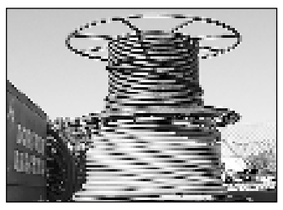
Требования к кандидату
— высшее профессиональное образование;
— опыт работы в сфере деятельности предприятия не менее 3 лет;
— опыт работы на руководящих должностях не менее 3 лет;
— наличие согласованного в установленном порядке допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей предприятия.

Прием заявок на участие в конкурсе
Начало приема заявок и документов — 10.00 «09» июля 2007 года.
Окончание приема заявок и документов — 17.00 «07» августа 2007 года.
Документы принимаются в Управлении промышленности боеприпасов и спецхимии Роспрома по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 2319. Контактные телефоны: (495) 631-98-80, 631-97-45.
По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.
Конкурс проводится «16» августа 2007 года в 10.30 в зале заседания коллегии по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий» (опубликовано в «Российской газете» №61 от 29 марта 2000 г.).
Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.
Решение конкурсной комиссии доводится до участников конкурса председательствующим на заседании комиссии.

Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе
Заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии.
Справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка).
Анкета или листок по учету кадров установленного образца.
Фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.
Заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, паспорта.
Предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом, с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет (пять экземпляров в запечатанном конверте). Документы, содержащие программу деятельности предприятия, должны быть пронумерованы, прошиты и подписаны претендентом.
Справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну, или документ, подтверждающий возможность допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну.
Факт участия в конкурсе является согласием участников с правилами его проведения. Проезд на конкурс за собственный счет.

Основные условия трудового договора
Основные условия трудового договора с руководителем предприятия изложены в Примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденным приказом Минэкономики России от 2 марта 2005 г. №49 (опубликовано в Бюллетене нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 06.06.2005 г. №23).
Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 30 тысяч рублей.

СТРАТЕГИИ



«Уралкабель» подтвердил соответствие системы менеджмента качества стандарту ИСО 9001:2000

Гендиректор ОАО «ИжАвто» Михаил Добындо стал председателем комитета ТПП РФ

КОРОТКО

«Уралкабель» по ИСО 9001-2001

ЗАО «Уралкабель» (предприятие электротехнического комплекса УГМК) по результатам инспекционного контроля подтвердило соответствие системы менеджмента качества (СМК) требованиям стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2001 (ИСО 9001:2000). Эксперты органа по сертификации систем качества «Уралтестсерт» (Уральский филиал) провели анализ производственных процессов предприятия, необходимой документации и выдали положительное заключение. Как отмечает генеральный директор завода Александр Кодачигов, одним из стратегических направлений развития «Уралкабеля» всегда являлось высокое качество и надежность выпускаемой продукции, сохранение и повышения доверия клиентов. В 2003 году завод получил Сертификат на соответствие требованиям стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2001 сроком действия на 3 года. В октябре 2006 года была проведена ресертификация и выдан новый сертификат. В декабре 2006 года «Уралкабель» также подтвердил соответствие внедренной системы менеджмента качества требованиям, обеспечивающим выполнение государственного оборонного заказа. ЗАО «Уралкабель» с 2006 года входит в состав электротехнического комплекса УГМК. Предприятие поставляет свою продукцию во все регионы России, а также в страны СНГ и Прибалтики. По итогам 2006 года ЗАО «Уралкабель» выпустило 55,5 тыс. км кабельно-проводниковой продукции.

Новое оборудование

В Абаканском филиале ОАО «Евразруда» введена в опытно-промышленную эксплуатацию новая венткалориферная установка (ВКУ), построенная в рамках инвестиционной программы «Евраза» и предназначенная для подачи воздуха на глубокозалегающие горизонты с целью проветривания горных выработок. До 16 июля специалисты проведут ряд запланированных мероприятий по отладке режима работы самой установки, всех ее частей и механизмов. После чего ВКУ планируется запустить в промышленную эксплуатацию. В рамках строительства ВКУ была осуществлена проходка 40 м горных выработок от поверхности до сбойки с Клетьевым стволом. Специалисты подрядной организации «Строитель» (г. Абаза, Хакасия) построили здание, где располагается установка, подготовили фундамент под ВКУ, установили девять калориферов и смонтировали центробежный вентилятор модели ВЦД-31,5. Масса данного агрегата без дополнительного оборудования составляет более 18 тонн, диаметр его рабочего колеса превышает 3 метра.

Если раньше шахта была обеспечена вентиляцией до горизонта 145 м, то вентустановка обеспечит приток свежего воздуха на горизонт -200 м, где в настоящее время ведутся горно-капитальные работы, и куда подача воздуха ранее осуществлялась по временной схеме, а в перспективе свежий воздух будет подаваться и на горизонты -300 и -400 м. Добыча руды на глубокозалегающих горизонтах, ставшая возможной благодаря венткалориферной установке, будет способствовать выполнению Абаканским филиалом производственной программы. А в зимний период с ее помощью будет осуществляться подача в горные выработки подогретого воздуха для предотвращения обледенения ствола.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту Роспром) объявляет конкурс на замещение должности генерального директора федерального государственного унитарного предприятия «Государственный ордена Трудового Красного Знамени специальный научно-исследовательский и проектный институт «СоюзпромНИИпроект».

Предприятие расположено по адресу:
115487, Москва, ул. Садовники, д. 2.
Основные характеристики предприятия
(по состоянию на 01.04.2007 г.)

Финансовая деятельность *(балансовая прибыль)*	2,04 млн руб.
Среднесписочная численность работающих	295 чел.
Среднемесячная заработная плата работающих	20551 руб.
Средний возраст работающих	49 лет

Специализация предприятия
Наука, проектирование производств взрывчатых материалов и объектов промышленного, специального и гражданского строительства.
Требования к кандидату
— высшее профессиональное образование;
— опыт работы в сфере деятельности предприятия не менее 5 лет;
— опыт работы на руководящих должностях не менее 5 лет;
— наличие ученой степени (технических, экономических наук);
— наличие согласованного в установленном порядке допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей предприятия.
Прием заявок на участие в конкурсе
Начало приема заявок и документов — 10.00 «09» июля 2007 года.
Окончание приема заявок и документов — 17.00 «07» августа 2007 года.
Документы принимаются в Управлении промышленности боеприпасов и спецхимии Роспрома по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 2319. Контактные телефоны: (495) 631-98-80, 631-97-45.
По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.
Конкурс проводится «06» сентября 2007 года в 10.30 в зале заседания коллегии по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», опубликованном в «Российской газете» №61 от 29 марта 2000 года.
Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.
Решение конкурсной комиссии доводится до участников конкурса председательствующим на заседании комиссии.
Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе
1. Заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии.
2. Справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка).
3. Анкета или листок по учету кадров установленного образца.
4. Фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.
5. Заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, ученой степени, паспорта.
6. Предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом, с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет (не менее чем в пяти экземплярах в запечатанном конверте).
7. Справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну или документ, подтверждающий возможность допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну.
Основные условия трудового договора
Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 40 тысяч рублей.

В ожидании слияния

«ФИНАМ» оценил «Распадскую» на уровне «Покупать»

Владислав Кочетков

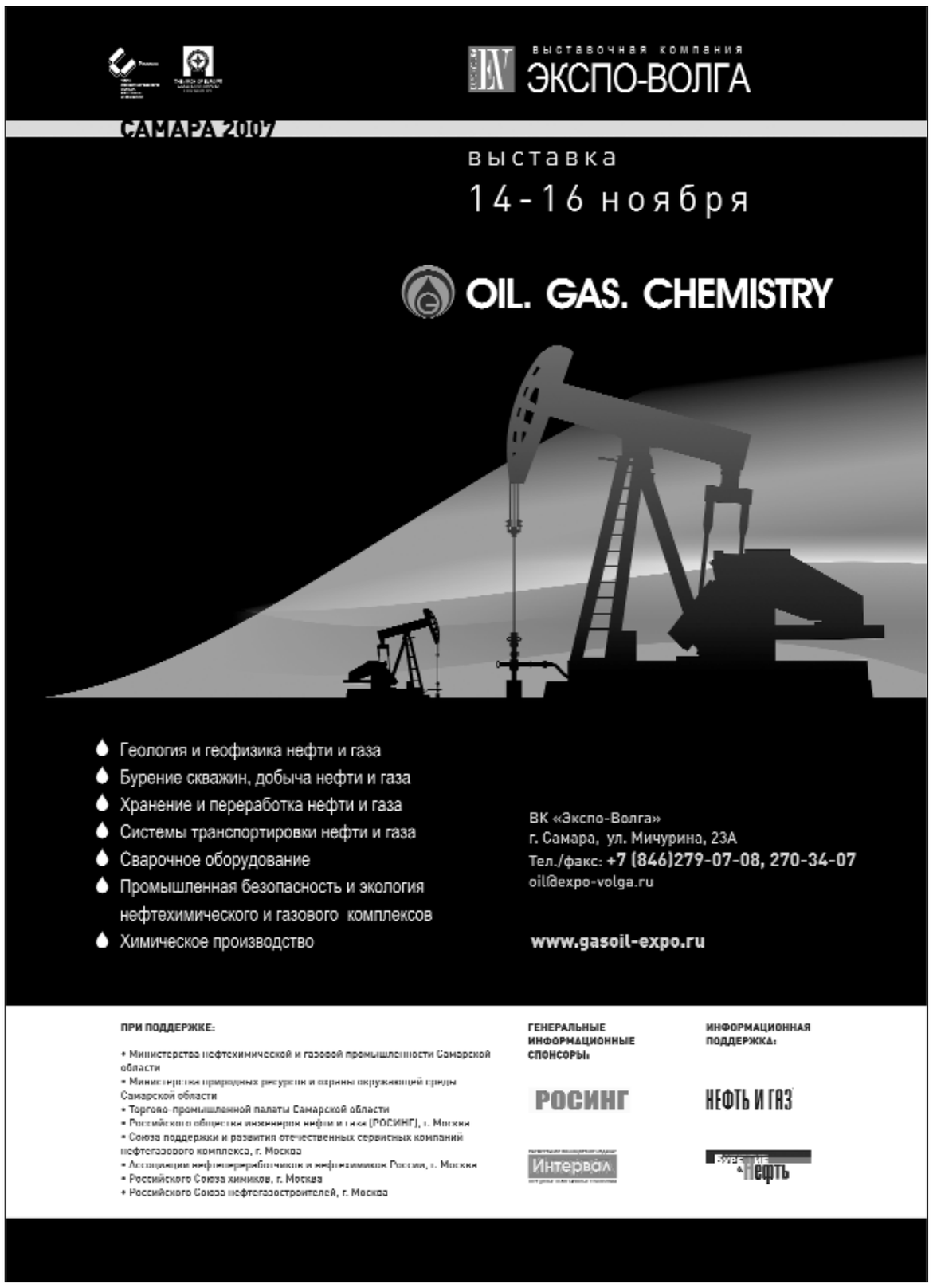
ИК «ФИНАМ» присвоила акциям ОАО «Распадская» рекомендацию «Покупать», оценив их справедливую стоимость в $3,01 за штуку. Аналитики отмечают, что компания является одним из лидеров по добыче коксующегося угля в России, обладает существенными запасами. Кроме того, «Распадская» — единственный производитель коксующегося угля, акции которого представлены на бирже. Дополнительным драйвером их котировок станет предстоящее объединение с ОАО «Южкузбассуголь».

По прогнозам угольных и металлургических компаний, потребление коксующегося угля внутри страны в период с 2006 по 2010 год будет расти примерно на 3% в год, в то время как объем поставок на экспорт способен увеличиваться на 16% в год. Это обусловлено значительно более высокими ценами на данную продукцию на зарубежных рынках. «Мы считаем, что по итогам 2007 года «Распадская» способна выйти на первое место по добыче коксующегося угля, причинами чего может стать увеличение угледобычи в текущем году на 21%, до 12,8 млн т и, одновременно, более низкие темпы роста производственных показателей основных конкурентов компании — «Южкузбассугля» и «Южного Кузбасса», — отмечает аналитик «ФИНАМа» Денис Горев.

Он также позитивно расценивает ориентацию «Распадской» на вертикальную интеграцию производства. В настоящее время продолжается строительство второй очереди обогатительной фабрики с мощностью в 3 млн т концентрата в год (эффективная мощность — 3,5 млн т в год), причем в строй она будет введена уже в первом квартале 2008 года. «Это позволит увеличить долю перерабатываемого на собственных мощностях угля до 90%, что приведет к снижению расходов на транспортировку и переработку на сторонних обогатительных фабриках. Конечно, данный факт положительно скажется на финансовых результатах компании», — считает г-н Горев.

Ориентируясь на продукцию с большей добавленной стоимостью (концентрат), «Распадская» в последние годы увеличивает ее долю в структуре продаж. Так, если в 2003 году компания продавала 2,6 млн т коксующегося угля и 5,2 млн т концентрата, то уже в 2006 году объем реализации угля снизился до 1,9 млн т, а концентрата — увеличился до 6,5 млн т. В «ФИНАМе» ожидают, что в дальнейшем компания будет продолжать снижать долю угля в продажах, увеличивая долю более прибыльного концентрата.

В последние годы предприятие показывает достаточно хорошие финансовые результаты. Так, его выручка за последние годы выросла с $421 млн до $469 млн. По результатам 2007 года «ФИНАМ» прогнозирует ее значение на уровне $614 млн, а к 2015 году этот показатель может превысить $880 млн. Одновременно, к этому времени компания сможет увеличить уровень своей чистой рентабельности с 28% до 33%, что означает опережающий рост чистой прибыли и EBITDA. Дополнительным драйвером роста котировок акций «Распадской» станет предстоящее слияние с «Южкузбассуглем». Оно может привести к созданию крупнейшего производителя коксующегося угля в России с долей рынка в 30%. «При объединении мы ожидаем появления синергетического эффекта», — говорит г-н Горев.



НАЗНАЧЕНИЯ

Михаил Добындо возглавил комитет

Инна Москалева

Генеральный директор ОАО «ИжАвто» Михаил Добындо утвержден председателем комитета ТПП РФ по предпринимательству в автомобильной сфере.

Кандидатура Михаила Добындо была внесена на голосование членами правления по представлению президента ТПП Евгения Примакова. Комитет по предпринимательству в автомобильной сфере является общественным формированием в структуре ТПП РФ, «площадкой» по выработке и продвижению в органы государственного управления консолидированной позиции отрасли по тем или иным проблемам автомобилестроения.

Традиционно комитеты ТПП РФ возглавляют наиболее опытные, авторитетные, компетентные специалисты, пользующиеся поддержкой отраслевой деловой общественности и органов государственного управления. По мнению представителей Торгово-промышленной палаты РФ, эти качества, помноженные на четкое понимание современных проблем развития отрасли и готовность внести свой посильный вклад в их решение, являются определяющими при выборе кандидатур председателей комитетов Палаты.

«Михаил Добындо возглавляет одно из наиболее динамично развивающихся предприятий с богатыми историей и традициями. Завод, существующий с «советских» времен, нашел свою нишу в современных социально-экономических условиях, организовав, наряду с выпуском отечественных марок, промышленную сборку современных конкурентоспособных автомобилей с мировым брендом», — считает ответственный секретарь Комитета по предпринимательству в автомобильной сфере Юрий Васильев.

Генеральный директор ОАО «ИжАвто» Михаил Добындо отметил: «Для того, чтобы сохранить сильную российскую экономику, необходим новый подход, который бы обеспечил переход от культивируемой сегодня отверточной сборки к созданию сильной национальной автомобильной промышленности».

Кандидатура Михаила Добындо была поддержана отраслевыми членскими организациями ТПП РФ — Объединением автопроизводителей России, АСМ-Холдингом, Национальной ассоциацией производителей автокомпонентов, рядом территориальных ТПП, а также сотрудничающими с комитетом зарубежными партнерскими организациями.

Михаил Добындо родился 21 ноября 1950 года в г. Чесноковка Алтайского края. Окончил Сызранский машиностроительный техникум, Московский Всесоюзный юридический заочный институт. Кандидат экономических наук, лауреат премии Правительства Российской Федерации в области науки и техники, член-корреспондент Российской инженерной академии, академик Академии проблем безопасности России им. Ю.В. Андропова. В 1971 году начал работать на Волжском автомобильном заводе, прошел путь от фрезеровщика до вице-президента по производству ОАО «АвтоВАЗ» (1999-2003 годы). С ноября 2003 года по сей день — генеральный директор Ижевского автозавода. За время работы М.Н. Добындо на ОАО «ИжАвто», завод поставил на производство пять моделей — ВАЗ-2104, фургон ИЖ-27175, KIA Spectra, KIA Rio и KIA Sorento. Предприятие претерпело глубокую модернизацию, и в настоящее время является одним из наиболее современных и эффективных российских автозаводов. Второй год подряд в Удмуртии Михаилу Добындо присуждается звание «Человек года».

Новый гендиректор «Вакон Драйвз»

Елена Тиихонен

Генеральным директором ЗАО «Вакон Драйвз» — дочерней компании финской Vacon в России — назначен Сергей Постников.

«Мы очень рады принять господина Постникова в наш коллектив. Российский рынок стремительно растет со скоростью более 25% в год, и это очень важный рынок для нас. Мы уверены, что техническая компетентность и профессиональный опыт Сергея Постникова в области российского рынка электротехники принесут нам много пользы», — прокомментировал исполнительный вице-президент компании Vacon Хейкки Хилтунен.

С 1998 года по настоящее время Сергей Постников занимал различные должности в компании Schneider Electric в России: в 2002-2004 годы — руководитель рынка энергетики, последняя должность — руководитель по развитию бизнеса. В 1999 году Сергей Постников получил степень магистра в области управления промышленными системами в Ecole Centrale Paris (Франция), а в 2002 году защитил степень кандидата технических наук в Московском энергетическом институте.

Компания Vacon Group была основана в 1993 году для создания, разработки и поставки электроприводов переменного тока по всему миру. Vacon предлагает электроприводы переменного тока в диапазоне мощностей от 0,25 кВт до 5 МВт. В 2006 году общие доходы группы составили 186,4 млн евро. ЗАО «Вакон Драйвз» имеет офисы в Москве и Санкт-Петербурге.

КОРОТКО

«Трубодеталь» отчиталась

На ОАО «Трубодеталь» (ОАО «Трубодеталь», г. Челябинск) состоялось годовое общее собрание акционеров. На собрании был представлен годовой отчет о результатах работы завода в 2006 году. В 2006 году финансово-хозяйственная деятельность ОАО «Трубодеталь» отличалась устойчивой положительной динамикой. Выручка за 2006 год выросла на 39% и составила 1732 млн руб. (2005 год — 1245 млн руб.). Чистая прибыль в 2006 году выросла на 100% и составила 337,48 млн руб. (в 2005 году чистая прибыль составила 171,6 млн руб.). Рентабельность продукции составила 30,28% по сравнению с 25,96% в 2005 году. Собрание акционеров утвердило годовой отчет ОАО «Трубодеталь» за 2006 год, годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе, отчет о прибылях и убытках. Принято решение не выплачивать дивиденды за 2006 год, нераспределенную чистую прибыль за 2006 год в размере 337,48 млн руб. оставить в распоряжении ОАО «Трубодеталь» для целей производственного развития. Собрание акционеров одобрило заключение запланированных сделок.

Решением годового собрания акционеров генеральным директором ОАО «Трубодеталь» был избран Назаров Николай Геннадьевич. Акционеры избрали новый совет директоров из 7 человек, в состав которого вошли: Игнатьев Олег Геннадьевич; Котилевская Янина Владимировна; Назаров Николай Геннадьевич; Оболенская Светлана Евгеньевна; Полетаева Анастасия Анатольевна; Христенко Владимир Викторович; Чернышёв Дмитрий Васильевич. В качестве независимого аудитора ОАО «Трубодеталь» на 2007 год акционеры выбрали аудиторскую фирму «ВнешЭкономАудит».

ТЕМАТИЧЕСКИЕ СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ
«Промышленного еженедельника» в 2007 году

11 июня «СТРАХОВАНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ»
18 июня «СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ И ПРОФСОЮЗЫ»
25 июня «РОССИЙСКОЕ КОРАБЛЕСТРОЕНИЕ»

2 июля «ЛИЗИНГ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПОРТРЕТ»
9 июля «ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2007»
16 июля «БИЗНЕС И СПОРТ»

6 августа «РОССИЙСКОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО 2007»
13 августа «МАКС 2007»
20 августа «ДЕНЬ ШАХТЕРА 2007»
27 августа «ТЕХНИКА ДЛЯ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА»

3 сентября «НЕФТЬ И ГАЗ РОССИИ»
10 сентября «РУССКИЙ ЛЕС»
17 сентября «ФИНАНСЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»
24 сентября «РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ»

1 октября «ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ»
8 октября «БИЗНЕС И ИСКУССТВО»
15 октября «ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ»
22 октября «ЖКХ РОССИИ»
29 октября «РОССИЙСКИЕ ИННОВАЦИИ»

5 ноября «РОССИЯ И ЕЭС»
12 ноября «НОВЫЙ ВЕК РОССИЙСКОЙ МЕТАЛЛУРГИИ»
19 ноября «КАДРЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»
26 ноября «ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКОГО АВТОПРОМА»
3 декабря «РОССИЙСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ»

10 декабря «ДЕНЬ ЭНЕРГЕТИКА 2007»
17 декабря «ПЕ» ПЯТЬ ЛЕТ!»; «ЛУЧШЕЕ В 2007 ГОДУ»

По вопросам участия в подготовке
тематических специальных проектов «ПЕ»:
(495)729-3977, 778-1805, 778-1447, promweekly@mail.ru

КОРОТКО

Изменения в работе шахт

Решением комиссии Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор) по техническому расследованию причин аварии на филиале «Шахта Юбилейная» ОАО «Объединенная угольная компания «Южкузбассуголь», произошедшей 24 мая 2007 года, на всех угольных шахта России вводятся изменения в их работу. Так, комиссией решено, что механизированные крепи в комплексно-механизированных забоях со скоростью воздуха 4 м/с и более должны оснащаться секционным орошением пылевоздушного потока. На пластах с газоносностью более 9 куб.м/т, где предусмотрена предварительная дегазация, отменяется применение предварительного увлажнения угля в массиве для снижения пылеобразования, механизированные комплексы должны оснащаться системами секционного орошения. Изменения коснулись и работы ОАО «ОУК «Южкузбассуголь». С 1 июля 2007 г. комиссией Ростехнадзора запрещается эксплуатировать комбайны SL-300 без установки защиты от выдергивания кабеля. Решением комиссии, Ростехнадзор до конца 2007 г. должен внести дополнение в «Методические рекомендации о порядке проведения аэрогазового контроля угольных шахт» (РД 15-06-2006) в отношении доступа инспекторов к базе данных о контролируемых параметрах.

За пять месяцев — на 53% больше

ОАО «ИжАвто» в январе-мае 2007 года произвело 38,421 тыс. автомобилей, что на 53% больше, чем за аналогичный период прошлого года (25,084 тыс.). В частности, произведено 4,876 тыс. фургонов Иж-27175, 11,680 тыс. автомобилей ВАЗ-2104, 21,874 тыс. автомобилей KIA (18,491 тыс. автомобилей KIA Spectra, 1,909 тыс. автомобилей KIA Rio JB и 1,474 тыс. автомобилей KIA Sorento). Кроме того, произведено 1,961 тыс. автокомплектов на 111,679 млн руб. и запасных частей на сумму 111,009 млн руб. В мае текущего года ОАО «ИжАвто» произвело 7,216 тыс. автомобилей, рост составил 25,6% к уровню мая 2006 года (5,743 тыс. шт.). Всего в январе-мае 2007 года объем производства составил 9 млрд 680,1 млн руб. против 4 млрд 882,1 млн руб. в январе-мае 2006 года (рост в 1,98 раза). В мае 2007 года объем производства составил 2 млрд 122,4 млн руб. против 1 млрд 062,5 млн руб. за аналогичный период прошлого года (темп роста — 199,7%). План на 2007 год предусматривает выпуск 103,8 тыс. автомобилей и 5 тыс. автокомплектов. В 2006 году автозавод произвел 65,024 тыс. автомобилей, что на 23,1% больше, чем в 2005 году (52,823 тыс. автомобилей).

Трактор-медалист

Министерство сельского хозяйства РФ вручило делегации ФГУП «ПО Уралвагонзавод» диплом и золотую медаль за внедрение в сельхозпроизводство универсального пропашного трактора РТ-М-160. Награждение состоялось на четвертой выставке-демонстрации сельхозтехники «День Российского поля-2007», которая прошла под Ростовом-на-Дону. Как отметили организаторы мероприятия, выставка стала одним из ключевых мероприятий в реализации национального проекта «Развитие АПК». Представленный на ней трактор производства УВЗ был заслуженно назван одним из важных достижений нашего машиностроения. Уникальность изделия Уралвагонзавода заключается в том, что он полностью собран из российских комплектующих, имеет четыре вала отбора мощности и выпускается в шести модификациях для работ как на полях, так и в городе.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту Роспром) объявляет конкурс на замещение должности генерального директора федерального государственного унитарного предприятия «Государственное научно-производственное предприятие «Темп».

Предприятие расположено по адресу:
115230, Москва, Каширское шоссе, д. 17, корп. 5.

Основные характеристики предприятия
(по состоянию на 01.06.2007 г.)

Финансовая деятельность *(прибыль+, убыток-)*	3,088 млн руб.
Среднесписочная численность работающих	160 чел.
Среднемесячная заработная плата работающих	9316 руб.
Средний возраст работающих	51 год

Специализация предприятия
Производство спецпродукции, производство продукции гражданского назначения. Предприятие выполняет материаловедческие и технологические исследования и разработки в области промышленности боеприпасов и спецхимии по основным направлениям: разработка конструкционных и функциональных материалов, производство отливок из черных металлов и цветных сплавов, производство точных штамповок прогрессивными методами обработки металлов давлением, производство деталей методами порошковой металлургии на основе порошков меди и других металлов, изготовление деталей электрофизическими и электромеханическими методами обработки.

Требования к кандидату
— высшее профессиональное образование;
— наличие ученой степени в области технических наук;
— опыт работы на руководящих должностях в сфере деятельности предприятия не менее 5 лет;
— наличие согласованного в установленном порядке допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей предприятия.

Прием заявок на участие в конкурсе
Начало приема заявок и документов — 10.00 «09» июля 2007 года.
Окончание приема заявок и документов — 17.00 «07» августа 2007 года.
Документы принимаются в Управлении промышленности боеприпасов и спецхимии Роспрома по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 2319. Контактные телефоны: (495) 631-98-80, 631-97-45.
По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.
Конкурс проводится «06» сентября 2007 года в 10.30 в зале заседания коллегии по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», опубликованном в «Российской газете» №61 от 29 марта 2000 года.
Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.
Решение конкурсной комиссии доводится до участников конкурса председательствующим на заседании комиссии.

