

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.minprom.gov.ru



ЭНЕРГОДИАЛОГ

ТРУДНЫЕ ПУТИ
КОМПРОМИССА

2 стр



РЕПОРТАЖ

«ЭВРИКА»?
ЭТО ПО-НАШЕМУ!

6 стр



МЕЖДУ ДЕЛОМ

ОТДЫХ
ПО-КАРПАТСКИ

15 стр



ПРОМЫШЛЕННЫЙ

Союз меча и орала **стр 4**

Возврат к командной системе управления не решит проблем оборонного комплекса

На кого надеяться крестьянину?

Почему село пока предпочитает покупать импортную сельхозтехнику

НА СВОЕМ ОЧЕРЕДНОМ ЗАСЕДАНИИ

1 ДЕКАБРЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЛАНИРУЕТ РАССМОТРЕТЬ ВОПРОС «О МЕРАХ ПО РАЗВИТИЮ ОТЕЧЕСТВЕННОГО СЕЛЬХОЗМАШИНОСТРОЕНИЯ». МИНПРОМЭНЕРГО УЖЕ ПРЕДСТАВИЛО В ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРОЕКТ СООТВЕТСТВУЮЩЕГО ПЛАНА МЕРОПРИЯТИЙ НА 2006-2008 ГОДЫ. В КАЧЕСТВЕ ГЛАВНОЙ ЗАДАЧИ ВЫДВИГАЕТСЯ ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ И ЕЕ СОПОСТАВИМОСТЬ ПО ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ И НАДЕЖНОСТИ С ЛУЧШИМИ ЗАРУБЕЖНЫМИ АНАЛОГАМИ.

По данным Минпромэнерго, производством сельскохозяйственной техники и тракторов для агропромышленного комплекса сегодня в России заняты более 650 предприятий, в том числе 205 специализированных, которыми было произведено в 2004 году продукции на 25,6 млрд руб., что составляет 1,5% от общего объема выпуска машиностроения. Чтобы заинтересовать сельского потребителя и оттеснить его от техники иностранного производства, производительность новых машин и механизмов, по мнению экспертов, требуется повысить минимум на 30-50%.

Затраты сельских потребителей на поддержание техники в работоспособном состоянии необходимо сократить не менее чем на 50%. План развития сельхозмашиностроения предусматривает также разработку режима промышленной сборки сельскохозяйственной техники и тракторов ведущих зарубежных фирм.

В целом сельскохозяйственное машиностроение не может похвастаться высокими темпами роста. Главной причиной продолжающегося кризиса отрасли тракторного и сельскохозяйственного машиностроения является крайне низкий платежеспособный спрос сельских товаропроизводителей.

стр 8-9

Евгений Горбунов:



«Без кооперации не может развиваться ни одна страна»

стр 10

Квоты или пошлины?

Действующая система сбора тарифов нуждается в радикальном пересмотре

НА ПРОШЕДШЕМ ЗАСЕДАНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА ОБСУЖДАЛСЯ ПРОЕКТ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА. МИНПРИРОДЫ И МИНПРОМЭНЕРГО ПОРУЧЕНО В ТРЕХМЕСЯЧНЫЙ СРОК ДОРАБОТАТЬ ДОКУМЕНТ.

По вопросу развития лесного хозяйства на заседании правительства было два докладчика: министр природных ресурсов Юрий Трутнев и заместитель министра промышленности и энергетики Иван Матеров. Во вступительном слове Иван Матеров предложил правительству рассмотреть вопрос о государственной поддержке и гарантиях инвесторам, которые будут вкладывать средства в проекты строительства целлюлозно-бумажных предприятий в регионах России.

По его словам, интерес к таким проектам проявляют иностранные инвесторы из Скандинавских стран, Германии, Австрии, Турции, США, Англии, Китая. Сдерживающими моментами для участия потенциальных инвесторов в этих проектах является незавершенность лесного законодательства России. На заседании правительства была озвучена новая инициатива Минпромэнерго — заменить экспортные пошлины продажей экспортных квот на необработанный лес. По мнению Ивана Матерова, это позволило бы более эффективно реагировать на ситуацию на рынке и адресно поддерживать лесную промышленность в том или ином регионе страны.

Впрочем, вопрос о необходимости модернизации системы экспортных пошлин затронул в своем выступлении и глава Минприроды Юрий Трутнев. По словам министра, несовершенство таможенной политики в этой сфере приводит к тому, что продолжается рост экспорта высококачественного круглого леса при снижении экспорта низкокачественной древесины. «В результате происходит «вымывание» ценных пород древесины, и отечест-

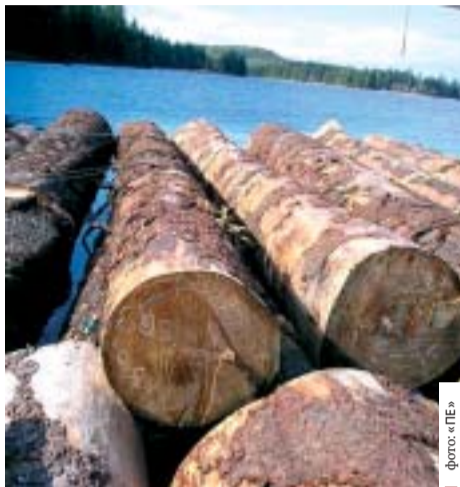


фото: «ПЕ»

венной промышленности зачастую не хватает сырья», — заявил министр.

Для сравнения: уровень таможенных пошлин на экспорт круглого леса, установленный в России, в 5 раз ниже, чем в Канаде и США, и в 2 раза ниже, чем в Бразилии. В настоящее время экспортная пошлина на круглый лес, установленная в РФ, составляет 6,5% от стоимости, но не менее €2,5 за 1 куб. м. Министр добавил, что в ряде стран, например в Финляндии и Китае, вывоз необработанного круглого леса вообще запрещен законодательством.

Однако премьер Михаил Фрадков после жарких дебатов поручил Минприроды и Минпромэнерго в течение трех месяцев окончательно доработать проект программы развития лесопромышленного комплекса.

Екатерина Самарова

СПРАВКА «ПЕ»:

На долю ЛПК по итогам 2004 г. приходилось лишь 4,3% общего выпуска промышленной продукции по стране и 3,9% валютной выручки. В прошлом году заготовка древесины от всех видов рубки составила 178 млн м куб. Экспорт продукции ЛПК в 2004 г. составил около \$7 млрд.

Павел Кузнецов,

директор департамента прогнозирования и стратегического планирования Минпромэнерго

Наибольшие возражения участников обсуждения вопросов развития ЛПК касались нашего предложения о введении аукционов по продаже экспортных квот взамен пошлин.

На мой взгляд, это связано с тем, что позиция министерства осталась недостаточно аргументированной. Наши предложения нацелены вовсе не на рост экспорта, а на наведение порядка на рынке, на котором присутствует 16,5 тыс. мелких экспортеров. Позиция Минпромэнерго нас интересуют пошлины как инструмент повышения инвестиционной привлекательности отрасли, как стимул к изменению структуры рынка и числа его участников. Получается своеобразный косвенный механизм: мы отталкиваемся от вопроса об экспорте с тем, чтобы дать толчок к приходу инвестиций в леспром.

Кроме того, Минпромэнерго представило информацию об инвестиционных проектах. Все они связаны со строительством ЦБК. Но для них еще предстоит поиск серьезных инвесторов, поскольку любой ЦБК — это примерно \$1 млрд вложений. В проект ФЦП полностью вписываются все предложения Минпромэнерго по инвестиционным проектам.

Еще одна проблема ЛПК — освоение новых перспективных лесных массивов. В результате отсутствия дорог осваиваемые массивы оказываются транспортно недоступными. Это то, что частный бизнес не готов взять на себя, но готово обеспечить государство. Среди специфических отраслевых мер, нацеленных на обеспечение производства конкурентоспособной продукции, список техрегламентов. Они должны быть приняты в ближайшие годы.

(Читайте полностью на www.minprom.gov.ru)

Минпромэнерго на этой неделе

28 ноября — 2 декабря 2005 года

28 НОЯБРЯ — 1 ДЕКАБРЯ, ПН-ЧТ

Пройдет Всероссийская научно-практическая конференция «Нормативно-правовое регулирование в области обеспечения единства измерений».

28 НОЯБРЯ — 2 ДЕКАБРЯ, ПН-ПТ

Состоится совещание по рассмотрению тарифов на услуги по транспортировке газа по газораспределительным сетям.

28 НОЯБРЯ, ПН

Пройдет заседание Правительственной комиссии по вопросам экономической интеграции, в котором примет участие руководитель Ростехрегулирования Г.Элькин.

Замминистра промышленности и энергетики А.Реус проведет совещание с представителями Мининформсвязи, Минздравоохранения, Минтранса и Ростехрегулирования для рассмотрения вопросов аккредитации в области обязательного подтверждения соответствия.

30 НОЯБРЯ — 1 ДЕКАБРЯ, СР-ЧТ

В Лондоне состоится 9-я Ежегодная конференция и выставка «Сахалин: Нефть и Газ 2005».

30 НОЯБРЯ — 2 ДЕКАБРЯ, СР-ПТ

Продолжатся переговоры по созданию нормативной базы ЕЭП.

1-2 ДЕКАБРЯ, ЧТ-ПТ

Директор департамента технического регулирования и метрологии М.Глазатова примет участие в 10-м заседании Российско-Финляндской рабочей группы по вопросам стандартизации и подтверждения соответствия Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству.

ЛОЗУНГ — В МАССЫ!

В рамках обсуждения стратегии промышленной политики в Минпромэнерго прошло третье заседание экспертного собрания.

«Культурно-историческую точку зрения на промышленную политику России» представил директор Центра синергийной антропологии ГУ «Высшая школа экономики», председатель общественного совета Института корпоративного развития Группы компаний РЕНОВА проф. Олег Генисаретский. Предметом обсуждения стала тема вовлеченности населения страны и профессиональных сообществ в реализацию крупнейших национальных проектов. Исторически одним из последних примеров вовлеченности всего населения в государственное развитие стал план ГОЭЛРО. В этом, казалось бы, сугубо техническом проекте была заложены масштабность социальных изменений, которая с тех пор, к сожалению, утрачена. Как известно, проект предполагал широкие социокультурные преобразования с поэтапной электрификацией страны и строился на смене образа жизни основной массы населения — крестьян и мещан.

Полную версию статьи читайте на сайте: www.minprom.gov.ru

Максим Шилов

Трудные пути компромисса

Уместен ли торг по газовой проблеме

ПРОШЕДШАЯ НЕДЕЛЯ СТАЛА ОЧЕРЕДНЫМ И ВЕСЬМА ДРАМАТИЧЕСКИМ ЭПИЗОДОМ РОССИЙСКО-УКРАИНСКОГО ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ДИАЛОГА. ДО «ГАЗОВОЙ ВОЙНЫ» ДЕЛО ПОКА НЕ ДОШЛО, НО ДРАМАТИЗМА И НАПРЯЖЕНИЯ В ДВУСТОРОННИХ ОТНОШЕНИЯХ БЫЛО С ИЗБЫТКОМ.

В среду должен был состояться визит премьер-министра Михаила Фрадкова в Киев, в ходе которого важнейшей темой переговоров должна была стать проблема параметров газовых поставок в 2006 году.

Однако буквально в самый последний момент визит российского премьера был отменен. Комментируя этот факт, министр промышленности и энергетики Виктор Христенко заявил: «Отмена визита на Украину связана в том, что пока, к сожалению, не удалось достичь публичных договоренностей по формам взаимоотношений в газовой отрасли. Хотя принципиальное понимание необходимости перехода к рыночным условиям взаимодействия в газовой отрасли наши украинские коллеги разделяют».

Причины, по которым переговоры идут столь трудно, вполне объективны. Укра-

инская экономика буквально села на «газовую иглу». Украинские города все больше переходят на газовое отопление.

А все потому, что газ на Украине вдвойне дешев: Россия поставляет его по цене ниже мировой, а украинское правительство дотирует газ при поставках населению. Соответственно, в сверстанный украинский бюджет 2006 года заложен объем дотаций, рассчитанный на основе отнюдь не мировых цен на «голубое топливо». Правда, Россия еще весной этого года ставила перед Украиной вопрос о пересмотре параметров газовых поставок, но тогда украинские политики были заняты более важными делами.

Есть и еще одно обстоятельство, важное для президента Виктора Ющенко. В марте состоятся выборы в Верховную раду, на которых бывший премьер Юлия Тимошенко выступит как опасный соперник нынешнего президента. Объявлять накануне выборов о повышении цен на газ было бы для Ющенко непростительной ошибкой.

Впрочем, Россия отчасти готова войти в положение своего соседа. Как заявил источник в правительстве РФ, российская сторона готова пойти на определенные ус-

тупки Украине и после подписания межправительственного протокола на 2006 г. по условиям транзита, объемам и цене поставок российского газа перейти к новой модели отношений не с начала следующего года, а с марта или апреля 2006 года. По данным источника, Украина готова реализовывать отношения по новым договоренностям с марта 2006 г. По-видимому, российско-украинский межправительственный протокол может быть подписан до конца 2005 г.

С другой стороны, министр топлива и энергетики Украины Иван Плачков заявил, что его страна готова пересматривать условия оплаты транзита российского природного газа по своей территории в течение будущего года. «Пересматривать условия нужно последовательно в течение 2006 года, поскольку это влечет за собой внесение изменений в нормативные документы», — заявил Плачков.

Таким образом, Россия согласна на отсрочку, но хотела бы подписать все документы до новогодних праздников. Украина же хотела бы продолжать торговаться в течение 2006 года. Компромисс пока не найден.

Энергофорум стран АТР

Позиции России на глобальном рынке

В Индии с официальным визитом побывал министр промышленности и энергетики Виктор Христенко. Он принял участие в работе международной конференции «Стабильность, безопасность и устойчивость азиатской углеводородной экономики».

В работе энергетического форума стран АТР кроме России приняли участие представители Азербайджана, Индии, Казахстана, Китая, Республики Корея, Туркменистана и Японии.

Темами обсуждения стали политические, экономические, социальные и культурные изменения, происходящие в последнее время в странах Азии. Наибольший интерес вызвали проблемы развития энергетики и принципы формирования



фото: Ирина Козырева

Нью-Дели тепло встретил гостей

глобальной энергетической безопасности. В рамках своего визита Виктор Христенко провел переговоры с министром нефти и газа Индии Мани Шанкар Айяром, а также обсудил ряд актуальных вопросов с главами делегаций стран-участниц конференции.

В своем выступлении перед участниками «круглого стола» российский министр подчеркнул, что во внешней политике России в настоящее время наряду с общими экономическими и политическими вопросами широко присутствует энергетическая тематика, что ярко проявилось в ходе недавнего турне президента России Владимира Путина по странам Азии.

«Я глубоко убежден в том, что невозможно решать вопросы азиатского рынка энергоресурсов без четкого понимания глобальной энергетической ситуации, — отметил министр. — Сегодня мировой рынок характеризуется прежде всего резким увеличением потребностей развивающихся азиатских стран в энергоресурсах, которые составляют до 45% перспективного прироста мирового спроса на нефть».

Эти обстоятельства неизбежно выдвигают на передний план проблему энергетической безопасности. И Россия, с учетом собственного позиционирования на глобальном рынке, рассматривает эту проблему не только как свою собственную, но в первую очередь как общую проблему всего мирового сообщества, сказал Виктор Христенко.

Вероника Чугунова, Валерий Виркунен

«Мы начинаем — все выигрывают!»

Новое слово в технологии изготовления «КАМАЗов»

Под этим лозунгом 23 ноября состоялось торжественное открытие предприятия «ZF-Кама» — точной копии производства по выпуску коробки передач во Фридрихсхафене. В церемонии открытия приняли участие президент Татарстана Минтимер Шаймиев и первый замминистра промышленности и энергетики Андрей Реус.

Осмотрев технологические линии, испытательный стенд, первую продукцию нового предприятия, президент Татарстана Минтимер Шаймиев в своей приветственной речи заметил, что каждый раз, посещая в Челнах площадки КамАЗа, «мы становимся свидетелями процесса созидания». Эту же мысль в своем выступлении продолжил заместитель министра промышленности и энергетики Андрей Реус. Среди стратегических ориентиров в автомобилестроении, одобренных российским правительством, отметил он, качество и открытость мировым процессам в плане интеграции, организация на территории России совместных производств с мировыми автогигантами. И «КамАЗ» этой стратегии следует.

