Газета о промышленности

Газета для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

20–26 сентября 2004 года

№ 34(83)

Важное:

В России продолжаются местные конфликты из-за цен на бензин

Стр. 2

Комиссия Александра Жукова ищет индикаторы качества работы ведомств

Стр. 4

Корпорация «МиГ» возобновила работу над Ту-334-100

Стр. 8

Реформа российского ЖКХ должна увеличить эффективность отрасли

Стр. 14

Россия и ОПЕК ищут новый справедливый коридор цен на нефть

Стр. 16

Главная тема: Финансы для промышленности

Почем деньги для народа

В России не хватает не столько денег для промышленности, сколько инвестиционных институтов

Денис Соловьев

При всей парадоксальности следующего утверждения и его публицистической заостренности, мы беремся настаивать на том, что деньгами для народа являются промышленные кредиты, в то время как потребительские — лишь для единиц.

Минувшая неделя предоставила прекрасный информационный повод для возвращения к разговору о кредитовании транспортного и промышленного секторов отечественной экономики, которые, на наш взгляд, и являются локомотивами развития страны. К сожалению, не столько повод, сколько причину: настолько симптоматично состоявшееся событие, представляющее вкупе с рядом других и почти столь же недавних весьма неблагоприятную картину кредитования в отечественной экономике.

13 сентября состоялась встреча Президента госкомпании «Российские железные дороги» Геннадия Фадеева с Президентом Citigroup Стэнли Фишером, по окончании которой глава РЖД публично заявил о достигнутой договоренности о кредите на сумму в $300 млн.

Эта договоренность, согласно комментариям вице-президента РЖД по финансовым вопросам Федора Андреева, может быть реализована до конца текущего года.

Напомним, что в апреле текущего года тогдашний заместитель Министра финансов Сергей Колотухин сделал заявление, имевшее о ту пору широкий общественный резонанс. Заместитель главы Минфина высказал опасения чрезвычайно возросшей задолженностью корпоративных структур перед иностранными кредитными институтами и указал на потенциальную опасность дефолта. Предполагалось даже ввести некоторые ограничения на внешние заимствования. Однако объявление о займе РЖД служит ярким свидетельством сохранения прежних тенденций.

И удивляться такого рода постоянству не приходится — достаточно лишь указать на то обстоятельство, что займы свыше $100 млн предоставляют лишь шесть отечественных банков, в то время как суммы, потребные для реализации мало-мальски значимых в макроэкономическом масштабе проектов, существенно превышают названную цифру.

Инвестиционному процессу нужны системные стимулы

Для любого грамотного чиновника — по определению являющегося агентом реализации государственной политики — очевидно, что ключевой проблемой развития отечественной промышленности является отсутствие инвестиционных ресурсов, позволяющих обеспечить материальное и технологическое перепроизводство, реализацию научно-исследовательских программ и внедрение уже имеющихся НИОКР.

Давайте попробуем взглянуть на существующие возможности получения предприятиями доступа к инвестиционным ресурсам (причем именно в объемах, соответствующих актуальным запросам), а также на действия государства (и его отдельных представителей), прямо или косвенно связанные с упрочением/созданием этих возможностей для максимально широкого числа субъектов экономической деятельности.

Начнем с банковских кредитов. Наиболее крупные отечественные компании предпочитают занимать средства на мировых финансовых рыках. Происходит это по целому ряду взаимосвязанных причин: во-первых, стоимость обслуживания кредитов, предоставленных западными банками, ниже аналогичного показателя в России; во-вторых — более благоприятными представляются также иные параметры. В первую очередь, это касается сроков погашения кредитов. Для предприятий большинства отраслей промышленности особенно остра потребность в «длинных» деньгах. Кроме того, российские банки в подавляющем своем большинстве не способны конкурировать со своими западноевропейскими и североамериканскими коллегами по объемам предоставляемых заемных средств, а организация синдицированных кредитов российскими банками наталкивается на явственно продемонстрированное нынешним летом недоверие внутри корпорации. Деятельность государства по созданию конкурентоспособной банковской системы, к сожалению, неоднозначна — с одной стороны, содействие процессу укрупнения отечественных банков вполне оправданно, с другой же — можно говорить о том, что формы этого содействия привели к оттоку части сбережений частных вкладчиков и остановили тенденцию резкого увеличения их числа, отмечавшуюся на протяжении последних лет.

Окончание на стр. 6

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Уважаемые машиностроители!

Сердечно поздравляю вас с профессиональным праздником!

Машиностроение является одной из важнейших базовых отраслей российской экономики. Именно от результатов работы машиностроителей зависит технологический уровень нашей промышленности, транспорта, сельского хозяйства.

Сегодня машиностроение демонстрирует устойчивый рост. За первый квартал 2004 года, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, выпуск продукции машиностроения увеличился более, чем на 14%. На многих предприятиях отрасли внедряются важные инвестиционные проекты, применяются инновации как в технологии производства, так и в управлении. В совокупности эти меры способствуют обновлению отрасли и повышают потенциал российской экономики в целом.

Дорогие друзья! Желаю вам и вашим семьям счастья, здоровья, благополучия, успешной работы на благо России.

Министр промышленности и энергетики Российской Федерации
В.Б. Христенко

КОРОТКО

Основной владелец Межпромбанка Сергей Пугачев получил контроль над одним из крупнейших частных судостроительных предприятий России — питерскими «Северными верфями».

По информации из Межпромбанка, Пугачев начал переговоры с Группой «ИСТ» о создании холдинга на базе «Северных верфей» и контролируемого Группой «ИСТ» Балтийского завода. До сих пор предприятия являлись основными конкурентами друг друга. Если холдинг получится, то он по своим размерам станет беспрецедентным в истории российского кораблестроения. Контрольный пакет «Северных верфей» (свыше 53%) принадлежал холдингу «Новые программы и концепции» (НПК) Бориса Кузыка, бывшего помощника первого президента России Бориса Ельцина. Однако два года назад, после того, как у «Верфей» начались трудности (в частности, Минфин пытался взыскать с них более $600 млн), Кузык начал искать влиятельного партнера. В октябре 2002 года он продал 50% НПК принадлежащей Межпромбанку «Объединенной промышленной корпорации» (ОПК, управляет промышленными активами банка). Однако банк решил выкупить всю долю Кузыка и получить контроль над предприятием. Длившиеся около двух лет переговоры увенчались успехом: Кузык согласился. Сумма сделки не разглашается, хотя схема ее была не самой простой: помимо акций «Северной верфи», ОПК приобрела у Кузыка около 14% акций ОКБ «Сухого», частично заплатив 50%-ной долей в НПК, на балансе которого остались акции Ковровского завода (более 40%) и КБ «Вымпел» (51%), а «Верфи», наоборот, из структуры компании были предварительно выведены.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Рост промышленного производства в России в январе-августе 2004 года составил 6,9% по сравнению с аналогичным периодом 2003 года — сообщила Федеральная служба государственной статистики. В августе 2004 года промышленный рост в России составил 6,8%. За январь-август 2003 года рост промышленного производства был равен 6,6% по сравнению с аналогичным периодом 2002 года.

Перспективы

Резервы роста – в машиностроении

Иван Капитонов

В России, если не рассматривать нашу страну только как сырьевую державу, базовыми в экономике являются металлургия и машиностроение. О состоянии и действиях Минпромэнерго России по поддержке и развитию металлургических предприятий «Промышленный еженедельник» уже рассказывал. Сегодня речь пойдет о машиностроении.

Машиностроительный комплекс России включает в себя порядка двух десятков подотраслей, основными из которых являются автомобильная промышленность, энергетическое и металлургическое машиностроение. В новом полугодии 2004 года в машиностроении наблюдался значительный прирост объемов производства, вызванный, главным образом, расширением внутреннего инвестиционного спроса и ростом инвестиций отечественных предприятий в основной капитал.

По итогам первых 6 месяцев 2004 года индекс физического выпуска продукции по сравнению с соответствующим периодом 2003 года составил 114,2%. Этот показатель является одним из самых высоких среди отраслей промышленности. Вместе с тем, загрузка производственных мощностей в июне была в машиностроении самой низкой среди всех отраслей промышленности — всего 49%. Практически во всех подотраслях машиностроения и металлообработки в первом полугодии 2004 года отмечалась возрастающая динамика выпуска продукции. Наиболее высокие темпы роста отмечены в горно-шахтном, горнорудном, энергетическом, химическом и нефтяном, подъемно-транспортном и железнодорожном машиностроении, а также автомобильной промышленности и по отдельным видам станкостроительного и инструментального производства.

Из сложной бытовой техники, выпускаемой с использованием импортных комплектующих и по лицензиям иностранных фирм, за первое полугодие нынешнего года возросло производство холодильников и морозильников (на 18,8%), а также телевизоров (на 62,2%). Также выросло производство бытового теплового оборудования — обогревателей различного рода, телефонных аппаратов и мобильных средств связи. Можно отметить, что рост объемов товаров народного потребления длительного пользования является показателем роста благосостояния населения, имеющего возможность приобретать товары не первой необходимости.

В то же время, сократился выпуск отдельных видов технологического оборудования, в частности, электродвигателей малой мощности, электрических машин постоянного тока, металлорежущих и деревообрабатывающих станков. Эти изменения свидетельствуют о некотором снижении интереса к технологическому оборудованию, вызванном завершением проектов реконструкции производственных мощностей на определенных предприятиях, а также ориентацией потребителей на импортную продукцию, обладающую иными потребительскими характеристиками.

Стоимостной объем экспорта продукции машиностроения за январь-май 2004 года увеличился по сравнению с тем же периодом 2003 года примерно на 33% и составил более $5 млрд., в общем объеме российского экспорта доля машин, оборудования и транспортных средств составила порядка 8%. Рост экспорта продукции отечественных машиностроителей говорит о том, что растут ее конкурентные преимущества и российские предприятия могут достойно представлять нашу страну на международной арене.

Для дальнейшего улучшения ситуации в машиностроении Минпромэнерго России модернизирует существующие и разрабатывает новые стратегии и концепции развития машиностроительного комплекса страны.

Окончание на стр. 3

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

В преддверии X Международной специализированной выставке **«Металл — экспо 2004. Черные и цветные металлы. Производство и потребление»** «Промышленный еженедельник» совместно с Оргкомитетом выставки готовит к выпуску специальный выпуск «МЕТАЛЛ — ЭКСПО 2004» (в рамках газеты «Промышленный еженедельник»).

В этом номере будут представлены наиболее перспективные и важные проекты участников выставки, интервью с руководителями ведущих предприятий и компаний отрасли, аналитические и другие материалы.

Специальный выпуск «МЕТАЛЛ — ЭКСПО 2004» будет распространяться по федеральным органам государственной власти, по подписчикам «Промышленного еженедельника», на самой выставке, а также по российским предприятиям черной и цветной металлургии.

Приглашаем заинтересованные компании и предприятия к сотрудничеству в рамках спецпроекта.

Тел.: (095) 972-7169, 251-9057

Подробнее о выставке см. на сайте www.metal-expo.ru

Согласно приказу Минпромэнерго России № 41 от 13 июля 2004 года, «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромэнерго России

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Региональные монополисты могут помешать уборке урожая

Корейцы все больше радуются российскому газу

КОРОТКО

Акционеры «Волгоградского алюминия» одобрили идею присоединения предприятия к «СУАЛу».

Такое решение было принято на внеочередных собраниях завода. По сообщению пресс-службы холдинга, решено, что «Волгоградский алюминий» будет работать в качестве филиала интегрированной структуры. Чтобы завершить процесс присоединения, компании проведут совместное собрание акционеров двух обществ.

Российские нефтегазодобывающие предприятия нарушили условия лицензионных соглашений.

В их числе — ТНК и Нижневартовское. Об этом сообщило Главное управление природных ресурсов по Ханты-Мансийскому автономному округу. Вместе с тем, у ГУПР ХМАО не нашлось претензий к работающей в регионе Salym Petroleum Development. В российских нефтяных компаниях считают, что в условиях возрастающего государственного контроля над российскими предприятиями, чиновники пытаются успокоить зарубежных инвесторов. По словам представителей ГУПР ХМАО, проверка была выборочной: у каждой компании проверялось лишь 1-2 соглашения. В частности, специалисты управления анализировали, соблюдают ли компании сроки ввода месторождений в эксплуатацию, проводятся ли ими геологоразведочные работы, предоставляется ли отчетная документация. Между тем, в российских нефтяных компаниях удивились тому, что ГУПР обнародовал результаты только сейчас: ведь проверка была проведена еще в августе. Они убеждены, что претензии ГУПРа не приведут к отзыву лицензии.

Бывший полпред президента в Сибирском федеральном округе Леонид Драчевский может стать одним из топ-менеджеров РАО «ЕЭС России».

Как сообщил источник в Совете директоров компании, что соответствующее предложение поступило Драчевскому в середине минувшей недели. «Вопрос о назначении планируется рассмотреть на совете директоров 1 октября», — утверждает представитель РАО. Эксперты высказывают предположение о том, что в Единых Энергосистемах хотят воспользоваться зарубежными связями Драчевского. С 1992 по 2000 годы бывший полпред президента в Сибирском федеральном округе занимал дипломатические посты. В последние несколько лет Драчевский работал в МИД РФ. В частности, на посту замминистра, он курировал отношения со странами СНГ.

На госпакет «ЛУКОЙЛа» претендуют несколько западных компаний.

Помимо ConocoPhilips в аукционе по продаже государственных ценных бумаг примут участие и несколько других западных компаний. Об этом сообщил журналистам министр экономического развития РФ Герман Греф. Кому именно из иностранцев интересны российские активы, чиновник не уточнил. Из Ранее глава «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов заявлял, что есть 3 претендента на покупку госпакета — ConocoPhilips, «Промсвязьбанк» и ИФД «Капитал». Правительство выставило на продажу 64,638729 млн акций, соответствующие 7,59% уставного капитала компании. Ценные бумаги предполагается реализовать единым лотом на аукционе в открытой форме. Номинальная стоимость одной акции составит 0,025 руб. Аукцион состоится 29 сентября и начнется с цены $1,928 млрд.

Комсомольское-на-Амуре авиационное производственное объединение (КнААПО) наращивает производственные мощности для создания самолетов гражданского назначения.

Гендиректор компании «Сухой» (в нее входит КнААПО) Михаил Погосян заявил, что «Сухой» ориентируется и на гражданскую авиапродукцию. По его словам, уже готовятся к испытаниям опытные образцы 30-местного Су-80.

УТОЧНЕНИЕ

В материале «Тепловоз. И снова made in Russia» («Промышленный еженедельник», номер от 9-15 августа 2004 года) допущен ряд неточностей. В частности, компании «Северсталь-автотранс» в действительности не существует. Акционером ОАО «Туапсинский морской торговый порт» являлась независимая транспортная компания «Северсталь-транс». ОАО «Холдинговая компания «Коломенский завод» газете «Промышленный еженедельник» комментариев, оценивающих перспективы эксплуатации новых локомотивов, в частности, проблематику создания рабочих мест, не давал. Приносим извинения за допущенные неточности.

Ситуация

Бензиновое многоборье

Нижегородские власти и «ЛУКОЙЛ» ищут взаимопонимания

Анна Глуховская,
Нижний Новгород

Резкий рост цен на горюче-смазочные материалы в нижегородской области в сезон «битвы за урожай» поставил под угрозу проведение уборочной кампании.

К концу августа в Нижегородской области было убрано лишь 50% зерновых. Чтобы завершить уборочную, сельхозпредприятиям нужно как минимум 44 тыс. т дизтоплива, 18 тыс. т бензина и 3 тыс. т моторных масел. На закупку ГСМ из областного бюджета было направлено 28 млн руб. С момента выделения средств на закупку топлива цены на горючее выросли в среднем на 38%.

Губернские власти обвиняют нефтяников в желании получить сверхприбыль на нуждах села. Те в ответ ссылаются на особенности государственной политики в сфере ценнооообразования на нефть. Областные власти утверждают, что «ЛУКОЙЛ», контролирующий почти половину нижегородского рынка розничной продажи бензина, поступает «не совсем корректно», продавая его нижегородцам значительно дороже, чем в соседних регионах. Представители лукойловской «дочки» в Нижегородской области — ОАО «ЛУКОЙЛ-Волганефтепродукт» объясняют рост цен сезонным повышением спроса, а также «резкими изменениями мировой конъюнктуры».

Крестьяне говорят: «цены кусаются»

С 1 августа в стране была повышена ставка экспортной пошлины на нефть с $41,6 до $69,9 за тонну. Поэтому, как считает руководство ОАО «ЛУКОЙЛ-Волганефтепродукт», ответственность за повышение цен на рынке ГСМ вместе с продавцами бензина должно разделить государство.

Так или иначе, с середины лета топливо на автозаправках «ЛУКОЙЛ» подорожало. Сегодня компания 1 литр бензина Аи-76 продает с заправок по 10,5 руб., литр Аи-92 — по 13,45 руб., Аи-95 — по 14,8 руб., Аи-98 — по 16,5 руб. Литр дизельного топлива стоит 10,1 руб. При этом, если верить аналитикам, в тех регионах, где отсутствует ярко выраженный монопольный «нефтяной» лидер, рынок нефтепродуктов остается «практически спокойным» в сезоны повышенного спроса на ГСМ. (Во Владимирской и Самарской областях, например, бензин и дизтопливо сегодня продается примерно на 7-10% дешевле, чем на Нижегородчине, цены на конец августа по сравнению с июльскими там почти не изменились).

«Бензиновая лихорадка» в Нижегородской области — явление хроническое. Природой его возникновения периодически интересуется местное теруправление Федеральной антимонопольной службы. Обычно все заканчивается обменом письмами, который никак не затрагивает происходящее на АЗС: нижегородское теруправление ФАС просит специалистов НК объяснить причины очередного роста цен на ГСМ, нефтяники охотно объясняют. Областные власти давно мечтают получить рычаги влияния на ценовую политику НК «ЛУКойл» в регионе.

Для этого полтора года назад правительство Нижегородской области подписало соглашение о сотрудничестве с «дочкой» ЮКОСа — ЗАО «ЮКОС-РМ». Предполагалось, что с появлением нового игрока, на нижегородском рынке нефтепродуктов, наконец, наладится «здоровая» конкуренция. Однако ЮКОС так и не создал в области сети фирменных АЗС и ограничился ролью оптовика. Соглашение, по выражению нижегородского губернатора Геннадия Ходырева, осталось «на бумаге».

В ближайшее время нижегородские власти намерены сесть за стол переговоров с представителями нефтяных компаний, реализующих ГСМ в области в розницу, и серьезно поговорить... ■

Производство

Возрождение ледокола

«50 лет Победы» отбуксировали в кронштадтский док

Елена Треховицкая

Строящийся атомный ледокол «50 лет Победы» отбуксирован в док Кронштадтского морского завода. ОАО «Балтийский завод» будет проводить на нем доковые работы.

Ранее докование атомных ледоколов проводилось после нескольких лет их эксплуатации и только на судостроительных предприятиях, находящихся в Мурманской области. При этом заказчиком проведения доковых работ выступала не строительная, а эксплуатирующая организация.

Необходимость проведения доковых работ на атомоходе «50 лет Победы» возникла в связи с длительным сроком строительства судна. Ледокол «50 лет Победы», первоначально названный «Урал», спущен на воду 29 декабря 1993 года. Затем в связи с отсутствием финансирования строительство ледокола было приостановлено. Частично финансирование было возобновлено в конце 1990-х годов. Контракт на достройку судна Балтийский завод и Дирекция государственного заказчика программ развития морского транспорта подписали в феврале 2003 года. Согласно этому документу, финансирование достройки ледокола в 2003-2005 годах осуществляется за счет средств федерального бюджета в сумме 2,5 млрд руб. (в 2003 году — 820 млн руб., в 2004 году — 913 млн руб., в 2005 году. — 767 млн руб.). Кроме того, 13 августа 2004 года на совещании в Министерстве транспорта РФ принято решение об увеличении финансирования строительства ледокола в объеме 742,3 млн руб., из которых 164 млн рук. планируется заложить в бюджет 2005 года и 578,3 млн руб. — в бюджет 2006 года.

Необходимость дополнительного финансирования вызвана новыми требованиями по обеспечению ядерной безопасности и выполнением работ, связанных с длительным сроком строительства судна. В частности, средства необходимы для проектирования и изготовления новейших систем многоканального обеспечения безопасности реактора, а также для переосвидетельствования и ревизии оборудования и механизмов, поставленных на ледокол в начале 1990-х годов.

В доке Кронштадтского морского завода специалисты Балтийского завода проверят работоспособность подводных систем и устройств ледокола, поставленных на судно в начале 1990-х годов. Самой трудоемкой операцией станет ревизия дейдвудного устройства, предназначенного для предотвращения проникновения забортной воды внутрь корпуса ледокола. Для его освидетельствования специалисты проведут демонтаж гребного винта и гребного вала судна. Работы в доке продлятся примерно два месяца.

Для успешного проведения этих работ завод самостоятельно спроектировал и изготовил специальную оснастку. Помимо специалистов Балтийского завода в освидетельствовании дейдвудного устройства примут участие представители финской компании Wartsila и другие иностранные специалисты. Исправность работы дейдвудного устройства является необходимым условием начала швартовных испытаний на ледоколе.

На ледоколе также будут освидетельствованы: правая линия гребного вала, донно-бортовая арматура, системы трубопроводов и протекторов донной арматуры, приборы электронавигации, анодные узлы и электроды сравнения катодной защиты. Кроме того, специалисты предприятия проведут в доке обмыв наружной обшивки подводной части ледокола, донных ящиков и патрубков донно-бортовой арматуры.

На работах в доке буде задействовано около 500 сотрудников предприятия и контрагентских организаций. Доковые работы пройдут под контролем представителей Российского морского регистра судоходства и Мурманского морского пароходства. На 1 июля 2004 года готовность ледокола «50 лет Победы» по работам Балтийского завода составила 93%. Полностью сформирован корпус, надстройка и кормовая мачта судна, завершена установка основного механического и электрического оборудования. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *С 1974 по 1992 годы на Балтийском заводе построена серия атомных ледоколов второго поколения типа «Арктика». В 1989 и 1990 годах два атомных ледокола — «Таймыр» и «Вайгач» построены в кооперации с верфями финской компании Wartsila. Сейчас предприятие выполняет долгосрочный контракт, связанный с продлением ресурса энергетических установок действующих ледоколов. Завод модернизирует парогенераторы для атомоходов, находящихся в доверительном управлении Мурманского морского пароходства.*

Экспорт

Россия и Корея: перспективы сотрудничества в газовой отрасли

Наталия Венникова

В последние годы российско-корейское сотрудничестве в газовой отрасли начало выходить на новый уровень. Стороны проявляют друг к другу вполне понятный интерес. Экономический рост в Корее приводит к увеличению потребления топливных ресурсов. В то же время Россия планирует создавать единую систему добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом возможного экспорта на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) и рассматривает Корею как перспективный рынок газа. Российско-корейское сотрудничество в области газовой промышленности будет одной из главных тем российско-корейского саммита, который по предварительной договоренности пройдет в Москве 21-22 сентября этого года.

Республика Корея – одна из наиболее динамично развивающихся стран Азиатско-Тихоокеанского региона. В 2002 году рост ВВП Южной Кореи составил 6,2%, а в прошлом году — около 2,8%. Экономический рост влечет за собой увеличение энергопотребления. В 2002 году потребление газа в Республике Корея составило 25,7 млрд куб. м, а в прошлом году — уже 26,9 млрд куб. м. Потребление природного газа в Республике обеспечивается импортными поставками, которые в ближайшие годы планируется увеличить. По прогнозам экспертов, к 2010 году потребление газа в Республике Корея возрастет примерно в 1,5 раза по сравнению с нынешним уровнем и составит около 33 млрд куб. м в год. Таким образом, внимание корейцев к России — мировому лидеру по производству «голубого топлива» — совершенно естественно.

Россия также заинтересована в развитии сотрудничества с Кореей. Сегодня ведется работа над программой создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом возможного экспорта газа на рынки АТР. Планируется, что реализация этой Программы обеспечит освоение месторождений Востока России, развитие на восток единой системы газоснабжения России, а также поставки российского природного газа через единый экспортный канал. Это создаст условия для осуществления долгосрочных, надежных и маневренных поставок газа.

Осознавая важность двустороннего сотрудничества в области газовой промышленности, 28 мая этого года Россия и Корея начали готовить проект соглашения между правительством Российской Федерации и правительством Республики Корея о сотрудничестве в области газовой промышленности. В начале сентября этого года Россия передала Республике Корее проект соглашения, а уже 14 сентября российская и корейская стороны провели консультации по этому проекту. Консультации состоялись в Министерстве промышленности и энергетики России. В них приняли участие представители Минромэнерго и ОАО «Газпром» с российской стороны. С корейской стороны участвовали представители Министерства по коммерции, промышленности и энергетики, Министерства иностранных дел и торговли, Комитета по восточным и северным регионам при Президенте Республики Корея, посольства Республики Корея в Российской Федерации и Корейской газовой корпорации.

В ходе консультаций участники обменялись комментариями по отдельным статьям проекта Соглашения и обсудили возможность продолжения консультаций с привлечением представителей ответственных министерств и ведомств обеих стран. Особое внимание было уделено вопросу развития системы экспортных газопроводов на востоке России, основным принципам российско-корейского сотрудничества в газовой отрасли, а также механизму согласования кандидатур уполномоченных организаций с российской и корейской сторон. Кроме того, стороны обсудили возможность подписания Протокола о намерениях на уровне Минпромэнерго России и Министра торговли, промышленности и энергетики Корейской Республики. Участники консультаций выразили взаимопонимание по обсуждаемым вопросам и отметили важность работы над проектом Соглашения. ■

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

«Опасений того, что Иран разрабатывает свою ядерную программу в военных целях, нет. В настоящий момент факт самого обогащения урана в Иране не обнаружен — есть только анализ мазков центрифуг. Причем, по утверждению иранской стороны, часть компонентов, на которых были найдены «подозрительные» следы обогащенного урана, были приобретены в других странах, где и могло производиться обогащение. Любое, особенно центрифужное, обогащение урана имеет очень высокую степень опасности, и любое несанкционированное действие подобного рода нуждается в жестком контроле со стороны МАГАТЭ и других заинтересованных организаций. Пока можно констатировать, что в последнее время произошло некоторое замедление темпов сотрудничества Ирана, в частности, с Россией, в атомной области».

Александр Румянцев,
глава Федерального агентства по атомной энергии РФ

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

О проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия

Федеральное агентство по промышленности (далее по тексту Агентство) объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Центральный научно-исследовательский институт «Курс».

Предприятие расположено по адресу: 105187, г. Москва, ул. Кирпичная, д. 34 а.

Основные характеристики предприятия

Объем производства (за последний отчетный период)	19,4 млн руб.
Финансовая деятельность за последний отчетный период: прибыль +, убыток -	+ 0,014 млн руб.
Основные фонды	2,812 млн руб.
Производственные площади	2,854 тыс. м^2
Численность работников	166 чел.
Средняя заработная плата	11,3 тыс. руб.
Специализация предприятия	научно-техническая деятельность

Требования к кандидату

– высшее профессиональное образование;
– опыт работы в сфере деятельности предприятия – не менее 7 лет;
– опыт работы на руководящих должностях – не менее 5 лет;
– допуск к работе со сведениями, составляющими государственную тайну.

Прием заявок на участие в конкурсе

Начало приема заявок и документов – 10.00 «20» сентября 2004 года

Окончание приема заявок и документов – 17.00 «19» октября 2004 года

Документы принимаются в отделе корпоративного строительства, структурных преобразований и имущественных отношений Управления судостроительной промышленности Федерального агентства по промышленности по адресу: 107996, Москва, Щепкина, дом 42, комната 1202, телефон 631 96 01 (Мясялимова Надия Хамилевна).

По этому адресу можно также ознакомиться с дополнительными материалами и условиями трудового договора.

Конкурс проводится 26 октября 2004 года в 10.00 в зале заседаний Агентства по адресу: Москва, ул. Щепкина, дом 42, в соответствии с «Положением о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия», утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 года № 234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий».

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по определению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.

Решение конкурсной комиссии о победителе конкурса доводится до непосредственно приглашенных на заседание конкурсной комиссии участников конкурса председателем конкурсной комиссии.

Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе

– заявление в конкурсную комиссию;
– справка с биографической объективной информацией на претендента (справка-объективка);
– листок по учету кадров, фотографии 3х4 или 4х6 – 2 шт.;
– заверенные в установленном порядке копия трудовой книжки и документы об образовании государственного образца;
– предложения по программе деятельности предприятия, подписанные участником (с указанием технико-экономических показателей на ближайшие 3-5 лет – не менее чем в 2-х экземплярах в запечатанном конверте);
– справку соответствующей формы о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну.

Основные условия трудового договора

Исполнение обязанностей руководителя предприятия является его основной работой, руководитель является работником с ненормированным рабочим днем. Трудовой договор заключается на срок от 3 до 5 лет. Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения по результатам финансово-хозяйственной деятельности. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 50 тыс. руб.

ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ-2004

Развитию российского машиностроения мешают высокие цены на металл

«ИжАвто» укрепляется на российском рынке

Протекционизм

Спасибо за внимание

Поддержки на вербальном уровне российскому машиностроению явно не достаточно

Анна Глушко

С начала этого года машиностроение неожиданно для многих наблюдателей из очевидного аутсайдера российской экономики превратилось в одного из лидеров роста. По итогам первого полугодия, подведенных Министерством экономического развития и торговли, в промышленном производстве происходит сдвиг в сторону отраслей, производящих конечную продукцию.

Правильные стимулы машиностроению может дать только правительство

Их доля в приросте производства в I полугодии составила 44,7% против 30% в I полугодии 2003 года. Темп роста этих отраслей составил 110,6% против 107,4% в целом по промышленности. Наибольший вклад (около 36%) в прирост промышленного производства за I полугодие внесло машиностроение и металлообработка (темп роста 114,9%). Правда, наибольший рост машиностроение демонстрировало в начале года, а к лету рост замедлился. Некоторые аналитики склонны объяснять это причинами скорее политического, чем чисто экономического характера: они считают, что банковский кризис и замедление инвестиционной активности не прошли даром для промышленности. Конечно, ссылаться на пресловутое «дело «ЮКОСа» как на основной фактор замедления экономического роста и снижения инвестиционной привлекательности России — общепринятая практика.

Но нам такие ссылки кажутся не вполне корректными сразу по нескольким причинам, самая простая из которых — отсутствие прямой связи между текущими показателями промышленного производства, особенно в машиностроении, и текущей же инвестиционной привлекательностью страны. Долгосрочность отдачи от вложенных средств в этой отрасли такова, что результаты снижения притока инвестиций в нее скажутся не через месяцы, а через годы. К тому же именно в машиностроении в этом году снижения инвестиций не только не произошло — их приток значительно увеличился. И это лишний раз доказывает, что на самом деле инвесторов интересует не столько судьба недавно крупнейшей национальной компании, сколько политическая стабильность в стране. Так что на инвестиционный климат в «долгоиграющих» отраслях, к каковым, несомненно, относится и машиностроение, скорее окажет негативное влияние череда террористических актов, потрясших Россию в конце августа — начале сентября, чем разборки между властью и провинившимися олигархами.

После июльской паузы индустриальное производство в августе возобновило рост, но до весенней динамики российским промышленникам еще далеко. Второе полугодие пройдет под знаком замедления роста, считают эксперты.

По данным чиновника одного из федеральных ведомств, предварительные подсчеты Федеральной службы статистики свидетельствуют о росте промышленного производства в августе на 6,8% против уровня августа 2003 года. В целом за восемь месяцев индустрия прибавила 6,9%.

Вполне возможно, что фактор, повлиявший на замедление темпов промышленного роста, в том числе и в машиностроении и металлообработке, гораздо прозаичнее и проще, чем интригующая версия о том, что рынок мстит за расправу с одним из его участников. Стоит лишь попристальней вглядеться в динамику цен в сырьевом сегменте, как станет ясно, что она являет собой зеркальное отражение динамики высокопередельных секторов. То есть то, о чем еще в начале года предупреждали большевики, наконец произошло: цены на сырье достигли исторического максимума, что стало уже не позитивным, а негативным фактором в развитии российской, в общем-то пока еще сырьевой, экономики. Дело в том, что явно перегретые цены на металлопродукцию в сочетании с небывалой ценой энергоресурсов только некоторое время могут служить источником высоких доходов тех же металлургов и угольщиков. При достаточно долгом их удержании на заоблачной высоте потребитель просто вынужден реагировать на это вполне однозначно: снижением спроса на все то, что слишком дорого. По всей вероятности, такая реакция — когда потребители «голосуют ногами» — как раз и наступила в середине лета. Естественно, на снижение спроса металлурги могут реагировать двумя способами — попытаться снизить цены либо сократить производственный сегмент, ориентированный на внутренний рынок.

Во втором случае снижение темпов роста у внутрироссийских потребителей металлопродукции немедленно скажется и на состоянии дел в металлургии и горнодобывающей промышленности. А это уже серьезная угроза для количественных показателей российской экономики в целом. Правда, есть надежда, что естественные регуляторы в цепочке спроса и предложения все-таки сработают раньше, чем наступит системный кризис всей этой цепочки. Во всяком случае, то, что июльская стагнация перешла в пусть не такой быстрый, но рост, показывают, что эти регуляторы все-таки работают.

А вот промышленное производства в Китае, например, способно переварить любые цены на металлопродукцию: емкость рынка там такова, что эту страну называют «черной дырой» мировой металлургии. И нынешний уровень цен во многом поддерживается именно неуемными аппетитами китайской экономики, способной ковать проценты роста китайского ВВП буквально из всего, что подвернется.

Российское же машиностроение пока не настолько сильно, чтобы самостоятельно выстоять в ценовых бурях и катаклизмах. Оно нуждается — и будет нуждаться еще достаточно долгое время — в разумном протекционизме со стороны государства. Заместитель директора Департамента промышленности Минпрома Николай Сорокин рассказал «Промышленному еженедельнику»: «Нами подготовлены и уже рассмотрены Правительством «Основные направления развития машиностроения» и План первоочередных мероприятий по их реализации на период 2004-2005 годы. Этот пакет документов позволит создать обновленное технологическое ядро российского машиностроения, в том числе и автопрома. Сегодня ряд мероприятий уже реализуется». Судя по комментариям Николая Сорокина, сегодня все осознали, что сам факт повышенного внимания государства к тому или иному сектору экономики уже является своего рода сигналом для инвесторов. По его словам, «внимание государства к определенным секторам экономики формирует положительное восприятие бизнесом этих секторов».

Действительно, доброе слово, вовремя замолвленное государством за тот или иной сектор экономики, может дорогого стоить. Но одного слова явно недостаточно. Как говорят в министерстве, уже много лет Минпром пытается провести через правительство комплекс мер по изменению таможенно-тарифной политики. А именно — обнулить ввозные пошлины на импортное оборудование, не производящееся на территории России, повысить вывозные на низкопередельную продукцию и понизить на высокопередельную. При всей очевидности этих мер добиться их осуществления до сих пор не удается.

Так что пока государство ограничивается «проявлением повышенного внимания» к некоторым отраслям, в том числе — и к машиностроению Приятно, конечно, но явно недостаточно. ■

Перспективы

Резервы роста – в машиностроении

(Окончание. Начало на стр. 1)

В числе которых: Концепция развития станкостроительной и инструментальной промышленности, Стратегия развития строительно-дорожного и коммунального машиностроения, Стратегия развития транспортного машиностроения, Стратегия развития машиностроения для текстильной и легкой промышленности и другие.

В Минпромэнерго России понимают, что высокие и устойчивые темпы экономического роста базируются на связке фундаментальной и прикладной науки и машиностроения и металлообработки. Именно этот тандем обеспечивает современным высокотехнологичным оборудованием другие отрасли экономики — промышленность, транспорт, сельское хозяйство, удовлетворяет потребности населения и укрепляет обороноспособность страны.

В результате проведения таких совместных работ, за последние три года в машиностроительном комплексе было создано 65 единиц опытных образцов новой конкурентоспособной техники и перспективных технологий. В их числе можно отметить: ресурсосберегающую экологически безопасную установку с двигателями внутреннего сгорания для получения энергии и тепла с эффективным КПД 80-90% (когенерационные энергоустановки) в области тяжелого и энергетического машиностроения, технологию и оборудование для получения штампосварных заготовок из различных материалов для автомобилестроения, промышленное холодильное оборудование на безопасных хладоагентах, а также экологически чистая машина для переработки изношенных автопокрышек, сушки и быстрого замораживания пищевых продуктов.

Ведутся работы по реализации проекта по разработке и изготовлению станка для высокоточной финишной обработки сложнопрофильных деталей, в том числе турбинных лопаток. Основы конструкции, заложенные в данном виде оборудования, являются новым направлением в станкостроении и мировой практике обработки лопаток. По простоте конструкции, скорости перемещения оно превосходит зарубежные аналоги. Тут уместно отметить, что турбинные лопатки являются одним из элементов различных механизмов, которые несут наибольшую научную и технологическую нагрузку, сочетая в себе труд многих ученых, конструкторов, технологов и других специалистов.

Все вышеперечисленные проекты реализуются в рамках Стратегии развития машиностроительного комплекса на период до 2010 года. Комплекс мер по развитию машиностроения, как часть этой стратегии, включает в себя: развитие внутреннего рынка и взаимодействие с субъектами естественных монополий, совершенствование научно-технической, промышленной, налогово-бюджетной и внешнеэкономической политики, развитие кадрового потенциала отраслей промышленности.

Реализация мероприятий позволит улучшить целый ряд показателей машиностроительной отрасли: повысить производительность труда — в 3 раза, объем выпуска товарной продукции — в 1,8 раза, экспорта продукции — в 1,5 раза и заработной платы работников — в 2 раза.

В целом Стратегии развития машиностроительного комплекса на период до 2010 года и Комплекс мер по развитию машиностроения, разработанные специалистами Минпромэнерго, являются частью большой Стратегии развития промышленности России, целью которой является обеспечение высоких и устойчивых темпов роста экономики страны. ■

КОРОТКО

Силовые машины» начали отгрузку энергетического оборудования во Вьетнам.

«Силовые машины» начали отгрузку энергетического оборудования по крупнейшему контракту во Вьетнаме. По условиям контракта ($82 млн) «Силовые машины» осуществляет проектирование, изготовление, поставку, монтаж и пуск в эксплуатацию полного комплекта оборудования машинного и котельного залов для расширения ТЭС «Уонг Би» на условиях «под ключ». Основное оборудование включает в себя паровую турбину производства филиала «Ленинградский металлический завод», турбогенератор производства филиала «Электросила», а также паровой котел производства ОАО «Таганрогский котлостроительный завод «Красный котельщик».

27-30 сентября на Уралмашзаводе пройдет сертификационный аудит подтверждения системы менеджмента качества (СМК).

По требованиям ISO 9001:2000 на Уралмашзаводе проводится подготовка к сертификации для подтверждения СМК в производстве оборудования для химической, энергетической, металлургической, горной и целлюлозно-бумажной промышленности, цветной металлургии, подъемно-транспортного и транспортно-технологического оборудования.

Интервью

Второе дыхание

Ижевский автомобильный завод стал открытием 2000-го года, начав бурное развитие после десятилетнего спада. В текущем году предприятие вновь предстало в новом качестве как производитель отечественных «иномарок» — автомобилей KIA Spectra. О своем видении перспектив развития «ИжАвто» рассказывает генеральный директор предприятия Михаил Добындо.

Михаил Добындо

— Михаил Николаевич, в последнее время зарубежные автопроизводители преуспевают в освоении российского рынка. Есть ли, по вашему мнению, будущее у отечественного автопрома? Какова роль и место в нем Ижевского автомобильного завода?

— Итоги 2003 года наглядно показывают, что сегодня нарастающими темпами происходит включение российского автопрома в глобальный интеграционный процесс. Прирост выпуска автомобилей в России в 2003 году обеспечен за счет иностранных производителей, разворачивающих здесь свои мощности. По итогам первого полугодия 2004 года иномарки заняли уже четверть российского рынка новых автомобилей, а объем продаж иностранных моделей в стоимостном выражении впервые превзошел продажи российских производителей. Эксперты прогнозируют, что к 2010 году 50% новых автомобилей, проданных в России, будут автомобилями иностранных марок. В ближайшие 2-3 года структурные изменения на рынке продавцов будут нарастать опережающими темпами, поскольку существующие проекты западных инвесторов сейчас находятся в начальной стадии. Для того, чтобы отечественному автопроизводителю продолжить в таких условиях производство конкурентоспособной продукции, необходимо очень гибко реагировать на требования рынка.

— Речь идет о ценовой политике?

— В том числе. В России и ближнем зарубежье наибольший прирост продаж ожидается в секторе относительно дорогих автомобилей — в нише от $10 до $15 тыс. Самые же массовые объемы продаж на ближайшую перспективу ожидаются в ценовом сегменте от $7 до $10 тыс. Большинство российских автопроизводителей сегодня стремятся занять и конкурируют именно в этих ценовых нишах.

При этом практически свободным остается ценовой сегмент от $4 до $6 тыс. Именно в нем сегодня активно работает Ижевский автомобильный завод, предлагая рынку знакомые бренды: ИЖ-2126 «Ода», ИЖ-2717 фургон, ИЖ-21261 Fabula, ВАЗ-2106 и ВАЗ-21043. Развитие в этом сегменте, который мы условно называем «нишей первой покупки», будет происходить за счет глубокого рестайлинга автомобиля «Ода» на базе математической модели, заказ на которую уже поступил в одну из корейских фирм. Кроме того, в прошлом году между нашим предприятием и фирмой KIA Motors Co. было подписано «Соглашение о техническом сотрудничестве и предоставлении лицензии», в рамках которого с марта текущего года на Ижевском автозаводе осуществлялась крупноузловая сборка пилотной партии автомобилей KIA Spectra. Таким образом, наше предприятие приступило к освоению новой ценовой ниши, в которой продукция «ИжАвто» будет конкурировать с ввезенными или российскими иномарками. Сегодняшняя цена автомобиля KIA Spectra достаточно высока — от $13,5 тыс. в рознице. По такой цене можно продать первую партию автомобилей — 600 штук, но нельзя продавать массовый автомобиль. Однако за счет локализации мы предполагаем снизить цену автомобиля примерно на $1,7–2 тыс., и продавать автомобили от $11,5 тыс. Таким образом, при выборе верной ценовой стратегии будущее у Ижевского автомобильного завода, безусловно, есть.

— «ИжАвто» в последние годы демонстрирует стабильную положительную динамику роста объемов, ситуация на производстве, в целом, стабилизировалась. Значит ли это, что сегодня приоритетный вопрос для руководства ОАО «ИжАвто» — проект с участием КМС, а не существующее производство, работа которого отлажена?

— Действующее производство требует постоянного внимания. Во-первых, потому что «ИжАвто» — предприятие сборочное, и нам постоянно необходимо выстраивать конструктивные отношения с поставщиками.

В течение 2004 года коммерческой службой автозавода проведено несколько встреч с руководителями предприятий-смежников, благодаря которым нам удалось договориться о значительном снижении стоимости комплектующих. С Волжским автомобильным заводом, наиболее крупным из поставщиков «ИжАвто», ведется работа по организации информационного канала для обмена данными в реальном масштабе времени.

Во-вторых, продолжается работа по усовершенствованию самой системы производства, в частности, в данный момент осуществляется пошаговая модернизация сборочного конвейера «ИжАвто».

В-третьих, несмотря на значительную положительную динамику показателей качества (во 2 квартале 2004 года по сравнению с 1 кварталом 2003 года общее количество дефектов снизилось по автомобилям ИЖ – на 37,3%, ВАЗ – на 22,7%), у потребителя остается много претензий к качеству нашей продукции. Нам предстоит большая работа по развитию сервисной сети предприятия в более чем шестидесяти регионах России, по повышению квалификации персонала и внедрению современных стандартов качества. Есть еще множество направлений, требующих нашего деятельного участия.

Но при этом реализация проекта KIA Spectra — это, действительно, будущее нашего предприятия. В результате проведенных в последние две недели переговоров подписаны два соглашения – на поставку окрасочного и сборочного оборудования с фирмами Durr (Германия) и Donghee Industries Co. (Ю.Корея), проведены первые платежи. Готовится к подписанию контракт по сварочному оборудованию.

Таким образом, проект стал необратимым — и первоочередным из тех, что стоят на повестке дня. Учитывая тот факт, что сроки реализации проекта с участием KIA Motors очень сжаты (полномасштабное производство автомобилей KIA Spectra должно начаться в августе 2005 года), «ИжАвто» уже в ближайшее время станет «двумя заводами в одном»: предприятием-производителем отечественных автомобилей с 40-летней историей и принципиально новым предприятием, историю которого нам предстоит написать самостоятельно в течение ближайших лет.

На работу и динамику развития Ижевского автозавода, такого, каким его многие знают, влияли те же факторы, что и на другие промышленные предприятия страны. Завод создавался в одно время с другими гигантами отечественного автопрома, в унисон с ними снижая объемы производства в период системного кризиса экономики 90-х годов и увеличивая объем производства с приходом инвесторов и антикризисных управляющих. В нашем случае — представителей Группы компаний «СОК», в результате работы которой объем производства Ижевского автомобильного завода за период с 1999 по 2003 годы увеличился в 14,5 раз, налоговые отчисления в бюджет и внебюджетные фонды — в 20 и 55 раз соответственно. От чего зависит будущее проекта с KIA? Во-первых, от привлечения инвестиций: стоимость проекта — $63,5 млн. От наших взаимоотношений с поставщиками оборудования. От профессиональной работы с персоналом. Проект достаточно ресурсоемкий если не с точки зрения количества задействованных в нем работников (около тысячи человек при выходе на проектную мощность в 40 тыс. автомобилей в год к 2007 году), сколько с точки зрения «качества» персонала, который будет обеспечивать работу нового предприятия. Новый автомобиль должны собирать люди, прошедшие принципиально иную школу производства автомобиля, ориентированную на современные стандарты автомобилестроения. Поэтому сегодня огромное внимание уделяется подготовке программы обучения персонала, задействованного на реализации проекта с KIA Spectra. Но самая ответственная задача — не просто воплотить проект, а реализовать его на тех же производственных площадях, буквально в тех же помещениях, где производятся и отечественные автомобили. И здесь важно не создать «конфликт культур» и подтянуть действующее производство до уровня современных стандартов, которые придут в Ижевск с технологиями KIA Motors. ■

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Поздравляем всех работников обрабатывающих отраслей промышленности страны с «Днем машиностроителя»!

В этом году он отмечается в особой обстановке, когда после длительного и трудного периода реформирования, сопровождаемого социально-экономическим кризисом, руководством страны, поддерживаемом всем обществом, поставлена триединая задача: удвоение к 2010 года ВВП, решение социальных проблем и укрепление обороноспособности страны. Очевидно, что эти задачи могут быть решены преимущественно в рамках обрабатывающих отраслей промышленности, объединенных общим понятием — машиностроение. Именно в рамках машиностроения можно возродить научную и промышленную мощь страны, создать современное вооружение и военную технику и восстановить необходимое количество рабочих мест, гарантирующих решение основного комплекса социальных вопросов.

Оргкомитет «Международной промышленно-технологической ярмарки – 2004» (Москва, ноябрь 2004 год, www.global-expo.ru)

АНАЛИЗ / ПРОГНОЗ

Переход к целевому распределению бюджетных средств сделает цели ведомств понятнее для предприятий и граждан. Это создаст новые возможности для диалога предпринимателей и власти

КОРОТКО

Российская экономика способна расти при любой внешнеэкономической конъюнктуре.

По словам вице-премьера РФ Александра Жукова, рост экономики продолжится благодаря высокому уровню поступлений в стабилизационный фонд и налоговой реформе, которая обеспечивает рост конкурентоспособности. «Российская экономика будет сохранять устойчивость при любых колебаниях цен на нефть и газ», — уточнил вице-премьер. Многие эксперты критикуют Российскую Федерацию за чрезмерную зависимость от цен на энергоресурсы. Объем стабилизационного фонда России на 1 сентября вырос до 305,9 млрд руб. с 267,4 млрд руб. на 1 августа.

«За последние три года ВВП рос достаточно высокими темпами — примерно по семь процентов в год. Примерно такие же темпы роста мы ожидаем и в 2004 году. Примерно такие проценты — чуть ниже — прогнозируются на 2005 год», — сказал Александр Жуков.

Вице-премьер сказал, что «беспокоящим фактором» для экономики является существующий низкий темп роста производительности труда, а пока экономический рост достигается в основном за счет использования существующих свободных производственных мощностей, сохраняющегося эффекта девальвации и благоприятной внешнеэкономической конъюнктуры. Позитивным фактором для экономики является существенный приток иностранного капитала и инвестиций в российские предприятия. Вице-премьер уточнил, что «темпы роста инвестиций в два раза превышают темпы роста экономики».

Россия не меняет планов по экспорту нефти в Китай на ближайшие годы из-за «дела ЮКОСа».

Ситуация вокруг ЮКОСа не отразится на планах России экспортировать в 2005 году в Китай 10 млн т нефти, а в 2006 году — 15 млн т, об этом заявили заместители глав транспортных министерств двух стран. Россия и Китай не связаны магистральными нефтепроводами и поставки сырья осуществляются только по железной дороге.

Заместитель министра транспорта РФ Александр Мишарин уточнил, что на сырую нефть приходится 35% грузооборота между двумя странами. Отвечая на вопрос, не отразится ли ситуация вокруг крупнейшего поставщика нефти в Китай, ЮКОСа, на стабильности отгрузок, Мишарин сказал: «Эти объемы, которые объявлены, при любом стечении обстоятельств будут выполнены».

В свою очередь, замминистра железных дорог КНР Ху Ядун не склонен драматизировать ситуацию вокруг ЮКОСа. «Я надеюсь, что правительство РФ уделяет большое внимание продолжению сотрудничества, чтобы увеличить объем поставок из России в Китай, так как это выгодно для обеих стран».

Ранее китайская сторона заявила, что готова оплачивать транспортные расходы в случае проблем с оплатой со стороны ЮКОСа.

Международный валютный фонд советует Центробанку России сосредоточиться на снижении инфляции, а правительству — проводить сдержанную бюджетную политику.

ЦБ РФ необходимо сделать больший акцент на снижении инфляции, а не на борьбе с укреплением рубля, правительству РФ было бы целесообразно проводить сдержанную политику в области бюджетных расходов. Такое мнение высказала первый заместитель директора-распорядителя Международного валютного фонда (МВФ) Энн Крюгер. Она отметила, что в настоящее время ЦБ РФ в условиях большого притока нефтедолларов в страну пытается одновременно контролировать инфляцию и валютный курс. «Мы убеждаем власти, что сейчас более целесообразно выстраивать монетарную политику, чтобы сдержать инфляцию», — подчеркнула Крюгер.

С другой стороны, по ее словам, российская экономика сейчас демонстрирует высокие темпы экономического роста, и нет необходимости стимулировать ее рост за счет наращивания бюджетных расходов.

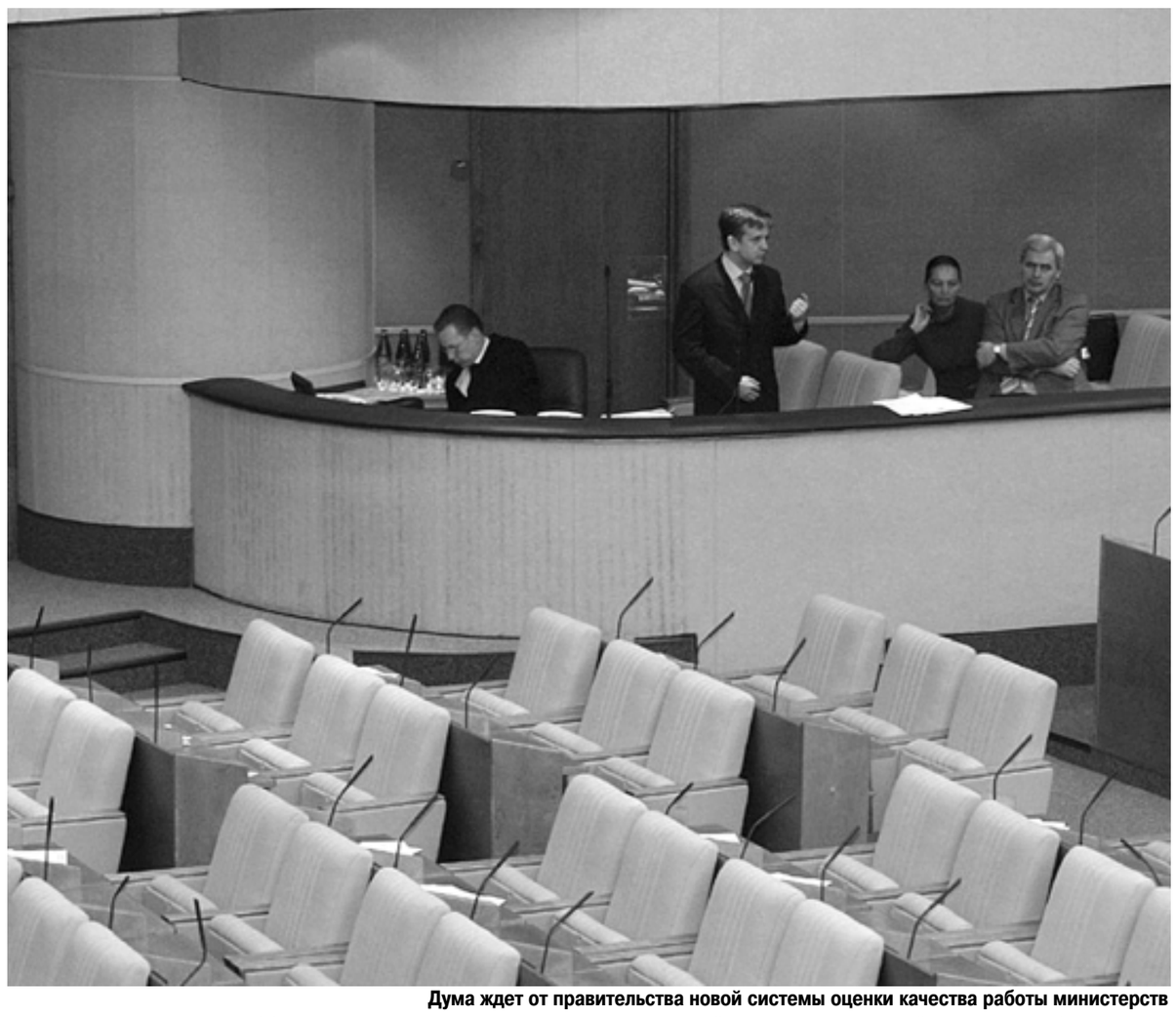
«Российская экономика сейчас растет очень быстро и вряд ли может расти еще быстрее, поэтому нет необходимости стимулирования со стороны бюджетной политики», — сказала Крюгер, добавив, что правительству необходимо признать, что фискальная политика в текущих условиях должна быть сдержанной с учетом того, что значительный приток нефтедолларов «искажает ситуацию».

Государственное управление

Тихая революция в правительстве

Ведомствам назначают норму выработки

Переход от сметного к целевому принципу управления — это принципиальное изменение подхода государства к оценке результатов работы ведомств по управлению экономикой страны. Ведомственное распределение бюджета с опорой на прошлогоднюю смету будет вытесняться оплатой количественно измеряемых результатов деятельности ведомств. Если сегодня ведомство получает кусок бюджетного пирога пропорционально численности работающих чиновников, то завтра ведомственный бюджет будет зависеть от результатов работы ведомства за последний год, два или три. Например, бюджет Министерства здравоохранения и социального развития будет зависеть от ожидаемой продолжительности жизни, численности населения с доходами ниже прожиточного минимума и детской смертности.



Дума ждет от правительства новой системы оценки качества работы министерств

Как поясняет Александр Жуков, бюджетный процесс всех последних лет, по сути, сводился к индексации прошлогодних бюджетных расходов. Переход же к целевому формированию бюджета заключается в том, что сначала должны быть определены главные цели, к достижению которых стремится государство и правительство. После этого должны быть определены задачи, которые должны быть решены в рамках достижения основных целей, сформулированы и определены показатели, по которым можно определить достигает ли государство поставленные цели. И, наконец, что самое главное, должны быть сформулированы бюджетные программы, в рамках которых те или иные ведомства и правительство в целом пытаются достичь установленные цели и решить поставленные задачи.

Бюджетная реформа предполагает существенное расширение горизонтов планирования — например, на три года вперед. По словам Жукова «в идеале мы должны прийти к ситуации скользящего подробного бюджетного планирования на 3-5 лет вперед — в том числе и для долгосрочных бюджетных программ. При этом существенно должны быть расширены бюджетные полномочия министерств — в рамках тех задач и целей, которые поставлены перед министерствами, они должны располагать значительно большей свободой и правами в расходовании бюджетных средств. «Соответственно, должна быть усилена ответственность за выполнение обозначенных целей и контроль, со стороны общества в первую очередь, за тем, как эти заявленные цели выполняются», — говорит вице-премьер.

В качестве основного документа для целевого формирования бюджета правительством был определен документ под названием «Доклад о результатах и основных направлениях деятельности субъекта бюджетного планирования». Этот доклад должен включать в себя описание целей и задач субъекта бюджетного планирования, набор измеримых показателей, по которым можно было бы оценивать уровень решения задач и достижения целей, те значение показателей, которые должны быть достигнуты к концу планируемого периода.

По оценке Александра Жукова «на сегодняшний день мы имеем некий результат целеполагания «снизу», когда сами министерства предложили и сформулировали те цели и задачи, которые они видят, и те бюджетные программы, которые они предлагают». Наиболее сложной задачей в процессе работы комиссии был поиск адекватных и измеримых показателей. Далеко не всегда ясна для членов комиссии была даже методология возможного построения показателей, определяющих, например, качество образования, уровень свободы слова.