Перечень документов, подаваемых для участия в конкурсе
1. Заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии.
2. Справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка).
3. Анкета или листок по учету кадров установленного образца.
4. Фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.
5. Заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, дипломов ученой степени, ученого звания, паспорта.
6. Предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом, с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет (не менее чем в четырех экземплярах в запечатанном конверте).
7. Справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну или документ, подтверждающий возможность допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну.

Основные условия трудового договора
Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 30 тысяч рублей.

Как по нотам!

Системный оператор и Государственная противопожарная служба МЧС России провели совместные учения

Яков Полищук

В Москве Системный оператор ЕЭС России и Государственная противопожарная служба МЧС России провели совместное пожарно-тактическое учение. Его целями стали отработка действий руководящего состава и работников Главного диспетчерского центра ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» при возникновении пожара и их взаимодействия с подразделениями Государственной противопожарной службы (ГПС).

Председатель Правления Системного оператора поблагодарил пожарных за слаженные действия

Особое внимание в ходе отработки взаимодействия уделялось обеспечению непрерывности процесса оперативно-диспетчерского управления и поддержанию надежной работы Единой энергосистемы России.

По условиям учения в 11.00 на пульт дежурного по противопожарной автоматике ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС» поступил сигнал о возгорании на первом этаже здания.

Дежурный доложил о возгорании в Главный диспетчерский центр и оперативную противопожарную группу Системного оператора, а также на пульт Государственной противопожарной службы ЦАО г. Москвы. По громкоговорящей связи немедленно было дано распоряжение об эвакуации персонала.

До прибытия расчетов ГПС оперативная противопожарная группа Системного оператора приняла меры к локализации и тушению очага возгорания. Оперативно-диспетчерское управление Единой Энергосистемой России было переведено на запасной диспетчерский центр.

Прибывшие на объект расчеты ГПС локализовали очаг возгорания и ликвидировали пожар. Сотрудники вневедомственной охраны МВД обеспечили охрану материальных ценностей и общественного порядка. В ходе учений персонал Системного оператора и расчеты ГПС продемонстрировали высокий уровень взаимодействия и профессионализма.

«Даже в чрезвычайной ситуации при угрозе жизни диспетчеры не впадут в панику и не бросят энергосистему на произвол ситуации. Они примут все меры по обеспечению устойчивости и непрерывности оперативно-диспетчерского управления. Благодарим сотрудников государственной противопожарной службы за четкие и слаженные действия. — Сказал, подводя итоги учения, Директор по безопасности и специальным программам Системного оператора Владимир Сергеев. — Что бы ни случилось, мы свою задачу по обеспечению надежной работы ЕЭС России выполним».

СПРАВКА «ПЕ»:
Открытое акционерное общество «Системный оператор — Центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы» создано 17 июня 2002 года в рамках реформы электроэнергетики России. Основные функции Системного оператора: расчет и анализ ожидаемых балансов электроэнергии и мощности; анализ и согласование планов перспективного развития энергетических систем; координация плановых ремонтов оборудования электростанций и сетей; анализ устойчивости энергосистемы, расчет допустимых потоков мощности по отдельным сетевым элементам и их группам; формирование диспетчерского графика нагрузок электростанций; оперативное управление режимом энергосистем (в реальном времени); обеспечение эффективного функционирования оптового и розничных рынков электроэнергии (мощности); развитие и обеспечение функционирования систем автоматического управления режимом и противоаварийной автоматики; управление режимами параллельной работы российской энергосистемы и энергосистем зарубежных государств.

Финансы для Мотовилихи

Сбербанк поможет выполнять инвестпрограмму

Виктория Яковлева, Пермь

В Перми подписано соглашение о долгосрочном сотрудничестве между старейшим предприятием края — ОАО «Мотовилихинские заводы» и крупнейшим финансовым институтом Прикамья — Западно-Уральским Банком Сбербанка РФ. Соглашение предусматривает поддержку при реализации инвестиционной программы холдинга, а также сотрудничество в реализации социальных программ «Мотовилихинских заводов».

Цель Соглашения, подписанного председателем правления Западно-Уральского Банка Сбербанка России Владимиром Верхоланцевым и генеральным директором ОАО «Мотовилихинские заводы» Иваном Костиным — дальнейшее развитие взаимовыгодного сотрудничества старейшего промышленного предприятия Урала и крупнейшего банка региона. Соглашение определяет взаимные намерения сторон по сотрудничеству в области краткосрочного кредитования и финансирования инвестиционной программы Мотовилихи на 2007-2010 годы, определяет основные направления и пути реализации механизма сотрудничества.

Это позволит одному из старейших предприятий страны активнее реализовывать свою масштабную инвестиционную программу. По планам руководства ОАО «Мотовилихинские заводы», в реконструкцию и модернизацию производственных мощностей до 2011 года планируется вложить более 1 млрд руб. В 2007 году сумма инвестиций превысит 300 млн руб., а в 2008 году достигнет 800 млн руб. Среди важнейших проектов: приобретение и монтаж установки вакуумирования (дегазации стали), модернизация установки непрерывной разливки стали, покупка универсальных обрабатывающих центров с ЧПУ, модернизация производства бурильных труб, внедрение систем энергосбережения, в том числе газолучистого обогрева и децентрализации подачи сжатого воздуха. Кроме того, планируется расширить взаимодействие по целому спектру социальных программ, в том числе и для кредитования работников на приобретение жилой недвижимости.

Сотрудничество Западно-Уральского Банка Сбербанка России и «Мотовилихинские заводы» длится многие годы. Серьезным толчком к углублению взаимодействия стал проект по замене мартеновских печей на современный комплекс немецкой фирмы FUCHS Systemtechnik, общей стоимостью свыше 1 млрд руб. По итогам 2006 года объем сотрудничества с Западно-Уральским банком Сбербанка России превысил 1,4 млрд руб. «Мотовилихинские заводы» пользуется многими услугами Сбербанка России, такими как: расчетно-кассовое обслуживание в рублях и иностранной валюте, сопровождение внешнеторговых сделок, краткосрочное и инвестиционное кредитование. Реализуется зарплатный проект, Банк обеспечивает кредитование сотрудников холдинга под поручительство предприятия.

Цитаты из документа

В соответствии с соглашением о долгосрочном сотрудничестве между ОАО «Мотовилихинские заводы» и Западно-Уральским Банком Сбербанка России, предприятие, а также дочерние и зависимые общества Мотовилихи рассматривают Банк в качестве первоочередного финансового партнера по финансированию производственной программы и инвестиционных проектов. Соглашение включает в себя следующие взаимные обязательства и договоренности (выдержки):

1.1. Настоящее Соглашение определяет взаимные намерения Банка и Предприятия, а также его дочерних и зависимых обществ по сотрудничеству на финансовом рынке, определяет основные направления и пути реализации механизма сотрудничества.

1.2. Соглашение определяет сферу соприкосновения интересов и конкретизирует взаимоотношения сторон...

2.2. ...Банк намерен сотрудничать в области краткосрочного и инвестиционного кредитования Предприятия, а также его дочерних и зависимых обществ в рублях и иностранной валюте...

2.3.1. Банк заинтересован в участии, в том числе путем лизингового финансирования, в инвестиционных проектах Предприятия...

2.3.2. Банк... оказывает методологическую, информационную и другую необходимую поддержку на следующих этапах реализации проекта:

— разработка и реализация схем финансирования, расчет окупаемости проекта;

— рассмотрение вариантов лизингового финансирования;

— предконтрактная работа (предложение услуг до подписания внешнеторгового контракта с зарубежным партнером);

— предоставление консультаций по вопросам валютного контроля;

— возможность предоставления гарантий платежа для контрагентов-поставщиков за импортируемые товары путем открытия аккредитивов и, при необходимости, их подтверждения первоклассными банками.

2.3.4. Стороны в ходе осуществления проектов, связанных с поставками импортируемого оборудования, будут стремиться использовать в своей работе оптимальные схемы расчетов (в том числе с использованием аккредитивной формы расчетов и векселей), с целью снижения стоимости кредитования и минимизации рисков, связанных с реализацией внешнеторговых контрактов. В случае необходимости Банк привлекает для финансирования Предприятия средства иностранных банков и партнеров.

2.6. Сотрудничество в области расчетно-кассового обслуживания.

Обладая широко разветвленной сетью филиалов и современной высокоэффективной системой расчетов, позволяющей оперативно проводить платежи в любую точку России и мира, Банк имеет возможность удовлетворить потребности в расчетно-кассовом обслуживании Предприятия в рублях и иностранной валюте.

2.7. Банк предоставляет возможность размещения временно свободных денежных ресурсов Предприятия в депозиты, векселя, депозитные сертификаты, обеспечивая при этом высокую доходность вложений. Банк оказывает услуги Предприятию по конверсионным операциям, расчетно-кассовому обслуживанию в иностранной валюте, сопровождению внешнеторговых сделок.

2.8. Банк предоставляет гарантии контрагентам Предприятия по обязательствам Предприятия, в объемах и на сроки, регламентированные отдельными договорными отношениями.

2.9. Сотрудничество в области реализации социально-ориентированных проектов.

Стороны обязуются совместно действовать для достижения общей цели — защиты личных и имущественных интересов работников Предприятия.

2.9.1. Стороны намерены расширить взаимодействие по реализации системы кредитования работников под поручительство Предприятия на различные цели, в том числе на приобретение объектов недвижимости, на оплату обучения в образовательных учреждениях, на приобретение транспортных средств и бытовой техники.

2.9.2. Стороны организуют взаимодействие по обслуживанию кредитных договоров работников: Банк заключает с работниками кредитные договоры, а Предприятие осуществляет компенсацию части ежемесячных платежей по кредитам работников за счет собственных средств. Банк предоставляет Предприятию возможность удерживать из заработной платы работников ежемесячные платежи по кредиту и перечислять их в Банк в соответствии с отдельными платежными документами и электронными списками.

2.9.3. Стороны намерены организовать перевод выплат по заработной плате сотрудников Предприятия на вклады и счета банковских карт, открытых в Банке, на условиях и согласно тарифам, определенных дополнительными договорными отношениями.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Битва за башкирский ТЭК

Арбитражный суд Москвы 2 июля удовлетворил иск Федеральной налоговой службы и решил взыскать в собственность государства по 13-16% акций предприятий башкирского ТЭК, находящихся у ООО «Урал-Инвест». Суд обязал ОАО «Центральная регистратура» перечислить на счета Федерального агентства по управлению федеральным имуществом (Росимущество) эти акции. 29 июня аналогичное решение суд принял по акциям, находящимся у ООО «Юрюзань-Инвест». Таким образом, ФНС добилась передачи государству уже блокирующих пакетов акций компаний. В настоящее время в суде находятся также иски к компаниям «Агидель-Инвест» и «Инзер-Инвест», рассмотрение которых намечено на 24-25 июля.

До весны прошлого года контрольные пакеты акций шести предприятий башкирского ТЭКа — 64,84% акций «Башнефти», 58,8% «Башкирнефтепродукта», 58,2% «Уфаоргсинтеза», 65,7% «Новойла», 52,6% «Уфанефтехима» и 59,8% Уфимского НПЗ — принадлежали ООО «Башкирский капитал» (БК), подконтрольному сыну президента Башкирии Уралу Рахимову. В середине марта 2006 года были созданы четыре благотворительных фонда — «Юрюзань», «Урал», «Агидель» и «Инзер», — куда равными долями были пожертвованы данные акции. Сразу после их получения каждый фонд учредил по инвесткомпании, в уставные капиталы которых внес все полученные акции. После этого БК подал заявку на ликвидацию, решение было принято в конце декабря 2006 года. ИФНС по Орджоникидзевскому району Уфы отменила ликвидацию БК, однако, Арбитражный суд Башкирии признал незаконным данное решение. 2 июля арбитражный апелляционный суд Челябинска обязал инспекцию ФНС по Орджоникидзевскому району города Уфы внести в госреестр запись о ликвидации ООО «Башкирский капитал» (БК), чего сама компания добивалась с 2006 года. Решение апелляционного суда может стать причиной переноса судебных заседаний по последним двум искам в связи с ликвидацией ответчика, поскольку придется переоформлять иски непосредственно к самим благотворительным фондам. А в худшем случае ликвидация одного из основных ответчиков по делу об активах башкирского ТЭКа может служить основанием для прекращения судопроизводства по этому делу.

«Вынесенные арбитражным судом решения благоприятны для башкирских предприятий, так как в случае перехода под госконтроль повысится их информационная прозрачность, улучшится качество управления, устранится значительная часть рисков, а в будущем возможно создание крупного публичного холдинга совместно с одним из миноритарных акционеров — АФК «Система». Поэтому положительные решения по оставшимся двум оставшимся искам будут способствовать росту котировок акций башкирских предприятий. Если же процесс затянется, это снова внесет неясность относительно дальнейших перспектив и вряд ли увеличит инвестиционную привлекательность данных активов», — пишет аналитик «ФИНАМа» Михаил Фролов.

«АвтоВАЗ» раздробит акции

3 июля появилась информация о результатах заседания Совета директоров ОАО «АвтоВАЗ», которое состоялось 29 июня. На нем было утверждено дробление обыкновенных и привилегированных акций компаний в пропорции 1 к 100. Номинальная стоимость одной акции будет уменьшена с 500 руб. до 5 руб. С этой целью будут выпущены акции номинальной стоимостью 5 руб., а акции, которые находятся в обращении в настоящее время (номинальной стоимостью 500 руб.), будут погашены. Дробление будет осуществлено на 15 день с момента опубликования сообщения о государственной регистрации нового выпуска ценных бумаг.

Дробление проводится с целью увеличения их ликвидности. В настоящее время 66,5% акций принадлежит трем «дочкам» «АвтоВАЗа» (ЗАО «Центральное отделение Автомобильной финансовой корпорации», ОАО «Автомобильный всероссийский альянс» и ЗАО «Инвестиционно-финансовая компания»), более 20% выкуплено консорциумом инвесторов, в числе которых инвестиционная компания «Тройка-Диалог» и «Рособоронэкспорт». Таким образом, в свободном обращении находится не более 13% акций, причем большое количество принадлежит физлицам и не обращается на бирже. «Мы позитивно относимся к данному решению Совета директоров «АвтоВАЗа», так как проводимое «АвтоВАЗом» дробление акций поспособствует повышению интереса инвесторов к акциям компании и сделает их более ликвидными, что увеличит спрос на них. По нашим оценкам, справедливая стоимость 1 обыкновенной акции «АвтоВАЗа» составляет $141,44, а 1 привилегированной — $52,38», — комментирует аналитик «ФИНАМа» Константин Романов.

Danone добавил «Вимм-Билль-Данна»

Согласно сообщению французской компании Danone, компания увеличила свою долю в «Вимм-Билль-Данне» с 13,7% до 18,36%. Компания приобрела 2,04 млн акций на биржах РТС и NYSE по цене порядка $75 за акцию, потратив на весь пакет $153 млн. Danone впервые приобрела около 4% акций «Вимм-Билль-Данна» в феврале 2002 года, когда компания разместила свои акции на NYSE. Ежегодно доля французской компании увеличивалась и уже к концу 2006 года составляла порядка 13,7%. Мы позитивно оцениваем увеличение доли такого крупного мирового игрока как Danone в капитале «Вимм-Билль-Данна», которое может привести как к синергетическому эффекту взаимодействия двух компаний на российском рынке продуктов питания, так и повышению инвестиционной привлекательности «Вимм-Билль-Данна» в глазах инвесторов. По нашему мнению, дальнейшее увеличение пакета французской компании может оказать положительный эффект на увеличении котировок российской компании на биржевых площадках. В частности, по итогам торгов в прошлую пятницу котировки акций компании на NYSE закрылись на отметке $104,01.

«По нашим расчетам, справедливая цена акций «Вимм-Билль-Данна» составляет $81,6 за акцию. Мы ожидаем повышения спекулятивного спроса на акции компании в краткосрочной перспективе», — считает Сергей Фильченков из «ФИНАМа».

Факторы реальности

Фондовый рынок: итоги второго квартала

Семен Бирг, стратег инвестиционной компании «ФИНАМ»

Российский фондовый рынок начал второй квартал умеренным ростом и на фоне положительной динамики мировых фондовых индексов и комфортных для российской экономики цен на нефть к середине апреля достиг своего исторического максимума в 2008 пунктов. Тем не менее, достигнутые высоты были легко оставлены, и по результатам на последний торговый день апреля снижение индекса РТС с начала года составило 1,3%. Причинами осторожного отношения инвесторов к российским активам было заметное ухудшение ситуации на глобальных финансовых рынках и отток средств не только с emerging markets, но и в целом из рисковых активов.

Мы полагаем, что для среднесрочных и долгосрочных инвестиций текущие ценовые уровни российских акций уже весьма привлекательны. В то же время существующие риски могут способствовать сохранению повышенной волатильности рынка в ближайшие месяцы. Так, в свете проблем на ипотечном рынке США наблюдается дальнейшее снижение толерантности к риску со стороны иностранных фондов, усилилось влияние спекулятивных факторов, что повышает риски инвестирования в сегменте акций.

В настоящий момент для российского фондового рынка действуют три главных фактора риска. Во-первых, дальнейшее повышение учетных ставок ФРС, ЕЦБ и Банком Японии может привести к заметному сокращению ликвидности на мировых финансовых рынках и вызвать новую волну оттока средств с развивающихся рынков. Во-вторых, высокие процентные ставки могут притормозить рост мировой экономики и сократить спрос на сырьевые активы. Основной фактор риска — пока еще потенциальная угроза рецессии в американской экономике (или, по крайней мере, риск резкого замедления роста и кризиса на рынке ипотечных кредитов).

Тем не менее, не стоит игнорировать ряд позитивных ожиданий, которые вполне могут переломить текущую негативную динамику на фондовом рынке:

1) стабилизация финансовых рынков и возвращение части выведенных капиталов на российский рынок в случае осознания инвесторами преувеличенных опасений негативного влияния более высоких процентных ставок и проблем американской экономики на привлекательность российских активов;

2) сохранение высоких мировых цен на нефть и металлы;

3) благоприятная ситуация в российской экономике, значительный запас прочности по профициту бюджета и уровню золотовалютных резервов выгодно отличают Россию от ряда альтернативных развивающихся рынков с зависимостью от импорта энергоресурсов, дефицитным бюджетом и высоким уровнем долговой нагрузки;

4) привлекательность российских акций на новых низких ценовых уровнях;

5) IPO крупнейших российских компаний, при условии их успешного проведения и более лояльного отношения глобальных инвесторов к российскому рынку акций в целом, может сопровождаться притоком дополнительных денежных средств, что поддержит спрос и на вторичном рынке.

В ближайшие недели мы не исключаем возобновления роста рынка, особенно если глобальные фонды, сочтя свои прежние опасения преувеличенными, вновь вернутся на развивающиеся рынки. Однако ближе к августу мы предполагаем новое усиление волатильности рынков, в связи с активизацией ожиданий дальнейшего повышения ставки ФРС не исключены и новые волны продаж. Тем не менее, рынки могут адаптироваться к более высоким процентным ставкам, как это произошло после панического оттока капитала с emerging markets весной 2004 года на опасениях начала серии повышений учетной ставки ФРС.

По нашим оценкам, летом рынок ожидает боковой тренд с высокой волатильностью. Активность можно было бы ожидать в акциях второго эшелона, так как многие компании этого сегмента российского рынка все еще обделены вниманием инвесторов. Тем не менее, лето традиционно характеризуется низкими объемами торгов и, как мы полагаем, рост котировок акций компаний второго эшелона подождет до осени. В нашем базовом прогнозе, к концу третьего квартала мы ожидаем значение индекса РТС на уровне 1990 пунктов, что лишь на 5% выше уровня закрытия индекса в последний торговый день июня.

Как мы полагаем, основной вклад в рост индекса РТС окажут представители несырьевых отраслей. Эмитенты нефтегазовой отрасли, которые формируют более 60% капитализации всех компаний, представленных в индексе РТС, в основном справедливо оценены рынком, в то время как многие компании других отраслей имеют существенный потенциал роста. Цены на нефть, как мы полагаем, останутся на комфортном для России уровне — обвал в ближайшее время маловероятен, поскольку мировая экономика развивается достаточно успешно за счет Европы и стран ЮВА, а спрос со стороны азиатских стран на энергоресурсы в перспективе, по оценкам экспертов, продолжит возрастать, поддерживая относительно высокий уровень цен на энергоресурсы. Возросшая премия за геополитические риски, связанные с ядерной программой Ирана, также способствует поддержанию нефтяных цен на относительно высоком уровне.

Наибольшими перспективами на период до конца года обладают региональные компании электроэнергетики, компании машиностроения — в частности, производители вагонов и транспортные компании, а так же строительная отрасль. По нашим оценкам, целый ряд компаний строительной отрасли остаются аномально дешевыми и даже существенные отраслевые и специфические риски не способны оправдать столь большой дисконт к иностранным аналогам, который, по нашим прогнозам, должен значительно сократиться уже в текущем году. Транспортное машиностроение сейчас так же заслуживает внимания инвесторов — российская экономика находится на подъеме, инвестиционный спрос растет, следовательно, увеличивается спрос на продукцию машиностроительных компаний, что позитивно отразится на их денежных потоках и котировках акций.

Транспортное машиностроение — перспективная отрасль

НОВОСТИ

«Мосэнерго» готово к экспансии

«Мосэнерго» хочет взять в управление четыре ГРЭС в Центральном регионе — Конаковскую, Костромскую, Щекинскую, Черепетскую, а также более мелкие электростанции, входящие в ряд ТГК. Две из перечисленных ГРЭС — Костромская и Черепетская — входят в состав «ОГК-3», подконтрольной «Норникелю». Конаковская ГРЭС включена в ОГК-5, стратегическим инвестором которой является итальянская Enel, Щекинская ГРЭС входит в «ТГК-4».

Отметим, что московская энергосистема характеризуется повышенными рисками, связанными с высоким износом оборудования и растущей нагрузкой на генерирующее и сетевое хозяйство энергосистемы. Выход на энергорынки смежных с московским регионов обеспечит «Мосэнерго» большую мобильность в решении вопросов безаварийного обеспечения Москвы и Московской области электроэнергией. Тем не менее, эти планы географической экспансии должны быть согласованы с ФАС и могут встретить много противников в профильных министерствах и ведомствах.

Более того, противником экспансии выступит, скорее всего, и РАО ЕЭС (крупнейший миноритарий «Мосэнерго») — глава энергохолдинга Анатолий Чубайс высказывался резко против агрессивной экспансии «Газпрома». Другие сложности могут заключаться в высокой арендной ставке, которую «Мосэнерго» вынуждено будет платить за новые станции. Тем не менее, это не останавливает «Газпром» — уже сейчас прорабатывается возможность присоединения к «Мосэнерго» новых энергомощностей.

«Мы полагаем, что менеджмент «Мосэнерго» стал подвержен влиянию агрессивных амбициозных планов своего контрольного акционера — группы «Газпром». В планах «Газпрома» — стать глобальной энергетической компанией, а «Мосэнерго» является второй крупнейшей в России тепловой генерирующей компанией после «Иркутскэнерго» и одной из самых больших по капитализации, так что московская генерация станет ключевым активом в энергетической империи газового монополиста. По результатам изучения «Мосэнерго» мы полагаем, что компания фундаментально недооценена рынком. Также мы с большой долей уверенности склоняемся к такому варианту развития событий, что «Мосэнерго» будет развиваться гораздо более быстрыми темпами, нежели остальные энергокомпании. Предпосылок для такого развития довольно много — амбиции «Газпрома» в энергетике, его лоббистские возможности, перспективность московского региона и т.д. Наша рекомендация по акциям «Мосэнерго» — «Покупать», справедливая стоимость акций на конец 2007 года. — $0,28», — говорится в аналитической записке «ФИНАМа».

«Российский алюминий» готовится к IPO

Менеджеры UC Rusal впервые провели презентацию для инвесторов и аналитиков и впервые раскрыли финансовые показатели компании. Неаудированная выручка UC Rusal (рассчитана, как если бы объединенная компания уже вела деятельность) составила $13 млрд, показатель EBITDA — $5 млрд, EBIT — $4,2 млрд. Чистую прибыль компания не раскрывала. РУСАЛ, СУАЛ и Glencore никогда не публиковали финансовых показателей. РУСАЛ обнародовал лишь выручку, а СУАЛ — еще и показатель EBITDA. В 2006 году рентабельность UC Rusal по EBITDA за 2006 год выросла до 38,5%. Аналогичный показатель китайской Chalco в 2006 году составил 33,77%, Alcoa — 15,51%, Alcan — 15,65%, Norsk Hydro — 37,45%. «Мы считаем, что объединенной компании удалось продемонстрировать столь высокие показатели за счет роста цен на алюминий в 2006 году. Акционеры UC Rusal договорились о проведении IPO в течении трех лет с момента создания компании. С учетом перспектив роста и возможной диверсификации бизнеса компании за счет других металлов UC Rusal, безусловно, вызовет интерес инвесторов», — приводит мнение аналитиков ИФК «Солид» Finam.ru.

Начните с критики

Стратегия продажи бизнеса

Сергей Опарин, директор департамента корпоративных финансов инвестиционной компании «ФИНАМ»

Накопленный нами опыт показывает, что успех проектов по продаже компаний обеспечивается за счет концентрации основных усилий собственника актива и его консультантов на осуществлении непосредственной деятельности по поиску инвестора.

Она включает в себя:

— установление контактов с группами наиболее перспективных покупателей,

— информирование их об новых возможностях, связанных с приобретением выставленного на продажу актива,

— заключение сделки на максимально выгодных в сложившихся обстоятельствах условиях.

На практике решение данных задач выливается в реализацию программы конкретных мероприятий, зачастую требующих привлечения значительных ресурсов (временных, людских, финансовых) и, к сожалению, не всегда приносящих ожидаемый результат. Например, один из нижегородских заводов, производящих строительные материалы, продается уже более полутора лет, в рекламу предложения вложено более $30 тыс. При этом заявленная стоимость компании невелика — всего $750 тыс. В данном случае ошибка собственников, на наш взгляд, заключается в попытке свести стратегию и тактику продажи бизнеса к массированной (по отношению к масштабам проекта) рекламе. Прочие элементы, необходимые для совершения успешной сделки, они просто игнорируют.

Для того, чтобы и избежать подобных бесполезных потерь, мы рекомендуем начинать работу над проектом с критического анализа бизнеса и поиска ответов на следующие вопросы:

— Что продается?

— Кому это может понадобиться?

— По какой цене это можно предлагать?