Андрей Реус выполнил еще одну поздравительную миссию: звания «Почетный машиностроитель» были присуждены ге-



неральному директору ОАО «КамАЗ» Сергею Когогину и его заместителю по компонентам Иреку Гумерову.

«Начатая более 10 лет назад работа с «Цанрад Фабрик» сегодня реализовалась,

— отметил Сергей Когогин. — Это ориентир по культуре производства и качеству продукции. КамАЗ сегодня объявил всем, что собирается самостоятельно производить все компоненты на автомобиль».

Член правления ZF, вице-президент по автомобильной и специальной приводной технике господин Вольфганг Фогель назвал открытие первого в России сборочного предприятия первым шагом на пути к локализации производства компонентов в России и заявил о перспективах расширения производственной гаммы модельного ряда и сотрудничества с КамАЗом.

Символический ключ С.Когогин и В.Фогель вручили генеральному директору «ZF-Кама» Владиславу Пастушенко. Теперь остается только пожелать: пусть еще один лозунг дня — «Никаких компромиссов» — на немецком, русском и татарском языках станет профессиональным кредо нового предприятия.

Ольга Ерашова

СПРАВКА «ПЕ»:

ОАО «КамАЗ» и компания ZF (Германия) создали совместное предприятие «ZF-Кама» по производству коробок передач для седельных тягачей. Уставный капитал СП составил €1,5 млн: ZF будет принадлежать 51%, КамАЗу — 49%. СП будет располагаться на мощностях КамАЗа. С 2006 г. СП будет выпускать до 5 тыс. коробок передач. Первоначально комплектующие будет поставлять ZF, в дальнейшем КамАЗ начнет их серийное производство самостоятельно.

В БЛОКНОТ ЛОБИСТА

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



В Минэкономразвития направлены согласованные проекты решений Межведомственной комиссии по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политике, а также проекты постановлений правительства, касающихся изменения ставок ввозных таможенных пошлин, ранее утвержденных сроком на 9 месяцев.

МЕТАЛЛУРГИЯ



Согласован проект постановления правительства «О мерах по реализации Соглашения

между РФ и Европейским сообществом о торговле некоторыми изделиями из стали».

В Минэкономразвития направлен справочный материал о развитии сотрудничества с Республикой Чили, в частности в сфере металлургии и горнорудной промышленности.

МАШИНОСТРОЕНИЕ



Генеральному директору ОАО «Трансмашхолдинг» Михаилу Хромову письменно направлено предложение дать экспертное заключение по результатам эксплуатационных испытаний тепловоза, модерни-

зированного по проекту компании «Дженерал Электрик», и технико-экономическое обоснование модернизации тепловозов с использованием оборудования фирмы GETS.

ТОПЛИВО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС



В Правительство направлено письмо «О согласовании балансов нефтяного сырья и природного газа Союзного государства на период до 2020 г. в части поставок в Республику Беларусь российской нефти и газа».

В письме сообщается, что совместные балансы топливно-энергети-

ческих ресурсов Союзного государства на период до 2020 г., составной частью которых являются российские балансы, можно рассматривать только как прогноз. При этом они не могут рассматриваться как обязательства Сторон.

ТЕХНИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ



Направлены на согласование в федеральные органы исполнительной власти следующие проекты технических регламентов: «О безопасности химических производств», «О требованиях к бензину, дизельному топливу и другим горюче-смазочным мате-

риалам», «О безопасности низковольтного оборудования», «О безопасности машин и оборудования», «О безопасности тракторов, сельскохозяйственных машин и машин для лесного хозяйства».

ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



Минпромэнерго уведомило российские предприятия химической промышленности о том, что министерство коммерции Китайской Народной Республики приняло решение о прекращении антидемпингового расследования по «бисфенолу А» (код ТН ВЭД 29072300).

ДУБАЙСКИЙ МАНЕВР «МИГ»

В ДУБАЕ НА МЕЖДУНАРОДНОМ АВИАСАЛОНЕ DUBAI AIR SHOW - 2005 РОССИЙСКИЕ ЭКСПОРТЕРЫ ВООРУЖЕНИЙ ВПЕРВЫЕ ПРЕДЛОЖИЛИ ПОТЕНЦИАЛЬНЫМ ПОКУПАТЕЛЯМ НОВУЮ СХЕМУ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНТРАКТОВ. ОНА ПОЗВОЛЯЕТ ЗАМЕНИТЬ СТАРЫЕ МОДЕЛИ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ «МИГ» НА СОВРЕМЕННЫЕ. ПОДПИСАНИЕ ПЕРВОГО КОНТРАКТА НА ЗАМЕНУ ОКОЛО ТРИДЦАТИ САМОЛЕТОВ МОЖЕТ СОСТОЯТЬСЯ В КОНЦЕ 2005 ИЛИ НАЧАЛЕ СЛЕДУЮЩЕГО ГОДА.

В Дубае отечественный ОПК главным образом был представлен боевой авиацией и средствами ПВО. Представители Российской самолетостроительной корпорации (РСК) «МиГ» заявили, что здесь они впервые предложили своим иностранным партнерам контракты по схеме «trade in». Эта схема предполагает замену имеющихся у иностранцев самолетов на более современные модели с зачетом стоимости старых в качестве частичной оплаты заказа. Как сообщил заместитель генерального директора и одновременно заместитель генерального конструктора Владимир Выпращин, РСК «МиГ» до середины 2006 года планирует заключить первую сделку по схеме «trade in». Контракт, вероятно, будет предусматривать поставку новых МиГ-29СМТ в обмен на возврат РСК «МиГ» самолетов МиГ-21, МиГ-23 и МиГ-29.

Кроме того, Россия предложит заменить самолеты-перехватчики МиГ-25 по схеме «trade in» на более современные модели высотного перехватчика МиГ-31. Перехватчики МиГ-25, как известно, стоят на вооружении ВВС Ливии, Сирии и Алжира. До настоящего времени сделки «trade in» российскими компаниями, по словам Владимира Выпращина, не проводились, и новая схема может оказаться привлекательной для многих стран Северной Африки и Ближнего Востока. Выводимые из эксплуатации самолеты РСК «МиГ» планирует реализовывать на запчасти тем странам, которые их еще используют в составе собственных ВВС. По оценкам экспертов, рынок запчастей к советским самолетам достаточно емкий, поскольку в страны дальнего зарубежья было поставлено около 6000 самолетов МиГ-21, МиГ-23, МиГ-25 и МиГ-27.

Представители РСК «МиГ» рассчитывают также в перспективе подписать контракты на модернизацию имеющихся на Ближнем Востоке истребителей МиГ-29 до уровня самолета МиГ-29СМТ.

Кроме традиционных покупателей РСК «МиГ» планирует найти новых заказчиков в странах Ближнего и Среднего Востока. В частности, российские оборонщики обсуждают с ОАЭ возможность организации лицензионного производства учебно-боевого самолета МиГ-АТ для поставки в третьи страны. Возможна также организация лицензионного производства МиГ-АТ в Египте. По словам представителей РСК «МиГ», есть также перспективы поставок самолетов по лизингу в страны региона.

СПРАВКА «ПЕ»:

Dubai Air Show — это крупнейший в Ближневосточном регионе смотр военной и гражданской авиационной и ракетно-космической техники. В нынешней выставке принимают участие 726 компаний и организаций из 46 стран, причем 130 фирм из Австралии, Австрии, Республики Корея, Литвы, Малайзии, Филиппин, Словакии и Омана участвуют в авиасалоне впервые. Из российских компаний в авиасалоне приняли участие пятнадцать организаций.

СОЮЗ МЕНЕДЖЕРИ ОРГАНИЗАЦИИ

Возврат к командной системе управления не решит проблем оборонного комплекса

КАКОЙ БЫТЬ «ОБОРОНКЕ»? СЕГОДНЯ ЕДИНОГО МНЕНИЯ У ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ОТРАСЛИ И ЭКСПЕРТНОГО СОБЩЕСТВА ПОКА НЕТ. ПРОТИВНИКИ РЕФОРМ ОПК ЗАЯВЛЯЮТ ОБ ОТСУТСТВИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ И ПРИЗЫВАЮТ ВЕРНУТЬСЯ К ОСОБОМУ, КОМАНДНОМУ, СТАТУСУ «ОБОРОНКИ», ВПЛОТЬ ДО ВОССОЗДАНИЯ СОБСТВЕННОГО МИНИСТЕРСТВА И КУРАТОРСТВА НА УРОВНЕ ПРЕЗИДЕНТА ЛИЧНО. СТОРОННИКИ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В ОТЛИЧИЕ ОТ СВОИХ ОППОНЕНТОВ РАТУЮТ ЗА РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЦЕЛОМ, ПОСКОЛЬКУ РАЗВИВАТЬ КАКОЙ-ТО ОДИН ОРГАН В ОТРЫВЕ ОТ ВСЕГО ОРГАНИЗМА НЕВОЗМОЖНО.

«Оборонка» может все». Этот миф, к сожалению, успешно эксплуатировался у нас десятки лет. И наши граждане искренне верили, что где-то там, в «почтовых ящиках», трудятся суперинженеры, способные придумать и построить невероятные образцы техники. Однако первое прозрение пришло еще во времена плановой экономики. Правительство Николая Рыжкова почему-то решило, что оборонщики в короткие сроки ликвидируют технологическое отставание от зарубежных стран, и не нашло ничего лучшего, как присоединить Министерство машиностроения для легкой и пищевой промышленности к оборонному комплексу. В результате важнейшая отрасль гражданского машиностроения, которая до присоединения все же худо-бедно работала, прекратила свое существование.

Между тем по мере падения «железного занавеса» обнаружилось серьезное отставание «оборонки» от научно-технического прогресса. К такому плачевному результату привела самоизоляция всей отечественной промышленности от остального мира и отсутствие конкуренции. Сейчас сторонники воссоздания ОПК «по варианту СССР» всерьез считают, что «оборонке» нужно дать побольше денег, и тогда технологический прорыв наступит сам собой.

Среди многих представителей оборонного комплекса также бытует мнение, что необходимо вновь объединить оборонные предприятия под эгидой особого спецминистерства, как и во времена СССР. Оставляя в стороне целесообразность воссоздания приснопамятного Миноборонпрома, следует все же заметить, что речь идет об объединении не только бывшей «великолепной девятки» оборонных министерств, но и других необходимых производств. Военному сектору неизбежно потребуются смежные производства сугубо гражданской промышленности — черная и цветная металлургия, химия и нефтехимия,

станкостроение, радиоэлектроника и другие производства, включая промышленность строительных материалов. Нарращивание государственного оборонного заказа в связке с переводом предприятий так называемого двойного назначения в сугубо оборонную плоскость может поставить под вопрос дальнейший рост промышленного производства. При этом неизбежно возникнут проблемы с увеличением доли несырьевого экспорта и с наполнением федерального и особенно региональных бюджетов. Так что в случае реанимации министерства оборонной промышленности его интересам придется подчинить практически всю остальную промышленность, забыть про оптимизацию технических задач и всякое разумное соотношение доходов с расходами.

Следует также принять во внимание, что сегодня предприятия ОПК наряду с оборонной выпускают также и немалое количество гражданской продукции, которая в ряде случаев является едва ли не единственным источником их финансового выживания. Традиционно в оборонном секторе по причине высокой милитаризации плановой экономики сосредоточены наиболее конкурентоспособные перспективные технологии, которые сегодня могут использоваться и в гражданском секторе. Искусственное их разделение на военные и гражданские сегменты специалисты считают проблематичным, а в ряде случаев и невозможным в силу технологических особенностей. В итоге пострадает экономика страны в целом. Исчезнет даже тот скудный ручеек высоких технологий, который сегодня все же просачивается из военной индустрии в гражданскую.

И если сегодня за счет средств, поступающих от реализации продукции гражданского назначения, осуществляется во многом и финансирование военных программ, то при разделении промышленности на военную и гражданскую части финансовая ситуация в оборонно-промышленном комплексе серьезно обострится. В первую очередь, потребуются значительно увеличить финансирование «оборонки» из федерального бюджета. К тому же подчинение предприятий «двойной технологии» военным, никак не заинтересованным в сохранении выпуска гражданской продукции, в случае бюджетного недофинансирования неизбежно приведет ряд промышленных компаний к банкротству и к последующей их ликвидации как субъектов хозяйствования.

Между тем на днях стала известна и позиция главы государства Владимира Путина в отношении вычленения оборонки в отдельное министерство. В частности, президент, отвечая в Магадане на вопросы журналистов, согласился с мнением Генерального штаба, что в ходе администра-

Михаил Фрадков,
премьер-министр России



Сергей Иванов,
вице-премьер,
министр обороны России



Назначение Сергея Иванова на должность вице-преьера обусловлено объективными сложностями в сфере ОПК. Обороноспособность и безопасность страны во многом определяются возможностями промышленности. Это актуальная тема, но координация работы в этой сфере недостаточная. Премьер-министр возглавляет правительственную комиссию по военно-промышленным вопросам, поэтому после назначения Сергея Иванова вице-премьером мы будем курировать эти вопросы вместе. В ближайшее время будет решено, как организовать эту работу, какой орган для этого необходим. Для Сергея Иванова будут обеспечены необходимые рычаги для эффективной реализации его функций.

Инициаторы создания холдинга по производству бронетехники на базе оборонных предприятий Приволжско-Уральского военного округа должны свои соображения изложить на бумаге и направить на рассмотрение правительства Российской Федерации. Когда такие предложения к нам поступят, мы их объективно, быстро, не затягивая, рассмотрим. Такой холдинг создавать нужно, но необходимо учесть интересы Минобороны и окончательно определить структуру холдинга. Пока нужно признать, что уровень оснащения войск Приволжско-Уральского округа новыми образцами оружия и военной техники такой же, как в целом по стране, и составляет всего около 20%.



фото: ИТАР-ТАСС

тивной реформы была утрачена взаимосвязь между потребностями Вооруженных Сил и перспективами развития оборонных отраслей промышленности. «Этот пробел должен быть устранен, — подчеркнул президент. — Возможны были разные варианты его устранения. Можно было создать специальный орган в правительстве, который занимался бы этим — отдельное ведомство, агентство либо министерство. Но после консультации с членами правительства, не только с председателем, но и с представителями экономического блока правительства, все-таки было принято решение, чтобы специальный орган не создавать, а ввести новую должность заместителя председателя правительства по этим вопросам».

Валерий Виркунен

СПРАВКА «ПЕ»:

Сейчас на финансирование НИОКР направляется около 45% ГОЗ, а остальные средства большей частью идут на модернизацию и ремонт военной техники. В последние годы гособоронзаказ неуклонно растет, однако не столь быстро, как хотелось бы оборонщикам.

Вячеслав Клейменов,
вице-губернатор
Воронежской области



Мне кажется, что 50% оборонных предприятий, внесенных в президентский список 2500 тысяч стратегически важных, нужно приватизировать. Под полным контролем государства необходимо оставить те заводы, которые загружены государственными заказами на 60-70%. Остальные, с уровнем загрузки госзаказом всего на 20-30%, нужно приватизировать, оставив в госсобственности блокирующий пакет акций — 25% плюс 1 акция. Главное сегодня — не стоять на месте. А административная реформа затормозила этот процесс практически во всех отраслях. Пришли новые люди, поменялась ответственность структур, которые еще между собой не смогли разобраться, кто за что отвечает. На мой взгляд, это серьезный тормоз многих проектов в экономике России, поэтому хотелось бы, чтобы административная реформа была как можно быстрее доведена до логического конца.

Юрий Савельев,
заместитель председателя
комитета Государственной
думы по промышленности,
строительству и наукоём-
ким технологиям



Специалисты ОПК убеждены, что при наличии политической воли и соответствующего финансирования ситуацию исправить все же можно. Научный и промышленный потенциал отрасли позволяет выпускать конкурентоспособную технику. Инвестиции в «оборонку» сейчас недостаточны. На вооружение, технику, НИОКР тратится примерно \$8 млрд. Это мало. Надо увеличить бюджет оборонной промышленности примерно в два раза — до \$16 млрд. Тогда появится возможность оснастить Вооруженные Силы новым оружием, поставить военным современные системы управления и наведения, обеспечить максимальную автоматизацию, повысить уровень надежности. Я думаю, что при соответствующем финансировании есть все основания для осуществления в ОПК качественного технологического прорыва. Необходимо затормозить стремительное падение оборонной промышленности России.