Как показывает мировой опыт, переход к бюджетному планированию, ориентированного на результат, занимает около десятилетия. По словам вице-премьера Жукова «у нас нет этих десятилетий и поэтому уже в первые годы потребуется существенно корректировать процесс перехода и вносить в него усовершенствования». Поэтому Александр Жуков просит всех желающих уже сейчас представить в комиссию предметные замечания по документу.

Бизнес и власть: новое направление диалога

Предстоящая «тихая революция» в области госуправления может заметно облегчить жизнь предприятиям. С переходом на ясную оценку результатов, ведомства экономического блока окажутся еще более заинтересованными в успехе хозяйственной деятельности российских предприятий. Например, в качестве показателя качества работы Минпромэнерго РФ предлагаются оценки темпа прироста экспорта машинно-технической продукции промышленности (к предыдущему году), доля промышленной продукции российского производства во внутреннем потреблении промышленной продукции, а также доля продукции ОПК, производимая убыточными предприятиями (к предыдущему году). В этой ситуации каждое «проблемное» предприятие станет объектом пристального внимания государственных чиновников.

Первые признаки активизации диалога власти и предпринимателей заметны уже сегодня. Критерии оценки эффективности работы федеральных органов исполнительной власти, которые планируется ввести в рамках административной реформы, обсуждались на заседании круглого стола, которое состоялось 7 сентября в Высшей школе экономики. В работе круглого стола участвовали заместитель председателя Правительства РФ Александр Жуков, председатель Координационного совета предпринимательских союзов России Александр Шохин, заместитель министра экономического развития и торговли РФ Андрей Шаронов, заместитель министра информационных технологий и связи РФ Владимир Милованцев, ректор ГУ-ВШЭ Ярослав Кузьминов, представители Администрации президента РФ, Аппарата правительства РФ, РСПП, ТПП, организаций «Опора России», «Деловая Россия», эксперты, представители бизнеса.

По мнению председателя Координационного совета предпринимательских союзов России Александра Шохина, сейчас важно определить, от каких функций государство может избавиться, передав их муниципальной власти или бизнес-сообществу. Он отметил, что при определении показателей успешности работы правительства нельзя ориентироваться только на статистические данные, такие, как объем ВВП, уровень инфляции и объем инвестиций. Здесь необходимо использовать различные индексы, рейтинги, опросы, необходима разработка новых методик, позволяющих определения, какие именно показатели являются оценкой деятельности правительства. Именно здесь, по мнению Шохина, возникает база для сотрудничества правительства с экспертами, в том числе из бизнес-среды. В свою очередь проректор ВШЭ Лев Якобсон заметил, что «огромная заслуга правительственной комиссии по оптимизации бюджетных расходов — это инициированный ею диалог между государственной властью с предпринимательским, экспертным сообществом по вопросу о показателях эффективности работы правительства — переход к обсуждению, к выработке конкретных целей — это то, для чего общество созрело». Однако подчеркнул Якобсон, переход к бюджетному финансированию по результатам — процесс сложный, и его осуществление реально должно происходить при более высоком уровне развития государственной службы.

График реформы

Александр Жуков подчеркивает, что состоявшаяся в ВШЭ дискуссия — это только начало публичных обсуждений в самых разных аудиториях: среди предпринимателей, ученых и общественных организаций.

По словам ответственного секретаря правительственной комиссии по повышению результативности бюджетных расходов Алексея Головкова, у ведомств «есть время на уточнение самих целей и задач, а также уточнение системы показателей, по которым измеряются цели». После уточнения системы показателей правительству предстоит уточнить значения целевых показателей — то есть тех показателей, достижение которых является желательным на ближайшую перспективу. Эта работа должна быть завершена к 1 декабря на уровне правительственной комиссии, 15 декабря правительство должно получить окончательный документ. На основании этого документа можно будет оценивать деятельность министерств и ведомств в 2005 году. Весной 2005 года все показатели будут пролонгированы на 2006 год. До 1 мая должен быть подготовлен сводный доклад, который и ляжет в основу бюджета 2006 года.

По словам вице-премьера, бюджетная реформа предполагает расширение горизонтов планирования и постепенный переход к «скользящему планированию бюджета на 3-5 лет вперед», расширение бюджетных полномочий министерств и усиление их ответственности за выполнение поставленных целей при постоянном контроле со стороны общества.

Зачем нужны министерства

Наибольший интерес для российских предприятий представляют те миссии, цели, и показатели, которые предлагают закрепить за собой сами министерства.

Например, миссия Минэкономразвития определена как «повышение конкурентоспособности российской экономики как основы экономического роста и повышения благосостояния и качества жизни населения». Перовой стратегической целью Минэкономразвития и подведомственных ему служб и агентств министерство считает — «создание условий для быстрого и устойчивого экономического роста», как основного фактора повышения реального уровня благосостояния населения. По оценке Минэкономразвития, «устойчивый экономический рост практически невозможен при нынешнем уровне развития конкурентных рынков в российской экономике, сохраняющейся в различных секторах высокой степени монополизации, доминировании нерыночных принципов деятельности в таких крупных секторах как жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение, образование и ряд других». Из этого вытекает вторая стратегическая цель министерства и подведомственных ему служб и агентств — «Создание комфортных условий для ведения бизнеса, развития свободных конкурентных рынков», как основного фактора повышения реального уровня благосостояния населения.

Среди основных показателей, характеризующих уровень достижения поставленных Минэкономразвития целей, названы «объем таможенных платежей, перечисляемых в федеральный бюджет», «доля импортных товаров, выведенных из нелегального сектора экономики в легальный», «изменение доходов федерального бюджета от сдачи в аренду федерального имущества», «уровень завершенности создания системы государственного кадастра объектов недвижимости», «объемы прямых иностранных инвестиций», «индекс деловой конкурентоспособности», «индекс экономической свободы» и другие. Упомянуты также и другие показатели качества работы МЭРТ: «доля малых предприятий в ВВП», «доля товаров и услуг естественных монополий в ВВП», «рейтинг стран по индексу восприятия коррупции», «удельный вес промышленного экспорта в общем объеме российского экспорта».

Создание условий для быстрого и устойчивого экономического роста будут характеризовать: индекс конкурентоспособности национальной экономики (по данным International institute for Management Development), доля средств, направляемых на программную часть Федеральной адресной инвестиционной программы, инвестиции в основной капитал (в % к предыдущему году), инвестиционный рейтинг России (соответствующий S&P), а также объемы прямых иностранных инвестиций.

Создание комфортных условий для ведения бизнеса и развитие свободных конкурентных рынков, Министерство планирует описывать следующими показателями: доля товаров и услуг естественных монополий в ВВП, снижение вклада тарифов субъектов естественных монополий в уровень инфляции, количество нарушений прав собственности в сфере корпоративных отношений, индекс госуправления — качество законодательства.

Развитие потенциала государственного управления будет характеризоваться: местом России в рейтинге стран по эффективности госуправления, долей упраздненных государственных функций в общем количестве государственных функций, по которым приняты решения об упразднении, прирост индекса восприятия населением качества предоставляемых государственных услуг, индекс непрозрачности, доля государственных услуг, на которые приняты соответствующие стандарты их оказания в общем количестве государственных услуг, количество межведомственных процессов с использованием административных регламентов. Миссия Министерства промышленности и энергетики РФ сформулирована так — «развитие промышленного и энергетического потенциала России как материальной основы обеспечения экономического роста, повышения качества жизни и обеспечения национальной безопасности».

Первая стратегическая цель министерства и подведомственных ему агентств — это обеспечение высоких темпов роста производства и конкурентоспособности промышленной продукции на основе прогрессивных структурных сдвигов в отраслях промышленности.

Вторая стратегическая цель министерства и подведомственных ему агентств — обеспечение потребностей национальной обороны в современных видах вооружений и военной технике, их своевременная утилизация, расширение экспорта вооружений, развитие научно-технологического и производственного потенциала оборонной промышленности. Третья стратегическая цель Министерства и подведомственных ему агентств — повышение обеспеченности населения жильем и качественными жилищно-коммунальными услугами.

Основными показателями, характеризующими уровень достижения поставленных целей названы: темп прироста экспорта машинно-технической продукции промышленности (к предыдущему году), доля промышленной продукции российского производства во внутреннем потреблении промышленной продукции, снижение энергоемкости ВВП, доля продукции ОПК, производимая убыточными предприятиями, ввод жилья.

Более детальный список показателей выглядит так: снижение энергоемкости ВВП (к предыдущему году), доля ВВП, производимая предприятиями на основе, разработанных технических регламентов, доля продукции ОПК, производимая убыточными предприятиями

увеличение доли России в экспорте вооружений и военной (ВиВТ) техники на мировом рынке (к предыдущему году), выполнение международных обязательств Российской федерации по сокращению ВиВТ, включая уничтожение химического оружия, ввод жилья, объем ипотечного кредитования, доля жилищно-коммунальных услуг, оказываемых убыточными предприятиями (к предыдущему году).

Миссия Министерства финансов РФ сформулирована как «обеспечение сбалансированности и устойчивости финансовой системы как основы экономического роста и повышения благосостояния и качества жизни населения».

Стратегическими целями Минфина России и подведомственных ему органов исполнительной власти названы: обеспечение выполнения и создание условий для оптимизации расходных обязательств Российской Федерации; поддержание макроэкономической и финансовой стабильности как основы для устойчивого социально-экономического развития страны; формирование конкурентоспособной налоговой системы, стимулирующей экономический рост и обеспечивающей необходимый уровень доходов бюджетной системы; предоставление финансовой поддержки бюджетам других уровней бюджетной системы в целях создания условий для эффективного выполнения полномочий органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления; оптимизация управления государственным долгом и финансовыми активами; обеспечение прозрачности, надежности и безопасности финансовой системы и финансовых институтов.

Основные показатели для Минфина — это объем невыполненных расходных обязательств РФ, уровень инфляции, налоговые доходы бюджетной системы РФ, объем просроченных обязательств субъектов РФ и муниципальных образований, к уровню 2004 года, государственный долг Российской Федерации, кредитный рейтинг на инвестиционном уровне от ведущих рейтинговых агентств.

Детализация целей и показателей выглядит следующим образом. Обеспечение выполнения и создание условий для оптимизации расходных обязательств РФ будет характеризоваться: долей среднедневных остатков на единых счетах управлений Федерального казначейства в общих объемах средств федерального бюджета в рублях на счетах Федерального казначейства, изменением доли принятых к учету бюджетных обязательств в объеме распределенных лимитов бюджетных обязательств по сравнению с уровнем 2004 года и даже сроком формирования месячного отчета о кассовом исполнении федерального бюджета.

Повышение эффективности расходов федерального бюджета и государственных внебюджетных фондов будет характеризовать: изменение объема расходов на субсидирование экономики по сравнению с уровнем нынешнего года, доля расходов на реализацию утвержденных бюджетных целевых программ, соответствующих утвержденным Правительством РФ критериям эффективности, в общем объеме расходов федерального бюджета, изменение доли расходов, формируемых по сметному принципу, в общем объеме расходов федерального бюджета на предоставление бюджетных услуг.

Поддержание макроэкономической и финансовой стабильности будут характеризовать: планируемый профицит (дефицит) федерального бюджета, доля непроцентных расходов федерального бюджета в ВВП, доля суммарных банковских активов к ВВП, на конец года, число граждан, реализовавших право выбора управляющей компании или НПФ, изменение доли управляющих компаний, повысивших рейтинг надежности признанного рейтингового агентства, к уровню 2004 года.

Конкурентоспособность налоговой системы будут характеризовать: налоговая нагрузка на среднего налогоплательщика, отклонения средней (сопоставимой) налоговой нагрузки по отраслям (видам) деятельности от средней, изменение доли объема недопоступлений в связи с предоставлением налоговых льгот в общем объеме начисленных налогов, доля текущих налоговых платежей в бюджетную систему в общем объеме начисленных налогов, размер налоговой недоимки, рост сумм дополнительно начисленных налогов и сборов, к предыдущему году и другие. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *Сводный доклад «Планы и показатели деятельности субъектов бюджетного планирования (федеральных министерств, федеральных служб и федеральных агентств, руководство которыми осуществляет правительство Российской Федерации) на 2005 год и на период до 2007 года» был рассмотрен на заседании правительства 12 августа 2004 года.*

В рамках дискуссии на тему «О системе показателей эффективности работы министерств и ведомств» см. материал на странице 10.

АНАЛИЗ / ПРОГНОЗ

Рост промпроизводства в 2004 году составит 107-107,3%, а инфляция — 110,5-111%

В СНГ появится единая ракетно-космическая корпорация

Экспертиза

Итоги августа

Статистика инфляции и промышленности

Новые тенденции в российской экономике зафиксированы в последних исследованиях Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования. Лидерами по темпу роста производства в августе стали машиностроение, топливная промышленность, а также химическая и нефтехимическая промышленность. Более скромные темпы роста — в электроэнергетике, черной и цветной металлургии, лесной промышленности и промышленности стройматериалов, а также в легкой и пищевой промышленности.

Данные Федеральной службы государственной статистики за август свидетельствуют о сохранении роста промышленного производства. Однако интенсивность подъема производства снизилась. По оценкам Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования среднесуточный выпуск продукции в августе, как и в июле, увеличился на 0,4%. Это практически вдвое ниже соответствующего значения за второй квартал (с учетом устраненной сезонности).

Эксперты Центра отмечают следующие наиболее важные тенденции в отдельных отраслях промышленности. Первая — сохранение низких темпов роста добычи нефти (0,4% в августе и июле против 0,8% в среднем за месяц во втором квартале). Вторая — переход от роста к стабилизации выпуска в черной металлургии и промышленности строительных материалов. Третья — продолжение быстрого роста в химической и нефтехимической, а также лесобумажной промышленности. Четвертая — сохранение высоких темпов роста выпуска в гражданском машиностроении, главным образом, за счет технологического оборудования и мобильной техники. И пятая — продолжение подъема в пищевой промышленности.

По расчетам Центра за январь-август рост промышленного производства составил 106,9% (в том числе август — 106,8%). При сохранении сложившейся тенденции индекс промышленного производства в 2004 году оценивается Центром в 107,0-107,3%. (Эксперты отмечают, что оценки динамики производства с учетом исключения влияния сезонного фактора являются предварительными, и они будут уточнены после получения данных о промышленном производстве по отдельным отраслям и видам продукции).

Показательны темпы роста промышленного производства по отраслям за январь-август 2004 году. Лидером по темпам роста остается машиностроение, рост производства в котором почти вдвое превышает средние по промышленности.

Машиностроение остается лидером по темпам роста производства

Темпы роста промышленного производства за январь-август 2004 года к январю-августу 2003 года в машиностроении составили 113,7%, в то время как средние темпы роста промышленного производства составили 106,9%. (Пожалуй, впервые за пореформенные годы отечественное машиностроение демонстрирует столь высокие темпы роста!).

Заметно ниже средних по промышленности темпы роста демонстрируют такие отрасли как: электроэнергетика, черная металлургия, цветная металлургия, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, промышленность строительных материалов, легкая промышленность, а также пищевая и медицинская промышленность.

Лидерами роста в промышленности остаются: топливная промышленность, химическая и нефтехимическая промышленность и машиностроение. В этих отраслях темпы роста производства за январь-август 2004 года к январю-августу 2003 года превысили средние по промышленности.

По данным Центра темпы роста промышленного производства по отраслям (за январь-август 2004 года к январю-августу 2003 года) составили: в электроэнергетике — 100,6%, в топливной промышленности — 107,9%, в черной металлургии — 105,3%, в цветной металлургии — 104,3%, в химической и нефтехимической промышленности — 108,4%, в машиностроении — 113,7%, в лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности — 103,8%, в промышленности строительных материалов — 106,2%, в легкой промышленности — 94,3%, в пищевой промышленности — 104,2%, в медицинской промышленности — 97,5%.

Уникальный рост цен

Как отмечают эксперты Центра, в августе инфляция оказалась весьма существенной, превысив показатели прошлых лет. Темп роста потребительских цен составил 100,4% — против 100,0% в августе 2001 года, 100,1% в августе 2002 года и 99.6% в августе прошлого года. Основные причины сохраняющейся заметной инфляции: необычно слабое удешевление плодоовощной продукции, относительно высокие темпы удорожания административно регулируемых тарифов на платные услуги, а также повышение номинального обменного курса доллара.

В целом за январь-август рост потребительских цен составил 107,6% против 108,3% в прошлом году. Соответственно, выход на годовой норматив по инфляции (110%) стал уже маловероятным. Для этого среднемесячный рост цен в сентябре-декабре не должен превысить 100,5-100,6% в месяц против 100,8% в 2003 году. Оставшиеся возможности по снижению инфляции до запланированного уровня связаны с возвратом к номинальному ослаблению доллара до 28,7-29,0 руб. за доллар к концу года и со сдерживанием динамики административно регулируемых тарифов, с выходом на их среднемесячный рост в пределах 100,5% против ожидаемых 101,0%.

Базовая инфляция практически не снизилась по сравнению с уровнем предыдущего месяца. Она составила 100.7% (июль — 100.8%). Таким образом, можно констатировать, что тенденция ее поступательного снижения оказалась прерванной.

Причина этого, по мнению экспертов Центра — в наметившемся в последние месяцы повышении номинального курса доллара. Рост номинального курса воздействует на динамику цен как непосредственно - через удорожание потребительского импорта, так и опосредовано, вызывая рост скорости оборота наличных денег.

В результате укрепления доллара в номинальном выражении и банковского кризиса увеличилась привлекательность валютных активов, как средства аккумулирования ликвидности. Соответственно, стали быстро расти чистые покупки валюты, начался процесс редолларизации активов населения. Рублевая же наличность вытесняется в сферу обращения, что повышает скорость денежного оборота, стимулируя инфляцию.

Административно регулируемые тарифы в августе заметно повысились. По данным Центра их рост составил 101%. Рост регулируемых тарифов был заметно выше, чем в августе прошлого года (100,7%). Ускоренными темпами увеличивались тарифы по широкому кругу жилищно-коммунальных услуг и услуг пассажирского транспорта.

Ускоренный рост регулируемых тарифов стимулируется как необходимостью компенсации последствий их искусственного замораживания в конце прошлого и в начале текущего года, так и результатами скачка цен на топливо (уголь, мазут) во втором квартале. Кроме того, рост тарифов на железнодорожные перевозки стимулируется действием сезонного фактора.

Общая тенденция к росту цен соответствует и ситуации на отдельных товарных рынках. Среди прочего специалисты Центра отмечают, что сохраняется существенный рост цен на автомобильный бензин. В августе он составил 101,9% (в июле — 102,7%). По мнению экспертов, удорожание бензина во многом связано с монополией нефтяных компаний ряде региональных рынков. Кроме того, продолжается ускоренный рост цен на мясо и мясопродукты (июль — 101,3%, август — 101,4%), а также рост цен на сахар-песок, который дорожает опережающим темпом (июль — 109,1%, август — 101,2%).

При сохранении нынешних тенденций в целом за 2004 год уровень инфляции оценивается экспертами Центра в 110,5-111%. ■

Перспектива

Зона свободной торговли

В едином экономическом пространстве

После саммита СНГ в Астане у многих отечественных предприятий появились новые перспективы развития. Решение о создании единой ракетно–космической корпорации и снятии таможенных барьеров будет иметь далеко идущие последствия. Для одних свобода торговли обернется расширением рынка сбыта, для других – усилением конкуренции внутри страны.

Формирование базы зоны свободной торговли в рамках единого экономического пространства (ЕЭП) должно быть закончено к 1 июля 2005 года. Такое решение, было принято в Астане на заседании Совета глав государств ЕЭП — Белоруссии, Казахстана, России и Украины.

На саммите в Астане страны-члены ЕЭП также договорились с 1 января 2005 года перейти к взиманию НДС по стране назначения. «В целях придания уже сегодня ощутимого импульса развитию торгово-экономического сотрудничества, мы приняли решение, обеспечивающее с 1 января 2005 года переход к взиманию НДС взаимной торговли товарами по принципу страны назначения в полном объеме без изъятий, в том числе и на природный газ и нефть, включая стабильный газовый конденсат», — говорится в решении саммита.

Владимир Путин отметил, что Россия готова к потерям, которые понесет из-за перехода к взиманию косвенных налогов по стране назначения. «Мы заинтересованы в этом, и вполне можем добиться этой цели», – сказал Путин. «Все это позволит нам повысить конкурентоспособность нашей экономики, занять более достойное место и приведет к повышению жизненного уровня наших граждан, позволит всем нам жить более достойной жизнью», — подчеркнул президент России. Президент России считает, что странам-членам ЕЭП по силам в достаточно обозримом будущем перешагнуть жизненный уровень среднестатистического европейца.

С этой оценкой перспектив согласился и Леонид Кучма, который призвал превратить ЕЭП в мировой центр притяжения. «Мы должны стать центром притяжения. Для этого у нас есть все возможности. Нужна только политическая стабильность», — сказал президент Украины. Назарбаев подчеркнул, что в условиях глобализации никто не может жить за закрытыми дверями, тем более в условиях нарастающей угрозы терроризма.

«Россия является крупнейшим поставщиком энергоресурсов на Украину и в Белоруссию. На первом этапе мы несем потери. Но мы сознательно идем на это. Мы готовы к этим потерям», — сказал президент РФ на расширенном заседании саммита. По словам Путина, «Россия понимает, что «от реализации этой инициативы стратегически, в долгосрочном плане, выиграет экономика всех четырех стран — а значит, и все наши граждане».

Президент Белоруссии Александр Лукашенко высоко оценил этот шаг России. «Россия сделала не просто жест доброй воли, а пошла навстречу, чтобы сдвинуть с мертвой точки, динамизировать экономические отношения на постсоветском пространстве», — заявил президент Белоруссии.

> «Россия сделала не просто жест доброй воли, а сдвинула с мертвой точки экономические отношения на постсоветском пространстве»

Еще одно важное решение саммита затрагивает ракетно-космическую отрасль — в Астане лидеры стран ЕЭП поручили правительствам представить предложения по созданию единой ракетно-космической корпорации до 15 декабря текущего года. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев назвал создание ракетно-космической корпорации «первой ласточкой», которая приведет к дальнейшим решениям о создании совместных предприятий по высоким технологиям, благодаря которым ожидается дальнейший импульс развитию науки и производства в странах «четверки».

Назарбаев также считает, что страны ЕЭП через 10-12 лет смогут говорить о единой финансовой системе. «Через 10-12 страны ЕЭП смогут говорить уже не только о едином экономическом пространстве, но и о единой финансовой системе», — сказал Назарбаев. Он полагает, что процесс формирования ЕЭП развивается нормально.

Назарбаев напомнил о том, в каком состоянии находились четыре страны после развала Советского Союза: «Мы больше расходились, чем сходились, и тогда это было оправдано». Прошедшие годы были использованы для становления независимости каждой из стран, а теперь, по его словам, пришло время для объединения на новой основе. «У Евросоюза на это ушло 50 лет, мы продвигаемся более быстрыми темпами», — считает Назарбаев. Он подчеркнул, что для такого быстрого продвижения «четверка» имела более благоприятные исходные данные: единые транспортные коммуникации, единая энергосистема, единственный продовольственный рынок. «Более того, у нас один язык», — подчеркнул Назарбаев.

Как сообщил на пресс-конференции по итогам саммита президент Белоруссии Александр Лукашенко, 29 основных документов должны быть готовы к середине декабря этого года, и подписаны к 1 июля 2005 года. Тем самым, по его словам, будет в основном сформирована база зоны свободной торговли. «Следуя этой логике, фактически с 1 июля мы будем иметь зону свободной торговли, но ЕЭП этим не ограничивается, это — движение дальше», – подчеркнул Лукашенко.

В свою очередь Владимир Путин заявил, что считает большим достижением, если страны ЕЭП подписали бы все 29 документов по формированию пространства к середине следующего года, как договорились, наметили, что нужно сделать дальше, а к концу 2005 года согласовали бы недостающие четыре-пять документов. Это, по словам президента России, позволит сделать следующие шаги после создания зоны свободной торговли на пути к более высокой степени интеграции. ■

КОРОТКО

По прогнозу Минэкономразвития, инфляция в РФ в сентябре составит 0,3-0,4%.

Такую оценку объявил директор департамента макроэкономического прогнозирования Минэкономразвития РФ Андрей Клепач. «Инфляция в сентябре составит 0,3-0,4% исходя из анализа данных за первую неделю месяца», — сказал он. При этом директор департамента не исключил, что инфляция может быть и чуть ниже, «многое будет зависеть от урожая и цен на плодоовощную продукцию».

Андрей Клепач отметил, что относительно высокая инфляция в сентябре может быть вызвана продолжающимся ростом цен на бензин, а также цен на мясо и молоко. Он также заметил, что продолжает расти и денежное предложение, но с точки зрения влияния на инфляцию этот фактор не является ключевым. Касаясь прогноза по инфляции на год, директор департамента заявил, что «есть вероятность уложиться по итогам года в 10%.

Ставка экспортной пошлины на нефть в России с 1 октября 2004 года повышается до рекордно высокого уровня в $87,9 за тонну.

Как сообщает пресс-служба правительства, соответствующее постановление было подписано премьер-министром РФ Михаилом Фрадковым 14 сентября. С 1 августа этого года действует таможенная пошлина на нефть величиной $69,9 за тонну. Экспортная пошлина на нефть пересматривается раз в два месяца на основании двухмесячного мониторинга цен на российское сырье на мировых рынках.

Правительство РФ снизило ввозные пошлины на некоторые виды цифровой аудио- и видеоаппаратуры с 15% до 10%.

Новые ставки пошлин вступают в силу по истечении месяца со дня официального опубликования и будут действовать 9 месяцев.

Согласно постановлению, снижаются ввозные пошлины на электропроигрывающие устройства, кассетные плейеры и другую звуковоспроизводящую аппаратуру, не имеющую звукозаписывающих устройств; магнитофоны и прочую звукозаписывающую аппаратуру; видеозаписывающую или видеовоспроизводящую аппаратуру, DVD-проигрыватели; видеозаписывающую или видеовоспроизводящую аппаратуру на магнитной ленте; аппаратуру приемную для радиотелефонной, радиотелеграфной связи или радиовещания; аппаратуру приемную для телевизионной связи.

Замена льгот деньгами улучшит состояние российской экономики в целом, считает министр финансов РФ.

Перевод натуральных льгот в денежную форму, который будет осуществлен с 2005 года на федеральном уровне, улучшит состояние всей российской экономики в целом, заявил министр финансов РФ Алексей Кудрин на парламентских слушаниях, посвященных проекту бюджета на следующий год. «Мы получим целый ряд эффектов от перехода, который улучшит состояние населения и состояние экономики», — сказал министр, отметив, что замена льгот деньгами обеспечит уход от перекрестного субсидирования и вынужденного «загона» в убытки отдельных отраслей, в частности, транспортной отрасли. По словам Кудрина, еженедельно у председателя правительства Михаила Фрадкова проходят совещания по внедрению законодательства, о замене льгот деньгами, осуществляется проработка этой нормативной базы. Министр финансов напомнил, что в проекте федерального бюджета на 2005 год на финансирование перевода льгот из натуральной в денежную форму заложено 203 млрд руб., включая 30 млрд руб. на перевод в денежную форму льгот военнослужащих.

MVK
995-05-94 | www.MVK.ru
МОСКВА, КВЦ «СОКОЛЬНИКИ»
Международный специализированный форум
управление отходами
WASMA
{waste management}
www.wasma.ru
Тематика выставки:
Общие вопросы управления отходами • Переработка промышленных отходов и отходов потребления • Ресурсосберегающие (чистые) производственные системы • Минимизация отходов, безотходные технологии • Воздушные выбросы, очистка воздуха • Очистка сточных вод • Технологии и оборудование для переработки отходов • Отходы в энергию и возобновляемые источники энергии • Селективный сбор, вторичные ресурсы, рециклинг
Организаторы: Выставочный холдинг MVK, НП «Управление отходами - стратегическая экологическая инициатива», Международная ассоциаци по твердым отходам ISWA
При содействии: КВЦ «Сокольники»
Директор выставки: Круглова Марина Маевна, тел./факс: (095) 995-05-94, e-mail: kmm@mvk.ru
23-26 НОЯБРЯ '04

ГЛАВНАЯ ТЕМА

КОРОТКО

Благодаря деятельности экспертного совета по определению надежности предприятий строительного комплекса (ЭСОНПСК), за 5 лет в экономику Петербурга привлечено около $400 млн.

Только за последний год инвестиции превысили $140 млн. Об этом сообщил гендиректор ЭСОН Михаил Викторов. Специалисты совета анализировали деятельность промышленных компаний по специально разработанной методике, определяли их коммерческую и управленческую надежность. Одновременно из реестров базы данных ЭСОНПСК гражданам предоставлялись сведения и консультации по долевому строительству. 16 августа совет получил лицензию Федерального агентства по строительству и ЖКХ. Она закрепляет полномочия ЭСОНПСК в сфере технического сопровождения проектной стадии, организации управления строительством и технического надзора за его качеством.

Нидерланды стали одним из крупнейших иностранных инвесторов в российскую экономику.