— Как донести информацию до потенциальных покупателей?

— Что является альтернативой (что делать, если продажа не увенчается успехом)?

Именно из ответов на данные вопросы формируется стратегия продажи бизнеса.

Первый шаг при разработке стратегии — критический анализ бизнеса. Его цель — взглянуть на компанию глазами потенциального покупателя, попытаться понять какие риски и перспективы он увидит в компании.

Анализ должен дать ответы на следующие вопросы:

— Поверит ли покупатель в то, что объем продаж компании хотя бы сохранится в ближайшие годы и есть ли потенциал для его дальнейшего роста? Для ответа на этот вопрос надо проанализировать состояние рынка и положение, занимаемое на нем компанией. При этом стоит опираться на пессимистический анализ — инвесторы не очень склонны верить в перспективу. Например, нам известен случай, когда собственник компании, занимающейся продажей летних головных уборов, оценил потенциал актива исходя из того, что каждый житель России в ближайшее время будет покупать себе на лето бейсболку, а некоторые — даже две. Понятно, что такой «анализ» не смог убедить ни консультантов, ни инвесторов.

— Поверит ли покупатель, что он сможет эффективно управлять компанией после ухода из бизнеса продавца? Для ответа на этот вопрос надо проанализировать бизнес-процессы компании (как компания работает — сбыт, закупки, управление, производство и т.д.).

— Сможет ли новый владелец хотя бы частично возместить свои потери в случае преждевременного («аварийного») выхода из бизнеса? Для этого необходимо специфицировать перечень активов, входящих в состав бизнеса, и постараться определить их рыночную стоимость (цену, по которой их можно реализовать на открытом рынке в приемлемые сроки). При этом совсем не обязательно нанимать оценщика, например, для того чтобы оценить рыночную стоимость объектов недвижимости достаточно проконсультироваться с местным квалифицированным риэлтером. Стоимость оборудования на вторичном рынке можно узнать на специализированных сайтах. Подчеркнем, в официальных оценочных заключениях лишь в редких случаях встречается реальная цена актива.

— Генерирует ли бизнес доходы? Каковы причины и тенденции их изменения? За счет собственных или заемных средств работает бизнес? Соответствует ли отдача на собственный капитал сложившимся рыночным условиям? Для ответа на эти вопросы необходимо провести анализ результатов финансово-хозяйственной деятельности.

— Возможна ли вообще легальная передача бизнеса, с какими проблемами в будущем может столкнуться новый собственник? Для ответа на этот вопрос необходимо проанализировать основные юридические документы.

Хотелось бы отметить, что, по нашему мнению, подобный анализ не должен занимать много времени. Так, например, в нашей практике мы стараемся провести его в ходе предварительного ознакомления с предложением, еще до принятия принципиального решения о работе над проектом (собственник получает этот документ, после чего принимает решение о работе с консультантом; причем, последний включается в сделку только при условии, что клиент согласен продавать актив по реальной цене). Другой вопрос, что сделанные в ходе такого анализа допущения и выводы требуют подробной и детальной проработки на дальнейших стадиях предпродажной подготовки.

МУЗЕЙ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ФОТОГРАФИИ

Предположительное открытие Музея – сентябрь 2007 года, в Москве.

Принимаем от предприятий и фотографов в электронном или распечатанном виде историческую и современную промышленную фотохронику в фонды создаваемого музея.

Подробности по тел. (495) 778-1447, 729-3977.

Создадим уникальный музей!
Создадим фотолетопись развития российской промышленности!

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2007

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Лучшие металлисты

Чусовский завод — деловой лидер Прикамья

Михаил Савельев, Пермь

Чусовской металлургический завод назван победителем в ежегодном краевом конкурсе «Промышленный лидер Прикамья» по итогам 2006 года. Коллектив чусовских металлургов удостоен награды в номинации «Металлургическое производство и производство металлических изделий».

Торжественная церемония награждения состоялась в органном концертном зале Пермской краевой филармонии. Дипломы победителей вручал губернатор края Олег Чиркунов. «Конкурс, основываясь на самых разных, но значимых для региона критериях, призван поощрить флагманов нашей промышленности, — подчеркнул губернатор. — Убежден, что победа в конкурсе способствует формированию позитивного имиджа предприятий-участников, дает каждому работнику право гордиться своим трудовым коллективом!»

Конкурс проводится Министерством промышленности Пермского края совместно с Пермским краевым советом профсоюзов и региональным объединением работодателей «Сотрудничество». По условиям конкурса, в нем могут принять участие предприятия, не имеющие задолженности по выплате заработной платы и платежам в бюджет, имеющие коллективный договор между работодателем и работниками.

Главным критерием оценки конкурсная комиссия назвала наилучшие финансово-экономические показатели. Тем не менее, социальная составляющая играет весомую роль при выборе победителя. Не случайно на сцену вместе с руководителями предприятий приглашались председатели профсоюзных комитетов.

«Работу нашего завода в прошлом году можно оценить как абсолютно положительную, как с точки зрения экономических показателей, а именно, увеличения объемов производства, так и с точки зрения инвестиционных показателей, — сказал после награждения исполнительный директор ОАО «ЧМЗ» Анатолий Карпов. — Мы начали несколько серьезных проектов: запущены газоочистные сооружения за конвертерами и миксером дуплекс-цеха, установлено новое оборудование в авторессорном, ферросплавном цехах. 2006 год был самым позитивным в новейшей истории завода».

Менеджмент оценен

Марат Качалин

ОАО «Сухоложский завод вторичных цветных металлов» завершило внедрение международной системы менеджмента качества стандарта ISO 9001:2000 и успешно прошло сертификационный аудит.

Аудиторы компании «Русский регистр — Балтийская инспекция» (г. Санкт-Петербург) проверили на Сухоложском заводе ВЦМ ведение основных технологических процессов, деятельность цехов и различных отделов предприятия. По результатам проверки аудиторы выдали положительное заключение, что система менеджмента качества соответствует международным требованиям.

Как отмечает менеджер отдела перспективного развития Сухоложского завода ВЦМ Мария Федотова, в процессе подготовки предприятия к внедрению СМК активное участие принимали менеджеры высшего звена предприятия. По ее словам, во многом именно столь серьезное отношение руководства к данному вопросу позволило предприятию в кратчайшие сроки не только внедрить, но и успешно сертифицировать СМК.

Система менеджмента стандарта ISO 9001:2000 была разработана и внедрена на Сухоложском заводе ВЦМ при участии отдела сертификации систем менеджмента УГМК. В ходе подготовки к сертификации на предприятии была разработана документация, необходимая для функционирования СМК. Отметим, что к внедрению системы менеджмента качества завод приступил в начале текущего года.

СПРАВКА «ПЕ»: Сухоложский завод вторичных цветных металлов входит в перерабатывающий комплекс УГМК. Завод является одним из крупнейших предприятий России по переработке лома и отходов цветных металлов и выпуску из них алюминиевых, медных и цинковых сплавов. Основные виды продукции: сплавы алюминиевые и цинковые литейные, бронзы оловянные и безоловянные, латуни литейные, медь рафинированная, поршни для автомобильных тракторных двигателей.

Самый современный

Виктор Чуев, Орел

В Орловском цехе ООО «ЮниФенс» начат монтаж нового сеткосварочного автомата. Оборудование займет площадь около 1,5 тыс. кв. метров. Автомат предназначен для изготовления сварной сетки из обыкновенной (светлой) и оцинкованной проволоки. Запуск в промышленную эксплуатацию намечен на конец июля.

Производительность нового автомата в 2-2,5 раза выше оборудования, находящегося на оснащении у предприятия. Он более экономичен, требует меньших энергетических, материальных и трудовых затрат. Его использование позволит предприятию существенно разнообразить ассортимент выпускаемой продукции, улучшить ее качество, исключить процесс оцинкования готовой продукции на участке.

В связи с расширением производства сварной сетки и введением в эксплуатацию нового автомата «ЮниФенс» уже объявил дополнительный набор специалистов на создаваемые рабочие места.

«Приобретенный сеткосварочный автомат — самый современный не только в нашем производственном парке, но, пожалуй, и в стране, — прокомментировал событие директор ООО «ЮниФенс» Алексей Пахотин. — Это даст нам возможность значительно увеличить объемы производства, снизить себестоимость продукции и серьезно укрепить наши позиции на рынке сварных металлических сеток России и ближнего зарубежья».

Сеткосварочный автомат приобретен в рамках инвестиционной программы «Северсталь-метиза». Общий объем вложений в развитие предприятий компании в 2007 году составит порядка 712 млн руб. Основная часть инвестиций (более 80%) предназначена для российских активов компании.

10 лет РСПМ: этапы большого пути

Светлый тон следующему десятилетию задан!

Владимир Пастухов, исполнительный директор РСПМ

Порядка 200 руководителей металлургических и металлосервисных компаний, представители государственных и общественных организаций, приняли участие в юбилейных мероприятиях. Сначала в Центре международной торговли прошло юбилейное годовое собрание РСПМ, затем — вечерний прием в «Метрополе».

фоторепортаж: Юлия Григорьева

На годовом собрании РСПМ прозвучал отчет о работе Союза за прошедший год (и предыдущие 10 лет!), избраны руководящие органы отраслевого объединения. По словам президента Союза Александра Романова, доля России в мировом объеме выплавки стали по-прежнему существенна: из 1,239 млрд т, производимых в мире, на нашу страну приходится 70,6 млн т. Потребление проката на внутреннем рынке в 2006 году выросло до 33 млн т по сравнению с 29 млн т в 2005 году. Из этих 33 млн т национального потребления порядка 17 млн т поставляется через дистрибьюторов металла, в том числе 1,5 млн т перерабатывается в продукцию с добавленной стоимостью.

Для успешного функционирования экономики страны на складах, на логистических маршрутах или на объектах потребителей должно находиться такое количество металлопродукции, которое могло бы обеспечить все потребности промышленности на срок до полутора месяцев. И этот своеобразный переходящий запас на 45 дней превышает 4 млн т. Эти запасы должны поддерживаться и обслуживаться, иначе экономика не может существовать. Чтобы постоянно, изо дня в день, поддерживать такую товарную массу, требуется порядка $3,5 млрд в денежном эквиваленте.

Обслуживание этих ресурсов участниками РСПМ позволяет потребителям металлопродукции не отвлекать средства от основного бизнеса, в необходимый срок получать точно и качественно подготовленную продукцию. А речь идет об интересах тысяч предприятий — в России насчитывается до 1 тыс. только крупных потребителей металлопродукции и несколько десятков тысяч средних и небольших. Для их обслуживания сформирована целая инфраструктура, насчитывающая порядка 800 современных металлобаз и СМЦ. Средняя емкость единовременного хранения таких объектов составляет 5 тыс. т. В отрасли работают более 60 тыс. специалистов. Металл поистине стал основой нашей цивилизации.

«РСПМ предпринимает и будет предпринимать максимум усилий, чтобы гарантировать потребителям качество поставляемой продукции. Расширять и укреплять взаимодействие с конечными потребителями, ради которых, собственно, и выпускают продукцию производители, — главная задача РСПМ», — отметил А.Романов. Тем более что дистрибьюторы металлов активно наращивают физические объемы бизнеса. Так, в 2007 году компании — дистрибьюторы продукции ММК — «Магма-трейд», «Волга-трейд», «УралСиб-трейд» — реализуют порядка 1,5 млн т, «Сталепромышленная компания», «Комтех» и «Металлсервис» поставят потребителям свыше 1 млн т металлопродукции. Вплотную к миллионному рубежу приблизится ТД «Северсталь-Инвест» (950 тыс. т). На долю группы «ДиПОС» придется около 800 тыс. т, «ИНПРОМа» — 750 тыс. т, «Брок-Инвест-Сервиса» — около 500 тыс. т, «Белона» — 300 тыс. т реализации металлопродукции.

Александр Романов отметил также две основные тенденции в дистрибьюции металлов: крупные компании («Металлсервис», «Брок-Инвест-Сервис») начали формировать сетевую структуру представительств в регионах, а пять ведущих сетевых игроков (СПК, «Комтех», «ДиПОС», «Металлсервис», «ИНПРОМ») становятся прозрачными, публичными компаниями, что благоприятно отражается на отношении к отрасли со стороны экономических и финансовых институтов. Плюсы выхода компании на рынок публичных заимствований очевидны: это «длинные» беззалоговые деньги, компания сама выбирает срок погашения и снимает угрозу отзыва кредитных линий со стороны банков, что может подкосить экономику любого предприятия. Не говоря уже о том, что эмитент нарабатывает пресловутую кредитную историю и повышает к себе интерес со стороны инвестиционного сообщества.

Как отметил заместитель председателя наблюдательного совета компании «Металлсервис» О.Тюрпенко, «непосредственно перед размещением мы узнали много нового о нашем бизнесе — инвестбанкиры пытались назвать его «бизнесом без добавленной стоимости», посредническим. При том, что, осуществляя предоплаты производителям, мы, по сути, выступаем крупнейшим инвестором реального сектора экономики, не говоря уже о динамичном развитии металлосервисных услуг с высокой добавленной стоимостью».

Наиболее яркими примерами расширения выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью, необходимость чего подчеркивал президент страны, как раз и служат локомотивы отрасли, будь то «Сталепромышленная компания», «Комтех» или «ИНПРОМ». Скажем, ГК «ДиПОС» в 2007 году вообще доведет долю собственного производства до уровня 30-35%. «Российский союз поставщиков металлопродукции сегодня — мощная сила. За 10 лет с момента его образования мы получили колоссальный объем информации, необходимой для развития бизнеса и его совершенствования. За прошедшие 10 лет создана целая отрасль металлопереработки», — заявил генеральный директор компании «ДиПОС» А.Дроздов на годовом собрании РСПМ.

В России насчитывается до 1 тыс. только крупных потребителей металлопродукции и несколько десятков тысяч средних и небольших. Для их обслуживания сформирована целая инфраструктура, насчитывающая порядка 800 современных металлобаз и СМЦ. Средняя емкость единовременного хранения таких объектов составляет 5 тыс. т.

В ходе годового собрания о роли и значении Союза в своей деятельности рассказали руководители и многих других компаний — членов РСПМ. С целью дальнейшего развития бизнеса большинство членов РСПМ считают целесообразным и необходимым укреплять сотрудничество с предприятиями смежных потребляющих отраслей, такими как строительство, транспорт, машиностроение. И в этой связи РСПМ как координирующий орган сосредоточится на продвижении металлосервисных услуг и преимуществ аутсорсинга. Ведь во всем мире СМЦ являются связующим звеном между производителем и потребителем.

Итак, если в июне 1997 года у истоков образования тогда еще Российской ассоциации металлоторговцев стояло 18 трейдерских компаний, то сейчас более 500 офисов, производственных и складских мощностей компаний — членов Союза расположено в 63 регионах РФ. 10 лет назад 95% компаний, которые выступали учредителями, занимались исключительно торговыми операциями. Сегодня же структура участников радикально изменилась. Металлосервисные компании — сетевые и региональные — активно занялись производством готовых изделий и переработкой металла. Доля поставок металлопродукции на национальный рынок участниками РСПМ превышает 50% общей емкости вторичного рынка металлопродукции в России. Таким образом, в объединение входят все тяжеловесы рынка металлов страны — от Калининграда до Владивостока.

За 10 лет активной организационной деятельности Союз выработал свой узнаваемый стиль. Вот и на этот раз, обсудив ситуацию на рынках металлов, участники годового собрания отправились на торжественный прием в «Метрополь», где к ним присоединились партнеры — металлурги. Вечер прошел в теплой дружеской атмосфере под аккомпанемент джаз-бэнда Козлова, выступлений Хора Турецкого, Надежды Бабкиной и ансамбля «Русская песня» и с участием Нового Имперского Русского Балета. Ведущим приема был И.Ургант. Светлый тон следующему десятилетию задан!

Talent-менеджмент

В «Северсталь-метизе» создают среду для самых талантливых

Ирина Храброва, Череповец

Организаторы и участники кадровой программы «Перспектива» — совместного проекта компании «Северсталь-метиз» и Корпоративного Университета ОАО «Северсталь» — подвели итоги своей работы.

«Перспектива 2006/07» — это пилотный проект «Северсталь-метиза» по talent-менеджменту, направленный на поиск в коллективе сотрудников с высоким управленческим потенциалом, их развитие и удержание в компании. Программа стартовала полгода назад на Череповецком заводе. Учебный процесс велся в очно-заочном формате и включал в себя семинары, тренинги, выполнение индивидуальных практических заданий, консультации, круглые столы по обмену опытом, электронные дистанционные курсы, разработку и защиту идей по повышению эффективности работы подразделений. В программе приняли участие 40 сотрудников.

Сотрудники, продемонстрировавшие высокие результаты во время учебы, были удостоены дипломов, а в качестве награды им предложено пройти обучение в региональном центре «ЛИНК» по одному из модулей программы «Менеджер — профессионал». Остальным участникам вручены свидетельства. Кроме того, благодарственные письма за большой вклад в работу с молодыми сотрудниками получили лучшие линейные руководители.

Система управления талантами — важный блок кадровой политики «Северсталь-метиза».

Метизному производству необходимы сотрудники со специализированными знаниями. Поэтому компания ориентирована, прежде всего, на продвижение собственных работников, способных добиваться лучших результатов, приносить наибольшую пользу бизнесу и не останавливаться на достигнутом.

По словам исполнительного директора Череповецкого завода «Северсталь-метиз» Александра Шевелева, в современном бизнесе ключевую роль играют именно люди с яркими инновационными идеями. «Поэтому мы выстраиваем эффективную систему управления человеческими ресурсами, выявляем самых способных и перспективных, создаем условия для их самореализации, внедряем программы развития, удержания талантов в компании».

Завершение программы «Перспектива» стало одновременно началом большого самостоятельного пути для ее молодых участников. Многие идеи и проекты, предложенные ими во время учебы, уже внедряются на заводе.

СПРАВКА «ПЕ»: «Северсталь-метиз» — группа предприятий по выпуску металлических изделий (метизов), с производственными площадками в России, Украине и Великобритании. «Северсталь-метиз» занимает лидирующее положение в российской отрасли (около 30% рынка) и является крупнейшим экспортером металлоизделий из России в страны Европы и СНГ (53% от общего экспорта). Череповецкий завод «Северсталь-метиз» основан в 1965 году.

Сделка завершена

ЧМЗ окончательно купил Brock Metal

Татьяна Красноусова

«Промышленный еженедельник» уже писал о подробностях сделки по приобретению Челябинским цинковым заводом британской компании Brock Metal. На прошлой неделе ЧМЗ завершил эту сделку.

ОАО «Челябинский цинковый завод» (крупнейший российский производитель цинка SHG и сплавов на его основе) завершил сделку по приобретению у Alumasc Group plc компании Brock Metal (Norton Canes, Cannock, Staffordshire, UK) — ведущего британского производителя цинковых и алюминиевых сплавов для литья под давлением. Сумма сделки составила 0,35 млн фунтов стерлингов. По условиям сделки ЧЦЗ вносит 7,8 млн фунтов стерлингов в оборотный капитал компании. Соглашение предусматривает сохранение действующего менеджмента Brock Metal.

Brock Metal ранее являлся подразделением группы компаний Alumasc Group plc — производителя строительного и инжинирингового оборудования. По результатам финансового года (по состоянию на 30 июня 2006) операционная прибыль Brock Metal составила 0,7 миллионов фунтов стерлингов, годовой оборот составил порядка 40 миллионов фунтов стерлингов.

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2007

КОРОТКО

Умный модуль

В цехе сортового проката и в рельсобалочном цехе Новокузнецкого металлургического комбината завершается внедрение модуля SD «Управление сбытом» системы SAP R/3, обеспечивающего управление материальными потоками в процессе реализации готовой продукции на внутреннем рынке. В настоящее время ведутся работы по обучению пользователей и тестированию системы, после чего действие модуля будет распространяться на всю прокатную продукцию этих подразделений, реализуемую на внутренний рынок. Функции модуля SD системы SAP R/3 заключаются в автоматизации операций по обработке договоров и заказов клиентов, ценообразованию, формированию и печати исходящих документов (счетов-фактур, накладных). Его работа позволяет специалистам комбината отслеживать путь произведенной продукции с момента отправки ее заказчику до получения оплаты, что существенно ускоряет оперативность учета. В 2006 году модуль SD системы SAP R/3 был внедрен в цехе сортового проката по продукции шаропрокатных станов и участка рельсовых скреплений и в рельсобалочном цехе — по железнодорожным и трамвайным рельсам. В мае 2007 года сфера действия модуля была расширена, и стала включать в себя стан «450» цеха сортового проката и рельсобалочный цех по виду продукции «Заготовка».

Далее действие модуля будет распространено на продукцию листопрокатного цеха (эту работу планируется завершить до конца 2007 года). Кроме того, в перспективе он будет обеспечивать управление материальными потоками в процессе реализации готовой продукции не только на внутренний, но и на внешний рынок. Модуль SD «Управление сбытом» является частью системы SAP R/3, которая была внедрена на НКМК в 2006 году с целью унификации бизнес-процессов.

Энергетический паспорт ЗапСиба

На Западно-Сибирском металлургическом комбинате разработан энергетический паспорт. Данная работа проведена в соответствии с требованиями Федерального закона «Об энергосбережении» и предусматривала полное энергетическое обследование, позволяющее реально оценить сегодняшнее положение энергетики Запсиба, составление схем энергоснабжения по видам энергоресурсов, подготовку программы энергосберегающих мероприятий на ближайшие пять лет.

С целью составления энергетического паспорта проведен масштабный энергетический аудит всех цехов и производств, для каждого из них составлены локальные энергопаспорта. Все этапы этой работы комбинат осуществил собственными силами благодаря полученному в августе 2005 года свидетельству Департамента топливно-энергетического комплекса Министерства промышленности и энергетики РФ о внесении ОАО «ЗСМК» в реестр организаций, допущенных к проведению энергетических обследований. Специалисты энергетической службы Запсиба были обучены в специализированных учебных центрах страны, а на комбинате сформирован парк приборов, позволяющих выполнять инструментальные обследования энергетических объектов и оборудования.

В ходе подготовки энергетического паспорта была разработана «Программа энергосбережения ОАО «ЗСМК» на 2007-2011 гг.». Реализация данной программы позволит Запсибу повысить эффективность использования топливно-энергетических ресурсов, снизить их потери и увеличить степень использования вторичных энергетических ресурсов.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту Роспром) объявляет конкурс на замещение должности генерального директора федерального государственного унитарного предприятия «Научно-исследовательский инженерный институт».

Предприятие расположено по адресу:
143912, г. Балашиха Московской области,
Западная промзона, шоссе Энтузиастов, д. 6.

Основные характеристики предприятия
(по состоянию на 01.04.2007 г.)

Финансовая деятельность *(балансовая прибыль)*	12,79 млн руб.
Среднесписочная численность работающих	396 чел.
Среднемесячная заработная плата работающих	10834 руб.
Средний возраст работающих	56,5 лет

Специализация предприятия
Научные, научно-технические и опытно-конструкторские работы по разработке и производству вооружений и военной техники; производство контрольно-проверочной аппаратуры, измерительных, регулирующих, телеметрических, сигнализационных приборов, обеспечивающих эксплуатацию артиллерийских систем вооружения; производство датчиков физических параметров различных типов.

Требования к кандидату
— высшее профессиональное образование;
— опыт работы в сфере деятельности предприятия не менее 5 лет;
— опыт работы на руководящих должностях не менее 5 лет;
— наличие ученой степени (технических, экономических наук);
— наличие согласованного в установленном порядке допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей предприятия.

Прием заявок на участие в конкурсе
Начало приема заявок и документов — 10.00 «09» июля 2007 года.
Окончание приема заявок и документов — 17.00 «07» августа 2007 года.
Документы принимаются в Управлении промышленности боеприпасов и спецхимии Роспрома по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 2319. Контактные телефоны: (495) 631-98-80, 631-97-45.
По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.
Конкурс проводится «06» сентября 2007 года в 10.30 в зале заседания коллегии по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», опубликованном в «Российской газете» №61 от 29 марта 2000 года.
Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.
Решение конкурсной комиссии доводится до участников конкурса председательствующим на заседании комиссии.

Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе
1. Заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии.
2. Справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка).
3. Анкета или листок по учету кадров установленного образца.
4. Фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.
5. Заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, ученой степени, паспорта.
6. Предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом, с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет (не менее чем в пяти экземплярах в запечатанном конверте).
7. Справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну или документ, подтверждающий возможность допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну.

Основные условия трудового договора
Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 30 тысяч рублей.

Металлические активы

«ФИНАМ» высоко оценивает и оптимистически прогнозирует

Денис Горев, аналитик инвестиционной компании «ФИНАМ»

В последние годы активность российских металлургов была как никогда высока, хотя... То ли еще будет!

В черной металлургии можно отметить стремление компаний попасть на биржу: в конце предыдущего года IPO провела «Северсталь», в начале текущего года — ММК. Мы предполагаем, что все эти шаги компании предпринимают для того, чтобы в будущем активно участвовать в сделках по слияниям и поглощениям, активно используя свои акции.

Почти все компании данного сегмента показали значительный рост финансовых показателей по итогам работы в 2006 году, что мы связываем с увеличением производства и благоприятной конъюнктурой на основных рынках реализации продукции. Эти доходы позволили компаниям увеличить (причем значительно) свои инвестиционные программы, а некоторым компаниям (например, ММК) удалось направить «лишние доходы» на создание совместных предприятий с зарубежными партнерами (на постройку в Турции металлургического завода ММК планирует направить порядка $1,1 млрд).

Особое внимание мы бы хотели обратить на «Северсталь» — компания обеспечена собственным угольным и железорудным сырьем, компания активно приобретает активы за рубежом (Luccini). Вдобавок, акции компании существенно отстали по росту от индекса, и мы считаем, что «Северсталь» в ближайшее время сможет наверстать упущенное.

Мы не склонны предполагать, что крупные российские металлургические компании охотно пойдут на объединение — ни «Северсталь», ни ММК, ни НЛМК не пойдут на объединение, поскольку это приведет к размыванию доли мажоритарных акционеров, и, возможно, потере контроля над предприятием, чего не хотят ни Мордашов, ни Рашников, ни Лисин. Не ожидаем мы в ближайшем будущем и объединения наших металлургов с крупными зарубежными производителями — всему виной неудачная сделка «Северстали» с Arcelor.

Мы предполагаем, что цены на основных рынках (прокат, слябы) в ближайшее время останутся на высоком уровне (в долгосрочной же перспективе мы все же ожидаем их снижения), что позволит компаниям получать дополнительную прибыль, которую они направят на модернизацию производства (на его расширение) и на покупку зарубежных активов, причем особое внимание будет, на наш взгляд, уделяться мелким высокоэффективным компаниям.