«Слухи о смерти «оборонки» сильно преувеличены»,

— считает замминистра промышленности и энергетики Андрей Реус

Если посмотреть на динамику производственных показателей ведущих российских оборонных предприятий, становится ясно, что ситуация не такая уж безнадежная, как это пытаются изобразить сторонники воссоздания прежней советской военной машины.

ОПК продолжает наращивать производство уже четвертый год подряд. Только за прошлый год крупнейшие предприятия отрасли увеличили объем продаж с \$6 млрд до 7,2 млрд. В основном это произошло за счет роста экспорта. Доля продаж продукции за границу у большинства предприятий российского ОПК сейчас превышает 70%. В создаваемых в оборонном комплексе холдингах государство намерено сохра-

нить за собой не менее 51% акций. Это предусматривается, в частности, новой программой развития ОПК на 2007-2010 годы и до 2015 года. Планируются также меры по снижению налоговой нагрузки на отрасль, которые будут способствовать расширению НИОКР и технико-технологической модернизации. Такие, например, как включение затрат на НИОКР в себестоимость продукции. Современная промышленная политика не может быть ни чем иным, кроме как коммуникацией, компромиссом и согласованием действий заинтересованных сторон — государства и частного бизнеса — в общих рамках национальных интересов. Поэтому в промышленности мы пошли по пути создания интегрированных структур. Примером тут может служить проект Объединенной авиастроительной корпорации.

Тем не менее, говоря о промышленной политике, некоторые специалисты зачастую подразумевают прямые государственные инвестиции в какую-то определенную отрасль. При этом сложилось небесспорное мнение, что если есть такие масштабные государственные инвестиции, если берет государство отрасль «на содержание», значит, промышленная политика есть. А если крупного государственного финансирования нет, то нет и промышленной политики. Очевидно, что в подоплеке такого представления лежит ностальгия о советских временах. Однако, как бы кому ни хотелось ренессанса былого оборонного монстра с его безграничными аппетитами, все это осталось в прошлом.

Полный текст статьи читайте на сайте Минпромэнерго: www.minprom.gov.ru

Трибуна руководителя

ВСЯ НАДЕЖДА НА ГОСУДАРСТВО

Алексей Шулунов,
вице-президент Лиги
содействия оборонным
предприятиям, директор
Центрального научно-ис-
следовательского радио-
технического института



Пока что нет признаков того, что предприятия оборонного комплекса страны в полной мере освоились в рыночной среде.

Несмотря на формальную экономическую свободу, руководители оборонных предприятий в отличие от своих гражданских коллег не имеют права на диверсификацию производства, свободное предпринимательство, кооперацию и междunarодное разделение труда. Во всяком случае, без утомительного громоздкого согласования. К тому же значительная часть оборонного заказа не оплачивается, а крайне низкая рентабельность не позволяет осуществлять техническое перевооружение.

Оборонный комплекс с 1992 года переживает системный кризис. Правда, с 2000 года на предприятиях все же началось некоторое оживление. Тем не менее динамика выхода из кризиса не соответствует требованиям жизни. Помочь может только комплекс мер, разработанных и реализуемых государством.

К сожалению, пока что для оборонно-промышленного комплекса не выработаны четко сформулированные долгосрочные задачи (на 5-10 лет) не только в военной области, но и в части диверсификации производства, развития технологий, участия в международном разделении труда. Отсутствует также эффективная научно-промышленная политика, направленная на поддержку ОПК в решении поставленных долгосрочных задач.

Замечу, что далеко не в полной мере выполняются финансовые обязательства Минфина и Минобороны перед предприятиями, выполняющими государственный оборонный заказ. Безусловно, задолженность за поставленную продукцию сегодня меньше, чем в 2000 году, но все равно это значительные суммы: в 2005 году долги государства изготовителям продукции достигают почти 3 млрд руб. Нет также ответа на вопрос по обновлению основных фондов, износ которых на предприятиях оборонно-промышленного комплекса, впрочем, как и в других отраслях промышленности, достигает 75-80%.

Прибыль, получаемая от выполнения государственного оборонного заказа, слишком незначительна, чтобы за счет нее проводить техническое перевооружение. Всем известно, что рентабельность военной продукции минимальна и составляет 4-8%.

К тому же, на мой взгляд, отсутствует высший орган власти, способный выстроить вертикаль в части координации и управления деятельностью министерств и ведомств на решение задач, поставленных перед оборонным комплексом. Безусловно, что президент через Совет безопасности, правительство, другие органы определяет задачи военного строительства. Но от принятия решений до их реализации проходит масса согласований с министерствами и ведомствами. При этом зачастую теряется суть вопроса. Сегодня каждое министерство и ведомство воспринимает государственные задачи через призму собственных ведомственных интересов, зачастую противоречащих интересам государства.

«Эврика»? Это по-нашему!

Брюссель оценил российских изобретателей на «отлично»

КАЖДЫЙ ГОД В НОЯБРЕ В БРЮССЕЛЬ СЪЕЗЖАЮТСЯ НАИБОЛЕЕ ПРОДВИНУТЫЕ ИЗОБРЕТАТЕЛИ И ИННОВАТОРЫ СО ВСЕХ КОНТИНЕНТОВ. НЕ ТО ЧТОБЫ В МИРЕ БОЛЬШЕ НИГДЕ НЕ СОБИРАЛИ КУЛИБИННЫХ. НО ИХ БРЮССЕЛЬСКИЙ САММИТ — ОСОБЫЙ: ОН ПРОХОДИТ ДОСТАТОЧНО КАМЕРНО, СЧИТАЕТСЯ КУДА БОЛЬШЕ МЕРОПРИЯТИЕМ «ЦЕХОВЫМ», НЕЖЕЛИ ПУБЛИЧНЫМ И ПОМПЕЗНЫМ. ЗДЕСЬ ИЗОБРЕТАТЕЛИ МЕРЯЮТСЯ СИЛАМИ «ПО ГАМБУРГСКОМУ СЧЕТУ». НАГРАДЫ БРЮССЕЛЬСКОЙ «ЭВРИКИ» — ВЕСЬМА И ВЕСЬМА ВЕСОМЫ.

Достаточно сказать, что только здесь вручают официальные королевские бельгийские ордена за достижения в изобретательстве и за содействие развитию международного изобретательства. К слову, каждый год среди новых кавалеров этих наград стабильно есть и фамилии наших соотечественников. На «Брюссель-Эврике» возникает неподдельное чувство гордости, что ты из России.

Официально

Пятьдесят четвертый Всемирный салон инноваций, научных исследований, новых технологий и изобретений «Брюссель-Эврика» (Салон «Эврика-2005») прошел, как и ожидалось, спокойно, но успешно. В этом году он переехал в брюссельский Экспоцентр, потому как в прежние выставочные павильоны в центре города просто перестал вмещаться. Патронат над Салоном по-прежнему осуществляют Бельгийская палата изобретателей, компания С.Р.Е.Exhibitions при поддержке Короля Бельгии, Министерства экономики региона Брюссель-столица, правительства Валлонии, Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС). Зато теперь изобретательский смотр происходит в непосредственной близости от Атомиума (модель атома железа, увеличенного в 160 млрд раз) — технической и дизайнерской гордости бельгийцев.

Около 800 участников из 40 стран мира представили на «Эврике-2005» более 1200 своих изобретений и перспективных разработок, посмотреть на которые за дни работы Салона пришло около 5000 специалистов и более 15000 просто любопытствующих посетителей. В этом году впервые Салон обогатился двумя новыми секциями: «ИННОВА» (трансфер технологий) и «Энерджекс» (перспективная энергетика). Концептуально три составляющие: «Эврика», «ИННОВА» и «Энерджекс» по замыслу организаторов образуют первый брюссельский «Инновационный саммит». Однако есть все основания полагать, что в Европе с легкой руки Архимеда Салон этот будут привычно именовать «Эврикой». Смена прошлогоднего экологического акцента на энергетические инновации в свете роста цен на энергоносители совершенно объяснима.

Наши кулибины

Увы, нечасто бывает, что российские участники международных форумов выглядят не просто «на уровне», но — «лучше всех». Именно так и происходило на «Эврике» в этом году, да и («Технопол-Москва» свидетель!) в прошлом, и в позапрошлом... Образно выражаясь, российские мозги не вянут, даже когда слабо финансируются. Другое дело, когда заходит речь о коммерческом внедрении и патентной защищенности. Здесь наши люди невольно опускают глаза, потому что с



Одна из главных достопримечательностей Брюсселя и местный символ прогресса — Атомиум

Сергей Колесников,

заместитель председателя Комитета по науке и образованию Госдумы РФ

Я был тем депутатом, который писал письмо в Правительство с тем, чтобы Салон включили в план правительственных мероприятий. И я очень доволен, что это состоялось. Надеюсь, что можно будет рассчитывать и на государственное стимулирование победителей Салона — например, содействуя патентованию этих изобретений за рубежом. В принципе, Салон интересный. И было бы правильным параллельно устроить некую презентацию российских разработок, допустим, в стенах Европарламента. Чтобы парламентарии разных стран Европы могли посмотреть, что происходит в российской интеллектуальной сфере, и, может быть, заинтересовались конкретными взаимными контактами».

деньгами для этого как-то пока плохо... А без патента на мировой рынок соваться просто глупо. Но это — тема совершенно отдельного разговора.

Россия участвует в «Эврике» уже 13 лет. Организатором российского участия в Салоне, как и в прежние годы, выступала Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва». По словам вице-президента НТА «Технопол-Москва» Сергея Дудушкина, «брюссельский Салон позволяет российским предприятиям и организациям, частным структурам и отдельным изобретателям в полной мере продемонстрировать свой инновационный потенциал, создает дополнительные возможности для коммерческого использования изобретений». По мнению г-на Дудушкина, российские изобретатели и компании могли бы заявить себя на мировом рынке намного серьезнее, но зачастую им просто не хватает средств, чтобы грамотно осуществить патентную защиту своих разработок.

Ежегодное пристальное внимание ко всему новому, что приезжает из России — бесстрастный свидетель: мы тут весьма и весьма конкурентны и все еще остаемся одной из ведущих мировых держав в области науки, техники и технологий.

За разные годы российские изобретения и разработки получили в Брюсселе десятки и десятки медалей и наград. До этого года мы дважды увозили с «Эврики» Гран-при. Объемы коммерческих и лицензионных сделок российских предприятий, заключенных в результате полученных на салонах контактов, оцениваются, по некоторым источникам, в несколько десятков миллионов долларов. Правда, проверить эти оценки не представляется возможным. Остается либо верить, либо (что правильнее) говорить о принципиальной важности «эврики» для российской науки и промышленности.

В прошлом году в Брюсселе из России был представлен 91 экспонат на экспозиционной площади 180 кв. м (в 2003 г. — 120 кв. м). В этом году под российской дощечкой пошло аж 400 кв. м площади, стенды выглядели достаточно привлекательно (хотя хотелось бы побольше наглядных образцов, но это пожелание равно относится и к другим участникам), а всего изобретений было выставлено более 150. Из официальных структур в «Эврике-2005» принимали участие МЧС РФ, МВД РФ, Российская академия наук, Федеральное агентство по науке и инновациям, Федеральное агентство по промышленности, Федеральное агентство по атомной энергетике, Федеральное агентство по образованию, Федеральное космическое агентство, Федеральная служба по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам.

Наградами российские разработки не были обойдены и на этот раз: нам досталось 14 из 51 специальной награды Салона, в том числе четыре приза бельгийских министров. Два основных приза — Гран-

при президента салона и приз Международного жюри достались также российской делегации. Первый вручен Инвестиционно-венчурному фонду Республики Татарстан, второй — московской компании «Сайнмет» (за комплекс инновационных решений в конструировании ветроэнергетических установок). Кроме того, 58 российских разработок были награждены золотыми медалями, 33 разработки — медалями серебряными, а 21 разработка — бронзовыми.

В общем, и по объемам представленных изобретений, и по масштабам участия, и по количеству наград «Эврика-2005» стала для России рекордной. И это именно из тех рекордов, которыми можно и нужно решительно гордиться.

Что важно: только самые ленивые европейские журналисты не отметили, что в этом году российское участие в «Эврике» было качественно... несколько другим. Имелось в виду, что в составе российской экспозиции значительный акцент приобрели коллективные региональные стенды. Так Республика Татарстан представила более 70 передовых разработок. Амурская, Самарская, Ивановская, Московская области предложили очень интересные разработки. В общем, сам собой напрашивался вывод, что Салон может служить своеобразным трамплином для регионов России по выходу на европейский рынок технологий и наукоемкой продукции. Высокие региональные гости нынешнего Салона — премьер-министр Татарстана Рустам Минниханов и губернатор Самарской области Константин Титов — могут подтвердить, что в контексте «Эврики» очень удачно проходят встречи с представителями политических и деловых кругов. Конкретно в этом году прошли встречи с элитой региона Брюссель-Столица, Фландрии и Валлонии.

По мнению генерального директора НТА «Технопол-Москва» Геннадия Шитикова, наибольший эффект и отдачу от уча-

ствия в «Эврике» регионов можно ожидать, когда в подготовительную работу активно включаются региональные административные и другие структуры. Безусловно, очень конструктивную и полезную роль при этом сыграли посольство и торгпредство России в Бельгии.

Что очень важно: «Эврика-2005» показала для нас пример взаимодействия всех заинтересованных сторон в целях оказания содействия национальному разработчику и производителю наукоемкой продукции и технологий по выходу на европейский рынок. Этот опыт заслуживает куда более пристального, нежели журналистский, анализа.

«Потырят» или нет?

Наиболее популярный дилетантский вопрос в этой области легко предсказуем: вот мы покажем за границей наши изобретения, и их тут же «потырят», спиратничают и на их основе сделают у себя то же самое. Я приставал с такими же вопросами к разным людям: начиная от собственно ученых-изобретателей и заканчивая авторитетнейшими специалистами из известной российской юридической компании «Гордисский и партнеры».

Суть их ответов одновременно успокоила и озадачила. Успокоила, потому что каждый старается продемонстрировать результативную часть своей работы, утаивая скрытые технологические подробности. Хотя есть вещи, которые очевидны, как все гениальное. Но самой лучшей защитой от любых пиратских поползновений всегда был и остается... патент. Другое дело, что у нас пока еще с культурой обязательного патентования... не очень, да и средств на это принято жалеть, хотя выглядит это странно. Но хочется верить, что и понимание придет, и средства начнут находить. Потому как на мировой рынок без патента — никак!

Чем конкретно гордиться

Около двух сотен уникальных изобретений и разработок, представленных Россией, — слишком объемный материал, чтобы даже попытаться его осознать или представить. Можно только бегло пробежаться по российским стендам, останавливаясь на самом значительном и интересном. При этом в силу ограниченности времени и места оставить за рамками внимания десятки и десятки, безусловно, достойнейших изобретений и разработок... Увы и еще раз — увьи!

Экспонаты были представлены самого широкого спектра — от новейших исследований в области фундаментальной науки, до прикладных разработок и изобре-

Александр Суворов,

начальник отдела Управления радиоэлектронной промышленности и систем управления Федерального агентства по промышленности

«Всемирный салон каждый год набирает обороты, его экспозиция расширяется. И с каждым годом увеличивается участие Российской Федерации. Федеральное агентство по промышленности представило широкую гамму разработок и изобретений — главным образом продукцию предприятий радиоэлектронного комплекса. Из двенадцати разработок, представленных в Брюсселе Роспромом, наибольший интерес вызвали тепловизионная установка и система охраны периметров. Нашими разработками интересуются, но о конкретных контрактах говорить не приходится, потому что это — инновационная продукция, которая запатентована пока только у нас в стране и не имеет международных сертификатов. Салон позволяет понять потенциальный интерес к разработкам со стороны инвесторов и других компаний».