Голландцы вышли на третье место после Германии и Кипра. Об этом заявила торговый представитель России в Нидерландах Наталья Ячеистова. «За последние 3 года, — сообщила она, — товарооборот между двумя странами увеличился более чем в 2 раза, превысив отметку в $10 млрд». Торгпред сообщила, что на 1 апреля 2004-го общий объем привлеченных голландских инвестиций составил $7,6 млрд (более 13% от всех иностранных вложений в экономику России). «В в их структуре преобладают прямые инвестиции, — подчеркнула Ячеистова. — По объему накопленных прямых инвестиций в российскую экономику Нидерланды занимают первое место в мире. Только за прошедшую зиму голландцы вложили более $6 млрд. Это 25% от общего объема прямых инвестиций в российскую экономику».

В 2004 году «Северсталь» планирует увеличить инвестиции в металлургическое производство в 2 раза.

По словам генерального директора «Северстали» Анатолий Кручинина, «стратегия развития компании в ближайшие годы предполагает значительные инвестиции в технологическую цепочку, в том числе и на череповецкой промышленной площадке». По его словам, одним из ключевых направлений инвестиционной политики компании остается инвестирование в продукцию с высокой добавленной стоимостью. Уже в I полугодии 2004-го компания осуществила ряд проектов. Один из наиболее крупных предполагает строительство линии полимерных покрытий. Комплекс рассчитан на годовой выпуск 200 тыс. т горячеоцинкованного проката с покрытием. В 2005-м совместно с европейским концерном Arcelor будет введено в строй предприятие «Севергал» — промышленная линия по производству горячеоцинкованного автолиста мощностью 400 тыс. т/год. Попутно Кручинин озвучил программу технического развития комбината до 2013 года. По его словам, компания планирует увеличить объем выпуска стали в конвертерном производстве до 10,5-11 млн т/год, а в электросталеплавильном цехе — до 2,3 млн т/год. Благодаря этому «Северсталь» надеется остаться вторым по объемам выпуска производителем стали в России.

Заимствования

Как по нотам

Тольяттинские автомобилестроители планируют выйти на международный долговой рынок

Дмитрий Кудряшов

«АвтоВАЗ» наконец-то выпустил валютные кредитные ноты (CLN). С их помощью тольяттинцы намерены привлечь дополнительные средства для серийного освоения новых машин семейства «Калина», до начала производства которых осталось всего 2 месяца.

Идеи требуют денег

Нынешнее заявление компании о выходе на зарубежные долговые рынки — уже не первое. Выпустить и разместить CLN на сумму до $100 млн со сроком обращения в 1 год планировалось еще в IV квартале 2003-начале 2004 годов. Ожидалось, что реализация кредитных бумаг предварит последующий выпуск еврооблигаций. Однако вместо этого 18 февраля был размещен рублевый заем на эквивалентную сумму — 3 млрд руб. (сейчас его эффективная доходность к оферте в августе 2005 года колеблется в пределах 13% годовых). Букраннером сентябрьского выпуска ценных бумаг выступает ИБ «Траст», соорганизатором — «Райффайзенбанк». Планируется, что купонный доход по заявленным нотам будет выплачиваться раз в полгода из расчета 11,75-12% годовых. По словам представителей «АвтоВАЗа», параметры могут быть изменены по согласованию заемщика и инвесторов.

Размещение CLN, как и февральский рублевый заем, преследуют одну и ту же цель — привлечь дополнительные средства в проект по выпуску автомобилей нового семейства — «Калина»: благодаря новым моделям компания рассчитывает увеличить свою долю на внутреннем рынке легковых машин. Сметная стоимость проекта составляет $560 млн, однако на начало 2004 года освоено лишь 45% от запланированного объема инвестиций. На сегодняшний момент предприятию необходимо еще примерно $304 млн. Эти средства «АвтоВАЗ» и планирует привлечь в 2004-2006 гг. с помощью реализации нот.

Освоение серийного производства «Калин» началось 1 июля 2001-го. На проектную мощность в 220 тыс. машин в год завод планируется вывести к началу 2007 года. Ожидается, что автомобиль сможет окупить затраты на серийный выпуск в течение 4,3 лет с начала выпуска, намеченного на 18 ноября. До нового года с конвейера сойдут первые 35 машин. Автомобили семейства «Калина» будут представлены тремя модификациями: пятидверным «универсалом» «Лада-1117», четырехдверным «седаном» «Лада-1118» и пятидверным «хэтчбеком» «Лада-1119».

Повышенное внимание при их разработке уделено безопасности. В частности, все машины будут соответствовать экологическому стандарту Евро-4, который вводится в Европе с 1 января 2005 года. Впрочем, по мнению некоторых экспертов, именно это обстоятельство может негативно отразиться на спросе. В России нормативы Евро-4 в лучшем случае вступят в силу лишь в начале 2008 года, а необходимость практически безосновательно переплачивать за более экологичный двигатель около $1 тыс. может оттолкнуть часть покупателей. Для большинства покупателей «десяток», «самар» и «классики» заявляемая стоимость в $6-7,5 тыс. без видимых на то рыночных предпосылок достаточно высока. В более же высоких ценовых диапазонах модели «АвтоВАЗа» не выдержат конкуренции по качеству не только с дешевыми «российскими иномарками», вроде Ford Focus, но и с их подержанными образцами (тем более, что первоначальные заявления заводов о сравнительно низкой стоимости после релиза машины нередко корректируются).

Тем не менее, говоря о перспективах размещения CLN, аналитики выражают оптимистичные настроения. Начальник отдела анализа рынка облигаций МДМ-банка Артур Аракелян отмечает высокую рыночную популярность годовых бумаг: доходность краткосрочных займов не так сильно зависит от общей конъюнктуры и, как правило, определяется именем заемщика. «Автоваз» — несомненно узнаваемая компания, — считает Аракелян, — и по брэндингу может быть смело отнесена к первому эшелону. Правда, по кредитному качеству о ней этого не скажешь: слишком велика долговая нагрузка». Впрочем, доходность на уровне 12% годовых вполне адекватна для данного выпуска и может привлечь достаточное число инвесторов. Конечно, ажиотажного спроса не будет, однако средств инвесторов наверняка хватит, чтобы полностью разместить заем, — заключает эксперт. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *ОАО «АвтоВАЗ» — крупнейший российский производитель транспортных средств индивидуального пользования. В настоящее время доля предприятия на внутреннем рынке легковых автомобилей достигает 42,6%, а с учетом сборки машинокомплектов на «ИЖ-Авто» и «Рослада» — 47,5%. В 2003 году «АвтоВАЗ» произвел почти 700 тыс. транспортных средств. За 6 месяцев 2004-го предприятие выпустило 349,176 тыс. машин, что на 9% больше, чем в первой половине прошлого года: план по производству выполнен на 103,2%. Объем реализации превысил 320 тыс. машин. По сравнению с аналогичным периодом 2003 года, выручка выросла на 19% — до 59,9 млрд руб. Себестоимость продукции за последние 6 месяцев выросла в среднем приблизительно на 11%. Прибыль от продаж повысилась более чем на 80% до 7,89 млрд руб., завод заработал около 3,6 млрд против 1,4 млрд руб. годом ранее. По итогам I полугодия доля краткосрочного долга в объеме кредитного портфеля не превышала 10%, хотя совокупная задолженность «АвтоВАЗа» снизилась незначительно (на сегодняшний день она составляет 34,2 млрд руб.).*

МНЕНИЕ

Наталья Харченко,
директор по экономике
и финансам ОАО «ИжАвто»

Наше предприятие испытывает необходимость привлечения дополнительных финансовых средств, в первую очередь, для реализации крупного инвестиционного проекта. С августа 2005 года на Ижевском автомобильном заводе должно начаться полномасштабное производство автомобиля KIA Spectra.

Стоимость проекта — $63,5 млн. Большая часть инвестиций должна быть направлена на закупку современного окрасочного, сварочного и сборочного оборудования для нового автомобиля. Обновление парка оборудования позволит вывести на принципиально новый технологический уровень в том числе и действующее производство Ижевского автомобильного завода.

Так, оборудование фирмы Durr позволит окрашивать современными материалами 220 тыс. кузовов в год, включая программу по автомобилям KIA Spectra, и полностью обеспечить потребность рынка в автомобилях ижевского производства, окрашенными металлизированными эмалями.

Модернизация линии подготовки поверхности позволит улучшить потребительские свойства ижевских автомобилей, обеспечив 6-летнюю гарантию до сквозной коррозии. Линии Durr и Donghee Industries Co. (оборудование для цеха сборки) приобретаются с использованием лизинговых схем через ООО «Альфа-Лизинг».

Для привлечения дополнительных средств используются внутренние резервы предприятия: логистический подход к управлению текущими закупками, внедрение современных информационных систем организации бизнес-процессов и многие другие механизмы. В то же время Ижевский автомобильный завод постоянно пользуется кредитными продуктами ведущих российских банков.

За последние 4 года инвестиции в развитие Ижевского автозавода составили 6,8 млрд руб. Это позволило создать на нашем предприятии дополнительно 6 тыс. рабочих мест. Заработная плата увеличилась в 5 раз. Реализован ряд социально значимых проектов республиканского значения. Надеясь на ответную поддержку республиканских властей, мы предприняли попытку выйти с предложениями к депутатам Государственного Совета Удмуртской Республики о реализации механизма предоставления льготы на прибыль и на имущество, приобретаемое для реализации инвестиционного проекта, на срок окупаемости вложенных средств, но не более чем на 5 лет (таков средний срок окупаемости крупных инвестпроектов). В случае если наше предложение получит поддержку, это позволит Ижевскому автомобильному заводу значительно снизить риски и высвободить оборотные средства при реализации проекта KIA Spectra, от которого зависит экономический климат всего региона.

Тенденции

Почем деньги для народа

(Окончание. Начало на стр. 1)

В то же время стратегическое направление реформирования банковской системы представляется верным и отвечающим задачам насыщения отечественной экономики инвестиционными ресурсами.

Вторым путем привлечения инвестиционных ресурсов является первичное размещение акций (IPO) предприятия на бирже или продажа собственниками предприятия эмитированных ранее акций. Реализация этого варианта кредитования предполагает существование множества мощных игроков на рынке ценных бумаг, которые принято именовать институциональными инвесторами – страховые компании, инвестиционные и — далеко не в последнюю очередь — пенсионные фонды. Агрессивное и настойчивое стремление Пенсионного фонда РФ не давать управляющим компаниям доступа к весьма значительным даже на сегодняшний день пенсионным ресурсам, приводит к тому, что львиная доля пенсионных накоплений (более 98%) аккумулирована в государственной управляющей компании (Внешэкономбанк), который инвестирует исключительно в государственные ценные бумаги, лишая таким образом промышленность инвестиционной подпитки.

Иллюстрацией правомерности такой оценки деятельности ПФР — который в этом году «не успел» предоставить банкам и УК программное обеспечение, необходимое для передачи заявлений граждан о выборе УК, равно как и официальную форму самого заявления — служат недавние слова запреда ПФР Александра Черноивана. Г-н Черноиван 2 сентября заявил, что «рыночная стоимость портфеля, проинвестированного частными управляющими компаниями, снизилась на 1,9%». От себя отметим, что выведение среднего арифметического из показателей более чем полусотни компаний с различными размерами пенсионных портфелей представляется абсолютно некорректным действием. Не меньшей несуразностью выглядит оценка высокопоставленным чиновником работы УК — занимающихся долгосрочными инвестициями — по итогам нескольких месяцев. Особенно интересно, что в течение оцениваемого периода государство, пускай и руководствуясь стратегически верными целями, существо снизило капитализацию отдельных «голубых фишек», а соответственно и индекс основной торговой площадки — РТС.

Другим принципиальным препятствием для свободного заимствования денег на фондовом рынке является специфика отечественного корпоративного права, а также практики его применения. В большинстве случаев владение менее чем 75% акций означает невозможность контролировать деятельность компании (не парализовать ее, а именно контролировать). Иными словами, редкий акционер рискнет продать количество акций, превышающее или даже составляющее блокпакет — никто не хочет расставаться со своим любовно выпестованным детищем (о деятельности, например, группы «Сигма» наш читатель, думается, неоднократно слышал). А частный инвестор совсем не спешит приобретать маленькие пакеты акций по причине своей беззащитности перед лицом основного акционера и/или в силу политических рисков, влияющих на биржевые котировки. Поэтому шаги государства по отстраиванию системы корпоративного права в целом, и по защите миноритариев — в частности, могли бы привести к существенному росту числа прямых инвесторов, а государственная забота о стабильности фондового рынка – к увеличению количества портфельных инвесторов, представляющих российский middle-class.

> Для любого грамотного чиновника очевидно, что ключевой проблемой развития отечественной промышленности является отсутствие инвестиционных ресурсов, позволяющих обеспечить материальное и технологическое перепроизводство, реализацию научно-исследовательских программ и внедрение уже имеющихся НИОКР, однако сегодня займы свыше $100 млн предоставляют лишь шесть отечественных банков.

Третий путь состоит в выпуске облигаций, что имеет известное преимущество по сравнению с банковскими кредитами (долгосрочность займов) и продажей акций (сохранение оперативного и стратегического контроля над компанией). Но организация выпуска облигаций — как и заимствования на мировых финансовых рынках — скорее также по плечу лишь крупным компаниям, поскольку комиссионные андеррайтеров (банков и инвесткомпаний, занимающихся организацией эмиссии) «отбиваются» лишь на больших объемах заимствований. Это, во-первых. Во-вторых же, заимствования посредством облигаций на внутреннем рынке требуют отлаженной системы обращения долговых обязательств и значительного числа желающих их приобрести. Ну, а про институциональных инвесторов — см. выше...

В контексте разговора об изыскании дополнительных инвестиционных ресурсов и снижения их стоимости отдельного разговора заслуживает ипотека — объявленная государственным приоритетом и имеющая личного куратора из президентской администрации (Игорь Шувалов). Но до хотя бы промежуточного завершения банковской реформы трудно рассчитывать на ее бурный рост, почему и ограничимся лишь беглым упоминанием ипотеки как потенциальной возможности привлечения средств частных лиц в процесс промышленного кредитования.

Так что пока деньги для промышленности — в конечном счете, уровень развития которой определяет материальное благополучие подавляющего большинства россиян и страны в целом — дороги и их явно не хватает. Но обнадеживает ясность задач и достижимость целей, ведущих к изменению ситуации. ■

Приобретения

«Затарились»

«Ост Вест Груп» взяла под контроль майкопский целлюлозно-картонный комбинат «Картонтара»

Николай Левый, Майкоп

Компания «Ост Вест Груп» приобрела 50% обыкновенных и 50% привилегированных акций целлюлозно-картонного комбината ЗАО «Картонтара», находящегося в г. Майкоп (республика Адыгея).

Решение о проведении дополнительной эмиссии в пользу ЗАО ИК «Ост Вест Груп» было принято на общем собрании акционеров ЗАО «Картонтара» в июне 2004 года. Такой вариант устроил более 90% акционеров. Для проведения допэмиссии было решено выпустить 112,5 тыс. обыкновенных и 12,5 тыс. привилегированных акций с общей суммой выкупа 87,5 млн руб. (700 руб. за каждую ценную бумагу при ее номинальной стоимости в 100 руб.). Выкуп произведен в начале этого месяца с соблюдением установленных законом корпоративных процедур, как только были получены все необходимые разрешения. Предполагается, что новый акционер предоставит комбинату займы на сумму $3,8 млн, а также обеспечит гарантии по кредитам Сбербанка РФ и Международного Московского Банка на общую сумму $6 млн. Полученные средства планируется пустить на реализацию инвестиционной программы, включающей модернизацию оборудования и улучшение энергоснабжения комбината. По словам представителей компании, это позволит в короткие сроки существенно увеличить объемы выпуска продукции и повысить ее качество.

В силу большой социальной значимости ЗАО «Картонтара», сделке предшествовали консультации менеджмента комбината и представителей «Ост Вест Груп» с республиканским и городским руководством. К идее поглощения власти отнеслись чрезвычайно осторожно: право выкупа допэмиссии было предоставлено лишь с личного согласия президента Адыгеи. Правда, в этой связи аналитики не исключают, что интересы представителей государства не ограничивались социальными аспектами проекта.

Сейчас на ЗАО «Картонтара» избран новый совет директоров. В него вошли по 3 представителя от «Ост Вест Груп» и майкопского комбината. Председателем совета переизбран Валентин Храмов. Генеральным директором остается Владимир Саможенков. Кроме того, скорректирован устав предприятия: в соответствии с корпоративными стандартами «Ост Вест Груп» расширена компетенция совета директоров. Топ-менеджеры ЗАО «Картонтара» получили полномочия, которыми обладают управляющие других предприятий группы. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *«Картонтара» — крупнейшее на Юге России целлюлозно-бумажное предприятие. Комбинат создан в 1965 году. В настоящее время здесь производится транспортная тара, картон для плоских слоев, бумага для гофрирования и полуцеллюлозы. Предприятие является основным бюджетообразующим производством Республики Адыгея. Штат — около 1300 человек. В 2003 году комбинат произвел более 50 тыс. т картона и бумаги, около 14 млн кв. м товарного гофрокартона и 65 млн кв. м гофротары. Выручка составила $18,5 млн. «Ост Вест Груп» — управляющая компания Европейского фонда прямых инвестиций (ЕФПИ), созданного в 2000 году.*

ФИНАНСЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Намерения

Мал золотник

Highland Gold Mining Ltd нуждается в средствах для развития и реструктуризации долгов

Денис Кулешов

Золотодобывающая группа Highland Gold Mining Ltd (HGM) планирует зарегистрировать в Федеральной службе по финансовым рынкам (ФСФР) очередной выпуск ценных бумаг на сумму 750 млн руб. Представители компании пока говорят лишь о предварительном характере своих намерений: по их словам, юридическое оформление эмиссии не означает ее обязательного размещения. Аналитики придерживаются противоположной точки зрения.

Как говорится в официальном заявлении пресс-службы Highland Gold Mining Ltd, компания не обязана размещать бумаги сразу после их регистрации в ФСФР. Соответствующее решение будет принято, как только на инвестиционном и продуктовом рынках сложатся наиболее благоприятные условия. «По закону после регистрации у нас есть возможность реализовать ценные бумаги в течение 12 месяцев», — говорит финансовый директор HGM Денис Александров.

Тем не менее, эмиссия, безусловно, будет размещена задолго до истечения отпущенных 12 месяцев с момента регистрации, считают эксперты. На повестке дня крупнейшей из работающих в России золотодобывающей компании — запуск ряда проектов, которые могут серьезно повлиять на дальнейшее развитие бизнеса. В конце июня структуры, подконтрольные Highland Gold Mining Ltd, получили право разрабатывать месторождения «Талатуй» и «Новоширокинское» в Читинской области. «Конкурсные комиссии рекомендовали Министерству природных ресурсов России выдать ООО Дарасунский рудник» и ОАО «Новоширокинский рудник» лицензии сроком на 20 лет. Одновременно HGM готовит технико-экономическое обоснование по месторождению «Майское» в Магаданской области.

Дарасунский рудник

Таким образом, можно предположить, что объем будущих доходов компании на фоне достаточно высоких цен на золото позволит получать неплохие доходы, но для этого Highland Gold Mining придется строить новые заводы и создавать под них всю инфраструктуру, причем кое-где — с нуля. Учитывая масштабность задач, стоящих перед компанией, 750 млн — не так уж и много. Средства, привлеченные с помощью дополнительной эмиссии, были бы как нельзя кстати для пополнения оборотного капитала и финансирования дальнейшего развития группы.

Еще более важная задача — реструктурировать текущий долг: по информации источников в компании, на сегодняшний день HGM должна различным финансовым структурам более $60 млн. «Сегодня перед группой стоит задача перевести краткосрочные кредиты в среднесрочные и долгосрочные. Компания ведет соответствующие переговоры как с российскими и иностранными банками. Одновременно нами рассматривается возможность размещения трехлетних облигаций», — признает Денис Александров. В то же время компания продолжает привлекать и «короткие деньги». В частности, во второй половине августа ЗАО «Коммерцбанк (Евразия)» и дочерняя структура Highland Gold Mining Ltd — ЗАО «Многовершинное» уже подписали соглашение, по которому группа получит годовой кредит на сумму $15 млн. Кроме того, в настоящее время менеджеры HGM ведут переговоры с рядом российских банков, ожидая привлечь краткосрочные кредитные линии до $25 млн.

Специалистов подобные долги нисколько не удивляют. Подобная ситуация является характерной для многих молодых компаний. В прошлом году HGM много вкладывала в производство, в тот же Дарасунский рудник, например. В это же время было куплено Майское месторождение. Так что точек приложения капитала у компании более чем достаточно. А вот объем реальной золотодобычи у компании пока недостаточен для того, чтобы позволить себе развиваться за счет собственных ресурсов. Этого в Highland Gold Mining Ltd отрицать не могут: «На данной стадии развития группы, когда идет активное вложение средств в новые проекты, задолженность компании будет неизбежно расти», — согласился финансовый директор HGM. В принципе ничего необычного в этом нет — действительно типичная для молодой компании картина. Другое дело, что изначально, еще при создании Highland Gold Mining Ltd декларировалось, что ее цель – привлечение средств западных инвесторов в российскую золотодобычу. Размещение же ценных бумаг на внутреннем российском рынке несколько противоречит этим целям. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *Британская Highland Gold Mining Ltd была создана в 2002 году для инвестирования в золотодобычу в России. В настоящее время 31,5% акций HGM принадлежит структурам, представляющим интересы семьи Флеминг, 30,8% — международным и частным инвесторам, 20,7% — менеджменту компании, 17% — канадской компании Barrick Gold, третьему по величине мировому производителю золота. Highland Gold Mining Ltd контролирует месторождения «Многовершинное» в Хабаровском крае, «Дарасун», «Теремки», «Талатуй» и «Новоширокинское» — в Читинской области, «Майское» — в Чукотском автономном округе. Суммарные геологические запасы золота оцениваются в 518,3 т, из которых уже эксплуатируются залежи в 239,1 т. По итогам минувшего года ЗАО «Многовершинное» занимало второе место в России (после ОАО «Норильский никель») по добыче рудного металла (6,034 т). Оборот Highland Gold Mining Ltd в 2003-м составлял порядка $71,6 млн. В I полугодии 2004 года компания показала рост объемов производства золота на 8% до 97 тыс. тройских унций (всего за 12 месяцев компания планирует выпустить свыше 235 тыс. тройских унций металла).*

Предприятие

Ну-ка все вместе

В начале месяца совпали по времени два события. Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) обнародовал предварительный отчет об итогах своей деятельности в первой половине 2004 года, а несколькими днями позднее вместе с делегацией представителей транснациональных инвестиционных групп регион посетил бывший мэр Нью-Йорка Рудольф Джулиани, ныне возглавляющий консалтинговую компанию Giuliani Partners.

«В том, что отчет составлялся выборочно, нет никаких сомнений», — говорят эксперты. Представители предприятия сообщили только о растущей чистой консолидированной прибыли (по сравнению с аналогичным периодом 2003 года она выросла на 71% до $524 млн), а также увеличивающихся общей выручке (на 47% до $2,166 млрд) и оптимистичных показателях EBITDA. Такой листинг не является показательным, поскольку основные расходы осуществляются в конце года. Очевидно, что значительный рост показателей в первую очередь достигнут благодаря высоким ценам на металл (с начала года стоимость стали на внутренних рынках увеличилась на 55%, а в Восточной Европе — почти на 65%), а не особым усилиям со стороны менеджмента. Хотя, с другой стороны, после того как правительство обозначило курс на приватизацию наиболее успешных промышленных производств (а, как известно, в их число попал и ММК), менеджмент предприятия, числящийся среди главных претендентов на оставшийся в госсобственности пакет акций комбината, перестал «примораживать» инвестиционные программы и перестал стесняться финансовой успешности. «Вероятно, у правительства возникли небезосновательные опасения, что текущие цены на рынке в следующем году уже не будут столь высокими, что предопределило судьбу предприятия», — уверены эксперты.

Впрочем, как стало известно, Джулиани удивили не столько результаты деятельности предприятия, сколько масштабы производства. «Металлургический комплекс меня поразил, я не ожидал, что он будет иметь такие огромные размеры на гигантской территории. Я думаю, той продукции, которую здесь производят, хватило бы не для одной, а для нескольких стран», — цитирует экс-мэра Нью-Йорка пресс-служба ММК. Интерес иностранных инвесторов — тоже прямое следствие решения о скорейшей продаже госпакета акций ММК. Причем, вероятнее всего, на это рассчитывают и в самом кабинете министров. Заявление заместителя главы Минэкономразвития Андрея Шаронова о том, что его ведомство получило от Федерального агентства по управлению федеральным имуществом предложения по форме и срокам продажи Магнитогорского комбината прозвучало именно тогда, когда господин Джулиани и его американские коллеги завершали экскурсию по цехам комбината. ■

МНЕНИЯ

Сможет ли получать кредиты малый промышленный бизнес?

Евгений Егоров,
глава Департамента поддержки и развития малого предпринимательства Правительства Москвы

Как показали проведенные общественной организацией «ОПОРА России» опросы, получать банковские кредиты промышленным предпринимателям мешают высокие процентные ставки, а также существующая система залогов и гарантий.

Вместе с тем, банки нельзя заставить работать себе в убыток. Это не инвесторы, а лишь организации, которые дают деньги на время и вправе рассчитывать на их быстрый возврат. С малыми предприятиями (МП) большинство банков вообще не работает. Риск кредитования в этом секторе в немалой степени определяется его непрозрачностью. Сравнительно большая часть МП все еще предпочитает оставаться в «тени». Вместе с тем, стоит признать, что спрос на кредиты этой группы промышленников сегодня превышает предложение.

Причем, как показывает практика, малый бизнес вполне платежеспособен. Вывод один — для активизации работы с МП необходимо обеспечить инвестиционным компаниям финансовые гарантии, разделив риски между государством и банками. В этом направлении уже сделаны первые шаги. В частности, принято решение создать специальный Фонд госгарантий для развития кредитования российского малого бизнеса. Возможно он начнет работу уже в будущем году.

Анатолий Гавриленко,
председатель Гильдии финасово-кредитных учреждений и организаций финансового обслуживания предпринимателей Московской торгово-промышленной палаты (МТПП)

Кредитовать малые предприятия нужно, и, что самое главное, можно. Опыт показывает, что с каждым днем сотрудничество с МП становится банкам все интереснее. Причина заключается в том, что ставки на рынке падают, набор финансовых инструментов сокращается, и все острее стоит вопрос размещения имеющихся средств.

В итоге мы видим, что кредитование принимает все новые формы и обороты. Поддержать этот процесс должны представительства власти. Их миссия — выступить гарантом обеспечения финансовых средств, кредитуемых малому бизнесу. Главное сегодня — выстроить эффективную между организациями финансового рынка и органами исполнительной власти понятную систему отношений.

В столице — стремительно развивающемся промышленном регионе — собственный алгоритм действий выработан уже давно. Активизировать кредитование малых предприятий столичные власти пытаются в тандеме с отраслевыми департаментами торгово-промышленной палаты при активном участии всевозможных общественных организаций. Их интерес к такому сотрудничеству вызван желанием привлечь к совместной работе не только чиновников МТПП, но и самих членов палаты — руководителей комиссий, согласительных групп, членов различных гильдий. Скажем, наш общественный совет объединил финансово-кредитные учреждения и организации финансового обслуживания предпринимателей, готовых через московское правительство сотрудничать с малыми предприятиями региона.

На сегодняшний день под крылом МТПП объединены 32 участника. Задачи созданной гильдии очень простые: мы хотим развивать московский финансовый рынок так, как того требует малый бизнес, для чего будем заручаться поддержкой и консолидировать силы других общественных организаций столицы. В частности, на наших последних встречах активно обсуждались проекты антикризисного регламента для участников московского финансового рынка, проводились консультационные беседы с представителями небольшими банков, которые были встревожены июньским кризисом.

Словом, мы делаем все возможное, чтобы малые промышленные предприятия имели возможность развиваться благодаря привлекаемым инвестициям.

Николай Маренин,
начальник Главного управления ЦБ РФ по Кировской области

Кредитование реального сектора экономики играет не последнюю роль в решении президентской задачи удвоить ВВП. Именно поэтому, подводя итоги работы региональных финансовых структур, прошлого и I половины нынешнего года, можно с удовлетворением констатировать, что банковский сектор области успешно развивает взаимоотношения с «малыми» промышленниками.

В настоящее время с МП активно работают 3 региональных финансовых учреждения и 26 филиалов федеральных организаций. Спрос на банковские деньги стабильно возрастает, поскольку в последнее время частные предприниматели, занимающиеся производством, все активнее отходят от рискованных серых схем финансирования.

Партнерство

Линия жизни

«Трубная металлургическая компания» занимает на свое развитие

Семен Галкин

Банк «УралСиб» готов открыть для структур «Трубной металлургической компании» (ТМК) годовую кредитную линию на 4 млрд руб. со ставкой не выше 20%. Большую их часть «ТМК» намерена направить на модернизацию собственных производств.