В трубной отрасли мы ожидаем, что все будет складываться для компаний самым лучшим образом — заказов у компаний (основные перспективы, на наш взгляд, у ТМК и ЧТПЗ) хватит на несколько лет работы — ими трубников обеспечивают нефтяники. Мы предполагаем, что полученные доходы компании будут направлять на увеличение производства, что положительным образом скажется на финансовых результатах компаний. Мы предполагаем, что вполне вероятно объединение российских трубников с компаниями из Украины («Интерпайп» и ТМК) —поскольку иностранные компании от такого объединения получат ряд плюсов: отсутствие или снижение пошлин на ввоз трубной продукции на территорию РФ, — российские же компании получат увеличение производственных мощностей, которые они без проблем заполнят.

В цветной металлургии можно отдельно выделить активизировавшийся «Норильский никель», начавший в 2007 году активно скупать иностранные активы: в начале года были куплены никелевые активы OM Group, затем в долгой борьбе с Xstrata «Норникель» выиграл право купить LionOre. В случае, если «Норникель» выкупит все акции компании, общая сумма сделки составит порядка $6,3 млрд (таким образом, эта сделка станет крупнейшей сделкой по приобретению российскими металлургами иностранных активов). Помимо этого ГМК «Норильский никель» активно инвестирует в энергетику, причем уже сейчас пакет энергетических активов, собранный холдингом, оценивается в $7-8 млрд. Однако, учитывая планы по увеличению данного пакета, можно предположить, что к концу года их совокупная стоимость будет порядка $10 млрд. По плану эти активы будут выделяться из состава холдинга в конце года (по схеме, аналогичной выделению «Полюса»), что должно «добавить» стоимости акциям «Норникеля».

Мы предполагаем, что благодаря положительной ситуации на мировых рынках металлов (в особенности никеля и меди), «ГМК «Норильский никель» будет и в ближайшем будущем получать стабильно высокие доходы, что позволит компании продолжать активное участие в сделках по приобретению активов. Среди возможных объектов поглощения можно было бы назвать мелких никелевых производителей, но за последние годы в отрасли произошла консолидация, и мелких независимых производителей практически не осталось. В свете этого мы предполагаем, что компания может начать диверсифицировать свои вложения, не исключен вариант покупки компаний, занимающихся добычей других металлов — свинца, цинка.

Высокие цены на никель позволяют также другим его российским производителям («Южуралникель», «Уфалейникель») получать сверхдоходы, которые их материнские компании («Мечел» и «Кокс», соответственно) направляют на увеличение мощностей и модернизацию производства, что должно положительным образом сказаться в будущем на увеличении производства.

Эти же тенденции верны и для производителей других биржевых металлов, в частности, для «Челябинского цинкового завода». Мы предполагаем, что в ближайшие годы завод сможет значительно увеличить производство, что в свете превышения спроса на цинк над предложением (а, следовательно, и ростом цен на него) обеспечит компанию значительными денежными потоками, которые «ЧЦЗ» сможет направить на приобретение активов, причем как в России, так и за рубежом.

Отдельное слово необходимо сказать об алюминиевых компаниях. В ближайшее время (а именно в ноябре) мы ожидаем увидеть на бирже лидера мировой алюминиевой отрасли — Объединенную компанию «Российский Алюминий» (в состав которой вошли активы РУСАЛа, СУАЛа и глиноземные активы Glencore). Ориентировочная стоимость компании составляет, по нашим расчетам, $30 млрд. На бирже компания сможет разместить порядка 20-25% акций. Следовательно, объем привлеченных средств может составить порядка $7 млрд. Эти средства компания может потратить как на дополнительное капитальное строительство (уже сейчас РОСАЛ начал строительство двух заводов), так и на приобретение других активов, скорее всего за рубежом. Не исключен и вариант диверсификации производства — РОСАЛ может приобрести не только алюминиевые активы, но и компании, занимающиеся добычей и производством других металлов (никель, цинк).

Все больше катодов

УГМК увеличила выпуск ключевой продукции на 15%

Михаил Етнов

ОАО «Уралэлектромедь» (предприятие металлургического комплекса УГМК) в январе-мае 2007 года выпустило 158013 т катодов медных; это на 14,8% больше по сравнению с аналогичным периодом 2006 года.

ОАО «Уралэлектромедь» (мощность — около 360 тыс. т рафинированной меди) с 1999 года входит в состав УГМК. Кроме основной промплощадки в г. Верхняя Пышма, ОАО «Уралэлектромедь» включает в себя филиалы: Производство полиметаллов в г. Кировград, Производство сплавов цветных металлов в п. Верх-Нейвинский, Производство «Радуга» (металлическая тара и упаковка) в г. Верхняя Пышма, «Сафьяновская медь» в г. Реж. В 2006 году ОАО «Уралэлектромедь» произвело катодов медных — 354 тыс. т (100,4% по сравнению с 2005 годом). Основные виды продукции: медные катоды, медные электролитические порошки, сернокислый никель, порошкообразный технический селен, технический теллур, медный купорос, изделия из медных порошков, серебро и золото в слитках, платиноиды, сплавы на основе свинца.

По словам главного инженера «Уралэлектромеди» Виктора Ашихина, предприятие в текущем году работает с опережением показателей 2006 года. Высокие результаты удалось обеспечить, прежде всего, за счет полной обеспеченности производства сырьем и грамотной организации технологического процесса. Поступление сырья в январе-мае выросло к уровню аналогичного периода 2006 года почти на 13%. «Есть основания к тому, что «Уралэлектромедь» сохранит положительную динамику производства медных катодов в течение всего года», — отметил Виктор Ашихин.

Основной объем произведенной на «Уралэлектромеди» катодной меди УГМК направляет в дальнейшие переделы, что обеспечивает рост производства продукции высокой степени готовности, в частности, медной катанки, проволоки. Так, ЗАО «СП «Катур-Инвест» (предприятие меткомплекса УГМК) за пять месяцев 2007 года выпустило медной катанки — 107 тыс. т (на уровне аналогичного периода 2006 года), медной проволоки — 4,5 тыс. т (131,9%), медного провода — 932 т (134,7%).

ОАО «Уралэлектромедь» за пять месяцев текущего года также произвело медного порошка — 2623 т (103,3%), медного купороса — 12400 т (101,2%), порошковых изделий — 160116 кг (131%). За отчетный период было оцинковано изделий — 7968 т (рост на 24%).

Ударная трехлетка

«Северсталь-метиз» подводит ободряющие итоги

Юрий Соколов

1 июля группе предприятий «Северсталь-метиз» исполнилось три года. С момента своего создания «Северсталь-метиз» пережил несколько этапов развития: организационное становление, рост «вширь», выход на международный уровень. Сегодня это одна из крупнейших компаний на территории Европы и СНГ по объемам производства.

«В жесткой конкурентной среде этого недостаточно, — считает генеральный директор компании Ольга Наумова. — Чтобы быть эффективными по сравнению с ведущими европейскими производителями, нужны другие подходы».

Новые подходы к бизнесу и стали предметом обсуждения на состоявшемся в середине июня в Череповце расширенном правлении группы. Принята общая стратегия: увеличение прибыли на тонну продукции за счет наращивания доли продуктов с высокой добавленной стоимостью. «Северсталь-метиз» сознательно сокращает продажи низкоприбыльной продукции, прежде всего в Европе и СНГ, фокусируется на развитии «домашних» рынков (Россия, Украина и Великобритания). Акцент делается на расширении присутствия в определенных продуктовых сегментах, наиболее интересных для компании.

Повышения эффективности планируется достичь и за счет реорганизации внутренних процессов: углубления специализаций предприятий, оптимизации существующей инфраструктуры и бизнес-процессов, внедрению Lean-инструментов.

«В пятилетней перспективе мы должны выстроить эффективную, развивающуюся компанию, ориентированную на клиента, которая не только на равных сможет конкурировать с ведущими европейскими игроками, но и будет привлекательной для персонала», — подчеркнула Ольга Наумова.

Сегодня «Северсталь-метиз» — группа предприятий по выпуску металлических изделий (метизов), с производственными площадками в России, Украине и Великобритании. Компания занимает лидирующее положение в российской отрасли (около 30% рынка) и является крупнейшим экспортером металлоизделий из России в страны Европы и СНГ (53% от общего экспорта).

История компании началась в августе 2003 года с образования альянса ЧСПЗ-ОСПАЗ. В июне 2004 года на базе Волгоградского сталепроволочно-канатного завода было создано ООО «ВолгоМетиз». С 1 июля 2004 года решением собрания акционеров ЧСПЗ и ОСПАЗа функции единоличного исполнительного органа были переданы Управляющей компании «Северсталь-метиз». 2 августа 2004 года такое же решение принято собранием участников ООО «ВолгоМетиз». Таким образом, была сформирована группа «Северсталь-метиз», занявшая лидирующее положение на метизном рынке России.

В июле 2005 года годовые общие собрания акционеров ОАО «ЧСПЗ» и ОАО «ОСПАЗ» приняли решение о своей реорганизации путем присоединения к ЗАО «Северсталь-метиз», и с 1 января 2006 года все три метизных завода — ЧСПЗ, ОСПАЗ, «ВолгоМетиз» — объединились в компанию «Северсталь-метиз». Реорганизация компании была проведена для того, чтобы реализовать в дальнейшем рыночный потенциал за счет продвижения единого бренда «Северсталь-метиз» и достичь стратегической цели — стать компанией №1 в Европе и СНГ по производству и продаже метизной продукции через партнерство, высокопрофессиональную команду и предоставление высокого уровня сервиса.

17 февраля 2006 года компания «Северсталь-метиз» стала партнером украинской финансовой группы «ТАС» во владении ОАО «Днепрометиз». Приобретение доли ОАО «Днепрометиз» — крупнейшего производителя метизов Украины — стало очередным шагом в реализации экспортоориентированной стратегии развития «Северсталь-метиза».

10 апреля 2006 года в результате соглашения между ЗАО «Северсталь-метиз» и Acertec Holdings Limited (Великобритания) российская компания стала собственником 100% акций компании Carrington Wire Limited (CWL), ранее входившей в холдинг Acertec.

Энергетическому комплексу

ЧТПЗ-КТС расширяет поставки деталей трубопроводов

Анна Терехова

ЗАО «ЧТПЗ — Комплексные Трубные Системы» (ЗАО «ЧТПЗ-КТС») начало поставки продукции для ремонтно-эксплутационных нужд энергетических объектов: Ставропольской ГРЭС и Тольяттинской ТЭЦ. Заказ был получен по итогам тендера, проведенного в апреле 2007 года предприятиями РАО ЕЭС.

«ЧТПЗ-КТС» объединяет в своей организационной структуре различные звенья единой производственно-технологической цепи: от производства комплектующих для трубопроводов и придания им дополнительных потребительских свойств до конечной реализации продукции потребителям. ЗАО «ЧТПЗ-КТС» объединяет заводы — производители трубопроводной арматуры и элементов трубопроводов: ЗАО «Соединительные отводы трубопроводов» (СОТ), г. Челябинск; ОАО «Магнитогорский завод механомонтажных заготовок», г. Магнитогорск; участок по производству соединительных деталей на ОАО «ПНТЗ», г. Первоуральск; MSA a.s., Чехия.

По новым контрактам заказчикам будет отгружено более 14 т деталей трубопроводов (отводы, переходы, фланцы), в том числе производимых на Магнитогорском заводе механомонтажных заготовок (ОАО «МЗМЗ»), входящем в состав компании ЧТПЗ-КТС.

Наращивание поставок продукции предприятиям энергетического комплекса России является одной из наиболее приоритетных задач ЧТПЗ-КТС. На данный момент на ОАО «МЗМЗ» реализуются программы освоения производства деталей трубопроводов с высокими эксплуатационными характеристиками. Новейшие технологии обработки позволяют применять продукцию предприятия даже в трубопроводах, рабочее давление в которых достигает 32 МПа.

Благодаря широкому ассортименту производимой продукции из нержавеющей стали и марок сталей повышенной коррозионной стойкости, ЧТПЗ-КТС успешно реализует комплексные поставки для энергетических объектов.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа ЧТПЗ объединяет ОАО «Челябинский трубопрокатный завод», ОАО «Первоуральский новотрубный завод», ОАО «Челябинский цинковый завод», компанию по производству и реализации деталей трубопроводов и трубопроводной арматуры «ЧТПЗ — Комплексные Трубные Системы», компанию по заготовке и переработке металлолома ЗАО «ЧТПЗ-Мета», металлоторговую компанию ТД «Уралтрубосталь». Управление активами Группы ЧТПЗ осуществляет компания ARKLEY CAPITAL.

КОРОТКО

Банки на продажу

En+ Group Limited, материнская компания «Российского алюминия», продает бизнес по производству алюминиевой тары — компанию «Ростар» — британской корпорации Rexam. Сумма сделки составит $297 млн с учетом долговых обязательств «Ростара», говорится в сообщении Rexam. Rexam рассчитывает закрыть сделку, которая еще должна быть одобрена Федеральной антимонопольной службой РФ, в четвертом квартале 2007 года.

В «Ростар» входят два завода — «Ростар-Всеволожск» и «Ростар-Дмитров» с объемом производства 1,7 и 1,3 млрд банок в год соответственно. Объем продаж «Ростара» в прошлом году составил $214 млн. Прибыль компании за 2006 год не раскрывается, в сообщении Rexam говорится лишь, что на ней негативно сказалась волатильность цен на алюминий и что в 2007 году этот показатель улучшится. РУСАЛ передал тарный дивизион в компанию En+, осуществляющую управление алюминиевыми и энергетическими активами «Базового элемента» Олега Дерипаски, в начале года — в преддверии закрытия сделки по объединению с СУАЛом и глиноземными предприятиями Glencore. Долю «Ростара» на российском рынке алюминиевых банок РУСАЛ оценивал примерно в 50%. Rexam — один из крупнейших в мире производителей упаковочных материалов, в том числе алюминиевых банок для напитков. В год компания производит более 50 млрд алюминиевых банок, ее выручка составляет около 3,7 млрд фунтов стерлингов.

Больше меди УГМК

ОАО «Учалинский ГОК» за январь-май 2007 года произвело меди в медном концентрате — 21911 т (107,0% по сравнению с аналогичным периодом 2006 года). Добыча руды за отчетный период составила 2 049 тыс. т (102,7%). Кроме того, Сибайский филиал Учалинского ГОКа за январь-май 2007 года выпустил меди в медном концентрате — 11782 т (рост в 2,1 раза). Добыча руды составила 207 тыс. т (рост в 1,4 раза).

ОАО «Учалинский ГОК» — предприятие сырьевого комплекса УГМК. Основной минерально-сырьевой базой комбината являются разрабатываемые Учалинское, Молодежное и Узельгинское месторождения. Основные виды продукции: медный концентрат, цинковый концентрат, строительный щебень из природного камня.

Еще одно предприятие сырьевого комплекса УГМК — ОАО «Гайский ГОК» — за январь-май 2007 года произвело меди в концентрате — 29666 т (на уровне аналогичного периода 2006 года). Цинкового концентрата произведено 7707 т (124,6%), в нем цинка — 3 656 т (103,0%). Добыча руды за отчетный период составила 2 139 тыс. т (на уровне аналогичного периода прошлого года). В целом за пять месяцев с начала текущего года Гайский ГОК выпустил товарной продукции на 3106 млн руб., что на 23% превышает показатель аналогичного периода 2006 года.

ОАО «Гайский горно-обогатительный комбинат» — одно из крупнейших в России горнодобывающих предприятий — является основной рудной базой УГМК. Комбинат построен на базе богатейшего Гайского месторождения. Здесь сосредоточено 76% запасов меди Оренбургской области. По добыче меди Гайский ГОК занимает второе место в России. Гайский ГОК в 2006 году добыл руды — 5468 тыс. т (108,1% по сравнению с 2005 годом), произвел медного концентрата — 491001 т (100,7%), в нем меди — 73650 т (100,7%), серного колчедана — 390000 т (123,8%), в нем серы — 188069 (124,5%).

Урупский ГОК (также предприятие УГМК) за 5 месяцев сохранил выпуск меди в концентрате на прежнем уровне, произведя его 2069 т (100,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Добыча руды за отчетный период составила 128 тыс. т (100,1%). Кроме того, за пять месяцев комбинат перевыполнил план по добычи руды — на 3,1%, по выпуску меди в концентрате — на 2,6%. ЗАО «Урупский ГОК» с 2002 года входит в состав Уральской горно-металлургической компании.

Кадровые отряды

ЗСМК приобщает базовых специалистов

Александр Базиян

На Западно-Сибирском металлургическом комбинате (ОАО «ЗСМК») начал работу строительный отряд старшекурсников базовых учебных заведений — Кузнецкого индустриального колледжа, профессионального училища №67 и профессионального лицея №19. В эти же дни на предприятии состоялся выпуск Школы молодого специалиста.

Основной целью создания стройотряда является адаптация студентов и учащихся в трудовых коллективах, приобретение ими навыков практической работы, привлечение к активному участию в реализации молодежной политики ОАО «ЗСМК».

В течение восьми недель 30 старшекурсников старше 18 лет будут принимать участие в ремонте путевого хозяйства управления железнодорожного транспорта, работая по специальности «монтер пути». Предварительно они прошли конкурсный отбор, основными критериями которого были хорошая физическая подготовка, активная жизненная позиция, а также необходимость финансово поддержать свои семьи.

Для руководства воспитательной и общественной деятельностью из числа старшекурсников избраны командир отряда и два комиссара. Активисты Союза молодых металлургов ОАО «ЗСМК» еженедельно будут проводить для бойцов стройотряда тренинги по сплочению в единую команду, укреплению дружеского общения и взаимопонимания.

В рамках культурно-массовой программы запланированы командная игра «Веревочный курс», спортивные соревнования «Олимпиада», турнир по настольному хоккею, участие в праздновании Дня металлурга и городских мероприятиях «Ювента» и «Терра инкогнита». Таким образом, студенты и учащиеся базовых учебных заведений ОАО «ЗСМК» не только плодотворно поработают и получат заработную плату, но и хорошо отдохнут.

Рядом со студентами будут работать и новые выпускники Школы молодого специалиста. 25 слушателей из числа резерва на замещение руководящих должностей (мастер, старший мастер, начальник смены, начальник участка, начальник бюро) с января 2007 года прошли обучение по специальному курсу, соответствующему программам Новокузнецкого регионального центра Института экономики и управления в промышленности. Обучение осуществлялось по таким направлениям как «Охрана труда и промышленная безопасность», «Экология и рациональное природопользование», «Менеджмент качества и сертификация», «Роль руководителя в системе повышения эффективности экономической и финансовой деятельности предприятия», «Современные методы хозяйствования», «Психология управления». В качестве преподавателей были приглашены специалисты ОАО «ЗСМК», инспекции по труду г. Новокузнецка, управления Ростехнадзора по Кемеровской области и крупнейших образовательных учреждений: Новокузнецкого регионального центра Института экономики и управления в промышленности, Сибирского государственного индустриального университета, Кемеровского государственного университета. Отделом социологии и корпоративной культуры ЗСМК проведены выездные семинары по формированию и развитию корпоративной культуры.

Завершающим этапом обучения стала защита выпускных работ, в ходе которой слушатели исследовали систему управления конкретного структурного подразделения и выдвигали предложения, направленные на ее улучшение.

Во время обучения слушатели Школы прошли стажировку в должности в период отсутствия руководителя, а также стажировку на других участках производства с целью ознакомления с работой смежных подразделений. Завершающим этапом обучения стала защита выпускных работ, в ходе которой слушатели исследовали систему управления конкретного структурного подразделения и выдвигали предложения, направленные на ее улучшение. Аттестационная комиссия оценила готовность выпускников к исполнению профессиональных обязанностей, выдала рекомендации по их назначению на ту или иную должность. В дальнейшем специалисты отдела планирования развития персонала будут отслеживать карьерный рост каждого из участников обучения.

«Школа молодого специалиста — это уникальная форма подготовки резерва на руководящие должности нижнего уровня управления, реализованная на Запсибе, — говорит начальник отдела планирования развития персонала Константин Фокин. — Одним из главных ее преимуществ является то, что сначала определяются вакантные места или должности, которые могут освободиться вследствие кадровых перестановок в течение года. Затем определяются претенденты, так называемый «горячий резерв». Они проходят собеседование, психофизиологическое тестирование. Наиболее перспективные молодые специалисты зачисляются в группу. Большой интерес к Школе проявляют и сами работники как к первой ступеньке карьерного роста».

КОРОТКО

Сервисный канатный центр

В Череповце на «Северсталь-метизе» открылся новый сервисный центр по обслуживанию высокоуглеродистого направления деятельности компании. Центр станет связующим звеном между компанией-производителем и потребителями канатов. Его задача — работать над совершенствованием технологий, повышением качества продукции и удовлетворенности клиентов. Специалисты центра будут выезжать на объекты, где используются канаты производства «Северсталь-метиза», чтобы затем на основе анализа ситуации подготовить для клиента необходимые рекомендации по эксплуатации или разработать уникальные продукты с особыми свойствами для применения в конкретных условиях. Такая форма взаимодействия производителя и потребителя широко распространена в европейских странах. «Стратегия компании направлена на развитие и выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью. Канаты — один из ключевых и наиболее интересных для нас продуктов. Совершенствуя и адаптируя канатное производство под потребности клиента, «Северсталь-метиз» сможет выйти на один уровень с мировыми производителями», — отметила Ольга Наумова, гендиректор компании.

Ежегодный аудит

На Магнитогорском заводе механомонтажных заготовок (ОАО «МЗМЗ») прошел ежегодный надзорный аудит системы менеджмента качества (СМК) на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2000. В ходе проверки аудиторы сертификационного центра ООО «ТЮФ Интернационал Рус» посетили производственные помещения и службы предприятия и оценили соответствие их деятельности по обеспечению качества выпускаемой продукции требованиям нормативных документов. По итогам аудита МЗМЗ повторно подтвердил эффективное функционирование СМК в области производства соединительных приварных деталей (отводы, переходы, заглушки), применяемых для трубопроводов различного назначения. На сегодняшний день на всех предприятиях ЧТПЗ-КТС внедрена и успешно функционирует система менеджмента качества по ISO 9001:2000. Кроме того, с декабря 2006 года на предприятиях, входящих в состав компании ЧТПЗ-КТС реализуется проект по внедрению «Системы эффективного производства». Использование данной Системы позволит компании не только сохранить одно из лидирующих мест на рынке деталей трубопроводов, но и существенно снизить производственные издержки и время производственного цикла, при сохранении высочайшего уровня качества продукции.

Ремонты в НКМК

В электросталеплавильном цехе ОАО «НКМК» завешен капитальный ремонт электросталеплавильной печи №1, машины непрерывного литья заготовок №1 (МНЛЗ), агрегата комплексной обработки стали №1 (АКОС). На электросталеплавильной печи заменен новым водоохлаждаемый свод, произведена замена трансформатора, установлен новый мост расшихтовки. На МНЛЗ смонтирован инжектор по удалению отходящих газов от машины газовой резки, отремонтированы машина газовой резки, площадка разливщика. Кроме того, осуществлен ремонт радиальной (тянущих клетей, секций поддерживающих роликов) и горизонтальной (рольгангов, приводов) частей МНЛЗ, произведена ревизия гидравлического и энергетического оборудования, выполнена замена сменного оборудования — секций вторичного охлаждения, кристаллизаторов. На АКОСе произведена реконструкция газоотводящего тракта. Ремонтные работы проводились подрядными организациями «НСК-Новокузнецк» и «Сибметаллургмонтаж» и были направлены на обеспечение устойчивой и надежной работы агрегатов для выполнения годовой производственной программы.

КОРОТКО

Лучший экспортер

Волжский трубный завод (ВТЗ), входящий в состав Трубной Металлургической Компании (ТМК), стал победителем конкурса «Лучший российский экспортер 2006 года» в номинации «Лучший экспортер в страны СНГ» (в отрасли «черная металлургия»). Конкурс ежегодно проводится под эгидой Министерства экономического развития и торговли РФ и Внешэкономбанка. Его цель — выявление и стимулирование наиболее эффективных отечественных предприятий-экспортеров. В 2006 году в конкурсе приняли участие 85 крупнейших российских предприятий-экспортеров.

В 2006 году ТМК отгрузила на экспорт 469,1 тыс. т труб, в том числе 167,2 тыс. т — в страны СНГ. Это составило 48,7% общего объема отгрузки труб с завода. В 2006 году продукцию ВТЗ покупали 200 зарубежных компаний.

Максимумы и минимумы

Цена на свинец выросла в среду до нового исторического максимума. Стоимость этого металла ставит рекорды третью сессию подряд на фоне опасений участников рынка, что перебои с поставками и замедление производства в Китае негативно отразятся на мировых поставках свинца, сообщило агентство Bloomberg. Темпы роста производства свинца замедлились в этом году в Китае, так как компании испытывают нехватку свинцового концентрата, говорится в аналитическом обзоре Standard Bank Group Ltd. Ситуация еще более осложнилась после приостановки в марте поставок компанией Iverina Inc.

«Поставки концентрата на мировом рынке недостаточны на данный момент», — отмечает аналитик Standard Bank Group Майкл Скиннер. Цена на свинец с поставкой через три месяца на Лондонской бирже металлов выросла до $2842 за тонну, что превысило абсолютный максимум на $42. Медь подорожала на LME на 1,1% — до $7806 за тонну. Биржевые запасы металла падают седьмую сессию подряд. LME сообщила о сокращении запасов на 1,5% — до 110,375 тыс. т, что является минимумом с 19 октября прошлого года.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту — Роспром) объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Котласский электромеханический завод».

Предприятие расположено по адресу:
ул. Кузнецова, д. 20, г. Котлас Архангельской обл., 165300.

Основные характеристики предприятия

Объем производства *(на 01.04.2007)*	26036 млн руб.
Финансовая деятельность *(за последний отчетный период: прибыль+, убыток-)*	3554 млн руб.
Основные фонды	158181 тыс. руб.
Производственные площади	60193 кв.м.
Численность работников	779 чел.
Средняя заработная плата	10786 руб.

Специализация предприятия: производство двигателей и двигательных установок; баллонов для авиационной техники, систем пожаротушения и автомобилей.

Требования к кандидату

— высшее профессиональное образование;
— опыт работы в сфере деятельности предприятия — не менее 3 лет;
— опыт работы на руководящих должностях — не менее 3 лет;
— наличие согласованного в установленном порядке допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей предприятия.

Прием заявок на участие в конкурсе

Начало приема заявок и документов — 10.00 «09» июля 2007 года.
Окончание приема заявок и документов — 17.00 «07» августа 2007 года.
Документы принимаются в отделе корпоративного строительства и имущественных отношений Управления авиационной промышленности Роспрома по адресу: 107996, Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 1001, телефон 631-81-75.