Бельгийские министры радостно приветствовали российских участников «Эврики»

тений. В том числе: уникальная технология обнаружения гравитационных волн (для прогнозирования землетрясений); проект нового моста через Москву-реку, строящегося в районе Строгино; новая подвеска для «КамАЗа»...

Была очень интересная разработка амурских авторов по принципиально новой биологически активной добавке, основанной на бактериях. Многих поразила совместная разработка украинских и российских изобретателей по новому руническому письму, которое концентрирует внимание и обладает лечебным эффектом.

Одним из центральных притягательных экспонатов российской экспозиции стало изобретение «холодного горения алюминия в воде». Что дает целую массу возможных разработок по дальнейшему применению: и получение водорода для двигателей, и получение в экстремальных ситуациях тепловой энергии. Скажем, в Антарктике можно в течение двух-трех секунд получить любую нужную температуру. Снег или вода при соединении с таким тепловодородным элементом сразу начинают выделять энергию.

«Холодным горением» алюминия заинтересовались многие. По свидетельству академика Александра Елькина (представлявшего свое детище в Брюсселе), очень интересуются изобретением, например, немецкие автомобилестроители, особенно «Опель» и «Мерседес».

Много интереса вызвал принципиально новый парогенератор, предназначенный для добычи «тяжелой» нефти. Заинтересовались и нетрадиционным способом бурения рыхлых горных пород, когда одновременно с процессом бурения стенки скважины крепятся расплавом породы. Самарский проект интернет-киосков (уже реализованный в городе) с применением мультиагентных технологий «Супрема», осуществляющих реальную связь между жителями и местными властями, просто поразили европейцев.

Большой успех имел представленный казанцами проект самолета с цельноповоротным крылом. Такой самолет более безопасен, летает быстрее и стоит недорого... То есть, вполне возможно, что деловые круги в скором времени будут пересаживаться на такие небольшие самолетчики. Моделью уже заинтересовались французские летные школы, бельгийские авиаторы



Кавалеры бельгийских орденов: Сергей Дудушкин, Анатолий Шаликов и Сергей Колесников

и даже местная компания «Юнайтед Водка», которая ее самую и поставляет на бельгийский рынок. Много лестных слов было сказано в адрес разработанной в Иваново системе управления стеклоформовочными агрегатами (это когда бутылки делают). Эффект и экономия получаются просто невероятными! Только на сырье — не меньше 20% экономии.

Очень интересна система факторной диагностики, которая позволяет комплексно оценивать качество здоровья и профилактически избегать его потерь. Система объединяет в одно целое буквально грозди медицинских инновационных разработок, и ею заинтересовались целый ряд государств Европы плюс Китай. Сразу после Салона специалисты отправились в Гамбург налаживать диагностическую клинику, созданную по этой системе.

Вызывали доброе удивление алюминиевые эргономичные батареи, которые в 2-3 раза эффективнее обычных отопительных радиаторов. Умная машина, которая безошибочно любой объем купюр делит на три группы: поддельные, настоящие ветхие и настоящие нормальные. Причем, машине не важно, какой страны мира банкноты в нее заложены.

Ну и так далее, так далее, далее... Есть чем гордиться, это точно.

Орденосцы

Уже упоминалось про особые бельгийские ордена — наверное, высшие государственные награды в мире в области изобретательства и содействия изобретательству. Представители России получили в этом году 25 из 50 таких наград (!). Высокая, как говорится, оценка. Но, безусловно, заслуженная.

Выполненные в форме рыцарских крестов ордена четырех степеней Бельгийской палаты изобретателей вручались торжественно в роскошном дубовом зале городской ратуши Брюсселя. На церемонии присутствовали бургомистр бельгийской столицы Фредди Тилеманс, генеральный директор Салона Флоран Годен, посол России в Бельгии Вадим Луков. Было торжественно, душевно и очень исторично... В числе награжденных россиян — губернатор Самарской области Константин Титов, вице-премьер правительства Татарстана Борис Павлов, заместитель председателя Комитета Госдумы по образованию и науке Сергей Колесников, академик Российской академии космонавтики профессор Александр Елькин. И еще много весьма и весьма достойных людей. Мы всех искренне поздравляем!

Новости компаний

ТЕХНИКА ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

В этом году хозяйства Рязанской области закупили более 60 единиц импортной сельхозтехники. По словам начальника областного управления сельского хозяйства и продовольствия Сергея Сальникова, такое количество сельхозмашин и оборудования зарубежного производства было закуплено впервые. По прогнозам, в 2006 году хозяйства региона закупают импортной техники значительно больше, чем в текущем. Например, председатель колхоза им.Ленина Касимовского района Татьяна Наумова намерена купить картофеле-сортировочный пункт и трактор на общую сумму 12 млн руб. Вся техника, приобретаемая хозяйствами области, сегодня оплачивается за счет собственных средств и банковских кредитов.

РОСТСЕЛЬМАШ НАБИРАЕТ ВЕС В КАЗАХСТАНЕ

Доля комбайнов с маркой «Ростсельмаш» в парке уборочной техники Казахстана составляет 50%. Об этом заявил генеральный директор «Ростсельмаша» Валерий Мальцев. Одной из самых популярных моделей стал зерноуборочный комбайн нового поколения «Вектор». С начала года казахстанские сельхозпроизводители приобрели более 300 единиц этой модели комбайна. В настоящее время в Астане действует представительство компании «Ростсельмаш». По словам Валерия Мальцева, за три года, прошедших с начала работы представительства, объемы поставок российских комбайнов в Казахстан увеличились в три раза. На сегодня в республике действуют девять дилерских центров «Ростсельмаша», а с июля 2005 года начал работу республиканский центр комплектующих и запасных частей.

«АГРОМАШХОЛДИНГ» ИНВЕСТИРУЕТ В «ДОЧКИ»

В этом году «Агромашхолдинг» направляет на развитие своих предприятий 560 млн руб. Из них 196 млн будут инвестированы в развитие Алтайского моторного завода. Согласно бизнес-плану, средства идут на техническое перевооружение производства и модернизацию выпускаемой продукции. Так, на Алтайском моторном заводе в результате реконструкции объем выпуска силовых агрегатов увеличивается на 25% — до 11,3 тыс. двигателей в год. Программа технического перевооружения завода предполагает также реконструкцию чугунно-литейного, ремонтно-механического, модельно-копильного и других цехов предприятия. «Агромашхолдинг» направляет средства на модернизацию и других своих компаний. Инвестиции в обновление производства Волгоградского тракторного завода составляют 103,6 млн руб., а Красноярского завода комбайнов — 168 млн руб.

КОНВЕРСИЯ В ПОЛЬЗУ СЕЛА

Завод «Конорд» (г. Ростов-на-Дону), специализирующийся на производстве отопительного оборудования, с января 2006 года начинает выпуск кормоуборочной техники. По сообщению пресс-службы Группы компаний «Морозовсельмаш», куда недавно вошло предприятие, селу будут предложены новые тюковые и рулонные пресс-подборщики, предназначенные для подбора сена, естественных и сеяных трав, а также льна и соломы. В 2005 году объем инвестиций в новое производство сельскохозяйственной техники составил \$2 млн.

По сообщениям Интерфакса, АСМ-холдинга, Союзагромаша

НА КАКОГО НАДЖЕВТЬСЯ ПОЧЕМУ СЕЛО ПОКА ПРЕДПОЧИТАЕТ ПОКУПАТЬ ИМПОРТНУЮ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ?

НА СВОЕМ ОЧЕРЕДНОМ ЗАСЕДАНИИ 1 ДЕКАБРЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЛАНИРУЕТ РАССМОТРЕТЬ ВОПРОС «О МЕРАХ ПО РАЗВИТИЮ ОТЕЧЕСТВЕННОГО СЕЛЬХОЗМАШИНОСТРОЕНИЯ». МИНПРОМЭНЕРГО УЖЕ ПРЕДСТАВИЛО В ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРОЕКТ СОТВЕТСТВУЮЩЕГО ПЛАНА МЕРОПРИЯТИЙ НА 2006-2008 ГОДЫ. В КАЧЕСТВЕ ГЛАВНОЙ ЗАДАЧИ ВЫДВИГАЕТСЯ ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЬХОЗХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ И ЕЕ СОПОСТАВИМОСТЬ ПО ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ И НАДЕЖНОСТИ С ЛУЧШИМИ ЗАРУБЕЖНЫМИ АНАЛОГАМИ.

(Окончание. Начало на стр. 1)

Снижение объемов производства сельскохозяйственной продукции обусловлено падением технической оснащенности сельских товаропроизводителей. Вместе с тем сохранившиеся производственные мощности для выпуска сельскохозяйственной техники сегодня позволяют производить 65 тыс. тракторов и 31 тыс. комбайнов в год.

В этом году, по предварительным оценкам, отечественная промышленность выпустит около 10 тыс. тракторов и примерно 9,2 тыс. комбайнов. В последние годы, по данным Минпромэнерго, производственные мощности предприятий используются всего на 10-15%, что приводит к хронической убыточности.

По данным Росстата, производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства в январе-октябре 2005 года в сравнении с соответствующим прошлым периодом увеличилось незначительно — всего на 1,2%, что может рассматриваться в пределах статистической погрешности. В то же время производство машин и оборудования для других отрас-

СОГЛАСНО ДАННЫМ СОЮЗАГРОМАША, В КАЗАХСТАНЕ ДОЛЯ РОССИЙСКОЙ ТЕХНИКИ НА РЫНКЕ СТРАНЫ СЕГОДНЯ ПРЕВЫШАЕТ 70% И ПРОДОЛЖАЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ

лей в январе-октябре выросло на 5%. Предприятия сельскохозяйственного машиностроения в январе-октябре 2005 года сократили выпуск зерноуборочных комбайнов на 5,2% по сравнению с аналогичным показателем 2004 года, минитракторов — на 30%, тракторных косилок — 3,2%. В то же время по ряду позиций наблюдается интенсивный рост. Так, объем выпуска тракторных сеялок вырос на 19,4%, тракторных плугов — на 46,1%, колесных тракторов — на 71,8%.

Конечно, высокие темпы роста во многом объясняются низкой сравнительной базой прошлого периода. Тем не ме-

нее улучшение финансового положения аграрного сектора за последний год повысило платежеспособный спрос селян, что сразу же ощутили и машиностроители. Специалисты отрасли отмечают ключевое значение таких стимулов развития рынков сельскохозяйственной техники, как паритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, справедливое распределение ВВП между городом и деревней. И вряд ли можно всерьез говорить о качественном прорыве в изготовлении машин, механизмов и оборудования для села, если аграрный сектор и впредь будет оставаться в своей массе неплатежеспособным.

Проблема спроса на отечественные сельхозмашины осложняется и тем, что российский рынок тракторов, комбайнов, почвообрабатывающей и прочей сельскохозяйственной техники в отличие от автомобильного практически открыт для иностранного проникновения. Хотя зарубежные машины и оборудование стоят гораздо дороже отечественных аналогов, селяне с деньгами все же предпочитают покупать «иномарки». Те и надежней да и производительность у них совсем другая. А ряд наименований механизмов и оборудования отечественная индустрия не выпускает вообще.

Отрасль обнаруживает признаки жизни

Несмотря на общий спад, за последние два-три года сельскохозяйственное машиностроение в целом несколько оживилось. В частности, стабилизировалось производство зерноуборочных комбайнов, почвообрабатывающих агрегатов, некоторых видов тракторов. Производители техники наблюдают некоторый рост платежеспособного спроса.

«Особенно заметно увеличиваются продажи техники и оборудования для растениеводства, — говорит директор «Союззагромаша» Евгений Корчевой. — Но в то же время спрос на оборудование для животноводства падает. Это происходит из-за того, что рентабельность в растениеводстве достигает 25%, а в животноводстве, по нашим данным, наблюдается убыточность в среднем от 10 до 15%. Соответственно, крестьяне сворачивают бизнес в животноводстве и развивают растениеводство. Отсюда и структура спроса на сельхозмашины».

Евгений Корчевой считает, что для стимулирования производства сельхозтехники необходимо поддерживать на нее платежеспособный спрос со стороны агробизнеса. Государственная задача номер один — обеспечить сельхозпроизводителю гарантированный доход. «Мы видим, что главная беда как селян, так и машиностроителей — цены на сельхозпродукцию, — замечает Евгений Корчевой. — Они постоянно скачут. И в ряде случаев не обеспечивают даже минимальный доход».

ПРОИЗВОДСТВО МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Наименование	Октябрь 2005	В % к:		
		окт. 2004	сент. 2005	Янв.-окт. 2005 в % к янв.-окт. 2004
Тракторы на колесном ходу, шт.	501	230,0	100,4	171,8
Мотоблоки и мотокультиваторы, тыс. шт.	8,3	124,0	114,2	106,1
Минитракторы, шт.	69	146,8	135,3	70,0
Тракторные плуги, шт.	206	121,2	112,0	146,1
Тракторные сеялки, шт.	453	172,2	111,0	119,4
Культиваторы тракторные, шт.	664	122,1	131,2	101,9
Тракторные косилки, шт.	182	105,8	100,0	96,8
Зерноуборочные комбайны, шт.	339	91,9	134,0	94,8
Кормоуборочные комбайны, шт.	5	41,7	35,7	99,8
Пресс-подборщики, шт.	7	140,0	31,8	147,3
Доильные установки, шт.	31	172,2	96,9	85,0
Произведено машин, всего	—	152,4	135,7	101,2

Источник: Росстат



фото: «ПЕ»

«Ростсельмаш» из года в год наращивает экспорт своей продукции

Благотворное влияние на увеличение платежеспособного спроса оказало субсидирование сельхозпроизводителям правительством процентных ставок за кредиты. Машиностроители это сразу ощутили. Многие банки начали предоставлять кредиты под залог покупаемой техники даже в том случае, если кредитор не погасил свои прежние долги.

Второй инструмент, который также призван увеличивать платежеспособный спрос, — это лизинг. Как известно, значительная часть сельскохозяйственной техники приобретается через созданную в 2001 году государственную агропромышленную компанию — «Росагролизинг».

Вместе с тем оценки эффективности ее деятельности далеко не однозначны. По мнению участников рынка сельскохозяйственной техники, в системе агролизинга необходимо создать конкурентную среду. К сожалению, сегодня конкуренции в сфере предоставления лизинговых услуг нет. Существует лишь одна государственная компания-монополист в лице «Росагролизинга».

Создание конкуренции за счет механизмов, подобных субсидированию процентных ставок, приведет к тому, что лизинговые компании станут конкурировать за покупателя сельхозтехники, будут предоставлять крестьянину максимально выгодные условия.

Несмотря на, казалось бы, безнадежную утрату былых позиций на экспортных рынках, ряд предприятий сельскохозяйственного машиностроения уверенно наращивают экспорт. Например, в январе-сентябре 2005 года за рубеж было продано 3053 зерноуборочных комбайна, что в 2,3 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Дело в том, что страны СНГ в последние годы после политического отчуждения от России стали более объективно подходить к российской сельскохозяйственной технике. Согласно данным «Союзагромаша», в Казахстане, например, доля российской техники на рынке страны сегодня превышает 70% и продолжает увеличиваться. Подобная тенденция отмечается также на Украине, в Узбекистане,

ПРОИЗВОДСТВО, ЭКСПОРТ И ИМПОРТ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2005 ГОДА

Наименование	Производство	Экспорт	Импорт
Комбайны зерноуборочные, шт.	6489	3053	1534
Комбайны кормоуборочные, шт.	440	27	200
Тракторы, шт.	7626	1379	3624
Сельхозорудия и агрегаты, шт.	19172	9450	71033
Оборудование, шт.	нет данных	1606	107805

Источник: «Союзагромаш»

не, Азербайджане, Таджикистане. Российские компании все чаще выигрывают тендеры на поставку сельскохозяйственной техники в бывшие союзные республики и тем самым возвращаются на свои традиционные рынки.

Более того, фактор времени начал работать и на рынках государств Восточной Европы. Например, крупнейший российский производитель зерноуборочных комбайнов «Ростсельмаш» после кризиса встал на ноги и возвращается в бывшие страны СЭВ, а также в государства Ближнего Востока.

Пора расставить акценты

Специалисты отрасли придерживаются мнения о том, что в ближайшее время трудно рассчитывать на интенсивное увеличение объемов производства техники для сельского хозяйства, приток инвестиций и внедрение новых технологий. Аналитики «Союзагромаша» прогнозируют, что в 2006 году темпы роста останутся на уровне текущего года.