Сделку по привлечению денег из «УралСиба» акционеры подконтрольных Северского трубного завода (СТЗ) и Торгового дома (ТД) ТМК, намерены одобрить на внеочередном собрании 30 сентября. Планируется, что каждая из компаний получит по 2 млрд руб. Максимальный ежемесячный лимит кредитования установлен в рамках 300 млн руб. По словам заместителя генерального директора холдинга Сергея Папина, «привлеченные средства пойдут на финансирование текущей деятельности СТЗ и ТД ТМК». Как отмечает Папин, кредит особенно необходим для Торгового дома, поскольку он не только реализует продукцию всех заводов, но и закупает основное сырье и заготовку для них.

Одновременно ТМК активно использует и другие способы привлечения средств. Заместитель генерального директора «Трубной металлургической компании» по экономике и финансам Александр Ширяев заявил, что в октябре-ноябре компания намерена разместить на Московской межбанковской валютной бирже второй облигационный заем на 3 млрд руб. со сроком обращения бумаг в 4 года. Параллельно компания размещает допэмиссию акций на 8,73 млрд руб. Ожидается, что всего вместе со средствами, привлеченными по кредитной линии из банка, холдингу удастся получить около 16 млрд руб. Сергей Папин утверждает, что эти средства будут использоваться для частичной реструктуризации текущей задолженности, а также пойдут на финансирование программ технического перевооружения заводов группы. «Мы проводим реконструкцию электросталеплавильного производства, планируем оснастить СТЗ и «Тагмет» машинами непрерывного литья заготовок (МНЛЗ)», — говорит он. Такой же агрегат будет реконструирован и на другом подконтрольном предприятии — Волжском трубном заводе.

Новые трубы на новом оборудовании

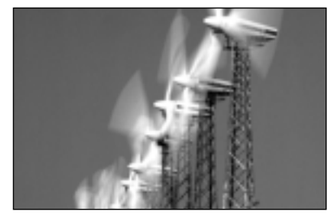
Вместе с тем аналитики отмечают, что объем привлеченных средств может превысить потребности компании в инвестициях. Это косвенно подтверждает и сам Папин: «Возможно, вся кредитная линия выбрана не будет», — говорит он. Как отмечает эксперт компании «Центр-Инвест» Александр Якубов, стоимость той же самой МНЛЗ в зависимости от мощности колеблется в пределах $30 млн: ранее представители компании заявляли, что на установку этих машин на двух заводах потребуется примерно Є60 млн.

Однако президент Фонда развития трубной промышленности Андрей Дейнеко считает, что предприятия ТМК нуждаются в обновлении, пожалуй, как никакие другие российские трубные заводы. «Для того чтобы установить единый уровень технологии по всем переделам, 16 млрд руб. даже может не хватить», — считает Дейнеко. Такого же мнения и Халиль Шехмаметьев из «Интерфин-трейда» предполагающий, что такой объем средств может понадобиться ТМК для строительства нового сталелитейного производства. «СТЗ производит стальную заготовку, но завод использует устаревшие мартеновские печи», напоминает он. По оценкам Шехмаметьева, завод мощностью 2 млн т стали будет стоить около $200 млн. Кроме того, аналитики призывают не забывать, что долг ТМК растет очень быстрыми темпами. В частности, тот же Халиль Шехмаметьев отмечает, что, если по итогам 2003-го общий объем задолженности компании составлял 15 млрд руб, то уже до конца нынешнего года он может вырасти еще в полтора раза.

Тем не менее, эксперты убеждены, что с обслуживанием долга у компании больших проблем не возникнет. При обороте в $1,5 млрд ТМК в состоянии позволить себе долги в $800 млн». А в том случае, если тенденция роста цен на готовую продукцию трубников сохранится, соответственно повысится и верхняя планка допустимых для компании долгов. ■

НАУКА / ТЕХНОЛОГИИ

Ту-334 будет запущен в серийное производство



Китайскую энергетику переводят на солнце и ветер

Авиастроение

Boeing вопреки

«МиГ» возобновил работу над Ту-334

Ксения Болецкая

Корпорация «МиГ» возобновила работу над программой серийного производства ближнемагистрального самолета ТУ-334-100. В начале сентября в городе Луховицы (Московская область) на авиационном заводе корпорации прошло совещание руководителей предприятий, участвующий в создании этого самолета. Пожалуй, это первый за многие годы крупный проект в отечественном авиастроении, связанный с запуском в серийное производство новой (пусть и с оговорками) модели самолета.

Всего в совещании участвовали представители пяти основных предприятий России и Украины, занимающихся производством Ту-334: самой РСК «МиГ», определенной правительством РФ серийным изготовителем этого самолета, ОАО «Туполев» как разработчика, киевского завода «Авиант», ульяновского ЗАО «Авиастар-СП», таганрогского ОАО «Таива» — производителей основных компонентов его планера.

Главной целью совещания было согласование протокола, предусматривающего разработку до 15 октября этого года планграфика изготовления первых пяти серийных самолетов Ту-334, включая поставку необходимых для этого компонентов и график финансирования самого производственного процесса. К этому же сроку «Туполев» должен передать «МиГ» полный комплект конструкторской документации. Между тем, схема кооперации всех предприятий, участвующих в производстве Ту-334 окончательно не закреплена. Как заявляют в «МиГе», ее следует доработать «с точки зрения экономической целесообразности». Сейчас удельной вес продукции самой корпорации в производстве Ту-334 составляет около 30%.

У России есть шанс получить новый самолет отечественного производства

А благодаря тому, что основная часть оборудования для этого самолета изготавливается на территории Москвы и Московской области, в проекте удалось заинтересовать Юрия Лужкова. Пять первых серийных Ту-334 должны пополнить самолетный парк авиакомпании «Атлант Союз», учрежденной московским правительством. Соответствующий контракт будет заключен в ноябре этого года. Кроме того, в течение ближайшего месяца корпорация рассчитывает получить кредит «Банка Москвы» на сумму 80 млн руб. сроком на 3 года. При этом две трети ставки рефинансирования будет покрыто из бюджета города Москвы. Для корпорации, чье финансовое положение еще буквально несколько месяцев назад было крайне нестабильно возобновление кредитной истории, пусть и с указания муниципальных властей, и получение даже такого небольшого кредита — весьма большое достижение. По словам генерального директора РСК «МиГ» Валерия Торянина, на завершение строительства самолета этой суммы, конечно, не хватит, но «эти деньги позволят продолжать работы». По оценкам корпорации, общая стоимость проекта составляет около $100 млн. «МИГ» уже вложил в программу $52 млн собственных средств. Сделать такие вливания в доработку Ту-334 позволило удачное исполнение контракта по поставке самолетов МИГ-29 Ирану. В дальнейшем проект будет финансироваться за счет иностранных капиталов и собственных средств корпорации. Рассчитывает «МиГ» и на финансовую подпитку остальных участников производства самолета. Понятно, что если сейчас в условиях крайней узости внутреннего рынка самолет удастся запустить в серийное производство, вложенные предприятиями деньги окупятся с лихвой.

«МиГ» надеется, что Ту-334 заинтересуются не только отечественные компании, но зарубежные авиаперевозчики. Вполне возможно, что одним из первых зарубежных покупателей станет все тот же Иран. В любом случае на рынок Ту-334 выйдет не раньше 2006 года. Всего «МиГ» заявляет о наличии опциона на 130 самолетов этой марки.

Ту-334 еще предстоит пройти испытания на морозоустойчивость и проверить, как будет вести себя самолет в условиях повышенной влажности. Первый полет Ту-334 запланирован на конец года. Он пройдет на базе авиакомпании «Кавказские Минеральные Воды», которая уже имеет опыта «облета» «Тушек».

Второй самолет серии Ту-334 должен подняться в небо во втором квартале 2006 года. Всего корпорация планирует выйти к 2010 году на ежегодный объем производства в 24 самолета.

«Больной» вопрос для «МиГа»: станет ли Ту-334 востребован внутренним рынком, на который прежде всего ориентируется корпорация? По словам Торянина, российские авиакомпании сейчас предпочитают закупать продукцию Boeing. Определены эти предпочтения целым комплексом причин, и одна из самых значимых, считают на «МиГе» — очень сильное политическое лобби американского производителя. Благодаря этому Boeing имеет значительные льготы на территории России и даже может диктовать собственные условия нашим авиакомпаниям. Поэтому основные надежды по быстрому росту внутреннего рынка корпорация возлагает на правительство РФ, которое «может, наконец, одумается и поддержит отечественного производителя». Ведь, как указывают в «МиГе», по многим эксплуатационным характеристикам российские самолеты гораздо более эффективны для использования на внутренних рейсах, чем Boeing. Но сделать Ту-334 дешевле американского аналога руководство «МиГ» не обещает. И поэтому опять же надеется на российское правительство, которое усовершенствует систему лизинга и позволит тем самым отечественным компаниям быстрее пополнять свой транспортный парк.

По данным Госавиаслужбы РФ, до 2012 года потребность в Ту-334 оценивается в 170-180 самолетов. Эксплуатация Ту-334 в авиакомпаниях окажется рентабельной, если его цена не будет превышать $12-13 млн. Но для самолетостроителей он обходится в $16,5-17,5 млн. Решить проблему предполагается с помощью двух основных рычагов. Во-первых, увеличением государственной субсидии на выплату процентных ставок по кредитам. Во-вторых, увеличением срока лизинга. ■

СПРАВКА «ПЕ»: *Ближнемагистральный пассажирский самолет Ту-334-100 имеет крейсерскую скорость 820 км в час. Его пассажировместимость — 102 человека. Расчетная дальность полета — 3150 км. Ту-334, работы над которым начались в 1986 году, должен был заменить Ту-134. Однако его сертификационные испытания не завершены до сих пор. Серийное производство планировалось наладить в Таганроге — на базе АНТК им. Бериева, знаменитого разработками гидросамолетов.*

Энергетика

США и Китай: гонка изобретений

Мировые державы ищут альтернативные источники энергии

Ольга Самова

Все более непредсказуемый рост цен на нефть заставляет страны, закупающие ее в очень больших количествах, искать пути для снижения своей нефтезависимости. Самое актуальное решение этой проблемы сегодня — альтернативная энергетика.

Поведение нефтяных цен на прошлой неделе было гораздо более удивительным и неожиданным, чем многочисленные чуть ли не ежедневные рекорды, устанавливаемые ценами на черное золото на протяжении последних нескольких месяцев, — на минувшей неделе цены не только не росли, но даже немного снизились.

К концу недели из Ирака поступили сообщения о том, что в поставках опять появились сбои из-за очередной диверсии. Цены снова поползли вверх. Экспорт иракской нефти через терминалы Персидского залива был остановлен полностью, следствием чего, естественно, стало еще более активное подорожание.

В результате на торгах цена нефти Light Sweet достигла $43,30 за баррель. Между тем Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) в очередной раз сообщила о том, какой уровень цен считает оптимальным для сбалансированного развития мирового рынка. Картель поднимет этот вопрос на своем заседании в Вене. Столицу Австрии на время конференции ОПЕК собираются посетить и представители России. Глава Минпромэнерго РФ Виктор Христенко уже сообщил об этом в письме Пурномо Юсгианторо.

По уверению Виктора Христенко, Россия разделяет озабоченность ОПЕК в отношении факторов, «отрицательно сказывающихся на глобальном соотношении спроса и предложения на нефть». Впрочем, пока России, как одному из крупнейших экспортеров нефти, грех жаловаться на мировой спрос. К слову, только вчера стало известно о том, что переговоры об энергетическом сотрудничестве меду Россией и Китаем активизируются. Объем экспорта российской нефти в Китай продолжает наращиваться, железная дорога постепенно будет увеличивать поставки. Исполнение этих обязательств держит под своим контролем полномочный представитель президента в Сибирском федеральном округе Леонид Драчевский. Кстати, в последнее время Китай серьезно озабочен энергетической проблемой. Поднебесная постоянно ведет активные переговоры с экспортерами нефти и газа. Кроме того, китайские экономисты, чиновники и ученые вовсю готовятся к возможному энергетическому дефициту и трудятся над разработкой альтернативных источников энергии. Уже в следующем году в стране может появиться закон, обязывающий распределительные компании закупать электроэнергию, выработанную на солнечных и ветряных станциях. Помимо этого правительство Китая учредило два комитета, которые уже успели выработать законопроекты, направленные на развитие альтернативных энергетических источников. Отметим, что ранее Китай отдавал предпочтение традиционным тепловым электростанциям, работающим на широко доступном угле, теперь же правительство пытается всеми способами отойти от этого неэкологичного вида топлива. При этом сам уголь, возможно, будет направлен на переработку — в Китае построен и уже начал работать завод по производству из него аналогов нефтепродуктов. Задумываются об альтернативе современной энергетике и американцы. Власти США уже заявили о готовности потратить $1,7 млрд на разработки, которые помогут снизить зависимость Штатов от импорта энергоносителей. В частности, по заказу американской администрации корпорация Toyota создала двигатель на водородной топливной батарее. Правда, технологии производства, хранения и транспортировки водородного топлива в настоящее время настолько несовершенны, что единица произведенной им мощности оказывается в 100 раз дороже единицы мощности, произведенной обычным двигателем внутреннего сгорания. Поэтому импортерам нефти еще придется потратить не один миллиард долларов, чтобы найти полноценную замену нефти. ■

КОРОТКО

Расчетные центры должны быть интегрированы в бизнес.

На прошлой неделе в Центральном доме предпринимателя прошла специализированная выставка «Предпринимательство в сфере жилищно-коммунального хозяйства города Москвы». В рамках выставки состоялся круглый стол по теме «Организация сбора платежей для управляющих компаний». В нем приняли участие представители компаний OXS, УК «Преображенская», «Атлант-ММ», «Макротест», Обнинского расчетного центра, Гильдии ЖКХ Московской торгово-промышленной палаты. Татьяна Подберецкая из УК «Преображенская» рассказала, каким образом сейчас в столице выстраивается система сбора и учета коммунальных платежей. По ее словам, основной недостаток выстраиваемой системы — скованность административными рамками и, как следствие, узкая функциональность. По мнению первого заместителя генерального директора компании OXS Олега Сундукова, этого можно избежать, если изначально ориентировать расчетные центры, которые занимаются сбором информации по коммунальным платежам не на нужды властей, а на исполнителей. То есть расчетные центры изначально должны быть составной частью управляющей компании или интегрированы в бизнес поставщиков услуг. Тогда, считают в компании OXS, они смогут гибко реагировать на изменения на рынке услуг, поставлять требуемую информацию и производить необходимые расчеты. Представители Московской торгово-промышленной палаты также указали на то, что эффективному внедрению систем учета платежей препятствует, в частности, то, что проектировщики и строители изначально не рассчитывают в проектах необходимость учета потребления услуг.

ИЗТМ реализовал две свои разработки.

На прииске Ирелях (Саха-Якутия) окончено двухлетнее строительство алмазодобывающей драги 250 ДМА, произведенной иркутским заводом тяжелого машиностроения (ИЗТМ). Стоимость проекта превысила Є5 млн. Расчетная производительность драги — 1,13 тыс кубметров породы в год. Драга оснащена сложной автоматикой, телемеханикой, обеспечивающими надежную работу и управление всем технологическим процессом. Также «ИЗТМ» завершил поставку оборудования технологической линии по разливке чугуна «Мечелу». Стоимость проекта — более Є1 млн. Машина разливочная конвейерная для чугуна предназначена для разливки доменного чугуна из чугуновозных ковшей в изложницы, охлаждения чушек и погрузки их на железнодорожные платформы производительностью 180 тонн/час.

РЕЦЕПТЫ ПРОЦВЕТАНИЯ

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ

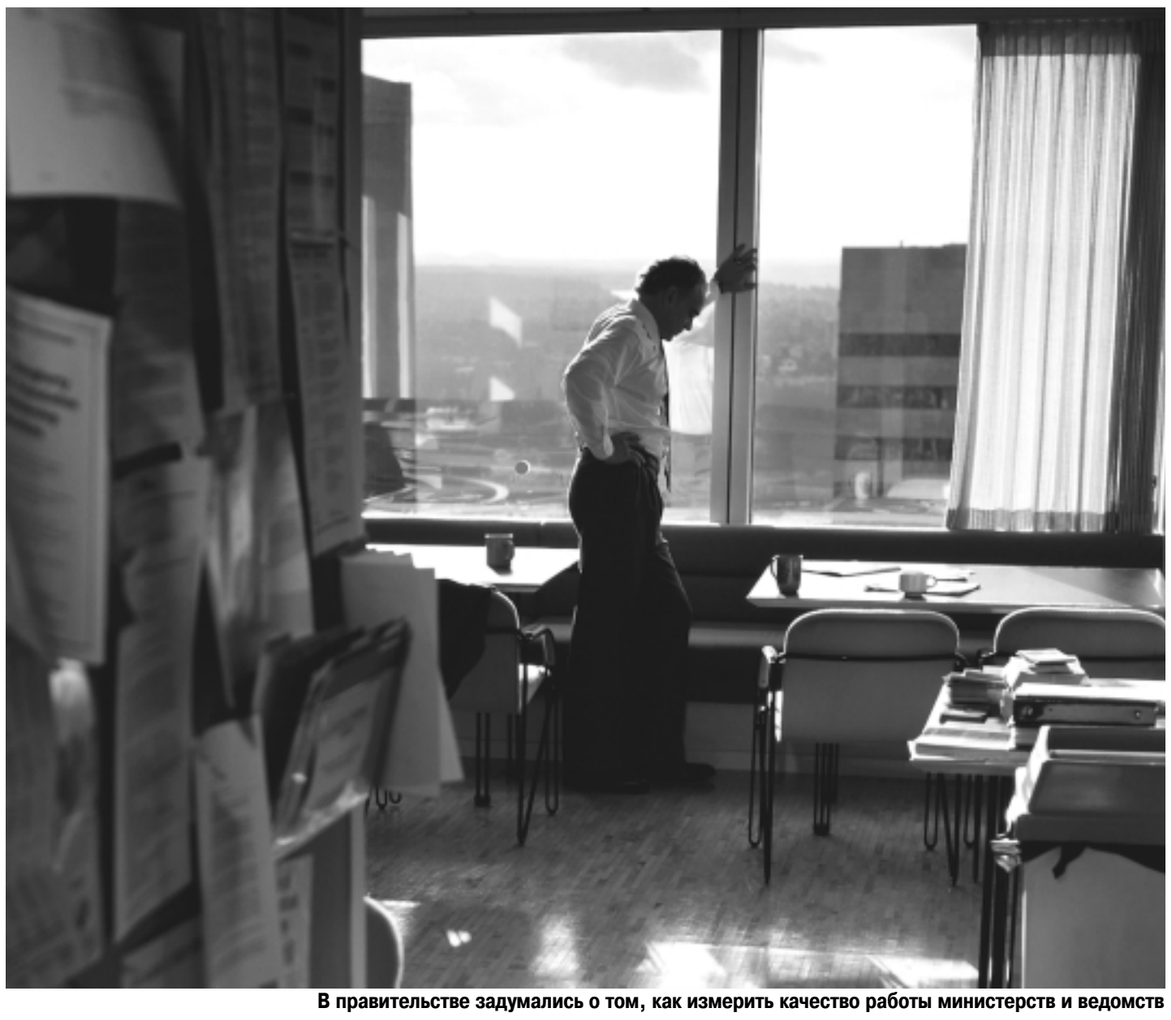
ОБЪЕДИНЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕДАКЦИЯ ©

Открытая трибуна

О целях, индикаторах и средствах

«ПЕ» открывает дискуссию о показателях эффективности работы федеральных органов власти

8 сентября 2004 года состоялся первый такт публичной дискуссии на тему «Показатели деятельности федеральных органов исполнительной власти». В Высшей школе экономики состоялся круглый стол, на котором обсуждались критерии оценки эффективности работы государственных учреждений, которые планируется ввести в рамках проводимой административной реформы, в котором приняли участие заместитель председателя правительства РФ Александр Жуков, заместитель министра экономического развития и торговли Андрей Шаронов, ректор ГУ-ВШЭ Ярослав Кузьминов, президент ГУ-ВШЭ Александр Шохин, представители аппарата президента РФ, правительства РФ, представители бизнес-сообщества (РСПП, ТПП, «Опора России»). В ходе дискуссии вице-премьер Александр Жуков сообщил, что цели министерств, сформулированные самими министерствами и одобренные правительством в середине августа, лишь предварительные наброски. Цель общественного обсуждения — сформировать внятную и действенную систему критериев деятельности федеральной исполнительной власти. Сегодня на страницах «ПЕ» свою позицию по этому вопросу высказывает кандидат физико-математических наук Геннадий Копылов, рассматривающий этот вопрос с точки зрения методологии организации и управления.



В правительстве задумались о том, как измерить качество работы министерств и ведомств

Как эффективно достичь цели?

12 августа 2004 г. Правительство обсуждало сводный доклад «Планы и показатели деятельности субъектов бюджетного планирования (федеральных министерств, федеральных служб и федеральных агентств, руководство которыми осуществляет Правительство Российской Федерации — Г.К.) на 2005 год и на период до 2007 года». Это – следующий шаг формирования и реализации новых принципов работы правительства по управлению расходованием бюджетных средств. Эти принципы уже давно продекларированы М.Фрадковым – переход к программно-целевым методам управления государством, планирование бюджетных расходов исходя из целей, а не из точек затрат, увеличение лага этого планирования с одного года до трех лет.

Предположим, что принципы эти вполне адекватные и современные, что построение эффективного государства следует начинать именно с этого. Но что получается при реализации? Рассмотрим сложившуюся ситуацию с позиции методологии организации и управления.

Что во власти правительства?

Все показатели, которые министерства выбрали для того, чтобы отчитываться о своей работе, связаны с ситуацией во внешней для министерств среде: ВВП, продолжительность жизни, темпы ввода жилья и т.п.

И здесь сразу же возникает ряд вопросов.

Первый. Почему федеральные ведомства уверены, что указанные ими показатели находятся в зоне их влияния? Насколько Департамент строительства Министерства промышленности и энергетики может повлиять на темпы роста ввода жилья, которое строится муниципалитетами, частными лицами и строительными фирмами? Почему Министерство здравоохранения полагает, что может эффективно влиять на продолжительность жизни?

Нельзя сказать, что эта проблема не осознана. Но в правительственном пресс-релизе об этом говорится так:

«Достижение большинства характеристик не являются результатом прямого регулирования со стороны Правительства. В условиях демократического общества и рыночной экономики роль Правительства в достижении большинства целей социально-экономического развития состоит в создании необходимых условий для развития субъектов рынка и гражданского общества, обеспечивающих своей деятельностью достижение поставленных целей.

Поскольку условия, в которых действуют субъекты рынка и гражданского общества, являются результатом деятельности Правительства, ответственность за достижение целевых значений всех указанных показателей также лежит на Правительстве». Логика, значит, такая: «отвечаем за условия — отвечаем и за показатели». Но ведь даже такое продвинутое правительство такой могучей страны не отвечает за весь комплекс условий, «в которых действуют субъекты рынка» – условия являются результатом деятельности не только правительства, но и других субъектов рынка, международных игроков, всяческих природных условий. Кроме того, такая логика предполагает, что нам известна полная система условий осуществления и развития хозяйственной деятельности, роста продолжительности жизни и т.п. А это безусловно не так.

Возьмем простейший пример: рост внутренних цен на бензин в 2004 году. Дефицита сырья нет, зато есть локальная монополия НПЗ на областных рынках. При всем желании ни Минпромэнерго, ни ФАС не могут ничего сделать с якобы конкурентами, питающимися от одного поставщика, который к тому же стремится воспользоваться в полной мере высокими мировыми ценами. У управляющих органов нет ни понимания картины происходящего, ни тех рычагов, которыми можно оперативно исправить ситуацию.

А продолжительность жизни? Конечно, Минздрав может кое-что сделать в этом отношении. Но, наверное понятно, что на этот показатель влияет и развитие массового спорта, и качество алкоголя в магазинах и ларьках, в том числе и неподакцизного, а самое главное — осмысленность и целенаправленность жизни, то, что человек добровольно подчиняет себя определенной жизненной дисциплине: строит карьеру, выплачивает ипотечный кредит, зарабатывает на образование детям и т.п. Но все эти перечисленные факторы и условия находятся под влиянием по меньшей мере пяти-шести министерств и ведомств. Делая ответственным за продолжительность жизни только Минздрав, не превращаем ли мы россиян в людей лечащихся, а не живущих?

Или: считать одним из показателей доступности образования процент выпускников школ, поступающих в ВУЗы, невозможно: и рынку труда не нужны только люди с высшим образованием, и зависит такой большой процент поступления в огромной степени от правил призыва.

Если же теперь вернуться к показателям, то получится, что раз министерства приняли такую логику, то им придется начать полномасштабные научно-исследовательские и аналитические работы по построению полной картины подведомственной им области. Мало того, эта картина должна быть построена в первую очередь в техническом залоге: что необходимо делать, чтобы влиять именно на ту, выбранную и утвержденную правительством совокупность показателей (потому что если бы показатели были другие, то и системная картина области и точки воздействия были бы иными).

Впрочем, в реальности произойдет, конечно, по-иному: министерства постараются разработать и узаконить дополнительные рычаги влияния на подведомственную сферу (может быть, и рычаги влияния непосредственно на показатели, поставляемые с предприятий и учреждений). Это будет означать, с одной стороны, рост управляемости страны, что может быть и неплохо, но лишь до тех пор, пока цифры не будут приниматься как нечто более важное, чем существо дела или законность принимаемых мер.

А еще более вероятно, что любые несовпадения в контрольных цифрах будут просто объясняться тем, что не все условия министерство может контролировать, что вот тот фактор X — на него может влиять соседнее министерство Y, которое почему-то занималось совсем другим... Но раз такая стратегия возможна и она не требует никаких исследований и никакой перестройки собственной деятельности, то она и будет, скорее всего, применяться в первую очередь.

Завершая эту часть, назовем совсем удивительный показатель: «Оценка обществом коррумпированности власти по данным Transparency International», причем значением является место России в рейтинге мировых держав. Удивительно! Правительство храбро берется оценивать свою деятельность с помощью независимого международного агентства, да еще в сравнении с другими странами. А что, если они будут успешнее искоренять коррупцию, чем Россия, и мы, даже ничего не делая, будем отползать назад? Это — показатель-рекордсмен по очевидной невозможности влиять на него. Раз такие показатели вводятся, то изначальная фиктивность всей системы видна сразу же.

Показатели или индикаторы?

Второй вопрос. Почему правительство, взяв во внимание столь всеобъемлющий комплекс индикаторов (это, безусловно, шаг в правильном направлении – слишком долго страной правили исключительно финансово-макроэкономические цифры), сразу же объявляет их контрольными показателями, влияющими на оценку деятельности министерств?

Индикаторы — вещь, безусловно, полезная, но только в том случае, когда их достижение не является непосредственной целью. Индикаторы должны лишь показывать, идет ли движение в правильном направлении, верны ли оценки тенденций, правильны ли расчеты на действие тех или иных механизмов. Но содержательные изменения должны проектироваться и осуществляться в первую очередь, а изменение индикаторов в этом случае будет лишь следовать за изменениями в структурах и механизмах.

Индикаторы можно сравнить с зеркальным изображением: повлиять на него мы можем, только что-то сделав с реальностью — попытка влиять на изображение закончится либо разбитым зеркалом, либо взволнованной поверхностью воды. А действовать, постоянно глядя в зеркало вместо того, чтобы смотреть на сам объект, конечно, можно, но это — исключительные случаи.

Не зря они остаются в памяти человечества (например, как миф о Персее). Возвращаясь к более приземленным примерам, заметим, что водитель в первую очередь все-таки должен следить за дорогой, а не за приборной панелью, а навыкам полета по приборам, слепого полета, летчиков обучают специально. Чтобы слепой полет был возможен: необходимо создать специальный механизм (автопилот), который бы отслеживал изменения в индикаторах и подавал сигналы на органы управления. Когда такой механизм создан, начинает действовать обратная связь, и индикаторы могут безболезненно считаться показателями. Так, с учетом ряда оговорок, действует механизм влияния изменения учетных ставок в экономике США.

Следовательно, для того, чтобы контрольные цифры стали действительно контрольными, министерствам и ведомствам нужно будет обратиться не во внешнюю для них «область ведения», а на самих себя и начать строить механизмы управления. Пока последние не созданы, по индикаторам управлять страной нельзя.

Но среди тех задач и поручений, которые расписаны министерствам по результатам обсуждения системы показателей, нет ни слова о построении механизма управления. Там требуется «разработать меры по их [целей] реализации и направить соответствующие предложения до 20 сентября 2004 г. в МЭРТ для подготовки проекта программы социально-экономического развития Российской Федерации на среднесрочную перспективу (2005-2008 годы)». То есть предлагается достигать цели, выраженные в численной форме, с помощью отдельных мер, минуя обсуждение и разработку механизмов.

Показатели или структурные преобразования?

И это подводит нас к третьему вопросу: не рано ли правительство перешло к цифрам и индикаторам?