По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.

Конкурс проводится «16» августа 2007 года в 10.30 в зале заседания коллегии Роспрома по адресу: Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий».

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по определению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.

Решение конкурсной комиссии о победителе конкурса доводится до непосредственно приглашенных на заседание конкурсной комиссии участников конкурса председателем конкурсной комиссии.

Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе

— заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии;
— справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка);
— листок по учету кадров, фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.;
— заверенные в установленном порядке копия трудовой книжки и документы об образовании государственного образца;
— предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом (с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет — не менее чем в 5 экземплярах в запечатанном конверте);
— справка соответствующей формы о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну; либо документ, подтверждающий проведение органами безопасности проверочных мероприятий в объеме необходимой формы допуска;
— копия паспорта или иного документа, удостоверяющего личность.

Основные условия трудового договора

Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 25 тысяч рублей.

Китайская карта

Государству необходимо выравнивать условия конкуренции

Рузанна Сарибекян

В Интерфаксе состоялась пресс-конференция Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), в ходе которой обсуждались возможные риски для российской экономики, вызванные китайской внешнеэкономической экспансией. По мнению участников, эти риски целесообразно учесть в долгосрочном прогнозе социально-экономического развития России до 2020 года, разрабатываемом сейчас в правительстве, с целью корректировки торгово-экономических отношений с Китаем в виду множества преимуществ китайской экономики.

По словам директора ИПЕМ Юрия Саакяна, «правительство Китая выбрало в качестве экономического приоритета экспортную ориентацию экономики. В рамках проведения соответствующей промышленной политики, Китай оказывает национальным производителям государственную поддержку в виде установления экспортных квот, прямого субсидирования высокотехнологичных отраслей через систему налоговых льгот и различных дотаций, льготного кредитования, включая практику выдачи «невозвращаемых кредитов», компенсации за счет средств государственного бюджета расходов на НИОКР и техперевооружение, привлечения прямых иностранных инвестиций. Общая сумма субсидий и преференций на поддержку китайской внешнеторговой экспансии достигает 7% китайского ВВП (в России — немногим более 0,7%). Кроме того, одним из главных преимуществ китайской экономики является низкая стоимость рабочей силы и земли, что существенно снижает издержки на производство любой продукции. Столь значительная господдержка не позволяет российским производителям на равных конкурировать с китайскими компаниями».

По прогнозам экспертов ИПЕМ, уже в 2007 году Россия лишится положительного сальдо в торговле с Китаем. Так, в январе 2007 года, по данным ФТС РФ, российский экспорт сократился на 10,5%, тогда как импорт товаров из Китая вырос на 58%. При этом половину российского экспорта составляют топливно-энергетические ресурсы, а доля продукции машиностроения в поставках из России в КНР сократилась до 2-3% (!) против 20% несколькими годами ранее. В то же время Китай все активнее увеличивает поставки в Россию наукоемкой и технологически сложной продукции машиностроения и металлургии (электроника, оборудование, трубы). Эксперты ИПЕМ объясняют сложившуюся тенденцию прежде всего тем, что машиностроение, металлургия, ряд других отраслей, в соответствии со стратегией выхода Китая на мировые рынки, были включены в список отраслей, которым оказывается целенаправленная государственная поддержка.

По мнению Юрия Саакяна, наибольший ущерб в результате неравных условий конкуренции могут понести российские металлургия, автомобилестроение и нефтехимия. При существующих темпах развития китайской металлургии уже через несколько лет часть российских металлургических компаний может лишиться традиционных рынков сбыта как внутри страны, так и за рубежом. За первые 4 месяца 2007 года экспорт китайской стальной продукции в стоимостном выражении вырос на 170,5%. Объем поставок из Китая, например, насосно-компрессорных труб в Россию с 2004 года по 2006 год увеличился на 4587% (!). Кроме того, череда антидемпинговых мер в странах Юго-Восточной Азии, Европы, Северной и Латинской Америки (на апрель 2007 год антидемпинговые разбирательства инициированы в 11 странах) против стального проката из Китая может вынудить китайских производителей перенаправить поставки в Россию, что дестабилизирует рынок и в конечном счете приведет к вытеснению отечественных товаропроизводителей.

Продукция машиностроения в структуре официального китайского экспорта в Россию занимает 20%, в 2005 году ее объем увеличился на 70,1% — до $2,66 млрд. При этом китайская сторона выступает за снижение российских импортных пошлин на данную продукцию. Импорт транспортных средств возрос на 52,9% и достиг в 2005 году $245,15 млн. Рост продаж китайских автомобилей в России в 2006 году составил 400%, что ставит под угрозу программу развития российского автомобилестроения.

С 2005 года активно наращивается импорт продукции китайской химической промышленности (+56,1% к 2004 году), достигший $770,13 млн. Особенно быстро росли поставки пластмасс и изделий из них (+66,9%), составившие $353,92 млн. Вместе с тем Китай применяет антидемпинговые меры в отношении российских производителей нефтехимии, что привело к сокращению поставок в Китай на 30%.

По мнению Юрия Саакяна, в конкурентной борьбе с китайскими компаниями ключевую роль в долгосрочной перспективе будет играть государственная поддержка национальных производителей с целью создания равных условий конкуренции с китайскими товарами. Как показывает мировая практика, без привлечения активных государственных механизмов поддержки, фактически невозможно бороться с демпинговыми преимуществами китайских производителей. При этом быстрый наплыв китайских товаров может привести не только к снижению объемов производства и реализации продукции российских предприятий, уменьшению налогооблагаемой базы, но и существенно затрудняет возврат значительных инвестиций, вложенных частными компаниями в промышленность за последние 10 лет, что, в свою очередь, способно нанести серьезный ущерб всей российской экономике. Особую опасность это представляет для отраслей с продолжительными инвестиционными циклами и большим объемом капиталовложений, таких как машиностроение, металлургия, химия и нефтехимия.

«С целью выравнивания условий конкуренции на внутреннем рынке, — считает Юрий Саакян, — целесообразно рассмотреть отказ России от преференционного режима торговли с Китаем, поскольку по всем критериям (и по размеру экономики, и по структуре торговли между Китаем и Россией, и по конкурентоспособности китайской продукции) Китай выбивается из списка стран, пользующихся этим режимом. Кроме того, российское правительство может воспользоваться принятыми и широко используемыми в мире мерами по поддержке национального производителя. Среди них, например, инициирование антидемпинговых и антидотационных расследований (только за 2005 год 18 стран и регионов мира провели 63 антидемпинговых расследования, под которые подпали порядка тысячи наименований китайской продукции). Не менее эффективными мерами являются импортное квотирование, добровольное ограничение экспорта, а также разработка четких правил приграничной торговли, что перекрыло бы основные каналы «серого» импорта китайской продукции».

«России нужно максимально эффективно использовать тот короткий промежуток времени, который остается до вступления страны в ВТО», — подчеркнул директор ИПЕМ.

СПРАВКА «ПЕ»:
Деятельность Института проблем естественных монополий направлена на исследование состояния естественно-монопольного сектора российской экономики, взаимосвязей и взаимозависимости деятельности естественных монополий между собой, а также их влияния на экономику страны.

Китайская металлургия

Статистические штрихи к портрету серьезного и все более крепнущего конкурента

Металлы были и остаются основным расходным материалом масштабной индустриализации Китая, опирающейся изначально на развитие тяжелой промышленности. Еще в 2005 году китайская металлургия не поспевала за ростом спроса. Номинальный дефицит составил тогда 5,3 млн т, однако фактический дефицит, учитывающий недостающий ассортимент продукции, достигал 25,82 млн т. Но уже к 2006 году Китай вышел на положительное сальдо в торговле металлургической продукцией. Причем, экспорт растет беспрецндентными темпами. По итогам 2006 года экспорт увеличился более чем в 2 раза — до 43,01 млн т. За первые четыре месяца 2007 года экспорт сталелитейной продукции увеличился в 2,32 раза по сравнению с январем-апрелем 2006 года, достигнув 21,3 млн т.

В 2005 году правительство КНР приняло стратегический «План развития стальной отрасли на перспективу до 2020 года». Основной акцент Плана сделан на укрупнение и вертикальную интеграцию металлургических компаний, что должно привести к снижению себестоимости китайской металлургической продукции и к повышению капитализации объединенных корпораций. К 2010 году путем слияний и поглощений должны быть созданы два промышленных гиганта с годовым производством 30 млн т каждый. При этом правительство отказывается давать разрешение на строительство новых сталелитейных заводов, а из числа существующих 800 часть будет закрыта.

Кроме того, значительное внимание в Плане уделено ограничению иностранных капиталовложений в металлургическую отрасль. В частности, иностранным инвесторам запрещено покупать контрольные пакеты акций.

В структуре экспорта, согласно Плану, должны уменьшаться доли низкопередельной и энергозатратной продукции, включая стальные сплавы, чугун, кокс и металлолом. Возврат экспортных пошлин на данную продукцию будет постепенно снижен, а в последствии и отменен.

Правительство страны намерено, кроме того, помогать основным производителям стали в создании совместных предприятий за рубежом, а также в приобретении рудных месторождений.

По производству стали Китай занимает первое место в мире. При текущем росте выплавки, общий выпуск 2007 года может достигнуть 470-490 млн т. При этом продолжает расти экспорт стальной продукции, составивший в 2006 году 43 млн т (+109,6%). За первые четыре месяца 2007 года экспорт вырос на 32%, составив 21,28 млн т.

В Китае насчитывается более 800 сталелитейных предприятий. Крупнейшим производителем является государственная компания Shanghai Baosteel Group Corp., производство которой базируется в Шанхае. По итогам 2006 года Baosteel вошел в пятерку крупнейших сталелитейных компаний мира.

Планы китайского правительства по закрытию малоэффективных заводов, направленные на уменьшение избыточного предложения на рынке стали, неожиданно сами стали одним из главных стимулов к перепроизводству в стальной отрасли. Боясь ликвидации или потери государственных субсидий, мелкие и средние предприятия всеми силами увеличивают выплавку стали, соревнуясь друг с другом. Итогом этого стал фактически неуправляемый рост производства. При этом очевидно, что в борьбе с неэффективными предприятиями центральному правительству Китая придется столкнутся с серьезным противодействием со стороны местных властей, прочно связанных с региональными финансово-промышленными кругами. Таким образом, ожидать скорого снижения избыточных мощностей в китайской сталелитейной промышленности в обозримой перспективе не приходится.

Производство стальных труб в Китае в последние годы опережает общий рост производства черной металлургии, что объясняется высоким спросом со стороны нефтегазовой промышленности и машиностроения, в том числе автомобильной промышленности и судостроительных верфей. Средний годовой прирост составляет 25-26%. Самый высокий рост характерен для сварных труб, труб большого диаметра, труб спиральной сварки и труб контактной сварки. В связи с масштабными планами Госсовета Китая по строительству газо- и нефтепроводов, включая создание второй ветки транскитайского газопровода «Запад-Восток» и газификации регионов, а также поставок китайских труб для зарубежных проектов по добыче и транспортировке нефти и газа, в перспективе до 2020 года в Китае ожидается настоящий бум трубной промышленности.

Для трубной промышленности Китая вплоть до последних лет была характерна такая же децентрализация производства, как и для всей черной металлургии. Однако постепенно набирают силу процессы создания объединенных трубопрокатных производств в рамках крупных вертикально интегрированных металлургических компаний. При этом все производители стремятся к созданию собственных мощностей в основных странах-потребителях.

Одновременно очень быстро растет и экспорт китайских труб. Так, по итогам первых четырех месяцев 2007 года он вырос в 2,2 раза к январю-апрелю 2006 года, составив уже 2,77 млн т. Основным направлением поставок являлся до сих пор американский рынок. Общий объем поставок в США может достигнуть по итогам 2007 года 3,9 млн т или около 30% от американского трубного рынка. В связи с этим в мае 2007 года Congressional Steel Caucus обратился к правительству США с требованием предпринять заградительные шаги против импорта китайской трубной продукции. В июне 2007 года еще 7 американских трубопрокатных компаний во главе с корпорацией United Steelworkers инициировали проведение антидемпингового расследования в отношении КНР.

Исключительно быстрыми темпами развивается и экспорт китайских труб в Россию. Так, только с 2003 по 2006 год благодаря демпинговым ценам объем поставок из Китая в Россию увеличился в 89 раз. В частности, импорт насосно-компрессорных труб за этот период вырос в 46 раз, а к концу 2007 года может увеличиться в 214 раз к уровню 2004 года.

В случае принятия антидемпинговых мер со стороны США и ЕС, экспорт китайской трубопрокатной продукции в Россию в среднесрочной перспективе может начать расти еще более высокими темпами за счет переориентации товарных потоков.

В связи с возрастающей угрозой перепроизводства руководство Китая вынуждено принимать меры к снижению темпов роста новых мощностей. С этой целью в 2007 года планируется существенно сократить или даже отменить пошлины на импорт 209 видов стальной продукции, что должно привести к банкротству технологически отсталых производств. Кроме того, такая мера направлена на опровержение обвинений со стороны США, ЕС, Японии и Южной Кореи в проведении Китаем демпинговой политики. Так, демпинговая маржа китайских производителей стальных гвоздей в США оценивается от 59% до 136%.

Вторым направлением государственной политики является сдерживание экспорта металлургической продукции, огромные темпы роста которого провоцирует скачки внутренних цен на нее.

Помимо этого, правительство угрожает ввести систему лицензирования экспорта, призванную ужесточить экспортные операции. Однако по оценке компании даже в случае введения всего спектра ограничительных мер экспорт сохранит положительный прирост по причине своей высокой рентабельности.

Бурный рост стального экспорта Китая стимулировал крайнее беспокойство в других странах. На апрель 2007 года в 11 странах инициированы антидемпинговые разбирательства против 27 китайских производителей стали. Китайские же власти отвергают все обвинения в демпинге, заявляя, что стоимость китайской стали обоснована с точки зрения ситуации на мировом рынке.

Китай за 2006 год нарастил поставки в ЕС почти на 300% — до 5,7 млн т стали. Экспорт китайского холоднокатаного нержавеющего проката в страны ЕС в сентябре 2006 года увеличился более чем в 60 раз по сравнению с сентябрем 2005 года до 25,9 тыс. т. За январь-сентябрь 2006 года экспорт китайской нержавеющей стали в страны ЕС возрос почти в 15 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до 61 тыс. т.

Европейская конфедерация чугуна и стали (Eurofer) готовит ходатайство перед Еврокомиссией о принятии антидемпинговых мер в отношении китайского импорта горячекатаных рулонов и катанки. Об этом было заявлено в начале 2007 года.

Помимо чисто ценовых моментов и субсидирования со стороны государства, Eurofer обвиняет Китай в эффекте домино, по которому те страны, куда также увеличились поставки китайского металла, вынуждены увеличивать экспорт, и, прежде всего в Европу.

В США в настоящее время действует свыше 50 антидемпинговых мер в отношении китайских товаров, в том числе более 10 — против различных видов продукции сталелитейной промышленности.

В феврале 2007 года администрация президента США инициировала судебное расследование в рамках ВТО по обвинению Китая в субсидировании экспорта различных видов продукции в США, в том числе стали. Если переговоры провалятся, к делу будет подключен орган по урегулированию разногласий ВТО. Если же Китай все же откажется признать факт субсидий и прекратить их, это даст США основания для введения таможенных пошлин на китайскую продукцию.

Источник: Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)

Рекомендации о целесообразных мерах по поддержке российских товаропроизводителей в вопросах торговли с Китаем

Китайские товаропроизводители проводят целенаправленную политику агрессивной внешнеэкономической экспансии при активной поддержке властей страны, которые создают благоприятные условия для ее реализации.

Учитывая, что конкурентоспособность ряда важнейших российских товаров на внутреннем рынке (продукция крупнотоннажной химии, металлы и металлопрокат, трубы, автомобили и пр.) по объективным причинам существенно ниже китайских аналогов, можно с уверенностью предположить, что уже в ближайшей перспективе российско-китайское сотрудничество может обернуться для российской стороны значительным экономическим ущербом.

Как показывает международный опыт внешнеторговых отношений с Китаем, большинство стран мира в той или иной степени страдают от китайской внешнеэкономической экспансии и вырабатывают разные механизмы защиты своих экономик и чувствительных отраслей хозяйства от китайского внешнеторгового демпинга. Безусловно, в рамках ВТО проводить подобную политику гораздо сложнее, чем вне рамок этой организации. В этой связи России целесообразно максимально эффективно использовать тот короткий промежуток времени, который остается до вступления страны в ВТО. Именно сейчас у российских властей есть возможность реально повлиять на ситуацию и дать стимул для дальнейшего развития конкурентоспособности национальных производителей путем проведения более взвешенной политики в сфере двусторонних торговых отношений с Китаем, в первую очередь, за счет выравнивания условий конкуренции с китайскими производителями. Особое значение при этом имеет необходимость обеспечения возврата инвестиций, вложенных за последние годы частными российскими компаниями.

В качестве первоочередных мер по реализации такой политики целесообразно рассмотреть вопрос об отмене преференционного режима во внешней торговле России и Китая (Постановление Правительства РФ от 13.09.1994 № 1057 «Об утверждении перечня стран-пользователей схемой преференций Российской Федерации»). Это тем более актуально, что национальная система преференций РФ касается торговли с развивающимися странами, а сегодня Китай все меньше соответствует статусу развивающейся страны.

Отмена преференционного режима в отношении Китая может снять все вопросы и юридические лазейки для проникновения китайских товаров в наиболее чувствительные для российской экономики сектора (производство металлов, металлопроката и труб, производство крупнотоннажной химии и пр.). Сегодня на важнейшие для российской экономики группы товаров преференционный режим внешней торговли не распространяется, однако в текущей редакции документа предусматривается возможность периодической корректировки как списка стран, на которые распространяется данный режим, так и перечня самих товаров. Более того, уже существует опыт, когда преференционный режим помог Китаю избежать введения заградительных пошлин на особо чувствительные товары. В частности, можно привести пример с Постановлением Правительства РФ от 15.11.2006 № 685 «О мерах по защите российских производителей труб большого диаметра».

Кроме того, необходимо активизировать Договор о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между Россией и Китаем (2005-2008 гг.) от 14.10.2004 г. в пункте организации МЭРТ России и Министерством торговли КНР постоянного обмена информацией о состоянии торговли чувствительными товарами двустороннего товарооборота. С этой целью необходимо утвердить конкретный перечень товаров гражданского назначения, чувствительных для экономики России, на импорт и экспорт которых накладываются ограничения, в т. ч. в рамках товарообмена с КНР.

Наряду с этим, необходимо также активно применять следующие меры по защите российских товаропроизводителей от китайской внешнеэкономической экспансии:

— использование методов технического регулирования, т. е. принятия таких стандартов качества, которые были бы адаптированы к возможностям российских производителей и потребителей и в значительной степени осложняли бы жизнь товаропроизводителям из Китая. Частое изменение этих регламентов, заранее согласованное с российскими компаниями, также могло бы помочь в этом вопросе;

— введение обязательств для российских госкомпаний и естественных монополий, являющихся одними из основных потребителей продукции отраслей, чувствительных к конкуренции со стороны китайских производителей, покупать продукцию российских поставщиков в приоритетном порядке. А закупки у иностранных производителей производить только в случае, если аналогичная продукция не производится внутри России, либо сравнимая российская продукция существенно хуже по качеству. При этом ценовой параметр, с учетом показанных в данном исследовании фактов прямого и косвенного субсидирования китайскими властями своих экспортеров, не должен быть определяющим при выборе поставщиков материалов и оборудования для российских государственных компаний и естественных монополий;

— введение льготных условий по кредитованию частных компаний для приобретения продукции российских производителей (например, в рамках создаваемого Государственного Банка Развития);

— введение льготных условий предоставления лизинговых услуг для частных компаний, желающих приобрести российское оборудование (станки, подвижной состав и прочее).

— Разработать четкие правила приграничной торговли между Россией и Китаем.

Таким образом, российские власти располагают весьма эффективным набором мер и механизмов, которые способны стать действенным противовесом агрессивной китайской внешнеэкономической экспансии в наиболее чувствительных секторах российской экономики.

Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)

Путем подводным

Александр Парунов: «Наши трубы полностью соответствуют требованиям Nord Stream»

В апреле нынешнего года ЗАО «Объединенная металлургическая компания» (ОМК) получила сертификат соответствия технологии производства стандарту DNV-OS-F101 и стала первым и единственным в России и СНГ квалифицированным производителем труб по стандарту DNV-OS-F101 для подводных трубопроводных систем. ОМК является единственной российской компанией, допущенной к тендеру по закупке труб для подводной части газопровода Nord Stream. О работе, проделанной ОМК в рамках подготовки к участию в освоении месторождений на шельфе, рассказывает начальник Управления по проектным и тендерным продажам ООО «ОМК-Сталь», руководитель проекта освоения и аттестации производства труб для подводных трубопроводов Александр Парунов:

— Александр Борисович, что побудило компанию акцентировать внимание именно на трубах для подводной транспортировки?

— Дело в том, что в России и за рубежом основные залежи углеводороводов сосредоточены на шельфе. В связи с этим встает вопрос их подводной транспортировки. Вестись она должна исключительно квалифицированными поставщиками. Наша же компания обладает уникальным оборудованием, которое позволяет выпускать трубы высокой прочности с толщиной стенки до 48-50 мм.

— Кто уже входит в «клуб» квалифицированных поставщиков?

— Это 3 японских компании — JFI, Nippon Steel и Sumitomo, английская Corus, немецкая Europipe и итальянская Ilva.

— Как родилась идея стать квалифицированным поставщиком?

— Решение родилось из нашего анализа предстоящих проектов и мега проектов и тенденций разработки и прокачки углеводородов в мире. Оно было принято акционерами нашего предприятия. Учитывая большое количество проектируемых в стране и мире подводных трубопроводов, была поставлена задача в кратчайшие сроки решить вопрос об аттестации и квалификации нашей компании как производителя труб для подводных трубопроводов.

— Когда началась работа в этом направлении?

— В начале прошлого года. Мы установили контакт с норвежской компанией Norsk Hydro, старейшей и самой опытной компанией в мире в области сооружения подводных трубопроводов. Совместно с представителями инжиниринговой компании DNV, автором стандарта DNV, норвежские специалисты провели на нашем предприятия аудит и вынесли вердикт — технически наш завод к работе готов. После этого, в марте 2006 года, мы заключили с DNV контракт на аттестацию и квалификацию завода по стандарту DNV.

— Складывается впечатление, что все это сложилось легко и просто...

— Это не так. Была проделана огромная работа. Норвежцы познакомили наших специалистов с работой судов по прокладке труб, чтобы мы получили реальное представление, какие высокие требования предъявляются к подводным участкам трубопроводов. А чего стоят «муки творчества» наших специалистов по расчету возможностей производства и оборудования, по изучению стандартов, по оценке возможностей изготовления образцов и испытательного оборудования, по выбору материалов для сварки! А ведь это целые горы документов, процедур, которые нужно было подготовить и согласовать, включая документы производителей листа и их аудит, и все это на двух языках! Здесь, конечно, очень помог опыт предыдущей работы с компанией SHELL. Хотя, справедливости ради, отмечу, что мы сумели показать себя с самой лучшей стороны: иностранные коллеги полагали, что весь процесс займет у нас несколько лет, а мы смогли уложиться в один год.

Пробную партию труб мы изготовили в присутствии специалистов Nord Stream и консультантов от RuhrGas, BASF и E.ON. Результаты испытания показали, что трубы полностью соответствуют требованиям компании. В итоге ОМК была официально включена в список квалифицированных конкурсантов для подачи тендерных предложений для проекта Nord Stream.

Большая работа была проделана с поставщиками листа. В марте 2006 года мы приступили к согласованию технической спецификации с немецкими и австрийскими производителями, компаниями Dillinger, VoestAplen и Salsgitter-Mannesman. Заключили договор с ВНИИГАЗом на проведение исследовательских работ и аттестацию труб на давление до 250 атм. После этого наш завод провел эксперименты по выработке режимов сварки для получения уникальных свойств в шве и околошовной зоне. Много усилий отняла работа по достижению геометрических параметров и разработке методов проведения ультразвукового контроля по стандартам DNV.

Совместно с компаний Dillinger было изготовлено несколько пробных партий. Это позволило добиться оптимального химического состава металла, который обеспечивает необходимые параметры при сварке в околошовной зоне и является оптимальным с точки зрения затрат на его производство за счет минимального легирования.

И вот, наконец, в мае этого года мы получили квалификацию от DNV. Это значит, что мы можем производить трубы по высоким стандартам для подводных трубопроводов, и обладаем для этого необходимыми техническими знаниями и качественным оборудованием. Что и было отражено в отчете уважаемой норвежской компании.

Если смотреть реально, то мы не просто произвели опытные партии и получили аттестацию — фактически мы сами для себя создали новые методики и подходы к отбору проб, изготовлению образцов и получили режимы формовки и сварки, которые опробованы на разных толщинах стенок, различном химическом составе и металле различных производителей — то есть, это не кролик из пробирки, не 10 опытных труб. Это действительно серьезный инженерный подход к будущему промышленному производству.

— Потенциальные заказчики сумели оценить наш «подвиг»?

— Да. Пробную партию труб мы изготовили в присутствии специалистов Nord Stream и консультантов от RuhrGas, BASF и E.ON (акционеры проекта Nord Stream). Результаты испытания показали, что трубы полностью соответствуют требованиям компании. В итоге ОМК была официально включена в список квалифицированных конкурсантов для подачи тендерных предложений для проекта Nord Stream. То есть, мы все успели сделать в жестко оговоренные тендерным комитетом сроки.

В своем ответе они так нам и написали: «С радостью сообщаем вам, что ОМК\Выкса являются официально квалифицированными для участия в тендере и проекте».

Стоит отметить, что мы также участвуем в тендере на газопровод по территории Германии, проводимый компанией WINGAS («дочка» компании BASF). Во многом, мы были приглашены на него по результатам этой нашей работы и ее оценки вышеупомянутым акционером проекта Nord Stream.

— То есть, шансы выиграть подводный тендер для Nord Stream у единственной допущенной российской компании есть?

— Безусловно.

Беседовала Вера Засулич

Легендарная история российского алюминия

К 75-летию создания отечественной отрасли, которая взрастила прославленную советскую авиацию

Владимир Бабич

14 мая 1932 года принято считать Днем рождения алюминиевой промышленности России, но фактически первый отечественный завод, производящий алюминий, начал действовать в августе 1885 года вблизи Троицко-Сергиевой лавры (ныне г. Сергиев Посад Московской области). Россия стала третьей после Франции и Англии страной, создавшей промышленное производство алюминия так называемым «химическим способом».