Ощутимый качественный рост, по мнению Евгения Корчевого, может произойти лишь в случае создания на российском рынке сельхозтехники конкурентной среды для производителей и импортеров. Пока что в России невыгодно заниматься производством сельхозтехники и очень прибыльно ее импортировать.

Гораздо проще привезти машины в Россию и продать, обеспечив гарантийное сервисное обслуживание, чем организовать ее выпуск. Необходимо навести порядок с незаконными и полужаконными схемами импорта сельскохозяйствен-

ной техники, когда она ввозится в страну без уплаты таможенных пошлин. «По нашим данным, 84% всей импортной сельскохозяйственной техники и оборудования ввозятся в страну по «серым» схемам, — говорит Евгений Корчевый. — Конкурировать с массовым незаконным наплывом зарубежных машин и агрегатов становится все труднее».

Вместе с тем ситуация в отрасли неоднозначная. Есть немало предприятий, которые сориентировались в рыночной ситуации и увеличили выпуск своей продукции за последние два-три года на десятки процентов. В то же время многие компании в несколько раз сократили производство и практически вышли из бизнеса.

Тем не менее специалисты не считают экономическое положение отрасли вообще и тракторостроения в частности окончательно безнадежным.

Начавшееся робкое оживление связывается с тем сегментом сельскохозяйственного машиностроения, который остается в значительной мере конкурентоспособным. Наверное, еще долго Россия не сможет выпускать конкурентоспособные свеклоуборочные комбайны или высокопроизводительные картофелеуборочные комплексы.

Однако сельскохозяйственные колесные и гусеничные тракторы, почвообрабатывающие агрегаты, зерноуборочные и кормоуборочные комбайны, как заявляют специалисты, российские предприятия готовы производить уже сейчас и на равных конкурировать не только внутри страны, но и на зарубежных рынках.

Валерий Виркунен

Трибуна руководителя

ОТРАСЛЬ РАБОТОСПОСОБНА, НО ТРЕБУЮТСЯ ИННОВАЦИИ

К ЗАСЕДАНИЮ ПРАВИТЕЛЬСТВА, ГДЕ ПРЕДСТОИТ ОБСУДИТЬ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ, МИНПРОМЭНЕРГО ПОДГОТОВИЛО ПРОЕКТ ПЛАНА ВЫВОДА ОТРАСЛИ ИЗ КРИЗИСА. О ТОМ, ЧТО ПРЕДСТОИТ СДЕЛАТЬ, «ПЕ» РАССКАЗАЛ НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ОТРАСЛЯХ ВИКТОР СЕМЕНОВ.

Минпромэнерго подготовило «План мероприятий по развитию отечественного сельскохозяйственного машиностроения». Именно этот документ и будет рассматриваться на заседании правительства. Проект плана, который мы направили на согласование в заинтересованные ведомства, состоит из пяти разделов-целей: повышение конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной техники, стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности предприятий сельскохозяйственного машиностроения, развитие рынков сбыта сельскохозяйственной техники, создание и внедрение альтернативных видов топлива, а также подготовка кадров.

Отрасль вполне работоспособна, но ситуация с выпускаемыми машинами такова, что нам сегодня нужны новые модели — продуктивный ряд отечественных товаропроизводителей имеет разрывы. Мы имеем в виду тот факт, что производители других стран способны удовлетворять все запросы потребителей. Есть некоторые виды сельхозтехники, пусть суперсовременные, которые нашим селянам без надобности. Российским производителям нужен короткий — три-пять лет — период вложений в НИОКР, чтобы совершить в этом секторе машиностроения качественный рывок. Мы уверены в потенциале отрасли, она способна это сделать.

Чтобы достичь поставленной цели, мы предлагаем предоставить нашим машиностроителям налоговые каникулы, используя такой инструмент, как разработка ведомственных программ в части НИОКР.

Мы предложили, и нас поддержали другие ведомства, возврат НДС экспортерам в течение 90 дней. Мы также говорим об инвестиционном кредите с нулевой ставкой именно для сельхозмашиностроителей, поскольку отрасль имеет чрезвычайно узкий рынок. Комбайн, кроме как селянам, никому не нужен.

Если говорить о защите внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции, то наши действия направлены на предотвращение неправомерного использования процедуры временного ввоза сельхозтехники. Кроме того есть еще один вариант серого импорта — льгота по НДС для техники, вносимой в уставный (складочный) капитал предприятий. Мы говорим о том, что комбайны — это техника или оборудование, которое выпускается в России, и льгота по этому направлению не должна предоставляться. Мы не возводим барьеры на пути импортной техники, не вводим таможенные пошлины. Мы говорим о том, что надо пресечь серые схемы, и тем самым предоставить производителям равные условия конкуренции.

Есть еще один путь развития отечественного сельхозмашиностроения — режим промышленной сборки. Эта технология уже опробована на автопроме, и она дает свои позитивные результаты. В этом смысле мы с уверенностью можем говорить о формировании промышленной политики. Сегодня мы констатируем, что этот процесс в отрасли сельхозмашиностроения идет, но он стихийный. Наши усилия направлены на его цивилизацию. И в этом смысле преследуется цель превращения импорта в инвестиции.

«Без кооперации не может развиваться ни одна страна»,

— считает Евгений Горбунов

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ АВИАЦИИ ШИРОКО ОБСУЖДАЕТСЯ КАК В СРЕДСТВАХ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ, ТАК И В ОФИЦИАЛЬНЫХ КРУГАХ. ЗВУЧИТ КРИТИКА, ВНОСЯТСЯ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, ДАЮТСЯ ОЦЕНКИ. «ПЕ» РЕШИЛ ПОБЕСЕДОВАТЬ О ПРОБЛЕМАХ ОТРАСЛИ И БУДУЩЕМ АВИАЦИИ НЕПОСРЕДСТВЕННО С НАЧАЛЬНИКОМ УПРАВЛЕНИЯ АВИАЦИОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО АГЕНТСТВА ПО ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЕВГЕНИЕМ ГОРБУНОВЫМ.

■ «ПЕ»: Евгений Алексеевич, время вашего назначения на новую должность совпало с тяжелым и затяжным кризисом, в который, по мнению многих наблюдателей рынка, попало все отечественное авиастроение. Вы согласны с такой оценкой?

— Наблюдатели рынка должны заметить, что на рынке два участника: продавец и покупатель. И если у покупателя — у российских авиакомпаний — нет средств на приобретение новых воздушных судов, то естественно, что продавец — Роспром — попадает в неприятную ситуацию.

Огромный авиационно-промышленный комплекс, рассчитанный на выпуск сотен самолетов, остался без сбыта. Воздушные суда нового поколения — Ту-204, Ту-214, Ту-204-300, Б-200ЧС, Ту-334, Ил-96-300, Ил-114 — приобретаемые поштучно, не позволили создать достойную систему сервисного обслуживания, что делает невозможным выход на внешний рынок. Кризис — да, кризис. Но корни этого кризиса не в Роспроме. Сокращение сети аэропортов с 1400 в 1991 г. до 380 в 2005 г. — это тоже кризис Роспрома? Сокращение количества пассажиров из-за низкой платежеспособности населения — вот одна из причин. Международная организация ИКАО при планировании пассажиропотока непосредственно связывает количество пассажиров с долей ВВП на душу населения. Если выполнять задачу, поставленную президентом Владимиром Путиным по удвоению ВВП, то кризиса в отечественном авиастроении не будет, как, кстати, и в гражданской авиации. Как видите, это задача общая.

■ Многие связывают ваше назначение с отстранением от полетов самолетов Ил-96-300, и с тем, что, по мнению высших чиновников, прежнее руководство управления авиационной промышленности не знало о реальной ситуации в авиапроме практически ничего...

— Недостатки есть в работе любого коллектива и любого человека. Только в авиации более суровые требования, так как даже небольшое отклонение от установленных норм, ошибка может привести к более серьезным последствиям. Из принципиальной позиции Агентства по промышленности делать выводы о том, что руководство управления не знало о реальной ситуации в авиапроме — неверно. Но отвечать за свои действия надо. Я могу привести слова моего предшественника Вячеслава Николаевича Рыбакова, сказанные по поводу смены руководства управления: «Все сделано правильно. Мы не смогли справиться с ситуацией». И если вместо позиции «защиты чести мундира» у нас в стране более широкое применение получит практика принятия четких и конкретных решений, смею вас уверить — «жить станет лучше, жить станет веселее».

■ Какие планы в области авиации ставит Роспром перед собой в ближайшее время?

— Наверное, нет сегодня ни одной отрасли, кроме авиапрома, которая бы осмелилась вынести на всенародное обсуждение свои планы на ближайшие семь лет. Стратегия развития авиации — широко обсуждается как в средствах массовой информации, так и в официальных структурах — в правительстве, в Думе, в Совете Федерации. Звучит критика, вносятся предложения, даются оценки. Ключевое место в реализации стратегии — создание ОАК. Концентрация всех ресурсов, четко поставленные цели и задачи позволят рационально использовать имеющийся потенциал.

■ Насколько сейчас можно судить по сообщениям прессы, в России не будет развиваться производство дальнемагистральных лайнеров, заводы все больше хотят попасть на рынок сверхмалой авиации и региональных самолетов. Ниша крупной техники России не нужна или мы со своими разработками на данный момент не сможем конкурировать с западными Boeing и Airbus? Изменится ли когда-нибудь ситуация?



фото: В. Бродский

«У нас уже создаются самолеты, конкурентоспособные на мировом рынке»

— Что касается ниши. Вы имеете в виду неудовлетворенный спрос на пассажирские и грузовые перевозки в России на дальнемагистральных самолетах? Назовите мне хотя бы один такой случай. Есть хоть одна авиакомпания, пожелавшая купить Ил-96 или Ан-124, которой было отказано в этом заводом-изготовителем? Нет. Вы видите, что сам вопрос сложный и неоднозначный. Да, на рынке пассажирских воздушных судов большой емкости конкурировать с Boeing и Airbus сегодня тяжело. Как говорят, «сколько отступали, столько и наступать придется». При этом необходимо осознание того, что без обновления технологий, без применения новых материалов, без изменения структуры отрасли, без подготовки кадров и без поддержки государства — наступление невозможно. Опереться на внутренний пассажирский рынок? Его для самолетов такого класса нет. У нас в России всего 50 маршрутов с пассажиропотоком, превышающим объемом 100000 пассажиров в год. Для выполнения этих перевозок необходимо всего 30-35 воздушных судов емкостью более 300 пассажиров. А внешний рынок по ряду причин для отечественных дальнемагистральных самолетов труднодоступен. Внутренний рынок судов с емкостью от 60 до 200 пассажиров значительно больше и на ближайшее время более перспективен. У нас уже создаются самолеты, конкурентоспособные даже на международном рынке. Можно привести пример Ан-124 — лучшего самолета в своем классе, составляющего достойную конкуренцию зарубежным аналогам.

■ Не превращается ли отечественный авиапром в придаток Boeing и Airbus, или этого бояться не стоит, так как будущее может быть только в рамках международной кооперации?

— Без международной кооперации не может развиваться ни одна страна, ни одно направление науки и промышленности, и бояться этого не надо. Вас не пугает совместная работа США и России в космосе? Нет. Отечественный авиапром рассматривает варианты партнерских отношений. В определенных направлениях компетентность

российских авиастроителей выше наших иностранных коллег. В этом могли убедиться посетители салона МАКС-2005. И не надо обижать 400-тысячный коллектив высококвалифицированных специалистов ролью придатка.

■ Как вы оцениваете проект RRJ? Найдет ли он своего потребителя на Западе?

Я высоко оцениваю проект RRJ по целому ряду причин. Первое — коллектив КБ Сухого, возглавляемый Михаилом Погосьяном, в трудное время не побоялся поставить задачу создания самолета нового поколения в рамках международной кооперации. Второе — впервые поставлена задача создания воздушного судна, полностью соответствующего международным требованиям, и его сертификации. Третье — взвешенное применение конструкторских решений. С большой долей вероятности можно предположить, что самолет найдет своего потребителя на Западе.

■ Вопрос, перешедший из актуального, если можно так сказать, в вечный: как вы оцениваете соперничество между самолетом RRJ и Ту-334?

— Это самолеты, выполняющие разные задачи. Ту-334 — это продолжение модельного ряда самолетов ТУ, дающее определенные преимущества авиакомпаниям, эксплуатирующим этот ряд. Об RRJ я уже говорил. Соперничества между этими воздушными судами нет. Есть право выбора, предоставленное авиакомпаниям. Разве это плохо?

Беседовал Артем Голованов

СПРАВКА «ПЕ»:

Родился 28 июня 1955 года в городе Люберцы Московской области. Окончил Московский институт инженеров гражданской авиации в 1980 году. Работал инженером, старшим инженером, председателем профсоюзного комитета Мячковского объединенного авиаотряда. Участник 30-й советской антарктической экспедиции и ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС. С 2000 по 2005 г. был гендиректором ОАО «Авиакомпания лётно-исследовательского института им. М.М. Громова» («Gromov Air»).

Парные игры

Конкуренцию РАО ЕЭС и «Газпрома» в странах АТЭС необходимо исключить

РАО «ЕЭС России» активно готовится к наращиванию экспорта энергии в Китай с 0,5 млрд кВт/ч в 2005 году до 30 млрд кВт/ч в 2020 году. Техническая база для этого, по сути, сформирована. 6 ноября глава РАО «ЕЭС России» Анатолий Чубайс нажал кнопку пуска четвертого гидроагрегата Бурейской ГЭС (БГЭС, Амурская область), удвоившего мощность станции и создавшего фундамент генерации для экспорта энергии в Китай. ЛЭП от БГЭС до Хабаровска скоро вступит в действие. Тем не менее в Минпромэнерго уверены, что необходима координация действий российских энергетических компаний в странах Азиатско-Тихоокеанского региона.

Бурейская ГЭС разменяла экватор

Строительство БГЭС было последним крупным гидроэнергетическим проектом СССР. Начавшись в 1976 году, стройка была заморожена в 1985 году из-за отсутствия средств. В 2000 году РАО «ЕЭС России» возобновило строительство Бурейской ГЭС за счет прибыли от операционной деятельности и бюджетных средств. Проектная установленная мощность станции — 2 тыс. МВт на шести энергоблоках. Ввод в действие четвертого энергоблока позволил увеличить установленную мощность станции с 670 МВт до 1005 МВт. Как выразился один из присутствовавших на мероприятии энергетиков, «станция разменяла экватор».

Там же главный энергетик России Анатолий Чубайс сообщил, что конфликтный вопрос переноса железнодорожной ветки Известковая — Чегдомын наконец разрешен. Принято окончательное решение о финансировании переноса на паритетных началах за счет средств инвестпрограмм РАО «ЕЭС России» и РЖД, а также федерального бюджета. Председатель правления РАО довольно резко высказался в адрес областных властей, припомнив обещания губернатора Амурской области Леонида Короткова не давать согласия на строительство оставшихся 5-го и 6-го блоков БГЭС до тех пор, пока не будет принято положительное решение по строительству Нижнебурейской ГЭС (НБГЭС), необходимой энергосистеме области. «Если инвестиционный климат региона не будет благоприятствовать, то у нас есть вариант перевода ГЭС из-под юрисдикции Амурской области в федеральную собственность», — заявил Чубайс.

Премьер летал в Китай не зря

В начале ноября и накануне торжественных мероприятий на БГЭС премьер-министр России Михаил Фрадков посетил Пекин с рабочим визитом и провел переговоры с премьером Госсовета Китая Вэнь Цзябао. Никаких подробностей их встречи в российской прессе не появилось. Однако, со слов господина Чубайса, определенные принципиальные моменты, связанные с экспортом энергии в Китай, были обсуждены. «Окончательной договоренности пока нет, но результатами переговоров я удовлетворен», — отметил Анатолий Чубайс по итогам встречи с премьером Фрадковым.