Ведь наличие сбалансированной и комплексной системы показателей социально-экономической ситуации создает иллюзию – и прежде всего у министерских чиновников — что все структурные и реформационные проблемы в России разрешены. Что нужно только грамотно перераспределять растущие в условиях макроэкономической стабильности и высоких цен на нефть бюджетные расходы, и показатели будут двигаться в нужном направлении.

Но это ведь не так. Перед правительством и страной стоит ряд вполне очевидных организационных задач: создание национальной инновационной системы, модернизация промышленности, реформирование управления коммунальными инфраструктурами и естественных монополий, запуск такого масштабного социального проекта, как ипотека, и так далее. Необходимо создать и сбалансировать проекты таких преобразований и приступить к их реализации... А тогда сдвинутся в нужную сторону и показатели. Начиная же с цифр, правительство тем самым принимает оптимизационную стратегию, а не стратегию реформирования – как будто все уже сделано и необходима лишь «тонкая настройка».

В качестве примера возьмем проблемы сферы образования. Очевидно, что и средней, и высшей школе нужен качественный подъем. Россия должна оставаться великой страной, современной и конкурентоспособной, и выпускникам придется быть «на уровне», составляя основу человеческого капитала страны. Необходимы структурные реформы. О содержании их ведутся яростные споры, но безусловно понятно, что простым увеличением финансирования и повышения зарплаты проблему не решить. В этой ситуации любые показатели и работа с ними будет лишь маскировать необходимость подлинных перемен. Введение государственных финансовых обязательств или создание учебно-научных центров — какими показателями можно описать решение этих содержательных задач?

А раз показатели введены и за них будут спрашивать, любые серьезные организационные проекты отойдут в работе министерств на второй план. Таким образом, получается, что предложенный путь реформирования бюджетного процесса («целевые показатели — меры по их реализации») оставляет вне поля деятельности государственных органов организационно-реформаторские задачи и по построению механизмов управления, и по формированию новых, необходимых стране, систем организации отраслей и сфер.

Что было бы лучше?

Правительство действительно находится в очень сложной ситуации. В двух словах ее можно описать так: до этого оно училось зарабатывать деньги (навело порядок с бюджетными потоками и налогами, обеспечило макроэкономическую стабильность, справилось с инфляцией), теперь нужно научиться их с толком тратить.

С толком — значит, обеспечивая четыре противоречащих друг другу цели, которые поставило для себя правительство: повышение качества жизни населения, поддержание высоких темпов экономического роста, создание потенциала для будущего развития и укрепление обороноспособности и безопасности.

Задержки и остановки в выполнении давно уже принятых решений (вроде создания ОГК при реформе электроэнергетики) как раз и обусловлены пониманием необходимости проводить разновекторную, но сбалансированную политику.

Первого баланса удалось достичь, приняв в конце июля документ об Основных направлениях деятельности правительства. Но дальнейшие действия в логике «целевые показатели — меры по их реализации» — это поспешный и неверный шаг.

Конечно, понятно, что из многих путей был выбран наиболее привычный — планирование по показателям. Но было бы правильнее, зафиксировав цели, построить систему содержательных проектов, снабдив уже их, если угодно, некоторыми контрольными цифрами. Например: «Развернуть систему ипотечного кредитования, доведя в таком-то году объемы, ставки и количество до таких-то цифр».

А в некоторых случаях можно было бы пока обойтись вообще без индикаторов, введя их через несколько лет, когда будут обеспечены качественные изменения, когда будут проведены исследования по выработке механизмов влияния, когда будет изменена внутренняя структура самих министерств и они смогут уже внутри себя действовать проектно-целевым образом.

19 августа: попеняли на зеркало

В этот день на очередном заседании Правительства рассматривался прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2005 год и параметры прогноза на период до 2007 года. Резкие слова председателя правительства М.Фрадкова в адрес главы МЭРТ Г.Грефа цитировали многие издания; по горячим следам РБК описывает суть разногласий так:

«и один из сценариев социально-экономического развития РФ на 2005 год и на период до 2007 года, разработанных МЭРТ РФ, ...не обеспечивает необходимые темпы экономического роста страны. Такой вывод сделал премьер-министр РФ Михаил Фрадков, комментируя доклад главы МЭРТ РФ Германа Грефа по прогнозу.

По его словам, МЭРТ делает попытку выйти на «осмысленную экономическую политику», но «пока это только декларации». «Движущий мотив — это удвоение ВВП», — подчеркнул М.Фрадков. Однако в данных сценарных вариантах, по его мнению, непонятно, за счет чего это может быть достигнуто.

Он пояснил, что правительству необходимо разработать «программные действия, ориентированные на структурные изменения в экономике». В настоящее время правительству не хватает дальновидной позиции, которая бы стала основой для проведения быстрых реформ в стране. Именно поэтому пока не удается достичь существенного увеличения темпов экономического роста в стране, считает премьер-министр».

А «Известия» накануне цитировали слова одного из чиновников аппарата правительства, из которых понятна причина негативного отношения к докладу по прогнозу. «Материалы Минэкономразвития исходят из того, что жизнь такова, какова она есть, и не предлагают никаких мер по ускорению экономического роста».

С нашей точки зрения, это свидетельствует о том, что и в правительстве растет понимание того, что одними контрольными цифрами ситуацию переломить не удастся. Верой и правдой служивший в условиях неизменных тенденций восстановления сырьево-индустриальной экономики (последние пять лет) «Прогноз социально-экономического развития» теперь перестает удовлетворять требованиям времени. И не удивительно: прогноз позволяет просчитать эффекты того или иного распределения бюджетных расходов и внешних поступлений (цен на нефть), однако он не в силах заменить целенаправленную проектно-программную работу правительственных и министерских «штабов развития». (Судя по своему названию, именно этим в первую очередь должно заниматься Министерство экономического развития.)

В этом смысле прогнозы, как и контрольные цифры, представленные министерствами, не выполняют и не могут выполнять функции ориентиров для работы правительства. У них выявилась другая, но также весьма важная функция — служить «буйком», показывающим, куда не надо плыть, демонстрировать безысходность ситуации: прежний управленческий инструментарий, основанный на экономическом анализе и прогнозе, уже не может удовлетворять тех, кто должен заниматься глубоким реформированием хозяйства.

И снова цитируем РБК.

«В свою очередь, глава МЭРТ Герман Греф, отвечая М.Фрадкову, заявил: «Есть видение и понимание того, что нужно делать, а как это применить на практике в конкретной отрасли — не совсем ясно».

Эти слова и означают, что система содержательных проектов пока не сформирована, и никакими контрольными цифрами и показателями ее подменить не удается. ■

«ПЕ» приглашает к дискуссии на «Открытую трибуну» и других участников. Их мнение может не совпадать с мнением редакции.

Инвестиции

Британские компании вкладываются в российский ТЭК

Наталия Венникова

Наблюдается активизация российско-британского экономического сотрудничества. Растет товарооборот, увеличиваются инвестиции. Основа сотрудничества — топливно-энергетический комплекс. Хотя многие британские компании присутствуют в российском ТЭКе с начала 1990-х годов, экономическая и политическая нестабильность этого периода сдерживала их участие в крупных проектах.

Стабилизация последних лет в России, рост взаимного доверия, контакты на высшем уровне, прогресс экономических реформ, улучшение инвестиционного климата, изменившееся корпоративное поведение российских компаний, а также благоприятная международная обстановка открыла перед двумя странами новые перспективы. За первые пять месяцев этого года российский экспорт вырос на 9% и превысил 50 млрд руб. Кроме того, наблюдается стремительный рост инвестиций. По итогам 2003 года инвестиции Великобритании в Россию увеличились на $4,6 млрд, или почти в два раза. Накопленные британские инвестиции в российскую экономику достигли $7,2 млрд, причем большая часть вложений была направлена в предприятия и проекты российского топливно-энергетического комплекса.

British Petroleum и Shell реализуют свои планы вложить в ТЭК России в общей сложности около $17 млрд, Тогда Великобритания еще более усилит свои позиции в качестве ведущего зарубежного инвестора в российскую экономику.

Сегодня BP владеет 25% акций в вертикально-интегрированной нефтяной компании «Сиданко», 33% в компании «РУСИА Петролеум» (а в рамках ТНК-ВР — 62,4%), которая владеет лицензией и является оператором Ковыктинского месторождения — одного из наиболее перспективных газоконденсатных месторождений в Восточной Сибири. Кроме того, в портфеле российских энергетических активов BP имеется по 49% акций проектов «Сахалин-4» и «Сахалин-5», разработка которых будет вестись на основе соглашений о разделе продукции. Наконец, BP владеет 46% акций операционной компании LUKARCO, а также акциями ряда предприятий, занимающихся торговлей нефтью и нефтепродуктами.

Royal Dutch/ Shell также принимает активное участие в разведке, разработке нефтяных и газовых месторождений, а также сбыте и переработке углеводородного сырья на территории России. В частности, Shell участвует в разработке Салымского месторождения в Ханты-Мансийском автономном округе. Только в этом году компания инвестировала в него $200 млн. Еще два важных проекта Shell — Заполярное месторождение и «Сахалин-2». Планируется, что инвестиции в последний проект в этом году составят $2,7 млрд. Важную роль в создании условий для этого сотрудничества сыграла личная поддержка Президента России Владимира Путина и регулярные контакты на высшем уровне.

В ходе государственного визита В. Путина в Великобританию 24-27 июня 2003 г. было подписано основное соглашение по созданию компании ТНК-ВР. Компания начала свою работу уже в августе прошлого года. По итогам прошлого года по размеру запасов и добычи на ТНК-ВР пришлась почти 1/5 часть российской нефтедобычи.

В сентябре 2003 года состоялась встреча Президента России В. Путина с председателем совета директоров концерна Royal Dutch/ Shell Ф. Уоттсом, на которой обсуждались перспективы деятельности компании в России.

Однако российско-британское сотрудничество не ограничивается корпоративным уровнем. В сентябре прошлого года на российско-британском саммите среди прочих документов было подписано Совместное коммюнике об энергетическом сотрудничестве, охватывающее широкий спектр вопросов, в т.ч. инвестиционного сотрудничества, энергетической безопасности, энергосбережения, модернизации сетей теплоснабжения, подготовки кадров, Киотского протокола, сотрудничества в рамках Европейского союза и на рынках третьих стран.

Кроме того, в прошлом году министры энергетики России и Великобритании подписали Меморандум о сотрудничестве в отношении Северо-Европейского газопровода, который будет играть чрезвычайно важную роль в обеспечении поставок газа в Европу в долгосрочной перспективе. Российско-британское энергетическое сотрудничество развивается активнее, чем в 2003-2004 годы. ■

РЕЦЕПТЫ ПРОЦВЕТАНИЯ

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ОБЪЕДИНЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕДАКЦИЯ ©

ДОКУМЕНТЫ

Официально

Министерство промышленности и энергетики Российской Федерации (Минпромэнерго России)

ПРИКАЗ

21 июня 2004 года №19 г. Москва

Об учреждении почетных званий, нагрудных знаков, Почетной грамоты и Благодарности (ведомственных знаков отличия в труде)

В целях мобилизации трудовых коллективов на развитие и совершенствование отраслей промышленности и топливно-энергетического комплекса России, а также упорядочения форм морального поощрения в соответствии с постановлением Совета Министров СССР от 20 декабря 1958 года №1375 «О порядке учреждения и изготовления нагрудных значков».

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Учредить:

1.1. Почетные звания:

«Почетный горняк»,

«Почетный машиностроитель»,

«Почетный металлург»,

«Почетный работник лесной промышленности»,

«Почетный работник текстильной и легкой промышленности»,

«Почетный химик»,

«Почетный работник топливно-энергетического комплекса»,

«Почетный работник газовой промышленности»,

«Почетный нефтяник»,

«Почетный нефтехимик»,

«Почетный строитель»,

«Почетный работник угольной промышленности»,

«Почетный шахтер»,

«Почетный энергетик».

1.2. Нагрудные знаки (для работников угольной, рудной, горной и топливной промышленности): «Шахтерская слава» трех степеней и «Трудовая слава» трех степеней;

1.3. Почетную грамоту Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации;

1.4. Благодарность Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации.

2. Утвердить:

Положения о почетных званиях: «Почетный горняк» (приложение 1), «Почетный машиностроитель» (приложение 2), «Почетный металлург» (приложение 3), «Почетный работник лесной промышленности» (приложение 4), «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» (приложение 5), «Почетный химик» (приложение 6), «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» (приложение 7), «Почетный работник газовой промышленности» (приложение 8), «Почетный нефтяник» (приложение 9), «Почетный нефтехимик» (приложение 10), «Почетный строитель» (приложение 11), «Почетный работник угольной промышленности» (приложение 12), «Почетный шахтер» (приложение 13), «Почетный энергетик» (приложение 14); положения о нагрудных знаках: «Шахтерская слава» трех степеней (приложение 15), «Трудовая слава» трех степеней (приложение 16); положение о Почетной грамоте Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации (приложение 17) и положение о Благодарности Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации (приложение 18);

2.2. Образец бланка Почетной грамоты;

2.3. Образец бланка Благодарности;

2.3. Образец письма-ходатайства (приложение 19);

2.4. Образец наградного листа (приложение 20);

2.5. Образец списка представляемых к поощрению (приложение 21);

2.6. Образец годовой заявки (приложение 22).

3. Поручить бухгалтерское обслуживание по сбору средств от предприятий и оплате изготовления ведомственных знаков отличия в труде ФГУП «Управление служебными зданиями Минэнерго России» (О.А.Крекову) по существующему специальному счету.

4. Упраздненным Министерствам передать с баланса на баланс в ФГУП «УСЗ Минпромэнерго России» имеющиеся в наличии ведомственные знаки отличия в труде.

5. Установить, что нагрудные знаки и удостоверения к почетным званиям изготовляются по образцам, действовавшим в отраслях Министерства , кроме вновь утвержденных бланков Почетной грамоты и Благодарности.

6. Установить следующий порядок награждения:

6.1. Присвоение почетных званий, награждение нагрудными знаками и Почетной грамотой, объявление благодарности производится приказом Министра;

6.2. Поощрение ведомственными знаками отличия в труде производится по следующим причинам:

— отраслевые (профессиональные) праздники,

— юбилейные даты организации (работника),

— выполнение особо важных заданий (ввод новых производственных мощностей и т.п.), имеющих государственное значение.

В соответствии с разъяснением Комиссии по государственным наградам при Президенте Российской Федерации юбилейными датами для организаций принято считать 50 лет, 100 лет и далее каждые 50 лет; для граждан — 50, 60, 70 лет и далее каждые 5 лет;

6.3. При массовом награждении по вышеперечисленным случаям общая численность представляемых к поощрению не может превышать 1% от общего количества работников организации;

6.4. Решение о представлении к поощрению работника ведомственным знаком отличия в труде, принятое трудовым коллективом, администрацией и профсоюзным комитетом организации и согласованное с головной компанией (акционерным обществом) направляется по принадлежности в отраслевое Федеральное агентство за два месяца до дня предполагаемого награждения;

6.5. На кандидата к поощрению ведомственным знаком отличия в труде представляются следующие документы:

— письмо-ходатайство на имя руководителя отраслевого Федерального агентства,

— наградной лист, в котором должен быть отражен личный вклад работника в повышение производительности труда, совершенствование технологии производства и условий труда,

— при поощрении более 5 человек — список представляемых, к поощрению (отпечатанный и на магнитном носителе /дискете 3,5”/);

6.6. Отраслевое Федеральное агентство рассматривает представленные материалы готовит проект приказа и передает в отдел кадров Административного департамента Министерства;

6.7. Поощрение ведомственными знаками отличия в труде производится поэтапно начиная с объявления благодарности (первый ведомственный знак отличия в труде) до присвоения отраслевого почетного звания.

При этом временной разрыв между объявлением благодарности и награждением Почетной грамотой должен быть не менее трех лет, а между награждением Почетной грамотой и присвоением отраслевого почетного звания — не менее 5 лет;

6.8. Неправильно оформленные наградные материалы, а также материалы, направленные с нарушением сроков представления, к рассмотрению не принимаются.

7. Отраслевые Федеральные агентства до 1 декабря каждого года обязаны через отраслевые структуры управления (компании, акционерные общества) довести до организаций Минпромэнерго России цены на ведомственные знаки отличия в труде под заявки на следующий год, утвержденные в установленном порядке Министерством.

8. Все организации ежегодно до 1 января представляют в свои вышестоящие отраслевые структуры управления (компании, акционерные общества), а организации прямого подчинения — непосредственно в кадры отраслевого Федерального агентства оплаченные заявки на необходимое количество ведомственных знаков отличия в труде на следующий год.

9. Отраслевые структуры управления (компании, акционерные общества) до 15 января представляют в кадры отраслевого Федерального агентства сводную заявку (с копиями платежных поручений) на текущий год.

Неоплаченные заявки к работе не принимаются.

От организаций, не представивших до указанных сроков оплаченные заявки, наградные материалы не принимаются и награждение не производится, кроме исключительных случаев (ликвидация последствий стихийных бедствий, аварий, досрочный ввод объектов, имеющих государственное значение и т.д.).

10. Отраслевые Федеральные агентства до 1 февраля представляют в Отдел государственной службы и кадров Административного департамента Министерства сводные отраслевые заявки с отметками об оплате.

11. При получении ведомственных знаков отличия в труде представитель организации должен иметь:

— доверенность установленного образца (форма М-2 или М-2а, утвержденные постановлением Госкомстата России от 30.10.97 года №71а) с указанием банковских реквизитов, юридического адреса, телефонов организации-получателя и кодов: ОКПО, ОКОНХ, ИНН и КПП.

— копию платежного поручения об оплате ведомственных знаков отличия в труде;

12. Проекты приказов о поощрении работников организаций Минпромэнерго России, работников центрального аппарата Министерства и центральных аппаратов Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств ведомственными знаками отличия в труде представляет на подпись Министру только Административный департамент Министерства.

13. Настоящий приказ ввести в действие с 1 июля 2004 года.

14. Руководителям Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств довести настоящий приказ до подведомственных организаций, входящих в состав Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации.

Приложение 1

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный горняк»

1. Звание «Почетный горняк» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций горнодобывающей и других отраслей промышленности, связанных с добычей полезных ископаемых, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой личный вклад в повышение качества, конкурентоспособности выпускаемой продукции, во внедрение новой техники и технологий, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет, а для работников непосредственно занятых на горных разработках не менее 10 лет.

2. Звание «Почетный горняк» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие горнодобывающей промышленности.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный горняк», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный горняк».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный горняк» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный горняк» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный горняк» не допускается.

7. Знак «Почетный горняк» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 2

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный машиностроитель»

1. Звание «Почетный машиностроитель» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций машиностроения, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие машиностроения, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства и качества выпускаемой продукции, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный машиностроитель» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие машиностроительной отрасли Минпромэнерго России.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный машиностроитель», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный машиностроитель».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный машиностроитель» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный машиностроитель» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный машиностроитель» не допускается.

7. Знак «Почетный машиностроитель» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 3

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный металлург

1. Звание «Почетный металлург» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций металлургической отрасли и предприятий по вторичной переработке металла, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие металлургической отрасли и предприятий по вторичной переработке металла, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет, а для работников непосредственно занятых с вредными условиями труда — не менее 10 лет.

2. Звание «Почетный металлург» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие металлургической отрасли Министерства и вторичной переработки металла.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный металлург», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный металлург».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный металлург» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный металлург» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный металлург» не допускается.

7. Знак «Почетный металлург» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 4

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный работник лесной промышленности»

1. Звание «Почетный работник лесной промышленности» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций лесной, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и лесохимической промышленности, работникам центральных аппаратов Министерства и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие промышленности, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, качества выпускаемой продукции, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный работник лесной промышленности» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный работник лесной промышленности», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный работник лесной промышленности».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный работник лесной промышленности» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный работник лесной промышленности» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный работник лесной промышленности» не допускается.

7. Знак «Почетный работник лесной промышленности» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 5

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный работник текстильной и легкой промышленности»

1. Звание «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций текстильной и легкой промышленности, работникам центральных аппаратов Министерства и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие текстильной и легкой и других отраслей промышленности, входящих в Минпромэнерго России, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства и качества продукции, широкое распространение передового опыта и проработавшим в данной отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, активно способствующим развитию текстильной и легкой промышленности Минпромэнерго России.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный работник текстильной и легкой промышленности», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный работник текстильной и легкой промышленности».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» не допускается.

7. Знак «Почетный работник текстильной и легкой промышленности» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 6

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный химик»

1. Звание «Почетный химик» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций химической и нефтехимической отраслей Минпромэнерго России, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за долголетний, добросовестный труд, достижение высоких производственных показателей, повышение эффективности производства и качества продукции и проработавшим в указанных отраслях промышленности не менее 15 лет, а для работников непосредственно занятых на производствах с вредными условиями труда — не менее 10 лет.

2. Звание «Почетный химик» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, активно способствующим развитию химической и нефтехимической промышленности Минпромэнерго России.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный химик», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный химик».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный химик» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный химик» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный химик» не допускается.

7. Знак «Почетный химик» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 7

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный работник топливно-энергетического комплекса»

1. Звание «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» присваивается рабочим, специалистам, руководителям организаций, входящим в топливно-энергетический комплекс, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за образцовое выполнение трудовых обязанностей, продолжительную и безупречную работу, конкретный вклад в улучшение качества продукции, повышение производительности труда и другие достижения в работе при наличии трудового стажа на предприятиях топливно-энергетического комплекса не менее 25 лет.

2. Звание «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства, общественных и других организаций, а также иностранным гражданам, активно участвующим или оказывающим содействие в эксплуатации и строительстве объектов топливно-энергетического комплекса.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный работник топливно-энергетического комплекса», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный работник топливно-энергетического комплекса».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» не допускается.

7. Знак «Почетный работник топливно-энергетического комплекса» при утере (поломке) повторно не выдается.

ДОКУМЕНТЫ

Официально

Приложение 8

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный работник газовой промышленности»

1. Звание «Почетный работник газовой промышленности» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций по эксплуатации объектов газовой отрасли ТЭК, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие газовой промышленности, открытие и освоение газовых месторождений, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный работник газовой промышленности» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие газовой промышленности.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный работник газовой промышленности», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный работник газовой промышленности».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный работник газовой промышленности» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный работник газовой промышленности» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный работник газовой промышленности» не допускается.

7. Знак «Почетный работник газовой промышленности» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 9

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный нефтяник»

1. Звание «Почетный нефтяник» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций по эксплуатации объектов нефтяной отрасли ТЭК, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие нефтяной промышленности, открытие и освоение нефтяных месторождений, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный нефтяник» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие нефтяной промышленности.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный нефтяник», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный нефтяник».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный нефтяник» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный нефтяник» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный нефтяник» не допускается.

7. Знак «Почетный нефтяник» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 10

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный нефтехимик»

1. Звание «Почетный нефтехимик» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслей ТЭК, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный нефтехимик» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в развитие нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный нефтехимик», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный нефтехимик».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный нефтехимик» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный нефтехимик» носится на правой стороне груди.

6. Знак «Почетный нефтехимик» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 11

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный строитель»

1. Звание «Почетный строитель» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций строительных отраслей, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за заслуги и большой вклад в развитие отраслей промышленности, входящих в Минпромэнерго России, создание и внедрение новой техники и технологии, успешную и эффективную научную, рационализаторскую и изобретательскую деятельность, разработку и осуществление мероприятий, направленных на повышение эффективности организации производства и качества продукции, широкое распространение передового опыта и проработавшим в отрасли не менее 15 лет.

2. Звание «Почетный строитель» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, внесшим существенный вклад в разработку, проектирование и строительство объектов для отраслей Минпромэнерго России.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный строитель», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный строитель».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный строитель» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный строитель» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный строитель» не допускается.

7. Знак «Почетный строитель» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 12

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный работник угольной промышленности»

1. Звание «Почетный работник угольной промышленности» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций угле-, сланце- и торфодобывающей отраслей Минпромэнерго России, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств за долголетний, добросовестный труд, достижение высоких производственных показателей и проработавшим в указанных отраслях промышленности не менее 20 лет.

2. Работникам, удостоенным звания «Почетный работник угольной промышленности», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный работник угольной промышленности».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

3. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный работник угольной промышленности» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

4. Нагрудный знак «Почетный работник угольной промышленности» носится на правой стороне груди.

5. Повторное присвоение звания «Почетный работник угольной промышленности» не допускается.

6. Знак «Почетный работник угольной промышленности» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 13

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный шахтер»

1. Звание «Почетный шахтер» присваивается за долголетний, добросовестный труд и достижение высоких производственных показателей рабочим, горным мастерам, начальникам, механикам подземных участков, их заместителям и помощникам действующих и строящихся угольных (сланцевых) шахт и горных участков разрезов при стаже на этих работах не менее 15 лет, а рабочим ведущих профессий (горнорабочим очистного забоя, проходчикам, забойщикам, машинистам горных выемочных машин) — не менее 10 лет и в разрезах при стаже работы не менее 20 лет при условии продолжения работ в шахте или разрезе ко времени награждения.

2. Работникам, удостоенным звания «Почетный шахтер», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, и почетный шахтерский костюм (бесплатно), в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный шахтер».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

3. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный шахтер» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

4. Нагрудный знак «Почетный шахтер» носится на правой стороне груди.

5. Награждение знаком «Почетный шахтер» производится один раз и, как правило, лиц, ранее награжденных знаком «Шахтерская слава» трех степеней.

6. Знак «Почетный шахтер» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 14

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о звании «Почетный энергетик»

1. Звание «Почетный энергетик» присваивается рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств, проработавшим в электроэнергетической, электроэнергостроительной отраслях ТЭК Минпромэнерго России не менее 15 лет и добившимся высоких результатов:

— по надежному обеспечению электро- и теплоэнергией промышленных объектов, сферы обслуживания и населения, улучшению технико-экономических показателей работы организации;

— по досрочному вводу в эксплуатацию производственных мощностей и социально-бытовых объектов, снижению себестоимости выпускаемой продукции и строительно-монтажных работ.

2. Звание «Почетный энергетик» может быть присвоено и работникам других отраслей народного хозяйства и общественных организаций, а также иностранным гражданам, активно участвующим или оказывающим содействие в эксплуатации и строительстве электроэнергетических объектов.

3. Работникам, удостоенным звания «Почетный энергетик», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о присвоении звания.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Почетный энергетик».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Почетный энергетик» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Почетный энергетик» носится на правой стороне груди.

6. Повторное присвоение звания «Почетный энергетик» не допускается.

7. Знак «Почетный энергетик» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 15

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о нагрудном знаке «Шахтерская слава» трех степеней

1. Знак «Шахтерская слава» имеет три степени, из которых высшей является первая.

Награждение производится последовательно: знаком III степени, знаком II степени, знаком I степени.

2. Знаком «Шахтерская слава» награждаются работники угольной (сланцевой) промышленности и шахтного строительства за безупречную работу и выслугу лет:

рабочие, руководители и специалисты, постоянно занятые на подземных и открытых работах в действующих и строящихся угольных (сланцевых) шахтах и разрезах при непрерывном стаже работы: для III степени — не менее 5 лет, для II степени — 8 лет, для I степени — 10 лет.

Указанные работники, проработавшие на подземных работах 15 лет и более и награжденные только знаком «Шахтерская слава» III степени, последующей степенью (II и I) могут награждаться не ранее чем через год;

другие работники отрасли, обеспечивающие деятельность организаций угольной (сланцевой) промышленности и шахтного строительства, могут награждаться при непрерывном стаже работы: для III степени не менее 10 лет, для II степени — 15 лет, для I степени — 20 лет.

3. В отдельных случаях, за особые достижения в создании, внедрении и освоении новой техники и технологии, прогрессивных форм организации труда и управления, за мужество и инициативу, проявленные при ликвидации аварий и спасении людей, и другие заслуги награждение знаком «Шахтерская слава» может производиться без учета непрерывного стажа работы.

4. Знаком «Шахтерская слава» могут награждаться работники центральных аппаратов Минпромэнерго России и отраслевых Федеральных агентств, работники других отраслей промышленности, органов государственной власти и управления, иностранные граждане за активное сотрудничество и содействие в развитии угольной промышленности.

5. Работникам, награжденным знаком «Шахтерская слава», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о награждении.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Шахтерская слава».

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии), установление надбавки к пенсии и т.д. определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

6. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Шахтерская слава» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

7. Нагрудный знак «Шахтерская слава» носится на правой стороне груди.

8. Знак «Шахтерская слава» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 16

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о нагрудном знаке «Трудовая слава» трех степеней

1. Знак «Трудовая слава» имеет три степени, из которых высшей является первая. Награждение производится последовательно: знаком III степени, знаком II степени, знаком I степени.

2. Знаком «Трудовая слава» награждаются передовые рабочие и служащие организаций угольной, рудной, горной и топливной промышленности за безупречную работу при непрерывном стаже работы: для III степени — не менее 10 лет, для II степени — 15 лет, для I степени — 20 лет.