Владелец завода Л.А.Нововейский организовал производство алюминия восстановлением натрием из хлоридов, полученных из глины Глуховского месторождения Черниговской губернии. В дальнейшем на заводе перешли на восстановление алюминия натрием из гренландского криолита. Завод проработал 2,5 года и был закрыт, не выдержав конкуренции с зарубежными фирмами.

Всего за 30 лет химическим способом в мире было выпущено около 200 т алюминия, он был дорог и приравнивался чуть ли не к драгоценным металлам, области его применения были очень ограничены.

В 1883 году один из ближайших сотрудников русского электротехника В.Н.Чиколева электрохимик В.А.Тюрин предложил получать алюминий электролизом расплава из смеси криолита и поваренной соли.

Но только заявлением в 1886 году независимо друг от друга патентов Поля Эру во Франции и Чарльза Холла в США на способ получения алюминия электролизом глинозема, растворенного в расплавленном криолите, начался период электролитического производства алюминия, продолжающийся до сих пор. Промышленное производство алюминия электролизом началось в 1889 году во Франции.

В 1932 году СССР стал одиннадцатой страной в мире, наладившей производство алюминия электролизом, но уже в 1940 году вышел в Европе на второе после Германии место по годовому выпуску металла (более 60 тыс. т).

Россия в области исследования и создания научной теоретической базы электрометаллургии алюминия с самого начала занимала ведущую позицию в мире. Зарубежные исследователи, инженеры делали ставку на эмпирический путь развития, теория процесса оставалась почти не разработанной.

В Санкт-Петербурге создаются две научные школы по электрометаллургии алюминия.

Профессора П.П.Федотов и В.П.Ильинский провели в 1910-1920 годы в Санкт-Петербургском политехническом институте крупномасштабные лабораторные исследования электролиза криолитоглиноземного расплава. Результаты работы были опубликованы в 1914-1916 годах и явились основой науки в этой области. Впервые ими были изучены солевые системы — основа электролита, построены их диаграммы состояния, которые только уточняются современными исследователями. На крупном лабораторном электролизере на 200 А были установлены оптимальные составы электролита и режимы электролиза. Это позволило в дальнейшем без особых проблем перейти к полупромышленным и промышленным опытам на пилотных электролизерах.

Параллельно в Санкт-Петербургском электротехническом институте профессор Н.А.Пущин и Л.Ф.Антипин в 1909-1914 годы изучали процессы, связанные с получением алюминия электролизом, изучением ряда двойных систем фторидов щелочных металлов и фторидов алюминия. Перед Первой мировой войной Россия ввозила ежегодно от 1360 т до 1846 т алюминия, хотя вопрос получения собственного алюминия неоднократно возникал.

Еще в июле 1893 года владелец заводов по отливке и переработке меди А.Г.Кольчугин обратился в Министерство финансов с просьбой о кредите в сумме 100 тыс. руб. для организации изготовления алюминиевых изделий и производства для этого алюминия, но получил отказ.

Особый интерес к алюминию проявляло военное министерство, но дальше образования специальных комиссий и совещаний по алюминию дело не шло. Потребность в алюминии, как стратегическом материале, применявшемся при строительстве самолетов, для изготовления взрывчатых веществ, термита, зажигательных снарядов, для изготовления химаппаратуры значительно возросла в годы Первой мировой войны. Западные страны выдвинули кабальные условия поставки алюминия в Россию. В 1915 году при средней цене на нью-йоркской товарной бирже 1960 руб. за т алюминия, пришлось платить 4460 руб. за т, а в 1916 году — уже 7540 руб. за т.

Продолжала импортировать алюминий и Страна Советов. Особенно остро стал «алюминиевый» вопрос в двигателе- и авиастроении.

В 1924 году был построен первый советский самолет АНТ-2 конструкции А.Н.Туполева из кольчуг-алюминия (отечественный вариант дюралюминия), созданного инженером-металлургом В.А.Бутеловым в поселке Кольчугино. Начиналась эра цельнометаллических самолетов, а отечественного алюминия все еще не было. Россия, только что вышедшая из гражданской войны, разоренная, голодная, прилагала все усилия для создания электрометаллургии легких металлов.

В 1928 году на Ленинградском заводе «Красный Выборжец» была построена опытная серия из шести электролизеров на силу тока 2000-2200А. Руководили работами профессор Политехнического института П.П.Федотов и главный металлург завода Ю.В.Баймаков. Электролиз обеспечивался глиноземом, полученным на опытном заводе Института прикладной химии из тихвинских бокситов, криолитом с Царицынского опытного завода, а угольные электроды изготовлялись по спецзаказу на Кудиновском заводе «Электроуголь» в Подмосковье.

В автобиографической записке Ю.В.Баймаков пишет: «Невзирая на то, что рабочие были плавильщиками, а молодые инженеры имели «книжное» представление о процессе, нам удалось вести круглосуточный электролиз в течение двух месяцев и накопить несколько сотен килограммов металла. Из него были отлиты слитки, прокатаны листы, и из них отштампована посуда. С образцами этой посуды С.М.Киров выступил на 5-м Съезде Советов, убедив всех в возможности создания отечественной металлургии алюминия своими силами. На этом же съезде Председатель ВСНХ СССР В.В.Куйбышев сообщил о решении начать в 1929 году строительство в Ленинграде опытного алюминиевого завода (ОАЗ) и о последующем строительстве в Ленинградской области промышленного алюминиевого предприятия».

«А вот металла слиток
Серебристо-серый иней
Укрыл его шершавый,
Изъеденный овал —
То с Волхова впервые
Добытый алюминий,
Упругий, легкий, светлый
И радостный металл».

Так поэт М. Бажен откликнулся на знаменательное событие в нашей стране — получение на Волховском алюминиевом комбинате 14 мая 1932 года первого промышленного алюминия. Электроэнергию первенцу отечественной алюминиевой промышленности дала «Первая любовь революции» — так окрестили журналисты Волховскую ГЭС, построенную по плану ГОЭЛРО в 1926 году.

Строительство ОАЗ началось в сентябре 1929 года во Фризовском переулке Выборгской стороны, в здании бывшего снарядного завода «Старый Правиайнен». А уже в мае 1930 года опытно-промышленные электролизеры на 6000А были запущены в работу. В электролизном цехе было установлено 20 электролизных ванн с обожженными анодами пяти разных конструкций: русской, немецкой, норвежской и французской.

Из заметок Ю.В.Баймакова, назначенного в 1929 году главным инженером строительства ОАЗ, а весной 1930 года — Алюминстроя: «Интересно отметить, как только французская Алюминиевая компания («Але Форж Комарг», впоследствии — фирма «Пешине») узнала о принятом решении самостоятельно организовать алюминиевую промышленность, так сразу же к нам поступило предложение о технической помощи на вполне приемлемых для нас условиях. Приехали французские специалисты-инженеры и мастера, привезли чертежи электролизеров и начали с нами работать. Их товарищеское отношение к рабочим и инженерам облегчило выполнение поставленной задачи».

На опытном заводе работали и обучались по контрактам студенты старших курсов ленинградских электротехнического, политехнического и горного институтов, будущие инженеры: Б.Дроздов, Н.Трунев, А.Гайлит, Я.Шварцман, М.Широков, Н.Клейменов, Г.Друцкая, Я.Павлов и другие. Обучались первые молодые рабочие-электролизники, откомандированные по указанию С.М.Кирова демобилизованные артиллеристы (свыше 1000 человек). В мае 1930 года был получен первый металл, испытания электролизеров проводили первые советские инженеры-металлурги Г.А.Абрамов, П.Г.Елизаров, А.И.Железнов, Л.Н.Лысенко, М.К.Рюмин.

Разливка на литейном конвейере первого советского промышленного алюминия. 14 мая 1932 года. Волховский завод.

Электролизный цех ОАЗ выполнил поставленные перед ним задачи: выбор оптимальной конструкции электролизера для первых отечественных заводов, освоение технологии процесса электролиза, испытание в условиях длительной работы сырья и материалов отечественного производства, в частности, глинозема, полученного различными способами, подготовка инженеров и квалифицированных рабочих для первенцев алюминиевой промышленности.

Французский электролизер типа «Сабр» был принят за основу при проектировании электролизеров Волховского и Днепровского алюминиевых комбинатов.

По завершению цикла работ, необходимых для проектирования первых отечественных алюминиевых предприятий, на ОАЗ начался монтаж опытных электролизеров с самообжигающимися анодами для предполагаемого строительства Уральского алюминиевого завода (УАЗ) и новой 7-й серии Днепровского алюминиевого завода.

По проекту, разработанному в 1929-1930 годы ленинградским отделением Алюминстроя, на Волховском алюминиевом комбинате в электролизном цехе производительностью в 6000 т алюминия в год строились две серии электролиза по 80 электролизеров.

30 июня 1930 года состоялась закладка корпуса электролиза на Волховстрое, руководимом Н.И.Алехиным. Строить было очень трудно, порой невозможно. Не хватало цемента, арматуры, кислорода. Земляные работы выполнялись вручную, земля вывозилась на тачках, а далее — конным транспортом. На всю стройку имелся один трактор-тягач и пятитонный кран на гусеничном ходу. Первым был пущен механический цех в составе литейной, станочно-слесарной и клепально-сварочной мастерских, что позволило сразу начать монтажные работы.

Зимой 1931-1932 годов строительство шло в тепляках, одновременно производился монтаж оборудования. Общее количество строителей в 1932 году достигло 11 тыс. человек. Люди жили в бараках, с питанием было плохо, но приходилось мириться с тяготами.

Главный инженер строительства Ю.В.Боймаков предложил метод одновременного строительства производственных зданий и монтажа оборудования, буквально без крыши над головой.

Оборудование, наравне с советским, поступало из Германии и Америки. До выпуска собственной электродной продукции обожженные аноды, подовые блоки импортировались из Франции и Германии.

Цех электролиза запускался на привозном глиноземе, но уже в сентябре 1932 года был получен свой глинозем в глиноземном цехе.

Первую промышленную партию алюминия в виде малогабаритных слитков — «чушек» получили на Волховском алюминиевом заводе 14 мая 1932 года, которое и считается днем рождения советской алюминиевой промышленности. Выпуск глинозема на ВАЗе начался 14 сентября 1932 года.

Для обеспечения алюминиевых заводов фторными солями в конце 1929 года на Полевском химическом комбинате запустили цех фторсолей, а в 1931 году началось строительство Полевского криолитового завода. В 1932 году выдал первую продукцию Московский, а в 1933 году — Днепровский электродные заводы.

С целью сосредоточения и координации в одном научном центре разрозненных научно-исследовательских опытных разработок по алюминию, создается специализированный институт «Ленгинцветмет», преобразованный в 1931 году в Государственный Всесоюзный институт по легким металлам «НИИСалюминий». Одновременно (1 сентября 1931 года) на базе ленинградского отделения Гипроинвестмета организуется Государственный институт по проектированию предприятий легких металлов — Гипроалюминий. Оба института в дальнейшем объединились в единый научно-исследовательский институт алюминиевой, магниевой и электродной промышленности.

17 августа 1931 года образуется Государственное Всесоюзное объединение по добыче и обработке легких металлов — «Союзалюминий», который вошел в состав Главного управления металлургической промышленности. В 1932 году «Союзалюминий» преобразовывается в самостоятельное управление «Главалюминий», которое возглавил инженер Н.С.Харитонов. Таким образом, в начале 30-х годов была создана единая система организации и управления промышленности легких металлов со своей научно-технической и проектной базой.

Отечественная алюминиевая промышленность обеспечила нужды индустриализации страны, внесла достойный вклад в обеспечение Победы в годы Великой Отечественной войны, и сегодня занимает достойное место в мировой экономике.

ДОКУМЕНТЫ

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА ПЕРИОД ДО 2015 ГОДА (С СОКРАЩЕНИЯМИ)

Введение. Общие положения

Стратегия развития металлургического комплекса Российской Федерации на период до 2015 года (далее — «Стратегия...») представляет собой совокупность взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления и ресурсам отдельных программ, проектов и непрограммных мероприятий, обеспечивающих эффективное решение системных социально-экономических проблем, а также создание платформы для дальнейшего качественного роста отрасли и является для металлургического комплекса России следующим программным документом после Комплекса мер по развитию металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2010 года, ФЦП технического перевооружения и развития металлургии России (1993-2000 гг.) и ФЦП «Руда».

«Стратегия…» разработана, исходя из основных макроэкономических показателей экономики страны на перспективу... с учетом реализации судостроительной, авиационной стратегий, стратегии развития транспортного машиностроения, энергетической стратегии и другими принятыми и разрабатываемыми стратегиями.

Главной целью развития металлургического комплекса России на период до 2015 года является создание условий для развития экономики России на основе инновационного обновления отрасли, обеспечивающего повышение ее экономической эффективности, экологической безопасности, ресурсосбережение и повышение конкурентоспособности продукции в требуемых экономике России номенклатуре, качеству и объемах поставок (с учетом перспектив развития металлопотребляющих отраслей), поставок на рынок стран СНГ и мировой рынок при максимально возможном балансе государственных интересов России, ее регионов и конкретных акционерных обществ в условиях нахождения страны в ВТО.

Эта цель четко корреспондируется с общенациональными задачами в развитии страны, определенными Президентом Российской Федерации в Посланиях Федеральному Собранию Российской Федерации, и с приоритетными направлениями деятельности Правительства Российской Федерации (устранение структурных ограничений экономического роста; рациональная интеграция России в мировую экономику; содействие повышению конкурентоспособности российских компаний, усиление их позиций на внутреннем и внешнем рынках; социально-экономическое развитие регионов Российской Федерации; повышение уровня жизни работников и, соответственно, населения).

1. Основные тенденции и прогнозные параметры развития металлургического комплекса

Основные тенденции развития металлургического комплекса России в последние годы соответствуют в определенной степени общемировым. Важнейшие из них:

— постоянный рост объемов производства и потребления металлопродукции;

— увеличение объемов экспортно-импортных операций в стоимостном выражении;

— ресурсосбережение и снижение экологического воздействия на фоне мирового повышения стоимости энергоресурсов и требований к охране окружающей среды;

— выход предприятий отрасли на IPO ;

— приобретение компаниями активов смежных металлопотребляющих отраслей и объектов инфраструктуры (энергетические мощности, порты и т.д.);

— повышение качественных характеристик продукции и совершенствование ее сортамента;

— укрупнение компаний-производителей и выход их за пределы своих стран в русле глобализации мировой экономики.

Помимо этого, в российской металлургической промышленности сохраняется тенденция диверсификации бизнеса с созданием крупных вертикально- и горизонтально-интегрированных структур с поставщиками сырья и потребителями продукции. Однако при этом развивается и противоположное направление — даже крупные структуры «избавляются» в ряде случаев от недостаточно эффективных производственных звеньев, модернизация которых требует значительных средств. Кроме того, в связи с высокой энергоемкостью производства металлопродукции формируется и укрепляется тенденция приобретения металлургическими компаниями энергетических активов.

В предыдущие годы, начиная с 2002 до 2007 года Правительство Российской Федерации координировало реализацию Комплекса мер по развитию металлургической промышленности в рамках осуществления двухгодичных Планов мероприятий на периоды 2002-2004, 2004-2006 годы.

Действия, предпринятые Правительством РФ по защите внутреннего рынка, отмене импортных пошлин на основные виды высокотехнологичного оборудования, оказанию политической поддержки проектам российских компаний по приобретению активов и участию в приватизации горно-металлургических предприятий за рубежом, уменьшению ограничений, действующих на внешних рынках в отношении российской металлопродукции и другие мероприятия, способствовали тому, что за последние 5 лет (2002 — 2006 гг.) российская металлургия демонстрирует положительные результаты:

— продолжается рост производства (в 2006 году по сравнению с уровнем 2002 года производство основных видов продукции металлургического комплекса возросло в среднем на 10 — 20 процентов, а по некоторым видам — трубы стальные, лист и жесть с покрытием — на 52% и 70% соответственно);

— превышен по ряду основных цветных металлов (алюминий, медь, цинк, свинец) уровень производства 90-го года, по черным металлам (стальной прокат — 91%) это произойдет в обозримом будущем,

— прибыль увеличилась в 7 раз (в текущих ценах);

— инвестиции — в 2,4 раза (в текущих ценах);

— экспорт (в стоимостном выражении) — в 2,8 раза;

— уровень рентабельности продаж составил в среднем (за период 2002-2006 гг.) 23%;

— рост средней заработной платы — около 15 — 20% в год.

Отрасль одной из первых в промышленности России приступила к реализации программ реструктуризации производства и сокращения неэффективных мощностей, что позволило:

— выстроить вертикально-горизонтальные структуры внутри отрасли;

— увеличить производство конкурентоспособной продукции;

— снизить издержки и негативное воздействие на окружающую среду;

— укрепить свои позиции на мировом рынке (в отдельных сегментах — лидирующие);

— минимизировать социальные проблемы.

Таким образом, завершился важный этап развития отрасли и начался переход к следующему этапу, который в основном предусматривает:

— активное внедрение инноваций;

— ресурсо-энергосбережение с учетом одобренных Правительством Российской Федерации предельных уровней цен (тарифов) на продукцию (услуги) субъектов естественных монополий на 2008 год и на период до 2010 года;

— снижение негативного воздействия на окружающую среду, в том числе в рамках реализации проектов совместного осуществления;

— повышение конкурентоспособности продукции и производительности труда;

— усиление своих позиций на мировых рынках, в том числе путем процессов слияния и поглощения, международной гармонизации в области систем аккредитации и стандартизации;

— взаимодействие с металлопотребляющими отраслями, где есть значительный государственный капитал: ТЭК, ОПК, атомное машиностроение, авиастроение, судостроение, автомобилестроение, железнодорожный транспорт, а также реализация нацпроектов, обеспечивающая устойчивый спрос внутреннего рынка на металлопродукцию.

В целом российский металлургический комплекс — это успешный в инвестиционном отношении сегмент экономики. На большинстве предприятий отрасли уже приняты перспективные инвестиционные программы развития на периоды до 2010-2015 годы. По этим программам уже на период 2007-2008 годы предусматриваются значительные объемы инвестиций в реконструкцию и модернизацию производств, а также создание мощностей по выпуску конкурентоспособной продукции с высокой долей добавленной стоимости.

Однако, несмотря на то, что отечественные предприятия способны реализовывать крупные проекты, в том числе и за рубежом, главная задача государства — содействовать этим инвестиционным процессам, происходящим в отрасли, создавать дополнительные возможности для ее участников, а также брать на себя решение задач, которые бизнес решить самостоятельно не может (например, инфраструктурных в рамках государственно-частного партнерства с использованием средств Инвестиционного фонда) и которые дают значительный мультипликативный эффект.

Поэтому результаты выполнения Комплекса мер позволили перейти от оперативного и тактического реагирования на проблемы отрасли к разработке Стратегии развития металлургической промышленности на период до 2015 года.

Надежным источником развития металлургического комплекса должен стать рост экономики, предопределяющий рост внутреннего потребления металлов. В последние годы ***усиливается тенденция роста емкости внутреннего рынка*** черных и цветных металлов.

В 2006 году в России видимое потребление готового проката черных металлов возросло по сравнению с 2000 годом на 11,6 млн т (на 53,4%) и составило 33,4 млн т. Часть спроса была удовлетворена за счет импорта, который увеличился на 1,9 млн т.

Рост внутреннего потребления черных металлов связан, в основном, с развитием предприятий машиностроения, на которые приходится более 40% внутреннего потребления черных металлов, созданием ими новых, современных, прогрессивных видов продукции (автомобилей, железнодорожных локомотивов, вагонов и другого подвижного состава, сельскохозяйственной техники). Росту потребления способствует расширение номенклатуры и создание новых видов продукции вследствие проведения металлургическими предприятиями мероприятий по повышению технического и технологического уровня производства. Существенно увеличивается потребление черных металлов в строительстве.

Потребление основных цветных металлов на внутреннем рынке в 2006 году увеличилось: алюминия первичного и вторичного по сравнению с 2000 годом на 35,4%, меди — в 3,5 раза.

На мировом рынке металлов ситуация для российских экспортеров черных и цветных металлов в последние годы складывалась благоприятно. Наблюдался рост цен по всем основным видам металлопродукции.

Определяющим условием предполагаемого расширения емкости внутреннего рынка металлопродукции является ускорение развития основных металлопотребляющих отраслей экономики — прежде всего, машиностроительного комплекса, включая оборонно-промышленный, а также рост инвестиций. При прогнозировании спроса на металлопродукцию на внутреннем рынке России учитывалось влияние макроэкономической, финансовой, инвестиционной политики и изменений в структуре основных металлопотребляющих секторов.

В прогнозируемом периоде продолжится действие основных факторов, определяющих рост спроса на металлопродукцию:

— рост мировой экономики (российская металлургия интегрирована в мировой рынок и активно в нем участвует);

— импортозамещение отдельных видов машин и оборудования;

— необходимость технического перевооружения основных фондов отраслей экономики;

— реализация новых проектов в промышленности, энергетике, а также реализация национальных проектов;

— расширение масштабов строительства и реализация реформ в ЖКХ;

— обновление парка и совершенствование продукции авиа- и судостроения;

— обновление парка подвижного состава на железнодорожном транспорте;

— оживление в сфере сельскохозяйственного машиностроения;

— освоение новых месторождений нефтегазового комплекса и строительство новых магистральных трубопроводов;

— рост требований к качеству металлопродукции для увеличения конкурентоспособности машиностроения и создания новой техники;

— рост спроса со стороны оборонного комплекса, в том числе обусловленного увеличением объемов экспорта вооружений.

В соответствии с прогнозами динамики ВВП, продукции промышленности и инвестиций в основной капитал при определении спроса на металлопродукцию в период 2007-2008 гг. приняты среднегодовые темпы роста ВВП при различных вариантах развития экономики в интервале 6,1-6,5%, продукции промышленности — 5,3-5,5%, инвестиций в основной капитал — 11,2–12,4%, в период до 2010 года — соответственно 6-6,2%, 4,5-4,7% и 9,8-10,8%. В период до 2015 года — соответственно 6,7-6,8%, 4,8-5,6% и 8,4-11,2%.

В период до 2010 года можно ожидать оживления развития наиболее металлоемких подотраслей машиностроительного комплекса — станкостроения, транспортного, сельскохозяйственного, строительно-дорожного машиностроения, в которых производство за годы кризиса значительно сократилось, а в период 2010-2015 гг. — опережающего развития наукоемких и высокотехнологичных подотраслей машиностроительного комплекса. Ожидается также, что возрастет спрос на металлопродукцию со стороны предприятий оборонно-промышленного комплекса России и атомного машиностроения. Предполагается реализация программы по освоению новых видов и улучшению качества металлопродукции для автомобильной промышленности (в рамках промышленной сборки предусмотрено увеличение использования до 70% к 2009 году отечественных автокомпонентов, в том числе металлосодержащих) и сельхозмашиностроения, а также реализации судостроительной и авиационной стратегий (с учетом создания объединенной авиационной корпорации и судостроительной корпорации), стратегии развития транспортного машиностроения и энергетической стратегии.

Прогнозируется рост потребления металлопродукции из черных металлов, направляемой на капитальное строительство, включая строительство новых магистральных газо- и нефтепроводов, дорожное строительство и ремонтно-эксплуатационные нужды, а также для обеспечения реализации национальных проектов. Потенциально высоким может быть спрос на металлопродукцию для железнодорожного транспорта — железнодорожные рельсы изношены на 70% и требуют замены, что окажет положительное влияние на уровень эксплуатационной безопасности железнодорожного транспорта в Российской Федерации и, кроме того, развивается спрос на рельсы для высокоскоростных магистралей.

Рост потребления готового проката черных металлов по реалистическому варианту прогнозируется против уровня 2005 года в 2010 году — на 48,4%, в 2015 г. — на 66,7%.

Сохранится тенденция прогрессивных изменений в сортаментной структуре потребления готового проката в связи с опережающим развитием производств, использующих листовой прокат. Доля листового проката в общем производстве проката увеличится с 43,8% в 2005 году до 44,7% в 2010 году и 48,0% в 2015 году (реалистический вариант).

При условии ускоренного развития станкостроения, можно также ожидать повышения спроса на сортовой прокат из легированных сталей — инструментальных, подшипниковых, нержавеющих.

В соответствие с мировыми тенденциями и спросом внутреннего рынка опережающими темпами прогнозируется рост производства и потребления жести и проката с покрытиями — против уровня 2005 года в 2010 году соответственно в 1,7 раза и в 2015 году — в 2,8 раза (реалистический вариант).

Рынок стальных труб, как и прежде, будет зависеть от развития отраслей топливно-энергетического комплекса — нефтедобывающей и газовой промышленности, а также машиностроения и строительства. В связи с этим учитывались потребности обеспечения строительства газовых и нефтяных магистралей отечественными трубами большого диаметра. Ключевые направления и параметры развития трубопроводной инфраструктуры отражены в Энергетической стратегии России до 2020 года. Среди наиболее значимых проектов магистральных трубопроводов — Северо-европейский газопровод, нефтепровод «Восточная Сибирь — Тихий океан» и газопровод «Ямал-Центр».

К 2010 г. спрос внутреннего рынка на стальные трубы в связи с развитием добычи газа, нефти и их переработки может составить по реалистическому варианту 10,4 млн т, при этом доля импортных поставок снизится и составит не более 12%. В 2015 году спрос может возрасти примерно до 11,7 млн т, а импортные поставки сократятся до 8,5%. Внутренний рынок стальных труб будет определяться не только строительством новых газо- и нефтепроводов, но и расширением ремонтно-восстановительных работ на действующих трубопроводах (износ отдельных участков — 80%). Потенциально широк, но пока неплатежеспособен сектор рынка стальных труб, связанный с газификацией и водоснабжением сельских населенных пунктов, мелиорацией земель.

Региональная структура потребления металлопродукции из черных металлов не претерпит существенных изменений. Основными металлопотребляющими экономическими районами и в перспективе останутся Уральский, Центральный, Поволжский, в которых сосредоточены предприятия машиностроительного и оборонного комплексов, а также Сибирский и Дальневосточный, где основными потребителями металлопродукции являются газовая и нефтедобывающая промышленность. В связи с ростом производства в отдельных отраслях машиностроительного комплекса, включая оборонно-промышленный, возрастет потребление металлопродукции в Северо-Западном районе.

Соответственно изменению макропоказателей экономики страны в целом ***ожидается также рост спроса на цветные металлы.*** Развитие внутреннего рынка цветных металлов и прогрессивных видов металлопродукции в период до 2015 года будет связано с увеличением их потребления, прежде всего, в следующих направлениях: алюминия — на производство тароупаковочных материалов, строительных конструкций, транспортных средств; меди — на создание энергосберегающего безопасного оборудования и приборов, теплообменных аппаратов, прогрессивных видов медного и латунного проката для автомобилестроения, авиации, производства товаров длительного пользования; цинка — на увеличение производства стальной оцинкованной продукции, резинотехнических изделий и лакокрасочных материалов.