На переговорах премьеров России и Китая речь шла, как сообщил источник «ПЕ» в правительстве, о заключении масштабного договора на 20 лет на ежегодную по-



Строительство Бурейской ГЭС было последним крупным гидроэнергетическим проектом СССР

ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО В «КИТАЙСКОМ ЭНЕРГОМОСТЕ» САМОЕ СЛАБОЕ МЕСТО — ЭТО ЛЭП МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ

ставку 30-50 млрд кВт/ч электроэнергии из России в Китай. В этом году российская сторона предлагает цену порядка \$0,07 за 1 кВт/ч, что соответствует средней цене на оптовом рынке Китая. Китайская же сторона, по словам собеседника «ПЕ», настроена на покупку энергии практически по цене себестоимости — \$0,02 за 1 кВт/ч. Сколько времени потребуются сторонам для определения приемлемой цены — вопрос открытый. Очевидно, что именно этот вопрос стоял на повестке дня переговоров двух премьеров в Пекине.

Эксперты отмечают, что в «китайском энергомостве» самое слабое место — это ЛЭП между Россией и Китаем. До сих пор обсуждаются два маршрута поставок энергии: через Амур на Дальнем Востоке и через Омск. Российские энергетика укрепляют сетевое хозяйство в направлении Китая на своей территории. В четвертом квартале должна быть сдана в эксплуатацию сверхмощная ЛЭП БГЭС—Хабаровск напряжением 500 кВ и протяженностью 434 км.

В следующем году планируется построить ветку Благовещенск—Сириус» напряжением 220 Вт, которая соединит Благовещенск с подстанцией на китайской границе. Андрей Егоров, начальник управления Федеральной сетевой компании, подтвердил «ПЕ», что «с точки зрения сетевого строительства серьезно прорабатывается направление на Китай — оно найдет свое отражение в инвестиционных программах компании на ближайшую перспективу».

До конца ноября РАО ЕЭС примет решение по Китаю. «Российская правительственная делегация заняла жесткую, но абсолютно правильную позицию, и она станет хорошей базой для выхода на ключевой этап переговоров, — заявил Анатолий Чубайс в Благовещенске. — Мы не будем делать контракт убыточным. И станцию достроим в срок».

Конкуренция должна быть справедливой

Строительство БГЭС вызывает неоднозначные оценки игроков других сфер бизнеса в России. В СУЭК, который вынужден был сократить объем добычи угля в связи с пуском четвертого блока БГЭС, рассчитывают, что наращивание объемов производства электричества на Бурейской ГЭС будет ориентировано прежде всего на экспортные поставки — в противном случае угольные разрезы в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке столкнутся с необходимостью продолжить снижение объемов производства угля.

В октябре в Госдуме глава управления перспективного развития ОАО «Газпром» Сергей Панкратов также выступил с упреками в адрес энергетиков: «В Китае российский природный газ будет конкурировать с российскими же нефтью и электроэнергией. К 2010 году ожидается экспорт нефти и электроэнергии в пересчете на газ в объеме около 40 млрд куб. м. Для того чтобы с максимальной выгодой для государства и для недропользователей осуществить программу по освоению Восточной Сибири и Дальнего Востока, необходима координация действий на рынке Китая при оказании серьезной господдержки».

«Газпром» предложил передать координацию экспорта газа, нефти и электроэнергии из России в Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР) одной госструктуре, закрепив принцип единого экспортного канала в межправительственных соглашениях.

Сам газовый монополист пока скромно отказывается от этой роли, рекомендует сделать координатором Минпромэнерго.

Глава правления российско-китайского Центра экономического сотрудничества Сергей Санакоев считает требование «Газпрома» обоснованным. «Как только Россия начнет продавать электроэнергию в Китай в серьезных промышленных объемах, она сразу же потеряет прибыль по другим проектам. Дешевая гидроэнергия из России сделает неэффективным экспорт природного газа в Китай и сделает бессмысленным строительство газовых электростанций на севере Китая. Кроме того, китайцы смогут построить свои алюминиевые заводы, и тогда производство алюминия в Сибири и на Дальнем Востоке также станет нерентабельным», — поясняет Санакоев.

Любопытно, что летом прошлого года, когда начались перебои с поставками нефти в Китай, экс-глава ЮКОСа Михаил Ходорковский не мог отвечать по обязательствам компании из следственного изолятора, китайское правительство выразило озабоченность — с кем координировать сотрудничество в области ТЭК. В этот момент президент РФ Владимир Путин назначил «Газпром» стратегическим партнером китайской госкомпании CNPC, наделив его правом консультировать китайскую сторону по всем вопросам в области ТЭК. И хотя за прошедший год нефть поставляли ЛУКОЙЛ и «Роснефть», эксперты рынка отмечают, что «Газпром» проводит политику по централизации всех видов экспорта и фактически контролирует поставки углеводородов в регион.

Таким образом, конфликт интересов при поставках энергоресурсов в АТР явно существует, и правительство должно предпринять определенные шаги по его урегулированию.

Капитал без границ

ЕЭП дает шанс крупному бизнесу превратиться в транснациональные корпорации

ИДЕЯ СОЗДАТЬ НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ ЭФФЕКТИВНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ, ПОХОЖЕ, ИМЕЕТ ШАНС РЕАЛИЗОВАТЬСЯ. О СВОЕМ ЖЕЛАНИИ УЧАСТВОВАТЬ В ПРОЕКТЕ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА (ЕЭП) ЗАЯВИЛ КРУПНЫЙ РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС В ЛИЦЕ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТА РСПП ИГОРЯ ЮРГЕНСА.

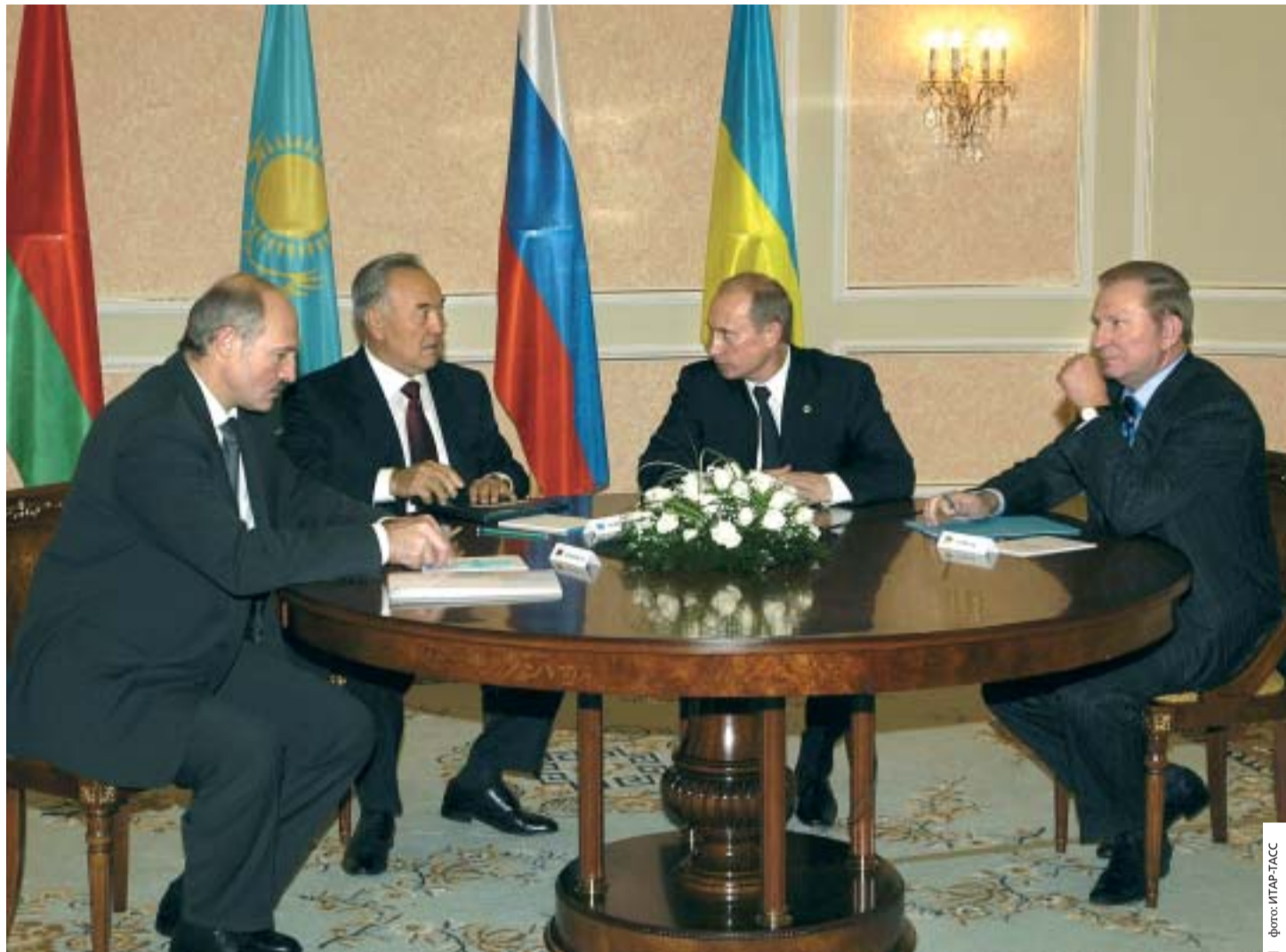
От разобщенности к взаимной экспансии

На состоявшемся «круглом столе» «Формирование ЕЭП капитала: возможности и риски» Юргенс отметил, что РСПП и другие бизнес-ассоциации приступают к собственному анализу открывающихся в ходе создания ЕЭП возможностей, предвидя, что это может оказаться «сверхвыгодным проектом», «незаменимым ресурсом и источником роста общей капитализации в жестко конкурентном глобализирующемся мире». Подобное заявление внушает оптимизм в отношении ЕЭП — уже не первой попытки создать межстрановое объединение на просторах бывшего СССР. До сего времени интеграционные проекты в СНГ рушились не только из-за политических разногласий, но и из-за отсутствия кровно заинтересованных в их развитии субъектов в странах Содружества.

«До недавнего времени нам нечего было предложить друг другу, кроме своих проблем, — объясняет исполнительный директор «круглого стола» промышленников России и ЕС Александр Бевз. — И это была главная причина неудач интеграционных проектов. А решения этих проблем лежали не внутри, а вовне наших экономик. Ведь это были проблемы капитала, инвестиций». Сейчас все поменялось. Исключительно благоприятная мировая конъюнктура энергетических, сырьевых рынков дает возможность развиваться странам, такими ресурсами обладающим, прежде всего Казахстану и России, предоставляет потенциальные источники инвестиций. «В результате энергосырьевые компании очень быстро перерастают свои национальные границы, и выбор у них жесткий: либо уходить в непрофильные виды бизнеса, либо становиться международными», — уверен Бевз.

Интерес в отношении экспансии на рынки постсоветских стран проявляет не только сырьевой бизнес. Речь идет также о компаниях телекоммуникационной отрасли, черной металлургии, потребительского сектора, атомной, ракетно-космической и авиационной промышленности. «Благодаря притоку экспортной выручки в России накоплен огромный уровень ликвидности. Он активно ищет применения не только внутри страны, но и за рубежом. Мы видим, что российские компании очень заинтересованы в инвестировании в украинскую экономику. Металлургические компании «ЕвразХолдинг», «Северсталь» внимательно отслеживают развитие событий на Украине и, безусловно, заинтересованы в расширении своего присутствия в этом регионе. То же можно сказать о «Вимм-Билль-Данне», — считает главный экономист Объединенной финансовой группы (ОФГ) Ярослав Лиссоволик.

Однако без определенной системы гарантий и соблюдения четко прописанных правил игры — а именно это основная цель построения ЕЭП — безопасность инвестиций вызывает большие сомнения. Достаточно вспомнить, какое влияние имело изменение политической ситуации на Украине на российский капитал, нахо-



Декабрь не за горами...

ИНТЕРЕС В ОТНОШЕНИИ ЭКСПАНСИИ НА РЫНКИ ПОСТСОВЕТСКИХ СТРАН ПРОЯВЛЯЕТ НЕ ТОЛЬКО СЫРЬЕВОЙ БИЗНЕС.

дящийся там. От быстро меняющихся, зачастую непартнерских межгосударственных отношений, страдают российские производители и экспортеры трубной, машиностроительной отраслей. Поэтому они ратуют за скорейшую интеграцию.

«Нам важно, чтобы соблюдались единые правила игры для всех участников в нашей отрасли — сельхозмашиностроение, — говорит директор по взаимодействию с органами государственного управления ОАО «АгроماشХолдинг» Михаил Народницкий. — Это прежде всего единый технический регламент: порядок проведения испытаний, перемещения товаров, государственных закупок. Ведь что сегодня происходит?

Мы практически ничего не можем продать в Белоруссию, потому что там основная часть техники закупается через госзаказы, и существует административный запрет на закупку любой импортной техники, включая российскую. Вместе с тем один лишь Минский тракторный завод в Россию ежегодно поставляет около 16 тыс. тракторов. И никаких ограничений тут нет. Аналогичная ситуация складывается и с Украиной». И это при том что для большей части обрабатывающих предприятий стран СНГ именно рынки сбыта соседей являются практически единственно доступными.

Шанс стать богатыми

В сторону интеграции крупный сырьевой бизнес подталкивает изменившаяся в последнее время геополитическая ситуа-

ция. Евразия оказывается в исключительно благоприятном положении, потому что здесь формируется энергосырьевой центр мирового значения, происходит пересечение торговых транзитных путей (учитывая бурное развитие Китая и Индии). «Здесь есть предпосылки для формирования мощного энергосырьевого комплекса. Однако все его возможности можно использовать только при объединении сил. По отдельности ни одна из стран потенциально этот реализовать не сможет и максимальной выгоды не получит», — отмечает Александр Бевз.

И, наконец, без объединения усилий невозможно обновление основных производственных мощностей предприятий и инфраструктуры, которые во многом уже сильно изношены.

Почти все, что можно было взять от советского наследия, от использования советских производственных мощностей, инфраструктуры, — уже взято. Возникает проблема дальнейшего развития. За счет каких источников оно должно происходить? Где та производственно-техническая база, которая позволит модернизировать предприятия, обновить инфраструктуру? Всем известно, сколько стоит западное оборудование, услуги западных специалистов по внедрению новых технологий. Если мы полностью перейдем на импорт, то останемся ни с чем. Следовательно, восстановление и модернизация инфраструктуры в рамках СНГ невозможны без восстановления тяжелой промышленности и машиностроения. Только это даст значимые ценовые преимущества. Таким образом, промышленная реинтеграция и инфраструктурный кризис — две взаимосвязанные проблемы.

Начальник отдела анализа рыночной конъюнктуры «Газпромбанка» Сергей Суверов убежден, что привлечение иностранных инвестиций для преодоления технического и технологического отста-

вания дешевле и проще для международных крупных компаний, находящихся на территории Единого экономического пространства, где законодательство гармонизировано и стабильно. «Инвесторы могут не опасаться, что в одночасье изменится Налоговый кодекс или, например, закон о трансфертном ценообразовании, потому что, какие бы изменения ни происходили в политической ситуации, сетка координат будет задана, и нарушать ее будет достаточно сложно», — считает эксперт.

СПРАВКА «ПЕ»:

Единое экономическое пространство образовано в 2003 году по инициативе глав России, Белоруссии, Казахстана и Украины с целью создания условий для стабильного и эффективного развития экономик и повышения уровня жизни населения стран-участниц. Под Единым экономическим пространством стороны понимают экономическое пространство, объединяющее таможенные территории стран, на котором функционируют механизмы экономического регулирования, основанные на единых принципах, обеспечивающих свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Стороны также обязуются проводить единую внешнеторговую, налоговую, денежно-кредитную и валютно-финансовую политику, согласованную в той мере, в какой это необходимо для обеспечения равноправной конкуренции и поддержания макроэкономической стабильности.

По итогам саммита лидеров ЕЭП, прошедшего в августе 2005 года в Казани, была достигнута договоренность о том, что к декабрю будут подписаны первые 29 из 93 соглашений по формированию ЕЭП, подразумевающих создание зоны свободной торговли, а к марту — еще 15 документов.