Отдельные работники могут награждаться знаком «Трудовая слава» и без учета стажа работы за особые, выдающиеся достижения в труде. При этом награждение знаком последующей степени (II и I) производится не ранее чем через 3 года.

3. Работникам, награжденным знаком «Трудовая слава», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о награждении.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, удостоенных звания «Трудовая слава». Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии), установление надбавки к пенсии и т.д. определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение удостоверения и нагрудного знака «Трудовая слава» производится в торжественной обстановке на общем собрании организации.

5. Нагрудный знак «Трудовая слава» носится на правой стороне груди.

6. Знак «Трудовая слава» при утере (поломке) повторно не выдается.

Приложение 17

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о Почетной грамоте Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

1. Почетной грамотой Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации награждаются рабочие, специалисты, служащие, руководители организаций, работники центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств при стаже работы в отраслях Минпромэнерго России не менее 5 лет, добившиеся высоких результатов:

— в стабильном функционировании организации;

— в досрочном вводе в эксплуатацию производственных мощностей и социально-бытовых объектов;

— в обеспечении высоких конечных результатов работы, экономии сырья, материалов, топливно-энергетических, финансовых и трудовых ресурсов, снижении себестоимости выпускаемой продукции и строительно-монтажных работ.

2. Почетной грамотой Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации могут быть награждены и работники других отраслей промышленности и общественных организаций, а также иностранные граждане, активно участвующие или оказывающие содействие в эксплуатации и строительстве объектов Минпромэнерго России.

3. Работникам, награжденным Почетной грамотой Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о награждении.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), устанавливать надбавку к пенсии, применять другие виды материального поощрения лиц, награжденных Почетной грамотой Министерства энергетики Российской Федерации.

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Вручение Почетной грамоты Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации производится в торжественной обстановке на общем собрании коллектива предприятия.

Приложение 18

К приказу Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

от 21 июня 2004 года №19

ПОЛОЖЕНИЕ
о Благодарности Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

1. Благодарность Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации объявляется рабочим, специалистам, служащим, руководителям организаций отраслей, входящих в состав Минпромэнерго России, работникам центральных аппаратов Министерства, Федеральных служб и отраслевых Федеральных агентств, при стаже работы не менее 2 лет, добившимся высоких результатов:

— в стабильном функционировании организации;

— в досрочном вводе в эксплуатацию производственных мощностей и социально-бытовых объектов;

— в обеспечении высоких конечных результатов работы, экономии сырья, материалов, топливно-энергетических, финансовых и трудовых ресурсов, снижении себестоимости выпускаемой продукции и строительно-монтажных работ.

2. Благодарность Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации может быть объявлена и работникам других отраслей промышленности и общественных организаций, а также иностранным гражданам, активно участвующим или оказывающим содействие в эксплуатации и строительстве объектов Минпромэнерго России.

3. Работникам, которым объявлена Благодарность Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о поощрении.

Организациям рекомендуется, при наличии собственных денежных средств, вручать ценный подарок (денежную премию), применять другие виды материального поощрения лиц, которым объявлена Благодарность Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации.

Размер суммы на приобретение ценного подарка (выплату денежной премии, установление надбавки к пенсии и т.д.) определяется совместным решением администрации и коллектива организации.

4. Приказ об объявлении Благодарности Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации доводится до коллектива организации в торжественной обстановке на общем собрании.

РЕФОРМА ЖКХ

Ситуация

Коммунальная перспектива

Не секрет, что в западных странах, которые в плане подхода к ЖКХ могут считаться хорошим примером, коммунальное хозяйство отдано в руки частного бизнеса. Правда, подчеркнем, под пристальным контролем государства. Нечто подобное начало появляться и в России. Чуть больше года назад был запущен проект «Российские коммунальные системы». Его учредителями стали флагманы отечественного бизнеса — компании РАО «ЕЭС России», «Газпромбанк», «Евразхолдинг», банк «Еврофинанс», «Интеррос», «Кузбассразрезуголь» и «Ренова». Заявленная цель проекта: наведение порядка в одном из самых сложных на сегодня сегментов экономики — жилищно-коммунальном секторе. В его развитие акционеры РКС пообещали вложить беспрецедентную сумму — до $700 млн в течение ближайших пяти лет — с тем, чтобы сделать ЖКХ по-настоящему эффективным.

Поддержание «коммуналки» обходится недешево

За год компания смогла договориться о сотрудничестве с главами более 20 региональных и муниципальных образований страны, создала представительства в регионах и начала работу «на местах». На первом этапе перед компанией не стояла задача реализации крупных инвестпроектов: сначала нужно было еще провести антикризисное управление коммунальными системами для того, чтобы повысить показатели сбыта, решить проблему с задолженностью потребителей перед предприятиями ЖКХ и успешно пройти осенне-зимний период 2003-2004 года. Теперь в компании считают этот этап пройденным, причем — пройденным успешно.

ОАО «РКС» приступило к реальному инвестированию в модернизацию «коммуналки». В Волгограде «РКС» и администрация города подписали соглашение о сотрудничестве в сфере обеспечения бесперебойного и эффективного предоставления жилищно-коммунальных услуг потребителям, в соответствии с которым тарифы на услуги по водоснабжению, водоотведению и теплоснабжению для населения Волгограда с 1 сентября 2004 года снижаются на 17%. Это стало возможным благодаря реализации комплекса организационно-технических мероприятий, направленных на снижение издержек. Кроме того, ОАО «РКС» привлекло первые 50 млн руб. для реализации инвестиционных программ по развитию и реабилитации коммунальной инфраструктуры Волгограда. Всего в течение года компания планирует вложить в реабилитацию и развитие коммунальной инфраструктуры города 280 млн руб. инвестиционных средств.

Еще один пример сотрудничества — Тверь. В настоящее время ОАО «Тверские коммунальные системы» обслуживает системы теплоснабжения города, а до 1 ноября 2004 года компании также будет передано в аренду имущество водопроводно-канализационного и электросетевого комплекса. ОАО «РКС» привлечет в развитие и реабилитацию систем теплоснабжения города 240 млн руб. и произведет мероприятия, которые существенно улучшат функционирования тверского коммунального комплекса. В настоящее время ОАО «РКС» уже перечислило в ОАО «ТКС» 10 млн руб. на реализацию проекта прокладки новой тепловой магистрали, что позволит улучшить качество теплоснабжения потребителей. Сегодня ОАО «РКС» также разрабатывает проекты по реабилитации и развитию коммунальной инфраструктуры в нескольких десятках малых городов. Среди них: Асино и Колпашево (Томская область), Балахна и Навашино (Нижегородская область), Гусь–Хрустальный, Собинка, Кольчугино, Камешково, Киржач, Судогода, Ковров, Петушки (Владимирская область), Нижняя Тура, Качканар, Первоуральск, Верхняя Тура, Березовский (Свердловская область), Вольск, Энгельс, Балашово, Ртищево, Петровск, Балаково (Саратовская область), Кинешма (Ивановская область), Шахты и Волгодонск (Ростовская область), Губаха (Пермская область).

Вывод, который можно сформулировать по итогам этой деятельности, таков: «коммуналкой» начали заниматься. Практика показала эффективность этого процесса после включения в него частных структур. ■

Мнение

Опережающий рост коммунальных тарифов – популистский миф

Российская «коммуналка» пытается компенсировать убытки от искусственного сдерживания тарифов в последние годы. Это выяснили ученые Фонда «Институт экономики города», исследовав экономическую природу расценок на жилищно-коммунальные услуги.

Ситуация вокруг экономической составляющей деятельности ЖКХ снова обострилась. Совсем недавно стало известно о намерении Правительства сократить в 2005 году бюджетные расходы на нужды отрасли. Негативные последствия реализации таких намерений очевидны. Общая задолженность бюджетов всех уровней только перед предприятиями ОАО «Российские коммунальные системы» составляет порядка 80 млрд руб. Ежегодное недофинансирование «коммуналки» исчисляется десятками миллиардов рублей. Коммунальная инфраструктура изношена на 60-70%. Реальные потребности ЖКХ в финансировании и инвестициях, по оценке Госстроя РФ, превышают 2 трлн руб.

Отечественная «коммуналка» буквально разрывается между искусственным сдерживанием тарифов и растущей стоимостью рабочей силы, оборудования, топлива, энергоносителей. Декларации о необходимости перевода тарифов из политической в экономическую плоскость не получают практического воплощения. Между тем, впереди отопительный сезон, успешное проведение которого требует колоссальных финансовых средств.

По оценке экспертов «Института экономики города», практика предоставления коммунальным предприятиям бюджетных средств «на подготовку к ОЗМ» экономически неоправданна. Денег все равно не хватает, а предприятия оказываются занятыми непродуктивным ожиданием субвенций. Искусственно сдерживаемые тарифы не стимулируют производственную и инвестиционную активность на рынке коммунальных услуг.

«Тарифный геноцид», — так оценивает ситуацию Сергей Яшечкин. Коммунальщики-профессионалы предупреждают: «дальнейшее замораживание тарифов грозит замораживанием всей страны». События последних лет убеждают в том, что эти предупреждения не беспочвенны. Коммунальные катаклизмы местного значения регулярно сотрясают один российский регион за другим.

Последствия искусственного сдерживания тарифов и отсутствия внятной экономической политики государства в отношении ЖКХ могут оказаться слишком опасными, отмечают эксперты Фонда «Институт экономики города». Попытки официальных структур законсервировать объективный рост тарифов на ЖКУ с целью сохранения социальной и экономической стабильности чреваты обратным эффектом. По различным статистическим данным, в 1998 — 2001 годах рост цен на жилищно-коммунальные услуги примерно втрое отставал от инфляции. Если вычленить из стоимости ЖКУ стоимость газа и электроэнергии, окажется, что в период с 2000 по 2002 годы цены реально снижались. Разрушительный экономический эффект сдерживания расценок на услуги ЖКУ известен: коммунальные предприятия лишены возможности развиваться и обновлять основные фонды. Сегодня российское ЖКХ только пытается компенсировать гигантские убытки прошлых лет.

«Тезис об опережающих темпах стоимости жилищно-коммунальных услуг несостоятелен. Сегодняшнее тяжелое финансовое и техническое состояния отрасли обусловлено последствиями популистских решений 1998 — 2000 годов, — отмечает директор направления «Городское хозяйство» Фонда «Институт экономики города» Сергей Сиваев. — Сегодня для бесперебойного обеспечения населения коммунальными услугами нужны прежде всего экономически обоснованные тарифы, которые не разоряют оператора, и цивилизованные отношения между операторами, потребителями и властью. ■

Жилой фонд

Проблемы ветхой России

В переселении нуждаются 5 млн человек

София Малявина

Среди миллионов россиян, мечтающих улучшить свои жилищные условия, есть категория граждан, для которых ситуация с переездом остается до сих пор более, чем непонятной. Это люди, проживающие в ветхих и аварийных домах, которые подлежат сносу. Однако размеры проблемы и пути ее решения постепенно начинают приобретать видимые очертания.

Дома вечными не бывают

Жилищный фонд России составляет 2850 млн кв м. В последнее время темпы ввода жилья увеличиваются. Но пока на жилищном рынке спрос значительно опережает предложение и диктует высокие цены. И в этой ситуации для 4,9 млн человек шансы улучшить свои жилищные условия минимальны. Речь идет о малообеспеченных гражданах, проживающих в ветхих и аварийных домах, а это 3,4% от всего российского населения.

Такого жилья у нас в стране около 90 млн кв м. Оно фактически непригодно для проживания и подлежит сносу. Тем не менее, люди в таких домах живут, потому что больше жить им негде. Особенно значительны объемы аварийного жилья в Бурятии, Дагестане, Туве, Ингушетии, Якутии; в Астраханской, Тюменской, Тульской, Кемеровской, Амурской, Иркутской областях. Здесь среднероссийский показатель превышен где в 2, а где в 8,5 раз. С 1995 года размеры подлежащего сносу жилищного фонда умножились в 2,4 раза.

Однако надо заметить, что в ряде регионов проблема ветхого жилья решается более или менее успешно. Например, в Москве объем аварийных домов сокращен до 0,4% жилищного фонда, в Татарстане — до 2%. Накопленный в этих регионах опыт достоин внимания и должен получить самое широкое распространение.

Глава государства в Послании Федеральному Собранию в числе первых актуальных задач назвал обеспечение граждан доступным жильем. Одно из направлений решения указанной задачи — развитие ипотечного кредитования приобретения и строительства жилья. Ипотека в ближайшее время должна получить широкое распространение и стать ключевым направлением. Но надо понимать, что она ориентирована на семьи с доходами средними и выше средних. То есть на тех, кто способен при некоторой поддержке самостоятельно удовлетворить свои жилищные потребности. В ряду неотложных задач, стоящих перед отраслью и государством, как отметил Президент, особое значение имеет задача ликвидации ветхого и аварийного жилищного фонда как составная часть общей задачи борьбы с бедностью.

Еще в начале лета в Государственную думу внесено 27 законопроектов, которые получили название «жилищный пакет». Он сориентирован на развитие рынка жилья, в том числе посредством ипотечного кредитования, стимулирование строительства, урегулирование правоотношений в жилищно-коммунальной сфере. В то же время пока нет новых кардинальных решений по проблеме ветхого и аварийного жилищного фонда.

Единственным инструментом, направленным на разрешение ситуации с ветхим жильем, сейчас выступает подпрограмма «Переселение граждан Российской Федерации из ветхого и аварийного жилищного фонда» федеральной целевой программы «Жилище», рассчитанной до 2010 года. Однако объемы средств, направляемых на это, далеки от реальной потребности. В 2003 году из федерального бюджета было выделено 1334 млн руб., которые были распределены между 52 субъектами Российской Федерации. За счет этих, а также региональных средств и внебюджетных источников, по данным Минпромэнерго, удалось переселить в благоустроенные квартиры около 20 тыс. человек. А общее число граждан, нуждающихся в переселении, — около 5 млн человек.

Трехлетняя практика реализации данной подпрограммы в субъектах показала, что реальные пропорции финансирования составляют 30% — из федерального бюджета, 70% — из региональных бюджетов. При этом необходимо отметить, что многие регионы, особенно дотационные, обращаются в Правительство, к государственному заказчику с просьбой изменить вышеуказанные доли софинансирования в пропорции 50% на 50%.

На текущий год лимит госбюджетных обязательств составляет 1347 млн руб. Видимо, число переселенцев останется приблизительно на уровне прошлого года. При таких темпах невозможно говорить о перспективах решения данной проблемы. Старение жилья значительно опережает действия властей. По прогнозам экспертов, к 2010 году объем ветхого и аварийного жилфонда может увеличиться почти до 100 млн кв. м.

В этом году Росстрой внес предложение увеличить финансирование работ по ликвидации ветхого жилья в 2005 году до 17 млрд руб., что в 10 раз больше, чем в 2004 году. Правда, это не предусмотрено утвержденной подпрограммой. 17 млрд, выделяемые ежегодно из федерального бюджета, позволят ликвидировать ветхий жилой фонд в нашей стране к 2025 году. По данным Федерального агентства по строительству и ЖКХ, для того, чтобы ликвидировать проблему к 2010 году, нужно ежегодно выделять для этих целей 69 млрд руб.

Руководитель Федерального агентства по строительству и ЖКХ Владимир Аверченко на 2-й сессии Всемирного форума городов ООН-ХАБИТАТ в Барселоне, которая проходила с 13 по 14 сентября, отметил, что «в настоящее время Федеральное агентство ведет активную работу по увеличению средств, выделяемых из федерального бюджета на реализацию данных программ».

Как показывает практика, под каждый федеральный рубль удается привлечь примерно 1,4 рубля из бюджетов других уровней и около 1 рубля — внебюджетного финансирования. То есть по факту, если федеральный бюджет выделит необходимые средства, в программу будет вовлечено не 17 млрд руб., а в три раза больше — около 50 млрд руб.

Однако официально Правительство не поддерживает увеличение федеральных средств на ликвидацию ветхого жилья. Эта позиция связана с тем, что по вновь формируемому распределению функций между федеральным уровнем и региональным финансирование программ по ликвидации ветхого жилья «сносится» на региональный и местный уровни.

Вместе с тем, необходимо признать прямую ответственность государства за возникновение проблемы ветхого и аварийного жилья. Поскольку до недавнего времени государство являлось основным собственником жилищного фонда и не обеспечило ему должного содержания и своевременной реновации, устранилось от процесса ликвидации такого жилья, который протекает неудовлетворительно и приводит к нарастанию его доли в общем объеме жилищного фонда. Поэтому иногда снос ветхого и аварийного жилья и строительство нового является и должно являться социальной программой.

Многие эксперты, в том числе и представители власти, высказывают предположение, что для ликвидации ветхого жилья необходимо максимально использовать рыночные механизмы. Так как очень часто ветхое жилье находится в инвестиционно привлекательных местах, важно использовать данный ресурс и выделять эти земельные участки для застройщиков и инвесторов под жилищное строительство. Например, Казань, Санкт-Петербург, Белгород, Ростов уже сейчас интенсивно ведут работу в этом направлении.

По сути, сейчас в России в жилищном секторе стоят три первоочередные задачи: ликвидация ветхого и аварийного жилищного фонда; модернизация и реконструкция жилищного фонда первых массовых серий и привлечение частного бизнеса для обслуживания, ремонта и управления жильем. Реализация этих задач позволит предоставить социально недостаточно защищенным слоям населения нормальные жилищные условия и тем самым способствовать успешному устойчивому развитию городов. ■

НОВОСТИ

Готовность к зиме.

Дочерние предприятия «Российских коммунальных систем» в регионах завершают подготовку к будущим холодам. Коммунальщикам на местах помогает положительный опыт проведения прошлого отопительного сезона. Подготовительная кампания в регионах присутствия крупнейшего негосударственного коммунального оператора идет по двум основным направлениям: проведение ремонтных работ и обеспечение топливом котельных.

Согласованная с регионами программа подготовки систем коммунального теплоснабжения, находящегося в зоне ответственности ОАО «РКС», выполнена более чем на 80%. По состоянию на 15 сентября 2004 года, готовы к отопительному сезону 2095 км тепловых сетей, обслуживаемых предприятиями ОАО «РКС», что составляет 88,5% от их общей протяженности. Из 583 котельных по регионам работы ОАО «РКС» подготовлено к работе зимой 475 (больше 81% от общего числа).

Тем не менее руководство ОАО «РКС» обеспокоено, что в некоторых регионах подготовка к зиме ведется недостаточно высокими темпами. Здесь среди основных причин — несовершенство тарифной политики, проблемы со своевременностью платежей и оплатой поставленных коммунальных услуг бюджетными организациями.

При необходимости, «Российские коммунальные системы» готовы принимать совместные с региональными властями экстренные меры по оздоровлению ситуации. В частности, в ближайшее время планируется начать работу по подписанию актов готовности между ОАО «РКС» и бюджетными организациями-должниками в семи регионах. Суть этого акта в том, что «Российские коммунальные системы» готовы предоставить услуги по теплу, а организации-должники гарантируют оплату своих долгов.

Развитие коммунального бизнеса в России тормозит неэффективная система тарифообразования.

«Участие частного бизнеса в управлении ЖКХ положительно воспринимается потребителем», — заявил член правления ОАО «РКС» Михаил Вильковский в своем выступлении 8 сентября на всероссийском конгрессе «Предприятия, имеющие наибольший вес в экономике России: мифы и реальность». Его доклад был посвящен стратегическим вопросам развития проекта «РКС». Результаты работы коммунального оператора показывают: проект востребован, а бизнес-модель — оптимальна.

Однако, по мнению Михаила Вильковского, неэффективная система тарифообразования в ЖКХ препятствует развитию в отрасли коммерческих инициатив. Между тем, последствия недофинансирования подготовки к зиме инфраструктуры российских городов могут быть катастрофическими, подчеркнул он.

Платежная дисциплина постоянно растет.

Платежи потребителей коммунальных услуг ОАО «РКС» в августе этого года составили 113% с учетом погашения ранее накопленной задолженности. Решается одна из главных задач, поставленных акционерами компании — повышение платежной дисциплины потребителей. По итогам 2004 года, с учетом ликвидации накопленной задолженности негосударственный коммунальный оператор должен довести сбор платежей до 95%. Как неоднократно подчеркивалось, высокая платежная дисциплина — основа успешной подготовки к осенне-зимнему сезону. В ОАО «РКС» выражают уверенность, что все крупные должники до начала отопительного сезона полностью погасят задолженность за потребленные коммунальные услуги.

К концу года основные предприятия ЖКХ Татарстана будут приватизированы.

К концу года все основные предприятия водоснабжения и водоотведения, МПП ЖКХ республики будут приватизированы. Об этом сообщил журналистам министр строительства, архитектуры и ЖКХ РТ Марат Хуснуллин.

Предлагается следующая схема приватизации: блокирующий пакет акций — 25% плюс одна акция коммунальных предприятий — передается в муниципальную собственность, остальное выставляется на продажу инвесторам. В качестве инвесторов будут привлечены республиканские предприятия и банки, обладающие необходимыми средствами — ОАО «Татэнерго», ОАО «Таттрансгаз», «Ак Барс» банк и другие.

В частную собственность предполагается передать имущественный комплекс бань, гостиниц, бюро ритуальных услуг, предприятий, оказывающих жилищные услуги, занимающихся вывозом и утилизацией, захоронением, переработкой ТБО, озеленением, то есть предприятия жилищно-коммунальной отрасли, в которых необходимо развивать конкурентную среду. Объекты благоустройства, которые не возможно передать в частную собственность (кладбища, дороги, памятники и др.), передаются муниципальным предприятиям.

На сегодняшний день также утверждены схемы реорганизаций предприятий МПП ЖКХ в четырех районах республики — Тукаевском, Мензелинском, Нурлатском и Азнакаевском.

Правомерность введения в Коми стопроцентной платы за услуги ЖКХ признал Верховный суд России.

Верховный Суд России признал правомерными действия Правительства Коми по установлению в 2004 году уровня платежей населения за коммунальные услуги в размере 100% от стоимости. Об этом сообщает пресс-служба Главы республики 15 сентября 2004 года суд принял соответствующее решение, в котором указал, что постановление Правительства региона о 100%-ом уровне принято в рамках его полномочий, не нарушает прав и законных интересов граждан. Кроме того, суд признал, что органы местного самоуправления при утверждении коммунальных тарифов для населения обоснованно исходят из необходимости оплаты гражданами 100% стоимости, оказанных им жилищно-коммунальных услуг.

По словам заместителя Главы РК Павла Орды, аналогичную позицию по отношению к действиям Правительства Коми заняла и Генпрокуратура России. Как отмечает Комиинформ, Постановление Правительства Коми о повышении платы за жилищно-коммунальные услуги до 100% рассматривалась недавно на одном из совещаний в Генпрокуратуре.

ЕБРР профинансирует проекты по развитию ЖКХ Петрозаводска.

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) намерен предоставить кредит администрации Петрозаводска на осуществление проектов по развитию жилищно-коммунального хозяйства города. Об этом заявила координатор проектов ЕБРР на Северо-Западе России Лена Шеблом накануне в ходе переговоров с администрацией столицы Карелии.

До конца года власти Петрозаводска предоставят ЕБРР необходимую документацию, после чего будут определены конкретные проекты и сумма кредита. В частности, планируется финансирование реконструкции водопроводных очистных сооружений и канализационно-насосных станций, модернизация канализационных сооружений, газификация Онежского тракторного завода, строительство завода по переработке твердых бытовых отходов.

Представитель ЕБРР оценила эти проекты как «интересные и перспективные». Она также отметила, что у банка уже есть опыт реализации проектов по развитию ЖКХ в Санкт-Петербурге, Архангельске, Сыктывкаре, Вологде и Новгороде.

По мнению мэра Петрозаводска Виктора Маслякова, взаимодействие администрации и ЕБРР позволит столице Карелии «стать европейским, экологически чистым и комфортным городом».

ОАО «РКС» и администрация Кирова подписали договор развития системы водоснабжения и водоотведения.

Объем инвестиций в рамках данного договора составит 600 млн руб. По оценке специалистов «Российских коммунальных систем», внедрение современных технологий на объектах водоснабжения и водоотведения позволит укрепить финансово-экономическую устойчивость коммунальных предприятий и повысить качество оказываемых услуг. Уже сегодня удалось значительно снизить аварийность на сетях водопровода в Кирове, наладить стабильную подачу воды населению города. Участие «РКС», считают в администрации города, позволит обеспечить постоянную доступность услуг по водоснабжению и водоотведению в обслуживаемых городах.

Частно-государственное партнерство Волгограда и ОАО «РКС» способствует реформе ЖКХ.

Об этом заявил вице-мэр города Михаил Балабанов, комментируя развитие проекта «Российских коммунальных систем» в регионе. Сегодня «Волгоградские коммунальные системы» — один из лидеров подготовки к зиме. Компания вкладывает в эту подготовку свыше 94 млн руб. «К началу отопительного сезона коммунальный оператор должен завершить экспертизу котельных и провести запланированную диагностику котлоагрегатов», — заверил власти гендиректор ОАО «ВгКС» Сергей Шишов.

«Люди видят результаты сотрудничества властей и бизнеса, что способствует дальнейшему развитию реформы коммунального хозяйства», — подчеркнул заместитель главы Волгограда.

Мнение специалиста

От единичного производства — к серийному

Отечественный авиапром способен предложить конкурентоспособную авиатехнику по умеренным ценам

Валерий Воскобойников,
заместитель директора Департамента ОПК Минпромэнерго России

В течение 1990-х годов на рынке мировых авиаперевозок происходило устойчивое поступательное движение, объем авиаперевозок возрастал. Соответственно, как производное от этого процесса, возрастала потребность в воздушных судах различных классов. Однако рынок авиаперевозок очень чувствителен к разного рода внешним воздействиям. После событий 11 сентября 2001 года на рынке авиаперевозок наступил серьезный спад, который повлек за собой падение спроса на новые гражданские воздушные суда и сокращение объемов производства ведущих авиастроительных фирм мира. Кроме того, в этот же период свой отпечаток на рынок наложила эпидемия атипичной пневмонии в Азии. После 2001 года возник переизбыток воздушных судов и цены на авиатехнику, как новую так и подержанную, существенно упали. Авиакомпании вынуждены были поставить на прикол значительное количество воздушных судов. Таких самолетов в настоящее время насчитывается около двух тысяч.

Новые российские машины ждут поддержки со стороны государства

Если говорить о российском рынке, то здесь иная динамика. Если в 1990-92 годы объем производства гражданских воздушных судов российской авиапромышленностью составлял сотни самолетов и вертолетов, то к концу 1990-х годов эти цифры снизились на порядок: счет пошел практически на единицы. Максимальный провал в объеме производства авиатехники отмечался на рубеже 1997-1998 гг., при этом негативные внешние факторы не оказали значительного влияния на российский рынок авиаперевозок. Напротив, начиная с 1999 года идет достаточно устойчивый рост объема авиаперевозок, весьма существенно увеличился парк воздушных судов, находящихся на трассах, в том числе самолетов нового поколения.

Сегодня отечественная гражданская авиапромышленность способна предложить авиакомпаниям действительно конкурентоспособную авиатехнику по достаточно умеренным ценам (если сравнивать их с ценами на новую авиатехнику зарубежного производства). В 1990-е годы был создан и сертифицирован ряд воздушных судов нового поколения. Реализовывалась Федеральная целевая программа развития гражданской авиатехники – на первом этапе это была программа до 2000 года, затем в 2001 году была принята новая программа на период до 2010-2015 гг. В рамках ФЦП осуществлялась государственная поддержка разработки авиатехники, ее сертификация и доводка качественных характеристик существующих воздушных судов. В этот период были созданы дальнемагистральный самолет Ил-96-300, самолеты Ту-204, Ту-214, Ту-204С; сертифицирован ближнемагистральный самолет Ту-334. На ряд самолетов появился спрос за рубежом, в частности, на Ту-204. Сегодня на этот самолет имеется заказ Китайской народной республики, проявляют интерес ряд других стран.

Несмотря на устойчивый рост объемов производства, в том числе гражданского авиастроения, ситуация на российском авиарынке радикальным образом пока не изменилась. Тот объем заказов, который размещен сегодня на наших авиапредприятиях, не позволяет восстановить достаточно устойчивую экономическую ситуацию. Не решен вопрос обновления парка гражданской авиатехники.

Здесь необходимо отметить следующее. На этапе бурной приватизации, которая проходила в виде расчленения единого Аэрофлота на множество авиакомпаний, — а в России их было зарегистрировано свыше 400 — практически вся авиатехника, которая в то время эксплуатировалась, раздавалась зачастую почти бесплатно. Таким образом, многие авиакомпании вплоть до сегодняшнего дня практически не несли никаких затрат по лизинговым платежам. Затраты сводились только к поддержанию летной годности авиатехники за счет продления ее ресурсов и дальнейшей ее эксплуатации вплоть до списания.

Сегодня у гражданской авиации России в строю примерно 1600 магистральных самолетов. Но эксплуатация этих самолетов, на наш взгляд, недостаточно эффективна. Сейчас число перевозчиков существенно сократилось благодаря тем мерам, которые предпринимает Министерство транспорта. Это серьезная целенаправленная политика, и мы полностью поддерживаем деятельность Минтранса в данном направлении. И сегодня из множества авиакомпаний только около 10 крупнейших осуществляют более 80% авиаперевозок. Поэтому говорить о том, что авиакомпания, которая имеет 1-2 самолета, может рассматриваться в качестве серьезного потребителя гражданской авиатехники, нельзя.