Прогнозируемое увеличение спроса на цветные металлы будет определяться, прежде всего, расширением потребности в продукции четвертого передела, особенно в алюминиевом и медном прокате (в 2010 году на 65% к уровню 2005 года), латунном прокате (на 55%). При этом предполагается значительный рост спроса на тонкую алюминиевую ленту толщиной 0,18-0,20 мм для консервной тары, латунной ленты толщиной 0,05-0,06 мм для автомобильной промышленности, на алюминиевые строительные профили и конструкции уменьшенной металлоемкости с разнообразной защитой и декоративной отделкой. В связи с реализацией авиационной стратегии предполагается значительное увеличение спроса на различные виды прокатной продукции из титановых сплавов. Развитие этих тенденций приведет к увеличению спроса на цветные металлы к 2010 году в среднем на 40-50% по сравнению с 2005 годом, к 2015 году — на 70-80%.

В соответствии с прогнозируемым ростом производства продукции машиностроения, в том числе для оборонных целей, ***ожидается рост спроса на редкие металлы*** (на легирующие металлы, сплавы, лигатуры и др.) — минимально вдвое к 2015 году.

В соответствии с изменениями макропоказателей и стратегиями развития отдельных отраслей экономики прогнозируется рост емкости внутреннего рынка проката из черных металлов по реалистическому варианту к 2010 году до 42,3 млн т (36,6 и 46,4 млн т соответственно по пессимистическому и оптимистическому вариантам), к 2015 году — 47,5 млн т (41,7 и 52,3 млн т.). Емкость внутреннего рынка алюминия — соответственно 1055 тыс. т к 2010 году (978 и 1087 тыс. т), 1320 тыс. т алюминия к 2015 году (1271 тыс. т и 1489 тыс. т). Емкость внутреннего рынка меди — соответственно 732 тыс. т в 2010 году (722 и 764 тыс. т), в 2015 году — 783 тыс. т (751 и 840 тыс. т), никеля — соответственно 35,6 тыс. т в 2010 году (33,5 и 38,1 тыс. т), в 2015 году — 49,5 тыс. т (44,4 и 53,6 тыс. т).

2. Системная проблема и ожидаемые результаты реализации Стратегии

В последние годы металлургическая промышленность России развивалась довольно успешно.

Тем не менее, ***имеется ряд проблем и факторов, затрудняющих развитие отрасли,*** которые делятся на две группы. Первая — внутриотраслевые факторы, вторая — внешние по отношению к металлургической промышленности факторы, определяющие «фон», в котором работают предприятия. Негативное влияние ряда факторов может усилиться при вступлении страны в ВТО.

В рамках внутриотраслевых факторов ***проявились следующие негативные тенденции:***

— высокий уровень износа основных промышленно-производственных фондов;

— неконкурентность многих видов используемого рудного сырья и ограниченность ряда видов сырьевых ресурсов; низкая конкурентоспособность рудно-сырьевой базы обусловлена неудовлетворительным качеством добываемого минерального сырья по большинству цветных металлов (кроме никеля, сурьмы), уступающего качеству сырья ведущих стран, формирующих мировой рынок, а также связана со сложными горно-геологическими и экономико-географическими условиями разработки многих месторождений;

— нарушение ранее действовавшего механизма воспроизводства рудно-сырьевой базы металлургии; недостаточна железорудная база черной металлургии Урала и Западной Сибири; не имеется достаточной рудной базы по бокситам, олову, вольфраму, редкоземельному сырью (иттриевой группы), по отдельным стратегическим металлам — *марганец, хром, титан* — рудная база в России не освоена; в современных экономических условиях освоение большинства имеющихся месторождений нерентабельно и их запасы числятся, как забалансовые;

— повышенные, по сравнению с зарубежными предприятиями-аналогами, удельные расходы сырья, материальных и энергоресурсов в натуральном выражении на производство однотипных видов металлопродукции;

— низкий уровень производительности труда;

— не развитость сети малых и средних предприятий, производящих широкую номенклатуру металлоизделий в соответствии с требованиями рынка металлопродукции, особенно при реализации инновационных проектов в машиностроении;

— недостаточное внимание к проблемам охраны окружающей среды на ряде производств, что обуславливает сверхнормативные выбросы вредных веществ в атмосферу и водные бассейны;

— низкая восприимчивость предприятий к внедрению инноваций — прежде всего, отечественных;

— недостаточная гармонизация российских и зарубежных стандартов на металлопродукцию;

Кроме того:

— обостряются проблемы с обеспечением предприятий квалифицированными кадрами;

— незначителен объем ценных бумаг компаний металлургического комплекса, находящихся в свободном обращении на фондовых рынках.

Внешние факторы, сдерживающие развитие металлургической промышленности следующие:

— недостаточная востребованность металлопродукции на внутреннем рынке вследствие его низкой емкости, прежде всего отраслей машиностроения и металлообработки;

— высокие объемы российского импорта машин, оборудования, механизмов;

— мировой рост цен на энергоносители;

— низкая восприимчивость внешних рынков к российской металлопродукции высоких переделов;

— резкое усиление экспансии Китая и других стран азиатского региона на мировых рынках металлопродукции;

— негативные последствия вступления России в ВТО для основных металлопотребляющих отраслей, замедление темпов их роста.

Вследствие изложенного, основной системной проблемой металлургического комплекса является несоответствие технического и технологического уровня производства, конкурентоспособности реализуемой в настоящее время металлопродукции перспективным требованиям ее потребителей, целям и задачам высокоэффективного развития отрасли и экономики страны в целом. Данная системная проблема в целом и отдельные ее аспекты создают угрозу росту экономики страны, реализации социальных программ и проектов федерального и регионального уровня.

Общеэкономические конкурентные преимущества российских металлургических компаний будут последовательно сокращаться. В настоящее время определяющее значение для обеспечения экономической конкурентоспособности российской металлопродукции на мировых рынках имеют следующие основные факторы российской экономики: более низкий уровень заработной платы (на одного работающего), существенно меньшая стоимость энергоносителей, более низкие амортизационные отчисления, низкие экологические платежи. Эти факторы обуславливают ценовые конкурентные преимущества для металлопродукции российских компаний по сравнению с компаниями промышленно — развитых стран.

Стратегия предусматривает в качестве основополагающей цели — инновационно-активное развитие металлургической промышленности, направленное на повышение качества и конкурентоспособности выпускаемой металлопродукции, а также на создание новых ее видов, в том числе повышенной степени готовности. В этой связи необходимо стимулировать приток инвестиций в отрасль, направляемых на техническое перевооружение и создание новых производственных мощностей, что даст импульс развитию новых промышленных регионов, обеспечению занятости населения, экономическому росту. Преодоление существующих инфраструктурных ограничений развития может быть достигнуто путем координации планов развития предприятий горно-металлургического комплекса с генеральными схемами размещения объектов электроэнергетики, развития трубопроводного транспорта и сети железных дорог, а также со стратегиями развития других отраслей промышленности и регионов России.

Реализация «Стратегии …» обеспечит:

— сбалансированное высокоэффективное развитие металлургического комплекса, увеличение вклада комплекса в решение общенациональной задачи экономического развития России — повышения ВВП и качества жизни населения России;

— укрепление позиций России на мировом рынке металлопродукции и рынке СНГ ; — сокращение объемов импорта металлопродукции за счет развития собственного конкурентоспособного производства: в черной металлургии — снижение импорта труб, металла с покрытиями, проката из нержавеющей стали; в цветной — в основном за счет уменьшения импорта глинозема (в настоящее время его доля составляет более 50% от общего по цветной металлургии) в связи со строительством российскими компаниями новых глиноземных предприятий в России;

— увеличение объемов производства продукции глубокой переработки, создание новых ее видов: в черной металлургии — рост объемов выпуска стальных труб, метизов, металла с покрытиями и жести, рельсов, горячебрикетированного железа; в цветной металлургии — рост объемов производства различных видов алюминиевого, медного, титанового проката и изделий, твердосплавной, редкометалльной продукции;

— повышение качества выпускаемой продукции;

— повышение конкурентоспособности металлопродукции, снижение ее ресурсоемкости: сокращение расхода стали на тонну проката — до 1,1 т; расхода концентратов тяжелых цветных металлов на тонну готовой продукции — до 1,02 т (в пересчете на металл); снижение энергоемкости металлургического передела в 2010 г. — на 10-12%, в 2015 г. — на 15-17%; горнорудного передела в 2010 г. — на 8-10%, в 2015 г. — на 13-15%; высвобождение 90 тыс. работников ППП в 2010 г., в 2015 г. — 180 тыс.чел. по сравнению с численностью в 2005 году;

— инновационное совершенствование техники и технологии производства металлопродукции;

— обеспечение воспроизводства минерально-сырьевой базы;

— снижение вредного воздействия предприятий отрасли на окружающую среду.

В перспективе возрастает душевое потребление металлопродукции, например, из черных металлов — до 283 кг/чел в 2010 году (233 кг/чел в 2006 г.), 342 кг/чел в 2015 году, однако по этому показателю Россия по–прежнему будет значительно отставать от основных промышленно-развитых стран. По оценке, в 2005 году душевое потребление металлопродукции составляло 567 кг/чел в Японии, 469 кг/чел — в Германии, 427 кг/чел — в США.

Возрастет также и душевое потребление цветных металлов. В настоящее время душевое потребление алюминия в России в 6,5 раза ниже, чем в США, в 3 раза — чем в Германии и в 4,7 раза — ниже чем в Японии; меди — соответственно ниже в 8,5; 12,4 и 8,1 раза; никеля — в 2,4; 4,8 и 5,2 раза.

К 2010 году душевое потребление алюминия в России возрастает по сравнению с уровнем 2006 года на 44,2%, меди — на 4%, никеля — на 66,6%. В 2015 году по отношению к уровню 2006 года — соответственно на 82,7%, на 14% и в 2,4 раза.

В результате увеличения спроса на металлопродукцию со стороны практически всех отраслей-потребителей **прогнозируется прогрессивный сдвиг в направлении увеличения доли поставок продукции на внутренний рынок.**

Основным результатом реализации «Стратегии...» должно стать инновационное обновление отрасли, обеспечивающее повышение ее экономической эффективности, экологической безопасности, ресурсосбережение и рост конкурентоспособности продукции в требуемых экономике России номенклатуре, качеству и объемах поставок с учетом развития металлопотребляющих отраслей, как на внутренний, так и на внешний рынки.

В результате ускорения темпов внедрения инноваций **прогнозируется улучшение производственной структуры металлургического комплекса** — в первую очередь, за счет повышения доли конкурентоспособных мощностей (на всех переделах), а также за счет увеличения доли мощностей для выпуска продукции более глубокой степени переработки, доли импортозамещающих и новых производств. Все это позволит улучшить структуру товарной продукции металлургического комплекса, повысить ее конкурентоспособность и адекватность требованиям рынков.

Доля производства стали в электропечах составит к концу 2010 года 28%, в 2015 году — 32-35%, в конвертерах в период 2010-2015 годов — 65-68%. Мартеновское производство на предприятиях черной металлургии практически ликвидируется, однако оно может сохраниться на неспециализированных предприятиях других отраслей. Ожидаемое изменение структуры производства стали соответствует мировым тенденциям.

Доля разливки стали на МНЛЗ прогнозируется к 2010 году на уровне 76-79%, к 2015 году — 80-97%. Доля листового металла в общем производстве листового и сортового проката — 58-59% в 2010 году и 60-62% в 2015 году. Эти показатели — современный уровень металлургического производства промышленно-развитых зарубежных стран.

В прогнозируемый период будет освоено производство высококачественных длинномерных, толстостенных труб для ТЭКа, широкоформатного толстолистового проката для их производства, а также

ДОКУМЕНТЫ

необходимого проката для ОПК, судостроения, атомного машиностроения. Ожидается расширение производства высококачественного автомобильного листа. Намечается комплексное освоение недр, улучшится ситуация в сфере сбора и переработки лома и отходов черных и цветных металлов.

В цветной металлургии ожидается улучшение производственной структуры за счет увеличения выпуска продукции подотраслями четвертого передела (обработка цветных металлов, спецметаллургия, электродная, твердосплавная, полупроводниковая). Доля продукции этих подотраслей составит к концу 2010 года 17-18% от общей по цветной металлургии, а к концу 2015 года — 22-25%. Увеличится также доля выпуска металлов и сплавов из вторичного сырья.

В производстве тяжелых цветных металлов предполагается расширение внедрения автогенных процессов с использованием нового плавильного оборудования (прежде всего, барботажного типа) при переработке сульфидного сырья. Доля меди, произведенной с использованием автогенных процессов, в 2010 г. составит 80-85%, никеля — 65-70%, в 2015 г. — соответственно 85-90% и 70-75%.

В производстве алюминия доля металла, полученного в усовершенствованных электролизерах с предварительно обожженными анодами и по технологии «сухой» и «полусухой» анод, составит в 2010 году 75-80%, а в 2015 году — 80-85%; будут расширены мощности по выпуску сплавов.

В целом по цветной металлургии расширяются масштабы использования более экологически чистых гидрометаллургических процессов, обеспечивающих, помимо снижения выбросов вредных веществ, вовлечение в производство низкокачественных промпродуктов и повышение комплексности использования сырья.

В результате активизации инвестиционной деятельности повысятся темпы обновления фондов и фондовооруженность, что положительно повлияет на ресурсоемкость производства и производительность труда.

При совершенствовании технико-технологической базы предприятий ***улучшится состояние окружающей среды*** в районах их расположения, вредные выбросы в атмосферу сократятся в 2-2,5 раза. Уже к 2008 году практически на всех предприятиях будут достигнуты действующие в настоящее время экологические нормы и нормативы (большинство — временно согласованные).

Однако при этом необходимо учитывать, что металлургическая промышленность является частной отраслью и выбор приоритетов научно-технической, инновационной политики и концентрация финансовых ресурсов для их реализации через различные программы и проекты напрямую зависят от владельцев компаний, корпоративных задач и финансового состояния.

Выполнение планов мероприятий по реализации настоящей «Стратегии ...» позволят обеспечить динамичное развитие металлургического комплекса, в том числе с использованием частно-государственного партнерства (в частности, при осуществлении инвестпроектов за счет средств Инвестфонда), современных механизмов корпоративного управления при совершенствовании правовой базы. Это позволит принципиально улучшить конкурентную позицию металлургического комплекса России на рынках сбыта.

Реализация настоящей «Стратегии...» должна увеличить вклад металлургического комплекса ***в решение общенациональных задач экономического развития России:***

— решение двух системных задач, определенных «Основными направлениями деятельности Правительства Российской Федерации до 2008 года», а именно: преодоление технологического отставания России от ведущих стран мира; высокоэффективное развитие базовых секторов российской экономики с позиций национальной безопасности и конкурентоспособности;

— развитие взаимодействия государства и отраслевого бизнеса (частно-государственного партнерства), направленное на устранение инфраструктурных ограничений развития. Расширение роли заинтересованного в дальнейшем подъеме металлургического комплекса бизнеса не должно сдерживаться ничем, кроме объективных ограничений, связанных с обороной и безопасностью страны.

Эффект от достижения ожидаемых результатов предполагается многоуровневым:

на макроуровне:

— увеличение вклада металлургического комплекса в прирост ВВП за счет опережающего роста производства и продаж продукции отрасли по отношению к динамике роста экономики страны;

— развитие новых промышленных регионов (Нижнее Приангарье, Забайкалье, Урал Приполярный и др.);

— содействие решению задач по развитию основных металлопотребляющих отраслей экономики, где есть значительный государственный капитал: ТЭК, ОПК, атомное машиностроение, авиастроение, судостроение, автомобилестроение, транспортное машиностроение;

— развитие и создание необходимых объектов инфраструктуры (ЛЭП, порты, железные дороги, трубопроводы);

— повышение обороноспособности страны, способности более эффективно реагировать на современные угрозы ее безопасности;

— расширение высокотехнологичного экспорта, сокращение импорта и улучшение структуры внешнеторгового оборота (без применения субсидий).

на микроуровне:

— дальнейшее развитие в металлургическом комплексе эффективных рыночно-ориентированных бизнес-структур, обладающих потенциалом саморазвития;

— повышение инновационной активности и уровня обновляемо

4. Приоритетные задачи, этапы и сроки реализации Стратегии

«Стратегия ...» предусматривает решение следующих приоритетных задач:

— удовлетворение спроса на металлопродукцию на внутреннем рынке (по всей требуемой номенклатуре), в частности, спроса новых промышленных регионов, спроса на металлопродукцию для реализации важнейших инвестпроектов, национальных проектов;

— координация планов развития предприятий горно-металлургического комплекса с генеральными схемами размещения объектов электроэнергетики, развития трубопроводного транспорта и сети железных дорог, а также стратегиями развития других отраслей промышленности и регионов России;

— укрепление позиций России на мировом рынке металлопродукции и рынке СНГ, защита на этих рынках позиций экспортеров;

— повышение конкурентоспособности металлопродукции, расширение производства продукции с повышенной добавленной стоимостью, снижение ресурсоемкости производства;

— обеспечение воспроизводства минерально-сырьевой базы;

— уменьшение зависимости металлургии России от импорта металлопродукции и сырья;

— снижение вредного воздействия предприятий отрасли на окружающую среду (металлургический комплекс относится к числу наиболее экологически неблагоприятных сфер экономики России — 35% промышленных выбросов в атмосферу, 17% сбросов загрязненных сточных вод). Ратификация Россией Киотского протокола предусматривает в качестве необходимого условия динамичное ужесточение предельных значений выбросов парниковых газов и активизацию всей природоохранной деятельности предприятий комплекса.

Реализация Стратегии развития металлургического комплекса будет определяться сценариями социально-экономического развития России. В соответствии с прогнозами динамики ВВП и продукции промышленности предусматриваются три сценария развития (оптимистичный, реалистический, пессимистичный).

В реалистическом инновационно-активном сценарии темпы роста ВВП превышают показатели пессимистичного сценария в среднем на 2-2,2 п.п. в год и выходят после 2011 года на целевой уровень, равный около 7 процентов в год. Такие результаты позволяют рассматривать этот сценарий как ***целевой сценарий экономического роста.***

Оценивая особенности позиционирования российской металлургии на мировом рынке, следует отметить, что ***при благоприятном развитии экономики России*** в условиях расширяющейся глобализации и поступательного развития мирохозяйственных связей металлургическая промышленность России в период до 2015 года:

— укрепит и расширит свое присутствие на мировых рынках металлопродукции; по производству и экспорту основных видов металлопродукции: стального проката Россия будет занимать 3-4 место в мире; алюминия, никеля, титана — 1-2 место; увеличатся объемы поставок на мировой рынок российской металлопродукции глубокой степени переработки;

— увеличит число крупных бизнес-структур (в том числе транснациональных с участием иностранных партнеров), являющихся ведущими «игроками» в соответствующих секторах мирового рынка, что согласуется с основной тенденцией его развития;

— сократит отставание по техническому уровню производства от стран и фирм, являющихся лидерами в мировой металлургии;

— сможет эффективно использовать преимущества вступления страны в ВТО;

— повысит уровни социальной ответственности бизнеса и социальной защищенности трудящихся металлургического комплекса, что приблизит российскую металлургию по этим показателям к ведущим зарубежным бизнес-структурам.

Реализация инновационно-активного сценария возможна на основе улучшения инвестиционного климата, благоприятного развития торгово-экономического и политического сотрудничества с зарубежными партнерами. При реализации этого сценария металлургический комплекс должен не только обеспечить растущий спрос на его продукцию, но и стать одним из катализаторов экономического развития и повышения конкурентоспособности российской экономики, важным фактором повышения уровня жизни и развития регионов, инструментом активного геостратегического позиционирования России. Только такой вариант развития экономики позволит реализовать в полной объеме приоритетные задачи «Стратегии...» и достичь запланированных результатов.

Неблагоприятный сценарий развития российской экономики приведет к фактической консервации существующего невысокого технического уровня металлургического комплекса на достаточно продолжительный период времени.

При неблагоприятном сценарии развития:

— металлургическая промышленность России утратит свои позиции на мировом и внутреннем рынках металлопродукции;

— усугубится отставание по техническому и технологическому уровню производства;

— возможно ухудшение социального климата на предприятиях металлургии, а также ухудшение социально-экономической ситуации в районах расположения предприятий металлургии.

Прогноз производства, потребления, экспорта, импорта основных видов металлопродукции при трех сценариях развития приведен в приложении 2. Представленные в «Стратегии...» количественные параметры развития металлургического комплекса в период 2007-2010 гг. являются прогнозными (в соответствии с прогнозом основных параметров социально-экономического развития Российской Федерации), в период 2011-2015 гг. — оценочными, подлежащими уточнению в процессе ее реализации и разработки соответствующих прогнозов социально-экономического развития Российской Федерации за пределами 2010 года.

Сроки реализации «Стратегии...»: начало — 2007 год, окончание — 2015 год. «Стратегию...» предполагается реализовать в три временных этапа: первый — 2007-2008 годы, второй — 2009-2010 годы и третий — 2011-2015 годы.

На первом этапе (2007-2008 годы) развитие металлургического комплекса будет ориентировано, в основном, на более эффективное использование имеющихся мощностей.

На втором этапе (2009-2010 годы) предполагается ввод новых мощностей, ускоренное техническое перевооружение и обновление сортамента продукции, а также решение комплекса приоритетных задач. Модель ускоренного технического перевооружения предусматривает улучшение инвестиционного климата, проведение дальнейших структурных преобразований, снижение износа основных фондов, повышение технологического уровня.

На третьем этапе (2011-2015 годы) помимо ввода новых мощностей прогнозируется закрепление и развитие положительных тенденций, направленных на значительное повышение конкурентоспособности продукции.

5. Важнейшие инвестиционные проекты и комплекс обеспечивающих мероприятий

В прогнозируемый период в металлургической промышленности не предусматривается реализация федеральных целевых программ, важнейшие непрограммные мероприятия приведены в Приложениях 3 и 4.

В непрограммных мероприятиях предусмотрено три основные направления:

— снижение ресурсоемкости производства металлопродукции за счет увеличения объемов разливки стали на машинах непрерывного литья заготовок, снижения объемов производства мартеновской стали, увеличения объемов производства алюминия в электролизерах с повышенной силой тока, роста объемов производства тяжелых цветных металлов с использованием автогенных процессов;

— снижение вредного воздействия предприятий на окружающую среду (комплекс мероприятий по охране окружающей среды в аглодоменном и коксохимическом производствах черной металлургии; на предприятиях алюминиевой и медно-никелевой подотраслей);

— повышение качества и добавленной стоимости продукции за счет увеличения объемов выплавки стали в электропечах; доли стали, подвергнутой внепечному вакуумированию; роста объемов производства проката тяжелых цветных металлов на машинах непрерывной разливки и отделки; расширения номенклатуры и увеличения доли продукции глубокой переработки металлов.

Многие предприятия черной и цветной металлургии разработали и осуществляют инвестиционные программы реконструкции и технического перевооружения производства, направленные на повышение объемов производства и добавленной стоимости продукции, на снижение негативного воздействия на окружающую среду. Основные инвестиционные проекты предприятий комплекса, в соответствии с предложениями самих бизнес-структур, приведены в Приложении 4.

Прогноз качественных изменений в структуре производства продукции металлургии в результате технического перевооружения производства представлен в Приложении 5, важнейшие инновационные проекты и НИР, рекомендуемые к реализации — в Приложении 6, перспективы организации производства новых видов продукции — в Приложении 7.

Реализация большинства инновационных мероприятий обусловит укрепление экономической безопасности и повышение обороноспособности страны, внесет вклад в социально-экономическое развитие регионов, будет способствовать созданию новых научно-технологических заделов, позволит повысить качество менеджмента и уровень корпоративного управления.

Необходимо создание благоприятных условий для расширения сети предприятий малого и среднего бизнеса, с гибкой системой производства, в том числе использование системы субконтракции и аутсорсинга, с целью удовлетворения спроса на металлопродукцию широкой номенклатуры для реализации инновационных проектов развития машиностроения, энергетики и других отраслей промышленности.

В настоящее время ***металлургический комплекс России участвует в двух инвестиционных проектах,*** имеющих общегосударственное значение (утверждены распоряжением Правительства Российской Федерации от 30.11.2006 г. № 1708-р).

Целью инвестиционного проекта «Создание транспортной инфраструктуры для освоения минерально-сырьевых ресурсов юго-востока Читинской области» является строительство в рамках государственно-частного партнерства железнодорожной инфраструктуры, необходимой для освоения месторождений на юго-востоке Читинской области. При этом финансирование освоения месторождений полиметаллических руд (Лугоканское, Култуминское, Быстринское и Бугдаинское) и строительство ГОКов осуществляется за счет средств частного инвестора — ОАО «ГМК «Норильский Никель».

Реализация проекта «Создание транспортной инфраструктуры для освоения минерально-сырьевых ресурсов юго-востока Читинской области» позволит «вдохнуть» жизнь в удаленный регион, включив его в единое экономическое пространство, и сделать его новой точкой промышленного роста в России.

Другой инвестиционный проект — «Комплексное развитие Нижнего Приангарья» предусматривает строительство ряда новых предприятий: алюминиевый завод, Богучанская ГЭС, целлюлозно-бумажный комбинат (ЦБК), завод МДФ, газоперерабатывающий завод, комплексный газохимический комбинат, Горевское металлургическое объединение, Тагарское металлургическое объединение — ГОК, Тагарское металлургическое объединение — меткомбинат, цементный завод. Реализация проекта напрямую зависит от развития и строительства новых инфраструктурных объектов за счет средств Инвестфонда.

Инновационное обеспечение реализации «Стратегии...» предполагает:

— концентрацию научно-технического потенциала отрасли, которая позволит направить усилия сохранившихся научных коллективов на решение перспективных задач развития;

— создание благоприятного правового и экономического климата для формирования и развития малого инновационного предпринимательства;

— создание благоприятных условий для привлечения высококвалифицированных ученых и специалистов, а также молодых специалистов в научно-техническую сферу.

Механизм поддержки инновационной деятельности включает:

— привлечение частного капитала для обеспечения непрерывности функционирования цикла «наука — производство»;

— развитие механизмов частно-государственного партнерства.

Направления повышения инвестиционной деятельности предприятий металлургического комплекса:

— стимулирование инвестиционной активности предприятий — условия для этого складываются благоприятные, экономический рост объективно повышает спрос на металлопродукцию;

— привлечение потребителей металлопродукции к реализации проектов по модернизации отдельных объектов;

— создание технопарков.