Путь малых дел

В бизнес-сообществе значимость процесса интеграции сегодня сомнений не вызывает. В свою очередь, власти, осознав, что без участия предпринимателей ЕЭП не построишь, заявили, что готовы с бизнесом сотрудничать и консультироваться. Так, национальный координатор от России в Группе высокого уровня (ГВУ) по формированию Единого экономического пространства Дмитрий Сухопаров сообщил, что государство приглашает бизнес к идейному и экспертному участию в процессе разработки соответствующих законопроектов. К 1 декабря из 93 соглашений по формированию ЕЭП должны быть подписаны первые 29 соглашений, подразумевающих создание зоны свободной торговли, а к марту — еще 15 документов по функционированию Таможенного союза.

Кстати, именно важность создания Таможенного союза подчеркивают представители предпринимательских кругов.

Практически возможность диалога власти и бизнеса реализуется с появлением новой организации, которая будет отстаивать интересы предпринимателей в вопросах интеграции на постсоветском пространстве. Ее создание будет происходить поэтапно.

«Для начала будет выделена группа из 30-50 крупных компаний, которым интересна интеграция, а потом на их базе будет создан Совет делового сотрудничества. Он будет координировать приоритеты между собой и консолидировано представлять их госорганам», — пояснил один из разработчиков проекта Александр Бевз.

По его словам, в первую очередь в организацию войдут предприятия электроэнергетики, ТЭК, промышленности, транспорта и авиации. Планируется, что в дальнейшем лоббистской структуре будет придан более серьезный статус — например, она может стать международной неправительственной организацией, в которую войдут бизнес-объединения других стран-участниц интеграционного процесса.

Подобный механизм уже создан в рамках «Круглого стола» промышленников России и Евросоюза (КСП РФ — ЕС). Там действует система постоянных рабочих групп по отраслям промышленности. Эти группы в течение года обсуждают свои специальные вопросы и договариваются о нормах и правилах взаимодействия в своих сферах бизнеса. Кстати, нечто подобное можно наблюдать уже сейчас на постсоветском пространстве в сфере энергетики. В 1998 году РАО ЕЭС разработало многоэтапную стратегию, целью которой было восстановить единое энергетическое пространство на территории СНГ, и добились больших успехов. Сейчас в единое энергетическое пространство входят 14 государств. И это хорошее начало.

Обратившись к истории, можно вспомнить, что Европейский союз начинался полвека назад с Европейского союза угля и стали. Возможно, и для России лучшей стратегией будет путь малых дел. Ведь время, когда — сразу после распада СССР — можно было сравнительно легко договориться обо всем и сразу, похоже, уже упущено. В рамках же отраслевых договоров проще найти экономических агентов, заинтересованных в интеграции и способных лоббировать соответствующие решения в национальных правительствах. Постепенно масса таких договоров будет нарастать, а значит, можно будет добиться реальных результатов в деле интеграции. Эксперты, правда, считают, что отпускать бизнес в совсем уж свободное плавание пока не стоит.

«У нас со странами СНГ разные весовые категории — и отдать все на откуп бизнесу нельзя. Если сравнивать россий-



Жаркие дебаты о перспективах союза...



Игорь Юргенс с оптимизмом смотрит в будущее ЕЭП

ские компании с компаниями других стран СНГ, перевес явно у нас. Поэтому здесь требуется более осторожный подход», — считает Александр Бевз.

К тому же, отмечает Сергей Суверов, «у компаний, которые войдут в Совет делового сотрудничества, различные интересы. Например, трубки выступают против импорта труб, другие компании заинтересованы в покупке стратегических предприятий, расположенных за пределами ЕЭП, третьи — во введении протекционистских мер. Главное, чтобы баланс интересов был соблюден». Да и бизнесу самому без сотрудничества с властями не обойтись. Ведь политическая холодность и неопределенность долгосрочных планов правительства стран СНГ не позволяет рассчитывать, какие ресурсы бизнес должен вкладывать в разворачивающийся процесс на уровне своих предпринимательских союзов.

СПРАВКА «ПЕ»:

«Круглый стол» промышленников России и Европейского союза (КСП РФ — ЕС) создан в 1997 году по инициативе деловых кругов под патронажем правительства РФ и Комиссии Европейских сообществ. Целью форума является расширение деловых контактов России и ЕС, в том числе непосредственно отраслей и предприятий, а также выработка рекомендаций правительству РФ и Европейской комиссии по улучшению условий для бизнеса и инвестиций и развитию промышленного сотрудничества в России и странах ЕС.

В работе «Круглого стола» принимают участие представители свыше 120 рос-

сийских и более 80 ведущих европейских предприятий различных отраслей, представители правительства РФ, Европейской комиссии, Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), Европейского инвестиционного банка, Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), Союза конфедераций промышленников Европы (UNICE) и ряда других ассоциаций

В рамках «Круглого стола» созданы специализированные рабочие группы в различных сферах сотрудничества: секции «Природные ресурсы», «Металлургия», «Машиностроение», «Телекоммуникации», «Транспорт», «Пищевая и легкая промышленность».

С момента создания состоялось семь заседаний КСП РФ — ЕС, приуроченных к саммитам глав государств России и ЕС: 6-7 октября 1997 года в Москве; 19-20 мая 1998 года в Брюсселе; 27-28 мая 1999 года в Москве; 15-16 февраля 2002 года в Турине; 1-2 декабря 2003 года в Москве; 10 ноября 2004 года в Гааге; 3 октября 2005 года в Лондоне.

Среди главных достижений КСП РФ — ЕС — инициативы, касающиеся сотрудничества России и Европейского союза в таких областях, как промышленная политика и инвестиции, формирование общеевропейского экономического пространства, вступление России во Всемирную торговую организацию, а также определение приоритетных направлений взаимодействия в конкретных секторах, включая энергетику, транспорт, телекоммуникации и др.

Игорь Юргенс,

вице-президент РСПП

Расширение рынков сбыта для любого предпринимателя — это огромное благо. За расширением рынков сбыта мы видим расширение экономического и политического влияния России на пространстве интегрируемых стран. ЕЭП — это сверхвыгодный проект, влекущий за собой рост капитализации страны и, соответственно, рост капитализации каждого отдельного бизнеса, но лишь при условии, если соблюдаются определенные правила игры. Основные правила — это интеграция, единство пространства совместного законодательства, базовых законов, стандартов, свобода перемещения рабочей силы, свобода перемещения капитала, свобода перемещения товаров и услуг.

Сергей Суверов,

начальник отдела анализа рыночной конъюнктуры «Газпромбанка»

В среднесрочной перспективе ЕЭП капитала будет сектором «больших акул» — 50-60 крупнейших национальных и международных корпораций. По сути, динамика секторов — лидеров национальных экономик, их рост будет прямым результатом и мерилем успешности или неуспешности привлечения интернациональных инвестиций. В этом смысле макрорегион ЕЭП является конкурентом Китая, странам АТР, Индии, развивающимся странам Латинской Америки, прежде всего Бразилии. Процесс реального повышения свобод для капитала в странах-участницах ЕЭП становится одним из индикаторов степени готовности стран к вступлению в ВТО.

Александр Бевз,

исполнительный директор «Круглого стола» промышленников России и ЕС

ЕЭП — это питомник для выращивания национальных компаний-чемпионов и формирования транснациональных компаний на Евразийском пространстве, потому что, наверное, наиболее правильным и логичным путем была бы именно корпоративная интеграция, так как корпоративная интеграция снимает массу проблем, резко увеличивает масштабы и возможности действий, финансовые ресурсы, снижает политические риски, позволяет избежать торговых войн за счет того, что делятся прибыль и рынки.

Дмитрий Сухопаров,

национальный координатор от России в Группе высокого уровня (ГВУ) по формированию Единого экономического пространства

ЕЭП — это та конфигурация, которая учитывает значимость Украины. Некоторые ставят вопрос о том, можем ли мы обойтись без Украины. Ну конечно, можем. Также как и Украина может развиваться одна. И Казахстан, и все остальные. Только мы все понимаем, что чем более емким будет наш общий рынок, тем больше будет преимуществ для бизнеса, особенно среднего и малого. Крупный бизнес как-то решает свои проблемы. Со средним и малым бизнесом ситуация иная. Их любые барьеры останавливают.

Ярослав Лисоволик,

главный экономист Объединенной финансовой группы

ЕЭП необходимо и для того, чтобы навести порядок в сфере миграции. Ведь именно здесь нелегальная интеграция зашла дальше всего. Ежегодно около 12 млн трудовых мигрантов из СНГ переправляют в свои страны миллиарды долларов, заработанных в России. Только в одной Молдове 25% ВВП — денежные переводы гастарбайтеров. В этой сфере нужно немедленно навести порядок, построить институциональную структуру для нормальной интеграции, пресечь нелегальные заработки, чтобы колоссальный поток денег не уходил в теневую экономику.

Выходные данные

Учредитель и издатель: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИН № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.04 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор

Валерий Стольников

Шеф-редактор проекта

Каха Кахиани

Выпускающий редактор

Михаил Сергеев

Помощник главного редактора

Юлия Гужонкова

Редактор экономновостей

Ольга Дмитриева

Обозреватель

Валерий Виркунен

Информационное обеспечение

Светлана Головань

Дизайн-макет

«ДизайнДепо», www.designdepot.ru

Дизайн, верстка

Павел Горшенин

Корректор

Алексей Дидевич

Подготовка газеты осуществляется совместно с Центром общественных связей Минпромэнерго России: Верников Е.Н., Капитонов И.В., Малявина С.А., Никитаев В.В., Мальцева И.В., Федоров К.Г., Голосовкер Ю.В., Осьмаков В.С., Рахматуллин В.Д., Зозуля А.Н.

Распространяется по подписке и прямой рассылке. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи Российской Федерации и стран СНГ по каталогам «Роспечать» и объединенному каталогу «Пресса России»: индекс для индивидуальных подписчиков — 45774, индекс для предприятий и организаций — 83475; по каталогу российской прессы «Почта России»: индекс для индивидуальных подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. Стоимость подписки зависит от региона, в котором вы находитесь. На «ПЕ» также можно подписаться непосредственно в редакции.

Адрес редакции и издателя:

123104, Москва, а/я 29

Телефоны для справок:

(095) 729-3977, 778-1805, 778-1447

Тел./факс: (095) 924-1687

E-mail: editor@minstp.ru

При цитировании ссылка на издание обязательна.

Номер подписан 25.11.2005 г.

Газета отпечатана в типографии

ООО «ОИД «Медиа-Пресса»,

125993, г. Москва, ул. «Правды», 24.

Номер заказа 512339.



Официальный
публикатор



VI Московский международный салон инноваций и инвестиций

(изобретения,
инвестиционно-привлекательные
инновации, высокие технологии)

7—10 февраля 2006 года
Москва, ВВЦ, павильон № 69

Тел./факс: (095) 208-67-17, 974-64-60
E-mail: vstk@extech.ru, tonya@fairs.ru

www.salonexpo.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия «Авиатехприемка»

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту — Роспром) объявляет конкурс на замещение должности генерального директора федерального государственного унитарного предприятия «Авиатехприемка».

Предприятие расположено по адресу: 101000, г. Москва, Уланский пер., дом 22.

Основные характеристики предприятия

Выручка от продажи товаров, работ, услуг (без НДС и акцизов) 88208 тыс. руб.
Финансовая деятельность (прибыль, убыток) +10 410 тыс. руб.
Основные фонды 1406 тыс. руб.
Производственные площади отсутствуют
Численность работников 142 чел.
Средняя заработная плата 20,5 тыс.

Специализация предприятия: приемка и поставка материалов и полуфабрикатов авиационного назначения.

Требования к кандидату

— высшее профессиональное образование;
— опыт работы в сфере деятельности предприятия — не менее 5 лет;

— опыт работы на руководящих должностях не менее 3 лет;

— наличие согласованной в установленном порядке формы допуска к работе со сведениями, составляющими государственную тайну, предусмотренной номенклатурой предприятия.

Прием заявок на участие в конкурсе

Начало приема заявок и документов — 10.00 «28» ноября 2005 года. Окончание приема заявок — 17.00 «27» декабря 2005 года.

Документы принимаются в отделе развития промышленности Управления авиационной промышленности Роспрома по адресу: 107996, г. Москва, ул. Щепкина, дом 42, комната 1003, телефон 631-8756.

Конкурс проводится «17» января 2006 года в 10.30 в зале заседания коллегии Роспрома по адресу: г. Москва, ул. Щепкина, 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий».

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по определению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.

Решение конкурсной комиссии о победителе конкурса доводится до непосредственно приглашенных на заседание конкурсной комиссии участников конкурса председателем конкурсной комиссии.

Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе:

заявление в конкурсную комиссию на имя председателя конкурсной комиссии; справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка); листок по учету кадров, фотографии 3х4 или 4х6 — 2 шт.; заверенные в установленном порядке копия трудовой книжки и документы об образовании государственного образца; предложения по программе деятельности предприятия, подписанные претендентом (с указанием производственно-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет — не менее чем в 2-х экземплярах в запечатанном конверте); справку соответствующей формы о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну; копию паспорта или иного документа удостоверяющего личность.

Основные условия трудового договора

Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой. Руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 50 тыс. руб.

Туризм по-карпатски

Нонконформисты выбирают оригинальный отдых — погружение в сельскую среду

«ЗЕЛЕНЫЙ» ИЛИ СЕЛЬСКИЙ ТУРИЗМ — ЯВЛЕНИЕ НА РОССИЙСКОМ ТУРИСТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО НОВОЕ. ОНО УДАЧНО ПОДМЕНИЛО СОВЕТСКОЕ ПОНЯТИЕ «ОТДЫХАТЬ ДИКАРЕМ». СЕГОДНЯШНИЕ НОНКОНФОРМИСТЫ, НЕ ОБЕДАЮЩИЕ ПО ГРАФИКУ В ОБЩЕЙ СТОЛОВОЙ И НЕ ХОДЯЩИЕ СТРОЕМ НА ЭКСКУРСИИ, ВЫБИРАЮТ ТАКОЙ ОТДЫХ, КАК ПОГРУЖЕНИЕ В НАТУРАЛЬНУЮ СРЕДУ.

Сельский отдых со всеми городскими удобствами. Такая форма привычна для Европы. По данным туристических фирм, около 70% туристов, которые приезжают во Францию, не селятся в больших отелях больших городов. Выбирают маленькие поместья — проживание в этих частных отелях не уступает по комфорту столичным гостиницам. Бонус — свежий воздух и обильная деревенская еда. В Европе сельский «зеленый» туризм развивают, а сельских жителей, проявляющих интерес к этому виду бизнеса, холят и лелеют. К примеру, в Польше их освобождают от НДС. В Венгрии хозяева турадаб вообще не платят налогов, что позволило стране совершить ошутимый прорыв на рынке сельского туризма.

В России «зеленый» туризм практикуют на Алтае. На Украине — в Крыму, в Винницкой области, в Приднестровье. По-



фото: «ПЕ»

жалуй, одна из самых активных точек — Карпаты. Там организованы союзы помощи развитию «зеленого» туризма, проводятся семинары для будущих хозяев частных отелей. Все эти меры призваны разбудить сонные села, предлагая им новый вид предпринимательства. Только в Ивано-Франковской области (Прикарпатье) сейчас более 200 частных турадаб. Туристическим вниманием эти уникальные по красоте природы места традиционно не обижены. Санатории и базы отдыха в сезон (зимний и летний) забиты под завязку. Новый год бронируют за несколько месяцев. Свежестроенный элитный Бу-

ковель, знакомая еще с советских времен Ворохта, демократичный Дрогобрат — Карпаты держат марку лыжного курорта. Поэтому идея частных маленьких отелей здесь идет «на ура» — карпатские дороги заставлены щитами, приглашающими посетить отели «У Васыля», «У Анны», отдохнуть в «Хатках Русланы» или в «Приватной усадьбе семьи Михайлюков». В этих хатках, внешне не отличимых от коттеджей Западной Европы, есть все, что нужно для цивилизованной жизни, вплоть до спутникового ТВ, бильярда, проката лыж и сауны. Их гости — не только украинцы и россияне, сюда едут чехи, поляки, венгры и немцы.

В некоторые коттеджи можно приехать с домашними животными. Обед турист может готовить сам или заказывать у хозяев — так проще всего изучить местную кухню. А карпатская кухня определенно заслуживает самого пристального изучения! Банош, крученики, кровянка — это только интродукция.