Необходимо упомянуть и о конкурентной борьбе. Борьба ведется не с новой техникой зарубежного производства, а, прежде всего, с подержанной. Наличие 2000 самолетов, о которых упоминалось выше, привело к тому, что зарубежные производители и эксплуатанты готовы отдавать эту авиатехнику по достаточно низким, даже по демпинговым ценам. Приобретение подержанной зарубежной техники позволит получить сиюминутную выгоду, однако в итоге можно оказаться в достаточно сильной зависимости от западного производителя, причем неизвестно, какова будет ценовая политика этого производителя завтра.

Если сравнивать российские и зарубежные новые самолеты аналогичного класса, то, конечно, наши самолеты привлекательнее. Стоимость нашего самолета примерно в два раза ниже, чем его западного аналога. Если же сравнивать с подержанной авиатехникой, то, естественно, выдержать конкуренцию с подержанными самолетами по демпинговым ценам невозможно. Здесь мы занимаем совершенно ясную позицию: мы не хотим превращать наши аэропорты в свалку старых западных самолетов. Что касается зарубежных самолетов 15-20-летней давности и тех, которые не отвечают современным требованиям, то этим самолетам должен быть поставлен заслон. Принципиальным вопросом является создание льготных условий, преференций российским авиакомпаниям по приобретению новой авиатехники. Предоставление возможности ввоза западной авиатехники с полным освобождением от таможенных пошлин и налоговых платежей ставит в неравные условия отечественного производителя. Например, в 90-е годы было ввезено достаточно много самолетов, в том числе с освобождением от НДС. Подобная практика предоставления таких таможенных льгот по западной технике недопустима. Мы постоянно высказывали свою негативную позицию в связи с таким подходом, и эта позиция получила полную поддержку.

Я могу с уверенностью сказать, что по технико-экономических характеристикам (удельный расход топлива, эксплуатационные расходы и т.д.) наши самолеты не уступают западным образцам. Уже на начальном этапе эксплуатации наши авиакомпании демонстрируют устойчивый и все возрастающий налет по месяцам на наших самолетах нового поколения. Так, за август налет Ту-204 в одной из отечественных компаний составил уже 284 часа, что говорит о выходе на мировой уровень. В целом по 9 месяцам, с учетом начального этапа эксплуатации, средний налет этого самолета составил больше 192 часов. Это говорит о надежности авиатехники. Вопрос в том, как организовать нормальное, устойчивое сервисное обслуживание.

Вопрос сервисного обслуживания самолетов является действительно актуальным. Отказывают и западные самолеты, однако, система обслуживания западной авиатехники позволяет заменить отказавший агрегат, деталь в период от 24-х до 72-х часов. К сожалению, у нас ситуация иная. Зачастую наши авиакомпании страдают оттого, что самолеты, даже с мелкой поломкой, могут сутками, неделями стоять на земле. Это никуда не годится. Мы это отчетливо понимаем и в данном направлении проводим очень серьезную работу. Наш департамент сегодня активно работает над созданием целой сети сервисных центров, которые позволили бы поддерживать в эксплуатации самолеты и восстанавливать их летную годность в течение короткого времени.

Самолет, как известно, это достаточно дорогостоящее творение рук человеческих. Среднемагистральный самолет типа Ту-204 стоит на рынке порядка $30 млн. Естественно, у авиакомпаний не всегда имеется возможность единовременно заплатить такую сумму для того, чтобы можно было приобрести этот самолет. Поэтому основным механизмом реализации новой гражданской авиатехники является лизинг. Это проверенная мировой практикой система и мы убедились в этом уже на собственном опыте. В 2001 году, когда возник вопрос о необходимости создания механизма реализации гражданской авиатехники, производимой на наших заводах, было принято решение об организации системы авиационного лизинга, был проведен конкурс, определены две лизинговые компании — победители этого конкурса и принято решение об участии государства в уставном капитале этих лизинговых компаний с целью раскрутки данного механизма.

Жизнь подтвердила эффективность такой схемы. Участие государства, которое вложило уже около 4,5 млрд руб. в уставный капитал лизинговых компаний и является их основным акционером, позволило привлечь значительные внебюджетные средства (средства частного капитала других акционеров, кредитные ресурсы, авансовые платежи). Таким образом, это позволило нам на сегодняшний день продать 18 самолетов. Мы понимаем, что этого недостаточно и, естественно, правительство неоднократно обращало внимание на этот факт. В текущем году был проведен ряд совещаний, на которых были приняты конкретные решения, связанные с активизацией работы наших лизинговых компаний. В том числе и о государственной поддержке этих компаний за счет увеличения уставного капитала, что позволяет привлечь дополнительные ресурсы из внебюджетных источников. На сегодняшний день в проекте бюджета заложено уже 6 млрд руб. на увеличение уставных капиталов лизинговых компаний, что, по нашим оценкам, позволяет реализовать серьезный стартовый заказ по самолетам различных классов. Стартовый заказ предполагает постройку до 2008 года 135 самолетов различных классов, прежде всего для российских авиакомпаний. Но не только для российских. Речь уже идет и об экспортных контрактах, это другой аспект поддержки. Для того, чтобы реализовать те задачи, которые сегодня перед нами стоят, мы предполагаем заложить несколько десятков самолетов уже в следующем году. Заказ формировался на основе тех заявок, которые поступили от Федерального агентства по воздушному транспорту, от Министерства транспорта. Это — реально подтвержденные цифры. Полагаю, что уже сегодня можно говорить о том, что данная схема получит дальнейшее развитие.

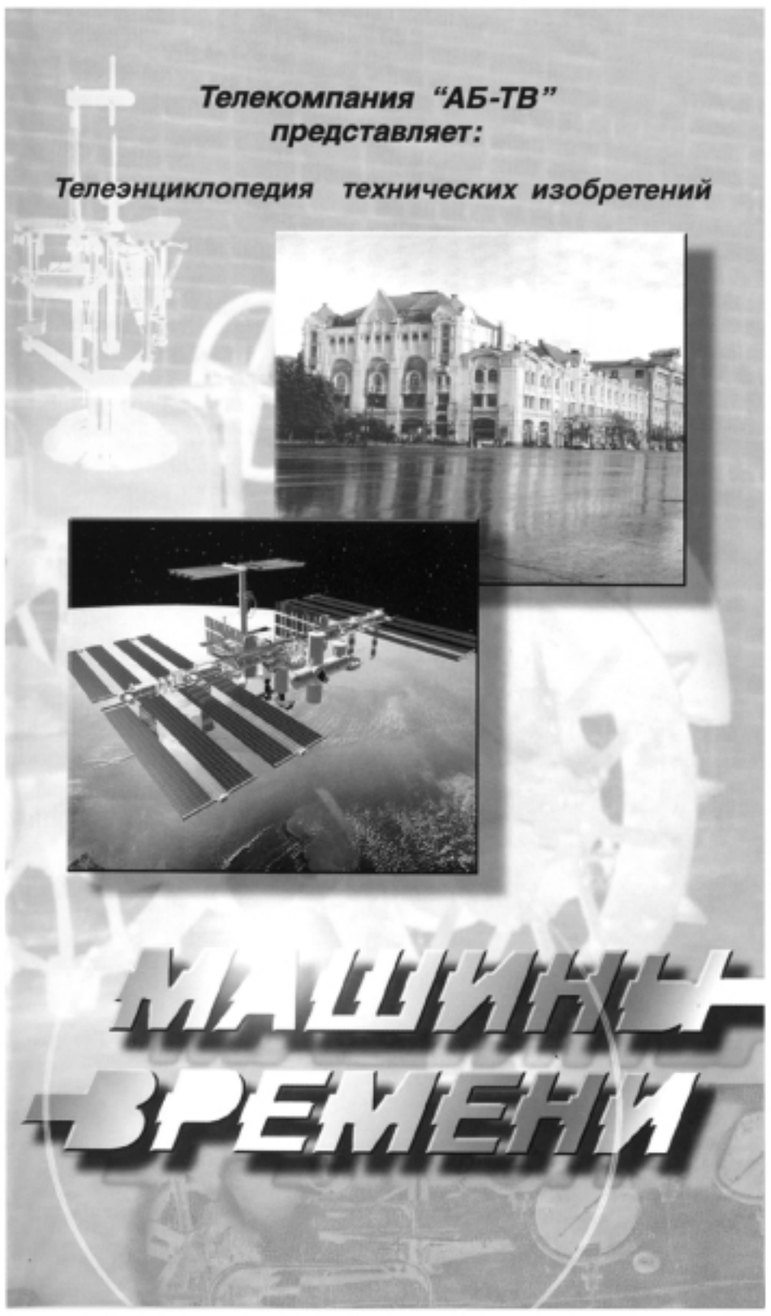
Реализация стартового заказа позволит перейти от единичного производства гражданской авиатехники на наших предприятиях к серийному производству. А это само по себе уже повышает качество продукции, снижает производственные издержки и ее себестоимость и, как следствие, повышает конкурентоспособность. Общая стоимость программы стартового заказа в целом составляет около $3,2 млрд на 4 года (2005-2008 гг.). Из этой суммы примерно $900 млн мы рассчитываем получить в виде государственной поддержки, а остальное — те средства, которые будут привлечены из внебюджетных источников. При этом надо иметь в виду, что цикл изготовления авиатехники составляет примерно от 18 до 24 месяцев, в зависимости от класса воздушного судна. Поэтому реализация новой программы даст отдачу примерно через полтора года. То есть, через полтора года авиакомпании получат новые самолеты.

Мы исходим из потребностей, заявленных российскими эксплуатантами гражданской авиации. Всего эти потребности составляют на указанный период порядка 180 самолетов различных классов. Если говорить о возможностях российской авиационной промышленности, то в тот же срок мы можем сделать порядка 240 самолетов. И это с учетом того, что нам необходимо время на раскрутку производства, на увеличение объемов.

Все просчитано точно. Поэтому, если потребуется — мы в состоянии наладить производство. Вопрос — в финансовых ресурсах, т.е. насколько будет оплачен тот спрос, который сегодня существует. Ведущие российские авиакомпании, которые эксплуатируют отечественную авиатехнику нового поколения, достаточно высоко оценивают уровень конкурентоспособности нашей авиатехники. Убеждать авиакомпании нужно, в первую очередь, сервисным обслуживанием, соответствующими ценовыми параметрами и качеством авиационной техники. ■

Записал Ян Пехконен

УНИКАЛЬНЫЙ ВИДЕО-ЦИКЛ "МАШИНЫ ВРЕМЕНИ"



Основная идея цикла - рассказать о наиболее ярких событиях технического прогресса в России и за рубежом, показать, как изобретения повлияли на жизнь общества. Это серия короткометражных фильмов (по 26 минут каждый), созданных в жанре документальной публицистики, своего рода - популярная телеэнциклопедия. Во всех фильмах использована редкая хроника.

Цикл "Машины времени" создан телекомпанией "АБ-ТВ" совместно с сотрудниками Политехнического музея по заказу телеканала "Культура" при поддержке Министерства по делам печати, телевидения и средств массовой информации РФ в течение 2000-2002 годов. Этот цикл был показан в эфире телеканала "Культура", его закупил целый ряд иностранных телекомпаний.

Цикл "Машины времени" награжден Дипломом первой степени на V фестивале телевизионных программ и телевизионных фильмов "ЗОЛОТОЙ БУБЕН" в 2001 году и Дипломом победителя на VII международном фестивале телевизионных программ "БАРХАТНЫЙ СЕЗОН" в 2002 году.

"Машины времени" получили статус "национального фильма"

Стоимость комплекта из 9 выпусков (51 фильм)- 1800 руб.

По вопросам оптового и розничного приобретения цикла "Машины времени" обращаться по телефонам:
(095) 972-7169, 251-9057, тел/факс: 251-5845

Выпуск I
"Стратегический резерв" - об изобретении паровоза
"Заводной механизм"- о механических игрушках
"Привязной вагон"- о городском наземном транспорте "33 и 1/3- об изобретении звукозаписывающих и воспроизводящих устройствах
"Связь без брака"- о средствах телефонной связи
"Голубой экран"- о создании и развитии

Выпуск II
"Анкерный ход"- об истории изобретения часов
"Подземный город"- о московском метро
"Сведение счета"- о создании счетной и вычислительной техники
"Огненный смерч"- об автоматическом стрелковом оружии
"Прибытие поезда"- фото- и кинотехнике
"Стальная гусеница"- о транспорте на гусеничном ходу

Выпуск III
"Наземный космос"- технические средства для подготовки космонавтов
"Магазинная тележка"- о микропитражных легковых автомобилях
"Подъемная сила"- о пассажирском и грузовом транспорте внутри здания
"Стакан воды"- системы очистки воды в Москве
"Два колеса"-

Выпуск IV
"Поезд молния"- о сверхскоростных поездах
"Пламенный мотор"- от первых поршневых моторов до современных реактивных турбин
"1000000 пудов"- о крупнотоннажном грузовом транспорте
"Робот плюс робот"- о самостоятельно движущихся машинах
"Вертикальный взлет"- механических стрекозах - вертолетах
"С миру по нитке"- о текстильной промышленности

Выпуск V
"Парад алле" - о механизмах, используемых артистами цирка
"Человеческий фактор" - о великих изобретателях и их изобретениях
"Музыкальные автоматы" - о шарманках, ианолах и музыкальных шкатулках
"Автомобильная коллекция" - о первых автомобилях в России
"Радио"
"Металлургия" - о металлургической промышленности

Выпуск VI
"Швейные машинки" - об истории их создания и распространения по всему миру
"Космос" - об автоматических межпланетных космических станциях
"Горное дело" - о технологии добычи различных полезных ископаемых
"Фотография и фотоаппараты" - о том, как солнечный луч стал послушным рисовальщиком всего окружающего
"Энергетика" - от паровой машины до электрических станций. Как получить и передать электроэнергию

Выпуск VII
"Быстрые ноги" - о велосипедах
"Механический почерк" - об уникальных перьях и пишущих машинках
"Эмпирический метод" - механические устройства для проведения физических опытов
"Кибернетический прорыв" - человек и машина, как одно целое
"Внедорожники" - о машинах высокой проходимости

Выпуск VIII
"История вагона" - современный вагон - сложнейшая машина
"Мир амфибий" - об уникальных самолетах и экранопланах
"Химический процесс" - механические устройства для проведения химических опытов
"История кинотехники" - о создании киносъемочной аппаратуры
"Необыкновенные механизмы" - о простых механизмах, послуживших основой сложных машин

Выпуск IX
"Электромузыка" - об электронных музыкальных инструментах
"Полиграфические машины" - о первых книгах и типографских машинах
"Поле боя" - о противотанковых, противосамолетных и оперативно-тактических комплексах
"Закрытое небо" - о противостоянии средств воздушного нападения и противовоздушной обороны
"Высокие технологии" - история изобретения мазеров, лазеров и токамака

ПОДРОБНОСТИ

Сотрудничество

Россия на сессии ОПЕК

Василий Осьмаков

На минувшей неделе в Вене (Австрия) состоялась очередная сессия Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК). С российской стороны в сессии ОПЕК приняла участие делегация во главе с заместителем министра промышленности и энергетики Российской Федерации Андреем Реусом.

В преддверии очередного нефтяного саммита Министр промышленности и энергетики России Виктор Христенко направил послание в адрес Председателя конференции ОПЕК, Министра энергетики и минеральных ресурсов Индонезии Пурномо Юсгианторо. В письме, в частности, указывается на большое значение для России диалога с ОПЕК как по текущим, так и по долговременным вопросам развития мировых нефтяных рынков: «Этот полезный диалог существенно дополняет иные формы взаимодействия России и ОПЕК, а также контакты российских компаний со всеми ведущими экспортерами нефти». Христенко особо подчеркивает в своем письме: «Мы разделяем озабоченность ОПЕК в отношении факторов, отрицательно сказывающихся на глобальном соотношении спроса и предложения на нефть».

Тем не менее, заседание Организации стран экспортеров нефти не повлияло на ситуацию на мировом нефтяном рынке. Ожидалось, что министры рассмотрят вопросы изменения рамок ценового коридора, установленного в 2000 году на уровне $22-28 за баррель сырья. Однако представители государств-экспортеров нефти решили отложить этот вопрос до своей следующей встречи, которая пройдет 6 декабря в Каире. Пока было принято лишь осторожное решение об изменении с 1 ноября официальных квот на добычу на 1 млн — до 27 млн баррелей в сутки. На котировках это не сказалось. По оценкам экспертов, ОПЕК уже добывает порядка 30 млн баррелей в день. В связи с этим действенного влияния на рынок решение о повышении добычи не оказало. Цены на нефть продолжили расти. К тому же этому изрядно поспособствовал ураган «Айвен», нанесший серьезный ущерб нефтедобыче США и других стран Западного полушария.

Андрей Реус, руководитель российской делегации на сессии, сделал два доклада, посвященных текущему состоянию и перспективам развития нефтяного сектора России на период до 2020 года и актуальным проблемам сотрудничества РФ и ОПЕК. В своих выступлениях замминистра особо отметил, что «мы не стремимся к получению своей финансовой выгоды за счет потребителей, понимая, что в конечном итоге это приведет к росту инфляции и дестабилизации мировой экономики». В очередной раз представитель России указал на приоритет одновременного учета российских национальных интересов вместе с внимательным отношением к глобальным тенденциям в сфере энергетики: «В заключение хотел бы еще раз подчеркнуть, что при выполнении наших экспортных обязательств мы будем учитывать положение с нашими внутренними экономическими проблемами, а также тенденции развития мировых рынков нефти».

Говоря о перспективах российской нефтяной промышленности, Андрей Реус отметил, что рынок нефти стран Западной и Центральной Европы останется для России крупнейшим и в предстоящие 20-25 лет. Добыча нефти будет осуществляться и развиваться как в традиционных нефтедобывающих районах – таких, как Западная Сибирь, Поволжье, Северный Кавказ, так и в новых нефтегазовых провинциях: на Европейском Севере (Тимано-Печорский район), в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке, на юге России (Северо-Каспийская провинция). Добыча нефти в России может составить порядка 490 млн т в 2010 году и возрасти до 520 млн т к 2020 году. Главной нефтяной базой страны на этот период останется Западно-Сибирская нефтегазоносная провинция. При этом основной прирост добычи будет обеспечиваться за счет освоения месторождений Восточной Сибири и Дальнего Востока — до 100 млн т, а также Северо-Западного региона — до 45 млн т.

Руководитель российской делегации выделил приоритетные направления развития будущего российского нетфеэкспорта. Это — Центрально-Европейское, Каспийско-Черноморско-Средиземноморское, Дальневосточное, Восточно-Сибирское и Северо-Балтийское направления.

Особенно важным для России, по мнению А.Реуса, является сотрудничество с ОПЕК как с ключевой организацией на мировом нефтяном рынке: «Развитие сотрудничества ОПЕК и Российской Федерацией, являющейся крупнейшим за пределами этой организации производителем и экспортером нефти, проведение регулярных консультаций с руководством ОПЕК и другими ведущими производителями и потребителями энергетических ресурсов будет несомненно способствовать нахождению баланса интересов всех сторон».

Отметим, что очередной шаг в сотрудничестве России и ОПЕК будет сделан в ходе Четвертой всероссийской недели нефти и газа, которая пройдет в Москве 26-28 октября 2004 года. Во время этого международного форума возможна встреча Виктора Христенко и Председателя конференции ОПЕК, Министра энергетики и минеральных ресурсов Индонезии Пурномо Юсгианторо. ■

Библиотека промышленника

«Товарные знаки в Российской Федерации» (Москва, «Арбат-Информ», 2004) – вторая книга из серии «Интеллектуальная собственность в РФ», подготовленная и изданная специалистами известной юридической фирмы «Городисский и Партнеры» (они же выпустили и предыдущую книгу). Как говорится в предисловии, «книга раскрывает процесс исторического развития средств индивидуализации товаров и услуг», а также в ней «документально прослеживается состояние российского права и правоприменительной практики». На самом деле, при существующем вакууме внятной правовой литературы в области практической защиты интеллектуальной собственности вышедшая книга является действительно и нужной, и своевременной.

АНОНС

До конца 2004 года «ПЕ» подготовит и опубликует на своих страницах следующие «главные темы» номеров (указаны номера газет, даты выхода и названия). Приглашаем заинтересованные предприятия к участию в подготовке этих публикаций.

№ 35 (84) 27 сентября - 3 октября	Страхование в промышленности
№ 36 (85) 4-10 октября	Лизинг в России
№ 37 (86) 11- 17 октября	Оборудование для ТЭК
№ 38 (87) 18-24 октября	Автомобилестроение
№ 39 (88) 25-31 октября	Российская фармацевтика
№ 40 (89) 1-7 ноября	Горное дело России
№ 41 (90) 8-14 ноября	Двигателестроение России
№ 42 (91) 15-21 ноября	Российская нефть
№ 43 (92) 22-28 ноября	Российский газ
№ 44 (93) 29 ноября - 5 декабря	Российский уголь
№ 45 (94) 6-12 декабря	Реформа ЖКХ
№ 46 (95) 13-19 декабря	ОПК России
№ 47 (96) 20-26 декабря	Лидеры российской промышленности

Конт. тел: (095) 250-5845, 972-7169
E-mail: editor@minstp.ru

Экспорт

Первая сборка

«КАМАЗ» укрепляется во Вьетнаме

Ольга Ерашова

Во вьетнамском городе Камфа (провинция Куангнинь) состоялась церемония торжественного открытия сборочного производства автомобилей КАМАЗ.

В церемонии открытия приняли участие и выступили министр торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан Хафиз Салихов, генеральный директор ОАО «КАМАЗ» Сергей Когогин. На открытии присутствовали директор по экспорту ЗАО «ВТК «КАМАЗ» Евгений Пронин, а также посол России во Вьетнаме Андрей Татаринов и торгпред РФ Александр Ситников. С конвейера сошла первая партия автомобилей. Мощность сборочного производства — 600 автомобилей в год.

Только за последние три года «КАМАЗ» поставил во Вьетнам более 3,5 тыс. полнокомплектных автомобилей. Доля автомобилей КАМАЗ на рынке Вьетнама составляет 33%, а среди новых автомобилей — 74%. В прошлом году «КАМАЗ» реализовал во Вьетнаме запасных частей на $1200 тыс., в этом году планируется рост продаж на 60%. В 2003 году было открыто представительство ОАО «КАМАЗ» во Вьетнаме, которое расположено в российско-вьетнамском центре культуры. В стране принята правительственная программа о развитии автомобильной промышленности до 2010 года. Создана Ассоциация дилеров ОАО «КАМАЗ».

Подписание лицензионного соглашения о создании на коммерческой основе сборочного производства между сторонами состоялось в ноябре прошлого года. В январе 2004 года компания «Винакоал» получила лицензию. С июня начались поставки СКД, до ноября этого года контрактом предусмотрена сборка 300 автомобилей КАМАЗ-55111 на базе автомеханического завода.

В период визита нашей делегации во Вьетнаме прошли переговоры о расширении модельного ряда и о прогнозах по строительству в свободной экономической зоне Чу Лай совместного предприятия. ■

Практический семинар по вопросам общественных коммуникаций для руководителей департаментов общественных связей и пресс-служб предприятий отечественной промышленности и энергетики

«Особенности работы служб общественных связей предприятий российской промышленности и энергетики в современных условиях»

Организаторы: Агентство общественных коммуникаций Infomost при поддержке Министерства промышленности и энергетики РФ.

Дата проведения: 23-24 сентября 2004 года

Место проведения: Министерство промышленности и энергетики РФ. г. Москва, Китайгородский проезд, дом 7, конференц-зал.

В организации семинара (логистика, мастер-классы, обеспечение методическими материалами) примут участие опытные специалисты, имеющие значительный практический опыт организации работы по связям с общественностью и маркетинговым коммуникациям российских и зарубежных промышленных и сервисных компаний, работающих в области высоких технологий.

Темы семинара:

«Взаимодействие с органами государственной власти»

«Особенности эффективной организации структуры ПР службы на предприятиях промышленности и энергетики»

«Особенности профессиональных и общественных связей предприятий российской промышленности и энергетики на международном рынке»

«Предприятия российской промышленности и энергетики и медийные каналы коммуникаций»

«Новые задачи в сфере коммуникаций: Информационное сопровождение работы предприятия на финансовом рынке, рынках ценных бумаг и заимствований»

Регистрация участников — до 17 сентября 2004 года

Тел: (095) 245-4946, 933-5222
Факс: (095) 245-5846
E-mail: infomost@co.ru

КОРПОРАТИВНАЯ ПОДПИСКА

СКИДКИ: от 30 до 49 экземпляров — 10%; от 50 до 149 — 15%; свыше 149 — 25%

ПОДПИСКА

По любым вопросам, связанным с подпиской, звоните по телефонам: (095) 250-5845, 972-7169

Подписаться на газету можно двумя способами:

1. В любом отделении связи Российской Федерации и стран СНГ по каталогам «Роспечать» и Объединенному каталогу «Пресса России» — индекс для индивидуальных подписчиков **45774,** индекс для предприятий и организаций — **83475**. По каталогу Российской прессы «Почта России» — индекс для индивидуальных подписчиков **10887,** индекс для предприятий и организаций — **10888**.Стоимость подписки зависит от региона, в котором вы находитесь.

2. Через редакцию. Для этого заполненный купон следует выслать по факсу **(095) 972-7169** или на e-mail: **editor@minstp.ru**. После оплаты выставленного счета каждый из оплаченных экземпляров газеты будет еженедельно высылаться по указанным адресам подписчику или его доверенному лицу.

Осуществляя подписку через редакцию вы имеете возможность получить ранее вышедшие номера газеты.

Стоимость подписки через редакцию:
на полугодие — 2475 руб. (включая все налоги)
на год — 4563 руб. (включая все налоги)

1

Ф. СП-1

Министерство связи РФ
ГПС «Моспочтамт»

АБОНЕМЕНТ на газету ~~журнал~~ (индекс издания)

«Промышленный еженедельник»
(наименование издания) | Количество комплектов:

на 200_ год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда | | |
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

Доставочная карточка

ПВ | место | литер

на газету ~~журнал~~ (индекс издания)

«Промышленный еженедельник»
(наименование издания)

Стоимость | ____ руб. ____ коп. | Количество комплектов

на 200_ год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда | | |
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

2

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

ПОДПИСНОЙ КУПОН
на газету «Промышленный еженедельник»

Просим выставить счет на подписку на газету «Промышленный еженедельник» в количестве ____экземпляров.

☐ **полугодие** ☐ **полный год**

Организация:_____

Адрес доставки газеты:_____

Тел./факс:_____
Электронная почта:_____
Контактное лицо:_____
(ФИО, должность)

Счет на подписку выслать по факсу:_____

* Заполненный купон следует направить по факсу (095) 251-5845, или на e-mail: editor@minstp.ru

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

■ **Учредитель и издатель:** ООО «Объединенная промышленная редакция»

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации ПИ № **77-12380** от 19.04.2002 г.

Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ **№77-14566** от 07.02.2003 г.

■ **Генеральный директор, главный редактор** Валерий Стольников
■ **Шеф-редактор проекта** Никита Кириченко
■ **Коммерческий директор** Виктория Чикирева
■ **Выпускающий редактор** Михаил Сергеев
■ **Помощники главного редактора** Юлия Гужонкова, Дмитрий Акишин
■ **Отдел промышленных новостей** Александр Борисов
■ **Отдел науки и инноваций** Ксения Болецкая
■ **Отдел спецпроектов** Анна Глушко
■ **Отдел корпоративных проектов** Дмитрий Кудряшов
■ **Отдел компаний и рынков** Вадим Муханов
■ **Информационное обеспечение** Светлана Головань
■ **Дизайн, макет, верстка** Павел Горшенин
■ **Корректоры** Анастасия Григорьева

Подготовка газеты осуществляется совместно с Центром общественных связей Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

Мнение авторов некоторых материалов может не совпадать с официальной позицией Министерства промышленности и энергетики Российской Федерации

Распространяется по подписке

Подписной индекс для частных лиц: 45774 в объединенном каталоге «Пресса России»

■ **Адрес редакции и издателя:** Москва, Миусская пл., 3
■ **Телефоны для справок:** (095) 251-5845, 972-7169
Факс: (095) 251-5845
E-mail: editor@minstp.ru

При цитировании ссылка на издание обязательна

■ **Над номером работали:** Анастасия Рыкова, Анна Глуховская, Анатолий Коптяев, Владимир Тихомиров, Елена Львова, Игорь Степанов, Наталья Сафонова, Татьяна Юлаева

Использованы материалы информационных агентств и интернет-изданий

Номер подписан 17.09.2004 г.
Тип. № 412334

Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса», 125993, г. Москва, ул. «Правды», 24

По вопросам размещения рекламы обращаться по телефонам (095) 251-8623, 250-5194. E-mail: editor@minstp.ru