Предлагаемая ***«Стратегия...» предусматривает в качестве необходимых реализацию следующих условий:***

— сохранение макроэкономической стабильности и совершенствование нормативно-правовой базы экономики, создающих основу для притока инвестиций;

— расширение емкости внутреннего рынка металлопродукции путем развития основных металлопотребляющих отраслей экономики — прежде всего, машиностроительного комплекса, включая оборонно-промышленный;

— расширение объемов геологоразведочных работ по выявлению месторождений руд черных, цветных и редких металлов в рамках реализации «Долгосрочной государственной программы изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы России на основе баланса потребления и воспроизводства минерального сырья», в том числе за счет паритетного использования средств федерального бюджета и частных инвесторов;

— усиление роли государства в защите интересов российских металлопроизводителей на мировых рынках, в частности, оказание содействия со стороны торговых представительств и посольств;

Комплекс обеспечивающих мероприятий направлен на создание условий для эффективной реализации приоритетных задач «Стратегии...».

Совершенствование нормативной правовой базы включает:

— разработку и принятие технических регламентов в области производства металлопродукции;

— совершенствование процедуры таможенного администрирования;

— совершенствование администрирования налога на добычу полезных ископаемых в отношении руд черных и цветных металлов;

— совершенствование нормативно-правовой базы в сфере заготовки, переработки и реализации лома и отходов черных и цветных металлов, направленное на упорядочение оборота лома черных и цветных металлов и совершенствование контроля в этой сфере деятельности.

Поддержка отечественных металлопроизводителей на внутреннем и международных рынках металлопродукции предполагает:

— обеспечение защиты слабо развитых сегментов внутреннего рынка металлопродукции в период вступления России в ВТО (с учетом интересов потребителей, фактического и потенциального уровня доступа иностранных поставщиков на каждый сегмент, наличия адекватной законодательной и нормативной правовой базы), а также сохранение системы двусторонних международных соглашений;

— проведение активной политики в международных организациях, осуществляющих допуск на мировые рынки металлопродукции;

— углубление интеграционных процессов в отношениях со странами СНГ и ЕС.

Особую значимость для сохранения и поддержания российского металлургического комплекса приобретает таможенно-тарифная политика. Основные принципы корректировки этой политики, в части, относящейся к горно-металлургическому комплексу, следующие:

— совершенствование защиты рынка от недобросовестной конкуренции;

— меры защиты отечественных металлопроизводителей не должны ухудшать конкурентной среды на рынке;

— объектами таможенно-тарифной защиты должны быть конкретные виды отечественной металлопродукции, период действия защитных мер также должен быть определенной продолжительности.

Для восстановления и развития кадрового потенциала в металлургии целесообразно:

— восстановление в полном объеме системы профтехобразования (особенно работников среднетехнического звена). Сохранение хотя бы на данном временном этапе системы профтехобразования (техникумов, колледжей) государственного подчинения за счет бюджетного финансирования;

— согласование с работодателями специализации учебных планов подготовки инженеров;

— расширение практики использования контрактной системы направления на учебу выпускников школ и средних учебных заведений;

— более широкое использование международного опыта подготовки кадров и повышения их квалификации.

Модернизация и реструктуризация предприятий металлургии тесно связаны с решением социальных проблем, возникающих при высвобождении трудящихся. Основные пути их решения предусматривают реализацию мероприятий, направленных на дополнительную социальную поддержку высвобождаемых работников за счет возможностей непосредственно работодателей:

— увеличение работодателями (в зависимости от категорий работников и условий работы) размера единовременной материальной помощи высвобождаемым работникам для самостоятельного поиска работы;

— досрочный выход на пенсию;

— организация профессиональной переподготовки высвобождаемых работников;

— создание приемлемых бездотационных рабочих мест (параллельно с процессом высвобождения работников) и производств непрофильной продукции; организация собственной предпринимательской деятельности высвобождаемыми работниками;

— поддержка создания малых предприятий, создающих новые рабочие места.

Основные источники финансирования мероприятий по социальной поддержке:

— работодатели в рамках отраслевого тарифного соглашения по горно-металлургическому комплексу Российской Федерации на 2006-2008 гг.;

— в рамках действующего законодательства, федеральный бюджет по разделу 04 «Национальная экономика» (предусматриваются ассигнования на реализацию мероприятий по содействию занятости населения Российской Федерации).

Повышение результативности взаимодействия государственных органов и бизнес — структур в сфере производства металлопродукции предполагает:

— проведение промышленно-энергетического Форсайта;

— проведение прикладных экономических исследований по приоритетным направлениям стратегического развития комплекса;

— реформирование системы профессиональной подготовки кадров и ее гармонизация с мировой практикой;

— совершенствование системы квалификационных требований к работам и профессиям рабочих, должностям руководителей и специалистов комплекса;

— развитие системы социального партнерства — в первую очередь, на региональном уровне;

— дальнейшее проведение структурных реформ в металлургическом комплексе (технологические изменения структуры производства, видов продукции и др.);

— координация работ по прогнозированию развития смежных отраслей и регионов.

Для повышения надежности и обоснованности прогнозов развития отраслей необходимы: стратегия территориального развития России на долгосрочную перспективу, в первую очередь — перспективная схема размещения производительных сил; долгосрочный прогноз социально-экономического развития России; стратегия развития внешней торговли России, учитывающая состояние мировой экономической конъюнктуры, оценку конкурентных преимуществ России на мировом рынке, объемы экспорта и импорта, степени интеграции России в международное экономическое пространство; основные положения демографической и миграционной политики Российской Федерации; транспортно-энергетический баланс, который должен стать основным инструментом выявления диспропорций в процессе прогнозирования. В связи с этим необходимо координировать планы развития предприятий горно-металлургического комплекса с Генеральными схемами размещения объектов электроэнергетики, развития трубопроводного транспорта и сети железных дорог, стратегиями развития других отраслей промышленности и регионов России. Также целесообразно разработать программу по обеспечению потребностей предприятий оборонно-промышленного комплекса в специальной продукции металлургической промышленности, в том числе по развитию производства высокотехнологичной продукции на основе титановых и магниевых сплавов и материалов.

6. Финансирование Стратегии

Предполагаемый ***объем инвестиций***, необходимых для развития предприятий металлургического комплекса в перспективе до 2015 года ***базируется*** на:

— прогнозном спросе на металлургическую продукцию на внутреннем и внешнем рынках при ускоренном техническом перевооружении предприятий;

— необходимости повышения конкурентоспособности продукции и производств в условиях открытости экономики России;

— инвестиционных возможностях предприятий.

По укрупненной оценке, капитализация предприятий металлургической промышленности в настоящее время составляет около 4232 млрд руб. ($164 млрд), к 2011 году возрастет до 4900 млрд руб. ($196 млрд), а к 2016 году — до 6000 млрд руб. ($240 млрд). В перспективе до 2015 года черная и цветная металлургия останутся доминирующим поставщиком конструкционных материалов для экономики России, поскольку более 90% всей массы конструкционных материалов, используемых предприятиями различных отраслей промышленности и строительства, будут изделия из металлов: плоский и профильный прокат, трубы различного назначения, металлоизделия (крепежные, кабель, проволока, сетка и др.).

Однако по-прежнему вклад металлургической промышленности в экономику России будет определяться в значительной степени не только поставками металлопродукции на внутренний рынок, но и экспортными продажами. В 2015 году ожидается, что на экспорт будет отгружаться около 42% проката от общего объема его производства, не менее 70% основных цветных металлов (за исключением меди и цинка).

Таким образом, инвестиции в металлургическую промышленность должны обеспечить достаточно высокие темпы инновационного развития с целью соответствия технико-экономического уровня компаний и производимой ими продукции мировым требованиям при выполнении нормативов экологической безопасности.

Общий объем инвестиций в черную металлургию оценен следующим образом, в ценах 2006 г.: 2007-2008 гг. — по 125 млрд руб. в год; 2009-2010 — по 128 млрд руб., 2011 — 2015 гг. — по 130 млрд руб. ежегодно.

С учетом всех подотраслей ***общий объем инвестиций в цветную металлургию оценивается*** в следующих среднегодовых объемах: 2007-2008 гг. — по 69 млрд руб. в год; 2009-2010 гг. — по 72 млрд руб.; 2011-2015 гг. — по 77 млрд руб.

Финансирование «Стратегии ...» обеспечивается, в основном, собственными средствами пред приятий. Объемы финансирования:

1-й этап: 2007-2008 гг. — 388 млрд руб.

2-й этап: 2009-2010 гг. — 400 млрд руб.

3-й этап: 2011-2015 гг. — 1035 млрд руб.

Инвестиции будут формироваться за счет амортизационных отчислений, прибыли, акционерного капитала (при продаже акций) и привлекаемых кредитов отечественных и иностранных банков, облигационных займов, лизинга оборудования. Соотношение этих источников будет определяться каждой компанией (предприятием) металлургической промышленности с учетом конкретных условий.

Среди всех возможных источников финансирования инвестиций (собственных и заемных) амортизационные отчисления по своему экономическому содержанию являются наиболее выгодным источником. Среднегодовой размер амортизационных отчислений в период 2007- 2010 г составит около 60 млрд руб.

За счет собственных источников финансирования — амортизационных отчислений и прибыли — инвестиции (в среднем по металлургическому комплексу — реалистический вариант) будут составлять в период 2007-2010 годов в среднем примерно 160 млрд руб. в год, а в 2011-2015 гг. — 180 млрд руб. в год (в ценах 2006 года).

Кроме собственных средств, компании могут привлекать и внешние источники инвестиций. Действующее законодательство предоставляет необходимые возможности для продажи пакетов акций и дополнительных эмиссий. Возможности получить значительные инвестиции за счет этого источника достаточно реальны.

Перспективы развития фондового рынка в металлургии неразрывно связаны с состоянием фондового рынка в России в целом (распоряжением Правительства Российской Федерации от 01.06.2006 г. № 793-р утверждена Стратегия развития фондового рынка Российской Федерации на 2006-2008 годы и план мероприятий по ее реализации). Перспективным источником привлечения заемных средств является выпуск облигационных займов. При этом не требуется залоговое обеспечение, а выплаты по облигациям на 8-10% (пунктов) ниже, чем проценты по кредитам российских банков.

Для строительства важнейших объектов металлургической промышленности, имеющих общегосударственное значение и определяющих принципиальные направления инновационного обновления производства, необходимо привлечение крупных инвестиций. Одним из действенных механизмов государственной поддержки может стать использование средств Инвестфонда для финансирования инфраструктурных объектов в соответствии с действующим законодательством.

В «Стратегии ...» предусмотрено бюджетное финансирование за счет средств Инвестфонда в рамках инфраструктурных инвестпроектов, утвержденных распоряжением Правительства Российской Федерации от 30.11.2006 г. № 1708-р.

Финансирование НИР и ОКР осуществляется в рамках принятых в установленном порядке ФЦП, а также из финансовых возможностей федеральных органов исполнительной власти — главных распорядителей средств федерального бюджета. Дополнительных средств бюджета на указанные цели Стратегией не предусматривается. Таким образом, финансирование инвестиций металлургического комплекса предусматривается в основном (более 95%) за счет собственных и привлекаемых (около 50% от общего объема инвестиций) средств акционерных обществ.

Дополнительным источником инвестиций (особенно для объектов, связанных с защитой окружающей среды) могут служить средства от торговли квотами на выбросы парниковых газов согласно Киотскому протоколу в рамках Проектов совместного осуществления.

Источник: Минпромэнерго России

ПОДРОБНОСТИ

Общее собрание

Акционеров ОАО «НПО «Сатурн»

В Рыбинске состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «НПО «Сатурн». В собрании приняли участие акционеры и их уполномоченные представители, владеющие 86,77% акций общества.

Собрание акционеров ОАО «НПО «Сатурн» утвердило годовой отчет за 2006 финансовый год, годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе отчет о прибылях и убытках, распределение прибыли общества. Решением собрания дивиденды по результатам 2006 года выплачиваться не будут. Собрание акционеров утвердило внесение изменений в "Положение о совете директоров ОАО «НПО «Сатурн». Решением собрания из 17 кандидатов был избран совет директоров в составе 11 человек:

— Гончаренко Иван Максимович — заместитель генерального директора ФГУП «Рособоронэкспорт»;

— Грязнов Леонид Эдуардович — Инвестиционная компания «Горизонт»;

— Жигалов Валерий Николаевич — ОАО «НПО «Сатурн», директор филиала НТЦ им. А.Люльки;

— Зайнуллин Олег Игоревич — заместитель генерального директора по корпоративному управлению ОАО «НПО «Сатурн»;

— Ласточкин Юрий Васильевич — генеральный директор ОАО «НПО «Сатурн»;

— Попов Сергей Владимирович — директор по персоналу ОАО «НПО «Сатурн»;

— Приданова Людмила Ивановна — заместитель руководителя Росимущества;

— Пугинский Станислав Борисович — заместитель руководителя Роспрома;

— Саламатов Владимир Юрьевич — директор Департамента Минпромэнерго России;

— Чуклинов Сергей Владимирович — заместитель генерального директора ОАО «НПО «Сатурн»;

— Юдин Игорь Дмитриевич — исполнительный директора ОАО «НПО «Сатурн».

Решением собрания избрана ревизионная комиссия ОАО «НПО «Сатурн» в количестве трех человек: Дмитриева Юлия Сергеевна — ОАО «НПО «Сатурн», отдел по работе с юридическими лицами; Пиотух Денис Станиславович — начальник ОРИС, ОАО «НПО «Сатурн»; Чижова Мария Николаевна — главный бухгалтер Территориального управления Росимущества по Ярославской области. Аудитором ОАО «НПО «Сатурн» утверждено общество с ограниченной ответственностью «ТПС-аудит». Собранием был одобрен ряд сделок, в совершении которых имеется заинтересованность, а также было принято решение о вступлении ОАО «НПО «Сатурн» в члены Ассоциации региональных авиакомпаний Европы (ERA).

На состоявшемся в тот же день первом заседании нового Совета директоров был избран Председатель Совета директоров — заместитель генерального директора ОАО «НПО «Сатурн» Чуклинов Сергей Владимирович.

Пресс-служба ОАО «НПО «Сатурн»

СПРАВКА «ПЕ»: Открытое акционерное общество «Научно-производственное объединение «Сатурн» — компания, специализирующаяся на разработке, производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники. ОАО «НПО «Сатурн» работает на всех основных сегментах этого рынка: двигатели для гражданской и военной авиации, установки различной мощности для производства электрической и тепловой энергии, газоперекачивающие и корабельные газотурбинные агрегаты.

Историческое наследие

На Выксе прошла международная конференция

Антон Пригов

На Выксунском металлургическом заводе (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область) прошла III Международная научная конференция «Индустриальное наследие», приуроченная к 250-летию ВМЗ. Конференция была организована Международным комитетом по сохранению индустриального наследия, Научным советом Российской академии наук (РАН) по проблемам российской и мировой экономической истории, Институтом истории и археологии Уральского отделения РАН, Историко-социологическим институтом Мордовского государственного университета им. Н.П.Огарева, ОМК и ВМЗ при поддержке администраций Выксунского района и города Выкса.

В работе форума приняли участие более 100 ведущих историков, экономистов и ученых России, Австрии, Германии, в том числе 62 доктора наук и 48 профессоров. Среди них: заместитель академика-секретаря Отделения историко-филологических наук РАН, академик РАН Александр Фурсенко, председатель Научного совета РАН по проблемам российской и мировой экономической истории, академик РАН Владимир Виноградов и другие видные деятели науки.

Главным итогом конференции стало признание важной роли ВМЗ в истории России. «Выксунский металлургический завод, основанный в 1757 году, и по сей день не опускает свой флаг, — говорит академик Владимир Виноградов. — Его новейшее техническое оснащение позволяет выпускать трубы и колеса мирового качества. Особенно важно, с моей точки зрения, что завод выпускает трубы для нефтепроводов и газопроводов; в том числе его трубы будут лежать на дне Балтийского моря». Представители местных органов власти считают, что высокая оценка со стороны научного сообщества послужит основанием для ходатайства со стороны администрации г. Выкса о включении предприятия и города в списки федеральных охраняемых объектов исторической важности.

«Мы будем ставить вопрос о создании Выксунского музея-заповедника промышленного наследия, — заявил глава муниципального образования г. Выкса Игорь Раев. — Сейчас разрабатывается государственная программа по возрождению памятных исторических мест, и мы рассматриваем сегодняшнюю конференцию как один из шагов, который позволит нам попасть в эту федеральную программу».

«Задача нашего акционерного общества — совместно с властью создать культурно-индустриальный центр из города Выксы и района, — поддержал член совета директоров ОМК, депутат нижегородского законодательного Валерий Анисимов. — И наши многочисленные усилия в социальной сфере направлены, в том числе, и на создание в регионе одного из самых крупных культурно-индустриальных центров».

Оборудование для АЭС

«Силовые машины» строят турбину для инновационного реактора

Юрий Базунов

ОАО «Силовые машины» и ОАО «Инжиниринговая компания «ЗИОМАР» подписали контракт на поставку энергетического оборудования для строительства нового энергоблока Белоярской АЭС мощностью 800 МВт.

По условиям контракта «Силовые машины» проведут проектно-конструкторские работы, изготовление и поставку паровой турбины К-800-130/3000 мощностью 800 МВт и вспомогательного оборудования, а также турбогенератора ТЗВ-890-2УЗ мощностью 890 МВт. Кроме того, «Силовые машины» осуществят шеф-монтаж оборудования и руководство пуско-наладочными работами.

Поставка оборудования по контракту будет произведена в 2010 году, а пуск нового энергоблока запланирован на 2012 год.

Новый энергоблок Белоярской АЭС с реактором на быстрых нейтронах — это инновационный проект атомной энергетики России. В настоящее время на Белоярской АЭС работает третий энергоблок с реакторной установкой БН-600, который является прототипом нового блока и крупнейшим в мире энергоблоком с реактором на быстрых нейтронах, вырабатывающим электроэнергию и выполняющим функцию воспроизводства ядерного топлива.

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), Электросила (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), НПО ЦКТИ (1927), Энергомашэкспорт (1966). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 87 странах мира.

Национальная гордость

(Окончание. Начало на стр. 1)

Система КОСПАС, получившая в официальных документах название «Надежда», создавалась как самостоятельная спутниковая система одновременно с аналогичной американо-канадо-французской системой SARSAT (Search And Rescue Satellite-Aided Tracking). В то же время обе системы разрабатывались как взаимодействующие по единым согласованным требованиям, что позволило обеспечить их полную техническую совместимость и в конечном счете создать единую глобальную международную систему КОСПАС-SARSAT.

Работы по проекту начались на основании Межправительственного соглашения между СССР и США, подписанного в Москве 24 мая 1977 года. Затем к этой программе присоединились Франция и Канада. Головной организацией отрасли по национальному сегменту международной системы поиска и спасения КОСПАС-SARSAT было определено ФГУП «РНИИ КП». Летные испытания системы КОСПАС начались 30 июня 1982 года с запуска отечественного спутника КОСПАС-1. Уже 10 сентября 1982 года с его помощью был спасен экипаж канадского самолета. В 1984 году система КОСПАС была принята в опытную, а в 1987-м в штатную эксплуатацию.

В июле 1988 года было подписано новое, действующее и поныне, Межправительственное соглашение о сотрудничестве СССР, США, Канады и Франции и использовании системы КОСПАС-SARSAT в качестве международной в интересах всего мирового сообщества. В системе КОСПАС — SARSAT используются несколько спутников, расположенных на круговых околополярных орбитах высотой 800-1000 км и оснащенных радиоаппаратурой для обнаружения сигналов бедствия, передаваемых аварийными радиобуями (АРБ), и ретрансляции их на наземные станции приема и обработки информации (СПОИ). В соответствии с Межправительственным соглашением как минимум два из нескольких спутников, находящихся на орбите, должны быть российскими. Поскольку покрытие системы с низкоорбитальными спутниками КОСПАС — SARSAT не непрерывно, то в 1998 году ретрансляторы сигналов АРБ были установлены на трех геостационарных ИСЗ, что сократило время обнаружения аварийных сигналов до 5 минут.

С 2000 году в России, США и Европе ведутся работы по размещению ретрансляторов сигналов АРБ на спутниках глобальных навигационных систем ГЛОНАСС, GPS и «Galileo». В этом случае система КОСПАС — SARSAT получит возможность принимать аварийные сигналы с задержкой не более 5 минут с повышенной точностью определения координат.

В настоящее время в системе участвуют 35 стран. Российская часть международной системы — КОСПАС — все это время обеспечивает выполнение международных обязательств по поддержанию космического и наземного сегментов. Планируется запуск специализированного спутника нового поколения для системы КОСПАС, относящегося к категории малых космических аппаратов, получившего название «Стерх». Проводится модернизация СПОИ и МКВЦ.

При создании системы КОСПАС были использованы многие новые технические решения и технологии, обеспечившие мировой уровень разработки. Создано большое количество типов АРБ.

Система КОСПАС — SARSAT по своей целевой направленности, методам создания и эксплуатации является ярким примером международного сотрудничества в космосе и проверенной моделью организации такого сотрудничества, пригодной для решения других задач, например предупреждения о стихийных бедствиях, антропогенных катастрофах и т.п.

С использованием материалов ФГУП «РНИИ КП»

ПОДПИСКА НА «ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК»

Подписаться на газету можно двумя способами:

1 **В любом отделении связи Российской Федерации и стран СНГ** по каталогам «Роспечать» и Объединенному каталогу «Пресса России» — индекс для индивидуальных подписчиков **45774,** индекс для предприятий и организаций — **83475**.
По каталогу Российской прессы «Почта России» — индекс для индивидуальных подписчиков **10887,** индекс для предприятий и организаций — **10888**. Стоимость подписки зависит от региона, в котором вы находитесь.

2 **Через редакцию.** Для этого заполненный купон следует выслать на e-mail: **promweekly@mail.ru**. После оплаты выставленного счета каждый из оплаченных экземпляров газеты будет еженедельно высылаться по указанным адресам подписчику или его доверенному лицу. Осуществляя подписку через редакцию вы имеете возможность получить ранее вышедшие номера газеты. Стоимость подписки через редакцию на полугодие или год уточняйте по телефонам редакции (действует система корпоративных скидок).

По любым вопросам, связанным с подпиской, звоните по телефонам: (495) 729-3977, 778-1447

Ф. СП-1

Министерство связи РФ
ГПС «Моспочтамт»
АБОНЕМЕНТ на газету / журнал (индекс издания)
«Промышленный еженедельник»
(наименование издания) | Количество комплектов:
на 200__ год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)
Кому (фамилия, инициалы)

Доставочная карточка
ПВ | место | за-тер | на газету / журнал (индекс издания)
«Промышленный еженедельник»
(наименование издания)
Стоимость ____ руб. ____ коп. | Количество комплектов
на 200__ год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)
Кому (фамилия, инициалы)

ПОДПИСНОЙ КУПОН
на газету «Промышленный еженедельник»

Просим выставить счет на подписку на газету «ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК» в количестве _____ экземпляров.

☐ **полугодие** ☐ **полный год**

Организация:_____

Адрес доставки газеты:_____

Тел./факс:_____
Электронная почта:_____
Контактное лицо:_____
(ФИО, должность)

Счет на подписку выслать по факсу:_____

Заполненный купон следует направить на e-mail:
promweekly@mail.ru

Отмечаем вместе!

К каждому празднику надо всем хорошо подготовиться...

В 2007 году «Промышленный еженедельник» твердо намерен не обходить вниманием целый ряд профессиональных, общенациональных, научно-популярных, международных, межкорпоративных, календарных и иных праздничных дат, к которым вы, наши читатели, имеете самое прямое и непосредственное отношение. Наше с вами отмечание и празднование этих светлых и радостных дней будет происходить по-разному: когда — специальным проектом, когда — практической конференцией или круглым столом под эгидой «ПЕ», когда — подготовкой блока материалов на тему, а когда — и совсем по-другому, как мы с вами вместе и придумаем. Так то давайте, сочинять, готовиться и праздновать. Наши праздники — в наших руках!

8.02	День российской науки	«ПЕ» №6(187), выход 19.02
1.04	День геолога	«ПЕ» №7(190), выход 26.03
12.04	День космонавтики	«ПЕ» №13(196), выход 09.04
27.05	День работника химической отрасли	«ПЕ» №17(200), выход 21.05
10.06	День работников текстильной промышленности	«ПЕ» №19(202), выход 04.06
25.06	День изобретателя и рационализатора	«ПЕ» №22(205), выход 25.06
1.07	День работников морского и речного флота	«ПЕ» №22(205), выход 25.06
15.07	День металлурга	«ПЕ» №24(207), выход 09.07
12.08	День строителя	«ПЕ» №26(209), выход 06.08
19.08	День воздушного флота России	«ПЕ» №27(210), выход 13.08
26.08	День шахтера	«ПЕ» №28(210), выход 20.08
9.09	День работников нефтяной и газовой промышленности	«ПЕ» №30(213), выход 03.09
16.09	День работников леса и деревообрабатывающей промышленности	«ПЕ» №31(214), выход 10.09
30.09	День машиностроителя	«ПЕ» №33(216), выход 24.09
14.10	Международный день стандартизации	«ПЕ» №35(218), выход 08.10
21.10	День работников пищевой промышленности	«ПЕ» №36(219), выход 15.10
30.10	День инженера-механика	«ПЕ» №38(221), выход 29.10
21.11	День работника налоговых органов	«ПЕ» №41(224), выход 19.11
7.12	День гражданской авиации	«ПЕ» №43(226), выход 03.12
22.12	День энергетика	«ПЕ» №45(228), выход 17.12

Редакция «Промышленного еженедельника» приглашает заинтересованные предприятия, компании, специалистов и т.д. принять участие в подготовке материалов, посвященных различным профессиональным праздникам». Вместе — веселей и профессиональней!

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань
Руководитель фотослужбы Анвар Галеев

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Распространяется по подписке и прямой рассылке. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи Российской Федерации и стран СНГ по каталогам «Роспечать» и объединенному каталогу «Пресса России»: индекс для индивидуальных подписчиков — **45774**, индекс для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу российской прессы «Почта России»: индекс для индивидуальных подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На «ПЕ» также можно подписаться через Интер-Почту.
Адрес редакции и издателя: 123104, Москва, а/я 29
Телефоны для справок: (495) 729-3977, 778-1447
E-mail: promweekly@mail.ru

Над номером работали: Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов, Наталья Сафонова, Татьяна Юлаева

Использованы материалы информационных агентств и интернет-изданий

При цитировании ссылка на издание обязательна
Номер подписан 6.07.2007 г.

Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. «Правды», 24.
Номер заказа 712324
Тираж 10000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: promweekly@mail.ru