В Закарпатье есть даже свои лягушачьи хозяйства и жабы лапки по-карпатски — вовсе не шутка, а суровая реальность в чесночном кляре. Диету соблюдать здесь не выйдет. Впрочем, и сильно поправиться не удастся — горные прогул-

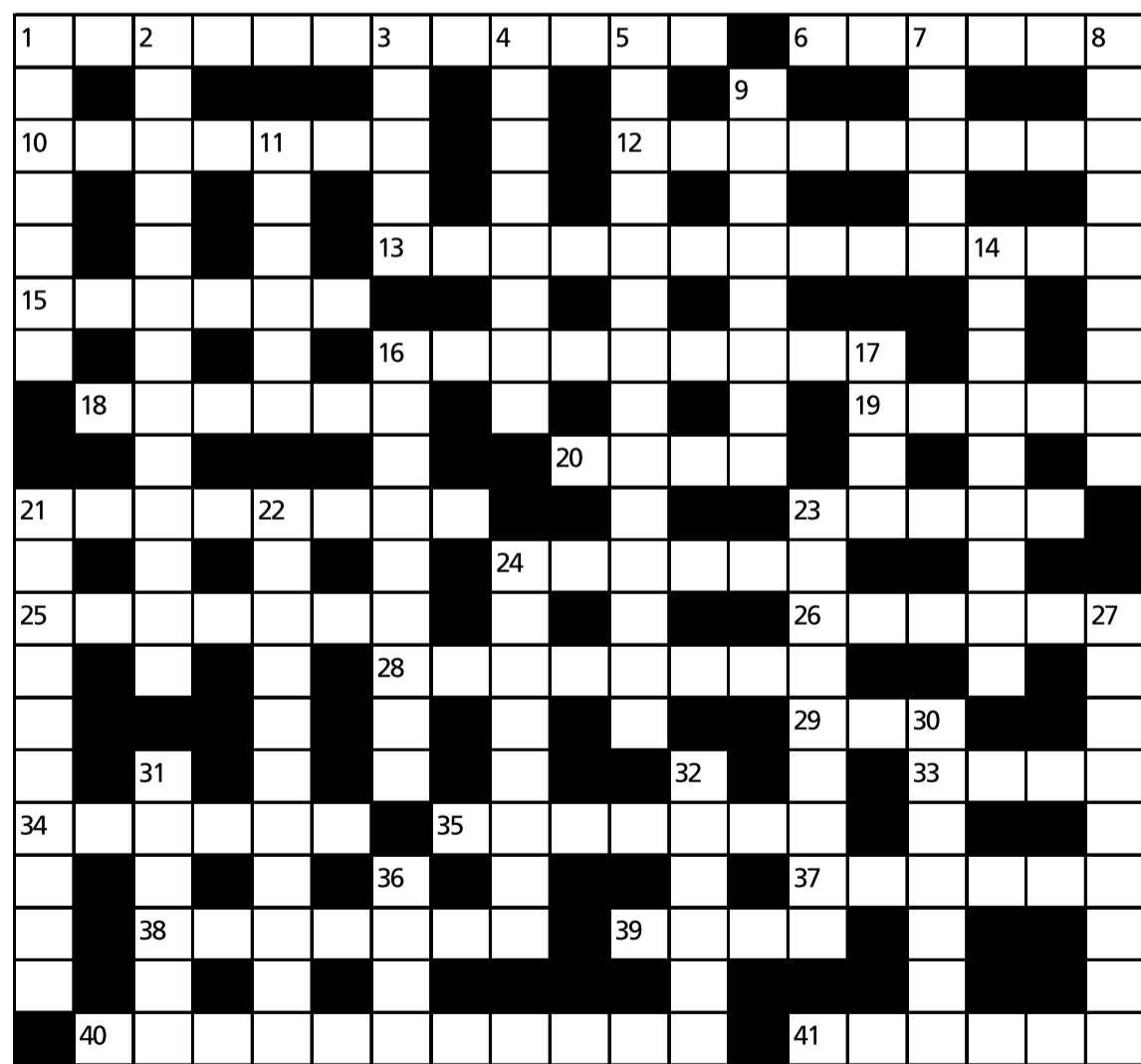
ки «ожирению» не способствуют, а если добавить сюда еще и конные вылазки, фитованны и даже услуги массажиста, то похудение гарантировано.

Местная экзотика — товар ходовой и отлично конвертируемый в любую валюту. Рыбалка, сбор грибов-ягод, купание в речке, катание на лошадях или лодках — традиционный набор пейзажных развлечений. В некоторых селах научат и печь хлеб, и красить писанки, покажут местные обряды. За отдельную плату предложат экскурсию к дачам Ющенко и Тимошенко и подробно расскажут, сколько их строили и когда сдали.

Ошутимый минус этих мест — отсутствие автопроката. Желающим ударить автопробегом по высокогорному бездорожью придется ехать за машиной во Львов — за пару сотен километров. Заменой может стать такси: цены относительно московских невысоки, несмотря на недавний бензиновый кризис. Так вполне можно объехать Прикарпатье с Закарпатьем. Местные водители в душе экскурсоводы: они охотно показывают особо красивые водопады, памятные места.

Не жалея подвески, свозят на перевал или доставят в затерянный среди леса мужской монастырь Манявский скит. Впрочем, если «зеленый» туризм не сбавит в Карпатах набранный темп, можно ожидать, что хозяева коттеджей вскоре заведут свои небольшие автопарки.

Кроссворд для продвинутых



ПО ГОРИЗОНТАЛИ: 1. Использование природных богатств, земли, промышленных предприятий, транспорта и т. д. 6. Первый станковый пулемет. 10. Намеренный срыв работы путем открытого отказа от нее или умышленно небрежного ее выполнения. 12. Распространенное название жесткого магнитного

диска. 13. Окончательная очистка продукта от примесей в металлургической, химической, пищевой и других отраслях промышленности. 15. Исправление, подрисовка рисунка, картины, фотоснимка, негатива. 16. Официальная расписка установленной формы при принятии денег, документов, ценностей.

18. Предпринимательская деятельность, дающая прибыль. 19. Свернутая в трубку бумага, ткань и другие материалы. 20. Крепежная деталь. 21. Тысячная доля числа, 1/10 процента. 23. Передача денег или материальных ценностей одними участниками договора займа другим на условиях возврата и, как

правило, с уплатой процентов. 24. Тонкая веревка, употребляемая для упаковки, увязки и шивки. 25. Вид печатной рекламы, представляющий собой многополосное издание, содержащее перечисления и спецификацию групп товаров. 26. Лианы рода каламус, широко применяемые для изготовления плетеной мебели. 28. Документ с подписью, удостоверяющий получение подписавшим чего-либо. 29. Форма, вид чего-либо, имеющие существенные качественные признаки. 33. Река — важная незамерзающая транспортная магистраль Западной Европы. 34. Элемент сборного крепления подземных сооружений. 35. Процесс переработки нефти и ее фракций. 37. Ввоз в страну товаров из-за границы. 38. Последовательное, постепенное перемещение элементов какой-либо структуры. 39. Санкция за несвоевременное выполнение денежных обязательств. 40. Фиксаж. 41. Промежуток времени в 10 суток.

ПО ВЕРТИКАЛИ: 1. Квалифицированный специалист в определенной области, привлекаемый для исследования, консультирования. 2. Денежное выражение текущих затрат на производство и реализацию продукции. 3. Государство, занимающее среди африканских стран первое место по добыче природного газа. 4. Низкотемпературная жидкость, применяемая для охлаждения двигателей внутреннего сгорания и различных установок, работающих при низких температурах. 5. Периодическая проверка числящихся на балансе предприятия ценностей, их сохранности, правильности хранения. 7. Защитный головной убор. 8. Комплексный подход к управлению производством и реализацией

продукции, ориентированный на учет требований рынка и активное воздействие на потребительский спрос. 9. Ископаемый уголь высшей степени углефикации. 11. Хлопчатобумажная ткань с редким рельефным переплетением узловатых, неровных нитей, обычно клетчатая. 14. Сопроводительный документ при транспортировке груза. 16. Гравер по дереву. 17. Один из горизонтальных рядов чего-либо, расположенных один над другим. 21. Клиент, получатель и заказчик продукции. 22. Мастер, раскрашивающий вручную гравюры, рисунки. 23. Искусство планирования руководства, основанного на правильных и далеко идущих прогнозах. 24. Меньшее колесо сопряженной пары зубчатых колес. 27. Совокупность типографского наборного материала, имеющего одинаковый характер рисунка литер. 30. Документ на право входа куда-либо. 31. Соединение и закрепление деталей, подузлов и узлов для получения машины, удовлетворяющей ее назначению. 32. Поршневой двигатель внутреннего сгорания. 36. Группа из нескольких соединенных машин, железнодорожных платформ.

Составила Т.Плахина

Ответы на кроссворд будут опубликованы в следующем номере «ПЕ».

А теперь — ВНИМАНИЕ! Редакция объявляет конкурс для тех, кто быстрее всех разгадает и пришлет нам ответы на три кроссворда, которые будут опубликованы в №38-40. Победителя, первым приславшего на факс редакции (095) 924-1687 правильно заполненные поля до выхода следующего номера, ожидает сюрприз, о котором редакция сообщит позже.

Прибор жизни

Инкубатор ИДН-03 позволяет создать оптимальные условия для интенсивной терапии новорожденных

Каждый год в мире рождаются 13 млн недоношенных детей. В России их около 8%, а каждый 12-й ребенок рождается с малым весом. Недоношенность повышает риск развития физических и психических нарушений. К тому же 75% недоношенных детей нуждается в проведении интенсивного лечения сразу после рождения. Среди современного неонатального оборудования особое место занимает новый инкубатор для выхаживания новорожденных (ИДН-03) с маркой УОМЗ.

С появлением нового поколения высококачественной медицинской техники и развитием методов интенсивной терапии недоношенные с весом начиная от 500-700 г и ослабленные новорожденные дети получают шанс не только на выживание, но и на полноценное развитие. Этим детям уже в первые минуты требуется специальная адаптация, причем часто на уровне реанимации. Инкубатор для них приобретает жизненно важное значение. К тому же, по словам заместителя начальника управления здравоохранения администрации Екатеринбурга Галины Колпацниковой, инкубатор для новорожденных значительно облегчил работу персонала детских больниц и родильных домов.

Все включено

К разработке и выпуску медицинского оборудования на УОМЗ приступили еще в конце 80-х. Среди первых медицинских приборов был и комплекс неонатального оборудования, который включал инкубатор для новорожденного, открытое реанимационное место, лампу фототерапии, аппарат искусственной вентиляции легких, шприцевые дозаторы. Внутри инкубатора создается естественная среда, к которой ребенок привык до рождения. Это обеспечивается за счет поддержания постоянного температурного режима, равномерного распределения тепла и увлажнения воздуха. Малыш надежно защищен от вирусов, а кислородно-воздушная смесь подается с регулируемой концентрацией. Наличие специальных датчиков позволяет измерять температуру кожи младенца. Заданные врачом и фактические параметры среды отражаются на мониторе. Температура воздуха в инкубаторе регулируется в зависимости либо от температуры кожи новорожденного, либо от температуры среды. Медперсоналу обеспечен легкий доступ к ребенку через окна и откидывающиеся боковые панели. Непосредственно в инкубаторе могут проводиться дополнительные обследования, предусмотрена установка рентген-кассеты, имеются шлюзы для ввода трубок аппарата ИВЛ и других приборов.

Со временем появились модификации инкубатора: он стал обрастать новой аппаратурой. Так, уже второе поколение инкубатора было оснащено специальными медицинскими весами, позволяющими контролировать малейшие изменения веса новорожденного прямо внутри инкубатора. Угол наклона детского ложа регулируется легким нажатием сенсорной кнопки на панели управления. ИДН-02 был запущен в серийное производство в 1994 г. Ежегодно УОМЗ поставляет в медучреждения России и стран СНГ около 450 инкубаторов, что сопоставимо с закупками импортного оборудования.



Инкубатор интенсивной терапии новорожденных ИДН-03-«УОМЗ»

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ (диапазон устанавливаемых величин)

Регулирование и индикация температуры воздуха	от 30,0 до 39,0°C
Регулирование и индикация температура кожи	от 34,0 до 38,0°C
Регулирование и индикация влажности	от 20 до 95%
Регулирование и индикация концентрации кислорода в детском отсеке	от 21 до 75%
Измерение и индикация веса младенца	до 10000 г
Вертикальное перемещение детского модуля	250 мм
Угол наклона ложа, не менее	10° + 20°
Уровень шума внутри детского отсека, не более	45 дБ (А)

В 2005 г. УОМЗ разработал третье поколение инкубатора: ИДН-03. Главная его новация — допуск к интенсивной терапии и реанимации новорожденных одновременно двух или трех врачей. Вся информация о температуре воздуха и кожи, относительной влажности воздуха и весе тела новорожденного выводится на жидкокристаллический экран.

Электронная память позволяет записывать и хранить все мониторируемые параметры в течение семи суток. При необходимости инкубатор может работать в локальной сети. Детям с дыхательной недостаточностью подается кислородная смесь, также контролируемая инкубатором. Встроенная функция контроля влажности обеспечивает диапазон изменений до 90%. Об отклонениях и неисправностях датчиков сообщает цифровая и звуковая сигнализация.

Высокий стандарт

О том, что медицинская техника, произведенная на Уральском оптико-механическом заводе, не уступает зарубежным аналогам, свидетельствуют как проведенные клинические испытания, так и сертификация приборов на российские и европейские стандарты качества. Специалисты признают, что медицинская продукция УОМЗ не только не уступает зарубежным

аналогам, но и выигрывает с точки зрения соотношения цены и качества, поскольку стоимость инкубатора ниже зарубежных аналогов на 20-50%. В условиях ограниченных ресурсов российского здравоохранения оснащение больниц отечественным оборудованием приобретает особый смысл. Между тем важным фактором является комплексное оснащение больниц оборудованием одного производителя. За счет этого снимаются многие вопросы по сервисному обслуживанию и ремонту, монтажу и установке оборудования, а также обучению медперсонала работе с ним. Вот почему дважды в год начиная с 2002 г. совместно с минздравом Свердловской области УОМЗ проводит конференции по респираторной терапии новорожденных и мастер-классы по работе с неонатальным оборудованием. В конференциях, как правило, принимают участие около 150 врачей-неонатологов.

Основные показатели эффективности использования медицинского оборудования представлены сухой статистикой. А между тем цифры показывают неуклонное снижение уровня неонатальной, перинатальной смертности и уровня смертности детей до 1 года. В этом, несомненно, есть вклад и российских машиностроителей, в частности оборонщиков.

Дарья Горшева

В.А.Любименко,

главный неонатолог С.-Петербурга,
зав. отделением реанимации
новорожденных ДГБ № 1

«Неонатальный комплекс реанимации новорожденных производства УОМЗ зарекомендовал себя как надежный, простой и удобный в эксплуатации. Приборы могут быть рекомендованы для использования в медицинских учреждениях 1-3-го уровня неонатальной реанимации. Благодаря оптимальному соотношению цена/качество они пользуются спросом и эксплуатируются во многих ЛПУ С.-Петербурга, Ленинградской области и Северо-Западного региона, в т.ч. в Ленинградской областной детской клинической больнице, СПб ГМУ им. И.П.Павлова, Детской городской больнице №1 и других медучреждениях».

А.Д.Царегородцев,

директор МНИИ педиатрии
и детской хирургии Минздрава РФ

Г.М.Дементьева,

руководитель отдела физиологии
и патологии новорожденных

«Результаты клинических испытаний позволяют сделать вывод о том, что инкубатор интенсивной терапии новорожденных ИДН-03, разработанный ФГУП ПО «УОМЗ», соответствует международным требованиям по интенсивной терапии и выхаживанию новорожденных. Температура в детском отсеке быстро достигает заданной».

(Из протокола клинических испытаний)

А.Г.Антонов,

руководитель отделения реанимации,
интенсивной терапии новорожденных
и выхаживания маловесных ГУ НЦ АГШ РАМН

«Прибор удобен в работе, мобилен, колпак инкубатора достаточно прочен, инкубатор легко разбирается и стерилизуется. Обилие отверстий для проводов и шлангов облегчает доступ к детям, находящимся в критическом состоянии, и уход за ними».

(Из протокола клинических испытаний)